

www.lapresseaffaires.com

AFFAIRES

La Presse

S&P / TSX 6453,48 14,87 0,2%	TSX CROISSANCE 1063,02 1,02 0,1%	S&P / TSX 60 367,83 0,89 0,2%	NASDAQ CANADA 226,75 -2,37 -1,0%	NASDAQ 1397,07 -3,48 -0,2%	DOW JONES 8265,45 71,22 0,9%	S&P 500 874,02 7,57 0,9%	OR 336,10 \$US -1,50 -0,4%	PÉTROLE 28,32 \$US 0,13 0,5%	DOLLAR 67,45 CUS -0,37 63,86 €EURO 0,10
---	---	--	---	---	---	---	---	---	--

CAHIER D | LA PRESSE | MONTRÉAL | JEUDI 20 MARS 2003

BOURSES

La course est officiellement lancée pour le rachat de Réno-Dépôt

LAURIER CLOUTIER

Le départ de la course est donné pour le rachat de Réno-Dépôt, la chaîne de centres de rénovation officiellement mise en vente hier par le géant du commerce de détail Kingfisher. Déjà, plusieurs acheteurs potentiels manifestent de l'intérêt.

Les dirigeants de Réno-Dépôt, Pierre Michaud, Yves Archambault et Sylvain Toutant, n'écartent pas la possibilité de racheter la chaîne canadienne de 20 magasins établis au Québec et en Ontario. Les concurrents Rona et Home Depot ont aussi déjà manifesté de l'intérêt pour au moins un certain nombre de magasins de Réno-Dépôt.

La direction de Réno-Dépôt s'est manifestée hier après que le coupe-ret est tombé sur la chaîne. Kingfisher, de Londres, a en effet confirmé la mise en vente de Réno-Dépôt, dans le cadre du dévoilement de ses résultats annuels.

« Aucun scénario ne peut être écarté » par MM. Michaud et Archambault, les coprésidents du conseil de Réno-Dépôt, et par Sylvain Toutant, le président, a déclaré leur porte-parole, Laurent Pépin. Le cofondateur Pierre Michaud, l'ex-président Yves Archambault et la direction actuelle pourraient s'associer pour reprendre la chaîne qui a réalisé l'an dernier des profits de 50 millions de dollars, et un chiffre d'affaires de près de 850 millions, a précisé M. Pépin. En 2002, Réno-Dépôt a traité quelque 14 millions de transactions réalisés par ses clients ontariens et québécois.



Photo ROBERT MAILLOUX, Archives La Presse ©

Sylvain Toutant est intéressé à acquérir le groupe avec d'autres membres de la direction.

Jean-Charles Chebat, titulaire de la chaire de commerce de détail à HEC Montréal, ne sait pas qui va racheter Réno-Dépôt, mais le repreneur le plus logique serait Rona, à son avis, en raison d'une stratégie comparable et d'un programme d'expansion comprenant des acquisitions. Mais le gagnant devra présenter l'offre d'achat la plus élevée et Home Depot a plus de capitaux disponibles, ajoute M. Chebat.

Quant à Jacques Nantel, titulaire

de la chaire de commerce électronique à HEC Montréal, il a refusé de commenter car il travaille déjà avec un acheteur potentiel, confirme-t-il.

Après une offre d'achat de Home Depot à la fin de 1996, le cofondateur Pierre Michaud avait préféré solliciter et accepter une proposition de 150 millions de la part de Castorama, de Lille, en France, une entreprise achetée par Kingfisher l'an dernier. Pierre Michaud et son frère Claude ont hérité d'un oncle

l'ex-chaîne de matériaux Val Royal, à partir de laquelle ils ont bâti Réno-Dépôt. Malgré la vente de l'entreprise familiale à Castorama en 1997, Sylvain Toutant, gendre de Pierre Michaud, en est devenu le président et chef de la direction en novembre 2001, à l'âge de 38 ans. Il était auparavant vice-président, marketing et développement.

Voir RÉNO-DÉPÔT en D2

Fortes hausses des tarifs de Bell ExpressVu

JACQUES BENOIT

LES CLIENTS de Bell ExpressVu verront grimper de 2,99 \$ avant taxes, le 28 avril, le tarif de leur abonnement mensuel à ses services de télédistribution par satellite.

Cette hausse, qui n'a pas à être approuvée par le Conseil de la radiodiffusion et des télécommunications canadiennes (CRTC), gonflera de quelque 47 millions de dollars les revenus annuels de l'entreprise.

Celle-ci, en effet, compte aujourd'hui plus de 1,3 million d'abonnés, après la forte hausse de leur nombre (+ 30 %) enregistrée de la fin de 2001 à la fin de l'année dernière.

« Le CRTC ne réglemente pas les tarifs de Bell ExpressVu », a indiqué hier le porte-parole de l'organisme fédéral, Denis Carmel.

L'augmentation annoncée par Bell ExpressVu, filiale à 100 % du groupe Bell, fait suite à une première hausse en janvier, de 2 \$ environ, pour un grand nombre de ses abonnés.

Les clients du forfait de base ont vu ainsi passer en début d'année le tarif mensuel de leur abonnement à 22 \$ avant taxes, comparativement à 20 \$ précédemment, ce à quoi s'ajoutera la hausse annoncée pour la fin d'avril.

Autrement dit, et toujours avant taxes, cette partie de la clientèle de l'entreprise aura vu grimper le coût de son abonnement mensuel de 20 à 25 \$ dans ce court laps de temps, soit une augmentation de 25 %.

« Au Québec, il y a moins de 10 % des abonnés qui prennent le forfait de base », a toutefois indiqué hier le porte-parole de Bell ExpressVu pour le Québec, Nathalie Moreau.

Voir BELL en D2

AUJOURD'HUI

Quebecor chute et chute...

La société Quebecor a continué de subir les foudres des investisseurs, hier. Cette fois, c'est la société mère qui a été la plus malmenée en Bourse, son titre perdant 7,7 % de sa valeur, à 12,65 \$. Page 3

Des choix difficiles pour un couple... équilibré

La chronique *Sous la loupe*. Page 4

La Fondation Chagnon et Québec créent un fonds

L'argent perdu par la Caisse de dépôt dans le dossier Vidéotron n'aura pas servi à rien, du moins en partie. La fondation constituée par la famille Chagnon investit plusieurs millions pour lutter contre la pauvreté. Page 5

Fraude comptable

HealthSouth Corp. et son PDG dans la mire. Page 8

FUSIONS BANCAIRES

Les députés reportent le fardeau de la preuve sur les banques

RÉJEAN BOURDEAU

LES GRANDES BANQUES auront la partie moins facile auprès des députés fédéraux qu'ils ne l'ont eue avec les sénateurs.

Le comité parlementaire va mettre la « barre haute » aux institutions financières qui veulent se fusionner, en les obligeant à maintenir les emplois et les services et en reportant sur elles le fardeau de la preuve quant à l'utilité des fusions.

Après le rejet des présumés projets de regroupement, entre la Banque de Montréal et la Scotia et entre la Financière Manuvie et la CIBC, le gouvernement fédéral a mis sur pied deux comités pour définir l'intérêt public et éclaircir le processus menant aux fusions.

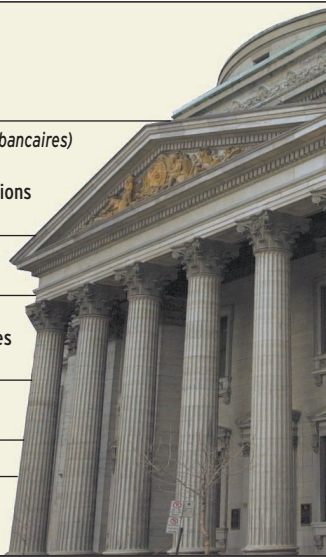
Rappelons que le rapport sénatorial, déposé le 12 décembre, a appuyé les fusions bancaires. Présidé par Léo Kolber, ancien administrateur de la Banque TD, le comité a souligné que « pour déterminer (...) l'intérêt public dans l'analyse d'une fusion entre grandes banques, le comité est convaincu que la considération primordiale doit être la prospérité et la compétitivité de l'économie nationale ».

Fusions des banques

Les députés mettent la barre haute

(points saillants du rapport du Comité des Communes sur les fusions bancaires)

- > Les banques ont le fardeau de la preuve quant à l'utilité des fusions pour les employés, les consommateurs et les communautés
- > En cas de fusions, il y aurait obligation de maintenir les emplois et les services
- > Les audiences publiques et les analyses par le Bureau de la concurrence et du Surintendant des institutions financières sont maintenues
- > Les critères d'acceptation d'une fusion ne sont pas présentés, contrairement aux demandes des institutions financières
- > Le nombre de fusions bancaires acceptable n'est pas établi
- > Il n'y a aucune position exprimée quant aux fusions entre banques et assureurs



« En d'autres mots, l'intérêt des banques ne faisait qu'un avec l'intérêt public, a dit une source. Avec les députés, ce ne sera plus le cas. »

On serre la vis

Après de longues discussions, la seconde ébauche du rapport discuté hier après-midi pour la deuxième journée consécutive serre la vis aux banques.

Selon nos informations, les élus,

inquiets des répercussions des fusions sur la population de leur comté, vont reporter le fardeau de la preuve sur les banques. Ce sera donc à elles de prouver que les mégaregroupements servent l'intérêt public.

La concurrence, avec son effet sur les prix et les services, ne sera pas le seul critère pour protéger les clients.

Les institutions devront répon-

dre à plusieurs questions. En quoi les fusions vont-elles améliorer le service à la clientèle ? En quoi cela va-t-il profiter aux consommateurs, aux travailleurs, aux communautés, aux localités éloignées, aux personnes plus démunies ? En quoi cela va-t-il augmenter les investissements au pays et créer plus d'emplois ?

Les banques devront également faire la démonstration que les fusions vont non seulement améliorer leur position au niveau international, mais qu'elles feront profiter toutes les régions canadiennes.

Pas de liste d'épicerie

Malheureusement pour les institutions financières, le comité ne répond pas à la demande de préciser ce que l'on entend par intérêt public. Il n'y aura donc « pas de liste d'épicerie sur les choses à faire pour qu'une fusion soit acceptée ».

Selon une source, les députés n'ont pas voulu établir un cadre pour ne pas se « mettre sur la défensive » et « faire le jeu de ceux qui appuient les fusions ».

Voir BANQUES en D2

Autres textes en D7

24

IRAQ

Le conflit en direct

cyberpresse.ca
cyberpresse.ca/iraq

TURQUIE
SYRIE
IRAQ

Difficile d’entrevoir un accord sur le bois, affirme Washington

Reuters

WASHINGTON – Il faudra que les industries américaine et canadienne réduisent l’écart les séparant si elles veulent parvenir à un accord provisoire pour mettre fin au conflit sur les exportations canadiennes de bois d’oeuvre, a estimé hier un responsable à Washington.

« Les parties sont actuellement si loin l’une de l’autre qu’il est difficile de voir le règlement », a dit le sous-secrétaire au Commerce américain, Grant Aldonas. Washington a imposé l’an dernier des droits atteignant en moyenne 27 % sur les importations de bois d’oeuvre canadien après que l’industrie américaine eut

accusé le Canada de subventionner ses producteurs par l’entremise d’un système de droits de coupe sur les terres publiques. Les négociations sont actuellement au point mort et aucune reprise n’est prévue. Parmi les idées abordées figurent une taxe canadienne à l’exportation qui remplacerait les droits américains mais qui serait éliminée au fur et à mesure que les provinces canadiennes reformeraient leurs pratiques conformément aux demandes américaines. Grant Aldonas avait d’abord l’intention de coucher sur papier, en novembre 2002, les réformes à long terme que Washington voulait voir de la part des provinces canadiennes. L’échéancier avait ensuite été repoussé à février. Hier toutefois, il ne donnait plus d’échéancier, notant que l’industrie américaine du bois d’oeuvre voulait que le département du Commerce attende qu’un

accord intérimaire, sur une taxe à l’exportation par exemple, soit conclu. Le sous-secrétaire se heurte également à la difficulté d’obtenir la collaboration du Québec, dit-il. Le ministre fédéral du Commerce international, Pierre Pettigrew, n’était pas au courant des déclarations de Grant Aldonas mais il a convenu de l’écart entre les deux parties. « J’ai bien peur que les écarts sur les mesures intérimaires sont toujours très grands », a-t-il dit à Ottawa. L’industrie canadienne vend pour environ 10 milliards de dollars canadiens de bois d’oeuvre annuellement aux États-Unis, principalement pour la construction et la rénovation résidentielle. Ottawa nie toutes les allégations de subvention et de dumping en sol américain et conteste les mesures punitives américaines devant les instances internationales.

RÉNO-DÉPÔT

Suite de la page D1

Quant aux autres acheteurs potentiels, ils se font discrets. La direction de Home Depot n’a pas rappelé *La Presse*, hier. Chez Rona, on ne fait pas de commentaires, a déclaré son porte-parole, Sylvain Morissette. Tant Rona que Home Depot ont toutefois déjà avoué leur intérêt pour au moins une partie des centres de rénovation de Réno-Dépôt qui ne sont pas les voisins immédiats de leurs propres centres. Quand Kingfisher mettra en vente Réno-Dépôt, on verra, disaient récemment les deux concurrents.

Le porte-parole de Kingfisher au Canada, Ken Cavanagh, n’a pas voulu dire hier si les négociations ont déjà commencé avec des acheteurs potentiels.

Remue-ménage

Kingfisher examine ses options pour

sortir des marchés du Canada (Réno-Dépôt), de la Belgique, du Brésil, de l’Allemagne et en partie de la Pologne, ont déclaré hier ses dirigeants, à Londres.

Kingfisher doit en outre terminer au deuxième trimestre le délestage de sa division électrique pour se concentrer, exclusivement, sur les centres de rénovation en Europe et en Asie. Ainsi, la dette à long terme de Kingfisher, qui a grimpé l’an dernier à 4,4 milliards CAN, devrait baisser substantiellement.

Hier, le groupe a annoncé que les ventes des magasins comparables de Réno-Dépôt avaient augmenté de 1,7 % pour l’année financière terminée le 1^{er} février 2003. Kingfisher ne donne toutefois pas les résultats détaillés de Réno-Dépôt, se contentant de mentionner que le bénéfice net avait substantiellement augmenté par

rapport à l’année précédente, en raison de marges bénéficiaires plus élevées et d’un contrôle serré des coûts d’exploitation des magasins, indique-t-on dans le rapport financier. Par ailleurs, Réno-Dépôt travaille à l’augmentation de ses parts de marché. La société vient de tenir une journée spéciale d’embauche pour combler 1200 postes ; pas moins de 3000 candidats se sont présentés, dit Laurent Pépin. Enfin, Sylvain Toutant a rencontré son équipe et ses directeurs de magasins, hier, afin que tous soient informés des derniers développements. La direction avait terminé l’élaboration de son plan annuel d’expansion et n’attendait plus que l’approbation de Kingfisher pour le réaliser. Elle doit maintenant le mettre sur la glace, explique Laurent Pépin.

BANQUES

Suite de la page D1

La clarté du processus, également demandée par les banques, n’est pas au rendez-vous. On ne dit pas combien de fusions (une ou plus) sont acceptables. On ne s’avance pas non plus sur des regroupements possibles entre les banques et les compagnies d’assurances.

Le comité souhaite également maintenir le processus d’audience devant le comité des Finances pour chaque projet

concret de fusion. Pas question pour les députés de mettre en place une formule générale qui servirait à toutes les transactions proposées.

Les banques devront présenter leurs projets en audiences publiques. Elles devront aussi passer le test du Bureau de la concurrence et du Surintendant des institutions financières.

Le comité de 18 membres est composé

de 10 libéraux, quatre alliancistes, deux bloquistes, un conservateur et un néo-démocrate. Le rapport ne sera pas unanime puisque le NPD est contre les fusions. Leurs recommandations seront déposées à la Chambre des communes à la fin du mois ou au début d’avril. Elles seront remises au ministre fédéral des Finances, John Manley, qui aura jusqu’à cinq mois pour présenter sa position sur les fusions bancaires.

BELL

Suite de la page D1

La plupart s’abonnent à des services plus coûteux (*combo standard*, *combo maxi* et *combo maxi plus*, selon la terminologie de l’entreprise), a-t-elle ajouté. Le tarif mensuel s’appliquant à ces trois services a lui aussi augmenté en début d’année, à savoir de 2,09 \$ à 26,99 \$ pour le premier, de 2,09 \$ également à 36,99 \$ pour le second, et de 1,99 \$ à 41,99 \$ pour le troisième, toujours avant taxes. En y ajoutant la hausse de 2,99 \$ annoncée pour la fin d’avril, l’augmentation totalisera respectivement 20 % (*combo standard*), 14 % (*combo maxi*) et 12 % (*combo maxi plus*). Pourquoi ces hausses, toutes fort élevées compte tenu du taux d’inflation ? C’est que l’entreprise, à la suite du lancement par Telesat d’un nouveau satellite (NIMIQ 2) destiné à la transmission des services de Bell ExpressVu, a dû investir, selon Nathalie Moreau, « plusieurs millions de dollars » dans ses installations de la banlieue de Toronto, sur la route de Scarsdale. Il a fallu entre autres, dit-elle, « un nouveau parc d’antennes », puisque les signaux des quelque 300 chaînes offertes par l’entreprise sont captés à cet endroit, puis transmis aux satellites, qui les retransmettent aux abonnés. « C’est un investissement qui va nous permettre d’ajouter à nos services 76 nouveaux *canaux* cette année, dont 11 sont des *canaux* locaux de langue française, selon Nathalie Moreau, « plusieurs millions de dollars » dans ses installations de la banlieue de Toronto, sur la route de Scarsdale, où se trouvent à la fois le siège social et ses services techniques. Active depuis 1997, Bell ExpressVu n’a jamais été rentable jusqu’ici, mais prévoit qu’elle le sera en 2004 ou en 2005. Ses investissements, d’après l’entreprise elle-même, totalisent 1,5 milliard jusqu’à maintenant.

ÉCONO FLASHES

Télesystème | 6 % de MobiFon cédé

TÉLÉSYSTÈME Mobiles International et sa filiale européenne ClearWave ont cédé hier 11 millions d’actions de l’exploitant de téléphonie cellulaire MobiFon, de Roumanie, en échange de 42,5 millions de dollars. L’acquéreur de la participation d’environ 6 % du capital-actions de MobiFon est une société affiliée à Emerging Markets Partnership (EMP). MobiFon comptait plus de 2,6 millions d’abonnés à ses services à la fin de l’année dernière. ClearWave utilisera le produit net de la vente à EMP pour rembourser des prêts interentreprises à Télé systèmes Mobiles International (TIW) de même que les intérêts afférents. TIW entend pour sa part se servir de ce paiement pour réduire sa dette. EMP est un gestionnaire de capitaux privés qui agit comme conseiller auprès de fonds qui ont plus de 6 milliards US d’actifs sous gestion. TIW possède 85,6 % des actions de ClearWave qui, elle, conserve environ 57 % des actions de MobiFon. — *Presse Canadienne*

Cambior | Peu affectée par les réparations à la mine Doyon

CAMBIOR INC. s’attend à ce que les réparations à sa mine Doyon, dont le treuil de production s’est brisé à la fin de février, réduisent de 900 000 \$ les flux de trésorerie mais n’aient qu’une légère incidence sur la production. La production à la mine, située dans le nord-ouest du Québec, ne devrait baisser que d’environ 4000 onces d’or pendant la période de réparation de huit semaines qui prendra fin d’ici la dernière semaine d’avril, a indiqué la minière montréalaise dans un communiqué. En dépit de cette réduction, la compagnie croit pouvoir atteindre sa cible originale de production en 2003, soit 522 000 onces d’or. Son titre perdait 1 cent, à 1,76 \$ hier, à la Bourse de Toronto. — *Reuters*

Indice Scotia | Montée en flèche du prix des produits de base

L’INDICE Scotia des prix des produits de base, une mesure de la tendance des prix des principales exportations du Canada, a connu un bond de 6,4 % en février pour atteindre un niveau de 30,5 % supérieur à ce qu’il était un an auparavant. Les gains des deux derniers mois représentent la troisième progression la plus importante de l’histoire de l’indice d’ensemble dont les données remontent à 1972. Les sursauts précédents sont survenus au moment de l’embargo arabe de 1973 sur le pétrole et au début de 2001, lorsque les prix du gaz naturel ont atteint des sommets au cours d’un hiver exceptionnellement froid. Cette dernière hausse s’explique par une nouvelle augmentation de 13,7 % de l’Indice du pétrole et du gaz pour le seul mois de février, ce qui constitue une progression de 131 % par rapport aux faibles niveaux observés l’an dernier. L’Indice du pétrole et du gaz, lequel tient compte du propane, a augmenté de 75 % comparativement aux niveaux records pendant la guerre du Golfe en 1990 et 1991, ce qui est la conséquence des tensions géopolitiques, des stocks de pétrole et de produits raffinés moins élevés aux États-Unis, ainsi que de l’approvisionnement nord-américain en gaz naturel qui est fondamentalement plus restreint. Les prix des produits non énergétiques ont également augmenté de 3 % en février, en raison de la progression des indices des produits forestiers, des métaux et des minéraux, ainsi que des produits agricoles. — *Pierre Bellemare*

La Survivance | Année de consolidation des acquis

LA SURVIVANCE a consolidé ses acquis en matière de positionnement stratégique et de rentabilité, a soutenu hier son président, Jean Bouchard. De plus, a-t-il ajouté, le bénéfice net s’établit à 2,1 millions de dollars, ce qui est supérieur à l’objectif visé et comparable au bénéfice record de l’an dernier. Les revenus totaux de La Survivance se sont établis à 46,1 millions pour l’exercice 2002 comparativement à 45,7 millions pour l’exercice 2001. Cette progression provient de la hausse des revenus de primes, qui se sont accrus de 1,4 %. — *Pierre Bellemare*

X-TYPE.ca 1 800 4JAGUAR



La Jaguar X-TYPE, la seule voiture de sa catégorie équipée de série de la transmission intégrale permanente. La transmission intégrale est toujours en prise. Et la répartition continue de la puissance entre les quatre roues de la X-TYPE lui donne une tenue de route excellente et même dynamique. La X-TYPE avec transmission intégrale permanente vous laisse rouler en toute confiance. PDSF à partir de 41,195 \$

Le prix suggéré de la nouvelle X-TYPE 2.5 manuelle est de 41 195 \$. Taxes en sus du montant total. L'offre ne comprend pas les frais de transport (670 \$), d'immatriculation, d'assurance et toutes les taxes applicables. Offre d'une durée limitée, qui peut être annulée à tout moment sans préavis. Pour trouver un concessionnaire, composez le 1 800 4JAGUAR.

AUTO COLLECTION DE QUEBEC
175, rue Marais,
Vanier G1M 3C8
Tél: (418) 683-4451
www.autocollectiondequebec.com

DECARIE MOTORS
8255 Bougainville,
Montréal H4N 1J7
Tél: (514) 334-9910
www.decarie.com

JOHN SCOTTI JAGUAR
4305 Metropolitain East,
St. Leonard, Québec H1R 1Z4
Tél: (514) 725-2221
www.johnscotti.com

JAGUAR LAVAL
1430 Boulevard St-Martin Ouest,
Laval, Québec H7S 1M9
Tél: (450) 786-8855
www.jaguarlaval.com



Le titre de Quebecor poursuit sa chute

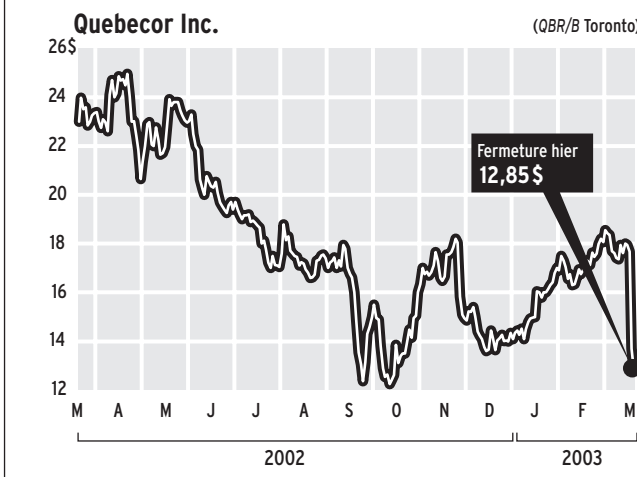
FRANCIS VAILLES

La société Quebecor a continué de subir les foudres des investisseurs, hier. Cette fois, c'est la société mère qui a été la plus malmenée en Bourse, son titre perdant 7,7 % de sa valeur, à 12,65 \$.

Depuis deux jours, la baisse de l'action de catégorie B de Quebecor dépasse 5 \$, soit 28 % de sa valeur. Autrement dit, le marché a effacé 206 millions de dollars de valeur depuis deux jours avec les seules actions de catégorie B de Quebecor. De son côté, l'action de Quebecor World a reculé de quelque 12 % en matinée, hier, mais s'est redressée par la suite pour terminer la journée en baisse de 3,1 %, à 23,85 \$. Il s'agit tout de même d'un recul de 8,75 \$ en deux jours, ou 26,8 % (1,24 milliard de capitalisation boursière).

Quebecor World, rappelons-le, a surpris les marchés financiers en annonçant, mardi, la démission de son nouveau président et chef de la direction, Michel Desbiens, en place depuis seulement six semaines. Le gestionnaire de 63 ans consacrera ses énergies à sa conjointe, atteinte d'un cancer. Du même coup, l'entreprise avertissait que ses profits du premier trimestre seraient deux fois moindres que prévu, soit 0,12 à 0,15 \$ par action. Quebecor détient 24 % des actions

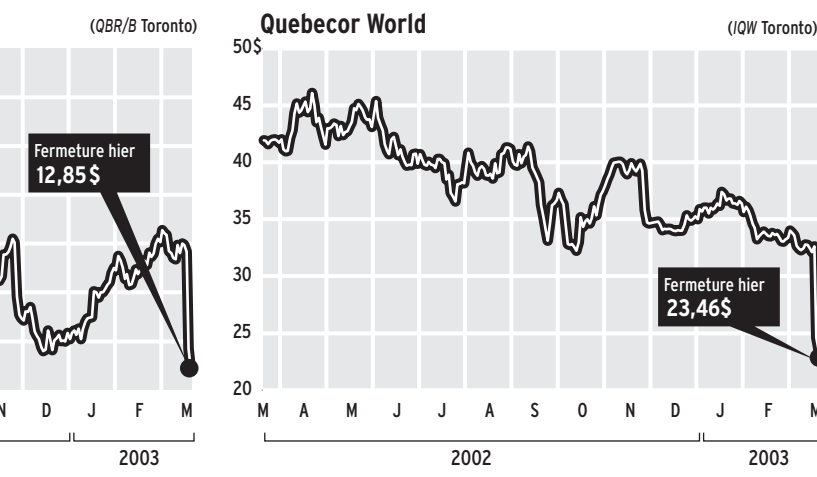
Quebecor depuis un an



de Quebecor World, mais contrôle l'entreprise grâce à des actions à droit de vote multiple.

Nouveaux cours cibles

Hier, la plupart des analystes ont révisé à la baisse leurs recommandations et ajusté leurs cours cibles sur Quebecor World. C'est le cas de David McFadgen, de Sprott Securities, qui a fait passer sa recommandation d'achat à conserver avec un cours cible révisé à 27 \$. Son précédent cours cible était de 50 \$. En fait, sur les sept analystes qui ont revu leurs chiffres, quatre suggèrent de conserver les actions de Quebecor World, un recommande de vendre et deux croient que c'est plutôt le temps d'acheter.



Le plus optimiste est Carl Bayard, de Valeurs mobilières Desjardins. L'analyste en fait une recommandation de choix, car il estime que les résultats prévus au premier trimestre ne se refléteront pas sur les trimestres suivants. Entre autres, croit-il, les 350 postes coupés en France finiront par alléger les coûts de Quebecor et améliorer son bénéfice. Selon M. Bayard, il faut maintenant acheter le titre de Quebecor World. Sa cible a été révisée de 30 à 25 \$ US (environ 37 \$ CAN).

La cote de crédit est maintenue

Hier, la firme de notation Dominion Bond Rating Service a maintenu au même niveau toutes les co-

tes de crédit de Quebecor World, la plupart étant à BBB (High). La veille, la firme de notation Standard & Poor's avait fait de même.

En attendant, certains trouvent la pilule dure à avaler. C'est le cas du gestionnaire de portefeuille Jarislowsky Fraser, qui détient plus de 10 % des actions de la société mère Quebecor.

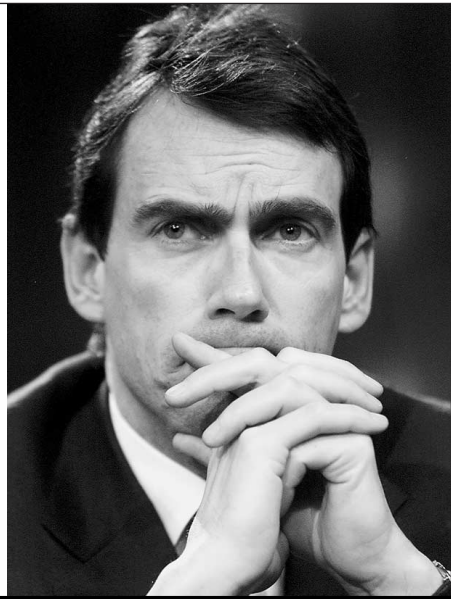
« Michel Desbiens s'est retiré pour une raison valable, sa femme étant très malade. Il reste que Quebecor World est maintenant un navire sans capitaine et qu'il y a des icebergs partout », dit Stephen Jarislowsky, président de la firme, qui rappelle que Quebecor World est la vache à lait de Quebecor.

Le gestionnaire croit que l'entre-

prise doit trouver rapidement un dirigeant compétent. Certains pensent à David Boles et John Paloian, les deux codirecteurs de l'exploitation, Amérique du Nord, de Quebecor World. Carl Bayard croit cependant que leur arrivée chez Quebecor est trop récente (six mois).

« Il sera difficile de convaincre quelqu'un de devenir PDG de Quebecor World, croit M. Bayard, en raison des difficultés et des départs depuis six mois. Et il faut trouver quelqu'un qui sera à l'aise avec Pierre Karl Péladeau. »

En somme, le PDG par intérim, Jean Neveu, pourrait être à la barre de l'entreprise pour un certain temps. Une histoire à suivre.



Jean Coutu veut 500 magasins aux États-Unis

HÉLÈNE BARIL

POUR LE GROUPE Jean Coutu, l'avenir est aux États-Unis, estime le président de la filiale américaine, Michel Coutu, dont l'objectif est d'augmenter à moyen terme le nombre de magasins américains de 331 à 500.

Après 20 ans d'efforts pour s'implanter solidement en terre américaine, le Groupe Jean Coutu est bien placé pour profiter du « bel âge » qui commence pour les pharmacies, a expliqué Michel Coutu hier devant l'Association des MBA du Québec. « Les baby-boomers ont atteint l'âge de prendre un paquet de pilules et ça, c'est payant pour les pharmacies », a-t-il dit.

Le « fils américain » du célèbre pharmacien estime raisonnable de croire que la chaîne de pharmacies passera de 331 à 500 points de vente et même à 1000 dans un avenir rapproché. Cette croissance se fera par acquisitions, mais sans précipitation, a précisé Michel Coutu aux journalistes après son discours.

Selon lui, le marché américain regorge d'occasions pour des acquisitions soit de chaînes régionales de pharmacies, soit de portions de



Photo RÉMI LEMÉE, La Presse ©

Après 20 ans d'efforts pour s'implanter solidement en terre américaine, le Groupe Jean Coutu est bien placé pour profiter du « bel âge » qui commence pour les pharmacies, a expliqué Michel Coutu hier.

chaînes nationales, à des prix qui restent abordables. Michel Coutu vient de se voir proposer d'acheter une chaîne régionale de quelque 70 magasins mais son intérêt « est re-

lativement bas ». « On n'ira pas acheter pour acheter », a-t-il lancé.

En fait, Michel Coutu ne prévoit pas de transaction en 2003, une année qui sera plutôt consacrée à faire le ménage de la maison. M. Coutu veut notamment améliorer le temps de roulement des stocks, le délai entre l'envoi des commandes et la livraison ainsi que le total des ventes par heure travaillée.

La concurrence est de plus en plus féroce dans le nord-est des États-Unis, où se trouve le fief de Brooks Pharmacy, le réseau américain de Jean Coutu. Wal-Mart a ouvert 100 magasins dans cette région au cours des dernières années, tous dotés de rayons importants de produits santé et beauté.

Selon Michel Coutu, la concurrence de Wal-Mart a forcé la division américaine de Jean Coutu à clarifier sa stratégie. Elle est devenue davantage un dépanneur, une sorte de Couche-Tard de la pharmacie. Les gens vont chez Brooks la semaine, quand ils sont pressés, ils vont chez Wal-Mart le week-end, quand ils ont plus de temps, a-t-il expliqué.

La stratégie de Wal-Mart d'ouvrir des magasins toujours plus grands est bénéfique pour les pharmacies Brooks, estime Michel Couru. « Plus Wal-Mart va ouvrir

des grands magasins, plus ils devront aller loin des villes et mieux ce sera pour nous », a-t-il résumé.

L'action de Jean Coutu se négocie actuellement pas très loin de son creux des 12 derniers mois, à 14,60 \$, atteint hier à la Bourse de Toronto.

Les magasins américains comptent maintenant pour la moitié des ventes du Groupe Jean Coutu, qui ont atteint l'an dernier près de 4 milliards de dollars. Les ventes des pharmacies américaines atteignent 600 \$ US le pied carré, comparativement à 1100 \$ CAN par pied carré dans les magasins canadiens.

Les débuts de Jean Coutu aux États-Unis ont été très modestes, a rappelé M. Coutu à son auditoire de MBA. Les premières années, l'entreprise a eu beaucoup de mal à recruter des employés à cause du taux de chômage très bas.

Pendant ces premières années, Michel Coutu a fait des entrevues d'embauche dans un restaurant McDonald's parce qu'il avait honte d'inviter des gens à son siège social qui faisait aussi office d'entrepôt. Il a fallu courtoiser pendant neuf ans le propriétaire d'une petite chaîne de pharmacies avant de réussir à l'acheter, a aussi raconté Michel Coutu.

Moins de voyageurs étrangers au Canada

Presse Canadienne

EN JANVIER, le nombre de voyages vers le Canada a diminué de 2,9 %. Il s'agit de la première baisse mensuelle observée depuis juin 2002.

Selon Statistique Canada, le nombre de Canadiens ayant voyagé vers les États-Unis et les pays d'outre-mer a diminué de 0,3 % en janvier par rapport à décembre.

Le nombre de voyageurs en provenance des États-Unis a diminué de 3,1 % pour atteindre un nombre estimatif de 3,4 millions. Cette diminution est attribuable à une baisse du nombre de voyages de même jour et avec nuitées au Canada. Même si le nombre de voyages avec nuitées entrepris par les Américains a diminué de 1,7 % par rapport à décembre pour se situer à moins de 1,4 million, les données de janvier représentaient le deuxième sommet mensuel enregistré.

Le nombre de voyageurs au Canada en provenance d'outre-mer a aussi reculé, de 0,6 %, pour atteindre 358 000.

Offres irrésistibles!

Lexus RX300

636\$* (48 mois)
0\$ comptant
4,1%
Transport et préparation inclus



Gabriel Lexus Toyota

3333, Côte de Liesse, St-Laurent
(514) 747-7777
ventes@gabriel.lexus.ca

Prestige Lexus

5770, boul. Taschereau, Brossard
(450) 923-7777
ventes@prestige.lexus.ca

Lexus ES300

648\$* (48 mois)
0\$ comptant
4,1%
Transport et préparation inclus



Spinelli Lexus Toyota

561, boul. St-Joseph, Lachine
(514) 634-7171 1-800-352-6111
ventes@spinelli.lexus.ca

Vimont Lexus Toyota

255, boul. St-Martin Est, Laval
(450) 668-2710 1-800-625-3987
ventes@vimont.lexus.ca

Lexus IS300 SD

499\$* (48 mois)
2000\$ comptant
4,9%
Transport et préparation inclus



À la conquête de la perfection.

* Le taux d'intérêt pour les véhicules Lexus RX 300/ES 300/IS 300 SD 2003 neufs est de 4,1%/4,1%/4,9% et s'applique à des plans de location de 48 mois de TCPI, sur approbation du crédit. Cette offre s'applique uniquement aux véhicules en stock chez le concessionnaire et ne peut être combinée à aucune autre offre. EXEMPLE DE PAIEMENT: RX 300 (édition luxe)/ES 300 (groupe A)/IS 300 SD (manuelle, 5 vitesses). Taux d'intérêt: 4,1%/4,1%/4,9% - Durée: 48 mois - PDSF: 51 600\$ (incluant une contribution du concessionnaire de 3 135\$/43 800\$/39 075\$ (incluant une contribution du concessionnaire de 3 000\$) - Acompte ou échange équivalent: 0\$/0\$/2 000\$ Mensualité de location: 636\$/648\$/499\$ - Dépôt de sécurité remboursable: 4 500\$/4 500\$/0\$ - Limite de kilométrage: 24 000 km par an. Frais de 0,15\$ pour chaque kilomètre supplémentaire (0,10\$ par kilomètre si convenu au moment de la signature du contrat de location). Taxes, immatriculation et assurances en sus. Frais de transport et de préparation inclus. Voyez votre concessionnaire Lexus le plus près pour plus de détails. L'offre prend fin le 31 mars 2003. Le modèle peut être montré avec un équipement en option.

À VOS AFFAIRES

Pour mieux vivre avec votre argent

Des choix difficiles pour un couple... équilibré



STÉPHANIE GRAMMOND
SOUS LA LOUPE

Chaque matin, quand Bruno et Marie (noms fictifs) habillent leurs trois enfants (5 ans, 3 ½ ans et 18 mois) pour les amener à la garderie, ils ont la même interrogation : « Est-ce qu'on fait la bonne chose ? »

« On a les moyens de se poser la question, au moins d'y réfléchir », dit Bruno, 33 ans, qui travaille au gouvernement fédéral et gagne un peu plus de 66 000 \$. Quel serait le véritable manque à gagner si sa conjointe, 30 ans, qui a un salaire de 38 000 \$, laissait tomber son emploi ? « Certains nous disent qu'elle travaille pour seulement 120 \$ par semaine de plus, d'autres nous lancent un chiffre de 400 \$. C'est très difficile à évaluer, car il y a tellement de facteurs à considérer », dit Bruno.

La planificatrice financière invitée cette semaine dans le cadre de la chronique *Sous la loupe*, Hélène Bronsard, qui est vice-présidente de la gestion privée chez Raymond Chabot Grant Thornton, a décortiqué leur situation.

Ensemble, Bruno et Marie engrangent des revenus bruts de 105 581 \$ (incluant des revenus de location de 1058 \$ et des avantages non imposables d'environ 10 000 \$ que reçoit Bruno).

Le couple paie environ 22 510 \$ d'impôt et se fait retrancher à la source 10 922 \$ pour un éventail de cotisations comme la Régie des rentes du Québec (lui : 1801 \$, elle : 1707 \$), la caisse de retraite de l'employeur (lui : 2219 \$, elle : 1850 \$), l'assurance-emploi (lui : 819 \$, elle : 798 \$), l'assurance collective (lui : 350 \$, elle : 475 \$) et les cotisations syndicales (lui : 100 \$, elle : 591 \$).

Ainsi, la famille peut compter sur un revenu disponible de 72 149 \$. Bonne nouvelle : leur revenu net excède présentement de 10 149 \$ leurs dépenses annuelles qui s'élèvent à 62 000 \$, en tenant compte du remboursement de leur prêt étudiant qui exigera des versements annuels de 14 000 \$, pendant encore deux ans et demi.

Cesser de travailler : un choix difficile

D'après une première simulation effectuée par M^{me} Bronsard, si Marie cessait complètement de travailler, le surplus de 10 149 \$ dans le budget familial se métamorphose-

TD Waterhouse veut acquérir Aitken Campbell

Presse Canadienne

TD WATERHOUSE a annoncé hier son intention d'acquérir les 50 % restants de la coentreprise de courtage Aitken Campbell auprès de The Charles Schwab Corporation.

L'opération sera réalisée par l'entremise d'une filiale TD Waterhouse de la Banque TD au Royaume-Uni d'ici quelques mois, pour une somme qui n'a pas été divulguée. Cette acquisition est sujette à l'approbation des organismes de réglementation.

TD Waterhouse continuera d'agir à titre de teneur de marché indépendant. Selon Tim Pinnington, chef de la direction de TD Waterhouse, Royaume-Uni, cette entente donne à la TD l'occasion de raffermir sa position au Royaume-Uni.

Aitken Campbell compte environ 60 employés. TD Waterhouse a acquis 50 % de cette société de Glasgow dans le cadre d'une coentreprise avec Schwab, en mai 2001. La société est réglementée par la Financial Services Authority.

Mobilier de bureau de qualité
VENTE D'ÉCHANTILLON



La plus grande exposition de Montréal
3 000 000 \$

3155 Deville
Tél.: (514) 725-5295

MAINS

312435

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

3119837

3119832A

La Fondation Chagnon et Québec créent un fonds

Une partie de l'argent perdu par la Caisse de dépôt sera versée aux enfants pauvres

FRANCIS VAILLES

L'argent perdu par la Caisse de dépôt et placement dans le dossier Vidéotron n'aura pas servi à rien, du moins en partie. La fondation constituée par la famille Chagnon, celle qui a vendu Vidéotron, investit plusieurs millions de dollars au Québec pour lutter contre la pauvreté.

Dans le dernier budget du Québec, une mesure passée inaperçue prévoit la mise en place d'un organisme qui financera les initiatives pour prévenir la pauvreté chez les enfants. Le gouvernement du Québec versera 1 \$ à l'organisme pour chaque dollar investi par la Fondation Lucie et André Chagnon. L'organisme sera ainsi constitué d'un fonds de 50 millions de dollars sur trois ans, dont la moitié viendra de la Fondation.

La Fondation Lucie et André

Chagnon est la plus importante au Canada. Elle a été constituée avec les fruits de la vente de Vidéotron, dont le principal actionnaire était André Chagnon. En 2000, rappelons-le, Vidéotron a été vendue à Quebecor et à la Caisse de dépôt. André Chagnon avait alors empoché 1,8 milliard.

Dans la foulée de la transaction, M. Chagnon a constitué une fondation dans laquelle il a versé 1,4 milliard du 1,8 milliard tiré de la vente de son entreprise. Ce versement de 1,4 milliard avait beaucoup fait jaser, au printemps 2002, parce que la famille Chagnon a obtenu du gouvernement fédéral qu'il modifie sa loi de l'impôt sur le revenu pour accommoder la Fondation. Cette modification a fait épargner 180 millions à la famille Chagnon.

Par la suite, la valeur de Vidéotron a été dégonflée avec l'éclatement de la bulle technologique, faisant perdre des centaines de millions sur papier à Quebecor et à la Caisse de dépôt.

La Fondation Lucie et André Chagnon est à but non lucratif et a comme mission de financer diverses initiatives pour prévenir la pauvreté et la maladie. « Nous voulons nous assurer qu'il y ait une stimulation précoce des enfants. Déjà, quand les femmes sont enceintes, il faut s'assurer qu'elles aient une alimentation adéquate, parce qu'il est reconnu que les bébés de petits poids réussissent moins bien », explique Jacques Fortin, directeur général, prévention de la pauvreté, de la Fondation.

L'essentiel des fonds servira à stimuler les enfants des milieux défavorisés et à aider les parents pour que leurs enfants réussissent mieux à l'école. L'organisme encouragera également les parents à retourner aux études et à améliorer leur sort sur le marché du travail. « Le plus important élément de prédiction des difficultés de l'enfant est le niveau de scolarité des parents », rappelle M. Fortin.

L'organisme prendra soin de ne pas dédoubler les ressources déjà allouées par le gouvernement, dans

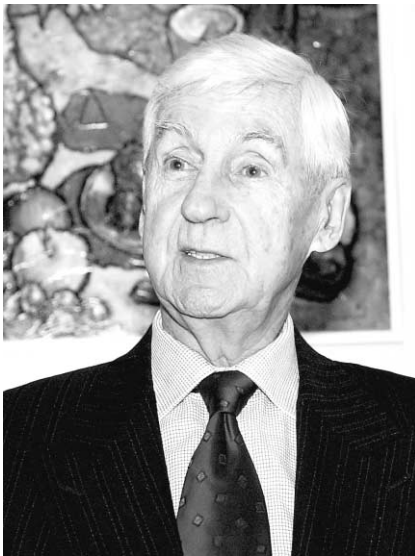


Photo RÉMI LEMÉE, Archives La Presse ©
André Chagnon

les CLSC, par exemple. « Nous voulons être un complément. Parfois, des programmes normés du gouvernement ne permettent pas de s'adapter à des situations précises. Par exemple, pour un cas pré-

cis, s'il faut une visite à domicile toutes les semaines plutôt qu'aux deux semaines, nous serons présents pour financer l'initiative », explique M. Fortin.

Avant d'entrer en fonction à la Fondation, en novembre 2002, Jacques Fortin était directeur général de la STM (l'ancienne STCUM), fonction qu'il occupait depuis mai 1997. En parallèle, il dirigeait un organisme charitable.

« L'argent de la Fondation sera essentiellement retourné à la communauté, au Québec. Il ne servira pas à construire des châteaux et n'atterrira pas dans des paradis fiscaux », dit M. Fortin.

Le gouvernement du Québec et la Fondation en sont à leur deuxième partenariat du même type. L'an dernier, l'organisme « Québec en forme » avait été doté d'un fonds de 24 millions sur quatre ans, financé en parts égales entre le gouvernement et la Fondation. « Québec en forme » vise à encourager l'activité physique chez les jeunes de l'école primaire, généralement dans les milieux défavorisés.

Confiance prudente de Transat AT face à la crise irakienne

MARTIN VALLIÈRES

TORONTO — Malgré l'imminence de la guerre en Irak et la crainte du terrorisme, le voyageur de loisirs Transat AT de Montréal, qui comprend Air Transat, croit pouvoir se tirer d'affaire sans trop de mal au cours des prochains mois.

Mais de grosses turbulences sont inévitables et l'entreprise a pris ses précautions, ont affirmé ses dirigeants à l'assemblée des actionnaires, hier à Toronto.

Ainsi, même en cas de résurgence du terrorisme après l'invasion anglo-américaine — « un événement prévisible », selon le vice-président principal, Philippe Sureau — Transat AT serait encore en mesure de préserver sa rentabilité.

Mais, pour le président du conseil et chef de la direction, Jean-Marc Eustache, il est trop tôt pour évaluer l'impact de cette crise sur la clientèle cible de Transat AT, les vacanciers à l'étranger du Canada et de la France.

« Est-ce que ça affectera 10 %, 15 % ou 20 % de nos revenus ? Il y a trop d'incertitu-

des et le mieux qu'on puisse faire, c'est d'avoir des plans de contingence. Lors de la guerre du Golfe en 1991, nous avons perdu 10 % de nos revenus pendant trois mois. Mais après les attentats inattendus du 11 septembre 2001, nous avons perdu 25 % de nos revenus pendant six mois. »

Pour le moment, les dirigeants de Transat AT font état d'un « retard » de 15 % des réservations de l'été prochain pour les destinations européennes.

Mais ils estiment aussi que Transat AT pourra ajuster ses frais d'exploitation en cas de coup plus dur que prévu, et réduire d'autant le risque pour sa rentabilité.

Jusqu'à preuve du contraire, des analystes comme Ron Schwarz, de Marchés mondiaux CIBC à Toronto, semblent plutôt à l'aise avec ce scénario.

« L'escalade militaire en Irak dure depuis un certain temps et les dirigeants de Transat AT auraient été très négligents de ne pas s'y préparer. À moins de gros incidents qui affecteraient tout le transport aérien, l'entreprise pourrait être encore rentable cette année. »

Les résultats du premier trimestre 2003

(au 31 janvier) annoncés hier par Transat AT montrent une hausse des revenus de 20 %, à 529,1 millions.

La perte pour ce trimestre habituellement le plus faible de l'année a été réduite de 17 à 7 millions, soit de 54 à 24 cents par action.

Pour son exercice 2002, terminé le 31 octobre, Transat AT avait déclaré une baisse de revenus à 2,08 milliards de dollars comparativement à 2,1 milliards un an plus tôt.

L'entreprise avait toutefois retrouvé un profit net de 7,8 millions par rapport à la perte de 99 millions de l'exercice précédent, attribuée à des charges inhabituelles.

Parmi les « plans de contingence » décrits hier par ses dirigeants, Transat AT veut profiter de la mise en disponibilité de nombreux avions par de gros transporteurs, aux États-Unis surtout, afin de rationaliser sa flotte et réduire ses frais fixes d'exploitation.

« Boeing offre de très bons prix pour louer des avions ces temps-ci », a dit le président Jean-Marc Eustache à propos de la flotte d'Air Transat, déjà réduite de 24 à 17 appareils depuis le 11 septembre 2001

Par ailleurs, face à la flambée du prix du

carburant provoquée par la crise irakienne, les deux filiales aériennes de Transat AT, Air Transat au Canada et Star Airlines en France, ont des contrats d'approvisionnement à prix préétablis qui couvrent environ 70 % de leurs besoins des prochains mois.

En contrepartie, alors que ses activités canadiennes vont bien malgré la concurrence et la pression sur les prix en Ontario, Transat AT doit encore veiller aux difficultés persistantes de sa principale filiale en France : Look Voyages.

Un plan de restructuration qui pourrait inclure de nombreux licenciements se prépare pour la fin du printemps afin d'endiguer les pertes de cette filiale, qui compte pour 20 % des revenus totaux de Transat AT.

On s'attend aussi à ce que Look Voyages soit la plus affectée par le conflit en Irak, en particulier ses destinations méditerranéennes comme la Tunisie, le Maroc et l'Égypte.

Look Voyages a déjà réorganisé son offre pour l'été prochain en favorisant des destinations à moindre perception de risque telles que l'Espagne, la Grèce et l'Italie.

N'empêche, les dirigeants de Transat AT prévoient que la rentabilisation de Look Voyages se fera attendre jusqu'en 2004.



Audi

SUIVRE, JAMAIS.

« ... la A4 est devenue l'une des meilleures berlines du monde. Rien de moins. » Philippe Laguë, *Annuel de l'automobile 2003*



A4 1.8T

Seule la performance dicte sa conduite.

Jugez-en par vous-même. Venez l'essayer.

Moteur turbocompressé de 1,8 litre et 170 ch • Boîte de vitesses à variation continue multitronic^{MC}, pour une puissance plus souple et efficace • Suspension avant à quatre bras issue de la course • Technologie moteur à cinq soupapes, pour une plus grande efficacité et un meilleur rendement • Programme de stabilisation électronique, pour une manœuvrabilité exceptionnelle

LOCATION DE

399\$

PAR MOIS*

Taux de financement annuel de 1,9%* offert à l'achat de tout nouveau modèle 2003.

AUTOMOBILES LAUZON 2435, boulevard Chomedey Laval (QC) (450) 688-1120 www.lauzon.qc.ca	AUTO STRASSE INC. 5905, autoroute Transcanadienne Saint-Laurent (QC) (514) 748-6961 www.autostrasse.com	LES AUTOMOBILES POPULAR 5441, rue Saint-Hubert Montréal (QC) (514) 274-5471 www.popular.qc.ca	LES AUTOMOBILES NIQUET 1905, boulevard Sir Wilfrid Laurier Saint-Bruno (QC) (450) 653-1553 www.niquet.com	PARK AVENUE AUDI 8755, boulevard Taschereau Brossard (QC) (450) 445-4811 www.parkavenuevvv-audi.com
---	--	--	--	--

AVANTAGE AUDI :
SERVICES D'ENTRETIEN
PÉRIODIQUE SANS FRAIS
PENDANT
4 ANS
OU 80 000 KM

*Financement au taux annuel de 1,9 % offert aux acheteurs admissibles par Audi Finance pour un contrat de 24 mois sur tous les véhicules d'année-modèle 2003 livrés à partir des stocks du concessionnaire. Exemple de financement : Un montant de 20 000 \$ au taux d'intérêt annuel de 1,9 % correspond à un versement mensuel de 850 \$ pendant 24 mois. Coût d'emprunt de 397 \$, pour une obligation totale de 20 397 \$. Les mensualités et le coût d'emprunt varieront en fonction de la durée, du montant emprunté et de l'acompte ou de l'échange. Livraison avant le 4 avril 2003. Demandez les détails à votre concessionnaire. *Taux de location fermé offert par Audi Finance chez les concessionnaires participants. Location de 36 mois au taux annuel de 5,4 %, avec acompte de 5 478 \$ ou échange équivalent, dépôt de garantie remboursable de 450 \$, première mensualité de 399 \$ et frais de transport de 555 \$. Obligation totale découlant du bail : 14 364 \$. Montant dû au début du bail : 6 882 \$. Montant calculé en fonction du PDSF de la Audi A4 1.8 T berline 2003 de 34 155 \$, incluant la boîte de vitesses multitronic. Autres options en sus. Immatriculation, taxes, inspection de prélivraison, assurances et frais administratifs (y incluant les frais d'inscription, jusqu'à 46 \$, au Registre des droits personnels et réels mobiliers) en sus. Livraison avant le 4 avril 2003. Frais de 0,20 \$/km pour le kilométrage supérieur à 20 000 km par an assumés par le locataire. Contribution du concessionnaire requise pouvant modifier la transaction finale négociée. Demandez les détails au concessionnaire. « Audi », « A4 » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG. « multitronic » est une marque de commerce de AUDI AG. « Suivre, jamais. » est une marque de commerce de Audi of America, Inc. « Advantage Audi » est une marque de service de Audi of America, Inc. © Audi Canada 2003. Pour en savoir plus sur Audi, composez le 1 800 367-AUDI ou visitez-nous à l'adresse **a u d i c a n a d a . c a**

Pour des réseaux informatiques aussi fiables que le téléphone



ANDRÉ MONDOUX
INNOVATIONS TECHNOS

collaboration spéciale
mondoux@videotron.ca

Demandez à un administrateur de réseau quel est son plus gros défi, et il y a de fortes chances qu'il ou elle vous réponde qu'une fois résolu le casse-tête initial du déploiement d'une technologie, la gestion des infrastructures en place est sans doute ce qui accapare le plus les énergies et les ressources.

Les défis de gestion des infrastructures technologiques sont effectivement un enjeu stratégique. À l'heure où les logiciels deviennent des services distribués (la révolution Internet), le bon fonctionnement des réseaux, des serveurs et la qualité des services offerts deviennent cruciaux (songez, par exemple, au commerce électronique). Toute panne ou baisse de qualité de service se traduit par des pertes de productivité et surtout de revenus. De plus en plus, les coûts d'exploitation prennent l'avant-scène par rapport aux performances techniques.

Idéalement, tout réseau informatique devrait fonctionner avec la même fiabilité (les fameux quintuple neuf, soit une fiabilité à

99,999 %) que les réseaux téléphoniques. De toute évidence, il s'agit davantage d'un vœu pieux que d'une réalité... Cependant, depuis les derniers mois, de plus en plus de firmes, dont IBM, se penchent sur cette notion de fiabilité optimale des réseaux et des infrastructures informatiques. Un des modèles retenus est celui... du système nerveux central humain !

Vive le système nerveux central

Le système nerveux central, en effet, est une petite merveille de fiabilité. Il permet de contrôler automatiquement les diverses fonctions du corps humain, notamment par l'envoi de messages inconscients aux organes. L'analogie avec le monde de l'informatique est évidente : la régulation d'une infrastructure technologique passe par un réseau « intelligent » de composantes organisées, capables de donner au système ce dont il a besoin, quand il en a besoin, et ce, de façon tout à fait « inconsciente » (lire « automatiquement et sans intervention directe de l'utilisateur »). En dernier recours, le système peut même se guérir lui-même.

En d'autres termes, les technologies autogérées (le terme anglais utilisé est *autonomics*), au lieu de miser sur les objectifs traditionnels de stockage et de vitesse de traitement, visent à promouvoir l'émergence de réseaux autogérés, capables de faire leurs propres diagnostics et d'effectuer en conséquence les modifications nécessaires pour assurer leur fonctionnement optimal. Autre nouvelle philosophie de cette approche informatique : au lieu de stocker les données sur

une seule source centralisée, accessibles par des moyens limités, celles-ci devront être stockées sur des sources multiples et accessibles à partir d'une foule de périphériques divers.

Les bénéfices envisagés sont certes attirants : un système plus simple et apte à s'ajuster en temps réel aux demandes des usagers, la possibilité de répartir une charge de traitement entre plusieurs ordinateurs, avoir un accès « universel » aux données qui sont automatiquement reformatées en fonction du périphérique d'accès utilisé, une grande stabilité due à la diminution des erreurs que permet « l'autoguérison » du système, etc. Ce nouveau paradigme informatique est donc fondé sur de nouvelles priorités. Le système doit faire preuve de flexibilité. Il doit être en tout temps accessible (toujours sous tension) et fonctionner de façon tout à fait transparente aux usagers.

Les huit commandements

Selon IBM, huit éléments directeurs doivent inspirer le déploiement de systèmes autogérés :

- > 1) Le système doit « connaître » en détail ses composantes afin de se gérer lui-même efficacement.
- > 2) Il doit être capable de se configurer/reconfigurer en fonction des fluctuations de son environnement.
- > 3) Le système ne peut plus se satisfaire du statu quo : il doit toujours chercher à optimiser ses performances.
- > 4) Il doit être capable de découvrir les problèmes (et même de les anticiper) et d'entre-

prendre les actions nécessaires (reconfiguration ou utilisation d'autres ressources) afin de maintenir ses opérations courantes.

> 5) Il doit être capable de détecter les intrusions électroniques et s'en prémunir afin de maintenir son intégrité.

> 6) Il doit être capable d'élaborer des règles et des procédures qui dicteront ses interactions avec d'autres systèmes.

> 7) Le système doit être capable de fonctionner dans un environnement hétérogène où abondent protocoles ouverts et périphériques divers. Il ne peut être une solution dite « propriétaire » ou fermée.

> 8) Enfin, un bon système autogéré doit être capable d'anticiper les ressources qui lui seront nécessaires, tout en masquant sa complexité.

En un sens, cette préoccupation pour les systèmes informatiques autogérés peut être vue comme une des conséquences du mariage entre la téléphonie et l'informatique (la nouvelle télématique). Après plusieurs décennies de fonctionnement sans heurts quotidiens majeurs de la part des grands systèmes de téléphonie, usagers et administrateurs de réseaux s'attendent à la même fiabilité de leurs réseaux informatiques, et ce, d'autant plus que ceux-ci ont tendance à intégrer les services de téléphonie traditionnelle (téléphonie IP).

Après les « gros chiffres » des capacités de stockage et de la cadence des processeurs, nous assistons maintenant à l'émergence de nouveaux critères informatiques : fiabilité, robustesse, transparence et qualité de service et d'autogestion sont désormais à l'honneur. Enfin !

TECHNOBRÈVES

CAE compte recueillir 100 millions US

L'ENTREPRISE d'entraînement au vol CAE a annoncé hier qu'elle compte recueillir environ 100 millions de dollars américains grâce à un placement privé lancé aux États-Unis et au Canada. CAE pourra recueillir jusqu'à 25 millions US supplémentaires en exerçant une option de couverture des surattributions dont elle dispose. Ces obligations non garanties seront convertibles en actions ordinaires de CAE. CAE entend utiliser le produit net de cette offre pour réduire les montants qu'elle doit au titre de ses facilités de crédit. La clôture de l'opération est prévue aux alentours du 25 mars 2003.

Presse Canadienne

Al Gore au conseil d'Apple

L'ANCIEN vice-président américain Al Gore va rejoindre le conseil d'administration d'Apple, a indiqué le groupe informatique dans un communiqué. Al Gore a été élu au conseil d'administration au cours d'une réunion des administrateurs hier. « Al apporte à Apple une richesse incroyable de connaissances et de sagesse après avoir aidé à diriger la plus grande organisation du monde, le gouvernement américain, en tant que sénateur et vice-président », a indiqué le PDG d'Apple, Steve Jobs. « Al sera un administrateur formidable et nous sommes heureux et honorés qu'il ait choisi Apple pour son premier engagement privé au sein d'un conseil d'administration », a-t-il ajouté. Al Gore est actuellement conseiller en chef du moteur de re-

cherche Google et professeur invité à l'Université de Californie à Los Angeles, la Fisk University et la Middle Tennessee University.

Agence France-Presse

Frais de fusion avortée

LE GROUPE de télécommunications américain Sprint a annoncé hier qu'il allait payer 50 millions US dans le cadre d'un accord à l'amiable devant mettre fin à des plaintes d'actionnaires concernant sa fusion avortée en 2000 avec son concurrent WorldCom. L'accord à l'amiable doit encore être approuvé par la justice, a indiqué Sprint dans un communiqué. Sprint a précisé que « la majeure partie des 50 millions US devraient être couverts par les assurances », mais a reconnu qu'il y avait actuellement des litiges avec les assureurs sur cette cou-

verture. Sprint a ajouté qu'il prévoyait d'enregistrer « une charge au premier trimestre pour la totalité de l'accord moins les montants couverts par les assurances et ne faisant pas l'objet de litiges ». Sprint va en outre verser aux avocats des plaignants pour une valeur d'environ 5 millions US sous formes d'actions.

Agence France-Presse

Cisco autorisé à racheter des actions

L'ÉQUIPEMENTIER télécoms

Cisco Systems a annoncé que son conseil d'administration l'avait autorisé à procéder à des rachats supplémentaires de ses propres actions à hauteur de 5 milliards US. Ce programme de rachat est immédiatement applicable sans limitation de durée. Les achats pourront s'opérer sur le marché, par blocs ou sous d'autres formes. Le conseil de Cisco lui avait auparavant délivré des autorisations pour des rachats d'un montant maximum de 8 milliards US.

Reuters

HEC MONTRÉAL

CENTRE DE PERFECTIONNEMENT

Animateurs des séminaires



Dominique Bouteiller

Diplôme, Institut des Hautes Études en Sciences de l'Information et de la communication (CELSA), Paris (Sorbonne);
M.Sc.; Ph.D.(rel. ind.), U. de Montréal

Optimisez le capital-compétence de l'organisation : enjeux, stratégies et conditions de succès

23, 24 et 25 avril 2003 – 9 h à 17 h

Apprenez les caractéristiques des nouvelles approches et des nouvelles pratiques de gestion des ressources humaines centrées sur le concept de «compétence» et les conditions de leur implantation.

M. Bouteiller est professeur agrégé à HEC Montréal.

<http://www.hec.ca/cphhec/programmes/gce.htm>

Dans la turbulence du changement : comprendre et agir efficacement auprès de ses employés

24 et 25 avril 2003 – 9 h à 17 h

Sachez diagnostiquer les réactions de vos employés en période de changement organisationnel et développer des interventions adaptées aux besoins de vos équipes.

Mme Bareil est professeure agrégée au Service de l'enseignement du management à HEC Montréal.

<http://www.hec.ca/cphhec/programmes/dtc.htm>

L'évaluation d'entreprise

28, 29, et 30 avril 2003 – 9 h à 17 h

Initiez-vous aux principales méthodes d'évaluation d'entreprise employées par les professionnels. Les participants de ce programme doivent déjà être sensibilisés au langage comptable et financier.

M. Frénois est professeur agrégé au Service de l'enseignement de la finance à HEC Montréal.

<http://www.hec.ca/cphhec/programmes/ee.htm>

La délégation : un art, une nécessité

1^{er} et 2 mai 2003 – 9 h à 17 h

Quoi déléguer, à qui, quand et comment, voilà quelques-unes des questions explorées dans ce séminaire. Vous perfectionnerez vos connaissances, techniques et façons de faire lorsque vous déléguez.

M. Côté est professeur honoraire à HEC Montréal.

<http://www.hec.ca/cphhec/programmes/deleg.htm>



Céline Bareil

M.Ps.; Ph.D.(psycho. industrielle/organisations), U. de Montréal



Jean-Pierre Frénois

B.Ing., Ecole Centrale de Lille;
L.Sc.(informatique et recherche opérationnelle), Lille;
M.B.A., HEC Montréal



Marcel Côté

Bacc. ès Arts, Laval;
L.Sc.comm., HEC Montréal;
M.B.A., Chicago

Aucune formation postsecondaire n'est exigée.
Le Centre de perfectionnement de HEC Montréal

SESSIONS INTRA-ORGANISATIONNELLES Ces programmes peuvent être adaptés et offerts dans votre entreprise.

Avis de convocation à l'assemblée annuelle des actionnaires de la Société Financière Manuvie et à l'assemblée annuelle des titulaires de contrats et des actionnaires de La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers

AVIS EST PAR LES PRÉSENTES DONNÉ que l'assemblée annuelle des actionnaires de la Société Financière Manuvie (la « Société ») et l'assemblée annuelle des titulaires de contrats et des actionnaires de La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers (« Manufacturers ») (ensemble l'« assemblée ») auront lieu à 10 heures (heure de Toronto) le jeudi 24 avril 2003 au siège social de la Financière Manuvie, 200 Bloor Street East, salon International, Toronto (Ontario).

Les points suivants seront à l'ordre du jour :

1. recevoir les états financiers consolidés de la Société et de Manufacturers pour l'exercice terminé le 31 décembre 2002 ainsi que les rapports des vérificateurs et de l'actuaire y afférents;
2. élire les administrateurs de la Société et de Manufacturers;
3. désigner les vérificateurs de la Société et de Manufacturers pour 2003;
4. étudier et, si elles sont jugées appropriées, ratifier les modifications aux articles 2.1 et 2.2 du règlement n° 1 de la Société et de Manufacturers relatives à la nomination d'administrateurs additionnels et à la durée du mandat des administrateurs respectivement;
5. étudier les propositions des actionnaires soumises à la Société et énoncées à l'Annexe B de la Circulaire de sollicitation de procurations et
6. traiter toute autre question qui peut être dûment soumise à l'assemblée ou reprendre l'assemblée si elle a été ajournée.

Les actionnaires et les titulaires de contrats qui ne peuvent pas assister à l'assemblée en personne peuvent voter par procuration. Pour que les procurations soient valides, la Compagnie Trust CIBC Mellon doit les recevoir à son bureau de Toronto au plus tard à 17 heures (heure de Toronto) le 22 avril 2003 ou, en cas d'ajournement de l'assemblée, au plus tard à 17 heures (heure de Toronto) deux jours ouvrables avant la date de la reprise de l'assemblée. Les titulaires de contrats de Manufacturers qui souhaitent recevoir un avis de convocation contenant plus de précisions sur les points à l'ordre du jour de l'assemblée peuvent s'adresser au secrétaire général à l'adresse suivante : Manufacturers, 200 Bloor Street East, Toronto (Ontario), Canada M4W 1E5.

20 mars 2003
Toronto

PAR ORDRE DU CONSEIL D'ADMINISTRATION
Christer Ahlvik
Secrétaire général

 Financière Manuvie

3127376A



700

Affaires

725 TENUE DE LIVRES, IMPÔT

DÉCLARATIONS impôts, centre-ville, à partir de 25\$. 514-448-0468



800

Avis

801 AVIS LÉGAUX, APPELS D'OFFRES

AVIS AUX CRÉANCIERS ET AUTRES

Toutes créances contre la **SUCCESSION BARBARA CHATFIELD**, anciennement de la ville de Montréal, qui est décédée le 16 janvier 2003, doivent être déposées au bureau des représentants corporatifs soussignés avant/ou le 20 avril 2003, par la suite les soussignés distribueront les biens de ladite succession en considérant seulement les créances déjà adressées. Daté à Montréal ce 20 mars 2003, La Société CANADA TRUST, 600 de Maison-neuve O., bureau 2920, Mtl, Québec, H3A 3J2.

850 AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM

PRENEZ AVIS que la compagnie **1845-5634 QUÉBEC INC.**, ayant son siège social à Montréal, Qc, demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre. Avis est donné le 20 mars 2003

R 850



800

Avis

850 AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM

DEMANDE DE DISSOLUTION (article 37. Loi sur la publicité légale des entreprises individuelles, des sociétés et des personnes morales)

PRENEZ AVIS que la compagnie/ personne morale, **9012-8380 QUÉBEC INC.**, ayant son siège social au 325, Crémazie Ouest, Montréal, Qc, H2N 1L9, demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre et à cet effet dépose au registre des entreprises individuelles, des sociétés et des personnes morales, la présente, requise par les dispositions de l'article 37 de la Loi sur la publicité légale des entreprises individuelles, des sociétés et des personnes morales. Me Eric Batiot, notaire R 850

PRENEZ AVIS que la compagnie **VIS ET VERSA RENOVATION INC.**, demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre. Montréal, le 18 avril 2003. R 850

AVIS

La Presse se réserve le droit de refuser l'insertion de toute annonce contraire aux normes et traditions établies dans notre société.

La HSBC veut augmenter sa présence au Canada grâce aux fusions

MARIE TISON

LA BANQUE HSBC entend profiter d'un éventuel mouvement de fusion au sein des banques canadiennes pour augmenter sa présence au pays.

« Nous avons un réseau national, mais il n'est pas très dense », a déclaré le chef de la direction de la Banque HSBC Amérique du Nord, Youssef Nasr, dans une entrevue à *La Presse Affaires* hier.

Il a indiqué que la HSBC voulait profiter des fusions réalisées par les autres banques pour mettre la main sur des actifs excédentaires, comme des blocs de succursales, des activités liées à des cartes de crédit et des bureaux de courtage.

Il a expliqué que la HSBC couvrirait tout le Canada avec 120 succursales. Certains de ses concurrents disposent de 1500 succursales.

Dans les années à venir, avec les réseaux de guichets automatiques, les services par téléphone et les services par Internet, il ne sera probablement pas nécessaire de posséder autant de succursales pour bien servir les Canadiens. Mais il y aura toujours un besoin pour des succursales.

« Pour des services de planification financière, ça prend une entrevue face à face, a déclaré M. Nasr. Ça exige une succursale. »

Il a précisé que la Banque HSBC Canada n'avait pas l'intention de fusionner elle-même avec une banque canadienne puisqu'elle faisait déjà partie d'un groupe international et qu'elle n'avait donc pas besoin d'augmenter sa masse critique.

Avec des actifs de 746 milliards de dollars américains, le Groupe HSBC compte 8400 bureaux dans 81 pays.

« Nous ne sommes pas sous pression pour augmenter le chiffre

d'affaires, a déclaré M. Nasr. Notre intérêt pour les fusions bancaires est plus tactique que stratégique. »

L'année dernière, la HSBC a entrepris d'harmoniser ses activités nord-américaines. M. Nasr, qui était président et chef de la direction de HSBC Bank USA, est ainsi devenu en plus chef de la direction de la Banque HSBC Amérique du Nord.

Il a expliqué que la HSBC voulait tirer avantage de sa forte présence aux États-Unis, surtout dans l'État de New York, et de sa présence au Mexique, avec l'acquisition tout récente d'une des cinq plus importantes banques du Mexique, la Bital. L'objectif est maintenant de devenir la banque la plus importante de la zone de libre-échange nord-américaine.

« Le secteur commercial a bénéficié davantage de l'Accord de libre-échange nord-américain que le secteur financier, a soutenu M. Bital. Maintenant, nous sommes en mesure de construire un réseau au niveau de l'Amérique du Nord pour suivre les besoins financiers des sociétés qui ont commencé à voir ça comme un marché et à en profiter. »

Le Groupe HSBC possède le plus important réseau bancaire au Moyen-Orient. Il est dans la région depuis 1890 et a vu son lot de révolutions, de guerres et de coups d'État. L'institution est donc confiante de passer sans trop de difficulté à travers un autre conflit.

« Nous avons pris des précautions en liquidités, nous allons nous occuper de nos employés », a spécifié M. Nasr, lui-même originaire du Liban.

Il a ajouté que la guerre était toujours un événement triste, mais que la reconstruction qui suivait normalement un conflit pouvait représenter un élément positif.

Ménage à la Banque Laurentienne

RÉJEAN BOURDEAU

PENDANT qu'Henri-Paul Rousseau fait le ménage à la Caisse de dépôt et placement du Québec, son successeur, Raymond McManus, est en train de faire la même chose à la Banque Laurentienne, dont l'assemblée annuelle se tient ce matin à Montréal.

« Il faut être fiers de notre taille, dit M. McManus en entrevue à ses bureaux. Et il faut accepter qui on est. Nous sommes une petite banque qui doit se concentrer sur des créneaux où elle est efficace et rentable. »

Depuis qu'il est en poste, M. McManus analyse toutes les lignes d'affaires de la banque pour « mettre l'énergie aux bons endroits » et améliorer la situation financière de l'institution.

Sa priorité : le service aux particuliers, qui compte pour 60 % des activités de la Laurentienne. « C'est le coeur de la banque, dit le président. On est en train de voir dans quels créneaux on est performants. »

Le plan de match n'est pas encore complété, mais déjà plusieurs projets sont en marche. Parmi elles, la Laurentienne a lancé un projet pilote dans 20 succursales de la Rive-Sud, de l'est du Québec et de l'Ontario (Mississauga). Lancé en novembre, ce projet *Entrepreneurship* vise à améliorer le service à la clientèle et à augmenter les revenus en succursales en leur donnant plus d'autonomie et de responsabilités.

Il est encore trop tôt pour présenter des résultats, même si le président considère que le projet va bien.

M. McManus veut que la banque profite de sa petite taille, qui la rapproche davantage des clients, « pour offrir le meilleur service ». C'est d'ailleurs le message qu'il veut répéter aujourd'hui à l'assemblée des actionnaires.

« Nous avons d'excellents employés et notre service est bon, mais je veux que l'on fasse encore mieux, dit-il. Toutes les institutions offrent les mêmes produits ; il faut se distinguer par notre approche client. »

La Laurentienne jouirait d'une avance à ce sujet. Selon des sondages, le niveau de satisfaction de sa clientèle s'élèverait à 74 %, alors qu'il serait de 65 % pour l'ensemble des banques, indique le président. Dans les années 1980, ce niveau dépassait les 80 %.

Du pain sur la planche

L'héritage légué par Henri-Paul Rousseau ne laisse pas la tâche facile à M. McManus.

Au cours de son dernier exercice, terminé le 31 octobre, la Laurentienne n'a réalisé que 44,3 millions de dollars de profits nets, en baisse de moitié par rapport à l'année précédente, en raison de 70 millions en mauvais prêts liés à Télélobe et à d'autres sociétés.

Le rendement sur l'avoir des actionnaires, un indi-

cateur clé de la rentabilité des banques, s'est alors écrasé à 4,8 % alors qu'il était d'environ 14 % pour ses concurrents.

La Banque avait aussitôt colmaté les brèches en réorientant sa stratégie commerciale dans une fourchette de prêts entre 1 million à 20 millions.

Au premier trimestre clos à la fin de janvier, la Laurentienne a engrangé des profits nets de 19,9 millions, en baisse de 20 % par rapport à l'an dernier. Le rendement sur l'avoir des actionnaires est passé à 10,3 % par rapport à 13,5 % l'an passé.

« Je ne suis pas heureux des 10 %, reconnaît M. McManus, mais l'objectif est de monter graduellement la pente, sans fluctuations excessives. En attendant, je demande aux actionnaires d'être patients. »

Pendant ce temps, il veut gérer la Banque « de façon dynamique, avec prudence, *conservatisme* et sans surprise, de façon à présenter des résultats consistants. »

Départ subit

UN NOUVEL administrateur, en poste depuis le 1^{er} août, a subitement quitté le conseil de la Banque Laurentienne.

Jean-Guy Desjardins, président de la société de portefeuille Fiera



Jean-Guy Desjardins

Capital, a abandonné ses fonctions deux jours avant l'assemblée annuelle de l'institution financière pour « occuper d'autres fonctions qui pourraient le placer en conflit d'intérêts avec la fonction qu'il occupe présentement », a indiqué la Laurentienne dans un communiqué.

Il n'a pas été possible de joindre M. Desjardins, cofondateur de TAL Gestion globale d'actifs, pour en savoir davantage. La Laurentienne n'a pas voulu commenter.

M. Desjardins sera remplacé par Suzanne Masson, vice-présidente principale, ressources humaines, affaires corporatives et secrétaire de la banque.

Maintenant !

Économisez gros avec Suzuki.

C'est Vrai



SUZUKI AERIO FASTBACK 2003

145 CV, RADIO AM/FM/CD À 4 HAUT-PARLEURS, DEUX COUSSINS GONFLABLES, GLACES ÉLECTRIQUES.

13 995 \$*

prix d'achat comptant



SUZUKI AERIO FASTBACK AWD 2003

TRACTION INTÉGRALE, 145 CV, TRANSMISSION AUTOMATIQUE, RADIO AM/FM/CD À 4 HAUT-PARLEURS, CLIMATISEUR, DEUX COUSSINS GONFLABLES.

17 995 \$*

prix d'achat comptant

ou **0 \$** PAIEMENT POUR 90 JOURS* et **0 %** FINANCEMENT** À L'ACHAT JUSQU'À 60 MOIS (ACHAT OU LOCATION)



SUZUKI AERIO BERLINE 2003

145 CV, RADIO AM/FM/CD À 4 HAUT-PARLEURS, DEUX COUSSINS GONFLABLES, GLACES ÉLECTRIQUES.

13 795 \$*

prix d'achat comptant



SUZUKI VITARA 4 PORTES 2003

DRIVE SELECT 4X4, DEUX COUSSINS GONFLABLES, SERVODIRECTION.

18 995 \$*

prix d'achat comptant



SUZUKI GRAND VITARA 2003

V6, 165 CV, RADIO AM/FM/CD À 6 HAUT-PARLEURS, DEUX COUSSINS GONFLABLES, GLACES/RÉTROVISEURS/SERRURES ÉLECTRIQUES.

20 995 \$*

prix d'achat comptant



SUZUKI XL-7 2003

V6, 183 CV, FREINS ABS, CLIMATISEUR, RADIO AM/FM/CD À 6 HAUT-PARLEURS, DEUX COUSSINS GONFLABLES, GLACES/RÉTROVISEURS/SERRURES ÉLECTRIQUES.

23 995 \$*

prix d'achat comptant



ou **0 \$** DÉPÔT DE SÉCURITÉ** POUR LA LOCATION POUR TOUS LES MODÈLES 2003 ou **0,9 %** FINANCEMENT** À L'ACHAT POUR 48 MOIS POUR TOUS LES MODÈLES 2003



L'INSTITUT D'ASSURANCE POUR LA SÉCURITÉ ROUTIÈRE A DÉCERNÉ LA MEILLEURE COTE AU TEST DE COLLISION FRONTALE À 64 KM/H À L'AERIO DE SUZUKI ET AU XL-7 DE SUZUKI.



C'EST VRAI

AERIO DE SUZUKI ET XL-7 DE SUZUKI « MEILLEUR ACHAT » SELON LE CONSUMER'S DIGEST



VOUS SEREZ ENCORE PLUS ÉTONNÉ EN VISITANT VOTRE CONCESSIONNAIRE SUZUKI OU LE WWW.SUZUKI.CA

LASALLE SUZUKI
LaSalle (514) 368-8277
SUZUKI DE LAVAL
Laval (450) 682-4000
ST-HUBERT SUZUKI
St-Hubert (450) 676-0239

VILLE-MARIE SUZUKI
Montréal (514) 598-8666
CONCEPT SUZUKI
Granby (450) 372-2007
JOLIETTE SUZUKI
Joliette (450) 755-1055

LACHUTE SUZUKI
Chatham (450) 562-0262
PARCOURS SUZUKI
Lafontaine (450) 438-3528
REPENTIGNY SUZUKI
Repentigny (450) 585-9950

LONGUEUIL SUZUKI
Longueuil (450) 670-5708
GIROUX LABELLE SUZUKI
Ste-Agathe (819) 326-1615
HYMUS SUZUKI
Dorval (514) 685-5370

NAPIERVILLE SUZUKI
Naperville (450) 245-0606
ESTRIE SUZUKI
Rock Forest (819) 564-1600
SUZUKI ST-HYACINTHE
St-Hyacinthe (450) 774-1332

G/S SUZUKI
Shawinigan (819) 539-5438
CARREFOUR SUZUKI
Ste-Rose, Laval (450) 625-1114
LANGÉVIN SUZUKI
St-Eustache (450) 623-6431

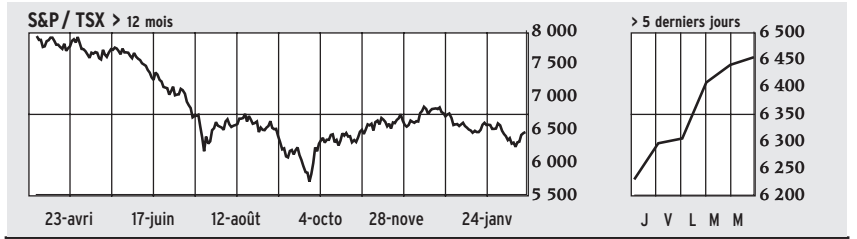
GATINEAU SUZUKI
Gatineau (819) 643-4341
PARENT SUZUKI
Drummondville (819) 478-8181
VISION SUZUKI
Victoriaville (819) 758-6461

4 ROUES SUZUKI
Hull (819) 771-1900
LAROCHELLE SUZUKI
Cap-de-la-Madeleine (819) 375-7111

*Le programme Suzuki d'achat « 0 \$ paiement pour 90 jours » signifie que les paiements principaux sont reportés pour les 90 premiers jours sur une nouvelle Suzuki Aerio AWD. Le programme Suzuki de location « 0 \$ paiement pour 90 jours » signifie que le paiement du premier mois est payé par le concessionnaire Suzuki, non par le preneur. Les paiements du deuxième et du troisième mois sont reportés. Le preneur paye le paiement du 2^e mois au début du 4^e mois et le 3^e mois au début du 5^e mois. ** 0 \$ de dépôt de sécurité applicable sur n'importe quel nouveau modèle Suzuki 2003 à la location. Les concessionnaires participants possèdent les conditions additionnelles, les détails et les options de crédit à la fin du bail de location. *Le prix d'achat comptant s'applique uniquement à l'achat comptant de la Suzuki Aerio Berlina 61 TM 2003, la Suzuki Aerio Fastback S TM 2003, la Suzuki Aerio Fastback S AWD TM 2003, la Suzuki Vitara IX TM 2003, la Suzuki Grand Vitara IX TM 2003, la Suzuki XL-7 IX TM 2003 (« les modèles annoncés ») et comprenant les initiatives de vente constructeur/concessionnaire. Ne comprend ni le transport et la préparation (995 \$), ni les taxes, ni l'immatriculation, ni l'assurance. Les concessionnaires participants peuvent vendre moins cher. † Le financement à l'achat Suzuki est disponible auprès de la Banque de Nouvelle-Écosse ou de Credit Suzuki Canada, à concurrence du prix d'achat complet de tout nouveau modèle Suzuki 2003 : Suzuki Aerio berlina, Aerio Fastback, Aerio Fastback AWD, Vitara, Grand Vitara ou XL-7. Les mensualités varient selon le montant emprunté. Le financement à l'achat à un taux d'intérêt annuel de 0 % est offert pour des termes allant jusqu'à 60 mois pour n'importe quelle Suzuki Aerio Fastback AWD 2003. Le financement à l'achat à un taux d'intérêt annuel de 0,9 % est offert pour un terme de 48 mois pour n'importe quel modèle Suzuki 2003. Exemple : pour un emprunt de 10 000 \$ à un taux de financement annuel de 0,9 %, les mensualités seront de 167 \$/212 \$ pour 60/48 mois. Le coût d'emprunt à 0,9 % sera de 176 \$ et la créance totale de 10 176 \$. Voyez les concessionnaires pour tous les détails. Transport et préparation (995 \$), taxes, immatriculation et assurance en sus. * Ces offres d'achat et de location s'adressent pour une période limitée aux clients admissibles au crédit (S.A.C.). Elles ne peuvent être combinées à d'autres offres d'achat ou de location. Voyez un concessionnaire participant pour tous les détails. Les véhicules peuvent différer de l'illustration.

INVESTIR

BOURSE DE TORONTO



HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
6 458,52	6 474,02	6 438,61	6 453,48	0,23%	-18,69%

ACTIONS NÉGOCIÉES	1 269	GAINS	529	PERTES	516	INCHANGÉES	224
-------------------	-------	-------	-----	--------	-----	------------	-----

52 semaines	HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	7 945,35	5 678,28		190	188

SOUS-INDICES			SOUS-INDICES		
	FERMETURE	VARIATION		FERMETURE	VARIATION
Services financiers	108,68	0,92	Prod. consom. discr.	66,45	0,07
Matériaux de base	112,51	0,05	Services de télécom.	48,89	1,05
Énergie	123,41	-0,39	Prod. consom. de base	144,23	-0,11
Produits industriels	56,30	0,00	Service publics	125,60	0,93
Tech. de l'information	16,56	-0,41	Soins de santé	56,90	-0,81

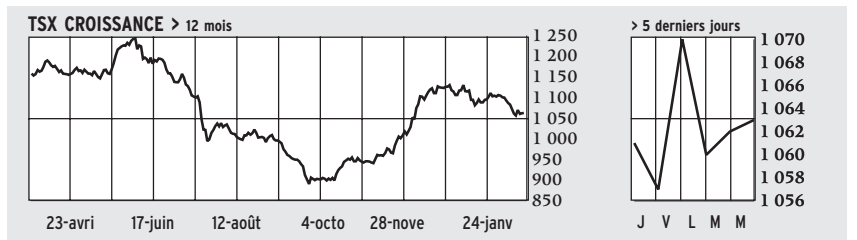
AUTRES INDICES CANADIENS			AUTRES INDICES CANADIENS		
	FERMETURE	VAR.		FERMETURE	VAR.
S&P/TSX 60	417,41	3,73	S&P/TSX Moyen. Cap.	404,98	-0,80
S&P/TSX Petites cap.	417,41	3,73	DJ Can. Titans (40)	960,45	3,03

LES 10 PLUS ACTIFS			LES 10 PLUS ACTIFS		
	VOLUME	CLÔT. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)
NORTEL NETWORKS	25990078	3,39	HUDSON'S BAY CO	2245640	8,55
CAE INC	15309797	3,26	CELESTICA INC	1915866	18,92
BOMBARDIER/B	6268029	3,45	BCE INC	1785071	27,92
QUEBECOR WORLD	5473390	23,85	PLACER DOME INC	1744569	13,80
ATI TECHNOLOGIES	2757300	6,70	ENCANA CORP	1664942	46,90

TITRES GAGNANTS EN %			TITRES GAGNANTS EN %		
	VOLUME	CLÔT. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)
DUPONT CANADA/A	1304715	21,59	DUPONT CANADA/A	1304715	21,59
CORETEC INC	2100	2,00	CORBY DISTIL./A	2000	55,50
ZENON ENVIRONN./A	8470	11,30	FAIRFAX FINANC.	48172	81,25
CPI PLASTICS GROU	1310	6,75	STANTEC INC	7311	16,89
CARDIOME PHARMA	59787	2,60	LAFARGE NORTH AM.	2687	41,84

TITRES PERDANTS EN %			TITRES PERDANTS EN %		
	VOLUME	CLÔT. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)
CAE INC	15309797	3,26	GEORGE WESTON	51346	93,35
SUBCON CONTACT	367,83	2,70	MDS INC	833861	18,59
BECKER MILK/B	1000	7,75	QUEBECOR INC/B	1652360	12,65
QUEBECOR INC/B	1652360	12,65	G.T.C. TRANS/CA	141320	32,90
QUEBECOR INC-CLA	15497	12,70	LEON'S FURNITURE	309060	27,00

BOURSE DE CROISSANCE TSX



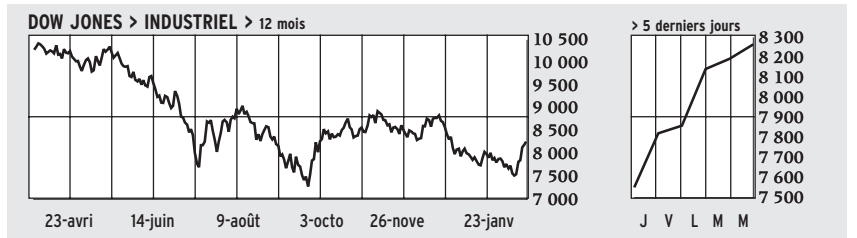
HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
1 061,50	1 066,08	1 059,37	1 063,02	0,10%	-8,23%

ACTIONS NÉGOCIÉES	835	GAINS	229	PERTES	315	INCHANGÉES	291
-------------------	-----	-------	-----	--------	-----	------------	-----

52 semaines	HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	1 256,23	887,29	32	34	

LES 10 PLUS ACTIFS			LES 10 PLUS ACTIFS		
	VOLUME	CLÔT. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)
SPIDER RESOURCES	2463400	0,11	CANADIAN IMPERIAL	522000	0,07
APAC MINERALS INC	823000	0,65	ALBERTA STAR DEVE	518500	0,22
TARTAN ENERGY INC	655287	1,20	WEBSMART.COM	500000	0,02
CHINA VENTURES	515000	0,24	IMA EXPLORATION	496800	1,00
HYDROMET ENVIR./A	550000	0,02	GOLDEN ARCH RESOU	425000	0,12

NEW YORK



HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
8 193,04	8 277,64	8 141,50	8 265,45	0,87%	-22,28%

ACTIONS NÉGOCIÉES	3 452	GAINS	1 755	PERTES	1 495	INCHANGÉES	202
-------------------	-------	-------	-------	--------	-------	------------	-----

52 semaines	HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	10 673,10	7 197,49	1 435	1 550	

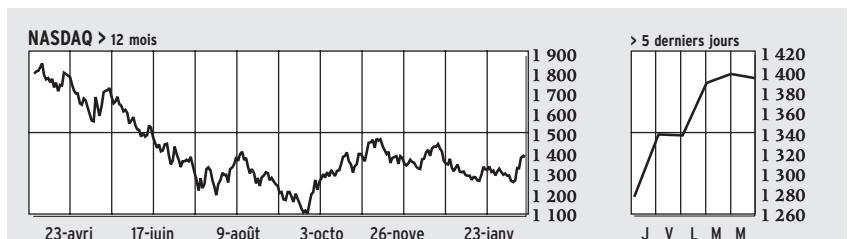
AUTRES INDICES DES AMÉRIQUES			AUTRES INDICES DES AMÉRIQUES		
	FERMETURE	VARIATION		FERMETURE	VARIATION
S&P 500 composé	874,02	7,57	Dow Jones serv. publics	206,29	0,08
S&P 100 composé	444,84	4,46	AMEX composé	819,20	-0,12
Dow Jones transport	2 149,15	20,13	Russell 2000	368,51	0,51

LES 10 PLUS ACTIFS			LES 10 PLUS ACTIFS		
	VOLUME	CLÔT. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)
LUCENT TECH.	21505200	1,63	CORNING INC	14353400	6,25
GENERAL ELECTRIC	18381600	26,98	SCHERING-PLOUGH	13425700	17,75
PFIZER INC	17025700	30,79	FORD MOTOR CO	12752800	7,63
TYCO INTL	16144300	13,17	MOTOROLA INC	11752100	8,25
CITIGROUP INC	15261100	35,46	JOE TIME WARNER	11732100	11,46

TITRES GAGNANTS EN %			TITRES GAGNANTS EN %		
	VOLUME	CLÔT. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)
METRIS COMPANIES	4764000	2,31	BERKSHIRE HATH./B	17860	2299,9
BRITISH ENERGY	159900	4,72	WASHINGTON P/B	10000	702,90
AIRNET SYSTEMS	6700	2,90	MELIFE CAPITAL	6200	82,00
AMERICREDIT CORP	4316300	3,07	FEDEX CORP	3552200	55,18
MERISTAR HOSPITAL	370400	3,32	FACTSET RESEARCH	1703200	30,72

TITRES PERDANTS EN %			TITRES PERDANTS EN %		
	VOLUME	CLÔT. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)
ORTHODONTIC CENTE	5422000	5,64	ACTUANT CORP-CL A	758800	34,00
CAE INC	41900	2,25	ORTHODONTIC CENTE	5422000	5,64
APPLIED BIOSYSTEM	4544100	15,53	APPLIED BIOSYSTEM	4544100	15,53
ACTUANT CORP-CL A	758800	34,00	HEALTHCARE REALTY	1173300	26,40
HEALTHCARE REALTY	1173300	26,40	WHITE MOUNTAINS	6600	337,00

NASDAQ



HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
1 396,27	1 401,24	1 378,57	1 397,07	-0,25%	-25,72%

ACTIONS NÉGOCIÉES	3 408	GAINS	1 631	PERTES	1 539	INCHANGÉES	238
-------------------	-------	-------	-------	--------	-------	------------	-----

52 semaines	HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	1 891,51	1 108,49	1 710	1 605	

SOUS-INDICES			SOUS-INDICES		
	FERMETURE	VARIATION		FERMETURE	VARIATION
Assurances	2 252,88	18,25	Industrielles	1 044,10	-0,78
Banques	2 213,46	16,85	Télécomm.	122,21	0,23
Finances	104,00	0,00	Transports	1 297,45	17,96

LES 10 PLUS ACTIFS			LES 10 PLUS ACTIFS		
	VOLUME	CLÔT. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)
ORACLE CORP	100960000	11,31	SUN MICROSYS	39918900	3,57
MICROSOFT CORP	55170500	26,32	USA INTERACTIVE	30801000	24,85
CISCO SYSTEMS INC	53564100	14,22	FIBERNET TELECOM	25699500	0,05
SIRIUS SATELLITE	51515000	0,53	JDS UNIPHASE CORP	23265800	3,07
INTL CORP	49495900	17,98	APPLIED MATERIALS	22604900	13,54

TITRES GAGNANTS EN %			TITRES GAGNANTS EN %		
	VOLUME	CLÔT. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)
AVI BIOPHARMA INC	10100	0,40	EXPEDIA INC	18502100	47,18
STREICHER	1800	0,06	EXPEDIA INC-WT09	166300	28,75
AVI BIOPHARMA INC	7300	0,25	G & K SERVICES/A	123300	28,78
ASCENT MEDIA G/A	35800	1,75	SWEDISH MATCH AB	1500	73,76
MOTORCARS AUTO	52300	0,24	UNIVERSITY OF PHO	1067200	42,17

TITRES PERDANTS EN %			TITRES PERDANTS EN %		
	VOLUME	CLÔT. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)
GMX RESOURCES INC	7200	0,06	BLDRS DEV MKTS 10	2700	36,52
ENTROPIN INC	14400	0,25	SYNTEC CORP	6107000	43,48
ION NETWORKS INC	531700	0,11	AIIPHARMA INC	2541600	9,60
MICROSTRATEGY INC	7100	0,06	SHIRAI & CO LTD	17100	98,75
NEW CHINA HOMES	15300	0,02	MICROCHIP TECHNO.	13986600	21,50

NASDAQ CANADA			NASDAQ CANADA		
	OUVERTURE	HAUT		FERMETURE	VAR. 1 J
	229,00	229,20		226,75	-1,03%
52 semaines	HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	341,07	172,89	52	71	

Source: Bloomberg

Nouveau scandale de fraude comptable aux États-Unis

d'après Bloomberg

WASHINGTON – HealthSouth Corp., plus important exploitant américain d'hôpitaux de réadaptation, et son PDG, Richard M. Scrushy, ont commis une fraude comptable de 1,4 milliard de dollars américains, accuse le gouvernement américain.

HealthSouth a gonflé ses gains depuis 1999 sur l'insistance de M. Scrushy pour atteindre les prévisions de profit, indique la Securities and Exchange Commission (SEC, Commission des opérations de Bourse) dans sa poursuite. M. Scrushy « savait aussi ou a fait preuve de négligence en ignorant » que les états financiers étaient faux lorsqu'il les a signés, dit l'organisme.

Pour sa part, le département de la Justice a précisé qu'il accusait M. Scrushy au criminel en annonçant que l'ancien directeur financier de la compagnie, Weston Smith, avait



Photo Bloomberg ©

Richard M. Scrushy

accepté de plaider coupable à des accusations de conspiration avec le PDG et d'autres responsables pour gonfler les profits et produire de faux rapports à la SEC. Ces accusations sont les premières à être déposées contre des dirigeants d'entreprise dans le cadre d'une

nouvelle loi qui punit les PDG et les directeurs financiers qui certifient faussement l'exactitude des comptes de compagnie.

« Les dirigeants de HealthSouth se sont creusé un trou financier et ont tenté de le remplir avec des mensonges », soutient Michael Chertoff, procureur général adjoint.

Les scandales comptables et les faillites chez Enron et WorldCom ont incité le Congrès américain à mettre en vigueur une clause de certification qui a été intégrée aux dispositions de la loi Sarbanes-Oxley, adoptée l'an dernier.

M. Smith, 42 ans, a accepté de coopérer avec les enquêteurs dans l'affaire HealthSouth et il a plaidé coupable à des crimes comprenant la conspiration et la fraude sur des titres, a indiqué le département de la Justice. Hier, HealthSouth, de Birmingham, en Alabama, a fait savoir hier que le FBI avait entrepris de fouiller son siège social pour mettre la main sur ses dossiers financiers.

« Cette affaire est de la même mouture que les cas Enron et WorldCom », soutient Richard Wessel, administrateur du district d'Atlanta de la SEC.

Les marchés terminent dispersés

Reuters

TORONTO — La Bourse de Toronto a terminé sur une note positive, hier, et a signé son cinquième gain consécutif, résultat d'un élan des télécommunications alors que l'ensemble du marché se préparait à une guerre américaine en Irak.

Le monde entier avait les yeux braqués sur le Moyen-Orient après que le président américain George Bush eut donné lundi soir 48 heures à Saddam Hussein pour quitter l'Irak, à défaut de quoi Washington se permettait de prendre des mesures.

Le principal indice de la Bourse de Toronto, le S&P/TSX, a progressé de 14,87 points, à 6453,48. Il a pris 3,6 % au cours des cinq dernières séances.

Entre-temps à Wall Street, l'indice Dow Jones a fini sur un gain de 0,87 %, ou 71,22 points, à 8265,45, tandis que l'indice élargi Standard and Poor's 500, qui sert de référence aux gérants de fonds, prenait également 0,87 %, ou 7,57 points, à 874,02.

L'indice Composite du NASDAQ a en revanche cédé 0,25 %, ou 3,47 points, à 1397,08.

« Avec ce que nous avons vu au cours de la dernière semaine, il est évident qu'au Canada et aux États-Unis les investisseurs tablent sur une victoire rapide et décisive des Américains », a estimé Elvis Picardo, stratège chez Global Securities Corp.

« Mais les attentes en vue d'une issue positive au terme d'une guerre sont trop élevées et il faut vraiment voir si cette reprise est viable vers la fin de la semaine. »

Le secteur des télécommunications a pris 2 % et permis de contrebalancer le recul de 2,4 % des technologies de l'information.

Dans l'ensemble, six des 10 sous-indices ont terminé en hausse.

La guerre semblait pour de nombreux observateurs une questions d'heures ou de jours.

Le Dow Jones a regagné près de 10 % sur les six dernières séances dans l'espoir d'une grève de courte durée, mais toute une série d'interrogations demeurent. Les investis-

seurs s'interrogent sur l'éventualité de nouveaux attentats, sur un éventuel enlèvement du conflit ou sur les mesures de représailles que pourrait prendre l'Irak en incendiant ses puits de pétrole.

« De nombreux opérateurs préfèrent attendre de voir ce qui va se passer en Irak alors que nous nous rapprochons de l'heure de vérité », expliquait Harry Michas, qui opère sur les contrats à terme sur indices chez manmarketmonitor.com.

« Les ventes ont été faites. Mais, alors que les tambours se font entendre, les investisseurs ont adopté une attitude du genre « arrêtons-nous pour voir ce qui se passe. Est-ce que cela va être l'affaire d'une nuit ? » renchérit Michael Murphy, patron des transactions sur actions chez Wachovia Securities.

D'autant que les inquiétudes sur l'état de l'économie américaine et mondiale n'ont pas disparu. Les prévisions pessimistes données la veille par le numéro deux mondial des logiciels, Oracle, sont venues rappeler au marché que la véritable reprise économique se fait attendre de ce côté-ci de l'Atlantique.

DuPont compte faire une société fermée de sa filiale canadienne

Presse Canadienne

TORONTO — Dans une transaction de 1,4 milliard, le groupe industriel américain DuPont de Nemours compte faire une société fermée de sa filiale canadienne.

La société mère, basée à Wil-

mington, au Delaware, et DuPont Canada ont annoncé conjointement, hier, que la première offrira 21 \$ l'action pour les 24 % de la filiale qu'elle ne possède pas déjà.

Ce rachat, qu'approuve le conseil d'administration de DuPont Canada, s'inscrit dans un plan de restructuration de la multinationale de

la chimie ; DuPont créerait une entité distincte pour les textiles, lesquels apportent 38 % de son chiffre d'affaires à la filiale canadienne.

À la Bourse de Toronto, le titre de DuPont Canada a grimpé de 4,35 \$ après l'annonce, et a clôturé à 21,59 \$.

LE PÉTROLE

NEW YORK (AP) Prix par baril en \$ US	
	Mercredi
Saudi Arabian light	26,01
North Sea Brent	28,32
West Texas Intermediate	30,93

LES MÉTAUX

MARCHÉ DE LONDRES PRIX EN DOLLARS US PAR TONNE MÉTRIQUE

FERMETURE	
CUIVRE (catégorie-A-)	
Comptant	1682,5—1683
3 mois	1703—1703,5
15 mois	1682,5—1683

PLOMB	
comptant	453,5—454
3 mois	473—478
15 mois	453,5—454

ALUMINIUM	
comptant	1378—1378,5
3 mois	1390—1395
15 mois	1378—1378,5

NICKEL (dollars)	
comptant	8300—8305
3 mois	7925—7975
15 mois	8300—8305

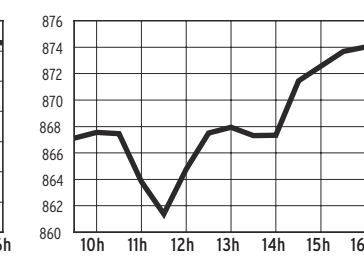
ÉTAIN	
comptant	4620—4625
3 mois	4705—4715
15 mois	4620—4625

ZINC (qualité supérieure)	
comptant	792—793
3 mois	838—843
15 mois	792—793

RÉSULTATS FINANCIERS

		REVENUS (000 \$)			BÉNÉFICE NET (000 \$)			BÉN. / ACTION	
		Cour.	An dern.	Var. %	Cour.	An dern.	Var. %	Cour.	An dern.
ART Advanced Res.Techno. (ARA / TSX)	31 déc. - 3Q	0	0		(3 692)	(2 064)	—	(0.14)	(0.10)
Médical/Produits pharm., Québec									
Bow Valley Energy Ltd. (BIVX / TSX)	31 déc. - 4Q	13 625	5 705	139	4 676	(24 718)	—	0.08	(0.57)
Pétrole Énergie, Alberta									
TLC Vision Corp. (TLC / TSX)	31 déc. - 4Q	40 754	27 064	51	(39 727)	(34 964)	—	(0.63)	(0.92)
Soins santé/Hôpitaux, Ontario									
Transat A.T. Inc. (TRZ / TSX)	31 jan. - 1Q	529 076	442 208	20	(6 974)	(16 950)	—	(0.24)	(0.52)
Aérospatiale/Défense, Québec									
Source: CNW Telbec									

S&P 500



NEW YORK

[illegible]**NASDAQ**[illegible]

LkSmart n	LOOK
Macrmdia	MACR
Macrvsn	MVSN
Macvsn	MVSN

[illegible]

0.00	-0.00	37.18	12.09	Mercanti	MENQ
				Methanx	MEOH
				Micrel	MCRL
				Microchp s	MCHP

[illegible]

AVAN	27007	1.00	1.10	1.12
AVID	6756	20.45	19.25	19.79
AVCT	8728	25.70	25.02	25.17
ACLS	10998	5.11	4.89	5.06

BEAUS	BLAS	164318	11.0	10.86	11.22	-70	16.08	45.9	DDiC	DPIC	8160	2081	1.11	1.12	12	12.40	0.08	ImmunD	IMMU	3389	322	2.85	3.00	1.00	21.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10	
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.00	Veritas	VRTY	100412	18.05	17.17	17.42	-52	44.50	0.10
BellardPS	BLBP	3348	10.42	10.08	11.22	-12	33.59	6.66	Daiyestk	DDTK	6078	2071	1.81	1.86	-0.01	16.96	1.09	ImpacLAB	LMPL	1783	505	4.00	4.84	-0.63	8.84	2.25	NetWkAP	NTAP	83626	1197	13.18	11.50	-45	22.07	5.18	SafeNet	SFNT	12	3376	21.91	20.01	21.29	-13	34.									

LES OBLIGATIO

GOUVERNEMENT DU CANADA											
Emetteur	Coupon	Echéance	Prix	Yield	Var.						
Canada	9.00	1 Mars 11	126.45	4.97	-0.45	British Col.	6.00	3 Juin 08	105.54	4.78	-0.32
Canada	9.00	1 Juin 11	126.10	5.03	-0.49	Canada	10.25	23 Août 13	123.73	5.47	-0.69
Canada	8.50	15 Mars 14	108.22	5.30	-0.30	Canada	8.50	21 Juin 10	95.91	6.01	-0.63
Canada	7.50	1 Sept. 03	102.72	5.30	-0.41	Canada	7.00	1 Juin 04	104.04	5.77	-0.48
Canada	7.25	1 Sept. 03	102.85	5.34	-0.01	Canada	9.75	1 Juin 21	148.74	5.48	-0.89
Canada	6.50	1 Sept. 04	101.78	5.36	-0.03	Canada	8.00	1 Juin 21	129.21	5.57	-0.77
Canada	6.50	1 Sept. 04	101.78	5.36	-0.03	Canada	8.50	15 Août 10	110.07	4.04	-0.15
Canada	6.00	1 Sept. 04	101.78	5.36	-0.03	Canada	11.00	15 Août 20	153.83	5.97	-0.79
Canada	5.00	1 Déc. 04	106.48	3.76	-0.08	Canada	8.75	28 Juin 02	122.92	5.61	-0.70
Canada	5.00	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Manitoba	5.10	2 Juin 03	104.03	5.67	-0.40
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	N Brunswick	4.25	1 Déc. 21	110.83	3.92	-0.04
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	N Brunswick	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	27 Oct. 28	121.35	3.02	-0.12
Canada	4.75	1 Sept. 05	104.70	3.92	-0.12	Quebec	6.00	17 Juin 09	99.83	-0.44	
Canada	4.75										

LES DEVISES					
(Pc) Vols les taux des devises étrangères, mercatis, tels que fournis par la Banque de Montréal. Les taux sont en devise canadienne et ils sont nominaux car ils fluctuent durant la journée et varient d'une banque à l'autre.					
Banarade	dollar	\$ 0,7731	Egypte	livre	\$ 2,2684
Bernades	dollar	\$ 0,4980	Etats-Unis	dollar	\$ 1,0000
Bresil	dollar	\$ 0,4425	France	euro	\$ 0,7033
Bulgaria	lev	\$ 0,8245	Guyane	dollar	\$ 0,008512
Caralbes	dollar	\$ 0,5784	Haiti	gourde	\$ 0,0372
Chili	peso	\$ 0,00208	Hong Kong	dollar	\$ 0,7620
Afrique du Sud	rand	\$ 0,1888	Colombie	peso	\$ 0,000516
Arabie saoudite	riyal	\$ 0,1011	Corée	won	\$ 0,001212
Argentine	peso	\$ 0,49631	Malaisie	ringgit	\$ 0,4113
Australie	dollar	\$ 0,9090	Maroc	dirham	\$ 0,1509
			Mexique	peso	\$ 0,1460
			Norvège	couronne	\$ 0,2053
			Pays-Bas	florin	\$ 0,1937
			Perou	nuevo sol	\$ 0,0239
			Répub. Dominicaine	peso	\$ 0,012310
			Répub. Tchèque	coronnes	\$ 0,0518
			Philippines	piso	\$ 0,0277
			Pologne	zloty	\$ 0,3747
			Roumanie	leu	\$ 0,0000456
			Royaume-Uni	livre	\$ 2,1394
			Russie	ruble	\$ 0,0486
			Singapour	dollar	\$ 0,7856
			Slovaquie	coronnes	\$ 0,0377
			Suisse	franc	\$ 0,7033
			Taiwan	dollar	\$ 0,1438
			Tanzanie	shilling	\$ 0,001474
			Thailande	bahat	\$ 0,0355
			Trinité-Tobago	dollar	\$ 0,2520
			Tunisie	dinar	\$ 1,1391
			Uruguay	pesos	\$ 0,0000089
			Ukraine	hryvna	\$ 0,2832
			Venezuela	bolivar	\$ 0,00095

D10

BOURSE DE TORONTO

Valuers	Ventes	Div.	(100)	Bas	Form.	ch.	Net	52 sem.	Bas	Valuers	Ventes	Div.	(100)	Bas	Form.	ch.	Net	52 sem.	Bas	Valuers	Ventes	Div.	(100)	Bas	Form.	ch.	Net	52 sem.	Bas	Valuers	Ventes	Div.	(100)	Bas	Form.	ch.	Net	52 sem.	Bas															
A - B																																			N - O										P - Z									
Ac Sys	187	320	3.12	3.19	0.01	3.55	0.90			Canest G	2388	6.65	6.19	6.23	0.01	13.34	2.75	Hipra Int	0.43	1105	1.01	1.05	0.08	1.24	0.46		Mianier N r	213	0.95	0.80	0.90	-0.05	1.32	0.65		Redcorp o	0.10	0.23	0.23	0.23	0.02	0.39	0.10											
AD Opt	3	3.25	3.20	3.12	0.01	3.55	0.90			Caro Gmny	1.70	24	24.53	5.10	5.19	0.23	13.00	0.74	Holmgren J	0.23	24	5.35	5.10	5.19	0.23	13.00	0.74	Misc Int	21	1.00	1.00	1.00	0.00	1.80	0.51		Reko Int	0.40	15	17.20	17.20	17.20	0.02	2.39	0.10									
ADS Sys	1722	0.21	0.20	0.21	0.01	3.55	0.90			Caro	0.20	11	7.05	7.05	7.05	-0.25	9.70	6.00	Holmgren J	0.23	1	5.85	5.85	5.85	0.02	10.00	5.49	Misc Tele	80	0.32	0.30	0.30	0.02	0.41	0.16		Research	0.48	210	5.10	5.05	5.10	0.02	2.45	0.10									
ADT Corp	152	0.10	1.18	1.18	0.01	3.55	0.90			Carda o	0.20	129	6.50	6.25	6.35	0.15	7.75	3.35	Home B f	0.11	545	14.50	14.15	14.50	0.10	16.00	10.90	Misc Tele	80	0.32	0.30	0.30	0.02	0.41	0.16		Resol E	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
ADIS Inc A	12	2.30	2.30	2.30	0.01	3.55	0.90			Cascard o	0.16	597	2.60	2.40	2.60	0.24	3.35	1.35	Holmgren J	0.23	91	18.70	18.15	18.70	0.10	20.00	17.90	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
Agf B f	0.26	167	14.09	13.38	13.72	0.25	27.90	18.00		Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
Alc Diver	1.50	125	0.75	0.50	0.25	0.50	25.00	15.00		Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
AMR Tech	12	2.30	2.30	2.30	0.01	3.55	0.90			Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
Art adv o	79	2.04	1.89	2.00	0.08	4.05	1.30			Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
At plastics	285	0.47	0.43	0.45	0.02	0.34	0.35			Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
ATI Tech	27573	7.25	6.70	6.45	0.45	22.53	5.54			Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
ATM Corp	125	0.75	0.50	0.25	0.50	25.00	15.00			Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
Astra T	209	16.25	16.00	16.00	0.50	25.25	14.00			Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
Aber dm	189	27.95	27.35	27.50	0.25	26.50	21.85			Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
Aberdeen	0.74	315	8.64	8.42	8.44	0.01	9.00	9.45		Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
Abitibi C	0.40	7057	11.10	10.70	10.90	0.90	15.00	9.45		Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
Acad sys	187	320	3.12	3.19	0.01	3.55	0.90			Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28	0.28	0.28	0.02	0.38	0.16		Revue P r	0.08	133	2.19	2.16	2.19	0.23	1.85	0.16									
Ad Opt	3	3.25	3.20	3.12	0.01	3.55	0.90			Cascard o	0.16	1699	13.20	13.10	13.17	-0.04	16.25	11.95	Holmgren J	0.23	36	22.56	22.56	22.56	0.02	24.00	22.56	Mobile C o	10	0.28																								



Des hommes de tête : Plus rapides. Plus gros. Plus verts.

La maison de production DreamWorks® et hp ont constitué un partenariat technologique unique avec un but tout simple : explorer de nouvelles frontières en matière de création.

Les animateurs-graphistes de DreamWorks font appel à des postes de travail et serveurs hp tournant sous Linux pour accroître la collaboration et augmenter la vitesse de rendu, tout en réduisant les frais généraux. Ils ont ainsi plus de temps libre pour inventer de nouveaux univers animés, peuplés d'ogres et de princesses qui en tombent amoureuses. www.hp.ca/fre/plus_dreamworks



dreamworks + hp

= tout devient possible

.11	Suite à la page D 14
.06	
.03	

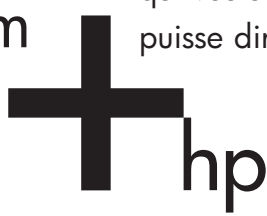


Notre laboratoire à 320 km/h

À titre de commanditaire principal de la BMW WilliamsF1 Team, hp fournit le superordinateur qui met au point la voiture et simule des milliers de courses, ainsi que les serveurs et blocs-notes servant à analyser les données qui permettent à l'équipe d'effectuer des réglages précis. Voilà ce qu'on appelle l'informatique essentielle aux entreprises qui veulent rester dans la course. C'est le moins qu'on

puisse dire. www.hp.ca/fre/plus_bmwwilliamsf1

bmw williamsf1 team



= *tout devient possible*



Les Bourses asiatiques en hausse après les frappes en Irak

d'après Bloomberg

Le début des frappes américaines en Irak, en fin de soirée hier, a immédiatement amplifié le mouvement à la baisse du prix du pétrole, alors que les Bourses asiatiques entreprenaient leur journée en forte hausse.

Le prix du brut à Singapour a baissé de 3,6 %, pour atteindre son plus bas depuis trois mois, à la suite d'informations faisant état d'une attaque suffisamment massive pour laisser entrevoir une guerre de courte durée et qui aurait peu de conséquences sur la production mondiale. Malgré tout, le prix du pétrole est encore de 17 % plus élevé qu'il y a un an, sur le marché de Singapour.

L'Irak répond à environ 3 % de la de-

mande mondiale en pétrole, ayant produit 2,5 millions de barils par jour, en moyenne, le mois dernier.

« Le point central, c'est de savoir si les forces américaines peuvent protéger les réserves irakiennes », a déclaré Choo Young Jin, un négociateur chez SK Corp, de Séoul. « Le marché va surveiller la situation de près », dit-il.

La tendance à la baisse du prix du brut peut se renverser à tout moment, tout dépendant des informations qui proviendront du front militaire en Irak, croit de son côté Chris Mennis, propriétaire de New Wave Energy, un négociateur en pétrole de Californie. « Le marché réagira nerveusement, il est encore trop tôt pour dire comment les choses vont évoluer. »

De leur côté, les Bourses asiatiques ont connu une forte poussée à la hausse en début de journée, heure locale, après le début de l'attaque américaine. Des exportateurs importants, comme Toyota Motors et Hyundai Motors, ont vu leurs actions grimper, les investisseurs anticipant que la demande pour leurs produits allaient augmenter.

« La guerre crée de la demande et c'est une bonne chose pour le marché boursier », dit Hiromichi Tsuyukubo, qui participe à la gestion d'un portefeuille de 650 millions US chez Tokyo-Mitsubishi Asset Management. « C'est rassurant de constater que les États-Unis ont pris des actions rapidement, cela dissipe l'incertitude autour du moment où la guerre allait être déclenchée. »

À 13h13, heure de Tokyo (23h13 à Montréal), l'indice Nikkei 225 gagnait 1,9 %, à 8206,71 points. Le Nikkei avait ajouté 4,5 % depuis l'ultimatum du président Bush au président irakien Saddam Hussein.

En Corée du Sud, l'indice Kospi grimpait de 2,4 % en début de journée, sous l'impulsion notamment du titre de Samsung Electronics.

« Les investisseurs anticipent que la guerre sera de courte durée et que le résultat sera décisif », a déclaré Christian Dangerfield, directeur de l'investissement chez AIB Govett, de Singapour, qui gère un actif de 1 milliard US. « Je crois, dit-il, que les entreprises exportatrices vont en profiter. »

Le patronat français minimise les risques de boycott américain

Reuters

PARIS — Les entrepreneurs français minimisaient hier les risques d'une détérioration de leurs relations commerciales avec les États-Unis, alors que se profilait l'intervention militaire en Irak à laquelle Paris s'est refusé.

Le président du patronat, Ernest-Antoine Seillière, s'est montré rassurant hier en met-

tant l'accent sur « la profondeur des échanges entre les deux communautés d'affaires ».

Les chefs d'entreprise concernés n'ont pas « identifié » de risques de boycott américain ou d'initiative législative antifrançaise « qui puissent venir modifier les courants d'échanges et d'investissements » entre les deux pays, a dit le président du Mouvement des entreprises de France (MEDEF) au cours d'une conférence de presse.

Les États-Unis sont le deuxième partenaire commercial de la France après l'Union européenne. L'an dernier, les États-Unis ont compté pour 7,9 % dans les exportations françaises, selon les chiffres du Commerce extérieur.

En théorie, la réglementation de l'Organisation mondiale du commerce (OMC) constitue un garde-fou au cas où les autorités amé-

ricaines seraient tentées par des mesures de représailles commerciales contre la France.

Les grands groupes comme LVMH, dont les marques sont étroitement liées au « chic français » se veulent effectivement confiants.

« Les exemples passés démontrent que les boycotts ne fonctionnent pas dans le grand public », assurait le président de LVMH, Bernard Arnault, dès le 8 mars dans *Le Figaro*.



Installateur gratuit



Système 3100: 59⁹⁸\$*
1 87 SOUCOUBE
www.bell.ca/satellite

allez-y



page D 12

page D 12

[illegible]

SANCE TSX (CDNX)

[illegible]

92 0.01 | Still a in page D 15

Merrill réduit ses prévisions pour GM et Ford

Reuters

NEW YORK — Merrill Lynch a annoncé qu'elle avait réduit ses prévisions de résultats 2003 pour General Motors (GM) et Ford Motor en raison d'un ralentissement des ventes aux États-Unis et d'estimations de production hésitantes en Amérique du Nord.

de 50 cents US à 37 cents pour Ford.

Le fond du baril

M. Caseas ajoute qu'il a également réduit de 9,7 % en moyenne ses prévisions de résultats 2003 pour 10 équipementiers automobiles américains.

« Alors que nous prévoyons des réductions de production significa-

John Casesa ramène sa prévision de bénéfice par action annuel de 4,05 \$ US à 3,35 \$ US pour GM et

de 50 cents US à 37 cents pour Ford.

Le fond du baril

M. Casesa ajoute qu'il a également réduit de 9,7 % en moyenne ses prévisions de résultats 2003 pour 10 équipementiers automobiles américains.

« Alors que nous prévoyons des réductions de production significatives, nous ne pensons pas que les ventes de véhicules aient déjà touché le fond dans le cycle actuel », explique l'analyste.

d'après Bloomberg

VANCOUVER — American Drug Club, une pharmacie postale canadienne, ouvrira 360 centres de service aux États-Unis d'ici la fin de l'année pour vendre des médicaments d'ordonnance à des prix canadiens plus bas.

Les clients américains seront en mesure de consulter des pharmaciens formés et agréés aux États-Unis dans les magasins du American Drug Club et pourront recevoir leurs commandes entre deux semaines et un mois plus tard, a précisé Amy Ku-Ogawa, présidente de American Drug Club, société à capital fermé de Vancouver.

Les sociétés pharmaceutiques telles GlaxoSmithKline et la Food and Drug Administration américaine

d'après Bloomberg

BOURSE DE MONTRÉAL - OPTIONS CANADIENNES[illegible]

BOURSE DE CROISSANCE TSX (CDNX)

Suite de la page D 14

<

CONTRATS À TERME

S&P CAN 60 200 fois le S&P CAN 60 Changement de 0.05 point d'indice = 10 \$										Mars6 0.000 0.000 0.000 0.000 95.020 0.000 0 95.875 \$ 0.490 0.520 0.565 \$ 0.145 0.345 0.510 Volume journée précédente.....21492 Intérêts en cours journée précédente.....201900
10 ANS CONTRAT à terme sur obligations du Canada \$100 000; points de 100 p. cent										96.000 0.500 0.445 0.445 0.490 0.025 0.185 0.400 0.560 96.125 0.395 0.500 0.475 0.540 0.040 0.225 0.450 0.620 96.250 0.295 0.520 0.513 0.365 0.065 0.220 0.515 0.685 96.375 0.210 0.520 0.255 0.310 0.110 0.355 0.580 0.755 96.500 0.140 0.150 0.120 0.260 0.165 0.430 0.660 0.830 96.625 0.055 0.105 0.165 0.215 0.230 0.510 0.740 0.910 96.750 0.050 0.075 0.125 0.175 0.325 0.605 0.825 0.985 96.875 0.025 0.050 0.055 0.140 0.425 0.705 0.920 1.000 97.000 0.010 0.030 0.070 0.110 0.535 0.810 1.020 1.180 97.125 0.005 0.020 0.050 0 0.655 0.925 1.125 \$ 97.250 0.000 0.010 0.035 \$ 0.775 1.040 1.235 \$ 97.375 0.000 0.005 0.025 0.035 0.900 1.160 1.350 97.500 0.000 0.000 0.015 \$ 1.025 1.280 1.465 97.625 0.000 0.000 0.010 0.125 1.150 1.405 1.585 97.750 0.000 0.000 0.005 \$ 1.275 1.520 1.705 97.875 0.000 0.000 0 1.400 1.655 1.825 98.000 0.000 0.000 0.000 \$ 1.525 1.780 1.950 \$ 98.125 0.000 0.000 0.000 0.000 1.650 1.900 2.050 Volume journée précédente.....20160 Intérêts en cours des options d'achat.....44750 Intérêts en cours des options d'achat.....23085
Options Bancaires Canadiennes 1 \$ millions; points de 100 p. cent										Saïson Haut Bas Haut Bas Régl. Var. cours Avr/3 96.750 96.710 0.000 0.000 96.700 0.000 650 Mai/3 0.000 0.000 0.000 0.000 96.950 0.000 0 Juin/3 97.180 94.140 96.490 96.460 95.410 0.010 84461 Sept/3 97.070 93.820 96.250 96.110 96.220 0.020 72373 Déc/3 96.900 93.890 96.030 96.030 96.050 0.010 66692 Jan/4 96.700 93.770 95.960 95.910 95.930 0.000 85339 Fév/4 96.540 94.040 95.840 95.830 95.820 0.060 5546 Mars/4 96.130 94.220 95.790 95.790 95.710 0.210 2310 Avr/4 96.030 94.100 0.000 0.000 95.620 0.020 189 Mai/4 95.390 94.450 0.000 0.000 95.500 0.000 136 Juin/4 95.390 94.450 0.000 0.000 95.500 0.000 136 Sept/4 95.210 95.210 0.000 0.000 95.260 0.000 9 Déc/4 95.210 95.210 0.000 0.000 95.260 0.000 9 Jan/5 95.210 95.210 0.000 0.000 95.260 0.000 9 Fév/5 95.210 95.210 0.000 0.000 95.260 0.000 9 Mars/5 95.210 95.210 0.000 0.000 95.260 0.000 9
Options Bancaires Canadiennes 1 \$ Million; points de 100 p. cent s: non-offert										Prix de leVée Achats Ventes Juin/3 Sept/3 Déc/3 Mars/4 Juin/3 Sept/3 Déc/3 Mars/4 95.000 \$ s 1.170 1.170 \$ s 0.120 0.240 95.125 \$ s 1.065 1.070 \$ s 0.140 0.265 95.250 \$ s 1.010 0.965 0.975 \$ s 0.040 0.165 0.235 95.375 \$ s 0.895 0.865 0.885 \$ s 0.050 0.190 0.330 95.500 \$ s 0.790 0.775 0.800 \$ s 0.070 0.220 0.370 95.625 \$ s 0.685 0.715 0.740 \$ s 0.095 0.245 0.410 95.750 0.730 0.580 0.640 0.045 0.115 0.310 0.460
Options Bancaires Canadiennes 1 \$ Million; points de 100 p. cent 1 contrat = 100 actions du sous-jacent Changement min. de 0.01 \$ = 1.00 p. cent										Historique Jour Int. en cours Haut Bas Haut Bas Régl. Var. cours Mars/3 0.000 0.000 0.000 0.000 3.400 0.000 0 Sept/3 0.000 0.000 0.000 0.000 3.450 0.000 0 Déc/3 0.000 0.000 0.000 0.000 3.500 0.000 0 Jan/4 0.000 0.000 0.000 0.000 3.550 0.000 0 Fév/4 0.000 0.000 0.000 0.000 3.600 0.000 0 Mars/4 0.000 0.000 0.000 0.000 3.650 0.000 0 Avr/4 0.000 0.000 0.000 0.000 3.700 0.000 0 Mai/4 0.000 0.000 0.000 0.000 3.750 0.000 0 Juin/4 0.000 0.000 0.000 0.000 3.800 0.000 0 Sept/4 0.000 0.000 0.000 0.000 3.850 0.000 0 Déc/4 0.000 0.000 0.000 0.000 3.900 0.000 0 Jan/5 0.000 0.000 0.000 0.000 3.950 0.000 0 Fév/5 0.000 0.000 0.000 0.000 4.000 0.000 0 Mars/5 0.000 0.000 0.000 0.000 4.050 0.000 0 Avr/5 0.000 0.000 0.000 0.000 4.100 0.000 0 Mai/5 0.000 0.000 0.000 0.00



Christine Larose, professeur de français. Aime vraiment son emploi.



LES PETITES ANNONCES

À VENDRE

DÈS 8 HEURES!

COMMENT NOUS JOINDRE

Heures d'ouverture: du vendredi, de 8 h à 17 h 30

Par téléphone:

(514) 987-8363

Sans frais:

1-866 987-8363

Par télécopieur:

(514) 848-6287

Au comptoir:

Lundi au vendredi,
de 8 h 30 à 17 h 30

Adresse postale:

Les petites annonces
7, rue Saint-Jacques
Montréal, Québec H2Y 1K9

petitesannonces@lapresse.ca

Heures de tombée:

Les petites annonces régulières
Mardi au samedi: 17 h 30 la veille de la parution
Dimanche et lundi: 17 h 30 le vendredi précédent

Annonces encadrées

48 h avant la parution

Communiquez les renseignements suivants lors de votre réservation par télécopieur, courriel ou par la poste:

Nom complet, adresse et numéro de téléphone pour la facturation

Rubrique, texte et dates de parution

Personne à joindre pour vérification

Numéro de téléphone pour vous joindre en semaine entre 8 h et 17 h 30, si différent de celui de la facturation

AVIS

Nos annonces sont priées de vérifier la teneur de leurs annonces lors de leur première parution. Advenant qu'une annonce soit reproduite incorrectement, l'annonceur doit en aviser aussitôt *La Presse* qui convient de publier dans la prochaine édition du journal, une version corrigée de celle-ci. Toute erreur ou plainte visant la teneur d'une annonce doit être signalée le jour de sa parution avant 17 h, pour fins de correction lors de la prochaine édition du journal. De même, en cas d'annulation d'une annonce, l'avis à cette fin doit être donné avant 17 h, du lundi au vendredi, le jour qui précède sa parution.

Les annonces sont sujettes à l'approbation de leur contenu de même qu'à l'approbation du crédit de l'expéditeur.

La Presse se réserve le droit de publier, d'annuler ou de classer correctement toute annonce sous la rubrique appropriée.

Offres d'emploi: Tous les postes sont ouverts également aux femmes et aux hommes.

La Place du Marché... les sucres

(2,98 \$ par ligne, par colonne)

Format minimum: 5 lignes par 2 colonnes

Publiée chaque dimanche

Un répertoire de bonnes adresses en agrotourisme

Faites connaître aux milliers de lecteurs vos produits.



• RÉSIDENTIEL •

ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Visites libres	100
Île de Montréal	101
Centre-ville	102
Vieux-Montréal	103
Maisons de prestige	104
Laval, Rive-Nord	105
Rive-Sud	106
Banlieue ouest	107
Banlieue est	108
Laurentides, Lanaudière	109
Estrie, Cantons de l'Est	110
Extérieur de Montréal	111
Bord de l'eau	112
États-Unis, hors frontières	113
Temps partagé, échange	114
Condominiums, copropriétés	115
Maisons de campagne, domaines	116
Chalets	117
Maisons mobiles	118
Propriétés à échanger	119
Propriétés demandées	120
Fermes, terres	121
Terrains résidentiels	122
Prêts hyp. / résidentiel	123
Divers	129

• LOCATION •

Île de Montréal	131
Centre-ville	132
Vieux-Montréal	133
Logements à louer	134
Laval, Rive-Nord	135
Rive-Sud	136
Banlieue ouest	137
Banlieue est	138
Laurentides, Lanaudière	139
Estrie, Cantons de l'Est	140
Extérieur de Montréal	141
États-Unis, hors frontières	143
Condominiums, copropriétés à louer	145
Maisons de campagne	146
Chalets à louer	147
Chambres, pensions	148

Propriétés à louer	149
Résidences pour aînés	150
Garages	152
On demande à louer	153
On demande à partager	154
Sous-location	155
Appartements meublés	156

• INDUSTRIEL •

ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Propriétés à revenus	160
Propriétés comm. / industrielles	162
Fermes, terres	168
Commerces	170
Copropriétés, espaces comm. / industriels	172
Terrains comm. / industriels	173

• LOCATION •

Espaces comm. / industriels à louer	180
Commerces à louer	182
Entrepôts à louer	184
Bureaux à louer	186
Magasins à louer	188
Divers	192

• MARCHANDISES ET SERVICES

Le place du marché	201
Audiotvisuel, photographie	203
Instruments de musique	205
Meubles, électroménagers	206
Équipements, articles maison	207
Chauffage, climatisation	209
Vêtements, fourrure	210
Collections	211
Antiquités, œuvres d'art, bijoux	212
Livres	214
Informatique	217
Animaux	220
Perdu	221
Trouvé	222
Piscines	224
Bois de foyer	225
Bureau, téléphonie	228

Imprimerie	229
Machinerie, outils	231
Équipements commerciaux	232
Construction, rénovation, décoration	233
Marchandises diverses	235
On demande à acheter	236
Encans	237
Vente de garage, de charité	238
Marché aux puces	240
Entretien	250
Paysagistes, déneigement	256
Transport, déménagement	257
Gardiennes, gardiennage, aide familiale	259
Professionnels	260
Esthétique, coiffure	262
Traitement de textes, rédaction et traduction	264
Préparation de C.V.	265
Services divers	268
Soins thérapeutiques, massothérapie, produits naturels	270

• COURS •

Cours	350
Souhaits, événements	401
Avis de recherche	402
Compagnes, compagnons	403
Agences de rencontres	404
Clubs de rencontres	405
Lignes de rencontres	406
Astrologie, occultisme	410
Billets de sport / spectacles	419
Activités sociales	420
Escortes, rencontres, etc.	440
Studios de massage	445
Divers	450

• SERVICES PERSONNELS

Cours	350
Souhaits, événements	401
Avis de recherche	402
Compagnes, compagnons	403
Agences de rencontres	404
Clubs de rencontres	405
Lignes de rencontres	406
Astrologie, occultisme	410
Billets de sport / spectacles	419
Activités sociales	420
Escortes, rencontres, etc.	440
Studios de massage	445
Divers	450

• OFFRES D'EMPLOI

Offres d'emploi (encadrées seulement)	300
Programmes de formation	303
Postes cadres et professionnels	304
Santé, services communautaires	306
Éducation, enseignement	307
Gardiennes	308
Bureaux	310
Informatique	313
Assurance	316
Secteur automobile	317
Vente, commerce	319
Immobilier	320
Transport, camionnage	321
Hôtellerie, restauration, alimentation	322
Imprimerie, infographie	324
Technique, métiers, soins-traitement	325
Coiffure, esthétique	327
Industrie du vêtement	328

Industriel, manufacturier	329
Entretien, sécurité, conciergerie	331
Services domestiques	334
Musiciens, artistes	337
Mannequins, modèles	339
Emplois divers	340
Emplois divers à temps partiel	342
Emplois demandés	343
Méthodes de recherche	349
d'emplois	348
Bénévoles	349

• COURS •

Cours	350
Souhaits, événements	401
Avis de recherche	402
Compagnes, compagnons	403
Agences de rencontres	404
Clubs de rencontres	405
Lignes de rencontres	406
Astrologie, occultisme	410
Billets de sport / spectacles	419
Activités sociales	420
Escortes, rencontres, etc.	440
Studios de massage	445
Divers	450

• SERVICES PERSONNELS

Cours	350
Souhaits, événements	401
Avis de recherche	402
Compagnes, compagnons	403
Agences de rencontres	404
Clubs de rencontres	405
Lignes de rencontres	406
Astrologie, occultisme	410
Billets de sport / spectacles	419
Activités sociales	420
Escortes, rencontres, etc.	440
Studios de massage	445
Divers	450

• OFFRES D'EMPLOI

Offres d'emploi (encadrées seulement)	300
Programmes de formation	303
Postes cadres et professionnels	304
Santé, services communautaires	306
Éducation, enseignement	307
Gardiennes	308
Bureaux	310
Informatique	313
Assurance	316
Secteur automobile	317
Vente, commerce	319
Immobilier	320
Transport, camionnage	321
Hôtellerie, restauration, alimentation	322
Imprimerie, infographie	324
Technique, métiers, soins-traitement	325
Coiffure, esthétique	327
Industrie du vêtement	328



LOISIRS ET VÉHICULES RÉCRÉATIFS

Sports, plein air	605
Séjours, excursions	610
ÉQUIPEMENTS RÉCRÉATIFS • ACHAT • VENTE • ÉCHANGE	
Motorcycles	655
Bateaux, sports nautiques	658
Motoneiges, véhicules tout terrain	661
Véhicules récréatifs	667
Remorques	668

• AFFAIRES

Site Internet	704
Occasions d'affaires	710
Franchises	714
Services spécialisés, financement	715
Tenue de livres, impôt	725

• AVIS

Avis légaux	801
Avis divers, communiqués	805
Avis de dissolution, changements de nom	850

• DÉCÈS, PRIÈRES, REMERCIEMENTS

Recommandations	850
Condolences	850
Prières	850
Décès	850

Immobilier

100 VISITES LIBRES

OUTREMONT NOUVEAU
Grand, Châteaueux. Cott. semi dét. 4 ch., bureau, garage double, 529 000 \$. 561 Davard dim. 23 mars 14h-16h.
Anne St-Jacques
Royal LePage Le Carrefour
514-990-1473

VIEUX-LONGUEUIL
duplex semi-détaché, rénové, ensolleillé, jardin de rêve, avec bain tourbillon. Occ. 1er juil., à voir absolument, 214 900 \$. Visitez le dim. sur rendez-vous 14h-16h. 514-603-7521

101 ÎLE DE MONTRÉAL

AHUNTSIC / St-Michel, 9440 de St-Finn, grand 4-pièces, 71, 1377, valeur locative 9505, 15x5, 6005, 14x4, 4255, 13x3, 3555, plus 2 garages + bar + foyer, 379 000 \$. nég. Fouad Senoussi, Re/Ma Immobil. 514-332-2727.

À VOIR - P.A.T.
Triplex rénové, r-dech, libre, 269 000\$. 450-467-8378

À VOIR ABSOLUMENT
Villager, grand duplex 2x5 1/2, bachelier, boiseries, garage. Près métro, 260 000 \$ nég. R. Raffa 514-727-7575 Sutton

MERCIER, Louis-Veuillot et Marseille, 4-pièces duplex, 30x42 pi., garage 12x23, terrain 50x84, r. de ch. libre, très bonne condition, 350 000\$. Pas d'agent. 514-467-0905

MONTRÉAL NORD, rue Albert Duquesne, Maison plain-pied 3 ch., salon cuisine aère ouverte, s/bain rénové, chauff. central, 200-000\$, 514-322-3944

MTL-CENTRE, plusieurs triplex, pour proprio occupant, Century 21 Accès crtr. A. Charbonneau, 514-995-0669

NICOLET, triplex réno, r-dech, libre, 169 000 \$. LAFONTAINE, triplex, r-dech, libre, 149 000 \$. 514-992-3990

PLATEAU, condo DEVEX 1999, 36 étage, 1175 pi.c.a. 3 ch., très éclairé, 5 min. métro Laurier-A/C Boiseries, pl. 9 pi. Mur briqué, 6 m. 2 ans APCO. 229 000 \$. 514-918-1098

101 ÎLE DE MONTRÉAL

PLATEAU, 1451 St-Joseph, triplex, 455 000 \$ nég. 2x5 1/2, 1x3 1/2, boiseries, bois franc, proprio occupant. 514-916-8309

PLATEAU
Cott. ensolleillé, mur de brique, bois franc, foyer, puits de lumière, 2 ch., cour, stat. 779 000\$. Culp de coeur assuré!
R. CHEVALIER
514-353-8770

VILLERAY, rue Foucher 15 ans 3plex 2x7 1/2, 2 niveaux, 3 ch. 2 s / bains, 4 s / s. lo. Proprio occ. 305 000 \$, (514) 341-9969

103 VIEUX-MONTRÉAL

CONDO - 1 McGill
Grand 4 1/2, 2 ch., + loggia, garage, 281 000\$. 514-167-5982

LE CAVER HILL, condo style loft (1100 pi car.), 5 électros inox. 279 000 \$. 514-949-7630

À VOIR - P.A.T.
Triplex rénové, r-dech, libre, 269 000\$. 450-467-8378

STE-DOROTHÉE des golf, 2 derniers terrains pour constructions neuves, 450-969-0101

106 RIVE-SUD

À NOYAN, ancestrale, authentique, 1875, très bon cond. b. terrain, foyer naturel, garage, beau terrain près parc, 450-246-2145

À ST-MARC SUR RICHELIEU, bungalow, 4 ch., terrain 35 000 pi car., A. 20 min. du tunnel, 150 000 \$ nég. 450-446-3695

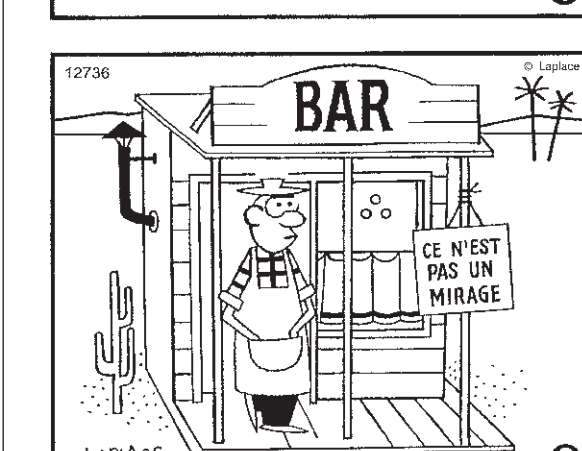
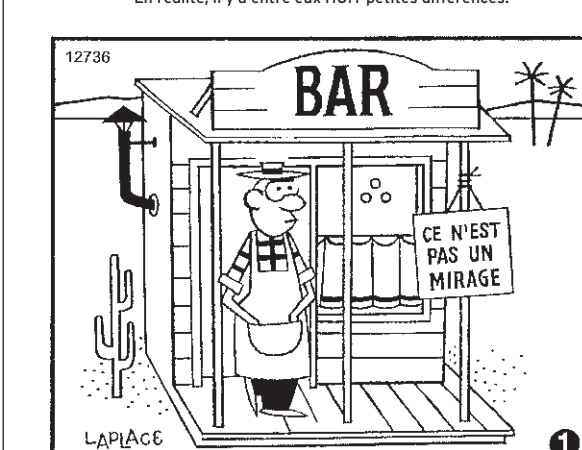
BOUCHERVILLE, à proximité tunnel, rue de Rouen près de Normandie, cott. 3 ch., s. jeux, foyer, garage, Const. 1980. Occupation 30 jours. Agents 514-943-4213

BROSSARD, "R", grand cottage, planchers bois, céramique, 3 + 1 ch., 2 1/2 s/bain, 239 000\$. 450-659-4875, 514-881-0509

LONGUEUIL, (de Normandie) beau split, 9 pièces, 3 ch., salon avec foyer, stringer et boudoir r-dech. S-sol très éclairé, garage. Face à un lot vert. À voir, 514-703-9921.

ÊTES-VOUS OBSERVATEUR?

Ces deux dessins sont en apparence identiques. En réalité, il y a entre eux HUIT petites différences.



VOIR SOLUTION À LA FIN DES PETITES ANNONCES

106 RIVE-SUD

ANJOU, 4x4-105 000 \$, 3x4-85 000 \$, béton, balcon, stat. ind., 514-923-9572

COEUR de Laval, Condo deluxe, 4x4 + mezz. 1500', 2 gar., int., impecc. poss. meublée, frais: 805/mois. Prix: 239, 900 \$. 450-917-1131, 450-497-7516

ILE DES SOEURS
2 ch., 315 000 \$. 514-346-6798. www.directduproprio.com code d'accès 9301

ILE DES SOEURS, magnifique penthouse, 3 ch., 1870' car, 2 foyers, 2 gar., int. terr. de 420 car. en coin sur le fleuve, 399 000\$. 450-464-5239

LONGUEUIL, Parcours du Condo, condo luxueux situé dans un croissant paisible, 2 chambres, foyer, pas de tapis et beaucoup d'extra. 136 800 \$. 514-778-0706 entre 18h-21h

C.D.N., 3x1, 1er mai, 1er juil., chauffé, poêle/bois, 514-778-0706 entre 18h-21h

C.D.N., 7x5, luxe, réno, électros, 514-778-8550, 514-489-1546

C.D.N., grand 6x, Ed. Montpetit coin Légaré, garage, foyer, 1x1500\$, 1er avril, 1600\$. 514-778-8550, 514-489-1546

C.D.N., Linton, poêle-frigo, eau chaude, 4x4-780 \$, 2x4-650 \$, libres mai, 6211, 450-621-3265, 514-594-6271

C.D.N., Van Horne / Lennox, près U. de M., 4x4, 1000\$, 514-778-8550, 514-489-1546

C.D.N., Linton, poêle-frigo, eau chaude, 4x4-780 \$, 2x4-650 \$, libres mai, 6211, 450-621-3265,

100

Immobilier

180 ESPACES COMM. INDUSTRIELS À LOUER

PAPINEAU et SAUV

73 000 pi² sur 5 étages, 12 500 pi² par étage. Aménagé en école, conversion en local industriel possible. Minimum de 1 000 pi². Aussi gymnase (30' de haut).

Loyer compétitif 737-2268

186 BUREAUX À LOUER

ADJ., Outremont. Beau 4000 car. bureau, atelier, conc. niveau sol, stat. 514-953-8457

À P.A.T., bureau et entrepôt à louer, situé sur la rue April 514-604-8730

DEBUIEN/Boyer, 1000' car., air climatisé, chauffage et climatisation. 12755 514-771-6148

BUREAU environ 1000 pc, air climatisé, chauffe, fibre. 8910 Lajeunesse, 514-838-5358

LONGUEUIL
1300 - 42 000 pi car., bureaux et/ou entrepôts. Les prix les plus bas du marché. Les imm. A.I.Z. cr. 514-735-9444

(N.D.G.), près de Concordia (Loyola). Bureau de 560 à 9000 pi car., stat. gratuit, loyers très raisonnables. 514-737-7554

ST-DENIS, près métro Jarry, bureau pour professionnelle (actuellement bureau d'avocat), 3 bureaux fermés, 1 salle de conférence, réception, 3 salles d'attente, ac. central, 3 stat. arrière. Libre mai, 1500 \$ net, net. 514-352-1900

188 MAGASINS À LOUER

6806 ST-HUBERT, 12x11,10, 2 1/4 coll. numéris. Canon Nikon... Steve, 514-707-7973

Amherst près Ste-Catherine 3250 pi car. + sol., grande vitrine. Immoedirect cr. Michel Chotard 514-993-5900

200

Marchandises et services

203 AUDIOVISUEL

1 ACHETEUR de caméras 35 mm, 2 1/4 coll. numéris. Canon Nikon... Steve, 514-707-7973

ABSOLUT BESOIN caméras 35 mm, 2x, 4, 5, ciné-ma, paye le plus. 514-344-0334

ACHETERAIS appareils photo et acc. Leica, Hasselblad, Nikon et autres. 514-988-5351

205 INSTRUMENTS DE MUSIQUE

PIANO à queue Yamaha, 53" noir. Modèle 2002, certificat authentifié. fourni. 11 500 \$, 450-681-2922

VOUS CHERCHEZ UN PIANO ?

À PARTIR DE 1295\$

125 PIANOS EN MAGASIN

BOUTILLIER MUSIQUE

3338 Bélair, Montréal (514) 722-8741

206

MEUBLES, ELECTROMÉNAGERS

MOBILIER s/d'inter, chêne blanchi, 6 chaises, très propre, 1100\$ 514-895-8818

VENTE DE FERMETURE 4 JOURS SEULEMENT

Salon Chambre Futon Lit mural. Superposés

Matelas Cuisine Base

Avec offre raisonnée réduite

A. ST-MICHEL 514-593-3045

COLLECTIONS

COLLECTIONS SPORT ET JOUETS

Le seul vrai salon à Montréal

22 mars : 9 h à 17 h

Centre Pierre-Edouard

3000, rue Vauz 514-710-2100

Une centaine d'exposants d'un bout à l'autre du Canada et des États-Unis

Cartes sportives et non sportives, souvenirs d'époque et récents, objets, véhicules miniatures, poupées et ours, figurines et objets de science-fiction, jouets anciens et de métal. Tirages et surprises.

Dim. : 9 heures (13 h à 15 h)

Entree : 7,50 \$ et moins

Sortie (21 h à 21 h)

Veillez des collections (gratuit)

(514) 525-6001

ANTIQUITES, OEUVRES D'ART BIJOUX,

1, 2, 3, 4, ANTIQUITES ET

Achats antiquités, meilleur prix

514-247-8354

LIQUIDATION ORDINATEUR

Netbook, Mac, PC, Pentium,

Portable, Powermac, Motorola,

123COMPUTE 514-855-9550,

LAVAL

220

ANIMAUX

AB.L. 514-256-7997, Bichon,

vous, vern, d'inter, inétable

Cocker, Teckel, Boston, etc.

ADORABLES chiots disponibles

par mère-chien, 35 ans,

d'expérience à votre discrétion.

60 races de 180 éleveurs pré-

sélectionnés. Évitez problèmes

et économisez. 514-388-7777

BERGERS allemands purs,

chiots, parents sains, vaccinés,

350 \$, 450-439-2168

BICHON MALTAIS, Shih Tzu,

Pug, Husky X, Chats Siamoï,

La Fine Griffe 514-790-4090

BOUVIER bernois, chiots,

vaccinés, tatoués, prêts à

partir, 450-377-2220.

CANICHES miniatures, 9 sem.,

mâles, femelles, noirs, crèmes,

Vassago, gar. enr. 450-653-5150

CHAYONS 70\$, Persian, Hima-

layon, 295 \$, vac.

A.B.L. Enr. 514-256-7997

228 BUREAU, TELEPHONE

ACHAT-VENTE-LOCATION

Fabrication. Mobilier. Du solide.

Tout pour le bureau, magasin,

écolé, Aussi usagé. Recouvre-

ment de partitions. Papeneau et

tables pour Centres d'appels.

Gestion C.L.C. 514-718-7614

232 EQUIPEMENTS COMMERCIAUX

EQUIPEMENT Complet de bar

laitier propre et en bon état.

Ens. ou séparé + Inventaire. Le

tout 16 400\$ nég. 450-730-4363

233 CONSTRUCTION

RENOVATION

DECORATION

ABORDABLE, peinture d'exté-

rieur, petits et gros contrats.

Mit et environs, 514-233-7770.

LE HANDY MAN

petites et moyennes rénova-

tions ou réparations.

514-924-7176

RENOVATIONS générales,

spécialiste en ciment, fonda-

tion, sous-sol fini, salle de bain,

plomberie, division, gypse et

finition. 514-570-1878

235 MARCHANDISES DIVERSES

PACETTE et cadenas à ven-

dre, tout 35\$, 519-376-8285

demandez Martin

257 TRANSPORT, DEMENAGEMENT

A.R.T. DEMENAGEMENT

ASSURÉ, PERMIS,

514-705-0654, 450-654-0654

AARON DEMENAGEMENT

Service courtios et profession-

nel. Assurances. 514-326-7778

SOINS

THÉRAPEUTIQUES

MASSOTHÉRAPIE

PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâzeux,

massage, massage, massage.

Propre, discret. 514-322-0222

À AIMER, massages tous gen-

res. Super contents. 10h30 à

20 h. Marie, (514) 277-4444.

514-527-7505, 514-527-3713

ABASSZETTES, 514-527-3713

ABANDONNÉS-VOUS

Aux 4 Mains, meilleur massage

en ville. 514-522-7311

À DÉCOUVRIR, massages tout

genre, nouveau personnel, bain

turcillien, forfait disponible par

mois. Sérénité 514-771-9726

À LA BONNE SANTÉ, reqs.

Agéable. Relaxation. 7/7, stat.

514-849-0707, 514-849-0707.

APOGÉE LE meilleur service

0400-2200, 1305 Mazurelle

/Acadie, reqs. 514-385-3805

ARRÊTER D'HÉSITER !

Oser expérimenter l'authenti-

cité. L'ABSOLU 514-383-6363

ATTENTION! 40\$! Centre

massage, petits et gros con-

trats. Spécialistes à par-

ticularités. 450-667-7627

AUJOURD'HUI !

Excellent massage, service

inoubliable... 514-270-2559

BELLES Massages profes-

sionnels. Entrez dans le monde

Privé. Stat. Requ. 514-866-2662

240

Marché aux puces

4 PNEUS Michelin 4 saisons

175/65/R14. Seulement

5000km., 260 \$, 514-342-9595

500 AQUARIUM USAGÉS

samedi 22 mars / 8h à 16h,

897A-25e Ave. Lachine, (s/sol)

ARMOIRE, pin massif non peint

reproduction antique, 41 x 72

295 \$, (514) 912-7171

ARMOIRES cuisine métalline

blanche: 500\$, four 300\$, Piano

Yamaha droit: 2700\$. 514-626-7492

BIBLIOTHÈQUE métalline

beige 6x7', lumières, vitres tein-

tées. 1505\$, 514-254-9084

BUREAU chêne massif, 3 ti-

rors 18 x 49 x 29" haut, 250\$.

514-284-3142.

BUREAU luxeux acacia

72x38 dessus cuir, bordé or.

1505\$. 514-37-2388

CAMERA Nikon Pnorea APS

350\$. Kalor 125\$, Lazerboy bleu

500\$. Base lit queen boys noir

125\$. 514-766-3279

CANAPÉ en cuir, couleur co-

gnac 92 pc, confortables, achetés

en 2000, payé 3300\$, demande

1400\$. 514-342-9513

CANDIAC, maison vendue, té-

léc à vendre, meubles, télé,

outils, 450-655-8535.

CAUSEUSES (2) neuves, 3

mois d'usage, 550\$. Cause de

déménagement. 450-674-6955

DIVAN-LIT

(futon). Entée. 120 \$, 1 an d'usage.

Aubaine. 120 \$. 514-356-0818.

FOURNAISES huile/au chau-

de 5000 \$, 120 \$, échangeur

d'air. 514-256-2399

FRIGO (7) et POÊLE, GE

blanc 500 \$ (les 2). Lave-va-

selle GE blanc, valeur 400 \$

5000 \$, CVJ 514-626-6415

450-641-2051

LAVERIE ET SÈCHEUSE

VIKING, bonne condition,

350 \$, 514-249-6918

212 ANTIQUITES, OEUVRES D'ART BIJOUX,

ACHAT ANTIQUES

Bronzes etc. S. Gelléau

450-796-2886-1-800-835-8686

DIVAN victorien, 3-4 places

venu d'Angleterre, fin du 19e

siècle, 1500 \$, 450-923-1310

MOBILIER chambre victorien

authentique, 6 pièces, chambre

blond, 2800\$, 514-342-4092

RECHERCHONS importants

objets d'art canadiens et euro-

péens. 514-972-9788

214 LIVRES

A BON PRIX. Librairie enr.

achète vos livres à domicile.

Service courtois. 514-598-9483.

ACHAT livres et beaux objets

Service à domicile

(514) 973-8246

ACHETONS à domicile, livres

de qualité en tous genres. 4487

de Laroche. 514-914-2142

217 INFORMATIQUE

ACHAT vente P2-P3-P4, écran

1ECHANGEUR, 514-337-4779

LAPTOP Toshiba 2410-W9X,

neuf avec gar. Pentium IV 1.9

GHz, écran 15", 25600 40GB

DVCD-RW, valeur 2900 \$

pour 1995 \$, 514-973-8226

LIQUIDATION ORDINATEUR

Netbook, Mac, PC, Pentium,

Portable, Powermac, Motorola,

123COMPUTE 514-855-9550,

LAVAL

220

ANIMAUX

CHIHAUHAU chiots, très petits,

vac, vern, d'inter, inétable

MDP Worldwide reste muet sur Michael Jackson

MARIE TISON

Michael Jackson a totalement disparu de l'univers de Divertissements MDP Worldwide.

Le chanteur controversé devait investir de 24 à 32 millions de dollars dans l'entreprise de production et de distribution de films officiellement établit à Montréal.

Cependant, dans son dernier rapport annuel et sur son site Web, MDP passe totalement sous silence les négociations qui ont eu lieu avec Michael Jackson et l'entente de premier refus que l'entreprise a finalement conclue avec le chanteur.

« Ça n'a rien à voir avec le fait que Michael Jackson soit controversé, a soutenu le vice-président aux finances de MDP, Devin Cutler, en entrevue téléphonique. Nous avons décidé de conclure une entente de financement avec une autre partie avant que Michael Jackson ne soit dans les nouvelles. »

Il s'agit d'une autre disparition pour MDP, qui en a connu plusieurs au cours des dernières années.

Les anciennes identités de MDP ont disparu, soit Malofilm en 1997 et Behaviour Communications en 2000.

Les activités canadiennes de MDP, soit la production et la distribution de longs métrages canadiens, un studio numérique et une



Photothèque Reuters ©

Michael Jackson

division de jeux interactifs, se sont aussi envolées.

Plus d'une centaine d'emplois à Montréal, Québec et Toronto se

sont également volatilisés, ne laissant qu'une coquille vide au siège social de Montréal.

MDP se spécialise maintenant

dans le domaine de la production et la distribution de films à partir de son bureau principal à Los Angeles.

Il y a un an, l'entreprise a annoncé qu'elle avait conclu une entente de principe avec Michael Jackson et le producteur de film Raju Sharad Patel en vue d'un partenariat. La transaction, qui devait être conclue avant le 31 mars 2002, comprenait un important investissement de 24 à 32 millions de la part de Michael Jackson et de son partenaire dans MDP. La société devait alors prendre le nom de Neverland.

Les négociations ont cependant traîné. En juillet 2002, la direction de MDP a annoncé qu'un autre partenaire, Music Box, une firme détenue par Cheng Kar-Shun et Sammy Lee, avait investi 27 millions dans MDP, ce qui en faisait son principal actionnaire.

En août 2002, MDP a finalement annoncé qu'elle avait conclu une entente avec Michael Jackson. Cette entente ne comprenait cependant aucun investissement de la part du chanteur américain et portait essentiellement sur un droit de premier refus sur les projets de longs métrages de Michael Jackson.

Le rapport annuel de MDP, déposé il y a quelques semaines auprès des autorités canadiennes des valeurs mobilières, ne mentionne pas l'entente, alors qu'il fait part de la conclusion d'une entente semblable conclue avec la firme Handprint Entertainment.

Le site Web de MDP ne comprend pas non plus le communiqué de presse qui faisait état de la conclusion de l'entente avec Michael Jackson.

« Il n'y avait rien de nouveau à ajouter sur cette entente, a expliqué M. Cutler. Elle n'a pas encore porté ses fruits. »

MDP tiendra son assemblée annuelle à Montréal le 27 mars prochain. Il se pourrait cependant que cette rencontre disparaisse à son tour du paysage montréalais : les actionnaires seront appelés à voter en faveur d'une résolution qui permettra la tenue de l'assemblée à l'extérieur du Canada, notamment à Los Angeles et à Hong Kong.

« Ce sera plus facile à organiser », a indiqué M. Cutler.

MDP maintient son siège social à Montréal parce qu'elle est inscrite à la Bourse de Toronto, mais aussi parce qu'elle peut ainsi avoir accès à des crédits d'impôt et à l'appui d'organismes comme Téléfilm Canada.

Les actionnaires ont cependant eu le plaisir de voir réapparaître quelque chose qui avait disparu sous le règne de Behaviour Communications, les profits.

Après quatre années de pertes, MDP a déclaré un bénéfice net de 5,5 millions en 2001 et de 2,9 millions en 2002.

Cependant, les actionnaires attendent encore une réapparition de la valeur initiale des actions subalternes. Au milieu des années 90, le titre s'échangeait autour de 8 \$. Hier, il s'échangeait à 8 cents.

Plans de location et de financement de Toyota Crédit Canada Inc. Approbation du crédit requise. *En fonction d'une location-bail de 48 mois et d'un taux de location de 4,5 % sur le Highlander V6 4RM (modèle HF21AP-A) avec acompte de 5 141 \$ ou échange équivalent. Premier paiement et dépôt de garantie de 450 \$ exigés au moment de la livraison. Coût total de la location de 23 333 \$ et prix de l'option d'achat de 18 245 \$ basés sur un maximum de 96 000 kilomètres. Des frais de 0,15 \$ s'appliquent pour chaque kilomètre supplémentaire, s'il y a lieu. Prix Accès de 36 490 \$. La location inclut un maximum de 1 260 \$ de frais de transport et de préparation. Immatriculation, assurance et taxes en sus. **Exemple de financement : 20 000 \$ à un taux de financement de 3,9 % par année. Paiement mensuel de 589,59 \$ pendant 36 mois. Frais d'emprunt de 1 125,24 \$. Coût total du prêt de 21 125,24 \$. Offres valables sur tous les modèles Highlander V6 4RM 2003 neufs, loués ou achetés avant le 31 mars 2003. Le concessionnaire peut louer/vendre à prix moindre. Voyez votre concessionnaire Toyota participant pour plus de détails. †Satisfait aux normes des véhicules à faibles émissions (LEV) établies par l'agence américaine pour la protection de l'environnement (EPA) et l'office des ressources atmosphériques de la Californie (CARB).



Facile de dire que vous avez payé plus cher. Si ça vous amuse.



Highlander 2003
Taux de financement de
3,9 %
jusqu'à 36 mois**

Location de
379 \$
par mois, 48 mois*



- Verrous assistés et rétroviseurs chauffants
- Moteur V6 de 220 ch à faibles émissions†
- Régulateur de vitesse
- Système d'accueil sans clé
- Porte-bagages de toit
- Climatiseur
- Accès Toyota. Une expérience d'achat tellement plus sympa: Accès direct au prix, sans aucuns frais cachés. Accès à toutes les informations dont vous avez besoin. Accès sans pression à des conseillers en produit serviables.

Passez voir le concessionnaire Accès Toyota le plus près de chez vous aujourd'hui. Une expérience d'achat tellement plus sympa. Vous pouvez aussi visiter notre site à www.acces.toyota.ca ou composer le **1 888 Toyota-8**.

CAMION TOYOTA
un coup de cœur sans fin

