L'AUTO

UNE EXCLUSIVITÉ QUI COÛTE CHER

PAGE 23

SATURN OUTLOOK

L'ESPRIT DE SYNTHÈSE

L'Outlook n'est pas une fourgonnette, même si elle peut compter huit places. Ce n'est pas non plus un 4x4, même s'il en existe une version à quatre roues motrices. L'Outlook, c'est plutôt un mélange des deux, ce que les Américains appellent un *crossover*. Censée répondre aux attentes d'une clientèle lasse des véhicules conventionnels, cette Saturn se veut tout à la fois familiale et pratique, agile et robuste. A-t-elle tout du couteau suisse?

Lisez notre banc d'essai, page 12

PHOTO ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

NISSAN

Avec son solde 3 fois 0, Cité fait toute la différence ! #1 en vente au Québec

Altima 2007 de Nissan
366 38$* /mois - location de 60 mois

0 comptant
+ 0 dépôt
+ 0 surprises
0 soucis

Versa 2007 Hatchback
224 31$* /mois
location de 60 mois

LA BERLINE EST AUSSI DISPONIBLE !

Cité NISSAN

3500, rue Jean-Talon Ouest
(près de Côte-des-Neiges)
Métro Namur
(514) 739-3175
ou 1-888-617-4485
www.citenissan.com

*Les frais de transport et pré-livraison inclus. Taxes, assurances et droits d'immatriculation sont en sus. Pour un temps limité 0$ dépôt de securité pour les nouveaux modèles 2007 Altima, Sentra et Versa. Basée sur une allocation de 24 000 km/année avec 0.10$/km extra. Détails en magasin. Photos à titre d'illustration seulement.

3474986A

3474993

L'ÉVÉNEMENT

LE GRAND VIRAGE BLEU

HYUNDAI

0 %

FINANCEMENT À L'ACHAT
sur modèles sélectionnés.

PARTEZ SANS PAYER

LES 3 PREMIÈRES MENSUALITÉS SUR L'ACCENT ET L'ELANTRA !

HYUNDAI
Va de l'avant MC

(MODÈLE ACCENT GS 3 PORTES MONTRÉ)

L'ACCENT GS 2007

Transmission manuelle

LOCATION À PARTIR DE 149 $ par mois/60 mois — PDSF : 13 495 $

COMPTANT	MENSUALITÉ
0 $	165 $/60 mois
960 $	149 $/60 mois

LES 3 PREMIÈRES MENSUALITÉS À LA LOCATION SERONT DÉFRAYÉES JUSQU'À UN MAXIMUM DE 750 $, TAXES INCLUSES.*

3 MENSUALITÉS GRATUITES

À LA LOCATION*

L'ELANTRA GL 2007

Transmission manuelle

LOCATION À PARTIR DE 169 $ par mois/60 mois — PDSF : 15 595 $

COMPTANT	MENSUALITÉ
0 $	189 $/60 mois
1 100 $	169 $/60 mois

LES 3 PREMIÈRES MENSUALITÉS À LA LOCATION SERONT DÉFRAYÉES JUSQU'À UN MAXIMUM DE 900 $, TAXES INCLUSES.*

(MODÈLE ELANTRA GLS MONTRÉ)

LE TUCSON GL 2007

Transmission manuelle

(MODÈLE TUCSON GLS MONTRÉ)

0 % financement à l'achat disponible jusqu'à **60** mois

LOCATION À PARTIR DE 199 $ par mois/48 mois — PDSF : 21 195 $

COMPTANT	MENSUALITÉ
0 $	276 $/48 mois
3 545 $	199 $/48 mois

GARANTIE 5 ANS

5 ans / 100 000 km
Garantie globale limitée†
Garantie complète de Hyundai sans franchise.

TAPIS PROTECTEURS ET PLEIN DE CARBURANT INCLUS POUR TOUS LES VÉHICULES HYUNDAI.

PROGRAMME DE REMISE AUX DIPLÔMÉS**

hyundaicanada.com

Toutes les marques de commerce sont la propriété de Hyundai Auto Canada Corp.

3467372A

PDSF des modèles annoncés des ACCENT GS/ELANTRA GL/TUCSON GL 2007 de 13 495 $/15 595 $/21 195 $. Frais de livraison et de destination (1 345 $/1 345 $/1 595 $), d'immatriculation, d'assurance, d'enregistrement et toutes taxes applicables en sus des PDSF. Les frais de livraison et de destination comprennent les frais de transport et de préparation, d'administration du concessionnaire et un réservoir plein de carburant. Offres de location sur approbation du crédit des Services financiers Hyundai pour les véhicules neufs ACCENT GS/ELANTRA GL/TUCSON GL 2007 avec comptant de 960 $/0 $. Obligation totale à la location de 11 240 $/11 340 $. *L'offre des 3 mensualités gratuites est pour une durée limitée et s'applique à tous les véhicules ACCENT 3 PORTES, BERLINES ACCENT 4 PORTES et ELANTRA 2007 en stock, du 3 au 30 avril 2007. Cette offre s'applique aux véhicules livrés en location faisant partie de l'inventaire du concessionnaire. Les 3 premières mensualités à la location seront défrayées jusqu'à un maximum de 750 $ pour tous les véhicules ACCENT et jusqu'à un maximum de 900 $ pour tous les véhicules ELANTRA, taxes incluses. La différence du total des mensualités gratuites excédant la limite, le comptant exigé, le cas échéant, les frais de livraison et de destination (1 345 $/1 345 $/1 595 $) et frais d'acquisition de location (350 $) en sus des offres de location. Dépôt de sécurité de 0 $ pour tous les modèles. Taxes applicables, frais d'enregistrement au registre des droits (RDPRM au Québec) sont payables au moment de la livraison. Cette offre peut être modifiée sans avis préalable. Voir un concessionnaire participant pour tous les détails. Mensualités de 199 $/276 $ pour le TUCSON GL 2007 avec comptant de 3 545 $/0 $. Obligation totale à la location de 13 097 $/13 248 $. Frais de livraison et de destination (1 345 $/1 345 $/1 595 $) et frais d'acquisition de location (350 $) en sus des offres de location. Kilométrage annuel de 20 000 km, 10 ¢ par kilomètre additionnel. Les frais de livraison et de destination comprennent les frais de transport et de préparation, d'administration du concessionnaire et un réservoir plein de carburant. Taux annuel de financement à l'achat sur approbation du crédit des Services financiers Hyundai de 0 %/0 %/0 % jusqu'à 36/36/60 mois pour tous les véhicules neufs ACCENT GS/ELANTRA GL/TUCSON GL 2007. Exemple de financement : 15 000 $ à un taux annuel de 0 % équivaut à des mensualités de 416,67 $/312,50 $/250,00 $ pour 36/48/60 mois. Coût de prêt de 0,00 $ pour une obligation totale de 15 000 $. **Certaines conditions peuvent s'appliquer pour le Programme de remise aux diplômés. Voir le concessionnaire pour les détails. †La garantie globale de Hyundai couvre la plupart des pièces du véhicule contre les défauts de fabrication sous des conditions normales d'utilisation et d'entretien. Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques, images et slogans Hyundai sont des marques de commerce appartenant à Hyundai Auto Canada Corp., et sont utilisés sous licence. Toutes les offres sont en vigueur jusqu'au 30 avril 2007 et ne peuvent être combinées à aucune autre offre. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Voir le concessionnaire pour les détails.

HARO SUR LES 4X4

Pas si vite !

Il s'est écrit et dit beaucoup de choses – et pas toujours très gentilles – sur les véhicules utilitaires au cours des dernières années. Environnementalistes et analystes de l'industrie ont, tour à tour, étalé leur mépris sur eux, sans tenir compte parfois de leur nécessité, de leur progrès et aussi de leur relative propagation.

ÉRIC LEFRANÇOIS
CHRONIQUE
COLLABORATION SPÉCIALE

À Paris, où l'on ne connaît pourtant rien aux utilitaires, aux vrais, 200 militants écologistes ont manifesté récemment dans les rues pour protester contre la dangerosité et le caractère polluant de ces véhicules. Auraient-ils été plus nombreux si, sur leurs terres, étaient commercialisés des Suburban, Explorer et autres Ram à moteur V10? Sans doute, mais ce ne sont pas eux que visaient cette manifestation. Les environnementalistes américains s'en occupent, ne vous inquiétez pas. Avec raison, mais il y a lieu de se demander parfois s'ils ne se trompent pas de cible, seulement pour faire plus de bruit.

Comprenons-nous bien : on diabolise les 4x4 avec raison. Mais est-ce nécessaire de crever leurs pneus, de maculer leur carrosserie de boue, comme le font les « Dégonflés », la brigade anti-4x4 parisienne? Et la sensibilisation, bordel!

Loin de nous l'idée de défendre la commercialisation de tels véhicules par l'industrie automobile. Ces utilitaires tant décriés répondent pourtant à un besoin bien réel. Les entrepreneurs en construction ont besoin d'une camionnette robuste et capable de transporter de lourdes charges. Certaines entreprises de service nécessitent l'usage d'une fourgonnette. Et certaines familles revendiquent le droit à un utilitaire pour promener leur bateau, leurs motoneiges ou VTT.

Certains, pas tous. Le nœud du problème se trouve là. À qui la faute? Aux constructeurs de nous inciter, par de savantes campagnes de mise en marché, à monter à bord de véhicules inutiles ? Ou aux consommateurs de ne pas avoir fait preuve de plus de discernement dans l'évaluation de leurs besoins? Sans doute un peu des deux.

Prenez par exemple le Saturn Outlook essayé dans le cadre d'un reportage publié dans nos pages. Il ressemble à un camion, mais ce n'en est pas un. Son soubassement se compare à celui d'une automobile. Selon les mesures enregistrées par Transports Canada, ce véhicule métis, capable d'asseoir huit passagers à son bord, rejettera annuellement 5232 kg de CO_2 dans l'atmosphère, soit 15 % de plus qu'une Sky Turbo vendue sous la même bannière et qui, rappelons-le, ne compte que deux places et un coffre incapable d'avaler un sac de golf. Comparons maintenant des pommes avec des pommes. L'Outlook émet moins d'émanations polluantes qu'une fourgonnette Relay (+48 kg/CO_2) ou qu'un utilitaire Yukon (+1152 kg/CO_2). Et la bonne nouvelle est que cette catégorie métis à laquelle appartient l'Outlook se multiplie et gagne des parts de marché. Elle se doit en revanche d'innover. Encore. En ouvrant son capot à la motorisation hybride ou diesel; à la technologie de désactivation des cylindres pour améliorer son rendement énergétique.

Une autre catégorie qui gagne énormément de terrain est celle des utilitaires compacts. Au Québec, ils représentent à eux seuls près du tiers des ventes de camions légers. C'est beaucoup, et aux yeux des anti-4x4, c'est trop. Attention. Ce n'est pas parce qu'un véhicule est haut sur pattes et a la carrure d'un blindé qu'il faut lui accoler une étiquette de pollueur notoire. Pour preuve, un Escape émet annuellement 48 kg de CO_2 de plus qu'une Fusion… Relativisons un peu, S.V.P.

Tant qu'à s'attaquer aux utilitaires, pourquoi ne pas prendre à partie d'autres catégories comme les berlines de luxe, les sportives ou encore les exotiques? Après tout, une BMW M5 rejette dans l'atmosphère plus d'émanations polluantes qu'un Hummer, mais personne ne s'en offusque réellement. Est-ce seulement parce que la berline munichoise se fond mieux dans le paysage automobile ou parce que le nombre d'unités à circuler sur nos routes est moindre?

Avant de lancer de la boue et de crever les pneus des utilitaires, pensez-y deux fois.

Et la dangerosité, maintenant

L'autre aspect souvent décrié – rarement par les environnementalistes toutefois – est la dangerosité des véhicules utilitaires. Encore une fois, il faut relativiser. Considérant par exemple le poids et la garde au sol de certains de ces véhicules, il faut être bête pour croire qu'ils auront le même comportement dynamique qu'une voiture. Ceux (et celles) qui ne l'ont pas cru se sont rapidement retrouvés les « quatre fers en l'air ».

Cela dit, plusieurs utilitaires ont adopté ces dernières années une série de dispositifs d'aide à la conduite. Autrefois exclusifs à la berline, les dispositifs antidérapage se sont généralisés et ont aussi donné naissance à de nouveaux systèmes (antiretournement, capteurs de pression des pneus, etc.) largement répandus sur ces véhicules pour rendre leur conduite plus sûre.

À celui ou celle qui se trouve derrière le volant de faire preuve d'un jugement aussi sûr. Voilà un autre problème à résoudre, tout comme celui de la protection des piétons (domaine où nos voitures ne font parfois guère mieux, faute de législation comme c'est le cas en Europe) et – plus difficile à solutionner – celui de la visibilité tant ces véhicules dominent de la tête aux épaules nos chères automobiles.

* Les quantités de CO_2 inscrites dans cette chronique sont tirées du guide de consommation de carburant 2007 de Ressources naturelles Canada. On peut notamment se procurer un exemplaire de ce guide chez les concessionnaires de véhicules neufs, dans les bureaux d'immatriculation et chez CAA-Québec.

Intéressés? Ne manquez pas notre cahier spécial sur les camionnettes mercredi.

PHOTO JIM RUYMEN, REUTERS

On diabolise les 4x4 avec raison. Mais est-ce nécessaire de crever leurs pneus, de maculer leur carrosserie de boue, comme le font les « Dégonflés », la brigade anti-4x4 parisienne? Et la sensibilisation, bordel!

COURRIEL
Pour joindre notre chroniqueur : eric.lefrançois@lapresse.ca

UNE OFFRE À LA FOIS ROBUSTE ET POLYVALENTE.

AFIN DE VOUS AIDER À PRENDRE LE VOLANT DU VÉHICULE IDÉAL, NOUS VOUS FAISONS UNE OFFRE SPÉCIALE SUR LA POLYVALENTE XC70. DÉCOUVREZ LA CONFIANCE QUE VOUS PROCURERONT LA TRACTION INTÉGRALE CONTRÔLÉE ÉLECTRONIQUEMENT AVEC INSTANT TRACTION AINSI QUE LES SYSTÈMES ANTIDÉRAPAGE (DSTC) ET ANTI COUP DE FOUET CERVICAL (WHIPS). FAITES CONNAISSANCE AVEC LE VÉHICULE DE VOS RÊVES CHEZ LE CONCESSIONNAIRE VOLVO LE PLUS PROCHE DÈS AUJOURD'HUI. **LA TRACTION INTÉGRALE VOLVO. LA CONFIANCE EST CONTAGIEUSE.**

VOLVO AWD

XC70 AWD

- Moteur turbo 2,5 litres 5 cylindres de 208 ch
- Système de protection contre l'impact latéral (SIPS)
- Sacs gonflables à plusieurs seuils de déclenchement
- Rideau gonflable

2,60 % 599 $*
TAUX DE CRÉDIT-BAIL 48 MOIS — PAR MOIS ACOMPTE DE 3 350 $

ACOMPTE DE 5 150 $ = **559 $/MOIS**
ACOMPTE DE 3 350 $ = **599 $/MOIS**
ACOMPTE DE 0 $ = **672 $/MOIS**

XC70

VOLVO POINTE-CLAIRE
15, Auto Plaza, Pointe-Claire
(514) 630-3666 www.volvo-pointeclaire.com

UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré, Montréal
(514) 737-6666 www.uptown-volvo.com

VOLVO LAVAL
2350, boul. Chomedey, Laval
(450) 682-3336 www.volvodelaval.com

FRANKE VOLVO
180, rue Principale, Sainte-Agathe
(819) 326-4775 www.frankevolvo.com

VOLVO DE BROSSARD
9405, boul. Taschereau, Brossard
(450) 659-6688 www.volvobrossard.net

JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est, Saint-Léonard
(514) 725-9394 www.johnscottivolvo.com

VOLVO ST. HYACINTHE
855, rue Johnson, Saint-Hyacinthe
(450) 771-2305 www.volvosthyacinthe.com

Volvo. pour la vie

3473535A

* Offre d'une durée limitée consentie aux clients admissibles seulement sur approbation du crédit par les concessionnaires Volvo et les Services financiers de la Compagnie des automobiles Volvo du Canada. Les véhicules peuvent différer de ceux illustrés. Cette offre s'applique à une XC70 A SR 2007 (le prix inclut les frais de transport et de préparation de 1 395 $). 598,10 $ (559 $/672 $) par mois; terme de 48 mois. Un acompte de 3 350 $ (5 150 $/0 $), la première mensualité incluant les taxes, l'inscription au RDPRM de 42,88 $ et le dépôt de garantie de 800 $ sont dus à la signature du bail. Taxes, immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs et frais d'administration en sus. Allocation de 80 000 km (0,16 $ par km excédentaire). Taux d'intérêt annuel de 2,60 %. Total des mensualités : 28 708.80 $ (26 832 $/32 256 $). La mensualité et le dépôt de garantie peuvent varier selon le choix d'équipements additionnels. Valeur de rachat à la fin du bail : 21 216 $ plus taxes. Le concessionnaire peut louer à un prix inférieur. Cette offre prend fin le 30 avril 2007. Certaines conditions s'appliquent. Cette offre ne peut être combinée à aucune autre. Communiquez avec un concessionnaire Volvo pour plus de détails. ©2007 La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. « Volvo pour la vie » est une marque déposée utilisée sous licence par La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site volvocanada.com

KIA MOTORS

SPECTRA 2007

Le modèle peut différer de celui qui est illustré†

À partir de **15 995 $***

NE PAYEZ RIEN AVANT 6 MOIS

SUR TOUTE NOTRE GAMME DE VÉHICULES !>

- Moteur de 2,0 L DACT avec réglage de distribution à variation continue
- Direction assistée et colonne de direction inclinable
- Chaîne stéréo AM/FM/CD/MP3 avec 4 haut-parleurs
- Banquette arrière rabattable, partagée 60/40
- Console centrale avec compartiment de rangement

LOUEZ-LA POUR	Mensualité	Comptant
165 $** PAR MOIS POUR 60 MOIS	165 $	1 295 $
	169 $	1 049 $
	187 $	0 $

0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

3 PAIEMENTS DE LOCATION GRATUITS✦

0 % TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT§

OU **500 $ BONI CONCURRENTIEL** AJOUTÉ AUX OFFRES DE LOCATION OU DE FINANCEMENT◇

Modèle EX illustré† PDSF 13 595 $*

Modèle LX-AWD illustré† PDSF 21 695 $*

RIO 2007

- 110 ch, réglage de distribution à variation continue
- Chaîne stéréo CD à 4 haut-parleurs avec lecteur MP3
- Deux coussins gonflables

LOUEZ-LA POUR	Mensualité	Comptant
155 $** PAR MOIS POUR 60 MOIS	155 $	1 045 $
	165 $	495 $
	173 $	0 $

3 PAIEMENTS DE LOCATION GRATUITS✦ OU **0 % TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT§**

0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

SPORTAGE 2007

- 6 coussins gonflables • Contrôle électronique de stabilité
- Système d'antipatinage • Glace, verrouillage des portes et miroirs à commandes électriques

LOUEZ-LA POUR	Mensualité	Comptant
199 $** PAR MOIS POUR 60 MOIS	199 $	3 675 $
	239 $	1 450 $
	266 $	0 $

1 000 $ BONI DE LOCATION OU D'ACHAT+ OU **0 % TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT§**

0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

Une des meilleures garanties de l'industrie

5 ans Garantie de

PLUS QU'UNE GARANTIE
GARANTIE SANS SOUCI COMPLÈTE DE 5 ANS/100 000 KM▼
GARANTIE SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR DE 5 ANS/100 000 KM
ASSISTANCE ROUTIÈRE AVANTAGE PLUS DE 5 ANS/100 000 KM
SANS DÉDUCTIBLE

500 $ Rabais diplômés††

KIA MOTORS
Surprenez la route

Pour obtenir l'adresse d'un concessionnaire Kia près de chez vous, visitez **kia.ca**

3475767A

*Selon un PDSF de 15 995 $/13 595 $/21 695 $ pour la Spectra LX MT 2007 (ST5417)/la Rio EX MT 2007 (RO5427)/le Sportage LX MT 2007 (SP5517). ** Nos programmes de location-bail sont établis, sur approbation du crédit, par Services Financiers de Kia Canada. Applicable à la Spectra LX MT 2007 (ST5417)/Rio EX MT 2007 (RO5427)/Sportage LX MT 2007 (SP5517). Basés sur une durée de location de 60 mois/60 mois et un taux de location de 0 %/1,9 %/3,9 %. Le versement de location du premier mois est de 165 $/155 $/199 $ avec versements initiaux ou équivalent d'échange respectifs de 1 295 $/1 045 $/3 675 $, plus les frais de livraison et destination de 1 350 $/1 350 $/1 495 $ ainsi que des frais d'acquisition de 350 $ exigibles à la livraison. L'obligation totale de location-bail des modèles illustrés basée sur un PDSF de 15 995 $/13 595 $/21 695 $ est de 12 559 $/11 713 $/15 595 $. L'option d'achat à la fin de la location-bail est évaluée à 4 786 $/4 037 $/7 497 $ plus taxes applicables. Le kilométrage alloué pour la location-bail est de 20 000 km/an (d'autres forfaits sont offerts) avec un supplément de 0,10 $ par kilomètre excédentaire. Les plaques d'immatriculation, assurances, frais de livraison et destination, frais d'administration du concessionnaire et taxes sont en sus, à moins d'indication contraire. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer les véhicules à des prix inférieurs. Les prix peuvent être modifiés sans préavis. > L'offre de financement à l'achat « Ne payez rien avant 6 mois » est financé au taux de 1,3 % et équivaut à 213,91 $ par mois pour 48 mois: le coût d'emprunt est de 267,67 $. Pour l'offre de financement à l'achat « Ne payez rien avant 6 mois », 1,3 % sera ajouté au taux d'intérêt applicable. Offert sur tous les nouveaux modèles Kia 2007. Voyez le concessionnaire Kia de votre région pour tous les détails. § L'offre de financement à l'achat de 0 % est offerte pour une durée maximale de 60/36/36 mois sur les modèles Spectra LX MT 2007 (ST5417)/Rio EX MT 2007 (RO5427)/Sportage LX MT 2007 (SP5517). D'autres options de location et de financement sont offertes. Certaines restrictions peuvent s'appliquer. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer les véhicules à des prix inférieurs. Les prix peuvent être modifiés sans préavis. ✦ L'offre de trois paiements mensuels de location gratuits s'applique à la nouvelle 2007 Spectra/Spectra5/Rio/Rio5 (ST5417)/(ST5517)/(RO5427)/(RO5527), jusqu'à concurrence de 1 050 $/1 050 $/750 $/750 $ au total (ou 350 $/350 $/250 $/250 $ par mois). ✧ Le programme de boni concurrentiel est offert aux clients admissibles à l'achat/la location de la nouvelle Spectra 2007. Voyez le concessionnaire pour les renseignements d'admissibilité. ✣ Rabais de 1 000 $ applicable au total du capital ou montant dû sur le Sportage LX MT 2007 (SP5517). Les versements mensuels de location ou de financement ont été ajustés en fonction du rabais. Certaines restrictions s'appliquent. † Les modèles décrits sont légèrement différents des modèles illustrés. Les images incluent des accessoires offerts en option. †† Des conditions s'appliquent au programme de 500 $ de rabais pour les diplômés. Voyez le concessionnaire pour tous les détails. ▼ La Garantie sans souci de Kia couvre la plupart des composants de véhicule contre les défectuosités, dans des conditions normales d'utilisation et d'entretien. Prix, disponibilité et caractéristiques sous réserve de modifications sans préavis. Les renseignements contenus dans la présente annonce publicitaire sont présumés exacts au moment de l'impression. KIA est une marque de commerce de Kia Motors Corporation.

3475768

Plus besoin de clés bientôt...

MICHELINE MAYNARD
NEW YORK TIMES

Pourrons-nous bientôt perdre nos clés de voiture pour de bon ?

Cette année, les démarreurs à bouton-poussoir ont la cote. Plus besoin de clés... Environ 55 voitures et camions les ont adoptés, y compris des modèles de luxe Audi, BMW et Mercedes, et même l'économique Versa de Nissan (en option). Les démarreurs à bouton-poussoir sont aussi offerts en équipement de série dans les véhicules hybrides-électriques, comme la Prius de Toyota.

James D. Farley, directeur du marketing pour l'Amérique du Nord chez Toyota, s'interroge sur la possibilité de proposer tous les modèles futurs avec des démarreurs à bouton-poussoir. « Qu'est ce qui m'empêche de dormir la nuit ? Les clés de voiture », disait-il récemment.

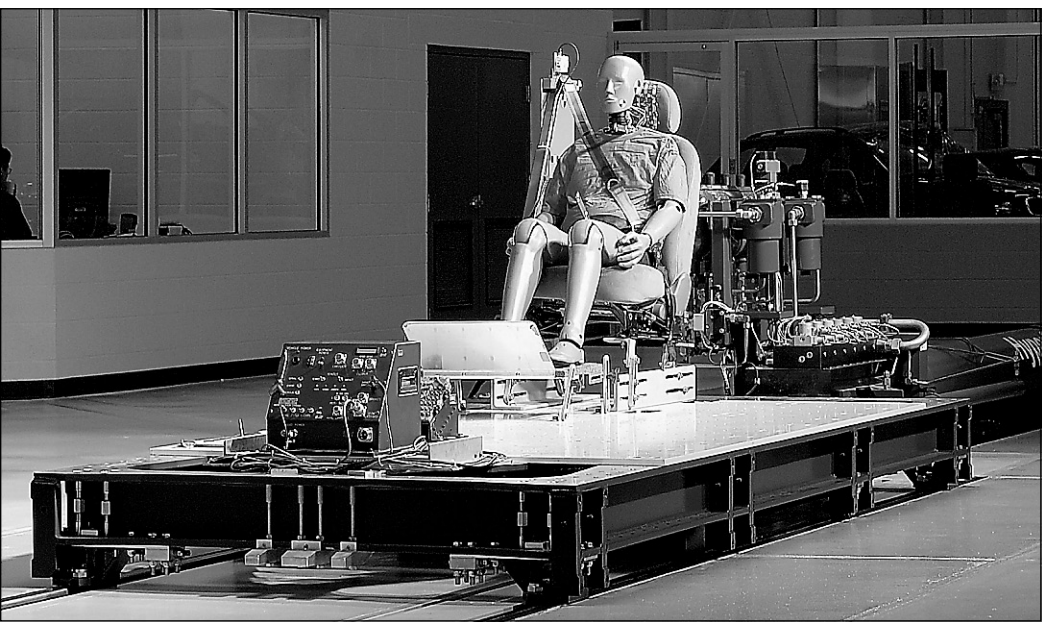
En réalité les démarreurs à bouton-poussoir n'ont rien de nouveau. C'est presque du rétro. En 1913, la Locomobile fut la première automobile à l'utiliser. Les constructeurs ont aussi commencé à utiliser les clés à cette époque, après l'invention de l'allumage (et des vols d'autos).

Les modèles sans clé de Toyota utilisent un démarreur à distance adaptatif – une petite télécommande comme celle qui verrouille et déverrouille les portes de la plupart des voitures modernes. Ce démarreur accomplit cependant une tâche additionnelle : il communique avec l'allumage. Pour mettre l'auto en marche, le démarreur doit être placé près du tableau de bord, dans un porte-gobelet par exemple.

Le conducteur n'a ensuite qu'à appuyer sur la pédale du frein et peser sur le bouton. Le moteur démarre ou, dans les hybrides, le mot « Ready » s'allume sur le tableau de bord. Pour arrêter l'auto, on fait la même chose : mettre la boîte de vitesses au point mort, appuyer sur le frein et peser sur le bouton.

Les constructeurs ne sont pas tous prêts à abandonner les clés. Honda a décidé de ne pas offrir de démarreur à bouton-poussoir dans son nouveau modèle MDX, vendu par sa division de voitures de luxe Acura. Le coût d'installation des capteurs pour faire fonctionner l'allumage était tel que même les clients les plus fidèles auraient refusé de le payer, estime l'ingénieur en chef de Honda, Frank Paluch.

Mais cela pourrait bien changer à mesure que les entreprises adoptent le bouton-poussoir, expédiant les clés dans le conteneur où s'empilent les manivelles de lève-vitres et les pneus à flanc blanc.



L'utilisation de mannequins pour les tests de collision fera place à l'avenir à des modèles de simulation informatiques.

L'industrie se mobilise pour perfectionner les simulations d'accidents

ASSOCIATED PRESS

DETROIT — Neuf fabricants de voitures ont décidé de s'associer pour confectionner des « êtres humains virtuels » destinés à des tests informatiques de collision, afin de perfectionner les essais et améliorer à terme la sécurité des véhicules.

Réunis au congrès de la Société des ingénieurs automobiles américains, à Detroit, les fabricants DaimlerChrysler, Ford, General Motors, Honda, Hyundai, Nissan, PSA Peugeot-Citroën, Renault, Takata, Toyota et TRW ont établi des plans communs concernant la mise au point de modèles informatiques représentant des êtres humains, qui permettront d'obtenir une meilleure simulation d'accidents de la route que ce qui est le cas actuellement avec les mannequins.

Ces sociétés ont fondé en avril 2006 le Consortium global des modèles de corps humains, qui a sollicité les propositions de 40 centres de recherche ou universités. Ils comptent maintenant créer cinq centres d'expertises pour différentes parties du corps humain, ainsi que deux centres pour les modèles entiers.

Le consortium dit espérer que les six premiers modèles informatiques représentants des corps d'hommes et de femmes de petite, moyenne et grande tailles seront prêts d'ici mars 2011. Le coût total de l'opération est estimé à 18 millions US et sera partagé entre les sociétés, qui cherchent également à associer d'autres concurrents sur le marché automobile à leurs recherches.

La création de ces modèles devrait produire des données plus sophistiquées sur la façon dont le corps humain interagit avec son environnement dans un accident de voiture. Ces données seront ensuite utilisées dans des essais physiques, a expliqué le porte-parole de General Motors, Alan Adler.

EN PRIMEUR CE SOIR...
ARTS SPECTACLES
LA PRESSE

HONDA
Obtenez
1 500$
à utiliser à votre guise*
CR-V LX 2007 298$/mois*
Odyssey LX 2007 348$/mois*
CR-V LX 2007 et Odyssey LX 2007
Location de 48 mois. 0$ dépôt de sécurité. Incluant 96 000km. Transport et préparation inclus en location seulement.
*Les offres de location-bail sont faites par Honda Canada Finance Inc., sur acceptation du crédit. Cette offre porte sur les véhicules neufs 2007 mentionnés ci-après. Période de location de 48 mois. Pour les véhicules, sont identifiés: a) le paiement mensuel, b) le montant initial requis ou échange équivalent, c) le montant au terme de la location. CR-V LX 2RM (modèle RE3837E): a) 298$, b) 6 141 $, c) 20 445 $. Odyssey LX (modèle RL3827E) : a) 348 $, b) 7 279 $, c) 23 983 $. Ridgeline LX 4RM (modèle YK1647E) - non illustrée - : a) 398 $, b) 7 129 $, c) 26 233 $. Pilot LX 2RM (modèle YF2817EX) - non illustrée - : a) 398 $, b) 6 791 $, c) 25 895 $. Franchise de kilométrage de 96 000 km; frais de 0,12 $ le kilomètre excédentaire. †La carte-cadeau de 1 500 $ incluant les taxes est applicable à l'achat ou à la location sur tous les modèles Pilot. Transport et préparation inclus en location seulement. Frais de publication, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Photos à titre indicatif. Voyez Honda Gabriel pour plus de détails. Valide seulement chez vos concessionnaires participants. Offre d'une durée limitée sujette à changement sans préavis par le manufacturier.
ÉVÉNEMENT CONDUISEZ GAGNANT
OUI, ON A FAIT LE PLEIN
Honda Gabriel
7000, Henri Bourassa Est
Anjou
www.hondagabriel.com
(514)327-7777
Membre des concessionnaires Gabriel.
Un groupe, une force!
3473131A

– Ne regarde pas tout de suite, mais il y a une BMW à 475 $ juste à côté !
3473798A
BMW 323i
bmwmontreal.ca
Le plaisir de conduire.MD
Série 3
BMW 323i 2007 à partir de
475 $* /mois pendant 39 mois
INCLUANT LE PROGRAMME D'ENTRETIEN
NOUS PAYONS LE DÉPÔT DE SÉCURITÉ POUR VOUS !
0 $ comptant
0 tracas
Montréal
BMW Canbec
4090, rue Jean-Talon Ouest
514.731.7871
www.bmwcanbec.com
Banlieue Ouest
Automobiles Jalbert
16 710, aut. Transcanadienne
Kirkland
514.695.6662
514.343.3413
www.jalbert-auto.qc.ca
Laval
BMW Laval
2450, boul. Chomedey
450.682.1212
514.990.2269
www.bmwlaval.com
Rive-Sud
Park Avenue BMW
8400, boul. Taschereau Ouest
Brossard 450.445.4555
Montréal 514.875.4415
www.parkavenuebmw.com
Rive-Sud
BMW Sainte-Julie
1633, boul. Armand-Frappier
450.922.1633
514.875.4400
www.bmwsaintejulie.com
3473812
Les taux de location sont ceux offerts par Services financiers BMW sur approbation de crédit uniquement quant au modèle BMW 323i 2007 en stock. Le PDSF pour le modèle BMW 323i 2007 de base est de 35 600 $. *Pour une location de 39 mois comportant une mensualité de 475 $, un montant de 2 584 $ est exigé à la signature du contrat de location (ce montant inclut la première mensualité, les frais de transport et de préparation, les frais d'administration du concessionnaire ainsi que l'enregistrement d'une hypothèque mobilière). Dépôt de sécurité payé par votre concessionnaire participant. Le taux de location applicable est de 4,9 %. Le coût de l'enregistrement du véhicule, les frais d'immatriculation, les options, l'assurance et les taxes applicables sur le dépôt et sur les mensualités sont en sus. La valeur résiduelle du véhicule à l'échéance du terme est de 21 360 $. La mensualité varie selon le montant emprunté et le dépôt / la valeur de la reprise. Le kilométrage annuel alloué est de 20 000 km ; 0,15 $ du kilomètre excédentaire. Des frais peuvent être exigés pour usure excessive. Offre sujette à disponibilité. Le véhicule doit être livré au plus tard le 30 juin 2007. Photo à titre indicatif seulement. Les modèles BMW 2007 achetés au Canada d'un concessionnaire BMW autorisé sont couverts par un programme d'entretien sans frais de 4 ans ou 80 000 kilomètres, selon la première éventualité.

L'AUTO

PHOTO FOUNIE PAR CONNAUGHT

Connaught ressuscite cette belle petite anglaise.

Retour d'une anglaise

Connaught, une petite compagnie anglaise qui a construit des voitures sport et de course dans les années 50, tente un retour. Le modèle qui sera offert sous peu, le coupé 2 + 2 Connaught Syracuse Type-D, aura une carrosserie d'aluminium et de matériaux composites et sera mû par un V10 suralimenté de plus de 300 chevaux. L'auto devrait se vendre 128 000 $US. La version de base aura le même V10, mais de 162 chevaux. La production de la société devrait être d'une centaine d'exemplaires en 2007 et 2008 ; elle devrait grimper à 1000 voitures par année en 2012, quand la Connaught arrivera en Amérique.

- Éric Descarries, collaboration spéciale

PHOTO FOURNIE PAR KIA

Kia a déjà dévoilé ce prototype Mojave au Salon de Chicago en 2004.

Des camionnettes coréennes en Amérique

Selon *Automotive News*, l'entente de libre-échange entre les États-Unis et la Corée du Sud pourrait ouvrir le marché à des camionnettes moins coûteuses. Pour le moment, des droits de 25 % sont imposés sur les camionnettes importées (d'où le besoin pour les Japonais de construire ces véhicules en Amérique). Ces droits ne sont que de 2,5 % pour les autos et les VUS. Si le pacte avec la Corée se réalise, le tarif pour les camionnettes diminuerait graduellement, donnant aux Coréens la possibilité d'exporter ces véhicules en Amérique. Selon certaines sources, il faudrait environ cinq ans pour que ce soit rentable pour les constructeurs sud-coréens. Déjà, le petit constructeur SSangYong Motor construit une camionnette pour l'Europe et l'Australie, l'Actyon Sport, qui arriverait sur le marché nord-américain après 2011.

- Éric Descarries, collaboration spéciale

Une plaque toujours propre

LUDOVIC HIRTZMANN
NOUVEAUTÉS
COLLABORATION SPÉCIALE

Dans notre climat souvent difficile, les automobiles souffrent beaucoup, et les plaques d'immatriculation ne sont pas en reste. Plutôt que de vous retrouver avec une plaque cabossée ou rayée, vous pouvez la protéger. Vous trouverez sur le site internet **autosportcatalog.com** une plaque transparente protectrice. Elle s'adapte en un tournemain et coûte une trentaine de dollars.

POUR EN SAVOIR PLUS
Autosportcatalog – License Plate Frame
http ://www.autosportcatalog.com

Honda Ile Perrot
Honda Blainville
7 jours sur 7 24 heures par jour!
www.hondablainville.com
www.hondaileperrot.com
VOTRE CHOIX ! 750 HONDA
PRÊTS POUR LIVRAISON IMMÉDIATE
Civic Coupé 2007
À partir de 198$/MOIS*
FINANCEMENT À PARTIR DE 2,9% À L'ACHAT
Civic Berline 2007
COMPTANT ! Disponible
Dépôt de sécurité
Transport et préparation
RACHAT DE BAIL AVANT TERME
Peu importe où vous avez loué votre véhicule «DE TOUTES MARQUES» nous pouvons RACHETER VOTRE BAIL avant terme!
POURQUOI ATTENDRE ?
Changez votre véhicule en location aujourd'hui !
Accord Berline 2007
Obtenez une carte cadeau à l'achat 1500$
FINANCEMENT À PARTIR DE 1,9% À L'ACHAT
MENSUALITÉ | COMPTANT
À partir de 298$/MOIS* | 1 998$
À partir de 328$/MOIS* | 718$
À partir de 348$/MOIS* | 0$ COMPTANT !
ÉCONOMISEZ ! HONDA DÉMONSTRATEURS
BAS KILOMÉTRAGE TOUS LES MODÈLES
Fit DX 2007
À partir de 178$/MOIS*
FINANCEMENT À PARTIR DE 2,9% À L'ACHAT
Ouvert du Lundi au Vendredi de 9h à 21h
HONDA BLAINVILLE
700, boul, Curé-Labelle, Blainville
www.hondablainville.com
1.866.353.7785
HONDA ILE PERROT
40, boul, Don Quichotte, Ile Perrot
www.hondaileperrot.com
1.866.813.3577
Les récents diplômés universitaires ou collégiaux peuvent être admissibles au programme donnant droit à une allocation allant jusqu'à 750 $ sur certains modèles. Demandez tous les renseignements chez les concessionnaires Honda participants.
Tous les véhicules Honda sont livrés avec un réservoir plein.
* Location-bail 48 mois, comptant ou échange équivalent, Civic Berline 2007 (2 755$), Civic Coupé 2007 (2 877$), Accord Berline 2007 (tableau), Fit DX 2007 (3 304$), valeur résiduelle garantie. Transport et préparation inclus, taxes en sus. † Toutes les taxes applicables sont incluses dans la promotion des cartes-cadeaux. Applicable sur les modèles d'Accord Coupé et Berline et tous les modèles de Pilot. Photos à titre indicatifs, détails sur place.
HONDA
3472876A
3472878

Vous voulez une Jetta à partir de 23 475 $*?
Bon, d'accord, pas difficile comme question.
Voici donc quelque chose de plus stimulant.
La Jetta 2007 de Volkswagen.
Quand on vous propose une voiture de conception allemande à seulement 23 475 $, la réponse est claire.
TAUX 1,9%**
* PDSF de la Jetta 2.5 L 2007 de base, manuelle, à partir de 23 475 $. Taxes, immatriculation, droits, frais de titre et de documentation, inspection de prélivraison, frais administratifs (y inclus les frais d'inscription, jusqu'à 46 $, au Registre des droits personnels et réels mobiliers), frais de transport de 715 $, assurances et autres options en sus. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. †Selon la première éventualité. Les réglages et l'usure normale des pièces ne sont plus couverts par la garantie après 12 mois ou 20 000 km, selon la première éventualité. ††Assistance routière de 4 ans offerte par Professional Dispatch Group. Tous les détails chez votre concessionnaire. © Volkswagen Canada Inc. 2007
Jetta 2007 | PDSF à partir de 23 475 $* | 4 ans / 80 000 km† Garantie limitée du véhicule neuf | Assistance routière gratuite 24/7 pendant 4 ans, kilométrage illimité††
** Taux de financement à l'achat de 1,9 % pendant 36 mois offert uniquement sur la Jetta berline 2007 et la Jetta TDI 2006, neuves, en stock. Photo à titre indicatif seulement.
Popular MONTREAL VOTRE CONCESSIONNAIRE SUR LE PLATEAU DEPUIS 1952
3478287
Laurier
5441, rue Saint-Hubert, Montréal (514) 274-5471
Ouvert de 9 h à 21 h • du lundi au vendredi • www.popularvw.com
3478288

DU TONUS SOUS LE CAPOT DU PLAISIR SUR LA ROUTE
mazda 2-20
vroum-vroum Où vous trouverez beaucoup plus
L'ÉVÉNEMENT PASSEZ À LA VITESSE mazda
1RE MENSUALITÉ À NOS FRAIS !**
CX-9 GS 2007 avec traction intégrale
À partir de 499$/mois*
Location 24 mois
Transport et préparation inclus
CX-7 GS 2007 avec traction intégrale
À partir de 379$/mois*
Location 24 mois
Transport et préparation inclus
TRIBUTE GX 2008
À partir de 269$/mois*
Location 48 mois
Transport et préparation inclus
Photos à titre indicatif. * En location, comptant de 5 995 $ pour le CX-9, 4 995 $ pour le CX-7 et 2 995 $ pour le Tribute. 20 000 km par année. Taxes en sus. ** À la location ou à l'achat, maximum de 1 000 $, détail chez Mazda 2-20
NOUS HONORONS TOUTES LES GARANTIES DE MAZDA CANADA
2 ADRESSES POUR MIEUX VOUS SERVIR
POUR L'ACHAT ET L'ENTRETIEN
DOLLARD-DES-ORMEAUX
3800, BOUL. DES SOURCES
Mtl 514-335-6331 • 514-685-5555
ÎLE PERROT
1, BOUL. DON-QUICHOTTE
Mtl 514-875-1925 • 514-453-3333
www.mazda220.com
PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS
GARAGE RECOMMANDÉ CAA
3456698

Complexe de l'Auto Rive-Sud
Le Groupe Park Avenue

Le plus grand **centre d'achats** pour autos
Boulevard Taschereau Ouest

BROSSARD Honda · BROSSARD TOYOTA · BROSSARD NISSAN · INFINITI DE BROSSARD · MINI Brossard · Audi Park Avenue Audi · Park Avenue BMW · Park Avenue Volkswagen

650 VÉHICULES D'OCCASION
450-445-AUTO
occasionbrossard.com

BROSSARD TOYOTA

Installations ENTIÈREMENT rénovées
Salle de montre encore PLUS VASTE
NOUVELLES baies d'esthétique
Service SUPÉRIEUR

TOYOTA VENTE ÉTIQUETTES ROUGES

REMISE DE 1000$ | PRIME D'ENCOURAGEMENT À L'ÉCONOMIE DE CARBURANT ‡

189$ / MOIS § — YARIS 2007 | LOCATION 60 MOIS 2251 $ COMPTANT

0$ COMPTANT DISPONIBLE § — 0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ §

ENERGUIDE

1 MENSUALITÉ GRATUITE† À LA LOCATION OU **REMISE ÉQUIVALENTE††** À L'ACHAT

SUR TOUS NOS MODÈLES

389$ / MOIS § — RAV 4 2007 | LOCATION 48 MOIS 4188 $ COMPTANT

0$ COMPTANT DISPONIBLE † — 0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ †

† Première mensualité de 0 $ sur tous les modèles 2007 neufs en stock, pour un terme de location de 48 mois (terme de location de 60 mois pour les Yaris, Corolla et Matrix). †† Remise à l'achat équivalant à une mensualitéde location basée sur un terme de 48 mois (terme de 60 mois pour les Yaris, Corolla et Matrix). § Transport et préparation inclus. Détails en magasin. ‡‡ Transport et préparation en sus. Photos à titre indicatif seulement. ‡ Approbation assujettie aux modalités fixées par Transports Canada. De plus amples renseignements sont disponibles à http://www.tc.gc.ca/programmes/environnement/ecotransports/ecoauto.htm

PEA PROTECTION EXTRA-ATTENTIVE

ACCÈS TOYOTA
Une expérience d'achat tellement plus sympa.

brossard.toyota.ca

8855, BOUL. TASCHEREAU OUEST
450 766.2636

TOYOTA
faire toujours mieux

BROSSARD NISSAN

VOUS AVEZ UN SENS POUR LES BONNES AFFAIRES ?

À VOUS DE CHOISIR !

Version 3.5SE illustrée

Version 1.8SL illustrée

NOUVELLE ALTIMA 2007

LOCATION **297$** PAR MOIS/48 MOIS†
2750$ COMPTANT INITIAL
0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

FINANCEMENT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS††

CHOISISSEZ VOTRE NISSAN, VOTRE TERME ET VOTRE TAUX À L'ACHAT OU À LA LOCATION

NOUVELLE VERSA 2007

LOCATION **167$** PAR MOIS/60 MOIS†
2995$ COMPTANT INITIAL
0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

FINANCEMENT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS††

OUVERT JUSQU'À 21 H LES SOIRS DE SEMAINE‡ **PROFITEZ ÉGALEMENT DE CES OFFRES SUR NOS MODÈLES MURANO, MAXIMA ET SENTRA 2007.**

†Offre de location disponible sur les modèles neufs 2007 de l'Altima 2.5S (T4RG57 AA00)/Altima 3.5SE telle qu'illustrée (T4SG17 LD00)/Versa à hayon1.8S (B5LG57 AA00)/ Versa 1.8SL à hayon telle qu'illustré (B5RG17 AE00)/Berline Versa 1.8S (B4LG57 AA00)/Sentra 2.0 (C4LG57 AA00). Mensualité de 297 $ /427 $ /167 $ /217 $ /167 $ /197 $ pour un terme de 48/48/60/60/60/48 mois avec acompte ou échange équivalent de 2750 $ /3250 $ /2615 $/2615 $ /2995 $ /3250 $. Frais de transport et de pré-livraison de 1275 $ /1275 $ /1150 $ /1150 $ /1150 $ /1200 $ compris. Première mensualité requise à la livraison. Pour un temps limité, 0 $ de dépôt de sécurité sur les modèles 2007 de l'Altima, Sentra Versa. Basé sur une allocation de 24 000 km par année avec 0,10$/km extra. Taxes, immatriculation, assurances et obligations sur pneus neufs en sus. Frais d'inscription du contrat de 49$ incluant les frais d'inscription du RDPRM requis à la livraison. †† Taux de financement à l'achat de 1% et taux de financement à la location de 3% pour un terme jusqu'à 60 mois sur les modèles neufs 2007 de l'Altima, Versa et Sentra. Frais de transport et de pré-livraison de 1275 $ /1275 $ /1150 $ /1150 $ /1200 $, taxes, immatriculation, assurances, frais d'inscription du contrat de 49 $ incluant les frais d'inscription RDPRM et obligations sur pneus neufs en sus. †, ††Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. Offres disponibles seulement chez les concessionnaires participants. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Les offres, disponibles uniquement auprès de Nissan Canada Finance pour un temps limité, sont sujettes à l'approbation de crédit, sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucune autre offre et peuvent faire l'objet de changement sans préavis. ‡Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. ‡‡Seuls les modèles Sentra, Altima et X-Trail, Xterra et Frontier 2006 sont admissibles au Programme pour diplômés.Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques et slogans de Nissan sont des marques de commerce utilisées sous licence ou appartenant à Nissan Motor Co. Ltd. et/ou à ses filiales nord-américaines.

BROSSARD NISSAN

9005, BOUL. TASCHEREAU OUEST
450 766.2614

brossardnissan.com

BROSSARD Honda

CONDUISEZ GAGNANT

OBTENEZ UNE CARTE-CADEAU DE **1500$*** À UTILISER À **VOTRE GUISE !**

CONSOMMATION D'ESSENCE	
VILLE	ROUTE
9.1 L/100 km	6.4 L/100 km
31 mi/gal	44 mi/gal

ACCORD BERLINE 2007
GROUPE ÉLECTRIQUE ▪ AIR CLIMATISÉ ▪ LECTEUR CD ET BIEN PLUS

CR-V LX 2007
GROUPE ÉLECTRIQUE ▪ AIR CLIMATISÉ ET BIEN PLUS

FINANCEMENT **1,9%** † — VENEZ EN PROFITER

À PARTIR DE **298$*** PAR MOIS — **0$** COMPTANT DISPONIBLE — **0$** DÉPÔT DE SÉCURITÉ

VENEZ EN PROFITER — FINANCEMENT **3,9%** †

*Location de 48 mois, taxes en sus, transport et préparation inclus, 24000km par année inclus, valeur résiduelle garantie. Accord berline DX-G 2007 (CM-5517E) manuelle, comptant de 1998$, la remise de 1500$ doit être utilisée pour obtenir la mensualité de 298$. CR-V LX 2WD (RE-3837E) automatique, comptant de 6141$. †Sur les modèles 2007, détails sur place. Illustrations à titre de référence seulement.

BROSSARD Honda

8905, BOUL. TASCHEREAU OUEST
450 766.1316

BROSSARDHONDA.COM

HONDA

3475257A

L'AUTO

Chrysler lance une nouvelle version de son cabriolet Sebring 2008

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

SANTA MONICA, Californie — Il fallait s'attendre, à l'occasion de la refonte de l'intermédiaire Sebring, à ce que Chrysler propose un cabriolet: dans ses versions précédentes, cette voiture était déjà très populaire.

Cette fois, cependant, le nouveau cabriolet Sebring 2008 sera offert en trois déclinaisons avec, en plus, un choix de toit en toile, vinyle ou rigide. Les trois types de toit font appel à la même mécanique pour se rabattre dans le coffre.

Même si le cabriolet affiche le même devant que celui de la berline, le reste de la carrosserie, du pare-brise à l'arrière, est exclusif au modèle Sebring. De plus, le mécanisme du toit est fabriqué par la division américaine du carrossier allemand Karmann. Lorsqu'on l'active, le couvercle du coffre arrière s'ouvre à l'inverse d'un coffre traditionnel. Le toit se replie donc au-dessus du compartiment à bagages, et le couvercle se referme. L'opération se fait en moins de 30 secondes.

PHOTO FOURNIE PAR CHRYSLER

Le cabriolet Sebring 2008 et son toit rétractable.

Pour accéder au compartiment, l'utilisateur doit l'ouvrir de l'arrière, d'une façon très conventionnelle. Quand le toit est rabattu dans le coffre, il reste suffisamment d'espace pour y glisser deux sacs de golf. Lorsque le toit est relevé, on obtient presque le même volume d'espace dans le coffre du cabriolet que dans celui de la berline – à condition d'enlever la toile qui sert de protection à l'espace que le toit replié devrait occuper.

Un habitacle pratique

Le cabriolet Sebring peut accueillir quatre personnes à bord, toit rabattu ou non. Mais si les passagers à l'avant sont seuls et qu'ils veulent profiter d'une balade au grand air sans se faire décoiffer, ils n'ont qu'à relever les glaces latérales et installer un filet avec un grillage pare-vent à l'arrière.

Le cabriolet Sebring 2008 sera livrable en trois déclinaisons, la LX (de base), la Touring (plus luxueuse) et la Limited (la plus sophistiquée). La LX recevra le quatre cylindres de 2,4 litres (173 chevaux) comme moteur de base; la Touring aura le V6 Flex Fuel de 2,7 litres (189 chevaux et pouvant fonctionner à l'éthanol), et la Limited sera proposée avec le V6 HO de 3,5 litres (235 chevaux). Les deux premiers moteurs sont combinés à une boîte de vitesses automatique à quatre rapports, alors que le plus puissant V6 de 3,5 litres est livré avec une boîte automatique à six rapports.

S'adressant à une clientèle tant féminine que masculine, âgée de 35 à 55 ans, avec un revenu moyen familial de 80 000 $, le cabriolet Sebring 2008 sera vendu 29 999 $ (LX), 34 995 $ (Touring) et 39 995 $ (Limited).

Les frais de déplacement pour ce reportage ont été payés par DaimlerChrysler Canada.

Profitez vite de nos superbes offres.

AUBAINES INCROYABLES SUR NOS NOUVELLES CLASSES B, C230 SELECT, CLASSE E 2007 ET SMART FORTWO 2006.

B200

299 $* PAR MOIS
AVEC UN ACOMPTE DE 3 440 $
À
2,5 %*
BASÉ SUR UN BAIL DE 36 MOIS
PDSF À PARTIR DE
31 400 $*

C230 SELECT

399 $* PER MONTH
AVEC UN ACOMPTE DE 4 000 $
À
4,25 %*
BASÉ SUR UN BAIL DE 39 MOIS
MSRP STARTING FROM
38 400 $*

E280 4MATIC^MC

698 $* PAR MOIS
AVEC UN ACOMPTE DE 6 550 $
À
4,9 %*
BASÉ SUR UN BAIL DE 36 MOIS
PDSF À PARTIR DE
65 500 $*

FINANCEMENT À PARTIR DE 2,9 % POUR NOS VÉHICULES Certifiés Étoiles^MC
NOS PLUS BRILLANTES ÉTOILES D'OCCASION.

Seuls les véhicules d'occasion Certifiés Étoiles incluent:
- Certification suite à une inspection en 150 points
- Garantie de jusqu'à 6 ans/120 000 km
- Assistance routière 24 h/24
- Pièces de rechange Mercedes-Benz d'origine uniquement
- Historique complet de l'entretien
- Recherche en ligne à certifiesetoiles.ca

Plus de 100 véhicules disponibles

VÉHICULES D'OCCASION CERTIFIÉS ÉTOILES
FINANCEMENT À PARTIR DE 2,9 %*

Véhicules d'occasion Certifiés Étoiles^MC
Mercedes-Benz

2006 ML350 4MATIC^MC – 52 900 $
Argent, seulement 22 000 km.

2006 R350 4MATIC^MC – 54 900 $
8 en inventaire, moins de 35,000 km.

2003 C230 Sport – 31 900 $
Noir, seulement 19 000 km.

2004 C230 – 29 900 $
Argent, seulement 41 000 km.

2005 C240 – 31 900 $
Noir, seulement 54 000 km.

2005 C230 – 34 900 $
Noir, seulement 31 000 km.

2005 C55 AMG – 62 900 $
Noir, seulement 45 000 km.

2006 C350 – 49 900 $
Argent, seulement 2 000 km.

2006 CLS500 – 79 900 $
Argent, seulement 36 000 km.

2004 CLK320 Décapotable – 59 900 $
Bleu Marin, seulement 16 000 km.

2003 CLK55 AMG – 65 900 $
Argent, seulement 14 000 km.

2003 E55 AMG – 67 900 $
Argent, seulement 61 000 km.

2003 SLK320 Roadster – 39 900 $
Argent, seulement 49 000 km.

2006 SLK350 Roadster – 65 900 $
Argent, seulement 7 000 km.

smart fortwo

smart fortwo pure coupé à partir de 16700 $

C'est un petit prix à payer pour votre sécurité et votre protection.

>programme de stabilité électronique (esp®)
>freinage d'urgence assisté (bas) hydraulique
>quatre coussins gonflables de série
>la cellule de sécurité tridion
>système de freinage antiblocage (abs)
>Assistance smartmove (assistance routière 24 hrs)

199 $*/mois
avec acompte de $1769
à 5,5 %
pendant 39 mois

3469847

West Island
Mercedes-Benz West Island
4525, Boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
(514) 620-5900
westisland.mercedes-benz.ca

Rive-Sud
Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, Boul. Taschereau
Greenfield Park
(450) 672-2720
rivesud.mercedes-benz.ca

smart
Mercedes-Benz

3469852

FINANCEMENT OFFERT PAR Services financiers Mercedes-Benz © Mercedes-Benz Canada Inc., 2007. *Offre de location-bail basée sur une C230 SELECT/B200/E280/smart fortwo pure coupé cdi 2006 neuve, disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit, pendant une durée limitée. 399 $/299 $/698 $/199 $ par mois pendant 39/36/39/36 mois. Acompte ou reprise équivalente de 4,000 $/3,440 $/6,550 $/1,769 $ plus première mensualité, dépôt de garantie de 400 $/350 $/700 $/200 $ et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. PDSF à partir de 38,400 $/ 31,400 $/65,500 $/ 16,700 $. Taux de location annuel de 4.25 %/2.5 %/5.5 %/5.5 %. Obligation totale : 19,561 $/ 14,204 $/31,678 $/ 9,530 $. Kilométrage limité à 18 000 km/an (0,20 $/0,20 $/0,20 $km supplémentaire). Frais de transport et de preparation (jusqu'à 1 795 $; le concessionnaire peut facturer moins), d'immatriculation, d'enregistrement et d'assurance, ainsi que taxes et frais RRPMR en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. B200 TURBO montrée avec jantes disponibles en tant qu'accessoires installés par le concessionaire/C280 SELECT/E280 4MATIC^MC montrée. Offre pouvant changer sans préavis et ne pouvant être combinée à aucune autre offre. Détails chez un concessionnaire Mercedes-Benz ou dans un Centre smart. **Financement de 2,9 % disponible pour les véhicules Certifiés Étoiles des années-modèles 2003 à 2005 pendant jusqu'à 24 mois.** Location-bail de 24 mois avec kilométrage limité à 18 000 km/an (0,20 $ à 0,35 $ par km supplémentaire selon le modèle). Acompte ou reprise équivalente exigé(e) : 5 995 $ pour la Classe C et la Classe M, 7 995 $ pour la Classe E et 12 995 $ pour la Classe S.

RETENEZ BIEN CES CHIFFRES :
0 $, 0 $, 0 $.

PROFITEZ DE CETTE OFFRE D'UNE DURÉE LIMITÉE SUR LA S60 AVANT QU'IL NE SOIT TROP TARD. EN CE MOMENT, PRENEZ LE VOLANT D'UNE S60 2007 SANS AUCUN ACOMPTE, DÉPÔT DE GARANTIE OU PREMIÈRE MENSUALITÉ. POUR TOUS LES DÉTAILS, RENDEZ VISITE À VOTRE CONCESSIONNAIRE VOLVO.

0 $ ACOMPTE | 0 $ DÉPÔT DE GARANTIE | 0 $ PREMIÈRE MENSUALITÉ | 499 $* PAR MOIS | 1,0% TAUX DE CRÉDIT-BAIL 48 MOIS

S60

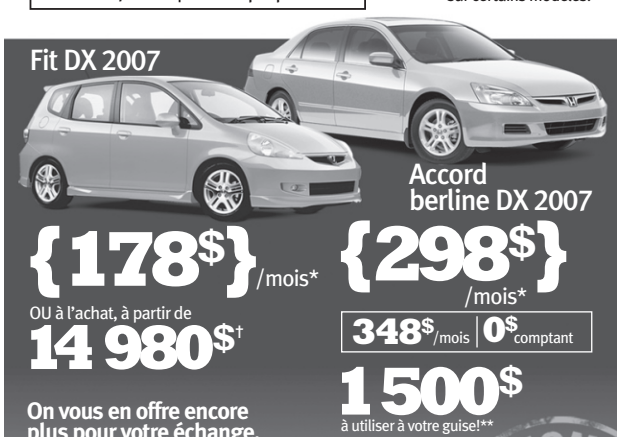
3464862 3464863

JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est
Saint-Léonard, 514-725-9394
www.johnscottivolvo.com
Volvo. Pour la vie

* Offre d'une durée limitée consentie aux clients admissibles seulement sur approbation du crédit par les concessionnaires Volvo et les services financiers de la Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Les véhicules peuvent différer de ceux illustrés. Cette offre s'applique à une S60 2.5T A 2007. 498,62 $ par mois; terme de 48 mois, aucun acompte, aucune première mensualité et aucun dépôt de garantie. Des frais de transport et de préparation de 1 395 $ sont dus à la signature du bail. Taxes, immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs et frais d'administration en sus. Allocation de 80 000 km (0,16 $ par km excédentaire). Taux de crédit-bail 1,0 %. Total des mensualités : 23 933,28 $. La mensualité et le dépôt de garantie peuvent varier selon le choix d'équipements additionnels. Valeur de rachat à la fin du bail : 15 116,40 $ plus taxes. Le concessionnaire peut louer à un prix inférieur. Offert dans la limite des stocks disponibles. Cette offre prend fin le 30 avril 2007. L'offre vise des quantités limitées et peut nécessiter une commande directe à l'usine. Certaines conditions s'appliquent. Communiquez avec votre concessionnaire Volvo pour plus de détails. (c) 2007 La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. « Volvo pour la vie » est une marque déposée utilisée sous licence par la Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site volvocanada.com

L'ÉVÉNEMENT HONDA LA BONNE AFFAIRE

Civic DX 2007
{258 $}/mois*
0 $ comptant | 0 $ transport et préparation
Financement à l'achat, à partir de 1,9% sur certains modèles!



Fit DX 2007
{178 $}/mois*
OU à l'achat, à partir de 14 980 $†

Accord berline DX 2007
{298 $}/mois*
348 $/mois | 0 $ comptant
1 500 $ à utiliser à votre guise!**

On vous en offre encore plus pour votre échange, peu importe la marque!

ÉCONOMIE 100 à la pompe

lallier

Lallier Honda la bonne affaire!

MONTRÉAL 12 435, boul. Laurentien 514 337-2330
REPENTIGNY 110, rue Notre-Dame 514 875-1975
www.lallier.com

3471866

Ces offres ont une durée limitée, s'appliquent aux modèles en stock et sont sujettes à changement. *Location 48 mois (60 mois pour la Civic) avec 0 $ de comptant pour la Civic (#SA152) et un comptant (ou échange équivalent) de 1 998 $ pour l'Accord et de 3 304 $ pour la Fit. Le transport, la préparation, le dépôt de sécurité et 24 000 km/année (12 ¢ du km excédentaire) sont inclus. Les frais de publication, les taxes, l'immatriculation et les assurances sont en sus. **À l'achat sur toutes les Accord. Taxes incluses. †À l'achat : le transport, la préparation, l'enregistrement, l'immatriculation, les assurances, l'administration et les taxes sont en sus. Détails sur place. Les photos sont à titre indicatif seulement. Pour de plus amples détails, communiquez avec Lallier Honda.

HONDA

3469538A

L'ÉVÉNEMENT

PASSEZ À LA VITESSE

1 3 5 / 2 4 6

mazda

1RE MENSUALITÉ À NOS FRAIS !*

vroum-vroum

DU TONUS SOUS LE CAPOT. DU PLAISIR SUR LA ROUTE.

PREMIÈRE DE CLASSE DE SA CATÉGORIE
Pour une 4e année consécutive
Le Guide de l'auto 2007

DE SÉRIE SUR LES MAZDA*3*:
freins antiblocage
et six coussins de sécurité

mazda 3 GX 2007

LOUEZ À PARTIR DE **179 $** PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 595$

– OU –

LOUEZ À PARTIR DE **239 $** PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
0$ COMPTANT INITIAL

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

Mazda*3* Sport GT illustrée

Mazda*6* GT-V6 illustrée

mazda 3 SPORT GS 2007

LOUEZ À PARTIR DE
225 $
PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 595$

- OU - LOUEZ À PARTIR DE
285 $
PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
0$ COMPTANT INITIAL

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

PREMIÈRE DE CLASSE DE SA CATÉGORIE
Pour une 4e année consécutive
Le Guide de l'auto 2007

mazda 6 GS 4 CYL. 2007

ACHETEZ À
23 950 $†

- ET - OBTENEZ
1,9 %
DE FINANCEMENT À L'ACHAT
JUSQU'À 60 MOIS††

GAGNANTE
de plus de 100 prix internationaux

★★★★★
INDICE DE SÉCURITÉ LE PLUS ÉLEVÉ
LORS D'ESSAIS DE COLLISION**

mazda 5 GS 2007

LOUEZ À PARTIR DE
229 $
PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 595$

- OU - LOUEZ À PARTIR DE
285 $
PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
0$ COMPTANT INITIAL

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

mazda

Vous trouverez beaucoup *plus* chez vos concessionnaires Mazda du Québec.

Pour un concessionnaire près de chez vous, visitez le www.mazda.ca ou téléphonez au 1-800-263-4680.

3474412A

PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS

PRÊT À ROULER INSPECTION EN 52 POINTS À LA LIVRAISON • PROGRAMME D'ASSISTANCE ROUTIÈRE • GARANTIE LEADERSHIP MAZDA : PROTECTION COMPLÈTE DE 3 ANS OU 80 000 KM ET DE 5 ANS OU 100 000 KM SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR

*L'offre d'une durée limitée de « 1re mensualité à nos frais » s'applique à la location et au financement à l'achat au détail, respectivement avec Crédit Mazda Canada inc. et la Banque Scotia via le concessionnaire. Cette offre s'applique à tous les modèles Mazda neufs et démonstrateurs de plancher 2006, 2007 et 2008. Votre première mensualité sera défrayée par Mazda, jusqu'à concurrence de 1 000 $ (incluant les taxes applicables). Cette offre n'est pas disponible sur les véhicules de parcauto et est sujette à des changements sans préavis. * Offres portant uniquement sur la location au détail des Mazda3 GX (DAYXS57AA00), des Mazda3 Sport GS (D5SD57AA00) et des Mazda5 GS (E6SD57AA00) 2007 neufs de base. Comptant initial ou échange équivalent et premier versement mensuel exigés. Aucun comptant initial requis : Mazda3 GX pour l'offre à 239 $ par mois ; Mazda3 Sport GS et Mazda5 GS pour les offres à 285 $ par mois. Aucun dépôt de sécurité requis. Sur approbation du crédit. Frais de transport et préparation (1 275 $), immatriculation, assurances, taxes et frais d'inscription au RDPRM en sus. Limite de 20 000 km par année. Frais de 12¢ le km additionnel à la fin du terme. Location avec limite de 25 000 km par année disponible. Immatriculation, assurances, taxes et frais d'inscription au RDPRM en sus. †Offre réservée aux particuliers et portant sur les Mazda6 GS 4 cyl. (G4SD57AA00) 2007 neuves. Frais de 12¢ le km additionnel à la fin du terme. Location avec limite de 25 000 km par année disponible. Immatriculation, assurances, taxes et frais d'inscription au RDPRM en sus. ††Financement à l'achat aux particuliers de 1,9 % jusqu'à 60 mois sur les Mazda6 2007 neuves. Financement consenti par l'entremise de la Banque Scotia. Sur approbation du crédit. Autres taux et termes de financement disponibles. Les modèles illustrés le sont à titre indicatif seulement en ce qu'ils peuvent comporter des équipements optionnels non-inclus dans les prix mentionnés. Les stocks peuvent varier selon les concessionnaires. Un échange peut être nécessaire entre concessionnaires. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer à prix inférieur. Voir un concessionnaire participant pour les détails. Aucune combinaison d'offres possible. Offres d'une durée limitée à compter du 9 avril 2007. **Accordé à la Mazda6 2007 par la National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA) du gouvernement des États-Unis (www.safecar.gov), suite à des tests mesurant la protection du conducteur et du passager avant en cas de collision frontale.

3474568

L'AUTO

CHEVROLET **MALIBU** (1997-2003)

L'illusion a été de courte durée

Chevrolet Malibu Ls 2003
PHOTO FOURNIE PAR CHEVROLET

JEAN-FRANÇOIS GUAY
VÉHICULES D'OCCASION
COLLABORATION SPÉCIALE

Il faut avouer que la renaissance de la Malibu, à la fin des années 90, n'avait rien à voir avec la célèbre ville californienne. Toutefois, si on se rappelle les formes athlétiques des coupés Malibu et Chevelle des années 60, on s'explique mieux pourquoi Chevrolet avait choisi, à l'époque, l'une des plus belles plages de la côte Ouest pour désigner son « sexy car ». Les générations suivantes n'ont jamais été à la hauteur de la beauté du modèle original qui a fait, à maintes reprises, la page centrale des « calendriers de garage » consacrés aux « muscle cars ». Au fil des ans, la Malibu était devenue une berline sans saveur qui nous a quittés dans la plus grande indifférence en 1983. Alors pourquoi Chevrolet a-t-il déterré ce fantôme en 1997? Mais, tout simplement au nom de la nostalgie! Encore aujourd'hui, la tactique des « cœurs brisés » est utilisée par plusieurs constructeurs, comme en fait foi le retour des Dodge Challenger et Chevrolet Camaro.

Lors de sa résurrection en 1997, tous les espoirs étaient permis pour Chevrolet, car il y avait longtemps qu'une voiture américaine n'avait pas possédé autant d'attributs pour concurrencer les japonaises. Hélas! L'illusion a été de courte durée. Dans l'euphorie, plusieurs ont même perçu la Malibu comme étant le clone d'une berline germanique. Plus tard, ces acheteurs ont expliqué qu'ils avaient opté pour cette Chevrolet uniquement parce qu'elle pouvait être tirée par leur motorisé! En effet, la Malibu était équipée d'un mécanisme qui permettait de débrayer complètement la transmission et l'odomètre à lo'occasion d'un remorquage.

Alors que la présente génération peut compter sur trois moteurs, l'ancienne Malibu confiait ses déplacements à un V6 de 3,1 litres (155 chevaux). De même, un quatre cylindres de 2,4 litres (150 chevaux) était offert de 1997 à 1999. Seule une boîte automatique à quatre rapports était proposée. Dans les deux cas, la consommation était similaire, bien que le V6 ait été plus doux et moins bruyant. Malgré tout, le rendement du V6 n'était pas au-dessus de tout soupçon. Ainsi, lors d'un démarrage par temps froid, les pistons peuvent faire entendre un tintamarre inquiétant. De même, une fuite du liquide d'antigel pourrait entraîner la surchauffe du moteur. Il est possible également que le mauvais fonctionnement des bobines d'allumage cause des ratés du moteur par temps humide. À part la mécanique, il est important de vérifier la qualité de la peinture. En effet, la carrosserie est extrêmement vulnérable à la corrosion.

Par rapport au modèle actuel, l'ancienne Malibu n'offrait pas un comportement routier aussi relevé. En contrepartie, l'habitacle était aussi vaste. De même, la présentation et la finition intérieure étaient satisfaisantes. Si les sièges étaient peu confortables, la solidité de la caisse et le réglage des suspensions filtraient bien les imperfections de la route. Un autre point en sa faveur est son prix attrayant. Qui plus est, la fiabilité de cette Chevrolet, populaire dans les parcs commerciaux et chez les locateurs, se classe au-dessus de la moyenne des véhicules GM d'occasion. Il faut poser les bonnes questions au vendeur afin de connaître le pedigree du véhicule.

VALEUR SUR LE MARCHÉ*

2003	PDSC*	40 000 km	80 000 km	120 000 km
base	22 980 $	9800 $	8600 $	7900 $
LS	25 800 $	11 000 $	9700 $	8800 $
2002	**PDSC***	**50 000 km**	**100 000 km**	**150 000 km**
base	22 760 $	8900 $	7900 $	6800 $
LS	25 215 $	10 200 $	8500 $	7900 $
2001	**PDSC***	**60 000 km**	**120 000 km**	**150 000 km**
base	22 495 $	7900 $	7000 $	6200 $
LS	24 685 $	8900 $	7900 $	6800 $
2000	**PDSC***	**70 000 km**	**140 000 km**	**175 000 km**
base	22 050 $	6900 $	6100 $	5500 $
LS	24 940 $	7500 $	6700 $	6100 $
1999	**PDSC***	**80 000 km**	**160 000 km**	**200 000 km**
base (4L)	20 895 $	5600 $	4500 $	4000 $
base (V6)	21 655 $	6100 $	5000 $	4500 $
LS	24 170 $	6600 $	5500 $	5100 $
1998	**PDSC***	**90 000 km**	**180 000 km**	**225 000 km**
base (4L)	20 595 $	4500 $	3400 $	2800 $
base (V6)	21 180 $	5200 $	4100 $	3500 $
LS	23 695 $	6000 $	5000 $	4400 $

* Prix de détail suggéré par le constructeur

Source : Guide d'évaluation Hebdo

CAMPAGNE DE RAPPEL

- Défectuosité de la direction à pignon et crémaillère entraînant un effort supplémentaire sur le volant (1997-1998).
- Une accumulation de neige peut paralyser l'essuie-glace côté passager (1997-1998).
- Défectuosité d'une bobine d'allumage et d'un module de commande causant des ratés d'allumage (1999).
- Défectuosité de l'interrupteur des feux de détresse (2000-2001).
- Mauvais réglage et intensité du phare avant gauche (2002).
- Défectuosité du bras de l'accélérateur (2003).

Source : Transports Canada

ON AIME

- L'habitacle spacieux
- Le prix raisonnable

ON AIME MOINS

- Coût élevé de remplacement des pièces d'origine
- La peinture déficiente

GARANTIE D'ORIGINE

- **Garantie générale :** 3 ans ou 60 000 km
- **Groupe motopropulseur :** 5 ans ou 100 000 km
- **Corrosion :** 3 ans ou 60 000 km
- **Perforation :** 6 ans ou 160 000 km

PRINCIPAUX CHANGEMENTS

2004
- Nouvelle génération

2003
- Freins ABS optionnels dans modèle de base

2002
- Lecteur CD de série

2001
- Espaces de rangement additionnels

2000
- Système Onstar disponible

1997
- Retour du modèle (après 13 ans d'absence)

COÛT DES PIÈCES DE REMPLACEMENT*

Amortisseur avant :	358 $
Amortisseur arrière :	284 $
Silencieux d'origine :	386 $
Échappement complet :	878 $
Alternateur d'origine :	413 $
Alternateur réusiné :	271 $
Démarreur d'origine :	429 $
Démarreur réusiné :	248 $
Disque de freins avant :	210 $
Tambour arrière :	156 $
Freins avant (plaquettes) :	173 $
Cardan d'origine :	1242 $
Cardan réusiné :	125 $

* Malibu SL 2005 (pièces d'origine)
Source : concessionnaire Chevrolet

La toute nouvelle G.
Votre lettre de référence.

La toute nouvelle G35 2007
À partir de 39 990 $

La toute nouvelle berline G35 2007 d'Infiniti. L'ingénierie devient chimie.

Entièrement redessinée, des phares avant jusqu'aux embouts du pot d'échappement. Vous ne regarderez plus jamais une voiture de la même façon. 306 chevaux. Sellerie de cuir avec garnitures intérieures en aluminium brossé inspiré du papier japonais traditionnel. De plus, elle est livrable avec une longue liste de technologies comme le système Bluetooth[MD], la reconnaissance vocale, le Studio sur roues[MC] de Bose[MD] et la traction intégrale ATTESA ET-S[MC], un des système de traction des plus évolué au monde. Pas surprenant qu'elle ait été nommée parmi les «10Best» par le magazine «Car & Driver». Pour en savoir plus sur la toute nouvelle G, visitez infiniti.ca.

3,9%
Taux de financement à l'achat sur toute la gamme 2007 d'Infiniti

FX35 2007 d'Infiniti
À partir de 54 900 $

M35x 2007 d'Infiniti
À partir de 59 900 $

FX35	598$ par mois sur 39 mois	3,9% financement à la location avec comptant de 6 200 $ Frais de transport et de pré-livraison en sus.
M35x	658$ par mois sur 39 mois	3,9% financement à la location avec comptant de 7 200 $ Frais de transport et de pré-livraison en sus.

Berline G G35x Coupé G M35 M35x M45 FX35 FX45 QX56 infiniti.ca

INFINITI®

3473122A 3473123

Infiniti de Brossard
9005, boul. Taschereau
Brossard (Québec)
(450) 445-5799

Infiniti Laval
305, boul. Saint-Martin Est
Laval (Québec)
(514) 382-8550

Meridien Infiniti
4000, rue Jean-Talon Ouest
Montréal (Québec)
(514) 731-7977

Spinelli Infiniti
345, boul. Brunswick
Pointe-Claire (Québec)
(514) 697-5222

Offre de location pour les nouveaux FX35 2007 (F6SG77 AA00) / M35x 2007 (A4XG77 AA00). Taux de financement à la location de 3,9%/3,9% pour un terme de 39 mois. Mensualités de 598 $/658 $, comptant de 6200 $/7200 $, frais d'enregistrement RDPRM de 77 $, première mensualité, frais de transport et de pré-livraison de 1630 $/1695 $ requis à la livraison. Aucun dépôt de garantie. Location basée sur une allocation annuelle de 24 000 km/20 000 km avec kilométrage additionnel à 0,15 $ le km (0,10 $ le km si une entente est conclue au début de la location). Des offres ne requérant aucune mise de fonds initiale sont aussi disponibles. Total des frais de location : 29 522 $/32 862 $. Taxes, assurance, immatriculation et frais d'enregistrement RDPRM en sus. Offres de financement sur tous les modèles neufs 2007 d'Infiniti. Exemple représentatif de financement pour la berline G35 (G4TG77 AA00) :39 990 $ à 3,9 % par an sur 36 mois équivalent à 1179 $ par mois. Frais de financement de 2449 $ pour une obligation totale de financement de 42 440 $. L'offre est disponible uniquement auprès des Services financiers Infiniti pour un temps limité, sujet à l'approbation de crédit, ne peut être jumelée à aucune autre offre et peut faire l'objet de changement sans préavis. PDSF des modèles illustrés : 39 990 $ sur la berline G 2007 (G4XG77 AA00) / 54 900 $ sur le FX35 2007 (F6SG77 AA00) / 59 900 $ sur la nouvelle M35x 2007 (A4XG77 AA00). Frais de transport et de pré-livraison de 1630 $/ 1630 $/ 1695 $, taxes, immatriculation, assurance, obligation sur pneus neufs et frais d'enregistrement RDPRM en sus. . Les roues peuvent différer de celles illustrées. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Voyez votre concessionnaire Infiniti le plus près pour connaître tous les détails.

COURRIER

Polyvalence recherchée

Q Il y a quelques années, j'ai acheté un véhicule extraordinairement polyvalent, une Eagle Summit familiale (produite par Mitsubishi). Tout un achat! Et le fabricant l'a retirée du marché. Quel dommage! Depuis, je tente de trouver sans grand succès un véhicule semblable, aussi économique que pratique. J'ai eu une Honda CRV et une Suzuki Aerio cinq portes. Ni l'une ni l'autre ne m'a semblé à la hauteur. Dernièrement, la SX-4 de Suzuki m'a intéressé, mais je la trouve un peu petite, et les critiques ne semblent pas très élogieuses à son égard. J'ai aussi pensé à la Mazda 5. Auriez-vous d'autres suggestions? Mon kilométrage annuel est limité, mais la polyvalence du véhicule (on pouvait retirer le banc arrière de la Summit), sa capacité de charge (une fois le siège retiré, on avait un espace incroyable), son économie (achat, carburant et entretien), sa fiabilité sont tous des facteurs importants pour moi, tout comme sa taille (pas plus gros que la Summit). Suis-je un rêveur? – Jacques

R Rêveur, vous? Bien sûr que non, vous avez l'embarras du choix. La Mazda 5 représente un excellent choix à la condition de s'en tenir au modèle d'entrée de gamme, financièrement intéressant. En revanche, si vous souhaitez casser votre tirelire, il faudra également compter la Classe B de Mercedes (modèle d'entrée toujours). Nous vous suggérons aussi de jeter un œil à la Honda Element, la Kia Rondo et la Chevrolet HHR.

Besoin d'espace

Q Je ne connais rien en automobiles et cela ne m'intéresse pas. Nous désirons acheter une fourgonnette 2007. Notre situation : deux retraités, deux voitures, dont une Audi que nous garderons, peu de kilométrage, sauf un aller-retour vers la Floride, et rarement plus de deux personnes dans le véhicule. Nous recherchons surtout de l'espace et du confort. Nous avons une maison, donc des choses à transporter, jouons au golf tous les deux et louons en Floride, donc beaucoup de bagages. Notre budget; entre 30 000 et 35 000 $. Louer ou acheter? Sienna, Odyssey ou Quest? Quel modèle nous conseillez-vous? – Gilles Gauthier

R Trois bons choix. Mais puisqu'il faut choisir et considérant votre budget, la Sienna représente le choix le plus avantageux (valeur de revente, économie de carburant, caractéristiques de série). L'Odyssey est également à considérer en raison de ses espaces de rangement astucieux. À voir maintenant qui vous fera le meilleur prix. Quant à la Quest, vous obtiendrez beaucoup d'agrément à la conduire et sans doute un très bon prix en raison du manque de popularité du modèle. En revanche, sachez que la consommation de son V6 3,5 litres est élevée. Enfin, louer ou acheter? Comptez-vous vous rendre en Floride encore bien des années? Pourquoi ne pas louer et mieux profiter de votre retraite? Si tel est le cas, assurez-vous de dupliquer la période de garantie à celle de vos mensualités.

Un choix écolo

Q Je veux changer ma Camry 99 d'ici l'automne pour une voiture écologique. Je roule malheureusement entre 35 000 et 40 000 kilomètres par an, principalement sur l'autoroute. Je pensais bien changer pour une hybride, mais j'hésite à présent, cette technologie étant appelée à évoluer rapidement. J'ai lu un peu sur l'hybride rechargeable, ce qui me semble fort intéressant, et je me demande si ce type de voiture sera disponible cet automne et s'il en vaut la peine (le coût)? – Roch

R Les vertus de l'hybride ne sont hélas guère mises en valeur sur un parcours autoroutier. Une mécanique diesel serait sans doute plus appropriée, mais d'ici l'automne, l'offre risque d'être aussi maigre qu'elle ne l'est aujourd'hui, et l'hybride rechargeable n'est pas pour demain. Cela dit, il y a bien sûr la Camry Hybrid, l'Altima Hybrid ou encore l'Aura Green Line à considérer. La Camry est la plus confortable des trois. Dans cette optique, vous pourriez également considérer une Camry à essence dotée du quatre-cylindres dont la consommation sur l'autoroute est de 6,5 L/100 km, contre 5,7 L/100 km pour la version hybride.

Cheveux au vent

Q Mon bail de location d'une Beetle cabriolet vient à échéance en avril 2008. Pour des raisons personnelles, je voudrais y mettre fin sans trop de dommages financiers. Vous avez des suggestions? Par la suite, je voudrais acheter une voiture d'occasion 2006 avec une bonne garantie. Que puis-je obtenir comme garantie et à quel prix environ? Il y a toujours la Cabrio de Volks qui m'intéresse. Combien peut me coûter une 2001 ou une 2002? Est-ce un achat qui saura me satisfaire? Je roule environ 10 000 km par année, presque toujours en ville. – Hélène L.

R Qu'entendez-vous par « sans trop de dommages financiers »? Si la location arrive à échéance, vous remettez les clés et c'est tout. Vous avez aussi le droit de vous prévaloir d'une option de rachat sur ce véhicule. Désirez-vous l'exercer, considérant que vous avez une connaissance approfondie du véhicule (entretiens, réparations, etc.)? Si le prix demandé est bon, cela pourrait représenter un choix intéressant considérant votre kilométrage annuel. Votre concessionnaire pourra alors également vous offrir une garantie prolongée. À ce sujet, et peu importe que vous rachetiez votre véhicule ou non, nous vous prions de négocier le prix demandé. La marge bénéficiaire est très élevée. Cela dit, outre la Beetle, le choix n'est pas très grand et nous vous conseillons la Miata de Mazda. Un véhicule fiable quoique moins pratique que votre véhicule actuel. Attention : en cette période de l'année, vous risquez d'y mettre le prix.

MONVOLANT.CA
Vous pouvez faire parvenir vos questions et commentaires à Éric LeFrançois à l'adresse suivante : **eric.lefrancois@lapresse.ca**.

SX4 2007

SX4.ca

PDSF
19 995 $*

FINANCEMENT À
0 %*** L'ACHAT POUR 48 MOIS

PRIX MONDIAL DE LA VOITURE DE L'ANNÉE
Un des 10 finalistes

TRACTION INTÉGRALE INTELLIGENTE DE SÉRIE
Moteur 4 cylindres, 2,0 litres / 6 coussins gonflables de série
Climatiseur / ABS avec DEP / Servodirection
AM/FM/lecteur CD/MP3/WMA avec 4 haut-parleurs
Siège arrière rabattable en deux sections
Affichage de renseignements (heure, température extérieure, consommation de carburant et autonomie)
Préparation pour radio par satellite XM / Déverrouillage à distance
Glaces, serrures, rétroviseur électriques
Consommation†: Ville – 10,1 L/100 km; Route – 7,6 L/100 km

GRAND VITARA 2007

LOCATION À PARTIR DE
299 $** PAR MOIS PENDANT 60 MOIS
MISE DE FONDS 2 835 $

FINANCEMENT À L'ACHAT POUR 48 MOIS
0 %*** PDSF 25 495 $*

GAGNANT
Du prix « CLÉ D'OR », catégorie des VUS

GAGNANT 2007
Du prix « Meilleur achat », catégorie des VUS compacts, décerné par le Guide du consommateur automobile

Quatre roues motrices en permanence de série
Contrôle de climat avec climatiseur
ABS avec DEP / ESP†† avec système antipatinage
Moteur V6, 2,7 litres / 6 coussins gonflables de série
Affichage de renseignements (heure, température extérieure, consommation de carburant et autonomie)
Déverrouillage à distance / Glaces, serrures, rétroviseur électriques
AM/FM/lecteur CD/MP3/WMA avec 4 haut-parleurs
Capacité de remorquage : 1 360 kg / Servodirection
Consommation†: Ville – 13 L/100 km; Route – 9,5 L/100 km

GRANDVITARA.ca

XL7 2007

XL7.ca

LOCATION À PARTIR DE
379 $** PAR MOIS PENDANT 60 MOIS
MISE DE FONDS 1 780 $

FINANCEMENT À L'ACHAT POUR 48 MOIS
0 %*** PDSF 30 995 $*

ASSOCIATION DES JOURNALISTES AUTOMOBILE DU CANADA
AUTOMOBILE JOURNALISTS ASSOCIATION OF CANADA

FINALISTE AU PRIX DE L'AJAC
Catégorie meilleur VUS (35 000 $ à 60 000 $)

Traction intégrale disponible / Moteur V6, 3,6 litres
Coussins gonflables avant et latéraux / Sept places assises
Contrôle de climat avec climatiseur
ESP†† avec système antipatinage / ABS avec DEP
5 vitesses automatiques / Régulateur de vitesse
Glaces, serrures, rétroviseur électriques
Déverrouillage à distance / Servodirection
Affichage de renseignements (température extérieure, consommation de carburant et autonomie)
AM/FM/lecteur CD/MP3 avec 6 haut-parleurs
Capacité de remorquage : 1 588 kg
Consommation†: Ville – 12,9 L/100 km; Route – 9,0 L/100 km

POUR PLUS D'INFORMATION OU POUR TROUVER LE CONCESSIONNAIRE LE PLUS PRÈS DE CHEZ VOUS, VISITEZ SUZUKI.ca

PROGRAMME SUZUKI**** POUR LES DIPLÔMÉS

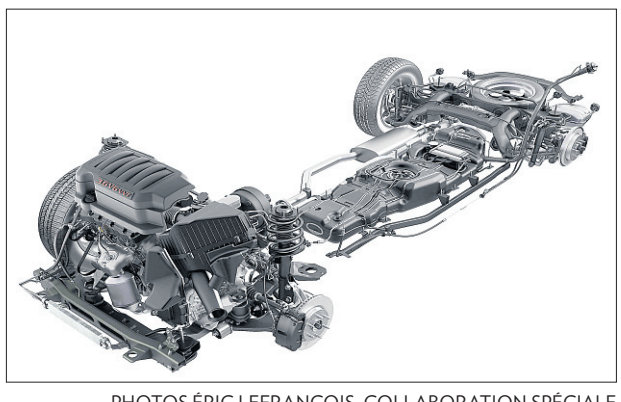
SUZUKI
Un mode de vie!

3465995A

3473859

LES CONSOMMATEURS DEVRAIENT LIRE CECI: Véhicules illustrés à titre indicatif seulement. *PDSF pour la SX4 2007 équipée de la transmission manuelle (modèle H3N80J7) / le Grand Vitara 2007 équipé de la transmission manuelle (modèle LLN81S7) / le XL7 2007 équipé de la transmission automatique (modèle 6E1D8A7). Frais de destination et livraison (1095 $ / 1295 $ / 1295 $), frais d'immatriculation, d'assurances, frais d'administration et taxes applicables en sus. **Offre d'une durée limitée s'adressant à des particuliers admissibles au crédit (S.A.C.) auprès de CrédiLink pour la location d'un Grand Vitara 2007 équipé d'une transmission manuelle (modèle LLN81S7) / d'un XL7 2007 équipé de la transmission automatique (modèle 6E1D8A7) pendant 60 mois. Obligation locative totale de 20 773,23 $ / 24 519,76 $ incluant la mise de fonds initiale de 2 835 $ / 1 780 $ ou échange équivalent, avec kilométrage alloué de 100 000 km (0,10 $/km additionnel). 0 $ de dépôt de sécurité. Première mensualité payable à la livraison. Frais de destination et livraison (1 295 $ / 1 295 $) inclus dans les mensualités. Les frais d'immatriculation, d'assurances, d'acquisition (350 $), d'administration, RDPRM (48 $ + taxes) et toutes taxes applicables sont en sus et sont payables à la livraison de même que la mise de fonds. ***Le financement à l'achat au taux de 0 % jusqu'à 48 mois, pour la SX4 2007 / le Grand Vitara 2007 / le XL7 2007 est disponible pour les clients admissibles (S.A.C.) auprès de la Banque de Nouvelle-Écosse ou HSBC. Exemple: pour un emprunt de 10 000 $ à un taux annuel de 0 % pour un terme de 48 mois, les mensualités sont de 208,33 $. Le coût d'emprunt est de 0 $ et l'obligation totale est de 10 000 $. Un comptant initial peut être requis. ****Ces offres ne peuvent être combinées à aucune autre offre à l'exception du programme Suzuki pour les diplômés. Avec le programme Suzuki pour les diplômés, les diplômés récents de niveau collégial ou universitaire peuvent être admissibles à un rabais à l'achat ou à la location de certains modèles. †Consommation d'essence estimée d'après les critères de Transport Canada. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer moins cher. Voyez un concessionnaire participant pour tous les détails. ††ESP est une marque de commerce de Daimler-Chrysler AG.

L'AUTO



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

ON AIME

- L'habitacle spacieux
- La tenue de route stable et rassurante
- Le confort de roulement

ON AIME MOINS

- Le mécanisme facilitant l'accès à la troisième banquette
- La transmission semi-automatique engourdie
- Le manque de tonus de la mécanique pour exploiter les capacités du véhicule

CE QU'IL FAUT RETENIR

- **Fourchette de prix :** 33 990 $ à 41 265 $
- **Frais de transport et de préparation :** 1200 $
- **Garantie de base :** 36 mois/60 000 km
- **Consommation moyenne obtenue au cours de l'essai :** 12,5 L/100 km
- **Concurrentes :** Honda Pilot, Mazda CX9, Subaru Tribeca
- **Moteur :** V6 DACT 3,6 litres
- **Puissance :** 270 ch à 6600 tr/min
- **Couple :** 248 lb-pi à 4200 tr/min
- **Poids :** 2142 kg
- **Rapport poids/puissance :** 7,9 kg/ch
- **Accélération 0-100 km/h :** 8,54 secondes
- **Mode :** traction (roues avant motrices)
- **Transmission de série :** semi-automatique 6 rapports
- **Transmission optionnelle :** aucune
- **Direction/diamètre de braquage (mètres) :** crémaillère/12,3
- **Freins (av/arr) :** disque/disque
- **Pneus (av/arr) :** 255/65SR18
- **Capacité du réservoir de carburant/carburant recommandé :** 83,3 litres/ordinaire
- **Capacité de remorquage :** 2041 kg

SATURN OUTLOOK

L'esprit de synthèse

Crossover. Encore un anglicisme qu'il faut connaître pour naviguer dans l'univers automobile. Et comme son nom l'indique, il s'agit bien d'un métissage, comme l'a d'ailleurs reconnu l'Académie française l'an passé. Dans le domaine automobile, où il est appelé à se propager, le métissage donne lieu à des résultats encore singuliers.

ÉRIC LEFRANÇOIS
BANC D'ESSAI
COLLABORATION SPÉCIALE

Fruit des amours ou de la complémentarité, c'est selon, entre une fourgonnette et un 4x4, l'Outlook de Saturn symbolise une ère nouvelle, et permet à l'industrie de l'automobile de quitter les créneaux traditionnels pour migrer vers de nouveaux territoires.

L'Outlook est volontairement imposant; les stylistes y sont parvenus en augmentant la garde au sol (de 189 mm, bien inutilement par ailleurs), tout en réduisant sa hauteur totale par rapport à celle d'un « vrai » VUS : 1775 mm seulement contre 1955 à 1975 mm en moyenne pour ces derniers. Une fois à bord, en revanche, le sentiment de dominer les autres est bien réel. Haut perché peut-être, mais facile d'accès (inutile d'avoir recours à des marchepieds), l'Outlook peut accueillir sept ou huit passagers, selon la configuration retenue.

L'acheteur devra au préalable choisir une des deux versions (XE et XR) inscrites au catalogue. La première représente manifestement le choix le plus éclairé sur le plan financier (3000 $ d'écart). Hélas, il lui manque plusieurs accessoires pour être aussi pratique qu'une fourgonnette. Bien sûr, on ne s'offusquera pas de l'absence d'un hayon électrique sur cette version d'entrée de gamme; mais pourquoi nous priver du système de divertissement vidéo, d'une prise auxiliaire dans le coffre et, considérant l'apparente fragilité du pare-chocs arrière et la piètre visibilité, de précieux capteurs de stationnement? Et pourquoi aussi nous imposer un volant d'une texture si désagréable, alors que le reste de l'habitacle témoigne d'un réel souci du détail?

Car à ce chapitre, on trouve peu à redire. Les principales commandes sont aisément accessibles et faciles à identifier. La colonne de direction (inclinable et télescopique) facilite la recherche d'une position de conduite agréable. Les espaces de rangement sont nombreux et pratiques. Considérant la taille de ce véhicule, cependant, nous nous attendions à un peu plus : Saturn, croyons-nous, aurait pu repiquer certaines idées d'autres filiales de GM, comme la console centrale à deux étages de la Buick Rendezvous ou les pochettes « kangourou » intégrées aux coussins des baquets avant des Saab.

La deuxième rangée peut être modelée de deux manières : baquets ou banquette. À vous de choisir. Peu importe la configuration, le dispositif « Smart Slide » imaginé par GM pour faciliter l'accès à la troisième rangée est offert de série. Celui-ci n'est pas aussi simple à manœuvrer que ses concepteurs le prétendent, mais avec un peu d'entraînement, on finit par s'y habituer. La troisième rangée, juchée sur un petit promontoire, offre un dégagement comparable à celui d'une fourgonnette. Dommage, cependant, que les glaces de custode ne puissent être ouvertes.

L'imposant hayon s'ouvre sur un espace utilitaire facile à charger et suffisamment vaste : 557,9 litres si on utilise la troisième rangée de sièges et davantage si on l'escamote (volume maximum : 3313 litres). On s'étonnera, là encore, que le dossier du baquet avant ne puisse se recroqueviller (comme dans plusieurs autres produits GM) pour permettre le transport de très longs objets et améliorer la modularité de l'habitacle.

L'Outlook est volontairement imposant ; les stylistes y sont parvenus en augmentant la garde au sol, tout en réduisant sa hauteur totale par rapport à celle d'un « vrai » VUS.

Baleine agile

Plus imposant qu'il n'en a l'air, l'Outlook se conduit pourtant comme une berline... déposée sur une architecture toute neuve (nom de code Lambda), laquelle devait aussi servir de base, à l'origine, à la future génération de fourgonnettes GM.

Si les dimensions extérieures l'apparentent à un gros utilitaire (genre Tahoe ou Yukon), il n'en est pas moins beaucoup plus agile. Il vire beaucoup plus court (meilleur diamètre de braquage), se gare plus aisément et offre un roulement plus souple qu'un utilitaire traditionnel.

Pour mouvoir son véhicule métis, GM retient les services d'un moteur V6 de 3,6 litres des plus modernes. Entièrement en aluminium, ce moteur propose la distribution variable du calage des soupapes et deux arbres à cames. Produisant 270 chevaux et 248 livres-pied de couple, ce moteur se révèle à l'usage le talon d'Achille du véhicule, surtout lorsque toutes les places à bord sont occupées. Vaut-il alors la peine d'opter pour la version XR (la plus coûteuse) qui, forte de sa double sortie d'échappement, permet au moteur de mieux respirer et de produire cinq chevaux et trois livres-pied de couple additionnels? Pas la peine de rêver! Vous ne sentirez aucune différence.

En fait, la seule façon de gagner « un peu de pédale » consiste à opter pour la version à roues avant motrices de préférence à la traction intégrale, ce qui vous permettra de délester le véhicule d'une centaine de kilos. Pourtant, une certaine presse (américaine) réclame un V8 de 5,3 litres. Et vous savez quoi? GM y songe. Est-ce vraiment la solution? Peut-être vaudrait-il mieux dégourdir la boîte semi-automatique. Souple, peut-être même un peu trop, elle s'empêtre dans ses rapports, même sur un faux plat.

Quoi qu'il en soit, dans une utilisation normale, ce V6 est adéquat et sa consommation est tout à fait raisonnable considérant les dimensions, le poids et l'usage auquel ce véhicule est destiné. Une fois la vitesse de croisière atteinte, le moteur cesse de gronder, retrouve son calme. L'habitacle redevient paisible.

Sur la route, la version tractée (roues avant motrices) fait preuve de plus d'agilité encore que la version intégrale. Les mouvements de caisse sont bien contenus et le contrôle de stabilité électronique (de série sur tous les modèles) n'a rien d'intrusif. La direction de la XE, même si elle n'est pas assistée en fonction de la vitesse comme sur la XR, se révèle correctement dosée; elle permet d'inscrire l'Outlook avec sérénité dans les courbes, à condition de ne pas chercher à transgresser les lois de la physique. Moins sportif qu'une CX-9 de Mazda, l'Outlook se révèle cependant plus confortable, même sur une mauvaise chaussée. Et le système d'amortissement de la version à traction nous est apparu plus conciliant que celui de la version à traction intégrale.

Cette nouvelle race de véhicules apparaît bien séduisante et représente une véritable option aux véhicules utilitaires (intermédiaires et grand format). Ces véhicules bien nés et correctement assemblés confirment, si besoin était, le redressement de General Motors. Le plus difficile reste à faire : convaincre les acheteurs.

COURRIEL
Pour joindre notre collaborateur : eric.lefrancois@lapresse.ca

MON VOLANT
Lisez le blogue d'Éric LeFrançois sur www.cyberpresse.ca/blogues

BROSSARD HYUNDAI
LE PLUS GRAND AU CANADA
www.brossardhyundai.ca
(450) 671-2225
8750, boul. Taschereau, Brossard
L'ACCENT GL 2007 Transmission manuelle
LOCATION à partir de 154$ par mois / 60 mois
PDSF: 14 295$ | COMPTANT 0$ | MENSUALITÉ 170$ / 60 MOIS | 960$ | 153$ / 60 MOIS
Les 3 premières mensualités à la location seront défrayées jusqu'à un maximum de 750$ Taxes incluses*.
3 MENSUALITÉS GRATUITES À LA LOCATION
L'ACCENT GS 2007 Transmission manuelle
LOCATION à partir de 149$ par mois / 60 mois
PDSF: 13 495$ | COMPTANT 0$ | MENSUALITÉ 165$ / 60 MOIS | 960$ | 149$ / 60 MOIS
Les 3 premières mensualités à la location seront défrayées jusqu'à un maximum de 750$ Taxes incluses*.
L'ÉVÉNEMENT LE GRAND VIRAGE BLEU
HYUNDAI 0% FINANCEMENT À L'ACHAT sur modèles sélectionnés.
HYUNDAI Va de l'avant
5 ans/100 000 km GLOBALE LIMITÉE. GROUPE MOTOPROPULSEUR.
PROGRAMME DE REMISE AUX DIPLÔMÉS
Toutes les marques de commerce sont la propriété de Hyundai Auto Canada Corp.
Les noms, logos, noms de produits, noms de caractéristiques, images et slogans Hyundai sont des marques de commerce appartenant à Hyundai Auto Corp., et sont utilisés sous licence. * Location 60 mois, 20 000 km/an, 0,10 $ du km excédentaire. Sujet à l'approbation du crédit. Transport et préparation : 1 345 $ pour l'Accent. Taxes et RDPRM en sus. Photos à titre indicatif. Offre d'une durée limitée. Voir Brossard Hyundai pour les détails.
3475775
3476357

BOÎTE VERTE

ALAIN MC KENNA
COLLABORATION SPÉCIALE
alain.mckenna@lapresse.ca

« La pile au lithium-ion est une technologie cruciale pour accélérer la mise au point des véhicules écologiques de la prochaine génération. »

— Carlos Tavares, vice-président de Nissan Motor.

NISSAN INVESTIT DANS LE LITHIUM-ION POUR SES HYBRIDES

Le constructeur japonais Nissan s'est associé à la société NEC afin de mettre au point une pile au lithium-ion conçue pour la prochaine génération de véhicules hybrides, de véhicules électriques et de véhicules à pile à combustible. L'investissement initial équivaut à environ 5 millions et l'entente stipule qu'une production à grand tirage doit avoir lieu à très court terme. Nissan veut mettre en marché un véhicule à propulsion hybride entièrement conçu par ses ingénieurs au début de la prochaine décennie. Selon la direction de Nissan, cette nouvelle entente permettra aussi d'accélérer la mise au point d'un éventuel véhicule à propulsion électrique (un hybride « rechargeable »). Nissan et NEC entendent aussi mettre leur nouvelle technologie à la disposition des autres constructeurs d'automobiles intéressés au marché des véhicules à propulsion non traditionnelle.

LES SUÉDOIS PRÉFÈRENT LE TRAIN

PHOTO LASSE HEJDENBERG

Un train qui roule au biogaz, à Linköping.

Une augmentation du nombre de passagers dans les trains de la société d'État suédoise responsable du réseau national s'explique principalement par la conscience environnementale des Suédois, révèle une étude. Quand on leur demande quelle est la principale raison qui motive leur choix de prendre le train (par rapport à d'autres modes de transport), 36 % des répondants mentionnent l'environnement. Un autre groupe de 36 % invoque plutôt la « relaxation », prendre le train était moins stressant que de conduire sa voiture. Un an plus tôt, 24 % des personnes interrogées avaient placé l'environnement au sommet des facteurs décisifs. Le réseau ferroviaire suédois tire son énergie de l'hydroélectricité, une ressource abondante dans ce pays. Selon la Statens Järnvägar, qui gère le réseau, les émissions de gaz carbonique générées par un voyage en train de Stockholm à Gotteburg, soit environ 470 km, sont les mêmes que celles produites par la consommation de trois millilitres d'essence.

AUDI INTRODUIT UN V12 DIESEL ULTRAPROPRE

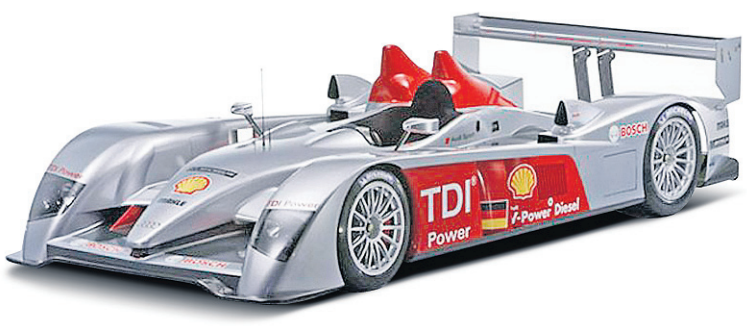


PHOTO FOURNIE PAR AUDI

Le constructeur allemand Audi profite du succès de la R10 à moteur diesel dans les courses d'endurance pour lancer un prototype de moteur V12 turbodiesel conforme à la norme antipollution Euro-5, la plus sévère à ce jour. Ça n'empêche pas le monstre de dégager une puissance de 493 chevaux et un couple de 737 livres-pied, le tout avec une consommation estimée à 12 litres aux 100 kilomètres. Audi a dévoilé ce moteur sous le capot d'un Q7, le gros VUS de la gamme. Grâce à cette puissante mécanique (pourtant étonnamment propre), le camion peut passer de zéro à 100 km/h en seulement 5,5 secondes. En conformité avec la norme Euro-5, ce moteur recycle la moitié de ses émissions polluantes, les refroidit, puis les renvoie dans l'admission d'air du moteur, ce qui réduit sensiblement le niveau d'oxyde d'azote produit par la combustion du gazole.

Adapter les routes au vieillissement de la population

MATHIEU PERREAULT
LA RECHERCHE

Les automobilistes peuvent s'attendre à ce que les interdictions de tourner à gauche se multiplient avec le vieillissement de la population, selon une chercheuse australienne.

« Les intersections sont les endroits les plus difficiles à négocier pour les automobilistes vieillissants », estime Jennifer Oxley, du Centre de recherche sur les accidents de l'Université de Monash, à Victoria en Australie. « Ils ont particulièrement des difficultés à évaluer l'espace sécuritaire entre deux voitures arrivant dans l'autre sens, avant de tourner à gauche. C'est dû à une diminution générale des capacités cognitives, de perception spatiale et d'attention. »

La solution la plus simple à ce problème est l'installation de flèches protégeant le virage à gauche. « Le reste du temps, le virage est interdit, dit la psychologue. Il faut installer ces feux aux endroits où il y a un problème d'accidents impliquant des automobilistes âgés, ou tout simplement dans les quartiers où habitent beaucoup de personnes âgées. »

Ces changements ne devraient pas créer de problèmes de congestion, selon Mme Oxley. « De toute façon, aux intersections très achalandées, il y a déjà des interdictions de tourner à gauche ou des feux protégés. Dans certains cas, on peut penser à des carrefours giratoires au lieu de feux. Ils sont beaucoup moins difficiles pour les personnes âgées parce que la vitesse y est moindre et que l'angle facilite l'évaluation des espaces entre les voitures. »

Le carrefour giratoire, où les voitures s'y trouvant déjà ont la priorité, est courant en Europe, et de plus en plus utilisé en Amérique du Nord. Il peut également remplacer des intersections avec des panneaux d'arrêt, selon Mme Oxley.

Cela fait une quinzaine d'années que la psychologue de Monash publie des études sur le vieillissement des automobilistes. L'un de ses rapports, publié en 2000, portait sur 62 endroits où avaient lieu beaucoup d'accidents impliquant des personnes âgées, en Australie et en Nouvelle-Zélande. Outre l'installation de feux protégés pour les virages à droite (l'équivalent de nos virages à gauche) et de carrefours giratoires, le rapport suggérait d'augmenter la taille et la luminosité des feux de circulation, d'augmenter le champ de vision aux intersections, d'installer des terre-plein aux intersections plus achalandées pour éviter que les automobilistes âgés n'empiètent sur les voies de l'autre sens, et d'élargir les voies aux intersections parce que les automobilistes âgés ont tendance à tourner large.

Pour ce qui est des autoroutes, Mme Oxley prévoit qu'il faudra allonger les rampes d'accès pour faciliter l'insertion dans le trafic. « Les personnes âgées ont aussi de la difficulté à accélérer suffisamment pour s'insérer dans le trafic d'une autoroute. Souvent, elles vont devoir s'arrêter au bout de la rampe. L'insertion est alors très problématique, parce qu'il faut accélérer beaucoup. »

Elle s'attend aussi à ce que le débat sur l'augmentation des limites de vitesse soit définitivement réglé. « Les automobilistes âgés ont tendance à conduire moins rapidement pour pallier le déclin de leurs facultés. Comme ils formeront une proportion plus importante des gens sur les autoroutes, la vitesse moyenne baissera toute seule. »

Les Lundis
SPINELLI
VENTE ÉTIQUETTES ROUGES
CHEZ SPINELLI TOYOTA
Corolla 2007
189 $/m*
+ 1 MENSUALITÉ GRATUITE†
+ 1.9% sur financement*
REMISE DE 1000$ PRIME D'ENCOURAGEMENT À L'ÉCONOMIE DE CARBURANT‡
Transmission manuelle 5 vitesses
Camry 2007
299 $/m*
+ 1 MENSUALITÉ GRATUITE†
Yaris hatchback 2007
159 $/m*
+ 1 MENSUALITÉ GRATUITE†
REMISE DE 1000$ PRIME D'ENCOURAGEMENT À L'ÉCONOMIE DE CARBURANT‡
Sienna 2007
399 $/m*
+ 1 MENSUALITÉ GRATUITE†
Le tout nouveau Tundra 2007
299 $/m*
+ 1 MENSUALITÉ GRATUITE†
Rav-4 2007
349 $/m*
+ 1 MENSUALITÉ GRATUITE†
0$ dépôt de sécurité sur ces modèles 2007
*Location 48 mois sur la Camry, Sienna, Tundra et RAV-4. Location 60 mois sur la Corolla et Yaris Hatchback. Acompte ou échange équivalent à 4168$/ Camry (BE46KP), 4380$/Sienna (ZK30CAAA), 4746$/Tundra (LT521A), 4188$/RAV-4 (BD33VP), 1832$/Corolla (BR32EMAA) et 2251$/Yaris Hatchback (JT923MAA). † Équivalent à un paiement gratuit en location, consultez-nous pour plus de détails. •Taux de financement de 1,9% disponible sur contrat de 36 mois seulement. ‡ Approbation assujettie aux modalités fixées par Transports Canada. De plus amples renseignements sont disponibles à http://www.tc.gc.ca/programmes/environnement/ecotransports/ecoauto.htm ▲Transmission manuelle 5 vitesses seulement. Limite de 24 000 km/an, 0.10$/km extra. Transport et préparation inclus sur location seulement. Toutes taxes, frais d'enregistrement et d'assurance en sus. Modèles à titre de référence uniquement.
SPINELLI TOYOTA Pte-Claire
10, Auto Plaza (près du Centre Fairview)
514 694-1510 | SPINELLItoyota.com
SPINELLI TOYOTA Lachine
561, boul. Saint-Joseph (angle de la 6ième Avenue)
514 634-7171 | SPINELLItoyota.com
GAGNANT DÉFI MEILLEURS EMPLOYEURS 2006
TOYOTA faire toujours mieux
3472890A

À vous de choisir: Votre Nissan, Votre terme, Votre financement.
NISSAN
FINANCEMENT *

TAUX / TERME	ACOMPTE MINIMAL 0%	10%	20%	30%	40%
12					1%
24	2%				
36	3%	3%			
48	4%	4%	3%		
60	5%	5%	4%	3%	

LOCATION *

TAUX / TERME	ACOMPTE MINIMAL 0%	5%	10%	15%	20%
12					3%
24					
36				4%	
48					
60	5%				

* Voir Nissan Gabriel pour plus de détails. Photos à titre indicatif seulement.
167$ /mois*
Nouvelle Versa Berline 2007
Nouvelle Versa HB 2007
NISSAN Gabriel
7010, Henri Bourassa Est
Anjou
www.nissangabriel.com
(514)324-7777
NISSAN Gabriel
12260, Sherbrooke Est
Pointe-aux-Trembles
www.nissangabriel.com
(514)645-7777
Members of Gabriel dealers. One group, one force!
3473592A

L'AUTO

Chevrolet forme de jeunes conducteurs

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

L'année dernière, les 2400 places du programme Les Dompteurs de Chevrolet ont été rapidement comblées par autant de jeunes conducteurs du Québec. GM du Canada a donc décidé de reprendre le programme. Cette fois, 2800 places sont prévues.

Le programme permet à des conducteurs de 18 à 24 ans de se familiariser avec les récents produits GM, mais aussi de suivre pendant quatre heures un programme de formation axé sur la sécurité et comportant certains éléments de conduite sportive et préventive.

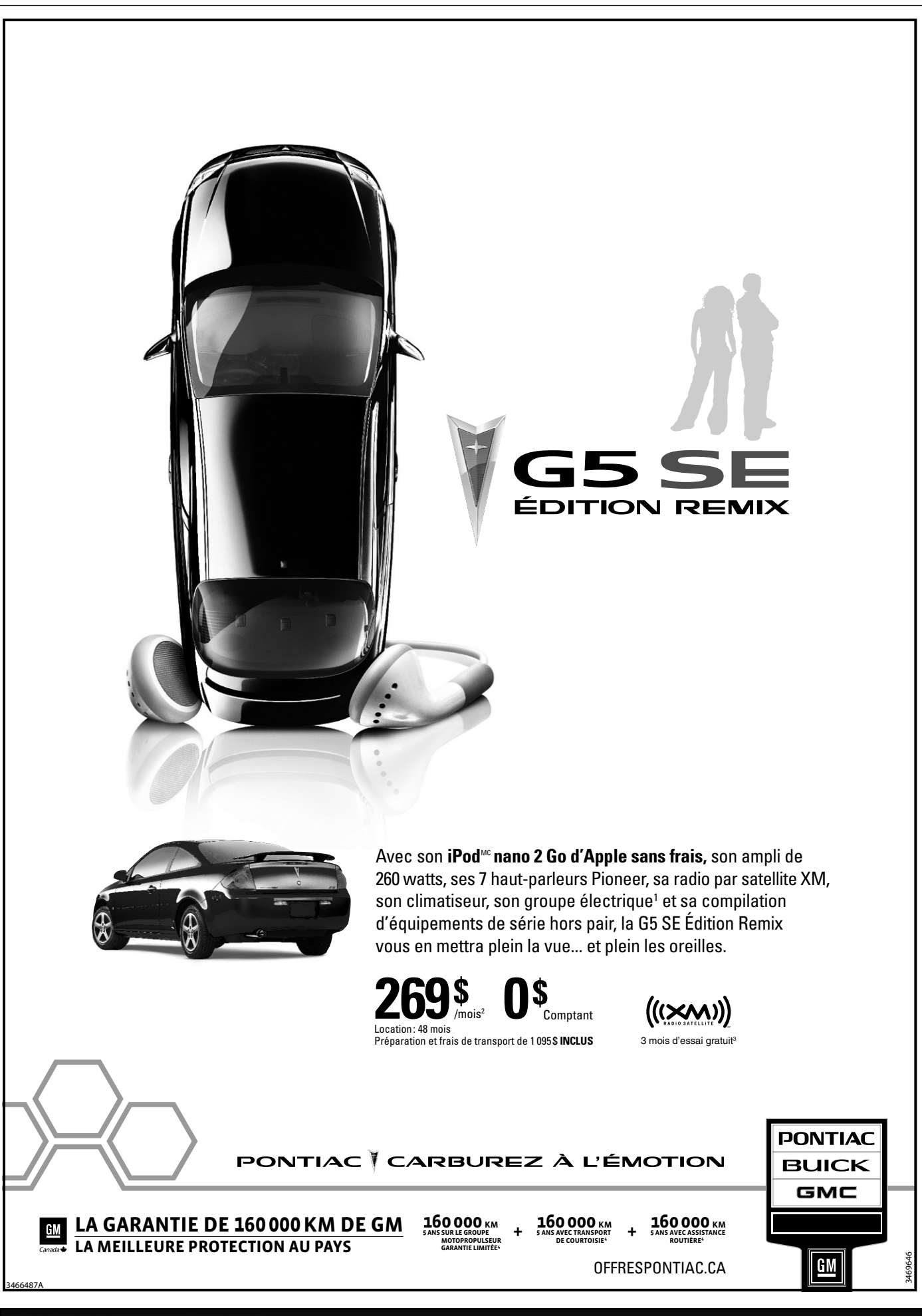
Cette année encore, Chevrolet a réservé l'Hippodrome de Montréal et les terrains de l'ExpoCité à Québec pour son événement. Les jeunes conducteurs, hommes ou femmes, peuvent s'inscrire à ce programme sur le site www.allonsychevrolet.ca. L'événement gratuit se tiendra du 20 au 28 juin à Montréal, et du 5 au 9 juillet à Québec. D'ailleurs, John O'Dowd, directeur des ventes chez GM Canada, encourage les jeunes conducteurs à s'inscrire, surtout que 2007 est l'année de la sécurité routière au Québec.

Richard Spénard, instructeur reconnu dans le domaine de la course automobile, est le « chef dompteur » du programme. « Notre objectif est de conscientiser les jeunes aux dangers de la route et de leur donner certaines techniques pour maîtriser leur véhicule au quotidien », a-t-il expliqué.

Selon lui, ces conseils aideront les jeunes conducteurs à acquérir de bonnes habitudes, à accroître leurs habilités et à augmenter le plaisir de conduire tout en adoptant un comportement sécuritaire.

M. Spénard sera accompagné d'un équipe d'instructeurs chevronnés, notamment les pilotes Antoine Bessette, Claude Bourbonnais, Louis-Philippe Dumoulin et Jean-François Veilleux, en plus des vétérans Sylvain Champoux, Pierre Des Marais, Guy Lahaie, Martin Roy et Steve Webster. Mentionnons que le pilote québécois Patrick Carpentier sera le porte-parole du programme.

Après un bref cours magistral, les jeunes conducteurs pourront participer à des épreuves au volant de Chevrolet Aveo, Optra, Cobalt et HHR. Le concours menant au choix des participants se terminera le 18 mai prochain.



Avec son **iPod**MC **nano 2 Go d'Apple sans frais,** son ampli de 260 watts, ses 7 haut-parleurs Pioneer, sa radio par satellite XM, son climatiseur, son groupe électrique[1] et sa compilation d'équipements de série hors pair, la G5 SE Édition Remix vous en mettra plein la vue... et plein les oreilles.

269$**/mois[2] **0$ Comptant
Location : 48 mois
Préparation et frais de transport de 1 095$ **INCLUS**

3 mois d'essai gratuit[3]

PONTIAC CARBUREZ À L'ÉMOTION

LA GARANTIE DE 160 000 KM DE GM
LA MEILLEURE PROTECTION AU PAYS

160 000 KM 5 ANS SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR GARANTIE LIMITÉE[4] + 160 000 KM 5 ANS AVEC TRANSPORT DE COURTOISIE[4] + 160 000 KM 5 ANS AVEC ASSISTANCE ROUTIÈRE[4]

OFFRESPONTIAC.CA

PONTIAC BUICK GMC

3469646

L'Association des concessionnaires Pontiac•Buick•GMC du Québec suggère aux consommateurs de lire ce qui suit. Offre d'une durée limitée, *réservée aux particuliers*, s'appliquant au modèle neuf 2007 suivant: G5 SE Édition Remix (2AL37/R7E/1SB/R6E/iPod). Le modèle illustré comprend certaines caractéristiques offertes en option à un coût additionnel. Conditionnel à l'approbation de crédit de GMAC. Les frais liés à l'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers et droits sont en sus et payables à la livraison. 1. Le groupe électrique comprend le réglage des glaces et des rétroviseurs ainsi que le télédéverrouillage. 2. À la location, paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois. Frais de transport et préparation inclus. Frais d'immatriculation, assurance et taxes en sus. Frais de 15 ¢/km après 80 000 km. Première mensualité exigible à la livraison. 0 $ de dépôt de sécurité. Le concessionnaire peut louer à un prix moindre. 3. Pour plus de renseignements, visitez gm.xmradio.ca. Le nom XM et ses logos sont des marques déposées de XM Satellite Radio Inc. 4. Selon la première éventualité. Les camions poids moyens sont exclus. Cette offre est exclusive et ne peut être combinée avec aucune autre offre ni aucun autre programme incitatif d'achat ou de location, à l'exception des programmes de La Carte GM, de prime pour étudiants (primegmpouretudiants.ca) et de GM Mobilité. Une commande ou un échange entre concessionnaires peut être requis. MCMarque de commerce de Apple Inc. Le iPod est couvert par la garantie de Apple. **Pour de plus amples renseignements, passez chez votre concessionnaire participant, composez le 1 800 463-7483 ou visitez gmcanada.com.**

3466487A

EN ROULANT

GM met un bémol sur les voitures à propulsion

Après avoir annoncé la production de voitures à propulsion en plus grande quantité dans les années à venir, General Motors ferait volte-face en raison des pressions gouvernementales pour réduire la consommation des voitures. Les nouveaux standards d'émissions forceraient les constructeurs à créer de nouveaux moteurs, et fort probablement à abandonner certains V8. Alors que la Pontiac G8 présentée à Chicago et la Camaro seront équipées de ces V8 et demeureront à propulsion, le sort des futures berlines Impala et Buick à propulsion serait remis en question. Ces grosses voitures ont besoin d'un V8, et les ingénieurs doutent qu'ils puissent réussir à en tirer une économie de carburant plus élevée. Les standards du CAFE (Corporate Average Fuel Economy, qui impose une consommation moyenne maximale pour toutes les autos) seront de 34 milles au gallon américain en 2017, comparativement à 27,5 aujourd'hui.

Pas de nom rétro pour Chevrolet

Si la mode de retour aux anciens noms semble frapper l'industrie automobile, Chevrolet n'y adhère pas. En tout cas, pas pour sa version de l'utilitaire multisegments des GMC Acadia, Buick Enclave et Saturn Outlook. En effet, les rumeurs voulaient qu'il s'appelle Nomad, ce qui a été démenti sur le site internet thegmsource.com. Nous y apprenons néanmoins que ce véhicule sera lancé en 2009 comme modèle 2010. Le site thegmsource.com suggère qu'on le baptise Maxx.

Le plus important concessionnaire Ford est en Russie

Alors qu'on serait porté à croire que le plus important concessionnaire de Ford est américain, le magazine spécialisé *Automotive News* révèle que c'est plutôt un Russe qui remporte le titre. En effet, New York Motors (!), de Moscou, a vendu 10 600 automobiles Ford l'année dernière dans une des banlieues les plus sombres de la métropole russe. Il a ainsi battu Galpin Ford, de Californie. Andreï Pavlovich, le directeur de l'entreprise russe, vise 12 500 ventes pour l'année qui vient. Il souligne cependant que plus de 4000 des Focus qu'il a vendues ont été affectées au taxi.

Toyota constructeur de la SEMA

Toyota Motor Sales Inc. vient d'annoncer son soutien à la Specialty Equipment Market Association (SEMA) en participant en tant que constructeur officiel de son salon, qui a lieu depuis plusieurs années à Las Vegas. L'événement s'adresse à des milliers de visiteurs de l'industrie de la modification et des pièces automobiles; plus de 6800 sociétés membres y ont des stands. Plusieurs constructeurs profitent de cette exposition pour dévoiler des véhicules concepts et des voitures modifiées à partir de leurs nouveautés. Cette année, le salon SEMA se déroulera du 30 octobre au 2 novembre.

Éric Descarries, collaboration spéciale

Tous les modèles Audi A4 et A6 2002 à 2006

4,9% jusqu'à 72 mois*

Nouvelle, avec expérience.

- Leader dans l'industrie avec plus de 300 points d'inspection
- Historique du véhicule par CARFAX
- Garantie limitée 6 ans/120 000 km†
- Assistance routière 24/7
- Taux de location avantageux

Audi

Pour connaître l'adresse du concessionnaire Audi le plus près de chez vous, visitez audi.ca ou composez 1 800 822-AUDI.

3473474A

†Selon la première de ces éventualités. *4,9 % de financement à l'achat pour un terme de 72 mois sur tous les modèles A4 et A6 2002 à 2006. Exemple de financement : 25 000 $ à un taux annuel de 4,9 % égale 401,46 $ par mois pour 72 mois. Frais de transport de 700 $. Le coût d'emprunt est de 3 905,46 $ pour une obligation totale de 28 905,46 $. Les paiements mensuels et les coûts d'emprunt varieront selon le terme, le montant emprunté et l'acompte/échange. Livraison avant le 3 juillet 2007. Taxes, immatriculation, droits, registre des droits personnels et réels mobiliers, frais d'inscription, assurances et autres options en sus. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Voyez votre concessionnaire ou composez le 1 800 822 AUDI pour plus de détails. « Audi », « A4 », « A6 » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de Audi AG. « CARFAX » est une marque déposée de CARFAX, Inc. ©2007 Audi Canada.

L'AUTO

Une Renault 5 électrique à 100 %

STÉPHANE CHAMPAGNE
COLLABORATION SPÉCIALE

Il est possible de convertir sa voiture à essence en voiture électrique pour une somme variant entre 2000 $ et 5000 $. Rolland Bougie, un bricoleur de la Montérégie, l'a prouvé en transformant une Renault 5 1984 en voiture 100 % électrique.

Ce type de conversion ne fera évidemment pas de votre ancienne voiture un super bolide capable d'atteindre 200 km/h entre Montréal et Québec. La Renault de M. Bougie roule plutôt jusqu'à un maximum de 20 km/h et dispose d'une autonomie d'environ deux heures, « ce qui est parfait pour faire ses courses ou se rendre au travail », explique Rolland Bougie.

La voiture française, acquise pour 900 $ en 1992, est propulsée par un moteur électrique de 2,5 forces, lequel vient d'une voiturette de golf payée 2000 $. Bref, pour moins de 3000 $ (ce qui exclut la cinquantaine d'heures de travail que M. Bougie a consacrées au projet), notre homme possédait un « chameau » pas comme les autres.

À l'époque, le bricoleur utilisait régulièrement sa voiture électrique en ville. Aujourd'hui, les véhicules électriques sont interdits sur les routes du Québec.

Bien sûr, poursuit le bricoleur, il est possible d'équiper une voiture (une sous-compacte, de préférence) avec un moteur électrique de six forces, voire de 12 forces pour encore plus de puissance. Mais les frais de transformation seraient, du coup, nettement plus élevés. L'autonomie et le poids du véhicule en seraient également influencés.

Le moteur de la Renault 5 de M. Bougie est alimenté par six batteries de six volts. Il y en a trois sous le capot et trois dans le coffre arrière. Il faut compter huit heures pour complètement recharger les batteries. Le système électrique de l'habitacle (radio, tableau de bord, etc.) et les phares de la voiture fonctionnent quant à eux grâce à une batterie de 12 volts qui peut être alimentée par énergie solaire.

Rolland Bougie, 52 ans, est ce qu'on pourrait appeler un ingénieur-né. Il ne possède pas de diplôme universitaire, mais bricoler et « patenter » est une seconde nature chez lui. Il a transformé sa Renault au début des années 90 alors qu'il vivait et travaillait à Lebel-sur-Quévillon, dans son Abitibi natale. Il vit actuellement en Montérégie.

À l'époque, le bricoleur utilisait régulièrement sa voiture électrique en ville. Il avait conservé les immatriculations d'origine. Un policier municipal s'est même émerveillé devant la Renault 5 de M. Bougie. Mais les lois (sinon le laxisme policier) ont bien changé, car aujourd'hui, il est interdit de rouler en véhicule électrique sur les routes du Québec.

Rolland Bougie compte aussi à son actif la création d'un « bobski », sorte de traîneau à ski propulsé par un moteur à hélice à la façon des aéroglisseurs utilisés dans les marais des Everglades de la Floride. C'est sans parler de son traîneau (électrique) du père Noël devant lequel des rennes en bois décrivent un mouvement circulaire.

Ce qui comblerait Rolland Bougie, ce serait de travailler dans un centre de recherches où, dit-il, il saurait apporter sa contribution. Justement, parlant de recherche, M. Bougie a pris l'invitation du milliardaire anglais Richard Branson très au sérieux.

« M. Branson a promis 25 millions de dollars à quiconque trouvera un moyen de réduire les gaz à effet de serre. Je travaille actuellement sur une façon de transformer toutes les voitures à essence en voitures électriques », explique-t-il. Une histoire à suivre...

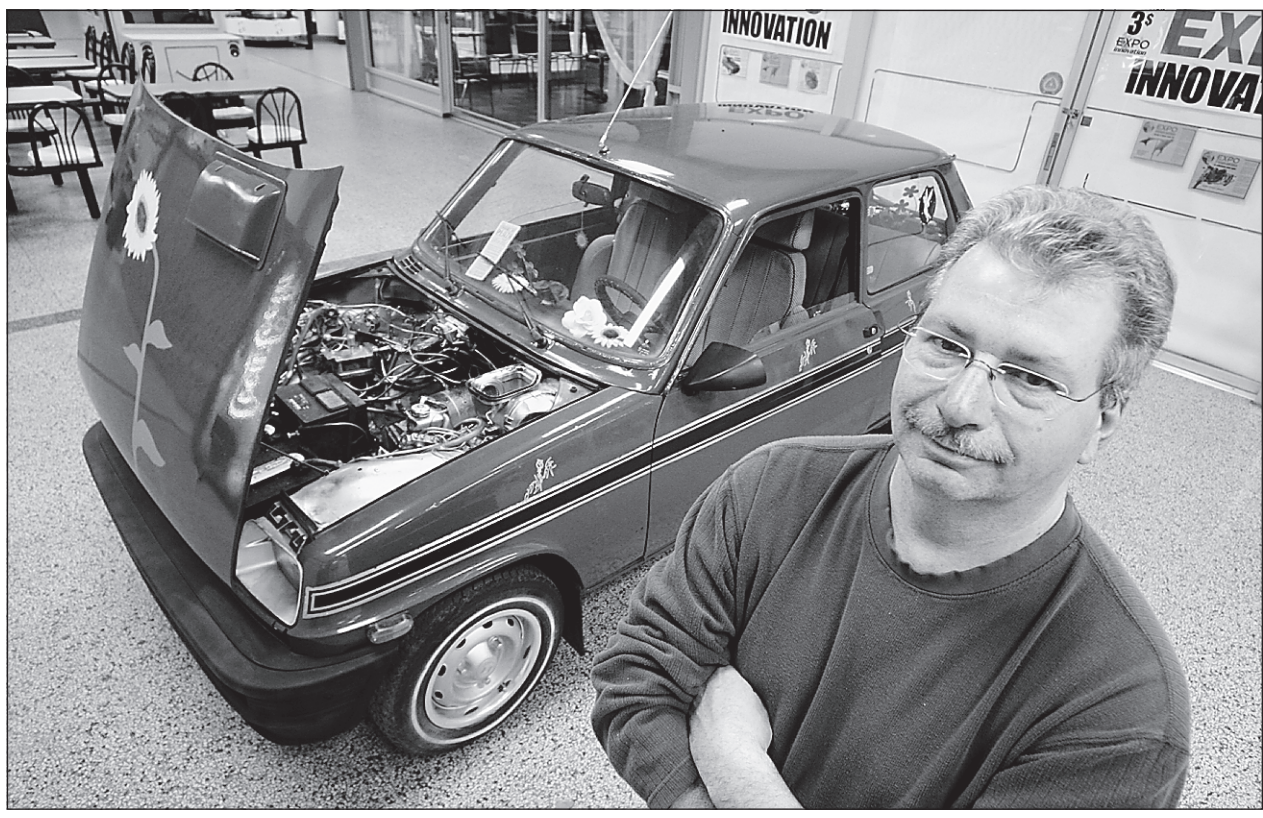


PHOTO STÉPHANE CHAMPAGNE, COLLABORATION SPÉCIALE

Rolland Bougie et sa Renault 5 transformée en voiture électrique. M. Bougie compte aussi à son actif la création d'un « bobski », sorte de traîneau à ski propulsé par un moteur à hélice, et un traîneau du père Noël électrique.

NISSAN

VOUS AVEZ UN SENS
POUR LES BONNES AFFAIRES ?

À VOUS DE CHOISIR!

Version 3.5SE illustrée

NOUVELLE ALTIMA 2007

LOCATION
297$
PAR MOIS/48 MOIS†
2750$ COMPTANT INITIAL
0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

ACHAT
PDSF À PARTIR DE
24 398 $*
FINANCEMENT
À PARTIR DE
JUSQU'À 60 MOIS††
1%

CHOISISSEZ
VOTRE NISSAN,
VOTRE TERME ET VOTRE TAUX
À L'ACHAT OU À LA LOCATION

ACHAT

TERME	TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT* — COMPTANT INITIAL MINIMUM** 0%	10%	20%	30%	40%
12					1%
24	2%				
36	3%	3%			
48	4%	4%	3%		
60	5%	5%	4%	3%	

-Offert sur : Versa, Sentra, Altima (excluant l'Hybrid), Maxima, Murano 2007 et 350Z 2006.

OU

LOCATION

TERME	TAUX DE FINANCEMENT À LA LOCATION* — COMPTANT INITIAL MINIMUM** 0%	5%	10%	15%	20%
12					3%
24					
36			4%		
48		5%			
60*					

-Offert sur : Versa, Sentra, Altima (excluant l'Hybrid), Maxima, Murano 2007 et 350Z 2006.
*Location d'une durée de 60 mois, non-applicable sur les modèles Maxima et Murano 2007 et 350Z 2006

Version 1.8SL illustrée

GRANDE GAGNANTE
DE L'ANNUEL DE L'AUTOMOBILE 2007,
CATÉGORIE SOUS-COMPACTES.

NOUVELLES VERSA BERLINE ET À HAYON 2007

LOCATION
167$
PAR MOIS/60 MOIS†
0$ DÉPÔT
DE SÉCURITÉ
BERLINE 2850$
COMPTANT INITIAL
À HAYON 2675$
COMPTANT INITIAL

ACHAT
FINANCEMENT
À PARTIR DE
1%
JUSQU'À 60 MOIS††
BERLINE PDSF
À PARTIR 14 998 $*
À HAYON PDSF
À PARTIR 14 598 $*

NOUVELLE SENTRA 2007

LOCATION
197$
PAR MOIS/48 MOIS†
3250$ COMPTANT INITIAL
0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

ACHAT
PDSF À PARTIR DE
16 798 $*
FINANCEMENT
À PARTIR DE
JUSQU'À 60 MOIS††
1%

3473152A

PROFITEZ ÉGALEMENT DE CES OFFRES SUR NOS MODÈLES MURANO ET MAXIMA 2007

OUVERT JUSQU'À 21 H LES SOIRS DE SEMAINE‡

PROGRAMME POUR DIPLÔMÉS NISSAN ‡‡

choisisseznissan.ca 1 800 387-0122

†Offre de location disponible sur les modèles neufs 2007 de l'Altima 2.5S (T4RG57 AA00)/Altima 3.5SE telle qu'illustrée (T4SG17 LD00)/Versa à hayon1.8S (B5LG57 AA00)/ Versa 1.8SL à hayon telle qu'illustré (B5RG17 AE00)/Berline Versa 1.8S (B4LG57 AA00)/Sentra 2.0 (C4LG57 AA00). Mensualité de 297 $ /427 $ /167 $ /221 $ /167 $ /197 $ pour un terme de 48/48/60/60/60/48 mois avec acompte ou échange équivalent de 2750 $ /3250 $ /2675 $ /2675 $ /2850 $ /3250 $. Frais de transport et de pré-livraison de 1275 $ /1275 $ /1150 $ /1150 $ /1150 $/1200 $ compris. Première mensualité requise à la livraison. Pour un temps limité, 0 $ de dépôt de sécurité sur les modèles 2007 de l'Altima, Sentra Versa. Basé sur une allocation de 24 000 km par année avec 0,10$/km extra. Taxes, immatriculation, assurances et obligations sur pneus neufs en sus. Frais d'inscription du contrat de 49$ incluant les frais d'inscription du RDPRM requis à la livraison. †† Taux de financement à l'achat de 1% et taux de financement à la location de 3% pour un terme jusqu'à 60 mois sur les modèles neufs 2007 de l'Altima, Versa et Sentra. Frais de transport et de pré-livraison de 1275 $ /1150 $ /1200 $, taxes, immatriculation, assurances, frais d'inscription du contrat de 49 $ incluant les frais d'inscription RDPRM et obligations sur pneus neufs en sus. *PDSF de l'Altima 2.5S (T4RG57 AA00)/Versa à hayon1.8S (B5LG57 AA00)/ Berline Versa 1.8S (B4LG57 AA00)/Sentra 2.0 (C4LG57 AA00)de 24 398 $/ 14 598 $ / 14 998 $ / 16 798 $. Frais de transport et de pré-livraison de 1275 $ /1150 $ /1150 $ /1200 $, permis, assurance, immatriculation et taxes applicables en sus. †, ††, *Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. Offres disponibles seulement chez les concessionnaires participants. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Les offres, disponibles uniquement auprès de Nissan Canada Finance pour un temps limité, sont sujettes à l'approbation de crédit, sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucune autre offre et peuvent faire l'objet de changement sans préavis. **Le comptant initial est basé sur le prix de vente du véhicule comprenant les options, les accessoires, les frais de transport et pré-livraison et les taxes applicables (climatisation, carburant, pneus,etc.)et est soumis à la TPS-TVQ. ‡‡Seuls les modèles Sentra, Altima et X-Trail, Xterra et Frontier 2006 sont admissibles au Programme pour diplômés. Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques et slogans de Nissan sont des marques de commerce utilisées sous licence ou appartenant à Nissan Motor Co. Ltd. et/ou à ses filiales nord-américaines.

L'AUTO

Le Grand Cherokee diesel est arrivé

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

À la grande déception des amateurs de camionnettes à moteur diesel et des automobilistes soucieux d'économie de carburant, le petit Jeep Liberty n'est plus offert avec un moteur diesel en 2007. En revanche, le Grand Cherokee l'est.

Au Canada, le Grand Cherokee à moteur diesel sera offert en trois versions, notamment la Laredo, qui ne sera pas disponible aux États-Unis. Le moteur V6 de 3,0 litres est très semblable à celui que l'on retrouve sous le capot de deux autres utilitaires de DaimlerChrysler, soit les Mercedes-Benz des Classes GL et M. On le retrouve aussi dans le catalogue des options de l'utilitaire multisegments de Classe R. Ce moteur, qui n'émet pas de fumée et qui, surtout, n'est pas bruyant comme ses ancêtres, produit 215 chevaux et 376 livres-pied de couple entre 1600 à 2800 tours-minute, soit légèrement plus que le V8 HEMI de performance.

Les ingénieurs de la marque estiment sa consommation à 12 L/100 km en ville et 9 L/100 km sur route (24 et 31 milles au gallon), ce qui leur fait dire que le Grand Cherokee pourrait se rendre de Montréal à Windsor, en Ontario, avec un seul plein. Le véhicule n'est disponible qu'avec une boîte automatique à cinq rapports et le boîtier de transfert Quadra Drive II. Au fait, le Grand Cherokee diesel passe de 0 à 96 km/h en quelque 9 secondes.

PHOTO ÉRIC DESCARRIES, COLLABORATION SPÉCIALE

On reconnaîtra le Jeep Grand Cherokee diesel à cet ornement au hayon arrière.

Comme les dirigeants de la marque estiment que près de 70 % des acheteurs seront des hommes, ils insistent aussi sur sa capacité de remorquage de 7400 livres (3351 kilos). Par ailleurs, le Grand Cherokee diesel ne souffrira pas de la surtaxe fédérale qui affecte les autres VUS. S'il est vrai qu'un véhicule à moteur diesel affiche un prix plus élevé, chez DaimlerChrysler, on estime qu'un utilisateur de Grand Cherokee diesel recouvrera cet investissement supplémentaire en 2,5 ans environ (au rythme de 20 000 km par année), grâce à l'économie de carburant.

Selon Daniel Labre, directeur des communications de DaimlerChrysler du Canada pour le Québec, déjà plus de 1200 commandes ont été passées au pays pour ce véhicule.

Les prix sont de 48 750 $ pour la version Laredo de base, 53 775 $ pour la Limited et 55 805 $ pour l'Overland de luxe, à peine 1725 $ de plus que le même véhicule à moteur HEMI – et cela inclut le prix de la radio satellite.

SEULEMENT 675 $ DE MISE DE FONDS À LA LOCATION

Équipée pour séduire

FORD FUSION SE

TRÈS BIEN ÉQUIPÉE À PARTIR DE

299 $/mois
Location 48 mois†
Dépôt de sécurité de 0 $
Frais de transport et de préparation inclus

OU

23 499 $ à l'achat
0 % de taux de financement
jusqu'à 48 mois
Frais de transport en sus*

• Moteur Duratec de 160 ch
• Boîte automatique 5 vitesses
• Lecteur MP3 et 6 haut-parleurs
• Tableau de bord raffiné unique
• Console centrale avec accoudoir
• 4 sacs gonflables
• Climatisation
• Commandes audio au volant
• Groupe d'équipements électriques

En ville : 10,3 L/100 km**
Sur route : 6,9 L/100 km**

La Ford Fusion 2006, la voiture intermédiaire la plus attrayante de sa catégorie selon J.D. Power and Associates aux États-Unis†††.

Jetez un coup d'œil à nos autres offres.

FORD FOCUS ZX4 S
PDSC 12 999 $
Frais de transport en sus††

FORD FOCUS ZXW
0 % de taux de financement à l'achat jusqu'à 60 mois*

www.ford.ca

Bien pensé

3475494

750 $ DE REMISE AUX DIPLÔMÉS

3474134A

Photos à titre indicatif seulement. † Première mensualité et mise de fonds requises à la livraison. Des frais de 0,12 $ le km après 80 000 km et d'autres conditions s'appliquent. †† Frais de transport de 1 100 $. * Taux de financement de 0 % à l'achat jusqu'à 48 mois (Fusion) et 60 mois (Focus ZXW). Frais de transport de 1 250 $ (Fusion SE) ou de 1 100 $ (Focus ZXW). Immatriculation, assurances, taxes et frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers en sus. Ces offres s'adressent à des particuliers sur approbation de Crédit Ford et ne peuvent être jumelées à aucune autre offre en vigueur, à l'exception de la remise aux diplômés à laquelle certaines conditions s'appliquent. Ces offres d'une durée limitée s'appliquent uniquement aux véhicules neufs en stock et peuvent être annulées en tout temps sans préavis. Votre concessionnaire Ford peut louer ou vendre moins cher. Détails chez votre concessionnaire Ford. ** Selon les données du Ministère des Ressources naturelles Canada (2007), avec moteur à 4 cylindres et boîte automatique. ††† La Ford Fusion a obtenu la cote la plus élevée dans la catégorie des voitures intermédiaires dans le cadre de l'étude américaine *2006 Automotive Performance, Execution and Layout Study*℠ (étude sur la performance, la construction et l'aménagement automobiles 2006) menée exclusivement par la firme J.D. Power and Associates. Cette étude, basée sur les réponses fournies par 63 607 propriétaires américains de nouveaux véhicules, vise à évaluer 251 modèles et les opinions et perceptions des consommateurs après 90 jours de possession du véhicule. Le sondage a été effectué de février à mai 2006. Votre propre expérience peut varier. Détails à jdpower.com.

NAVETTES EXPÉRIMENTALES À L'HYDROGÈNE

Ford se fie à des fournisseurs québécois

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

GATINEAU — Ford du Canada fera l'essai au pays d'une dizaine de minibus expérimentaux fonctionnant à l'hydrogène E-450.

Des entreprises québécoises participent à ce projet. C'est le cas des Entreprises Michel Corbeil, de Saint-Lin-des-Laurentides, qui construiront les carrosseries spéciales, et d'Air Liquide, de Montréal, qui fournira l'hydrogène.

Dynatek Industries, de Calgary, a fait les réservoirs de haute pression, et les moteurs V10 de 6,8 litres proviennent des usines de Ford à Windsor, en Ontario.

Les trois premiers véhicules sont arrivés au pays. Ils sont, pour le moment, en service dans la région d'Ottawa. Leur V10 est coiffé d'un compresseur mécanique à deux rotors pour en augmenter la puissance et l'efficacité. Plusieurs éléments internes du moteur ont été modifiés pour compenser les propriétés réduites de lubrification de l'hydrogène. Les pistons, les bielles et les segments de piston ont été revus pour s'ajuster à la pression plus élevée de l'hydrogène. Il en va de même pour les joints de culasse. L'huile moteur utilisée est un produit entièrement synthétique 5W20 mis au point avec la collaboration de BP/Castrol pour bien s'agencer avec les propriétés de l'hydrogène.

Ford estime la puissance de ce V10 à 235 chevaux à 4000 tr/min, et le couple à 310 livres-pied à 3000 tr/min. L'autonomie annoncée est de 240 km (150 milles)

Ces minibus de Ford ne peuvent accueillir que 12 passagers, car il faut garder de l'espace à l'arrière pour les réservoirs d'hydrogène. Chaque réservoir a une résistance de 5000 livres au pouce carré. On trouve également dans ce compartiment le système de gestion du moteur à hydrogène. Ce genre de projet sert, selon Ford, de transition entre le moteur conventionnel à combustion interne mû par essence et la pile à combustible.

PHOTO ÉRIC DESCARRIES, COLLABORATION SPÉCIALE

Les navettes Ford à hydrogène ont des carrosseries québécoises.

Un court essai d'une vingtaine de kilomètres a démontré que le V10 avait toute la puissance voulue pour se déplacer normalement dans la circulation. Seule différence notable, le son du moteur semble atténué.

Ford annonce que ce véhicule émet presque « zéro pollution ». Aucune production régulière n'a été annoncée. Aucun prix non plus. Et les dirigeants de Ford sur place ne savent pas encore où toutes ces navettes vont se retrouver. On peut, par contre, espérer en voir dans les rues de Montréal, d'où vient l'hydrogène.

En passant, Ford possède également une trentaine de Focus à pile à combustible fonctionnant à l'hydrogène. Cinq sont à l'essai en Colombie-Britannique. Jusqu'à maintenant, ces Focus ont totalisé plus de 384 000 km en essais.

EN BREF

Pour tout savoir sur la conduite à l'étranger

Conduire dans un autre pays n'est pas toujours évident puisque les habitudes de conduite diffèrent d'un endroit à l'autre. Par exemple, si vous roulez en Suisse et que vous portez des lunettes, la loi exige que vous en ayez une paire de rechange dans votre véhicule. Par ailleurs, le sens de circulation des rues change régulièrement à Bangkok, selon l'heure de la journée. Et en Allemagne, les femmes ont des places de stationnement réservées. L'entreprise française de location de véhicules Auto Escape vient de lancer le *Guide de la conduite dans les régions du monde*. Cet ouvrage de 170 pages vous permettra de passer des vacances sans souci et sans surprise sur la route. Pour de plus amples détails, visitez le site **www.autoescape.com.** — Sylvie Rainville, collaboration spéciale

Berline Accord DX-G 2007

À L'ACHAT D'UN ACCORD 2007 RECEVEZ UNE 1 500$ CARTE CADEAU

Prix de location à partir de 298$* par mois/48 mois
Incluant 96 000 km
Transport et préparation en sus
BERLINE ACCORD DX-G ILLUSTRÉS
0$ dépôt de sécurité

Taux de financement à l'achat à partir de 1,9%

DE SIGI Honda LTÉE 1124, RUE DE BLEURY, MTL. (514) 879-1550

STE ROSE Honda LAVAL 266, BOUL. CURÉ LABELLE (450) 625-1953

Visitez nos sites internet pour voir nos promotions : www.hondadesigi.com et www.hondasterose.com

*Les offres de location-bail sont faites par Honda Canada Finance Inc., sur acceptation du crédit. Cette offre porte sur les véhicules neufs 2007 mentionnés ci-après. Période de location de 48 mois. Pour les véhicules, sont identifiés : a) le paiement mensuel, b) le montant initial requis ou échange équivalent, c) le montant au terme de la location. Berline Accord DX-G 5 vitesses : a) 298 $, b) 1 998 $, c) 16 302 $. Franchise de kilométrage de 96 000 km; frais de 0,12 $ le kilomètre excédentaire. Frais de publication, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Offre d'une durée limitée. Photos à titre indicatif. L'offre n'est pas transférable et ne peut être jumelée. Voyez votre concessionnaire pour plus de détails. Valide seulement chez vos concessionnaires participants. Offre d'une durée limitée sujette à changement sans préavis par le manufacturier.

HONDA

3477497A

LEXUS

À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION.

IL NE S'AGIT PAS DES MOMENTS DE LA VIE, MAIS BIEN DE LA VIE DANS LES MOMENTS.

ASSOCIATION DES JOURNALISTES AUTOMOBILE DU CANADA

MEILLEURE NOUVELLE VOITURE DE LUXE DE MOINS DE 50 000 $

3475412A

ES • *Moteur V6 de 3,5 litres et 272 ch • Super transmission à commande électronique 6 rapports • Dispositif de contrôle de la stabilité du véhicule • Régulateur de traction • 8 coussins gonflables • Système audio haut de gamme Lexus • Sièges avant en cuir, chauffants et à réglages assistés • Rétroviseurs extérieurs chauffants à télécommande assistée • Garnitures similibois • Système d'accès SmartAccess à démarrage à bouton-poussoir • Panneau de toit transparent assisté*

ES 350 2007

BIEN ÉQUIPÉE À PARTIR DE 42 900 $†

LOCATION DE 48 MOIS 6,9 %* 535 $* MOIS
ACOMPTE DE 5 074 $*
DÉPÔT DE SÉCURITÉ DE 0 $*

CONCESSIONNAIRES DE LA RÉGION DE MONTRÉAL

PRESTIGE LEXUS
prestige.lexus.ca
BROSSARD (450) 923-7777

SPINELLI LEXUS LACHINE
spinellilexus.com
LACHINE (514) 634-7171 1 800 352-6111

LEXUS LAVAL
lexuslaval.ca
LAVAL (450) 686-2710 1 866 709-3713

SPINELLI LEXUS POINTE-CLAIRE
spinellilexus.com
POINTE-CLAIRE (514) 694-0771 1 877 694-0771

GABRIEL LEXUS
gabriel.lexus.ca
ST-LAURENT (514) 747-7777

3475823

†Modèle Lexus neuf ES 350 2007 Sfx 'A' à un PDSF de 42 900 $. Frais de transport et de préparation (1 775 $), taxes applicables, immatriculation, enregistrement, taxe sur les pneus neufs et assurances en sus. *Terme de location offert par l'entremise de Lexus Services Financiers sur approbation du crédit. Offre de durée limitée valide à la location d'un modèle neuf ES 350 2007 Sfx 'A'. Location basée sur un terme de 48 mois, au taux annuel de 6,9 %. Paiement mensuel de 535 $ avec acompte de 5 074 $, frais de transport et de préparation de 1 775 $, dépôt de sécurité de 0 $ et premier paiement mensuel exigibles au début du bail. Taxes applicables, immatriculation, enregistrement, taxe sur les pneus neufs et assurances en sus. Kilométrage limité à 96 000. Des frais de 0,15 $ pour chaque kilomètre supplémentaire s'appliquent. Les concessionnaires Lexus sont libres d'établir les prix de détail et de location à leur discrétion. Une commande au détail pourrait être requise. Voyez votre concessionnaire Lexus participant pour tous les détails.

MITSUBISHI MOTORS
Sans limite

LES JOURS ADRÉNALINE

LA LANCER 2008
MAINTENANT DISPONIBLE

L'offre se termine le 30 avril.

Les Jours Adrénaline sont de retour, et pour célébrer cet événement, nous sommes fiers de vous présenter la toute nouvelle Lancer 2008. Profitez aussi de nos meilleures offres de l'année pour le tout nouveau Outlander et la sportive Éclipse avec leurs caractéristiques d'inspiration rallye et leurs performances à toute épreuve. Visitez aujourd'hui votre concessionnaire Mitsubishi pour essayer les véhicules les mieux protégés au monde.

LA TOUTE NOUVELLE LANCER 2008
à partir de 16 598 $ PDSF¥

Les caractéristiques de la Lancer 2008 comprennent :
• Roues en acier de 18 po disponibles • Commandes d'embrayage sur le volant disponibles • Boîte de transmission CVT avec mode Sportronic disponible • Système audio Rockford Fosgate de 650 watts en option • Système de commandes Bluetooth au volant en option • Moteur MIVEC de 16 valves à DACT de 2 litres

OUTLANDER 2007 À PARTIR DE 25 498 $ PDSF¥

3,8 % de financement à l'achat pour 36 mois.Δ ou Achetez à 298 $ par mois†

L'Outlander 2007 comprend les caractéristiques suivantes :
• Moteur V6 MIVEC de 3,0 L et 220 ch • Transmission automatique Sportronic à 6 vitesses • Traction intégrale réglable par le conducteur livrable sur demande • Commande de stabilité active • Système audio Rockford Fosgate de 650 watts en option

ECLIPSE 2007 À PARTIR DE 25 998 $ PDSF¥

0 % de financement à l'achat pour 48 mois.Δ ou Achetez à 288 $ par mois†

L'Eclipse à boîte manuelle comprend : • Moteur à 162 ch • Moteur MIVEC de 2,4 L • Jantes en alliage de 17 po • Système audio CD-MP3 de 140 watts avec 6 haut-parleurs • Sièges avant chauffants

LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE**®

10 ans/160 000 km* Garantie limitée sur le groupe motopropulseur de
5 ans/100 000 km* Garantie limitée sur les véhicules neufs de
5 ans/kilométrage illimité* Assistance routière de

MITSUBISHI MOTORS
mitsubishi-motors.ca

Brossard Mitsubishi
9405 boul. Tachereau
Brossard, QC
450.659.2425

Boisvert Mitsubishi
418, boul. Curé-Labelle
Blainville, QC
450.419.4929

Boucherville Mitsubishi
1541, rue Ampère
Boucherville, QC
450.449.3344

Cité Mitsubishi
8665, boul. Décarie
Montréal, QC
514.735.3700

Gabriel Mitsubishi
4550, boul. Saint-Jean
Dollard-des-Ormeaux, QC
514.695.7777

Laval Mitsubishi
650, boul. Saint-Martin est
Laval, QC
450.629.6262

Repentigny Mitsubishi
855, rue Notre Dame
Repentigny, QC
450.585.3332

3475573A

PROGRAMME AVANTAGES ÉTUDES 500$

Les clients avertis lisent toujours les petits caractères. † Les offres de financement sont basées sur un financement de 84 mois. Les options de financement sur les nouveaux modèles Outlander LS 2WD 2007 (CO45-B C01)/Eclipse GS 5MT 2007 (CE28-BC01) ne sont disponibles que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse et la Banque de Montréal. Le paiement mensuel est de 298 $/288 $. Aucun versement initial et aucun dépôt de sécurité ne sont requis. Le taux annuel en pourcentage (TAP) s'élève à 5,8 %/3,8 %. Le coût d'emprunt est de 4 498,38 $/2 979,49 $. Δ L'offre de financement à l'achat selon un TAP de 3,8 %/0 % n'est disponible que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse et la Banque de Montréal jusqu'à concurrence de 36/48 mois sur tous les modèles Outlander 2007/Eclipse 2007. Exemple de financement : si un montant de 20 000 $ est financé à 3,8 %/0 % sur 36/48 mois les paiements mensuels totaliseront 588,70 $/416,67 $. Le coût d'emprunt sera de 1 193,27 $/0 $ et le TAP s'élèvera à 3,8 %/0 %. Aucun versement initial n'est requis. Les paiements réels varieront selon le montant final et la durée du financement. D'importantes restrictions relatives au programme et au crédit s'appliquent, et seuls certains clients seront admissibles. L'offre ne peut pas être combinée à aucune autre offre spéciale à l'exception du rabais à l'intention des diplômés Des escomptes négociés peuvent être disponibles sur les offres d'achat au comptant. En choisissant l'offre de financement à l'achat, les clients peuvent renoncer à tels autres escomptes négociés, ce qui peut donner lieu à un taux d'intérêt plus élevé. †/Δ/¥ Les concessionnaires peuvent louer ou vendre des véhicules à un prix moindre. Pour tous les programmes, le client doit signer le contrat et prendre possession de la marchandise du concessionnaire au plus tard le 30 avril 2007. Le client est responsable des frais suivants, lesquels sont généralement exigibles à l'achat ou à la signature : les frais de transport et de livraison (1 245 $ pour Lancer et Éclipse/1 345 $ pour Outlander) l'immatriculation, l'enregistrement, l'assurance, les taxes, l'inspection, le carburant, les frais d'administration ainsi que les frais de livraison ou de préparation supplémentaires. Les modalités du concessionnaire ainsi que la disponibilité peuvent varier. De plus, les offres peuvent être annulées ou modifiées à tout moment. Les quantités sont limitées. Les modèles Lancer GTS 2008 /Outlander XLS 2007 /Eclipse GT 2007 sont montrés. Les offres ne sont disponibles que par l'entremise des concessionnaires participants et ne s'adressent qu'aux clients au détail admissibles au Canada. Pour de plus amples renseignements, consultez votre concessionnaire participant. * Selon la première éventualité. Entretien régulier non compris. La garantie limitée sur les véhicules neufs couvre la plupart des pièces du véhicule utilisées et entretenues normalement. ** L'affirmation quant aux véhicules les mieux protégés est basée sur les renseignements fournis par les fabricants d'équipement pour les véhicules des années modèles 2006 et 2007. Consultez votre concessionnaire ou visitez le site Web Mitsubishi-Motors.ca pour les modalités de la garantie et de l'assistance routière ainsi que pour d'autres détails. # D'importantes restrictions relatives au programme s'appliquent, et seuls certains clients seront admissibles. Consultez votre concessionnaire participant pour les modalités du programme à l'intention des diplômés. LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE et le PROGRAMME À L'INTENTION DES DIPLÔMÉS sont des marques de commerce de Mitsubishi Motors North America, inc. et sont utilisées aux termes d'une licence.

L'AUTO

EN ROULANT

Pour amateurs de poids lourds

Si vous êtes dans l'industrie du camionnage et que vous désirez voir les dernières nouveautés, rendez-vous au salon Cam-Logique, qui se déroulera de jeudi à samedi au Stade olympique. Parrainée par le magazine québécois *L'Écho du Transport*, cette exposition regroupera les plus grands noms du transport par camion du Québec, voire du Canada. De plus, la majorité des concessionnaires de poids lourds et de semi-remorques de la région montréalaise y exposeront leur plus beaux véhicules. Il y aura aussi ce que les habitués appellent un *Show & Shine*, une sorte de concours d'élégance pour camions. On pourra aussi voir plusieurs camions anciens. La visite du salon est gratuite, mais il faut quand même se procurer des billets au site internet www.lechodutransport.com.

Voulez-vous une Ford 1932 ?

L'usine de Steve Saleen à Troy, au Michigan, qui assemblait autrefois les Ford GT, a été choisie par Detroit Street Rods pour la construction de 100 Deuce (Ford 1932 hot-rods) 75e anniversaire dès avril prochain. Cette voiture, une reproduction du hot-rod de l'Américain Craig Knight, sera livrée avec un intérieur en cuir, une carrosserie en acier sur châssis de 1932 Ford et sera mue par un V8 du choix de l'acheteur (il y a un V8 302 de Ford au catalogue). Le premier exemplaire de l'Anniversary Deuce no 001 a été vendu à l'encan Barrett-Jackson pour la modique somme de 330 000 $US. Les 99 autres exemplaires seront disponibles chez certains concessionnaires Ford. Si vous êtes intéressés à donner 165 000 $US pour une de ces automobiles, contactez Fred Blum au 336-215-6553 ou Fred@DetroitStreetRods.com.

Un record de vitesse est battu

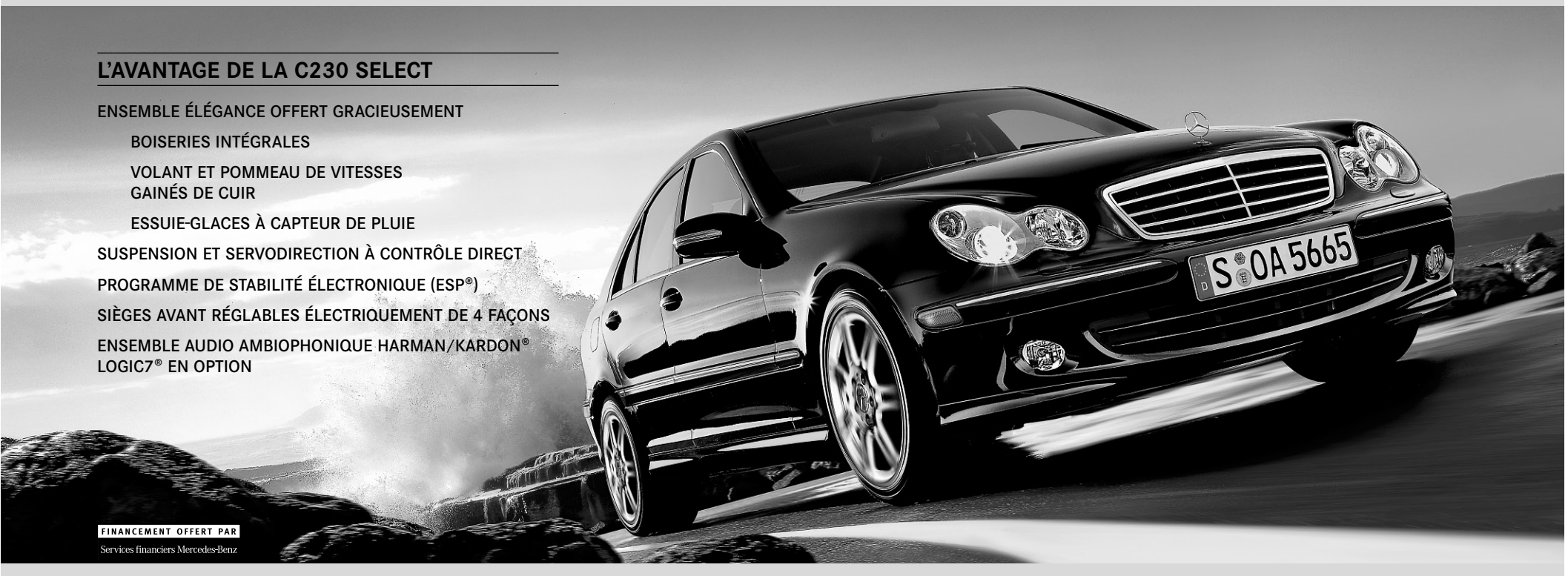
Selon le magazine américain *Rod & Custom*, le record mondial de vitesse pour autocaravanes a été battu l'automne dernier par un groupe de compétiteurs débutants au lac salé de Bonneville, en Utah. Le véhicule utilisé pour cet « exploit » était une ancienne autocaravane GMC de Classe A de 26 pieds. Après en avoir modifié le V8 pour qu'il développe plus de 500 chevaux, Dennis Schleve Jr., le pilote du groupe Dyno Source, a réussi une passe à 102, 76 m/h (165,44 km/h) fracassant ainsi le record de 99,7 m/h (160,5 km/h) établi il y a huit ans.

– Éric Descarries, collaboration spéciale

mercedes-benz.ca/classec

Encore plus de raisons de l'aimer.

LA C230 SELECT



L'AVANTAGE DE LA C230 SELECT

ENSEMBLE ÉLÉGANCE OFFERT GRACIEUSEMENT
BOISERIES INTÉGRALES
VOLANT ET POMMEAU DE VITESSES GAINÉS DE CUIR
ESSUIE-GLACES À CAPTEUR DE PLUIE
SUSPENSION ET SERVODIRECTION À CONTRÔLE DIRECT
PROGRAMME DE STABILITÉ ÉLECTRONIQUE (ESP®)
SIÈGES AVANT RÉGLABLES ÉLECTRIQUEMENT DE 4 FAÇONS
ENSEMBLE AUDIO AMBIOPHONIQUE HARMAN/KARDON® LOGIC7® EN OPTION

FINANCEMENT OFFERT PAR
Services financiers Mercedes-Benz

PDSF À PARTIR DE 38 400 $* | AVEC ACOMPTE DE 4 000 $ 399 $* PAR MOIS | BASÉ SUR UN BAIL DE 39 MOIS À 4,25 %

Voici la puissante C230 Select. Dire qu'elle relève le niveau de sa catégorie, c'est peu dire. Elle vous est proposée avec des équipements haut de gamme offerts à titre gracieux comme notre ensemble Élégance, sans oublier tout le luxe que vous êtes en droit d'attendre d'une Mercedes-Benz. Son attrait est illimité, mais elle n'est offerte que pendant une durée limitée. Passez dès aujourd'hui chez un concessionnaire Mercedes-Benz pour faire un essai routier.

Mercedes-Benz

Montréal
Automobiles Silver Star Inc.
7800, Boul. Décarie, Montréal
(514) 735-3581

West Island
Mercedes-Benz West Island
4525, Boul. St-Jean, Dollard-des-Ormeaux
(514) 620-5900

Laval
Mercedes-Benz Laval
3131, Autoroute 440 Ouest, Laval
(450) 681-2500

Rive-Sud
Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, Boul. Taschereau, Greenfield Park
(450) 672-2720

3474301A

© Mercedes-Benz Canada Inc., 2007. * Offre de location-bail basée sur une C230 Select neuve proposée uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit, pendant une durée limitée. 399 $ par mois pendant 39 mois. Acompte ou reprise équivalente de 4 000 $ plus première mensualité, dépôt de garantie de 400 $ et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. PDSF à partir de 38 400 $. Taux de location annuel de 4,25 %. Obligation totale : 19 561 $. Kilométrage limité à 18 000 km par an (0,20 $/km supplémentaire). Frais de transport et de préparation (jusqu'à 1 795 $, à la discrétion du concessionnaire), d'immatriculation et d'assurance, ainsi que taxes et frais RRPMR en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. Modèle illustré : C280 Édition AVANTGARDE. L'offre peut changer sans préavis et ne peut être combinée à aucune autre offre.

LES GRANDES DAMES AMÉRICAINES

Pierce-Arrow, la dernière flèche

ALAIN RAYMOND
RÉTROVISEUR
COLLABORATION SPÉCIALE

PHOTO ALAIN RAYMOND, COLLABORATION SPÉCIALE

Pierce-Arrow Silver Arrow Twelve 1933, l'une des dernières et sans doute l'une des plus marquantes créations de la prestigieuse marque américaine.

PHOTO ALAIN RAYMOND, COLLABORATION SPÉCIALE

L'archer, emblème de Pierce-Arrow, orne l'imposante calandre de la Silver Arrow Twelve 1933, une authentique création d'avant-garde.

Pierce-Arrow, l'un des trois « P » (avec Packard et Peerless), rivalisa avec les grandes marques de luxe durant l'âge d'or de l'automobile américaine.

Ses origines remontent à 1865, à l'entreprise qui porte les noms de ses fondateurs, Heinz, Pierce and Munschauer, et qui fabrique des objets domestiques, notamment de superbes cages d'oiseaux.

En 1872, George N. Pierce rachète les parts de ses deux associés et commence à produire des vélos. Il se lance ensuite dans la construction automobile avec la Pierce Motorette, animée par un moteur monocylindre construit sous licence de Dion. Ce véhicule de 15 chevaux, construit à 50 exemplaires, est ensuite baptisé Arrow.

Avec l'Arrow et ses descendantes, la Great Arrow à quatre cylindres et la Great Arrow Sixty-Five à six cylindres, les affaires sont florissantes, et la marque adopte en 1907 le nom Pierce-Arrow. Les produits de la marque se distinguent par leur construction soignée et une finition exemplaire qui en font rapidement les « meilleures voitures américaines », une réputation appuyée sur plusieurs victoires en sport automobile, notamment le Gilden Tour, une épreuve d'endurance de 1400 km.

Clientèle dorée

En 1909, George Pierce sépare la division vélos et celle des autos, et crée l'Arrow Motorcar Company. De son usine de Buffalo sortent des voitures d'une qualité exceptionnelle, habillées de carrosseries partiellement en aluminium, métal qui entre aussi dans la fabrication des carters de moteurs, des boîtes de vitesses et des différentiels.

La qualité technique et la robustesse enviable des Pierce-Arrow attirent des clients prestigieux, notamment le président américain William Howard Taft, qui en commande deux en 1909. Ce seront les deux premières voitures officielles de la Maison-Blanche. D'autres clients de cet acabit s'ajouteront au fil des ans : l'empereur du Japon, Hirohito; le shah d'Iran (dont la Pierce-Arrow 1930 était garnie d'or, de soie et de fourrure de loup de Sibérie); le roi Ibn Saoud d'Arabie Saoudite, et Albert, le roi des Belges.

Design breveté

Parmi les autres caractéristiques marquantes des Pierce-Arrow à compter de 1913 : les phares intégrés aux ailes, un design qui a fait l'objet d'un brevet déposé par l'ingénieur Herbert Dawley. Grâce à ce brevet, aucune autre voiture américaine n'a pu reprendre cette solution esthétique avant la disparition de Pierce-Arrow en 1938. À l'instar de la redoutable Stutz et de la légendaire Duesenberg, Pierce-Arrow produit un moteur à quatre soupapes par cylindre, le Dual Valve Six.

Dans les folles années 20, sous la pression de ses rivaux Cadillac et Packard, Pierce-Arrow cherche à élargir sa clientèle en dévoilant un modèle « bon marché », la série 80. Cette voiture, qui coûte quand même 3000 $, est vendue à plus de 30 000 unités. En 1928, la série 81 prend la relève, mais son style ne fait pas l'unanimité et les ventes chutent.

La qualité technique et la robustesse enviable des Pierce-Arrow attirent des clients prestigieux, notamment le président américain William Howard Taft, qui en commande deux en 1909. Ce seront les premières voitures officielles de la Maison-Blanche.

Conscient des difficultés des constructeurs indépendants face aux géants GM et Ford, qui commencent à prendre forme, Pierce-Arrow cherche un acheteur nanti, et c'est Studebaker, de South Bend, en Indiana, qui devient son actionnaire majoritaire.

Alfred R. Erskine, président de Studebaker, espère que le prestige de la marque permettra à Studebaker de concurrencer Packard et Cadillac sur le marché de l'automobile de luxe. C'est pourquoi Erskine accorde à Pierce une véritable autonomie. Mais l'ouragan de la Grande Dépression balaye les espoirs de Studebaker et de Pierce. En 1933, Pierce-Arrow est revendue à un groupe d'hommes d'affaires de Buffalo avant d'être mise en liquidation.

Un vendredi 13

À présent séparée de Studebaker, Pierce-Arrow dévoile au Salon de l'auto de New York de 1933 la Twelve Silver Arrow, dans l'ultime espoir de séduire ce qu'il reste d'acheteurs fortunés. Cette grande voiture aux lignes profilées et propulsée par un magistral V12 présente tous les raffinements techniques de l'époque et préfigure, par sa ligne arrière et ses roues arrière carénées, la « divine » Citroën DS de 1955. Mais aussi exceptionnelle soit-elle, cette voiture ne parvient pas à sauver la marque, qui est vendue aux enchères le 13 mai 1938. Un vendredi!

Pierce-Arrow, Packard, Stutz, Duesenberg, Peerless, Auburn, Cord, DuPont, Franklin, Hudson, LaSalle, Reo et quelques autres marques autrefois prestigieuses ne sont plus aujourd'hui que des souvenirs. Certes, la catastrophe économique et humaine que fut la Grande Dépression a scellé le sort de plusieurs constructeurs indépendants. Mais d'autres causes pourraient-elles expliquer le déclin de l'automobile américaine d'exception? Après tout, de grandes maisons européennes comme Rolls-Royce, Bentley et Mercedes-Benz sont encore là, sans compter les Porsche, Aston Martin et Ferrari.

Saviez-vous que parmi les 100 voitures choisies par un jury international comme les plus marquantes du 20e siècle, on compte 15 américaines entre 1900 et 1950, et seulement cinq entre 1951 et 2000? Pourquoi ce déclin? Où sont passées les belles américaines de nos grands-parents? À suivre...

COURRIEL
Pour joindre notre chroniqueur : alain.raymond@lapresse.ca

Prochaine chronique : Où sont passées les belles américaines de nos grands-parents?

Ça décoiffe. Même les vitres fermées.

WAVE

En location :
188 $[1] par mois /60 mois
0 $ comptant
Transport et préparation de 1 045 $ **INCLUS**

Meilleure offre sur le marché
Meilleure protection au pays
Excellente économie de carburant :
VILLE[2] : 8,9 L/100 km
ROUTE[2] : 5,9 L/100 km
Généreusement équipée, dont :
Lecteur CD et MP3
Prise d'entrée audio auxiliaire pour iPod[MC]

★★★★★
Meilleure cote de sécurité[3]

PONTIAC CARBUREZ À L'ÉMOTION

GM Canada
LA GARANTIE DE 160 000 KM DE GM
LA MEILLEURE PROTECTION AU PAYS
160 000 KM 5 ANS SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR GARANTIE LIMITÉE[4] + 160 000 KM 5 ANS AVEC TRANSPORT DE COURTOISIE[4] + 160 000 KM 5 ANS AVEC ASSISTANCE ROUTIÈRE[4]

3475734A 3475736

Wave 5 portes de base 2007 illustrée. 1. À la location du modèle 2TD48/R7A, paiements mensuels basés sur un bail de 60 mois. Frais de transport et préparation de 1 045 $ inclus. Immatriculation, frais associés à l'inscription au RDPRM, droits, assurances et taxes en sus. Frais de 15 ¢/km après 100 000 km. Première mensualité exigible à la livraison. Sur approbation du crédit de GMAC. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. Offres réservées aux particuliers au Canada. 2. Cote de consommation telle que publiée dans ÉnerGuide par Ressources naturelles Canada pour la Wave avec boîte manuelle à 5 vitesses. 3. Essais effectués par la National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA) des É.-U. sur les modèles 5 portes. 4. Garantie limitée GM de 160 000 km/5 ans sur le groupe motopropulseur avec transport de courtoisie et assistance routière. Selon la première éventualité. Détails de la garantie limitée chez votre concessionnaire. MC Marque de commerce de Apple Inc. **Renseignez-vous au gmcanada.com.**

L'AUTO

Toyota doit réviser la production de ses modèles Tundra

Selon *Automotive News*, Toyota doit revoir la présentation des modèles de sa grande camionnette Tundra. Jim Farley, vice-président du marketing de la division Toyota, explique que la demande pour la version CrewMax et pour le moteur V8 de 5,7 litres dépasse largement la production. Toyota doit par contre diminuer la production de ses versions à cabine ordinaire, car elles se vendent beaucoup moins que prévu.

Même si le constructeur est fier d'avoir dépassé les ventes de l'ancien modèle, il est confronté à un problème de taille : c'est l'ancienne usine de Princeton, en Indiana, qui assemble les CrewMax en attendant que la nouvelle usine de San Antonio puisse le faire. Or, cela ne se fera pas avant le mois d'août. « Et le V8 de 5,7 litres constitue 70 à 80 % de la demande, alors que nous n'en avions prévu que 50 ou 60 % », explique Jim Farley, de Toyota.

Parmi les autres surprises notées chez les concessionnaires américains : quelque 60 % des acheteurs de Tundra laissent un véhicule en échange, et ils en doivent toujours une grande partie de la valeur d'achat initiale. On remarque également un grand nombre d'acheteurs sur l'internet.

– Éric Descarries, collaboration spéciale

PHOTO FOURNIE PAR TOYOTA

Toyota ne suffit pas à la demande pour le Tundra CrewMax.

audi.ca

Audi

Votre rêve est accessible.

Audi Q7
À partir de 54 500 $**

Prestige Audi
5905, autoroute Transcanadienne
St-Laurent QC
514 364-7777 www.audiprestige.com

Les Automobiles Niquet
1917, boul. Sir Wilfrid Laurier, Route 116
St-Bruno QC
450 653-7553 www.niquet.com

Les Automobiles Popular
5442, rue Saint-Hubert
Montréal QC
514 270-3566 www.popularaudi.com

Park Avenue Audi
8755, boulevard Taschereau
Brossard QC
450 445-4811 www.parkavenueaudi.com

Automobiles Lauzon
2435, boulevard Chomedey
Laval QC
450 688-1120 www.lauzon.qc.ca

Louez une Audi A4 FrontTrak

439 $ par mois*

0 $ première mensualité

0 $ comptant

Location de 45 mois. Taux de location de 3,5 %. Incluant l'Ensemble commodités.

*Taux de location fermé offert aux clients admissibles par Audi Finance chez les concessionnaires Audi participants. Sujet à l'approbation du crédit (S.A.C.). Location de 45 mois au taux annuel de 3,5 %. Dépôt de garantie remboursable de 5 400 $, première mensualité de 0 $. Montant dû au début du bail : 6 995 $. Obligation totale découlant du bail : 19 785 $. Montant calculé en fonction du PDSF de l'Audi A4 FrontTrak de 38 700 $. Photo à titre indicatif seulement. Taxes, immatriculation, droits, inspection de prélivraison et transport de 1 595 $, frais administratifs (incluant les frais d'inscription jusqu'à 46 $ au Registre des droits personnels et réels mobiliers), assurances et autres options en sus. Livraison avant le 30 avril 2007. Frais de 0,20 $/km pour le kilométrage supérieur à 20 000 km par an assumés par le locataire. Contribution requise pouvant modifier la transaction finale négociée. Offre d'une durée limitée pouvant changer sans préavis. Détails chez les concessionnaires Audi participants. Modèle montré Audi A4 FrontTrak de 38 700 $. **Prix de détail suggéré par Audi Canada pour un Audi Q7 3.6L 2007. Taxes, immatriculation, droits, inspection de prélivraison, frais de transport et autres options en sus. Photo à titre indicatif seulement. Visitez votre concessionnaire Audi pour tous les détails. « Audi », « A4 », « FrontTrak », « Q7 » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de Audi AG. ©Audi Canada 2007. Pour en savoir plus sur Audi, voyez votre concessionnaire, composez le 1 800 367 AUDI ou visitez-nous à audi.ca. Cette offre est disponible seulement sur les véhicules en inventaire des concessionnaires Audi participants.

3473473A

Quoi de neuf ?

REPORTAGE PUBLICITAIRE

Sur le terrain

H Grégoire envoie 6 couples au Mexique

H Grégoire, grand détaillant de véhicules d'occasion, a reçu ses 190 finalistes de la promotion "Destination de rêve" le 12 avril dernier à la succursale de St-Eustache. Une véritable fiesta mexicaine avait été organisée pendant que la tempête extérieure contrastait avec l'ambiance du sud que l'on retrouvait en salle d'exposition. Les 5 couples gagnants accompagneront **Michelle Therrien**, directrice du Marketing et Mathieu Baron, ancien gagnant de Loft Story, au Dreams Tulum Resort et Spa à Riviera Maya au Mexique pour une semaine de rêve avec les vacances Sunwing.

Michelle Therrien et Mathieu Baron sont en compagnie de Guylain Gagnon, Brigitte Attard, Peter Hachey, Sandra Houle et Yves Jobin, des chanceux clients gagnants qui partiront au Mexique. Ils sont accompagnés de Julie Sareault de Sunwing.

Monsieur Tout-le-monde chez International

DU MXT : 8 pieds de large. 7 pieds 7 pouces de haut et 21 pieds de long. Vous ne le manquerez pas, le MXT est arrivé au Québec.

Quand Arnold Schwartzenegger avait manifesté son intention d'acquérir un Hummer comme celui répandu dans l'armée États-Uniennes, il avait créé un précédant, puis GM allait éventuellement racheter la marque et la mettre bien en vue dans sa gamme. On connaît la suite : les Hummer ont fait des petits. Aujourd'hui, le phénomène Hummer pourrait se répéter. En effet, l'armée américaine roule maintenant en International MXT. L'impressionnant véhicule est en fait un invincible véhicule qui se situe à mi-chemin entre le H2 de Hummer et un char d'assaut. À l'Expocam, le modèle beige « sable du désert «, a su attirer l'attention des visiteurs. Mais pour le citoyen plus fortuné, le modèle civilisé à 105 000 $, est présenté avec une finition plus intéressante. Et en allongeant les billets roses, Monsieur pourra jouir d'équipement digne de la haute bourgeoisie. Voilà un véhicule qui pourrait bientôt inviter les consommateurs chez les 20 concessionnaires International du Québec.

Jeff Chalifoux, nouveau VP aux Opérations du Royaume

Au Royaume Chrysler-Dodge-Jeep de Ste-Agathe, Marcel Martin, président et directeur des Ventes est heureux de s'adjoindre les services de Jeff Chalifoux au poste de vice-président et directeur des Opérations. « Monsieur Chalifoux poursuivra l'excellence en matière de service après-vente instauré à la concession. Sa formation et son expérience en matière de comptabilité, de financement et de gestion d'entreprises sont trois atouts qui contribueront à maintenir notre leadership «, de dire M. Martin.

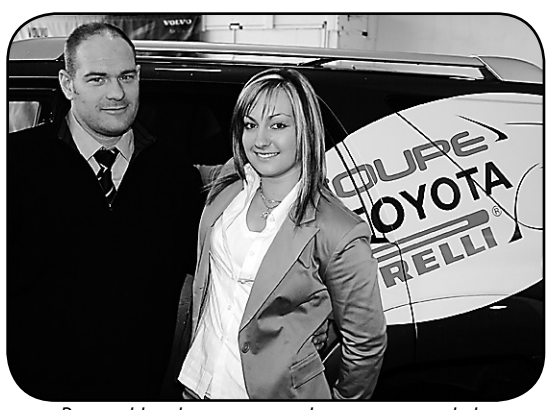
3472013

Sterling complète son offre à L'Expocam

Guy Landry recevra ses premiers Bullet à l'automne. Il compte attirer une nouvelle gamme de clients.

Au Québec, pas question qu'on se passe de camions. Les concessionnaires et les clients tiennent à voir l'offre au moins une fois l'an. Et c'est en alternance entre les villes de Montréal et Québec qu'Expocam et CamExpo se tiennent à chaque année. Et cette année encore, du 12 au 14 avril à la Place Bonaventure, l'offre d'Expocam 2007 était intéressante d'un point de vue de gestionnaire de parc, de camionneur ou même du point de vue de l'amateur. Ceci, particulièrement parce que nous avons assisté à la fusion des genres : certains constructeurs de camionnettes évoluent vers les camions, alors que les constructeurs de camions tendent vers un marché de camionnettes et même de véhicules utilitaires... En effet, en grande première canadienne, Sterling présentait sa toute nouvelle camionnette à caisse ouverte de classe 4 et 5, la Bullet. En fait, dans les classes 4 et 5, on devrait l'appeler camion. Et, en plus, avec un moteur Cummins de 6,7 litres, le Bullet ne devrait pas manquer d'attributs quant à sa force. Les concessionnaires Sterling, comme Guy Landry, directeur des Ventes à GloboCam (Anjou, Pointe-Claire, Boucherville), recommanderont notamment le Bullet aux entrepreneurs en construction, aux techniciens de services résidentiels, aux paysagistes, aux gestionnaires de parcs municipaux...

Lancement officiel de la saison 2007 en Coupe Toyota-Pirelli



Bertrand Lambert pose avec la recrue venue du karting, Valérie Chiasson, première pilote féminine à être inscrite à une saison complète en Coupe Toyota Pirelli.

C'est dans les locaux de chagAutosport à Montréal, qu'a été officiellement lancé la quatrième saison d'activités de la Coupe Toyota-Pirelli. En fait, c'est le nouveau nom qui remplace la Coupe Echo-Pirelli. En présence de nombreux invités, représentants des médias et de pilotes qui participeront à la saison 2007, Bertrand Lambert, promoteur de la série, a d'abord remercié les commanditaires : « Je suis heureux de confirmer le retour de l'Association des concessionnaires Toyota du Québec et des Pneus Pirelli à titre de partenaires et commanditaires-titre de la série. La saison 2007 s'annonce chaude sur les pistes... Compte tenu que nous avons à ce jour déjà plus de pilotes inscrits que les années précédentes, on peut s'attendre à des grilles de départ vraiment très remplies. Tout pronostic quant à l'issue de ces sept courses est véritablement impossible et les écarts seront à coup sûr très serrés en course « a-t-il ajouté. **Vimont Laval, Chomedey Toyota, St-Basile Toyota et Dery Toyota** se partageront les pilotes tels : le champion en titre Jean-François Veilleux et le champion 2004-2005 Jacques Bélanger. D'autres pilotes ont aussi le titre 2007 comme objectif, parmi lesquels on retrouve Jean-François Dumoulin, Yves Legris et Benjamin Distaulo, pour ne nommer que ceux-là.

Infiniti Canada commandite le Cirque du Soleil

Infiniti Canada, une division de Nissan Canada Inc., est fière d'annoncer qu'elle sera l'unique commanditaire de l'industrie automobile pour le Cirque du Soleil. L'entente de trois ans permettra à la marque Infiniti de commanditer près de 500 spectacles de tournée sous le Grand Chapiteau et près de 100 représentations de *Saltimbanco* en aréna, entre 2007 et 2009 au Canada. « Infiniti et le Cirque du Soleil sont faits l'un pour l'autre, mentionne Wendy Durward, directrice, Communications et marketing, Nissan Canada Inc. Les deux marques sont synonymes de design, de performance, de beauté, de raffinement et de précision, toutes des qualités qui font notre fierté. Ce sera un honneur de pouvoir présenter ces spectacles grandioses aux canadiens au cours des trois prochaines années. » La première mondiale de KOOZA aura lieu à Montréal le 3 mai 2007. Plus tard cet été, le spectacle sera aussi présenté à Québec et à Toronto.

La moto réservée aux nantis ?

PIERRE-MARC DURIVAGE

Le printemps s'est drôlement laissé tirer l'oreille, mais les routes sont enfin plus accueillantes pour les motos. Bon, il faut parfois louvoyer entre quelques nids-de-poule, mais les motocyclistes du Québec connaissent le refrain. Par contre, pour les nouveaux venus, il est évidemment bon de rappeler les quelques consignes d'usage, comme celle d'avoir une moto en bon état et de ne pas lésiner sur les équipements de sécurité. Mais tout ça coûte cher. Combien au juste? Survol rapide.

D'abord, il faut évidemment immatriculer sa moto. Pour une dernière année, la prime est fixée à 320 $ pour les motos de plus de 400 CC.

Les assurances varient selon l'âge et le sexe du motocycliste et, bien sûr, selon le type de moto et si on veut l'assurer « tout risque ». Le prix varie entre 300 $ et plus de 3000 $.

Ensuite vient l'équipement. La pièce maîtresse est bien sûr le casque, le seul accessoire obligatoire selon la loi. Les types et la qualité des couvre-chefs varient énormément. On peut se procurer un casque ouvert certifié DOT (Departement of Transport – le département des transports du gouvernement américain) pour 50 $. Des casques jet (qui couvrent les oreilles) sont aussi offerts dans la même gamme de prix. Avec ce genre de casque, prévoyez entre 40 $ et 130 $ pour une paire de lunettes. Sans oublier le masque ou le foulard, indispensables par temps froid.

Pour les casques intégraux et modulaires, le choix est autrement plus complexe, de moins de 100 $ pour les plus abordables à plus de 1000 $ pour les modèles haut de gamme. Les modèles les moins coûteux sont faits de coquilles de plastique avec des visières plus ou moins épaisses qui, à l'usage, laissent parfois le vent s'infiltrer. Les coussinets, qui ne sont pas remplaçables, ont aussi tendance à s'aplatir rapidement, ce qui nuit à l'ajustement du casque et peut même avoir des conséquences regrettables lors d'un accident.

De façon générale, il est donc fortement recommander d'investir dans l'achat d'un casque adéquat. Il sera à la fois plus confortable et aura été soumis à des normes de contrôle plus sévères, comme celle de l'institut Snell et celle en vigueur en Europe (ECE/22-05).

De pied en cap

L'achat d'un bon blouson est aussi essentiel. En cuir ou en matériau synthétique, il est renforcé aux endroits stratégiques et peut contribuer à prévenir des blessures. Selon qu'il s'agisse d'un blouson d'été ou d'un manteau trois saisons, les prix varient entre 150 $ et 600 $. Évidemment, les coupes, couleurs et marques sont innombrables. Prévoir un pantalon imperméable n'est pas un luxe non plus, surtout par temps froid ou pluvieux. Prix : entre 130 et 300 $.

Les gants sont aussi disponibles en différents modèles. Les moins chers (20 $) sont ni plus ni moins que des gants de tous les jours. Pour des gants plus chauds, imperméables ou renforcés aux jointures et à la paume, on peut faire grimper la facture à plus de 200 $.

Pour les bottes, les modèles de compétition se vendent à près de 600 $. Évidemment, ce n'est pas pour le motocycliste moyen, qui va trouver chaussure à son pied à partir de 100 $.

Pour le reste, si on n'a pas accès à un garage, il faut penser à l'achat d'une housse (entre 60 $ et 160 $), de même qu'au coût de l'entreposage de sa moto (environ 50 $ par mois).

Un motocycliste débutant de 35 ans au guidon d'une moto standard qui veut s'équiper de pied en cap avec du matériel bas de gamme doit donc prévoir en 2007 un budget minimal d'environ 1000 $. Avec un équipement de meilleure qualité, on fracasse aisément ce prix de base.

En 2008, la hausse des primes d'assurance de la SAAQ fera gonfler cette facture de 123 $. Pour les motos sport, l'augmentation sera de 354 $. Et ce sera plus cher encore en 2009 et en 2010. Un motocycliste serait-il tenté d'équilibrer son budget en s'équipant de façon quelconque, mettant ainsi sa sécurité en péril? Qui sait, ce pourrait être un effet pervers et insoupçonné de la décision de la SAAQ…

PHOTO MARTIN TREMBLAY, LA PRESSE ©

Le coût de l'équipement d'une moto grimpe davantage quand on décide de faire du tourisme et de se munir de sacs et de sacoches.

PIAGGIO MP3

Une révolution dans le domaine du transport

LE SOLEIL

Dans les milieux de la moto, certains parlent d'une addition révolutionnaire dans le domaine du transport. Le scooter Piaggio MP3, un modèle à trois roues, est arrivé sur le marché québécois.

Chez Piaggio, on dit que le MP3 redéfinit le concept de la stabilité de conduite grâce à sa suspension en parallélogramme des deux roues, qui augmente aussi son adhérence. Équipé d'un moteur de 250 cc à injection électronique, il est aussi muni de trois freins à disque. Ceux-ci permettent au MP3 de réduire de 20 % la distance nécessaire pour immobiliser un scooter traditionnel. Le MP3 est vendu chez les concessionnaires agréés Vespa au prix de 8495 $. L'année 2007 verra en outre l'entrée en scène des nouveaux modèles Vespa LXV, GT 60 et Fly 50 de même que la Scarabeo 50 d'Aprilia.

Les italiennes en mettront aussi plein la vue aux amateurs de puissance. Aprilia a dévoilé sa collection de motos pour 2007, qui compte notamment les Enduro et Supermoto SXV/RVX. De son côté, Guzzi offrira aux motocyclistes ses modèles Breva 750, Norge 1200 et California Vintage.

Dotées d'un moteur bicylindrique en V à haute performance, les SXV et RXV sont équipées d'étriers de freins Brembo à disques allégés et elles sont montées sur un cadre périmétrique mixte qui utilise le moteur comme élément porteur. La structure tubulaire, en treillis d'acier, profite d'un ajustement avec serrage aux platines latérales en aluminium qui assure un maximum de rigidité.

GRANDE LIQUIDATION DES ION DE SATURN

SATURN

Ne passez pas à côté de cette offre incontournable

LOUEZ POUR 189 $** 0 $ COMPTANT À LA LOCATION DE TOUS LES MODÈLES ION 2007§

**LOCATION DE 48 MOIS, TRANSPORT EN SUS.

AUT : 5,9 L/100 KM (48 MI/GAL)
VILLE : 9,2 L/100 KM (31 MI/GAL)°

0 % DE FINANCEMENT À L'ACHAT DE 48 MOIS DE TOUS LES MODÈLES ION 2007§

CARACTÉRISTIQUES DE SÉRIE DE L'ION.2 XT 2007 DE SATURN

Glaces et rétroviseurs électriques • Clé avec fonction télédéverrouillage
Régulateur de vitesse • Panneaux de polymère résistant aux bosses
Garantie limitée 5 ans, 160 000 km sur le groupe propulseur*

Visitez votre détaillant Saturn pour un essai routier dès aujourd'hui!

PRIME GM POUR ÉTUDIANTS .ca

((XM))

VOTRE VIEILLE VOITURE VOUS DONNE DROIT À UNE RÉCOMPENSE.
Obtenez un rabais de 1 000 $ sur un véhicule Saturn neuf admissable lorsque vous envoyez votre vieille voiture finir ses jours au ciel. Visitez carheaven.ca ou votre détaillant Saturn pour plus d'information.
autos-o-ciel une histoire d'auto qui finit bien

Votre expérience commence à saturncanada.com

SATURN

*Les composants du groupe propulseur des véhicules 2007 sont couverts par une garantie limitée pendant 5 ans ou 160 000 km, selon la première éventualité. Voyez un détaillant pour les conditions, restrictions et protections de la garantie limitée ainsi que pour les modalités d'assistance et de service à la clientèle. Ce que vous devez savoir : Prix d'achat de 14 915 $ pour une berline ION.2 XT 2007 de Saturn. §Le financement à 0 % à l'achat est sujet à l'approbation de GMAC. Terme de 48 mois s'appliquant à tous les modèles neufs 2007 ION et réservé aux clients de détail et aux clients de parc admissibles seulement. Un acompte ou un échange et/ou un dépôt de sécurité peuvent être requis. La mensualité variera en fonction du montant de l'emprunt et de la valeur de l'acompte/échange. Par exemple : pour un emprunt de 10 000 $ à 0 % d'intérêt annuel, les mensualités seront de 208 $ pour 48 mois. Le coût de l'emprunt sera de 0 $. L'obligation totale sera de 10 000 $. L'offre est sans intérêt et s'applique uniquement aux clients de détail qui prennent livraison d'un véhicule ION 2007 de Saturn entre le 12 avril et le 3 juillet 2007. **Basée sur une location de 48 mois pour une berline ION.2 XT 1SA 2007 de Saturn. Un acompte ou un échange de 0$ est requis pour une mensualité de 189 $. Aucun dépôt de sécurité n'est exigé. Le taux d'intérêt annuel est de 2,5%. L'obligation totale est de 9 127 $. Sujet à l'approbation de crédit de GMAC. Limite annuelle de kilométrage de 20 000 km, chaque kilomètre excédentaire étant facturé 0,15 $. D'autres options de location sont offertes. Les offres s'appliquent à l'achat ou à la location des modèles neufs ION.2 XT 1SA 2007 de Saturn achetés et livrés entre le 12 avril et le 3 juillet 2007 et sont réservées aux clients de détail et aux clients de parc admissibles seulement. **Inclut un rabais du détaillant. **§Le transport (1 100 $), la taxe sur la climatisation (100 $), s'il y a lieu, l'immatriculation, la TPS, la TVQ, l'assurance, l'enregistrement, les frais d'administration, les frais liés à l'inscription au RDPRM/PPSA, les droits et l'équipement optionnel sont en sus. Préparation à la route incluse. Les détaillants peuvent vendre/louer à moindre prix. Un échange entre détaillants peut être nécessaire. °Les données relatives à la consommation d'essence ont été établies d'après les méthodes d'évaluation de Transports Canada. Les données présentées sont celles de l'ION.2 à boîte manuelle. GM se réserve le droit de modifier ou de mettre fin à ces offres et/ou au programme en tout ou en partie pour toute raison que ce soit et en tout temps, sans préavis. © 2007 Saturn Corporation. Saturn et ses logos sont des marques déposées de Saturn Corporation. Tous droits réservés. Le nom XM[MC] et le logo correspondant sont des marques déposées de XM Satellite Radio Inc. Voyez un détaillant, visitez saturncanada.com ou faites le 1 888 4SATURN pour les conditions et les détails.

Saturn Saab de Laval, 2800, boul. Chomedey, Laval, (450) 681-0028, www.saturnlaval.com
Mondial Saturn Saab, 9415, Papineau, Montréal, (514) 385-7222, www.mondialsaturn.com
Saturn Saab de Brossard, 5950, boul. Marie-Victorin, Brossard, (450) 672-2500, www.gravelauto.com
Saturn de Terrebonne, 1295, Carré Masson, Lachenaie, (450) 964-1374, www.saturnterrebonne.com
West Island Saturn Saab, 9775, route Transcanadienne, Ville Saint-Laurent, (514) 332-4424, www.westislandsaturn.com
Gravel Saturn Saab, 1, Place Ville-Marie, # 11 180, Montréal, (514) 861-2000, www.gravelauto.com
Saturn de Blainville, 249, boul. Seigneurie Ouest, Blainville, (450) 437-6317, www.saturnblainville.com
Saturn Saab de l'Île-des-Sœurs, 1000, boul. René-Lévesque, Île-des-Sœurs, (514) 769-5353, www.gravelauto.com

3472302A

L'AUTO

Pas pour nous, la Park Avenue

Buick vient de lancer son tout nouveau modèle, la Park Avenue... mais cette voiture n'est pas destinée à l'Amérique. En effet, la Park Avenue est devenue la Buick de luxe des Chinois. Cette luxueuse berline commercialisée seulement en Chine est bâtie sur une architecture à propulsion arrière mue par des V6 de 2,8 litres (201 chevaux) et 3,6 litres (250 chevaux).

— Éric Descarries, collaboration spéciale

PHOTO FOURNIE PAR GM

Le nom Park Avenue est légendaire en Amérique du Nord, mais il est maintenant réservé au marché chinois.

VÉHICULES AUTOMOBILES 500

501 AUTOMOBILES

ACURA Integra RS 1998, manuelle,180 000 km, 8 pneus neufs, 7500 $. 514-645-8357

ACURA TSX 04 aut., 62 000 km, tout équipé, cuir, a/c, argent, 23 000 $. **514-266-3017**

ACURA TSX 05, man., 39 000 km, gris foncé, aileron, gar. prolongée, 29 000 $ 514-836-1372.

AUDI A4 1.8 T 03, fam., Quattro, tout équipé, 145 000 km, cond. A1,18 995 $ nég. 514-815-5109

AUDI Allroad 2.7 T 2003, 141 000 km, "silver," 4 pneus hiver, 22 000$. **514-916-3470**

BMW '04, 330XI, noire/cuir noir, équipée, 46 000 km, 33 995$, 819-697-7737, 1-888-968-3375

BMW 320i 2004 4 ptes, aut., 62 000 km, bleue, tout équipé, cuir, 23 500 $, 514-825-2412

BMW 320ia 03, 68 000 km, argent métal, gr. de luxe, mags, 8 roues, 23 900$, **450-227-6031**

BMW 323i 2000 aut., tout équipée; marine, cuir beige; toit ouvrant. 95 000 km. 1 seul propri. 14 300 $. **450-655-2130.**

BMW 323 IA 2006, groupe de luxe, 31 000 km, 38 400 $

bmwlaval.com
1-888-218-1999
Le plaisir commence ici.

BMW 325 2001
cabriolet, silver, cuir gris, tout équipée; 8 pneus sur jantes; toit rigide. **1 seul proprio.**
514 761 - 0911

BMW 325ci 2002, coupée, bleu topaze métallisé, aut., mags, démar., StepTronic, Gr. Premium, toit ouvrant, système Harman Cardon, 78 000 km, série certifiée, exc. état, faut voir, 26 500 $, 450-757-1200

BMW 325 ci cabrio 04, jamais sortie hiver, 32 000km, 39 999$ 514-713-7775, 450-227-7717

BMW 325 CIA 2005, groupe de luxe, 35 000 km, 38 400 $

bmwlaval.com
1-888-218-1999
Le plaisir commence ici.

BMW 325 CI cabrio 02, jamais sortie l'hiver, 109 000 km, gar. juin 08, noire, A1, gr, sport, particulier 33 500$ 514-792-8542

BMW 325 IA 04, toit ouvrant, sièges chauffants, 52 000 km, 40 900 $

bmwlaval.com
1-888-218-1999
Le plaisir commence ici.

BMW 330 CI 04, groupes sport «M» et de luxe, 72 500km 40 900 $

bmwlaval.com
1-888-218-1999
Le plaisir commence ici.

BMW 330 CI 04, groupes sport «M» et de luxe, 72 500km 40 900 $

bmwlaval.com
1-888-218-1999
Le plaisir commence ici.

BMW 330CI cabrio 04, "m sport package", **11 000 km,** navigation,6 CD, jamais sorti hiver,bleu int.beige,49 900$,514-726-4897

BMW 330 CL 04, A1, tout équipé, entretien concessionnaire, 44000 $. **819-847-4100**

BMW 530i, 01 maintenance #1, 4 pneus hiver/ jantes, 185 500 km, 17 500 $ nég. Antivol, toit 450-434-3346, 514-636-1540 x282

BMW Z4 3.0 L 2003, groupes sport, et de luxe, 56 000 km, 40 900 $

bmwlaval.com
1-888-218-1999
Le plaisir commence ici.

CHEV. Corvette coupé 07, Z51, 0 km, man., noire, navigation. ☛Via Route ☎514-521-5771

CORVETTE Z06 2007 neuve, bleu/noir, navigation, roues alu. ☛Via Route ☎514-521-5771

FORD Mustang GT conv., 2003, aut., jaune, 43 000 km, gar. 2010, 20 900 $. 514-928-3378.

FRANKE
Véhicules d'occasion
VOLVO smart Mercedes-Benz
(819) 326-4775
www.franke.ca
04 Volvo S60R 43,397km

HONDA Accord EX 97, aut., 172 000 km, 4 ptes, 8 pneus, propre, 5800 $, 514-771-1029

HONDA Accord LX V6 01, aut., argent, a/c, vitres élect., 4 ptes, 10 500 $, **450-628-0589**.

HONDA Civic 2003, noire, manuelle, 4 portes, 4 pneus d'hiver, 44 000 km, femme propio, 10 500 $, **514-892-1702**

HONDA Civic 2005, aut., a/c, bal. loc. (2010) 20 000 km, **270 $ /mois,** 2200 $ comptant remboursable fin bail 450-668-6810

HONDA Civic DX-G 02, 4 ptes aut. 1.7L a/c gr. élec.,7895$ 185 000km Crtr 514-796-8233.

HONDA Civic LX 03, beige, a/c, aut., mags, 91 000 km, garantie, 11 750 $, **514-755-1918.**

HONDA Civic LX 2004, 56 000 km, valeur: 14 500$. Noire int. gris, 4 ptes, man., ABS, coussins gonflables, a/c, rétroviseurs chauffants, régulateur de vitesse, CD, Raison: départ à l'étranger. 514-680-6042

INFINITI G35 05, 4 ptes, aut., 10 330km, toit, 8 mags, aileron, cuir, 32 500 $, 450-671-1140

JAGUAR S Type 4.0 Sportpack 2000, vert foncé, 88 000 km, transmission et suspension neuves, A1, 17 500$, **450-437-2639**

LEXUS ES-300, 1992, aut., très propre, noire/ cuir noir, un propio, 5700 $, 450-691-8725.

LEXUS LS430 2002, sable brillant; jamais sortie l'hiver, 69 000 km, tout équipé, GPS, 1 proprio, 33 500 $. 450-965-3830.

MAZDA Miata MX5 02, 31 000 km, convertible, rouge int. noir, pas hiver,19 500$,514-453-5774

MERCEDES 99 E320 4matic, Wagon 102 000 km, impec., argent. 21 900$ 514-777-2528

MERCEDES CLK cabrio 03, 14 000 km, pas d'hiver, proprio femme, 47 500$ 514-626-5826

MERCEDES E320 4Matic, 2002, 64 000 km, argent, très propre, équipé, comme neuve, 1er proprio, **450-348-1045.**

MERCEDES E320 4-Matic 2002, parfaite condition, tout équipée, 22 500$.514-984-7524

MERCEDES E430 98, impec., tout équipé, 8 mags, 185 000 km, 12 200 $, 514-278-9004

MINI-COOPER S '05, Sport Pack 31 000 km, 6 vit., cuir, Boomerang, 26 500 $ nég., 450-629-4286, 514-867-4274.

NISSAN Maxima GXE 2003, 3.5L, 6 cyl., aut., gris, 105 000 km, 8 pneus, attelage remorque, aileron,15 000$, **514-910-7772**

NISSAN Maxima SE 2004, grise, tout équipée, 77 000 km, fin location/achat, 4 pneus hiver, 514-402-7373

PORSCHE Carrera 1991, d'origine, 100 000km, exc. cond., 33 500 $. **450-627-2533**

SAAB 9-3 Turbo 01, man., noire cuir noir, 87 000 km, exc. cond. **10 900 $ nég. 514-595-3895**

SUBARU Forester 2000, awd, aut., tout élect., 159 000 km, tout impeccable. 514-344-5497

SUBARU Outback 01, 4 cyl., aut., 193 000 km, sièges cuir, toit ouvrant, exc. cond., couleur vert, 6500 $, 514-879-4600.

SUBARU Outback LTD H-6. VDC 01, noir, 119 000 km, tout équipé, 15 000 $, 450-669-5391

TOYOTA Corolla CE 04, aut., a/c, gar. 5 ans, 34 000km, gris, impec. 15 500$, 514-766-2005.

TOYOTA Corolla LE 03, aut. 35 000 km, a/c, CD, mags, 8 pneus sur roues, gris acier, peint neuf, 13 500$, 514-915-3524.

TOYOTA Echo 01, 4 ptes, anti-démar., toit, CD, 8 pneus ,64 000 km,8900 $, **514-271-0372.**

TOYOTA Echo 05, aut., 4 ptes, 25 000 km, A1, non-fumeuse 12 500 $. Soir: 514-524-1503.

TOYOTA Prius hybride 2006, 40 en inventaire, choix de couleur, 39 000 km à 47 000 km. **Économisez du carburant !** 24 495 $, location 399 $/mois, 0 $ comptant. *Soyez "Kyoto"!* ☛Via Route ☎514-521-5771

TOYOTA Solara 2006 SE, V6, toit, mags chromés, déflecteurs, 28 000 km, 514-592-7979

JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaval.com
Véhicules d'occasions
Garantie prolongée
Certifiées
Financement location
à partir de 1.9%

03 X-type 62 000 km	**21 900 $**
04 X-type 59 000 km	**27 900 $**
03 S-type 34 000km	**29 900 $**
05 S-type 39 000 km	**35 900 $**
03 S-type **R** 64 000 km	**37 900 $**
04 XJ-**R** 69 000 km	**44 900 $**
04 X-type 65 000 km	**27 900 $**
05 X-type VDP 44 000km	**34 900 $**

Plus de 30 véhicules
X-type • S-type • XJ
450-688-1880

VOLKS Jetta GLS 02, man., a/c, 8 pneus, 90000 km, grise, 10250$. femme 450-625-2933

VOLKS Passat GLS 2004, 1.8T, aut., 42 000 km, tout équipée, mag, 18 500 $, **514-730-7800**

VOLVO
Plusieurs modèles
Révisés et garantis
Garage Blainville
450-434-1169
www.servicevolvo.com

VOLVO S40 1.9T 2001, aut. Tout équipée, 155 000 km, entretien A1. 10 900$ nég. 514-975-7429

VOLVO S40 2001, cuir, sièges chauffants, toit, entretien A1, a/c, bleu, 9500$, 514-219-0682

VOLVO S40 2.4i 2006, 48 000 km, gar. prol., aut., toit, mags, 8 pneus, 30 000 $. 514-313-5954

VOLVO S60 2.4T 01, argent, tout équipée, cuir, toit, 135 000 km, gar. Volvo 160 000 km, 8 pneus, 13 700$. 450-492-7547

VOLVO S80 00, A1, gris, mags 149 000 km, équipée, faut vendre 11 199 $, **514-943-6629.**

502 VÉHICULES 5000 $ ET MOINS

AUDI A4 rouge, aut.,110 000 km, bonne condition, 4500 $, **514-893-1254.**

HONDA Accord EX 96, 4 cyl. aut., équipé, a/c, 200 000 km, 4995 $, YPA Auto 514-862-7550

502 VÉHICULES 5000 $ ET MOINS

MALIBU 2001, V6, 119 000 km, aut., a/c, CD, très propre, démar. distance, 4400$, 514-486-9831

NISSAN Altima 1993 aut., a/c, noir, 235 000 km, tout équipé, méc. A1. 1850 $ 514-799-0669.

NISSAN Maxima 95, aut., a/c, 6 cyl., 169 500km, très propre. 3995 $, YPA Auto 514-862-7550

NISSAN MAXIMA '96, V6 aut, 125 000 km, a/c, tout élect. 4995$. 514-386-4318

PONTIAC Grand Prix '93, 4 pneus neufs, 151 000km, sans rouille. 2500 $. 514-381-3439.

VOLVO 940 Sation Wagon 93, 7 places, US, 3900$, et autres. Spécialiste Volvo, Christian, Automag Plus, 450-665-5110.

504 CAMIONS, JEEPS FOURGONNETTES

CHEVROLET Tracker 02, 4x4; rouge / gris. 112 000 km, tout équipé; bon état. 7500 $ **450-831-3645 514-285-8335**.

FORD E450 2004, cube 16 pi, Diesel, a/c, rampe, 80 000 km. ☛Via Route ☎514-521-5771

FORD Escape Hybride 05, aut., exc. cond., gr. élect., 18 000 km, 16 995$. 450-293-1893

GMC Savana 3500 00, 5.7L, exc. cond., blanc,193 000km, 9500 $. Crtr, 514-796-8233

GMC YUKON XL-Denali 2004, 56 000 km, impec., un seul propio, 514-591-4411 ext. 222

HUMMER H2 2003, jaune/ beige, 104 000 km, très propre, 1 proprio, toit ouvrant, 34 990 $ nég. 514-917-4035.

HYUNDAI Santa Fe 01, V6, gr. élect., vitres teintées, exceptionnelle 11 900$, 450-461-0315

JEEP Commander 06, 7 pass. 4x4, 4.7 l. bal. de loc. Chrysler 666 $. 27 mois. 450-372-3796.

JEEP Grand Cherokee Laredo **1998,** 4x4, aut., tout élect., 96 000 km, aucune rouille exc. mécanique, 514-944-9511

LEXUS RX300 2000, 142 000 km,sable,cuir, traction intégrale, toit,18 700 $ nég. 418-540-2984.

LIBERTY LTD '04, 4X4, 69 500 km, ensemble remorque, gar. prolongée mai '08, 8 pneus, 20 900 $ nég. 514-894-4313.

MAZDA MPV Van 2001, V6, 100 000km, équipé, 6 pneus d'hiver 6500 $ 514-886-6115

PONTIAC Montana SV6 06, all. 46 000 km, 7 pass. bal. gar. 16995$ YPA Auto 514-862-7550

TOYOTA Sienna CE 98, 5 ptes, V6, 160 000 km, pneus hiver/ jantes,7700$ nég. **514-891-0081**

600 LOISIRS ET VÉHICULES RÉCRÉATIFS

667 VÉHICULES RECRÉATIFS

EUROVAN Camper 95 aut. exc. cond., bas km, plusieurs équipements 28 500$ 450-585-8030

GULFSTREAM Ameri-Lite 04, 24 pi, a/c, chauffage gaz, lit queen, 2 lits superposés, dinette convertible, réfrigérateur bi-énergie, baignoire et douche, vendu avec support de vélos et access. 14 500 $. 450-670-5502

ROULOTTE Prowler lite 99, exc. cond., ch. avant fermée, peut coucher 7, s/bains complète, 11 000 $, 450-461-3066.

Le guide des concessionnaires du Grand-Montréal

Petites annonces

ACURA
ACURA MÉTROPOLITAIN
5625, Métropolitain E, St-Léonard
514-362-2872
acurametropolitain.com

BMW
BMW LAVAL
2450, boul. Chomedey, Laval
1-888-218-1999
www.bmwlaval.com

HYUNDAI
HYUNDAI *Va de l'avant*
COITEUX HYUNDAI
5235, av. Papineau, Mtl
514-521-3201
www.coiteuxhyundai.ca

INFINITI
INFINITI LAVAL
INFINITI
305, ST-MARTIN EST LAVAL
514-382-8550

JAGUAR
JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaval.com
3475, boul. Le Carrefour LAVAL
450-688-1880
514-388-1880

LAND ROVER
LAND ROVER LAVAL
www.landroverlaval.com
3475, boul. Le Carrefour LAVAL
450-688-1880
514-388-1880

MAZDA
Chambly Mazda
830, boul. Périgny Chambly
450-658-6623
CHAMBLYMAZDA.COM

MERCEDES-BENZ
smart
Centre Smart West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900

Centre Smart Rive-Sud
4844 boul Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720

Mercedes-Benz Laval
3131 Autoroute
Laval ouest, Laval
www.mercedes-benzlaval.com
450 681-2500
514-856-2929

Mercedes-Benz West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900
westisland.mercedes-benz.ca

Mercedes-Benz Rive-Sud
4844 boul. Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720
rivesud.mercedes-benz.ca

Certifiée Étoile
Exclusivement par Mercedes-Benz

MINI
MINI Mont-Royal
4090, Jean-Talon O. (à côté de BMW Canbec)
(514) 289-MINI (6464)
www.minimontroyal.ca

(450) 682-1212 (450) 682-1212
MINI LAVAL
2450, boul. Chomedey
Laval (450) 682-1212
www.laval.mini..ca

LOCATION LUTEX
- Location à long terme autos, camions légers
- Kilométrage illimité
- Bail flexible
- Véhicules d'occasions

ALTER MONETA
www.lutex.ca
Montréal (514) 336-3000
Québec (418) 657-5454

MITSUBISHI
CITÉ MITSUBISHI
8665, boul. Décarie (angle Métropolitain)
1-888-617-4532
www.citemitsubishi.com

NISSAN
AUTO GOUVERNEUR NISSAN
305, ST-MARTIN EST LAVAL
450-668-1650
www.autogouverneur.com

CITÉ NISSAN
3500, boul. Jean-Talon (Près Côte-des-Neiges)
1-888-617-4485
www.citenissan.com

PORSCHE
CENTRE PORSCHE Lauzon
2455 boul. Chomedey Laval
450-688-1144
www.lauzonporsche.com

SUBARU
CARREFOUR SUBARU
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

SUZUKI
CARREFOUR SUZUKI
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

TOYOTA
CHASSÉ TOYOTA
819 Rachel Est, Mtl
514-527-3411

Léveillé TOYOTA
Avec vous depuis 1969
TERREBONNE
1369, Montée Masson
(450) 471-4117
1-888-800-4117

VOLKSWAGEN
Automobiles E. Lauzon
1384, boul. Labelle Blainville
450-430-1460
www.lauzon.qc.ca

RIMAR VOLKSWAGEN INC.
5500 METROPOLITAIN EST ST-LÉONARD
514-253-4888
www.rimarvw.com

AUTRES
MERCEDES
Spécialiste Indépendant
AUTO-METZ
(450) 622-4666
FAX (450) 622-0662
www.autometz.com

Un enfant sur cent naît avec une malformation ou une maladie cardiaque. La Fondation québécoise pour les enfants malades du coeur soutient ces enfants et leurs parents. Aidez-nous à maintenir notre engagement en leur faveur.

en cœur Depuis 1984
1-800-EN COEUR
www.fondationencoeur.com

L'ANNONCE DE LA **SEMAINE**

BMW M3
COUPÉ, 2003
manuelle 6 vitesses, gris argent, intérieur rouge, mags 18 po, A/C, garantie 6 ans ou 160 000 km, seulement 38 000 km,
51 400 $

BMW LAVAL LAVAL LAVAL
2450, Boul. Chomedey, Laval (Québec)
1-888-218-1999
www.bmwlaval.com

LES PETITES ANNONCES
514-987-VENDU(8363)

CHAQUE SEMAINE, *La Presse* publiera une annonce tirée au hasard parmi ses annonceurs hebdomadaires de la rubrique 501. L'annonce sera publiée le samedi dans la rubrique automobile ainsi que le lundi dans notre cahier *Auto*.

Retrouvez d'autres Petites annonces, dans l'édition régulière de LA PRESSE d'aujourd'hui

Mercedes-Benz

SOLDE DE VÉHICULES CERTIFIÉS ÉTOILES

DU 19 AU 23 AVRIL ▶ MAINTENANT JUSQU'AU 30 AVRIL

CLASSE B				
2006 B200T	No W88480	33 000 km	35 900 $	476 $
2006 B200	No VR675489	18 000 km	33 900 $	450 $
2006 B200T	No VR676893	16 000 km	34 900 $	463 $
CLASSE C				
2006 C230X	No AD88732	6 400 km	36 900 $	490 $
2006 C230X	No RC611320	4 000 km	36 900 $	490 $
2006 C280X4M	No WC609400	6 600 km	42 900 $	569 $
2005 C230W	No RC561165	14 000 km	36 900 $	490 $
2005 C230X	No AD91595	37 000km	34 900 $	463 $
2005 C230X	No E91512	60 000km	32 900 $	437 $
2005 C230X	No P87576	31 000km	34 900 $	463 $
2004 CL230	No AD92122	51 000km	27 900 $	370 $
2004 C230X	No AD91574	41 000km	29 900 $	397 $
2003 C230WM	No AD85407	19 000km	31 900 $	423 $
CLASSE E				
2006 E350W4M	No P86786	34 000km	66 900 $	888 $
2006 E500W4M	No R74531	28 000 km	79 900 $	1 060 $
2005 E320W	No W714849A	43 600 km	56 900 $	755 $
2005 E500W4M	No W714857A	28 000 km	68 900 $	914 $
2005 E500W	No W570954	5 000km	70 900 $	941 $
2004 E320S4M	No VR672033A	25 000km	54 900 $	770 $
2004 E320W4M	No W716366	64 000km	54 900 $	770 $
2004 E500W4M	No AD88637	54 000km	59 900 $	795 $
2004 E320W	No P85797	49 000km	51 900 $	689 $
CLASSE S				
2005 S500V4M	No R87680	31 000 km	82 900 $	1 087 $
2004 S430W4M	No AD91719	20 000 km	73 900 $	969 $

Le solde de Mercedes-Benz d'occasion Certifiées Étoiles

EN VIGUEUR POUR UNE DURÉE LIMITÉE.

UN CHOIX DE PLUS DE 1 600 VÉHICULES D'OCCASION, AINSI QUE :

- des offres d'achat avantageuses et des taux de location et de financement aussi bas que 1,9 % ;
- la qualité, la sécurité et la fiabilité qui ont fait la réputation de Mercedes-Benz ;
- des évaluateurs sur place pour estimer la valeur des véhicules et approuver les échanges ;
- des prix, une qualité et des avantages exceptionnels.

CLASSE CLK				
2005 CLK55A	No R716831A	13 000 km	85 900 $	1 227 $
2005 CLK500A	No R566930	14 000 km	69 900 $	998 $
2004 CLK500	No W91479	28 000 km	54 900 $	784 $
2004 CLK320A	No AD87003	55 000 km	54 900 $	784 $
CLASSE CLS				
2006 CLS500	No P90295	36 000 km	79 900 $	1 060 $
CLASSE SL				
2005 SL500	No R62835	20 000 km	109 900 $	1 570 $
CLASSE M				
2006 ML350T	No VR675231	20 000km	53 900 $	715 $
2006 ML350A	No P81536	29 000km	56 900 $	755 $
2006 ML350T	No W87517	47 000km	46 900 $	622 $
2006 ML 350T	No AV86915	11 000km	53 900 $	715 $
CLASSE R				
2006 R350	No VR675679	19 000km	54 900 $	729 $
2006 R350P	No P600463H	12 000km	54 900 $	729 $
2006 R500LP	No P672419H	8 000km	69 900 $	928 $
2006 R350P	No VR675685	25 000km	54 900 $	729 $
2006 R350P	No VR675684	27 000km	54 900 $	729 $
2006 R350LP	No P672342	22 000km	54 900 $	729 $
2006 R350LP	No VR672369	19 000km	54 900 $	729 $
2006 R350LP	No VR672305	27 000km	54 900 $	729 $
CLASSE G				
2003 G500	No AD82703	39 000km	64 900 $	1 021 $

Besoin d'information ?
Besoin de support ?

Allergique ? Pas de panique !

AQAA ASSOCIATION QUÉBÉCOISE DES ALLERGIES ALIMENTAIRES

Tél./Téléc. : (514) 990-2575
www.aqaa.qc.ca

PM04A

DOSSIER

En panne sur une autoroute où le remorquage est exclusif ?

Sortez votre portefeuille !

RAYMOND GERVAIS

Depuis le mois de juillet dernier, il en coûte plus cher de tomber en panne sur les autoroutes de la grande région métropolitaine où le remorquage est exclusif.

PHOTO ARMAND TROTTIER, LA PRESSE ©

Le réseau de remorquage exclusif comprend toutes les voies rapides de l'île de Montréal, de Laval, ainsi qu'une partie de celles de la Rive-Sud et de la couronne nord, en plus des ponts de compétence provinciale.

Au cours de l'hiver qui vient de prendre fin, de très nombreux automobilistes dont le véhicule est tombé en panne ou qui ont eu un accident sur les voies rapides de la région de Montréal se sont aperçus que le service de remorquage exclusif instauré par le ministère des Transports du Québec (MTQ) était efficace, mais très onéreux.

Depuis le 1er mars 2006, sur les autoroutes de l'île de Montréal, et depuis le 1er juillet dernier, sur l'ensemble des autoroutes de la région métropolitaine où le remorquage est exclusif, la Commission de santé et de sécurité au travail (CSST) exige qu'un véhicule de protection se positionne derrière une dépanneuse dont le conducteur est appelé à intervenir sur une voie rapide. Comme deux véhicules au lieu d'un seul sont nécessaires, il en coûte plus cher, soit 105 $ plus taxes, un total de 119,65 $, pour faire remorquer un véhicule sur une distance maximale de 10 km. C'est près du double de ce qu'il en coûtait en 2004. Si le véhicule doit être remorqué sur une plus grande distance, des frais de 2,50 $ par kilomètre additionnel sont facturés.

La CSST avait décidé de faire cette recommandation au MTQ à la suite du décès du caporal Antonio Arseneault, de la Sûreté du Québec, et du surveillant routier Jean-Yves Therrien, du MTQ. Les deux hommes perdu la vie, le 6 octobre 2002, sur l'autoroute des Laurentides à Laval, après avoir été fauchés par une automobile au moment où ils installaient des cônes de sécurité sur une voie de l'autoroute afin de détourner la circulation après qu'un autobus fut tombé en panne.

Le MTQ a décidé de mettre en vigueur graduellement la recommandation de la CSST, afin de permettre aux détenteurs de contrats exclusifs de remorquage de se munir de véhicules de protection et d'embaucher le personnel nécessaire. Plusieurs ne possèdent toujours pas les fameux véhicules de protection ou n'en ont pas suffisamment, et c'est le MTQ ou la Sûreté du Québec qui fournit alors le véhicule de sécurité surmonté d'un panneau lumineux et des gyrophares traditionnels.

Mais là où le bât blesse, c'est quand le remorqueur ne tient pas compte que le véhicule de protection a été fourni par le MTQ ou la SQ, et facture le plein montant au lieu de 75 $ plus taxes, soit le coût réel du remorquage. Mais on ne peut pas vraiment blâmer la compagnie de remorquage puisque le ministère des Transports n'a pas établi de tarifs distincts de dépannage, que le véhicule de protection appartienne ou non à la compagnie de remorquage.

Maria Sotériades, porte-parole du MTQ, précise que le ministère a décidé d'établir un tarif unique, peu importe que le véhicule de protection provienne ou non d'une entreprise de remorquage. « Gérer l'imposition de tarifs différents serait trop complexe », affirme Mme Sotériades.

L'automobiliste n'a donc pas le choix : il doit obligatoirement utiliser les services de l'entreprise de remorquage retenue par contrat d'exclusivité et payer dans tous les cas les frais déterminés par le MTQ. L'automobiliste doit acquitter la facture au conducteur de la dépanneuse, soit en espèces ou par carte de crédit.

Ces explications obtenues, *La Presse* a consulté Me Fredy Adams, de l'étude montréalaise Adams-Gareau, un spécialiste des recours collectifs. Selon lui, les automobilistes qui se sentent lésés ou floués par la compagnie de remorquage qui applique les tarifs prescrits par le MTQ, mais qui ne fournit pas de véhicule de protection, pourraient intenter un recours collectif contre la compagnie en question.

« À première vue, je crois que la compagnie de remorquage est fautive parce qu'elle facture un service qu'elle ne fournit pas tel que spécifié dans le contrat qui la lie au MTQ », a souligné Me Adams.

ZONES DE REMORQUAGE EXCLUSIF

Les clubs automobiles ne couvrent pas tout

RAYMOND GERVAIS

Bien des automobilistes qui se fiaient à leur club automobile, à une assurance de dépannage privée ou à une assurance obtenue lors de l'achat d'un véhicule neuf ont été surpris de constater qu'ils ne bénéficiaient pas d'une protection couvrant la totalité des frais encourus pour le service d'une dépanneuse dans une zone de remorquage exclusif.

Roxanne Héroux, du CAA, explique que les dépanneuses du club automobile ne peuvent se rendre au secours d'un membre dont le véhicule est en panne sur un tronçon de route où le remorquage exclusif existe. Le membre doit donc obligatoirement avoir recours au service offert par la compagnie de remorquage qui détient les droits exclusifs sur ce tronçon et acquitter lui-même la facture. Le membre doit par la suite faire parvenir la note au CAA qui évaluera chaque cas, en tenant compte de l'endroit où le remorquage a été effectué.

« Déjà, le remorquage dans une zone exclusive est plus cher qu'ailleurs. Habituellement, les tarifs de remorquage de base sont de 35 $ à 40 $; cependant, dans une zone exclusive, ils sont de 75 $ en moyenne. À cela, il faut ajouter le coût du véhicule de protection, soit une trentaine de dollars, plus les taxes. Le CAA ne paiera qu'environ 75 % du total de la facture, soit le coût du remorquage. Le CAA ne rembourse pas le coût du véhicule de protection », explique Mme Héroux.

Par ailleurs, le service d'assistance routière de General Motors, dont tous les propriétaires de véhicules neufs bénéficient, rembourse jusqu'à concurrence de 100 $ le coût d'un remorquage jusqu'au garage GM le plus proche, qu'il s'agisse d'un remorquage en zone exclusive ou non. Chez Ford, on affirme qu'on rembourse la totalité du remorquage, même en zone exclusive. Même son de cloche chez les autres constructeurs dont la garantie de base du véhicule couvre le remorquage ; certains disent défrayer la totalité des coûts, d'autres jusqu'à concurrence de 75 %.

Une question de sécurité

C'est en 1967 que le ministère des Transports du Québec (MTQ) a instauré à Montréal un règlement portant sur le remorquage et le dépannage, d'abord sur le boulevard Métropolitain, dans le tunnel Louis-Hippolyte-Lafontaine et sur certains tronçons des autoroutes 25 et Décarie. À cette époque, 64 km de voies rapides étaient couverts par le remorquage exclusif. Le règlement a ensuite été modifié (le 5 août 1998) pour englober toutes les voies rapides de la grande région de Montréal, portant le territoire couvert à 325 kilomètres.

Le MTQ soutient que le remorquage exclusif est indispensable sur les voies rapides où l'affluence est grande. « Une voiture en panne représente un risque élevé d'accident et réduit grandement la fluidité de la circulation. En zone urbaine, chaque minute prise pour dégager une voie prolonge la période de congestion d'environ cinq minutes. C'est pour ces raisons que le ministère offre le service de dépannage exclusif aux usagers de la route », précise Maria Sotériades.

PHOTO IVANOH DEMERS, LA PRESSE

C'est en 1967 que le ministère des Transports du Québec a instauré à Montréal un règlement portant sur le remorquage et le dépannage. À cette époque, 64 km de voies rapides étaient couverts par le remorquage exclusif. Le règlement a été modifié en 1998 pour englober toutes les voies rapides de la grande région de Montréal.

De façon générale, la dépanneuse de la compagnie qui détient le contrat avec le MTQ arrive rapidement sur les lieux de la panne ou de l'accident. À cause du nouveau règlement, toutefois, le conducteur de la dépanneuse doit attendre l'arrivée d'un véhicule de protection avant de quitter sa cabine et de procéder au remorquage.

« Comme les minutes sont comptées et que la sécurité des usagers de la route est en péril lorsqu'il y a une panne ou un accident sur les voies rapides, c'est le véhicule de protection le plus proche qui sera affecté à la sécurité, qu'il s'agisse d'une camionnette du MTQ, d'un véhicule de la SQ ou encore d'un véhicule de protection de la compagnie de remorquage », ajoute Mme Sotériades.

Chaque année, près de 45 000 remorquages sont effectués dans les territoires exclusifs.

COURRIEL
Pour joindre notre journaliste : raymond.gervais@lapresse.ca

DODGE · CHRYSLER · Jeep MD · MOPAR MD

3 CHOIX GAGNANTS

TROIS TOUT NOUVEAUX VÉHICULES. TROIS PRIX QUI DÉFIENT LA CONCURRENCE. FAITES VOTRE CHOIX !

LA TOUTE NOUVELLE DODGE CALIBER 2007

Louez à

229$Δ *par mois. Location de 60 mois.*
0 $ comptant initial
0 $ dépôt de sécurité

ou achetez à

15 995$Ω

***PLUS** CHOISISSEZ L'UNE DE NOS TROIS OFFRES ADDITIONNELLES :*

500$	ou	300$	ou	250$
en accessoires Mopar*		en essence**		en rabais comptantº

À L'ACHAT OU À LA LOCATION.

Consommation d'essence‡ :
Autoroute : 6,8 L / 100 km (42 mpg)
Ville : 8,5 L / 100 km (33 mpg)

LE TOUT NOUVEAU JEEP MD PATRIOT 2007

Achetez à

16 995$Ω

Rabais du gouvernement

PLUS
1 000$ DE RABAIS^

Consommation d'essence‡ :
Autoroute : 7,2 L / 100 km (39 mpg)
Ville : 9,0 L / 100 km (31 mpg)

Aussi offert en version 4 roues motrices à partir de 18 995 $Ω, ce qui en fait le VUS 4X4 le plus abordable sur le marché†.

LE TOUT NOUVEAU JEEP MD COMPASS 2007

Achetez à

17 995$Ω

Rabais du gouvernement

PLUS
1 000$ DE RABAIS^

Consommation d'essence‡ :
Autoroute : 7,2 L / 100 km (39 mpg)
Ville : 9,0 L / 100 km (31 mpg)

Pour une location Sans tracas informez-vous au sujet de LA PROTECTION MD CLÉ D'OR Sans tracas

3453554A

VISITEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER • JEEP MD • DODGE AUJOURD'HUI.

DODGE · CHRYSLER · Jeep MD · MOPAR MD

FINANCEMENT OFFERT EXCLUSIVEMENT PAR
Services financiers Chrysler

Ω Le prix comprend les allocations du fabricant consenties aux concessionnaires et est établi pour la Dodge Caliber 2007 avec l'ensemble 23A, pour le Jeep Patriot à traction, pour le Jeep Patriot Sport 4x4 2007 avec l'ensemble 25D et pour le Jeep Compass avec l'ensemble 25D. Δ Tarif mensuel établi pour la Dodge Caliber 2007 avec l'ensemble 23A. Le dépôt de sécurité est de 0 $ pour une période de temps limitée seulement et peut changer sans préavis. Premier versement exigé à la livraison. Location pour usage personnel seulement. Aucun rachat requis. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 102 000 km pour 60 mois au taux de 15 ¢ le kilomètre. Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler Canada. Frais d'inscription au RDPRM de 60 $, incluant les frais du registre, sont en sus. Δ, Ω Transport (1 100 $ pour la Dodge Caliber 2007 et le Jeep Compass 2007 et le Jeep Patriot 2007), taxes sur le climatiseur (lorsque applicables), immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs, frais d'administration des concessionnaires et taxes en sus. Offres exclusives et d'une durée limitée qui ne peuvent être combinées à aucune autre offre, à l'exception de l'une des trois offres de rabais comptant, de la carte d'essence ou d'accessoires Mopar (pour la Dodge Caliber 2007) et à l'exception du programme d'aide aux handicapés physiques, et s'appliquent à la livraison au détail pour usage personnel seulement des modèles 2007 neufs en stock sélectionnés. Les offres peuvent changer sans préavis. Le concessionnaire peut avoir à échanger un véhicule. Voyez votre concessionnaire participant pour tous les détails et conditions. * Le rabais sur les accessoires Mopar inclut les taxes et l'installation, et doit être utilisé au moment de l'achat ou de la location d'un véhicule admissible pour l'achat et l'installation de pièces et d'accessoires Mopar. Toute portion inutilisée du rabais sur les accessoires Mopar ne sera pas remboursée et ne pourra pas être conservée pour utilisation future. ** Le montant d'essence gratuite sera accordé sous la forme d'une carte-cadeau d'essence Esso qui peut être utilisée pour des achats aux stations Esso au Canada. La carte-cadeau d'essence Esso sera activée dans les 72 heures suivant l'achat ou la location d'un véhicule admissible et est valide pour 24 mois. º Le rabais comptant sera déduit du prix négocié pour l'achat ou la location d'un véhicule admissible après application des taxes. Le rabais est applicable sur les Jeep Compass et Patriot 2007 avec moteur 2,4 L et transmission manuelle 5 vitesses et sur les Jeep Compass et Patriot 2007 avec moteur 2,0 L et transmission à variation continue. ^ Le rabais comptant inclut les taxes et l'installation, et doit être utilisé au moment de l'achat ou de la location d'un véhicule admissible pour l'achat et l'installation de pièces et d'accessoires Mopar. Toute portion inutilisée du rabais sur les accessoires Mopar ne sera pas remboursée et ne pourra pas être conservée pour utilisation future. Le rabais comptant sera déduit du prix négocié pour l'achat ou la location d'un véhicule admissible après application des taxes. Le rabais est applicable sur les Jeep Compass et Patriot 2007 avec moteur 2,4 L et transmission manuelle 5 vitesses et sur les Jeep Compass et Patriot 2007 avec moteur 2,0 L et transmission à variation continue. ‡ Données basées sur le *Guide de consommation du carburant* de Ressources naturelles Canada (RNCan). Votre consommation d'essence peut varier. MD Jeep est une marque déposée de DaimlerChrysler Corporation. † Selon les informations des manufacturiers automobiles disponibles au moment de l'impression.

Coop publicitaire des concessionnaires Chrysler • Jeep MD • Dodge du Québec

CHRYSLER · Jeep MD · DODGE · CINQ ÉTOILES

3453550