

DOLLAR
69,47¢ US
-0,26

OR
303,50\$ US
-0,80

ARGENT
9,070\$
+0,044

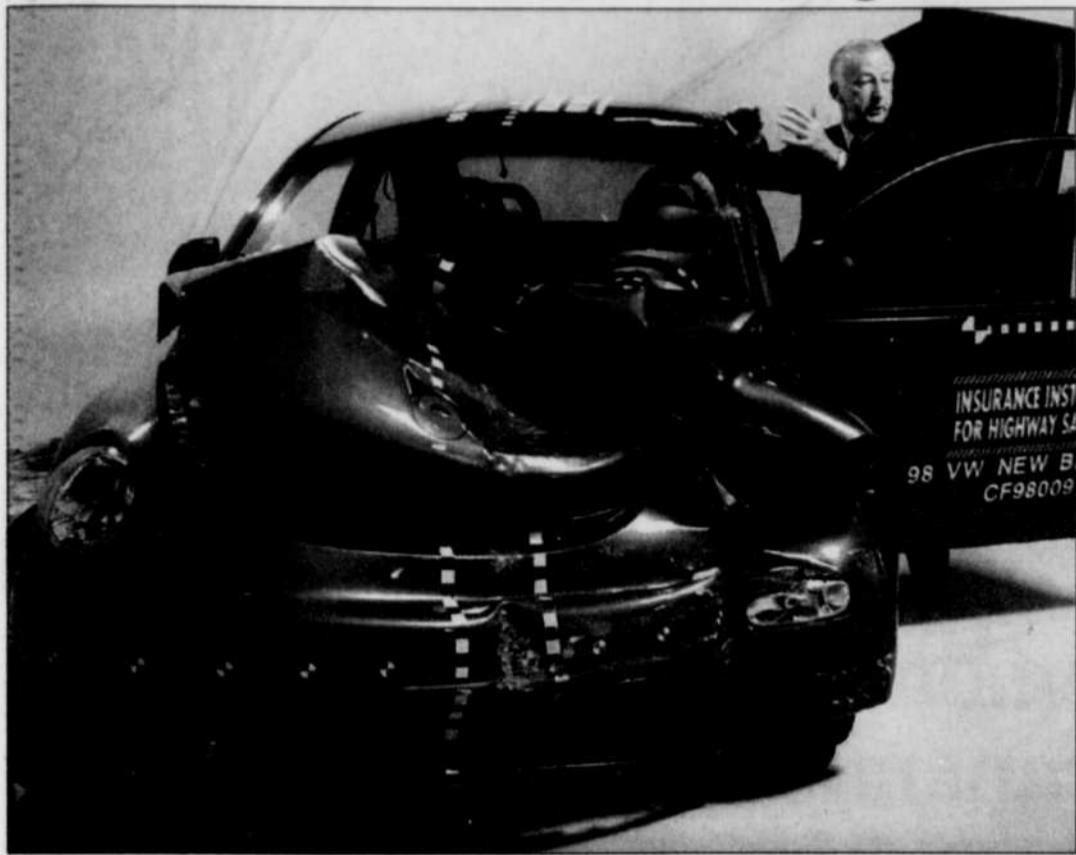
MONTRÉAL
3874,09
-2,32

TORONTO
7720,12
-17,18

NEW YORK
9147,57
-47,09

QUESTIONS D'ARGENT

La meilleure dans sa catégorie



Lors de tests effectués par l'Insurance Institute for Highway Safety, aux États-Unis, la nouvelle Coccinelle de Volkswagen s'en est très bien tirée. Brian O'Neill, président de l'institut, a annoncé que l'auto était le « meilleur choix » en matière de sécurité pour les petites voitures, à la suite de tests simulant des collisions à haute et basse vitesses.

SITES POUR PETITES CENTRALES

Bras de fer entre Hydro et l'État

PIERRE ASSELIN
Le Soleil

■ QUÉBEC — Le gouvernement envisage de racheter à Hydro-Québec les sites hydro-électriques de 50 MW et moins, que la société d'État voulait développer elle-même.

Les petites centrales sont devenues l'objet d'un bras de fer entre le gouvernement et son entreprise d'électricité.

La politique énergétique du Québec prévoit que tous les sites de 50 MW et moins seront accordés au secteur privé. Mais la société d'État avait plutôt décidé de développer elle-même les sites de petite taille qui lui appartenaient, s'ils correspondaient à ses critères de rentabilité et s'ils n'endommageaient pas l'environnement.

Des travaux de construction étaient déjà commencés, dans le cas de la Chute Bell, dans l'Outaouais, et un contrat a été octroyé récemment à une coentreprise Teesult-EBC (Entreprises Bon Conseil) pour la réfection de la centrale des Sept Chutes, à Saint-Ferréol. Il s'agit, dans ce dernier cas, d'un projet de 10 millions \$ pour une centrale de 20 MW.

Hier, une porte-parole d'Hydro à Québec, Claire Trépanier, indiquait que les compagnies de construction avaient été avisées d'interrompre les travaux, le temps de régler ce différend. Le conseil des ministres doit trancher la question très bientôt, peut-être même aujourd'hui.

D'après les informations du SOLEIL, Hydro refuserait de transférer au gouvernement ses

droits sur les quelque 43 sites de moins de 50 MW qu'elle possède. La société accepterait par contre de vendre ces sites au gouvernement, libre à lui, dès lors, d'en disposer à sa convenance.

Cette position serait conforme à la politique du président d'Hydro, André Caillé, qui a toujours tenu à établir une distinction entre les affaires de la société d'État et les politiques du gouvernement. Il a toujours affirmé que c'était au gouvernement d'assumer les coûts de ses politiques si celles-ci ont un impact négatif pour Hydro-Québec.

VALEUR

Entre 1991 et 1994, le gouvernement avait établi la valeur de revente de ces sites à 15 % des revenus estimés de leur première année d'activité.

Mais il reste que tous les sites n'ont pas la même valeur. Certains sont à l'état d'abandon complet alors que d'autres ont été soigneusement entretenus avant et après la fermeture.

C'est d'ailleurs le cas des Sept Chutes, précise M^{me} Trépanier. Les infrastructures sont encore en bon état et toutes les précautions avaient été prises lors de sa fermeture, en 1985, pour faciliter son redémarrage.

La municipalité de Saint-Ferréol est elle aussi intéressée à développer ce site en partenariat avec le secteur privé. Une entente avait en outre été conclue avec Hydro-Québec pour exploiter entre-temps le potentiel récréotouristique de cet endroit magnifique, qui attire jusqu'à 40 000 visiteurs par année.

McWatters veut encore grandir

MARIO SIMARD
Presse canadienne

MONTRÉAL — Après une année 1997 déterminante, marquée par l'acquisition de deux mines en Abitibi qui lui ont valu de passer de prospecteur à producteur d'or, McWatters doit maintenant consolider sa position parmi les 10 plus grandes sociétés aurifères canadiennes.

L'acquisition en septembre des mines Kiena et Sigma, à Val-d'Or, avait immédiatement valu à McWatters de se retrouver au deuxième rang des sociétés minières québécoises, derrière Cambior. Cette transaction de 74,7 millions \$ réalisée avec Placer Dome, en vertu de laquelle celle-ci devenait un important actionnaire de McWatters, avait dû être financée par une émission d'actions de 50 millions \$ ainsi que par des débentures de 30 millions \$.

Du coup, la société fondée en 1994 se retrouvait avec une production annuelle de 183 000 onces d'or (en comparaison, Cambior en a produit 211 000 en 1997 et Placer Dome, première au classement canadien, 880 000) et des revenus de 22 millions \$. Pour reprendre l'expression d'un actionnaire à l'assemblée d'hier, « la grenouille venait d'avaler un boeuf ».

La stratégie de la direction de McWatters consiste maintenant à réduire les coûts d'exploitation, afin d'atteindre la rentabilité dès cette année (un léger bénéfice est prévu en 1998, après une perte nette de 696 000 \$ en 1997) et de donner un peu de valeur à l'investissement des actionnaires (le cours de l'action oscille présentement entre 1,80 \$ et 1,90 \$).

« Nous sommes encore une jeune société productrice qui n'a pas la notoriété des autres », a expliqué, hier, la présidente et chef de la direction de McWatters, Claire Derome. Nous consacrons des efforts importants en marketing pour mieux

nous faire connaître. Il faut aussi que trimestre après trimestre, nos résultats soient conformes à nos prédictions, afin d'établir notre crédibilité. »

Dans un contexte de faibles prix de l'or, qui a entraîné la fermeture de 10 des 45 mines canadiennes en 1997, McWatters mise sur une réduction constante des coûts d'exploitation. Ainsi 23 millions \$ seront investis pour la modernisation des équipements aux installations de Kiena et de Sigma d'ici deux ans et demi.

Le coût direct d'exploitation prévu en 1998 est de 220 \$ US l'once aux installations de Kiena et de 295 \$ US à celles de Sigma.

« Nos installations de Sigma sont celles où nous avons le plus d'efforts à faire (en termes de réduction des coûts), mais aussi celles qui offrent le meilleur potentiel pour améliorer notre capacité financière, a expliqué M^{me} Derome. Ainsi l'année dernière, sous la direction de Placer Dome, cette mine avait un coût moyen de 326 \$ US l'once, puis nous avons réduit ce coût à 313 \$ US au dernier trimestre. »

Les coûts d'exploitation devraient ensuite être abaissés à 270 \$ US l'once en 1999 et 267 \$ US en l'an 2000.

Enfin, M^{me} Derome n'exclut pas d'acquiescer à une nouvelle mine au Canada en 1998, même si sa société jouit présentement d'une marge de manœuvre réduite avec un fonds de roulement oscillant entre trois et cinq millions \$.

« Il y a présentement des occasions d'achat, mais nous devons nous assurer que ces installations répondent à nos critères, a-t-elle dit. C'est-à-dire qu'elles devront contribuer à notre flux de trésorerie et offrir un potentiel d'amélioration des coûts d'exploitation. »

Au premier trimestre de 1998, McWatters a produit 41 383 onces d'or à un coût moyen de 264 \$ US, ce qui s'est soldé par une perte nette de 974 000 \$.

MC WATTERS



Deuxième producteur d'or au Québec et dixième au Canada, Mc Watters emploie 450 personnes. Son siège social est situé à Val-d'Or.

Ses revenus s'élèvent à 21,95 M\$, en 1997; ses pertes atteignent 696 000 \$, soit 0,05 \$ par action.

Producteurs d'or canadiens	Onces
1 Placer Dome	880 000
2 Battle Mountain	446 000
3 Teck	399 000
4 Barrick	286 000
5 Kinross	240 000
6 Prime Ressources	212 000
7 Cambior (Qué.)	211 000
8 Homestake	205 000
9 TVX Gold	191 000
10 McWatters (Qué.)	183 000

Source: McWatters

INFOGRAPHIE, PC / LE SOLEIL

BUDGET ONTARIEN

Baisse d'impôts et plus d'argent pour les enfants

■ TORONTO (PC) — Le gouvernement ontarien a pris les grands moyens, hier, pour adoucir son image avec un budget qui alloue plus d'argent aux services de garde, à l'aide à l'enfance et à la santé des enfants, à la lutte contre la criminalité, et qui par ailleurs abaisse les taxes des entreprises.

Le budget attribue aussi aux politiques des conservateurs la vigoureuse santé de l'économie ontarienne et prédit une nouvelle chute du taux de chômage provincial.

Le déficit projeté pour l'exercice 1997-98 devrait atteindre à 4,2 milliards \$ (comparativement à 5,2 milliards \$ pour cette année), a fait savoir le ministre des Finances Ernie Eves, mais certains font remarquer qu'il aurait pu être carrément éliminé, n'eût été des 4,5 milliards \$ des baisses d'impôts sur le revenu.

Plusieurs économistes soutiennent que ces réductions d'impôts ont eu peu d'impact sur l'économie, mais le ministre Eves a répété à maintes reprises que celles-ci ont au contraire joué un rôle crucial pour stimuler l'économie.

« Dans presque toutes les catégories statistiques, l'Ontario a une performance supérieure à toutes les autres provinces au Canada », affirmait-il au cours d'une conférence de presse, avant d'aller présenter son budget.

« Il doit y avoir une raison pour laquelle les gens veulent investir, investissent effectivement en Ontario. Nous avons diminué les taxes. »

Le ministre, qui a clairement les prochaines élections

BUDGET DE L'ONTARIO



Les points saillants

Le gouvernement ontarien a tenté, hier, d'adoucir son image avec un budget qui alloue plus d'argent aux services de garde, à l'aide à l'enfance et à la santé des enfants, à la lutte contre la criminalité, et qui par ailleurs abaisse les taxes des entreprises.

■ Le déficit projeté pour l'exercice 1997-98 devrait atteindre 4,2 milliards \$.

■ Le ministre a annoncé la dernière tranche (10 %) de la baisse totale de 30 % de l'impôt sur le revenu des particuliers.

■ Un répit aux entreprises torontoises qui paient davantage de taxes foncières et une baisse du taux d'imposition des petites et moyennes entreprises.

■ Le budget alloue 170 millions \$ de plus, sur trois ans, aux sociétés d'aide à l'enfance et une enveloppe de 200 millions \$ à la santé.

■ Ce budget de 56 milliards \$ porte la dette de la province à 105 milliards \$, l'équivalent de 9500 \$ par personne. Il prévoit que le déficit dégringolera à 2,5 milliards \$ en 1999-2000, puis à zéro l'année suivante, et que le taux de chômage pourrait descendre à 6,2 % d'ici l'an 2000.

Ministère ontarien des Finances

INFOGRAPHIE, PC / LE SOLEIL

Voir IMPÔTS en B2 ►

La fête des Mères LATULIPPE

pourquoi pas!

10 mai

LATULIPPE

excursion
plein air
pêche
chasse
voile
canot
camping

OUVERT Aussi les mercredis soir jusqu'à 21 h et les dimanches

637, Saint-Vallier Ouest, Québec Tél.: 418 529-0024 www.latulippe.com ■ staff@latulippe.com

IMPÔTS

Répit aux entreprises

Suite de la B1

dans sa mire, a annoncé la dernière tranche (10 %) de la baisse totale de 30 % de l'impôt sur le revenu des particuliers, applicable à compter du 1^{er} juillet, soit six mois plus tôt qu'initialement prévu.

Il a aussi fait savoir qu'il accorderait un répit aux entreprises — principalement à Toronto — qui paient davantage de taxes foncières que la moyenne provinciale, et commencera à gruger le taux d'imposition des petites et moyennes entreprises.

Le budget alloue 170 millions \$ de plus, sur trois ans, aux Sociétés d'aide à l'enfance (dont les budgets avaient été affectés par les compressions antérieures des conservateurs), 10 millions \$ pour un programme visant à aider les parents à élever des enfants en santé, et une enveloppe de 200 millions \$ à la santé, secteur aux ramifications politiques sensibles.

Après avoir sacré des milliards de dollars dans leurs dépenses — des services gouvernementaux aux refuges pour femmes battues en passant par l'aide sociale —, la plupart des mi-

nistères bénéficieront à tout le moins d'une légère hausse de leur financement cette année, sauf le ministère de la Santé, dont les dépenses sont réduites de 150 millions \$.

DÉNONCIATION

L'opposition a dénoncé le budget, y voyant une tentative pour tenter de faire oublier aux Ontariens les énormes compressions des précédents budgets. « Mike Harris a coupé nos hôpitaux et nos écoles pendant trois ans, a rappelé le leader libéral Dalton McGuinty. Maintenant il veut être ré-élu. Ne lui faites pas confiance. »

Selon le leader néo-démocrate Howard Hampton, les seuls à profiter réellement des réductions d'impôts sont les plus riches Ontariens, tandis que le reste des contribuables paie en fait davantage en frais d'utilisation et taxes foncières.

Ce budget de 56 milliards \$ porte la dette de la province à 105 milliards \$, l'équivalent de 9500 \$ par personne. Il prévoit que le déficit dégringolera à 2,6 milliards \$ en 1999-2000, puis à zéro l'année suivante, et que le taux de chômage pourrait descendre à 6,2 % d'ici l'an 2000.



La Chambre de métiers du Limousin et le Centre de création et d'expansion d'entreprises (CCEE) de Québec ont signé une importante entente portant sur le transfert d'expertises et la transmission d'entreprises. De gauche à droite, M. Louis Drouin, directeur général de Ressources Entreprise; le directeur du CCEE, M. Pierre-André Verreault; la coordonnatrice de la Chambre de métiers du Limousin, M^{me} Anne-Marie Bordes, et le directeur des services aux adultes au collège de Limoilou, M. Marcel Bacon.

Montrusco envisage des acquisitions

MONTRÉAL (PC) — Le bénéfice net de la firme Montrusco & Associés Inc. a atteint 1,3 million \$ au premier trimestre 1998, ce qui représente une hausse de 18 % par rapport au résultat de la même période de l'an dernier. Parallèlement, les produits se sont élevés à 6,4 millions, une augmentation de 21 % sur le trimestre correspondant de 1997.

Ces données ont été communiquées lors de la première assemblée annuelle des actionnaires de Montrusco par M. André Marsan, le président du conseil et chef de la direction de la firme, une société ouverte qui gère près de 9 milliards \$ d'actif.

Le dirigeant a dit que la firme s'était donnée un objectif fort ambitieux pour les prochaines années. « Nous voulons, au cours des cinq prochaines années, et plus vite si le ciel nous le permet, atteindre la taille critique de 50 milliards de dollars d'actif sous gestion. »

M. Marsan a parlé lui-même de rêve pour qualifier cette expansion puis-

que, a-t-il dit, « la croissance interne, prévue à 15 %, ne peut nous mener qu'à 20 milliards de dollars en 2003. »

« Il faudra développer des alliances stratégiques, provoquer des fusions et des acquisitions. À cette fin, nous venons de contracter les services d'une firme d'experts en cette matière. »

M. Marsan a précisé qu'il envisageait fortement une acquisition cette année et une autre l'an prochain.

« Je serais déçu si nous ne pouvions compléter ces acquisitions », a-t-il déclaré. Il ajoute que le gestionnaire montréalais a eu des discussions préliminaires avec trois ou quatre firmes.

En assemblée, il a précisé que Montrusco favorise l'acquisition d'entreprises spécialisées dans la clientèle de détail, offrant des produits complémentaires à ceux qu'elle possède.

En 1997, Montrusco a réalisé des profits de 5,3 millions \$, une augmentation de 31,6 % sur l'année précédente; les revenus ont progressé de 41,3 % pour atteindre 23,4 millions.

PARTENARIAT AVEC LE LIMOUSIN

Lancement d'un nouveau service de « transmission d'entreprises »

RÉJEAN LACOMBE

Le Soleil

■ QUÉBEC — Le Centre de création et d'expansion d'entreprises (CCEE) du collège de Limoilou vient d'ajouter une nouvelle corde à son arc en mettant sur pied un nouveau service de « transmission d'entreprises ». Il s'agit là d'un programme unique au Québec.

La mise en activité de ce service a donné naissance à une première alors que le CCEE et la Chambre régionale de métiers du Limousin ont signé une entente de partenariat portant sur un transfert d'expertises. L'organisme français possède une solide expertise dans le domaine de la transmission d'entreprises.

En vertu de cette entente spéciale, les représentants de la chambre et du centre acceptent d'échanger leurs banques de données respectives portant sur les entreprises du Limousin et de la région qui sont mises en vente, ainsi que la liste de personnes qui veulent se porter acquéreur d'une entreprise.

Coordonnatrice à la Chambre de

metiers du Limousin, Mme Anne-Marie Bordes, explique que ce programme qui est en activité depuis 1985 connaît un important succès. Depuis près de 15 ans, quelque 130 entreprises limousines ont profité annuellement des services de la Chambre de métiers.

BANQUES DE DONNÉES

En fait, « la transmission d'entreprises » a pour but de favoriser la vente d'entreprises existantes à de nouveaux entrepreneurs grâce à la mise en commun de banques d'acheteurs et de vendeurs.

Le directeur du CCEE, M. Pierre-André Verreault, explique que les pourparlers ont débuté en 1996 avec les représentants du Limousin. Au terme de la première année d'activité, il estime que le CCEE viendra ainsi en aide à une cinquantaine d'entreprises de la grande région de Québec et de Chaudière-Appalaches. Dans une seconde étape, il espère bien étendre ce service à l'étendue du Québec.

« Ainsi, explique-t-il, en vertu de cette entente, un Québécois pourrait se porter acquéreur d'une entreprise au Limousin et un entrepreneur de cette région française pourrait lui

aussi devenir propriétaire d'une entreprise de la région de Québec. »

UN BESOIN

M. Verreault croit que ce programme unique répond à un besoin dans la région de Québec. « On rencontre souvent, dit-il, des entrepreneurs âgés qui veulent prendre leur retraite et qui font face à un manque de relève au sein de leur entreprise. »

Après une série de démarches, le CCEE mettra donc en contact celui qui veut vendre son entreprise et un acheteur potentiel. Par la suite, on fera appel aux services de professionnels afin de conclure la transaction.

Le directeur général de Ressources Entreprises, un important partenaire du CCEE, M. Louis Drouin, que depuis 10 ans, les spécialistes de la région cherchaient une formule gagnante afin de venir en aide à ceux qui désirent vendre leur entreprise et ceux qui veulent se lancer dans le monde des affaires.

Il raconte qu'à Québec même un entrepreneur allait mettre la clef dans la porte de son entreprise parce qu'il voulait prendre sa retraite. On a donc réussi à convaincre la trentaine d'employés à se regrouper au sein d'une coopérative et à se porter acquéreur de l'entreprise.

Pour sa part, le directeur des services aux adultes et des projets internationaux au collège de Limoilou, M. Marcel Bacon, croit que ce nouveau service permettra au CCEE de demeurer chef de file dans le secteur de l'entrepreneuriat dans la grande région de Québec.

SUPER PRIX
SUR PRODUITS INFORMATIQUES

FABRICANT ISO 9001 CERTIFIÉ - WINDOWS

GARANTIE 2 ANS
FORMATION À L'ACADÉMIE DU SAVOIR
SUPPORT TECHNIQUE
1 MOIS D'INTERNET GRATUIT
LIVRAISON ET INSTALLATION

PENTIUM® 200 MMX D'INTEL
• Processeur Pentium 200 MMX
• 32 Mogs RAM
• Clavier Win 95
• 1 lecteur 3 1/2" 1.44 Meg
• Disque Dur 2.1 GB FUJITSU
• Moniteur 14 pouces SVGA
• Carte Vidéo 1 Meg
• Haut-parleurs 80 watts
• CD ROM 24X
• Souris
• Garantie 2 ans
Quantité limitée (5 ordinateurs)

PENTIUM® II 266 MHZ D'INTEL
• Carte mère 440 LX ATX AGP Boîtier ATX
• 32 Mogs SDRAM
• 1 lecteur 3 1/2" 1.44 Meg
• Disque dur 2.1 GB FUJITSU
• Moniteur 14 pouces SVGA
• Carte Vidéo S3 3D 2 Mogs ext. 4 Mogs
• Clavier Win 95 • Souris
• CD ROM 24X
• Sound Blaster Compatible 3D
Haut-parleurs 80 watts
• Fax/Modem 56 K voice
• Garantie 2 ans
Quantité limitée

RABAIS 250\$ 989\$ **RABAIS 300\$ 1379\$**

QUEBEC, 840 Boulevard 627-0840
QUEBEC, 2 Saint-Jean 524-9431 **La clef de sol** LÉVIS, 170 rte Kennedy 833-9636
ET CERTAINS MARCHANDS AFFILIÉS

ZURICH DU CANADA
COMPAGNIE D'ASSURANCE-VIE

AVIS DE LA 98^e ASSEMBLÉE GÉNÉRALE ANNUELLE ET ASSEMBLÉE EXTRAORDINAIRE DES ACTIONNAIRES ET DES TITULAIRES DE POLICES AVEC PARTICIPATION

AVIS est par les présentes donné que la 98^e Assemblée générale annuelle et assemblée extraordinaire des actionnaires et des titulaires de polices avec participation de Zurich du Canada Compagnie d'Assurance-Vie (la « Compagnie ») se tiendra dans la bibliothèque du University Club of Toronto, 380, avenue University Toronto (Ontario) Canada, le jeudi 4 juin 1998, à 11 h, heure locale.

Les titulaires de polices qui souhaitent recevoir de plus amples renseignements au sujet de l'ordre du jour de la réunion sont priés de faire parvenir une demande écrite à la Secrétaire de la Compagnie à l'adresse figurant ci-dessous.

TORONTO, le 1^{er} mai 1998

Par ordre du Conseil
Claire B. King
Secrétaire

Zurich du Canada Compagnie d'Assurance-Vie
Bureau 2500 - 400, avenue University
Toronto (Ontario) M5G 1S7

ZURICH

Qu'ont en commun M. Pinsonneault, dépositaire Radio Shack et M. Roy, quincaillier Euréka?

A Des clients servis rapidement.
B Un inventaire accessible en tout temps à partir de leur caisse.
C Un sympathique sourire.
D Un accès direct au dossier de service et de crédits de chaque client.

Toutes ces réponses sont bonnes car ils utilisent tous deux le nouveau logiciel Point de vente Fortune 1000.

Épargnez 300\$: profitez du spécial de lancement du nouvel ensemble Point de vente Fortune 1000

2505, boul. Wilfrid-Hamel
Québec (Québec) G1P 2H9
Tél.: (418) 527-9628 Téléc.: (418) 527-4306

La succès de votre entreprise commence à votre caisse.

SOLUTION INNOVATIVE AFFAIRES

1380069

4-Runners, Pathfinders, voici ce qu'en pense un expert après avoir vu le Rodeo.

ISUZU Rodeo 4x4 1998
299\$/mois*
Ball de 36 mois - Avec un versement initial ou échange équivalent de 3950\$
Transport, préparation et taxe d'accès inclus. PDSF 30 410\$

ISUZU
Loin devant.

4585, boul. de la Rive-Sud, Lévis
835-1888

SATURN SAAB ISUZU Rive-Sud LÉVIS

Modèle Isuzu Rodeo S 1998 de base (15A). *Ces mensualités sont calculées sur un bail de 36 mois et comprennent le transport (650\$) et la taxe d'accès (100\$). Par contre l'immatriculation, l'assurance et les taxes ne sont pas incluses. À la signature du contrat, un premier versement plus taxes ainsi qu'un dépôt de garantie remboursable vous seront demandés. Pendant la durée du bail, le kilométrage qui vous est alloué est de 60 000 km et chaque kilomètre supplémentaire ne vous coûtera que 12¢. Passez nous voir pour un plan de location qui tient compte d'un versement initial et des mensualités convenant à votre budget. 1PDSF. Les roules en alliage présentées ici ne sont pas disponibles sur le modèle S.

FINANCES PERSONNELLES
ET FAMILIALES

Que de craintes et de gêne

Quand j'écrivais, le mois dernier, que l'argent est un sujet « tabou » dans les chaumières québécoises, j'étais loin d'imaginer à quel point les craintes sont vives et la gêne profonde quand vient le temps de discuter gros sous avec les proches de la génération qui précède ou qui suit.

Les témoignages de nombreux lecteurs ont démontré que l'obligation de régler des questions pécuniaires avec ses parents ou avec ses enfants, provoque des situations parfois dramatiques.

Bien peu ont suggéré des voies pour faciliter la communication.

Avant d'aborder cet aspect positif, je continue d'espérer des exemples de gens qui croient avoir trouvé la bonne façon d'affronter leurs problèmes.

En attendant, il faut cependant faire un survol des points de vue moins optimistes.

« Vous avez raison de dire qu'une certaine gêne s'installe lorsqu'il est question d'argent entre les générations », écrit un lecteur de 76 ans qui aime bien conseiller ses enfants sur la gestion de leurs finances, mais qui avoue parler rarement avec eux de sa propre situation.

Il ajoute que son plus jeune fils a abusé de sa générosité et qu'il a dû lui « couper les vivres ».

Sur le ton de la confession, une veuve de Québec trouve que ses quatre enfants ont tous, avec leurs propres enfants, assez de responsabilités sans en remettre.

À l'opposé, une internaute de 43 ans souligne dans son message que nous avons peut-être peur d'être mal reçus par nos parents.

Pourtant, dit-elle, « il me semble très important de pouvoir discuter d'argent avec eux, pour éviter qu'ils soient dans le besoin sans qu'on le sache ».

La crainte de faire un geste qui compromettrait par exemple la capacité d'une personne âgée de recevoir le supplément de revenu garanti (fédéral) qui s'ajoute à son actuelle prestation de sécurité de la vieillesse est revenue à plusieurs reprises dans les communications. C'est ce qui risque d'arriver quand deux personnes se mettent « en ménage ».

Dans ce même ordre d'idées une autre dame dans la quarantaine s'inquiète de l'impact qu'au-



Louis Tanguay

L.Tanguay@lesoleil.com

ra sur les finances de sa mère la transformation en capital de la maison et du lopin de terre légués par son père.

La lettre de madame « R » indique que sa mère est très secrète sur les questions financières, et a commencé, à 73 ans, à souffrir de pertes de mémoire.

Heureusement, dit-elle, elle et ses quatre frères et soeurs disposent d'un mandat en cas d'incapacité, mais trouvent difficile de l'appliquer. Jusqu'à récemment, la mère n'avait jamais voulu être aidée ou conseillée par ses cinq enfants.

Ils veulent pourtant préserver le patrimoine de leur mère, même si, en raison de leur nombre, ils savent bien que l'héritage ne sera pas très élevé: « Nous ne vivons pas pour cela, mais, lorsque l'argent est en cause, il y a de fortes discussions dans toutes les familles et nous ne ferons pas exception à la règle », craint-elle.

Une autre lectrice pense que la peur de ne pas savoir comment on peut aider l'autre sans se placer soi-même en mauvaise posture retient

beaucoup de gens de discuter de cette question.

HANTISE SUPRÊME

Finalement, la hantise suprême c'est le testament.

Agissant comme liquidateur de la succession de son père décédé 20 ans après la séparation d'avec sa mère, un homme de 36 ans raconte dans une longue missive que c'est la dernière fois qu'il accepte une telle charge.

Voici quelques extraits de ses propos amers: « Quand on agit et qu'on aide, on s'expose à toutes les critiques. (...) Il n'y a rien de pire que l'argent pour semer la zizanie dans une famille. »

Un autre lecteur ajoute que traiter inégalement ses enfants dans un testament risque de les diviser. Le testament, dit-il, ce n'est pas le lieu pour régler des comptes en déshéritant, en punissant en donnant moins ou en faisant la morale.

Par contre, ajoute-t-il, un enfant aidé du vivant de son parent devrait être avisé que l'aide reçue est un héritage anticipé.

Autant d'arguments pour inciter les aînés et leurs descendants à ne pas laisser épaissir le mur du silence entre eux et pour les inviter à continuer d'alimenter le débat par leurs commentaires et suggestions.

Des rénovations majeures aux Galeries Chagnon

PIERRE PELCHAT
Le Soleil



Nika Bernard, directrice du centre commercial, Normand Blouin, vice-président de Cadillac Fairview, le député Jean Garon, le maire Denis Guay et l'ex-maire Vincent Chagnon.

340 M\$ US
pour aider
le huard

OTTAWA (PC) — La Banque du Canada a dépensé 340 millions \$ US en avril pour maintenir la valeur du dollar canadien, a indiqué, hier, le ministère des Finances.

Plutôt que de relever les taux d'intérêt, la banque centrale utilise fréquemment ses réserves de devises américaines pour acheter des dollars canadiens afin d'en consolider la valeur.

C'était la première fois, depuis janvier, que la Banque du Canada achetait des dollars canadiens sur les marchés de changes étrangers.

En mars et en février, le dollar canadien s'étant relevé d'un épisode de ventes massives de la devise, la Banque du Canada avait vendu des dollars canadiens pour soutenir ses réserves de devises américaines.

Dans l'ensemble, les réserves d'Ottawa ont chuté de 636 millions \$ US pour se chiffrer à 21,78 milliards \$, parce que le gouvernement a aussi réduit sa dette étrangère.

50\$ COUPON-RABAIS 50\$
SUR REMPLACEMENT DE
PARE-BRISE

Où, si possible, réparation sans frais (franchise)
La réclamation d'assurance, on s'en occupe pour vous. Appelez-nous!

+ LAVAGE INTERIEUR ET EXTERIEUR GRATUIT
(valeur de 20\$)

+ 10\$ D'ESSENCE GRATUITE

Ouvert le soir et le samedi en prenant rendez-vous. Appelez-nous.

Véhicules de
courtoisie sur
demande

20 ans
d'expérience,
ça compte

À 10 minutes des ponts

NEW LOOK
AUTO CARREFOUR INC. Lévis
Vitres et accessoires d'auto + lave-auto
4585, boul. de la Rive-Sud
(Dans les locaux de Saturn Rive-Sud)
835-0404



BRASSARD CARRIER
COMPTABLES AGRÉÉS S.E.N.C.

1651, Chemin Sainte-Foy, suite 200
Québec (Québec) G1S 2P1
Télécopieur : (418) 682-0282
Téléphone : (418) 682-2929
E-mail : bca@sympatico.ca
Site web : www3.sympatico.ca/bca

c'est une
Maman, Perle!

Offre extraordinaire

Une sélection
spéciale de
perles cultivées
et d'eau douce

Un cadeau idéal

Jusqu'à

pour la

fête des Mères

50%
douceet

Des bijoutiers pas ordinaires!
Place Laurier Place Fleur de Lys
Place Ste-Foy Galeries de la Capitale

aussi à:
Chicoutimi (Place du Saguenay), Jonquières (Place Centre-Ville), Sherbrooke (Carrefour de l'Estrie), Victoriaville (La Grande Place des Bois-Francs), Granby (Galeries de Granby), St-Basile (Promenades St-Basile), Brossard (Mail Champlain), Pointe-Claire (Fairview), Pointe-Claire (Gatineau), Promenades de l'Outaouais.

Conférence des recteurs et des
principaux des universités du Québec

APPEL D'OFFRES

La Conférence des recteurs et des principaux des universités du Québec (CREPUQ) demande des offres pour un Régime collectif d'assurance-maladie et hospitalisation pour étudiants étrangers d'établissements universitaires québécois.

Toutes les conditions du présent appel d'offres sont contenues dans un document (cahier des charges) qui peut être obtenu sur demande d'un officier reconnu d'un assureur, à compter du 6 mai 1998, auprès de Morneau Sobeco Coopers & Lybrand, au 900, boulevard René-Lévesque Est, bureau 500, Québec G1R 2B5 (téléphone: (418) 529-4536).

Pour être considérée, toute soumission devra être transmise sous pli scellé, en deux copies, au plus tard le 3 juin 1998, à 11 heures, heure d'ouverture des soumissions (en présence des soumissionnaires) à la CREPUQ; à l'attention de monsieur Elvio Bueno, au 300, rue Léo-Pariseau, bureau 1200, Montréal, C.P. 952, succursale Place du Parc H2W 2N1.

Les universités participantes ne s'engagent à accepter ni la plus basse, ni aucune des soumissions et n'encourent aucune obligation de quelque sorte envers les soumissionnaires.

75% - RENDEMENT sur CAPITAL INVESTI

Manufacturier et exportateur de bois de dimension pour parqueterie en érable et cerisier recherche financement très temporaire (maximum 10 jours), pour financer des commandes vendues à l'exportation (Suède, Belgique, États-Unis, Asie, etc.).

Façon de procéder: bailleur de fonds avance 48 500\$ et est remboursé 10 jours plus tard de 50 000\$. Un numéro de contrat est attribué lors de l'avance et celui-ci correspond à une livraison, dont la valeur moyenne est de 62 000\$.

Délai de fabrication: maximum 10 jours ouvrables.
Commandes en carnet: 12 actuellement avec lettres d'intention pour plus de 100 au cours des prochains 12 mois.

GARANTIES OFFERTES:

1. Les fonds sont administrés par un bureau d'avocats de Victoriaville dans un compte "in Trust", seuls les argentés servant à la réalisation du container y sont tirés.
2. Compte à recevoir est garanti par la S.E.E. et aucun container ne quitte notre usine sans qu'il n'ait été payé.
3. Bailleur de fonds est propriétaire des bois servant à la fabrication du container.
4. Bailleur de fonds est garanti par le compte à recevoir jusqu'au parfait paiement de son avance.

EXEMPLE: avec 48 500\$ placé 2 fois par mois, le rendement annuel total sera de 36 000\$ ou plus de 72% sur base annuelle.

POUR INFORMATIONS ADDITIONNELLES:

E.M.D.I.
(Jour) Tél.: (819) 367-3450
(Jour) Fax: (819) 367-2745
(Fin de semaine) Fax: (819) 752-7770
Demander: G.C.

GRAND SOLDE

Réouverture

en force

**DÈS
AUJOURD'HUI
9H00**

**GRATUIT
CADEAUX
SURPRISES**

Aux 100 premiers clients
chaque jour
Valeur jusqu'à 25\$
Jusqu'au dimanche 10 mai

Bermudas
COMPASS NORTH
Prix cour. 34,99

24⁹⁹



Maillot de bain
TYR FDV, pour femme
Prix cour. 49,99

29⁹⁹

Maillot de bain
KESS avec short
Prix cour. 89,99

39⁹⁹

Casquette
NIKE ou ADIDAS
Pour junior
Valeur de 21,99

10⁹⁹

Bas soquette
Paquet de 3
Prix cour. 6,99

2⁴⁹



29⁹⁹



**ULTRA
WHEELS**

Patins à roues alignées
ULTRAWHEEL
Quest Attack
Prix cour. 159,99

89⁹⁹

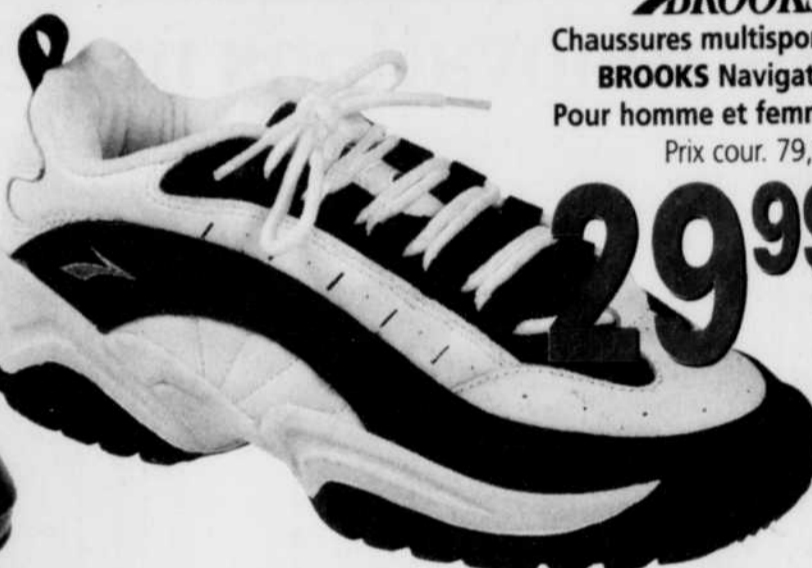
SALOMON
Chaussures d'extérieur
Pour homme et femme
SALOMON Excentric '97
Prix cour. 99,99

69⁹⁹



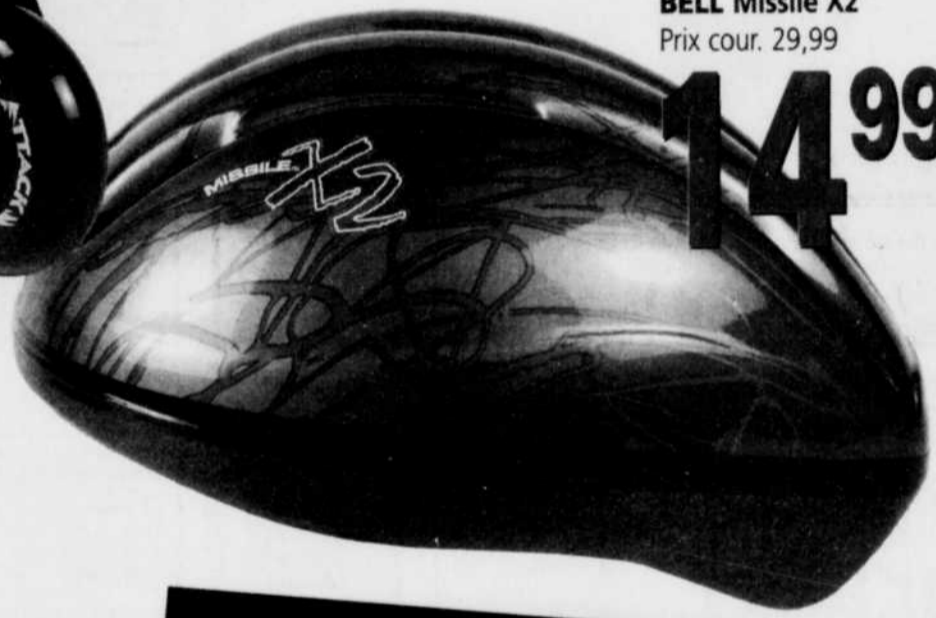
BROOKS
Chaussures multisports
BROOKS Navigator
Pour homme et femme
Prix cour. 79,99

29⁹⁹



Casque de vélo
BELL Missile X2
Prix cour. 29,99

14⁹⁹



Sac de golf
FAIRWAY
Prix cour. 169,99

69⁹⁹

Gants de golf
McGREGOR Cabretta
ou **WILSON Ultra Duo**

Balles de golf
MAXFLI XXX outs
boîte de 12
(maximum 3 par client)

AU CHOIX

9⁹⁹



DES CENTAINES D'AUTRES RABAIS EN MAGASIN.

SOLDE D'UN JOUR

MERCREDI 6 MAI DÈS 9H00

VÊTEMENTS

Lot de vêtements
de golf, **AUDVIK**
Valeur jusqu'à 89,99

ÉQUIPEMENTS

Ballon de soccer
ADIDAS
Prix cour. 29,99

Sac de golf
MIZUNO
Prix cour. 139,99

Gant de baseball
EASTON EX1353 13" ou
LOUISVILLE LPS 8 13.5"
Valeur jusqu'à 129,99

CHAUSSURES

Chaussures multisports
BROOKS Crest ou
Contour pour junior
Prix cour. 49,99

Chaussures de jogging
ADIDAS Flyer
Pour femme
Prix cour. 79,99

Chaussures de golf
ETONIC Stabilite
Pour homme et femme
Prix cour. 114,99

**sports
experts®**

**UN
SEUL
ENDROIT**

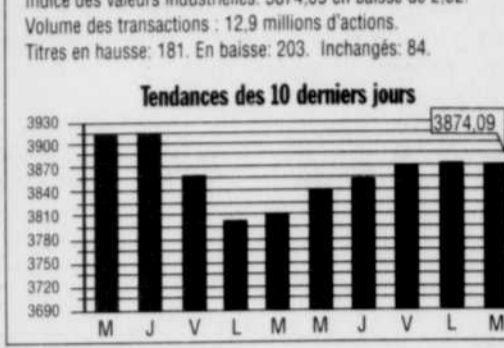
Place Laurier

Ouvert du Lun. au Sam. dès 9h00
Dimanche dès 10h00

LE MARCHE BOURSIER

La valeur des titres est exprimée en dollars. Les lettres a et b différencient les catégories d'actions ordinaires sans droit de vote; le j précède le symbole d'une compagnie junior à la Bourse de Montréal; f= action ordinaire sans droit de vote ou à droit de vote subalterne; p ou o= actions assujetties à des règlements; pr= privilégiées; r= actions privilégiées dernier dividende pas encore versé; u= unité de capital-actions; v= dividende variable; wt ou w= bon de souscription (warrant); z= lot brisé.

XXM
Indice des valeurs industrielles: 3874,09 en baisse de 2,32.
Volume des transactions: 12,9 millions d'actions.
Titres en hausse: 181. En baisse: 203. Inchangés: 84.



Titres Ventes Haut Bas Fern Chang.

Table listing various stocks and their market performance, including columns for stock name, price, and change.

K&M
Kaufbein 1000 0.18 0.18 +0.02
K&M 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the K&M category with their respective prices and changes.

G&J
G&J 1000 0.18 0.18 +0.02
G&J 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the G&J category with their respective prices and changes.

R&S
R&S 1000 0.18 0.18 +0.02
R&S 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the R&S category with their respective prices and changes.

N&Q
N&Q 1000 0.18 0.18 +0.02
N&Q 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the N&Q category with their respective prices and changes.

TaZ
TaZ 1000 0.18 0.18 +0.02
TaZ 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the TaZ category with their respective prices and changes.

Titres les plus actifs
Titres Ventes Haut Bas Fern Chang.

Table listing the most active stocks with their market performance.

TSE-300
Indice des valeurs industrielles: 7720,12 en baisse de 17,18.
Volume des transactions: 115,3 millions d'actions.
Titres en hausse: 402. En baisse: 615. Inchangés: 307.



Titres Ventes Haut Bas Fern Chang.

Table listing various stocks and their market performance under the TSE-300 index.

D&F
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the D&F category with their respective prices and changes.

D&F
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the D&F category with their respective prices and changes.

D&F
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the D&F category with their respective prices and changes.

D&F
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the D&F category with their respective prices and changes.

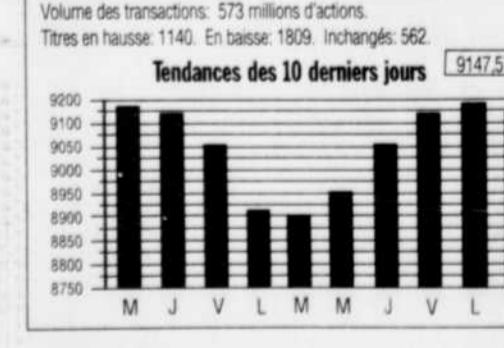
G
G 1000 0.18 0.18 +0.02
G 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the G category with their respective prices and changes.

G
G 1000 0.18 0.18 +0.02
G 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the G category with their respective prices and changes.

DOW JONES
Indice des valeurs industrielles: 9147,57 en baisse de 45,09.
Volume des transactions: 573 millions d'actions.
Titres en hausse: 1140. En baisse: 1809. Inchangés: 562.



Titres Div. (V100) Haut Bas Fern Chang.

Table listing various stocks and their market performance under the Dow Jones index.

D&F
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the D&F category with their respective prices and changes.

D&F
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the D&F category with their respective prices and changes.

D&F
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the D&F category with their respective prices and changes.

D&F
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02
D&F 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the D&F category with their respective prices and changes.

H&J
H&J 1000 0.18 0.18 +0.02
H&J 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the H&J category with their respective prices and changes.

H&J
H&J 1000 0.18 0.18 +0.02
H&J 1000 0.18 0.18 +0.02

Table listing stocks under the H&J category with their respective prices and changes.

New York

Fonds mutuels

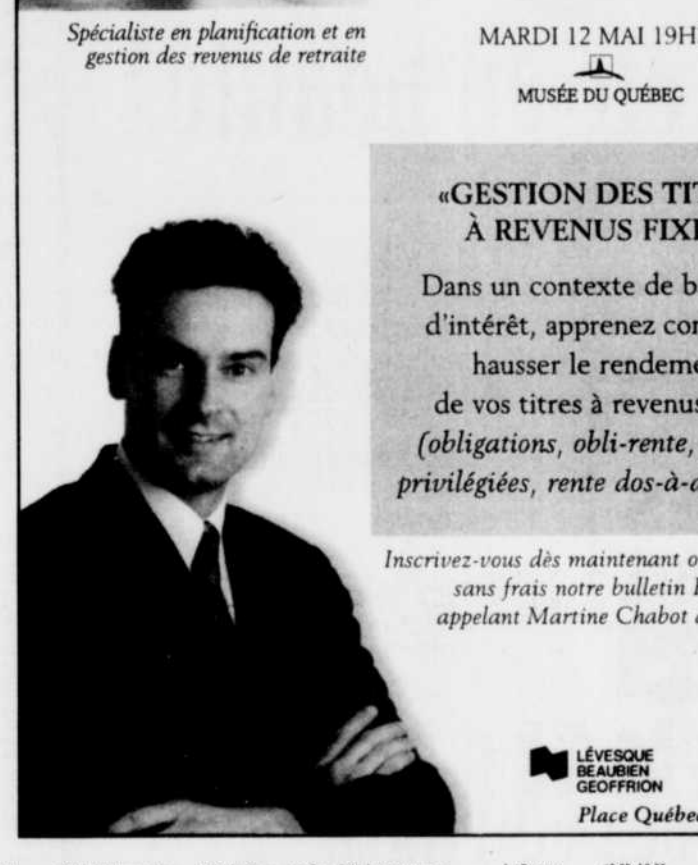
Prix de fonds de placement obtenus de Fundata Canada Inc. à 17h30. Hier. Les prix rapportés sont ceux de la valeur de l'actif net par action (VANPA) au dernier calcul de l'unité, et sont tournés à titre d'information seulement. La confirmation des prix devant être obtenue du fonds. n. pas de frais de vente, q. frais de courtage, q. frais prélevés à l'achat ou au rachat, y. VANPA différée, z. non disponible pour achat, x. argent US, x. dividende, m. achat minimum de 150 000\$ (*) non-membre de l'Institut des fonds de placement du Canada.

Table listing various mutual funds with columns for fund name, category, and performance metrics. Includes sections for Canadian, US, and International funds.

Table listing various mutual funds with columns for fund name, category, and performance metrics. Includes sections for Canadian, US, and International funds.

Les séminaires de planification et de gestion des revenus de retraite

ÉRIC MOORE



Spécialiste en planification et en gestion des revenus de retraite

MARDI 12 MAI 19H30 MUSÉE DU QUÉBEC

«GESTION DES TITRES À REVENUS FIXES»

Dans un contexte de bas taux d'intérêt, apprenez comment hausser le rendement de vos titres à revenus fixes (obligations, obli-rent, actions privilégiées, rentes dos-à-dos, etc.).

Inscrivez-vous dès maintenant ou commandez sans frais notre bulletin Partenaires en appelant Martine Chabot au 649-2557

Table listing various mutual funds with columns for fund name, category, and performance metrics. Includes sections for Canadian, US, and International funds.

Table listing various mutual funds with columns for fund name, category, and performance metrics. Includes sections for Canadian, US, and International funds.

Table listing various mutual funds with columns for fund name, category, and performance metrics. Includes sections for Canadian, US, and International funds.

Toronto

Suite de TORONTO

Titres Ventes Haut Bas Ferm. Chang.

Table listing Toronto stock market data with columns for stock name, price, and change.

NAQ

Table listing NAQ stock market data with columns for stock name, price, and change.

Plains et

Table listing Plains and other stock market data with columns for stock name, price, and change.

FONDS AUTOMATISÉS

Table listing automated funds with columns for fund name, price, and change.

RAS

Voir TORONTO en B 11

Toronto

Table of market data for Toronto, including various stock indices and prices.

Table of market data for various Canadian stocks and sectors.

T&Z Table: Table of market data for T&Z stocks.

Table of market data for various Canadian stocks and sectors.

Table of market data for various Canadian stocks and sectors.

Table of market data for various Canadian stocks and sectors.



Venez préparer votre été en beauté!



SALON VACANCES ET LOISIRS D'ÉTÉ Entrée gratuite

DU 8 AU 10 MAI PARC RÉCRÉATIF, GALERIES DE LA CAPITALE

- Des centaines de destinations pour vos vacances d'été! Tombez sous le charme des plus beaux coins du Québec! Venez également rencontrer des exposants des Maritimes, de la Nouvelle-Angleterre et de la Côte-Est américaine.

- Aventure, pêche, camping, excursion à vélo, événements culturels, agrotourisme et plus encore! Forfaits spéciaux offerts sur place et nouvelles destinations à découvrir. Assistez aux spectacles et conférences à la Place d'animation Le Soleil.

Bourse américaine

Table of US market data including indices and stock prices.

Obligations

Table of US bond market data including yields and prices.

HEURES D'OUVERTURE Vendredi: 11h00 à 21h00 Samedi: 10h00 à 17h30 Dimanche: 11h00 à 17h00



SIX ANS. QUATRE SAISONS. UN SEUL PNEU.



À tous d'une année, les conditions de conduite peuvent varier du tout au tout. Pour faire face aux situations les plus diverses, un pneu s'impose: le Michelin X-One. Il vous offre: Des lamelles et rainures uniques qui en font le meilleur des pneus toutes saisons en hiver. Une adhérence supérieure sur chaussée mouillée. Un confort de conduite exceptionnel. Une garantie de 6 ans, sans limite de kilométrage.

GARANTI. MICHELIN One QUATRE PNEUS EN UN

Consultez les Pages Jaunes pour le revendeur autorisé Michelin le plus près.





Aujourd'hui, prenez un Big Mac® à la santé des enfants.

Pour chaque Big Mac® vendu, 1\$ sera versé aux Œuvres pour enfants
Ronald McDonald et à des organismes locaux pour enfants.

Une invitation toute spéciale des franchisés et des 13 000 membres de la famille McDonald's,
heureux de contribuer avec vous au mieux-être de nos tout-petits.



GRAND McDON.

DANS TOUS LES RESTAURANTS MCDONALD'S

www.grandmcdon.org

©1998, Les Restaurants McDonald du Canada Limitée À l'usage exclusif des Restaurants McDonald du Canada Limitée et de ses franchisés.

OPINIONS

LE QUOTIDIEN DE LA CAPITALE

Président du conseil d'administration PIERRE DES MARAIS II
Président et Éditeur GILBERT LACASSE
Rédacteur en chef GILBERT LAVOIE
Directeur de l'édition J.-JACQUES SAMSON
Directeur de l'information MICHEL SAMSON

ÉDITORIAL

Le Mail: un effort peu commun de revitalisation

La Ville de Québec a proposé un plan pour revitaliser la partie de la rue Saint-Joseph qui forme le Mail centre-ville. Un plan qui dans trois, cinq ou dix ans, lui ferait retrouver l'allure qu'elle avait avant qu'on la recouvre d'un toit. Ce projet est audacieux parce qu'il fait le pari qu'une rue Saint-Joseph ouverte attirera la clientèle. On veut lui donner un caractère artistique, un air de festival.

Dans une première phase, que la Ville pourrait réaliser dès l'an prochain, on enlèvera le toit du Mail entre les rues de la Couronne et de la Chapelle. La rue sera refaite et la circulation en auto sera autorisée vers l'est. Dans une deuxième phase, qui pourrait survenir dans quelques années, la Ville retirera le toit du Mail entre les rues de la Chapelle et Saint-Dominique.



Jean Martel

J.Martel@lesoleil.com

On ne peut blâmer la Ville de proposer des solutions aux problèmes du Mail centre-ville. Ces problèmes, on les connaît: une clientèle clairsemée, des magasins qui ferment leurs portes, un Mail où flotte un air de désolation.

Bien entendu, le Mail ne peut faire mieux que le milieu où il se trouve. Le quartier Saint-Roch a connu une période de déclin; une partie de la population a choisi d'habiter ailleurs et le commerce de détail est tombé en chute libre. Heureusement, la Ville a déployé des efforts peu communs pour sortir ce quartier de l'ornière.

Petit à petit, on voit apparaître du neuf ici et là: l'ouverture de l'École nationale d'administration publique, la construction prochaine de 90 logements dans l'Espace Saint-Roch, la transformation d'une partie du magasin J.-B. Laliberté en logements et bureaux pour travailleurs autonomes. Il y a quelques années, c'était la transformation de l'édifice La Fabrique.

Le projet de la Ville d'ouvrir le Mail centre-ville constitue un des moyens de ramener le quartier et de lui insuffler plus de dynamisme.

L'enthousiasme de la Ville est-il réaliste? Peut-on redonner à la rue Saint-Joseph sa gloire d'antan? L'image d'une foule déambulant sur les trottoirs du quartier Saint-Roch relève-t-elle de l'imagination plus que de la réalité?

Personne n'est prophète, mais d'autres parties de la ville ont connu un essor qu'on n'aurait pu imaginer. Prenons le quartier Saint-Jean-Baptiste. Une population relativement jeune y demeure; des commerces et des restaurants, qui donnent un cachet particulier à cette partie de la ville, y ont vu le jour.

Les centres-villes n'ont pas à rougir devant les banlieues: leur vie communautaire y est très dynamique et la solidarité entre les gens réussit à s'exprimer plus concrètement.

Le quartier Saint-Roch, profondément blessé par l'évolution des dernières décennies, essaie de renaître. Les difficultés sont nombreuses et les moyens ne donnent pas toujours, à court terme, les résultats qu'on espère. Par exemple, il a fallu attendre quelques années avant que le Jardin Saint-Roch attire de nouvelles habitations.

Le retrait du toit du Mail centre-ville, du moins dans la phase 1, apparaît comme une bonne solution. Les commerçants de cette partie du Mail semblent d'accord. Toutefois, la phase 2 nous convainc difficilement. Les consommateurs ont l'habitude de magasiner à l'abri du froid et du grand vent. C'est sans doute une des raisons pour lesquelles ils fréquentent les centres commerciaux.

Aussi, avant de faire l'opération, faudra-t-il s'assurer qu'elle fera plus de bien que de mal.

Les gens ont pris l'habitude de magasiner à l'abri



CARREFOUR DES LECTEURS

Vive l'action pacifique!

Je suis très fier qu'un jeune Québécois ait eu l'audace d'attirer l'attention du grand public en sortant sa chaise de député de la Chambre des communes. Nous avons la chance de vivre dans un pays libre, et c'est merveilleux de voir que la relève a le courage de son idéal. S'engager dans l'action politique pour bâtir une société plus juste n'est pas facile. Il y aura toujours des défaitistes pour dire que l'écart entre les riches et les pauvres est un problème insoluble. Ou, plus grave encore, des esprits étroits qui diront à celui qui soulève le débat que ce n'est pas sa responsabilité. S'engager dans l'action politique pour bâtir une société plus juste n'est pas facile. Il y aura toujours des défaitistes pour dire que l'écart entre les riches et les pauvres est un problème insoluble. Ou, plus grave encore, des esprits étroits qui diront à celui qui soulève le débat que ce n'est pas sa responsabilité.

Il faut écouter les penseurs sérieux et reconduire, comme Albert Jacquard et Ricardo Petrella, qui écrivent des livres et donnent des conférences. Ils apportent des idées nouvelles à ceux qui se préoccupent du développement harmonieux de nos sociétés. Leur pensée doit influencer nos jeunes et surtout ceux qui détiennent le pouvoir politique. Comment reprocher au jeune député Tremblay de déplacer les meubles pour attirer l'attention? Au contraire, il doit être félicité d'avoir utilisé un moyen pacifique. Son enthousiasme et sa ferveur devraient entraîner des résultats positifs. Le débat de société sur l'écart grandissant entre les riches et les pauvres à l'échelle mondiale, dans un contexte de mondialisation des marchés, est très important et nous concerne tous. Il pourrait devenir un sujet rassembleur. Quel beau défi!

Lise Barras
Saint-Nicolas

Suspendue?

Nous nous adressons à Véronique Morissette, de l'école Marguerite-de-Lajemmerais, qui a été suspendue pour une malheureuse histoire de teinte de cheveux. Nous t'appuyons entièrement dans ta démarche et trouvons ridicule que tu ne puisses pas suivre tes cours à cause de tes cheveux bleus. Nous pensons que, puisque tu es une bonne élève qui n'a pas de problèmes, ils ne devraient pas te renvoyer. Nous croyons aussi qu'ils devraient plutôt renvoyer les élèves qui ont des problèmes de comportement et qui ne sont pas différents physiquement. Deux élèves d'une école secondaire de Québec
Véronique Amyot et Jasna Karadzic

Désinformation et lavage de cerveaux

M. Rémillard, de Lévis, dont les propos, pour ne pas dire les élucubrations, ont été publiés dans LE SOLEIL du 29 avril, est un exemple frappant de ce que la désinformation et la propagande peuvent accomplir. Tout d'abord, il affirme que M. Charest nous est envoyé par le Canada anglais, alors que nous savons fort bien que ce sont les sondages répétés faits au Québec qui lui ont indiqué le chemin de son avenir. Quant au report du déficit zéro, entendons-nous d'abord sur le fait que le PQ n'y parviendra pas dans les délais prévus, malgré ses nombreuses déclarations à cet effet. Ce n'est pas en reportant ses dettes sur les sociétés d'État, les municipalités et les commissions scolaires qu'il y parviendra. Ensuite, M. Charest souligne tout simplement que l'atteinte du déficit zéro ne doit pas se faire sur le dos des malades hospitalisés. Aucun fédéraliste ne prétend que le Québec ne peut assumer seul son destin. Nous affirmons simplement que le développement du Québec et la survie de la civilisation francophone en Amérique sont mieux assurés par son appartenance à l'ensemble canadien, alors que la séparation n'aurait comme effet que de créer un pays marginal dont les citoyens continueraient à s'entre-déchirer pour des questions linguistiques. D'ailleurs, le PQ admet que le Québec doit demeurer un partenaire du Canada, mais lorsque ce sont les fédéralistes qui en parlent, ils appellent cela de la «collaboration» dans le sens péjoratif du terme. De plus, comparer le PLQ au gouvernement de Vichy, il faut le faire. Comme si le Canada était gouverné par un gouvernement fasciste. Enfin, s'il connaissait son histoire, il saurait que ce n'est pas le résultat de la bataille des plaines d'Abraham qui a scellé le sort du Québec, mais plutôt le Traité de Paris qui mettrait fin à la guerre de sept ans. La France avait profité de ce traité pour se débarrasser de ses colonies en Amérique, qui lui étaient devenues trop onéreuses et qui compromettaient les dépenses extravagantes de la cour de France.

Pour terminer, je laisse M. Rémillard réfléchir sur un point: qui est responsable du lavage de cerveaux dont sont victimes de nombreux Québécois? Le gouvernement du Parti québécois? Les enseignants? Les syndicats? Les médias? Les quatre?
Paul Lafrance
Loretteville

Une PME comme il en existe encore

Désirant enjoliver notre cour arrière, nous nous sommes mis à la recherche de jolies pierres capables d'attirer l'oeil. Après moult vaines recherches, nous avons, tout à fait par hasard, vu un camion sur lequel était inscrite une raison sociale, ce qu'on y offrait et un numéro de téléphone. Nous nous sommes donc rendus à Val-Bélair chez Multi-Pierres et nous avons pu nous rendre compte que l'entreprise porte bien son nom. Car des pierres et des roches, il y en a. Et pour tous les goûts. Le propriétaire, M. Dominique Filion, ne craint pas de venir sur le terrain pour conseiller très gentiment les acheteurs. J'ai bien dit conseiller et non tenter de vendre. Ce que j'ai aimé tout particulièrement, c'est qu'il se fait aussi un devoir de conseiller un achat si la pierre désirée ne fait pas pour l'utilisation que l'on veut en faire. On voit que M. Filion aime les pierres pour leur beauté. Il en connaît d'ailleurs leur provenance: Pohénégamook, Hemingford, «sur le bord des lignes», Ontario, pour ne citer que quelques endroits... Ses employés, au nombre de huit ou neuf je crois, sont d'une gentillesse à faire rougir Dale Carnegie, auteur du livre Comment se faire des amis et influencer les gens (traduction libre). Dans cette PME, on se sent à l'aise, on peut même choisir ses pierres et faire des agencements et, surtout, on ne se sent aucune obligation d'acheter. Aucune vente sous pression; de quoi rêver! Tout ça pour dire que des PME comme celle-ci, où le propriétaire ne craint pas de mettre la main à la pâte, où les employés ne sont pas collés sur leur chaise derrière un ordinateur, cela existe encore chez nous, dans notre province.

Louise Belleau
Sainte-Foy

Extraits d'une vie aux prises avec la maladie mentale

Lise Caron

L'autrice est de Matane, et participe à un projet au Marigot, centre alternatif en santé mentale

Hé Caroline! As-tu vu la fille avec les cheveux gris dans le corridor du département d'agriculture? C'est une folle, une malade mentale...

C'est ainsi qu'on chuchotait dans mon dos en ce temps-là. Je l'ai appris par une connaissance à moi. On lui avait dit ça, et, me confiait-elle, il était difficile pour elle de me protéger de ces ragots, car moi-même je ne me cachais pas. J'ai accepté cette particularité d'être, plutôt comme une différence que comme un des sept péchés capitaux.

Oh! Je ne dis pas que ça été facile à accepter, car le plus gros obstacle que

j'ai eu à franchir était mes propres préjugés face à la maladie mentale.

Lorsque j'ai été hospitalisée pour la première fois, j'avais 23 ans. Je vivais dans la misère matérielle et surtout la misère émotionnelle. J'étais diplômée en sciences pures mais je ne pouvais plus contrôler mes pensées. C'est dur à prendre! J'ai tenté sans succès de résister à cette force qui pouvait mettre ma vie en danger. J'étais complètement déstabilisée. Je n'avais rien ni personne à qui me raccrocher. J'étais attirée irrémédiablement vers un trou noir. Malgré les périodes de paranoïa, je me sentais, la plupart du temps, très confortable dans ma bulle.

Les médecins ont alors diagnostiqué une dépression majeure et m'ont médicamentée en conséquence jusqu'à

ce que je retrouve suffisamment mes esprits. Je suis ensuite retournée chez moi avec des médicaments et quelques conseils pour qu'ils soient le plus efficaces possible.

Avant de recommencer mes cours, comme je trouvais que mon cerveau n'était pas assez performant avec la médication (j'avais de la difficulté à me concentrer), et comme je ne me sentais plus malade et que je me croyais guérie, j'ai donc cessé de prendre les médicaments prescrits. Résultat, mon cerveau s'est mis à fonctionner de plus en plus vite jusqu'à ce que je réussisse très bien dans mes examens mais aussi, et c'est là le problème, jusqu'à ce que je ne puisse plus, encore une fois, contrôler mes pensées.

Donc une autre hospitalisation et tout a recommencé comme la première fois, c'est-à-dire traitement à l'hôpital avec tout ce que ça comporte d'ingrat, convalescence d'un an à dormir et nouveau départ avec un diagnostic de schizophrénie en prime. Ça s'est passé de la même façon deux autres fois et là, j'ai accepté pour la première et dernière fois de prendre ces pilules la vie durant, car je sais par expérience qu'il le faut.

Un jour, j'ai croisé quelqu'un qui semblait m'écouter d'une façon inhabituelle. On aurait dit qu'elle m'accablait une grande valeur tout en sachant que j'avais un passé psychiatrique.

Esther m'a fait connaître Le Marigot, ses services et les possibilités que cet organisme pourrait m'apporter.

J'ai foncé! Je me suis présentée au Marigot sans y être attendue et, petit à petit, je me suis intégrée. La cause à défendre était la mienne. J'ai participé à presque toutes les activités, pour ensuite faire partie du conseil d'administration. Tout ça en reprenant du pouvoir sur ma vie et en ouvrant les portes d'un espoir réalisable. Je me suis impliquée en tant que bénévole responsable d'un atelier de peinture, et comme participante à un atelier préparatoire pour le Congrès d'orientation du Regroupement des ressources alternatives en santé mentale du Québec.

Au début de 98, je suis devenue une employée de l'organisme. Un peu avant, j'ai été élue au poste de vice-présidente au conseil d'administration.

QUESTIONS D'ARGENT

Bénéfices

Par la Presse canadienne...
Unitcan Security Ltd....

Dividendes

Par la Presse canadienne...
Dividendes de sociétés...

Monnaies

Table of exchange rates for various currencies including Canadian dollar, Japanese yen, and British pound.

Titres au comptoir

Table of stock market data for Toronto, including company names, volume, and price changes.

Bon mois pour la vente d'autos

DETROIT (AP, PC) — Les fabricants d'automobiles des deux côtés de la frontière ont affiché, hier, une augmentation des ventes pour le mois d'avril, avec des chiffres qui ont même surpris certains analystes.

Chez General Motors, la hausse a été de 8% sur le marché américain, grâce à une forte demande pour les camionnettes. Ford Motor rapportait pour sa part une augmentation de 1%.

Les ventes de véhicules des trois grands de l'industrie ont dépassé les projections des analystes, les clients étant visiblement attirés par les rabais, un financement à faible taux d'intérêt et d'autres mesures incitatives.

« Les mesures incitatives n'ont jamais été aussi bonnes », a expliqué David Littmann, vice-président et économiste senior chez Comerica Bank. Selon lui, les fabricants n'ont d'autre choix que de continuer à offrir des rabais parce que les clients se font de plus en plus rares et que les véhicules durent de plus en plus longtemps.

Les fabricants européens ont également bien fait le mois dernier. Grâce à la nouvelle Beetle de Volkswagen et la M-Class de Mercedes, ils affichaient globalement une hausse de 39% par rapport à 1997. Pour les fabricants asiatiques, la hausse atteignait un modeste 2% sur le marché américain.

Porsche et Volkswagen ont rapporté une augmentation des ventes de 59%. Parmi les fabricants automobiles qui vivaient un climat morose en avril, on note Mazda, en baisse de 5%, Hyundai, de 37%, et Isuzu, de 8%.

Le déménagement du siège social de C-Mac est critiqué

MONTRÉAL (PC) — Le déménagement du siège social de C-Mac de Sherbrooke à Montréal n'a pas fait l'unanimité au sein des actionnaires.

Les détenteurs de 1,7 million d'actions ont voté contre ce déménagement à l'occasion de l'assemblée générale de C-Mac, hier, à Montréal. Les détenteurs de plus de 11 millions d'actions ont plutôt accepté la recommandation de la direction et ont voté en faveur du déménagement.

Le président du conseil d'administration et chef de la direction de C-Mac, M. Dennis Wood, a déclaré qu'il comprenait les actionnaires, surtout originaires de Sherbrooke, qui s'opposaient au déménagement.

M. Wood a déclaré que C-Mac, une entreprise spécialisée dans la fabrication et l'assemblage de systèmes électroniques, avait toujours pour objectif d'enregistrer un chiffre d'affaires d'un milliard \$ à la fin de l'an 2000.

C-Mac a enregistré un chiffre d'affaires de 112 millions \$ au premier trimestre de 1998, soit une augmentation de 24% par rapport au résultat de 90 millions \$ enregistré pendant la même période de l'année précédente.

Le bénéfice net, qui était de 3,7 millions \$, ou 15¢ par action, au premier trimestre de 1997, est passé à 4,7 millions \$, ou 18¢ par action.

Métaux

Table of metal prices for various commodities like copper, aluminum, and zinc.

Bourse d'Asie

HONG KONG (AP) — À la bourse de Hong Kong, hier, l'indice Hang Seng a perdu 285,76 points à 10 153,66. La bourse de Tokyo était fermée en raison d'une fête nationale.

Pétroles

NEW YORK (AP) — Au marché new-yorkais du pétrole, hier, le baril de brut léger saoudien se vendait à 12,01 \$ US, en baisse de 26 cents; celui de Brent de la mer du Nord était offert à 14,06 \$ US.

Céréales

Table of grain prices for wheat, corn, and soybeans, including current prices and changes.

CanWest contrôlera une maison de production

WINNIPEG (PC) — Le réseau de télévision CanWest Global Communications Corp. a acquis un bloc d'actions de 40 millions \$ qui lui permet de prendre le contrôle de la maison de production indépendante Fireworks Entertainment, de Toronto.

CanWest détient maintenant 72% des actions ainsi que 79% des droits de vote de cette maison de production, l'une des plus importantes de son secteur au pays.

Public notice for the Village of Rimouski regarding the call for bids for the IBM RISC/6000 project. Includes contact information and deadline details.

Large advertisement for the Jeep Grand Cherokee Laredo 1998 4x4. Features a large image of the vehicle and promotional text. The headline reads 'LA FIÈVRE Jeep MD' and offers financing starting at 395\$ per month.