

AFFAIRES

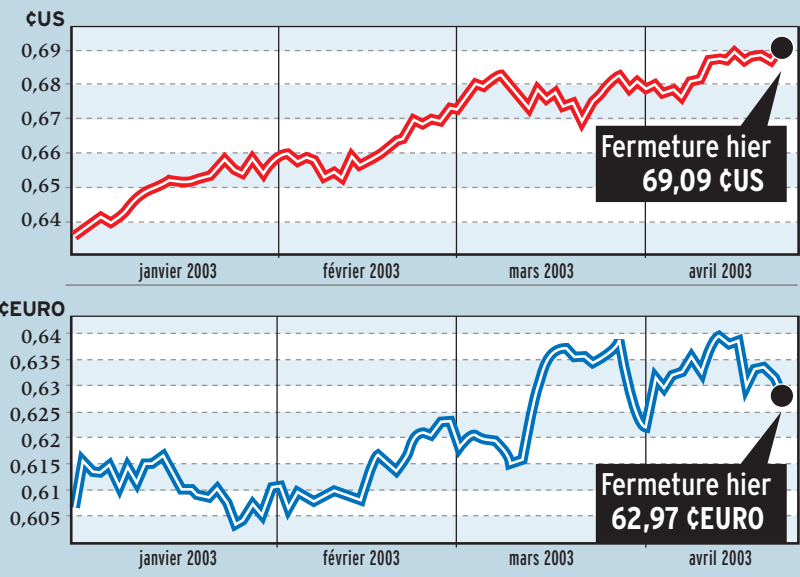
La Presse

S&P / TSX	TSX CROISSANCE	S&P / TSX 60	NASDAQ CANADA	NASDAQ	DOW JONES	S&P 500	OR	PÉTROLE	DOLLAR
6582,92 12,16 0,2%	1047,31 -2,56 -0,2%	374,85 0,43 0,1%	248,90 5,37 2,2%	1451,36 26,99 1,9%	8484,99 156,09 1,9%	911,37 19,36 2,2%	334,40 \$US 0,90 0,3%	25,80 \$US -0,04 -0,2%	69,09 ¢US 0,33 62,97 ¢EURO -0,25

CAHIER D | LA PRESSE | MONTRÉAL | MERCREDI 23 AVRIL 2003

BOURSES

Le huard en 2003



Nouvelle envolée du huard

d'après Bloomberg

TORONTO — Le huard s'est envolé à son niveau le plus élevé par rapport au dollar américain depuis février 2000, après qu'un rapport du gouvernement eut démontré que les investisseurs étrangers sont alléchés par les actifs financiers canadiens et qu'ils ont besoin de la devise pour s'en porter acquireurs.

Statistique Canada a indiqué que des étrangers avaient acheté pour 4,6 milliards de dollars de titres canadiens de plus qu'ils n'en ont vendu en février, les achats vedettes étant les obligations. Ce résultat est environ le triple de la moyenne mensuelle affichée au cours de la dernière année. La demande du dollar canadien a été aiguillonnée par les achats effectués par des étrangers, ce qui porte son gain à 8,6 % depuis le début de l'année.

Les obligations libellées en dollars canadiens sont attrayantes parce que la Banque du Canada a haussé ses taux d'intérêt deux fois cette année pour contrer l'inflation et pour refroidir l'économie, ce qui préserve la valeur des paiements à intérêt fixe, précise Greg Anderson, stratège principal en matière de devises chez ABN Amro Inc., à Chicago. De plus, l'obligation de référence de 10 ans affiche maintenant un taux de rende-

ment de 5,02 %, soit le plus élevé parmi les titres similaires des pays du Groupe des Sept.

« C'est à la fois la devise et la différence de rendement » qui attirent les investisseurs vers les obligations, dit M. Anderson. La perspective économique canadienne « est tellement positive comparativement à celle du reste du monde », dit-il.

Hier, la devise canadienne a atteint 69,09 cents US en fin de journée, par rapport à 68,76 cents la veille. Plus tôt dans la journée, elle avait atteint 69,29 cents US, soit son niveau le plus élevé en trois ans et l'augmentation la plus considérable en neuf séances. Un dollar américain achète 1,4481 dollar canadien et il pourrait acheter 1,40 \$ d'ici la fin de l'année, avance M. Anderson.

Le taux cible visé par le Canada pour le financement à un jour entre les banques est de 3,25 %, soit 2 % de plus que le taux américain comparable. L'économie canadienne a crû de 3,4 % en 2002, soit la croissance la plus vive parmi le groupe du G-7 qui comprend également les États-Unis, le Japon, l'Allemagne, le Royaume-Uni, la France et l'Italie.

La différence entre le taux de rendement de l'obligation canadienne de 5,25 % venant à échéance en juin 2012 et l'obligation américaine de 3 7/8 % échéant en 2013 a augmenté d'un point de base, à 1,05 point de pourcentage.

Voir HUARD en D2

AIR CANADA

Bref répit pour les syndicats

MARTIN VALLIÈRES

TORONTO — Les principaux syndicats d'Air Canada ont obtenu un répit, hier à Toronto, où la Cour supérieure de l'Ontario a suspendu temporairement certaines clauses de l'ordonnance de restructuration qui permettaient notamment au transporteur de faire des mises à pied avec seulement une semaine d'avais.

Le juge James Farley, qui avait rendu l'ordonnance de restructuration d'Air Canada, le 1^{er} avril, a aussi indiqué qu'il souhaitait une reprise rapide des négociations.

Les dirigeants syndicaux avaient décrié les clauses obtenues par Air Canada, car ils craignaient qu'elles ne créent un précédent.

La loi fédérale sur les arrangements avec les créanciers des compagnies (LACC) prévoit le respect des conventions collectives, du moins jusqu'à la conclusion d'un plan de restructuration accepté par les créanciers et le tribunal.

C'est d'ailleurs une décision récente d'un tribunal supérieur au Québec dans le cas d'une entreprise minière insolvable qui aurait incité Air Canada à inscrire sa cause en Ontario, afin d'obtenir une dérogation plus facilement.

Les dirigeants syndicaux, en particulier ceux du Syndicat canadien de la fonction publique (SCFP), qui représentent les 8000 agents de bord d'Air Canada dont 1200 au Québec, ont fait valoir que le transporteur avait déjà avisé 600 d'entre eux d'une mise à pied imminente, ce qui contreviendrait à la convention collective signée en décembre dernier.

Toutefois, malgré la décision du juge de suspendre des clauses consenties à Air Canada depuis le 1^{er}

avril, ses principaux syndicats ne peuvent prétendre à plus qu'un répit.

Car selon les témoignages entendus hier à Toronto, ce processus s'annonce très difficile et son aboutissement, encore très incertain.

« Tous les intervenants reconnaissent qu'Air Canada est une compagnie très malade, et qu'ils devront faire des sacrifices pour en venir à un règlement, même les syndicats », a dit Richard Jones, l'avocat qui représente l'Association des pilotes.

« Mais dans l'immédiat, avant même de négocier, Air Canada avait pris la mauvaise approche en procédant unilatéralement contre les conventions collectives. Si Air Canada doit respecter ses contrats avec ses fournisseurs durant sa restructuration, pourquoi serait-ce différent pour les conventions de ses milliers d'employés syndiqués, qui font voler ses avions ? »

Au syndicat des Travailleurs canadiens de l'automobile (TCA), qui représente environ 7000 employés des services commerciaux, dont 1000 au Québec, le directeur de la division aérienne, Gary Fane, a dit en sortant du tribunal que « nous sommes prêts à renégocier avec Air Canada, mais à condition qu'elle ne soit pas trop gourmande au-delà des 650 millions en concessions qu'elle a déjà demandées ».

M. Fane faisait référence au plan de réduction des coûts de main-d'oeuvre annoncé par Air Canada peu avant de se réfugier sous la LACC, et qui comprenait le licenciement de 10 % de ses 36 000 employés au cours des prochains mois.

Voir AIR CANADA en D2

AUJOURD'HUI

Léger bénéfice

L'entreprise d'affaires électroniques BCE Emergis a réussi à dégager un léger bénéfice net au cours de son premier trimestre de 2003, un gain conforme aux attentes. Les revenus ont toutefois en baisse pour le troisième trimestre consécutif. *Page 3*

Premiers profits

Future Beach, un fabricant de produits de plage de Montréal, « envisage » de réaliser ses premiers véritables profits au cours du prochain trimestre. *Page 5*

Un bon trimestre

Le bénéfice net de la Compagnie pétrolière Impériale ltée a presque quintuplé au premier trimestre de l'exercice en cours, alors que ses revenus ont plus que doublé grâce à la hausse des prix du pétrole brut et du gaz naturel ainsi que l'élargissement des marges sur les produits pétroliers. *Page 14*

Bush apporte son soutien à Greenspan

Agence France-Presse

WASHINGTON — Le président George W. Bush a apporté hier un soutien marqué au président de la Réserve fédérale américaine (Fed), Alan Greenspan, ce qui devrait mettre une sourdine aux spéculations sur le renouvellement de son mandat suscitées par ses critiques envers la Maison-Blanche.

« Je pense qu'Alan Greenspan devrait avoir un autre mandat » à la tête de la Réserve fédérale, un poste qu'il occupe depuis 1987, a déclaré M. Bush à des journalistes.

À 77 ans, M. Greenspan est à la tête de la plus puissante banque centrale du monde, et il jouit d'un prestige énorme sur des marchés réagissant à la moindre de ses — parfois sibyllines — interventions.

Le soutien de M. Bush intervient le jour même où le patron de la Fed doit subir une intervention chirurgicale pour une hypertrophie de la prostate.

L'hypertrophie est bénigne et non cancéreuse, et M. Greenspan devrait revenir à son bureau dès la fin de la semaine, a martelé la Fed lundi en annonçant son hospitalisation.

L'annonce de son opération n'en a pas moins rappelé les spéculations sur « l'après-Greenspan » qui avaient fleuri il y a quelques mois, le président de la Fed ayant eu la dent plutôt dure sur le plan de relance économique de l'administration Bush, d'un montant de 726 milliards de dollars américains sur 11 ans.

Il avait alors jugé « prématurée » l'adoption de mesures de relance budgétaire, car l'économie devait selon lui se redresser d'elle-même une fois dissipées les incertitudes sur l'Irak. Il avait aussi mis en garde contre l'aggravation des déficits budgétaires.



Photothèque Reuters ©

Alan Greenspan

Ces critiques, qui intervenaient alors même qu'économistes et Prix Nobel d'économie disaient leur scepticisme sur le plan Bush, avaient été très mal prises dans le camp républicain — dont le président de la Fed fait pourtant partie.

M. Greenspan « ne comprend pas la situation d'ensemble » de l'économie américaine, avait affirmé le sénateur ultraconservateur du Texas,

Tom Delay, après que son collègue républicain Jim Bunning eut lancé : « Vous occupez ce siège depuis longtemps. Certains diraient trop longtemps. »

La Maison-Blanche avait plutôt mollement affirmé son soutien au président de la Fed, laissant à une porte-parole le soin d'affirmer que « le président a une grande confiance en M. Greenspan ». Mais M. Bush a « une vue différente sur l'importance qu'il y a à aider ceux qui sont aujourd'hui sans emploi », avait-elle aussitôt ajouté.

Le soutien apporté hier par le président Bush en personne devrait donc mettre une sourdine aux spéculations.

C'est en effet le président qui nomme le chef de la Fed, choisi pour une durée de quatre ans. M. Greenspan arrivera au terme de son mandat le 20 juin 2004, et il pourrait se représenter pour une période de deux ans, correspondant à la fin de son mandat de simple membre de la Fed.

Mais la Maison-Blanche a reconnu ignorer elle-même si M. Greenspan était candidat à sa propre succession. Un porte-parole de la Fed a décliné tout commentaire.

Certains analystes lui prêtent l'intention de quitter son poste avant terme pour ne pas ajouter aux incertitudes de la campagne électorale. Aussi, tant que le patron de la Fed n'aura pas dit clairement ses projets, les noms de possibles prétendants au trône risquent de continuer à circuler.

Parmi les noms évoqués figurent ceux des sous-secrétaires au Trésor Peter Fischer et John Taylor, du vice-président du groupe financier Citigroup Stanley Fisher, de l'actuel vice-président de la Fed Roger Ferguson, ou encore de Glenn Hubbard, professeur à l'Université Columbia.

VOTRE VOISIN VOUS RAPPORTERA
ENFIN VOTRE TONDEUSE



H2 HUMMER SANS RIVAL

PLAZA HUMMER, 10480, BOUL. HENRI-BOURASSA OUEST, MONTRÉAL, (514) 332-1673 GMCANADA.COM

Pratt & Whitney décrocherait un contrat de 6,6 milliards en Europe

Reuters

FRANCFORT – La division canadienne de Pratt & Whitney, filiale d’United Technologies, va obtenir une commande de 4,2 milliards d’euros (6,6 milliards CAN) pour le groupe moteur de l’A400M, le nouvel avion de transport militaire d’Airbus, lit-on dans le numéro du *Handelsblatt* d’aujourd’hui.

Pratt & Whitney a été choisi parce qu’il demande 1 milliard d’euros de moins que l’offre européenne concurrente, écrit le quotidien financier allemand citant de sources proches des négociations.

La proposition européenne émanait du consortium EuroProp International réunissant le motoriste français Snecma, le britannique Rolls-Royce, l’allemand MTU et l’espagnol ITP, filiale de Rolls.

Handelsblatt précise que le choix du fabricant des moteurs sera rendu public vendredi. La décision en faveur du Canada sera politiquement controversée, ajoute-t-il, mais elle permettra également d’attirer des clients non européens.

La direction de Pratt & Whitney Canada, de Longueuil, s’est refusée à tout commentaire sur l’information.

Nancy German, porte-parole de Pratt & Whitney Canada, a déclaré que le groupe fabriquait une unité auxiliaire de propulsion pour l’A380, le nouveau très gros porteur d’Airbus.

Un porte-parole d’EADS n’a pas souhaité s’exprimer sur l’article, rappelant seulement que le feu vert définitif à l’A400M est attendu à la mi-mai sous la forme de l’accord du Parlement allemand.

Le programme de l’A400M, évalué à 18 milliards d’euros à l’origine, a été freiné pendant plusieurs années par les conflits des États participants sur son financement.

L’A400M mettrait fin à la dépendance européenne aux avions américains pour transporter des troupes et des équipements vers les zones de conflits. La Grande-Bretagne a menacé de se retirer du projet en l’absence d’accord rapide.

L’économie québécoise continue sa contraction

Presse Canadienne

QUÉBEC — L’économie québécoise continue sa contraction, en janvier, alors que le produit intérieur brut (PIB) a diminué de 0,1 %, après une baisse de 0,2 % en décembre.

Selon l’Institut de la statistique du Québec, par rapport à janvier 2002, le PIB a crû de 3,8 %, comparativement à 3,4 % pour le Canada.

Après révision, la croissance a atteint 4 % au Québec, en 2002, et 3,2 % au Canada.

En janvier, la production des industries de services a augmenté de 0,3 %, tandis que celle des industries de biens a diminué de 0,7 %.

L’industrie principalement responsable du recul du PIB est le secteur manufacturier.

Un fils du fondateur quitte Velan

Presse Canadienne

APRÈS LA DÉMISSION de Stephen Jarislawsky l’automne dernier, voilà qu’un autre directeur de Velan, un des fils du fondateur, quitte à son tour l’entreprise à la suite d’un désaccord concernant la gestion du manufacturier de robinetterie industrielle.

Peter Velan travaillait au sein de la compagnie depuis 35 ans. Il était vice-président principal responsable de la technologie de l’information, de l’ingénierie, de l’assurance de la qualité et des achats.

« Peter a déclaré que les motifs de sa démission étaient fondés sur des différences d’opinion concernant les plans de relève et l’orientation de notre société », a laissé savoir Velan dans un communiqué.

Le 25 octobre dernier, Stephen Jarislawsky avait claqué la porte du conseil d’administration de Velan en se disant préoccupé par le déroulement des réunions du conseil d’administration et par l’absence d’un plan de relève.

M. Jarislawsky souhaitait aussi que les fonctions de président du conseil et de chef de la direction, occupées par le fondateur Karel Velan, soient séparées.

MARTIN VALLIÈRES

TORONTO — Les principaux aéroports canadiens, dont Dorval, figurent en bonne place parmi les créanciers d’Air Canada qui tentent de réduire leurs pertes à l’occasion de la restructuration du transporteur.

Selon les documents juridiques obtenus à Toronto, Air Canada devait pour des dizaines de millions de dollars en frais et loyers impayés aux principaux aéroports canadiens au moment de sa mise sous protection juridique.

Après l’aéroport de Toronto, principale plaque tournante d’Air Canada, c’est Aéroports de Montréal (ADM) qui a la plus grosse créance chez Air Canada. Le 1^{er} avril, le transporteur lui devait 5,75 millions, 4,47 millions en frais de services aéroportuaires et 1,28 million en loyers d’immeubles et de terrains. En plus des espaces dans l’aérogare de Dorval, Air Canada loue les terrains où sont situés son siège social et sa base d’entretien.

Même la principale porte-parole d’ADM, Christiane Beaulieu, était surprise de l’ampleur de ces sommes. « Air Canada représente 60 % de notre trafic de passagers mais

environ 25 % de nos revenus. Je ne m’attendais pas cependant à ce que notre créance soit la plus grosse de tous les aéroports, après Toronto », a-t-elle indiqué à *La Presse Affaires*.

Par ailleurs, pour ajouter à ses maux financiers avec Air Canada, ADM est incertaine de l’acheminement des frais d’amélioration aéroportuaire que le transporteur pré-

lève sur ses billets, depuis le 1^{er} avril.

Les documents juridiques à Toronto font état de 2,7 millions de dollars par mois, ce qui pourrait être un sérieux manque à gagner à court terme pour ADM.

Avant le 1^{er} avril, les passagers en partance de Dorval devaient acquitter séparément ces frais d’amé-

lioration aéroportuaire après s’être enregistrés au comptoir de leur transporteur.

Mais le changement de mode de perception chez ADM, qui avait été annoncé en janvier dernier, est entré en vigueur le 1^{er} avril, le jour même où Air Canada se déclarait insolvable et se plaçait sous la protection de la loi.

AIR CANADA

Suite de la page D1

Le juge a aussi insisté sur le même message de « négociations directes et immédiates » aux autres intervenants dans la restructuration d’Air Canada, devant la complexité et l’abondance de leurs réclamations.

« Tous doivent faire preuve d’un peu d’humilité s’ils veulent que cette restructuration ait une chance de réussir », a dit le juge.

Tout ce monde doit se revoir en Cour vendredi. Le juge Farley se prononcera alors sur la demande d’Air Canada d’allonger sa période de restructuration jusqu’au 30 juin et de reporter son assemblée annuelle des actionnaires.

Le tribunal entendra aussi les détails des ententes devant fournir à Air Canada environ 1,5 milliard en fonds de restructuration : un financement intérimaire avec GE Capital ainsi qu’un nouveau contrat de cartes de crédit Visa-Aéropplan avec la banque CIBC.

Dès aujourd’hui, Air Canada doit entamer des négociations avec Nav Canada, la société à but non lucratif qui gère la circulation aérienne et auquel le transporteur doit près de 50 millions.

La semaine dernière, Nav Canada avait annoncé une hausse de frais pour tous les transporteurs, en raison du manque à gagner causé par les ennuis d’Air Canada.

ÉCONO FLASHES

Norampac | Baisse du bénéfice

LE PRODUCTEUR de boîtes de cartons-caisses Norampac inc. a enregistré une baisse de son bénéfice net au cours du premier trimestre de 2003. Il s’est néanmoins dit satisfait de ses résultats, compte tenu du contexte économique actuel. L’entreprise a en effet annoncé hier avoir réalisé un bénéfice net de 12,0 millions de dollars au cours de la période de trois mois terminée le 31 mars, comparativement à un bénéfice net de 15,5 millions au cours du trimestre correspondant en 2002. Les ventes de Norampac se sont par ailleurs élevées à 315,9 millions au cours des trois premiers mois de l’exercice en cours, comparativement à 297,2 millions un an auparavant.

Presse Canadienne

Moody’s | Hausse du bénéfice

MOODY’S, maison mère de l’agence de notation Moody’s Investors Service, a annoncé hier une hausse de son bénéfice au premier trimestre à la faveur de la croissance de son chiffre d’affaires. Le groupe new-yorkais fait état d’un bénéfice net de 91,9 millions US, soit 55 cents par action, au premier trimestre contre 72,6 millions US (46 cents) sur la période correspondante de 2002. Le consensus First Call était de 50 cents. Le chiffre d’affaires du groupe a augmenté de 20 %, à 278,2 millions. Moody’s tire traditionnellement environ 90 % de son chiffre d’affaires de son activité de notation de la dette des entreprises sur une échelle de 21 rangs allant de « Aaa » à « C »

Reuters

Bourse de Winnipeg | Non aux rumeurs de vente

LE GRAND PATRON de la Bourse des marchandises de Winnipeg affirme qu’il est prêt à rencontrer les négociateurs de grains pour discuter des rumeurs voulant que la Bourse de Montréal achète le parquet manitobain. Mike Gagne, chef de la direction de la Bourse de l’Ouest fondée il y a 116 ans, a indiqué hier que personne ne lui a téléphoné pour discuter d’une éventuelle vente et qu’aucune rencontre en ce sens n’est prévue. M. Gagne a toutefois mentionné qu’il rencontre régulièrement les actionnaires et les négociateurs de la Bourse qu’il dirige pour échanger sur le fonctionnement et la gestion du parquet et qu’il entend le faire à nouveau dans les prochaines semaines. « Et si quelqu’un désire me parler des rumeurs de vente, je serai disposé à répondre. »

Presse Canadienne

Financière Power | Achat d’actions de Canada-Vie

LA CORPORATION Financière Power a acheté hier, par l’intermédiaire d’une société en propriété exclusive, 3439453 Canada Inc., 1 684 000 actions ordinaires de la Corporation financière Canada-Vie par l’entremise de la Bourse de Toronto, à des prix n’excédant pas 44,40 \$. Le 17 février 2003, Great-West Lifeco Inc. et Canada-Vie ont annoncé leur intention de conclure une entente combinée qui demeure sujette à l’approbation des autorités réglementaires et à l’acceptation des actionnaires de Canada-Vie. Les actionnaires de Canada-Vie ont reçu, par la poste, un avis d’assemblée générale extraordinaire, qui se tiendra le 5 mai, de même qu’une circulaire de sollicitation de procurations de la direction en date du 22 mars 2003 afin d’approuver l’entente combinée lors de cette assemblée. L’offre de Great-West est estimée à 7,3 milliards, soit 1,89 fois la valeur comptable de Canada-Vie. La transaction fera de Great-West la plus importante compagnie d’assurances au Canada.

La Presse

HUARD

Suite de la page D1

Cette différence était de 92 points de base en moyenne au cours de la dernière année. Un point de base équivaut à 0,01 point de pourcentage.

La demande de la devise canadienne s’est également haussée avec l’appréciation de l’euro et du yen par rapport au dollar américain, après que les compagnies, dont Sprint Corp. et Cendant Corp., eurent revu à la baisse leurs prévisions de profit. Cette donne a incité des négociateurs à faire l’hy-

pothèse que des investisseurs de l’étranger allaient réduire leurs achats d’actifs américains, souligne M. Anderson.

L’obligation canadienne de deux ans pourrait être en baisse aujourd’hui, au moment où un rapport du gouvernement est susceptible de montrer que les prix à la consommation montent plus vite que la cible fixée par la banque centrale. Cette dernière pourrait envisager une nouvelle hausse des taux.

Ainsi, la hausse de 4,6 % des

prix à la consommation au cours des 12 mois terminés en février dernier est plus du double de la cible visée par la Banque du Canada, qui était de 2 %. Le gouvernement doit faire connaître aujourd’hui les données sur les prix à la consommation. Bill Scoon, de National Bank Financial, s’attend à une lecture de 4,4 % alors que 14 économistes sondés par Bloomberg News anticipent un taux de 4,2 %.

Le dollar canadien équivalait hier à 62,97 cents euros.



Affaires

704

SITES INTERNET

SECRÉTAIRES INFO un site pour les secrétaires et assistantes. Chroniques, offres d'emploi, fournisseurs et plus... www.secretaires.info

710

OCCASIONS D'AFFAIRES

C.A. pour P.M.E. Impôts, tenue de livre, états financiers, consultation, etc. **F. Pecoraro C.A. 514-374-0644**

COMPAGNIE américaine débutant au Québec recherche représentant(e) d'affaires. Aidez-nous à ouvrir le marché tout en lançant votre entreprise. Ligne info 514-350-3522. Pour nous joindre: 450-621-0528.

*** NOUVEAU EXCLUSIF ***
Sans investissement 65 000 \$ et plus.
(sans frais) 1-866-782-6677

RÉDUCTION impôt, protection des avoirs, élimination de dettes, 5000 \$/mois et plus. 514-940-6559, 1-866-940-6559

715

SERVICES SPÉCIALISÉS, FINANCEMENT

1RE-2e HYP. rés. comm. ind. balance vente Dencol 514-342-1356 (agent protégé)

1re et 2e hypothèque
Balance de vente
Financement intermédiaire
ACE MORTGAGE CORP.
(514) 731-8585 "agent protégé"

FINANCEMENT TOUS COMMERCE
Fax : 514-381-7740

PARTICULIER prêterais sur 1ère hypothèque 514-321-2848

PRÊTEUR PRIVÉ
1E-2E HYPOTHÈQUE.
450-448-5552



700

Affaires

715

SERVICES SPÉCIALISÉS, FINANCEMENT

COMPAGNIE D'INGÉNIERIE ET FABRIQUANT DE MACHINERIE
Nous pouvons fabriquer pour vous de l'équipement de fabrication efficace et fiable.
Nous offrons :

- Main-d'oeuvre de grande qualité, prix concurrentiels, livraison en temps voulu.
- Design électrique et mécanique
- Conception et assemblage de panneaux électriques
- Atelier d'usinage
- Programmation : PLC, HMI, entraînement, etc.

Nous pouvons utiliser vos dessins / ébauche ou les nôtres ; ingénieur en mécanique et en électricité disponibles pour conception et programmation. Équipement fabriqué, assemblé et testé dans nos ateliers tout équipé

Info : Tél. 514 636-3121.
Fax: 514 636-3288

725

TENUE DE LIVRES, IMPÔT

EX-TRAVAILLANT Ministère du Revenu 35 ans d'exp., problèmes d'impôts, particuliers, corporatifs, etc, allons chercher. 514-352-9603



800

Avis

801

AVIS LÉGAUX, APPELS D'OFFRES

AVIS DE CLÔTURE D'INVENTAIRE
Avis est donné à toutes personnes intéressées que l'inventaire pour la SUCCESSION JEANNINE RIENDEAU, qui est décédée le 22 décembre 2002, anciennement de la ville de Montréal, QC, est situé au bureau corporatif de La Société CANADA TRUST, 600 de Maison-neuve O., bureau 2920, Mt, Québec, H3A 3J2.



800

Avis

715

SERVICES SPÉCIALISÉS, FINANCEMENT

COMPAGNIE D'INGÉNIERIE ET FABRIQUANT DE MACHINERIE
Nous pouvons fabriquer pour vous de l'équipement de fabrication efficace et fiable.
Nous offrons :

- Main-d'oeuvre de grande qualité, prix concurrentiels, livraison en temps voulu.
- Design électrique et mécanique
- Conception et assemblage de panneaux électriques
- Atelier d'usinage
- Programmation : PLC, HMI, entraînement, etc.

Nous pouvons utiliser vos dessins / ébauche ou les nôtres ; ingénieur en mécanique et en électricité disponibles pour conception et programmation. Équipement fabriqué, assemblé et testé dans nos ateliers tout équipé

Info : Tél. 514 636-3121.
Fax: 514 636-3288

725

TENUE DE LIVRES, IMPÔT

EX-TRAVAILLANT Ministère du Revenu 35 ans d'exp., problèmes d'impôts, particuliers, corporatifs, etc, allons chercher. 514-352-9603



800

Avis

801

AVIS LÉGAUX, APPELS D'OFFRES

AVIS DE CLÔTURE D'INVENTAIRE
Avis est donné à toutes personnes intéressées que l'inventaire pour la SUCCESSION JEANNINE RIENDEAU, qui est décédée le 22 décembre 2002, anciennement de la ville de Montréal, QC, est situé au bureau corporatif de La Société CANADA TRUST, 600 de Maison-neuve O., bureau 2920, Mt, Québec, H3A 3J2.



800

Avis

801

AVIS LÉGAUX, APPELS D'OFFRES

AVIS DE CLÔTURE D'INVENTAIRE
(Avis dans le journal: C.c.Q., art. 795)
Prenez Avis de la clôture de l'inventaire des biens de la Succession de **ROSE-ANNA CHARRETTE**, en son vivant domicilié(e) au 5955 rue Grande-Allée, Brossard, province de Québec, décédée le 24 février 2000, lequel inventaire peut être consulté par les intéressés à l'adresse suivante:
Me Giovanna SCOTTI, notaire.
8191 St-Denis, Montréal Qc. H2P 2G7.

850

AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM

PRENEZ AVIS que la compagnie **3041981 CANADA INC.**, demandera à l'inspecteur général des institutions financières d'accepter sa dissolution et de fixer la date à compter de laquelle elle sera dissoute.
R 850

850

AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM

PRENEZ AVIS que la compagnie **LA SOCIÉTÉ CINÉMATOGRAPHIQUE FILMIMAGE INC.** ayant son siège social au 486 Rue Champagner à Montréal, Québec, demandera à l'inspecteur des institutions financières la permission de se dissoudre et à cet effet dépose au registre des entreprises individuelles, des sociétés et des personnes morales, la présente déclaration requise par les dispositions de l'article 37 de la **Loi sur la publicité légale des entreprises individuelles, des sociétés et des personnes morales.**
R 850

L'évolution du système de santé devrait bien servir Andromed, dit Claude Castonguay

KARINE FORTIN
Presse Canadienne

L'évolution des systèmes d'assurance-maladie des pays occidentaux vers une efficacité accrue et une réduction des coûts devrait bien servir la société de haute technologie médicale montréalaise Andromed, estime l'ancien ministre libéral de la Santé Claude Castonguay.

Certaines conclusions des différents comités et commissions sur la santé font pratiquement l'unanimité, a souligné le père du régime d'assurance-maladie du Québec, aujourd'hui président du conseil de la jeune entreprise de fabrication d'équipement médical. Ainsi, le caractère prioritaire de la prévention et du diagnostic précoce, ainsi que l'importance de développer des soins ambulatoires sont universellement reconnus par les experts.

Or, « chacun des produits présente-

ment distribués ou en voie de développement chez Andromed s'inscrit parfaitement dans les orientations prioritaires du système de santé, que ce soit au Canada, aux États-Unis ou dans l'ensemble des pays industrialisés », a déclaré M. Castonguay à une centaine d'actionnaires réunis hier à Montréal pour leur assemblée annuelle.

Dérivée de Thératechnologies, Andromed commercialise des stéthoscopes électroniques et des outils de mesure de la performance des soins de santé. Elle travaille aussi à la mise au point d'au moins trois autres produits facilitant le diagnostic précoce de problèmes respiratoires et cardiaques ainsi que la télésurveillance des patients.

Pour l'exercice terminé le 30 novembre dernier, les revenus de la société se sont chiffrés à 1,25 million de dollars, en hausse de 14 % par rapport au 1,09 million engrangés en 2001.

Toutefois, en raison de l'augmentation de ses coûts de recherche, de fabrication et de commercialisation, l'entreprise a été forcée de déclarer une perte annuelle nette de 4,4 millions, ou 38 cents par action, deux fois plus élevée que celle de

2,2 millions, ou 23 cents par action, enregistrée l'année précédente.

Pour le premier trimestre de 2003 terminé le 28 février dernier, les revenus se sont élevés à 293 382 \$, comparativement à 153 002 \$ au trimestre précédent et à 386 803 \$ au trimestre correspondant de 2002.

La signature de nouvelles ententes avec des partenaires américains, asiatiques et européens fournit cependant aux dirigeants de bonnes raisons d'espérer des profits en 2003. « 2002 a été une année de croissance à bien des égards, a dit le président et chef de la direction, Maurice Piché. Ainsi, nous avons réussi la transition entre une société axée sur la recherche et développement et une société de commercialisation. »

Maintenant qu'elle s'est dotée de l'infrastructure de production et de vente nécessaire à son succès, Andromed espère distribuer ses produits sur les cinq continents. « Les ventes de stéthoscopes électroniques ne représentent que 1 % des ventes totales et nous estimons le marché potentiel à 12 millions par année », a pour sa part souligné le vice-président, ventes et marketing, Rodney Williams.

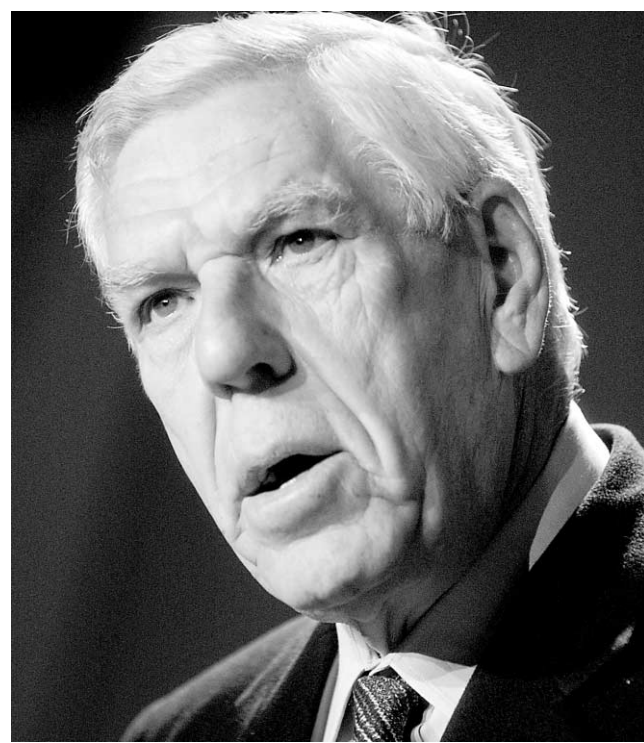


Photo BERNARD BRAULT, Archives La Presse ©

L'ancien ministre libéral de la Santé Claude Castonguay est aujourd'hui président du conseil d'Andromed.

BCE Emergis : léger bénéfice, mais revenus en baisse

FRANCIS VAILLES

L'ENTREPRISE d'affaires électroniques BCE Emergis a réussi à dégager un léger bénéfice net au cours de son premier trimestre de 2003, un gain conforme aux attentes. Les revenus sont toutefois en baisse pour le troisième trimestre consécutif.

La période de trois mois terminée le 31 mars s'est soldée par un bénéfice net de 4,8 millions de dollars, soit 4,7 cents par action. Pour l'entreprise montréalaise, il s'agit d'un troisième bénéfice en autant de trimestre, elle qui n'avait jamais été rentable auparavant. Le bénéfice du premier trimestre est exactement conforme à ce que les analystes prévoyaient, en moyenne, mais légèrement inférieur à celui du

quatrième trimestre de 2002 (6 cents par action). Au cours du premier trimestre de 2002, l'entreprise avait enregistré une perte nette de 27,9 millions (28 cents par action), ce qui avait conduit à une importante restructuration.

Par ailleurs, les produits d'exploitation de l'entreprise ont été de 124,1 millions au premier trimestre, ce qui correspond à une baisse de 6 % par rapport au même trimestre l'année dernière et de 5,2 % par rapport au quatrième trimestre de 2002. Cette diminution des revenus s'explique essentiellement par la baisse des produits d'exploitation attribuables au contrat de Bell Canada relatif aux produits antérieurs. Les résultats ont également été affectés par la hausse du dollar canadien. En excluant les

produits relatifs au contrat de Bell Canada et les autres produits non essentiels abandonnés, les revenus sont de 94,4 millions, comparativement à 96,9 millions au quatrième trimestre de 2002 et à 89,6 millions au premier trimestre de 2002.

BCE Emergis offre à ses clients des solutions de paiement et de facturation électronique. Les deux secteurs qu'elle couvre, finance et santé, ont apporté des revenus semblables à l'entreprise au premier trimestre (environ 62 millions chacun). Au cours du trimestre, 46 % des revenus ont été tirés des activités américaines.

Dans son unité Solutions électroniques en santé, l'entreprise a signé un contrat avec la Commission de la construction du Québec visant le traitement en temps réel des récla-

mations dentaires des travailleurs. Elle s'est également entendue, récemment, avec l'Association chiropratique de l'Ontario. Dans l'unité Solutions électroniques en finance, on note entre autres la hausse des produits du projet Visa Commerce et le maintien du rythme d'adhésion à la facturation en ligne. Les revenus en hausse de solutions de sécurité électronique vendues par l'entremise de Bell Canada ont également marqué le trimestre.

Précisons que les résultats ont été légèrement améliorés par la modification d'une convention comptable. Le 1^{er} janvier, la société a rallongé la durée de vie utile de certains éléments d'actif, dont certaines composantes de matériel informatique. En faisant passer la durée de vie de trois à cinq ans, la

dépense d'amortissement a été réduite de 500 000 \$ durant le trimestre, indique l'entreprise, ce qui a fait augmenter le bénéfice net d'autant. Autrement dit, sans cette modification, le bénéfice net du trimestre aurait été de 4,3 millions, soit 4,2 cents par action.

L'annonce des résultats a eu lieu après la fermeture des marchés. Avant l'annonce des résultats, un seul analyste recommandait d'acheter le titre, sept suggéraient de le conserver et quatre de le vendre. Hier, le titre a terminé la journée à 7,53 \$, en baisse de 22 cents (2,84 %) par rapport à la veille.

La Cage aux Sports augmente son bénéfice net de 35 %

Presse Canadienne

LES RESTAURANTS Sportscene, qui exploitent la chaîne La Cage aux Sports, ont affiché une solide croissance de leur rentabilité au second trimestre terminé le 23 février 2003.

Le bénéfice net de l'entreprise s'est accru de 35,2 % pour se chiffrer à 542 000 \$, ou 40 cents par ac-

tion, comparativement à 401 000 \$, ou 30 cents par action, au trimestre correspondant de l'année précédente.

Au cours du second trimestre, les ventes totales du réseau La Cage aux Sports se sont chiffrées à 19,7 millions de dollars comparativement à 19,9 millions l'an dernier.

Outre les conditions climatiques exceptionnellement froides du début de l'année, la direction de

Sportscene attribue ce léger déclin au fait que les ventes de l'année précédente avaient bénéficié de l'effervescence suscitée par les Jeux olympiques d'hiver.

Le chef de la direction, Jean Bédard, a cependant indiqué que, depuis près d'un an, La Cage aux Sports connaît beaucoup de succès en créant ses propres événements, ce qui la rend moins dépendante des aléas de la scène sportive.

RBC Assurances

Compagnie d'assurance vie RBC

Assemblée générale annuelle de l'actionnaire et des titulaires de police

L'assemblée générale annuelle de l'actionnaire et des titulaires de police de la Compagnie d'assurance vie RBC aura lieu le jeudi 22 mai 2003, à 8 h 30 au siège social de RBC Assurances, 6880 Financial Drive, Mississauga, Ontario, pour traiter des points suivants :

1. Réception des états financiers annuels de 2002
2. Réception des rapports du vérificateur et de l'actuaire
3. Election des administrateurs des titulaires de police et des administrateurs de l'actionnaire
4. Nomination d'un vérificateur
5. Tout autre point dûment soumis à l'assemblée.

Mississauga (Ontario)
le 23 avril 2003

Janis A. Riven
Secrétaire générale

3135758

LA SECTION DE MONTRÉAL DU PROJECT MANAGEMENT INSTITUTE présente

Dîner-Conférence

avec
Robert Abdallah
ing., MGP
Directeur général,
Ville de Montréal

Le mercredi 30 avril 2003
à compter de 17 h (cocktail)
Dîner à 18 h
Présentation à 19 h

Hôtel Delta Centre-Ville
777, rue University, Montréal

Approche et pratiques d'une saine gestion des projets

Tarifs : membres 45 \$
non membres 60 \$

Informations : (514) 861-8788
Inscriptions jusqu'au 28 avril :
www.pmimontreal.org
(Calendrier des événements)

PMI PMI-Montréal, 2, Place du Commerce,
bureau 180, Île des Soeurs
(Québec) H3E 1A1

Raymond Chabot
Grant Thornton

DMR conseil
une société Fujitsu

2^e vitesse
55 km/h

4^e vitesse
135 km/h

5^e vitesse
225 km/h

3^e vitesse
95 km/h

Podium

Départ

Courez la chance de gagner un week-end VIP.
13 juin : les pré-qualifications
14 juin : les qualifications
15 juin : la course
Voyez votre concessionnaire Lexus pour tous les détails.

Lexus IS300 Sport Design
499\$*

48 mois / 2000\$ comptant
4,9% / Transp. et prép. inclus
0\$ dépôt de sécurité

- > 0 - 60 mi/h en 6,8 sec.
- > Boîte manuelle 5 vitesses
- > Aileron arrière
- > Roues en alliage de 17"
- > Différentiel à glissement limité

Gabriel Lexus Toyota
3333, Côte de Liesse, St-Laurent
(514) 747-7777
ventes@gabriel.lexus.ca

Prestige Lexus
5770, boul. Taschereau, Brossard
(450) 923-7777
ventes@prestige.lexus.ca

Spinelli Lexus Toyota
561, boul. St-Joseph, Lachine
(514) 634-7171 1 800 352-6111
ventes@spinelli.lexus.ca

Vimont Lexus Toyota
255, boul. St-Martin Est, Laval
(450) 668-2710 1 800 625-3987
ventes@vimont.lexus.ca

LEXUS
À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION.

* Frais de transport et de préparation inclus. Dépôt de sécurité remboursable: 0\$. Le taux d'intérêt de 4,9% s'applique à des plans de location de 24 à 48 mois de LFS, sur approbation du crédit. Cette offre s'applique uniquement aux véhicules en stock chez le concessionnaire et ne peut être combinée à aucune autre offre. EXEMPLE DE PAIEMENT: IS 300 SD (manuelle, 5 vitesses). Taux d'intérêt: 4,9% - Durée: 48 mois - PDSF: 39 075\$ (incluant une contribution du concessionnaire de 3 000\$) - Acompte ou échange équivalent: 2 000\$ - Mensualité de location: 499\$ - Limite de kilométrage: 24 000 km par an. Frais de 0,15\$ pour chaque kilomètre supplémentaire (0,10\$ par kilomètre si convenu au moment de la signature du contrat de location). Taxes, immatriculation et assurances en sus. Voyez votre concessionnaire Lexus le plus près pour plus de détails. L'offre prend fin le 30 avril 2003.

L'OPEP doit agir malgré l'incertitude autour de l'Irak, estiment des analystes

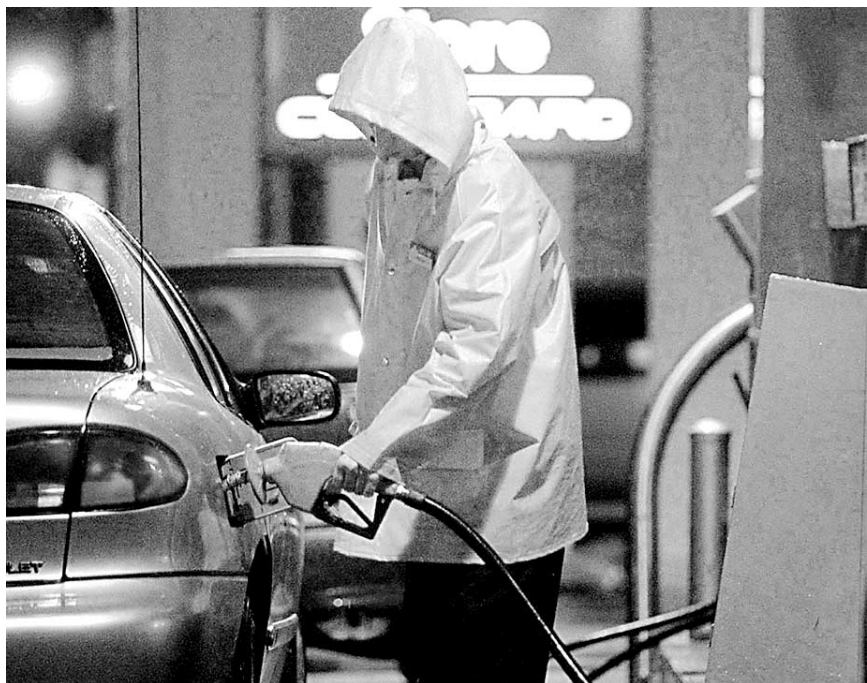
Agence France-Presse

LONDRES – Le marché pétrolier attend de l'OPEP qu'elle réduise sa production, demain à Vienne, pour éviter un effondrement des prix du brut, même si l'incertitude plane toujours autour de la date et l'impact d'une reprise des exportations irakiennes.

Cependant, analystes et courtiers reconnaissent que l'Organisation des pays exportateurs de pétrole (OPEP) se trouve devant une véritable gageure. « C'est probablement le plus gros défi auquel l'OPEP doit faire face », souligne Kevin Norrish, analyste à la banque Barclays Capital.

Selon cet analyste, la récente progression des cours du pétrole témoigne du fait que le marché table sur une baisse d'environ 1,5 million de barils par jour (mbj) de l'offre du cartel, probablement sans modification de quotas. Une telle réduction rapprocherait le niveau de production de l'OPEP de ses quotas officiels fixés en février à 24,5 mbj, a ajouté cet expert.

« Mais la situation est compliquée face à l'incertitude autour des



La question la plus délicate pour l'OPEP est la perspective d'un retour du pétrole irakien sur le marché dans quelques mois.

Photothèque PC ©

pétroles irakien et nigérian, au niveau peu élevé des stocks commerciaux et à la vulnérabilité de l'économie mondiale », a-t-il relevé.

« De même, certains pays au sein de l'OPEP plaident pour une hausse de leurs quotas de production, comme le Nigeria et le Vene-

zuela », où des crises politiques avaient paralysé une partie de l'industrie pétrolière ces derniers mois, a observé cet expert.

Selon Jan Stuart, analyste à la banque ABN Amro, « la grande difficulté pour l'OPEP est qu'elle doit se réunir alors qu'il lui man-

que la pièce centrale du puzzle : la date du retour du pétrole irakien sur le marché ».

Malgré tout, le marché sait que l'OPEP doit agir pour éviter un surapprovisionnement du marché aux lourdes conséquences sur les prix du brut, relèvent les analystes.

« Le recul de la demande (pour des raisons saisonnières) au second trimestre devrait être d'autant plus marqué cette année que la consommation était très élevée cet hiver », remarque M. Norrish.

David Thomas, analyste à la Commerzbank, note ainsi que « tout le monde s'accorde à dire qu'il faut baisser la production, mais il est possible que l'OPEP réduise aussi ses quotas ».

« Les gens ont accueilli les promesses de l'OPEP avec scepticisme par le passé, c'est pourquoi une décision d'améliorer le respect des quotas sans les modifier ne sera peut-être pas suffisante », a-t-il prévenu.

« Le marché attendra alors de voir cette amélioration pour y croire », a-t-il dit, notant toutefois qu'il était essentiel que l'OPEP s'engage à continuer de stabiliser les prix du pétrole.

Selon Fadel Gheit, analyste à la maison de courtage Fahnestock and Co., le moment où une éventuelle décision de réduction de l'offre sera appliqué est « critique ».

« L'OPEP n'a pas d'intérêt à appliquer sa décision trop rapidement, car cela représente une importante baisse de revenus », a-t-il noté.

« Et si la production irakienne redémarre avant la période de forte demande estivale, il pourrait y avoir de gros problèmes de surproduction », a-t-il estimé.

Par ailleurs, selon les analystes, la question la plus délicate pour l'OPEP est la perspective d'un retour du pétrole irakien sur le marché dans quelques mois, qui pourrait faire de la stabilisation des prix du brut une tâche plus difficile pour le cartel.

« L'OPEP devra être réaliste et se montrer flexible en allouant un quota de production important à l'Irak pour le garder au sein du cartel », souligne M. Norrish, notant qu'une autre réduction de la production sera nécessaire à ce moment-là.

Mais selon M. Stuart, les pays membres de l'OPEP sont réticents à accorder une trop grande place à une industrie irakienne remise sur pieds par les Américains.

D'après les analystes, même si l'OPEP réduit son offre, il faut s'attendre à un repli des cours du pétrole vers le milieu de l'année 2003 si l'état de l'économie mondiale ne s'améliore pas.

PAS DE TRUCAGE

première mensualité **0\$***
location 48 mois

dépôt de sécurité **0\$***

ou premier versement **0\$***
financement à l'achat 60 mois

Sur ces modèles 2003 en stock. Jusqu'au 30 avril 2003.

RAV4

269\$

par mois / location 48 mois •
Transport et préparation inclus
Comptant de 4 060\$
Option 0\$ comptant
également disponible à la location

prix Accès

À partir de
24 256\$*



Sienna

279\$

par mois / location 48 mois •
Transport et préparation inclus
Comptant de 4 868\$
Option 0\$ comptant
également disponible à la location

prix Accès

À partir de
28 809\$*



Highlander

379\$

par mois / location 48 mois •
Transport et préparation inclus
Comptant de 4 801\$
Option 0\$ comptant
également disponible à la location

prix Accès

À partir de
35 468\$*



CAMION TOYOTA
un coup de cœur sans fin

Votre nouvelle Toyota ne part jamais sans un plein réservoir d'essence, l'assistance routière et des tapis protecteurs.

Votre concessionnaire www.acces.toyota.ca

3129443A



1 000\$ de remise**

TOYOTA SERVICES FINANCIERS Programmes de location au détail et de financement à l'achat de Toyota Canada inc. Sur approbation de crédit par Toyota Services Financiers. *Offres de location au détail valables sur les modèles RAV4 2003 (HH20VM AA), Sienna 2003 (ZF19CS BA) et Highlander 2003 (HF21AP AA) neufs en stock. Première mensualité de 0 \$ sur tous les modèles RAV4, Sienna et Highlander 2003 neufs en stock sur des termes de location de 48 mois et plus. Dans l'éventualité qu'un client désire avoir un terme de location moindre que 48 mois, un rabais représentant le coût d'une mensualité basée sur un terme de 48 mois sera accordé. Aussi, offre de 0 \$ dépôt de sécurité sur tous les modèles RAV4 2003, Sienna 2003 et 2004 et Highlander 2003 neufs en stock à la location. Franchise annuelle de 24 000 km. Frais de 10¢ (RAV4 et Sienna) et 15¢ (Highlander) du kilomètre excédentaire. Immatriculation, assurances et taxes en sus. **L'offre premier versement de 0 \$ s'applique au financement à l'achat de tous les modèles RAV4, Sienna et Highlander 2003 neufs en stock sur des termes de financement de 60 mois et plus. Dans l'éventualité qu'un client désire avoir un terme de financement moindre que 60 mois, un rabais représentant le coût d'un versement basé sur un terme de 60 mois sera accordé. L'immatriculation, les frais de transport, la préparation, l'enregistrement (y compris RDPRM), les frais d'administration, l'assurance et les taxes sont en sus. *Prix Accès pour les modèles RAV4 2003 (HH20VM AA), Sienna 2003 (ZF19CS BA) et Highlander 2003 (HF21AP AA) neufs en stock. Les Prix Accès indiqués dans cette publicité sont en vigueur pour le mois d'avril 2003 et sont établis par les concessionnaires participants de la région de Montréal. L'immatriculation, les frais de transport, la préparation, l'enregistrement (y compris RDPRM), les frais d'administration, l'assurance et les taxes sont en sus. Composez le 1 888 Toyota-8 ou visitez www.acces.toyota.ca. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. **Le rabais aux diplômés (jusqu'à 1 000 \$ de remise) peut différer selon le modèle. Photos à titre indicatif seulement. Les offres se terminent le 30 avril 2003. Détails chez votre concessionnaire Toyota participant.

Cominar précise le salaire de son PDG

DANS SA CIRCULAIRE de la direction, le Fonds de placement immobilier Cominar a erronément inscrit la valeur réalisée en 2002 par son président concernant ses options d'achat de parts. La valeur indiquée dans la circulaire est de 2 242 500 \$. Or, la valeur effectivement réalisée par le PDG, Jules Dallaire, est plutôt de 437 700 \$, nous a indiqué l'entreprise hier, après la publication d'un article à ce sujet.

Cominar a entrepris des démarches pour faire corriger l'erreur inscrite dans sa circulaire, déposée auprès des autorités en valeurs mobilières. Les divers documents publics des entreprises inscrites en Bourse sont disponibles sur le site Internet Sedar (www.sedar.com).

Plus précisément, Jules Dallaire a déboursé 1 804 800 \$, en octobre dernier, pour acquérir 195 000 parts émises par le trésor de l'entreprise, au prix prédéterminé par ses options. Sur le marché, ces parts avaient en octobre une valeur de 2 242 500 \$. La valeur réalisée est donc de 437 700 \$. Il s'agit d'un gain sur papier, puisque M. Dallaire n'a pas revendu les dites parts. Compte tenu du salaire de base de 140 006 \$, la rémunération globale de M. Dallaire a donc été de 577 706 \$ en 2002.

Depuis quelques années, les entreprises inscrites en Bourse doivent publier les salaires de leurs principaux dirigeants dans la circulaire de la direction. Elles doivent également faire état, entre autres, des options d'achat d'actions (ou de parts) octroyées à leurs dirigeants au cours de l'année financière, de même que des options d'achat exercées par ces dirigeants.

La circulaire de la direction contient notamment un tableau qui fait état du nombre d'options exercées par chacun des principaux dirigeants au cours de l'exercice et de la valeur totale réalisée. Cette valeur totale représente la différence entre le prix du marché et le prix d'exercice (qui avait été accordé au moment de l'octroi des options), multiplié par le nombre d'options exercées.

Future Beach prévoit ses premiers profits au prochain trimestre

LAURIER CLOUTIER

LA CORPORATION Future Beach, une PME fondée à Montréal en 1992, « envisage » de réaliser ses premiers véritables profits au cours du prochain trimestre.

Le manufacturier de produits de plage avec « la plus vaste gamme au monde » devrait en outre générer un bénéfice avant intérêts, impôts, immobilisations et amortissement (BAIIA) positif pour l'ensemble de l'année 2003, a souligné à *La Presse Affaires* Mark Diamond, vice-président et chef de la direction financière. En 2004, « des profits substantiels » devraient permettre d'abaisser la dette de façon importante, ajoute le vice-président qui tient à rester prudent et « conservateur » dans ses prévisions.

Cette PME persévère depuis 11 ans. Après avoir investi progressivement 10 millions de dollars dans des moules pour fabriquer ses produits en plastique, elle a attaqué véritablement le marché mondial seulement en 1999. La réalisation de profits deviendra pour Future Beach tout un événement et les détenteurs de ses actions, cotées à la Bourse CDNX de Vancouver, apprécieront sans doute. Pour des entrepreneurs avec du capital-risque, ça prend du temps pour réussir et c'est normal, ajoute le vice-président.

Déjà au troisième trimestre de l'an dernier, la compagnie a dépassé un peu le seuil de rentabilité, mais la conjoncture économique rend plus difficile la croissance de la compagnie. Cette année, Future Beach doit hausser de 50 %, à 5 millions, son chiffre d'affaires, qui passerait à 7,5 millions en 2004.

Un marché planétaire

Mark Diamond et le président, David Lekhtman, ont auparavant lancé d'autres entreprises et disposaient de fonds pour la croissance de Future Beach. Architecte, M. Lekhtman a notamment conçu le pavillon de l'ex-URSS pour l'Expo 67, à Montréal, et réalisé le design de produits de Bombardier et de Bionaire.

Future Beach a plus de 200 clients dans le monde, dans les Amériques, en Asie et en Australie, et croît déceler, dans le monde entier, une hausse d'intérêt pour ses kayaks, pédalos et quais flottants, destinés aux centres de villégiature, hôtels et camps d'été. M. Diamond refuse cependant de faire des promesses et M. Lekhtman souligne « la faiblesse de l'économie mondiale et l'instabilité au Moyen-Orient ».

La firme a réalisé une première émission d'actions en 2001. M. Diamond n'en prévoit pas une deuxième à court terme ni un placement privé de la part de financiers.

Future Beach a dévoilé hier ses résultats du second trimestre, clos le 31 mars dernier, qui « ne sont pas satisfaisants, mais constituent un bon début », selon Mark Diamond. Le chiffre d'affaires a augmenté de 40 %, à 1,5 million, et le BAIIA a atteint 114 599 \$, une amélioration de 220 000 \$. La perte nette a été réduite à 118 228 \$, une bonification de 136 000 \$.

Misant sur une société plus écologique, la PME fabrique aussi des motomarines munies d'un petit moteur électrique plus silencieux.



Photo ROBERT NADON, Archives La Presse ©

David Lekhtman, président de Future Beach, a notamment conçu le pavillon de l'ex-URSS pour l'Expo 67, à Montréal, et réalisé le design de produits de Bombardier et de Bionaire.

La réduction des fonds de télé ne devrait pas affecter Astral

ALLAN SWIFT
Presse Canadienne

LE PRÉSIDENT d'Astral Média, André Bureau, déplore les coupes imposées par le ministère fédéral des Finances au Fonds canadien de télévision mais estime que ce geste n'aura pas de conséquences pour l'entreprise qu'il dirige.

« Nous sommes très déçus pour l'industrie parce que les producteurs indépendants ont besoin de cet argent », a déclaré hier l'homme d'affaires en conférence téléphonique avec les médias et les analystes. « Mais cela n'aura pas de con-

séquences majeures sur notre bénéfice ou notre programmation. »

« Dans notre plan d'affaires, nous ne tenons jamais pour acquis que les émissions que nous souhaitons acquérir seront acceptées par le fonds. Nous nous gardons toujours une marge de manoeuvre », a-t-il ajouté.

Au cours du dernier exercice, Astral a investi près de 90 millions de dollars pour acheter du contenu canadien destiné à ses chaînes de télé — dont Canal Famille et Télétoon — ainsi qu'à ses 24 stations de radio au Québec et dans les Mariti-

mes. En plus de ces médias, Astral possède aussi plus de 3500 panneaux d'affichage extérieurs.

Pour son deuxième trimestre de 2003, clos le 28 février dernier, l'entreprise de Montréal a déclaré un bénéfice net de 13,8 millions, ou 25 cents par action, en hausse de 42 % par rapport aux 9,8 millions, ou 20 cents par action, réalisés au cours de la période correspondante l'an dernier.

Les revenus d'Astral ont pour leur part augmenté de 21 % pour s'établir à 113,1 millions, grâce à l'apport des stations acquises de Télémedia le 3 septembre dernier.

Depuis le début de l'exercice 2003, les profits nets d'Astral totalisent 30 millions, ou 56 cents par action, comparativement à 19,5 millions, ou 40 cents par action, l'an dernier. Cette somme inclut toutefois un gain non récurrent après impôts de 13 millions.

Astral est en excellente posture pour atteindre ses cibles financières, a insisté hier le chef de la direction, Ian Greenberg. En décembre, la société disait espérer une croissance de plus de 20 % de ses revenus.

L'action ordinaire de l'entreprise est demeurée inchangée à 23,28 \$, hier, à la Bourse de Toronto.

« ... la A4 est devenue l'une des meilleures berlines

du monde. Rien de moins. » Philippe Laguë, *Annuel de l'automobile 2003*



3130260

A4 1.8T

Seule la performance dicte sa conduite.

Jugez-en par vous-même. Venez l'essayer.

Moteur turbocompressé de 1,8 litre et 170 ch • Boîte de vitesses à variation continue multitrronic^{MC}, pour une puissance plus souple et efficace • Suspension avant à quatre bras issue de la course • Technologie moteur à cinq soupapes, pour une plus grande efficacité et un meilleur rendement • Programme de stabilisation électronique, pour une manœuvrabilité exceptionnelle

Taux de financement annuel de 1,9%* offert à l'achat de tout nouveau modèle 2003.

LOCATION
DE399\$
PAR MOIS*

AUTOMOBILES LAUZON
2435, boulevard Chomedey
Laval (QC)
(450) 688-1120
www.lauzon.qc.ca

AUTO STRASSE INC.
5905, autoroute Transcanadienne
Saint-Laurent (QC)
(514) 748-6961
www.autostrasse.com

LES AUTOMOBILES POPULAR
5441, rue Saint-Hubert
Montréal (QC)
(514) 274-5471
www.popular.qc.ca

LES AUTOMOBILES NIQUET
1905, boulevard Sir Wilfrid Laurier
Saint-Bruno (QC)
(450) 653-1553
www.niquet.com

PARK AVENUE AUDI
8755, boulevard Taschereau
Brossard (QC)
(450) 445-4811
www.parkavenueaudi.com

31302464
AVANTAGE AUDI :
SERVICES D'ENTRETIEN
PÉRIODIQUE SANS FRAIS
PENDANT
4 ANS
OU 80 000 KM

Financement au taux annuel de 1,9 % offert aux acheteurs admissibles par Audi Finance pour un contrat de 24 mois sur tous les véhicules d'année-modèle 2003 livrés à partir des stocks du concessionnaire. Exemple de financement : Un montant de 20 000 \$ au taux d'intérêt annuel de 1,9 % correspond à un versement mensuel de 850 \$ pendant 24 mois. Coût d'emprunt de 397 \$, pour une obligation totale de 20 397 \$. Les mensualités et le coût d'emprunt varieront en fonction de la durée, du montant emprunté et de l'acompte ou de l'échange. Livraison avant le 6 mai 2003. Demandez les détails à votre concessionnaire. *Taux de location fermé offert par Audi Finance chez les concessionnaires participants. Location de 36 mois au taux annuel de 5,4 %, avec acompte de 5 478 \$ ou échange équivalent, dépôt de garantie remboursable de 450 \$, première mensualité de 399 \$ et frais de transport de 555 \$. Obligation totale découlant du bail : 14 364 \$. Montant dû au début du bail : 6 882 \$. Montant calculé en fonction du PDSF de la Audi A4 1.8T berline 2003 de 34 155 \$, incluant la boîte de vitesses multitrronic. Autres options en sus. Immatriculation, taxes, inspection de prélivraison, assurances et frais administratifs (y compris les frais d'inscription, jusqu'à 46 \$, au Registre des droits personnels et réels mobiliers) en sus. Livraison avant le 6 mai 2003. Frais de 0,20 \$/km pour le kilométrage supérieur à 20 000 km par an assumés par le locataire. Contribution du concessionnaire requise pouvant modifier la transaction finale négociée. Demandez les détails au concessionnaire. « Audi », « A4 » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG. « multitrronic » est une marque de commerce de AUDI AG. « Suivre, jamais. » est une marque de commerce de Audi of America, Inc. « Advantage Audi » est une marque de service de Audi of America, Inc. © Audi Canada 2003. Pour en savoir plus sur Audi, composez le 1 800 367-AUDI ou visitez-nous à l'adresse audi.canada.ca

STRATÉGIE MARKETING

Sale temps pour les publicitaires

La pub et ceux qui la créent sont attaqués de toutes parts



FRANÇOIS PERREULT
collaboration spéciale

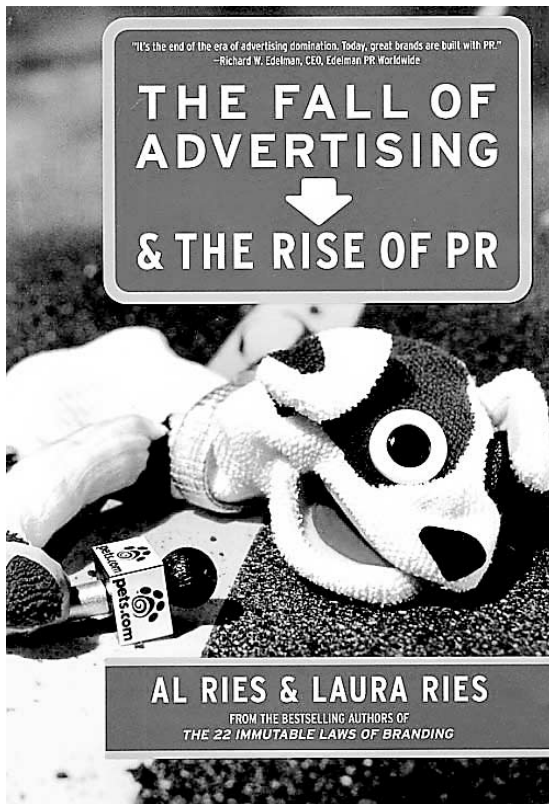
Plus facile d'être un publicitaire ces temps-ci. Les attaques ne proviennent plus seulement de groupuscules, comme Clan Destin qui, depuis quelques mois, barbouille les panneaux, qu'il juge « immondes, abondants et polluant la pensée de la poésie de la vie ». Les critiques les plus cinglantes viennent maintenant de communicateurs et de... publicitaires.

Ainsi, à la fin de 2002, Al et Laura Ries, consultants en stratégies (qui seront à l'UQAM le mois prochain dans le cadre d'un colloque sur les relations publiques), publiaient *The Fall of Advertising & the Rise of PR*. Leur leitmotiv : la pub s'avère moins efficace que les relations publiques pour « vendre » une marque aux consommateurs. Al Ries, idéateur du principe du positionnement stratégique, estime en effet que la pub est le maillon faible du marketing et qu'elle ne survit que pour ses valeurs artistiques. Il estime les relations publiques plus crédibles pour imposer, relancer ou étendre une marque.

« Pensez aux Segway, The Body Shop, Viagra, Harry Potter et Amazon.com, qui ont atteint des taux de notoriété remarquables sans ou avec très peu de publicité », écrit-il. Il leur oppose moult entreprises .com (Pets.com, eToys.com, etc.) disparues malgré des dépenses considérables en pub. « La publicité ne vise pas à vendre un produit, mais plutôt à valoriser la pub elle-même », tranche-t-il.

« Au lieu de se concentrer sur les clients de leurs annonceurs, les agences de publicité sont tombées amoureuses d'elles-mêmes », estime de son côté Sergio Zyman, fondateur du Zyman Marketing Group et auteur du récent *The End of Advertising as We Know it*, suite logique à son précédent, *The End of Marketing as We Know It*.

« Plutôt que d'aider leurs annonceurs à accroître leurs ventes, les agences se sont cachées derrière leur créativité, se drapant dans le mystère et s'ingéniant à proposer des pubs qui finissaient par être davantage des oeuvres d'art que des actes de communication. »



Trois ouvrages parus récemment s'en prennent à la pub actuelle et aux publicitaires.

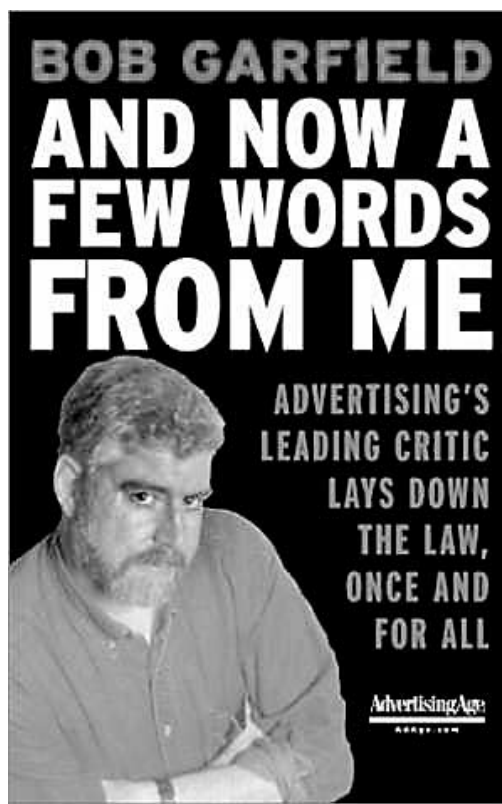
L'ex-directeur du marketing de Coca-Cola au moment de l'échec retentissant du « Nouveau Coke » ne cache d'ailleurs pas son mépris pour les créatifs qui perdent de vue leur mission première.

« La publicité n'est pas une forme d'art. Le succès vient de l'application d'un processus scientifique et rigoureux (...). »

Un critère : la rentabilité

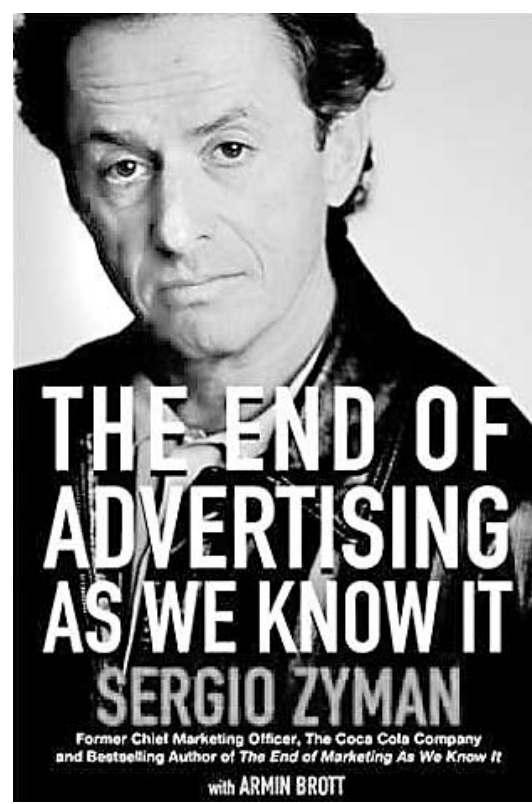
Cette prétendue autovalorisation des publicitaires est aussi au centre du discours du journaliste américain Bob Garfield. Ce critique du journal *Advertising Age* était à Montréal la semaine dernière, à l'invitation des Éditions Info Presse, pour présenter une conférence au titre sans équivoque : *Avertrocityes : The Worst Commercials Ever Made And Why*.

Selon lui, trop de concepteurs font passer leurs propres intérêts avant ceux des annonceurs. « Dans chaque agence se cache un peintre, un humoriste ou un cinéaste raté parmi l'équipe de créatifs. Ces gens se disent constamment : pourquoi parlerais-je du bénéfice/produit de mon client quand je peux utiliser son budget de 500 000 \$ et montrer que je suis un artiste ? »



Bob Garfield s'en prend également aux entreprises qui utilisent l'irrévérence pour parvenir à leurs fins. « Calvin Klein a longtemps recouru à des exécutions publicitaires s'apparentant presque à de la pornographie infantile. C'était de la manipulation. On provoquait le plus de gens possible afin d'atteindre un groupe restreint d'acheteurs. Volontairement, Calvin Klein a choqué l'opinion publique afin de faire sonner la caisse. Et il n'est pas le seul à agir ainsi. Plutôt que de recourir à une communication ciblée, certains mitraillent tout le monde en espérant toucher quelques personnes. »

L'ancien chroniqueur du *USA Today*, qui a lancé récemment l'ouvrage pamphlétaire *And Now a Few Words From Me*, estime que même les publicitaires les mieux intentionnés causent souvent bien des dégâts. « Ces dernières années, des entreprises comme McDonald's et Wal-Mart ont réussi à intégrer des handicaps dans leurs campagnes sans avoir l'air de récupérer ces gens à des fins commerciales. À l'opposé, des annonceurs ont malhabilement recouru à des thèmes délicats dans des messages de mauvais goût. Par exemple, une pub du détergent Stain Stick montrait une enfant infirme aux vêtements tachés, et



disait que le produit permettait de se concentrer sur les réels défis de la vie. Dans le même registre, la chaîne d'optométrie For Eyes prétendait que la mendicité était devenue tellement courante qu'on ne voyait plus les clochards. La marque a voulu s'attirer de la sympathie à bon marché plutôt que de vanter ses mérites. »

Pour Sergio Zyman, la relation actuelle entre publicitaires et annonceurs s'apparente au scénario du conte *Les Habits de l'empereur*. « Les agences prennent des rémunérations élevées et dès que quiconque remet en question ce qu'ils font, ces créateurs se sentent offensés et, comme les tailleurs de l'empereur, disent que la publicité est un art que seuls les artistes sont en mesure d'apprécier. »

Selon lui, un seul critère devrait définir l'efficacité de la pub : ce qu'elle rapporte. « Les entreprises ne peuvent se permettre de conserver des actifs dormants qui ne génèrent aucun retour. Pourquoi n'en serait-il pas de même lorsqu'il s'agit de la pub ? Les créateurs ne doivent être récompensés que lorsqu'ils présentent quelque chose de créatif qui incite les gens à acheter plus de choses, plus souvent et pour plus d'argent. »

Enfouies à l'intérieur de toute l'information commerciale se cachent les réponses que vous recherchez.

**VENEZ À UN EXCITANT ÉVÉNEMENT
IBM POUR DES ENTREPRISES EN
PLEINE CROISSANCE À MONTRÉAL**

Le 30 avril 2003
Montréal, Québec

Un forum présenté à Montréal, réservé aux entreprises en pleine croissance. Faites l'expérience du pouvoir de l'information sur demande durant le Forum sur la gestion de l'information IBM, présenté par IBM et nos partenaires d'affaires locaux. Vous découvrirez comment trouver les aperçus importants cachés à l'intérieur des volumes d'information de votre entreprise et vous pourrez ainsi devenir plus flexible, plus centré et plus efficace. La participation est limitée, donc inscrivez-vous maintenant pour ne pas manquer ce forum exclusif.

Inscrivez-vous aujourd'hui ou obtenez plus d'information en visitant **ibm.com/db2/infomanagement** ou en appelant le **1 800 426-7777** et en mentionnant le code **103BB002**.

Veuillez noter : Ce forum se déroulera en anglais.


J D E D W A R D S


IBM

© 2003 Société IBM.
Les logo d'IBM et du e-business sont des marques déposées.
Tous droits réservés. Tous les autres produits sont des marques de commerce ou des marques déposées de leurs sociétés respectives.

Sears Canada réorganisera ses magasins afin de faire croître ses ventes

Presse Canadienne

TORONTO – Sears Canada a l'intention de réorganiser d'ici la fin de l'année cinq de ses établissements – dont ceux de Joliette et de Saint-Jérôme – afin d'attirer de nouveaux clients et de freiner le déclin de ses ventes, a annoncé hier le chef de la direction de l'entreprise, Mark Cohen, à l'occasion de l'assemblée annuelle des actionnaires.

La semaine dernière, la chaîne de grands magasins de Toronto a rapporté une diminution de 8,7 % de ses revenus et de 14,1 % de ses ventes de magasins comparables au premier trimestre.

« Quand nous visitons nos établissements, nous voyons toujours des preuves de la qualité de notre service à la clientèle, a souligné M. Cohen. Mais nous voyons aussi l'insatisfaction des clients en ce qui a trait à l'état, à la présentation et à l'organisation de nos magasins. Les clients nous aiment sincèrement, mais ils nous en demandent plus. »

Afin de répondre aux attentes des consommateurs, les magasins redessinés seront dotés d'une allée large, qui fera tout le tour des rayons et délimitera des îlots thématiques — les jouets et les vête-



Mark Cohen

ments pour enfants, ou les vêtements pour hommes et l'électronique, par exemple.

« Les caisses enregistreuses seront installées au centre du magasin et il sera plus facile de trouver son chemin entre les rayons, a expliqué le porte-parole, Vincent Power. Si on facilite la vie de nos clients, nous croyons que cela augmentera nos ventes », a-t-il ajouté.

La réorganisation de l'espace permettra de plus à Sears Canada

de mettre en évidence ses marques maison ou ses produits exclusifs. Les 42 établissements de la chaîne seront réorganisés d'ici 2010, a précisé M. Power. Et tous les nouveaux magasins seront conçus en fonction du nouveau plan.

Sears entend aussi relancer d'ici 18 mois ses boutiques de meubles et d'appareils ménagers. Dans les grands centres, ces magasins pourront même offrir des services de décoration intérieure.

Cité
NISSAN

(514) **739-3175**
citenissan.com

Le grand ménage,
ça commence
dans le garage!

Louez une **SENTRA XE**
pour aussi peu que
219\$* /mois

Louez une **ALTIMA 2.5s**
pour aussi peu que
319\$* /mois

Louez une **MAXIMA GXE**
pour aussi peu que
399\$* /mois

Venez essayer la nouvelle
Maxima 2004
DÈS AUJOURD'HUI !

Partenaire du Groupe Cité
Super Centre Nissan Montréal depuis 20 ans
3500 Jean-Talon ouest
(Juste à l'est de Côte-des-Neiges)

*Détails disponibles chez le concessionnaire. Sur approbation de crédit.
Sentra modèle XE 2003 (CALG53BK00), Altima modèle 2.5S 2003 (TARG73AE00),
Maxima modèle GXE 2003 (U4RG73AA00). Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement.

Solutions Réseau

FIABILITÉ

EXPERTISE

Ne laissez pas la gestion de votre réseau au hasard.

À l'avant-garde des communications depuis plus de 120 ans, 25 millions de branchements, plus de 4 000 professionnels dédiés aux besoins des entreprises: Bell s'y connaît en réseaux. Nous avons l'expertise pour gérer votre réseau, assurer sa sécurité, y faire converger voix et données, et prendre en charge vos applications. Le tout fonctionne de façon intégrée et vous profitez d'une technologie constamment mise à jour. Vous réduisez ainsi vos dépenses d'investissement et d'exploitation. Ne laissez pas la gestion de votre réseau au hasard: confiez-la aux experts du premier réseau au pays.

Appelez votre représentant ou visitez le

www.entreprise.bell.ca/1

Archibald Candy envisage de vendre le chocolatier Laura Secord

Presse Canadienne

TORONTO – Le chocolatier Laura Secord pourrait être vendu, a fait savoir hier sa société mère, Archibald Candy Corporation.

Entreprise américaine dont le siège social est situé à Chicago, en Illinois, Archibald Candy a annoncé qu'elle explorait diverses possibilités stratégiques, notamment la cession éventuelle de la maison bien connue pour ses chocolats et ses glaces.

Archibald Candy a indiqué avoir retenu les services de Paragon Capital Partners LLC afin d'étudier les différentes perspectives stratégiques, dont la vente possible de Laura Secord.

Les revenus de 78,5 millions de dollars réalisés au cours de l'exercice financier 2002 par Laura Secord incitent sa direction à penser que l'entreprise pourra accroître son rendement financier et sa position sur le marché en tirant parti d'une série de stratégies de mise en

marché et d'exploitation novatrices.

« L'équipe de direction de Laura Secord continuera de déployer des stratégies pour assurer la croissance de l'entreprise à mesure que le dossier progresse. Nous sommes engagés vis-à-vis de cette excellente marque et sommes enchantés des possibilités qui s'offrent à l'entreprise », a déclaré par voie de communiqué Tim Weichel, récemment nommé vice-président à la direction de Laura Secord.

Le chocolatier croit en outre que sa vente potentielle profitera tant à Archibald qu'à Laura Secord — cette vente aiderait également Archibald à se concentrer sur les ventes de ses marques Fannie May et Fanny Farmer.

Fondée en 1913 et vendue à Archibald par Nestlé Canada en 1999, Laura Secord a acquis une solide réputation au sein de l'industrie canadienne de la confiserie. L'entreprise exploite un total de 174 boutiques, distribue ses produits dans plus de 2000 commerces de détail de tierce partie au Canada et compte 1600 employés au pays.

Les avoirs étrangers en titres canadiens en hausse

Presse Canadienne

LES AVOIRS étrangers en titres canadiens ont augmenté en février, pour la première fois en trois mois, conséquence surtout d'importants achats étrangers d'obligations fédérales canadiennes en circulation. C'est ce que rapporte Statistique Canada.

Par contraste, les investisseurs canadiens se sont défaits d'un peu de leurs actions étrangères, en raison de la faible demande de la part des fonds communs de

placement et des autres investisseurs institutionnels.

En février, les investisseurs étrangers ont accru de 5 milliards de dollars leurs avoirs en obligations canadiennes, annulant une bonne partie du désinvestissement de 6,1 milliards des deux mois précédents.

Le principal facteur à l'origine de cette hausse a été les 5,4 milliards d'achats étrangers d'émissions fédérales existantes, soit un montant du même ordre que celui d'octobre 2002. Les émissions achetées avaient une vaste gamme d'échéances allant de deux ans à 11 ans.

Les ventes en gros baissent finalement

Presse Canadienne

LES VENTES en gros ont connu une légère baisse de 0,2 %, en février, pour atteindre 36,8 milliards de dollars en biens et en services.

Statistique Canada précise que ce recul met fin à huit mois consécutifs de croissance.

Les baisses les plus importantes ont été observées au Québec et en Colombie-Britannique, où les ventes en gros ont diminué de 2,5 %.

Ce sont principalement les secteurs étroitement liés au commerce de détail qui ont été touchés. Malgré la diminution de février, les ventes en gros ont connu, depuis novembre 2001, une croissance relativement forte qui a fait suite à une performance plutôt terne du printemps 2000 à octobre 2001.

Les secteurs qui ont le plus contribué à la baisse pour ce qui est de la valeur sont les boissons, les médicaments et le tabac, le secteur des vêtements et des articles de merce-

rie et celui des métaux, des articles de quincaillerie, du matériel et de fournitures de plomberie et de chauffage. La diminution des ventes de ces secteurs a été contrebalancée en partie par des hausses dans les secteurs des ordinateurs, des logiciels et d'autres équipements électroniques et dans les produits divers.

À l'exception des ventes de produits alimentaires, qui sont demeurées pratiquement stables, tous les secteurs de biens non durables ont connu une diminution marquée.

En février, le ratio des stocks aux ventes est passé à 1,24, en légère hausse comparativement à 1,23 en janvier, ce taux demeurant le plus faible jamais enregistré chez les grossistes.

Les stocks ont augmenté de 0,3 %, principalement en raison des hausses enregistrées dans le secteur des boissons, des médicaments et du tabac ainsi que dans celui des produits divers.

Magasins Hart: Gérard A. Limoges nommé au conseil

La Presse

MAGASINS Hart vient de nommer Gérard Limoges, C.M., FCA, à son conseil d'administration.

M. Limoges a commencé sa carrière chez Ernst & Young en 1962 et est devenu associé en 1971. En 1979, il est devenu associé directeur du bureau de Montréal et président pour le Québec en 1984. En 1992, il a été nommé vice-président

de Ernst & Young Canada, un poste qu'il a occupé jusqu'à sa retraite en 1999.

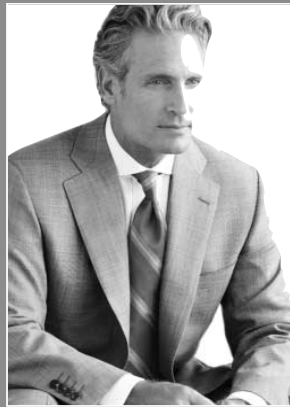
M. Limoges est présentement président du conseil d'administration de Galileo Genomics et membre des conseils d'administration de Hartco, Fiducie Desjardins, 3-Soft, Fonds de placement immobilier Alexis Nihon et Bank of New York Trust Company of Canada.

NOTRE ANNIVERSAIRE

Merci de nous avoir permis d'atteindre ce jalon historique.

Chez Samuelsohn, nous avons l'exigence de la qualité dans le sang. Voilà comment nous avons réussi à vous satisfaire, client après client, de génération en génération.

Nous ne regardons jamais à la dépense et ne le ferons jamais. Nos créations affichent les plus splendides étoffes des grandes filatures britanniques et italiennes. L'attention traditionnelle au détail est notre marque distinctive, aujourd'hui comme hier.



Notre objectif demeure le même qu'en 1923: offrir à nos clients des vêtements de style impeccable, taillés avec grand soin, éminemment confortables.

Qualité et intégrité – la marque Samuelsohn.

Nos vêtements sur mesure et prêt-à-porter sont uniquement offerts dans les meilleurs établissements.

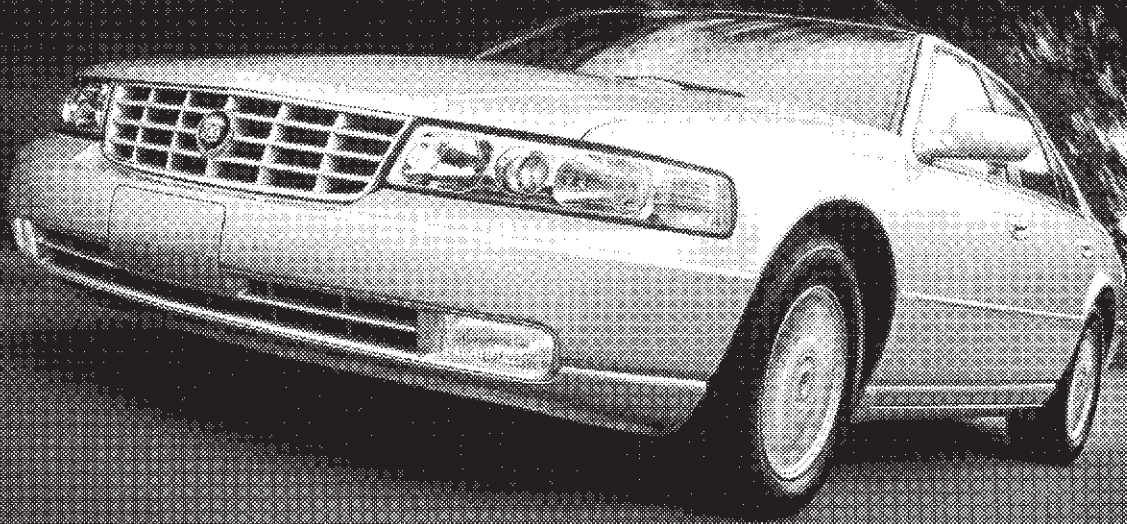


Disponible chez: Harry Rosen • Chas Johnston & Son
Mercerie Le Lavallois • Henry Marks • Marion Wilkie

3135677A

Prix rationnel, conduite émotionnelle.

Avec son V8 Northstar de 4,6 litres développant 275 HP, son système antipatinage électronique toutes vitesses et sa direction avec système Magnasteer, la Cadillac Seville domine la route à tous points de vue. Tout cela à un prix qui correspond pleinement à vos aspirations.



698\$/mois*

Location de 48 mois
(Transport et préparation inclus)

CADILLAC SEVILLE SLS

- Système de suspension StabiliTrak perfectionné
- Roues en aluminium chromé
- Sonar de recul (système de détection d'obstacles à l'arrière du véhicule)
- Privilèges aux propriétaires Cadillac:
 - Programme d'entretien prescrit sans frais, 4 ans/80 000 km*
 - Garantie 4 ans/80 000 km*
 - Dépannage routier
 - Transport de dépannage

Vos concessionnaires



du Québec



Système de communication OnStar avec abonnement d'un an au plan Orientation et dépannage.

L'Association des concessionnaires Cadillac du Québec suggère aux consommateurs de lire ce qui suit. Offres d'une durée limitée, réservées aux particuliers, s'appliquant au modèle neuf en stock suivant : Cadillac Seville SLS 2003 (6KS69/R7B). Photo à titre indicatif seulement. Sûreté à l'approbation du crédit GMAC. Frais reliés à l'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers, frais d'administration et droits en sus. *À la location, paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois avec un versement initial ou échange équivalent (\$ 0,00 \$). Transport et préparation inclus. Immatriculation, assurance et taxes en sus. Premier versement mensuel et dépôt de sécurité de 825 \$ requis à la livraison. Frais de 12 ¢ du km après 80 000 km. *Premier terme atteint. Le concessionnaire peut fixer son propre prix. Un échange entre concessionnaires peut être requis. Renseignez-vous chez votre concessionnaire participant, à gmcanada.com ou au 1 800 463-7483.

3131341

Les Grands pour les petits



FONDATION
DE L'HÔPITAL
SAINTE-JUSTINE

Pour l'amour des enfants

Avant d'être les hommes
et femmes qu'ils sont
devenus, ils ont été des
enfants. Aujourd'hui, ils
souhaitent offrir à une
nouvelle génération de
petits Québécois la chance
de *Grandir en santé*.



CÉLINE DION
Marraine de
la campagne
«Grandir en santé»



RENÉ ANGÉLIL
Parrain de
la campagne
«Grandir en santé»



CLAUDE BRIËN COUTU
Coprésidente
de la campagne
«Grandir en santé»



CARROLL L'ITALIEN
Vice-président principal
Bombardier Inc.



L. JACQUES MÉNARD, O. C.
Coprésident
de la campagne
«Grandir en santé»



FRANCE-ÉLAINE DURANCEAU
Conseillère principale en fiscalité
Groupe Transcontinental G.T.C. Ltée
Les jeunes pour Sainte-Justine



ANDRÉ MARCHETERRE
Président
Merck Frosst
Canada & Cie



GAIL ROSE KEFALAS



ALBAN D'AMOURS
Président et chef
de la direction
Mouvement des
caisses Desjardins



GUY MARIER
Président
Bell Québec



DRE JOSÉE DUBOIS
Présidente du Conseil des
médecins, dentistes et
pharmaciens
Hôpital Sainte-Justine



DR FRANCESCO BELLINI, O.C.
Président du conseil
Picchio International inc.



CARLOS FERREIRA
Propriétaire
Ferreira Café Trattoria
Opération Enfant Soleil



YVON CHAREST
Président et chef
de la direction
Industrielle Alliance, Assurance
et services financiers



JOEY SAPUTO
Président
Jolina Capital Inc.



GUY CLOUTIER
Président
Guy Cloutier
Communications



DR JEAN TURGEON
Président de la Campagne Famille
Hôpital Sainte-Justine



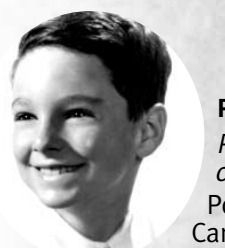
PIERRE MICHAUD, C.M.
Président du conseil
Provigo inc.



MARCEL DUTIL, C.M.
Président et chef de la direction
Le Groupe Canam Manac Inc.



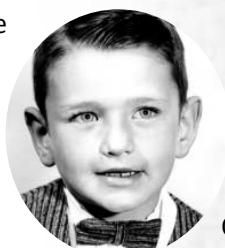
RÉAL RAYMOND
Président et chef
de la direction
Banque Nationale
du Canada



PAUL DESMARAIS, JR
Président du conseil et
co-chef de la direction
Power Corporation du
Canada



ALAIN BOUCHARD
Président du conseil et
chef de la direction
Alimentation
Couche-Tard inc.



NORMAND LEGAULT
Président et chef de la direction
GPF1 Inc.



STEPHEN R. BRONFMAN
Président
Claridge SRB Investments



SYLVIE FONTAINE
Directrice
Fonds Achbée Inc.



PIERRE BOIVIN
Président
Club de hockey Canadien inc.



SYLVAIN BOULÉ
Président et chef de la direction
Montrusco Bolton

D'autres grands...

DOMINIC D'ALESSANDRO
Président et chef de la direction
Financière Manuvie

JACQUES LAMARRE
Président et chef de la direction
Groupe SNC-Lavalin inc.

PAUL TELLIER, C.C.
Président et chef de la direction
Bombardier Inc.

GERRY WEINSTEIN
Directeur général
Conseillers en gestion Nirvana Ltée
Fondation de la recherche sur les
maladies infantiles

Le projet *Grandir en santé*

Afin de continuer à offrir aux enfants et aux futures mamans du Québec les meilleurs soins du monde, l'Hôpital Sainte-Justine s'est doté d'un plan maître de développement, *Grandir en santé*, qui implique une amélioration majeure de ses infrastructures physiques et de ses équipements. Pour le mettre en œuvre, le cabinet de la campagne majeure de développement de la Fondation de l'Hôpital Sainte-Justine s'est engagé à amasser la somme de 100 millions de dollars.

Merci aux amis de Sainte-Justine qui ont assumé les coûts de cette annonce.

POUR FAIRE UN DON (514) 345-4710 OU 1 888 235-3667

Cris et Abitibiens ont tissé des liens étroits

CAMILLE BEAULIEU
collaboration spéciale

VAL-D'OR — « Le Nord, c'est l'avenir de l'Abitibi ! » Fernand Trahan, maire de Val-d'Or, lance ce cri de foi au moment où sa munici-

palité et divers organismes socio-économiques cris et blancs rodent, ces jours-ci, leur nouveau Secrétariat aux alliances économiques Nation crie/Abitibi-Témiscamingue. L'objectif est de maximiser les milliards de dollars des retombées de la deuxième Baie-James.

Les commerçants de Val-d'Or se félicitent depuis belle lurette de la proximité des communautés cris. « La municipalité, constate le maire Trahan, enregistre 1 milliard de dollars par année de ventes au détail, parmi lesquelles 75 % de la consommation des 14 000 Cris de

la Baie-James. » Sans compter les services de professionnels, ingénieurs, architectes, médecins, avocats, etc. offerts aux autochtones aussi bien à Val-d'Or que sur le territoire.

C'est que, en matière de consommation, soins de santé, déplacements, formalités administratives, et sièges sociaux, depuis toujours, Val-d'Or fait office de métropole officieuse de la nation crie. Certains évaluent ces retombées à 50 millions par année.

Fernand Trahan connaît bien les Cris. Il a déjà visité les neuf communautés cris en motoneige. Il est aussi le seul Québécois à posséder la double citoyenneté honorifique crie et inuite. Pour lui, les trois villages immédiatement au nord de Val-d'Or, Waswanipi, Oujé-Bougoumou et Mistisini, sont de proches voisins.

Son homologue Jean-Claude Beauchemin, de Rouyn-Noranda, est moins familier avec les autochtones, quoique sa municipalité abrite maints services communs : Sûreté du Québec, université, cégep et plusieurs ministères. On y trouve aussi un distributeur alimentaire, A. de la Chevrotière, dont une part du chiffre d'affaires annuel de 240 millions dépend de l'approvisionnement de 40 magasins disséminés dans les Territoires du Nord-Ouest, la Baie-James et la baie d'Hudson.

À la lumière de la paix des Braves toutefois, MM. Beauchemin et Trahan voient plus loin et plus large : « Plus de 1 milliard de dollars de contrats sont réservés au Cris, constate le premier, qui engrangeront de surcroît 5 ou 6 milliards de retombées diverses au cours des 60 prochaines années. Le Secrétariat aux alliances économiques va favoriser la mise sur pied d'associations d'entreprises autochtones et blanches pour maximiser les retombées des travaux à la Baie-James. » C'est pourquoi le gratin des gens d'affaires a assisté hier au discours de Albert Diamond, dirigeant d'Air Creebec et président du Secrétariat aux alliances économiques, qui sera prononcé aujourd'hui à Rouyn-Noranda.

« La première initiative à la suite de la création du secrétariat, estime le maire Beauchemin, sera vraisemblablement la mise sur pied d'une mission économique des Témiscabitibiens dans le Nord-du-Québec pour mieux faire connaissance. » « Nous sommes le partenaire privilégié du Nord, le Lac-Saint-Jean n'y est même pas ! » lance le maire de Val-d'Or. « Les liens économiques vont gommer les différences ethniques. On est 2 % de la population provinciale, on n'a pas les

moyens de boudier des alliés naturels. D'ailleurs, jamais, dans l'histoire de l'Amérique du Nord, une région ne s'est ainsi associée avec une nation, nous sommes des pionniers, des précurseurs ! Depuis une trentaine d'années on faisait des souhaits, maintenant on passe aux actes. »

Le difficile décollage de la nation crie

Les Cris de la Baie-James ont récemment marqué des points dans la maîtrise de leur devenir économique.

L'inauguration de la mine Troilus en octobre 1994 par Inmet Mining Corporation a permis la signature d'une première entente, réservant 25 % des emplois aux Cris, et qui servira d'échelon à toutes les nouvelles exploitations minières sur le territoire.

De plus, des centaines de jeunes Cris ont reçu des cours de formation professionnelle, en exploration minière par exemple, de sorte que la communauté contrôle maintenant quelques compagnies de services et d'exploration.

Prototype des associations souhaitées par le Secrétariat aux alliances économiques, l'union il y a deux ans de Construction Promec, de Rouyn-Noranda, avec Cris Construction ltée, de Val-d'Or, permet au tandem de convoiter avec de raisonnables chances de succès les contrats générés par les prochains projets à la Baie-James.

Promec a effectué plus de 1000 projets industriels dans une dizaine de pays depuis sa création en 1987. Fondée il y a 25 ans, Cris Construction a mené à bien de gros contrats, dont l'un de 75 millions pour une route de gravier de 214 kilomètres au nord de Chibougamau. Les deux entreprises tentent de combiner forces et savoir-faire. La première PME se spécialise en travaux électriques, de tuyauterie et mécaniques. La seconde érige des structures de béton, des tunnels et construit des routes. Et toutes deux maintenant attendent le feu vert du Grand Manitou de l'hydroélectricité.

Une région tricéphale

Le Nord-du-Québec (Baie-James et Nunavik) compte curieusement trois conseils régionaux de développement (CRD), un pour les 25 000 Jamésiens (blancs), un pour les 14 000 Cris et un pour les 10 000 Inuits, ce qui ne simplifie rien.

Le ministre du Revenu et responsable de Développement Économique Canada, Martin Cauchon, a dévoilé en 2001 une nouvelle stratégie fédérale de développement, y allouant une enveloppe de 5 millions pour les quatre premières années.

La région ne compte encore qu'une vingtaine d'entreprises réparties également entre les moyennes et faibles technologies dans les secteurs du caoutchouc et plastiques, alimentation, bois, papier et imprimerie. L'ensemble représente un peu plus de 2000 emplois.

En 1999, le revenu personnel par habitant s'y établissait à 15 500 \$ comparativement à une moyenne provinciale de 18 900 \$. Première des régions sur le plan de la superficie (840 178 kilomètres carrés) le Nord-du-Québec reste loin derrière les 16 autres régions au chapitre de la population, 0,5 % du Québec.



Manon Durivage a un petit faible pour les chiffres...

Et elle n'est pas la seule. En effet, près de 300 professionnels partagent cette passion au sein de notre cabinet d'experts-comptables montréalais fort de 76 années d'expérience. Nous additionnons les données, soustrayons les problèmes, multiplions les solutions et divisons tout ce savoir-faire pour satisfaire les besoins de nos clients.

Les chiffres, c'est plus que notre quotidien, c'est notre passion.



RICHTER

(514) 934-3400 • www.richter.ca

CERTIFICATION | FISCALITÉ | FINANCEMENT D'ENTREPRISES | CONSULTATION EN GESTION |

3123497A

VOLVO
pour la vie

ENFIN UN DÉPÔT DE GARANTIE QUI VOUS GARANTIT VRAIMENT QUELQUE CHOSE.



S60 2.4 - CARACTÉRISTIQUES DE SÉRIE

BOÎTE DE VITESSE MANUELLE À 5 RAPPORTS • RÉGULATEUR DE STABILITÉ ET DE TRACTION • ROUES EN ALLIAGE • MOTEUR DE 168 CH • RIDEAUX GONFLABLES LATÉRAUX • SIÈGES AVEC SYSTÈME DE PROTECTION ANTICONTRECOUP • SIÈGES CHAUFFANTS À DEUX RÉGLAGES • DÉVERROUILLAGE DES PORTES TÉLÉCOMMANDE • CHAÎNE STÉRÉO HAUT DE GAMME AVEC LECTEUR CD ENCASTRÉ



S80 2.9 SR - CARACTÉRISTIQUES DE SÉRIE

BOÎTE DE VITESSES AUTOMATIQUE À 5 RAPPORTS • CHAÎNE STÉRÉO HAUT DE GAMME AVEC LECTEUR CD ENCASTRÉ • ROUES EN ALLIAGE • MOTEUR DE 194 CH • DÉVERROUILLAGE DES PORTES TÉLÉCOMMANDE • RIDEAUX GONFLABLES LATÉRAUX • SIÈGES AVEC SYSTÈME DE PROTECTION ANTICONTRECOUP • TOIT OUVRANT TÉLÉCOMMANDE • SELLERIE EN CUIR • RÉGULATEUR DE STABILITÉ ET DE TRACTION • GARNITURES EN BOIS

ÉCONOMISEZ GROS. LORSQUE VOUS AUGMENTEZ VOTRE DÉPÔT DE GARANTIE REMBOURSABLE, VOUS POUVEZ RÉDUIRE LE TAUX DE VOTRE BAIL EN PROFITANT DES DÉPÔTS DE SÉCURITÉ MULTIPLES DE VOLVO. RÉDUISEZ VOTRE TAUX JUSQU'À 2,5 % LORSQUE VOUS DONNEZ UN DÉPÔT DE GARANTIE ENTIÈREMENT REMBOURSABLE.** LE MOMENT NE POURRAIT ÊTRE MIEUX CHOISI POUR FAIRE L'ESSAI D'UNE VOLVO. POUR DE PLUS AMPLES RENSEIGNEMENTS, CONTACTEZ UN CONCESSIONNAIRE VOLVO OU VISITEZ LE SITE WWW.VOLVOCANADA.COM

0,8%*
TAUX DU BAIL À DÉPÔTS DE SÉCURITÉ MULTIPLES

Saint-Léonard
JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est
(514) 725-9394

Saint-Hyacinthe
AUTOMOBILES CHICOTTE INC.
855, rue Johnson
(450) 771-2305

Sainte-Agathe
FRANKE VOLVO
180, rue Principale
(819) 326-4775

Laval
VOLVO LAVAL
1436, boul. St-Martin Ouest
(450) 667-4960

Brossard
VOLVO DE BROSSARD
9405, boul. Taschereau
(450) 659-6888

Montréal
UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré
(514) 737-6666

Pointe-Claire
VOLVO POINTE-CLAIRE
15, Auto Plaza
(514) 630-3666

*Le PDSF pour une Volvo S60 2.4/S80 2.9SR 2003 est de 36 495 \$/54 895 \$. Offre temporaire faite par l'intermédiaire des concessionnaires Volvo participants et des Services financiers Automobiles Volvo du Canada sur approbation de crédit. À titre d'exemple, location d'une Volvo S60A 2003 avec boîte de vitesses automatique PDSF 37 995 \$/S80 2.9SR : 463 011 \$/599,01 \$ par mois pendant 48 mois avec dépôt de garantie remboursable de 4 950 \$/6 300 \$. Le dépôt de garantie est dû à la livraison et est entièrement remboursable à la fin du bail si toutes les conditions sont respectées. Aucun acompte requis pour : S60 2.4A, Acompte de 5 050 \$ requis pour la S80 2.9SR. Le coût total de la location est de 22 224,48 \$/28 752,48 \$. Prix d'achat à l'échéance du bail de 16 638,85 \$/22 238,00 \$. Le prix peut varier en fonction de l'équipement ajouté. Le premier paiement mensuel est dû à la livraison. Kilométrage limité à 20 000 km par an (Frais de 0,08 \$/0,16 \$ par kilomètre excédentaire). Taux annuel de 0,8 %/0,8 %. Frais de transport et de livraison de 1 100 \$. taxes, immatriculation et assurance, redevance PPSA et frais du concessionnaire en sus. **Le dépôt de garantie multiple varie selon les modèles. L'offre prend fin le 31 mai 2003. Le concessionnaire peut réduire le prix de vente ou de location. Certaines conditions d'application. Tous les détails chez votre concessionnaire Volvo. ©2003 Automobiles Volvo du Canada Ltée. «Volvo pour la vie» est une marque de commerce de Automobiles Volvo du Canada Ltée. Bouclez toujours votre ceinture de sécurité. Visitez www.volvocanada.com.

3130477A

3130505



LE PRIX D'EXCELLENCE DE L'ASSOCIATION DES DIRECTEURS GÉNÉRAUX DES SERVICES DE SANTÉ ET DES SERVICES SOCIAUX DU QUÉBEC



On reconnaît, dans l'ordre habituel, M. Julien Tremblay et M. Jacques Cotton, président du conseil d'administration de l'Association.

À l'occasion de son congrès annuel, l'Association a rendu un hommage particulier, le 10 avril dernier, à un directeur général qui s'est signalé tout au long de sa carrière par la constance d'une gestion remarquable et la réalisation d'activités significatives pour le réseau ou pour ses pairs en lui décernant le Prix d'excellence de l'Association.

Il s'agit de Monsieur Julien Tremblay, ex-directeur général du CLSC du Richelieu et Centre Rouville à Mariville et directeur général par intérim du Regroupement des établissements de santé de Charlevoix à Baie-Saint-Paul.

L'Association honore ainsi, à chaque année, un directeur général choisi par le conseil d'administration.



l'association des directeurs généraux
des services de santé
et des services sociaux du Québec

les
du folies
printemps

Pendant les Folies du printemps

vous pourriez gagner^Δ vos paiements!

Passez chez votre concessionnaire Chrysler • Jeep_{MD} • Dodge et tentez votre chance.

3,6 ou 12 de vos paiements mensuels

sur votre contrat d'achat ou de location

ou 100\$ d'essence

sous forme de carte prépayée avec tout achat ou location

De plus, vous serez admissible au grand tirage et courrez la chance de

gagner votre véhicule!

Tout le monde y gagne!



CHRYSLER SEBRING

Choisissez
0,8%* de financement
à l'achat jusqu'à
60 mois.

Ou louez à
249\$†
par mois.

Options de location de 48 mois offertes*	
Mensualités	Comptant initial
279\$	1 450\$
310\$	0\$

Location de 48 mois.
Comptant initial de 2850\$
ou échange équivalent.
Transport et taxe sur
le climatiseur inclus.

AUCUN DÉPÔT DE SÉCURITÉ

Équipée comme suit: Moteur de 2,4 L à DACT et 16 soupapes, 150 ch • Transmission automatique à 4 vitesses • Télédéverrouillage • Climatiseur • Régulateur de vitesse • Lève-glaces, rétroviseurs et verrouillage à commande électrique • Système antidémarrage Sentry Key^{MD} • Radio AM/FM avec lecteur de CD



CHRYSLER PT CRUISER

Choisissez
0,8%* de financement
à l'achat jusqu'à
60 mois.

Ou louez à
269\$†
par mois.

Options de location de 48 mois offertes*	
Mensualités	Comptant initial
299\$	1 550\$
333\$	0\$

Location de 48 mois.
Comptant initial de 2900\$
ou échange équivalent.
Transport et taxe sur
le climatiseur inclus.

AUCUN DÉPÔT DE SÉCURITÉ

Équipée comme suit: Moteur de 2,4 L à DACT, 150 ch • Climatiseur • Transmission manuelle à 5 vitesses • Glaces à écran solaire • Régulateur de vitesse • Roues de 16 po en aluminium • Banquette arrière à dossier 65-35 repliable et rabattable • Radio AM/FM avec lecteur de CD • Système antidémarrage Sentry Key^{MD} • Télédéverrouillage • Rétroviseurs et verrouillage à commande électrique • Suspension Grand Tourisme

SEULEMENT CHEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER • JEEP_{MD} • DODGE



Garantie de 7 ans ou 115 000 km
sur le moteur et la transmission, et
assistance routière 24 h sur 24.**

*, † Ces offres d'une durée limitée sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucune autre offre, à l'exception de la remise aux diplômés et du programme d'aide aux handicapés physiques, et s'appliquent à la livraison au détail de la plupart des modèles 2003 neufs en stock. Pour usage personnel seulement. Les offres peuvent changer sans préavis. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler Canada. Transport et taxe sur le climatiseur (inclus à la location), immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs, frais d'inscription au Registre, taxes et frais d'administration des concessionnaires en sus. Photos à titre indicatif seulement. Voyez votre concessionnaire participant pour les détails et les conditions. * 0,8% de financement à l'achat jusqu'à 60 mois sur la berline Chrysler Sebring 2003 et la Chrysler PT Cruiser 2003 en stock. † Tarifs mensuels pour 48 mois établis pour la berline Chrysler Sebring LX 2003 avec l'ensemble 24H + AIF et la Chrysler PT Cruiser 2003 avec l'ensemble 27E. Premier versement exigé à la livraison. Le dépôt de sécurité est de 0\$ pour un temps limité seulement et peut changer sans préavis. Location pour usage personnel seulement. Aucun rachat requis. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 81 600 km au taux de 15¢ le kilomètre. Δ 100 prix de 3 mensualités, 35 prix de 6 mensualités, 20 prix de 12 mensualités, valeur approximative de 466,09\$ par mensualité (maximum de 500\$). Un Grand Prix: votre contrat, valeur approximative de 28 270,02\$ (maximum de 50 000\$). Règlement sur www.daimlerchrysler.ca et chez les concessionnaires Chrysler, Jeep, Dodge participants. Aucun achat requis. ** Selon la première éventualité. Des conditions s'appliquent. Voyez votre concessionnaire pour les détails et les conditions. ‡ Remise aux diplômés de 500\$ à la location ou de 1 000\$ à l'achat d'un véhicule. Cette offre exclut la Dodge Viper. Voyez votre concessionnaire participant pour les détails et les conditions. MD Jeep est une marque déposée de DaimlerChrysler Corporation, utilisée sous licence par DaimlerChrysler Canada Inc., une filiale à propriété entière de DaimlerChrysler Corporation.



Rabais
jusqu'à 1000\$ ‡



Pfizer double son bénéfice net

Reuters

NEW YORK — Pfizer, numéro un mondial de la pharmacie, a fait état hier d'un résultat plus que doublé au premier trimestre, en raison de la forte hausse des ventes de ses médicaments contre le cholestérol, l'épilepsie et la dépression, ainsi que d'importantes plus-values tirées de cession d'actifs.

Le laboratoire new-yorkais a dégagé un bénéfice net de 4,67 milliards de dollars américains, ou 76 cents US par action, comparative-ment à 1,96 milliard US, ou 31 cents US (tous les montants sont en dollars américains) par action, au premier trimestre de 2002.

Hors plus-value, le résultat net affiche une croissance de 13 %, à 2,74 milliards, soit 45 cents par action. Les analystes tablaient sur un résultat par action compris entre 43 et 45 cents, la moyenne se situant à 44 cents, selon la société spécialisée Thomson First Call.

Le résultat du premier trimestre de 2003 comprend une plus-value nette de 2,2 milliards (soit 36 cents par action) tirée de la vente de plusieurs actifs et notamment de sa filiale de gomme à mâcher Adams et

de ses produits de rasage Schick.

Le chiffre d'affaires a augmenté de 10 %, à 8,53 milliards, comparativement à 7,75 milliards entre janvier et mars 2002.

Les résultats de Pharmacia, officiellement acquis par Pfizer la semaine dernière seulement, ne sont pas consolidés dans les comptes du premier trimestre.

Pfizer revendique actuellement plus de 10 médicaments ayant un chiffre d'affaires annuel de plus d'un milliard. Le laboratoire commercialise notamment le médicament le plus vendu au monde, l'anticholestérol Lipitor, dont le chiffre d'affaires a augmenté de 13 %, à 2,1 milliards.

L'antibiotique Zithromax a vu ses facturations bondir de 35 %, à 549 millions, tandis que le Viagra, le traitement contre l'impuissance sexuelle, affichait des ventes en hausse de 13 %, à 475 millions.

L'antiallergique Zyrtec — commercialisé aux États-Unis sous licence du groupe belge UCB — affiche une augmentation de 33 % de son chiffre d'affaires, qui a atteint 293 millions, malgré la concurrence de la version sans ordonnance de la Claritine, du groupe Schering-

Plough, lancée en décembre.

En dépit de cette forte hausse de chiffre d'affaires du Zyrtec, le groupe UCB se montre prudent. Un porte-parole du laboratoire belge a réaffirmé la prévision du groupe d'une croissance zéro pour le Zyrtec cette année aux États-Unis en raison des progrès que devrait faire sur le marché la version sans ordonnance de la Claritine.

Girish Tyagi, analyste chez Thomas Weisel Partners, fait valoir que les assurances aux États-Unis ne remboursent plus la Claritine puisqu'elle n'est plus vendue sur ordonnance, ce qui fait que certains patients pourraient se reporter sur le Zyrtec.

Au quatrième trimestre de 2002, les ventes du Zyrtec aux États-Unis avaient augmenté de 7 %, à 314 millions. Quelques médicaments de Pfizer ont toutefois affiché des progressions décevantes. L'antidépresseur Zoloft a dégagé un chiffre d'affaires de 758 millions, en hausse de seulement 2 %, en raison de la concurrence de l'Effexor du laboratoire Wyeth.

À la Bourse de New York, l'action de Pfizer a augmenté de 22 cents US hier, à 31,82 \$ US.

La Presse

CARRIÈRES PROFESSIONS

cyberpresse.workopolis.com



CALDWELL

POUR FAIRE VOTRE CHEMIN DANS CE MONDE FORTEMENT CONCURRENTIEL, CHOISSEZ LA VOIE RAPIDE

Si vous êtes de ces personnes qui donnent leur pleine mesure lorsque les choses bougent à vitesse grand V, tendez l'oreille : une entreprise de premier rang, active aussi bien dans le marché de la grande consommation que dans le B2B, pourrait vous permettre de déployer votre immense potentiel. Une équipe de 200 personnes n'attend que vous pour mettre en œuvre de nouveaux processus d'affaires et réaffirmer le leadership de l'entreprise face à des concurrents de plus en plus ambitieux. Vous en prendrez la direction à titre de :

DIRECTEUR REGIONAL DE L'EXPLOITATION

En collaboration avec le vice-président, vous ferez vôtre l'avenir de cette entreprise axée sur la vente et les transactions de grand volume. Vous participerez à la planification et à l'établissement des budgets. Établirez les objectifs et ferez le suivi des résultats. Superviserez la production, l'allocation des ressources, l'efficacité des procédés, la logistique et le service à la clientèle. Assurerez un leadership solide et une gestion judicieuse du changement dans un environnement qui exige de la rapidité, du jugement et de la précision.

Vous avez déjà démontré votre valeur comme gestionnaire, dans des domaines en pleine ébullition et à haut débit de transactions comme les services financiers, le B2B, les télécommunications ou les médias imprimés. Vous avez connu le changement, et maintenant vous voulez en être l'initiateur. Soumettez votre candidature en toute confidentialité, par l'entremise de notre site www.caldwell.ca (section *Opportunités*), par courriel à montreal@caldwell.ca, ou encore par la poste à l'adresse 1840, rue Sherbrooke Ouest, Montréal (Québec), H3H 1E4. Veuillez vous assurer d'inscrire le numéro de projet associé à ce poste, soit le 7481.

LA SOCIÉTÉ CALDWELL

VANCOUVER · CALGARY · TORONTO · MONTRÉAL · HALIFAX

DIRECTRICE

Sous l'autorité du conseil d'administration, la directrice est responsable de la gestion, de la planification, de l'organisation, de la direction, du contrôle et de l'évaluation des programmes et des ressources du centre. Elle doit en assurer le fonctionnement efficace en accord avec les politiques et les objectifs déterminés par le conseil d'administration.

QUALIFICATIONS REQUISES

- Parfaitement bilingue (oral et écrit)
- Diplômée en gestion des ressources humaines, en relations industrielles ou en administration **et/ou** ; Diplômée dans le domaine de l'éducation, des services de garde ou des services sociaux
- Trois à cinq ans d'expérience de direction dans un CPE de taille moyenne (60 enfants)
- Connaissance de l'informatique (courriel, Word, Excel, le Gestionnaire, DAC Easy, etc.)
- Toute autre combinaison d'études et d'expériences de travail jugées pertinentes.

SALAIRE

Selon l'échelle du MFE (Gestionnaire 2).

DATE LIMITE POUR POSTULER : le 2 mai

Services de Garde de la Place Ville Marie
4 Place Ville Marie, Bureau 12437
Montréal, Québec, H3B 2E7
admin@garderiepvm.ca

Seules les personnes retenues pour une entrevue seront contactées. L'emploi de la forme féminine a pour seul but d'alléger le texte.



COORDONNATEUR(TRICE) DES R PARTITIONS

La Société canadienne de gestion des droits voisins (SCGDV) oeuvre au service de l'industrie musicale. Nous percevons les redevances liées à la diffusion des enregistrements sonores, et nous les répartissons entre nos cinq sociétés membres à Montréal et à Toronto, représentant des artistes-interprètes et des producteurs d'enregistrements sonores. La SCGDV recueille les données d'utilisation des enregistrements sonores, détermine l'admissibilité des enregistrements sonores à une rémunération et produit des listes d'oeuvres pour les répartitions.

Le (la) coordonnateur(trice) des répartitions travaillera à Toronto. Ses responsabilités seront les suivantes : établissement des calendriers de répartition en collaboration avec les sociétés membres et coordination de l'ensemble des processus internes de répartition; traitement des données d'utilisation en les croisant avec les informations de la base de données du répertoire de la SCGDV afin de déterminer l'admissibilité; maintenance de la base de données du répertoire de la SCGDV et vérification de l'exactitude des déterminations d'admissibilité en fonction des critères établis dans la *Loi sur le droit d'auteur* du Canada; supervision du travail des contractuels chargés de la saisies de l'information ainsi que du personnel chargé de la recherche; coordination du travail des développeurs externes pour apporter des modifications aux bases de données de la SCGDV; établissement de relations entre les sociétés de gestion membres de la SCGDV afin de pouvoir rencontrer leurs besoins de données de répartition.

La SCGDV est à la recherche d'un(e) candidat(e) qui possède des connaissances et une expérience reconnues dans le domaine de la gestion de données; possède une grande capacité de bâtir des relations; possède une connaissance des enregistrements sonores et des artistes francophones et anglophones; est bilingue (anglais/français).

Le salaire sera fonction de l'expérience du (de la) candidat(e) sélectionné(e).

*Veuillez faire parvenir votre C.V. par fax à :
(416) 962-7797 ou par courriel à info@nrdrv.ca*

DESSINATEUR TECHNICIEN EN MÉCANIQUE DE BÂTIMENT

Christian R. Roy Inc.

Bureau de génie-conseil en mécanique-électricité établi à Laval est à la recherche d'un technicien-dessinateur en mécanique de bâtiment avec expérience

Contactez: Lyne
Tél.: (450) 973-4774 Fax: (450) 973-4740
Courriel: croyinc@mblink.net

Le Groupe Financier Multi Courtage est à la recherche d'un

DIRECTEUR

produits de placement.

Recrutement et support aux représentants. Travail partagé entre nos bureaux de St-Hyacinthe et Montréal. C.V. par télécopieur au (450) 774-3166 ou par courriel à

drichard@multicourtage.com

CARRIÈRES PROFESSIONS

cyberpresse.workopolis.com

Commission scolaire

des Découvreurs

DIRECTRICE GÉNÉRALE DIRECTEUR GÉNÉRAL

La Commission scolaire des Découvreurs ouvre à l'interne et à l'externe le poste de directrice générale ou directeur général. Celle-ci dispense des services éducatifs à environ 16 000 élèves du préscolaire, du primaire, du secondaire, de l'éducation des adultes et de la formation professionnelle sur le territoire ouest de la Ville de Québec (ex. : villes de Sainte-Foy, Sillery, Cap-Rouge, Saint-Augustin et Ancienne-Lorette).

NATURE DE L'EMPLOI

Sous l'autorité du Conseil des commissaires, l'emploi de directrice générale ou de directeur général comporte la responsabilité totale de la gestion des activités, des programmes et des ressources de l'organisme pour l'ensemble des unités administratives, des établissements et des champs d'activité ainsi que la responsabilité du suivi de l'exécution des décisions du Conseil des commissaires et du Comité exécutif, et ce, conformément aux dispositions législatives et réglementaires en vigueur.

Cet emploi comporte notamment les responsabilités suivantes :

- Exercer son autorité sur le personnel requis pour le fonctionnement de la Commission scolaire.
- Participer aux séances du Conseil des commissaires et du Comité exécutif, sans droit de vote.
- Diriger le Comité consultatif de gestion.
- Participer au comité consultatif des services aux élèves handicapés et aux élèves en difficulté d'adaptation ou d'apprentissage, si elle ou s'il n'a pas désigné une représentante ou un représentant.

QUALIFICATIONS MINIMALES REQUISES

- Grade universitaire de deuxième cycle ou grade universitaire de premier cycle dans un champ d'études approprié sanctionnant un programme d'études universitaires d'une durée minimale de trois (3) ans ou occuper un emploi de hors-cadre ou de cadre, à l'exception de celui de gérant, dans une commission scolaire.
- Dix (10) années d'expérience pertinente, dont au moins cinq (5) dans un emploi de cadre.

RÉMUNÉRATION ET CONDITIONS DE TRAVAIL

Les conditions de travail, y compris la rémunération, sont conformes au Règlement concernant les conditions d'emploi des gestionnaires des commissions scolaires.

VOTRE CANDIDATURE

*Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae, accompagné d'une lettre motivant votre candidature, au plus tard **le vendredi 2 mai 2003** à 16 h, à l'adresse postale ci-dessous :*

Sélection DG - Confidentiel

M. Claude Gélinas, président

Commission scolaire des Découvreurs

945, Wolfe

Sainte-Foy (Québec)

G1V 4E2

ou à l'adresse électronique suivante :

claud.gelinas@saag.gouv.qc.ca

DATE D'ENTRÉE EN FONCTION

La date d'entrée en fonction est prévue pour juillet 2003, incluant une période de transition avec la titulaire actuelle. Toutes les candidatures seront traitées confidentiellement.

La Commission scolaire ne s'engage pas à retenir une candidature dans le cadre du présent affichage. La Commission scolaire remercie tous les candidats et candidates de leur intérêt, mais ne communiquera qu'avec les personnes retenues pour une entrevue.

3135721

T O R O N T O F R E N C H S C H O O L

Professeurs

Joignez-vous à une faculté internationale



Indépendante

Bilingue

Mixte

Non confessionnelle

Baccalauréat international

Toronto French School est l'une des plus grandes écoles indépendantes au Canada. Cet établissement non confessionnel mixte offre une éducation bilingue de qualité supérieure fondée sur un vaste programme d'études à perspective internationale. Nous accueillons plus de 1 250 élèves de la prématernelle aux plus hauts échelons du programme secondaire ontarien. Nos programmes sont inspectés par le ministère de l'Éducation de l'Ontario, agréés par le ministère de l'Éducation nationale de la France (jusqu'à la 10^e année) et par l'Organisation du Baccalauréat international.

Niveaux primaire et intermédiaire

Temps complet; toutes les matières enseignées en français

Science – Niveau intermédiaire

Temps complet; enseignement en français

Mathématiques – Niveau secondaire

Temps complet; enseignement en français

Histoire/Géographie – Niveau secondaire

Temps complet; enseignement en français

URGENT, OUVERTURE IMMÉDIATE CE POSTE SERA ÉGALEMENT OUVERT L'ANNÉE PROCHAINE

Science/Biologie – Niveau secondaire

Temps complet; enseignement en français

Les candidats doivent être des enseignants certifiés (détenir un B.Ed.) et avoir de préférence de l'expérience d'enseignement à ces niveaux. Nous invitons les enseignants intéressés par les activités parascolaires et le développement de l'enfant à explorer ces perspectives de carrière offertes dans un environnement dynamique et bilingue. Veuillez acheminer, d'ici **le 2 mai 2003**, votre curriculum vitae et des copies de vos diplômes à l'adresse indiquée ou par télécopieur au 416-498-2937.

3135511A

Nous communiquerons uniquement avec les candidats retenus pour une entrevue.

Nous acceptons également des résumés en prévision d'ouvertures en enseignement pour d'autres matières.

Toronto French School
Ressources humaines
294, av. Lawrence est
Toronto (Ontario) M4N 1T7

www.tfs.on.ca

LES INDUSTRIES DOREL INC.

GESTIONNAIRE D'ENTREPRISE SENIOR

Dorel est l'une des compagnies canadiennes d'envergure internationale dans le secteur des produits de consommation. Nous sommes le chef de file mondial des produits et articles pour enfants et l'un des plus importants fabricants de mobilier prêt-à-assembler en Amérique du Nord. On retrouve nos articles dans tous les foyers et nous développons constamment de nouveaux produits.

Dorel a connu une croissance interne spectaculaire au cours des dernières années. Des acquisitions ont aussi contribué de façon considérable à l'accroissement de nos parts de marché ainsi qu'à nos résultats. Nous sommes désormais très actifs non seulement en Amérique du Nord mais aussi de plus en plus en Europe et en Asie.

Nous souhaitons maintenant ajouter un gestionnaire de haut calibre à notre équipe de direction de Montréal. Il s'agit d'une occasion exceptionnelle de vous joindre à une organisation solide, orientée sur les résultats.

Relevant du chef de l'exploitation, cette personne assumera un rôle de plus en plus important afin d'améliorer les rendements et façonner l'avenir de la compagnie. Elle nous apportera rapidement une expertise dans les domaines suivants :

- Développement et suivi des plans d'affaires des divisions et des filiales.
- Développement des programmes d'immobilisations.
- Mise en œuvre de programmes d'amélioration continue dans tous les secteurs d'exploitation.
- Évaluation des possibilités d'acquisition et analyse de leur intégration à Dorel.
- Démarrage de nouvelles activités.

Nous sommes à la recherche d'un gestionnaire chevronné, avec une solide expérience du secteur des produits de consommation. Généraliste accompli, il devra avoir une connaissance générale du marketing, des ventes, de la production, de la chaîne d'approvisionnement et de la finance. Nous recherchons une personne qui a les habiletés nécessaires pour travailler de concert avec des gestionnaires de divisions au sein d'une structure décentralisée répartie partout dans le monde et qui pourra apporter immédiatement une contribution utile à notre équipe.

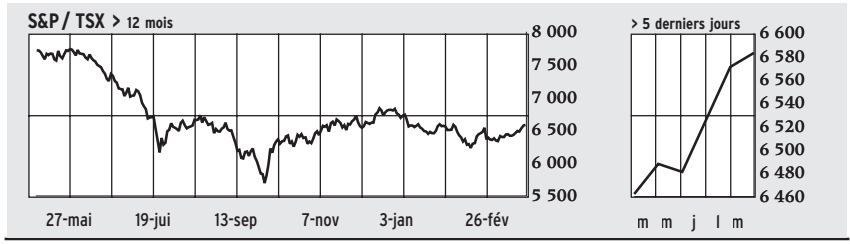
Faites parvenir votre candidature en toute confidentialité à l'adresse suivante : ingridw@dorel.com

Pour en savoir plus sur Dorel, visitez notre site Web : www.dorel.com

L'emploi du masculin a pour seul but d'alléger le texte.

3136393

BOURSE DE TORONTO



HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
6 557,16	6 596,07	6 544,31	6 582,92	0,19%	-15,76%
ACTIONS NÉGOCIÉES	1 280	GAINS	585	PERTES	486
				INCHANGÉES	209
52 semaines	HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	7 861,69	5 678,28		193	136
SOUS-INDICES					
Services financiers	FERMETURE	VARIATION	Prod. consom. discrét.	FERMETURE	VARIATION
Matériaux de base	111,36	0,61	Services de télécom.	71,15	0,50
Énergie	110,77	-0,70	Prod. consom. de base	51,32	-0,18
Produits industriels	126,03	0,68	Service publics	143,45	-0,83
Tech. de l'information	276,231	-0,09	Soins de santé	124,88	-0,12
	17,55	0,02		60,50	0,65

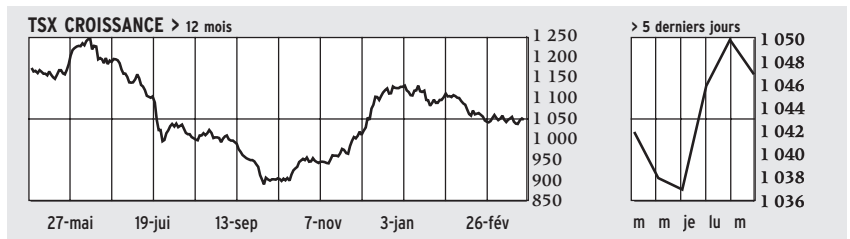
AUTRES INDICES CANADIENS					
S&P/TSX 60	FERMETURE	VAR.	VAR. (%)	S&P/TSX Moyen. Cap.	FERMETURE
S&P/TSX Petites cap.	374,85	0,43	0,12	DJ Can. Titans (40)	413,09
	429,70	1,05	0,25		2,12
					0,52
					0,13

LES 10 PLUS ACTIFS					
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME
NORTEL NETWORKS	23511518	3,70	-0,06	ELDORADO GOLD COR	2650287
BOMBARDIER/B	10542253	3,34	-0,07	TORONTO-DOM.BK	2457449
CANADA LIFE FINAN	3638594	44,30	0,20	Banque Scotia	2297830
BARRICK GOLD CORP	2767231	22,48	-0,40	ZARLINK SEMICON.	2210625
METHANEX CORP	2705926	14,10	-0,30	Banque Royal du C.	2035596
					59,00
					0,03

TITRES GAGNANTS EN %				TITRES GAGNANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)
CRYOCATH TECHNO.	855429	4,89	19,27	FAIRFAX FINANCIAL	152136	113,51	8,03
SNP SPLIT CORP	24155	3,18	12,77	HUMMINGBIRD LTD	78834	27,50	3,00
UNIBROUE INC	16500	2,75	12,25	MAGNA INTL/A	217033	84,65	2,10
HUMMINGBIRD LTD	78834	27,50	12,25	OPEN TEXT CORP	273523	49,25	1,90
RIVER GOLD MINES	12400	2,50	11,11	GENERAL MOTORS	5063	53,59	1,50

TITRES PERDANTS EN %				TITRES PERDANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)
NORWALL GROUP INC	6600	4,10	-18,00	AASTRA TECHNO.	12735	19,22	-1,49
PREMIER TECH LTD	1100	3,00	-14,04	IMPERIAL OIL LTD	648844	44,00	-1,14
MAINSTREET EQUITY	7900	3,05	-11,59	GEORGE WESTON	71467	89,88	-1,12
CPI PLASTICS GR.	1900	5,35	-10,83	WINPAK LTD	3800	105,00	-1,00
IMI INTL MED.INN	3400	2,75	-8,03	NORWALL GROUP INC	6600	4,10	-0,90

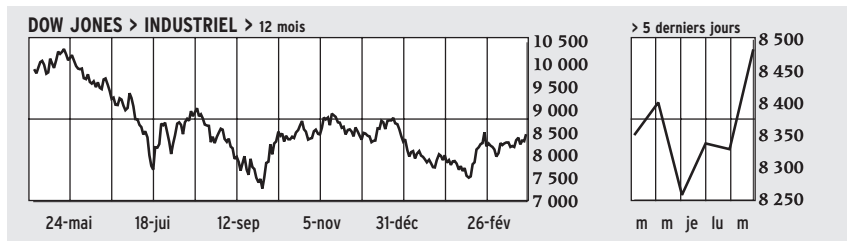
BOURSE DE CROISSANCE TSX



HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
1 043,46	1 053,69	1 044,72	1 047,31	-0,24%	-10,65%
ACTIONS NÉGOCIÉES	795	GAINS	244	PERTES	328
				INCHANGÉES	223
52 semaines	HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	1 256,23	887,29		33	22

LES 10 PLUS ACTIFS					
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME
SPIDER RESOURCES	1777000	0,14	0,00	SOFTCARE EC INC	453500
NETSEERS INTERNET	1274000	0,03	-0,01	ORLEANS RESOURCES	410000
BANKS VENTURES	1035500	0,39	0,05	DELOD MINERALS	403000
BEAR CREEK MINING	907000	0,84	0,54	AZURE RESOURCES	371000
MAG SILVER CORP	550700	0,48	0,40	ATLAS ENERGY LTD	358692
					3,05
					0,00

NEW YORK

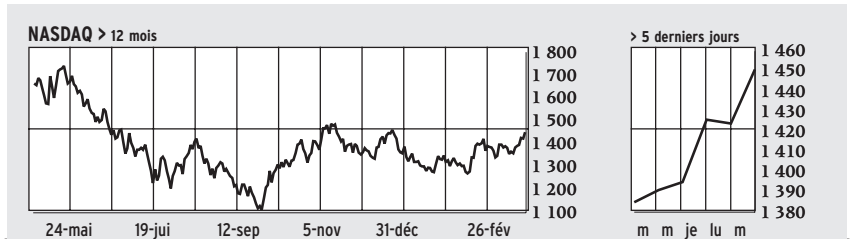


HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
8 326,38	8 487,51	8 263,98	8 484,99	1,87%	-16,29%
ACTIONS NÉGOCIÉES	3 465	GAINS	2 462	PERTES	869
				INCHANGÉES	134
52 semaines	HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	10 353,43	7 197,49		1 635	1 111
AUTRES INDICES DES AMÉRIQUES					
S&P 500 composé	FERMETURE	VARIATION		FERMETURE	VARIATION
S&P 100 composé	911,37	19,36	Dow Jones serv. publics	219,64	2,44
Dow Jones transport	10,02	850,80	AMEX composé	5,65	
	2 351,96	54,11	Russell 2000	391,16	5,86

LES 10 PLUS ACTIFS							
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
SPRINT CORP-PCS	27189900	3,71	-0,75	FORD MOTOR CO	16487100	10,32	0,40
LUCENT TECHNO.	24943700	1,68	0,10	GENERAL ELECTRIC	15271200	28,99	0,83
EMC CORP/MASS	20202000	9,04	0,14	FOREST LABORATOR.	13142000	49,40	-3,07
PFIZER INC	20150700	31,82	0,22	WILLIAMS COS INC	13077300	6,86	-0,27
AOL TIME WARNER	20127700	13,31	0,35	CITIGROUP INC	12959900	39,94	1,24
TITRES GAGNANTS EN %				TITRES GAGNANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)
AQUILA INC	3176400	2,41	20,50	BERKSHIRE HATH/A	1050	73400	1250,0
EVEREST RE GROUP	3523200	71,70	16,68	BERKSHIRE HATH/B	28900	2441,0	34,50
MIRANT CORP	10189900	2,60	14,54	WHITE MOUNTAINS	11600	371,50	11,40
SCOR-SPONSORED AD	12700	5,25	12,90	EVEREST RE GROUP	3532300	71,70	10,25
WILVERINE TUBE	49800	5,47	11,63	WASHINGTON P/B	14100	712,00	9,65

TITRES PERDANTS EN %				TITRES PERDANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)
COMPUTER TASK GR.	197800	2,35	-19,52	BENCHMARK ELECTRO	2571200	26,88	-4,13
CORP TMM-SP/A	297800	3,05	-18,45	FOREST LABORATOR.	13142000	49,40	-3,07
SPRINT CORP-PCS G	27189900	3,71	-16,82	FTI CONSULTING	786500	45,00	-2,14
BENCHMARK ELECTR.	2571200	26,88	-13,32	MARKEL CORP	34900	232,50	-2,00
AMR CORP	10254100	3,43	-10,91	IMATION CORP	1187800	35,99	-1,71

NASDAQ



HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
1 417,00	1 452,34	1 414,40	1 451,36	1,90%	-17,47%
ACTIONS NÉGOCIÉES	3 333	GAINS	2 091	PERTES	1 004
				INCHANGÉES	238
52 semaines	HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	1 779,18	1 108,49		1 584	1 251
SOUS-INDICES					
Assurances	FERMETURE	VARIATION	Industrielles	FERMETURE	VARIATION
Banques	2 390,71	55,23	Télécomm.	1 105,32	17,27
Finances	2 282,04	27,29	Transports	126,48	2,96
	102,00	0,00		1 395,29	22,48

LES 10 PLUS ACTIFS					
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME
SUN MICROSYS	42047500	3,36	0,08	ORACLE CORP	19159200
CISCO SYSTEMS INC	39506800	14,32	0,38	APPLIED MATERIALS	19744100
INTEL CORP	37303100	19,00	0,35	NEXTEL.COM/A	14678600
MICROSOFT CORP	35252000	25,77	0,56	DELL COMPUTER	11752800
JDS UNIPHASE CORP	23546400	3,24	0,07	JUNIPER NETWORKS	11444600
					10,45
					0,17

TITRES GAGNANTS EN %				TITRES GAGNANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)
ENTREMED INC	5462300	2,75	154,63	GREY GLOBAL GROUP	1100	616,00	4,00
ROBOTIC VISION	16345000	0,40	66,67	CATYAY BANCORP	22000	44,72	3,26
RESTAR CORP	5800	0,55	57,14	BANK MUTUAL CORP	221200	29,85	2,65
IMPERIAL SUGAR	4000	0,20	53,85	MULTIMEDIA GAMES	873300	25,30	2,63
ROCKWELL MEDICAL	4500	0,24	50,00	HUMMINGBIRD LTD	14300	19,10	2,44

TITRES PERDANTS EN %				TITRES PERDANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)
FIBERCORE INC	466300	0,10	-50,00	J2 GLOBAL COMMUNI	1822500	30,70	-4,28
BLACK BOX	103500	0,63	-3,68	CAPITAL SOUTHWEST	2100	48,28	-2,47
WRP CORP	48600	0,25	-32,43	CHEESECAKE FACTOR	4342100	31,90	-2,16
ALDERWOODS	2100	0,17	-29,17	USANA HEALTH SC.	311300	24,69	-1,99
FAO INC	2669500	0,49	-24,62	WOODWARD	43900	35,84	-1,74

NASDAQ CANADA					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
243,10	249,50	242,75	248,90	2,21%	-20,70%
52 semaines	HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	317,90	172,89		43	29

Source: Bloomberg

INVESTIR

Le bénéfice net trimestriel de la pétrolière Impériale quintuple

Presse Canadienne

TORONTO – Le bénéfice net de la Compagnie pétrolière Impériale ltée a presque quintuplé au premier trimestre de l'exercice en cours, alors que les revenus de la société ont plus que doublé grâce à la hausse des prix du pétrole brut et du gaz naturel ainsi que l'élargissement des marges sur les produits pétroliers.

L'Impériale a annoncé hier avoir enregistré un bénéfice net de 538 millions de dollars, soit 1,42 \$ par action, au cours de la période de trois mois terminée le 31 mars, comparativement à 110 millions

Toronto avance avec le retour de l'optimisme

Reuters

TORONTO — La Bourse de Toronto s'est redressée en fin de séance hier pour terminer sur un léger gain, tandis que le retour de l'optimisme lié aux bons résultats a poussé les titres du secteur financier vers le haut.

L'indice composite S&P/TSX a gagné 0,19 %, soit 12,16 points, à 6582,92, après avoir passé l'essentiel de la journée tout juste au-dessous de la ligne de flottaison.

La journée a été plus animée à Wall Street, où la Bourse de New York a fini en hausse de 1,87 %, l'indice Dow Jones des 30 industrielles gagnant 156,09 points, à 8484,99. Le NASDAQ Composite a avancé de 26,99 points (1,89 %), à 1451,36, et le S&P 500 a pris 19,37 points (2,17 %), à 911,38.

Les analystes s'entendent pour dire que le redressement de fin de séance est un signe d'espoir pour l'indice phare, qui a enregistré sept gains au cours des huit dernières séances.

« Il semble que nous allons avoir une petite reprise sur ce marché baissier », a estimé John Kinsey, gestionnaire de portefeuille chez Caldwell Securities Ltd.

« Je continue de croire qu'il y a surévaluation, mais la vague de progression semble généralisée. »

Dans l'ensemble, la moitié des sous-groupes du TSX ont terminé en hausse, notamment le secteur des institutions financières, qui a pris 0,55 %.

Les marchés boursiers américains ont clôturé en hausse, rassérénés par les solides résultats de sociétés comme le groupe de défense Lockheed Martin et le réassureur Everest Re Group.

Le Standard & Poor's 500 et le NASDAQ Composite ont tous deux fini à leurs plus hauts niveaux en trois mois environ.

« On se dit que ça n'empirera plus », a noté Edgar Peters, responsable des investissements chez PanAgora Asset Management. « Il y a eu des informations favorables montrant qu'on ne va peut-être pas avoir de trop mauvaises surprises. »

Cette semaine est la plus chargée en résultats du premier trimestre. Beaucoup d'entreprises ont d'ores et déjà dépassé les prévisions à l'aide de réductions de coûts, mais certaines hésitent encore à fournir des prévisions claires pour les trimestres à venir étant donné les incertitudes économiques.

George W. Bush a apporté son appui à un nouveau mandat d'Alan Greenspan à la tête de la Réserve fédérale, mettant fin à des spéculations concernant les intentions de la Maison-Blanche à la suite d'un différend concernant une nouvelle série de baisses d'impôts. Cela n'a pas joué sur les cours.

Le marché a davantage réagi à des rumeurs de capture de Saddam Hussein, dont le sort reste un mystère depuis le début des bombardements de Bagdad par les forces américaines. L'information a été officiellement démentie, selon CNBC.

Bon nombre de traders veulent voir le S&P 500 franchir de manière convaincante une résistance technique importante aux alentours de 900 points, explique Brian Pears, responsable des transactions d'actions chez Victory Capital Management.

(29 cents par action) à la même période en 2002. Le chiffre d'affaires du premier trimestre de 2003 s'est élevé à 5,47 milliards, comparativement à 3,48 milliards à la même période de l'exercice précédent.

« Le bénéfice du premier trimestre est le meilleur de l'histoire de la compagnie, ce qui contraste fortement avec les résultats particulièrement faibles de l'exercice précédent », a déclaré par voie de communiqué le président du conseil et PDG de l'Impériale, Tim Hearn.

« La montée des prix du pétrole brut et du gaz naturel, à la suite de la situation en Irak et au Venezuela, et l'hiver très froid que nous avons connu en Amérique du Nord expliquent pour l'essentiel l'augmentation enregistrée, a-t-il ajouté. Dans le secteur des produits pétroliers, le rétablissement des marges

de raffinage et de commercialisation et la progression des ventes ont produit un revirement par rapport à la perte subie au cours du premier trimestre de l'exercice précédent. »

Les dépenses en immobilisations et d'exploration ont atteint 355 millions pour le trimestre écoulé, comparativement à 259 millions pour la période correspondante de 2002. Au 31 mars, le solde de l'encaisse et des titres négociables s'élevait à 906 millions, comparativement à 766 millions à la fin de 2002.

Les résultats ont également bénéficié des effets de taux de change favorables sur la dette de la compagnie libellée en dollars américains. En dépit de la hausse des profits, le titre a reculé de 1,14 \$ pour finir à 44 \$ à Toronto.

Reuters

MIAMI — United Parcel Service (UPS), numéro un mondial de la livraison de colis, a fait état hier d'une hausse de son bénéfice trimestriel, la vigueur de son activité à l'étranger lui ayant permis de compenser l'impact de la guerre en Irak sur l'économie américaine.

Le groupe d'Atlanta, qui transporte à toute heure l'équivalent de 6 ou 7 % du produit intérieur brut (PIB) des États-Unis, a dégagé au premier trimestre un bénéfice de 611 millions de dollars américains, soit 54 cents US par action, comparativement à 563 millions (tous les montants sont en dollars américains), ou 50 cents par action, avant exceptionnels, un an plus tôt.

Les 19 analystes interrogés par Thomson First Call tablaient sur un bénéfice par action de 48 à 53 cents, avec un consensus à 51 cents. Les résultats publiés hier sont supérieurs aux prévisions émises en janvier par UPS. Le groupe les avait alors révisées en légère baisse à une fourchette de 48 à 53 cents, tandis que les analystes attendaient avant cette révision 51 à 56 cents.

Le chiffre d'affaires a augmenté pour sa part de 5,8 % durant la période, à 8,02 milliards comparativement à 7,58 milliards.

À l'international, le chiffre d'aff-

S&P 500



WORK

[illegible]

DAO

[illegible]

\$ 0,0517	S
\$ 0,0000446	T

couronne	\$ 0.2082	Royaume-Uni	livre	\$ 2.2825	Tanzanie	shilling	0.001426
Zélande dollar	\$ 0.8439	Russie	dollar	\$ 0.0481	Thaïlande	baht	0.0350
roupie	\$ 0.0268	Singapour	roubie	\$ 0.8384	Trinité-Tobago	dollar	0.2466
sol	\$ 0.4323	Slovaquie	couronne	\$ 0.0400	Tunisie	dinar	1.1383
es		Slovénie	tolar	\$ 0.007052	Turquie	lire	0.00000094
peso	\$ 0.0285	Sri Lanka	roupie	\$ 0.01541	Ukraine	hryvna	0.2802
zloty	\$ 0.3843				Venezuela	bolivar	0.00094

D17

BOURSE DE CROISSANCE TSX (CDNX)

Volume	32 614 456
Fermeture	1047,31
Variation	-2,56

Values	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	Net	Values	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	Net	Values	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	Net	Values	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	Net	Values	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	Net
A.O.G Air Su	600	0.11	0.10	0.11	0.01		Blue Diamond	10	0.25	0.25	0.25	0.05		Neptune Tech	15	0.57	0.57	0.57	-0.01		Reg Techs	70	0.05	0.05	0.05			Litium Digiti	45	0.04	0.04	0.04		
Aberdeen Corp	30	0.02	0.02	0.02	0.00		Blue Lightng	50	0.03	0.03	0.03	0.03		Net Soft Sys	735	0.30	0.30	0.30	0.00		Resin Sys	62	0.09	0.09	0.09			Titanium	121	2.62	2.50	2.50		
Abstarb Hld	21						Blue Mountn	116	0.30	0.30	0.30	0.04		Netco Energy	50	0.40	0.40	0.40	0.00		Response	340	0.44	0.44	0.44			TiO Biosc Cp	50	0.04	0.04	0.04		
Abington Vent	85	0.99	0.98	0.98	-0.01		Blue Parrot	20	0.25	0.25	0.25	0.04		Neters Int	12740	0.03	0.02	0.02	-0.01		Result Esy	60	0.01	0.02	0.02	0.01		TiO Vencs Cp	1272	25.03	24.03	24.03		
Abitibi Mng	500	0.02	0.02	0.02	0.00		Bolivar Gld	35	0.65	0.65	0.65	0.03		Neovada Res	140	0.37	0.36	0.36	-0.02		RHN - Res	190	0.01	0.00	0.00	0.01		TiO Res Hld	190	0.11	0.17	0.17	-0.01	
Activis Swr	95	0.55	0.55	0.55	0.00		Boulder Mng	350	0.25	0.21	0.21	0.25		Neovada Star	425	0.37	0.36	0.36	-0.04		Rhonda Corp	345	0.27	0.25	0.25	0.02		Tom	515	0.40	0.40	0.40	0.02	
Acadian Gold	8	0.15	0.15	0.15	-0.03		BPI Inds Inc	76	0.70	0.65	0.70	0.05		New Shropu	100	0.70	0.62	0.70	0.00		Rice Cap Man	304	0.58	0.53	0.57	0.02		Torolde Realt	10	0.17	0.17	0.17	0.03	
Active Ctr	2	0.05	0.05	0.05	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	255	0.30	0.29	0.30	0.00		Rider Res	2429	1.44	1.39	1.44	0.04		Torque Esy	163	0.16	0.13	0.13	-0.01	
Admiral Bay	20	0.90	0.89	0.90	0.02		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Riseway Pete	159	1.84	1.79	1.84	0.05		Total Telem	21	0.16	0.16	0.16	-0.01	
Admco Vens	2						Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Rimfire Mnt	140	0.65	0.64	0.64	0.00		TouchstoneUS	538	0.20	0.16	0.16	-0.00	
Aerovest	1520	0.03	0.03	0.03	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		RJK Expls	195	0.20	0.16	0.16	0.02		Tourneon	275	0.26	0.25	0.25	0.00	
Air Star Gld	465	0.41	0.40	0.40	-0.07		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Robex	160	0.30	0.27	0.30	0.03		Trans Amer	50	0.19	0.19	0.19	-0.01	
Afric-Can	115	0.22	0.21	0.22	0.01		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Rock Crea A	1750	0.07	0.06	0.07	0.00		Transferr T a	317	0.35	0.35	0.35	0.05	
Afric-Can	420	0.02	0.02	0.02	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Rock Res Inc	1750	0.07	0.06	0.07	0.00		Triand	100	0.24	0.24	0.24	0.01	
Agriette Sys	20	0.31	0.31	0.31	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Rockey Mtn	65	4.05	3.95	3.95	0.00		Tribute Mnt	329	0.38	0.35	0.35	-0.02	
Agriette Sys	20	0.31	0.31	0.31	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Romaro Mnt	206	0.26	0.24	0.24	0.02		Trimak Esy	21					
Alcan Gold	1770	0.22	0.22	0.22	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Rosland Res	665	0.15	0.14	0.14	0.01		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Alchemys Vns	34	0.21	0.21	0.21	0.04		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Alexis Res	170	0.06	0.06	0.06	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152	0.97	0.87	0.87	0.04		New Shropu	150	0.21	0.19	0.19	0.01		Ross River	22	0.51	0.51	0.51	0.00		Tro Gold	380	0.12	0.12	0.12	0.01	
Allegiance y	105	0.08	0.08	0.08	0.00		Bulldog Gld	152																										

La régie d'entreprise évolue à la cinquième vitesse

M^e PATRICE JOURDAIN
DROIT DES AFFAIRES

collaboration spéciale

Depuis les scandales financiers qui ont secoué les marchés boursiers, les autorités de valeurs mobilières partout dans le monde cherchent à mettre en place des dispositifs en vue d'éviter que de pareilles situations ne se reproduisent.

Ce fut tout d'abord l'adoption aux États-Unis du *Sarbanes-Oxley Act*, suivie de l'adoption successive, par diverses juridictions dans le monde dont l'Irlande et la Chine, de textes législatifs ayant une portée similaire, soit celle de promouvoir une saine régulation d'entreprise et de sanctionner sévèrement tout manquement d'éthique.

Le Canada n'échappera pas à cette tendance. Dans un discours prononcé le 27 novembre 2002, Barbara Stymiest, chef de la direction de la Bourse de Toronto, réitérait que l'objectif principal du Groupe TSX au lendemain des scandales financiers était de protéger l'intégrité de notre marché des capitaux et de lui assurer une place dans les marchés mondiaux du futur.

S'écartant du modèle américain qui tend à prescrire des règles directives, le Groupe TSX avait jusqu'ici préféré suggérer des nor-

mes de régie d'entreprise faisant appel à l'établissement volontaire de règles précises par l'émetteur et ce, en plus d'édicter un certain nombre d'exigences d'inscription se manifestant par un régime de divulgations obligatoires. Cela, nous disait-on, permettrait de sauvegarder la transparence et l'intégrité des marchés financiers au Canada...

Dernièrement toutefois, le Groupe TSX annonçait l'intensification non seulement de son régime de divulgation et de ses lignes directrices en matière de régie d'entreprise mais également de ses exigences d'inscription. Ainsi, en plus d'exiger que le pouvoir du chef de la direction soit contrebalancé par celui d'un conseil d'administration indépendant composé d'au moins deux administrateurs non liés, ces exigences d'inscription édictent maintenant que les comités de vérification et de rémunération soient majoritairement composés d'administrateurs indépendants dont les rôles et responsabilités seront dictés, autant que faire se peut, par une charte adoptée par l'émetteur. Les dispositions de cette charte ainsi que de celles du code de déontologie gouvernant le comportement des dirigeants et administrateurs nouvellement requis par la Bourse de Toronto, devront être divulguées, pour l'un aux trois ans et pour l'autre annuellement dans le rapport annuel ou la circulaire de l'émetteur.

Manifestement, ces nouvelles règles

d'inscription seront plus incisives car, en plus, elles exigeront que le chef de la direction et le directeur des finances de chaque émetteur attestent annuellement de leur respect. Plus imposante encore sera la nouvelle règle voulant que tout plan de compensation par voie d'action (régime d'octroi d'options) fasse l'objet d'une approbation par les actionnaires « désintéressés » (cette notion excluant, bien entendu, les administrateurs, dirigeants ainsi que tout actionnaire détenant plus de 10 % de la catégorie d'actions avec droit de vote assujettie à ce plan).

D'autres initiatives législatives dénotent l'intérêt grandissant du législateur en matière de régie d'entreprise : en Ontario par exemple, la loi de 2002 sur le respect de l'engagement d'assurer une économie saine (mesures budgétaires) (le projet de loi 198) devrait, lorsqu'il entrera en vigueur, apporter des amendements significatifs à la Loi sur les valeurs mobilières de l'Ontario en octroyant à la Commission des valeurs mobilières de l'Ontario ainsi qu'à ses agents le pouvoir d'effectuer la révision de toutes divulgations faites par un émetteur assujéti en Ontario et, à ce titre, de requérir la livraison de tout document de support ayant servi à formuler cette divulgation. Une autre importante innovation proposée par le projet de loi 198 est l'introduction de nouvelles règles de responsabilité civile relatives aux obligations d'information sur le marché secondaire.

La date d'entrée en vigueur de ces textes n'est pas encore fixée mais, déjà, on sent souffler sur les marchés financiers canadiens le vent d'une nouvelle tendance d'intensification de la surveillance des autorités réglementaires quant aux pratiques de gouvernance des émetteurs au Canada et dans le monde. Certains envisagent avec un certain scepticisme ces nouvelles approches préférant appeler les marchés financiers à une autodiscipline. Il demeure néanmoins que les méthodes préconisées par la Bourse de Toronto continuent de laisser libre cours aux élans naturels des marchés financiers préférant laisser ultimement à l'investisseur le choix d'investir dans une entreprise ayant mis en place une saine régie d'entreprise et l'ayant divulguée.

Ainsi, loin d'avoir atteint un rythme de croisière, l'intérêt des autorités réglementaires en matière de régie d'entreprise continue de croître à une vitesse fulgurante !

M^e Patrice Jourdain fait partie du cabinet d'avocats et d'agents de marques de commerce Desjardins Ducharme Stein Monast.

Internet
article@ddsm.ca

Site Web
www.ddsm.ca

BOURSE DE MONTRÉAL - OPTIONS CANADIENNES

[illegible]

CONTRATS À TERME

[illegible]

LEO OBLIGATIONS

LES OBLIGATIONS																																																
	Canada	8.75	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05	Can Util	8.40	15 Jun	08	108.68	4.07	0.04	6001 Sept	8.00	1 Sept	07	104.03	5.50
	Canada	7.00	1 Dec	05	111.98	3.66	0.05	Canada	5.75	1 Jun	29	111.33	5.52	0.05	British Col.	5.70	18 Jun	29	112.30	5.00	0.04	Ontario	8.25	25 Dec	18	104.04	5.00	0.04	Sask.	7.00	15 Dec	05	108.77	3.97	0.05													

LES PETITES ANNONCES

DÈS 8 HEURES!

COMMENT NOUS JOINDRE

Heures d'ouverture: lundi au vendredi, de 8 h à 17 h 30

Par téléphone:

(514) 987-8363

Par télécopieur:

(514) 848-6287

Adresse postale:

Les petites annonces
7, rue Saint-Jacques
Montréal, Québec H2Y 1K9

petitesannonces@lapresse.ca

Communiquiez les renseignements suivants lors de votre réservation par télécopieur, courriel ou par la poste:

- Nom complet, adresse et numéro de téléphone pour la facturation
- Rubrique, texte et dates de parution
- Personne à joindre pour vérification
- Numéro de téléphone pour vous joindre en semaine entre 8 h et 17 h 30, si différent de celui de la facturation

Avis

Nos annonceurs sont priés de vérifier la teneur de leurs annonces lors de leur première parution. Advenant qu'une annonce soit reproduite incorrectement, l'annonceur doit en aviser aussitôt *La Presse* qui convient de publier dans la prochaine édition du journal, une version corrigée de celle-ci. Toute erreur ou plainte visant la teneur d'une annonce doit être signalée le jour de sa parution avant 17 h, pour fins de correction lors de la prochaine édition du journal. De même, en cas d'annulation d'une annonce, l'avis à cette fin doit être donné avant 17 h, du lundi au vendredi, le jour qui précède sa parution. Les annonces sont sujettes à l'approbation de leur contenu de même qu'à l'approbation du crédit de l'expéditeur.

La Presse se réserve le droit de publier, d'annuler ou de classer correctement toute annonce sous la rubrique appropriée.

Offres d'emploi : Tous les postes sont ouverts également aux femmes et aux hommes.

La Place du Marché... les sucres

(2,98 \$ par ligne, par colonne)

Format minimum : 5 lignes par 2 colonnes

Publiée chaque dimanche

Un répertoire de bonnes adresses en agrotourisme

Faites connaître aux milliers de lecteurs vos produits.

100

IMMOBILIER

• RÉSIDENTIEL •

ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Visites libres	100
Île de Montréal	101
Centre-ville	102
Vieux-Montréal	103
Maisons de prestige	104
Laval, Rive-Nord	105
Rive-Sud	106
Banlieue ouest	107
Banlieue est	108
Laurentides, Lanaudière	109
Estrie, Cantons de l'Est	110
Extérieur de Montréal	111
Bord de l'eau	112
États-Unis, hors frontières	113
Temps partagé, échange	114
Condominiums, copropriétés	115
Bureaux à louer	116
Maisons de campagne, domaines	117
Chalets	118
Maisons mobiles	119
Propriétés à échanger	119
Propriétés demandées	120
Fermes, terres	121
Terrains résidentiels	122
Prêts hyp. / résidentiel	123
Divers	129

• LOCATION •

Île de Montréal	131
Centre-ville	132
Vieux-Montréal	133
Logements à échanger	134
Laval, Rive-Nord	135
Rive-Sud	136
Banlieue ouest	137
Banlieue est	138
Laurentides, Lanaudière	139
Estrie, Cantons de l'Est	140
Extérieur de Montréal	141
États-Unis, hors frontières	143
Condominiums, copropriétés à louer	145
Maisons de campagne	146
Chalets à louer	147
Chambres, pensions	148

Propriétés à louer	149
Résidences pour aînés	150
Garages	152
On demande à louer	153
On demande à partager	154
Sous-location	155
Appartements meublés	156

• INDUSTRIEL •

ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Propriétés à revenus	160
Propriétés comm. / industrielles	162
Fermes, terres	168
Commerces	170
Copropriétés, espaces comm. / industriels	172
Terrains comm. / industriels	173
Espaces comm. / industriels à louer	180
Commerces à louer	182
Entrepôts à louer	184
Bureaux à louer	186
Magasins à louer	188
Divers	192

MARCHANDISES ET SERVICES

La place du marché	201
Audiovisuel, photographie	203
Instruments de musique	205
Meubles, électroménagers	206
Équipements, articles maison	207
Chauffage, climatisation	209
Vêtements, fourrure	210
Collections	211
Antiquités, œuvres d'art, bijoux	212
Livres	214
Informatique	217
Animaux	220
Perdu	221
Trouvés	222
Piscines	224
Bois de foyer	225
Bureau, téléphonie	228

Imprimerie	229
Machinerie, outils	231
Équipements commerciaux	232
Construction, rénovation, décoration	233
Marchandises diverses	235
On demande à acheter	236
Encans	237
Vente de garage, de charité	238
Marché aux puces	240
Entretien	250
Paysagisme, déneigement	256
Transport, déménagement	257
Gardiennes, gardiennage, aide familiale	259
Professionnels	260
Esthétique, coiffure	262
Traitement de textes, rédaction et traduction	264
Préparation de C.V.	265
Services divers	268
Soins thérapeutiques, massage, produits naturels	270

• COURS •

Cours	350
Souhaits, événements	401
Avies de recherche	402
Compagnes, compagnons	403
Agences de rencontres	404
Clubs de rencontres	405
Lignes de rencontres	406
Astologie, occultisme	410
Billets de sport / spectacles	419
Activités sociales	420
Escortes, rencontres, etc.	440
Studios de massage	445
Divers	450

OFFRES D'EMPLOI

Offres d'emploi (encadrées seulement)	300
Programmes de formation	303
Postes cadres et professionnels	304
Santé, services communautaires	306
Éducation, enseignement	307
Gardiennes	308
Bureaux	310
Informatique	313
Assurance	316
Secteur automobile	317
Vente, commerce	319
Immobilier	320
Transport, camionnage	321
Hôtellerie, restauration, alimentation	322
Impression, infographie	324
Technique, métiers, sous-traitance	325
Coiffure, esthétique	327
Industrie du vêtement	328

Industriel, manufacturier	329
Entretien, sécurité, conciergerie	331
Services domestiques	334
Musiciens, artistes	337
Mannequins, modèles	339
Emplois divers	340
Emplois divers à temps partiel	342
Emplois demandés	343
Méthodes de recherche	348
Emplois	349

• ÉQUIPEMENTS RÉCRÉATIFS •

ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Motocyclettes	655
Bateaux, sports nautiques	658
Motoneiges, véhicules tout terrain	661
Véhicules récréatifs	667
Remorques	668

SERVICES PERSONNELS

Cours	350
Souhaits, événements	401
Avies de recherche	402
Compagnes, compagnons	403
Agences de rencontres	404
Clubs de rencontres	405
Lignes de rencontres	406
Astologie, occultisme	410
Billets de sport / spectacles	419
Activités sociales	420
Escortes, rencontres, etc.	440
Studios de massage	445
Divers	450

VÉHICULES AUTOMOBILES

Machinerie diverse, véhicules lourds	501
Camions, 4 x 4, fourgonnettes	511
Véhicules 5000 \$ et moins	548
Automobiles	550
Autos, camions antiques et de collection	555
Autos - camions à louer	557
Services divers	560
Pièces et accessoires	568
Ferraille	569
Entreposage de véhicules	575

OUTREMENT

900 Rockland. Immeuble de prestige au cœur d'Outremont, 3/5 disponibles. 514-277-3715

OUTREMENT AD3, rue Dea-

cur, super beau 3/4 mai 7258-4/4, jui. 850 \$. Chauffage, réno, équipés, bois franc, balcon, idéal étudiant. 514-733-1371

PETITE-PATRIE, métro, beau

5/3, 3 ch., lattes, gens éclairés, 1300\$ tout incl. 450-467-0120

PLATEAU, 1er mai, complète-

ment neu. moderne. Loft 550 pi car et 4/2 1100 pi car. Mezz. terr. 1300\$ et 514-522-8344.

PLATEAU, 1/2 chauffé, eau

chaude, poêle frigo, buanderie, libre. 455\$ 514-353-2572

PLATEAU, 1/2 chauffé, eau

chaude, poêle frigo, buanderie, libre. 455\$ 514-353-2572

PLATEAU, 4/2, 1 ch, libre; 5/2

3 ch.; bois franc, électros, cour, jui. 925\$-1195\$. 514-523-3525

PLATEAU, 5/2, 2 ch., cachet,

électros, terr. 3000\$, Parc Lafontaine, 975\$ 514-738-5360

PLATEAU 7/2, 3 ch., patio, 2e,

libre mai, pl. bois, 1325\$ 514-641-6036. 514-304-9437

PLATEAU, Cherrier, 3/4 chauffé,

poêle frigo, 1er jui. 590 \$ 514-845-8607

PLATEAU, métro Laurier, 1/2,

3e étage, cachet, réno, 1100 \$ c.n. LIBRE. 514-276-0639

PLATEAU, résidentiel, loft ou

5/2, 1600 pi car, réno, 2100\$ 514-508-3563. 514-738-0034

PLATEAU 4/2, 2e étage,

2 ch., les entrées, bois, terr., jui. 880\$, 514-813-7072

PLATEAU 8/2, magnifique au

cœur du Plateau, 3 ch., 2 s/ ch., bois, 1995 \$, jui. 1100 \$ Les Imm. Guidé, 514-527-8373.

QUARTIER COIN JARRY, 5/2,

1er étage, chauffé, éclairé. Entrées. 1050\$ 514-721-9219

ROSEMONT, 3685 Bélanger,

Grands 3/2, 3 ch., 2 s/ ch., plattes, balcon, 575\$ - 600\$. Rendez-vous 450-641-4416

ROSEMONT, 4/2, non chauffé,

38e av./Beaubien, mai ou jui. de 10 à 18h au 514-728-0088.

ROSEMONT, 4/2 ouvert, belles

renovations, 520 \$ Libre ou 1er mai. 514-233-4728

ROSEMONT, 5/2, haut 3plex,

propre, bois franc, les entrées, réf. 695 \$, libre. 514-272-1122

ROSEMONT, 6/2, 8e Ave., 2e,

pl. bois, 550 \$, 514-602-5746

ROSEMONT, Beauport/40e

av., 3/2, près d'un parc, 475 \$ non chauffé, 514-725-3133

ROSEMONT, face Institut car-

diologie, condo 5/2 béton, 2 ch., ultra moderne, 514-729-6885

ROSEMONT, Louis-Hébert,

3/2, 2e étage, entrée lav., bois franc, idéal personne seule 385\$, jui. 514-725-0298

ROSEMONT, 28e av., haut 3plex,

propre, bois franc, les entrées, réf. 695 \$, libre. 514-272-1122

ROSEMONT, 6/2, 8e Ave., 2e,

pl. bois, 550 \$, 514-602-5746

ROSEMONT, Beauport/40e

av., 3/2, près d'un parc, 475 \$ non chauffé, 514-725-3133

ROSEMONT, face Institut car-

diologie, condo 5/2 béton, 2 ch., ultra moderne, 514-729-6885

ROSEMONT, Louis-Hébert,

3/2, 2e étage, entrée lav., bois franc, idéal personne seule 385\$, jui. 514-725-0298

ROSEMONT, 28e av., haut 3plex,

propre, bois franc, les entrées, réf. 695 \$, libre. 514-272-1122

ROSEMONT, 6/2, 8e Ave., 2e,

pl. bois, 550 \$, 514-602-5746

ROSEMONT, Beauport/40e

av., 3/2, près d'un parc, 475 \$ non chauffé, 514-725-3133

ROSEMONT, face Institut car-

diologie, condo 5/2 béton, 2 ch., ultra moderne, 514-729-6885

ROSEMONT, Louis-Hébert,

3/2, 2e étage, entrée lav., bois franc, idéal personne seule 385\$, jui. 514-725-0298

ROSEMONT, 28e av., haut 3plex,

propre, bois franc, les entrées, réf. 695 \$, libre. 514-272-1122

ROSEMONT, 6/2, 8e Ave., 2e,

pl. bois, 550 \$, 514-602-5746

ROSEMONT, Beauport/40e

av., 3/2, près d'un parc, 475 \$ non chauffé, 514-725-3133

ROSEMONT, face Institut car-

diologie, condo 5/2 béton, 2 ch., ultra moderne, 514-729-6885

ROSEMONT, Louis-Hébert,

3/2, 2e étage, entrée lav., bois franc, idéal personne seule 385\$, jui. 514-725-0298

ROSEMONT, 28e av., haut 3plex,

propre, bois franc, les entrées, réf. 695 \$, libre. 514-272-1122

ROSEMONT, 6/2, 8e Ave., 2e,

pl. bois, 550 \$, 514-602-5746

ROSEMONT, Beauport/40e

av., 3/2, près d'un parc, 475 \$ non chauffé, 514-725-3133

ROSEMONT, face Institut car-

diologie, condo 5/2 béton, 2 ch., ultra moderne, 514-729-6885

ROSEMONT, Louis-Hébert,

3/2, 2e étage, entrée lav., bois franc, idéal personne seule 385\$, jui. 514-725-0298

ROSEMONT, 28e av., haut 3plex,

propre, bois franc, les entrées, réf. 695 \$, libre. 514-272-1122

ROSEMONT, 6/2, 8e Ave., 2e,

pl. bois, 550 \$, 514-602-5746

ROSEMONT, Beauport/40e

av., 3/2, près d'un parc, 475 \$ non chauffé, 514-725-3133

ROSEMONT, face Institut car-

diologie, condo 5/2 béton, 2 ch., ultra moderne, 514-729-6885

ROSEMONT, Louis-Hébert,

3/2, 2e étage, entrée lav., bois franc, idéal personne seule 385\$, jui. 514-725-0298

AUCUN PAIEMENT
AVANT **6** MOIS
sur toutes les
Mazda neuves^{††}

PLUS **0** %
de financement
à l'achat[†]

LE
GRAND ÉVÉNEMENT
DU PRINTEMPS



mazda

vroom-vroom

★★★★★
Indice de sécurité
le plus élevé
lors d'impact*



« Le meilleur achat de sa catégorie »
Le Guide de l'auto 2003, Jacques Duval

Mazda MPV DX 2003

OU Louez à partir de

291\$

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 995[§]

PLUS

0\$ dépôt de sécurité

OU louez à

361\$

PAR MOIS,
POUR 48 MOIS*

ET

0\$ COMPTANT

• Moteur V6 de 3 L et 200 ch • Boîte automatique 5 vitesses • Radio AM/FM stéréo avec lecteur de CD, commandes audio montées sur le volant • Climatiseur • Deux coussins de sécurité avant (coussins latéraux livrables en option) • Sièges baquets de 2^e rangée Side-by-Slide^{MC} • Banquette de 3^e rangée Tumble-Under^{MC} rabattable sous le plancher et orientable vers l'arrière • Portes coulissantes latérales avec glaces abaissantes



ENERGUIDE^Ω

PREMIÈRE PLACE

« Match du mois » opposant cinq utilitaires sport.**
Eric LeFrançois, La Presse

Mazda Tribute DX 2003

OU Louez à partir de

285\$

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 995[§]

• Moteur 4 cyl. de 2 L avec boîte manuelle 5 vitesses • Traction avant • Climatiseur • Radio AM/FM stéréo avec lecteur de CD • Conception OptiSpace • Deux coussins de sécurité avant et avant latéraux • Trois prises d'alimentation • Hayon à double accès • Volant inclinable • Roues de 16 po en alliage • Porte-bagages de toit • Régulateur de vitesse

Moteur V6 disponible

ENERGUIDE^Ω



Camionnette importée la plus
vendue au pays depuis 16 ans.***

Mazda B3000 Dual Sport, cab. allongée 2003

OU Louez à partir de

275\$

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
PLUS

0\$ comptant

0\$ dépôt de sécurité

• Moteur V6 de 3 L et 150 ch • Boîte manuelle surmultipliée 5 vitesses • Roues stylisées en acier argent de 15 po • Freins antiblocage aux 4 roues • Système d'immobilisation Securilock • Climatiseur • Radio AM/FM stéréo avec lecteur de CD • Barre stabilisatrice avant • Glace arrière coulissante • Prise d'alimentation 12 V • Banquette à dossier 60/40 avec accoudoir/rangement • Mini-console au plancher avec porte-gobelets



NOTRE ENGAGEMENT VOUS CERTIFIE QUE VOTRE NOUVELLE MAZDA EST INSPECTÉE, REÇOIT DES PROTÈGE-TAPIS ET UN PLEIN D'ESSENCE À LA LIVRAISON.
GARANTIE LEADERSHIP MAZDA Renseignez-vous sur notre remarquable garantie complète.
ASSISTANCE ROUTIÈRE 24 HEURES MAZDA Renseignez-vous sur le programme d'assistance routière Mazda, offert gratuitement avec toute nouvelle Mazda.



mazda

www.mazda.ca

Les concessionnaires Mazda du Québec

LOCATION
Personnalisable
MAZDA

PROGRAMME
MAZDA POUR
LES DIPLÔMÉS

INFORMEZ-VOUS AU SUJET DU PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS.

* Indice de sécurité le plus élevé accordé par la NHTSA des É.-U., à la fois pour le conducteur et les passagers, lors de tests d'impacts frontal, latéral et arrière. ** La Presse, octobre 2002. *** Rapports de l'AIARC 1987-2002. § Prix EnerGuide 2003 accordés aux véhicules les plus économiques en carburant. Données fournies par le ministère des Ressources naturelles du Canada 2003. Basées sur la camionnette Mazda B2300 SX avec boîte manuelle 5 vitesses et la Mazda Tribute DX 2003 avec boîte manuelle 5 vitesses.

† Financement à l'achat aux particuliers de 0% pour 24 mois sur les Mazda neuves 2003 (excluant les Protégé MazdaSpeed 2003 et les Mazda6 2004) consenti par l'entremise de la Banque Scotia. Sur approbation du crédit. Autres taux et termes de financement disponibles. †† L'offre aux particuliers de « aucun paiement avant 6 mois » s'applique au financement à l'achat de toutes les Mazda neuves et débute à la date de livraison du véhicule à l'acheteur. Le nombre de mensualités choisi par le client n'est pas réduit mais reporté de 6 mois. Aucun intérêt pendant les premiers 150 jours. Après cette période, le montant du capital ainsi que les intérêts devront être payés en fonction du terme prévu au contrat. * Taux de location personnalisée Mazda: offres portant uniquement sur la location au détail des Mazda MPV DX 2003 (modèle UAD273RAD00), des Mazda Tribute DX 2003 (modèle WSD553RAD00) et des Mazda B3000 2003 (modèle XC853RAD00) neufs. Comptant initial ou échange équivalent, premier versement mensuel et dépôt de sécurité de 350\$ (Tribute) exigés. Aucun dépôt de sécurité sur toutes les MPV et les camionnettes de série B. Aucun comptant initial sur la camionnette B3000 et sur la MPV DX pour l'offre à 361\$ par mois. Offres soumises à l'approbation de Crédit Mazda Canada inc. Limite de 80 000 km. Frais de 8¢ le km additionnel. Immatriculation, assurances, taxes et frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers (RDPRM) en sus.

Les modèles illustrés peuvent différer et sont utilisés à titre indicatif seulement. Certains équipements illustrés peuvent être offerts en option ou de série sur d'autres modèles. Les stocks peuvent varier selon les concessionnaires. Les concessionnaires peuvent louer à prix inférieur. Voir un concessionnaire participant pour les détails. Aucune combinaison d'offres possible. Offres d'une durée limitée à compter du 13 mars 2003.