



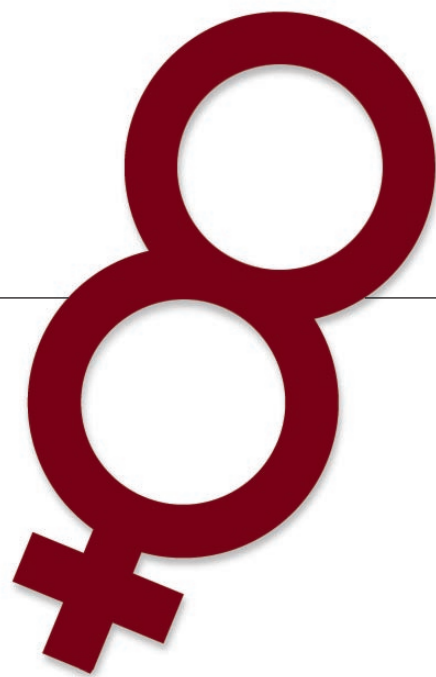
ÉCONOMIE

Le **SIAL**,
un succès

Page 18

Parce que
vous le **valez bien**

Publicité-marketing, page 14



CAHIER D | LA PRESSE | MONTRÉAL | MERCREDI 7 MARS 2001

BOURSES

RONA investira 100 millions dans six grandes surfaces

LAURIER CLOUTIER

RONA investira cette année plus de 100 millions de dollars dans la construction de six magasins de grande surface. Quatre feront appel à un nouveau concept en Ontario. Les deux autres seront érigés à Laval et Longueuil. Au moins 1200 emplois seront créés.

Le groupe détenu par 375 familles de marchands-actionnaires réplique ainsi au géant américain Home Depot, qui a déjà ouvert deux magasins entrepôts dans la région de Montréal et qui en a cinq autres en chantier. RONA prépare aussi ses munitions pour faire face à Réno-Dépôt, rachetée par Kingfisher-Castorama, de Londres, qui va construire 15 Building Box en Ontario au coût de 350 millions.

Aujourd'hui et au début d'avril, des marchands ouvriront en rafale deux RONA Le Régional. Gérard Mercier et une dizaine d'actionnaires minoritaires misent plus de 10 millions et créent 130 emplois à Longueuil, face au supermarché Loblaws. À Laval, c'est la famille Lespérance qui agrandit son commerce au coût de 3 millions, créant 30 autres emplois.

RONA met le paquet en Ontario en injectant

90 millions. Les clients de Brampton découvriront le nouveau RONA Home Solutions le 28 mars, après un investissement de 23 millions et plusieurs années consacrées à la conception. Quelque 300 employés y offriront non seulement des matériaux pour la rénovation, la construction, la décoration et l'horticulture, mais aussi des services inédits, tels ceux d'un arpenteur, d'un notaire, une succursale bancaire et un cybercafé.

J. Richard Blickstead, président et chef de l'exploitation de RONA Détail Canada, affirme dans un communiqué que le nouveau concept va révolutionner le marché nord-américain de la quincaillerie. Les bricoleurs pourront visualiser leurs rêves. Les deux leaders mondiaux, Home Depot et Kingfisher, devraient réagir.

Cet été, Richard Blickstead amorcera la construction de deux autres RONA Home Solutions, à Kingston et à Gloucester, en banlieue d'Ottawa. Il ne reste qu'un petit détail à régler pour lancer, cet automne, le chantier du troisième à Mississauga. Ces trois magasins entrepôts nécessiteront 65 millions d'investissements et créeront de 250 à 300 emplois chacun.

Le groupe possèdera pour le moment les quatre RONA Home Solutions, mais les marchands ontariens manifestent déjà un intérêt pour les acquérir, a déclaré à *La Presse* le directeur des communications, Sylvain Morissette.

Les 28 grandes surfaces canadiennes ne provoqueront pas la fermeture de petits commerces RONA, assure-t-il. Depuis l'ouverture de la première, à Brossard en 1994, le groupe a réussi à concilier la nécessité d'ouvrir des magasins entrepôts et les intérêts de ses marchands. À Longueuil, Gérard Mercier garde ouvert sa ferronnerie Brien, un RONA L'Express, en plus de s'associer à Gilberto Del Pol, de Montréal (la Quincaillerie JF, un RONA L'Express), et à une dizaine d'autres marchands de Longueuil. France Mercier, la fille de l'actionnaire majoritaire, sera la directrice générale de la grande surface.

RONA a acheté le réseau de 61 petits Cashway Building en Ontario l'an dernier et prend le temps qu'il faut pour compléter le processus de revente. À Nepean, en banlieue d'Ottawa, les marchands locaux ont racheté le magasin quelques mois plus tard.

Depuis l'ouverture du premier RONA L'Entrepôt, il y a six ans, le groupe a triplé ses bénéfices et plus que doublé son chiffre d'affaires, à 1,3 milliard au gros et à 2 milliards au détail, déclare dans un communiqué Robert Dutton, président et chef de la direction. Au total, RONA dispose de 500 magasins de tous formats, jusque dans les Maritimes et à Saint-Pierre-et-Miquelon.



Photo RONA

RONA met le paquet en Ontario en injectant 90 millions. Les clients de Brampton découvriront le nouveau RONA Home Solutions le 28 mars (dont voici la maquette), après un investissement de 23 millions et plusieurs années consacrées à la conception.

Toronto se donne un air olympique



MARTIN VALLIÈRES
VU DE TORONTO

POUR CERTAINS Torontois, les prochains jours seront cruciaux. C'est qu'ils aspirent à accéder au club sélect des villes olympiques. Mais d'autres Torontois espèrent que l'inutilité d'une telle ambition sera prouvée.

Depuis hier soir, et jusqu'à dimanche, 14 membres du Comité international olympique (CIO) sont à Toronto pour scruter la candidature de la Ville Reine aux Jeux d'été de 2008.

À la lumière des nouvelles règles du CIO après le scandale de Salt Lake City, le rapport de cet examen détaillé permettra aux membres du CIO de faire leur choix, le 13 juillet prochain, entre Toronto, Pékin, Istanbul, Paris et Osaka.

Ces délégués du CIO étaient à Pékin il y a deux semaines pour une visite soigneusement encadrée par les autorités chinoises. Ces derniers sont allés jusqu'à teindre la pelouse !

À Toronto, le Comité de candidature a eu un coup de pouce de Dame Nature depuis deux jours, qui lui a servi la plus belle couche de neige de la saison. Les vastes terrains industriels désaffectés de la zone portuaire à l'est du centre-ville, où serait le principal site des Jeux, apparaîtront beaucoup moins désolés et pollués qu'ils ne le sont en réalité.

La ville de Toronto, le gouvernement ontarien et Ottawa ont lancé d'ailleurs lundi la première étape (au coût de 300 millions de dollars) d'un projet de réhabilitation de la zone portuaire, qui avait fait l'objet

d'une annonce de plus d'un milliard de dollars durant les campagnes électorales municipale et fédérale de l'automne dernier.

Mais ce dont le Comité torontois veut surtout convaincre les délégués du CIO, c'est de sa capacité d'organiser des Jeux efficaces et conviviaux, avec les principaux sites de compétition aménagés dans un rayon de six kilomètres du village des athlètes.

C'est la deuxième fois que To-

ronto est finaliste pour les Jeux. Elle avait loupé les Jeux de 1996 au profit d'Atlanta. Ces Jeux se sont d'ailleurs avérés un désastre logistique. Dans les coulisses du Comité torontois, on espère que cette « erreur » du CIO jouera en faveur du choix de Toronto. On mise aussi sur l'intérêt du CIO d'avoir une candidature « sûre » après les Jeux d'Athènes de 2004, dont le retard d'organisation inquiète déjà beaucoup.

Par ailleurs, le Comité torontois mise sur la rectitude politique pour marquer des points contre Pékin, considérée comme la ville candidate à battre pour 2008.

Plutôt que d'écarter la dissidence, le Comité torontois a prévu une rencontre entre les délégués du CIO et l'organisation *Bread not Circuses* qui est opposée aux Jeux.

Voir TORONTO en D2



Photo PC

Dans la population torontoise, c'est le budget du projet olympique qui fait surtout jaser. La plus récente évaluation du Comité torontois fait état d'un budget de 2,9 milliards de dollars, et d'un « surplus » de 79 millions. Mais peu de Torontois y croient.

LES MARCHÉS			
CDNX	Composé	3102,42	-6,68
	Variation du jour	-0,21%	An -27,36%
TORONTO	TSE 300	8205,60	106,30
	Variation du jour	1,31%	An -14,35%
NEW YORK	Dow Jones	10591,22	28,92
	Variation du jour	0,27%	An 4,14%
S&P 500		1253,80	12,39
	Variation du jour	1,00%	An -9,88%
NASDAQ		2204,43	61,51
	Variation du jour	2,87%	An -55,06%
DOLLAR CAN		65,02 CUS	0,39
	Variation du jour	0,60%	An -5,55%
DOLLAR CAN		69,57 CEURO	0,04
	Variation du jour	0,06%	An -3,09%
OR		259,90 \$US	-2,60
	Variation du jour	-0,99%	An -9,73%
PÉTROLE		25,79 \$US	0,52
	Variation du jour	2,06%	An -13,98%

Le projet de filiale à tarifs réduits d'Air Canada menacé

MARTIN VALLIÈRES

TORONTO — L'issue de la prochaine comparution d'Air Canada devant le Tribunal de la concurrence pour des allégations de tarifs prédateurs contre CanJet et WestJet pourrait aussi décider de l'avenir de son projet de filiale à tarifs réduits. C'est du moins l'avis de professionnels de l'aviation et d'analystes.

Si le Tribunal approuvait les allégations du Bureau de la concurrence, et décidait d'empêcher Air Canada de réduire fortement ses tarifs sur les liaisons que desservent aussi CanJet, de Halifax, et WestJet, de Calgary, on croit que le transporteur se dépêchera de lancer sa filiale à tarifs réduits. Air Canada tenterait ainsi indirectement de limiter les dommages en matière de parts de marché sur ces liaisons, en particulier dans l'Ouest canadien.

Dans une lettre aux pilotes d'Air Canada, il y a deux semaines, le président, Robert Milton, avait indiqué que les vols régionaux dans l'Ouest étaient devenus les moins rentables du réseau. « Ce n'est pas en raison d'un manque de passagers. C'est plutôt qu'ils refusent de payer nos tarifs plus élevés alors qu'ils ont une solution de rechange à moindre coût », avait-il indiqué, en référence à WestJet.

En contrepartie, si le Tribunal de la concurrence rejetait les allégations du Bureau à l'endroit d'Air Canada, lui rendant ainsi sa liberté de tarification contre WestJet et CanJet, on croit que le transporteur pourrait surseoir à son projet de filiale à tarifs réduits.

Air Canada éviterait ainsi l'incertitude liée au projet et la tenue d'autres négociations difficiles avec ses syndicats, en se dépêchant de contrer au cas par cas les tarifs réduits de ses concurrents.

À l'Association des pilotes d'Air Canada, le président, Don Johnson, est l'un de ceux qui a dit s'attendre à ce scénario en cas de rejet des allégations par le Tribunal de la concurrence.

Voir AIR CANADA en D2

CHAQUE MINUTE COMPTE

cyberpresse.ca



ÉCONO FLASHES

Ubi Soft | Rachat des créateurs du jeu Myst

LE CONCEPTEUR de jeux vidéo français Ubi Soft Entertainment termine les négociations pour racheter For Gamers, la division de jeux vidéo de la société américaine The Learning Company. For Gamers publie des best-sellers comme Myst et Riven. Le groupe américain Gores Technology a racheté The Learning Company à Mattel en octobre dernier et prévoit conclure la vente de sa division de jeux vidéo à Ubi Soft d'ici une semaine. For Gamers emploie environ 60 personnes à Novato, près de San Francisco. La porte-parole d'Ubi Soft à Montréal ne pouvait pas dire hier si For Gamers relèvera de la filiale montréalaise. En entrevue à *La Presse* en septembre dernier, le président d'Ubi Soft à Montréal s'était décrit comme un pont entre la maison mère française et les acquisitions qu'elle veut faire aux États-Unis.

LBL Skysystems | Contrat de 24 millions

LA CORPORATION LBL Skysystems, de Bois-des-Filions, spécialisée dans la conception, la fabrication et l'installation de murs-rideaux, a obtenu un contrat de 24 millions de dollars pour la construction du bureau d'affaires de la Caisse de dépôt et placement du Québec, dans le quartier international de Montréal. L'entrepreneur gérant du projet est la coentreprise Decarel-Verreault et le maître de l'ouvrage, SITQ Immobilier, filiale de la Caisse.

Nortel | Ententes à Hong Kong

NORTEL Networks a conclu une entente de 44 millions de dollars américains avec China Telecom pour de l'équipement pour réseaux optiques. Nortel, plus grand fabricant mondial d'équipements pour réseaux optiques, a signé des contrats à Pékin avec trois filiales provinciales de China Telecom, dont Hubei Telecom, Jiangsu Telecom et Jiangxi Telecom, a indiqué l'entreprise par voie de communiqué. Selon le contrat de 34 millions qui la lie à Hubei Telecom, Nortel fournira et installera un réseau de fibres optiques de 10 gigaoctets/seconde qui reliera les 11 principales villes de la province du centre de la Chine afin d'augmenter de plus de 50 fois la capacité de leur réseau.

SFDL | Hausse du bénéfice en 2000

LA SOCIÉTÉ financière Desjardins-Laurentienne (SFDL) a inscrit pour l'exercice 2000 un bénéfice net de 80,8 millions de dollars, comparativement à 67,8 millions l'année précédente. Le rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires a atteint 8,7 %, comparativement à 7,8 % pour l'année 1999. Le secteur de l'assurance de personnes enregistre un bénéfice de 18,1 millions, comparativement à 5,3 millions en 1999. Le bénéfice net d'Assurance vie Desjardins-Laurentienne attribuable à l'actionnaire s'établit à 67,2 millions, par rapport à 53,8 millions en 1999. L'apport de Valeurs mobilières Desjardins (VMD) aux bénéfices de SFDL s'est chiffré à 14,1 millions, comparativement à 3,7 millions en 1999. L'intense activité boursière, qui a commencé au dernier trimestre de 1999, s'est poursuivie durant le premier semestre 2000, permettant à VMD d'enregistrer des mois records quant au nombre de transactions et aux revenus de commissions. Les activités du deuxième semestre ont toutefois été moins frénétiques, affirme SFDL.

Marchés mondiaux CIBC | Sanctions au Japon

LE GENDARME des valeurs mobilières du Japon a demandé hier aux autorités réglementaires de sanctionner la filiale japonaise de la maison de courtage canadienne Marchés mondiaux CIBC pour des infractions aux règles des valeurs mobilières. La Commission des valeurs mobilières japonaise a dit qu'une récente enquête sur la filiale de Tokyo de Marchés mondiaux CIBC — la division de courtage de la Banque CIBC — avait permis d'établir qu'elle tentait d'attirer des clients en leur promettant des profits spéciaux sur certaines transactions de valeurs mobilières, une pratique interdite au Japon. Cette sortie de la commission survient au moment où les autorités réglementaires amplifient leur surveillance des institutions financières étrangères et locales afin de rehausser les standards du secteur. Le directeur de la filiale en question, Makoto Sasaki, a confirmé que des violations avaient eu lieu et que des mesures avaient déjà été prises afin de répondre aux préoccupations de la Commission japonaise des valeurs mobilières.

Finova Canada | Demande de mise en faillite

LA BANQUE SCOTIA, la Banque de Montréal et la Banque CIBC ont déposé hier à la Cour supérieure de l'Ontario une demande de mise en faillite de la firme Finova Canada, une filiale du groupe américain Finova qui se spécialise dans les prêts commerciaux. Dans leur requête, les trois banques affirment que Finova Canada leur doit un montant de 150 millions de dollars (en plus des intérêts). Les banques canadiennes maintiennent qu'elles ont dû recourir à la mise en faillite parce que Finova Canada a cessé le remboursement de ses dettes. La requête survient au moment où la Banque Scotia a dû augmenter fortement ses provisions pour des prêts douteux consentis au secteur financier aux États-Unis.

Uniforêt | Arrêt de production prolongé

UNIFORÊT, société intégrée de produits forestiers, prolonge jusqu'au 2 avril 2001 l'arrêt de la production à son usine de pâte de Port-Cartier en vigueur depuis le 16 février dernier. Cette mesure s'avère nécessaire, selon la direction, à la suite du ralentissement temporaire de la demande pour la pâte commerciale sur le marché mondial. Ce prolongement entraînera une diminution de la production de l'usine d'environ 11 800 tonnes métriques supplémentaires. Au bout du compte, l'arrêt de la production aura ainsi entraîné une diminution de 25 800 tonnes métriques, soit 12,9 % de la production estimée de l'usine de pâte pour 2001. Environ 100 emplois sont directement touchés. Uniforêt arrête aussi la production d'un quart de travail pour une durée indéterminée à sa scierie de Port-Cartier, à partir du 5 mars 2001. La scierie continuera ses activités avec deux quarts de travail, alors que l'usine de rabotage poursuivra ses activités habituelles avec trois quarts de travail. Environ 40 emplois en usine sont directement touchés par cet arrêt de la production, auxquels s'ajoutent environ 75 emplois en forêt au cours des prochaines semaines.

Filiale de Mazarin | Percée technique et commerciale

ACERELIA Corp. Siderurgica SA, d'Espagne, une filiale de la société minière Mazarin, du Québec, a terminé ses essais sur l'aluminat de calcium, un produit qui s'impose de plus en plus auprès des spécialistes de l'acier comme fondant de scories. Comme résultat, Acerelia a confirmé, le 26 février dernier, l'octroi à AlumiCa d'un contrat de fourniture représentant 80 % de ses besoins au cours des prochains mois, soit plus de 3000 tonnes d'aluminat de calcium pour l'entreprise de Thetford Mines. La valeur exacte du contrat est supérieure à un million de dollars. Par ailleurs, AlumiCa annonce la reprise de ses livraisons à une aciérie d'Australie, qui avait cessé ses importations en septembre 2000 en raison d'une restructuration. AlumiCa vend maintenant dans sept pays et poursuit sa croissance en dépit du ralentissement de la production d'acier dans le monde.

Osisko et Coleraine | Acquisitions

EXPLORATION Osisko Itée et Ressources minières Coleraine inc. ont acquis par jalonnement trois nouvelles propriétés de platine-palladium situées dans la région de l'Abitibi-Témiscamingue. Il s'agit des propriétés Devlin, Blondeau et Amos. Le partenariat Osisko-Coleraine détient également les propriétés de platinoides Gillet et Hellancourt, situées dans la région de l'Ungava. Le prix des acquisitions n'a pas été dévoilé.

Revenu personnel | Le Québec fait mieux

ENTRE 1992 et 1999, le revenu personnel par habitant au Québec a augmenté de 16,92 %, passant de 20 215 \$ à 23 575 \$. En 2000, le revenu personnel par habitant est de 24 910 \$, ce qui représente un accroissement de 5,7 % au cours de la dernière année. En 1999, le revenu personnel par habitant dans les régions métropolitaines (25 087 \$) est de 21,2 % plus élevé que celui des régions hors des territoires métropolitains.

AIR CANADA

Suite de la page D1

M. Johnson a invoqué la complexité de rouvrir les récentes conventions collectives du transporteur. Celle des pilotes en particulier permet à Air Canada d'envoyer un maximum de six biréactés Boeing 737 (avec leurs équipages à salaires moindres) dans une future filiale à tarifs réduits.

Or, Robert Milton a récemment qualifié ce nombre d'insuffisant, parlant plutôt d'« au moins dix avions et leurs équipages » comme d'un seuil minimal d'exploitation.

« Air Canada nous a fait part de ce minimum comme d'une priorité il y a quelques semaines, alors qu'elle estimait aussi que l'examen du Bureau de la concurrence serait

sans conséquence. Mais la situation semble avoir changé du tout au tout: toute l'attention est portée sur la défense devant le Tribunal de la concurrence et la compagnie évite toute discussion avec les syndicats », a indiqué Don Johnson, de l'Association des pilotes.

Parmi les analystes boursiers, Jacques Kavafian, de Valeurs mobilières Yorkton à Toronto, a souligné qu'Air Canada doit faire quelque chose pour contrer la concurrence des WestJet, CanJet, Royal et Canada 3000, qui lui font mal, particulièrement en période de ralentissement de l'économie.

Chez Air Canada, on affirmait hier que le projet de filiale à tarifs

réduits et la comparution devant le Tribunal de la concurrence sont « deux situations distinctes. »

Selon la porte-parole Laura Cooke, « Air Canada veut s'implanter dans le marché des tarifs réduits dès qu'elle se sera entendue avec ses syndicats pour dégager un nombre suffisant d'appareils et leurs équipages ».

« Nous souhaitons aller de l'avant le plus tôt possible dans l'Ouest du Canada et aux États-Unis », a indiqué Mme Cooke. Elle a rappelé que ce projet d'Air Canada était proscrit dans l'Est du Canada avant septembre 2001, selon la nouvelle politique du transport aérien qui protège l'émergence de concurrents comme CanJet.

TORONTO

Suite de la page D1

Dans la population torontoise, c'est le budget du projet olympique qui fait surtout jaser. La plus récente évaluation du Comité torontois fait état d'un budget de 2,9 milliards, et d'un « surplus » de 79 millions. Mais peu de Torontois y croient. Ils ont aussi des doutes quant aux retombées économiques de l'ordre de huit milliards et quant au boom touristique après les Jeux.

Selon le Comité torontois, la plupart des installations sportives pour les Jeux sont déjà disponibles. Seulement quelques modernisations sont nécessaires. Ce niveau de préparation a d'ailleurs valu à Toronto la meilleure note pour les infrastructures sportives parmi les cinq villes finalistes, dans un rapport intérimaire du CIO.

Il restera néanmoins pour au moins 772 millions en construction, dont 296 millions pour un nouveau stade de 100 000 places et près de 100 millions pour un centre aquatique et un vélodrome. En outre, l'énorme et coûteux SkyDome, déjà sous-utilisé, serait inadéquat pour les Jeux, semble-t-il...

Quant au village des athlètes, sa planification et sa construction seraient confiées à des promoteurs privés, dans le but de le convertir en quartier résidentiel riverain après les Jeux.

Pour les transports, le Comité torontois prétend

pouvoir déplacer au moins 100 000 personnes par jour sur le principal lieu olympique, sans ajout substantiel à l'infrastructure existante. Cela sème des doutes dans l'esprit des Torontois, considérant la congestion déjà problématique des transports en commun et des principales routes de la région.

Enfin, le budget de la candidature olympique exclut les coûts de la dépollution et de la réhabilitation des terrains de la zone portuaire, ainsi que l'installation d'infrastructures publiques. Le coût de ces travaux, qui devraient être faits en vitesse pour les Jeux, est estimé à plusieurs centaines de millions.

L'examen détaillé de la candidature de Toronto par les délégués du CIO se terminera dimanche par un souper-gala où est attendu le premier ministre Jean Chrétien. Le coup d'envoi de la « semaine olympique » a été donné lundi : un dîner-bénéfice à 800 \$ le couvert a eu lieu.

Entre les deux, des événements « populaires » sont prévus pour influencer les délégués du CIO, incluant la divulgation à l'hôtel de ville des signatures de 70 000 volontaires pour les Jeux. Selon le maire Mel Lastman, ces volontaires seront les plus multiculturels de l'histoire des Jeux, à l'image de la population torontoise.

AVIS DE DIVIDENDES



Le 28 février 2001, le conseil d'administration de Bell Canada a déclaré les dividendes trimestriels suivants, payables aux porteurs de ses actions à la fermeture des bureaux aux dates de référence indiquées :

Dividende		Montant	Date de référence	Payable le
No.				
Par action privilégiée de catégorie A, perpétuelle, à dividende cumulatif à taux ajustable, rachetable :				
• Série 12	49	6 691,6625 \$	30 mars 2001	30 avril 2001
Par action privilégiée de catégorie A, à dividende cumulatif, rachetable :				
• Série 15	1	0,34375 \$	30 mars 2001	1 ^{er} mai 2001

Timothy E. McGee

Chef principal du service juridique et secrétaire de la Société

Bell Canada

2938573

HEIDRICK & STRUGGLES MONTRÉAL COMPTE DANS SES RANGS PHILIPPE GRIBEAUVAL.

MEMBRE DE NOTRE ÉQUIPE MONDIALE EN TECHNOLOGIE, PHILIPPE POSSÈDE VINGT ANS D'EXPÉRIENCE PRINCIPALEMENT À TITRE DE DIRIGEANT D'ENTREPRISES EN TECHNOLOGIE. SON EXPERTISE COMPREND L'ÉLABORATION DE STRATÉGIES, L'EXPLOITATION D'ENTREPRISES DE TECHNOLOGIE ET DE SERVICES-CONSEILS AINSI QUE LE FINANCEMENT D'ENTREPRISES. TRÈS ACTIF AU SEIN DE LA COMMUNAUTÉ DE MONTRÉAL, PHILIPPE SIÈGE À PLUSIEURS CONSEILS D'ADMINISTRATION.

IL DÉTIENT UNE MAÎTRISE EN ADMINISTRATION ET UN BACCALAURÉAT EN PHYSIOLOGIE DE L'UNIVERSITÉ DE MONTRÉAL.



RESS. HUMAINES • FABRICATION • FINANCES • TECHNOLOGIE DE L'INFORMATION • MARKETING ET VENTE • CONSEILS ET PDG

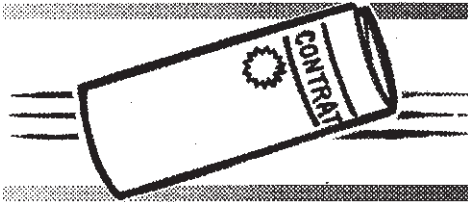
Avec plus de 1 200 professionnels dans 81 bureaux du monde entier et près de 50 ans d'expérience dans la recherche de dirigeants, Heidrick & Struggles comprend ce qu'est le leadership. Nous le définissons dans le monde d'aujourd'hui et nous le mettons au profit de votre croissance future. Communiquez avec Guy Hébert à Montréal au (514) 285-8900 ou avec Jack Nederpelt, associé directeur à Toronto au (416) 361-4700 ou visitez notre site Web.

HEIDRICK & STRUGGLES

Conseillers en recherche de dirigeants

Place Montréal Trust, 1800 avenue McGill College, Bureau 2112, Montréal QC H3A 3J6
BCE Place, 161, rue Bay, Toronto ON M5J 2S1 Internet: www.heidrick.com

AMÉRIQUE DU NORD ET DU SUD • EUROPE • ASIE-PACIFIQUE



700

Affaires

705

FINANCEMENT

**1re et 2e hypothèque
Balance de vente**
Financement intermédiaire
ACE MORTGAGE CORP.
(514) 731-8585 "agent protégé"

R 705

710

OCCASIONS D'AFFAIRES

COMMERCE à vendre avec clientèle établie. Idéal pour couple retraité. (514) 997-8922.

FONDS privés disponibles pour financement d'entreprises. 514-253-9595

PLACEMENTS à très hauts rendements, profits immédiats, garantis 100%. Excellent crédit requis. 514-856-0724

RECHERCHE entrepreneur indépendant SÉRIEUX, motivé à percevoir des revenus au-dessus de la moyenne. Via un programme d'éducation, à l'échelle internationale. Investissement minime, avec un retour très rapide. (Pas du MLM). 514-940-6109, 888-232-8429

710

OCCASIONS D'AFFAIRES

VOTRE CRÉDIT est bon, vous voulez investir dans l'immobilier avec peu/pas de comptant, nous avons ce qu'il vous faut. Pour info, appelez M. Girard au 514-952-3072 entre 9-17h

718

ARGENT À PRÊTER OU DEMANDÉ

1RE-2e HYP. rés. comm. ind. balance vente Dencol 514-342-1356 (agent protégé)

PROBLÈMES FINANCIERS
TROP DE DETTES? POURSUITES?
Un seul versement mensuel. Proposition. Consultation gratuite. Aucun dépôt d'ouverture de dossier, 8 à 20 h. (7/7). Sam Lévy & Ass. Inc. Contactez M. Jacques Labbé
514-342-4444, 1-819-429-5550

735

L'IMMOBILIER

REPRISES, vente ou procédure pour le créancier ou l'emprunteur, successions etc ; Me CAMBRINI avocat, conseiller et courtier immobilier depuis 25 ans 450 248-4242.

www.quebectel.qc.ca

Avis de nomination



M. Louis Morin

Hugues St-Pierre, président et chef de la direction de QuébecTel, une compagnie membre de la famille TELUS, est heureux d'annoncer la nomination de Louis Morin au poste de vice-président Marché d'affaires.

M. Morin possède une vaste expérience de 20 années dans le domaine de la vente et du marketing de services et produits de télécommunications. Sa très bonne connaissance de cette industrie lui permet aujourd'hui de bénéficier de nombreux contacts d'affaires avec les décideurs de grandes sociétés en Asie, en Europe et en Amérique du Nord.

Jusqu'à tout récemment, il assumait les responsabilités de vice-président Ventes au sein d'une entreprise nationale de télécommunications pour la région de l'Est du Canada. Auparavant, il a été au cœur de l'équipe qui a démarré la première entreprise nationale de service local au Québec, MétroNet. L'arrivée de M. Morin au sein de l'équipe de QuébecTel réaffirme le rôle de l'entreprise dans la stratégie nationale de TELUS.

Avec des investissements de près de 900 millions \$ et un effectif de quelque 2 200 employés, Le Groupe QuébecTel, membre de la grande famille Telus, est la deuxième entreprise de télécommunications en importance au Québec. Grâce à son réseau de télécommunications, reconnu comme l'un des plus modernes en Amérique du nord, elle est en mesure d'assurer à ses clients, partout au Québec, des services en matière de nouvelles technologies de l'information, de télécommunications et de commerce électronique.

QuébecTel

UNE COMPAGNIE DE TELUS

2939448A



800

Avis

850

AVIS DE DISSOLUTION,
CHANGEMENTS DE NOM

PRENEZ AVIS que la compagnie "COLLECTIONS TEMPS INC. / TIME-WEAR INC.", demandera à ses clients, général des institutions financières la permission de se dissoudre. À Montréal, le 6 mars 2001. David Wilkenfeld, c.a.

R 850



www.fqc.qc.ca
1 800 363-0063

parce que derrière chaque cancer il y a une vie.

L'intégration Canoe-Netgraphe est pratiquement chose faite

ARIANE KROL

LE CONSEIL d'administration de l'éditeur Web Netgraphe a accepté la proposition bonifiée de Quebecor Média et nommé Hugues Simard, le président et chef de la direction de Canoe, comme président-directeur général de Netgraphe.

Selon la nouvelle version de la transaction proposée, Netgraphe rachètera à Quebecor les quatre portails Internet de Canoe en émettant 133 675 387 de ses actions à Quebecor.

C'est 15 % moins d'actions que la première proposition de Quebecor, présentée le 30 janvier dernier, qui demandait 157,8 millions d'actions de Netgraphe. Il s'agit tout de même d'une dilution importante, puisque Netgraphe comptait un peu moins de 85,3 millions d'actions en circulation hier.

De plus, la transaction prévoit que Quebecor Média versera 10 millions de dollars au cours de l'année 2001 pour financer les opérations de la nouvelle entreprise, qui regroupera les portails québécois, canadien-anglais, français et espagnol de Canoe et les sites de Netgraphe (InfiniT, La Toile, Webfin, Multimédium, Mégagiciel,

Jobboom). Netgraphe avait déjà reçu 10 millions pour financer ses opérations en décembre dernier. Elle avait émis des débentures convertibles au profit de 9085-3011 Québec, la société qui la contrôle, dans laquelle Vidéotron et TVA sont actionnaires.

Les trois administrateurs indépendants de Netgraphe, conseillés par Scotia McLeod, ont fini d'évaluer la proposition originale de Quebecor Média, la semaine dernière.

Leur évaluation de Canoe était légèrement différente de celle de Quebecor, et le prix de l'action de Netgraphe avait changé depuis l'offre initiale. Les administrateurs indépendants ont donc présenté une nouvelle proposition au conseil de Netgraphe vendredi dernier. « Le conseil s'est réuni aujourd'hui et la dernière condition s'est réalisée à midi », précisait hier Serge Sasseville, secrétaire corporatif de Netgraphe.

L'action de Netgraphe a gagné 10 cents hier à la Bourse de Toronto, terminant la séance à 1,30 \$. Il s'agit toutefois d'un recul de plus de 30 % par rapport du cours de clôture du 30 janvier, le jour où Quebecor avait présenté sa proposition originale, alors que le titre

avait perdu presque le quart de sa valeur en cours de séance. L'action de Quebecor a clôturé hier à 27,25 \$, en hausse de 1,84 \$.

Le conseil d'administration de Netgraphe soumettra cette transaction à l'approbation de ses actionnaires à l'occasion d'une assemblée générale prévue le 7 mai.

Les actionnaires de Netgraphe devront également se prononcer sur la refonte du capital-actions proposée par Quebecor. Les détenteurs d'actions ordinaires de Netgraphe auront le choix entre deux nouvelles catégories d'actions, les actions à droit de vote multiple (10 votes par action) et les actions à droit de vote subalterne (AVS). Ceux qui choisiront les actions à droit de vote subalterne se verront offrir une prime de 10 %.

La proposition de Quebecor comporte aussi des clauses de protection pour les détenteurs d'AVS en cas d'offre publique d'achat. De plus, des dispositions dites « crépusculaires » (*sunset*) prévoient que les actions à vote multiple seront automatiquement converties en AVS « après certains événements ou un certain temps ». « Les conditions finales de ces dispositions ne sont pas encore fixées », indique Serge Sasseville.

ARGENT DISPONIBLE
Rapide Finance Cie Ltée

- **Problème de liquidités ?**
- **Prêts commerciaux à court terme seulement**
- **Confidentialité**

2338244
342-4488

ACEI.ca
AUTORITÉ CANADIENNE POUR LES ENREGISTREMENTS INTERNET
Canadian Internet Registration Authority/
Autorité canadienne pour les enregistrements Internet (CIRA/ACEI)

AVIS DE LA DATE DE CLÔTURE DES REGISTRES
VEUILLEZ PRENDRE NOTE que, conformément au Règlement de l'ACEI, le conseil d'administration de l'ACEI a fixé au 15 mars 2001 la date de clôture des registres pour la détermination des membres de l'ACEI ayant le droit d'être avisés de la date fixée pour le Jour d'élection des administrateurs. La date du Jour d'élection des administrateurs est la date à laquelle débutera l'élection en ligne des neuf (9) administrateurs de l'ACEI par les membres de l'ACEI.
Avis donné en date du : 5 mars 2001
Maureen Cubberley
Présidente

2339751


ABITIBI CONSOLIDATED

Avis aux actionnaires
Avis est donné par les présentes que le conseil d'administration d'Abitibi-Consolidated Inc. a établi au 19 mars 2001 la date de clôture des registres en vue de déterminer quels actionnaires ont le droit de recevoir l'avis de convocation à l'assemblée annuelle des actionnaires de la Société, qui aura lieu le 26 avril 2001 à l'auditorium Maxwell Cummings du Musée des beaux-arts, 1379, rue Sherbrooke Ouest, Montréal (Québec) Canada, à 11 h, heure normale de l'est.

Jacques Vachon
Premier vice-président et Secrétaire
Le 5 mars 2001

23395001A

Quatre saisons de rêves
au cœur du Mont-Tremblant


Réservez votre unité dès aujourd'hui
1 877 429-6446
Votre résidence de 2, 3 ou 4 chambres vous y attend pour la saison de ski ou la prochaine saison de golf, profitez d'intéressants revenus de location, à partir de **\$164,900** (ameublement inclus).
DÉCOUVREZ LES NOUVELLES RÉSIDENCES SUR LE GOLF «LA BÊTE» DE GRAYROCKS
www.aiglontremblant.com

233202

2332021

Votre processus d'embauche manque-t-il de *piquant* ?




Défi Participation Emploi

Un événement unique
Le samedi 31 mars 2001
à Montréal, Laval et Québec

Le **Défi Participation Emploi** : une journée à la « Fort Boyard » où les entreprises sont invitées à tester dans un climat excitant l'expertise et les compétences de candidats.

Soyez parmi nous !




Promoteur : Regroupement québécois des organismes pour le développement de l'employabilité



En partenariat :

Québec
Emploi-Québec

La Presse
cyberpresse.ca

Pour informations :

Montréal
Myriam Boudreault
(514) 721-3051

Laval
Louise Champagne
(450) 664-0711

Québec
Louise Robitaille
(418) 648-1617

2336045A

2938763

Cependant, le résultat du vote de l'assemblée générale est prévisible. Quebecor Média contrôle déjà la majorité des actions de Netgraphe par l'intermédiaire de ses filiales Vidéotron et TVA. De plus, quatre actionnaires fondateurs de Netgraphe, Normand Drolet, Marc Copti, Yves Williams et Christian Guy, dont les actions représentent plus de 50 % des votes des porteurs mi-

noritaires, se sont engagés à exercer leurs droits de vote en faveur de la transaction.

Au terme de l'opération, Quebecor Média détiendra 83 % des actions et la majorité des sièges au conseil de Netgraphe.

Le nouveau PDG de Netgraphe, Hugues Simard, n'était pas en mesure de donner des détails sur le plan d'intégration hier.

28

essais de collision

6

coussins gonflables, dont un monté dans chacune des 4 portières

4

roues à entraînement avec Système de contrôle de traction électronique (4-ETS+) et Programme de stabilité électronique (ESP)

8

montants de toit renforcés à triple épaisseur

2

niveaux de structure avant, pour une compatibilité accrue en cas de collision avec un plus petit véhicule

2

traverses pleine largeur contribuant à ce que le choc soit absorbé par l'ensemble de la carrosserie

800 000

kilomètres d'essais routiers

14

VUS ont subi le test de collision de l'Insurance Institute for Highway Safety et la Classe M a été nommée « Meilleur choix »

4

ceintures à rétracteur de tension d'urgence et à limiteur de force

1

innovation unique: le Freinage d'urgence assisté (BAS)

2

ans/40 000 km de couverture contre l'usure normale (en plus de nos garanties exhaustives)

24•7•365

Assistance routière en tout temps



La sécurité chiffres à l'appui.

► **LA CLASSE M À PARTIR DE 48 600\$*** Les annonces automobiles affichent souvent une longue liste de caractéristiques de série. Mais rares sont celles à en avoir une comparable à celle-ci. Ce qui explique pourquoi la Classe M est devenue le VUS de luxe préféré au Canada. Et qui dit luxueux ne dit pas forcément coûteux: la ML320 2001 a été nommée « Meilleure valeur hors tout de l'année dans la catégorie des utilitaires sport de taille intermédiaire»†. Laissez-vous donc convaincre par un autre chiffre: celui de notre location-bail de durée limitée. Pour l'adresse du concessionnaire le plus proche, faites le 1 800 387-0100 ou visitez www.mercedes-benz.ca.

Seulement 529 \$ par mois.



Mercedes-Benz
L'avenir de l'automobile

Offre de durée limitée, sur approbation de Mercedes-Benz Crédit Canada. Chez les concessionnaires participants seulement. Chiffres basés sur un bail de 24 mois à faible kilométrage pour une ML320 Élegance 2001 avec verre teinté en option, avec valeur de reprise fixe, taux d'intérêt annuel de 5,5 % et coût d'acquisition de 55 010 \$, transport non compris. À la signature du bail, le client s'engage à verser : un acompte de 9 000 \$ (ou reprise équivalente), la première mensualité de 529 \$, un dépôt de garantie remboursable correspondant à environ un mois de location, les frais de transport et de préparation, les taxes en vigueur, et les frais d'immatriculation. Le client accepte de faire 24 versements égaux de 529 \$, plus taxes, représentant un total de 12 696 \$ plus les frais d'enregistrement et les taxes en vigueur. Les frais d'assurance, d'entretien et de réparation sont à la charge du client. (Pour le Québec, voir en page 1 du contrat de bail pour plus de détails sur les termes et conditions.) Si le client décide de ne pas acheter le véhicule en fin de bail, il s'engage à rendre ledit véhicule au concessionnaire et est responsable pour tout kilométrage au-delà de 36 000 kilomètres, au coût de 20 ¢ le km, ainsi que, le cas échéant, pour tout excès d'usure et d'utilisation. (Pour le Québec, voir en page 2 du contrat de bail pour plus de détails sur les degrés d'utilisation courants et les coûts entraînés au-delà de la normale.) Le client a l'option d'acheter le véhicule en fin de bail pour la somme de 38 094 \$, plus les frais et les taxes en vigueur, sauf au Manitoba où l'option d'achat n'est pas possible. Les accessoires en option sont en sus. Le concessionnaire peut offrir un prix de location moindre. Détails complets auprès du concessionnaire. *PD.S.F. de la ML320 Classeque 2001. †De plus de 27 500 \$ (U.S.), selon IntelliChoice® Complete Car Cost Guide. © Mercedes-Benz Canada Inc., 2001, Toronto, Ont. Une Compagnie DaimlerChrysler.

2323824A

| COMMUNICATIONS MOBILES |

Le Web, le vrai, sur votre cellulaire



ERIC BERNATCHEZ
collaboration spéciale
cellphones.guide@about.com

Fatigués de surfer sur l'écran lilliputien de votre cellulaire avec une interface moins bonne que celle d'un vieux ordinateur Commodore Vic-20 ? Rassurez-vous ! Le WAP (ou l'Internet mobile, si vous préférez) n'en a plus pour longtemps. Avec ce qui s'en vient, c'est le Web, le vrai, que nous pourrions avoir sur nos cellulaires.

La chose, d'ailleurs, est déjà faite depuis longtemps au Japon, où NTT DoCoMo fournit à ses clients des téléphones à écrans multicolores larges, et capables d'accéder à des pages Web qui peuvent être facilement adaptées à partir des pages Web existantes. Résultat, le nombre et la qualité des sites disponibles sont instantanément plus grands. Alors qu'ici, les exploitants de réseaux tentent encore de nous convaincre qu'une interface en noir et blanc avec peu de graphiques, c'est cool, au Japon, DoCoMo conquiert les consommateurs sans effort.

Tellement que là-bas, la navigation Internet est plus populaire sur les cellulaires que sur l'ordinateur. Partie de rien en 1999, DoCoMo, dont le service s'appelle *i-mode* avait 10 millions d'abonnés l'été dernier et, aujourd'hui, à peine huit mois plus tard, elle en compte le double ! C'est près de 20 % de la population pour une compagnie qui n'a que

deux ans. Cet incroyable succès a pris tout le monde par surprise. Soudainement, l'Occident se réveille et comprend que la meilleure façon de rendre le Web sans fil attrayant est de le rendre comme le Web ordinaire, tout simplement.

Et DoCoMo a prouvé que ce n'était pas impossible. En fait, pour qu'une page fonctionne sur un téléphone *i-mode*, il suffit qu'elle n'utilise pas de codes HTML (le langage du Web) trop compliqués et pas de Java ni d'autres langages de programmation. Pour le reste, un téléphone *i-mode* reconnaît les codes Web habituels.

En comparaison, faire une page pour le tristounet WAP exige des webmasters qu'ils apprennent de nouveaux langages de conception de pages Web et qu'ils fassent, somme toute, une nouvelle page. Ça ralentit la croissance du WAP et déçoit les usagers. C'est ainsi qu'on explique généralement le succès mitigé du WAP en Occident face au succès pétaradant d'*i-mode* au Japon. Mais l'Occident ne se le fera pas dire deux fois !

En outre, NTT DoCoMo elle-même, forte de l'impression qu'elle a faite sur toute l'industrie, s'est mise à ouvrir des bureaux sur tous les continents afin d'exporter sa façon de faire. Ainsi, une alliance récente avec AT&T aux États-Unis permettra aux deux compagnies d'offrir aux Américains une version anglaise d'*i-mode*.

Mais d'autres projets fleurissent par ici. Pixa.com, une société américaine, fabrique un micronavigateur pour téléphone cellulaire qui lit tout simplement n'importe quelle page Web et s'arrange pour l'afficher sur l'écran réduit d'un cellulaire. Le résultat est superbe : c'est le Web sur un téléphone, tout simplement ! Pixa peut même afficher les

images et offre des dizaines de milliers de couleurs différentes. Pas mal, comparativement à ce qu'on a actuellement.

Il nous faut donc de nouveaux téléphones car un écran couleur requiert entre autres une alimentation électrique plus performante. Les téléphones de DoCoMo offrent même de nouvelles fonctions comme des sonneries polyphoniques. Au lieu des ennuyeux rigodons qu'on entend partout dans les places publiques, les Japonais ont droit à l'équivalent d'un petit orchestre... dans leur poche.

On a encore du chemin à faire, mais ne tenez pas le WAP actuel pour acquis : son existence pourrait être de courte durée, peut-être quelques années, avant qu'il ne soit remplacé par le Web, le vrai. Après tout, c'est tellement plus intéressant !

Éviter les frais d'accès

Il y a quelques semaines, je vous parlais des frais « d'accès au réseau » qu'ajoutent subtilement les compagnies de cellulaires (ils étaient d'environ 4 \$ à 5 \$) et de l'augmentation moyenne de 2 \$ que tous les exploitants de réseaux s'approprient à y ajouter.

Comme je suis moi-même un abonné cellulaire, j'ai reçu un avis me prévenant de l'augmentation des ma prochaine facture.

Mais puisque j'ai acheté mon téléphone en août dernier avec un engagement qui me lie pendant 12 mois, j'estimais que l'opérateur ne pouvait pas se permettre de changer le montant total de mon abonnement en cours de contrat et je me suis fâché.

Eh bien ! bonne nouvelle : en protestant un peu, on peut éviter ces frais, du moins pour la période d'un contrat où l'on n'a pas d'autre choix que de rester chez le même fournisseur. Je n'ai eu qu'à appeler le service à la clientèle. Le préposé a rönchonné un peu, citant d'obscurs petits caractères au dos de mon contrat, mais après m'avoir demandé d'attendre en ligne pour qu'il fasse une « vérification », il a accepté de garder les frais au même niveau jusqu'à la fin de mon contrat obligatoire. Ben coudon !

Peut-être êtes-vous nombreux dans la même situation ? Si vous essayez, s'il vous plaît, faites-moi part de votre expérience en m'écrivant à :

cellphones.guide@about.com. Cette histoire de frais est à suivre, car plusieurs d'entre vous m'ont signifié leur mécontentement et ont porté de nouveaux faits à mon attention. J'enquête...

Pour qu'une page fonctionne sur un téléphone *i-mode*, il suffit qu'elle n'utilise pas de codes HTML trop compliqués et pas de Java ni d'autres langages de programmation. Un téléphone *i-mode* reconnaît les codes Web habituels.

Les origines d'un concept séduisant



YVES RABEAU
collaboration spéciale
LA NOUVELLE ÉCONOMIE

MAR	1	> Retour à la réalité
MER	2	> Économie nouvelle et irréaliste
JEU	3	> Le Net, dur bizness

IL Y A QUELQUE temps, on parlait de l'économie de l'information à propos d'activités qui reposaient sur le savoir. Puis est apparue, notamment dans les médias, la notion de « nouvelle économie ». Cette appellation, qui a un petit côté sensationnel, peut laisser supposer qu'il y aurait des activités qui ne répondraient plus aux lois traditionnelles de l'économie et qui progresseraient selon des mécanismes qui leur seraient propres.

L'émergence de ce concept ne vient pas uniquement des progrès des technologies de communication. Par exemple, l'intense activité enregistrée dans le secteur des télécommunications est aussi attribuable à l'ouverture de la concurrence. L'ouverture des frontières économiques et le progrès des technologies du transport conjugués au progrès des communications ont également conduit à l'éclosion de nouvelles entreprises.

Les corrections boursières récentes et les difficultés de plusieurs entreprises appartenant à la « nouvelle économie » sont venues, parfois de façon brutale, rappeler que les vieilles notions de rentabilité et de cycle conjoncturel s'appliquent à toutes les activités.

Exubérance irrationnelle

Les marchés financiers ont été séduits par les activités gravitant autour d'Internet, notamment les télécommunications, l'informatique et les entreprises Internet qui vendent des produits aux consommateurs ou qui sont engagées dans le commerce électronique entre les entreprises.

La croissance des revenus et des investissements était perçue comme un indicateur de

profit à long terme. L'afflux de capitaux vers les firmes de la « nouvelle économie » a fait en sorte que de jeunes entreprises disposaient d'une forte capitalisation qui leur permettait de faire des acquisitions ou de financer d'importantes dépenses en capital. Par exemple, plusieurs entreprises ont déployé de façon concurrente des réseaux de fibre optique en prenant comme hypothèse que la demande progresserait presque indéfiniment.

Certaines entreprises, comme les équipementiers, étaient rentables et connaissaient des taux de croissance fort élevés. Et certains investisseurs croyaient qu'ils allaient se maintenir à long terme. D'autres entreprises faisaient des pertes, mais la croissance de leurs activités devait se traduire par une rentabilité à long terme.

En contrepartie, les entreprises de la « vieille économie », qui produisent et de loin, la plus grande partie du produit intérieur brut (PIB), intéressaient moins les investisseurs et voyaient la valeur de leurs actions stagner. Un tel déséquilibre ne pouvait durer et une correction devenait inévitable.

L'incontournable rentabilité

L'industrie des télécommunications s'est retrouvée au centre de la « nouvelle économie ». De nouvelles entreprises sans héritage réglementaire et technologique du passé ont pu adopter la technologie Internet qui permet de transporter l'information à un coût bien inférieur à celui des ex-monopoles. Pour soutenir cette concurrence, les sociétés de téléphonie ont alors dû offrir des services comparables et faire ainsi concurrence à leurs propres réseaux. Mais en plus, elles procèdent, et parfois à des prix élevés, à des acquisitions de concurrents ou encore de nouveaux venus.

L'américaine WorldCom est un bon exemple de l'optimisme des investisseurs et du difficile retour à la réalité. L'entreprise a acquis un réseau à technologie Internet en achetant UUnet, l'un des plus gros fournisseurs de services Internet en Amérique. Pour consolider sa position sur le marché interur-

bain, WorldCom a ensuite fait l'acquisition de MCI. La valeur de l'action de l'entreprise est alors montée rapidement en raison de l'anticipation de revenus futurs. Enfin, WorldCom a tenté d'acheter son concurrent Sprint, qui aurait pu apporter des nouveaux clients et, surtout, le réseau sans fil qui lui faisait défaut. La transaction est toutefois bloquée par les autorités américaines.

Entre-temps, l'offre de bande passante s'est accrue et la baisse significative du prix de l'interurbain (autrefois élevé) affecte les revenus des transporteurs traditionnels. Pour compenser cette baisse, WorldCom aurait dû accroître ses activités à plus haute valeur ajoutée, notamment le transport et l'hébergement des données des entreprises. La stratégie d'intégration verticale et d'augmentation de la taille de l'entreprise n'a pas permis de prendre ce virage. Devant cette performance décevante, les actions de WorldCom baissent considérablement et sa capitalisation passe de 150 milliards de dollars américains à 50 milliards \$ US. Ce résultat affaiblit très sérieusement la capacité de faire d'autres acquisitions et oblige l'entreprise à rationaliser ses activités.

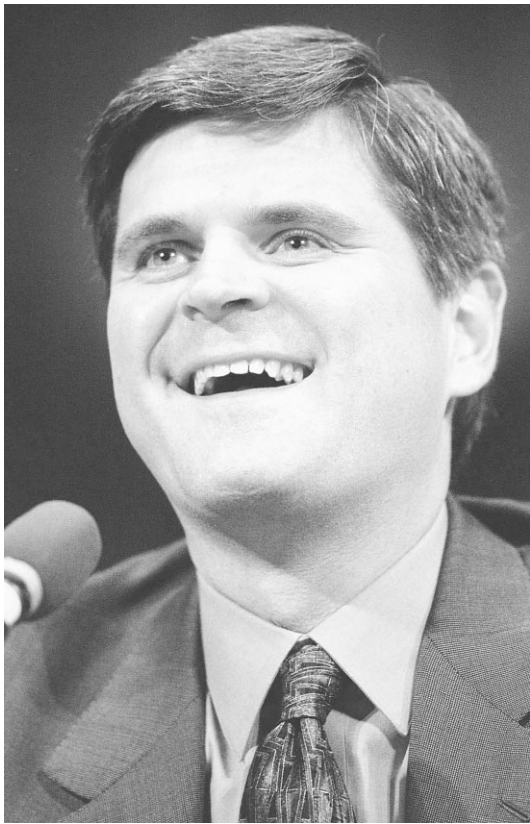
Un autre géant de la téléphonie, AT&T, a fait l'acquisition de câblodistributeurs et souhaitait devenir un guichet unique pour les clients. Avec la baisse des revenus d'interurbain, AT&T doit démanteler sa structure et procéder à une réorganisation en profondeur. Au Canada, Téléglobe n'a pu combler assez rapidement par des services à plus haute valeur ajoutée la baisse de revenus engendrée par la perte de son monopole, et l'acquisition d'Excel n'a pas rapporté les revenus prévus. La valeur de l'action a chuté et l'entreprise, maintenant propriété de Bell, est en pleine restructuration.

Ainsi, à cause d'erreurs de gestion et de prévisions de croissance trop optimistes, diverses entreprises de télécommunications ont fait l'objet de sévères corrections boursières. Il faut souligner que cette correction n'a pas épargné les nouveaux venus. Des entreprises qui ont bâti des réseaux de fibre optique en Amérique et sur le marché international, après avoir vu des hausses importantes de la valeur de leurs actions sur la foi de prévisions de croissance irréalistes, ont connu une forte baisse de leur capitalisation.

Équipementiers

Également au coeur de l'économie numérique, on retrouve des firmes déjà bien établies comme Nortel, mais aussi de nouvelles entreprises fort rentables comme Cisco et Dell qui, sans héritage du passé, ont pu adopter de nouveaux modèles d'affaires soutenus par la technologie Internet. Ces entreprises gèrent au moyen du commerce électronique tout un réseau de fournisseurs qui s'occupent de la fabrication des produits, alors qu'elles se concentrent sur des activités à très haute valeur ajoutée, comme la conception et le développement de produits. Leur capitalisation croissante leur a permis de faire plusieurs acquisitions, notamment de jeunes firmes de haute technologie qui leur assurent d'être constamment à la fine pointe des développements technologiques.

Mais la valeur de leurs actions reflétait une rentabilité fondée sur une poursuite de leur forte croissance des ventes. Le ralentissement de l'économie et les difficultés éprouvées par leurs clients ont modifié les prévisions de vente et de profit et provoqué une baisse de la valeur des actions. Les bijoux de l'économie numérique ne sont pas à l'abri des cycles économiques. De plus, certaines entreprises comme Lucent se retrouvent en difficulté à cause d'une gestion déficiente. Enfin, plusieurs équipementiers ont consenti des prêts parfois substantiels pour financer leurs ventes aux télécommunicateurs. Comme plusieurs se retrouvent en difficulté,



Photothèque Reuters ©

Les entreprises conventionnelles incorporent dans leur gestion les avantages du Web. En achetant Netscape, AOL est devenue un des acteurs majeurs parmi les firmes Internet. Pour alimenter son portail en contenu, AOL/Netscape a fait l'acquisition de Time/Warner et est devenue AOL Time Warner. Sur la photo, le président de la société, Steve Case.

les équipementiers devront prendre des provisions pour mauvaises créances. Ce ralentissement ne manquera pas de frapper les secteurs connexes comme l'informatique.

Stratégies risquées

Dans l'article d'hier, nous avons vu que les firmes Internet doivent composer avec plusieurs dimensions de l'économie réelle, tandis que les entreprises conventionnelles incorporent dans leur gestion les avantages du Web. L'ascension des titres Internet a permis à ces firmes de faire diverses acquisitions. En achetant Netscape, AOL est devenue un des acteurs majeurs parmi les firmes Internet. Pour alimenter son portail en contenu, AOL/Netscape a fait l'acquisition de Time/Warner.

Historiquement, cette forme d'intégration verticale n'a pas eu beaucoup de succès. L'intégration de deux grandes entités est complexe et coûteuse. Il faut marier deux cultures d'entreprise pour créer un ensemble cohérent. Au lieu de traiter avec divers fournisseurs de contenu et de choisir ceux qui offrent les meilleurs rapports qualité-prix, AOL devra compter sur le contenu de Time/Warner au risque de payer plus cher ou encore d'obtenir un contenu de moins bonne qualité. Il n'est donc pas étonnant que les marchés financiers aient accueilli froidement cette fusion qui pousse très loin la logique de la convergence. Comme dans le cas d'AT&T, on pourrait assister à un démantèlement au moins partiel d'entreprises qui ont été créées récemment pour intégrer contenu et transport de l'information.

Conclusions

Les entreprises associées à la « nouvelle économie » doivent donc composer avec les vieilles lois de l'économie. On assiste en fait à une numérisation progressive de l'ensemble de l'économie. Dans ce contexte, les gagnants sont les entreprises capables d'associer un modèle d'affaires rentable avec les nouvelles technologies numériques. La distinction entre « vieille » et « nouvelle » économie va aller en s'estompant et on parlera plutôt de l'économie numérique.

Yves Rabeau est économiste et professeur d'économie et de management au département Stratégie des affaires de l'École des sciences de la gestion de l'UQAM.

Q M

DEVELOPMENT

Occupation Printemps 2001

de la Montagne

Pour un style de vie exclusif

Le 2015, oasis de paix et de sécurité au coeur du centre-ville de Montréal.

1 ou 2 chambres, plafond 10 1/2 pi de hauteur, gym, sauna, service de sécurité 24 heures sur 24, penthouse disponible.

À partir de **1400 \$/mois**

Pour information : (514) **487-8819**

DU CARACTÈRE!



ENCAN PUBLIC

Usine d'embouteillage
le mercredi 14 mars à 10 h
197 Advance Blvd., Brampton (Toronto) Ontario
(à 10 min de l'aéroport international de Toronto) Suivant les directives de Spergel & Assoc. Inc., syndicat pour Danview Beverage Corp. et The Canadian Highland Beverage Ltd.

3 CHANGES D'EMBOUEILLAGE COMPLÈTES : - no 1 - pour eau de source et boissons gazeuses, contenants - plastique jusqu'à 1,5 litre, avec remplisseuse Meyer 34 soupapes - no 2 - pour boissons chaudes, contenants verres jusqu'à 1 litre, avec remplisseuse Horix 34 soupapes - no 3 - pour bidons plastique jusqu'à 1 gallon avec remplisseuse Fong 12 soupapes - Châssis d'embouteillage comprenant capsules, codeuses, éjecteurs, rinçeurs, convoyeurs, équipement d'emballage, etc. - **Équipement auxiliaire :** - emballeuses sous film rétractable hydr. Great Lakes - Tunnel de refroidissement acier inox, 24 pi - Système de purification d'eau de source et d'entreposage en vrac, avec réservoirs acier inox 4 500 et 5 500 gallons (4) - Atelier de mélange, avec réservoirs acier inox 5 000 et 4 500 gallons (3) - Système de pasteurisation - Refroidisseur au glycol - Compresseur 50 ch - Labo de contrôle qualité - Pompes et tuyauterie acier inox - Chariots élévateurs - Équipement de bureau, etc. - **Conditions :** paiement en devises canadiennes, dépôt 25 % comptant, solde comptant ou par chèque visé. Commission d'achat de 10 %. Sous réserve d'ajouts et de retraits. Inspection : le 13 mars, de 10 h à 16 h. **VOYEZ NOTRE SITE WEB POUR OBTENIR UN DÉPLIANT ILLUSTRÉ OU CONNAÎTRE NOS AUTRES ENGANS.**

www.managingyourassets.com

2939935

Trans-Canada Liquidations Limited
An Asset Management Group

Tél. : (416) 736-1367. Fax : (416) 736-4159

IVACO

DIVIDENDES TRIMESTRIELS RÉGULIERS
ACTIONS PRIVILÉGIÉES DE SÉRIE C, D ET E ET
ACTIONS PRIVILÉGIÉES DE SECOND RANG,
DE SÉRIE 1, 2, 3, 4 ET 5

AVIS est par les présentes donné que des dividendes trimestriels réguliers ont été déclarés sur les actions privilégiées et les actions privilégiées de second rang d'Ivaco Inc. en circulation et seront versés en espèces ou au moyen d'une combinaison d'espèces et d'actions privilégiées de second rang, de série 5, comme suit:

Actions privilégiées	Dividende par action versé en espèces
de série C	1,10625 \$
de série D	0,625 \$
de série E	0,60 \$

Actions privilégiées de second rang	Dividende par action	Actions de série 5	Total
i) de série 1	0,125 \$	0,375 \$	0,50 \$
de série 2	0,125 \$	0,375 \$	0,50 \$
de série 3	0,140625 \$	0,421875 \$	0,5625 \$
de série 4, échangeables	0,35 \$	0,24 \$	0,59 \$

	<u>Dividende par action versé en espèces</u>
ii) de série 5	0,65625

Tous ces dividendes sont payables le 1^{er} avril 2001 aux porteurs inscrits à la fermeture des bureaux le 14 mars 2001, sauf le dividende sur les actions privilégiées échangeables de second rang, de série 4, qui est payable le 15 avril 2001 aux porteurs inscrits à la fermeture des bureaux le 1^{er} avril 2001.

FAIT à Montréal (Québec), le 5 mars 2001
PAR ORDRE DU CONSEIL

Le vice-président, chef du contentieux et secrétaire général.

Guy-Paul Massicotte

Presse Canadienne

L'équipementier Exfo, de Vanier, a annoncé hier qu'il va acquérir Efos, de Toronto, une entreprise active dans les technologies optiques de polymérisation d'adhésif.

La transaction de 122 millions de dollars américains sera payée avec une contrepartie réunissant 3,7 millions d'actions d'Exfo et 25 millions \$ US en liquide.

Efos met ainsi au point des pro-

cédés pour fabriquer des composants optiques, en procurant « des doses précises de lumière à contenu spectral spécifique dans les adhésifs photosensibles », ce qui fait gagner du temps et augmente la « répétabilité » dans la fabrication, précise un communiqué.

Quant à Exfo (contraction d'Expertise en fibre optique), elle conçoit et fabrique des équipements pour tester et surveiller la performance de la fibre optique en télécommunications, vendus sous les marques Exfo et Burleigh Instruments.

L'entreprise de la banlieue de Québec vend aux câblodistribu-

teurs, services publics, réseaux privés de même qu'aux installateurs indépendants et loueurs de matériel.

Selon son président, Germain Lamonde, Exfo prévoit combiner le savoir-faire d'Efos en polymérisation par ultraviolet et infrarouge avec la technologie dite de « positionnement nanométrique Inchworm » (un nanomètre égale un millionième de millimètre) ; cette dernière provient de Burleigh Instruments, qu'Exfo a récemment achetée.

La polymérisation d'adhésifs par rayonnement, qui sert à l'attache de fibres amorce aux substrats, à la

fixation de lentilles et métaux, à l'encapsulation, entre autres, ramène « le temps de collage de quelques heures à quelques secondes » ; ces technologies sont protégées par 12 brevets et 16 autres en instance.

Efos compte 110 employés et affiche des ventes de 18 millions pour l'année civile 2000.

Exfo s'attend à ce que son chiffre d'affaires à elle grimpe de 10 millions en 2001, « considérant cinq mois d'activité d'Efos durant l'année financière d'Exfo » et de 30 millions pour 2002. Exfo souhaite garder le personnel, la gestion et les installations de la société ontarienne.

AVIS DE DIVIDENDES



Le 28 février 2001, le conseil d'administration de BCE Inc. a déclaré les dividendes trimestriels suivants, payables aux porteurs de ses actions à la fermeture des bureaux aux dates de référence indiquées :

	Dividende No.	Montant	Date de référence	Payable le
Par action ordinaire :	72	0,30 \$	15 mars 2001	15 avril 2001
Par action privilégiée de premier rang à dividende cumulatif rachetable :				
• Série P - 1,60 \$	23	0,40 \$	15 mars 2001	15 avril 2001
• Série R	2	0,385875 \$	1 ^{er} mai 2001	1 ^{er} juin 2001
• Série S	18	0,33 \$	30 mars 2001	1 ^{er} mai 2001
• Série U	16	0,34625 \$	1 ^{er} mai 2001	1 ^{er} juin 2001
• Série V	15	0,340625 \$	1 ^{er} mai 2001	1 ^{er} juin 2001
• Série Y	14	0,2875 \$	1 ^{er} mai 2001	1 ^{er} juin 2001

Marc J. Ryan
 Secrétaire de la Société
 BCE Inc.

293971

Déjeuner RENCONTRE



M. RENÉ TREMBLAY
Président et chef de la direction - Ivanhoe Cambridge

« DE SAM STEINBERG À IVANHOÉ CAMBRIDGE : VISION ET APPROCHE D'UN GRAND JOUEUR DE L'IMMOBILIER »

le mardi 20 mars 2001, à 11h45

Hôtel Omni Mont-Royal

Salon Les Saisons

Membre régulier : 40 \$

Membre étudiant : 30 \$

Non-membre : 50 \$

Table de 8 personnes : 360 \$

(taxes nm comprises)

Pour réservation : (514) 282-3810

Nos commanditaires



2937324

Ce que tous les aînés devraient savoir au sujet des hypothèques inversées

Si vous êtes 62 et plus, voyagez ou donnez à vos enfants une partie de leur héritage

Grâce au Programme Canadien de Revenu Résidentiel, les aînés âgés de 62 ans et plus peuvent tirer de leur patrimoine un montant en espèces de 20 000 \$ à 300 000 \$ comptant.

Le programme est aussi appelé hypothèque inversée parce que vous n'avez rien à rembourser tant que vous résidez dans votre maison. Le capital et les intérêts sont remboursés par vos héritiers, ou vous-même si vous décidez de vendre.

Les avantages sont nombreux. L'argent provient de votre résidence principale, il n'y a donc pas de taxe sur le gain en capital. Vous n'avez pas à vendre votre maison, vous conservez toujours votre droit de propriété et aucun remboursement mensuel n'est requis. Vous pouvez déménager ou rembourser l'hypothèque quand vous le voulez.*

Bon nombre d'aînés utilisent le programme pour améliorer leur style de vie : rénover leur maison ou acheter une voiture. D'autres utilisent cet argent pour aider leurs enfants.

«Un grand merci d'avoir réglé nos affaires financières avec autant de courtoisie et de compétence. Nous sommes ravis de notre programme et beaucoup plus rassurés quant à l'avenir.»

G.B., Maple Ridge

Votre sécurité est assurée
 Naturellement, vous êtes prudent avant de vous engager dans quoi que ce soit qui touche votre maison, mais vous pouvez compter sur le Programme Canadien de Revenu Résidentiel. Nous garantissons que le droit de propriété de votre maison ne sera jamais menacé.

Appelez le

1-877-313-0297

pour obtenir une trousse

d'information gratuite

ou visitez notre site Internet au

www.chip.ca

Vous pouvez obtenir de l'information sur ce programme auprès de la Banque de Montréal, du Groupe Financier Banque Royale, de la Banque Toronto-Dominion, de la Banque Scotia, de la Banque Nationale ou de la Banque HSBC Canada.



* Des frais s'appliqueront si le remboursement de l'hypothèque inversée est fait dans un délai de moins de 36 mois suivant l'adhésion au programme.

2937193

Un partenaire qui a de l'énergie.

En offrant des tarifs stables nettement compétitifs et des solutions énergétiques adaptées à vos besoins, Hydro-Québec se démarque de la concurrence. Profitez d'une expertise globale et diversifiée. La bonne solution est à votre portée! N'hésitez pas à communiquer avec l'un de nos représentants.

www.hydroquebec.com/affaires

Montréal (514) 385-8888, poste 4428 • Laval, Laurentides, Lanaudière, Outaouais et Abitibi-Témiscamingue (450) 430-5180, poste 6299 • Montérégie, Estrie et Centre-du-Québec 1 800 361-3092 (indicatif régional 446) et 1 800 463-4462 (indicatif régional 819) • Québec, Mauricie et Chaudière-Appalaches 1 877 660-7403, poste 6855 • Bas-Saint-Laurent et Gaspésie 1 877 263-6623 • Saguenay-Lac-Saint-Jean et Côte-Nord 1 800 463-9900.



2932117

FORCES AVENIR

Pour changer le monde!

3^e édition

115 000\$ en bourses
...
Stages Internationaux

APPEL DE CANDIDATURES

Pour changer le monde...

vous avez fait preuve d'**ingéniosité**, de **détermination**, de **leadership**.

Vous vous êtes **engagé** dans votre milieu.

Vous avez **participé** à un **projet** dont les retombées ont eu une **incidence significative** dans votre **communauté** ou dans votre champ de **compétence**.

Vous êtes un candidat idéal pour le Gala Forces AVENIR!

Date limite : le 21 mars 2001
Contactez le bureau de la vie étudiante de votre université

www.FORCESAVENIR.QC.CA

Nous remercions les partenaires de l'édition 2000 du Gala Forces AVENIR.

Partenaires officiels:

Québec
Ministère de l'Éducation

Canada

Imperial Tobacco Canada Limited

Partenaires boursiers:

CGI

CDP
Service d'appui et d'encadrement des étudiants

BDC
Banque de développement du Canada

Produits forestiers ALLIANCE inc.

FOUNDAATION
L'ARTISANAT QUÉBÉCOIS

En collaboration avec:

La Presse

LE SOLEIL

IMPRIMERIE CANADA

FEUO

L'ensemble des universités québécoises

Les syndicats s'opposeront au rachat de TVA par Quebecor

JACQUES BENOIT

Le Regroupement des syndicats du réseau TVA, qui réunit 1100 employés syndiqués, et le Syndicat des travailleurs de l'information du Journal de Montréal (STIJM), propriété de Quebecor, s'opposent à l'achat de TVA par Quebecor Média.

Tous deux demanderont donc au Conseil de la radiodiffusion et des télécommunications canadiennes (CRTC) de ne pas donner le feu vert à son acquisition, à l'occasion des audiences que l'organisme tiendra à Montréal sur cette question à partir du 26 mars.

« Nous sommes les seuls à connaître Quebecor de l'intérieur ; nous sommes les seuls à pouvoir témoigner de son fonctionnement réel ; nous sommes les seuls à pouvoir rendre compte de ses priorités et de ses habitudes réelles », note dans son mémoire le STIJM pour expliquer son opposition à cette transaction.

Or, selon ce syndicat qui réunit un peu plus de la moitié des 500 employés du Journal de Montréal, « Quebecor n'a probablement pas « la conscience professionnelle » nécessaire pour assumer simultanément la propriété de médias d'information, d'une part, et d'entreprises de divertissement, d'autre part ».

« Déjà, on se sert des journalistes du Journal de Montréal pour faire la promotion des autres filiales de Quebecor. On proteste à chaque fois, mais ça prend des formes de plus en plus subtiles », disait hier dans une interview à La Presse son président, Martin Leclerc.

Autoriser le rachat de la plus importante chaîne privée de télévision par le propriétaire du quotidien québécois au plus fort tirage « irait à l'encontre du droit du public à une information libre et diversifiée », estime le STIJM.

Dans son mémoire, le Regroupement des syndicats de TVA rappelle les règles édictées par le CRTC lui-même, qui dit s'attendre, en cas de transferts de propriété de chaînes de télévision, à ce que « des avantages importants découlent de la transaction à la fois pour la collectivité desservie et pour l'ensemble du système canadien de radiodiffusion ».

Dans le cas présent, jugent les syndicats, les seuls avantages, d'ordre pécuniaire, seraient pour Quebecor.

Ils citent à ce propos le mémoire qu'a présenté Quebecor à la commission québécoise sur les mouvements de propriétés dans les médias, à la mi-février. « Le principal attrait de la convergence pour une compagnie comme Quebecor réside dans la possibilité d'offrir à nos clients des stratégies publicitaires sur une vaste déclinaison de supports marketing et de communications. Nous pourrions ainsi augmenter la visibilité de nos annonceurs par des initiatives de promotion croisée dans nos quotidiens, nos magazines, notre réseau de télévision et nos portails Internet », écrivait le groupe.

Pour TVA et ses cinq stations de télévision, au contraire, les avantages seraient inexistantes, estime le Regroupement, qui réunit les journalistes, les réalisateurs, les techniciens, etc.

Ne serait-ce que du point de vue des investissements que projette de faire Quebecor dans TVA (20,5 millions de dollars dans les émissions dramatiques et de variétés, et 3 millions dans l'information, le tout sur sept ans), qui sont loin d'atteindre « la contribution financière de 10 % de la valeur de la transaction acceptée par le Conseil », comme le demande le CRTC. Cela, alors que le cabinet Ernst & Young « a établi la valeur des activités réglementées de TVA entre 600 et 660 millions ».

La Fédération professionnelle des journalistes du Québec s'opposera pour sa part également au rachat de Vidéotron par Quebecor.

EN BREF

JDS Uniphase moins optimiste

JDS UNIPHASE, premier fournisseur mondial de composants pour fibres optiques, a révisé en baisse ses prévisions de résultats pour les troisième et quatrième trimestres de son exercice. La firme s'attend maintenant pour le troisième trimestre à un bénéfice par action de 14 cents, par rapport à 17 cents dans sa précédente estimation, sur un chiffre d'affaires de 925 millions de dollars américains. Les prévisions sont exactement les mêmes pour le quatrième trimestre, soit 14 cents par action et un chiffre d'affaires de 925 millions \$ US. « Ces chiffres se situent dans la fourchette actuelle des analystes, quoique inférieurs à nos précédentes prévisions », a dit hier le directeur financier de JDS Uniphase, Anthony Muller, dans une communication sur Internet. Cette nouvelle était prévisible après la forte révision en baisse des prévisions de Nortel Networks, principal client de JDS Uniphase.

Reuters

CARRIÈRES

PROFESSIONS

Téléphone: (514) 285-7320
Télécopieur: (514) 499-2053
Courriel: carrieres@lapresse.ca

LE GROUPE DE SOCIÉTÉS WESTCLIFF

Westcliff est une des plus importantes sociétés privées dans le domaine de l'immobilier commercial au Canada. Ses activités intégrées en investissements, développement et en gestion, l'amène à rechercher un candidat talentueux pour combler le poste de :

Superviseur, Comptabilité - exploitation

Relevant directement de la Directrice, Comptabilité exploitation, vos principaux défis incluront :

- La supervision de huit (8) employés ;
- La révision des dossiers de vérification, des états financiers (environ 17 centres), des frais d'entretien des espaces communs et leurs ajustements ;
- La communication avec les intervenants internes et externes.

Le candidat recherché possèdera les qualifications suivantes :

- Un diplôme universitaire de premier cycle en administration ou en commerce ou l'expérience équivalente ;
- Un minimum de 5 années d'expérience dont 1 année dans un poste de supervision ;
- Une solide connaissance de la comptabilité d'exploitation en immobilier commercial ;
- Une aisance à travailler dans un environnement MS Office et avec Lotus ;
- Une bonne connaissance des 2 langues officielles.

Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae à l'attention de la Directrice des ressources humaines à l'adresse suivante :

WESTCLIFF
600, boul. de Maisonneuve Ouest
Bureau 2600
Montréal (Québec) H3A 3J2

Seuls les candidats retenus recevront un accusé de réception. Westcliff offre des chances égales d'emploi.

CADRE AUX RESSOURCES HUMAINES

MAPEI Inc., est à la recherche d'un cadre pour son département de ressources humaines.

Les principales responsabilités de ce poste sont les suivantes :

- Mise en œuvre de la loi sur l'équité salariale ;
- Développement des politiques et procédures reliées aux ressources humaines ;
- Gestion des avantages sociaux, des activités reliées au service de paie et des dossiers des employés ;
- Relations avec les employés ;
- Recrutement et entrevue pour la sélection du personnel en conformité avec les normes du travail ;
- Tout projet spécial relié aux ressources humaines.

La personne affectée à ce poste devra agir à titre de liaison entre les bureaux chefs du Canada et des États-Unis et coordonner les activités des ressources humaines se rapportant à la norme ISO.

La personne devra voyager occasionnellement à Vancouver, Toronto ainsi qu'aux États-Unis.

Expérience requise:

- Un minimum de cinq (5) ans d'expérience dans un poste similaire à titre professionnel ;
- Parfaitement bilingue (anglais et français) ;
- Une excellente connaissance des normes du travail ;
- Expérience dans un environnement de travail syndiqué ;
- Expérience avec les pratiques commerciales américaines est également préférable ;
- Connaissance de la norme ISO.

Les personnes désirant postuler devront faire parvenir leur curriculum vitae **en anglais** ainsi que leur demande salariale à: Cathleen Conlon, MAPEI Corporation, 1144 E., Newport Center Drive, Deerfield Beach, FL., 33442; fax: 954-246-8804 ou par courrier électronique: cconlon@mapei.com

**Commission scolaire
des Patriotes**



COORDONNATRICE OU COORDONNATEUR SERVICE DES RESSOURCES MATÉRIELLES

**Remplacement de 12 mois
(du 23 avril 2001 au 3 mai 2002)**

Les emplois de cadre des services de niveau 2 comportent l'ensemble des fonctions requises pour la coordination, la supervision, l'évaluation, la recherche et le développement, en ce qui concerne un ou plusieurs programmes d'un champ d'activité, notamment la gestion des ressources matérielles.

Ces emplois comportent notamment les responsabilités suivantes :

- Participer à l'élaboration des objectifs, des programmes et du budget de leur service.
- Assister le directeur du Service responsable de ces programmes et conseiller les autres directeurs de Service ou d'établissement sur toute question relative à ces programmes.
- Coordonner et évaluer la mise en œuvre de programmes spécifiques, tels que :
 - des projets de construction et d'agrandissement d'établissements ;
 - le budget d'immobilisation (projets à caractère physique) ;
 - la consommation énergétique des établissements.
- Coordonner et évaluer le rendement du personnel relevant de leur autorité.

QUALIFICATIONS MINIMALES REQUISES

- **Grade universitaire de 1^{er} cycle** dans un champ d'études approprié sanctionnant un programme d'études universitaires d'une durée minimale de 3 ans (ingénieur en mécanique, en électricité) ou occuper un emploi de hors cadre ou de cadre, à l'exception de celui de gérant, dans une commission scolaire ;
- **Cinq (5) années d'expérience pertinente.**
- Expérience de travail avec des outils et programmes informatisés de type base de données.

Traitement

Selon le Règlement sur les conditions d'emploi des gestionnaires présentement en vigueur.

Supérieur immédiat

Le directeur du Service des ressources matérielles.

Date limite

Les candidatures devront être déposées au bureau du directeur du Service des ressources humaines avant 16 heures, le 14 mars 2001.

COMMISSION SCOLAIRE DES PATRIOTES

Monsieur Jean-Guy Brais
Service des ressources humaines
1740, rue Roberval, Saint-Bruno-de-Montarville J3V 3R3
Téléphone 450-441-4832 - poste 3607 - Télécopieur : 450-441-0851
Adresse électronique : myrianne.biron@csp.qc.ca

DIRECTEUR DE PRODUCTION

Une importante compagnie manufacturière est à la recherche d'un directeur de production pour diriger les activités de son usine de Laval incluant la production, la livraison et la réception des marchandises, l'entretien et la réparation des équipements, le contrôle des inventaires, les mesures de sécurité ainsi que la norme ISO.

Expérience requise :

- 7 à 10 ans d'expérience à titre de directeur des opérations manufacturières ;
 - Expérience d'embauche, d'entraînement, de motivation et de supervision des employés dans un contexte d'amélioration constante ainsi que de gestion et minimisation des coûts de production ;
 - Excellente connaissance de la norme ISO ainsi que des normes du travail ;
 - Expérience dans les négociations syndicales et contractuelles ;
 - Parfaitement bilingue (anglais et français) ;
- Avantages sociaux et conditions de travail compétitifs. Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae **en anglais** ainsi que vos exigences salariales en toute confidentialité à :

Référence : 942
C.P. 6041, Succ. Centre-ville
Montréal (Québec)
H3C 3E3



COLLÈGE ANDRÉ-GRASSET

SERVICE DES ÉTUDES Adjoint à la direction des études

Sous l'autorité du directeur des études, l'adjoint à la direction des études est responsable de la direction, la gestion, l'organisation, la planification, le contrôle et le développement du Centre de formation continue et de perfectionnement. Il y gère le personnel et le budget, assure la qualité et le bon fonctionnement des programmes actuels de DEC et d'AEC. Il coordonne les relations avec le ministère de l'Éducation et le ministère de la Solidarité sociale dans son secteur d'activité. Il assiste également le directeur des études dans la gestion, le développement et l'évaluation des programmes d'études à l'enseignement régulier en plus de participer aux réunions de la commission des études, de la régie interne du service des études et de la coordination de l'équipe des cadres.

Les qualifications requises sont un diplôme universitaire de deuxième cycle et une expérience de travail au collégial, notamment dans le secteur de l'enseignement aux adultes. Un diplôme de premier cycle allié à une solide expérience pertinente serait considéré.

Faites parvenir votre curriculum vitae, **avant le mercredi 14 mars 2001, 15 h, par la poste ou par télécopieur.**

Service des ressources humaines
Collège André-Grasset
1001, boul. Crémazie Est
Montréal (Québec) H2M 1M3
Télécopieur : 514-381-7421

McWatters impute ses déboires à Québec

CAMILLE BEAULIEU
collaboration spéciale

VAL-D'OR — Ce sont les attermoissements des gouvernements depuis octobre 1999, particulièrement du gouvernement provincial, qui sont à l'origine des difficultés qui ont conduit Mines McWatters à la quasi-faillite à laquelle elle est confrontée aujourd'hui.

Claire Derome, présidente de l'entreprise, a carrément accusé, hier en conférence de presse à Val-d'Or, André Pelletier, député péquiste d'Abitibi-Est, d'avoir constamment mis des bâtons dans les roues de la compagnie pour empêcher un règlement de la délicate question du déplacement de la

route Transcanadienne 117 à l'entrée sud-est de Val-d'Or.

Croulant sous des dettes de 40 millions, Mines McWatters s'est placée sous la protection de la Loi sur les arrangements avec les créanciers, a stoppé l'exploitation de la mine Sigma et mis la mine Kiéna sous observation pour trois mois, le 14 février dernier.

On estime qu'environ 1000 emplois directs et indirects pourraient disparaître dans la MRC de la Vallée de l'Or en cas de faillite de l'entreprise. McWatters réclame le déplacement de la route 117 pour avoir accès à un gisement qui permettrait de rentabiliser les exploitations à ciel ouvert de mine Sigma.

Lundi, un demi-millier de tra-

vailleurs et leurs familles ont manifesté dans les rues de Val-d'Or, demandant une intervention rapide des gouvernements.

Le député Pelletier avait pourtant annoncé, vendredi dernier, le règlement des difficultés de McWatters et la reprise prochaine des activités à la mine Sigma.

« Son objectif consistait à démobiliser les employés qui préparaient une manifestation pour le lundi suivant. Même aujourd'hui, nous n'avons aucun accord officiel avec Québec, a précisé hier Mme Derome.

« L'an dernier, on avait l'argent nécessaire pour déplacer la route. Ça ne s'est pas fait et l'entreprise n'a pas généré les revenus prévus ! »

La Presse

CARRIÈRES PROFESSIONS



La Société pour
l'expansion des
exportations

Division des
ressources humaines
151, rue O'Connor
Ottawa (Ontario) K1A 1K3
Téléc. : (613) 598-2578
Courriel : hrh@edc-see.ca

www.edc-see.ca

Traducteur principal (anglais-français) (Homme ou femme)

Les Services de traduction de la Société pour l'expansion des exportations (SEE) souhaitent recruter un professionnel qui aimerait se joindre à une équipe en pleine croissance, à Ottawa.

Nous sommes à la recherche d'un traducteur principal possédant au moins cinq années d'expérience dans un ou plusieurs des secteurs suivants : finances, économie, droit commercial et assurance. Idéalement titulaire d'un diplôme universitaire en traduction, le candidat doit pouvoir travailler efficacement dans MS Word et avoir une certaine connaissance de PowerPoint. Il sait faire preuve de beaucoup de souplesse pour respecter les échéances et satisfaire les besoins des clients. Une connaissance pratique d'une ou plusieurs langues étrangères constituera par ailleurs un atout.

Le traducteur principal devra produire, rapidement et efficacement, des traductions de qualité soutenue dans des domaines variés. Son travail n'exigera qu'un minimum de révision.

Nous souscrivons à l'équité en matière d'emploi et offrons un excellent milieu de travail, ainsi qu'un ensemble d'avantages sociaux très concurrentiels.

Pour soumettre votre candidature à ce poste, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae, au plus tard le 14 mars 2001, à l'attention de la division des ressources humaines de la SEE.

La SEE offre aux exportateurs et aux investisseurs canadiens des services de financement au commerce extérieur et de gestion de risques sur quelque 200 marchés au total. Créée en 1944, la SEE est une société d'État qui fonctionne comme une institution financière commerciale.

Pour plus de renseignements sur la SEE ou sur d'autres possibilités de carrière, visitez notre site Web à www.edc-see.ca. Nous remercions tous les candidats de leur intérêt, mais ne contacterons que les personnes convoquées à une entrevue. Nous prions ces dernières de nous indiquer si des mesures d'adaptation seront nécessaires pour leur entrevue. Ne pas envoyer de double par télécopieur ou par la poste si vous présentez une demande par courriel.

Un monde d'opportunités à saisir

La Presse

CARRIÈRES PROFESSIONS

VOTRE CARRIÈRE NOUS TIENT À CŒUR

La Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL) est une entreprise innovatrice, axée sur les résultats et déterminée à offrir aux Canadiens des logements de qualité, à prix abordable, et à accroître leurs choix dans le domaine de l'habitation. Si l'excellence du service à la clientèle compte pour vous, si vous faites preuve de flexibilité et si vous aimez les défis, la SCHL a besoin de vous ! Nous sommes présentement à la recherche de personnes dynamiques qui ont l'esprit d'équipe et qui croient au mandat de la Société pour combler les deux postes suivants à notre bureau national à Ottawa :

RECHERCHISTE PRINCIPAL(E) (2 postes)

FINANCEMENT DE L'HABITATION

DIVISION DE LA RECHERCHE - Concours RG 01931 2000

Échelle salariale : 57 356 \$ - 71 682 \$

Exigences linguistiques : Un poste bilingue et un poste anglais essentiel

Exigence en matière de sécurité : Vérification approfondie de la fiabilité

La SCHL offre une gamme d'avantages sociaux concurrentielle. Veuillez nous faire parvenir une lettre de demande détaillée et un curriculum vitae précisant clairement votre expérience et vos compétences en rapport avec le poste, d'ici le 23 mars 2001, aux Services aux ressources humaines, Société canadienne d'hypothèques et de logement, 700, chemin de Montréal, Ottawa (Ontario) K1A 0P7. Télécopieur : (613) 748-4787; courriel : dcastong@cmhc-schl.gc.ca

Pour obtenir des renseignements supplémentaires, notamment la description de poste et les exigences, veuillez visiter notre site Web à l'adresse :

www.cmhc-schl.gc.ca

La SCHL est un employeur qui accorde une grande importance à la diversité et qui favorise l'apprentissage et l'usage des deux langues officielles du Canada.



AU CŒUR DE L'HABITATION
Canada

Nous remercions tou(te)s les candidat(e)s de leur intérêt; toutefois, nous ne communiquerons qu'avec les personnes sélectionnées pour une entrevue.

Comptable professionnel(le)

Connaissances requises :

- Gestion financière et comptable; élaboration de budgets; prix de revient; contrôle interne et applications en informatique de gestion; services bancaires; logiciels Excel, Word et Fortune.

Exigences :

- Diplôme de 1^{er} cycle en administration; concentration comptabilité; membre d'une association de comptables professionnels; expérience en vérification comptable un atout;
- À l'aise dans le travail d'équipe, vous êtes une personne dynamique, minutieuse, discrète, autonome et disponible.

Faire parvenir C.V. par télécopieur au : (450) 691-5250.

Donner, c'est leur redonner espoir.

Association Canadienne de la
Dystrophie Musculaire



1425, René-Lévesque Ouest, bureau 506, Montréal (Québec) H3G 1T7 Tél. : 1 800 567-ACDM

GÉRANT DE PROJET IMMOBILIER

À Montréal, un projet d'envergure à vocations multiples.

Nous recherchons un individu exceptionnel avec expérience, dynamique et travailler avec d'excellentes références.

Référence: 943
C.P. 6041, succ. Centre-ville
Montréal (Québec)
H3C 3E3

prime^{tech}

Nous offrons des services de fabrication en sous-traitance dans les télécommunications, l'informatique et l'électronique de consommation.

Ingénieur de tests

Vous concevrez et mettrez en oeuvre des programmes d'essais innovateurs en temps réel en collaboration avec nos clients internes et externes en vue d'améliorer le rendement des systèmes.

Avec des antécédents en génie électronique, vous élaborerez et mettrez en oeuvre les solutions relatives aux problèmes de fabrication, de conception et de production dans une exploitation multi-clients

Vous ferez une différence en étant innovateur et réceptif aux calendriers de production, aux initiatives de qualité et aux exigences de clients.

Le poste exige un baccalauréat en génie électrique ainsi que deux à trois années en ingénierie de tests. Vous devrez maîtriser les tests de haut voltage tels que ICT, FCT et ESS et posséder de bonnes connaissances logicielles et matérielles.

Vous devrez pouvoir vous intégrer dans un milieu en constante évolution.

Si ce poste vous intéresse, veuillez soumettre votre curriculum vitae à :

Micheline Rouillard
18107, route Transcanadienne
Kirkland (Québec) H9J 3K1
Fax: (514) 697-0085
Courriel : micheline.rouillard@primetech.ca



À la Direction de la recherche parlementaire, nous travaillons exclusivement pour le Parlement: travaux de recherche, analyses stratégiques et études de fond à caractère non partisan pour les comités ainsi que les sénateurs et les députés. Nous sommes actuellement à la recherche des professionnels suivants:

Analystes des politiques

Économique, politique sociale, justice pénale, affaires autochtones, transports, politique de santé, droit, sciences

Qualités requises: être titulaire d'une maîtrise dans un domaine connexe aux disciplines ci-dessus ou appartenir au barreau d'une province ou d'un territoire; posséder une expérience de la rédaction et de la présentation de documents de recherche stratégiques; entrent et habileté pour la communication. La préférence sera accordée aux citoyens canadiens bilingues.

Ces postes d'analystes des politiques (agents de recherche) sont d'une durée de deux ans au départ avec possibilité de prolongation. Le salaire annuel se situe entre 38 308 \$ et 64 420 \$, selon l'expérience, et est actuellement à l'étude.

Veuillez présenter votre candidature au plus tard le 16 mars 2001 à **Paula Ghosh**

Par courrier: **Consultante en dotation**
Bibliothèque du Parlement
151, rue Sparks, pièce 302
OTTAWA (Ontario) K1A 0A9

Télécopieur: (613) 992-1224

Courriel: lopres@parl.gc.ca

Nous remercions tous les candidats et candidates, mais ne communiquerons qu'avec les personnes dont nous retiendrons la candidature.

Le service des Créations publicitaires de La Presse Itée est actuellement à la recherche de candidat(e)s afin de combler deux (2) postes de:

Infographiste

(postes à temps partiel de soir)

LE POSTE :

À ce titre, vous travaillerez, en collaboration avec le concepteur graphique, à la préparation et à la réalisation technique de haute qualité d'annonces publicitaires et de documents graphiques destinés à être imprimés. En outre, vous effectuerez le traitement d'images et l'adaptation de différents documents aux procédés d'impression.

LES EXIGENCES :

Diplôme d'études collégiales (DEC) en infographie

Trois (3) années d'expérience en infographie dans le domaine de l'impression

Excellente maîtrise des logiciels graphiques Illustrator, Photoshop QuarkXPress et FreeHand dans un environnement MAC et PC

Excellente connaissance de l'Internet et de ses utilitaires

Excellente connaissance de la langue française

Bilinguisme

LA RÉMUNÉRATION :

Nous offrons un salaire concurrentiel et une gamme complète d'avantages sociaux.

Faites parvenir votre curriculum vitae, avant le 17 mars 2001, à l'adresse suivante:

La Presse

Service des Ressources humaines
7, rue Saint-Jacques
Montréal, Québec
H2Y 1K9

Télécopieur: (514) 285-2612

Courriel: rhumaines@lapresse.ca

Presse Canadienne

HALIFAX — La Banque Scotia a continué d'enregistrer de solides revenus en 2001 avec, au premier trimestre, un revenu net de 510 millions, en hausse de 23 % par rapport à l'an dernier.

Le rendement des capitaux propres est passé de 15,9 à 17,0 %, a indiqué l'institution hier.

La banque a aussi annoncé hier l'augmentation de 3 cents du dividende trimestriel, qui sera porté à 31 cents par action ordinaire.

Cependant, le titre de la Scotia a subi une chute brutale de 3,46 \$, pour clore à 42,44 \$, à la Bourse de Toronto, sous

la pression d'investisseurs inquiets de la multiplication de prêts douteux aux États-Unis.

« Nous sommes très satisfaits de commencer le nouvel exercice avec des résultats records qui atteignent ou dépassent pratiquement tous nos objectifs », a déclaré Peter Godsoe, président du conseil et chef de la direction.

« Les revenus demeurent solides dans presque tous nos secteurs d'activité, avec des gains largement répartis en progression de 20 % par rapport à l'an dernier. Le contrôle des dépenses a également joué un rôle important ce trimestre. »

M. Godsoe a précisé : « La qualité du

crédit est bonne dans nos divers secteurs d'activité, bien que nous ayons connu une certaine détérioration dans nos activités aux États-Unis ce trimestre, qui reflète une situation économique et un marché du crédit affaiblis. »

Le montant des prêts douteux est passé en un an de zéro à 1,08 milliard, et les provisions pour pertes sur prêts ont presque triplé, à 400 millions. La banque prévoit que les provisions atteindront au cours de l'année près de 225 millions par trimestre.

En dépit de l'optimisme de M. Godsoe, la firme cotation Moody's a fait reculer la cote de crédit de la Scotia de stable à négative.

Terrains contaminés, terrains minés

Voici le deuxième d'une série de trois articles.

McOdetta Nadon
DROIT DES AFFAIRES

collaboration spéciale

LA SEMAINE DERNIÈRE, nous avons présenté certains aspects du projet de loi 156 (PL 156), qui entrera probablement en vigueur, selon les dernières informations obtenues, le 1^{er} octobre 2001. Cette semaine, nous verrons deux nouveaux mécanismes qui s'appliqueront aux entreprises appartenant à l'une des catégories d'activités industrielles ou commerciales désignées par règlement. Les activités visées seront celles apparaissant actuellement à l'annexe 1 de la *Politique de protection des sols et de réhabilitation des terrains contaminés*. Nous examinerons également d'autres mécanismes prévus au PL 156, dont notamment les obligations applicables à ceux qui voudraient procéder à des travaux de décontamination de manière volontaire.

Nouveau projet d'implantation

Le PL 156 prévoit que toute demande pour obtenir l'autorisation d'implanter une entreprise visée par règlement devra être accompagnée d'une demande de certificat d'autorisation ainsi que des renseignements suivants :

- > 1) une étude de caractérisation ;
- > 2) un exposé des mesures qui seront prises pour prévenir, détecter et corriger toute contamination du terrain pouvant résulter de l'exploitation de l'entreprise, notamment en ce qui a trait à la surveillance et au contrôle des eaux souterraines et de surface ;
- > 3) un engagement de réalisation, après la cessation définitive des activités de l'entreprise, d'une étude de caractérisation du terrain afin d'en vérifier l'état final ;
- > 4) dans les cas et conditions prévus par règlement, de garanties financières destinées à assurer l'application des mesures prévues et en particulier l'élimination des contaminants éventuelle-

ment présents dans le terrain et originant des activités de l'entreprise.

Le but de ces exigences est de connaître et de corriger toute contamination éventuelle des terrains où de nouvelles entreprises iront s'établir. Les mesures financières ne s'appliqueront pas dès l'entrée en vigueur de la loi, puisque le processus n'est pas encore au point. Cependant, cet encadrement à l'occasion d'une implantation pourra en décourager plusieurs. Par ailleurs, ce genre d'obligation encouragera l'étalement urbain industriel vers la banlieue verte.

Cessation définitive des activités

Une autre disposition du PL 156 impose aux entreprises visées par règlement de fournir, dans les six mois de la cessation définitive de leurs activités, les documents suivants :

- > 1) une étude de caractérisation (à faire parvenir au ministre et au propriétaire du terrain) ;
- > 2) s'il y a une contamination au-delà de ce qui est permis par règlement, il devra y avoir transmission d'un plan de réhabilitation pour approbation par le ministre ;
- > 3) accompagné d'un calendrier d'exécution et, le cas échéant, d'un plan de démantèlement des installations.

Le but de cet exercice est de connaître et de corriger toute contamination dans les cas où les entreprises considérées susceptibles de contaminer les sols et les eaux souterraines ont eu des activités. Contrairement au projet de loi initial, il n'y a pas d'obligation de démanteler, mais lorsqu'une entreprise décide de le faire, elle doit soumettre ce plan au ministre.

Réhabilitation volontaire

Lorsqu'on procédera à une réhabilitation volontaire d'un terrain sans y être tenu par l'une ou l'autre des dispositions du PL 156, il y aura obligation de procéder selon un processus établi lorsqu'on prévoit laisser en place une partie des contaminants. Cela pourrait être le cas, par exemple, si une personne décide de procéder par étapes ou si elle ne prévoit pas bâtir sur toute l'étendue de la propriété ou encore lorsqu'elle remplace une partie des

équipements de l'usine. La réhabilitation volontaire ne sera plus laissée à l'entière discrétion et volonté de l'initiateur. En effet, il faudra alors :

- > 1) faire préparer une étude de caractérisation ;
- > 2) soumettre un plan de réhabilitation devant être approuvé ;
- > 3) prévoir un calendrier d'exécution.

On peut évidemment s'attendre à ce que les exigences du ministre tiennent compte des contraintes de l'initiateur ou de ses limites budgétaires lorsqu'il s'agit d'une mesure volontaire. Toutefois, il est difficile de comprendre les motifs de cette prise en charge par le ministère de l'Environnement, surtout lorsqu'on sait qu'il y a un manque de personnel pour traiter les dossiers. En assujettissant au processus d'approbation ce type d'initiative, on ne fera qu'amplifier le problème.

Le rôle des municipalités

Les municipalités sont mises à contribution dans le PL 156. Elles devront constituer une liste de terrains contaminés situés sur leur territoire. Ainsi, une liste publique à jour des terrains contaminés pourra être consultée.

En outre, dans le cas où un terrain visé par une demande de permis de construction ou de permis de lotissement serait inscrit sur la liste des terrains contaminés de la municipalité et ferait l'objet d'un plan de réhabilitation approuvé par le ministre, aucun permis de construction ou de lotissement ne pourrait être délivré sans une attestation, par un expert reconnu par le ministre, établissant que le projet ou l'opération projetée est compatible avec le plan de réhabilitation.

La semaine prochaine, nous traiterons des obligations qui incombent à tous.

M^e Odette Nadon, LL.L., M. Sc., fait partie du cabinet d'avocats et d'agents de marques de commerce Desjardins Ducharme Steiner Monast.

Internet
article@dds.m.ca

Site Web
www.dds.m.ca

NASDAQ

NASDAQ										NASDAQ										NASDAQ													
2204.4										2204.4										2204.4													
Valeurs	Sym.	Div.	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Net	52 sem.	Haut	Bas	Valeurs	Sym.	Div.	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Net	52 sem.	Haut	Bas	Valeurs	Sym.	Div.	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Net	52 sem.	Haut	Bas	
CompCorp EXBO			8074	32.25	30.75	31.69	+1.31	47.22	20.00		HomeStore HOMS			22666	32.19	27.50	27.67	+0.89	72.00	14.06		NelQuo NNTQ			15522	33.28	29.19	29.75	+1.01	51.50	27.50		
Convax CORV			5198	9.75	9.25	9.34	-0.27	27.88	5.38		HumGen HOGF			8463	25.75	22.94	25.00	+1.63	23.44	6.19		Neltrine NETE			7039	41.94	38.39	41.63	+3.50	80.08	14.06		
ConvixCon CVAS			266690	9.00	7.88	8.11	-0.91	114.75	14.38		HirzOff HSOF			25407	51.79	53.75	54.11	+1.13	106.86	62.00		Netpark NPUI			7059	47	41	44	+26.13	0.19			
Costco COST			119602	40.45	37.54	37.81	+1.31	60.92	59.54		HyperSolr HYSL			5480	18.50	16.25	16.06	-1.84	10.00	1.88		NetWpks NTPA			100825	30.00	28.88	29.31	+1.87	152.76	63.25		
CovadComs COVD			13067	1.97	1.84	1.88	+0.13	10.00	0.00		ITech TINT			23810	24.50	22.81	23.11	+0.41	175.00	72.00		NetWpks NETA			18323	7.69	7.00	7.31	+0.59	13.00	0.25		
CovCorp CVOX			5096	1.81	1.19	1.50	-0.80	13.00	0.00		IDEC IDPH			44882	39.88	36.19	37.50	+1.67	76.18	54.00		NetWpks NNCW			9014	25	18	19	+0.21	0.00	0.00		
Craylon CRAN			12661	2.75	2.31	2.47	+0.22	10.00	0.00		IMGlobal MRGI			7298	6.31	6.00	6.03	-1.19	18.39	2.38		NetWpks NWKA			9698	6.00	5.78	5.85	+0.28	22.28	39.00	0.00	
CredSys CROS			6744	27.25	26.00	26.94	+1.25	79.38	14.75		IMN Corp IMN			375	32.50	30.19	30.94	+0.55	10.00	0.00		NetWpks NUFU			39809	19.50	18.00	18.39	+1.56	10.00	0.00		
Cree Inc CREE			27688	27.34	24.13	25.88	+2.50	100.01	10.95		ImmunGen IMGN			10683	16.00	16.00	17.38	+2.55	45.50	6.63		NetWpks NEWP			42035	24.90	23.80	23.98	+0.43	92.00	26.38		
CritPath CPHT			7636	2.94	2.66	2.81	+1.13	159.00	2.00		Incyte INCY			5373	12.25	16.06	17.19	+1.32	33.88	14.56		Nextel NNTL			10383	45.10	43.24	43.94	+0.80	83.00	24.00		
CrownCst CWSR			8889	25.56	24.94	25.31	+0.31	47.52	13.38		IndustInt INTI			4211	4.31	3.88	4.31	+0.71	1.75	1.50		NiKuCP NKRU			7540	6.25	6.56	6.91	+1.63	10.01	25.00		
Cymer CYMR			6247	24.56	23.50	23.83	+0.67	60.71	10.63		InfNet INTF			5115	8.00	7.50	7.56	-1.35	16.25	6.25		NorTrst NTRT			10186	7.00	6.56	6.93	+0.21	92.15	0.00		
Cytec CYTC			4891	20.13	18.63	19.93	+1.31	23.48	9.83		InfoSoft ISFP			60380	3.88	3.64	3.66	+1.19	33.00	0.00		Novell NNAV			23393	22.50	22.00	22.38	-0.38	95.16	0.00		
											Informat INFN			10300	23.50	18.94	20.34	+1.48	14.13	13.19		Novell NNOV			7096	6.72	6.25	6.59	+0.38	14.56	0.00		
											Infomark INFM			18610	7.63	6.51	6.47	+0.22	29.00	0.00		Novus NVLS			81613	48.10	45.31	46.81	+2.88	71.44	22.00		
											Intkomi INKI			27812	10.44	9.75	10.00	+0.62	34.00	0.00		NorLux NNUX			4304	11.06	10.50	10.55	-0.22	6.67	5.00		
											IntgDp IDTI			73189	30.00	26.97	27.13	+21.00	10.00	0.00		Nuance NNUA			11309	24.41	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											ISSI ISSI			7111	32.18	31.41	31.81	+2.51	44.11	7.19		Nvidia NVDA			33325	49.44	46.57	48.25	+4.52	80.02	19.00		
											Intel IntI			00871474	26.88	31.25	31.50	+1.73	75.81	27.00		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmCom INGR			8675	9.75	9.00	9.75	+3.11	77.38	4.63		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88	-0.50	102.00	19.00		
											IntmPAC INPK			31055	16.50	15.76	16.05	+0.31	11.38	3.83		Novus NVOA			19399	24.84	19.63	19.88					

DS COMMUNS DE PLACEMENT

[illegible]

Mazda

#1 sur la Rive-Sud

2001

\$9\$ / mois*
+ taxes

comptant

* Location 48 mois, 80 000 km inclus, transport et préparation inclus.

Mazda Coup de foudre ! Coup de fougue !

(450) 928-2000

60, Roland Therrien, LONGUEUIL

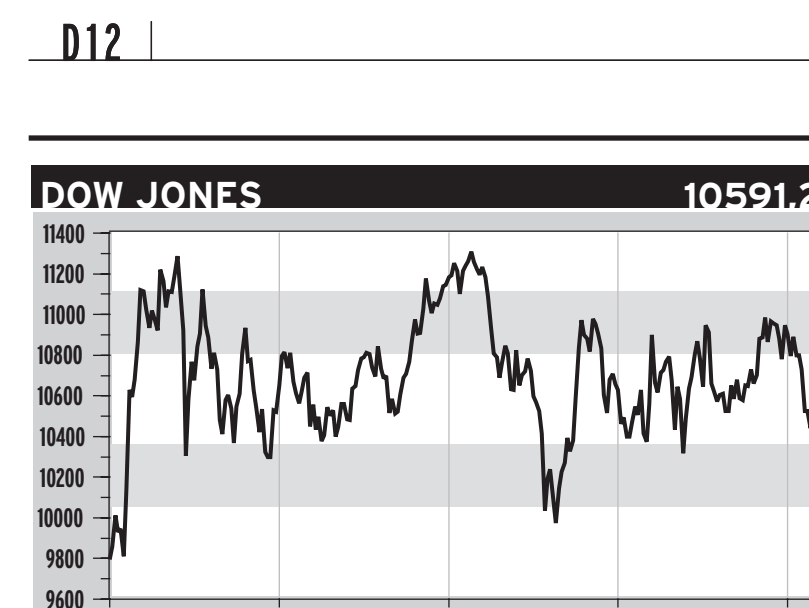
RENT
LA TRÉSORIER
LA LUI

2931575

Rte 132 Sortie Rolando-Iherren										
entre le pont Jacques-Cartier et le pont tunnel L. H.										
Renève DU	20.97	-04	oSc&Te&Cap	7.57	21	oCr&ss&ss	42.70	27	n&cl Int	13.85
HSBC Gestion			oCC Am et	8.95	05	n&bor&act	27.32	33	n&cl Rev	9.52
Act Amer	20.74	09	oCC&ngess	10.07	00	n&rev&FIVE	12.23	02	nCr&T Terme	11.17
Act can	24.83	02	oCdi Cl et	10.65	13	n&rois. int	11.98	15	n&Equi&B	12.45
Act Euro	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Japon	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Mex	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Suisse	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Taiwan	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Hong Kong	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Indonésie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Malaisie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Thaïlande	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Philippines	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Brésils	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Argentine	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Chili	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Pérou	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Colombie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Venezuela	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Émirats Arabes Unis	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Oman	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Qatar	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Arabie Saoudite	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Israël	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Turquie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Égypte	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Liban	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Syrie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Jordanie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Irak	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Afghanistan	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Pakistan	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Bangladesh	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Népal	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Ouzbékistan	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Kirghizistan	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Tadjikistan	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Kazakhstan	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Arménie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Azerbaïdjan	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act Géorgie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République d'Arménie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République d'Azerbaïdjan	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de Géorgie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de Moldova	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de Roumanie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de Serbie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de Slovaquie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de Tchéquie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de Hongrie	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de Pologne	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République slovaque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10	n&nd&ss&ss	8.91
Act République de République tchèque	14.03	17	oComme-Cap	7.81	16	n&gu&ar et	12.45	10</		

LA PRESSE MONTRÉAL MERCREDI 7 MARS 2001

TORONTO																														
---------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--



Valuers	Div	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	nt.	Valuers	Div	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	nt.	Valuers	Div	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	nt.
AAR	34	31	15.15	14.83	14.00	0.08		BlackHr	1.20	6784	51.80	50.10	51.05	0.15		Crompton	20	1382	11.80	11.50	11.50	-0.05	
ACM	37	23.50	61.81	8.17				Blackstr	38	911	14.80	14.14	14.39	-0.39		Cowork	4607	5.85	5.75	5.84	-0.01		
ACM MI	63	518	53.20	54.00	54.00	0.00		Boisell	88	2789	25.30	25.10	25.10	0.00		CarEng	120	954	61.45	60.20	60.20	0.00	
AFILAC	441	62.30	61.40	51.50	0.00			Boisem	60	3269	34.20	33.40	33.85	-0.01		Circum	80m	117	11.30	11.20	11.30	0.00	
AMR	40	980	33.30	34.00	34.00	0.00		BostCeltic	4	9.74	9.45	9.45	0.00		Cyrcem	590	20.90	20.06	20.51	1.38			
AOL	26622	47.20	44.70	46.54	0.00			BostSci	15409	16.88	17.99	18.21	0.50		Cytec	912	35.65	35.31	35.65	0.10			
ASALA	68	158.60	18.10	18.31	-0.29			Bowne	22	433	10.98	10.70	10.70	0.00									
AT&T	1150	147.24	24.00	23.95	24.00	0.00		BrigStrat	124	1845	43.00	41.50	42.81	1.42									
AT&T	2106	1100	63.25	62.11	63.05	0.15		BrlMySci	0.01	41444	63.95	61.79	62.00	-0.41									
AT&T	64	5920	40.31	47.71	46.02	0.95		BrlMySci	2.596	146	54.50	54.50	54.50	0.00									
Adm	40	1654	8.08	7.91	8.00	0.10		BrlMySci	3.446	514	38.20	38.10	38.10	0.00									
Adm	1611	739	19.80	19.53	19.61	0.07		BrlMySci	5.00	3126	22.40	21.72	22.25	0.45									
Adm	88251	25.51	24.00	24.75	0.16			BrlMySci	2.00	202	34.80	34.25	34.25	0.00									
Adm	18209	37.59	37.06	37.56	0.12			BrlMySci	7.716	15	35.25	34.35	35.25	0.50									
Adm	26731	41.32	39.10	40.20	0.25			BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	107	67.72	6.45	6.45	0.00			BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	16	2862	11.39	10.96	11.38	0.04		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	4372	28.10	27.45	28.10	0.24			BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	409	13.30	18.17	19.30	0.14			BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	331	901	12.38	11.80	11.80	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	7	10031	24.88	28.67	28.80	-0.27		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	60	20097	38.83	38.10	38.70	-0.15		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	396	35574	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50	43.00	0.00		BrlMySci	4.88	599	29.07	29.51	30.38	0.45									
Adm	68	4242	45.35	42.50</																			

PUBLICITÉ-MARKETING

Demain, c'est le 8 mars, merci les femmes!



MARIE-CLAUDE LORTIE
marie-claude.lortie@lapresse.ca

Dans son livre sur l'importance de viser les femmes pour atteindre le succès commercial*, Faith Popcorn explique que celles-ci sont particulièrement sensibles aux causes que défendent les entreprises et à leur sincérité.

Le bien-être des enfants, la santé écologique de la planète et toute forme de lutte contre la pollution, le développement durable, la défense des plus démunis, la défense des droits des femmes sont quelques-unes des causes qui leur tiennent à cœur.

Et que les dirigeants de société n'essaient pas de faire les verts grano en public et de vivre comme des pachas disgracieux en privé : les femmes détestent l'hypocrisie.

Des preuves à l'appui

Les grosses entreprises de produits de tabac américaines dont l'image a, disons, légèrement besoin d'être retapée, essaient maintenant de la redorer en mettant sur pied des fondations spéciales, que ce soit pour aider les femmes victimes de violence ou aider l'éducation des minorités. Et elles en font grand cas dans des campagnes de publicité, évidemment.

Bref, les femmes veulent des entreprises qui se soucient des autres et qui le prouvent.

L'Oréal, le fabricant de produits de beauté (colorants, shampoings, maquillage, soins de la peau et tutti quanti) avec la fameuse signature « Parce que je le vauds bien », a compris cela et décidé, cette année, de faire ainsi plaisir aux femmes.

Pendant deux jours (aujourd'hui et demain), on oublie les campagnes publicitaires pour les produits et on met en place toute une campagne de pub qui ne met aucun fard à paupières ni autre rimmel en évidence.

Tout ce qu'on dit aux femmes, c'est que le 8 mars est la Journée de la femme, que c'est important et

« Les femmes sont en train de devenir complètement immunisées contre la publicité traditionnelle. Elles sont tellement bombardées de messages. On doit se remettre en question et opter pour des approches marketing comme celle-là. »



Pendant deux jours (aujourd'hui et demain), on oublie les campagnes publicitaires pour les produits L'Oréal (le fabricant de produits de beauté tels colorants, shampoings, maquillage, soins de la peau) et on met en place toute une campagne de pub qui ne met aucun fard à paupières ni autre rimmel en évidence.

qu'elles doivent en profiter. « C'est votre journée. Passez-la en beauté... », dit la signature, qui

vient tout simplement souligner un logo L'Oréal, sur fond blanc, où le O a été remplacé par le symbole du rond avec la petite croix, tracé au rouge à lèvres.

Des affiches seront installées un peu partout. Il y aura aussi beaucoup, beaucoup de pubs de 15 secondes à la télé.

« On s'éloigne du produit. On pense uniquement à la femme », explique Dominique De Celles, vice-présidente et directrice générale des produits grand public chez L'Oréal à Montréal.

Un cadeau de 40 \$

La pub invitera aussi les femmes à aller sur le site Web de L'Oréal où les

curieuses découvriront que si elles acceptent de donner leurs coordonnées à la société (nom et adresse),

elles recevront un cadeau d'une valeur d'environ 40 \$ et une carte de remerciement.

Et puis, pour chaque clic enregistré le 8 mars, 2 \$ sera remis à la Fondation des femmes du Canada, qui finance toutes sortes d'oeuvres pour les femmes.

L'idée de cette campagne de pub pour rendre hommage aux femmes le 8 mars ne vient pas de Faith Popcorn, mais de l'expérience faite l'an dernier avec une campagne semblable mais de bien moindre envergure et destinée uniquement aux acheteuses d'un certain produit Plénitude.

La réponse à cet exercice a été telle, dit M^{me} De Celles, que l'idée d'aller plus loin cette année s'est imposée.

Le marketing de permission

Au delà de l'aspect « hommage » de la campagne, qui est destinée à remercier les femmes d'être clientes de L'Oréal, tout en laissant entendre que l'entreprise les comprend et tient à elles profondément, la campagne ouvre la porte à ce que M^{me} De Celles appelle du « marketing de permission ».

Le marketing de permission, c'est quand une entreprise demande aux clients de venir à elle et

qu'elle leur communique un message de marketing avec leur O.K.

La campagne du 8 mars ne fait pas la promotion d'un produit en particulier. Mais l'entreprise dit : « Si vous voulez qu'on vous parle plus, venez nous voir. »

« Les femmes sont en train de devenir complètement immunisées contre la publicité traditionnelle. Elles sont tellement bombardées de messages. On doit se remettre en question et opter pour des approches marketing comme celle-là », dit M^{me} De Celles.

Avec une campagne comme celle du 8 mars, L'Oréal dit aux femmes, en général, qu'elle tient à elles et les met dans une heureuse disposition pour qu'ensuite, elles viennent vers la marque.

La différence

Dans un monde où le branding, les prix, l'efficacité de la distribution sont appelés à devenir pratiquement égaux, qu'est-ce qui fera la différence ? demande M^{me} De Celles.

« Ce seront les façons de diminuer l'espace entre la femme et la marque, c'est le lien émotif qui vient faire disparaître cet espace. »

* EVEvolution, par Faith Popcorn, avec la collaboration de Lys Marigold, aux Éditions de l'Homme.



Entente Bell et 24/7

LA SOCIÉTÉ 24/7 Media Canada et Bell Canada ont signé une entente pour que 24/7 s'occupe de la gestion de l'espace publicitaire sur le site BellZinc.ca de Bell Canada, le nouveau portail de Bell destiné aux PME. En vertu de cette entente, 24/7 Media Canada fournira à BellZinc.ca des services de représentation en matière de publicité sur le Web, de commandites, de bulletins envoyés par courrier électronique et de publicité par listes. BellZinc.ca offre un espace désigné pour les annonceurs cherchant à s'adresser aux PME et est maintenant la page d'accueil par défaut des abonnés de l'accès Internet affaires de Bell.

Débat sur le français dans la pub

À L'OCCASION de la remise des prix Jacques-Bouchard, le mercredi 21 mars (dans exactement deux semaines), l'Office de la langue française du Québec organise un débat, au Spectrum, sur le thème : La publicité a-t-elle une langue ? Le tout aura lieu à 11 h 30 et le débat sera animé par Marcel Saint-Germain. Les invités sont Josée Blanchette, chroniqueuse au *Devoir*, Catherine Mellilo, vice-présidente de IDEA communications inc., Claude Corbo, l'ancien recteur de l'UQAM aujourd'hui professeur à l'UQAM, et Jean-Jacques Strélski, président de PNMD.

Pub et pilule

VOUS CONNAISSEZ la nouvelle tendance en matière de publicité et de produits pharmaceutiques. On ne fait pas de la pub directe, mais on parle de problèmes, on lance des questions (style : avez-vous des problèmes de dysfonction érectile ?) et après, on signe en disant d'aller consulter un médecin. Cette tendance vient d'arriver dans le domaine de la contraception féminine, où les fabricants de pilules contraceptives de marque Alesse (Wyeth-Ayerst) lancent une campagne intitulée « Sois à l'aise », destinée à encourager les jeunes femmes à parler de leur santé sexuelle. On y voit une jeune femme souriante et des bulles dans lesquelles on peut lire : « À l'aise avec ta carrière ? Fais ce que tu aimes, le reste suivra. » On peut aussi lire en plus petit : « Sois à l'aise. Parles-en à ton médecin. » L'idée de la campagne, évidemment, est d'amener les jeunes femmes à parler contraception avec leurs médecins, auprès de qui le fabricant aura aussi, bien sûr, déjà fait sa promotion.



Photo REUTERS

Volkswagen et son agence pour le Québec, PALM Publicité Marketing, lancent une nouvelle campagne publicitaire pour le programme de vente de véhicules usagés inspectés et garantis « Certifié Pur Volkswagen ». Une belle petite Beetle usagée, ça vous intéresse ?

Certifié Pur Volks

VOLKSWAGEN et son agence pour le Québec, PALM Publicité Marketing, lancent une nouvelle campagne publicitaire pour le programme de vente de véhicules usagés inspectés et garantis « Certifié Pur Volkswagen ». C'est la première campagne pour ce nouveau programme qui fait des Volkswagen usagées les nouvelles voitures « d'entrée » de Volks. (On pense ici à Volvo qui a fait ça l'an dernier). Des panneaux d'affichage rétro-éclairés dans les universités et collèges, dans les aubains ainsi que dans le métro mettront l'accent sur la qualité des Volkswagen, le bonheur d'en conduire une et les avantages d'acheter une voiture usagée certifiée. Les signatures ? « Elle commence juste à se réchauffer », « Libérée après deux ans de bonne conduite » ou encore « La bête est relâchée ».

Marie-Claude Lortie
marie-claude.lortie@lapresse.ca

De bons choix

Les marques maison ne sont plus ce qu'elles étaient

ISABELLE MASSÉ
collaboration spéciale

IL N'Y A PAS si longtemps, « marque maison » rimait avec fade et banal. Aujourd'hui, certains consommateurs (et pas n'importe lesquels) sont prêts à attaquer leurs prochains, les faire trébucher ou leur caresser la jambe en public pour un morceau de pâté, des miettes de biscuit et une gorgée de café *Le Choix du président*, comme en fait foi depuis quelques mois la campagne télévisée de la marque maison de Loblaw.

Il y a dix ans, en misant sur des emballages attrayants et des aliments aux saveurs qui n'ont rien à envier à celles des produits de grandes marques établies, Loblaw a changé certaines habitudes de consommation. « Les produits *Le Choix du président* sont de très bonne qualité, dit Paulette Arsenault, vice-présidente principale, directrice de création et associée de l'agence Palm Publicité Marketing. Nous voulions donc mettre en scène des gens qui craquent pour la marque et qui en perdent leurs moyens. »

Qui plus est, on y voit des gens fort connus, dont la présence dans des pubs étonne. Qui aurait cru voir un jour la chanteuse Kathleen bayer devant un restant de sauce aux tomates à pizza ? Ce dernier message reprend là où l'animatrice Anne-Marie Losique a laissé les téléspectateurs en fin d'année 2000 : attablée devant le même jeune homme, heureux d'être en si bonne compagnie. Dans un autre, le décolleté de Danielle Ouimet dans lequel s'est perdu un biscuit fait l'envie de deux garçons. Dans un troisième, René Simard est la cible de toutes ses collègues de travail pendant qu'il fait réchauffer un morceau de pâté au poulet. « Non seulement les gens ont remarqué la campagne, mais un fort pourcentage l'attribue à la bonne marque, selon une étude de



Photo PALM PUBLICITÉ MARKETING

Quand Kathleen ne chante pas, elle mange...

la firme Descarie & complices », dit Paulette Arsenault.

Le choix inusité des interprètes, dont quelques-uns n'étaient (disons !) plus dans nos pensées, y est pour beaucoup. Pourtant, leur présence aurait pu jouer contre la marque et la faire passer pour dépassée. « Pas du tout, dit Paulette Arsenault. Nous avons simplement évité de tomber dans les clichés en n'engageant pas la vedette de l'heure, contrairement à ce qu'on fait souvent en pub. Nous voulions surprendre en jouant la carte de l'audace. Lorsqu'on voit Paolo Noël dans un autobus les yeux sur des miettes de biscuit, on se dit que ça ne se peut pas ! » Qui d'autres craquera pour le président ? On attend désormais les prochains messages...

Isabelle Massé est journaliste au magazine Info Presse Communications.
Info Presse / La Presse, Télécopieur : (514) 842-2422.

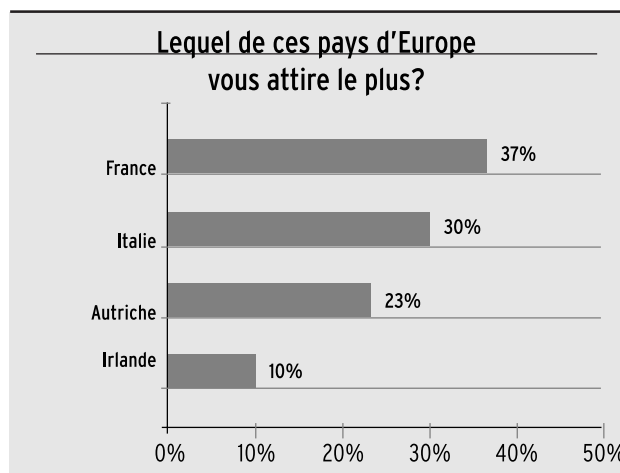
Internet
isabelle.masse@infopresse.com

INFO PRESSE
COMMUNICATIONS

UN VOYAGE CHEZ NOS COUSINS

Le mois de mars ne fait que débiter et on attend déjà impatientement que le mois d'avril se pointe le bout du nez. Question de s'évader, nous avons demandé aux Québécois lequel des pays d'Europe les attire le plus entre l'Irlande, la France, l'Italie et l'Autriche. La France et l'Italie en font rêver plusieurs puisque deux personnes sur trois les préfèrent. Alors que 37% des répondants choisissent le pays de nos cousins, 30% sont attirés par l'Italie. Les hommes ont un faible pour la France (43%), tandis que les femmes succombent au charme légendaire des Italiens (33%).

Cela dit, l'Autriche tire son épingle du jeu, étant mentionnée par près d'une personne sur quatre. Les femmes sont plus nombreuses à choisir cette destination (27% contre 19% pour les hommes). Enfin, l'Irlande est le pays qui reçoit le moins de votes, loin derrière les autres destinations. Au total, 10% des répondants préfèrent ce pays. Les jeunes de 18 à 34 ans sont cependant plus nombreux à considérer l'Irlande (14%).



Méthodologie
Sondage téléphonique réalisé par Descarie & complices entre le 12 et le 20 février 2001 auprès d'un échantillon représentatif de 503 Québécois francophones. La marge d'erreur est de 4,4 points de pourcentage 19 fois sur 20.

Descarie & complices
Recherche et conseil en gestion de marque

Les petites annonces

(514)

Dès 8 heures !

Comment nous joindre :

HEURES D'OUVERTURE : Lundi au vendredi, de 8 h à 17 h 30

► par téléphone

(514) **285-7111**
sans frais

1 800 **361-5013**

► par télécopieur

(514) **848-6287**

► au comptoir

Lundi au vendredi
8 h 30 à 17 h 30

adresse postale

Les petites annonces
7, rue Saint-Jacques
Montréal (Québec) H2Y 1K9

Communiquez les renseignements suivants lors de votre réservation par télécopieur ou par la poste :

- nom complet, adresse et numéro de téléphone pour la facturation
- numéro de téléphone pour vous joindre en semaine entre 8 h et 17 h 30, si différent de celui de la facturation.
- personne à joindre pour vérification
- numéro de téléphone pour vous joindre en semaine entre 8 h et 17 h 30, si différent de celui de la facturation.

Avis. Nos annonceurs sont priés de vérifier la teneur de leurs annonces lors de leur première parution. Adressant qu'une annonce soit reproduite incorrectement, l'annonceur est en avis avisé. Toute erreur ou plainte visant la teneur d'une annonce doit être signalée le jour de sa parution avant 17 h, pour fins de correction lors de la prochaine édition du journal. De même, en cas d'annulation d'une annonce, l'avis a cette fin doit être donné avant 17 h du lundi au vendredi, le jour qui précède sa parution.

Les annonces sont sujettes à l'approbation de leur contenu de même qu'à l'approbation du crédit de l'expéditeur. La Presse se réserve le droit de publier, d'annuler ou de classer correctement toute annonce sous la rubrique appropriée.

Offres d'emploi : tous les postes sont ouverts également aux femmes et aux hommes.

La Presse

100 immobilier

• RÉSIDENTIEL •

ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Ventes libres	100
Île de Montréal	101
Centre-ville	102
Vieux-Montréal	103
Laval, Rive-Nord	105
Rive-Sud	106
Banlieue ouest	107
Banlieue est	108
Laurentides, Lanaudière	109
Estrie, Cantons de l'Est	110
Extérieur de Montréal	111
Bord de l'eau	112
États-Unis, hors frontières	113
Temps partagé	114
Condominiums, copropriétés	115
Maisons de campagne, domaines	116
Chalets	117
Maisons mobiles	118
Propriétés à échanger	119
Propriétés demandées	120
Fermes, terres	121
Terrains résidentiels	122
Prêts hyp. / résidentiel	123
Reprises de finance	124
Divers	129

• LOCATION •

Île de Montréal	131
Centre-ville	132
Vieux-Montréal	133
Laval, Rive-Nord	135
Rive-Sud	136
Banlieue ouest	137
Banlieue est	138
Laurentides, Lanaudière	139
Estrie, Cantons de l'Est	140
Extérieur de Montréal	141
États-Unis, hors frontières	143
Condominiums, copropriétés à louer	145
Maisons de campagne	146
Chalets à louer	147
Chambres, pensions	148
Propriétés à louer	149
Maisons de repos, centres d'accueil	150
Garages	152
On demande à louer	153
On demande à partager	154
Sous-location	155
Appartements meublés	156

INVESTISSEMENT COMMERCIAL

• INDUSTRIEL •

ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Propriétés à revenus	160
Propriétés comm. / industrielles	162
Fermes, terres	168
Commerces	170
Copropriétés, espaces comm. / industriels	172
Terrains comm. / industriels	173

• LOCATION •

Espaces comm. / industriels à louer	180
Commerces à louer	182
Entrepôts à louer	184
Bureaux à louer	186
Magasins à louer	188
Divers	192

200 marchandises et services

• MARCHANDISES •

Équipements téléphoniques	202
Audiovisuel, photographie	203
Instrument de musique	205
Appareils électroménagers	206
Mobilier, articles maison	207
Chauffage, climatisation	209
Vêtements, fourrure	210
Collections	211
Antiquités, artisanat, œuvres d'art, bijoux, objets précieux	212
Livres	214
Le coin de l'ordinateur	217
Services pour animaux	219
Animaux	220
Perdu	221
Trouvé	222
Piscines	224
Bois de foyer	225
Santé, produits naturels	227
Équipements de bureau	228
Imprimerie	229
Machinerie, outils	231
Équipements commerciaux	232
Matériaux de construction	233
Marchandises diverses	235
On demande à acheter	236
Encans	237
Vente de garage	238
Vente de charité	239
Marché aux puces	240
Les retrouvailles de dimanche	245

• SERVICES •

Entretien, rénovation

Entretien, rénovation	250
Entrepreneurs	252
Peinture, décoration	255
Payagistes, déneigement	256
Transport, déménagement	257
Gardiennes, gardiennage	259
Professionnels	260
Esthétique, coiffure	262
Rédaction, traduction	263
Traitement de textes, travail de bureau	264
Préparation de C.V.	265
Services divers	268
Soins thérapeutiques et massothérapie	270
Consultations, soins professionnels	271

300 emploi

Offres d'emploi (encadrées seulement)

Postes cadres et professionnels	304
Santé, services communautaires	306
Éducation, enseignement	307
Gardiennes	308
Bureaux	310
Informatique	313
Assurance	316
Secteur automobile	317
Vente, commerce	319
Immobilier	320
Transport, camionnage	321
Clubs, hôtels, restaurants	322
Alimentation	323
Imprimerie, photographie	324
Technique, métiers, sous-traitance	325
Coiffure, esthétique	327
Industrie du vêtement	328
Industriel, manufacturier	329
Entretien, sécurité, conciergerie	331
Services domestiques	334
Musiciens, artistes	337
Marqueurs, modèles	338
Emplois divers	340
Emplois à Québec	341
Emplois divers à temps partiel	342
Emplois demandés	343
Méthodes de recherche d'emploi	348
Bénévolat	349

• COURS •

Cours

Cours	350
-------	-----

400 services personnels

Naissances, graduations, fiançailles, mariages

Naissances, graduations, fiançailles, mariages	401
Avis de recherche	402
Compagnies, compagnons	403
Agences de rencontres	404
Clubs de rencontres	405
Lignes de rencontres	406
Astrologie, occultisme	410
Billets de sport / spectacles	419
Activités sociales	420
Escortes, rencontres, etc.	440
Cinéma/vidéo pour adultes	443
Studios de massage	445
Divers	450
Souhaits	460

500 transports et véhicules automobiles

Machinerie diverse, véhicules lourds

Machinerie diverse, véhicules lourds	501
Camions, 4 x 4, fourgonnettes	511
Véhicules 2998 \$ et moins	548
Automobiles	550
Autos, camions antiques et de collection	555
Autos - camions à louer	557
Services divers	560
Pièces et accessoires	568
Ferraille	569

600 loisirs et véhicules récréatifs

• LOISIRS •

Articles / équipements de sport	605
Camping, chasse et pêche	606
Vélo, ski, golf	608
Séjours, excursions	610

• ÉQUIPEMENTS RÉCRÉATIFS •

ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Motorcycles	655
Bateaux, moteurs, yachts, voiliers	658
Planches à voiles	659
Motoneiges, véhicules tout terrain	661
Remorques	665
Véhicules récréatifs	667
Divers	670
Entreposage de véhicules	675

700 affaires

Propositions d'affaires (encadrées seulement)

Propositions d'affaires (encadrées seulement)	700
Site Internet	704
Financement	705
Occasions d'affaires	710
Associés demandés	712
Franchises	714
Services financiers	715
Services spécialisés	717
Argent à prêter ou demandé	718
Tenue de livres, impôt	725
Immobilier	730
Divers	735

800 avis

Avis légaux

Avis légaux	801
Avis divers	805
Communiqués	810
Avis de dissolution, changements de nom	850

900 décès, prières remerciements

Remerciements

Remerciements	955
Condoléances	956
Prières	997

Voici notre adresse internet pour trouver IMMOBILIER À VENDRE (rubriques 100 à 118) et IMMOBILIER À LOUER (rubriques 131 à 149 et 154 à 160)

www.cyberpresse.ca

Pour annoncer: (514) 285-7111

100 VISITES LIBRES

N.D.G., 2158 Addington, dim. 13 à 17h. 138 000\$. Très beau et grand haut duplex rénové, 3 ch., aspirateur central, boiseries, mur briques, alarme, 5 min. métro. lun. 514-222-2288.

PLATEAU, finition supérieure, grande terrasse, stat., occupation immédiate. Visite ce dimanche de 13 à 16h au 2219 Mt Royal est, ou 521-9244.

101 ÎLE DE MONTRÉAL

2 x 5% rénové. Rev 9500 \$. Prix 98 700 \$. 514-852-7798. H. Ralli, Century 21 Max Immo

3PLEX tout 95, s/sol 7 ciment. Rev. 13 980\$. H. Ralli, Century 21 Max Immo 514-852-7798

3 x 5% Bonne occ. 105 000\$. Rev. 13 980\$. H. Ralli, Century 21 Max Immo 514-852-7798

A 109 000 \$ NEG. Impossible de trouver mieux. F. Dupuis, 514-592-5055, Century 21, c.rr.

ABSOLUMENT À CONSIDÉRER

Sans intermédiaire ou vous pouvez vendre. Frais payables à la vente (garantie ou sans frais) ou aucun frais. Info: N. R. J. Max. Ctr 514-895-5555

MICHEL FABIAN

ACHETEZ, vendez sans intermédiaire, paiement payable à la vente (garantie ou sans frais). www.clicmaxim2000.com. 514-990-2542, 450-881-7799

AHUNTSIC, 2X6½, s/sol, rénové, garage, 189 000 \$. 514-388-4045

AHUNTSIC, Tangway, 2plex s/sol, 12X7½, 15X5½, garage, s/sol fini, 219 000\$. 514-373-7396

AHUNTSIC 2 condos, très belle propriété, près sentiers, Pascal Roy, 514-382-9004, La Capitale

AHUNTSIC E. cont. neuf 3 ch., foyer, garage, R. Desautels 514-844-0332. Excelleur Ctr.

A MONTRÉAL NOUVEAU PROJET

Club de golf de l'île de Montréal, très exclusives, de 139 000 \$ à 300 000 \$. Plusieurs maisons modèles à visiter.

Réservez pour le printemps (514) 642-7111

ATTENTION

Recherche grande surface ? Rosemont, secteur très recherché. Triplex semi-dét. côté soleil, 12X6½, 2X4½, R. Raffe 514-727-7575. Sutton crr.

AU COEUR DU PLATEAU

6 log. au 4110 Parc Lafontaine, idéal professionnelle. Prix réduite vendeur motivé. O. Mayer Re/M. 514-934-9250

À VOIR

Occupation rapide possible Rosemont, secteur très recherché. Duplex semi-dét. 2X5½ + bachelier 4½, 180 000 \$ nég. R. Raffe 514-727-7575. Sutton

JARDIN Botanique, 2 x 5½ + solarium, s/sol fini, bonne condition, secteur paisible, recherche, 179 000 \$. 450-689-2918.

MÉTRO BEAUGRAND, super condo béton, 3 ch., foyer, garage, La Capitale Rémi Roy 514-353-9942.

MÉTRO CADILLAC, trèl triplex dét. 30 x 40, boiseries, portes et boiseries naturelles, s/sol, 36 ans même occupant, 189 000 \$. Cause décès. Trans-Accord, Monique Lussier 514-374-7474

MÉTRO D'IVERVILLE, condo 2 ch., foyer, stat., impeccable. La Capitale Rémi Roy 514-353-9942

MTL-NORD, cont. dét. rén. 9 pces, foyer, grande cour, piscine, 149 000 \$. 514-852-1731.

MTL-NORD triplex, 450-455-0813

NOUVEAU-ROSEMONT, cote semi-dét. parc, piscine, piscine creusée. Sutton Action, R. Normandin, 450-291-3639

NOUVEAU-ROSEMONT, triplex dét. s/sol fini, à 8 min du métro. Cadillac, La Capitale Rémi Roy 514-353-9942.

NOUVEAU-ROSEMONT, duplex 2x5½, cont. double, 5 min métro. Languelet, R. Pascal 514-353-9942.

101 ÎLE DE MONTRÉAL

P.A.T., Bout de l'île, tranquille. Cote semi-dét. 3 ch., s/sol fini. Très grand terrain, arbres fruitiers. Taxes basses. 105 000 \$. 514-498-7955, 514-498-7172

PLATEAU, cont. dét. 4 ch., 2 gar., atelier, terrasse belle rue Drolet, 199 180 \$. Carlos 514-374-4000 - Re/Max Ctr.

PLATEAU, Des Érables, triplex tout 2 étages, bois franc, bon rev. 229 000\$. 514-527-0330

PLATEAU, duplex 2x7½, 1400 pi car/cage à l'eau. Façade pierres, cont. paysagée, cachet 514-529-8993

PLATEAU, duplex 2x7½, 1400 pi car/cage à l'eau. Façade pierres, cont. paysagée, cachet 514-529-8993

PLATEAU, loft, garage, 1000 pc, planchers béton 159 000\$. Adam - Cloutier 514-281-5501

Re/Max du Carlier 514-942-0327

PLATEAU, loft, garage, 5e à l'usine 250 000 \$ voir en virtuel. Adam - Cloutier 514-281-5501

Re/Max du Carlier 514-942-0327

PLATEAU, triplex, 2175 St-Joseph, Rev. 26 600\$. R. de la li-re. 250 000\$. Agent s'abstient

514-923-6367

PLATEAU, triplex 315 000\$, 4696 de Bordeaux, entre Gifford et Mt-Royal, face jardin communautaire. 1er étage rénové complètement à neuf, jardin arrière, 2e et 3e étage cuisine et s/bains reliés à neuf, planchers bois franc, balcons et escaliers refaits à neuf. 514-495-3810

ROSEMONT, 2plex 1590 "nouveau" semi-dét., s/sol fini, cote double, beau-décor d'extra, ca. chet, latier, 189 000 \$. R. Chavaler RYL 514-353-8770

ROSEMONT, Cité Paul-Sauvé, maison de ville const. 96, 3 ch., mezz., foyer, plancher céramique, bois franc, 105 pages, extra. 190 000 \$. Après 18 h. 514-723-3942

ROSEMONT, cont. O. s/dét., cote double, s/sol, garage, bois franc, rénové 147 500 \$. Carlos 514-374-4000 Re/Max crr.

ROSEMONT, duplex attaché, vente rapide, 514-721-9992.

ROSEMONT 42e ave., duplex dét. 2x5½, s/sol fini, garage. 514-374-9825

ROSEMONT

NOUVEAU, cont. détaché, 4 ch. fermées, bois franc, cachet, 205 000 \$. 108 / Beaubien Y. Tremblay 514-942-0327

Century 21 Innovation crr.

SAINT-LAURENT, belles maisons de ville, 2-3 ch., neuf, 1390 à 15 95 pi car, poss. mezzanine, garage doubles, prix abordables. A tous les jours de 13 h 30 à 17 h 30 au 514-934-9250

SHERBROOKE EST NOUVEAU PROJET

Semi-détachés, tout briques, 3 chambres, garage, planchers en latte, pavé uni, gazon. 144 900 \$. (514) 642-7111 - Richard

VERDUN, av. Brown, duplex 2x4½, salle familiale au sous-sol, 135 000\$. 514-766-5570

VILLERAY, 12X6½, 2X3½, élect., Henri-Julien



100 Immobilier

131 À LOUER
ÎLE DE MONTRÉAL

ST-LEONARD 4½, 550 \$
Bachelier équipé, 2 pces350\$
CHAUFFES. 514-721-4884

ST-MICHEL, 10e, 3½, haut,
équipé 355\$, réf. 514-389-7462

ST-MICHEL, 10e av., 3½,
grand, 514-381-3735.

STUDIO 1½, incluant piscine
int., s/d'exercice, saunas, de-
panneur, banderole, chauffage,
four, stat. ext. À quelques pas
des autobus 104-105-138 et
420 À proximité des magasins
et restos. LE JOYAU DU
QUARTIER en terme de qualité
et sécurité 514-481-2818.

132 À LOUER
CENTRE-VILLE

**Vous aimez
L'île des Soeurs**
Le plus grand choix d'appartement
et maisons de ville à Montréal
POUR UN MEILLEUR CHOIX
D'APPARTEMENTS LE 1ER JUILLET
LOUEZ MAINTENANT
À 5 minutes du centre-ville
Suivez les indications jusqu'à 400, chemin du Golf
sem.: 9 h à 19 h
Fin de sem.: 10 h à 18 h

**STRUCTURES
MÉTROPOLITAINES**
514 769-8511
514 769-9611
structuresmetropolitaines.qc.ca

CENTRE-VILLE, penthouse, 4
ch., vue superbe, imm. de prestige,
pontier 24 h. 514-821-1936

3460 Peel
(nord de Sherbrooke)

Alcôve
3 1/2 x 4 1/2

Occ. immédiate ou future. A/C
central. Portier 24 h. Terrasse
sur le toit avec piscine et jardin.
Lun. au ven. 8 à 17 h.

(514) 288-7891

MÉTRO GUY

3445-55, 10e-des-Neiges
coin Sherbrooke
1 1/2, 2 1/2, 3 1/2, 4 1/2

App. meublé disponible
Grand app. chauffé
eau chaude, sécuritaire.

846-1531

coin Sherbrooke

Métro Pl. des Arts
1 1/2, 2 1/2, 3 1/2, loft

App. meublé disponible
Chauffé, électricité, eau
chaude, piscine, sauna.

842-3650

MÉTRO Place des Arts, très
beau app., 1½ à 4½, vue
vue. Tous services incl. Sécuri-
té, gardien de nuit, piscine int.,
sauna, terr., garage inf. 235
Sherbrooke O. 514-288-1253

Le Parc

Au coeur du
centre-ville
avec tous les
services
Luxe et ambiance

3450, rue Drummond

845-9709

Lun. au jeu. 9 à 17 h.
Ven. 11 à 21 h.

133 À LOUER
VIEUX-MONTRÉAL

PL. YOVILLE, loft 950 car, de
luxe, tout équipé, ch. terminée,
1275 \$ Libre. 450-466-6842.

135 À LOUER
LAVAL, RIVE-NORD

AUDOMAINE BELLERIVE

Aud de la rivière des Prairies,
à Laval, 1½, 3½, 4½, 5½,
piscine, sécurisée 24h, dépan-
neur, clinique médicale + autres
services. Club social. Navette
autobus privé entre métro et
centre d'achats. (450) 686-2280

CHOMEDÉY 2½ à 4½, Immé-
diat ou juil. 450-681-2330

DUVERNAVY, 1½, 4½, s/sol équi-
pé, chauffé, réf. 514-729-9737

DUVERNAVY, face rivière,
1½, 3½, 4½, 5½, spacieux,
chauffés, éclairés, banderole,
ascenseur, piscine, autobus.
450-683-6344

L.D.R., beau grand 5½, entrée
lav/sec., livraiss., planchers lat-
tes, dos au parc, cour, garage
double. 3 min de Mt. Tranquille.
Réf. juil. 570 \$ 450-663-1455.

LAVAL, 2½, chauffé, réf.,
repeint, poêle-frigo, stat.
514-816-5266.

136 À LOUER
RIVE-SUD

A LONGUEUIL, très grands 4½
inornés, lav/sec., chauffés,
planchers parquetierie, libre 1er
juil. Monique 450-674-7354.

CANDIAC, condo récent, très
luxeux, très grand 4½, bois
frais, 450-678-4872

LONGUEUIL, 3½, 4½, dif-
ferents endrois, 450-677-4694

LONGUEUIL, 4½, chauffé,
eau chaude; entrée lav/sec.
s/c. Rénovés. Stat. 450 \$,
515 \$ 450-646-9979.

LONGUEUIL, 4½, chauffé, eau
chaude fournie. 450-442-2085

LONGUEUIL, 4½, 5½, 6½, 7½
à 585\$, chauffés, 450-677-0687

LONGUEUIL, possibilité cou-
rte, 1x1½ meublé, tout com-
pris. 450-651-2644

LONGUEUIL-VILLE, 6½, haut
doux, juil. 450-679-8200

LONGUEUIL 4½, 5½, chauffés,
450-677-1940

LONGUEUIL, 3½ Vincent, 4½
chauffé, stat. juil. 513-3777

ST-BRUNO, pas duplex, 4½,
stat. et terrain privé, 550 \$/mois,
non chauffé, libre 1er juil. pas
de chien. 450-653-3947.

ST-LAMBERT, 3½, 4½, 5½,
béton, 3 électros, piscine exte-
rieure, 450-923-1450, 672-8140

ST-LAMBERT, 3½, 4½, chauffé,
éclairage, poêle, frigo, incl.
p. oss. stat. int. ou ext. bloc
béton très propre, conciergerie.
450-455-4592

137 À LOUER
BANLIEUE OUEST

DORVAL
MAISON DE VILLE

Propres et spacieux, 2-3-4
chambres, planchers de bois
fleur, chauffés, stat. inf. 235
Lakeshore Village 514-631-5066

PIERREFONDS, BORD DE L'EAU
2½, 500 \$, 3 pces, 600 \$, 825 \$,
515 \$ 935 \$ Près train centre-ville,
piscine extérieure, tout inc.
Réf. juil. 570 \$ 450-663-1455.

PIERREFONDS 4½, tout inc.,
bus, train. juil. 514-626-5374

131 À LOUER
ÎLE DE MONTRÉAL

THE SEASONS 6600 Kildare,
apt. Cavendish Mt, grands
3½, 4½, 5½, rénovés, chauffés,
elect. inclus, tout équipé, pisci-
ne, sauna, stationnement inté-
rieur disponible. 514-486-1912

VAN HORNE / ADJ. Outre-
mont, centre-ville, 4½, 5½, 6½,
1er juillet. 6255-389-6016.

VERDUN, 772 5e Ave, 6½,
dans 3plex, rénové, moderne,
5705\$, réf. 450-424-1856.

2021
Atwater
Nos standards
sont élevés.
pas nos loyers.

Tout d'habitation de luxe
système de sécurité
24 heures.
Appartements de
grands
variétés disponibles.
(514) 935-1268

VILLERAY métro, 5½, 3 ch.,
propre, clair, bois franc, gens
calmes 7205 réf. 450-464-0148.

VILLE ST-LAURENT, 4½, pro-
pre, 466\$, 514-744-1086

132 À LOUER
CENTRE-VILLE

ST-DONAT, bord eau, bois
rendu, 3 ch., 2 s/bains, lavoir,
saison. 819-424-3243

ST-JOYVE 15 chalets, foyer,
ski, motoneige. 819-688-2809.
www.chaletsaujour.com

ST-SAUVEUR, grand, cinéma
luxe, 1000\$/sem 514-995-7658

STE-AGATHE, fin sem., sem. 3
ch, skil fond, 1-819-326-3365

TREMBLANT, 450-922-2556
http://pages.infinit.net/slavich

TREMBLANT, bord lac, foyer,
300\$/sem. et. 819-688-3347

148 CHAMBRES,
PENSIONS

À PIERREFONDS, split level,
chambres non fumeur 1,2 per-
sonnes, stat. 514-626-6056

PRES métro Profontaine tout
compris 275 \$/mois.
514-237-5925

149 PROPRIÉTÉS
À LOUER

BROSSARD, "B", 7½, semi
cott., juil. 835\$, 450-465-4505.

BROSSARD maison ville, 4
ch., garage, acq. pres autobus.
M. Ash 450-466-1712

LONGUEUIL, maison près mé-
tro, poss. court terme, meublé,
tout compris. 450-651-2644

VILLE ST-LAURENT, beau cott.
3 étages, 3 ch., juil. ou avant,
1200\$. Poss. de meubler
ou louer. 514-744-5825. 514-341-5015

152 GARAGES

BERRY Decastelneau, atelier,
250\$/mois. 514-527-0612

ROSEMONT, atelier et entre-
pôt 1020', chauffé/éclairé, pris.
350\$/mois. 514-593-4482

ON DEMANDE

153 À LOUER

ACHETERAIS OU LOUERAI
Garderie avec permis, dans la
région de Mt. 514-691-7335

À LA RECHERCHE: 5½ ou
plus, haut duplex près métro
mai, juin ou juillet. Couple pro-
fessionnel tranquille, sans en-
fant. Réf. (514) 384-5925

CHERCHE 4 à 6½, 2 ou 3 ch.
haut duplex, 1200 \$/mois, bon
état, métro. 514-931-8416

COUPLE âgé d'or recherche
près services 5½, propre avec
les entrées, haut de duplex pour
juil. dans Ahuntsic, Arjou, ou
St-Michel ou N-Rosemont. 514-
256-4091

COUPLE personnes âgées
cherche bas 6½, 7½ ou 4 ch.,
juil. Rosemont, Petit Patrie,
Ahuntsic. 450-584-3444

Électrique,
chauffage et
climatiseur
inclus.
Portier 24h
350 Prince Arthur O.
(514) 845-4173
www.lacite.ca

139 À LOUER
LAURENTIDES
LANAUDIERE

AU BORD du lac Margis,
Ste-Anne-des-lacs, très beau
site, 2 loges, maison, 4 s/
bains, 2 flyers, mer mars au
15 juillet. 514-985-2170

143 ÉTATS-UNIS
HORS FRONTIÈRES

À PARIS, grand 2 pces, 60 m
car, tout meublé info. Carole
011 331 45 81 24 60, entre 13 h
et 17 h

DEERFIELD BEACH FL, motel
équipé, 1-954-427-9994

HALLANDALE, maison mobili-
e, a/c, avil. à 514-214-3381

INTRACOSTAL, Miami Nord
à 5 min. de la mer. Condos
luxueux, 2 ch., 2 s/bains. Tous
les services. 1-305-945-0468

MIAMI BEACH, luxeux condo
vue mer, avil. 514-281-7696

PALM BEACH 2½, propre, près
golf, océan, avil. 899-0017

POMPANO, condo près mer,
Libre 24 mars. 514-963-0677

POMPANO, Mc Nab près Fédér-
al, 3½, bord lac, libre avil. 1800\$/
mois. 514-336-1663

À VILLE ST-LAURENT condos
neufs, luxeux.

COMPTANT. POURQUOI
LOUER, QUAND VOUS POU-
VEZ? DEVENIR PROPRIÉTAIRE
REF. APPELÉZ 747-1153.

BROSSARD grands 4½-745\$
5½-845\$, béton, ascenseur,
garage, stat. 450-923-1741

STE-AGATHE luxeux condo,
accès au Lac des Sablès, 3 ch.,
3 s/bains, foyer, tourbillon, libre,
900\$/mois. 514-289-9444

VILLERAY condo 4½, 2 ch. ter-
minés, bois franc, bien éclairé.
Avril. 595 \$ 514-270-8076

145 CONDOMINIUMS,
COPROPRIÉTÉS
À LOUER

AHUNTSIC, H-Bourassa/Bois
de Boulogne, de luxe 4½, gara-
ge, 685\$, juil. 450-245-7483

AU SANCTUAIRE, luxeux 2
ch., 2 s/bains, équipé, garage,
Lun. au ven. 2200 \$ 514-489-2052

À VILLE ST-LAURENT condos
neufs, luxeux.

COMPTANT. POURQUOI
LOUER, QUAND VOUS POU-
VEZ? DEVENIR PROPRIÉTAIRE
REF. APPELÉZ 747-1153.

BROSSARD grands 4½-745\$
5½-845\$, béton, ascenseur,
garage, stat. 450-923-1741

STE-AGATHE luxeux condo,
accès au Lac des Sablès, 3 ch.,
3 s/bains, foyer, tourbillon, libre,
900\$/mois. 514-289-9444

VILLERAY condo 4½, 2 ch. ter-
minés, bois franc, bien éclairé.
Avril. 595 \$ 514-270-8076

147 CHALETs
À LOUER

10 MIN. DU MT-ORFÈRE
Sem. relâche libre, maisons
5 ch., 2 s/bains, 3 foyers, jour/
semaine. 819-688-0877

À CHANTECLAIR, 60 chalets,
tourbillons, ski, lac, 1000 \$ 2
jours, 3e gratuit 514-990-3330,
1-800-970-3393, www.chalets.ca

À EASTMAN, 2 ch., foyer, à la
sem. ou juil. 1-450-438-1556

À MT SUTTON, vue superbe,
foyer, à coté ski. 450-671-5763

À RAWDON, 50 min. de Mt,
foyer, intimité, confort, véranda,
accès lac, 15 mai au 15 sept.,
4000\$, 3200\$, (450) 834-6695

À ST-ADOLPHE, 2 chambres,
neuf, foyer, lac, 819-327-3678

À ST-ADOLPHE, 5 ch., confort,
Fin sem./sem. 514-387-3837.

À ST-ADOLPHE, 1 à 5 ch., lac,
fin sem./sem. 519-327-3432

À ST-DONAT, accès au lac,
système de chauffage, 4 ch.,
4800 \$ saison. 514-880-8042.

À ST-DONAT, bord lac Oua-
reau, 5 ch., 8. 450-965-0510.

À ST-DONAT, louerais ou
accès au Lac des Sablès, 3 ch.,
14-233-6263.

À STE-AGATHE, en montagne
équipé, foyer, 819-326-2835.

À STE-AGATHE, style condo,
neuf, 1 ch., foyer, 819-326-6091

À SUTTON, chalets, piscine
int., sauna, 450-538-3737

À TREMBLANT, ch. chalet.
(819) 425-0550 fax: 681-0565

AU MONT ORFÈRE, Magog, 3
ch., foyer, ski, 800\$/sem. nég.
819-823-2143, 819-565-2796

BORD LAC Lovering, 15 min.
Magog, confortable couche 4,
mi-mai à mi-sept. 819-487-0604.

CHARLEVOIX, foyer, 4 ch.,
piscine, 418-435-3810.
www.charlevoix.net/chalets

EN MONTAGNE, boisé, vue
panoramique. (450) 835-3756.

147 CHALETs
À LOUER

GRAND chalet neuf, 4 ch., bord
lac. 13re Mt. 514-748-1855.

156 APPARTEMENT
MEUBLES

PEEL PLAZA

GRAND 3½
Meublé, très luxueux, idéal pour
excursion. Service domestique
optionnel.

Lun. au ven. 9 à 17 h
(nord Sherbrooke)
(514) 288-7891

PLATEAU, 1½, 3½, 4½, 850\$+
câblé/tél., 514-993-5075

PLATEAU, 2½, meublé ou non,
tout compris. 514-522-5022.

ST-DONAT, bord eau, bois
rendu, 3 ch., 2 s/bains, lavoir,
saison. 819-424-3243

ST-JOYVE 15 chalets, foyer,
ski, motoneige. 819-688-2809.
www.chaletsaujour.com

ST-SAUVEUR, grand, cinéma
luxe, 1000\$/sem 514-995-7658

STE-AGATHE, fin sem., sem. 3
ch, skil fond, 1-819-326-3365

TREMBLANT, 450-922-2556
http://pages.infinit.net/slavich

TREMBLANT, bord lac, foyer,
300\$/sem. et. 819-688-3347

148 CHAMBRES,
PENSIONS

À PIERREFONDS, split level,
chambres non fumeur 1,2 per-
sonnes, stat. 514-626-6056

PRES métro Profontaine tout
compris 275 \$/mois.
514-237-5925

149 PROPRIÉTÉS
À LOUER

BROSSARD, "B", 7½, semi
cott., juil. 835\$, 450-465-4505.

BROSSARD maison ville, 4
ch., garage, acq. pres autobus.
M. Ash 450-466-1712

LONGUEUIL, maison près mé-
tro, poss. court terme, meublé,
tout compris. 450-651-2644

VILLE ST-LAURENT, beau cott.
3 étages, 3 ch., juil. ou avant,
1200\$. Poss. de meubler
ou louer. 514-744-5825. 514-341-5015

152 GARAGES

BERRY Decastelneau, atelier,
250\$/mois. 514-527-0612

ROSEMONT, atelier et entre-
pôt 1020', chauffé/éclairé, pris.
350\$/mois. 514-593-4482

ON DEMANDE

153 À LOUER

ACHETERAIS OU LOUERAI
Garderie avec permis, dans la
région de Mt. 514-691-7335



300 Emploi

LOEWS HOTEL VOGUE

recherche un(e)

Gérant(e) des ventes, marché corporatif

Loews Hotel Vogue, un des plus luxueux hôtels de Montréal a une excellente opportunité de carrière pour la personne choisie.

Expérience du poste
Expérience en vente hôtelière nécessaire. Parfait bilinguisme (oral et écrit). Capacité d'atteindre et excéder des objectifs de vente. Dynamisme, autonomie, sens aigu du service à la clientèle.

Connaissances Delphi, Word, Excel. Grande disponibilité. Voyages d'affaires.

Loews Hotel Vogue vous offre d'excellentes conditions de travail, salaire selon expérience. Prière de ne pas téléphoner. Seul(e)s les candidat(e)s sélectionné(e)s seront contacté(e)s.

Merci d'adresser votre C.V. au :
Service des Ressources Humaines
Loews Hôtel Vogue
1425, rue de la Montagne
Montréal, Qc H3G 1Z3
Fax: (514) 949-9619
E-mail: b.morin@loews.com

M. BOULAY LTÉE

oeuvrant dans le secteur de l'hydraulique depuis plus de 40 ans recherche :

- **TECHNOLOGUE/DESSINATEUR** : 3 à 5 ans d'expérience en dessins mécaniques. Connaissance de SOLID WORKS un atout. Expérience en préparation d'estimations.
- **COMPTABLE** : (Un poste temps plein — un poste 2 jr/sem) 5 à 7 ans d'expérience. Connaissance de GREAT PLAINS un atout. Capable de produire des états financiers mensuels régularisés.
- **COMMIS AUX VENTES** : 3 à 5 ans d'expérience ventes en magasin. Connaissances en hydraulique et en informatique un atout. Bilingue. Dynamique et autonome.
- **CONTREMAÎTRE D'USINE** : 10 ans d'expérience en usinage et surveillance. Connaissance en hydraulique un atout. Tours manuels, CNC, fraiseuse, etc. Avoir ses outils.
- **MACHINISTE CNC** : (jour ou soir) 3 à 5 ans d'expérience (tout ou partie d'usinage). Lecture de plans. Avoir ses outils.
- **MÉCANICIEN/ASSEMBLEUR** : 3 à 5 ans d'expérience comme mécanicien/assembleur en hydraulique. Avoir ses outils.
- **JOURNALIER** : Travaux manuels. Permis de conduire en vigueur. Sec. V. Belle présentation.

Salaire selon expérience avec programme de participation aux bénéfices.
Faire parvenir C.V. par télécopieur au
(450) 686-6942 Att: L. Préfontaine

DIRECTEUR DES TRAVAUX UNITES D'HABITATION

La division des travaux de construction de la Société Makivik est à la recherche d'un directeur des travaux dans le cadre de son programme de logement social. La personne retenue devra :

- diriger les travaux de construction des logements sociaux et des installations connexes dans diverses collectivités du Nunavik ;
 - donner priorité aux ressources locales en main-d'œuvre en recourant aux méthodes de construction et stratégies de formation appropriées ;
 - planifier, organiser et mener à terme la construction des unités d'habitation dans diverses collectivités du Nunavik ;
 - assurer la pleine communication des résultats de toutes les facettes du projet aux autres membres de la division.
- La personne retenue aura une connaissance fonctionnelle de deux des trois langues suivantes : anglais, français, inuktitut, et possèdera au moins 15 ans d'expérience en construction, dont une bonne partie en construction résidentielle. L'expérience en région éloignée ou avec des groupes autochtones sera considérée comme un atout. La plupart du travail prendra place dans les villages du Nord québécois, et le directeur des travaux sera appelé à se déplacer souvent.

Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae avant le 19 mars 2001 à :

Eileen Klinkig
Société Makivik
3333, place Cavendish, 3e étage
Ville St-Laurent, Québec
H4M 2X6
Le poste est ouvert aux hommes et aux femmes.
R 300

Draeger Canada

Technique au service de la vie
Draeger Canada Ltée est présentement à la recherche d'un(e) technicien(ne) de Service pour son bureau de Montréal (Ville St-Laurent).
Le(la) candidat(e) doit avoir une formation en électronique ainsi qu'une bonne dextérité manuelle. Le bilinguisme, anglais et français, parlé et écrit, est essentiel.

Envoyez votre CV à :
M. Dennis Garcia par fax (905) 821-9480
Courriel : dennis.garcia@draeger.com

304 POSTES CADRES ET PROFESSIONNELS

Responsable des Ressources Humaines
Les Plats du Chef, une entreprise comptant 120 employés se spécialisant dans la fabrication d'aliments surgelés haut de gamme est à la recherche d'une candidate pour combler un poste de Responsable des Ressources Humaines. Le(la) candidat(e) idéal(e) possède un minimum de 3 à 5 ans d'expérience dans un poste similaire dans le domaine de l'alimentation. Salaire compétitif selon expérience. S.V.P. faire parvenir votre C.V. par courrier électronique à :

jeanmarie.ouellet@platsduchef.com

304 POSTES CADRES ET PROFESSIONNELS

POLYEXPERT INC.
Entreprise d'envergure à Laval recherche

CHEF-COMPTABLE
EXIGENCES : autonomie, connaissance en informatique, BAC en comptabilité ou administration, titre comptable un atout, bilingue, minimum 5 ans d'expérience dans un poste similaire dans le domaine manufacturier.

Faxez CV avant le 10 mars, au 514 362-8299

304 POSTES CADRES ET PROFESSIONNELS

CARRIÈRE en planification financière pour gens exceptionnels. Int. 514-493-1669. Seuls les candidats(e)s conformes seront rencontrés(e)s.

DIRECTEUR(Trice) POUR MUSÉE
Emploi régulier à temps partiel : 20 h/semaine. Salaire 108h. Diriger l'ensemble des activités d'un centre d'exposition historique et patrimonial à Châteauguay.

Formation universitaire en muséologie, anthropologie, histoire ou équivalent ou expérience pertinente.

Faire parvenir votre C.V. au plus tard le 16 mars 2001 à : La Société du Musée du Grand Châteauguay 217, Bd. D'Oyville Châteauguay, Qc J6L 4E4. Pour info: (450) 691-2466

COMPTABLE

à 5 ans d'exp. en comptabilité d'agence de voyages et/ou grossiste en voyages (payables, recevables et fins de mois).

Facilité de communication français et anglais; Autonomie et responsable.

Connaissance de PC, Voyage, Soft Voyages (Travel) Excel un atout.

Faire parvenir votre CV au 514-858-1606

Fax: 514-858-1606

R 304

DIRECTEUR(Trice) CONTRÔLE DE QUALITÉ

Pour ce manufacturier de St-Eustache. Avoir formation et expérience reliées à l'administration, la mécanique ou la métallurgie et connaître ISO 9002.

Faxez votre C.V. à l'FCM, (514) 393-9092 ou recrutement@fcminc.qc.ca

304 POSTES CADRES ET PROFESSIONNELS

INGÉNIEUR(E)
Nous sommes à la recherche d'un(e) ingénieur(e) en structure pour conception et analyse des bâtiments multi-étages. S.V.P. faxez CV: 514-344-1376

SUPERVISEUR(E)
Bilingue demandé(e) pour compagnie dans le domaine des services. Salaire + ou - 25000\$. La personne doit posséder une voiture. Faites parvenir votre CV par fax au: 514-288-3735

TRADUCTEUR(Trice)
vers le français, français vers l'anglais, tout diplôme universitaire accepté, exp. milieu informatique. De 4000 \$ à 10000 \$ ann. Traduction à faire EXCLUSIVEMENT dans nos bureaux de Toronto. 416-975-5252 ext. 477

UNE compagnie de Métal en feuille située à Laval cherche un(e) directeur(trice)/inspecteur(trice) qualifié ayant la connaissance de la norme ISO 9002-94, du métal en feuille, des logiciels Word et Excel. Salaires selon qualifications. Envoyer C.V. par fax au: (450) 661-5773 ou demander Nathalie au (450) 661-4464.

SANTÉ SERVICES COMMUNAUTAIRES
AMBULANCE SAINT-JEAN, chef de file en formation et production de secourisme est à la recherche de personnes pour offrir ses services à sa clientèle par voie téléphonique. Expérience et bilinguisme nécessaires. Taux 10,99 \$/heure - Horaire 8:30 h. à 16:30 h. Envoyer C.V. par fax (514) 842-4807 à l'attention de M. C. Guérin.

ASSISTANT(E) dentaire avec exp. demandée à temps plein. Greenfield Park 450-466-3098

ASSISTANTE DENTAIRE Centre-Ville. Si vous êtes un(e) assistant(e) dentaire dynamique, bilingue, qui aime le travail d'équipe et qui ne fume pas. Temps plein 4 jr. s. Appelez-nous au tél.: 514-499-9578.

ASSISTANT(E) DENTAIRE à Longueuil, m. d'exp. 32 à 38 h/sem. Demander Lucie au 450-468-4556.

ASSISTANT(E) DENTAIRE avec expérience, temps plein, pour clinique située à Ste-Agathe. Manon: 819-326-8711

ASSISTANTE DENTAIRE bilingue avec 8 ans d'exp. pour un projet des universités McGill et Montréal en santé maternelle et infantile. Faxez CV au 514-989-3753

ASSISTANT(E) dentaire, bilingue, 2½ jours par semaines, pour bureau à Laval. Faxer C.V. au 514-738-6723 ou téléphoner au 450-669-2611

BESOIN hygiéniste, 2 ans exp., temps partiel. 514-727-6830

CLINIQUE dentaire située à Verdun près du métro recherche un(e) secrétaire dentaire bilingue, dynamique, diplômé(e) ou avec exp. dans le domaine dentaire. Emploi permanent et temps plein. Télécopiez votre CV 514-767-3616 ou téléphonez 514-767-4070 demandez José.

COMPAGNIE médicale cherche infirmières licenciées et auxiliaires bilingues. Salaire intéressant. Bonus disponibles. Poste à temps régulier et fin de semaine. Possibilité service à domicile. Faxez C.V. à l'att. de Cristina (514) 499-1977

HYGIÉNISTE, 2 ans d'expérience min. Lundi - mercredi, jeudi. Plus ou moins 22 h/sem. St-Jérôme. 450-438-7281

HYGIÉNISTE demandé(e) avec expérience, les jeudis soirs. Coin Sauvée Acadie. Contactez 514-337-3117

HYGIÉNISTE DENTAIRE 30 h/sem. A Ste-Thérèse. 450-430-6985, Lorraine.

HYGIÉNISTE dentaire demandé(e) pour une clinique située à Verdun près du métro. Approx. 15-20 heures/sem. Télécopiez votre CV au 514-767-3616 ou téléphonez 514-767-4070 demandez José.

HYGIÉNISTE DENTAIRE Temps partiel, quartier Rosemont. 514-894-7473.

INFIRMIÈRE pour cliniques de voyages 30 h et plus. 17 \$ à l'heure. Rive-Sud. 17 \$ à l'heure. Marie-Ange-français, auto préférée. Jeanne fax 514 769-2873

INFIRMIÈRE (ÈRES) avec expérience en premiers soins ou urgences, pour travail de soir et/ou jour. Il est permis d'étudier sur le lieu de travail. Envoyez C.V. par fax au: 514-421-8986 ou tél. au: 514-408-9347

INFIRMIÈRE (ÈRE) diplômée(e), ou auxiliaire bilingue, clinique de transplantation capillaire à Centre-Ville, 4 jours/sem. Faxer C.V. 514-842-8440

ORGANISME communautaire de Verdun recherche éduc. spécialisée(e) dynamique avec exp. pour groupe d'enfants 0-5 ans. Atout: Exp. parents, matutinité, souplesse et bilingue. 28 h/sem. 11,35\$/h. + avantages. Faxer CV avant le 16/03/01. 514-769-8216

PHARMACIEN(NE) temps partiel à Ste-Thérèse juste au nord de Laval, nouvelle pharmacie, milieu clinique et dynamique, exc. salaire et avantages sociaux. Contacter Christian Chadi, ou Christine Chailoux, 450-437-0322 ou faxer CV au 450-437-0322

PHARMACIEN(NE) demandé(e), temps partiel, centre ville de Montréal, pas de fin de semaine, dans clinique médicale. Besoin immédiat. Communiquer avec Colette Bisillon (514) 842-7069

PHARMACIEN(NE) bilingue demandé(e), temps partiel, 15h/sem. Contacter Murielle Cadieux 514-933-1155

PHARMACIEN(NE) JEAN COUTU-MTL-NORD Temps plein ou partiel, incluant 1 fin de sem. sur 4. Excellentes conditions de travail, milieu dynamique. Stagiaire finissant (e) (bienvenu(e)). M. Sylvain Benoit 514-322-7000.

PHARMACIEN(NE) Clinique médicale St-Sauveur Temps plein - Yves Gendron 450-227-2222; 450-433-1924

SECRÉTAIRE ASSISTANT(E) DENTAIRE À LAVAL jour, soir, samedi Faxer C.V. au 450-969-8238

SECRÉTAIRE à temps partiel soir et samedi, pour clinique dentaire à Mil Nisi, Français, anglais et italien. CV sur demande. Appeler 514-326-3000.

SECRÉTAIRE DENTAIRE bilingue, temps plein, pour clinique à Verdun. 514-766-7661, faxez CV 514-766-1066.

SECRÉTAIRE RÉCEPTIONNISTE Pour pratique dentaire de l'Ouest de l'île. Expérience avec ordinateur. 4 jr/208 h/sem. Faxer C.V. au 514-697-6991

307 EDUCATION ENSEIGNEMENT

ECOLE privée Brossard, éducatrice(trice), bilingue, service de garde A.M., disponibilité immédiate. Télécopiez CV au 540-923-2291

ECOLE privée française recherche directeur(trice) avec exp. au Québec, à temps plein. Faxer CV au 514-533-9755

308 GARDÉRIES

BESOIN de professeurs(es), anglais et français pour Greenfield-Park. Doit posséder absolument DEC en garderie ou BAC préscolaire. Faxer C.V. au: (514) 272-5791 A/S/Mie Biba

CPE À ANJOUL, recherche éducatrice(trice) formé(e) reconnu(e) par MFE. Remplacement congé maternité. Fax: 514 355-9122, tel 514 355-4777

CPE à Outremont, est à la recherche d'un(e) éducatrice(trice) diplômée(e). Envoyez votre CV au 514-277-0570.

308 GARDÉRIES

GARDERIE ÉDUCATIVE
située à l'ouest de l'île de Montréal (Kirkland) recherche des professeurs et des éducateur(trice)s francophones patient(e)s et chaleureux(es) pour groupes d'enfants de 12 à 14 mois et groupes de 4 à 5 ans.

Postes disponibles immédiatement.

Qualités recherchées : douceur, dynamisme, dévouement, fiabilité, excellent français parlé et écrit.

Diplômé(e)s européen(ne)s bienvenu(e)s

Tél.: (514) 933-7722 / 697-0001

EDUCATRICE(TEUR)
Pour poste de rotation, 4 jours / 35 h, pour 6 mois ou plus, pour CPE en milieu de travail. Formation reconnue par MFE ou en cours. Envoyez CV au: CPE les lutins du boulevard fax (514) 251-7737 lutinsclubulboulvard@videotron.ca

310 BUREAUX

J'ADORE LE TRAITEMENT DE TEXTE
Voici une opportunité que vous ne pouvez manquer! Travailler dans le centre-ville, dans un bureau d'actuariat en plein expansion. Les aptitudes requises sont :

- Word avancé
- PowerPoint
- Travaillant avec 5 personnes
- Bilinguisme
- Expérience 2 ans +

À 30 k \$ pour ce poste. Plusieurs autres postes à des salaires supérieurs aussi disponibles. Contacter :

MARIE POULIN
Tél: (514) 939-7177
Fax: (514) 939-7176
ALTER EGO INC
R 310

AMBIANCE EXTRAORDINAIRE
Un sympathique associé dans un petit cabinet, recherche un(e) secrétaire bras-droit, ayant de l'expérience en litige. En plus d'être bilingue à l'oral et à l'écrit et de bien maîtriser Word, vous devez avoir également un bon esprit d'équipe et le sens de l'humour puisque ceux-ci sont des prérequis essentiels. Si vous possédez ces qualités, communiquez avec nous.

SONYA OU JOSÉE
Tél: (514) 939-7177
Fax: (514) 939-7176
juridique@persalterego.com
ALTER EGO INC
R 310

ASSISTANT(E) ADMINISTRATIVE(VE)
Temps partiel pour une agence immobilière, parfaitement bilingue (anglais/espagnol) pour travailler dans un petit bureau, avec expérience en comptabilité, traduction et travail général de bureau. Connaissance des ordinateurs: Quick Books, Microsoft Word, Excel, E-mail. S.V.P. faxer CV: 514-271-8073

BUREAU de crédit est à la recherche d'un(e)

AGENT(E) DE RECOUVREMENT
Qualifications requises : 2 ans d'expérience en matière de recouvrement et investigation de crédit

- Diplôme d'études collégiales
- Parfaitement bilingue

Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae à : La Presse Réf. 2365, C.P. 6041, Succ. Centre-Ville, Montréal, Qc, H3C 3E3.

BUREAU DES COMMANDES, Compagnie située à Boucherville recherche un(e) commis(e) parfaitement bilingue, avec 2 ans d'expérience, pour entrée des commandes et V.A.S. de la clientèle. Fax 450 449-0390 avant le 16 mars ou par courriel: marie@seigneurie.ca

CIE de système de sécurité recherche commis comptable, doit maîtriser l'anglais, Excel, Word, min. 3 ans d'exp. en comptabilité pour cie de const. Remplacement congé maternité de 14 à 18 h/sem. Envoyez CV par fax au: 450-668-2252

COMMIS-COMPTABLE 1 jour semaine pour comptes à payer, remises et paie. Faire parvenir votre C.V. à l'hôpital vétérinaire Westmount, att.: Ginette Vallancourt, fax: (514) 487-3063

COMMIS BUREAU Plein temps, bilinguisme indispensable. À l'aise avec ordinateur. 8 \$ l'heure. Bureau non-fumeur. Fax 514-735-7181

COMMIS COMPTABLE Sur appel, expérience demandée. Conn. de Word, Excel, Simple Comptable et Taxprep un atout. Faire parvenir CV par fax avant le 10 mars au: (450) 961-9478

COMMIS COMPTABLE, expérience 3 à 5 ans, atout: connaissance milieu du transport et logiciel Fortine 1000. Salaire selon compétence. C.V. par fax au: 450-474-2909

COMMIS **COMPTES RECEVABLES** Entreprise située à Anjou, cherche un(e) commis aux comptes recevables (incluant entrée de données à l'ordinateur). Expérience en collection, parfaitement bilingue. Poste régulier, 40 h. / semaine. Avantages sociaux.

Faire parvenir CV. als M. Frank Lévesque au (514) 355-7548.

CPE À OUTREMONT, recherche secrétaire-comptable, de préférence avec expérience dans le réseau des CPE. Connaissance de Fortin 2000, Logiciel d'achat. Faxez votre CV au 514 277-0570

SECRÉTAIRE DE NOTAIRE Bilingue, excellentes habiletés en affaires, maîtrise du dictionnaire, WordPerfect, Word, Excel et Sigec, connaissance comptable souhaitée. C.V. à l'attention du télécopieur: 514 336-5006

SECRÉTAIRE-RÉCEPTIONNISTE DENTAIRE pour dynamique cabinet orthodontiste. Bilingue, expérience sur ordinateur, sens des responsabilités et de l'organisation, beaucoup d'entregent. Veuillez télécopier votre C.V. : 514-739-1011

SECRÉTAIRE - RÉCEPTIONNISTE Bureau de comptables agréés situé à Ville d'Anjou, recherche un(e) secrétaire - réceptionniste pour un poste permanent.

EXIGENCES : • Expérience de 2 à 3 ans dans un bureau de professionnels

- Bonne maîtrise des logiciels Word/Word 5465/ct, Queen Mary 3 200, MH H3X 1V5

SECRÉTAIRE demandé(e), 35 hres/sem. Initiative, autonomie, excellent français, Word, Excel, 5 ans d'expérience, Faxez C.V. avant jeudi 16 h. à Guyliane, 514-285-6441

SECRÉTAIRE de notaire Avec expérience dans le domaine. Exc. opportunité, salaire intéressant. Word, internet. Tél.: 514-939-6511.

SECRÉTAIRE pour notaire avec expérience, dynamique et aimant travailler. Expédié CV par fax au 514-314-4992, tél.: 514-249-1164

FRANÇAIS + LITIGE + EMPLOI
Petit cabinet à St-Laurent, recherche une secrétaire juridique pour un remplacement de congé de maternité d'un an. Vos connaissances du litige civil (1 année minimum), votre grammaire impeccable et votre maîtrise de Word, vous permettront de travailler avec cet avocat qui selon sa secrétaire est un vrai "gentleman".

LISE GALLANT /OU SONYA KEABLE
Tél: (514) 939-7177
Fax: (514) 939-7176
juridique@persalterego.com
ALTER EGO INC
R 310

308 GARDÉRIES

SECRÉTAIRE RÉCEPTIONNISTE, bilingue, pour clinique médicale centre-ville, 2-3 jours/semaine. Envoyez CV à La Presse, réf. 2332, C.P. 6041, succ. Centre-ville, Mtl, H3C 3E3

SECRÉTAIRE RÉCEPTIONNISTE Pour bureau de chirurgien plasticien. Sans informatique. Communiquer: 514-744-3377

TENEUR(EUSE) DE LIVRE, temps plein. Compétent(e) en Fortune 1000, les modules de paie, fournisseur, à recevoir G.L. S.V.P. envoyez CV par fax 514 739-5743, tél. 514 739-2451

COMPTABILITÉ JUNIOR ET INTERMÉDIAIRE VSL ET CENTRE-VILLE
Ressources humaines

Commis à la comptabilité junior
Temporaire — Possibilité de permanence 11\$ / h

- Assister aux comptes payables, recevables et facturation;
- Doit également assister à la paie;
- Situé à Ville St-Laurent — Côte-de-Liesse.

Exigences:
DEC en comptabilité (un atout); Minimum 6 mois d'expérience ; Bilinguisme — Anglais fonctionnel; Formation fournie.

Paie-maître —
Ressources humaines
Poste permanent - Centre-ville (350 paies/semaine) 35 000 \$

Exigences:
DEC en finance ou comptabilité; Minimum 3 ans d'expérience; Parfaitement bilingue; Connaissance avancée du système ADP; Être à l'aise en assurances collectives.

Si un de ces postes vous intéresse, faites-nous parvenir votre curriculum vitae

Johanne Petruzzelli
DRAKKAR RESSOURCES HUMAINES INC.
1200, av. McGill (Gatineau), bureau 1650
Montréal (Québec) H3B 4G7
Tél.: (514) 871-0916
Courriel: jpetruzzelli@drakkar.ca

ÉCOLE PRIMAIRE PRIVÉE SITUÉE À KIRKLAND
Poste disponible immédiatement

Recherche un(e) secrétaire exécutif(ve) parfaitement bilingue, pouvant traduire du français à l'anglais. Excellent français parlé et écrit. Personne très organisée, très dévouée, dynamique, ponctuelle, disponible et fiable. Bon niveau d'éducation et d'instruction. Sérieuses références.

(514) 933-7722 697-0001

AGENT(ES) DE SONDAGES BILINGUES
Évaluation de la satisfaction auprès de la clientèle de Bell Canada

TRAVAIL À L'ANNÉE FINI LES PÉRIODES CREUSES

NOUS OFFRONS:
• Salaire de 9 \$ l'h. à l'entrée

- Postes à temps plein, jour et soir
- Poste à temps partiel fixe, 17h à 21h, minimum 3 soirs / sem. + samedi

NOUS EXIGEONS:
• Parfait bilinguisme oral et écrit

- Vitesse de frappe, 25 m/m minimum
- Expérience en centre d'appels un atout

Le SIAL-Montréal fait un succès boeuf

ARIANE KROL

Les organisateurs du Salon international de l'alimentation, des boissons, vins et spiritueux (SIAL) préparent déjà le deuxième SIAL-Montréal, en 2003.

« Ce qui nous inquiétait jusqu'à dimanche matin, c'était de savoir si les exposants feraient de bonnes affaires. La délégation française nous a dit que la journée de dimanche avait été exceptionnelle pour elle, alors que la première journée d'un salon est habituellement une journée normale », se réjouit Alain Bellefeuille, directeur général du SIAL-Montréal.

L'effervescence qui régnait au Palais des congrès dimanche et lundi semble lui donner raison. Non seulement les allées passantes étaient bondées, mais à l'intérieur des stands, les tables où visiteurs et exposants s'assoient pour négocier plus sérieusement étaient presque toujours occupées.

« C'est probablement le meilleur salon auquel j'ai participé. Depuis deux jours, j'ai vu tous les gens que j'avais déjà rencontrés dans des salons au Mexique, en Argentine, au Chili et aux États-Unis depuis deux ans ! » s'exclame Emerance Martin, présidente de Caviar Emerance, un transformateur de caviar de lompe fondé en 1998 à Pasbébiac. Emerance Martin, qui réalise la moitié de ses

ventes à l'étranger, participe à une quinzaine de salons par année. Le SIAL-Montréal lui a donné l'occasion de nouer des contacts avec des Allemands, des Japonais, des Mexicains et des Américains.

Angelo Rindone, président d'Itaca Direct, un importateur et distributeur de Montréal spécialisé dans les produits fins italiens, est également satisfait de son expérience. « Il y aurait pu y avoir un peu plus de place pour circuler, mais pour la qualité des produits exposés, c'est encore plus fin que le Fancy Food Show de New York », dit-il.

Angelo Rindone repart avec des contrats fermes de nouveaux clients en Ontario, au Québec et dans l'Ouest canadien, dont certains ont été signés dès la première journée. « Ça valait la peine, je vais certainement revenir dans deux ans et peut-être même louer plus d'espace », dit-il.

L'espace a d'ailleurs manqué à certains exposants cette année. L'Italie aurait bien voulu 4800 pieds carrés, mais a dû se contenter de 3300. Le Pakistan demandait 1800 pieds carrés, et s'est vu accorder 1000 de moins. Le SIAL a complètement occupé les deux étages du Palais des congrès, soit 82 000 pieds carrés de stands cordés installés sur une superficie totale de 160 000 pieds carrés.

Toutefois, le directeur général de l'événement ne s'attend pas à avoir de problème d'espace en 2003, puis-que le Palais des congrès doublera sa

superficie utile en 2002. Mais le prochain SIAL-Montréal se tiendra en avril plutôt qu'en mars. « On espère éviter les petites tempêtes de neige comme celle de ce matin (hier) », confiait Alain Bellefeuille, alors que la principale conférence du Salon avait été retardée d'une demi-heure. Lundi, une centaine d'acheteurs américains n'ont pu venir à Montréal parce que leurs avions étaient cloués au sol à Boston, New York, Philadelphie et Washington.

Ce qui n'a pas empêché les organisateurs d'atteindre leurs objectifs de fréquentation : ils visaient entre 10 000 et 12 000 visiteurs, ils en comptaient 10 500 à la fermeture lundi soir. « Avec les chiffres de mardi, on va peut-être dépasser notre seuil maximal », disait hier le directeur général.

Le Salon a attiré des visiteurs de 80 pays, dont une majorité de Canadiens, mais aussi un millier d'Américains et une centaine de Français. Quarante-trois pays étaient représentés parmi les exposants, plus qu'à la première édition des SIAL de Buenos Aires, Singapour et Shanghai.

En 2003, les organisateurs de Montréal comptent accueillir plus de pays et tenir un concours international de nouveaux produits, un projet qu'ils ont mis de côté cette année en constatant les efforts requis pour l'organisation d'un premier SIAL. « Et en 2005, on veut que les acheteurs nord-américains se disent qu'il y a une place pour faire des achats internationaux sans trop se déplacer », conclut Alain Bellefeuille.



Photothèque La Presse ©

Le Salon a attiré des visiteurs de 80 pays, dont une majorité de Canadiens, mais aussi un millier d'Américains et une centaine de Français. De quoi donner une bonne visibilité à nos produits alimentaires...



ACCÉDEZ AU POUVOIR

SENTRA

2,8%^{**}
FINANCEMENT
À L'ACHAT

**LE POUVOIR D'ÊTRE
HEUREUX.**



- CLIMATISEUR
- AM/FM/CD
- MOTEUR 1,8 L DE 126 CHEVAUX
- PNEUS TOUTES SAISONS 14 PO
- PARE-BOUE AVANT ET ARRIÈRE
- PARE-CHOC COULEUR CARROSSERIE
- DOSSIER ARRIÈRE RABATTABLE 60/40
- TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS

229\$ PAR MOIS, location 48 mois*

Acompte seulement 695 \$

0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

ACOMPTE	MENSUALITÉ
1995 \$	199 \$
995 \$	219 \$
695 \$	229 \$
0 \$	249 \$



TOUJOURS PLUS LOIN.

*Location de 48 mois pour la Sentra XE «Option Plus» (C4L6S1 BK10). Acompte ou échange équivalent de 695 \$. Limite de 19500 km par année avec 0,10\$/km extra. Premier versement équivalent à un versement mensuel (toutes taxes incluses) requis à la livraison. Taxes, immatriculation et assurance en sus. Sur approbation du crédit. **Taux de financement à partir de 2,8 % à l'achat pour les termes jusqu'à 36 mois. Offre d'une durée limitée. Voir votre concessionnaire participant pour tous les détails. Le modèle illustré est à titre indicatif seulement.

www.nissancanada.com 1 800 387-0122