




L'AUTO

La Presse

BANC D'ESSAI MOTO
Yamaha Road Star 1700 Page 12

BANC D'ESSAI AUTOMOBILE
Volvo V70 Pages 18 et 19

LA PRESSE | MONTRÉAL | LUNDI 16 JUIN 2003

PETITES ANNONCES

100 ANS DE FORD



Henry Ford au volant d'une Model-A 1903.

Henry Ford a mis l'Amérique sur roues en construisant une première automobile abordable pour ses concitoyens, la Model A, il y a cent ans aujourd'hui. S'ensuivit, dans le désordre, la B, la C, la F, la K, la N, la R, la S et la fameuse T. Puis quantité de modèles aux noms plus évocateurs, certains marquants. Notre collaborateur Alain Raymond, assisté d'Alain Morin, présente dans ces pages les six modèles parmi les plus déterminants de l'histoire aujourd'hui centenaire de ce géant qu'est Ford.



Photos FORD

Le coup de maître de Lee Iacocca, la Ford Mustang.

MUSTANG > DEPUIS 1964

« Nos petits pains chauds se vendent comme des Mustang! » affiche le boulanger dans sa vitrine. Quoi de mieux pour illustrer le succès phénoménal de la Ford Mustang?

La Mustang naît de l'imagination et de la clairvoyance d'un vice-président de Ford, un certain Lee Iacocca qui sauvera un jour Chrysler de la faillite. Chez Ford, Iacocca cherche une voiture qui plaira aux baby-boomers, la nouvelle génération de consommateurs nés après la fin de la Deuxième Guerre mondiale et qui arrivent en masse sur le marché du travail, de l'argent plein les poches. Mais le marché de

l'automobile n'a rien d'intéressant à leur offrir. Le cahier de charges de la future voiture est donc simple : prix abordable, allure sportive, bel agrément de conduite, pratique avec quatre places et dotée d'un joli design d'inspiration italienne.

La Mustang est dévoilée à la Foire internationale de New York, le 17 avril 1964. Le succès est immédiat et la Mustang est aussitôt retenue pour devenir l'Official Pace Car des 500 milles d'Indianapolis. Précisons qu'au début du projet, le nom Mustang ne désigne pas le cheval fougueux, mais plutôt l'avion de chasse américain qui a connu ses

heures de gloire durant la Deuxième Guerre mondiale. Mais Ford se ravise à temps et décide de ne pas associer son produit aux horreurs de la guerre, d'où le cheval cabré et, par extension, la création d'un nouveau créneau du marché, celui des « pony cars ».

Pour les amateurs de sport, Ford concocte la Mustang GT, mais la cerise sur le sundae, c'est à Carroll Shelby que nous la devons. Le « pony car » se transforme alors en « muscle car » jusqu'au début des années 1970 qui inaugure une période morose où la puissance devient tabou à Detroit, poussant la Mustang tout près de la disparition. En 1974, en pleine crise du pétrole, naît la Mustang II, une Pinto déguisée en voiture sport, le moteur le plus puissant faisant 105 chevaux.

Mais le véritable pur-sang renaît en 1979 et, même si les performances ne parviennent encore pas à décoiffer Monsieur Net, le potentiel est quand même là.

En 1994, arrive la Mustang de cinquième génération. Alors que GM se fourvoie carrément avec ses Camaro et Firebird, la sportive de Ford se vend encore comme des petits pains chauds. Et ceux qui ont pu entrevoir le superbe prototype de la Mustang 2005 inspiré de la première Mustang savent déjà que le deuxième constructeur américain conservera encore l'avantage dans le créneau de la voiture américaine sport à quatre places.

Autres textes en pages 7, 8, 10 et 11

C'est le temps du renouveau!

514-342-2211



Wawanesa
assure vos biens...bien!

© 2003 La Compagnie mutuelle d'assurance Wawanesa. Fondée au Canada en 1896.

Fantasma, quand tu nous tiens!



BERTRAND GODIN
collaboration spéciale
bertrand.godin@lapresse.ca

C'est fait, maintenant je peux mourir. Non pas que je sois prêt ou que j'en ai envie, bien au contraire. Mais parce que j'ai enfin pu réaliser un fantasma que je chérissais depuis des années, celui de piloter une véritable Formule 1.

Même si je dois vous avouer (je vais sûrement passer pour un snobinard, mais enfin) que j'ai été un peu déçu. Pas de l'essai lui-même, qui a été fantastique et j'y reviendrai, mais plutôt de la voiture. Comme j'ai eu la chance de m'asseoir dans à peu près tout ce qui se fait de monoplaces au monde, j'avoue que la Formule 1 m'a impressionné beaucoup moins que je m'y attendais. Du moins en m'asseyant à l'intérieur.

Il faut d'abord savoir que les monoplaces sont des monoplaces, peu importe leur calibre. Quand on s'y glisse, on a un peu l'impression de s'asseoir dans une baignoire, et la F1 n'échappe pas à la règle.

Bien sûr, si elle avait été ma voiture, tout l'habitacle aurait été adapté à ma silhouette. Mais cette fois, pas de siège moulé (je vous l'ai dit, je pense que je deviens snob...) et pas de réglages spécifiques. Juste une F1, une Arrows de la fin du siècle dernier (1997 pour être honnête, ce qui est quand même d'un autre siècle). Bon, c'est fini, je le promets, je ne chiale plus à partir de maintenant. Car à l'exception de cette légère déception en m'asseyant dans la voiture, tout le reste de l'essai a été exceptionnel.

Pour tout vous dire, c'est le fabricant de pneus Michelin qui a racheté cette Arrows vieille de quelques années pour faire des essais sur différentes pistes européennes. Pour ce faire, on invite des journalistes des quatre coins du monde, et j'ai eu le privilège de faire partie de la minuscule délégation canadienne qui s'est rendu en France, en mai dernier, pour un essai de F1.

Comble de bonheur, les gens de Michelin m'avaient invité alors que les essais se déroulaient sur l'un de mes circuits favoris, celui de Magny-Cours où j'ai déjà remporté la victoire alors que je pilotais en Formule Ford. Ce fut donc l'occasion pour moi de renouer avec la conduite sportive d'une véritable voiture de performance et de retrouver aussi une page importante de mon histoire personnelle.

Trêve de sentimentalité, il était temps de passer aux choses sérieuses, la véritable séance de pilotage.



Bertrand Godin s'apprête à prendre place dans une Arrows 1997, réalisant ainsi son vieux rêve de piloter une véritable Formule 1.



Bien entendu, pas question de disputer un grand prix. On nous a réservé un seul tour de piste, ce qui, pour certains de mes collègues journalistes, était peut-être largement suffisant.

Car c'est probablement ce qui distingue le plus la conduite d'une monoplace de la conduite d'une voiture régulière. Les pilotes en herbe, aussi expérimentés en automobile soient-ils, ont tendance à se laisser facilement submerger par l'aura de puissance et de mystère qui plane autour de la Formule 1. On dit même qu'un journaliste aguerri (on a cependant refusé de dévoiler son nom) aurait parcouru le circuit tout entier à une vitesse moyenne de... 50 kilomètres à l'heure au volant de sa F1. Trop intimidé par la puissance et le cockpit, il a été incapable de tirer profit des capacités de la voiture, alors que dans une autre voiture, il a réalisé d'excellentes performances. C'est dans cet esprit que je me trouvais chanceux de ne pas subir ce type de pression.

Cela faisait déjà de longues minutes que je regardais mes collègues s'élancer à tour de rôle sur la piste de Magny-Cours, et j'attendais mon tour avec l'impatience d'un gamin, salivant de désir. Puis, vint enfin le temps de m'asseoir dans le cockpit. En pilote aguerri, et comme je connaissais déjà le parcours, j'avais visualisé ma trajectoire idéale. Je savais exactement comment et où accélérer, comment appliquer le freinage, comment tirer le maximum de la voiture.

J'anticipais d'ailleurs avec un plaisir inouï la première enfilade,

c'est-à-dire la première courbe qui nous mène au long virage d'Estoril. En sortant de la première courbe à bonne vitesse, on peut se glisser dans le virage d'Estoril presque à pleine puissance et sentir véritablement l'aérodynamisme de la voiture nous coller à la route.

On me donna enfin le signal de départ. Sans coup férir, je m'élançai. J'avoue avoir été un peu inquiet, puisqu'en relâchant la pédale d'embrayage trop rapidement au départ, j'aurais pu caler le moteur, comme j'ai vu des collègues le faire. Tout s'est cependant déroulé sans anicroche.

J'entamais donc mon accélération, utilisant les palettes de changements de vitesse (rappelons-le, la F1 est muni d'une boîte séquentielle dont les contrôles sont situés derrière le volant) avec assurance. Puis, dès la première courbe, j'ai failli faire un Jacques Villeneuve de moi-même (mille excuses mais la comparaison est trop belle), et abandonner à cause d'ennuis mécaniques.

Ma boîte de vitesse a en effet eu quelques soubresauts, glissant toute seule au point mort alors même que je voulais me lancer en pleine accélération. Comme tout est automatique, le pilote n'a aucun contrôle. J'ai donc joué comme j'ai pu avec la pédale d'embrayage, les palettes de contrôle, et finalement, trouvé le rapport pour que la puissance revienne.

Je l'avoue, je me suis vu durant quelques secondes abandonner mon seul tour de F1 et revenir au bercail tout penaud. Mais tout est rentré dans l'ordre et j'ai pu appré-

cier la vraie puissance de ces monstres mécaniques.

L'accélération est évidemment fulgurante, le freinage étonnant puisqu'il faut appuyer à fond sur la pédale si l'on veut que la voiture ralentisse un tant soit peu. Je l'avoue, j'ai eu un peu l'impression de devoir dompter un cheval sauvage, ce que j'ai rapidement réussi. Cela dit en toute modestie...

1000 \$ du tour

Évidemment, on n'a pas enregistré de chrono, puisque la voiture n'était pas conçue pour faire de la vraie performance. On l'avait affublé d'un aileron triple, et tous les réglages aérodynamiques étaient installés un peu comme si on roulait sur le circuit de Monaco, c'est-à-dire pour fournir le maximum d'appui.

La voiture n'était pas non plus munie des nouvelles technologies de F1 comme l'antipatinage ou l'aide au démarrage, mais elle contenait tout de même suffisamment d'aides au pilotage pour être facile à rendre à bon port.

Je l'avoue, quand j'ai débarqué, j'en redemandais. J'aurais bien continué mais on ne m'a laissé aucune chance de poursuivre ce qui s'explique par le prix, 1000 \$ du tour. Ce n'est pas un tour qu'on doit faire pour être heureux dans ses machines, c'est toute une saison.

Mais il y avait d'autres surprises. J'ai ainsi pu refaire connaissance avec une vieille amie, une Formule 3, sur ce magnifique circuit. Là, je l'avoue, je ne me sentais pas du tout dépaycé.

J'ai aussi pu tester une magique Porsche 911 développant tout près de 500 chevaux dans les grandes courbes de Magny-Cours. Anecdote amusante, une journaliste de Toronto qui nous accompagnait avait eu, tout au long du voyage en avion, de profondes réticences à prendre le volant. Journaliste généraliste, pas du tout spécialisée en automobile, elle était sur place plus pour l'atmosphère que pour la conduite... Mais elle avait omis de préciser aux organisateurs qu'elle ne savait pas conduire une voiture équipée d'une transmission manuelle. Elle sera du nombre des rares privilégiées qui pourront se vanter d'avoir appris à changer de vitesses sur rien de moins qu'une Porsche, puisqu'elle a finalement vaincu sa peur.

Étonnamment cependant, ces Porsche, montées comme des voitures de compétition, n'ont rien de facile à conduire. Au contraire, après avoir piloté une monoplace, on les trouve lourdes, avec un freinage plus difficile à contrôler. Un peu comme si j'avais traîné avec moi ma voiture de tous les jours sur le circuit de Magny-Cours, après avoir testé une voiture de performance.

Avec le Grand Prix du Canada, nous avons vu au volant de grands pilotes, des gens qui tentent de maîtriser une mécanique exigeante et puissante. Je suis maintenant mieux en mesure de le confirmer. Mais je l'avoue, maintenant plus que jamais aussi.... je suis jaloux.

En collaboration avec Marc Bouchard

Un V6 diesel pour Jaguar en Europe

NADINE FILION
collaboration spéciale

L'ENTENTE de partenariat signée il y a cinq ans entre Ford et PSA Peugeot Citroën donnera naissance à un nouveau moteur : un V6 diesel de haute performance, destiné d'abord à la marque Jaguar.

Plusieurs moteurs diesel sont nés déjà de cette association entre les deux constructeurs, mais il s'agira du premier moteur six-cylindres et celui-ci promet d'être à la fine pointe de la technologie, avec son injection directe. Il sera installé d'ici un an sous le capot de la Jaguar S-Type (modèles européens), avant de se retrouver dans les véhicules Peugeot, Citroën et les modèles européens de Ford.

Le V6 diesel de 2,7 litres, dont le développement a nécessité des investissements de 350 millions d'euros, sera assemblé dans les usines de Ford situées à Dagenham, en Angleterre.

Pour le moment, aucune discussion n'a cours afin d'amener ce nouveau moteur diesel en Amérique du Nord.

Vente de rénovation

Êtes-vous fait pour Volkswagen?

CHOIX DE JETTA

314.477

Popular MONTREAL 5441, rue St-Hubert Tél.: (514) 274-5471 popular@popular.qc.ca

LA VOLVO S60 2.5T MODÈLES 2004 PERFORMANCE EN PUISSANCE.

VOLVO
pour la vie

BIEN ÉQUIPÉE À PARTIR DE 479 \$* /MOIS 48 MOIS

S60 2.5T 2004 CARACTÉRISTIQUES DE SÉRIE AVEC GROUPE PREMIUM

- BOÎTE DE VITESSE AUTOMATIQUE À 5 RAPPORTS • ROUES EN ALLIAGE DE 16 PO • MOTEUR TURBO 2,5 L DE 208CH • SYSTÈME DE CLIMATISATION ÉLECTRONIQUE À DEUX ZONES • TOIT OUVRANT TÉLÉCOMMANDÉ • SIÈGE DU CONDUCTEUR À RÉGLAGE ÉLECTRIQUE • SIÈGES CHAUFFANTS À DEUX RÉGLAGES • DÉVERROUILLAGE DES PORTES TÉLÉCOMMANDÉ • CHAÎNE STÉRÉO HAUT DE GAMME AVEC LECTEUR CD ENCASTRÉ • MIROIRS LATÉRAUX AVEC MÉMOIRE • REVÊTEMENT DES SIÈGES EN CUIR • SIÈGE DU PASSAGER À RÉGLAGE ÉLECTRIQUE • HOMELINK • INCRUSTATIONS À EFFET BOIS • RETROVISEUR À GRADATION AUTOMATIQUE • UN ARSENAL DE CARACTÉRISTIQUES DE SÉCURITÉ PROPRES À VOLVO

Saint-Léonard JOHN SCOTTI AUTO LTÉE 4315, boul. Métropolitain Est (514) 725-9394	Saint-Hyacinthe AUTOMOBILES CHICOINE INC. 855, rue Johnson (450) 771-2305	Sainte-Agathe FRANKE VOLVO 180, rue Principale (819) 326-4775	Laval VOLVO LAVAL 1436, boul. St-Martin Ouest (450) 667-4960	Brossard VOLVO DE BROSSARD 9405, boul. Taschereau (450) 659-6688	Montréal UPTOWN VOLVO 4900, rue Paré (514) 737-6666	Pointe-Claire VOLVO POINTE-CLAIRE 15, Auto Plaza (514) 630-3666
--	---	---	--	--	---	---

*Le PDSF pour la S60 2.5T 2004 est de 41 495 \$. Offre d'une durée limitée consentie uniquement aux clients admissibles par les concessionnaires Volvo participants et les Services financiers d'Automobiles Volvo du Canada, sur approbation du crédit. Exemple de crédit-bail pour une S60 2.5T 2004 avec groupe premium PDSF 44 495 \$: 479 \$ par mois, terme de 48 mois, acompte de 4 895 \$. Total des mensualités : 22 992 \$. Prix d'achat à la fin du bail : 23 979,85 \$. Votre mensualité peut varier selon les équipements optionnels choisis. Première mensualité et dépôt de garantie de 800 \$ payables à la livraison. Allocation de 20 000 km par an (0,08 \$ du km excédentaire). Taux d'intérêt annuel de 5,9 % à la location. Frais de transport et de livraison (1 150 \$), taxes, immatriculation, assurance, redevance PPSA et frais du concessionnaire en sus. Le concessionnaire peut vendre/louer à un prix inférieur. Offre valide jusqu'au 30 juin 2003. Certaines conditions s'appliquent. Votre concessionnaire Volvo vous donnera tous les détails. © 2003 Automobiles Volvo du Canada Ltée. " Volvo pour la vie " est une marque déposée utilisée sous licence par Automobiles Volvo du Canada Ltée. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site www.volvocanada.com.

DÉMOS
Maxima,
Xterra
Prix
sensas !

Cet été,
nos prix se
découvrent!



Sentra 2004
Redessinée **199\$** Financement
par mois* à l'achat **2,8 %**



Altima 2003 **299\$**
par mois*

*Location de 48 mois à 2,5 % pour la Sentra XE 2004 (C4LGS4 BK00).
Acompte ou échange équivalent de 1 696 \$ Location 48 mois pour la Altima 2003
(T4RG53 AA00). Acompte ou échange équivalent de 2 395 \$. Limite de
24 000 KM par année avec 0,10 \$/km extra. Taxes et immatriculation en sus.



**BLAINVILLE
NISSAN**

Le concessionnaire le plus parlable du Grand Montréal

(450) 430-8808

Ligne de Montréal : (514) 990-1451
818, boul. Curé-Labelle, Blainville

3150039A



Photothèque ALAIN ROBERGE La Presse

Préparatifs à la veille de l'ouverture du 35^e Salon de l'auto de Montréal, au Palais des congrès, l'an dernier. Ken Willis, en train de nettoyer un Land Rover.

Le Salon de l'auto de Montréal sera à nouveau présenté en janvier

NADINE FILION
collaboration spéciale

PASSIONNÉS d'automobiles, réjouissez-vous ! Le Salon international de l'auto de Montréal revient à ses sources et sera à nouveau présenté en janvier.

Parce qu'il délaissait le Stade olympique pour le Palais des congrès l'an dernier, le Salon international de l'auto de Montréal devait se plier aux dates disponibles. C'est en novembre qu'il a donc eu lieu plutôt qu'en janvier, brisant ainsi une tradition vieille de 34 ans. Et, au lieu des 250 000 visiteurs attendus, il n'en est venu que 141 000... même si tous les constructeurs automobiles étaient réunis dans un seul et même endroit pour la première fois en deux ans.

Comment expliquer le manque d'affluence au salon : la date ? une publicité

trop discrète ? un manque d'informations sur les nouvelles dates et le nouvel emplacement du salon ? Toutes ces réponses ? Une chose est certain, la Corporation des concessionnaires d'automobiles de Montréal (CCAM), organisatrice du salon, vient d'accepter avec grand plaisir la proposition du Palais des congrès, qui a vu se libérer les dates propices en janvier.

Le 36^e Salon international de l'auto de Montréal 2004 aura donc lieu du 9 au 18 janvier, au Palais des congrès. Jean-François Couture, vice-président de la Corporation, promet d'ailleurs que le nécessaire sera fait pour que cela se sache.

Comme au dernier salon, quelque 375 000 pieds carrés de superficie, répartis sur trois niveaux, accueilleront tous les constructeurs automobiles, soit quelque 650 véhicules. L'organisation espère accueillir 240 000 personnes, soit la

moyenne de visiteurs enregistrée au cours de la dernière décennie.

Le fait que le salon montréalais se déroule à peu près au même moment que le Salon de l'auto de Detroit affectera-t-il la présence des prototypes et voitures concepts ? « On va voir », répond M. Couture. De toute façon, les prototypes ont presque toujours mis un an à se faire voir à Montréal puisque en quittant Detroit, ils se dirigent plutôt vers Toronto, à temps pour son salon de février.

L'entente entre la CCAM et le Palais des congrès est valide jusqu'en janvier 2006.

Rappelons que l'inaccessibilité à l'aire de jeux du Stade olympique en période hivernale, en raison d'un certain toit qui a fait des siennes, avait incité plusieurs constructeurs de luxe (Jaguar, Mercedes, BMW et Volvo) à organiser leur propre événement à la Place Bonaventure.

BMW Laval
«Démon», c'est la saison!

No de stock	Année	Modèle	Couleur	KM
4077	2003	745 Li	titane	6500
4096	2003	330xi	argent	6900
4176	2003	Z4 3.0L	«sterling»	6900
4232	2003	330i	saphir	7000
4320	2003	X5 3.0L	argent	4600
4083	2003	525ia	argent	5200
4131	2003	325xi	argent	3200
4352	2003	325xi	noir	5700
4195	2003	530ia	noir	5000
4292	2003	X5 4.4L	argent	4200
4229	2003	X5 4.6is	imola	5000
4231	2003	540ia	saphir	5000
4174	2003	325xit	argent	3900

Pour plus d'information, contactez l'un de nos conseillers.

Laval
www.bmwlaival.com
2450 Boul. Chomedey
450 682-1212 514 990-2269

3150510

VENTE DE RÉNOVATION
GOLF CL EN INVENTAIRE

Faites Vite!
Popular
MONTREAL
4441, rue St-Hubert
Tél.: (514) 274-5471
popular@popular.qc.ca

Étes-vous fait pour Volkswagen?
3143043

Chez GABRIEL et chez PRESIDENT

LES OFFRES ÉBLOUISSANTES DE L'ÉTÉ

on est toujours Gagnant!

0% D'INTÉRÊT SUR FINANCEMENT
ELANTRA (48 MOIS), ACCENT GL (48 MOIS), SONATA GL (48 MOIS), SANTA FE (36 MOIS), XG (36 MOIS)

ACHETEZ ET ROULEZ SANS PAYER PENDANT UN AN!**

Accent GS 2003
0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ
TRANSPORT ET PRÉPARATION
149\$ /mois, 60 mois
Comptant 595 \$

Tiburon 2003
199\$ /mois, 48 mois
Comptant 2 495 \$

Sonata GL 2003
228\$ /mois, 60 mois
Comptant 1 995 \$

Santa Fe GL 2003
199\$ /mois, 48 mois
Comptant 3 295 \$

Elantra GL 2003
159\$ /mois, 60 mois
Comptant 2 055 \$
+ 25\$
climatiseur, groupe électrique, régulateur de vitesse

Elantra GT 2003
206\$ /mois, 60 mois
Comptant 2 055 \$

✓ AUCUN DÉPÔT DE SÉCURITÉ SUR TOUS NOS MODÈLES

* Basé sur location de 60 mois. Transport et préparation inclus pour l'Accent, l'Elantra et la Tiburon. Location 48 mois et transport, préparation en sus pour la Sonata et la Santa Fe. Frais d'administration de 350 \$. ** Voir concessionnaire pour détails. Taxes, immatriculation et assurance en sus. Livraison le 30 juin 2003.

HYUNDAI Gabriel
(514) 329-7777
7020, boul. Henri-Bourassa Est Anjou

HYUNDAI President
(514) 624-7777
4600, boul., St-Jean D.D.O.

La famille est à l'honneur

Assoit 8 passagers

0\$ dépôt de sécurité

Taux de 5,8 % à la location et à l'achat sur le Pilot et l'Odyssey

Pilot EX 2003
À partir de **498\$** pour une location de 48 mois

Odyssey LX 2003
À partir de **388\$** pour une location de 48 mois

Incluant 96 000 km Option 0 \$ comptant disponible
Transport et préparation inclus en location seulement

CR-V LX 2003
Taux de **5,8\$** à l'achat

À partir de **338\$** pour une location de 48 mois

À partir de **27 100\$****

- Moteur V6 VTEC MC, 3,5 litres, 240 chevaux
- Climatisation automatique sans CFC
- Groupe électrique
- Roues de 16 po
- Système antivol immobilisateur
- Moteur 2,4 litres, i-VTECMC, 160 chevaux
- Climatisation sans CFC
- Régulateur de vitesse
- Freins antiblocage (ABS)
- Groupe électrique
- Radio AM/FM avec lecteur CD/cassette
- Roues stylisées de 15 po
- Freins antiblocage (ABS)
- Système RealtimeMC à 4 roues motrices
- Système antivol immobilisateur

Période de location : 48 mois. Dépôt de garantie Pilot EX (modèle YF1843E) : a) 498 \$, b) 4 849 \$, c) 28 753 \$; Odyssey LX (modèle RL1853PK) : a) 388 \$, b) 4 125 \$, c) 22 749 \$; CR-V LX (modèle RD7743PL) : a) 338 \$, b) 3 960 \$, c) 20 124 \$. Programme 0 \$ comptant également offert. Franchise de kilométrage de 96 000 km, frais de 0,12 \$ le kilomètre excédentaire. Transport et préparation inclus en location seulement. Taxes, immatriculation, assurances et frais d'administration en sus. Offre d'une durée limitée. Photo à titre indicatif.

CHEZ: Honda

Gabriel
327-7777

HONDA
7000, Henri-Bourassa Est
Montréal-Nord
Visitez notre site: www.gabriel.ca

... en toute confiance avec Wawanesa

Quand on veut ce qu'il y a de mieux comme assurance auto, il n'y a pas cinquante-six façons de s'y prendre. À un moment ou l'autre, il faut se donner la peine de faire le tour et de comparer.

C'est exactement ce que Stéphane a fait avant de choisir Wawanesa pour une assurance auto et un service numéro un de A à Z.

- Agents certifiés courtois et avisés
- Primes concurrentielles et modalités de paiement pratiques
- Responsabilité civile jusqu'à 1 000 000 \$, assurance individuelle, protection du véhicule avec choix de franchises
- Option Sécurichoix avec avenants additionnels
- Règlement rapide et équitable de la réclamation

Oui, un coup de fil suffit et vous roulez l'esprit tranquille. Vous risquez juste d'économiser!

*En dehors de Montréal, veuillez consulter l'annuaire du téléphone de votre région, section affaires.

342-2211
ou 514-342-2211*

Wawanesa
assure vos biens...bien!

© 2002 La Compagnie mutuelle d'assurance Wawanesa. Fondée au Canada en 1896.

3108101A

3108105

C'est le temps ou jamais d'acheter

NADINE FILION
collaboration spéciale

LA COURSE aux rabais, aux taux d'intérêt incroyables et aux offres irrésistibles est loin d'être terminée. Chrysler vient, en effet, de renouveler ses encouragements financiers qui, avec ceux déjà proposés par GM et Ford, atteignent des sommets. Bonne nouvelle pour le consommateur : c'est le temps ou jamais de magasiner son véhicule neuf.

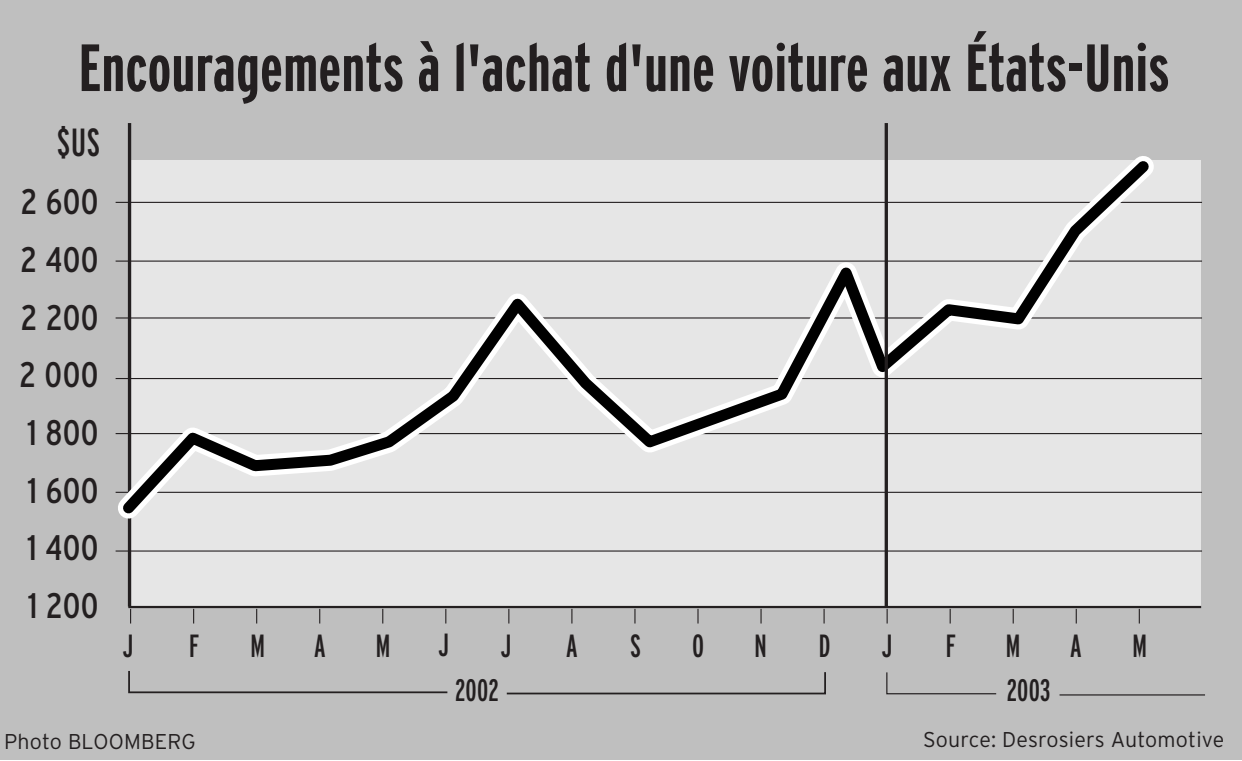
Aux États-Unis, les prix incitatifs offerts en mai s'élevaient en moyenne à 2724 \$US par rapport à 1681 \$US à pareil moment l'an dernier. GM a été le plus généreux avec une moyenne de 3827 \$US par unité. De tels chiffres ne sont pas disponibles au Canada.

Art Spinella, de la firme CNW marketing, qui a mené l'étude, a affirmé au *Detroit News* que les encouragements financiers représentent en moyenne 17 % du prix d'achat affiché, du jamais vu. D'abord, parce que la plus haute moyenne des mesures incitatives remonte à décembre 2001, avec 2350 \$US par véhicule. Et aussi parce que de telles offres se voient généralement à l'automne plutôt qu'au printemps, lorsque les constructeurs veulent écouler l'inventaire avant l'arrivée de nouveaux modèles.

Une surenchère de rabais

Le fait que les trois grands constructeurs automobiles américains surenchérissent les uns après les autres s'explique par une baisse des ventes en mai dernier (par rapport à mai 2002).

Au Canada, Chrysler et GM ont connu des diminutions respectives de 6,7 % et de 7,1 %, pendant que Ford enregistrerait une hausse de 5,3 %. Aux États-Unis, la situation est légèrement différente : c'est GM qui a connu une hausse de 4,1 %, alors que Ford vendait 4,4 % moins de véhicules et Chrysler, 3 % de moins. Le hic, c'est que malgré ces offres impressionnantes, les ventes continuent de plonger. Pour les quatre premiers mois de 2003, celles de véhicules neufs ont chuté de 2,9 % aux États-Unis et de 4,7 % au Canada. Il faut dire que 2002 a constitué une année record,



tant chez nous (1,7 million d'unités vendues) qu'aux États-Unis.

Ces mesures incitatives éprouvent la santé financière des constructeurs. Chrysler vient d'annoncer des pertes de 1,17 milliard US pour le présent trimestre, en grande partie attribuables aux encouragements financiers. Et dire que le constructeur s'attendait à un bénéfice d'exploitation de 2 milliards US, cette année...

« C'est fou ! »

Interrogé sur l'ampleur du phénomène, Dennis Desrosiers, grand patron de l'automobile au Canada, explique : « Le monde est devenu fou ! Non seulement les offres financières sont plus élevées que jamais, mais elles sont en ascension depuis trois ans. Quand cela cessera-t-il ? La réponse est : jamais. »

Le président de Automotive Desrosiers Consultants rappelle d'ailleurs que les encouragements financiers ont presque toujours fait partie du paysage automobile. « Depuis au moins 30 ans, l'industrie a habitué les consommateurs à attendre les incitatifs. »

Jusqu'à tout récemment, ces rabais ne touchaient que les véhicules en fin de cycle qu'il fallait écouler. Ils sont maintenant offerts sur

la plupart des véhicules, même les plus populaires.

Ainsi, Chrysler propose 0 % de financement pour cinq ans (ou un rabais équivalent) à l'achat de tous — oui, de tous — ses véhicules Chrysler, Dodge et Jeep 2003. Même ses populaires Jeep Liberty, Chrysler PT Cruiser et Dodge Caravan. Les modèles 2004, dont les nouvelles Chrysler Pacifica et Chrysler Crossfire sont cependant exclus.

Le constructeur américain a lancé cette offensive, il y a quelques semaines déjà, en réponse à GM. Elle devait prendre fin au cours du présent mois mais « nous avons réalisé que les consommateurs attendaient une meilleure offre », dit Paul Fleet, porte-parole de Chrysler au Canada. Voilà donc pourquoi le constructeur a décidé de poursuivre la même offensive jusqu'à la fin d'août, question de prouver qu'il s'agit là du meilleur *deal* de l'été.

GM, l'initiateur du 0 % d'intérêt pendant cinq ans, a également décidé de prolonger son programme pour une période indéterminée. L'offre vise la plupart de ses véhicules, sauf les produits Saturn, Saab, Isuzu, Cadillac, Hummer, ainsi que la Chevrolet Corvette, la nouvelle Grand Prix 2004, les four-

gons et les camionnettes Sierra/Silverado.

Quant à Ford, l'offre de 0 % de financement pour cinq ans (ou un rabais équivalent) sera valable jusqu'à la fin du mois de juin et s'applique à l'achat de presque tous les modèles 2003, à l'exception des populaires Mustang (1,9 %) et Escape (1,9 %), ainsi que des Mach1, des Econoline, des camionnettes SuperDuty, des véhicules Lincoln et de la Mercury Marauder.

Pour la compacte Ford Focus, l'offre est bonifiée de 1000 \$ et le financement s'étend sur 72 mois à 1,9 %. La Ford Windstar, qui doit être remplacée dès l'automne par la nouvelle fourgonnette Freestar, est vendue à partir de 21 995 \$. De plus, elle est livrée avec le système de divertissement vidéo gratuit (sur les versions Sport et plus).

Un marché de consommateurs

Les rabais sont exceptionnels... au point de se demander si les rabais ne cachent pas quelque chose. « Devant de telles offres, il devient difficile pour un consommateur de négocier un meilleur prix d'achat », met en garde M. Desrosiers.

Certains se demandent même si les rabais ne cachent pas des augmentations de prix, ce que rejette vivement M. Desrosiers. « Nous

n'avons noté aucune augmentation significative des prix de détail suggérés qui aurait pu compenser les hausses d'incitatifs. C'est donc dire que le marché est intéressant pour le client. Vous voulez une autre preuve ? Consultez les rapports financiers des constructeurs... Si les rabais n'étaient pas réels, ces compagnies seraient bien plus rentables. »

Ces encouragements à l'achat suffiront-ils à faire augmenter les ventes et à écouler les inventaires ? Peut-être pas autant que le souhaitent les constructeurs américains. Car les constructeurs japonais et européens réussissent à ne pas succomber à cette ronde de rabais toujours plus élevés. Ils ne concèdent qu'une moyenne respective de 1197 \$US et de 1847 \$US par véhicule, selon Autodata, près de trois fois moins que la concurrence américaine.

Historiquement, les marques étrangères misent sur la qualité de leurs produits pour les vendre avec le minimum de mesures incitatives. Et même sans ceux-ci, Toyota et Nissan ont connu un excellent mois de mai au Canada, avec des augmentations respectives de 10,3 % et de 12,3 %. Honda et Mazda ont néanmoins chuté de 3,1 % et de 5,7 %.

PATHFINDER ÉDITION CHILKOOT 2003

SAVIEZ-VOUS QUE PLUSIEURS ROUTES SONT EN RÉPARATION ?



DANS UN PATHFINDER, VOUS POUVEZ TOUJOURS PIQUER À TRAVERS LE BOIS!

Location à partir de

399\$
/MOIS*

Comptant initial de **1 995\$**
Transport et préparation inclus!

0,9% Financement
à l'achat**

PDSF à partir de
34 200\$

- Dispositif antiblocage des roues « tout terrain » • Radio Bose^{MD} 150 watts avec changeur 6 CD intégré • Commande audio et régulateur de vitesse au volant de direction
- Moteur V6 de 250 chevaux • Jantes en alliage de 16 po • Système antivol et antidémarrage avec clé à puce • Climatiser • Différentiel autobloquant arrière • Marchepieds latéraux aplanis • Sellerie spéciale Chilkoot • Et beaucoup plus!

*Location de 48 mois pour le Pathfinder édition Chilkoot 2003 (5CRG53 A400). Acompte ou échange équivalent de 1 995 \$. Limite de 24 000 km par année avec 0,10 \$/km extra. Premier versement et dépôt de garantie équivalent à un versement mensuel, (toutes taxes incluses), requis à la livraison. Assistance routière 24 h. Taxes, immatriculation, assurance, obligations sur pneu neuf, frais d'enregistrement RDPRM et frais du concessionnaire en sus sur toutes les offres de location et d'achat. Sur approbation du crédit. **Taux de financement de 0,9 % à l'achat pour les termes jusqu'à 36 mois. Offre d'une durée limitée. Les concessionnaires peuvent vendre/louer à prix moindre. Voir votre concessionnaire participant pour tous les détails. Le modèle illustré est à titre indicatif seulement. Nissan, le logo NISSAN, la signature « DÉCOUVRIR... » et le nom du modèle Nissan sont des marques de commerce de Nissan.



SOLDE ESTIVAL « JAMAIS AU GRAND JAMAIS ! » DE MITSUBISHI



**JAMAIS D'INTÉRÊT À PAYER
À L'ACHAT D'UNE MITSUBISHI 2003 NEUVE !***



178 \$
PAR MOIS,
BAIL DE 48 MOIS
1948 \$
COMPTANT*
PDSF À PARTIR DE 15 997 \$*

* « MEILLEUR CHOIX » DE L'INSTITUTE
FOR HIGHWAY SAFETY LORS
D'ESSAIS DE COLLISION**
• MOTEUR DE 2 L
• CHAÎNE STÉRÉO DE 140 W ET
LECTEUR DE DISQUE

**PDSF À PARTIR DE
26 757 \$***

• BOÎTE SPORTRONIC^{MC}
• CLIMATISEUR
• GLACES ET VERROUILLAGE DES
PORTIÈRES À COMMANDE
ÉLECTRIQUE
• RÉGULATEUR DE VITESSE
• BANQUETTE ARRIÈRE 60/40

**PDSF À PARTIR DE
23 857 \$***

• CLIMATISEUR
• GLACES ET VERROUILLAGE DES
PORTIÈRES À COMMANDE
ÉLECTRIQUE
• ROUES EN ALLIAGE
• CHAÎNE STÉRÉO DE 140 W ET
LECTEUR DE DISQUE

NOMMÉE VOITURE CANADIENNE DE L'ANNÉE,
DANS LA CATÉGORIE
« MEILLEURE NOUVELLE VOITURE ÉCONOMIQUE »††

LANCER ES 2003

« MEILLEUR CHOIX » DE L'INSTITUTE
FOR HIGHWAY SAFETY LORS D'ESSAIS
DE COLLISION**

OUTLANDER LS AWD 2003

MEILLEUR ACHAT SELON CONSUMERS DIGEST††

ECLIPSE RS 2003



**MITSUBISHI
MOTORS**
réveillez vos sens

MITSUBISHICARS.CA

Boucherville Mitsubishi
1541, rue Ampère
Boucherville
450-449-3344

Gabriel Mitsubishi
4550, boul. St-Jean
Mascouche
514-695-7777

Albi Mitsubishi
3604, Blériot
Mascouche
450-474-1111

Trois-Rivières Mitsubishi
3095, boul. St-Jean
Trois-Rivières
819-377-3301

Brossard Mitsubishi
8500, boul. Taschereau ouest
Brossard
450-923-5222

Laval Mitsubishi
650, boul. St-Martin est
Laval
450-629-6262

Cité Mitsubishi
2350, chemin Manella
Montréal
514-735-3700

*Prix de détail suggéré seulement. Les concessionnaires peuvent vendre moins cher. *Programme offert par Services de financement automobile Primus (« PRIMUS ») aux consommateurs qui se qualifient exclusivement, et sous réserve d'approbation de crédit. Disponible pour tous les véhicules neufs 2003 : aucun financement à l'achat Aucun comptant requis pour Galant/Lancer/Montero Sport/Montero. Cette offre ne s'applique qu'à des financements de 60 et 48 mois, tel que décrit ci-bas. Exemple : pour une somme de 10 000 \$ financée au taux de 0%, le paiement mensuel est de 166,70 \$/208,30 \$ pendant 60/48 mois, le coût d'emprunt de 0 \$ et l'obligation totale de 10 000 \$. Aucun comptant requis pour Outlander/Eclipse/Eclipse Spyder. Les mensualités varieront en fonction du montant financé. Autres restrictions s'appliquant au programme et au crédit. Offres de financement à l'achat spéciales ne pouvant être combinées avec d'autres offres spéciales. Rabais ou autres offres incitatives possibles lorsque les clients optent pour un achat en argent comptant. En choisissant l'offre de financement, il est possible que les clients renoncent à d'autres rabais et offres incitatives, ce qui pourrait avoir pour effet un taux d'intérêt plus élevé. **Lancer ES A06 M/T seulement : location disponible au coût de 178 \$ par mois pendant 48 mois. Comptant de 1 948 \$, plus dépôt de sécurité de 250 \$. Coût d'emprunt annuel de 0,10 % par année. Coût de location de 10 742 \$. Frais de 8 c/km pour kilométrage excédant 20 000 km/an. Offre de location ne pouvant être jumelée à aucune autre, y compris celle du programme Signez et conduisez de Mitsubishi. Option d'achat de 6 419 \$ plus taxes, à la fin de la location. */**Tous les programmes : le client doit signer le contrat et prendre livraison d'un véhicule en stock dans une concession le 30 juin 2003 au plus tard. Le client assume les frais habituellement exigibles à la signature tels qu'immatriculation, publication dans le ROPRM (au Québec), assurances, frais de livraison et de préparation, droits sur les pneus, taxes, essence, tous frais consécutifs à une location tels que mileage excédentaire ou usure excessive, et tous autres frais à payer en vertu des lois. N'inclut pas les frais de transport de 895 \$ pour la Lancer/Eclipse et de 995 \$ pour la Outlander. Offre s'adressant uniquement aux clients au détail au Canada, sauf en C.-B. Les conditions et la disponibilité peuvent varier et l'offre peut être annulée en tout temps. Détails chez les concessionnaires participant. #Indice de l'Insurance Institute for Highway Safety pour les essais de choc frontal décalé. †† Lancer ES : nommée voiture canadienne de l'année, catégorie meilleure nouvelle voiture économique, par l'IAJAC. Sceau BEST BUY : marque déposée de Consumers Digest Communications, LLC, utilisée avec permission. #Aucun achat nécessaire. Concours se terminant le 15 juillet 2003, ouvert aux résidents du Canada ayant atteint leur majorité. www.tribute.ca pour tous les détails. Valeurs au détail approximatives de la Mitsubishi Spyder GS à boîte manuelle et de la Lancer LS à boîte automatique : 34 887 \$/20 377 \$, frais de transport exclus. Les chances de gagner dépendent du nombre de participations admissibles reçues. On doit répondre correctement à une question mettant ses connaissances à l'épreuve pour gagner.

**RAPIDES ET
DANGEREUX 2**

**VOYEZ RAPIDES ET DANGEREUX 2 AU CINÉMA. RENDEZ-VOUS À ENPRIMEUR.CA POUR COURIR
LA CHANCE DE GAGNER UNE MITSUBISHI ECLIPSE SPYDER GS OU UNE LANCER LS.#**



**Audi A4
2003
QUATTRO**

QUELQUES-
UNES EN STOCK.
FAITES VITE!

Popular
MONTREAL

5441, rue Saint-Hubert, Montréal • (514) 274-5471

Maurice Goyette
PONTIAC • BUICK • GMC
VARENNES

5 minutes du Tunnel L.-H. Lafontaine

BUICK RENDEZVOUS 2003

328 \$/mois

22 en stock
V6, 3,4 l, climatiser,
groupe électrique, lecteur CD

Location 48 mois	
Mensualité	Comptant
328 \$	3 641 \$
409 \$	0 \$

Sunfire 4 portes SL 2003

158 \$/mois

4 cyl., 5 vitesses,
garantie 5 ans /
100 000 km

BUICK CENTURY custom 2003

V6, climatiser, groupe électrique,
roues en aluminium

Prix détail suggéré
~~27 270 \$~~
22 625 \$**

TOUT RABAI
GM INCLUS

Location 48 mois	
Mensualité	Comptant
158 \$	2 424 \$
188 \$	1000 \$
209 \$	0 \$

L'aubaine de l'été

PONTIAC GRAND PRIX GT 2003

V6 3800, automatique,
climatiser, groupe électrique,
roues aluminium 16 po, aileron

Location 48 mois	
Mensualité	Comptant
298 \$	2 243 \$
348 \$	0 \$

**NOUVEAU FINANCEMENT
payable à la semaine GMAC**

0%

jusqu'à 60 mois
sur la plupart
des modèles

**TOIT OUVRANT
GRATUIT**

ALERO, IMPALA,
MONTE-CARLO,
GRAND PRIX,
MALIBU, GRAND AM

**MEILLEURS
PRIX
\$100% \$
GARANTIS**

**CONCESSIONNAIRE
#1**

GAGNANTS DU
TRIPLE COURONNE
À MAINTES REPRISES

VISION
CHEVROLET Oldsmobile

5 minutes du pont Champlain

ÉVÈNEMENT AUTORISÉ GM

**Plus de 100
CAVALIER 2003 4 portes**

- Moteur Ecotec 2.2 l, 140 ch
le plus puissant de sa catégorie
- Boîte de vitesse Getrag
« fabriquée en Allemagne »
- Radio AM-FM,
- Nouveau design
intérieur et extérieur
- Garantie 5 ans



158 \$/mois

**Plus de 30
malibu 2003**

- Climatiser
- 7 places avec siège d'enfant intégré
- Radio AM-FM stéré,
lecteur CD
- Portes à verrouillage
électrique
- Garantie 5 ans



258 \$/mois

**Plus de 50
VENTURE 2003**

- Climatiser
- 7 places avec siège d'enfant intégré
- Radio AM-FM stéré,
lecteur CD
- Portes à verrouillage
électrique
- Garantie 5 ans



maxi-van 248 \$/mois

**Venez voir le
tout nouveau
Cavalier Z-Type.**

* Location GMAC 48 mois, 80 000 km inclus, 12 c/km excédentaire, S.A.C. échange ou comptant Cavalier 2 424 \$, Venture 2 780 \$, Malibu 1 668 \$. 1er versement exigé. Taxes, assurances et immatriculation en sus. ** Tout rabais GM inclus. Taxes, transport et immatriculation en sus. Préparation incluse. *** Voir détails et conditions sur place. Photos à titre indicatif seulement.

875-3933

Maurice Goyette
PONTIAC • BUICK • GMC
VARENNES

1623, route 132, à Varenne
5 minutes du Tunnel L.-H. Lafontaine

38 ans de Confiance

150, boul. Taschereau, La Prairie
Coin du Boul St-Jean à La Prairie. www.visionchev.gmcanada.com

VISION
CHEVROLET Oldsmobile

659-5471

VISITEZ NOTRE PARC
AUTOMOBILE

362 VÉHICULES
EN STOCK

Pour un service exceptionnel
Concessionnaire Corvette et Signature

990-6565

DOSSIER

Une cinquième génération de Ford à l'assaut de l'entreprise familiale

ROYAL FORD
The Boston Globe

ELENA FORD, arrière-arrière-petite-fille de Henry Ford, fait partie d'un imposant déploiement de dirigeants de Ford Motor Co. qui, pendant une période de 100 jours, visiteront 100 villes pour célébrer le 100^e anniversaire de l'entreprise. Née en 1966, Elena Ford, cousine du PDG William C. Ford fils, est directrice de la stratégie d'activité automobile internationale chez Ford.

Depuis son embauche en 1995, elle a occupé divers postes, notamment directrice du marketing sur Internet, coordonnatrice des communications des marques de commerce de camions, directrice mondiale de la stratégie des marques ainsi que directrice du marketing du groupe Mercury. Avant de se joindre à Ford, elle était chef de publicité principale au cabinet Wells, Rich Greene Advertising, à New York.

Elle a récemment eu un entretien avec le journaliste Royal Ford du *Boston Globe*.

Q Avez-vous tenté d'éviter l'entreprise familiale ?

R Non. De fait, j'ai toujours voulu faire partie de l'entreprise familiale. (...) Je voulais toutefois commencer par obtenir une expérience de travail à l'extérieur de la compagnie Ford.

Q Dans l'industrie, on semble dire que Ford, à un moment donné, a tellement mis l'accent sur les camions et les utilitaires qu'il n'était plus concentré sur les voitures. Qu'en est-il maintenant ?

R Je dirais que nous avons une grande expertise dans la construction de camions et d'utilitaires sports, mais nous avons aussi des voitures. (...) La (fourgonnette) Freestar remplace la Windstar, et Mercury est en voie d'obtenir sa propre fourgonnette, la Monterey. La nouvelle Mustang s'en vient l'an prochain ; la Montego, qui est la version Mercury, et la Ford 500 sortent l'an prochain également. Et le Ford Freestyle, un croisement, s'en vient. Nous avons une grande quantité de bons produits qui arrivent...



Photo BLOOMBERG

Elena Ford.

Q Avez-vous l'impression que certaines voitures deviennent trop complexes sur le plan de la technologie ?

R Je pense que parfois, les gens en voudraient moins. La simplicité et l'intelligence, voilà la meilleure approche. (...) La technologie pour la technologie, c'est du gaspillage, tant pour le client que pour le fabricant. Mais je pense que nous pouvons rendre les voitures plus faciles à conduire, plus agréables à conduire et, franchement, plus confortables.

Q Que pensez-vous des véhicules à hydrogène ?

R Bien sûr, nous en avons besoin. (...) Ces choses n'arrivent pas du jour au lendemain. Nous pouvons étudier l'hydrogène et voir comment ça fonctionne... mais à moins d'avoir l'infrastructure, il n'y a pas moyen de les faire.

Q Pensez-vous qu'il devrait y avoir plus de soutien (fédéral) pour les véhicules hybrides (essence et électricité) ?

R Le client est-il prêt à payer le prix ? (...) Nous ne pouvons le construire pour le même prix qu'un véhicule régulier. Selon moi, l'hybride est très important pour l'environnement et pour l'avenir de l'industrie automobile, mais pouvons-nous amener les acheteurs à mieux comprendre la valeur de l'hybride ?

Q Comment vont les affaires ? Vont-elles aller mieux un jour ?

R Je parlais à des concessionnaires à Boston, hier soir, et ils ne se plaignent pas. Je dirais que l'achalandage n'est pas aussi fort qu'il pourrait l'être, ce qui signifie qu'à chaque occasion qui se présente, ils ont avantagé à conclure la vente. Ce n'est pas merveilleux, mais ce n'est pas terrible. (...) Les gens s'accrochent à leur voiture plus longtemps.

Regardez-la dans les yeux et dites-lui que vous l'amenez chez un mécanicien non autorisé.



Les forfaits d'entretien Performance de BMW									
MODÈLE ET ANNÉE	PLAQUETTES DE FREIN¹		DISQUES ET PLAQUETTES DE FREIN		COURROIE DE DISTRIBUTION¹	EMBRAYAGE²	POMPE À EAU¹	AMORTISSEURS³	
	Avant	Arrière	Avant	Arrière				Avant	Arrière
Série 3 et Z3 1984 et suivants	173,50 \$	164,50 \$	393,50 \$	303,50 \$	267,50 \$	607,50 \$	247,50 \$	747,50 \$	309,50 \$
Série 5 1985 et suivants	187,50 \$	177,50 \$	407,50 \$	327,50 \$	257,50 \$	609,50 \$	257,50 \$	1989 + 1992 + 777,50 \$ ^a	1989 + 1992 + 587,50 \$ ^a
Série 7 1978 à 2001 E38	188,50 \$	178,50 \$	417,50 \$	327,50 \$	s.o.	617,50 \$	267,50 \$	1987 + 1987 + 787,50 \$ ^a	1987 + 1987 + 587,50 \$
X5 2000 et suivants	183,50 \$	173,50 \$	438,50 \$	358,50 \$	s.o.	748,50 \$	267,50 \$	717,50 \$	497,50 \$
Vidange d'huile et filtre ^a pour les modèles 6 cylindres* : synthétique 87,50 \$ minérale 62,50 \$									

Vidange d'huile et filtre⁵ pour les modèles 6 cylindres* : synthétique 87,50\$ minérale 62,50\$

Montréal
BMW Canbec
4090, rue Jean-Talon Ouest
(514) 731-7871
www.bmwcanbec.com

BMW Laval
2450, boul. Chomedey
(450) 682-1212
(514) 990-2269
www.bmwval.com

Banlieue Ouest
Automobiles Jalbert
16710, autoroute
Transcanadienne
Kirkland
(514) 695-6662
(514) 343-3413
www.jalbert-auto.qc.ca

Rive-Sud
Park Avenue BMW
Nouvelle adresse
8400, boul. Taschereau Ouest
Brossard (450) 445-4555
Montréal (514) 878-4415
www.parkavenuebmw.com

Pièces et service
BMW

www.bmw.ca
1 800 667-6679



Le plaisir de conduire.TM

3142904

1. Le ponçage ou le remplacement des disques de frein, si requis, sont en sus. 2. Il est recommandé de remplacer la courroie de distribution au plus tous les 80 000 km ou tous les 4 ans, selon la première éventualité. L'offre comprend le remplacement du tendeur. 3. L'offre comprend le disque d'embrayage, le plateau de pression, la butée de débrayage et le mécanisme d'échappement. Volant d'entraînement non compris. 4. Le prix s'applique seulement aux modèles 4 et 6 cylindres. Tous les détails chez votre concessionnaire. 5. EDC et correction d'assiette optionnelle non compris. 5a. Comprend seulement les insertions, Jambes de force requises (moyennant un prix supérieur pour les modèles de Série 5 datés de novembre 1991 à 1996 inclusivement, pour les modèles de Série 7 datés de novembre 1991 ou ultérieurs ainsi que pour tous les modèles de Série 3. 6. Cette offre ne remplace pas le service de vidange d'huile décrit dans votre livret d'entretien. Les forfaits ne s'appliquent pas à la Série M. *Offert seulement chez les concessionnaires BMW autorisés. Tous les forfaits, sauf la vidange d'huile et le remplacement du filtre, sont couverts par une garantie de deux ans, pièces et main-d'œuvre, sans limite de kilométrage, contre tout défaut de matériaux ou de fabrication. Le concessionnaire peut demander un prix moindre. Les prix peuvent être inférieurs si l'offre est jumelée avec une visite d'entretien recommandée. Les taxes sont en sus. Cette offre ne s'applique pas aux modèles de Série M, aux modèles à moteur diesel ou aux modèles ne répondant pas aux normes de fabrication nord-américaines. Les prix sont en vigueur jusqu'au 31 mai 2004. ©BMW Canada Inc. «BMW», le logo BMW et «Le plaisir de conduire» sont des marques de commerce de BMW AG, utilisées sous licence par BMW Canada Inc. Pour en savoir plus sur la Formation de conduite BMW, composez le 1 866 226-9723 ou rendez-vous à www.bmw.ca.

ÇA VAUT LE DÉTOUR!

Honda **blainville**

Honda **Ile Perrot**

VASTE CHOIX "DÉMOS" HONDA

Tous les modèles (ou presque)

Civic Berline DX 2003

TAUX FINANCEMENT
4.8%
EN LOCATION

VALEUR PLUS
24\$ POUR
DE PLUS PAR MOIS*
Civic DXG
• Climatiseur • Radio AM/FM/CD
• Déverrouillage à distance

0\$
COMPTANT DISPONIBLE

0\$
DÉPÔT DE SÉCURITÉ
Moteur de 1,7 litres à SACT, 16 soup.
Radio AM/FM stéréo / 4 haut-parleurs
Antivol Immobilisateur
16000\$ T.T.P. ou **198\$** /PAR MOIS
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS

Civic berline et coupé

Pour seulement **300\$** de plus obtenez :

30^e
Édition Anniversaire

• aileron
• protection de tableau de bord métallique
• le tapis brodé
• protecteur de capot
• garde-boue
• logo 30^e anniversaire
Valeur 1388\$
Quantité limitée
ÉPARGNEZ 1088\$

Civic Coupé DX 2003

TAUX FINANCEMENT
4.8%
EN LOCATION

VALEUR PLUS
28\$ POUR
DE PLUS PAR MOIS*
Civic Coupé Sport LX
• Climatiseur • CD, 5 haut-parleurs • Groupe électrique • Régulateur de vitesse

0\$
COMPTANT DISPONIBLE

0\$
DÉPÔT DE SÉCURITÉ
Moteur de 1,7 litres à SACT, 16 soup.
Radio AM/FM stéréo / 4 haut-parleurs
Antivol Immobilisateur
16000\$ T.T.P. ou **198\$** /PAR MOIS
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS

RACHAT DE BAIL AVANT TERME

Peu importe où vous avez loué votre véhicule
«DE TOUTES MARQUES» nous pouvons RACHETER VOTRE BAIL
avant terme dès AUJOURD'HUI
Consultez nos experts-conseils

Nouvelle entièrement redessinée

Accord Berline DX 2003

0\$
DÉPÔT DE SÉCURITÉ DISPONIBLE

0\$
COMPTANT DISPONIBLE

23800\$ T.T.P. ou **298\$** /PAR MOIS
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
• Climatiseur sans CFC
• Antivol immobilisateur
• Ensemble électrique
• Moteur Vtec 2.3 L, 160 hp.
• Radio AM/FM/CD

*Location de 48 mois taxes en sus, comptant ou échange équivalent. Civic Berline DX 2003 (15795), DXG (14685) 0\$ comptant disponible. Civic Coupé DX 2003 (17115), LX (17635) 0\$ comptant disponible. Accord Berline 2003 (38825) 0\$ comptant disponible, CR-V LX 2003 (39605) 0\$ comptant disponible. Odyssey 2003 (41255) 0\$ comptant disponible. 96 000 Km inclus. Photos à titre de référence et valeur résiduelle garantie. *Transport et préparation en sus (850\$), enregistrement, taxes, immatriculation, assurance en sus. Détails sur place.

HONDA ILE PERROT
40, boul. Don Quichotte, Ile Perrot
www.hondailleperrot.com
514.453.8416
1.800.453.8416

HONDA BLAINVILLE
700, boul. Curé-Labelle, Blainville
www.hondablainville.com
514.875.1920
450.435.1122



Honda **blainville**

CR-V 4x4 LX 2003

0\$
COMPTANT DISPONIBLE

338\$ /PAR MOIS
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
27 100\$ T.T.P. ou 288\$ /PAR MOIS
• CLIMATISEUR
• MOTEUR DE 2.4 L, 160 HP.
• GROUPE ÉLECTRIQUE
• RADIO AM/FM/CD

Honda **Ile Perrot**

Odyssey

TAUX FINANCEMENT
5.8%
EN LOCATION

0\$
COMPTANT DISPONIBLE

388\$ /PAR MOIS
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
32 200\$ T.T.P. ou 398\$ /PAR MOIS
• Climatiseur avant/arrière
• Antivol immobilisateur
• Vtec V6, 3.5L, 240hp
• Freins (ABS)
• Susp. ind. 4 roues

LE PLUS GRAND CENTRE D'ACHATS POUR AUTOS AU QUÉBEC



Park Avenue Audi
8755, Taschereau
(450) 445-4811



Park Avenue Volkswagen
8805, Taschereau
(450) 656-4811



Infiniti de Brossard
9005, Taschereau
(450) 445-5799



Brossard Nissan
9005, Taschereau
(450) 445-9811



Acura Brossard
9100, Taschereau
(450) 659-1616



Brossard Mitsubishi
8500, Taschereau
(450) 923-5222



Brossard Toyota
8855, Taschereau
(450) 445-0577



Park Avenue BMW
8400, Taschereau
(450) 445-4555

VOLVO

Volvo Brossard
9405, Taschereau
(450) 659-6688

BOULEVARD TASCHEREAU, BROSSARD (À L'OUEST DU PONT CHAMPLAIN)

311975A

3119750

L'ÉVÉNEMENT

ÉQUIPÉ POUR ALLER LOIN

KIA

AUCUN PAIEMENT
PENDANT
12 MOIS[‡]
sur les modèles sélectionnés

OU

0 %
DE FINANCEMENT
À L'ACHAT[§]
sur les modèles sélectionnés

OU

ACHETEZ
MAINTENANT ET
NOUS PAIERONS
LA TPS[§]
sur les modèles sélectionnés

ET MAINTENANT
AVEC CHAQUE
NOUVELLE
SEDONA

OBTENEZ
500 L

D'ESSENCE GRATUITS[§]

POUR UNE DURÉE LIMITÉE SEULEMENT

SEDONA LX 2003
La minifourgonnette à l'indice
de sécurité supérieur

• Moteur V6 de 3,5 L, DACT • Boîte automatique à 5 vitesses • Climatatisation avant et arrière • Régulateur de vitesse • Glaces, verrouillage des portes et rétroviseurs chauffants à commandes électriques

LOCATION À PARTIR DE

239 \$*
PAR MOIS
60 MOIS

AVEC SEULEMENT 3 850 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

15 \$ DE PLUS
PAR MOIS

**ENSEMBLE
DVD**



INDICE DE SÉCURITÉ OPTIMAL[¶]
RÉSISTANCE AUX IMPACTS FRONTAUX 5 ÉTOILES
RÉSISTANCE AUX IMPACTS LATÉRAUX 5 ÉTOILES



PDSF : 24 995 \$**
Modèle EX-L illustré[†]

**0 % DE FINANCEMENT
À L'ACHAT POUR 60 MOIS**

OU



PDSF : 12 350 \$**
Modèle LS illustré[†]

RIO S 2003
La quatre-portes qui vous en donne plus

• Moteur de 1,6 L, DACT • Boîte manuelle à 5 vitesses
• Deux coussins gonflables • Lecteur laser • Poutrelles latérales d'impact en acier

LOCATION À PARTIR DE

159 \$*

PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT 595 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ
FRAIS DE LIVRAISON
ET DESTINATION INCLUS

Et maintenant
avec chaque nouvelle
Rio ou Spectra
OBTENEZ

300 L

D'ESSENCE GRATUITS[§]

POUR UNE DURÉE LIMITÉE SEULEMENT



PDSF : 15 950 \$**
Modèle RX-V Commodité illustré[†]

RIO RX-V 2003
La cinq-portes dynamique et agréable à conduire

• AVEC CLIMATISATION • Moteur de 1,6 L, DACT • Boîte manuelle à 5 vitesses • Lecteur laser • Roues en alliage de 14 po

LOCATION À PARTIR DE

189 \$*

PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT 1 195 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ
FRAIS DE LIVRAISON
ET DESTINATION INCLUS



PDSF : 21 895 \$**
Modèle SE-V6 illustré[†]

MAGENTIS LX 2003
La luxueuse berline redessinée

• Moteur de 2,4 L, DACT • Boîte Steptronic à 4 vitesses
• Deux coussins gonflables avec détecteur de présence du passager • Climatatisation • Glaces et verrouillage des portes à commandes électrique

LOCATION À PARTIR DE

225 \$*

PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT
2 250 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ



PDSF : 16 795 \$**
Modèle GSX illustré[†]

SPECTRA LS 2003
La compacte dotée de l'un des habitacles les plus spacieux

• AVEC CLIMATISATION • Moteur de 1,8 L, DACT • Boîte manuelle à 5 vitesses • Glaces, verrouillage des portes et rétroviseurs chauffants à commandes électriques • Régulateur de vitesse

LOCATION À PARTIR DE

199 \$*

PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT 1 695 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ
FRAIS DE LIVRAISON
ET DESTINATION INCLUS



PDSF : 29 995 \$**
Modèle EX illustré[†]

SORENTO LX 2003
Le tout nouveau véhicule utilitaire sport

• Moteur V6 de 3,5 L, DACT • Boîte automatique à 4 vitesses • 4 roues motrices sur demande • Capacité de remorquage de 2 270 kg (5 000 lb) • Coussins gonflables avant et latéraux

LOCATION À PARTIR DE

315 \$*

PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT
4 250 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ
OU 2,9 % DE FINANCEMENT À L'ACHAT

MEILLEUR VUS INTERMÉDIAIRE, CATÉGORIE CHOIX DES CONDUCTEURS – MOTORWEEK

www.kia.ca



Partez devant.

LA MEILLEURE GARANTIE DE L'INDUSTRIE

GARANTIE DE BASE DE 5 ANS/100 000 KM

GARANTIE SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR DE 5 ANS/100 000 KM

ASSISTANCE ROUTIÈRE AVANTAGE PLUS DE 5 ANS/100 000 KM



Offre en vigueur pour une durée limitée chez votre concessionnaire Kia.

Albi le Géant Kia
Mascouche (450) 474-3333

Kia de Granby
Granby (450) 777-0332

Kia Mario Blain
McMasterville (450) 464-4551

Kia St-Léonard
St-Léonard (514) 256-1010

Boisvert Kia
Blainville (450) 430-2223

Gravel Kia
St-Jean-sur-Richelieu (450) 347-2835

Kia Montréal
Montréal (514) 908-2300

Kia Serge Morand
St-Constant (450) 635-4610

Kia de Sherbrooke
Rock-Forest (819) 563-3737

Bourassa Kia
Laval (450) 669-7040

Kia Grenville
Grenville (819) 242-0115

Kia Repentigny
Repentigny (450) 657-1031

Kia Sorel-Tracy
Tracy (450) 742-1542

Kia de Brossard
Brossard (450) 671-5050

Joliette Kia
S.C.B. Joliette (450) 752-1952

Kia Longueuil
Longueuil (450) 928-3000

Kia Trois-Rivières
Trois-Rivières (819) 373-7300

Kia de Drummondville
Drummondville (819) 478-2655

Kia Valleyfield
Valleyfield (450) 370-1130

Kia St-Eustache
St-Eustache (450) 623-9004

Kia Victoriaville
Victoriaville (819) 758-5050

Kia Gabriel
Dollard des Ormeaux (514) 426-7777

Kia des Laurentides
Lafontaine (450) 438-4438

Kia St-Hyacinthe
St-Hyacinthe (450) 774-3444

Ville Marie Kia
Montréal (514) 598-8800



D'autres options de location et de financement sont offertes. Pour tout renseignement, passez chez un concessionnaire. * Nos programmes de location-bail sont établis, sur approbation du crédit, par Services Financiers de Kia Canada, et sont applicables aux modèles présentés : Rio S 2003 (R05413), Spectra LS 2003 (ST54A3), Rio RAV 2003 (R05523), Sedona LX 2003 (SD7523), Sorento LX 2003 (SR7513) et Magentis LX 2003 (MS7413). Durée de location-bail de 60 mois, avec taux de financement annuels respectifs de 2,36 %, 1,56 %, 1,96 %, 3,13 %, 5,22 % et 1,25 %, et versement initial ou équivalent d'échange de 595 \$, 1 695 \$, 1 195 \$, 3 850 \$, 4 250 \$ et 2 250 \$. Versement du premier mois de 159 \$, 199 \$, 189 \$, 239 \$, 315 \$ et 225 \$, plus frais de livraison et destination de 0 \$, 0 \$, 0 \$, 1 085 \$, 1 085 \$ et 930 \$ et frais d'acquisition de 350 \$ exigibles à la livraison. L'obligation totale de location-bail pour les modèles présentés est basée sur un prix de détail suggéré du fabricant (PDSF) de 12 350 \$, 16 795 \$, 15 950 \$, 24 995 \$, 29 995 \$ et 21 895 \$, et se chiffre respectivement à 10 135 \$, 13 635 \$, 12 535 \$, 18 190 \$, 23 150 \$ et 15 750 \$. L'option d'achat à la fin de la location-bail est évaluée à 4 168,40 \$, 4 908,25 \$, 5 374,20 \$, 9 179,40 \$, 11 764,80 \$ et 6 959,00 \$, taxes en sus. Le kilométrage alloué pour la location-bail est de 20 000 km/an (d'autres forfaits sont offerts) avec un supplément de 0,10 \$ par kilomètre excédentaire. ** PDSF : Sorento LX 2003 à partir de 29 995 \$, Rio S 2003 à partir de 12 350 \$, Rio RAV 2003 à partir de 15 950 \$, Spectra LS 2003 à partir de 16 795 \$, Sedona LX 2003 à partir de 24 995 \$ et Magentis LX 2003 à partir de 21 895 \$. Les plaques, immatriculation, assurances, frais de livraison et destination, et taxes sont en sus, à moins d'indication contraire. Le PDSF des modèles présentés figure ci-dessus. Les prix peuvent être modifiés sans préavis. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer les véhicules à prix inférieur. Un taux de financement à l'achat de 0 % ou 2,9 % (variable en fonction du modèle des véhicules) s'applique pour une période maximale de 60 ou 36 mois (variable en fonction du modèle des véhicules). Toutes les options de financement à l'achat excluent les frais de livraison et destination, plaques, assurances, frais d'administration et taxes applicables. § Exemple de financement à l'achat : un montant de 10 000 \$, à un taux de financement à l'achat de 0,0 %, donne des versements mensuels de 2 777,9 \$ pour une durée de 36 mois; le coût d'emprunt est de 0 \$ pour un engagement de 10 000 \$. † Exemple de financement à l'achat pour l'offre « Aucun paiement pendant 12 mois » : pour un montant de 10 000 \$, à un taux de financement à l'achat de 0,0 %, pour une durée de 11 mois, le versement mensuel est de 0 \$, le coût d'emprunt pour les 11 premiers mois est de 0 \$, et le montant total dû après les 11 mois est encore de 10 000 \$. Après la durée de 11 mois, un montant de 10 000 \$, à un taux de financement de 6,70 %, donne des versements mensuels de 238,07 \$ pour une durée de 48 mois; le coût d'emprunt est de 1 427,51 \$ pour un engagement de 11 427,51 \$. ¶ L'offre « Achetez maintenant et nous paierons la TPS » s'applique seulement aux achats au comptant conclus et payés intégralement le jour de la transaction. L'offre ne s'applique pas aux achats financés par Services Financiers de Kia Canada. Un rabais de 7 % sera accordé en fonction du montant négocié (maximum de 7 % du PDSF). Le versement mensuel et le coût d'emprunt varient selon le montant de l'emprunt, la durée du prêt et le versement initial/équivalent d'échange. Certaines restrictions peuvent s'appliquer. † Les modèles présentés sont légèrement différents des modèles illustrés. †† Résultats des tests de la NHTSA (National Highway Traffic Safety Administration). Pour tout renseignement, visitez www.nhtsa.dot.gov/nhtsa. * L'offre de « 500 ou 300 litres d'essence gratuits » s'applique à tout achat de véhicule neuf seulement, et exclut les achats de véhicules d'essai ou de parc de voitures. Un certificat-cadeau de 375 \$ ou de 225 \$ applicable à l'achat d'essence chez Petro-Canada™ sera attribué à l'acheteur. Le certificat-cadeau est valable pour 500 ou 300 litres d'essence, au coût de 0,75 \$ le litre. Pour tout renseignement, consultez votre concessionnaire Kia participant. Offre d'une durée limitée. KIA est une marque de commerce de Kia Motors Corporation.

| DOSSIER |

CES MODÈLES FORD

QUI ONT MARQUÉ LE PREMIER SIÈCLE DE



ALAIN RAYMOND
SPÉCIAL RÉTROVISEUR

collaboration spéciale

Ford, c'est d'abord et avant tout un homme, un visionnaire, mégalomane sur les bords, solidement attaché à ses racines paysannes. En produisant une voiture accessible, il a facilité la consommation et le crédit. Et, bien involontairement, il a même favorisé la naissance du mouvement syndical. Il n'a pas inventé la chaîne de montage, mais il lui a apporté tellement d'améliorations que la chaîne est devenue plus importante que les employés qui y travaillaient. Faire le portrait de la Ford Motor Company est impossible sans parler de Henry, d'Edsel le fils pratiquement honni, d'un certain Harry Bennett, un mafioso qui régnait en despote sur l'empire Ford, reprenant sans doute la place du fils que Henry aurait aimé avoir, de Henry II, de Lee lacocca, de... Au cours des 100 dernières années, tous ces gens et des milliers d'autres, inconnus sous leur masque de sueur, ont produit des automobiles, certaines marquantes. Nous vous avons présenté la Mustang en page couverture. En voici cinq autres.



Cette photo d'époque provient de l'album de famille de M. et Mme Gauthier, de Farnham. On y voit l'un des oncles de Mme Gauthier au volant de la Ford Model T (1922 ou 1923).

MODEL-T > 1908-1927

MÊME SI TOUT a déjà été écrit sur la Model T, il reste tellement à savoir. Curieusement, pour Ford, les voitures se suivent, mais pas les lettres. Après la Model A (1903-1904), sont venues la B, la C, la F, la K, la N, la R, la S, puis la fameuse T.

Au début des années 1900, les affaires vont bien pour Ford. En dépit d'une importante récession, les bénéfices se chiffrent à plus d'un million et l'entreprise est déjà établie en Europe. La table est mise pour l'arrivée de la T.

Henry Ford, rappelons-le, provient d'un milieu rural. C'est donc avec une robustesse toute agricole qu'il conçoit cette voiture dont le mandat se résume en quelques

mots : servir efficacement les fermiers et faire preuve de fiabilité sur un réseau routier pratiquement inexistant. Reposant sur un empattement de 100 pouces, la T est propulsée par un quatre cylindres de 176,7 pouces cubes (2,9 litres) développant 22 chevaux et coûte entre 800\$ et 1000\$ selon les versions.

Les premières T (environ 1000) ne possèdent que deux pédales et il faudra attendre 1909 pour que la T devienne dans le jargon populaire la «Ford à pédales» à cause de ses trois pédales qui, d'ailleurs, n'ont pas les mêmes fonctions que celles d'aujourd'hui.

Au fil des ans, la cadence de production ne cesse d'augmenter et

les prix de diminuer, tandis que les changements se font discrets. C'est ainsi qu'après plus de 15 millions de Model T, Ford se sert toujours du vénérable moteur de 176,7 pouces cubes. Avec le temps, certaines configurations s'ajoutent, d'autres disparaissent et l'esthétique est très légèrement modifiée en 1912 et 1915. Des phares électriques apparaissent en 1915 ainsi qu'un démarreur électrique en 1919. Ces changements sont les bienvenus, mais la concurrence et les goûts des consommateurs se raffinant constamment, la Model T a de moins en moins de facilité à trouver preneur, même à un prix de plus en plus abordable puisque les dernières T se vendent entre 360\$ et 545\$.

Henry Ford, lui, ne cesse d'évoluer. En 1913, la véritable production en série débute et la Model T est la première voiture construite sur une chaîne mobile. Henry Ford,

âgé de 50 ans, crée alors un précédent. Il est prêt à payer ses employés un minimum de 5\$ par journée de huit heures (non plus 10 comme auparavant). Le monde entier applaudit cette nouvelle progressiste, mais pour Ford, il s'agit surtout de réduire le roulement du personnel, d'augmenter la productivité et d'éloigner le syndicalisme. En même temps, il met sur pied le « service de sociologie » qui a pour mandat de juger si les employés font bon usage de l'argent qu'il veut bien leur accorder. Bonjour les abus de pouvoir!

Si la Model T change si peu durant toutes ces années, c'est en bonne partie à cause de l'aveuglement de Henry Ford face au succès de sa «Tin Lizzie». Pourtant, après 15 007 033 Model T, il lui faut se rendre à l'évidence.



Photo ALAIN MORIN, collaboration spéciale

Superbe Ford Model A 1931, propriété de Bernard Dufresne de Laval, entièrement restaurée par lui.

MODEL-A > 1928-1931

LOGIQUEMENT, elle aurait dû s'appeler la Model U. Mais pour succéder à la Model T, il faut être bien plus qu'une simple remplaçante. C'est ainsi que la Model A (la deuxième A...) marque le début d'un temps nouveau. Et quel début! Jamais dans l'histoire de l'automobile, une création inédite n'est autant attendue. La nouvelle venue ne déçoit pas : son quatre cylindres de 200,5 pouces cubes (3,3 litres) livre 40 chevaux. Le double de la T! Dessinée par Edsel Ford, le fils de Henry, et Joe Galamb, la Model A affiche une ligne résolument moderne tout en conservant ce cachet «solide», si cher au paternel.

Encore une fois, l'empreinte de Henry est partout. Après une virée

à plein gaz dans un champ avec une voiture de présérie, le «vieux» constate la mauvaise tenue de route et le manque de confort. Il fait installer des amortisseurs hydrauliques Houdaille, ce qui équivaldrait aujourd'hui à placer une suspension de Lincoln sur une Focus!

Peu doué pour l'art du compromis, Henry s'obstine avec une ténacité enfantine pour ne pas abandonner sa chère transmission planétaire au profit d'une boîte à engrenages coulissants plus moderne mais plus complexe. Mais comme le temps joue contre lui, il finit par céder.

La Model A se vend bien. Très bien même. Déjà en 1929, deuxième année de production, deux millions d'exemplaires sortent des

chaînes de montage et, en tout, plus de 4,1 millions de Model A trouveront preneur en quatre années de production, dans une fourchette de prix allant de 435\$ pour un roadster à deux places à 1200\$ pour un Town Car cinq places.

Mais la récession qui suit le krach d'octobre 1929 fait mal à tous, même à Ford. En 1931, la production descend à un demi-million d'unités. Pire, l'ennemi juré, Chevrolet, vend 300 000 voitures de plus. Si vous pensiez que la petite guerre que se livrent aujourd'hui Ford et Chevrolet date de la dernière pluie, détrompez-vous. Têtu et rancunier, Henry Ford a toujours gardé Chevrolet dans son collimateur. Lorsqu'il apprend que Chevrolet va sortir une voiture à six cylindres pour 1932, il se met en tête d'offrir un V8. Et, malgré les difficultés techniques et économiques de l'époque, il y parvient avec succès.

THUNDERBIRD > 1955-1966

ENTRE LA FORD Model A et la Thunderbird, deux voitures mythiques, Ford connaît tout de même de beaux succès, notamment avec le millésime 1949 et le fameux pick-up F1.

Après la disparition d'Edsel Ford en 1943 à l'âge de 50 ans et de Henry en avril 1947, à l'âge de 83 ans, c'est Henry Ford II, le fils d'Edsel et petit-fils de Henry qui dirige l'entreprise familiale à compter de 1955. L'ennemi juré demeure toujours Chevrolet qui a osé, en 1953, lancer sur le marché un roadster appelé Corvette. La réponse de Ford ne se fait pas trop attendre et la Thunderbird naît en 1955. Pour sa première année, l'oiseau du tonnerre de Ford est vendu à 16 155 unités tandis que la Corvette ne trouve que 700 pre-

neurs. Reposant sur un empattement de 102 pouces et propulsée par un V8 de 292 pouces cubes (4,8 litres) développant 198 chevaux, la Thunderbird se démarque par ses lignes pures et parfaitement équilibrées et par son dessin avant qui rappelle une certaine Ferrari.

Au fil des ans cependant, Ford oublie le cahier de charges initial et donne à sa Thunderbird deux sièges supplémentaires. C'est le début du régime grosseur qui fait perdre à la voiture son charme initial. En 1961, l'empattement passe à 113 pouces et en 1967, la Thunderbird entre dans la catégorie des grosses voitures américaines. Aujourd'hui, la Thunderbird tente de renouer avec son passé, mais on parle déjà de sa disparition en 2005.



Photo PIERRE BLAIS, collaboration spéciale

Cette impeccable Ford Thunderbird 1956 appartient à Pierre Blais, de Pierrefonds, président du Club Thunderbird Renaissance Québec.



Photo ASSOCIATED PRESS

"Une fois que l'aurez vue, vous ne l'oublierez jamais!" criait la publicité tapageuse qui accompagnait le lancement de l'Edsel 1958. En effet, inoubliable!



Photo FORD

EDSEL > 1958-1961

AVEC EDSEL, Ford veut non seulement créer une nouvelle voiture, mais une nouvelle marque s'inscrivant entre Mercury et Lincoln. Mais Edsel représente le plus cuisant échec de Ford et, dit-on, de toute l'industrie automobile mondiale. Elle mérite donc quelques lignes.

Au départ, l'Edsel n'est pas vraiment une mauvaise voiture. Mais il ne suffit que de petites erreurs ici et là, un mauvais timing et, hop, elle entre dans l'histoire... par la mauvaise porte. Pour la première année de production, on envisage déjà au-delà de 200 000 unités, d'où la nécessité d'établir un réseau complet de concessionnaires. Mais le projet est trop ambitieux, le nom Edsel (fils du fondateur) est mal choisi, le design ne rallie pas les opinions et la récession de 1958 frappe de toutes ses forces. Pourtant, les maquettes originales présentaient une belle bagnole. Mais les comptables se mettent de la partie, coupant une courbe ici, une moulure là, ou trafiquant un angle trop coûteux à produire. Le résultat est non seulement décevant, mais, pour bien du monde, il est carrément risible.

Ajoutez à ces formes bizarroïdes et ces excès de chrome une qualité

d'assemblage digne de Lada. En effet, les voitures sont à ce point délabrées qu'il faut deux mois et une multitude de pièces de rechange pour obtenir 68 Edsel fonctionnelles dignes d'être présentées à la presse à la fin d'août 1957. Quant à la récession, elle touche le plus durement le créneau des voitures à prix moyen, c'est-à-dire celui de l'Edsel. Avant même le début de la production, le sort de l'Edsel est déjà joué. Robert McNamara, un des hauts dirigeants de Ford, aussi jovial qu'une roche, vient de lancer la Fairlane 1957. L'Edsel vient jouer dans les platebandes des Fairlane les plus cosuées et comme McNamara, qui deviendra plus tard secrétaire à la Défense sous John Kennedy, est un homme puissant, l'aventure Edsel se termine en décembre 1959, deux mois après le début des modèles 1960.

Au début, on prévoyait que l'Edsel occuperait 3 % du marché. Deux cent cinquante millions de dollars plus tard, on se retrouve plutôt avec un maigre 0,83 %. Seulement 110 847 Edsel ont été produites. Assez rares, leur prix est aujourd'hui relativement élevé. Qui aurait cru, en 1959, qu'une Edsel puisse être un jour convoitée?

Livable en versions berline et familiale, la Ford Taurus 1986 marque un tournant dans l'évolution de la voiture américaine de très grande série.

TAURUS > DEPUIS 1986

QUI L'EUT CRU ? La terne et ennuyante Taurus au rang des voitures les plus importantes de Ford. Eh ! oui, la Taurus, lancée en 1986, est une voiture marquante qui force les autres constructeurs américains à se remettre en question. Outre son allure aérodynamique moderne, le duo Ford Taurus/Mercury Sable inaugure un V6 de 3 litres flambant neuf, une transmission automatique à quatre rapports innovatrice et des suspensions inédites. La Taurus fait aussi appel à de nouveaux matériaux plastiques servant à alléger l'ensemble et soigne son ergo-

nomie. Donc, pas mal du tout, ce qui ne devrait surprendre personne, puisque le développement de la Taurus aura coûté la bagatelle de 3,5 milliards. Détail intéressant : dès son arrivée sur le marché, la Taurus est proposée en version familiale. En un an, les Ford Taurus sont déjà produites à 236 362 exemplaires.

En 1989, la Taurus propose le modèle SHO, une version musclée animée par un V6 de 3 litres et 220 chevaux préparé au Japon par Yamaha. Une seule transmission est offerte, soit la manuelle à cinq rapports provenant de chez Mazda.

Les Taurus et Sable sont tellement dans le coup qu'elles passent les 10 premières années de leur vie sans changement majeur. Mais tôt ou tard, il faut revenir à la planche à dessin et s'il a fallu du cran à Ford pour lancer la première Taurus, il lui en faut encore plus pour lancer, en 1996, la deuxième génération. Mais la nouvelle Taurus est différente, trop différente. Les lignes « bio » où l'ovale prime déconcertent les acheteurs qui se tournent vers des modèles plus sobres. En 2000, l'erreur est corrigée avec l'arrivée d'une Taurus plus sage. Peut-être un peu trop sage, ce qui lui vaut de tomber, aux yeux d'un public impitoyable, dans la catégorie redoutée des voitures pépères.

ET LES AUTRES

AVEC CETTE BRÈVE rétrospective, nous n'avons touché qu'aux voitures les plus marquantes de Ford. Nous aurions pu tout aussi bien incorporer à cette liste d'autres produits significatifs comme les premières Model A de 1903, les V8 dévoilés en 1932, les fameux pickup série F (1948), les surprenantes Skyliner et leur toit vitré (1954) ou rétractable (1957), la petite Falcon (1960), l'Econoline (1961), le désormais illustre Bronco (1966), la tristement célèbre Pinto (1972), la Fairmont qui, à sa façon, a marqué l'industrie américaine (1978) ou encore l'Escort qui a sévi jusqu'à

tout récemment (1981). Au chapitre des innovations importantes, nous aurions pu citer les freins hydrauliques en 1939 ou des événements marquants comme cette bagarre du 26 mai 1937, survenue entre les employés et le département du « service », un triste moment de l'histoire de Ford aux relents de mafia, d'abus de pouvoir d'un certain Harry Bennett et de perte de pouvoir de Henry Ford. Tous ces sujets et de bien d'autres encore dans l'histoire aujourd'hui centenaire de ce géant qu'est Ford.

Avec la collaboration d'Alain Morin

CLASSE C
499\$*
Une valeur équitable

CLASSE C
À TRACTION INTÉGRALE
540\$*
Une valeur équitable

Vu le prix d'une location-bail, autant louer une Mercedes.

► LA CLASSE C. Comme bien des personnes à la recherche d'une voiture neuve, vous ne vous êtes peut-être jamais rendu compte qu'une Mercedes était à votre portée. Et lorsque vous

verrez à quel point vous en avez pour votre argent, vous serez encore plus agréablement surpris. Car, à l'instar de toute Mercedes, la Classe C incarne luxe, sécurité et performances. Ainsi,

l'ingénierie pointilleuse, la tenue de route impeccable, la suprématie en matière de sécurité et le sentiment de réconfort total que vous procure une Mercedes-Benz, tout est là. Mais afin

de vraiment découvrir ce dont la Classe C est capable, il n'y a rien de mieux qu'un essai routier. Prenez donc rendez-vous dès aujourd'hui. Mercedes-Benz. N'attendez plus.



Mercedes-Benz Montréal
Automobiles Silver Star Inc.
7800, boul. Décarie, Montréal
(514) 735-3581

Mercedes-Benz West Island
4525, boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
(514) 620-5900

Mercedes-Benz Laval
2500, boul. Curé Labelle
Laval
(450) 681-2500

Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, boul. Taschereau
Greenfield Park
(450) 672-2720



Disponible dès cet été, la nouvelle Yamaha Road Star 1700 2004 est l'un des *customs* les plus réussis de l'industrie.

| YAMAHA ROAD STAR 1700 |

Un défi en forme d'hommage à la Harley-Davidson

BERTRAND GAHEL
collaboration spéciale

RECRÉER LA Harley-Davidson : tel est le but de tout constructeur de moto *custom*. Malgré l'habileté légendaire des Japonais, qui tentent inlassablement d'imiter LA Harley — ces sons, ces vibrations et ces lignes qui font qu'une Harley est une Harley —, l'essentiel manque encore et toujours aux constructeurs japonais. Aux autres aussi, d'ailleurs... à l'exception de la nouvelle Road Star 1700 2004.

Lancé il y a quatre ans, le modèle avait fait les manchettes en raison de son imposante cylindrée (pour l'époque) de 1600 centimètres cubes, mais surtout à cause de sa mécanique V-Twin refroidie par air dont l'architecture s'inspirait de façon très évidente à une mécanique de Harley-Davidson.

La Road Star 2004 est une évolution du modèle original. Si quelques détails de finition ont changé, comme le moteur désormais peint en noir, la nouvelle moto conserve intégralement la ligne de la 1600. C'est donc du côté mécanique que se trouve le gros des modifications.

De 1602 cc, le gros bicylindre en V a été gonflé à 1670 cc. Bien que l'injection d'essence ne soit toujours pas de la partie (Yamaha affirme que sa clientèle préfère la simplicité du carburateur et qu'elle n'est pas prête à déboursier davantage pour une technologie plus avancée) la Road Star 1700 n'est pas pour autant pénalisée puisque cette moto est, d'un point de vue mécanique, l'un des *customs* les plus agréables qui soient. Démontrant une présence d'une rare franchise, le gros V-Twin se met à trembler sans gêne dès l'instant où il prend vie. Puis, c'est en un grondement creux, profond et absolument délicieux que se transforment les montées en régimes. À rythme constant, sur l'autoroute, aux alentours de la limite légale, bien que le vent camoufle l'essentiel des sons émanant des silencieux, on ressent net-

tement le roulement de tambour sourd et grave qui définit l'agrément de pilotage d'un *custom*. Même une Harley-Davidson de série ne propose pas un caractère mécanique aussi entraînant, ce qui est un immense compliment pour Yamaha et la Road Star.

L'augmentation de cylindrée n'a toutefois pas servi qu'à rapprocher mécanique et pilote puisque les performances sont également en progression. Bien qu'il offre des accélérations plus musclées, le moteur de la Road Star 1700 se distingue surtout par son aisance et sa puissance à très bas régime. On peut ainsi laisser tomber les tours très bas, même sur un rapport élevé, pour ensuite accélérer franchement sans besoin de rétrograder, le tout au rythme des profondes pulsations du gros V-Twin.

Très peu d'éléments ont été changés au niveau du châssis pour la simple et bonne raison que le modèle original, avec sa légèreté de direction et sa stabilité sans faute, se débrouillait fort honorablement au niveau du comportement routier. Yamaha s'est cependant concentré sur le système de freinage, un élément décrié par sa clientèle au fil des ans. Le constructeur a solutionné simplement le problème des freins en reprenant les étriers et les plaquettes des modèles plus sportifs de la gamme, respectivement les YZF-R1 et YZF-R6. Le résultat est convainquant car, malgré ses 307 kilos, la Road Star 1700 freine avec constance et autorité, contrairement à la plupart des montures de ce genre.

Yamaha n'a que légèrement touché à l'équation ergonomique de son gros *custom*, là encore parce que le modèle précédent était particulièrement équilibré à ce sujet. Ainsi, la suspension n'est que rarement sèche et la position de conduite détendue est quasi idéale. La selle a néanmoins été revue pour permettre plus de mouvement au pilote sur un long trajet et elle s'avère effectivement moins restrictive que l'ancienne.

À l'exception d'une certaine lourdeur à manier le bolide à l'arrêt, il y a très peu d'éléments négatifs sur cette nouvelle Road Star 1700. Certains diront qu'une évolution de la ligne aurait pu être réalisée par Yamaha, mais le fait demeure que la Road Star 1700 est un *custom* fort réussi, à la finition admirable. Elle offre un ensemble généreux d'éléments de qualité, tant sur le plan du comportement que celui du confort. Et c'est sans compter sur une mécanique envoi-vante, qui permet indéniablement à la Road Star 1700 de se démarquer du lot. En fait, il s'agit d'un des rares *customs* à n'avoir rien à envier à la Harley-Davidson au plan de l'agrément mécanique. Même que ce pourrait bien être le contraire...

Bertrand Gahel est l'auteur du Guide de la Moto.



L'instrumentation simple, classique et épurée de la Road Star 1700.



Un moteur de 1670 centimètres cubes refroidi à l'air, dans un enrobage absolument irréprochable.

FICHE TECHNIQUE	
Marque :	Yamaha
Modèle :	Road Star 1700
Prix :	15 399 \$
Garantie :	Un an/kilométrage illimité
Moteur :	V-Twin de 1670 cc ACT
Transmission:	cinq rapports, entraînement final par courroie
Poids :	307 kg
Frein avant :	disque double avec étriers à quatre pistons
Frein arrière :	disque simple
Pneu avant :	130/90-16
Pneu arrière :	150/80-16

Apprendre la moto auprès d'experts

L'édition Nouvelles

QUE VOUS SOYEZ novice ou que vous reveniez à une vieille passion, un cours de formation pour motocycliste peut vous être utile.

L'Institut de formation pour motocycliste offre des programmes de formation avec un contenu approuvé.

D'abord, les motocyclistes doivent comprendre les points suivants : il faut un permis de conduire spécifique à la moto ; chaque province a ses propres exigences pour l'obtention d'un permis de moto ; et dans la plupart des provinces, la formation pour motocycliste peut faciliter l'obtention du permis.

Les programmes de formation de l'Institut donnent aux motocyclistes une expérience de 18 heures aux commandes d'une moto fournie hors des heures de pointe pour acquérir les aptitudes de base.

Pendant le cours, une série d'exercices à moto permettent l'acquisition graduelle des aptitudes et de la confiance.

Le programme se conclut par un exercice pratique visant à répondre aux exigences du ministère provincial. Si le motocycliste réussit, l'Institut est autorisé à émettre un certificat permettant l'accès au prochain niveau du permis de moto (là où cela s'applique).

Pour plus de renseignements
info@ridertraining.ca

L'industrie de la motocyclette lance la campagne « Bienvenue »

L'édition Nouvelles

LE CONSEIL de l'industrie de la motocyclette et du cyclomoteur aimerait que davantage de Canadiens découvrent la passion de la motocyclette. L'association commerciale nationale, dont les sociétés membres assurent plus de 99 % des ventes de nouvelles motos au pays, souhaite aussi que ceux qui étaient jadis amoureux de la moto et qui ont dû s'en détourner pour une raison ou une autre, pensent à reprendre un guidon en main.

À cette fin, le Conseil produit et distribue une série de trois dépliants d'information. Ces documents gratuits ont été préparés en français et en anglais pour conseiller les nouveaux et les anciens adeptes dans leurs choix lorsqu'ils passeront de la parole aux gestes.

Sous le thème « Bienvenue dans notre famille », ces documents présentent :

- > Les six principaux types de motos.
- > Les dessus et les dessous de

l'achat et de l'assurance d'une moto.

> Ce que les acheteurs doivent savoir et faire pour rouler à moto comme des experts.

Comme l'exprime Robert Ramsay, président du Conseil de l'industrie de la motocyclette et du cyclomoteur : « Puisque nous sommes tellement mordus de moto, nous croyons que tout le monde devrait avoir l'occasion de découvrir le plaisir de faire de la moto. Et comme la plupart des motocyclistes

tendent à se considérer comme faisant partie d'un groupe distinct qui partage des expériences et des sentiments uniques, l'idée de présenter les motocyclistes comme une grande famille s'imposait. »

Le Conseil veut s'adresser particulièrement à ceux et à celles qui ont souvent pensé qu'ils aimeraient faire de la moto — le genre de personne qui, bien que n'ayant pas de motocyclette, se rend occasionnellement chez les concessionnaires pour regarder les nouveaux modèles.

La grande classe !



OFFRE VALIDE
JUSQU'AU 30 JUIN 2003
Quantités limitées.

BMW K1200LT 2003
457,07 \$/mois*

Les freins ABS sont de série sur ce modèle.

La nouvelle **K1200LT 2003** est la référence en matière de technologie de pointe, de sécurité et de confort. Faites connaissance avec cette belle allemande chez votre concessionnaire BMW: Moto Internationale Montréal!

*Mensualités comprenant
un rabais pouvant aller
jusqu'à **2500 \$**
(Taxes incluses, détails en magasin)

TAUX DE FINANCEMENT À
4,95%
(Détails en magasin)

Moto Internationale Montréal

Depuis 1958

6695, rue Saint-Jacques Ouest
Montréal (Québec)

Téléphone : (514) 483 6686
Sans frais : 1 800 871 6686
www.motointer.com

Votre concessionnaire BMW à Montréal

BMW K1200LT
2003

www.bmw.ca



Motocyclettes

Deshaies
MOTOSPORT
INC.

Concessionnaire Kawasaki

Kawasaki

*C'est ici que commencent
les performances.*

Gamme complète de pièces
et accessoires d'origine

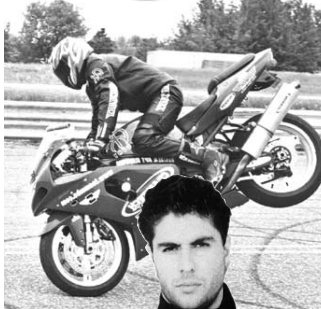
- Financement sur place
- Service personnalisé
- Service de dynamomètres



Mean Streak
Êtes-vous prêt?

VENTE-ACHAT-ÉCHANGE
8568, boul. St-Michel, Montréal
[514] 593-1950

CUIRS AKOURY



Les cuirs Akoury: vêtements de moto pour tous les styles.
Ensembles cuir, cordura et kevlar, légers et imperméables.

4 succursales pour les passionnés

SAINT-HUBERT

4500, chemin Chambly
(450) 443-1371

LAVAL

1654, boul. Saint-Martin O.
(450) 680-1941

DRUMMONDVILLE

254, rue Brock
(819) 477-4728

QUÉBEC

Galeries de la Capitale
(418) 621-8088

Une maximum par client



Jetta Wolfsburg
Édition limitée

À partir de
295 \$
Location 48 mois

- Moteur 1.8 T de 180 chevaux
- Sièges avant sport
- Suspension sport
- Aileron
- Roues BBS de 16 po

**Êtes-vous fait
pour Volkswagen?**



vw.ca

Offre 0 \$ comptant, mensualités de 420 \$ et dépôt de 470 \$ aussi disponible.

*L'offre s'applique à une Jetta Wolfsburg 2003 de base, 5 vitesses, neuve, en stock. Photo à titre indicatif seulement. Acompte : 5 223 \$. Dépôt : 350 \$. Transport et préparation inclus. Frais d'inscription au RDPRM (jusqu'à 46 \$) et frais administratifs en sus. Taxe sur climatiseur et droits sur les pneus neufs en sus. Immatriculation, assurances et taxes en sus. 0,12 \$ du km après 80 000 km. Sujet à l'approbation de crédit de Volkswagen Finance, une division de Crédit VW Canada Inc. Offre en vigueur à compter du 1^{er} mai 2003 et pour un temps limité. Chez les concessionnaires Volkswagen participants du Québec seulement. Quantité limitée. Les stocks peuvent varier d'un concessionnaire à l'autre. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. Ne s'applique qu'aux particuliers.

VOITURE D'OCCASION

L'Integra demeure un excellent choix

BENOIT CHARETTE
collaboration spéciale

ENCORE très populaire auprès de la jeune génération de « modificateurs », l'Integra a atteint un statut très enviable qui a fait que même avec l'arrivée de la nouvelle RSX, elle n'a pas sombré dans l'oubli et garde une aura bien à elle.

L'Integra est le modèle qui a le plus contribué à la popularité et à la survie d'Acura. En effet plus de 70 % de toutes les Acura vendues entre 1995 et 2000 portaient le nom d'Integra.

La première génération remonte en 1990. Une toute nouvelle version a suivi en 1994.

Cette deuxième cuvée est demeuré pratiquement inchangée jusqu'à son extinction en 2001, un phénomène assez rare chez Honda qui change habituellement ses modèles tous les quatre ans.

Plus élevé que la moyenne

Comme cette voiture s'est très peu démodée en huit ans, son prix sur le marché d'occasion est plus élevé que la moyenne. Il faut également ajouter que la qualité du produit est aussi au-dessus de la moyenne.

Toutes les Integra viennent avec une transmission manuelle à cinq vitesses en équipement de série.

Une boîte automatique quatre vitesses est offerte en option. Sur la version RS de base, vous obtiendrez un climatiseur et une radiocassette.

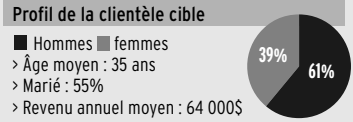
Sur la GS et LS, vous ajoutez le régulateur de vitesse, les freins ABS, vitres, serrures et commandes de rétroviseurs électriques et une colonne de direction ajustable.

La GS-R vient avec le moteur Vtec de 170 chevaux, les jantes en alliage.

En 1998, un modèle à tirage limité, la Type-R s'ajoute à la famille. Vendue à seulement 160

ACURA Integra 1994-2001

- Forces
- > Les performances
- > Le comportement
- > La fiabilité
- Faiblesses
- > La qualité de certains matériaux
- > La suspension un peu sèche (sur la Type R)
- Garantie d'origine entre 1994 à 2001
- > Garantie générale de 4 ans / 80 000 km
- > 5 ans / 100 000 km sur le groupe motopropulseur
- > 5 ans / illimitée pour la corrosion



Campagnes de rappel

Sur les véhicules équipés de la transmission automatique la bague de retenue qui fixe le câble de changement de vitesses à la tige de commande du levier de vitesses peut se détacher après plusieurs changements de vitesses répétés. Si cela se produit il se peut que la position du levier de vitesses ne corresponde plus à la position réelle de l'engrenage de la transmission. (Problème relevé en 1994)

Valeur sur le marché pour une Acura Integra de 1994 à 2001					
1994	Neuve	90 000 km	180 000 km	225 000 km	
2p RS	17 395\$	8 600\$	7 100\$	6 000\$	
2p LS	21 895\$	11 100\$	9 600\$	8 500\$	
2p GS-R	25 585\$	13 700\$	12 200\$	11 100\$	
1995	Neuve	80 000 km	160 000 km	200 000 km	
2p RS	18 625\$	9 900\$	8 700\$	7 200\$	
2p LS	23 295\$	12 400\$	11 200\$	9 700\$	
2p GS-R	26 495\$	14 800\$	13 600\$	12 100\$	
1996	Neuve	70 000 km	140 000 km	175 000 km	
2p RS	18 795\$	11 400\$	10 400\$	8 600\$	
2p LS	23 265\$	13 400\$	12 400\$	10 600\$	
2p GS-R	26 395\$	16 100\$	15 100\$	13 300\$	
1997	Neuve	60 000 km	120 000 km	150 000 km	
2p RS	19 500\$	12 800\$	11 000\$	8 800\$	
2p SE	21 200\$	13 800\$	12 000\$	9 800\$	
2p LS	23 800\$	15 800\$	14 000\$	11 800\$	
2p GS-R	26 900\$	18 300\$	16 500\$	14 300\$	
Type R	29 900\$	19 400\$	17 700\$	15 600\$	

Coût des principales pièces de remplacement	
Ailes avant : 188\$	Filtre à air : 26\$
Alternateur neuf : 884\$	Filtre à essence : 30\$
Alternateur réusiné : 665\$	Filtre à l'huile : 6\$
Amortisseur arrière : 248\$	Freins avant (plaquettes) : 57\$
Cardan (extérieur) : 288\$	Phares avant (2) : 313\$
Pare-chocs arrière : 692\$	Ampoule de phare avant : 18\$
Démarrreur neuf : 611\$	Silencieux d'origine : 378\$
Démarrreur réusiné : 412\$	Coussin gonflable : 1300\$
Disques de freins avant : 83\$	

Source: CAA Québec

1998	Neuve	50 000 km	100 000 km	150 000 km
2p RS	21 000\$	13 800\$	12 500\$	10 800\$
2p GS	25 500\$	17 300\$	16 000\$	14 300\$
2p GS-R	27 300\$	18 600\$	17 400\$	15 700\$
Type R	30 000\$	20 900\$	19 700\$	18 100\$
1999	Neuve	40 000 km	80 000 km	120 000 km
2p SE	21 800\$	14 800\$	13 500\$	11 800\$
2p GS	26 000\$	18 300\$	17 000\$	15 300\$
2p GS-R	27 800\$	19 800\$	18 500\$	16 800\$
Type R	30 800\$	22 600\$	21 300\$	19 700\$
2000	Neuve	30 000 km	60 000 km	90 000 km
2p SE	22 000\$	15 500\$	14 000\$	12 500\$
2p GS	26 000\$	19 500\$	18 000\$	16 500\$
2p GS-R	28 000\$	21 500\$	20 000\$	18 500\$
Type R	31 000\$	24 300\$	22 800\$	21 400\$
2001	Neuve	20 000 km	40 000 km	80 000 km
2p SE	22 500\$	17 600\$	15 600\$	14 600\$
2p GS	26 500\$	21 100\$	18 900\$	17 700\$
2p GS-R	28 500\$	22 800\$	20 600\$	19 200\$
Type R	31 500\$	25 400\$	23 000\$	21 600\$

Source: Guide d'évaluation Hebdo



vous allez très rapidement vous retrouver dans la zone proscrite. Ceci est particulièrement vrai pour la Type-R, un hommage à l'ingéniosité des moteurs Honda.

Pour apprécier cette voiture, il faut aimer la performance et être prêt à faire quelques sacrifices, comme pour l'habitacle dépouillé. La qualité de l'assemblage et de la finition, sans tache, est digne de la famille Honda.

Point de vue espace, quatre personnes seront à l'aise et le hayon offre beaucoup de place pour les bagages, de plus les sièges sont rabattables et l'Integra peut engloûtir un vélo au complet en refermant le

coffre ou deux sacs de golf aisément.

Parmi les autres points à reviser, l'Integra est légèrement plus bryante que la moyenne des véhicules de cette catégorie (les pneus d'origine en sont en grande partie responsable).

Le freinage est efficace mais sensible ; la pédale réagit fortement à la moindre sollicitation ; cela demande un certain temps pour s'ajuster.

Enfin, la qualité de certains plastiques qui garnissent entre autres le tableau de bord pourrait être de meilleure qualité.

Tout comme plusieurs petites

voitures sport, il faut faire montre d'une grande prudence au moment de l'achat. La majorité de ces voitures n'ont pas reçu un traitement de tout repos durant leur première vie et il s'avère essentiel d'en faire une inspection détaillée, spécialement sous le capot.

Si on vous offre une Integra à très bon prix, soyez méfiant, il y a sûrement anguille sous roche. Il est préférable de rechercher un véhicule avec moins de kilométrage même si vous devez payer plus cher. Généralement, les modèles quatre portes sont en meilleur état en raison de la vocation même du véhicule, plus familiale que sportive.

À vous les grands espaces.

Plus de 1 180 litres d'espace de chargement* • Moteur turbocompressé de 1,8 litre et 170 ch • Légendaire traction intégrale quattro[®] • Suspension avant à quatre bras issue de la course • Suspension arrière entièrement indépendante

SUIVRE, JAMAIS.^{MC}

TAUX DE FINANCEMENT ANNUEL DE

1,9%^{††}

À L'ACHAT DISPONIBLE, POUR TOUTS LES MODÈLES A4 1.8 T AVANT NEUFS

AUTOMOBILES LAUZON

2435, boulevard Chomedey

Laval (QC)

(450) 688-1120

www.lauzon.qc.ca

AUTO STRASSE INC.

5905, autoroute Transcanadienne

Saint-Laurent (QC)

(514) 748-6961

www.autostrasse.com

LES AUTOMOBILES POPULAR

5441, rue Saint-Hubert

Montréal (QC)

(514) 274-5471

www.popular.qc.ca

LES AUTOMOBILES NIQUET

1905, boulevard Sir Wilfrid Laurier

Saint-Bruno (QC)

(450) 653-1553

www.niquet.com

PARK AVENUE AUDI

8755, boulevard Taschereau

Brossard (QC)

(450) 445-4811

www.parkavenueaudi.com

AVANTAGE AUDI : SERVICES D'ENTRETIEN PÉRIODIQUE SANS FRAIS PENDANT 4 ANS OU 80 000 KM

*1 184 litres d'espace de chargement lorsque le dossier de la banquette arrière est rabattu. †Financement au taux annuel de 1,9 % offert aux acheteur admissibles par Audi Finance pour un contrat de 24 mois sur tous les modèles Audi A4 1.8 T Avant 2003. Exemple de financement : Un montant de 20 000 \$ au taux d'intérêt annuel de 1,9 % correspond à un versement mensuel de 850 \$ pendant 24 mois. Coût d'emprunt de 397 \$, pour une obligation totale de 20 397 \$. Les mensualités et le coût d'emprunt varieront en fonction de la durée, du montant emprunté et de l'acompte ou de l'échange. Livraison avant le 2 juillet 2003. Demandez les détails à votre concessionnaire. « Audi », « quattro », « A4 », « Avant » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG. « Suivre, jamais. » est une marque de commerce de Audi of America, Inc. « Advantage Audi » est une marque de service de Audi of America, Inc. © Audi Canada 2002. Pour en savoir plus sur Audi, composez le 1 800 367-AUDI ou visitez-nous à l'adresse **a u d i c a n a d a . c a**

+

EN ROULANT



Toyota se défend d'avoir conçu un véhicule uniquement tape-à-l'oeil: «Ce n'est pas seulement un véhicule pour impressionner la galerie. Sous son image hollywoodienne se cache un camion robuste et travailleur qui saura répondre à vos exigences», maintient un porte-parole de la compagnie.

Le Toyota Tundra Terminator 3, de l'écran à la route

LORSQUE le film *Terminator 3 : La Guerre des machines* sortira dans les cinémas le 2 juillet, le cyborg futuriste sera à la poursuite des méchants dans un véhicule vraiment à la hauteur : le Toyota Tundra. À la mi-juin, une quantité limitée de pick-up Tundra Terminator 3 Édition spéciale, mis au point précisément pour le film, seront offerts aux consommateurs canadiens. Toyota Canada a l'intention de vendre seulement 200 véhicules Tundra Terminator 3 Édition spéciale. Ce modèle spécial se distingue par sa couleur noire extérieure monochrome, sa calandre unique avec emblèmes « T3 », un système d'échappement double Borla, des garnitures en métal sur le tableau de bord, des autocollants spéciaux Terminator 3 et des roues peintes en alliage de titane de 17 po. Ces camions proposés en édition limitée se vendront au prix de détail suggéré par le fabricant de 40 800 \$.

« Le caractère exclusif du Tundra Terminator 3 Édition spéciale s'explique par sa production en quantité limitée et non par son prix, a souligné M. Tony Wearing, vice-président de groupe de TCI. Pratiquement tous les amateurs de pick-up peuvent se permettre ce véhicule de rêve. Et ce n'est pas seulement un véhicule pour impressionner la galerie. Sous son image hollywoodienne se cache un ca-

mion robuste et travailleur qui saura répondre à vos exigences. »

Le Terminator 3 Édition spéciale est propulsé par le moteur Toyota V8 Force-i de 4,7 litres avec injection électronique multipoint séquentielle, allumage direct, système d'admission à orifices séparés et chambre collectrice ainsi que le système de commande électronique intelligent du papillon des gaz (ETCS i) de Toyota. C'est le premier moteur V8 à double arbre à cames en tête et 32 soupapes jamais offert sur un pick-up grand format. Il produit une puissance de 245 chevaux à 4800 tours/minute et un couple élevé de 315 lb-pi à 3400 tours/minute. Pour le Tundra T3 Édition spéciale, l'échappement double Borla permet d'ajouter 10 chevaux et 10 lb-pi de couple. Ce modèle spécial est aussi doté du différentiel à désaccouplement automatique (A.D.D.) de Toyota qui présente tous les avantages et la commodité des quatre roues motrices temporaires qu'on peut actionner « à la volée ».

À l'intérieur, pour qui recherche le confort dans un véhicule hautes performances, le Tundra Terminator 3 Édition spéciale est bien équipé : système audio à 6 haut-parleurs avec radio AM-FM et changeur de 6 CD dans le tableau de bord, climatiseur, moquette intégrale et régulateur de vitesse.

— Nadine Filion

Rappels

GENERAL MOTORS a rappelé la semaine dernière environ 107 000 Buick Rendezvous des années 2002 et 2003 pour effectuer des ajustements sur le hayon arrière. Tous les véhicules de ce modèle sont visés par le rappel. Quelque 95 000 véhicules sont en circulation aux États-Unis et 12 000 autres sont entre les mains de Canadiens. Lors d'un accident important, le hayon arrière pourrait céder et se séparer du verrou. Dans un cas précis, la direction de GM souligne qu'une personne a été blessée. Les dirigeants du plus important constructeur automobile au monde expliquent que les concessionnaires vont remédier au problème en installant une pièce de métal. Les réparations seront effectuées sans frais.

— Associated Press

Mystérieuses pannes d'essence

À TORONTO, un mystérieux phénomène affecte des automobilistes possédant un modèle récent de GM : une panne d'essence, alors que l'indicateur du tableau de bord montre qu'il en reste encore dans le réservoir. Selon les premières constatations, les victimes ont tous fait le plein chez un détaillant Shell ou Petro-Canada, surtout dans la région de Toronto. GM affirme qu'il doit y avoir quelque chose d'inhabituel dans l'essence pour qu'elle fausse les données de l'indicateur. Petro-Canada rétorque qu'il n'y a rien de particulier dans ses produits pour expliquer les lectures erronées. Cependant, l'un des ingrédients ajouté par la compagnie à son essence est l'une des principales hypothèses envisagées.

— PC



Volvo Quand 4x4 rime avec sécurité



2004 VOLVO XC-90

Nous avons un excellent choix de Volvo 2004, 4 roues motrice, prêts à être livrés.

Cet été, confiez votre famille à un 4X4 Volvo.



UPTOWN VOLVO

Exclusivement Volvo depuis 1961

4900, rue Paré

737-6666

www.uptownvolvo.com

3145626

3145736

Juin est le mois de la sécurité chez @ vw-sources.com



Nous avons passé une commande spéciale de 100 Golf, Jetta et Passat équipées de **notre fameux dispositif de stabilisation électronique et de rideaux gonflables latéraux.**

Des taux de financement avantageux sont offerts à l'achat ou à la location sur ces voitures sélectionnées livrées en juin 2003. Téléphonez dès maintenant pour faire un essai sur route de l'une de nos Volkswagen.

Volkswagen des Sources

(514) 683-2030

www.vw-sources.com



3148956

3148958

ELLE DÉPASSE LES AUTRES VÉHICULES AUSSI AISÉMENT QU'ELLE LES SURPASSE.

Garni de ronce de noyer et de cuir ultra-souple, l'habitacle de la ES 300 est un véritable havre de paix. En même temps, son système de commande électronique du papillon des gaz de style Fi électrifie vos sens. Il relie directement l'accélérateur à l'ordinateur du moteur V6 VVT-i de 210 ch, rendant les reprises si instantanées que la voiture semble anticiper vos actions. De plus, il travaille de concert avec la transmission automatique à 5 rapports, rapide comme l'éclair, pour vous procurer une merveilleuse sensation de sérénité en ralentissant le cours des choses. Et tout particulièrement les autres véhicules. Pour contacter un concessionnaire Lexus ou en savoir plus : 1 800 26-LEXUS ♦ www.lexus.ca

LA LEXUS ES 300 À PARTIR DE 43 800 \$[†]

À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION.  LEXUS



LA LEXUS ES 300
4,9 %*
TAUX DE LOCATION

L A X U S E S 3 0 0

[†]PDSF de la Lexus ES 300 2003 (Groupe A). Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. *Taux d'intérêt de 4,9 % s'appliquant à un contrat de location de 48 mois avec Lexus Services Financiers pour une Lexus ES 300. Approbation du crédit requise. Frais d'immatriculation, de transport, de manutention et taxes en vigueur en sus. Mensualités en fonction de la valeur d'échange (le cas échéant) ou du montant de l'acompte. Ce taux ne peut être combiné à aucune autre offre. Détails complets auprès d'un concessionnaire Lexus. Offre expirant le 31 juillet 2003.

3145433



Un museau qui rappelle la S80. Cette V70 dégage une forte impression de solidité.

Photos ÉRIC LEFRANÇOIS, collaboration spéciale

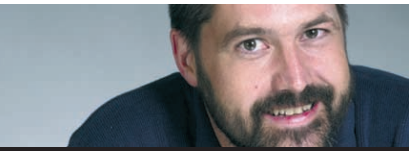
| VOLVO V70 |

Gardienne de la tradition



Baucoup de place perdue pour ce coffre. La V70 fait à peine mieux que la génération précédente.

Le succès actuel des familiales Volvo repose sur une longue tradition, dont la 240 est l'un des plus glorieux fleurons. Mais le succès commercial de ces familiales doit plus à la réputation de sérieux de la marque et à son image sécurisante qu'à son volume intérieur.



ÉRIC LEFRANÇOIS
BANC D'ESSAI

collaboration spéciale
eric.lefrancois@lapresse.ca

La familiale de Volvo est un classique du genre. Autrefois, c'était la 240, puis il y a eu les 740/760. Aujourd'hui, c'est la V70 (née 850) partout dans le monde. Sobre, anguleuse, mais aussi fonctionnelle, à défaut d'offrir un coffre très spacieux. Ce dernier toutefois est carré, logeable et son plancher plat intègre une trappe qui s'ouvre sur un rangement supplémentaire. Et puis, cette Volvo a d'autres charmes.

Si vous recherchez une familiale de plus de 40 000 \$, il y a de bonnes chances que la V70 de Volvo se trouve parmi vos options. Notre véhicule d'essai disposait du groupe Titanium (5800 \$), soit une sellerie de cuir de couleur graphite avec siège du passager télécommandé (celui du conducteur l'est déjà), un rétroviseur intérieur à gradation automatique, un siège pour enfant intégré, des roues en alliage de 17 pouces, une galerie de toit, des baguettes de flanc et des parechocs de couleur argent qui s'harmonisent joliment à la seule couleur disponible : gris titane.

Peu importe la version, la V70 ouvre ses larges portes pour nous accueillir. S'installer à son bord, c'est d'abord apprécier le dessin et le moelleux des sièges. On y trouve vite sa place grâce aux multiples ajustements disponibles et à une colonne de direction à la fois inclinable et télescopique. L'intérieur

est moins massif qu'auparavant, mais tout aussi bien fini et orné, selon les versions, de bois aux essences colorées ou d'un fini aluminium qui égaye l'habitacle. Cette Volvo sait mettre à l'aise et offre un tableau de bord sobre et valorisant. Bien finie et correctement équipée, elle n'est cependant pas à l'abri des critiques. On regrette par exemple la mauvaise réception radio, l'instrumentation sommaire, l'étroite lunette qui rend la marche arrière parfois délicate et l'ergonomie toujours perfectible des commandes (sièges, radio, ordinateur de bord).

Sans être limité, l'espace intérieur n'a rien d'impressionnant pour un véhicule de ce gabarit, notamment en ce qui concerne le dégagement des jambes à l'arrière. En revanche, on appréciera la possibilité de pouvoir incliner les dossiers de la banquette pour piquer une sieste ou accroître, sans rabattre complètement les dossiers de la banquette, l'espace cargo. Au cours de sa refonte, la V70 n'a guère progressé au chapitre du volume utilitaire. Les divers aménagements ont beau être pratiques (d'autres constructeurs, comme Saab, savent faire mieux), le rapport contenance-encombrement demeure peu avantageux.



Un arrière qu'une V80 ne pourrait renier, surtout que la base est bien celle de la berline S80.

CE QU'IL FAUT RETENIR	
Marque	Volvo
Modèle	V70
Version essayée	Titanium
Prix du modèle essayé	47 495 \$
Frais de transport et de préparation	750 \$
Lieu d'assemblage	Suède
Garantie de base	4 ans/80 000 km (assistance routière comprise)
Gaz à effet de serre (tonnes)	7,7
Chez les concessionnaires	maintenant
Site Internet	www.volvocanada.com (site bilingue)
Concurrentes à considérer	Mercedes Classe E, Saab 9-5

NOUS AIMONS
Le confort des baquets avant
La sécurité passive
L'onctuosité du moteur cinq cylindres

NOUS AIMONS MOINS
Le manque d'amortissement
Le rayon de braquage imposant en ville
Le coffre pas aussi pratique que souhaité



* Bail de 48 mois avec Services Financiers Porsche. Pour une Porsche 911 Coupé 2003, acompte de 26 000 \$. Aucun dépôt de sécurité. Taxes en sus. Limite de 64 000 km. Frais de 30 ¢ du km excédentaire. Sujet à l'approbation de crédit.

Une Porsche 911 à 911 \$*/ par mois (48 mois)
...un meilleur placement que la bourse par les temps qui courent.



Automobiles Lauzon

2455, boul. Chomedey, Laval
Tél. : (450) 688-1144
Tél. : (514) 990-9943 (MTL)
Site Web : www.lauzonporsche.com

3146364

3146367

Une routière équilibrée et sécurisante

ÉRIC LEFRANÇOIS
collaboration spéciale

À DÉFAUT D'OFFRIR un comportement précis ou vif, la V70 est une routière équilibrée et sécurisante. Si le train avant manque de précision à cause d'un balourd et quelques points durs au volant ainsi que d'une assistance de direction peu pressée d'alléger la tâche, cela n'empêche pas la V70 d'être parfaitement assise en courbe, une fois placée. Son poids important la rend pataude dans les enchaînements, mais son train arrière rivé au sol donne la sensation que rien ne peut perturber sa trajectoire.

En ville, les fleurs lancées à cette familiale se fanent très rapidement. Ses généreuses dimensions extérieures, conjuguées à un diamètre de braquage franchement handicapant, rendent la V70 peu à l'aise dans la cité. La faute incombe en grande partie à la position transversale du moteur.

Sur route dégradée, la qualité des sièges sauve, en partie, un confort altéré par des suspensions trépidantes dans de trop nombreuses circonstances. À l'arrière, les passagers souffrent davantage, d'autant que leurs sièges, du fait de leur

dessin et de leur position près de l'essieu, s'avèrent moins confortables. C'est souvent le cas des familiales en conduite à vide, la V70 s'étant logiquement révélée moins sautillante en charge avec cinq personnes à bord et quelque 100 kilos de bagages et tout aussi stable en virage.

La préférence de la V70 va à l'autoroute où elle file, et vite à part ça. Attention toutefois sur chaussée mouillée où la V70 a montré l'un de ses principaux défauts : la motricité. Une chance que l'antidérapage veille au grain. Grâce à cette béquille électronique d'une discrétion exemplaire, la V70 devient très saine. Sans le voyant lumineux qui scintille au tableau de bord, on se rendrait à peine compte de son intervention, ce qui permet de rouler à bon rythme avec un sentiment de sécurité certain.

La V70 dispose aussi d'un joyau sous le capot : un moteur cinq-cylindres de 2,5 litres suralimenté par turbocompresseur. Légèrement plus puissant (11 chevaux supplémentaires) que la mécanique qui animait la V70 l'année dernière, ce moteur est surtout apprécié pour son couple accru. Il est, en effet, un régal de disponibilité et de force

contenue. Relativement peu impressionnant, car élastique et très linéaire, il vous emmène toujours avec force sans faiblir. On lui reprochera seulement de ne pas économiser les 80 litres de super qui se trouvent dans son réservoir d'essence. C'est toujours mieux que le moteur 2,4 litres à aspiration normale (168 chevaux) qui peine à « déménager » cette lourde familiale. La transmission automatique à cinq rapports qui l'accompagne semble un peu lente, mais son agrément est fort acceptable. Et le freinage ? Puissant, mordant et endurant. Que demander de plus ?

Familiale très prisée, la V70 est toute taillée pour les grands espaces. D'un comportement sûr et très performante avec son cinq-cylindres turbo onctueux, la V70 mise sur le sentiment de sécurité qui naît à son bord. Les petits budgets préféreront la version de base animée par un moteur atmosphérique (un peu souffreteux, il est vrai), à cette version endimanchée qui, avec les taxes, franchit la barre des 50 000 \$. À ce prix, il existe des véhicules plus polyvalents, plus homogènes. La question : sont-ils aussi sécuritaires ?



Des sièges d'un moelleux royal enrobés d'un cuir épais, au sein d'un habitacle assez bien conçu et dessiné avec rigueur. La V70 sait recevoir.

MATCH SUÉDOIS	Saab 9-5	Volvo V70
Puissance du moteur/couple	185/207	208/236
Transmission	S-A 5 rapports	Aut 5 rapports
Poids	1625	1485
Empattement/congueur/hauteur	2703/4827/1497	2755/4711/1490
Dégagement à l'avant (jambes/tête)	1007/983	1082/997
Dégagement à l'arrière (jambes/tête)	930/955	894/988
Volume du coffre (L)	890	1062
- Avec la banquette arrière rabattue	2067	2026
Capacité de remorquage (kg)	900	1500



Monté transversalement, ce cinq-cylindres de 2,5 litres suralimenté par turbocompresseur est à la fois performant et onctueux. Sa consommation urbaine fait cependant tousser.

SURVOL TECHNIQUE > PONTIAC GRAND PRIX	
Moteur	L5 2,5 litres, 20 soupapes, turbo
Puissance	208 chevaux à 5000 tr/mn.
Couple	236 li-pi à 1 500 tr/mn.
Transmission de série	automatique à cinq rapports
Transmission optionnelle	Aucune
Mode	traction (roues avant motrices)
Poids (kg)	1485
Rapport poids-puissance	7,1
Accélération 0-100 km/h (sec.)	8,74
Consommation moyenne (L/100 km)	12,1
Capacité du réservoir d'essence (litres)	80
Essence recommandée	super
Direction	crémaillère, assistée
Rayon de braquage (mètres)	11,9
Suspension avant/arrière	indépendante/multi-bras
Freins avant/arrière	disques/disques
Pneus	235/45R17 (groupe Titanium)

Audi A4 2003 QUATTRO

QUELQUES-UNES EN STOCK, FAITES VITE!

Popular
MONTRÉAL

5441, rue Saint-Hubert, Montréal • (514) 274-5471

À VOS MARQUES, PRÊTS À COURIR!

Chaque dimanche dans **La Presse**

SPORTS PLUS

STE-THERÈSE BLAINVILLE TOYOTA

GROUPE DE TÊTE ZÉRO AU DÉPART

000\$ première mensualité location 48 mois*
dépôt de sécurité*
ou premier versement financement à l'achat 60 mois*

Sur tous ces modèles 2003 en stock.

Accès TOYOTA
Accès à une nouvelle expérience d'achat

378¹⁹⁵ /mois +tx
location 48 mois

428⁵ /mois +tx
location 48 mois

481⁶³⁵ /mois +tx
location 48 mois

785⁹⁵⁵ /mois +tx
location 48 mois

421⁶⁵⁵ /mois +tx
location 48 mois

319⁰⁶⁵ /mois +tx
location 48 mois

269⁵ /mois +tx
location 48 mois
38615 comptant +tx

532⁹³⁵ /mois +tx
location 48 mois

379⁵ /mois +tx
location 48 mois
50575 comptant +tx

299⁵ /mois +tx
29765 comptant +tx
location 48 mois

LES 2004 SONT ARRIVÉES

159⁵ /mois +tx
21215 de comptant + tx
1985 = 0\$ comptant
location 60 mois

237³⁴⁵ /mois +tx
location 48 mois
0\$ comptant

266⁰³⁵ /mois +tx
location 48 mois
0\$ comptant

Viens chercher ton volant !

L'engagement d'un achat sans tracas

120 boul. Desjardins est, Sainte-Thérèse (450) 435-3685
blainvilletoyota@videotron.net

fier en TOYOTA

Jusqu'à 1000* de remise pour les diplômés

Mazda Protegé SE 2003

De nouveau « Le meilleur achat de sa catégorie »
Le Guide de l'auto 2003, Jacques Duval

OU Louez à partir de **179⁵** par mois, pour 48 mois*
Transport et préparation inclus. Comptant initial de 2 100 \$

PLUS 0 \$ dépôt de sécurité

Mazda Protegé5 2003

« Le meilleur achat de sa catégorie »
Le Guide de l'auto 2003, Jacques Duval

OU Louez à partir de **237⁵** par mois, pour 48 mois*
Transport et préparation inclus. Comptant initial de 2 100 \$

Aucun paiement pendant 90 jours (60 jours sans intérêt) sur toutes les Mazda neuves

En effet, il n'y a jamais eu un meilleur temps pour se procurer une Mazda!

Mazda MPV DX 2003

De nouveau « Le meilleur achat de sa catégorie »
Le Guide de l'auto 2003, Jacques Duval

OU Louez à partir de **286⁵** par mois, pour 48 mois*
Transport et préparation inclus. Comptant initial de 2 995 \$

PLUS 0 \$ dépôt de sécurité

MAZDA6 GS-14 2004

Louez à partir de **295⁵** par mois, pour 48 mois*
Transport et préparation inclus. Comptant initial de 3 195 \$

OU obtenez **4,9%** de financement à l'achat jusqu'à 36 mois

Les Protegé et Protegé5, les plus vendues au Québec depuis 2 ans.

GAREAU **mazda**

10175, av. Papineau (514) **381-3987**

www.gareaumazda.com

GROS CAMIONS. GROSSE OFFRE.



DODGE RAM 1500 2003 « MEILLEUR PICK-UP »

Selon Carguide Magazine/Globe and Mail « Catégorie meilleur achat »

0%* de financement
à l'achat jusqu'à **60** mois

**SUR TOUS LES MODÈLES DODGE RAM 1500,
DODGE DAKOTA ET DODGE DURANGO 2003.**



DODGE DAKOTA SPORT CLUB CAB 2003

Ou louez à

239\$[†]
par mois.

Location de 48 mois.
Comptant initial de 2 700\$
ou échange équivalent.
Transport et taxe sur le
climatiseur inclus.

Option de location de 48 mois offerte*	
Mensualité	Comptant initial
297\$	0\$

AUCUN DÉPÔT DE SÉCURITÉ

Équipé comme suit:

- Moteur Magnum® V6 de 3,9 L, 175 ch • Climatiseur • Transmission manuelle à 5 vitesses ultra-robuste • Radio AM/FM avec lecteur de CD • Suspension robuste
- Banquette arrière rabattable avec rangement sous le siège • Différentiel autobloquant
- Glaces teintées • Système antidémarrage Sentry Key^{MD}



DODGE DURANGO 2003

**« TOUT CE QUE VOUS ESPÉREZ
D'UN UTILITAIRE SPORT »**



DODGE
MORDEZ DANS LA VIE



Pour votre tranquillité d'esprit, tous les camions Dodge 2003 offrent une garantie de 7 ans ou 115 000 km sur le groupe motopropulseur et une assistance routière 24 heures sur 24.**

VISITEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER • JEEP^{MD} • DODGE OU DODGE.CA

*, † Sous réserve de l'approbation de Services financiers DaimlerChrysler. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Offres d'une durée limitée, valables sur la plupart des modèles 2003 neufs en stock, et exclusives, qui ne peuvent être combinées à aucune autre offre, à l'exception de la remise aux diplômés et du programme d'aide aux handicapés physiques. Les offres peuvent changer sans préavis. Voyez votre concessionnaire participant pour les détails et les conditions. Photos à titre indicatif seulement. Pour usage personnel seulement. Transport et taxe sur le climatiseur (inclus à la location), immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs, frais d'inscription au Registre, frais d'administration des concessionnaires et taxes en sus. * 0 % de financement à l'achat jusqu'à 60 mois sur tous les modèles Dodge Ram 1500, Dodge Durango et Dodge Dakota 2003. † Tarifs mensuels pour 48 mois établis pour le Dodge Dakota Sport 4 x 2 Club Cab 2003 avec l'ensemble 23B + DSA. Premier versement exigé à la livraison. Le dépôt de sécurité est de 0 \$ pour un temps limité seulement et peut changer sans préavis. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 81 600 km au taux de 15 ¢ par kilomètre. ** Selon la première éventualité. Des conditions s'appliquent. ‡ Remise aux diplômés de 500 \$ à la location ou de 1000 \$ à l'achat d'un véhicule à l'exception de la Dodge SX 2.0 (750 \$). Cette offre exclut la Dodge Viper. Voyez votre concessionnaire participant pour les détails et les conditions. MD Jeep est une marque déposée de DaimlerChrysler Corporation, utilisée sous licence par DaimlerChrysler Canada. Chrysler est une marque déposée de DaimlerChrysler Canada Inc., une filiale à propriété entière de DaimlerChrysler Corporation.

DIPLÔMÉS
Rabais
jusqu'à 1000\$[‡]



Association publicitaire des concessionnaires Chrysler • Jeep,^{MD} • Dodge du Québec