

ve

vitalité économique

UL **USINAGE**
L'ISLET 25 ANS

Sur une lancée
Entrepôts Mini-Maxi

Publi reportage
Construction Citadelle

Publi reportage
Clinique Vétérinaire Harmonia

Histoire à succès
Usinage L'Islet

*Simon Couillard, Isabelle St-Pierre,
Josée Ménard, Jean-Guy St-Pierre, Jasmin Gagnon*



Fonds d'aide et de relance régionale (FARR)

DPME vous offre gratuitement un appui technique et des expertises diversifiées sous forme de conseils et d'accompagnement.



POUR QUI ?

Cette aide est destinée à toute organisation subissant les impacts économiques de la pandémie et ayant des difficultés à démarrer, maintenir, consolider ou accroître ses activités



COMMENT ?

- Rendez-vous sur notre site web dpme.ca
- Remplissez le formulaire d'inscription en ligne



CONTACTEZ-NOUS



1 844 MON-DPME



info@dpme.ca



DPME.ca

RECEVEZ UNE AIDE TECHNIQUE GRATUITE OFFERTE PAR NOS CONSEILLERS ET LEUR RÉSEAU DE PARTENAIRES EXPERTS



LE SERVICE-CONSEIL
autrement

Programme d'aide financé par :



Développement économique Canada pour les régions du Québec

Canada Economic Development for Quebec Regions

Partenaires relayeurs :



DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE • LÉVIS
FINANCEMENT IMPLANTATION SOUTIEN



Partenaires experts :





vitalité économique

5955, rue Saint-Laurent, suite 2033
Lévis (Québec) G6V 3P5
418 833-0044
info@vitalite-economique.com
www.vitalite-economique.com



ÉDITEURS

Erick Drapeau et
Steeve Drapeau

RÉDACTEUR EN CHEF

Erick Drapeau

VENTES PUBLICITAIRES

Jérôme Landry

JOURNALISTES

Erick Drapeau, Steeve Drapeau,
Louis Deschênes, Stéphanie
Gendron, Maurice Gagnon et
Martine Bernier

PHOTOGRAPHIE

Karine Lévesque

IMPRESSION

Solisco

COLLABORATEURS

Stéphane Dion et
François Faucher

**CONCEPTION
ET RÉALISATION**

Étincelle

**CONCEPTRICES
GRAPHIQUES**

Marianne Guignard et
Marie-Josée Ouellet

ILLUSTRATION

Simon Dupuis

DISTRIBUTION

Postes Canada



27



12

Sur une lancée
Entrepôts Mini-Maxi



42

Publi reportage
Construction Citadelle



56

Publi reportage
Clinique Vétérinaire Harmonia

Note importante : les photos prises dans le cadre d'un reportage, d'un publi-reportage ou d'une publicité ainsi que le montage d'une annonce publicitaire sont la propriété exclusive du magazine Vitalité économique. Des frais s'appliqueront pour toute utilisation à d'autres fins. Les auteurs sont responsables du contenu des articles; la direction ne partage pas nécessairement les opinions émises. L'éditeur n'est pas responsable des représentations ni des énoncés des annonceurs.

DÉPÔT LÉGAL : Bibliothèque nationale du Québec
POSTE-PUBLICATION : Convention 41205032

**RETOURNER TOUTE CORRESPONDANCE
NE POUVANT ÊTRE LIVRÉE À :**
Magazine Vitalité économique
Secteur Nord de Chaudière-Appalaches
5955, rue Saint-Laurent, suite 2033
Lévis (Québec) G6V 3P5

**Magazine
de propriété régionale!**

UNE PUBLICATION SIGNÉE

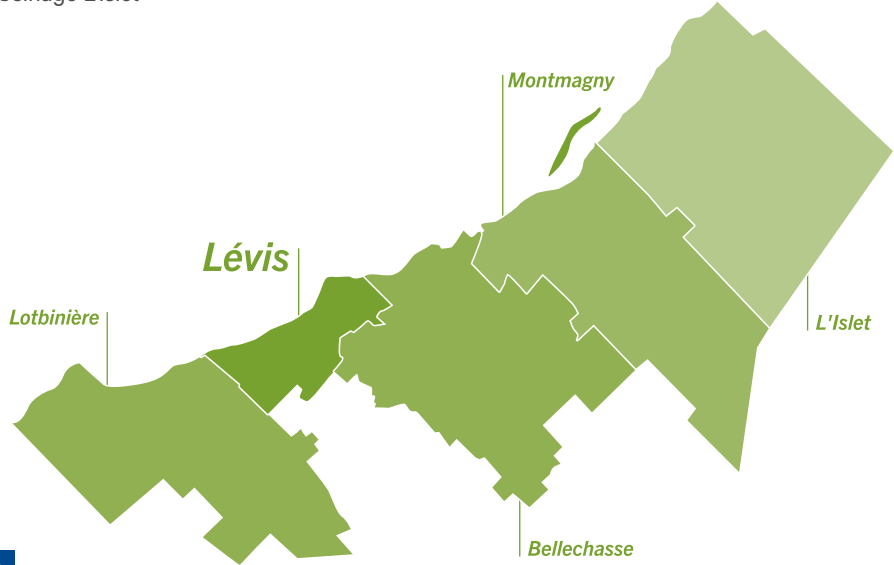


On fait RAYONNER votre PME

DISTRIBUÉE PAR



Histoire à succès
Usinage L'Islet



Merci de recycler ce magazine après vos multiples lectures!



**Vitrerie
Global**

RBQ 8277-4852-46

Faites affaire avec de
VRAIS VITRIERS!

Lévis

418 837-4949

Québec

418 955-4949

1 866 937-4949

www.vitrerieglobal.ca



OK Boomer...

La formule est maintenant bien implantée partout sur les réseaux sociaux. Dès qu'une idée un peu plus traditionnelle ou conservatrice est émise par un participant à une discussion, un petit coquin se charge de le tourner en dérision, de lui rappeler qu'il est passé date, tout comme ses opinions.

Outre le caractère anodin de cette façon de faire apparue l'an dernier, même si elle semble en perte de vitesse, il faut y voir un clivage entre les générations et une méconnaissance des réalités vécues par cette cohorte née après la Seconde Guerre mondiale - les fameux Babyboomers. Pour les Millénariaux et la Génération Y, les Boomers sont partis avec le beurre et l'argent du beurre, profitant d'une retraite dorée pendant que les jeunes triment dur. On leur reproche de ne pas avoir laissé de place à personne et de s'être accaparé la part du lion, n'abandonnant que des miettes.

Or, plusieurs programmes sociaux généreux sont le fruit d'épiques batailles remportées justement par cette génération maintenant décriée. On profite aujourd'hui du labeur de cet important groupe démographique. À l'autre bout du spectre, plusieurs critiquent les jeunes d'aujourd'hui : enfants-rois, ils sont paresseux, ne se font jamais dire non, etc., etc.

Le Québec n'a rien à gagner de cette futile confrontation. Les nouvelles générations ont besoin des plus âgés, de leur expérience et de leur sagesse, et les Boomers ont tout à gagner de mettre à profit la créativité, le dynamisme et les façons de faire inédites des plus jeunes.

Et si les conditions fiscales leur étaient plus avantageuses, cette synergie serait encore plus probante : plusieurs Boomers reviendraient sur le marché du travail, ce qui contribuerait à diminuer la rareté de la main-d'œuvre.



Manger local, c'est Génial



Cet automne, la population est invitée à augmenter le nombre de produits locaux dans leur assiette. C'est l'occasion de découvrir et de déguster la richesse des produits d'ici et d'encourager l'économie locale!

Pourquoi ne pas en profiter pour faire une activité d'équipe ou commander des boîtes à lunch aux saveurs de Lotbinière ?

Visitez le site de Goûtez Lotbinière pour consulter le calendrier des activités et le répertoire des entreprises agroalimentaires.

goutezlotbiniere.com

Comment avoir une auto de luxe sans les mensualités

S'il y a une chose que la COVID nous a enseignée, c'est que sans réserve monétaire, on devient vite dans une situation peu confortable. Beaucoup de gens d'affaires auront perdu des sommes importantes à court terme et qui seront très difficiles à récupérer.

Comme vous possédez une entreprise ou que vous êtes incorporé, seriez-vous intéressé à protéger le fruit de votre réussite? Seriez-vous prêt à investir votre retraite de façon optimal et en plus d'avoir accès à de nouvelles stratégies?

Nous avons un véhicule financier plus performant que le REER pour assurer vos vieux jours. Tournez-vous vers le fonds de pension RR-E, le Régime de Retraite Exécutif destiné aux entrepreneurs et professionnels incorporés. Enfin un fonds de pension pour les petites entreprises !

Avec la réforme Morneau de 2018, les règles ont changé et les stratégies d'accumulation et de fractionnement se font rares. Imaginez que c'est maintenant votre société qui souscrit à vos REER, de façon totalement déductible pour elle et exempte de taxes salariales.

Vous voulez en savoir plus, contactez-moi par téléphone ou courriel et nous pourrons en jaser avec vous et votre équipe de professionnels.



François Faucher, Économiste, Pl. Fin.
Conseiller en sécurité financière
Conseiller en assurance et rentes collectives
Représentant en épargne collective*

Planification financière François Faucher Inc. Cabinet de services financiers

825, boul. Lebourgneuf, bureau 500, Québec (Québec) G2J 0B9

T : 418 627-4447, poste 256 | F : 418 627-3327

Partenaire de Desjardins

LOGISCO poursuit sa croissance

Importante entreprise du domaine de la construction et de la gestion d'immeubles résidentiels et commerciaux, LOGISCO annonçait en août dernier l'acquisition du parc immobilier des Immeubles Couillard comprenant Les Jardins Innovation à Sainte-Foy, ainsi que l'Édifice Brown et Le Battlefield dans le quartier Montcalm.



Le gin SAISIE38 connaît un départ canon!

Les propriétaires de l'entreprise Camerises St-Philippe de Saint-Anselme se rappelleront longtemps du 12 septembre 2020. En deux heures et 20 petites minutes, Denis Carrier et sa conjointe Nancy Jacques ont écoulé leurs premiers lots du gin SAISIE38, infusé à la camerise. Au total, ce sont 600 bouteilles qui ont trouvé

preneur directement sur le site de production à Saint-Anselme. Réservez votre gin dès maintenant via la page Facebook de Camerises St-Philippe, la prochaine mouture du gin est prévue vers la mi-octobre en formats de 500 et 700 millilitres.



Le Gala Prestige Desjardins dans la MRC de Montmagny

La Chambre de commerce et de l'industrie de la MRC de Montmagny tiendra son Gala Prestige Desjardins le jeudi 22 octobre prochain. L'événement virtuel de cette année verra à démontrer que cette région est bien vivante et que le tissu économique demeure en santé. Cinq prix et deux reconnaissances seront décernés lors de l'événement organisé en collaboration avec le Comité local de développement, la MRC de Montmagny et la Société de développement économique de Montmagny. Prix Prestige Desjardins, prix innovation Hydro-Québec, prix implication sociale Promutuel Assurance, prix main-d'œuvre Emploi Québec et le prix Personnalité économique Investissement Québec figurent parmi les récompenses convoitées.

MNIP LTÉE

Syndics autorisés en insolvabilité et administrateurs de propositions
MNPdettes.ca

**VOUS AVEZ DES
PROBLÈMES DE DETTES ?
NOUS POUVONS VOUS AIDER.
C'EST NOTRE MÉTIER.**

Lévis | 418 832-4667

Innover et se transformer en temps de rupture à l'aide de la transformation numérique

Au cours des 6 derniers mois, la pandémie a obligé les entrepreneurs et les chefs d'entreprise à réorganiser leurs chaînes d'approvisionnement, à mettre en place des opérations à distance et à raffiner leur prise de décision dans un contexte financier extrêmement difficile.

La venue d'un vaccin à grande échelle est attendue avec impatience. Toutefois, même avec l'arrivée d'un vaccin, tout le monde s'entend pour dire que la réalité de demain ne sera plus celle qui précédait l'arrivée de la COVID-19.

AGIR PLUTÔT QUE RÉAGIR

Actuellement, la priorité des leaders devrait être tournée vers la redynamisation et la transformation des organisations. Agir plutôt que réagir, et ce, même si les incertitudes liées à la crise se multiplient. L'objectif doit être de se construire différemment, c'est-à-dire profiter du contexte actuel et de la maturité des nouvelles technologies pour se transformer.

Une crise est un moyen pour faire bouger les choses. Les mois à venir pourraient constituer une opportunité de choix pour votre entreprise. Elle pourrait vous permettre de vous repositionner en innovant et en créant une valeur exponentielle dans un nouveau contexte économique. De plus, les experts s'entendent pour dire que la prochaine normale sera favorable aux entreprises qui ont repensé leur modèle d'affaires en favorisant l'utilisation des technologies numériques. Alors, qu'attendez-vous ?

LA LUMIÈRE AU BOUT DU TUNNEL

Votre planification stratégique et financière pour 2021 vous offre l'opportunité de transformer les leçons durement apprises de la pandémie en un exercice durable de livraison de valeur à vos clients. Saisissez cette opportunité pour développer de nouveaux marchés. Plusieurs facteurs doivent être réunis pour établir et exécuter une stratégie d'entreprise numérique complète tout en utilisant et en réduisant les coûts et les délais au maximum. Voici quelques exemples de facteurs d'influence à mettre rapidement en place dans votre organisation afin de favoriser la transformation numérique :

- Assurer une gouvernance et une gestion du numérique centralisée et transversale à votre entreprise.
- Favoriser une agilité dans les projets pour accélérer les opérations de manière numérique.
- Mettre en place une offre personnalisée de produits et services basée sur vos types de clientèles.
- Avoir des campagnes marketing ciblées selon les types de clientèles.
- Numériser et automatiser le support et le service après-vente le plus possible.
- Numériser la relation avec vos fournisseurs.
- Développer une culture du numérique à l'interne, c'est-à-dire rester en veille permanente, et ce, du prototype à la livraison de produit minimum viable.

UN VIRAGE NUMÉRIQUE À PRENDRE IMMÉDIATEMENT

La transformation numérique est en marche dans tous les secteurs et il est impératif de ne pas rater ce virage. Aujourd'hui, très peu d'entreprises parviennent à prendre un virage complet et efficient. Pourtant, la situation sanitaire a fait ressortir l'urgence d'agir, car aucune place n'est assurée dans ce monde en constante transformation. Est-ce que votre entreprise saura prendre ce virage et revendiquer la place qui lui revient dans la nouvelle économie ?

Chez Groupe Loran, nous accompagnons à chaque pas les entreprises dans leur transformation numérique, de la stratégie à l'exécution. Notre position en veille stratégique et technologique nous permet d'avoir un point de vue neutre des fournisseurs et ainsi établir avec vous les meilleures stratégies pour accomplir et réussir cette transformation numérique.

Psychologie Rive-Sud devient les Cliniques PANORAMA

À l'approche de ses 20 ans, Psychologie Rive-Sud rafraîchit son image et change de nom pour mieux refléter ses récents développements ainsi que ceux à venir.

La psychologue fondatrice Isabelle Giguère, sa collègue Dominique Rioux, également psychologue et toutes deux copropriétaires, ont contribué à développer, tout au long des deux dernières décennies, une clinique proposant une vaste gamme de services spécialisés.

Plusieurs phases de développement, d'agrandissements et aussi un déménagement ont permis à la clinique et à son équipe au fil des ans de se positionner comme une véritable référence dans la région et de bénéficier d'une réputation enviable.

La clinique qui porte depuis juin dernier le nom des Cliniques PANORAMA est maintenant composée d'une vingtaine de professionnels. L'équipe multidisciplinaire dessert dorénavant autant les gens de Lévis que ceux de la grande région de Québec, avec ses quatre points de services.

« Les besoins sont criants et nous devons adapter nos méthodes et pratiques afin de rejoindre davantage les gens qui trop souvent se retrouvent sur des listes d'attente », résume Isabelle Giguère. En développant la formule de thérapie de groupes et les ateliers psychoéducatifs, la clinique PANORAMA rejoindra ainsi plus de gens dans le besoin. « Nous nous faisons un point d'honneur d'utiliser des méthodes innovantes, car oui, la psychologie évolue. »



Depuis la pandémie, les demandes sont grandissantes et la clinique a modifié ses méthodes, entre autres à l'accueil. « Nous avons une travailleuse sociale qui proposera

de faire la première rencontre d'accueil-orientation. Cette première évaluation permettra, au besoin, une intervention rapide en attendant qu'une place se libère avec un psychologue. Souvent, si une personne nous contacte, c'est qu'elle a besoin dès maintenant, nous sommes très sensibles à cela », confie Isabelle Giguère.

Au plus fort du confinement ce printemps, la clinique a mis sur pied un service de soutien psychosocial téléphonique gratuit pour les aînés en résidence de la région. Les psychologues ont également continué d'offrir leurs services en télépratique afin d'être disponibles pour la clientèle.

Les Cliniques PANORAMA se distinguent grâce à ses services de consultation psychologique et professionnelle qui adoptent une approche multidisciplinaire personnalisée, innovante et adaptée à la clientèle adolescente, adulte et aînée.

Je suis heureux de saluer le dynamisme des entrepreneurs et des gens d'affaires de Lévis.

Leurs initiatives et leurs idées innovatrices contribuent de façon significative à la vitalité économique de notre communauté.



FRANÇOIS PARADIS
Député de Lévis
Président de l'Assemblée nationale

📍 5955, rue Saint-Laurent, bureau 210
Lévis (Québec) G6V 3P5

☎ 1 418 833-5550

✉ Francois.Paradis.LEVI@assnat.qc.ca



L'efficacité énergétique, c'est payant à tous points de vue.



Le programme Solutions efficaces est maintenant plus avantageux.
Profitez d'appuis financiers bonifiés pouvant couvrir jusqu'à 75% des
coûts admissibles de votre projet.

www.hydroquebec.com/solutionsefficaces



Umano Medical

double ses espaces de bureaux à Lévis

Reconnue depuis plusieurs années pour son expertise dans le domaine médical, Umano Medical, ayant son usine à L'Islet, a été fondée en 2012. Présentement, le fabricant de lits médicaux agrandit de façon considérable ses bureaux ouverts à Lévis en 2018, faisant passer ses installations de 10 000 à 24 000 pieds carrés.

Avec un taux de croissance annuelle qui varie entre 40 et 50 %, Umano Medical connaît une croissance fulgurante. « Avec près de 300 employés, dont une centaine à nos bureaux de Lévis, cet agrandissement majeur devenait prioritaire. Nous misons sur la qualité de vie au travail pour attirer et conserver des employés spécialisés au sein de notre équipe. Voilà pourquoi nos nouveaux bureaux compteront 145 places assises destinées à la recherche & développement, au marketing, aux ventes, au service après-vente, aux finances et au contrôle de la qualité », explique Ghislain Demers, vice-président recherche & développement, marketing et ventes chez Umano Medical.

Comme l'entreprise mise sur l'innovation pour développer de nouveaux produits et se démarquer sur la scène internationale, l'atelier destiné au développement de pièces et de prototypes sera bonifié à Lévis. « Nous procéderons à l'acquisition de différents équipements de haute technologie afin d'accélérer la conception de nouveaux produits et leurs composantes. Notre équipe de recherche et développement, composée de spécialistes en génie mécanique, logiciel et informatique va passer de 30 à 60 employés afin de supporter notre plan de croissance. »

Amorcés au printemps lorsque les chantiers ont repris après la première vague de la pandémie, les travaux devraient se terminer vers la fin novembre.

D'UNE FONDERIE À UN FABRICANT DE LITS D'HÔPITAUX DE CLASSE MONDIALE

Fondée par quatre gestionnaires qualifiés en 2012, Umano Medical avait déjà plus de 30 ans d'expérience comme fabricant de lits d'hôpitaux. Cette même usine avait également été dans le passé un atelier de soudure, une fonderie et un fabricant de mobilier scolaire avant de se tourner dans la réparation de lits médicaux en 1983. « C'est grâce à tout ce bagage du passé que nous avons pu mettre en place notre propre équipe de développement et mettre en marché des produits de classe mondiale au cours des dernières années. Aujourd'hui, Umano Medical est fière de faire rayonner ses produits innovants sur différents marchés, tant au Canada et aux États-Unis que dans des pays comme le Brésil, l'Australie, l'Irlande et le Royaume-Uni », conclut Ghislain Demers.





Marie-Pier Guimond, Associée – Halte Bouffe, L'Islet
Crédit photo : DanielTphoto

QUE VOUS SOYEZ UN ENTREPRENEUR AGUERRI OU UN JEUNE ASPIRANT, NOUS AVONS UNE SOLUTION POUR VOUS!

La connaissance de nos milieux, notre savoir-faire et notre accès à de l'information sur les activités économiques font de nous votre partenaire stratégique dans la concrétisation de projets de développement.

Nous procurons des conseils d'affaires et des prêts adaptés aux besoins des entreprises pour des projets de démarrage, de croissance et de transfert d'entreprise.

- ▼ **Prêts aux entreprises:** prêt entre 5 000 \$ et 150 000 \$ avec modalités flexibles et conditions établies par chacune des SADC et CAE.
- ▼ **Prêts aux entrepreneurs (18 à 39 ans):** prêt personnel d'un maximum de 25 000 \$ par entrepreneur et congé d'intérêt de 24 mois.

Trois SADC et CAE couvrent le territoire desservi par Vitalité économique Lévis :
Bellechasse-Etchemins, Lotbinière, Montmagny-L'Islet



Entrepôts Mini-Maxi

Sur une lancée



Entrepôts Mini-Maxi,

en pleine expansion avec de nouvelles installations

Actifs dans le monde des affaires depuis trois ans comme copropriétaires des Entrepôts Mini-Maxi à Lévis, Sarah Caron et Jimmy Duval ont fait preuve de détermination pour la mise en place de leur nouveau projet, soit la construction d'une nouvelle bâtisse qui aura permis d'ajouter 77 entrepôts à l'offre déjà existante.

o Sarah Caron et Jimmy Duval, copropriétaires



**VOTRE SOLUTION D'ENTREPOSAGE
DEPUIS 30 ANS À LÉVIS!**

418 839-7767
entrepotsminimaxi.com
850, rue de Saint-Romuald, Lévis





Très bien situé au 850, rue de Saint-Romuald, tout près de la sortie de l'autoroute 20, le nouveau bâtiment de 7 000 pieds carrés sur deux étages a été érigé sur le même terrain que les deux autres. C'est donc trois bâtisses et plus de 210 entrepôts qui sont disponibles pour répondre à la demande de plus en plus grandissante de la clientèle. « Avec nos 135 places, nous étions toujours complets. Nous avions même une liste d'attente, la demande pour les mini-entrepôts est omniprésente et nous voulions combler ce besoin », explique Sarah Caron.

Très présents sur le terrain et à l'affût des commentaires depuis l'acquisition de l'entreprise, les propriétaires, qui ont été épaulés par un partenaire financier, ont non seulement décidé d'ajouter de nouveaux espaces, mais aussi de construire un bâtiment très facile d'accès. La nouvelle bâtisse, qui est chauffée sur les deux étages, peut compter sur des planchers chauffants. Elle est également munie d'un ascenseur monte-charge et de chariots afin de faciliter les déplacements des usagers. « On écoute les gens, on échange avec notre clientèle, ce qui nous a permis d'améliorer notre offre de services en fonction de leurs demandes et de leurs besoins », affirme avec fierté la gestionnaire.

CONSTRUCTIONS
Proulx & Quirion

R.B.Q: 8101-8541-45



*Des gens qui sont
à l'écoute de
vos besoins!*

JEANNOT QUIRION

Entrepreneur général

T. 418 248-9277

C. 418 241-6298

125, Rte Normandie, Montmagny

CONSTRUCTION et RÉNOVATION | Résidentielle • Commerciale • Agricole

Sur une lancée

LES CARACTÉRISTIQUES

Entrepôts Mini-Maxi offre une panoplie d'avantages dans ses installations, les nouvelles comme les anciennes. Les entrepôts, qui varient en hauteur et en grandeur, sont libre-service avec une porte individuelle. L'intérieur en acier galvanisé est résistant au feu et à la moisissure tandis que le plancher est en béton. Il y a possibilité de mezzanine dans certains locaux pour disposer de plus de rangement. Les bâtiments sont accessibles jour et nuit, 24 heures sur 24. La cour est surveillée avec la présence de caméras de surveillance qui assurent la sécurité de vos biens.

Besoin d'entreposer des biens personnels comme des meubles ou des électroménagers, des matériaux de construction, des surplus de

produits, des équipements de bureaux et autres trucs? Entrepôts Mini-Maxi offre des unités chauffées et non-chauffées du format d'un placard à celui d'un hangar, donc pour tous les goûts, tous les besoins et tous les prix.

L'entreprise propose des contrats mensuels ou annuels à prix très concurrentiels. La durée des contrats est donc flexible et les propriétaires sont disponibles en tout temps pour répondre aux questions et aux demandes. La sécurité, l'accessibilité, la propreté des lieux et le service à la clientèle hors-pair font des Entrepôts Mini-Maxi de Lévis un incontournable quand vient le temps de choisir une entreprise de confiance pour entreposer des biens.



Alarme | vidéosurveillance
contrôle d'accès | câblage structuré



KGC
TÉLÉCOM ET SÉCURITÉ

T. 418 248-8992
C. 418 508-4869
www.kgcsecurite.com
280, chemin des Cascades, Montmagny

 Aimez notre page Facebook!



**CHEVRONS
DIONNE**



MG&F
MICHEL GAMACHE & FRÈRES

- Excavation
- Transport
- Concassage
- Sablière et gravières
- Forage et dynamitage
- Démolition

14, rue des Industries, L'Islet
418 247-3131

MICHELGAMACHE.COM



LE SERVICE À LA CLIENTÈLE : UNE AFFAIRE DE FAMILLE

Il y a maintenant trois ans, ils ont décidé de se lancer dans cette belle aventure. Sarah Caron et Jimmy Duval en sont à une première expérience dans le monde des affaires. Toutefois, les deux ont baigné dans ce milieu avec des parents entrepreneurs qui opéraient d'une part une pharmacie et d'autre part, une épicerie. Ils ont donc grandi en développant une fibre entrepreneuriale. Depuis leur acquisition, les propriétaires ont à gérer la croissance de l'entreprise. « Au départ, j'avais conservé mon emploi à temps plein cumulant les tâches. Avec l'expansion et le nouveau projet de construction, je consacre maintenant tout mon temps ou presque à notre commerce. »

En effet, technicienne en pharmacie pendant 18 ans, Mme Caron aime bien encore faire quelques heures en pharmacie. Les valeurs transmises par les parents et toutes ces années à côtoyer des entrepreneurs, des commerçants au quotidien, auront permis de comprendre qu'en affaires, la chose la plus importante demeure le service à la clientèle. Même si ces phrases peuvent paraître cliché, le couple y tient mordicus. Sans la clientèle, il n'y a pas de commerce et sans l'écoute des besoins de cette même clientèle, il n'y a pas d'expansion. « Nous sommes là pour eux. Oui nous travaillons pour avoir la meilleure offre de services, mais l'expérience client est primordiale. »

BOLDUC **LES ENTREPRISES DONALD BOLDUC INC.**
Finition de béton | Sciage | Forage | Epoxy

606, route 281
Saint-Raphaël

Nous joindre :
BUR. 418 789-2160
RÉS. 418 554-7482
entreprisesdonaldbolduc.ca

RBQ : 1462-4597-06

PLANCHERS MUR À MUR
DEPUIS 1974

1725, boul. Guillaume-Couture
Lévis
418 839-0184

PLANCHERSMURAMUR.COM

RBQ 5737-1304-01

LES PORTES A. POULIN INC.
Vente-Installation-Réparation

T. 581 990-2133

Suivez-nous!

Faits saillants



SIÈGE SOCIAL

Lévis



ANNÉE DE FONDATION

1990



NOMBRE D'IMMEUBLES

3



NOMBRE D'ENTREPÔTS

212

ACCÈS FACILE

Entrepôts Mini-Maxi existe depuis près de 30 ans dans le secteur industriel de Saint-Romuald, à Lévis. À l'époque, c'est l'entrepreneur Gérard Baron qui avait initié le projet. Bien connu dans la région, M. Baron a maintenu l'entreprise à flot toutes ces années. « Il y a encore des gens qui appellent pour lui parler. Il avait une bonne relation avec ses clients et nous avons continué à offrir un service de proximité », affirme Sarah Caron.

Maintenant plus de 210 mini et maxi entrepôts sont accessibles pour répondre aux besoins d'entreposage résidentiel ou commercial de la grande région de Québec. Les propriétaires insistent sur l'accès facile autant pour se rendre sur place qu'à l'intérieur des installations. C'est ainsi que la clientèle autant de la rive-sud que de la rive-nord de Québec est sollicitée. L'entreprise est située à cinq minutes des ponts via la sortie Taniata et à une minute de l'autoroute 20, derrière le restaurant bien connu McDonald's. Les gens de Québec qui utilisent les installations sont souvent surpris de la rapidité pour s'y rendre. Évidemment, pour les gens de la rive-sud, c'est aussi très facile de se rendre sur place avec l'autoroute et l'artère principale.

Les entrepôts peuvent être très utiles autant pour les particuliers que pour les entrepreneurs ou les travailleurs autonomes. C'est environ 50% de la clientèle qui provient du secteur commercial. Ceux-ci œuvrent dans différents domaines, soit en construction, en alimentation, en restauration, en télécommunications etc. « Nos entrepôts sont également populaires pour les représentants sur la route qui ont besoin d'un point de chute et comme les locaux sont accessibles en tout temps, il n'y a pas de contraintes », explique la propriétaire.



Vous accompagner, notre priorité!

Des solutions et tout l'appui nécessaire pour nos entrepreneurs

Desjardins Entreprises Côte-du-Sud

desjardins.com

182, avenue de la Fabrique
Montmagny 418 248-7084
1 877 248-7084

205, avenue Industrielle
bureau 100, La Pocatière 418 856-5225
1 866 995-5225



RBQ : 8310-7359-06

GHISLAIN VÉZINA
entrepreneur électricien

ÉLECTRICITÉ • PLOMBERIE • CHAUFFAGE
INDUSTRIEL • COMMERCIAL • RÉSIDENTIEL • AGRICOLE

3, avenue du Bassin Sud, Montmagny T. 418 234-1360
gvssoleil@globetrotter.net C. 418 234-6897

ghislainvezinaelectricien.com

**SUR LE WEB**

Il est possible d'obtenir bon nombre d'informations en consultant le site Internet de l'entreprise à entrepotsminimaxi.com. Les réservations et la prise de renseignements peuvent se faire directement par téléphone en appelant au 418 839-7767 et on se fera un plaisir de vous répondre. À l'ère des réseaux sociaux, l'entreprise est active sur Facebook. Il est très

facile d'obtenir des informations en temps réel concernant les mesures de sécurité, les congés fériés et les vacances, bref les nouvelles du moment. La clientèle est aussi en lien direct avec les copropriétaires via Messenger ou par courriel à info@entrepotsminimaxi.com.



**POUR VOS BESOINS
EN ASSURANCE ENTREPRISE**

1 800 561-4110 promutuelassurance.ca

PROMUTUEL
ASSURANCE
CHAUDIÈRE-APPALACHES

La Ruche

s'installe en Chaudière-Appalaches

Avec l'ajout de Chaudière-Appalaches, c'est maintenant sept régions qui peuvent compter sur la plateforme de financement participatif La Ruche pour stimuler des projets locaux. Depuis sa création en 2013, l'organisme de financement participatif aura permis aux différents promoteurs d'amasser plus de 10 millions de dollars.

La Ruche fait donc officiellement son entrée dans les dix MRC de la région Chaudière-Appalaches pour ainsi contribuer au déploiement économique des entrepreneurs et idéateurs.

« Le lancement de La Ruche Chaudière-Appalaches, en collaboration avec des partenaires comme le Mouvement Desjardins, le MEI et la Ville de Lévis, est certainement gage de confiance et d'accomplissement pour de nombreux projets à venir dans la région. La Ruche est l'un des meilleurs moyens pour les citoyens de se rassembler et de contribuer au rayonnement et à la vitalité de leur secteur.

Elle agit aussi, entre autres, à titre d'étude de marché vivante de tout projet entrepreneurial », a indiqué Nicolas Bouchard, président-directeur général de La Ruche.

Offrant un accompagnement humain et personnalisé, c'est sous la direction de Stéphane Thériault que La Ruche Chaudière-Appalaches prendra forme, représentant l'organisation localement et accompagnant les promoteurs à réaliser des projets à la hauteur de leurs ambitions.

La Ruche Chaudière-Appalaches compte sur l'appui de près de 40 ambassadeurs locaux qui offrent aux promoteurs un bagage professionnel significatif ainsi que de précieux conseils dans le cadre de « cellules », brèves rencontres mensuelles servant à offrir une rétroaction sur les différents projets en prévision de leur mise en ligne.



La Ruche
Chaudière-Appalaches





N virtuelles

LES
PLÉIADES
PRIX D'EXCELLENCE
2020

FÉLICITATIONS À TOUS LES LAURÉATS!

La Chambre de commerce de Lévis
remercie chaleureusement tous les partenaires
et les acteurs de cette soirée.



LES *Virtuelles*
PLÉIADES
PRIX D'EXCELLENCE



2020

LES PLÉIADES PRIX D'EXCELLENCE



**CATÉGORIE COMMERCE
DE DÉTAIL ET ENTREPRISE
DE SERVICES**

• HÉLÈNE PARÉ ET SYLVIE PICARD •
PARIKART



**PRIX
COUP DE COEUR**

• PATRICK DE LAIR
ET BENOIT LABBÉ •
MONSIEUR BUBBLE



**PRIX PERSONNALITÉ
D'AFFAIRES DE L'ANNÉE**

• NICOLAS BÉGIN •
HIT THE FLOOR WORLD-CLASS
DANCE EVENT

DPME
LE SERVICE-CONSEIL
autrement

Félicitations
aux finalistes et lauréats
du Gala Les Pléiades pour votre
audace, votre dynamisme et
votre ingéniosité!

Bravo à tous les membres
du comité organisateur et
de la permanence
de la Chambre de commerce
de Lévis pour cette première
édition virtuelle
innovante.



**CATÉGORIE LE PERFORMANT
(MOYENNE ET GRANDE ENTREPRISE)**

• JEAN BACON ET JOANNE LABEL •
MTI CANADA



**PRIX ÉCLAT
DE L'ÉCONOMIE SOCIALE**

• ÉRIC POULIN •
VILLAGE AVENTURIA



**CATÉGORIE
LE DISTINCTIF**

• ROBIN BERNIER •
ÉCOLE MARCELLE-MALLET



**CATÉGORIE
LE SUCCÈS RH**

• MARIE-ÈVE LABRIE •
CLEAN INTERNATIONAL



**CATÉGORIE RAYONNEMENT
HORS-QUÉBEC**

• KARINE MELANSON •
TEKNION BRETON



**CATÉGORIE LE MANUFACTURIER
D'EXCEPTION**

• DAVE CANTIN •
MÉTAL BERNARD INC.



ENVIRO CONFORT

remporte la palme dans la catégorie Le Constructeur

L'entreprise lévisienne Enviro Confort, spécialisée en chauffage et climatisation, a remporté les grands honneurs dans la catégorie Le Constructeur lors du Gala Les Pléiades virtuelles 2020. Cette reconnaissance vient couronner cinq années de développement exponentiel pour la PME dirigée par Jimmy Roy.

Enviro Confort emploie une cinquantaine de travailleurs qui œuvrent principalement dans les secteurs du chauffage et de la climatisation résidentielle et multi locative. « Nous effectuons la vente d'appareils, en assurons l'installation et le service après vente dans la grande région de Québec », précise le président-directeur général, Jimmy Roy.

Selon lui, la progression fulgurante qu'a connue l'entreprise installée à Lévis depuis 2015, jumelée à la qualité de la structure organisationnelle mise en place pour supporter cette croissance, ont constitué des éléments-clés dans l'obtention de ce prix.

« Enviro Confort a la cote. Nous sommes recommandés par le CAA, partenaire de Costco et la rétroaction que nous donnent nos clients est excellente. Les réseaux sociaux en témoignent également. Cette reconnaissance fait la fierté de toute notre équipe et nous encourage à poursuivre sur notre lancée. D'ailleurs, un agrandissement débutera ces jours-ci et à terme, au cours de l'hiver prochain, Enviro Confort fera plus que doubler sa superficie pour nous permettre de répondre à la demande grandissante. »



Steve Roy Image St-Jean.ca

o Jimmy Roy, président-directeur général, entouré de Stéphan Chenard, directeur des ventes et Paul Pocquet responsable du marketing



RBO : 5704-2459-01

**PLUS DE 20 ANS
D'EXPÉRIENCE**

418 839-3900

CHAUFFAGE • CLIMATISATION • CONTRÔLE
GÉOTHERMIE • THERMOPOMPE
QUALITÉ D'AIR

ENVIROCONFORT.COM



NEWTEC ÉLECTRICITÉ

les experts en performances électriques

Frédéric Vachon et son équipe de Newtec Électricité ont remporté la palme dans la catégorie Le Performant lors des Pléiades virtuelles. Ce prix est amplement mérité, l'entreprise ayant connu une dernière année fort occupée à tous les niveaux.

« Notre équipe s'est agrandie, nous avons investi dans plusieurs outils technologiques et nous avons réalisé d'importants mandats, notamment à l'entrepôt des magasins Simons où nous avons automatisé le système de convoyeurs avec l'un de nos précieux partenaires. Ça bouge beaucoup ces temps-ci, chez Newtec Électricité », confirme Frédéric Vachon.

Ce qui démarque l'entreprise? « Nous aimons relever des défis, résoudre des problèmes électriques difficiles à identifier dans les industries et les commerces. Nous les aidons aussi à augmenter leur productivité et leurs performances. »

Newtec Électricité réalise aussi différents travaux, soit la thermographie, l'installation de bornes de recharge pour les voitures électriques ainsi que la réparation de plancher chauffant.

Frédéric Vachon caresse plusieurs projets pour sa PME à court et moyen termes. « L'ouverture d'un nouveau point de service pour desservir le secteur de Charlevoix figure dans nos plans », conclut-il.



o Frédéric Vachon, propriétaire



QUÉBEC
ET LÉVIS

418 847-3433

INFO@NEWTECELECTRICITE.COM

5237, boul. Wilfrid-Hamel
bureau 160, Québec

LE SPORTS EXPERTS / ATMOSPHERE L'ENTREPÔT DU HOCKEY DE LÉVIS

lauréat des Pléiades

Le Groupe Boucher Sports a remporté la palme dans la catégorie Le Bon coup lors du gala des Pléiades virtuelles. Selon le président-directeur général, Martin Boucher, cette récompense tombe à point après une année mouvementée et d'importants investissements à Lévis.

« Sports Experts est une bannière qui est présente à Lévis depuis plus d'une trentaine d'années. Ce magasin a été agrandi six fois au fil du temps, la toute dernière laissant place à l'un des plus grands magasins de sports et de plein air de l'Est du Canada avec en plus les bannières Atmosphère et L'Entrepôt du Hockey. Ce sont plus de six millions de dollars que nous avons investi à Lévis et nous sommes fiers d'avoir implanté ce nouveau concept », déclare Martin Boucher.

L'homme d'affaires ne peut passer sous silence l'appui inconditionnel de son équipe sur la Rive-Sud, notamment « la directrice et associée Julie Simard, la directrice adjointe Sonya Charbonneau et les gérants Simon, Karl, Bruno et Olivier, tout comme la centaine d'employés du magasin de Lévis, sont pour beaucoup dans le succès que nous connaissons. Le groupe Westcliff, propriétaire des Galeries Chagnon, a fait preuve d'une belle vision d'affaires en accueillant notre projet. »

Combinaison parfaite entre une opportunité immobilière à saisir, celle du local laissé vacant par le départ de Sears, un modèle d'affaires éprouvé et une équipe dédiée à la satisfaction des clients, le projet de Groupe Boucher Sports à Lévis connaît beaucoup de succès. « J'ai aussi la chance d'avoir à mes côtés un de mes fils, Christophe et le plus jeune Anthony s'en vient d'ici quelques années, qui représentent



une relève solide et motivée. Comme je suis un passionné du commerce de détail, je les ai toujours encouragés à faire la même chose que moi ! »

o *Martin Boucher, président-directeur général*

**sports
experts®**



LÉVIS

**FIER LAURÉAT DE
LA CATÉGORIE « LE BON COUP »**

Merci à notre clientèle pour leur grande fidélité !

Nous tenons à remercier notre équipe pour leur contribution à ce projet de grande envergure. Nous sommes fiers d'offrir aux gens de Lévis un des plus beaux et des plus grands magasins de sport dans l'Est du Canada.

Pour en savoir plus, visitez le groupebouchersports.com

ST-JOSEPH DESIGN D'ESPACE

récompensée pour sa croissance

Fondée en 2015, l'entreprise St-Joseph Design d'Espaces est la propriété d'Audrey Marceau-Pelletier et d'Olivier Doré. Gagnante dans la catégorie L'Entreprise en démarrage, la PME de Lévis a comme mission d'accompagner les entreprises et leurs dirigeants dans leur croissance par le biais du design.

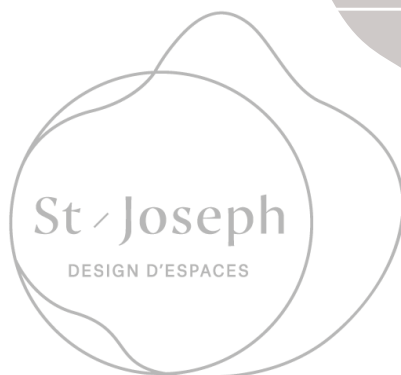
L'aménagement de bureaux d'affaires est au cœur de l'ADN de l'équipe formée de huit personnes. « Nos designers, techniciens en architecture et chargés de projets sont tous formés pour desservir une clientèle commerciale et manufacturière. Quand nous aménageons des espaces de travail, peu importe le département, nous le faisons avec en tête une vision globale. Nous prenons tous les aspects en compte comme l'éclairage, l'acoustique, la proximité des équipes, le nombre d'écrans. C'est d'autant plus important de nos jours avec le télétravail qui est très populaire et les règles en lien avec la COVID-19. C'est un casse-tête pour plusieurs de nos clients qui se questionnent sur quoi faire avec leurs bureaux, comment jongler avec les mesures de distanciation. Nous les aidons à repenser leurs espaces pour offrir un environnement sécuritaire et propice au service client, à l'efficacité comme au bien-être des équipes. Et ça fait une différence notamment dans la rétention employé comme client ! », explique Olivier Doré.

St-Joseph Design d'Espaces est reconnue pour son accompagnement des entreprises dans leur aménagement et pour sa capacité à trouver des solutions à tous les besoins précis, souvent en collaboration avec des partenaires. « C'est l'une de nos forces. Nous œuvrons dans ce domaine depuis plusieurs années et nous sommes capables de couvrir tous les aspects pour un bureau bien pensé. Des clients majeurs nous font confiance, comme Desjardins et Umano Medical, entre autres. »

L'entreprise lévisienne est reconnue pour sa progression constante depuis son démarrage ainsi que pour l'implication sociale et communautaire des propriétaires. « Mon associée et moi sommes de Lévis et n'hésitons pas à encourager diverses fondations, organismes sociaux et associations caritatives. C'est une belle marque de reconnaissance que ce prix remporté lors des Pléiades », conclut Olivier Doré.



o Audrey Marceau-Pelletier et Olivier Doré, propriétaires



**SERVICES PROFESSIONNELS
EN DESIGN INTÉRIEUR COMMERCIAL,
SPÉCIALISÉ EN AMÉNAGEMENTS CORPORATIFS**

☎ 418.929.5388

✉ info@st-joseph.co

🌐 st-joseph.co

Pour votre
paix intérieure!



Une **BE**siness expérience unique

Pour un séjour d'affaire
efficace et profitable



OBTENEZ DEUX NUITS POUR LE PRIX D'UNE*

MENTIONNEZ LE CODE « EXCLUSIF »
EN RÉSERVANT AU 1-800-463-4390 OU
EN LIGNE : LEBONNEENTENTE.COM

* Valide du dimanche au jeudi jusqu'au 20 décembre 2020 sur
les chambres Standards et Supérieures. S'applique sur le premier
séjour seulement et selon les disponibilités de l'hôtel.



Votre bureau à la plage

Idéal pour se ressourcer
tout en travaillant



OFFRE BOUGER +, PAYEZ -

Pour un temps limité, à partir de :

2 NUITS À 200 \$*

3 NUITS À 300 \$*

* Valide du 7 septembre au 20 décembre 2020,
sur séjour du dimanche au jeudi. Non valide pour les
groupes et selon les disponibilités de l'hôtel.



Histoire à succès



Usinage L'Islet,

un partenaire de confiance depuis 25 ans !

Il y a un peu plus de 25 ans, Jean-Guy St-Pierre et Josée Ménard démarraient modestement leur entreprise Atelier d'usinage L'Islet Enr. dans un petit garage adjacent à la résidence familiale. Partis de pratiquement rien, les deux entrepreneurs ont réussi, à force de travail, d'innovation et de détermination, à faire de la PME une véritable référence en matière de fabrication de machinerie, d'équipements industriels sur mesure, d'outillage et d'usinage de précision.

o Jasmin Gagnon - responsable du département machinerie, Josée Ménard - vice-présidente, Simon Couillard - responsable du département CNC, Isabelle St-Pierre - coordonnatrice au développement des affaires et développement organisationnel, Jean-Guy St-Pierre - président - directeur général



Votre partenaire en usinage et en automatisation depuis 25 ans!

418 247-7931

USINAGELISLET.COM

135, boul. Nilus-Leclerc, L'Islet

 Suivez-nous!

Histoire à succès



o Agrandissement de l'usine de 3 250 pieds carrés en 2019-2020, donnant une superficie totale de 16 000 pieds carrés

Dès le départ, Jean-Guy St-Pierre et Josée Ménard constatent que le créneau de l'usinage et de l'automatisation en est un d'avenir. « La demande à cet effet ne s'est jamais démentie et nous en avons rapidement fait l'une de nos spécialités », indiquent les deux actionnaires. Signe qu'Usinage L'Islet a connu une croissance très intéressante au cours de son histoire, les installations ont été agrandies à pas moins de quatre reprises.

La direction est animée et guidée par des valeurs-phares qui sont aussi partagées par les membres de l'équipe. Le respect, l'esprit d'équipe, le sens des responsabilités, la flexibilité, la créativité et une bonne communication sont à la base du succès d'Usinage L'Islet.

UNE ANNÉE 2020 BIEN REMPLIE : NOUVEAUX ACTIONNAIRES, AGRANDISSEMENT ET ACQUISITION D'ÉQUIPEMENT

Après 25 ans à la barre de l'entreprise, les deux propriétaires sont particulièrement fiers d'avoir réussi au cours des trois dernières années à mettre en place une équipe de relève, devenue actionnaire en 2020, pour assurer la continuité de l'entreprise. La PME peut aujourd'hui compter sur un groupe de trois releveurs aux talents complémentaires. Un des associés était un employé clé depuis 15 ans, les deux autres sont des repreneurs externes, dont la fille des propriétaires. « Nous avons à cœur de choisir des releveurs qui partageraient nos valeurs pour assurer une continuité en douceur pour notre équipe. »

Ensemble, les cinq associés ont déjà entamé des projets pour assurer la croissance future en réalisant un quatrième agrandissement de l'usine en plus de procéder à l'acquisition d'un nouveau centre d'usinage.

RBQ: 2948-9515-79



Rimouski 418 723-5432
La Pocatière 418 856-5432

www.kamcoinc.com



DES GENS COMME VOUS DERRIÈRE CHAQUE PROJET

Notre équipe est fière d'avoir exercé son savoir-faire dans la gestion de ce projet.

LES SPÉCIALISTES DE L'USINAGE ET DE L'AUTOMATISATION

Usinage L'Islet a su diversifier et bonifier son offre de services au cours de ses 25 ans d'existence. « Nous sommes réputés pour notre efficacité en ce qui a trait à la sous-traitance de pièces usinées CNC ainsi que la conception et la fabrication de gabarits et d'outillage. Ce qui nous caractérise, c'est notre polyvalence et notre capacité à concevoir et fabriquer des pièces et équipements sur mesure, pour combler les besoins précis de chaque client, peu importe le domaine dans lequel ils évoluent », affirme Jean-Guy St-Pierre.

Dans cette optique, l'entreprise s'est spécialisée dans un créneau précis où les joueurs se font plus rares. « Nous travaillons avec beaucoup de fonderies pour qui nous avons développé une multitude de moules et modèles de pièces spécifiques à leur domaine. Nous leur offrons des solutions complètes en ce qui a trait à la conception de moules et des modèles. Ces fonderies à grand volume sont parties intégrantes de la chaîne de production de pièces destinées entre autres à l'industrie de l'automobile », précise Isabelle St-Pierre.

En plus de la conception 3D assistée par ordinateur, Usinage L'Islet a fait de l'automatisation un domaine d'expertise.

« Notre équipe s'est forgée une solide réputation dans les projets d'automatisation industrielle sur mesure. Nous nous adaptons à vos besoins de la conception, en passant par la fabrication, jusqu'à la mise en route. »

Machines d'inspection et de manutention, équipements de finition et d'assemblage, sécurisation, modification et amélioration des équipements existants, et fabrication d'autres équipements de production sont assurés par une équipe d'exception.



6TEM TI SERVICE DE SOUTIEN INFORMATIQUE POUR PME

877 262-3988
INFO@6TEMTI.CA

6TEMTI.CA

BOLDUC LES ENTREPRISES DONALD BOLDUC INC.

Finition de béton | Sciage | Forage | Epoxy

606, route 281
Saint-Raphaël

Nous joindre :
BUR. 418 789-2160
RÉS. 418 554-7482
entreprisesdonaldbolduc.ca

Baron INC.
cutting tools

Icons representing various cutting tools: end mill, drill bit, reamer, tap, and hole saw.

T. 418 888-1313
F. 418 888-1333
administration@baroncutting.ca



**VOTRE FOURNISSEUR DE CONFIANCE
EN MATIÈRE D'USINAGE - SINCE 1950**

(418) 333-3222 info@elliottmachinery.com www.elliottmachinery.com



o Jasmin Gagnon, Simon Couillard et Isabelle St-Pierre

« C'EST ÉVIDENT QUE NOUS RECHERCHONS DES TALENTS, PARTICULIÈREMENT DES GENS DE MÉTIERS, INSISTE ISABELLE ST-PIERRE. CONCEPTEURS MÉCANIQUES ET MACHINISTES SONT PARTICULIÈREMENT LES BIENVENUS POUR SE JOINDRE À NOTRE ÉQUIPE DYNAMIQUE PARMIS LAQUELLE RÈGNENT LA SYNERGIE ET UNE EXCELLENTE AMBIANCE DE TRAVAIL. »

Coffrages C-B-
 RBQ: 8282-9011-18

Coffrages Claude Bélanger inc.
 185, rue Harton, La Pocatière | coffragecb@hotmail.ca
 Tél. : 418 856-3595 | Cell. : 418 868-9869

MG&F
 MICHEL GAMACHE & FRÈRES

- Excavation
- Transport
- Concassage
- Sablière et gravières
- Forage et dynamitage
- Démolition

14, rue des Industries, L'Islet
418 247-3131
MICHEL GAMACHE.COM

FÉLICITATIONS À
 USINAGE L'ISLET!

MALLETTE
 Société de
 comptables professionnels agréés

418 248-5777
 100-14, chemin des Poirier, Montmagny

www.mallette.ca

UN CONCENTRÉ D'EXPERTISES SOUS UN MÊME TOIT

Usinage L'Islet aligne une équipe imbattable, stable, polyvalente et flexible. Chacun possède ses forces et surtout, un bagage énorme d'expérience et d'expertises. Les 25 employés de l'entreprise ne connaissent pas la routine puisque chaque projet est unique. « Et comme nos clients n'ont pas de limites, nous développons pour eux des solutions uniques, ce qui nous fait grandir et nous permet d'élargir nos connaissances », rappelle Jean-Guy St-Pierre.

Le recrutement de la main-d'œuvre représente évidemment un défi de taille pour l'entreprise de L'Islet qui doit composer avec un développement important ces dernières années.



**FIER PARTENAIRE
DE VOTRE RÉUSSITE**

1674, rue des Riveurs, Lévis

info@dracon.qc.ca

LÉVIS
418 835-6013

MONTREAL
450 215-0793



www.dracon.qc.ca



**Vous accompagner,
notre priorité!**

Des solutions et tout l'appui
nécessaire pour nos entrepreneurs

Desjardins Entreprises
Côte-du-Sud

desjardins.com

182, avenue de la Fabrique
Montmagny
418 248-7084
1 877 248-7084

205, avenue Industrielle
bureau 100, La Pocatière
418 856-5225
1 866 995-5225

Faits saillants



ANNÉE DE FONDATION

1994



SPÉCIALITÉS

Usinage et
automatisation

ACTIONNAIRES

Jean-Guy St-Pierre
Josée Ménard
Isabelle St-Pierre
Jasmin Gagnon et
Simon Couillard

NOMBRE D'EMPLOYÉS

25



o Josée Ménard, Jean-Guy St-Pierre et Isabelle St-Pierre

Les nombreux clients d'Usinage L'Islet deviennent autant de partenaires d'affaires privilégiés. « Nous travaillons autant pour des PME qu'avec de grands donneurs d'ordres. Nos clients sont variés, tout comme les mandats qui nous sont confiés, tant en usinage qu'en automatisation. Automobile, industriel, fonderies, agriculture, notre expertise est vaste et notre polyvalence demeure l'une de nos principales forces. Souvent, nos clients nous disent avoir fait une belle découverte en faisant affaire avec nous pour la toute première fois », souligne Isabelle St-Pierre.

Chose certaine, Usinage L'Islet a le vent dans les voiles et la direction, forte d'une relève prometteuse, ne compte pas s'arrêter en si bon chemin !



UNE ÉQUIPE PROCHE DE VOUS
CAPABLE DE RÉALISER TOUS VOS PROJETS

418 248-2396

210, avenue des Ateliers, Montmagny

WWW.CYTECHCORBIN.COM

Équipe Madore Poulin
Gagné Veillette
Conseillers en placement

 **Desjardins**
Gestion de patrimoine
Valeurs mobilières



RBC: 1946-3174-62

Structures d'acier • Métaux ouvrés

321, rue des Entrepreneurs
Montmagny418 248-1018
www.metalmoro.com

Un été intense à la Ferme Rosa de Val-Alain

La ferme d'élevage Ferme Rosa, qui prône une agriculture de proximité où les animaux sont élevés au pâturage, sans hormones de croissance ni antibiotiques de prévention, a connu une année record.

« Ce fut intense cette année. Les gens ont bien répondu au concept de l'achat local. Ils ont essayé des pièces de viande qu'ils n'auraient peut-être pas essayées avant la pandémie, possiblement car ils allaient moins au restaurant », a confié la copropriétaire Sarah Parent.



Son conjoint Romain Délétraz et elle se sont inspirés des petites fermes d'autrefois, tout en ajoutant une touche de modernisme, pour démarrer la ferme en 2015. « La ferme a grandi au rythme de la famille (ils sont parents de deux enfants de 6 et 4 ans). Selon nous, grandir sur une ferme représente une belle façon de concilier travail et famille », ajoute Sarah Parent.

Les animaux, soit les veaux, porcs, agneaux, poulets et poules pondeuses ont accès à l'extérieur et consomment entre autres des légumes revalorisés des entreprises voisines. Les propriétaires vendent directement aux consommateurs locaux des viandes de qualité, notamment dans les marchés publics et sur livraison.

Ils s'approvisionnent aussi à l'intérieur d'un circuit court pour tous les intrants nécessaires au fonctionnement de l'entreprise. « Quand on dit que l'agriculture est un mode de vie, c'est vrai. On crée des liens de qualité avec nos fournisseurs, qui sont aussi nos voisins et amis », ajoute-t-elle. Le couple a des projets plein la tête pour les prochaines années, mais y va d'une croissance contrôlée, adaptée à la situation et à la vie familiale.



Gestion SIMALT investit un million à la Clinique médicale Saint-Anselme

Ça bouge à Saint-Anselme ! La Clinique médicale Saint-Anselme du dynamique village de la MRC de Bellechasse s'agrandit et se réorganise afin de répondre aux besoins futurs. L'homme d'affaires Luc Tanguay et sa famille (Gestion SIMALT) devraient voir leur chantier être achevé en janvier 2021 par la firme DUTRAN.

Débuté à la fin juin, le projet d'agrandissement et de réaménagement de la clinique médicale devrait permettre à terme de bonifier l'espace disponible de quelque 3 000 pieds carrés, sur deux étages. L'équipe du centre médical compte actuellement 14 personnes dont cinq médecins. « Ça nous prenait davantage d'espace pour assurer la croissance de notre clinique, a mentionné au Magazine le Dr Louis Tanguay. Nous voulons préparer le terrain afin d'être en mesure d'accueillir de nouveaux collègues au moment opportun. »

Fait intéressant, le cabinet est composé des docteurs Sandrine Tanguay, Louis Tanguay, Marcel Moreau et Pascal Bernier. La Dre Anne Laliberté, la mère de Sandrine et Louis, complète l'équipe.

À noter que l'équipe des audioprothésistes AudioSon centre auditif Smith et associés demeure à la même adresse mais sera relocalisée au rez-de-chaussée.



o Une réalisation de DUTRAN

Une équipe de spécialistes

qui fait toute la différence

Quand il a fondé son entreprise en 2015, Guillaume Hébert, un jeune entrepreneur dynamique de L'Ancienne-Lorette, s'était donné pour mission d'offrir un service courtois et de qualité irréprochable à ses clients. Cinq ans après l'obtention de ses premiers contrats, on peut affirmer qu'il a su relever le défi. Forte de ses réalisations et de son équipe spécialisée et dynamique, Québec Revêtement Inc. peut faire toute la différence dans la réussite de vos projets de construction.

o Kevin Tendland - estimateur et chargé de projet, Guillaume Hébert - propriétaire et Jimmy Côté - contremaître



418 952-9056

1507, rue Père-Chaumonot
L'Ancienne-Lorette

quebecrevetement@outlook.com
WWW.QUEBECREVETEMENT.COM

RBQ 5711-6733-01
NEQ 1171265037



La pose du revêtement est l'une des étapes les plus importantes puisque ce travail de finition sera celui que l'on remarquera au premier coup d'œil quand votre projet sera terminé. Donc, pourquoi ne pas le confier à une équipe consciencieuse, spécialisée dans le domaine et qui a fait ses preuves sur plusieurs chantiers majeurs au Québec ?

Un an seulement après avoir lancé son entreprise, M. Hébert gagnait déjà la confiance d'un entrepreneur majeur. B.T.L. Immobiliers lui offrait de faire le revêtement de 40 unités résidentielles sur la rive sud de Québec. Guillaume Hébert, qui n'a alors que trois employés, accepte de relever le pari. Afin de respecter le délai de quatre mois qu'on lui accorde, il embauche sept autres travailleurs, portant son équipe à dix hommes. Mission accomplie : le projet est livré dans les temps convenus. « Je voulais me faire un nom et j'ai réussi », lance fièrement le jeune entrepreneur de 35 ans à cette époque.

ENTREPRISE EN EXPANSION

Ce contrat vient consolider la réputation de l'entreprise qui en obtient plusieurs autres d'envergure, par la suite, auprès des principaux entrepreneurs au Québec, notamment pour le revêtement de tours d'habitation de 24 et de 90 logements. « À ce jour, en seulement cinq ans, nous avons travaillé avec tous les plus gros généraux de la ville de Québec », déclare Guillaume Hébert, président-directeur général. André Rousseau Construction spécialisée en maisons de prestige fait elle aussi appel à ses services très régulièrement. Parmi les autres chantiers réalisés par Québec Revêtement, mentionnons celui de l'hôtellerie Maison Dessercom rattachée à l'Hôtel-Dieu de Lévis. L'entreprise a réalisé plusieurs projets commerciaux ainsi que des hôtels et des chalets dans la région de Charlevoix.

« Notre équipe de spécialistes en revêtement fait vraiment toute la différence », insiste M. Hébert. Les employés, des gens respectueux et à l'écoute des clients, ont adopté la mission de l'entreprise axée sur la qualité et sur le service. Québec Revêtement oriente essentiellement ses activités vers les bâtiments commerciaux et à logements multiples.



Projets spéciaux

- o Rénovation de la garderie La Maison des Petites Lucioles, pour enfants handicapés

BRETON
REVÊTEMENTS MÉTALLIQUES

**FIER D'ÊTRE
LE PARTENAIRE
DE VOS RÉALISATIONS!**

418 475-9999
info@bretonrm.com
www.bretonrevetements.com

Tôle profilée
Moules
d'acier et
d'aluminium

Commercial
Agricole
Industriel
Résidentiel

110, rue des Entreprises
St-Bernard

Juste du Pin

SOLUTIONS DE REVÊTEMENT

Une qualité *Inégalée*
directement du manufacturier!

bois | fibrociment | bois d'ingénierie

Patrice Drolet | 418.717.7904 | p.drolet@justedupin.com

unicorevetement.com

unico
revêtement métallique

Suivez-nous!

418 827-5588
unicobatiments@gmail.com



Commercial

« LES PRINCIPAUX MATÉRIAUX UTILISÉS SONT LES REVÊTEMENTS DE FIBROCIMENT, LE BOIS, L'ACIER ET L'ALUMINIUM, MAIS AUCUN REVÊTEMENT N'EST À NOTRE ÉPREUVE.

NOUS NOUS TENONS À JOUR AVEC LES NOUVEAUX MATÉRIAUX AINSI QUE LES MÉTHODES D'INSTALLATION », SOULIGNE GUILLAUME HÉBERT.



Projets complexes

Avec près de 25 employés, Québec Revêtement est en train de se tailler une place de choix dans le domaine du revêtement dans la région de Québec. L'entreprise est certifiée APCHQ et est aussi très fière d'être membre de l'AERMQ qui est l'Association des entrepreneurs en revêtements muraux du Québec, ce qui se veut une reconnaissance pour son expérience, ses compétences et la qualité de son service à la clientèle.



Multirésidentiel



Toiture métallique

 **ESSOR**
ASSURANCES
Depuis 60 ans!

SÉBASTIEN PERRON
Courtier en assurance de dommages

T. 418 682-3121 poste 30192
C. 418-805-4114
S.F. 1 877 883-7767

Sebastien.perron@essor.ca





ASSEMBLÉE NATIONALE
DU QUÉBEC

Des députés présents pour vous et à l'écoute de vos priorités de développement économique



Par les emplois et la richesse qu'il génère, l'entrepreneuriat est l'un des piliers de l'économie québécoise. Je félicite tous les entrepreneurs qui transforment leurs rêves et leurs idées en actions, au plus grand bénéfice de l'économie et de la vitalité de notre région.

MARIE-EVE PROULX

Députée de Côte-du-Sud

Ministre déléguée au Développement économique régional

Ministre responsable de la région de la Chaudière-Appalaches

Ministre responsable de la région du Bas-Saint-Laurent

Ministre responsable de la région de la Gaspésie-Îles-de-la-Madeleine

📍 6, rue Saint-Jean-Baptiste Est, Bureau 206
Montmagny (Québec) G5V 1J7

☎ 1 866 774-1893

✉ Marie-Eve.Proulx.CDS@assnat.qc.ca



Il sera toujours important, pour nous, d'être à l'écoute des entrepreneurs d'ici afin de travailler ensemble, de manière innovante et constructive.

MARC PICARD

Député des Chutes-de-la-Chaudière

Vice-président de l'Assemblée nationale

📍 730, avenue Taniata, Bureau 230
Lévis (Québec) G6Z 2C5

☎ 1 418 834-0015

✉ Marc.Picard@assnat.qc.ca

**Nous sommes là pour vous,
n'hésitez surtout pas à nous contacter!**

Agrandissement et modernisation en cours

Transit Inc. investit 18 millions à Lévis

À la veille de ses 50 ans, le fabricant et distributeur de pièces d'automobiles Transit Inc. investit 18 M \$ pour l'agrandissement et la modernisation de son siège social de Lévis. De plus, l'entreprise veut atteindre un chiffre d'affaires de 100 M \$ d'ici cinq ans, soit trois fois plus que le chiffre actuel.

Cet agrandissement fera passer la superficie du bâtiment de 50 000 à 150 000 pieds carrés. Les travaux de construction échelonnés sur une période de huit mois ont débuté en mai dernier et devraient être terminés avant la période des Fêtes, selon le président de l'entreprise, Stéphan Guay. Ils s'inscrivent dans la volonté de l'entreprise d'investir dans les énergies vertes puisque le chauffage et la climatisation seront produits par un système de géothermie.

Cette première phase sera suivie par la mise en place vers septembre 2021 d'un système de robotisation de l'entrepôt qui fera réaliser des gains de productivité, souligne l'homme d'affaires. « Les employés n'auront plus à se déplacer pour aller récupérer les produits qui viendront à eux sur des chariots », explique-t-il. Selon lui, la robotique permettra d'accroître l'efficacité de l'entreprise et de demeurer compétitive. De plus, Stéphan Guay prévoit rapatrier les quelque 2 500 palettes de marchandises entreposées en location dans un autre entrepôt de Lévis.

AUTRES MOYENS

La robotisation ne sera pas suffisante à elle seule pour atteindre le chiffre d'affaires désiré. Différents moyens seront déployés pour y parvenir. « On veut ajouter de nouvelles gammes de produits et faire entrer chez nos clients actuels des lignes de produits qu'ils n'achètent pas de nous », explique M. Guay.

Un autre secteur que Transit Inc. souhaite mettre en valeur est celui de l'expédition de pièces pour des entreprises qui font de la vente en ligne. « C'est ce secteur, dit-il, qui a connu la croissance la plus importante depuis la COVID. »

Toujours pour accroître son chiffre d'affaires, Transit Inc. prévoit faire l'acquisition d'entreprises concurrentes ou qui offrent des gammes de produits différentes. Certaines transactions pourraient même être conclues au début de l'année 2021, souligne Stéphan Guay.



CENT EMPLOIS CRÉÉS

Au chapitre des ressources humaines, M. Guay prévoit créer une centaine de nouveaux emplois au cours des prochains mois, notamment en informatique et au sein de l'entrepôt. Le siège social de Lévis compte déjà une centaine d'employés. « On va même créer de nouveaux types d'emplois qu'on n'a pas comme des électromécaniciens », précise le président.

L'entreprise a été fondée en 1971 sous le nom de Jacques Guay inc. En 1994, M. Guay passe les commandes à son fils Stéphan et l'entreprise devient Les Pièces d'auto Transit Inc. Les années qui suivront seront marquées par divers agrandissements, une croissance du chiffre d'affaires et l'ouverture de succursales. En plus du siège social de Lévis, Transit Inc. compte sept entrepôts plus petits entre Terre-Neuve et Toronto.





Hugo Dubé lance Entrepreneurs en cavale

Un concept audacieux et innovateur

L'homme d'affaires de Rivière-du-Loup Hugo Dubé, déjà propriétaire de Servlinks Communications, Informatique IDC et de l'agence Tchín Tac Tic, a lancé au début du mois d'août Entrepreneurs en cavale, qui propose expéditions et voyages pour entrepreneurs.

« Quel entrepreneur n'a pas déjà rêvé de s'évader, de partir en cavale ? Mais ces passionnés s'emprisonnent souvent dans la liberté qu'ils se donnent. Leur bureau devient alors une cellule, où projets et objectifs se succèdent à un rythme effréné et incessant. Entrepreneurs en cavale est un nouveau concept qui me permet de jumeler mes passions, soit apprendre, aider les autres, voyager et profiter du plein air », lance Hugo Dubé.

La nouvelle entreprise propose donc des expéditions et voyages hors normes, spécialement créés pour les entrepreneurs. Des séjours qui permettent de vivre des moments inoubliables, sans trop bousculer l'horaire, jusqu'aux voyages d'une semaine à un mois, à différents endroits sur la planète. Au programme : des activités permettant aux participants de sortir de leur zone de confort, comme du saut en parachute, du parapente, de l'escalade, et d'autres qui apporteront un ressourcement, comme la méditation ou le yoga. Le but : permettre aux

participants de se recentrer sur leur mission. Des formations et des conférences sont aussi proposées.

Déjà, le premier week-end tenu à la mi-août a dépassé les attentes du promoteur. « Nous avons eu plus de participants que ce que nous avons anticipé. Ils ont apprécié se changer les idées, se faire challenger, assister à d'intéressantes conférences et se ressourcer dans un cadre enchanteur. »

Les cavales sont 100 % sécuritaires et respectent les directives de santé publique quant à la distanciation sociale.

Hugo Dubé lance l'invitation à tous les entrepreneurs du Québec. « Visitez le site web www.entrepreneursencavale.com pour découvrir le concept et l'offre des cavales ! »



**AFFRONTÉ TES PEURS
ET PLONGE DANS
L'AVENTURE!**

ENTREPRENEURSENCAVALE.COM
amelie@entrepreneursencavale.com



Avantis et Global mettent la main sur IEL Technologie agricole

La division agricole de IEL de Sainte-Claire passe aux mains du consortium Avantis Coopérative et Global, de l'homme d'affaires Vincent Nadeau-Morissette. La PME, située dans Bellechasse, offre une technologie de pointe dans le contrôle des bâtiments de ferme via le système Maximus et des services complets d'équipements pour les bâtiments de fermes porcines, laitières et avicoles partout au Québec.

Pour les dirigeants d'Avantis Coopérative et de Global, cette acquisition en partenariat vient solidifier les emplois dans la région tout en assurant le développement d'un leader en équipements de ferme et dans la technologie à la ferme, au service des producteurs agricoles d'ici.

Pour le président d'Avantis Coopérative, Denis Lévesque, « ce partenariat vient allonger la chaîne de valeur du secteur des productions animales, lequel représente 50% du chiffre d'affaires. Il permet également de sécuriser nos besoins en équipements de ferme à la fine pointe de la technologie tout en optimisant les services offerts à notre clientèle, et ce, au bénéfice de nos 2 500 producteurs agricoles membres. »

De son côté, M. Nadeau-Morissette tenait à souligner que « ce partenariat permet une association avec un joueur majeur de l'industrie agricole, très présent en production animale notamment

dans les élevages porcins et avicoles. Pour mon entreprise Global, cela permet aussi d'assurer la continuité des opérations de ventes effectuées depuis deux ans dans le domaine porcin, tout en consolidant notre offre pour des projets clé en main dans les domaines porcin et avicole. »



La construction du centre sportif de l'UQAR sur le campus de Lévis va bon train

Entamés ce printemps, les travaux de construction du futur centre sportif de l'université du Québec à Rimouski (UQAR) se poursuivent à proximité du boulevard Alphonse-Desjardins, dans le secteur de la voie ferrée, au sud du campus de Lévis. Le projet, estimé à plus de 9,6 millions de dollars, vise à doter le campus universitaire d'un centre de plus de 1 800 mètres carrés de superficie dédié aux sports et à l'activité physique.

Lorsque les travaux seront terminés, en février 2021, les étudiants et la population pourront profiter d'un gymnase, d'une palestre multisports, d'une salle d'entraînement et d'une surface de jeux extérieure. « Le nouveau centre sportif donnera une importante impulsion à la pratique d'activités physiques et permettra de bonifier notre programmation sportive et récréative. Il s'agit d'une infrastructure qui va dynamiser encore davantage la vie étudiante au campus de Lévis, lequel

accueille plus de 3 600 étudiants chaque année », explique le recteur Jean-Pierre Ouellet. Le Gouvernement du Québec a contribué au projet en y investissant 4,3 M\$. Plusieurs partenaires ont également fourni un appui financier dont l'Association générale des étudiantes et des étudiants du campus de Lévis avec 1,7 M\$, la Ville de Lévis avec 1,25 M\$, Desjardins avec 100 000 \$ ainsi que quelques donateurs privés. Les travaux ont été confiés à l'entreprise Ronam Constructions.



Construction Citadelle,

plus actif que jamais

Implantée par Gilles Lemelin depuis 1978 à Québec, c'est en 1984 que Construction Citadelle devient entrepreneur général afin d'accéder à des projets d'envergure. La réalisation de ses travaux est principalement concentrée dans la grande région de Québec et dans celle du Bas-Saint-Laurent.

En 2001, Luc Lemelin, le fils, président et propriétaire actuel de la compagnie, se joint à l'entreprise. Construction Citadelle connaît depuis ce temps une croissance annuelle importante. Avec plus de cent employés, elle offre des services tels que projets type « clé en main, budgétaire, gérance ou encore forfaitaire selon les demandes » dans différentes sphères d'activités soit : résidentielle, commerciale, institutionnelle ou industrielle.

Construction Citadelle, est une équipe hautement compétente et expérimentée, composée de chargés de projets, d'adjointes, d'un contrôleur, d'un directeur des opérations, d'estimateurs, d'un département d'approvisionnement et logistique, de surintendants, de contremaîtres, de menuisiers et journaliers, garantissant ainsi une excellente gestion de votre projet de construction. Construction Citadelle prend en main la supervision de votre projet, de la préparation du chantier à la livraison des travaux.

o Ensemble des membres de l'administration du bureau Rive-Nord de Québec



o Luc Lemelin, président et propriétaire



CANAC
AIDE POUR VRAI.^{MC}



o Condos résidentiels sur la Rive-Nord

PLUS DE 40 ANS D'EXPÉRIENCE DANS LA CONSTRUCTION

Construction Citadelle constitue un allié sûr dans tous vos projets de construction commerciale, résidentielle multiple ou institutionnelle.

Nos points forts sont notre expérience, notre savoir-faire, notre polyvalence et notre maîtrise de toutes les techniques de construction de bâtiment. Nous détenons de plus une assurance-qualité ISO 9001:2015. La direction et le personnel améliorent de façon continue le système d'assurance-qualité en place.

Construction Citadelle mise avant tout sur la qualité de service et de son accompagnement tout au long d'un projet, la qualité des travaux, la qualité de gestion et de l'environnement de travail.

LA QUALITÉ DU SERVICE, UNE PRIORITÉ

La croissance importante qu'a connue l'entreprise au cours des dernières années est le résultat d'un service de qualité. Chez nous, nous privilégions une écoute particulière des besoins du client, la disponibilité et la rapidité à résoudre les problèmes, le respect des recommandations du client ainsi que la coordination avec tous les intervenants et sous-traitants au projet.

La qualité des travaux se traduit par l'utilisation des matériaux et des produits conformes aux exigences et par une livraison des travaux dans les délais convenus. Construction Citadelle a su mettre en place un système de gestion de la qualité, de même qu'un processus rigoureux d'amélioration et de formation continue. L'équipe est impliquée dans le processus et le partage des connaissances est favorisé.

L'entreprise préconise l'utilisation de matériel et d'outils sécuritaires et bien entretenus et ne fait aucun compromis avec la propreté sur les chantiers.

1620, avenue Diesel
Québec

Suivez-nous!

418 614-1977
WWW.QUEBECPROPLI.COM

RBQ : 5763-5369-01

LÉVESQUE

Ébénisterie commerciale

418 492-2733

*Fier d'avoir participé
à la réalisation de ce projet !*

Fier partenaire de Construction Citadelle!

**LES ENTREPRISES GILBERT
CLOUTIER**

[Entrepreneur général | Résidentiel, commercial & génie civil]
RBQ : 2431-7091-30

Excavation | Terrassement | Déneigement

T. 418 248-4763 | gcloutierinc.com
info@gcloutierinc.com

DE NOMBREUX PRIX ET RECONNAISSANCES TÉMOIGNENT D'UN HAUT DEGRÉ D'EXCELLENCE

Au fil des ans, Construction Citadelle a remporté plusieurs prix d'honneur. Par exemple, des Certificats de reconnaissance de la commission d'urbanisme et de conservation de Québec pour la réalisation de l'agrandissement de l'Institut Canadien de Québec, la construction du Centre multifonctionnel Lebourgneuf, la construction de l'Oasis Sainte-Odile ainsi que la construction de l'Institut technique Aviron.

Des Mérites d'architecture de la Ville de Québec ont aussi été remportés entre 2010 et 2016, tout comme un Prix de l'Association de la Construction pour la contribution de l'entreprise au développement d'une culture de formation continue dans l'industrie de la construction, par l'organisation d'activités de perfectionnement destinées à ses salariés détenteurs d'un certificat de compétence.

**FINALEMENT, DE NOMBREUX PRIX NOBILIS
SONT VENUS TÉMOIGNER DE LA QUALITÉ DE PLUSIEURS RÉALISATIONS.**



o Luc Lemelin et les nombreux prix de reconnaissance

Peintures Éric Pelletier Inc.

Entrepreneur peintre

- Peinture résidentielle
- Peinture commerciale
- Peinture industrielle
- Plâtrier / Tireur de joints

581 948-5196

ericpelletier.peinture@gmail.com


R.B.Q. 5736-1388-01

DES PROJETS SUR LE POINT D'ÊTRE COMPLÉTÉS, D'AUTRES À VENIR

Présentement, Construction Citadelle met la dernière main à la réfection de la dalle et des chambres des joueurs à l'Arpidrome, sur la rue de la Sorbonne à Québec. La mise aux normes des issues est également sur le point d'être complétée à l'Institut de réadaptation en déficience physique de Québec, l'IRDQP situé sur le boulevard Wilfrid-Hamel.

ADM Sports, le Grand Marché de Québec et les promoteurs d'un projet de 90 condos résidentiels sur la Rive-Nord ont aussi placé leur confiance dans l'expertise de Construction Citadelle.

Au chapitre des projets à venir cet automne, on note la construction d'un immeuble de 106 logements sociaux, La Bouée/Marie-Clarisse et celle d'un immeuble de 8 logements et 5 chambres dans le quartier Limoilou à Québec.



**ISOLATION
EN MÉCANIQUE
DU BÂTIMENT**

418 877-2202
WWW.FACTEURR.COM
projets@facteurr.com
3208, rue des Sumacs, suite 201, Québec

FACTEUR R
NOTRE ÉNERGIE EST POSITIVE!



EXCAVATION LG



418 264-2046 7658, boulevard Wilfrid-Hamel
Québec G2G 1C1



TALENTS RECHERCHÉS !

Construction Citadelle est d'ailleurs à la recherche de personnel afin de compléter son équipe, que ce soit pour le territoire de Québec ou du Bas-Saint-Laurent. Si vous êtes intéressé à travailler pour une entreprise en continuelle croissance, que ce soit à titre de chargé(e) de projet, estimateur(trice), adjoint(e), contremaître, charpentier-menuisier ou journalier, n'hésitez pas à faire parvenir votre curriculum vitae à citadelle@constructioncitadelle.com

**LOCATION
ET COFFRAGE** 



418 264-2046 7658, boulevard Wilfrid-Hamel
Québec

Avec vous depuis 1985



Métaux ouverts - Charpente d'acier
Revêtement métallique

PARMÉTAL Inc.

**Faire la différence,
avec votre équipe dynamique.
Merci de votre confiance!**

395, boul. des Cèdres Tél.: (418) 623-4123
Québec G1L 1N1 Fax: (418) 623-4130

RBQ: 5646-6802-01



CONSTRUCTION F.G.

**ENTREPRENEUR GÉNÉRAL
COMMERCIAL ET RÉSIDENTIEL**

• **418 825-3134** •

www.constructionfg.com
info@constructionfg.com



o Façade extérieure de la bâtisse du Grand Marché de Québec

RBO : 5771-7043



REVÊTEMENT
M GIGUÈRE

MATHIEU GIGUÈRE

Entrepreneur spécialisé en
revêtement extérieur

418 998-9071

revetementsmgiguere@outlook.com

1001, avenue Fréchette, Saint-Agapit



Juste du Pin

SOLUTIONS DE REVÊTEMENT

Une qualité *Inégalée* directement du manufacturier!
bois | fibrociment | bois d'ingénierie

Patrice Drolet (Dir. des comptes majeurs): 418.717.7904 | p.drolet@justedupin.com

Tous nos produits sont certifiés

ENTREPRENEUR DU MOIS

ME MAXIME LAPOINTE

Q: Me Lapointe, les débats sur l'immigration sont de plus en plus médiatisés et vos interventions sont reprises par plusieurs médias. Que se passe-t-il en immigration qui retient votre attention en ces temps particuliers?

R: Sans aucun doute la fermeture des frontières canadiennes sauf pour de rares exceptions et donc la difficulté de terminer les processus d'émission des permis de travail, dans un contexte où la pénurie de main-d'œuvre et la PCU ne font pas bon ménage!

Q: Selon vous, il y a toujours une pénurie de main-d'œuvre malgré les taux de chômage élevés?

R: Absolument! On le voit avec les récoltes qui se sont perdues cet été et dans le secteur manufacturier/industriel où les entreprises tournent à plein régime. En restauration également c'est difficile mais pour d'autres raisons. Il est tellement difficile de changer le nom de l'employeur sur un permis de travail que des candidats de qualité trainent sur les lignes de côté et dépriment encore plus de voir leur rêve de résidence permanente s'éloigner avec la dernière mouture de la réforme du Programme de l'expérience québécoise entrée en vigueur en juillet dernier.

Q: Voyez-vous des solutions à ces situations difficiles?

R: Évidemment, mais elles requièrent premièrement des bonnes compétences en droit constitutionnel, car l'immigration est de compétence partagée entre le Québec et le Canada en vertu d'un accord qui date de 1991 (et qui devrait/pourrait être rouvert). Il faut aussi un bon flair politique dans un contexte où le gouvernement du Québec prône une baisse des seuils d'immigration (40 000 en 2019) et que le gouvernement actuel minoritaire du Canada souhaite accueillir plus d'immigrants (1 000 000 sur 3 ans). Il y a un énorme goulot d'étranglement créé par le nombre de dossiers reçus dans les dernières années versus les seuils fixés pour la sélection par le Québec

et la cible des admissions sur le territoire que le Québec dicte au fédéral dans son plan annuel d'immigration. La première solution est donc d'hausser drastiquement les seuils d'admission pour désengorger l'inventaire de dossiers et réduire l'écart de temps entre la sélection et l'admission, temps pendant lequel les ressortissants étrangers doivent renouveler et maintenir un statut temporaire de travailleur, étudiant ou visiteur. En écourtant les délais de traitement des dossiers, le Québec va d'emblée déprécier le statut de milliers de personnes et éviter des dérapages évitables pour des personnes dont les affaires sont bien installées au Québec et qui attendent la résidence permanente avec impatience et crainte que leur dossier soit refusé.

Q: En parlant d'installer ses affaires ailleurs, vous avez une expérience de travail à l'international, pouvez-vous nous en parler?

R: J'ai accepté un emploi d'avocat en droit de l'immigration à Hong Kong en 2010 et j'y ai lancé ma propre entreprise en 2012 avant d'aller m'établir au Vietnam tout en ayant des clients ailleurs en Asie. Ce fut une expérience incroyable qui s'est terminée en 2015 bien que j'allais en Asie au moins 4 fois par an jusqu'en 2019.

Q: Effet Covid-19?

R: Pas vraiment, c'est plutôt la diversification de ma clientèle et les faibles volumes de dossiers que je représente dans le programme des investisseurs qui réduisent ma présence en Asie mais c'est que la Covid a donné un bon coup de barre dans mes voyages d'affaires!

Q: Plusieurs de nos lecteurs connaissent la subvention aux entreprises de ce programme pour investisseurs, pourquoi est-il fermé?

R: Le programme est en révision par le ministère de l'Immigration, de la Francisation et de l'Intégration

du Québec (le Mfi), la faible rétention des candidats au Québec est un problème et le ministère aimerait que l'investissement des candidats soit plus actif dans l'économie et au sein des entreprises québécoises.

Q: Et vous, qu'en pensez-vous?

R: J'ai proposé au Mfi d'instaurer un processus de sélection en 2 étapes dont la 2^e serait finalisée en personne au Québec par la présentation de preuves d'adresse au Québec, de déclarations fiscales au Québec et au Canada en plus d'une exigence d'apprentissage des langues officielles du Canada. Le Québec peut aussi s'inspirer de certains autres programmes d'immigration d'affaires ailleurs dans le monde, sans tomber dans des processus ni trop simples ni trop exigeants pour les candidats. La ligne est mince et le Canada a aussi un droit de regard sur toute candidature sélectionnée par le Québec donc autant bien sélectionner nos immigrants dans un processus limpide, transparent et court. Je me lève le matin pour améliorer la sélection et la rétention des immigrants au Québec et je diffuse fréquemment mes positions les plus récentes et découlant de l'actualité, toujours dans un but d'amélioration des processus de sélection et visant une meilleure rétention des immigrants au Québec.

Q: On sent une forte implication de votre part pour faire bouger les choses et aussi de contribuer à l'essor de l'entrepreneuriat au Québec via un partenariat avec Tentaculaire – Incubateur d'entreprises. Peut-on en savoir plus?

R: J'avais en tête d'ouvrir un bureau de "coworking" depuis au moins 5 ans et j'ai actuellement un local suffisamment grand à Sillery pour donner vie à ce projet. Je me réjouis de pouvoir compter sur Desjardins comme partenaire avec mon cabinet en plus d'autres professionnels avec qui je travaille ou j'échange sur une base régulière qui sont tant partenaires que sur le CA. C'est un projet porteur et inclusif en ligne au www.tentaculaire.ca ou sur les réseaux sociaux qui vise à aider les nouveaux arrivants et plus généralement tous les entrepreneurs en démarrage et en besoin de services juridiques, comptables et de domiciliation d'entreprise mais surtout qui cherchent du mentorat pour bien démarrer en affaires et faire atterrir leurs projets.

ML MAXIME
LAPOINTE
AVOCAT



Groupe Satir Productions,

spécialistes de l'événementiel et passionnés du service à la clientèle

Depuis sa fondation il y a une dizaine d'années, le Groupe Satir Productions a connu une croissance fulgurante dans l'événementiel au point d'en devenir la référence dans Chaudière-Appalaches. Les trois associés, Hugo Aubin-Nadeau, Marc-Antoine Simard et Jimmy Bégin ont élaboré au fil des ans un concept gagnant et un modèle d'affaires inspirant.

o Hugo Aubin-Nadeau, directeur ventes, Marc-Antoine Simard-Fortin, directeur opérations, Jimmy Bégin, directeur - événements & locations; les actionnaires du Groupe Satir Productions

GROUPE

SATIR PRODUCTIONS

créer > explorer > diffuser

1-888-572-5848 | GROUPE.SATIRPRODUCTIONS.COM

SPÉCIALISTES DE L'ÉVÉNEMENTIEL ET
PASSIONNÉS DU SERVICE
À LA CLIENTÈLE

L'entreprise, qui a d'abord vu le jour à Montmagny, est désormais établie à Lévis depuis 2018, après quelques années sur la rive-nord. « Je suis un gars de Bellechasse et nous installer à Lévis était la suite logique des choses, puisque notre territoire de prédilection couvre de Bellechasse à Lotbinière, en passant par la Beauce et Frontenac. On voulait aussi participer à toute cette effervescence économique que vit la ville de Lévis », affirme Hugo Aubin-Nadeau.

Groupe Satir Productions a en effet pris une ampleur considérable ces derniers temps. Dès qu'un événement se prépare dans la région, l'équipe est sur les rangs. « On a réalisé plusieurs mandats événementiels d'importance dans la région. Nous sommes le fournisseur officiel des chambres de commerce de Bellechasse-Etchemins et de Lévis, et nous sommes fiers de contribuer, entre autres, au plus gros événement à se tenir dans la région chaque année, soit Hit The Floor, l'une des plus importantes compétitions de danse au monde. »

LE PLUS GROS PARMIS LES PLUS PETITS

Entreprise à échelle humaine, Groupe Satir Productions propose le meilleur des deux mondes à sa clientèle. Une approche personnalisée, un service à la clientèle reconnu et un accompagnement de tous les instants dans la planification, la réalisation et le suivi d'événements, ce qui est le lot des petits joueurs dans ce secteur d'activité.

« Mais en même temps, avec nos 16 employés à temps plein et l'apport de près de 260 travailleurs autonomes contractuels partout en province, nous sommes en mesure d'honorer des contrats de plus grande importance. Notre flexibilité, notre professionnalisme et notre connaissance de la région constituent des atouts pour tout client qui désire un service ponctuel ou clé en main. »

L'entreprise de Lévis assure aussi la direction technique dans différentes salles de spectacles et gère des auditoriums dans plusieurs établissements scolaires. « On offre une garantie sans tracas en assurant la présence d'au moins une ressource professionnelle dans ces lieux lorsque c'est requis, et parfois même à très court délai. »

La récurrence et la confiance réitérée par la clientèle constituent selon Hugo Aubin-Nadeau des indices que la formule fonctionne parfaitement. Et le modèle, inspiré des régions et adapté aux régions, pourrait être appliqué à d'autres endroits au Québec, dans une optique de développement.



À LOUER À LÉVIS
ESPACE COMMERCIAL AVEC ENTREPÔT

- Espace bureau avec mezzanine
- Entrepôt avec plafond 16 pieds
- Porte de garage et / ou quai de chargement
- Espace divisible et aménagement selon vos besoins
- Espace de stationnement pour clientèle et véhicules de compagnie

Pour information : **Jérôme Dumont**
418 934-4141 | jerome@topexpo.ca
2840, boul. Guillaume-Couture

Disponible pour
L'HIVER 2021

topexpo
www.topexpo.ca

MDM
PUBLICITÉ | VÊTEMENTS | LETTRAGE

MONTMAGNY
67, rue Saint-Jean-Baptiste Est
Montmagny (Québec) G5V 1J9

LÉVIS
785, rue J.-Ambroise-Craig, local 106
Lévis (Québec) G7A 2N2

mdmpublicite.com | 1 877 352.4055

UNE ÉQUIPE PRÉSENTE SUR LE TERRAIN

Les trois actionnaires de Groupe Satir Productions ont mis beaucoup de temps, d'argent et d'énergie à bâtir une équipe efficace, dédiée et professionnelle pour assurer la réussite de tout événement. « On a beaucoup investi en terme de ressources humaines. On a embauché en prévision de la reprise des activités, même si notre domaine a été ébranlé par la pandémie. On va être prêts quand tout va reprendre son cours, avec du personnel formé », rassure Hugo Aubin-Nadeau.

Groupe Satir Productions était en voie de connaître sa meilleure année quand est survenue la pandémie de COVID-19. « On a vite réagi, notamment en mettant sur pied un studio de webdiffusion à Lévis. Et depuis la mi-avril, on a décidé de diversifier nos activités : distribution de pneus, livraison d'épicerie et de colis, ouverture d'une succursale de MDM Publicité (spécialisée en solutions d'affichages et vêtements corporatifs) à Lévis. On a pris les grands moyens pour assurer l'avenir de Groupe Satir Productions et d'être en mesure de conserver tous les emplois. »

Du fleuve aux lignes, comme se plaît à le dire Hugo Aubin-Nadeau, Groupe Satir Productions est devenu un incontournable dans le domaine événementiel !



COMPLEXE 2 GLACES
monco

Engagement dynamique dans la communauté

- 2 PATINOIRES
- 5 SALLES CORPORATIVES
- UNE BOUTIQUE PRO-SHOP
- UNE CLINIQUE DE PHYSIOTHÉRAPIE
- UN RESTO-BAR

418 839-9982

COMPLEXE2GLACES.COM

UN COMPLEXE MODERNE ET DYNAMIQUE

*C'est avec un immense plaisir
que nous tenons à souligner
votre réussite!*

ASSURANCES

**POULIOT
& ASSOCIÉS**

PARTENAIRE GROUPE COURTIERS 2000 INC.



Téléphone:
418 383-3055

Sans frais:
1 800 463-8887

ASSURANCESSPOULIOT.COM



AU COIN DU MONDE

CAFÉ & BISTRO

- Menu bistro varié -
- Ambiance sympathique -
- Grand choix de bières en fût -

418 248-0001

135, rue St-Jean Baptiste Est, Montmagny

AUCOINDUMONDE.CA

Développement PME

propose 6 conseils pour influencer l'intention d'achat de vos clients

Un rapport complet de Google publié en juillet 2020 sur les comportements d'achat en ligne des consommateurs met en évidence les différentes raisons qui vont pousser un acheteur potentiel à prendre sa décision.

« Un client navigue constamment entre l'exploration et l'évaluation de votre produit », explique Jean-Sébastien Lussier, conseiller en commerce international chez Développement PME. Afin de maximiser votre présence et d'augmenter vos chances de conclure une vente, voici 6 grandes lignes directrices à appliquer ou à améliorer :

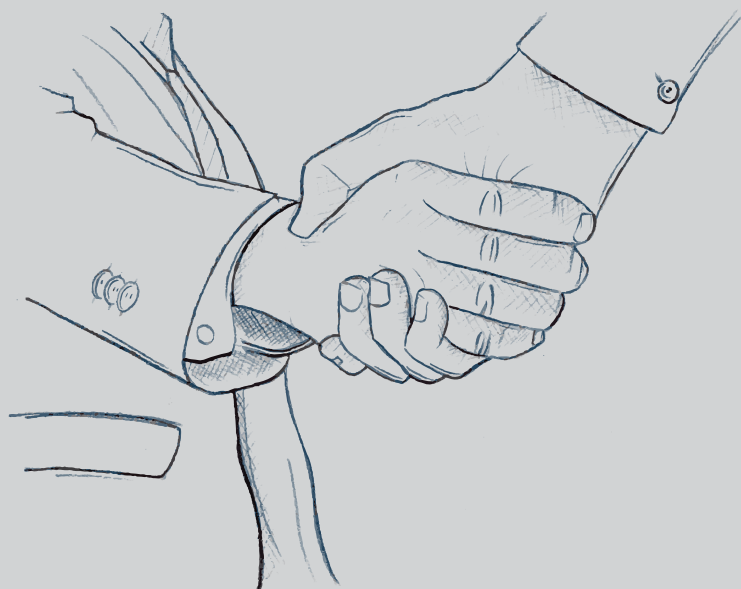
1. Proposez une première description courte et spécifique de vos produits. Il faut que le consommateur puisse rapidement comprendre les bénéfices et les avantages de ce que vous offrez.
2. Améliorez votre logistique. Écoutez vos délais d'expédition et respectez votre promesse de délais de livraison. Offrez la meilleure expérience possible et gérez au mieux les attentes !
3. Les critiques et les avis en ligne sur vos produits sont primordiaux et influencent grandement la décision d'achat de vos clients potentiels. Profitez de ceux-ci pour promouvoir votre service client et répondez toujours aux critiques, qu'elles soient positives ou négatives. Enfin, développez une stratégie afin d'obtenir un retour et de recevoir un flux constant de nouveaux commentaires.

4. Il est prouvé que créer un sentiment de rareté sur vos produits est propice à l'achat. Par exemple, dire qu'il ne reste que trois unités de votre produit augmente les chances de ventes. Instaurez une logique de gestion dynamique de vos stocks.

5. Soyez référé par des sources fiables et crédibles. Trouvez de bons influenceurs pour parler et faire connaître votre produit. Les consommateurs seront ainsi mieux confortés dans leur décision d'achat.

6. Offrez un cadeau à l'achat de votre produit, il vous aidera à vous différencier. C'est un déclencheur indéniable pour motiver le choix d'un acheteur potentiel. Soyez créatif !

Le but de tout ceci est d'optimiser votre expérience client. Qu'elles se fassent en magasin ou en ligne, vos ventes vont assurément augmenter. Assurez-vous d'appliquer ces lignes directrices et vous allez constater l'impact positif sur la croissance de votre entreprise !



À LOUER

ESPACE COMMERCIAL

- Un local de 1 000 pieds carrés, situé au cœur de Montmagny;
- Emplacement facile d'accès à moins de 500 mètres d'une bretelle de l'autoroute 20
- Divers services de proximité incluant restauration et hébergement
- Idéal pour professionnels

Le local est déjà aménagé en bureaux, mais peut facilement être converti pour d'autres usages.

Pour plus d'information : **418 248-4603 poste 220** ou via courriel à **g.simard@ciqifm.com**

MDM publicité

fière de son expansion à Lévis

Développer un tout nouveau marché en pleine période de pandémie, voilà le défi qu'ont relevé avec brio les actionnaires de MDM Publicité en ouvrant une nouvelle succursale dans le secteur Saint-Nicolas à Lévis, en mai dernier.



o Mathieu Richard et Hugo Aubin-Nadeau

L'équipe de MDM Publicité, qui œuvre notamment dans le domaine des vêtements corporatifs et des articles promotionnels, a donc décidé de faire face à la COVID-19 avec l'ouverture stratégique de son bureau lévisien. Parlant de stratégie, l'ouverture de ce point de service s'est effectuée grâce à une alliance naturelle et fort efficace avec le Groupe Satir Productions.

Établie à Montmagny, MDM Publicité, soufflera sous peu ses 25 bougies en affaires. L'entreprise s'appuie donc sur un partenariat solide avec le Groupe Satir pour assurer sa croissance dans la grande région de Chaudière-Appalaches. Déjà, la nouvelle alliance se fait sentir avec un carnet de commandes bien rempli.

Pierre-Yves Charest et François Tremblay deviennent actionnaires de

DUTRAN

Le président de DUTRAN Construction, Pierre Tremblay, s'entoure des deux fondateurs d'Oikos Construction pour créer une nouvelle alliance de taille entre deux joueurs majeurs du domaine de la construction. La nouvelle entité, DUTRAN, fait ainsi place à la relève histoire de poursuivre la tradition des trente dernières années. Pierre Tremblay demeure président de la nouvelle entité.

Véritable chef d'orchestre en matière de construction, DUTRAN conserve son rôle de spécialiste de la conception et de projets clé en main alors qu'Oikos se positionne maintenant telle une division de DUTRAN qui agit comme promoteur et développeur de projets résidentiels de l'entreprise.

Cette association représente l'union de deux forces, lesquelles cumulent un volume d'affaires s'approchant de 600 millions de dollars depuis leurs débuts respectifs et un chiffre d'affaires annuel de 60 millions de dollars. DUTRAN compte désormais 75 employés et travaille activement à sa croissance dans le but de recruter de nouveaux talents.



o Crédit photo : Les Festifs

Clinique Vétérinaire Harmonia :

un complexe unique en son genre

La Clinique vétérinaire Harmonia a ouvert ses portes le 10 août dernier dans le secteur de Charny, offrant toute une gamme de services sous un même toit.

o Dre Caroline Gingras, propriétaire et vétérinaire

ASPEC

raffinement architectural
refinement

T. 418 681-1603 poste 227
C. 418 570-9603

 Suivez-nous!

895, Raoul-Jobin, Québec
www.aspec.ca



LUX

ATELIER
DESIGN
COMMERCIAL 514 632-6043

ATELIERLUXDESIGN.COM



BLH

architectes

473, rue Radisson, Trois-Rivières
510, avenue de la Station, Shawinigan

819.840.2812
www.blharchitectes.com

Unique en son genre, la clinique privilégie la pratique de la médecine vétérinaire classique, ainsi que des services de médecine complémentaire tels que l'acupuncture, l'ostéopathie, la physiothérapie, le laser thérapeutique, le service comportemental, etc.

Au-delà des services vétérinaires, le complexe Harmonia offre également un service de toilettage, une terrasse canine, des ateliers/conférences, des cours de maternelle et des suivis comportementaux. Une magnifique boutique remplie de beaux produits spécialisés et de qualité parsemée de plusieurs produits locaux et éco responsables vous y est aussi proposée. De plus, vous y retrouvez le premier café canin de la rive sud de Québec qui permet de ralentir le rythme en prenant une bouchée santé et un latté, avec ou sans votre cher compagnon.

Pour la propriétaire et vétérinaire de formation, la Dre Caroline Gingras, tout a été conçu et pensé en fonction du bien-être et de la santé globale de l'animal en plus de fournir une expérience client des plus remarquables.

**« HARMONIA PROPOSE
DES LIEUX BIENVEILLANTS EN LIMITANT LE
STRESS, UN ENVIRONNEMENT CALME ET
REPOSANT DE L'ACCUEIL JUSQU'À
LA SORTIE, TOUT EN VALORISANT DES
SOINS DE QUALITÉ ACCOMPAGNÉS
DE JUDICIEUX CONSEILS. DE PLUS, LE
COMPLEXE HARMONIA A ÉTÉ
ÉGALEMENT CONÇU POUR METTRE
LA RELATION HUMAIN-ANIMAL DE L'AVANT »**



o Accueil de la clinique



o Salle d'attente / repos



o Café canin Harmonia, ainsi que la boutique



RÉG. : 5695-3979-01

**PLOMBIER
À QUÉBEC ET LÉVIS**
Service professionnel
depuis 1988

- Plomberie
- Plancher chauffant
- Résidentiel
- Commercial

130A, avenue des Sablonnières, Québec
info@grouplachance.com
418 741-2090

www.grouplachance.com



C'est avec plaisir que nous avons
participé à cette réalisation!



Conception, fabrication
et installation de charpentes d'acier

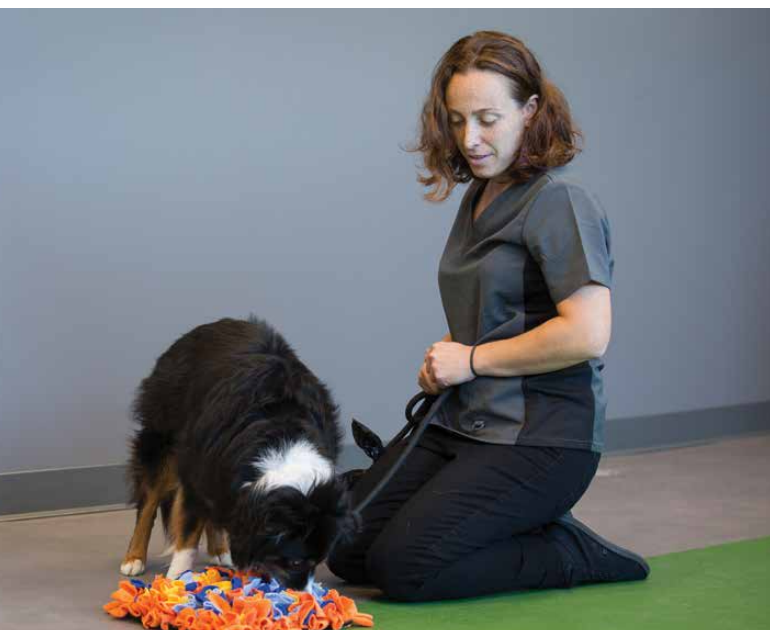
coudibec.com

1069, rue du Parc-Industriel, Lévis

info@coudibec.com | 418 839-7022



o Le nouveau complexe de la Clinique vétérinaire Harmonia



Vétérinaire et entrepreneure dans l'âme, la Dre Caroline Gingras a imaginé ce complexe depuis plusieurs années. C'est grâce à une détermination et persévérance constante ainsi qu'avec le précieux soutien de la Dre Catherine Audy (spécialisée en médecine complémentaire) que ce rêve est maintenant devenu réalité !

Ayant toujours en tête et à cœur le bien-être et la santé globale des animaux ainsi qu'un service à la clientèle hors pair, chaque petit détail a été pensé. De la diffusion de phéromone dans chacune des pièces, à la serviette calmante à l'accueil en passant par l'achat d'un appareil radiographique ayant une table s'abaissant jusqu'au sol afin de rendre votre cher compagnon plus confortable, la clinique se démarque par la cohérence entre ce qu'elle propose et ce qu'on y retrouve vraiment.

Les services

R.B.Q. : 5683-6646-01

LED

électrique inc.

LEADERSHIP · EXPERTISE · DYNAMISME

418 496-9847

ledelectrique.com

ORT CHAUFFAGE RÉSIDENTIEL CONFORT CHAUFFAGE RÉSIDENTIEL CONFOR

CONOMIE commercial écologie ÉLECTRICITÉ ÉCONOMIE commercial écologie ÉLECTRICITÉ ÉCON

écologie **ÉNERGIE** BIEN-ÊTRE géothermie

EN-ÊTRE géothermie **FILTREPLUS** ÉNERGIE BIEN-Ê

CLIMATISATION QUALITÉ D'AIR NETTOYAGE DE CONDUITS CLIMATISATION NETTOYAGE DE CONDUITS C

CHAUFFAGE RÉSIDENTIEL CHAUFFAGE RÉSIDENTIEL

CONOMIE commercial écologie ÉLECTRICITÉ ÉCONOMIE commercial écologie ÉLECTRICITÉ ÉCON

ÉNERGIE CHALEUR RBQ: 1856-5242-10 ÉNERGIE CHALEUR

EN-ÊTRE géothermie CONTRÔLE BIEN-ÊTRE géothermie CONTRÔLE BIEN-Ê

LE GÉANT DE LA CLIMATISATION

T. 418.527.5455 | 734, avenue Godin, Québec

F. 418.527.4613 | **QUÉBEC • SHAWINIGAN • LAVAL**



o L'équipe de la Clinique vétérinaire Harmonia

LES BIENFAITS DE L'APPROCHE INTÉGRATIVE

L'équipe de la Clinique vétérinaire Harmonia croit aux nombreux bienfaits de l'approche intégrative de la médecine vétérinaire. Cette particularité permet de jumeler les médecines complémentaires à la médecine classique et d'adopter différentes avenues pour établir les diagnostics, tout en offrant plus d'options pour soigner les animaux.

« ON PARLE VRAIMENT DE COMPLÉMENTARITÉ, CE SONT EN FAIT DES OUTILS DE PLUS À NOTRE ARSENAL THÉRAPEUTIQUE », SOULIGNE DRE GINGRAS.

Chez Harmonia, la philosophie Fear Free et Low Stress Handling fait partie intégrante de l'approche. Cette méthode avant-gardiste est basée sur la compréhension du langage et des motivations de l'animal, plutôt que le concept de la dominance du maître.

À l'ère où les animaux domestiques n'ont jamais été aussi présents et importants dans nos vies, la Clinique vétérinaire Harmonia propose un concept jamais vu auparavant, ce qui fera le bonheur autant du maître que de l'animal. En bref, ce complexe unique au Québec est vraiment un endroit à découvrir ! Visitez la Clinique au 8171, rue du Mistral à Lévis (secteur Charny) ou en ligne à veterinaireharmonia.com



GERACO
GESTIONNAIRE
EN CONSTRUCTION

LA PLEINE MAÎTRISE DE VOTRE CHANTIER!

NOS EXPERTISES

- COMMERCIALE
- INDUSTRIELLE
- AGRICOLE
- RÉSIDENTIELLE

MARCO TURCOTTE

819 357-6999

marco@geracoinc.com

179, chemin Laurier Est
Saint-Christophe d'Arthabaska



MIGA INC.

Métal Gilles Allard & Fils inc.

ALEXANDRE ALLARD

418.681.7998

info@metalgillesallard.com

www.metalgillesallard.com



DIMENSION RH

PB DIMENSION RH

FIRME SPÉCIALISÉE EN GESTION DES RESSOURCES HUMAINES

C'EST LA RENTRÉE, UN **EXPERT RH** POUR VOUS ACCOMPAGNER !

- ▶ Accompagnement de gestion
- ▶ Diagnostic organisationnel
- ▶ Formations & e-learning
- ▶ Impartition des services RH
- ▶ Implantation de département RH
- ▶ Marketing RH
- ▶ Recrutement & immigration
- ▶ Team Building
- ▶ Tests psychométriques
- ▶ Transfert de connaissances



SÉANCE D'INFORMATION VIRTUELLE: PRÉSENTATION DE NOS SERVICES ET DE L'ÉQUIPE, LE 15 OCTOBRE 2020, DE 16H À 17H



UN SEUL NUMÉRO, **1.888.781.PBRH**

Rivière-du-Loup | Témiscouata-sur-le-Lac | Rimouski | Québec

PB DIMENSION RH, VOTRE ALLIÉE DANS L'ACTION!

www.pbdimensionrh.com



Pour **DÉCOUVRIR** les projets de la région



vé

vitalité économique

Ensemble, créons la richesse!

ABONNEZ-VOUS GRATUITEMENT À NOTRE MAGAZINE

www.vitalite-economique.com

 Suivez-nous!

Publi reportage

Cuisines Laurier



Cuisines Laurier

la destination de choix pour une cuisine de rêve

Cuisines Laurier célébrera son trentième anniversaire le 1^{er} octobre 2020 et sa renommée n'est plus à faire! À travers les années, l'entreprise a su bâtir sa réputation grâce à son expertise sur le travail du bois, le travail sophistiqué de ses artisans et son approche personnalisée.

o Mario Hamel - directeur mise en production, Nancy Demers - adjointe au directeur général, Christian Pellerin directeur général et Julien Côté - directeur de production

R.B.Q. 2671-9283-44



**CUISINES
LAURIER**

CUISINES - SALLES DE BAIN - MEUBLES SUR MESURE

418.728.3630

266, de la Station, Laurier-Station

Salle de montre

Laurier Québec

cuisineslaurier.com

Cuisines Laurier est reconnue pour offrir à sa clientèle des cuisines et des salles de bain complètement sur mesure en fonction de ses besoins et de son budget. « Notre service se démarque par l'accompagnement que nous offrons aux clients que nous considérons d'ailleurs comme de véritables partenaires. Nous prenons en charge leur projet de A à Z », explique Mme Nancy Demers, adjointe au directeur général.

« Nous sommes constamment à l'affût des tendances. Nous avons su ajuster notre offre en proposant différents matériaux comme la mélamine ou l'acrylique, mais ce qui nous distingue grandement est notre expertise dans le travail du bois. Nous travaillons cette matière à la perfection en la rendant parfois très moderne, en la combinant notamment à d'autres matières tout en conservant la chaleur si recherchée qu'offre le bois », rajoute Mme Demers.

Aucune cuisine fabriquée et installée par Cuisines Laurier ne ressemble à une autre. Tout est fait sur mesure, du choix des matériaux, au style voulu jusqu'à la couleur désirée. En plus des armoires de cuisine, l'entreprise offre également la fabrication de meubles spéciaux (buffet, banquette, bar, etc.) fabriqués de main de maître par des ébénistes chevronnés.

Cuisines Laurier doit sa réputation à l'excellent travail de ses artisans. « Plusieurs membres de l'équipe sont avec nous depuis de nombreuses années. Nous sommes chanceux de pouvoir compter sur leur savoir-faire, leur minutie et la grande qualité de leur travail », mentionne Mme Demers. Qu'ils soient designers, manœuvres, ébénistes, installateurs, représentants des ventes, etc. chacun contribue au succès de l'entreprise. « Nous profitons donc de notre 30^e anniversaire pour les remercier du fond du cœur pour leur engagement et leur apport à l'entreprise », conclut Mme Demers. Cuisines Laurier souhaite également remercier tous ses partenaires financiers et fournisseurs, de même que l'ensemble de sa clientèle des 30 dernières années.

MARCHÉ LOCAL ET CROISSANCE AU CŒUR DE SA VISION

Depuis sa fondation en octobre 1990, Cuisines Laurier n'a jamais cessé de croître. Cette croissance s'est notamment manifestée par l'agrandissement des ateliers, la robotisation, l'ajout de départements comme la finition, et bien d'autres projets.



VOTRE TRANQUILLITÉ D'ESPRIT ASSURÉE

Lussier Dale Parizeau, le plus important courtier d'assurance au Québec, offre un portefeuille complet de solutions de protection pour les individus, les entreprises ainsi que les groupes et associations de professionnels.

 Lussier
Dale Parizeau
Cabinet de services financiers

1 855 587-7437

LussierDaleParizeau.ca



- Assurance des entreprises et gestion de risques
- Expertise sectorielle (construction, manufacturier, agricole, transport, forestier, etc.)
- Assurance collective
- Cautionnement et assurance de la construction
- Responsabilité professionnelle
- Santé et sécurité du travail
- Gestion de l'invalidité



o *Projet de rénovation d'une cuisine*

Malgré les défis engendrés par les différentes crises économiques, l'entreprise a toujours su se relever et adapter ses opérations pour mieux répondre à la demande du marché et continuer d'offrir à sa clientèle la qualité de service qui a forgé sa réputation.

Cuisines Laurier s'est construit un marché à la grandeur de l'Amérique du Nord grâce à la création d'un vaste réseau de partenaires et d'agents manufacturiers. Ainsi, Cuisines Laurier offre son expertise à travers tout le Canada et les États-Unis, de New York jusqu'en Californie en passant par la Floride.

Suite à l'acquisition de Cuisines Laurier en 2012 par M. Christian Pellerin et son père René, l'entreprise a su repositionner son marché pour développer davantage le territoire québécois et être ainsi moins dépendant du marché américain. Aujourd'hui, le marché de l'exportation représente encore 60% du chiffre d'affaires de l'entreprise, mais cette dernière est particulièrement fière de desservir davantage les Québécois. « C'est comme si Cuisines Laurier revenait dans son patelin », mentionne Mme Nancy Demers. En ce sens, Cuisines Laurier est aujourd'hui présente à Laurier Québec où les clients peuvent visiter la salle de montre et rencontrer les représentants de l'entreprise pour discuter de leur projet.

RBQ 8277-4852-46



Vitrierie Global

Faites affaire avec de **VRAIS VITRIERS!**

Lévis Québec
418 837-4949 418 955-4949
1 866 937-4949
www.vitrierieglobal.ca



NG NATIONAL GRANIT.com
SURFACE DE COMPTOIR GRANIT ET QUARTZ



T. 418 484-3746 1944 309-3746
Composez ce numéro sans frais



T. 418 728-2848
BETONLAURIER.COM
comptabilite@betonlaurier.com

FÉLICITATIONS À CUISINES LAURIER!



Cuisines Laurier compte bien poursuivre sur sa lancée. Bien que le contexte actuel engendré par la pandémie de la COVID-19 entraîne certaines incertitudes, le directeur général de l'entreprise, M. Christian Pellerin, regarde vers l'avant. « Le marché québécois est particulièrement intéressant pour nous en ce moment, explique-t-il. Pour poursuivre notre croissance, nous entrevoyons notamment d'investir dans l'achat de nouvelles machineries plus performantes, ce qui viendra aussi contrebalancer nos défis en acquisition de talents. Nous ne fermons pas non plus la porte à d'autres acquisitions. »

**D'ICI LÀ, CUISINES LAURIER CONTINUE
D'ŒUVRER DANS SON CRÉNEAU :
LA CRÉATION DE CUISINES HAUT DE GAMME
ET SUR MESURE - UNE CUISINE À LA FOIS!**

LAURIER-STATION

À votre service depuis 1962

normand côté entrepreneur électricien inc.

www.coteelectricien.ca **418-728-2152**

Merci de votre confiance !

caron

Pense bois, pense vert

Leader dans la fabrication de portes d'armoires offrant un vaste choix de modèles et matériaux :

- Shaker
- MDF pré-fini
- Bois texturé style bois de grange
- Dessus de comptoir

T. 418.248.0255
1.800.463.7021
caron@caronindustries.com

Suivez-nous! 
45, 4^e rue
Montmagny

caronindustries.com

étincelle

Établissement sous PSC

Rivière-du-Loup
Fédération
Lévis

PROFANE
vous y êtes

PROFANE

LAURENCE



AFFICHEZ VOS COULEURS

AVEC NOS EXCELENTE PRODUCTIONS DE QUALITÉ

www.etincelle.ca

Un couple de franchisés pour le restaurant

Thaïzone à Montmagny

Passionné du domaine de la restauration et ayant l'âme entrepreneuriale, le couple composé de Rébecca Dubé et Kevin St-Onge a pris récemment les rênes de la franchise Thaïzone à Montmagny.

o Rébecca Dubé et Kevin St-Onge

THAÏZONE

Faire la différence,
avec une équipe dynamique.
Merci pour votre
confiance!

40, boul. Taché Ouest, Montmagny

418 248-4001



o L'aménagement de la salle à manger

**DEPUIS LE 3 AOÛT,
ILS SONT LES HEUREUX GESTIONNAIRES
DU RESTAURANT RÉCEMMENT AMÉNAGÉ
POUR LE RENDRE CONFORME AUX
EXIGENCES DE LA SANTÉ PUBLIQUE.**

« Nous sommes très heureux de relever ce nouveau défi. Rébecca a fait trois ans d'études en restauration, en pâtisserie et en service et est une réelle passionnée, a dit Kevin St-Onge. On a décidé de mener ce projet ensemble. C'est un nouveau monde pour moi et finalement j'ai eu la piqûre », ajoute-t-il.

L'équipe en place, composée d'une douzaine d'employés, sert la clientèle avec professionnalisme et rigueur. « On a une équipe de rêve. Ça va super bien. Ça fait un mois qu'on est ouvert et dans le cadre d'un concours sur les ventes de trios, on a pris le premier rang dans tous les Thaïzone, ça nous rend vraiment fiers », a ajouté le couple.

MDM

ARTICLES
PROMOTIONNELS

VÊTEMENTS
CORPORATIFS

SOLUTIONS
D'AFFICHAGE

MONTMAGNY

67, rue Saint-Jean-Baptiste Est
Montmagny (Québec) G5V 1J9

LÉVIS (secteur Saint-Nicolas)

785, rue J.-Ambroise-Craig
Local 106, Lévis (Québec) G7A 2N2

mdmpublicite.com | 1 877 352.4055

**DOYON
DESPRÉS**

Fière de contribuer au succès de

THAÏZONE

Vous avez un projet d'aménagement
ou de rénovation de cuisine
commerciale ou institutionnelle ?

doyondespres.com . 1-866-444-1110

Fondée en 2007, Thaïzone est l'une des plus grandes chaînes de restauration rapide thaïlandaises. Le restaurant propose une large sélection de plats savoureux à base de produits frais et d'ingrédients de qualité. Pour ajouter à l'expérience, chaque commande est faite sur mesure selon vos goûts et offerte à un prix compétitif. Chaque Thaïzone a un design moderne et accueillant avec des cuisines ouvertes. C'est l'endroit idéal pour partager et déguster des plats thaïlandais uniques avec des amis et la famille.

**ON Y OFFRE LA LIVRAISON,
LES COMMANDES EN LIGNE ET
POUR EMPORTER.**

RBQ : 5633-5532-01

**La qualité du service
avant tout !**

418 248-2468

ZENAIR
C O N T R Ô L E

**VENTE, INSTALLATION ET SERVICE
RÉSIDENTIEL, COMMERCIAL ET INDUSTRIEL**

**Réfrigération
Climatisation
Ventilation
Électricité
Chauffage**



Le chantier de Mantra Pharma progresse dans l'Innoparc à Lévis

Garoy Construction devrait livrer le centre de distribution de Mantra Pharma d'ici la fin janvier 2021 selon Pierre Cadrin, vice-président exécutif de l'entreprise pharmaceutique. L'investissement de six millions de dollars permettra de distribuer plus rapidement les médicaments génériques à partir du nouveau bureau régional, dans l'Innoparc à Lévis.

Le nouveau bâtiment de 35 000 pieds carrés comprendra notamment une section pour les bureaux qui regroupera les finances, la comptabilité et les ressources humaines. 28 000 pieds carrés seront donc consacrés au vaste entrepôt à température contrôlée. Mantra Pharma distribue ses différents produits au Québec et en Ontario.

« Nous allons maintenir en tout temps une température ambiante entre 15 et 25 degrés afin de respecter les normes strictes de Santé Canada, explique Pierre Cadrin. La conformité de cet entrepôt nous permettra aussi d'accueillir des stocks de joueurs externes, en plus de nos propres médicaments. »

Une trentaine d'employés s'activeront au bureau régional de la pharmaceutique dont le siège social est situé à Brossard. Pierre Cadrin et ses quatre associés ont déjà prévu une seconde phase de 50 000

pieds supplémentaires à Lévis. Le marché américain, de même que les autres provinces canadiennes, figurent déjà à moyen terme dans le plan de développement de l'entreprise. La mission de Mantra Pharma : *Pour aider à mieux soigner les gens* demeure au centre des priorités de cette dynamique PME très innovante.



o Bourgeois Lechasseur Architectes

Quartier Lamartine du Groupe Quirion Construction Le projet de 60 millions chemine à Lévis

Le président du Groupe Quirion Construction, Jacques Quirion, a de quoi être fier puisque son projet de quatre complexes de 60 logements avance comme prévu à Lévis. Le premier immeuble devrait d'ailleurs accueillir ses premiers résidents en juin 2021. Un concept unique et attractif développé à proximité de tous les services.



Initié en 2018, le développement Lamartine totalisera à terme 498 logements : maisons, jumelés et appartements. Les quatre immeubles de 60 unités offriront de grands balcons, stationnements intérieurs et ascenseurs, le tout avec une structure 100 % béton. « Nous sommes fiers comme promoteur de voir l'évolution de ce chantier », a mentionné au Magazine Jacques Quirion, qui représente la seconde génération de cette entreprise familiale fondée en 1955.

D'ailleurs, la troisième génération s'active déjà à l'avancement de ce projet qui devrait s'achever d'ici 2025. Sophie s'occupe du volet location, Stéphanie du volet légal, alors que Jérôme et Laurence s'affairent à l'administration.



BDC plus présente que jamais auprès des entrepreneurs

L'un des rôles les plus importants de BDC en tant que banque des entrepreneurs, est celui de soutenir les PME dans les périodes difficiles, et en pleine pandémie de la COVID-19, cette mission a été plus cruciale que jamais.

Au début mars, BDC a été une des premières organisations à prendre des mesures additionnelles pour accroître l'accès à du capital en offrant des prêts de fonds de roulement jusqu'à 2 millions de dollars, avec des modalités souples telles que des reports de paiements de capital, du financement relais pour les entreprises financées par du capital de risque et plusieurs outils déployés par son équipe Services-conseils pour soutenir les entrepreneurs pendant la crise.

BDC participe aussi au plan d'intervention de l'ensemble du gouvernement du Canada en réponse à la COVID-19, travaillant notamment en étroite collaboration avec Exportation et développement Canada (EDC), et faisant équipe avec des institutions financières du secteur privé, pour la conception et la mise en place entre autres du Programme de crédit aux entreprises (PCE) qui vise à fournir des prêts à terme pour répondre aux besoins de liquidités des entreprises. Le programme est bien avancé et les entrepreneurs peuvent avoir accès aux fonds en s'adressant à leur institution financière principale.

UNE ÉQUIPE EXPÉRIMENTÉE ET 100 % DÉDIÉE AUX ENTREPRENEURS

BDC est solidement implantée partout au pays, dont la région Chaudières-Appalaches : dans la région, les PME peuvent compter sur

les équipes du bureau à Lévis et du centre d'affaires à Saint-Georges de Beauce. « On couvre ainsi la région Chaudières-Appalaches de manière efficace en misant sur la proximité, la visibilité et l'accessibilité d'une équipe de terrain qui connaît bien la région, ses besoins et sa réalité », soutient Vincent Boisvert, directeur, centre d'affaires BDC Chaudière-Appalaches.



Faits saillants

BDC, la banque pour les entrepreneurs canadiens



62 000
entrepreneurs



123
centres d'affaires



2 400
employés

UNE PRÉSENCE RÉGIONALE ACCRUE COMME JAMAIS !

« Nos clients bénéficient d'un partenaire solide à leurs côtés, prêt à offrir le financement et les conseils dont les PME ont besoin pour s'adapter à la pandémie et être en meilleure position de relever les défis de l'avenir. Nous avons une équipe expérimentée et entièrement consacrée aux entrepreneurs », selon Vincent Boisvert.

BDC met au service des entrepreneurs plusieurs précieuses ressources dont 12 directeurs de comptes couvrant la totalité de la région. En plus du directeur des centres d'affaires Vincent Boisvert, on retrouve Frédéric Lemay, partenaire client BDC Services-conseils et Marie-Josée Tremblay, BDC Capital.

DES SOLUTIONS VARIÉES ET ADAPTÉES

BDC soutient les entrepreneurs de différentes façons, en offrant du financement, des services-conseils et du capital de risque.

Ses solutions financières sont variées et adaptées aux besoins des entrepreneurs afin de les aider à réaliser leurs divers projets. Que ce soit pour l'acquisition ou l'agrandissement d'un bâtiment, l'achat d'équipements, l'achat de nouvelles technologies ou l'intégration de logiciel, BDC est là.

« Pour une PME en croissance ou qui éprouve des moments difficiles, le fonds de roulement, c'est le nerf de la guerre », précise M. Boisvert. « BDC se démarque en matière de protection des liquidités pour maximiser la structure de financement. Nous offrons des prêts à partir d'aussi peu que 5 000\$ directement en ligne sur notre site jusqu'à plusieurs dizaines, voire des centaines de millions de dollars. »

LES PME ONT BESOIN DE BIEN PLUS QUE DE L'ARGENT POUR RÉUSSIR

Finally, BDC offre des services-conseils pour aider les PME à augmenter leurs ventes et leur rentabilité, de même que pour améliorer leur structure organisationnelle. Que ce soit pour bonifier les processus internes de l'entreprise ou prendre le virage numérique, pour développer de nouveaux marchés, revoir une stratégie de ventes ou simplement établir une planification ciblée, BDC soutient les PME pour leur donner les moyens nécessaires à leur succès. Fait à noter, BDC peut financer les frais de consultation ou combler les besoins de fonds de roulement nécessaires à la croissance.

Sur son site web - www.bdc.ca, les entrepreneurs ont accès gratuitement à plus de 1 000 articles, vidéos, eBooks et outils qui portent sur une panoplie de sujets tel que les ventes en ligne, la planification stratégique, la gestion financière et la gestion des ressources humaines. Une section comportant des outils et des conseils gratuits afin de guider son entreprise à travers la crise de la COVID-19 est mise à jour régulièrement.

Les entrepreneurs devront s'adapter aux défis que leur réserve la pandémie, et BDC est bien placée pour les aider.

Sur le terrain, BDC favorise le maillage acheteur-vendeur et organise annuellement plusieurs activités exclusives afin de générer des occasions d'affaires. « Nous sommes heureux de travailler avec les autres intervenants locaux liés au développement économique afin que les PME de la région soient plus rentables, plus performantes, plus innovantes et plus ambitieuses. BDC est un véritable levier de croissance pour les entrepreneurs », conclut Vincent Boisvert.



Nos représentants:



Bruno Potvin

Directeur principal



Marie-Eve Gagnon

Directrice,
Comptes majeurs



Étienne Bélanger

Directeur principal



Béatrice Daigle-Boulay

Directrice
de comptes



Alexandre Régnière

Directeur principal



Keven Carrier

Directeur principal



Mylène Drolet

Directrice principale



Valérie Demers

Agente principale,
Relations clients



Vincent Boisvert

Directeur, Centre d'affaires
Chaudière-Appalaches



Jonathan Goulet

Directeur
de comptes



Alexandre Dubuc-Collin

Directeur,
Comptes majeurs



Francis Martel

Directeur principal



Frédéric Lemay

Partenaire client,
BDC Services-Conseils



Marc Lespérance

Directeur,
Financement corporatif



Marie-Josée Tremblay

Directrice,
Capital de croissance
et transfert d'entreprise.



Catherine Verreault

Directrice principale



Contactez-nous: 1 888-463-6232

MCF Immobilier

lance son premier projet au centre-ville de Montmagny

La jeune entreprise MCF Immobilier a de grandes ambitions et souhaite réaliser plusieurs dossiers immobiliers entre Lévis et Rimouski. En juin 2021, la PME livrera d'ailleurs La Traversée, le tout premier projet multi-résidentiel neuf de son histoire.

Le trio de gestionnaires formé de Philippe Charest, François Thibault et Vincent Morin, soutenu par leur partenaire Groupe MCF, a donc de grandes visées pour le futur. Le chantier au centre-ville de Montmagny n'est qu'un départ car d'autres projets viendront s'ajouter à l'agenda de la société immobilière sous peu.

« Le projet de Montmagny comprend deux bâtiments avec huit logements dont un local commercial déjà loué. Le nom du projet La Traversée est un rappel du caractère distinctif de la ville dont le développement s'est orchestré de part et d'autre de la rivière du Sud », explique Philippe Charest.

MCF Immobilier place présentement ses pions afin d'assurer sa croissance. Elle multiplie ses efforts dans l'acquisition d'immeubles et de terrains dans le corridor stratégique incluant les régions de Chaudière-Appalaches et du Bas-Saint-Laurent.



o Crédit photo : Boon architecture

**LEBLOND &
ASSOCIÉS INC.**

SYNDIC AUTORISÉ EN INSOLVABILITÉ

**Confiez-nous vos
tracas financiers**

Consultation gratuite

1 877-525-4641



DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE LÉVIS

Votre allié pour vos projets d'entreprises à Lévis

VIVEZ le courant LÉVIS

COVID-19

Programmes spéciaux d'aide financière

Les entreprises lévisiennes désirant améliorer leurs fonds de roulement à la suite de la crise actuelle peuvent acheminer une demande d'aide financière pour l'un des programmes suivants.

Pour en savoir davantage sur ces programmes et sur l'admissibilité, consultez le site courantlevis.com/covid19-programme-particulier

Programme particulier de soutien aux entreprises de Lévis

Aide d'urgence aux petites et moyennes entreprises (MEI)

Montant	5 000 \$ à 20 000 \$	Jusqu'à 50 000 \$
Taux d'intérêt	0 %	3 %
Durée	36 mois incluant le moratoire	36 à 60 mois excluant les moratoires
Moratoires	12 mois sur le capital	3 mois sur le capital et les intérêts, possibilité de 12 mois additionnels sur le capital

Des opportunités de financement avantageuses pour votre entreprise

Grâce à ses programmes de financement, Développement économique Lévis est un allié de taille pour vos projets de démarrage, de croissance et de transfert d'entreprise!

- Six programmes d'investissement variés qui répondront assurément aux particularités de votre projet
- Prêts généralement sans garantie, avec ou sans intérêt selon le cas, et ce, de façon complémentaire aux institutions financières traditionnelles
- Tous les prêts peuvent bénéficier d'un moratoire maximal de 12 mois
- Montant maximal jusqu'à 150 000 \$

Découvrez nos fonds d'investissement en consultant le courantlevis.com/investir/soutien-aux-entreprises/financement



Notre offre de services

Développement économique Lévis (DEL) soutient les entrepreneurs et les promoteurs de Lévis et hors Lévis cherchant à faire affaire ou à investir à Lévis.

Grâce à notre équipe dédiée et à notre vaste réseau de partenaires, nous pouvons vous aider à réaliser vos projets liés au **démarrage**, à la **croissance** et au **transfert** d'entreprises.

DÉVELOPPEMENT
ÉCONOMIQUE LÉVIS



418 835-8246
developpementeconomique@ville.levis.qc.ca
courantlevis.com

*Meilleur ici,
meilleur à Lévis*



VIVEZ
le courant
LÉVIS

#MeilleurÀLevis
meilleuralevis.com