

S&P/TSX 8588,18 -6,74 (-0,08 %)	Actions négociées 112 ▲ 104 ▼ Inchangées : -4	TSX CROISSANCE 1799,72 +3,68 (+0,21 %)	QUÉBEC 30 1052,29 -0,08 (-0,01 %)	Actions négociées 16 ▲ 14 ▼ Inchangées : 0	NASDAQ 2116,04 -37,79 (-1,76 %)	DOW JONES 10609,92 -92,59 (-0,87 %)	S&P 500 1144,05 -11,32 (-0,98 %)
---	--	--	---	---	---	---	--

Cascades utilisera des biogaz pour fabriquer du papier

HÉLÈNE BARIL

Après le papier, le carton et le plastique, Cascades a décidé de recycler le gaz produit par la décomposition des déchets du lieu d'enfouissement de Sainte-Sophie, dans les Laurentides, qui deviendra la principale source d'énergie de son usine de papiers fins de Saint-Jérôme.

Le projet est une première au Québec. Il nécessitera des investissements de 10 millions de dollars, soit 8 millions de la part de Gaz Métro pour la conduite reliant le lieu d'enfouissement à l'usine et 2 millions de la part de Cascades pour convertir ses installations.

Pour Cascades, le remplacement du gaz naturel par le biogaz se traduira par des économies « substantielles », a indiqué hier Denis Jean, le président et chef de la direction du groupe des papiers fins de Cascades.

> Voir **CASCADES** en 2

AUJOURD'HUI

Une nouvelle ère au *Toronto Star*

Une nouvelle ère s'annonce au plus grand quotidien au Canada, le *Toronto Star*, actif-vedette de l'entreprise Torstar, après l'annonce du départ de son éditeur, John Honderich. Mais cette ère risque d'être celle de l'austérité budgétaire, craignent ses employés. *Page 3*

Un record pour l'Impériale

La Compagnie Pétrolière Impériale a connu une baisse de son bénéfice net en raison de la vigueur du dollar canadien au quatrième trimestre de 2003, mais elle est tout de même parvenue à enregistrer le meilleur résultat annuel de son histoire. *Page 4*

Des pubs éducatives

Cessez de fumer. Pas d'alcool au volant. Prudence sur la route. Ayez des relations sexuelles protégées. Ne copiez pas de musique sur le Net : voilà de bonnes habitudes que des annonceurs tentent de mettre en valeur ces jours-ci au moyen de campagnes publicitaires. Et chacun à son style. La chronique *Stratégie marketing*. *Page 6*

Fin de séance

En moins de quatre mois, la Corporation de Sécurité Garda World a fait deux fois les manchettes : en achetant le transporteur de valeurs Secur et en obtenant le mandat de gérer la sécurité à l'aéroport Pearson de Toronto. Et elle ne serait qu'au début de sa progression. *Page 7*

Sans dette, Metro espère une acquisition de plus de 1 milliard

L'assemblée d'hier était mouvementée, la tension était palpable



Pierre H. Lessard, président et chef de la direction de Metro, a reconnu que « ça fait cinq ans qu'il attend » la bonne occasion pour faire une acquisition, qu'il ne peut encore promettre pour cette année.

PHOTO PIERRE McCANN, LA PRESSE

LAURIER CLOUTIER

Après l'assemblée annuelle des actionnaires — longue, mouvementée et où la tension était palpable — le président et chef de la direction de Metro, Pierre H. Lessard, a déclaré en conférence de presse qu'il espérait réaliser bientôt une acquisition majeure.

Metro a presque complètement effacé sa dette à long terme et pourrait emprunter 1 milliard de dollars, si seulement A&P Canada était enfin mise en vente. Safeway Canada intéresse manifestement moins Pierre Lessard.

Il n'est pas question d'une offre d'achat hostile car les chaînes de supermarchés qui pourraient encore être mises en vente sont à capital fermé, a expliqué Pierre Lessard. Le président ne veut pas non plus faire une acquisition aux États-Unis car plusieurs compagnies canadiennes y ont échoué. M. Lessard s'est même distancé de la stratégie du Groupe Jean Coutu : « Ça a pris beaucoup de temps » avant de bâtir une filiale américaine de grande taille, a-t-il déclaré à propos de la chaîne de pharmacies.

Le président de Metro a cependant dû reconnaître que « ça fait cinq ans qu'il attend » lui-même la bonne occasion pour faire une acquisition, qu'il ne peut encore promettre pour cette année.

> Voir **METRO** en 2

Mesa Air commande 20 biréacteurs régionaux de Bombardier

MARIE TISON

Le carnet de commandes de Bombardier Aéronautique a pris du mieux avec l'ajout de 20 biréacteurs régionaux CRJ 700 et CRJ 900, pour une valeur de 837 millions de dollars canadiens.

Mesa Air Group, un transporteur régional de Phoenix, en Arizona, a converti en commande ferme 20 des 40 options qu'il détenait pour des appareils CRJ 700 (à 70 places) et CRJ 900 (à 86 places).

« Cette commande vient prouver encore une fois que la révolution du transport aérien régional se poursuit et que Bombardier continue de mener sur le marché des avions à réaction régionaux », a fait savoir le président de Bombardier Aéronautique, Steven Ridolfi, dans un communiqué publié hier.

Mesa dessert 159 villes aux États-Unis, au Canada, au Mexique et aux Bahamas dans le cadre d'ententes avec de grands transporteurs américains, America West, United et US Airways.

Mesa exploite déjà 69 biréacteurs régionaux de Bombardier, soit 43 appareils de 50 places, 15 appareils de 70 places et 11 appareils de 86 places. En outre, le transporteur ajoutera bientôt à sa flotte aérienne 11 appareils de 50 places qui ap-

partenaient à Midway Airlines.

En tout, ce sont 114 biréacteurs Bombardier que Mesa exploitera, une fois que les appareils commandés dans le passé et ceux qui ont été ajoutés hier seront livrés. La société détiendra encore des options sur 20 avions supplémentaires.

« Le client, Mesa, a des besoins en ce qui concerne la capacité, ce qui est bon signe, a commenté Pierre-Yves Terrisse, analyste chez Valeurs mobilières Desjardins. Depuis un bon bout de temps, ça va très bien du côté des transporteurs régionaux. »

Souvent, ce sont ces transporteurs régionaux qui gardent à flot les grands transporteurs en leur amenant des passagers provenant de communautés de taille moyenne. Les biréacteurs régionaux jouent un rôle clé dans cette stratégie en raison de leur taille et de leurs frais d'exploitation moindres que les grands biréacteurs.

« Du point de vue du produit, c'est encourageant de voir qu'une fois de plus, c'est Bombardier que Mesa choisit dans le 70 places et dans le 86 places », a ajouté M. Terrisse.

Il a noté que les transporteurs régionaux ayant déjà acheté des biréacteurs de Bombardier avaient avantage à commander des appa-

reils de la même entreprise pour pouvoir bénéficier d'économies importantes en frais d'exploitation, tous les appareils fonctionnant sur la même plate-forme.

Par ailleurs, M. Terrisse s'est montré optimiste quant à une commande d'Atlantic Coast Airlines, sérieusement remise en question. Atlantic Coast, une société de Virginie, pourrait cesser de jouer le rôle de transporteur régional d'United Airlines et devenir un transporteur à rabais. L'entreprise pourrait alors tenter d'annuler une commande de 34 biréacteurs régionaux de Bombardier, d'une valeur de 1 milliard CAN.

« S'il y a rupture des discussions avec United, les liaisons qu'Atlantic Coast exploitait devront être récupérées par d'autres transporteurs régionaux, a expliqué l'analyste de Valeurs mobilières Desjardins. Mesa serait bien positionnée pour aller en chercher. »

Dans un tel cas, Mesa aurait besoin d'appareils supplémentaires.

L'analyste Steve Laciak, de la Financière Banque Nationale, s'est cependant dit préoccupé par un autre élément important du carnet de commandes de Bombardier, soit la commande de US Airways, qui représente pas moins de 82 appareils. En difficulté financière, US Airways

considère la possibilité de vendre certains éléments d'actif, dont son service régional US Airways Express.

Le carnet de Bombardier compte des commandes fermes pour 294 appareils. Les options et les commandes conditionnelles représentent 1269 appareils additionnels. Au 31 décembre 2003, Bombardier avait déjà livré 1015 biréacteurs régionaux. L'action de catégorie B de Bombardier a gagné 13 cents hier pour clôturer à 5,82 \$.

LE CHIFFRE DU JOUR

7789

Le Québec a affiché un solde migratoire interprovincial négatif de 7789 personnes en 2002 : 35 633 personnes ont quitté le Québec cette année-là tandis que 27 844 personnes venant des autres provinces sont venues s'installer ici. Il s'agit du plus petit déficit migratoire depuis les 10 dernières années.

Source : Institut de la statistique du Québec

BIOTECHNOLOGIE? BIOCATASTROPHE?

LA PRESSE AFFAIRES

REPÈRES

DOLLAR CANADIEN

76,62¢ US
VARIATION +0,52¢
60,60¢€ -0,44¢

SOMME REQUISE POUR ACHETER
UN DOLLAR US: 1,31\$
UN EURO: 1,65\$

TAUX PRÉFÉRENTIEL 4,25%
TAUX DE LA BANQUE DU CANADA 2,5%
OR (NY gold) 410,00\$ US +3,40\$ US
PÉTROLE (North sea brent) 30,76\$ US -0,82\$ US

La chicane avec certains marchands se poursuit

METRO

suite de la page 1

Est-ce que ce sera d'ici la fin de son mandat à la présidence de Metro, prévue pour avril 2007 ? « Il reste quatre ans. Oui, c'est possible », a-t-il répliqué avec humour.

À la barre depuis 1990, M. Lessard ne cesse d'améliorer les résultats de Metro, devenue la chaîne la plus performante au Canada. Metro a tout de même accusé une baisse de 0,5 % de ses ventes de magasins comparables (ouverts depuis au moins un an) en 2003. Et la chicane entre Pierre Lessard et une partie des marchands se poursuit depuis cinq ans.

Le ton monte

Hier, Yves Michaud, fondateur de l'Association des épargnants et investisseurs du Québec, a aussi ajouté son grain de sel. Guy Pelletier, président du Regroupement des marchands, Yves Michaud, des actionnaires, et le président du conseil de Metro, Maurice Jodoin, se sont accusés de dire des faussetés, de poser des gestes illégaux, d'avoir une attitude archaïque et de prolonger inutilement les débats, en plus de reprocher à Pierre Lessard le niveau abusif de sa rémunération, dont ses 28 millions de l'an dernier.

Visiblement nerveux, Maurice Jodoin a appelé Paul Gobeil, vice-président du conseil, « M. Goberbege ». Le vote en bloc des 13 administrateurs, c'est « archaïque », selon Yves Michaud. « On vote toujours pour les copains d'abord. » Metro n'a pas tenu compte des suggestions du Regroupement sur les administrateurs, pour la première fois, selon Guy Pelletier. M. Michaud a par ailleurs accusé Metro d'avoir abusé de ses droits à la dernière assemblée, en additionnant contre son gré les votes par procuration du gestionnaire de fonds Stephen Jarislowski, détenteur de 20 % des actions. Maurice Jodoin a nié.

Pour éviter les scandales, M. Michaud a aussi proposé la nomination de deux bureaux de vérificateurs, affirmant que cela devient la pratique des grandes entreprises. Après l'assemblée, Guy Fréchette, vice-président au Québec d'Ernst & Young, les vérificateurs de Metro, a déclaré que la réalité, « c'est le contraire », tant aux États-Unis qu'au Canada.

Des accusations

De son côté, Guy Pelletier a accusé Metro d'induire en erreur les actionnaires en minimisant, dans ses documents, le nombre d'actions détenues par les marchands. Maurice Jodoin a répliqué que le Regroupement lui avait fourni de faux chiffres et n'avait pas respecté la loi sur les valeurs mobilières.

Yves Michaud et Guy Pelletier ont par la suite accusé Metro de donner de 50 000 à 100 000 \$ à certains marchands pour les convaincre de convertir leurs actions de catégorie B en A, modifiant ainsi leur statut. « C'est un dividende déguisé », selon M. Michaud.

Le Regroupement a d'ailleurs déposé une poursuite contre Metro à ce sujet en janvier 2003 et Metro a répliqué par une autre, que le tribunal a rejetée en décembre dernier, la qualifiant de mesure dilatoire, selon Guy Pelletier. Malgré tout, Maurice Jodoin a qualifié de « vraiment excellentes les relations de Metro avec les marchands ».

Visiblement ennuyé par tout ça, Pierre Lessard a enfin déclaré que Metro et ses marchands investiront 450 millions en trois ans, entre autres dans 80 Metro Plus.

AUTRE TEXTE

L'action recule, voir en page 7

DILBERT



GL&V obtient une licence exclusive

Le Groupe Laperrière et Verreault (GL&V) vient d'obtenir la licence exclusive de mise en marché et de vente partout dans le monde d'une technologie utilisée dans l'industrie des pâtes et papiers. Dans un communiqué, GL&V annonce que son Groupe Pâtes et Papiers s'est vu accorder ce contrat par une société allemande détentrice des

droits sur la technologie de dilution automatique BTF(R) pour caisses d'arrivée. GL&V détenait depuis 1999 une licence pour commercialiser la technologie dans toutes les régions du monde à l'exception de l'Europe. Cette technologie est destinée à la fabrication de tous les grades de papier. Elle permet d'améliorer la formation de la feuille tout en accroissant l'efficacité et la flexibilité des opérations des fabricants de papier.

Presse Canadienne

Une bonne affaire pour Intersan

CASCADES

suite de la page 1

M. Jean a refusé de chiffrer ces économies, pour des raisons de concurrence.

Selon lui, l'utilisation des biogaz améliorera énormément la situation concurrentielle de l'usine de Saint-Jérôme, qui, à 122 ans, est la plus vieille des usines de Cascades.

La décision de Cascades est aussi une bonne affaire pour Intersan, la filiale du géant américain Waste Management, propriétaire du lieu d'enfouissement de Sainte-Sophie, qui reçoit le quart des déchets de la région de Montréal. Intersan devait de toute façon brûler le biogaz généré naturellement par la décomposition des déchets et pourra en tirer des revenus en le vendant à Cascades.

En outre, Intersan est en attente de permis pour agrandir son lieu d'enfouissement de Sainte-Sophie, un projet qui est présentement examiné par le Bureau d'audiences publiques sur l'environnement.

L'entente conclue avec Cascades prévoit la fourniture de 36 millions de mètres cubes de gaz par année pendant 10 ans. Si Intersan n'obtient pas la permission d'agrandir son dépotoir, le contrat pourra tout de même être respecté puisqu'il a suffisamment de déchets enfouis pour produire le gaz requis pendant cette période, a précisé Hubert Bourque, le porte-parole de l'entreprise.

En dépit de l'investissement requis de 8 millions, le projet est rentable aussi pour Gaz Métro, a assuré la vice-présidente, Sophie

Brochu. Le contrat d'approvisionnement en gaz naturel avec Cascades était terminé, et Gaz Métro aurait probablement perdu ce gros client au profit du mazout, a-t-elle expliqué.

Gaz Métro continuera de tirer des revenus de l'acheminement du biogaz à l'usine de Cascades à Saint-Jérôme pendant 10 ans, soit une période assez longue pour rentabiliser son investissement. Le distributeur de gaz devra recevoir l'approbation de la Régie de l'énergie avant de commencer la construction du gazoduc de 13 kilomètres entre Sainte-Sophie et Saint-Jérôme.

Si tout se passe comme prévu, les livraisons de gaz commenceront à la fin de l'année. Au total, Cascades recevra suffisamment de biogaz pour combler les besoins en énergie de son usine de Saint-Jérôme, qui fabrique 155 000 tonnes de papiers fins par année.

Le biogaz, ou méthane produit par la décomposition des déchets, a les mêmes propriétés que le gaz naturel de l'Alberta qui constitue la principale source d'approvisionnement de Gaz Métro.

Son utilisation dans le procédé industriel de Cascades permettra de réduire les émissions de gaz à effet de serre de 68 000 tonnes par année.

D'autres projets du même genre sont en discussions chez Gaz Métro, qui estime que 25 des 65 lieux d'enfouissement du Québec produisent suffisamment de méthane pour être exploités commercialement. Intersan est le propriétaire de deux de ces lieux, à Saint-Nicéphore et dans le canton de Magog.

Desjardins: D'Amours réélu président

HÉLÈNE BARIL

À 16 h 30 hier, personne n'avait osé poser sa candidature au poste de président et chef de la direction du Mouvement Desjardins. Alban D'Amours a donc été réélu pour un deuxième et dernier mandat à la tête de l'institution financière coopérative.

M. D'Amours, qui aura 64 ans en juillet, avait été élu pour la première fois le 19 février 2000 pour un mandat de quatre ans qui se termine le 27 mars. Son dernier mandat prendra fin en mars 2008.

Le grand patron de Desjardins n'a pas voulu parler à La Presse. Dans un communiqué, il a toutefois promis des changements pour son dernier mandat. « Ceux qui me con-

naissent savent que je ne suis pas l'homme du statu quo », a-t-il fait savoir, s'engageant à poursuivre « l'élan des dernières années, tant pour le développement des marchés que pour le Renouveau coopératif ».

Alban D'Amours est devenu président au moment où la coopérative amorçait un virage vers la rentabilité. Depuis, les excédents, ou profits, sont passés de 347 millions de dollars, au 31 décembre 1999, à 848 millions, au 31 décembre 2002. Pour les neuf premiers mois de 2003, les excédents atteignent 650 millions, en hausse de 14,6 % par rapport à la même période de l'exercice précédent.

Desjardins est la plus importante institution financière du Québec avec un actif de 96,6 milliards.

APPEL À TOUS

Votre emploi menacé?

Avez-vous peur de la montée de la Chine et de l'Inde?

Alcan, Nortel... De plus en plus de Canadiens perdent leur emploi en raison de la concurrence de puissances économiques émergentes, en particulier la Chine et l'Inde. Craignez-vous de perdre votre emploi pour cette raison ? Les employés devraient-ils consentir à des baisses de salaires pour permettre à leur entreprise de concurrencer ses rivaux asiatiques ? Les gouvernements doivent-ils, peuvent-ils intervenir ?

Écrivez-nous nombreux à forum@lapresse.ca

Participez à notre sondage sur www.lapresseaffaires.com

Solde de voitures de démonstration et de fonction

Modèle	stock	Couleur	Km
23775	03 320iA	noir	5855
23949	03 320iA	argent	8868
23174	03 330iA	argent	10540
23471	03 330iA	noir	3457
23548	03 540iA	gris	6118
23435	03 540iA	gris	4102
23781	03 745LiA	argent	3200
23457	03 745LiA	noir	1882
23127	03 Z4 3.0i	Sterling	6 857
23639	03 M3	Gris	259
23301	03 Z4 2.5L	Noir	622
23286	03 Z4 2.5L	Rouge	1 506
23148	03 Z4 3.0L	Titane	459
23193	03 Z4 3.0L	Noir	333
23729	03 540 iA	Noir	1 267
23909	03 325xiT	Titane	1 001
23441	03 330i	Titane	487

Taux de financement exceptionnels!
Consultez un de nos représentants.
www.bmwcanbec.com

BMW Canbec
4090, rue Jean-Talon O. Montréal, Québec
(514) **731-7871**

ÉVÈNEMENT DÉMONSTRATEUR 2003

Jusqu'au 28 fév. 2004

Visitez notre site Internet : bmwcanbec.com

Le plaisir de conduire

Affaires

700

710

OCCASIONS D'AFFAIRES

ASSOCIÉS RECHERCHÉS
Rendement 20% et plus
Investissements immobiliers,
capital requis 100 000\$ et +.
Robert 514-290-2979

CARTOUCHES d'imprimantes, magasin à Laval, excellente opportunité, bons profits, clé en main, 514-928-4607, 450-981-9811

Devenez Daytrader cours professionnel de 7 jours • Accès direct NASDAQ, NYSE, TSX • Maison/bureau, temps plein/partiel • Contrôle du risque à 100% • 67h de cours dont 40h de temps réel • Manuel de 400 pages • Ordinateur & logiciels fournis • **Le cours à Montréal débute le 21 février 04.**
• (514) 529-2073 • 1-866-529-2073 • www.daytradercanada.com

LA SOLUTION: aucune vente, pas de télémarketing, pas de porte-à-porte, aucun inventaire à acheter, aucun employé et surtout aucun patron. Vous êtes prêt(e) à investir 5 h / sem., vous avez de l'ambition et du leadership. Nous vous formons. Référence- CRBINC.
www.travailmaison.com

PRÊTEURS ASSOCIÉS
J'ai reçu le mandat de l'un de mes clients de recruter en son nom des prêteurs associés. Rendement supérieur, prêts garantis par hypothèques et intérêts payables mensuellement.
ME. MARCO VITALE 514-321-4471

714

FRANCHISES

FRANCHISE canadienne continue son expansion au Québec. www.fibrenew.com

715

FINANCEMENT

1RE-2e HYP. rés. comm. ind. balance vente Dencol 514-342-1356 (agent protégé)

1re et 2e hypothèque Balance de vente
Financement intérimaire
ACE MORTGAGE CORP.
(514) 731-8585 "agent protégé"

Avis

800

801

AVIS LÉGAUX, APPELS D'OFFRES

AVIS à Ann Gagnon de reprendre possession de ses biens laissés en 06/2003 au 79 Richer, St-Hippolyte avant le 28 avril 2004

AVIS LÉGAL
Avis est par la présente donné que, **ALICE LAPLANTE**, domiciliée au 7250 Durocher, app. 5, Montréal, est décédée le 31 août 2003. La clôture de l'inventaire de la succession fut publiée au Registre des droits personnels et réels mobiliers sous le no 04-0023012-0001. Ledit inventaire peut être consulté à nos bureaux.
TRUST LA LAURENTIENNE DU CANADA INC.
425 de Maisonneuve Ouest, 1er étage
Montréal (Québec) H3G 3G5

AVIS LÉGAL
SOYEZ AVISÉS que la procuration générale incluant un mandat donné en prévision de l'incapacité datée du 10 septembre 2001 par Anna Lucia Di Salvia à Emanuela (Lina) Di Salvia a été annulé le 4 décembre 2003 et que jusqu'à nouvel ordre, seul Bertrand Cadieux est en droit de représenter Anna Lucia Di Salvia, en vertu d'une procuration signée le 4 décembre 2003.
LÉGARÉ & FORTIER, avocats
Procureurs de Anna Lucia Di Salvia

850

AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM

ÉQUIPE DE SECOURS ESCOUADE-ARAIGNÉE
Avis de demande de dissolution
PRENEZ AVIS que la corporation **ÉQUIPE DE SECOURS ESCOUADE-ARAIGNÉE**, demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre.
Montréal, le 27 janvier 2004
Lavery, de Billy, s.e.n.c.
Procureurs de la corporation

R 850

**AMNISTIE INTERNATIONALE**
(514) 766-9766
1 800 565-9766

AMNISTIA

Une ère d’austérité s’annonce au plus grand quotidien au Canada

MARTIN VALLIÈRES
TORONTO

Une nouvelle ère s’annonce au plus grand quotidien au Canada, le *Toronto Star*, actif-vedette de l’entreprise Torstar, après l’annonce du départ de son éditeur, John Honderich.

Mais cette ère risque d’être celle de l’austérité budgétaire, craignent ses employés, en particulier dans la salle de rédaction où M. Honderich était apprécié comme un « bon père de famille » face aux gestionnaires-comptables de Torstar.

À 57 ans, M. Honderich était l’éditeur du *Toronto Star* depuis 10 ans, après avoir gravi divers échelons de l’administration et de la rédaction. Sa gestion du quotidien vient de lui valoir l’Ordre du Canada, annoncé hier par le bureau de la gouverneure générale.

M. Honderich est aussi le fils d’un autre éditeur du *Star*, Beland Honderich, qui avait participé au rachat du quotidien en 1958 avec quatre autres familles torontoises.

« Du point de vue de la rédaction, John Honderich avait de l’encre dans les veines. Nous savions qu’en dépit des objectifs d’affaires de Torstar, il faisait tout pour éviter de nuire au journal. Mais avec son départ prochain, tout ça est remis en doute. Nous attendrons de voir ce que les dirigeants de Torstar ont en tête », a commenté Dan Smith, principal représentant syndical des 425 employés de la rédaction.

Le journal torontois a un tirage de 463 000 exemplaires en semaine et de 662 000 le samedi, ce qui en fait le plus important au pays.

Même les chances de succession du principal adjoint de M. Honderich, Michael Goldbloom, l’ex-éditeur de la *Gazette* de Montréal de



PHOTO ARCHIVES CP ©

À 57 ans, John Honderich était l’éditeur du *Toronto Star* depuis 10 ans, après avoir gravi divers échelons de l’administration et de la rédaction.

1994 à 2001, semblent incertaines.

Pour les Montréalais, M. Goldbloom est celui qui a claqué la porte en août 2001 à la gestion centralisée de CanWest Global et de la famille Asper, un an après leur achat des journaux de Conrad Black, dont *The Gazette*.

Âgé de 50 ans, Michael Goldbloom a été embauché en mai 2003 par John Honderich à titre d’éditeur adjoint du *Star* et de vice-président du développement.

Toutefois, pour les dirigeants de Torstar et ses actionnaires en Bour-

se, le *Toronto Star* et les quotidiens affiliés dans le sud de l’Ontario ont une rentabilité insuffisante, même s’ils ont résisté plutôt bien à la vive bagarre de journaux qui sévit depuis 1998 dans la Ville reine.

D’autant plus que les deux autres actifs principaux de Torstar, l’éditeur de romans sentimentaux Harlequin Entreprises ainsi que Metro-land Newspapers, un éditeur d’hebdomadaires locaux, contribuent plus que leur part aux bénéfices de toute l’entreprise.

De l’avis d’analystes boursiers

spécialisés en médias, la rentabilité insuffisante du *Toronto Star* serait attribuable à ses coûts trop élevés plutôt qu’à des revenus en mauvais état.

En fait, le *Star* et ses affiliés dominent le marché de presse écrite dans le sud de l’Ontario. Leurs revenus sont demeurés relativement sains malgré les récents coups durs à l’économie de Toronto, de la crise du syndrome respiratoire aigu sévère (SRAS) à la grande panne électrique.

Par ailleurs, les circonstances du

Craig Media est à vendre et Quebecor serait intéressé

PRESSE CANADIENNE

TORONTO — Craig Media, une société de télédiffusion présente dans l’ouest du pays depuis une cinquantaine d’années et tout récemment sur le marché torontois, est à vendre, selon le quotidien *Globe and Mail*, qui cite parmi les acheteurs intéressés le groupe Quebecor Média.

Drew Craig, président et chef de la direction de l’entreprise fondée

par son grand-père il y a 56 ans, a retenu les services de la firme RBC Dominion pour dénicher des acheteurs intéressés à certains éléments d’actif ou à l’ensemble de la compagnie.

Craig Media est le plus important télédiffuseur canadien qui ne soit pas inscrit en Bourse. Selon le quotidien torontois, ses dirigeants pencheraient en faveur d’une vente plutôt que d’une inscription en Bourse.

Craig Media est propriétaire de cinq chaînes de télévision, soit deux en Alberta (A-Channel Calgary et A-Channel Edmonton), deux au Manitoba (A-Channel Manitoba ainsi qu’une station à Brandon) et la toute nouvelle Toronto 1, lancée en 2003 dans le but de s’implanter sur le plus important marché canadien. L’entreprise possède aussi des chaînes télévisées numériques.

Craig Media a son siège social à

Calgary et est contrôlée par Drew Craig ainsi que ses deux frères. Le fonds américain Providence Equity Partners détient une participation de près de 20 %.

Selon des sources proches de M. Craig et de RBC Dominion, ceux-ci sollicitent des acheteurs potentiels depuis au moins un mois et plusieurs parties auraient fait part de leur intérêt.

Il appert que Quebecor Média serait sur les rangs. Le groupe

Quebecor souhaiterait ainsi ajouter du poids à sa division des médias en vue de son inscription en Bourse, prévue pour plus tard cette année.

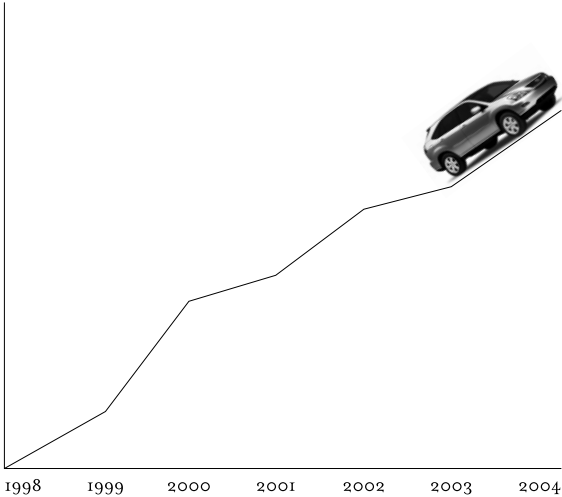
L’un des acheteurs potentiels a déclaré au *Globe and Mail* que la famille Craig et le fonds Providence espèrent tirer 400 millions de la vente de la compagnie, mais une autre source affirme qu’un prix dans les 200 millions est plus probable.

MARCHÉ À LA HAUSSE

La popularité du Lexus RX 330 s’accentue sur le marché de l’utilitaire sport.

RX 330 2004

Mettez à profit toute la puissance du V6 de 230 chevaux à traction intégrale du Lexus RX 330 2004 et découvrez à nouveau les joies de l’hiver. Muni d’une transmission automatique à 5 rapports à commande électrique à deux modes de changement de vitesses, le RX 330 vous assure action et traction peu importe la situation. Bénéficiant d’un écran d’affichage multifonctions à cristaux liquides, le RX 330 vous offre un environnement luxueux digne de la renommée de Lexus.



49 900\$
ou
695\$*
• 48 mois
• 0\$ comptant



CONCESSIONNAIRES LEXUS	
GABRIEL LEXUS TOYOTA 3333, Côte de Liesse, St-Laurent ventes@gabriel.lexus.ca	(514) 747 - 7777
PRESTIGE LEXUS 5770, boul. Taschereau, Brossard ventes@prestige.lexus.ca	(450) 923 - 7777
SPINELLI LEXUS TOYOTA 561, boul. St-Joseph, Lachine ventes@spinelli.lexus.ca	(514) 634 - 7171 1 800 352 - 6111
VIMONT LEXUS TOYOTA 255, boul. St-Martin Est, Laval ventes@vimont.lexus.ca	(450) 668 - 2710 1 800 625 - 3987



À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION.

* Le taux d’intérêt pour les véhicules Lexus RX 330 neufs est de 5,9 % et s’applique à des plans de location de 48 mois de LFS, sur approbation du crédit. Cette offre s’applique uniquement aux véhicules en stock chez le concessionnaire et ne peut être combinée à aucune autre offre. EXEMPLE DE PAIEMENT: RX 330 Groupe Cuir - Taux d’intérêt de 5,9 % - Durée: 48 mois - PDSF: 49 900 \$ - Acompte ou échange équivalent: 0 \$ - Mensualité de location: 695 \$ - Dépôt de sécurité remboursable: 5 000 \$ - Limite de kilométrage: 24 000 km par an. Frais de 0,15 \$ pour chaque kilomètre supplémentaire (0,10 \$ par kilomètre si convenu au moment de la signature du contrat de location). Taxes, immatriculation et assurances en sus. Frais de transport et de préparation inclus. Voyez votre concessionnaire Lexus le plus près pour plus de détails. L’offre prend fin le 2 février 2004. Le modèle peut être montré avec un équipement en option.

LA PRESSE AFFAIRES

L'Impériale enregistre le meilleur bénéfice net annuel de son histoire

PRESSE CANADIENNE

TORONTO — La Compagnie Pétrolière Impériale ltée a connu une baisse de son bénéfice net en raison de la vigueur du dollar canadien au quatrième trimestre de 2003, mais le géant du pétrole et du gaz naturel est tout de même parvenu à enregistrer le meilleur résultat annuel de son histoire, soit près de 1,7 milliard.

L'entreprise de Toronto, qui exploite le réseau de stations-service Esso dans tout le pays, a annoncé hier avoir réalisé un bénéfice net de

1,68 milliard, soit 4,52 \$ par action, durant l'exercice clos le 31 décembre dernier, comparativement à un résultat net de 1,22 milliard (3,23 \$ par action) un an auparavant.

Le titre a néanmoins reculé de 77 cents à 60,95 \$ hier.

La montée des prix du gaz naturel et du pétrole brut de même qu'un élargissement généralisé des marges sur les produits pétroliers ont largement contribué à cette augmentation, le tout ayant été partiellement annulé par l'appréciation du dollar canadien.

Les revenus annuels de la société se sont élevés en 2003 à 19,20 mil-

liards. L'année précédente, ils avaient atteint 17,04 milliards.

Au cours du quatrième trimestre, le bénéfice net a chuté à 255 millions, après avoir atteint 457 millions durant la même période un an auparavant. Les revenus, quant à eux, ont été de 4,59 milliards, par rapport à 4,83 milliards.

La baisse du bénéfice net au quatrième trimestre s'explique avant tout par l'incidence défavorable de la montée du dollar canadien sur les prix dans le secteur des ressources naturelles et les marges sur les produits finis, dans une proportion d'environ 70 %.

Parmi les autres facteurs, l'Impériale a notamment cité la contraction généralisée des marges sur les produits pétroliers, des travaux d'entretien imprévus à l'usine Syncrude, en Alberta, de même que la hausse des charges imputables aux programmes de rémunération à base d'actions.

« L'Impériale a connu une très bonne année, la compagnie ayant enregistré le bénéfice le plus élevé et les meilleurs résultats en sécurité de son histoire », a expliqué son président du conseil, président et chef de la direction, Tim Hearn, dans un communiqué.

« Même si la montée du dollar canadien a fortement pesé sur les résultats du quatrième trimestre, la performance sous-jacente de l'entreprise a été solide et les possibilités de croissance à long terme du bénéfice restent excellentes », a-t-il ajouté.

L'Impériale est l'un des principaux producteurs de pétrole au Canada et un important producteur de gaz naturel. L'entreprise occupe le premier rang pour ce qui est du raffinage et de la commercialisation de produits pétroliers, vendus principalement sous la marque Esso.

Cogeco augmente le débit de ses services Internet

KARINE FORTIN
PRESSE CANADIENNE

Cogeco a emboîté le pas à ses concurrents Sympatico, Vidéotron et Rogers, en annonçant hier une augmentation du débit de ses services Internet.

La vitesse du service régulier a été portée à 5,0 Mbit par seconde (Mbit/s), tandis que celle du service haute vitesse a été portée à 10 Mbp/s, ce qui « éclipse la concurrence sans discussion », estime le président et chef de la direction de l'entreprise, Louis Audet.

Et les prix demeurent inchangés, a-t-il insisté le devant les membres de la chambre de commerce du Montréal métropolitain.

Au début décembre, le fournisseur Sympatico avait annoncé pour 2004 une augmentation du débit de son service haute vitesse de 1,5 Mbit/s à 3 Mbits/s. Le service ultra haute vitesse a été porté de 3 à 4 Mbit/s.

Quant au câblodistributeur Vidéotron, il a promis d'offrir le service Internet le plus rapide au monde mais n'a pas donné de précisions sur ses objectifs ou son échéancier.

Impératif

D'après M. Audet, il était devenu impératif de répondre aux désirs des clients pour qui la vitesse de téléchargement constitue un facteur primordial au moment de choisir un fournisseur d'accès.

Le débit de Cogeco était déjà l'un des plus élevés de l'industrie, d'après le site de mesure www.broadbands.com. En le haussant à nouveau, l'entreprise espère gagner entre 35 000 et 38 000 nouveaux abonnés. La société compte actuellement un peu plus de 240 000 clients à son service Internet.

Les syndiqués d'Alcan à Jonquière se braquent

DENIS BOUCHARD
LE QUOTIDIEN

Les syndiqués de l'aluminerie Alcan résisteront à la fermeture de salles de cuves Söderberg du Complexe Jonquière jusqu'à ce que la compagnie s'engage à investir dans une usine de remplacement et dans un centre de services. Ils renversent donc le processus de fermeture enclenché jeudi dernier et poussent leur stratégie jusqu'à réutiliser un centre de coulée voué à une autre vocation.

Telle est la réplique du Syndicat national des employés de l'aluminium d'Arvida (SNEAA) à la fermeture des Söderberg, annoncée par la direction nord-américaine d'Alcan, la semaine

dernière. La stratégie a été dévoilée hier, à l'issue de deux assemblées générales des travailleurs du Complexe Jonquière.

L'annonce a pris des allures de cri de ralliement à l'intention du Saguenay-Lac-Saint-Jean, qui a encaissé les mauvaises nouvelles au cours des derniers mois. Outre la fin des Söderberg, qui entraînera la perte de 550 emplois, il y a eu la fermeture de la papetière Port-Alfred, d'Abitibi-Consolidated, en décembre (650 emplois), et la faillite de la plus grosse coopérative de travailleurs au pays (Coopérative forestière de Laterrière), en mai (650 emplois).

La position syndicale est différente de tout ce qu'ont pu imaginer les ob-

servateurs locaux, qui s'attendaient plutôt à des moyens de pression, comme la fin des heures supplémentaires ou encore des attaques contre la sous-traitance. L'initiative sera même proposée au syndicat des employés d'Abitibi-Consol (Port-Alfred), qui n'a plus accès à l'usine.

Dès lundi soir, après la première assemblée de ses membres, le syndicat a mis sa stratégie en branle, demandant à ses travailleurs des salles de cuves Söderberg de maintenir le fonctionnement à plein régime. La première salle de cuves mise en mode fermeture a repris du service et le centre de coulée, condamné l'été dernier, a de nouveau reçu du métal.

Selon le président du SNEAA,

Claude Patry, les syndiqués ont tout en mains pour assurer l'exploitation des Söderberg sur une longue période. Les travailleurs, dit-il, contrôlent la chaîne de production, de l'arrivée de la bauxite aux installations portuaires de La Baie jusqu'aux salles de cuves, en passant par l'usine chimique Vaudreuil qui convertit la bauxite en alumine, le réseau ferroviaire et les installations hydroélectriques.

Alcan, a clairement dit le syndicat, n'a pas intérêt à couper l'approvisionnement en bauxite qui arrive d'outre-mer ou en énergie, parce que ce sont ces autres usines d'électrolyse d'Alma, Laterrière et La Baie qui en souffriront.

EN BREF

Des profits au CP

Les profits du Chemin de fer Canadien Pacifique (CP) ont crû de 39 % au quatrième trimestre, grâce à l'augmentation des revenus tirés du transport des céréales et du charbon, qui a permis de compenser pour l'appréciation du dollar et du coût du carburant. Le CFPC a fait part hier d'un bénéfice net de 175 millions de dollars, ou 1,10 \$ par action, pour le dernier trimestre de son exercice qui a pris fin le 31 décembre. Au cours de la période correspondante de 2002, le transporteur ferroviaire avait réalisé des profits de 126 millions, ou 79 cents par action. Les revenus pour le trimestre ont atteint 964 millions, en hausse par rapport aux 950 millions de l'année précédente. Le titre a pris 3 cents hier, à 35,60 \$.

Presse Canadienne

Demande rejetée

Call-Net Enterprises Inc., qui offre des services téléphoniques sous la marque Sprint au Canada, n'a pas réussi à convaincre les autorités fédérales de réduire les droits qu'il paie aux anciens monopoles pour avoir accès aux lignes téléphoniques des abonnés. Cependant, le Conseil de la radiodiffusion et des

télécommunications canadiennes (CRTC) a donné satisfaction à une demande de Call-Net visant à prolonger à un an la période pendant laquelle les anciens monopoles n'ont pas le droit de tenter de regagner la clientèle qui est passée à de nouveaux fournisseurs. Cette période était de trois mois auparavant. Les anciens monopoles tels que BCE Inc. ont cédé moins de 5 % du marché de la téléphonie locale, une affaire de 10 milliards de dollars, depuis les débuts de la déréglementation en 1997.

Bloomberg

300 millions pour des acquisitions

La Financière Sun Life, plus important assureur-vie au Canada, a fait savoir qu'elle pourrait consacrer jusqu'à 300 millions de dollars américains à des acquisitions aux États-Unis. C'est Donald Stewart, PDG de la compagnie, qui en a fait l'annonce. Sun Life vise des rachats modestes, comme ceux de fournisseurs d'assurances-groupes ou de rentes variables, a dit M. Stewart, qui s'adressait à des investisseurs dans le cadre d'une conférence organisée par Smith Barney Citigroup, à New York. Il a refusé d'identifier une cible spécifique.

Bloomberg

ASSOCIATION DES

MBA DÉJÀ 50 ANS

DU QUÉBEC

ENTRE GENS

DE DÉCISION



Dr Francesco Bellini
Président du conseil et chef de la direction Neurochem inc.
L'industrie pharmaceutique et biotechnologique à un tournant

Le mercredi 18 février 2004, à 11h45
Hôtel Omni Mont-Royal, Salon Les Saisons

VISA, MasterCard, American Express et chèque acceptés. Seules les annulations reçues au moins 48 heures à l'avance seront acceptées.

Membre régulier: 45 \$
Membre étudiant: 35 \$
Membre retraité: 35 \$
Non-membre: 75 \$
Table de 8 personnes: 475 \$ (taxes non comprises)
Pour réservation: (514) 282-3810 - Internet: ambaq.com

Nos commanditaires



3201614A



Agriculture et Agroalimentaire Canada



Agriculture and Agri-Food Canada

AVIS PUBLIC

Appel d'offres du gouvernement du Canada pour la prestation de services de conseils financiers et de médiation aux producteurs canadiens

Agriculture et Agroalimentaire Canada publiera deux demandes de propositions (DDP) en vue de se procurer les services de médiateurs et d'experts-conseils en affaires/finances qui contribueront à la prestation du Service de médiation en matière d'endettement agricole (SMMEA).

Les experts-conseils en affaires/finances intéressés qui possèdent une solide connaissance du secteur de l'agriculture doivent s'inscrire sur MERX, le service électronique d'appels d'offres du gouvernement du Canada, et répondre à la demande de propositions pour des experts-conseils en affaires/finances. Cette demande de propositions sera affichée de la mi-janvier à la mi-février.

Les médiateurs intéressés qui possèdent une formation et une expérience substantielles en médiation doivent s'inscrire sur MERX et répondre à la demande de propositions pour des médiateurs. Cette demande de propositions sera affichée de la fin janvier à la fin février.

Les DDP comprennent des renseignements sur le SMMEA, qui est offert dans toutes les provinces et territoires. Les DDP décrivent également les compétences, les connaissances et l'expérience que les experts-conseils et les médiateurs doivent posséder ainsi que le processus de sélection qui sera utilisé pour choisir les experts-conseils et les médiateurs.

Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez consulter le site Web à l'adresse www.merx.com.

3201712A

Faites-vous connaître

ASSOCIATION MARKETING DE MONTRÉAL

MEMBRE AMERICAN MARKETING ASSOCIATION

PRÉSENTE

Le mercredi 18 février 2004, 12 h
Marriott Château Champlain, Salle de Bal
1050, rue de la Gauchetière Ouest, Montréal

dînerconférence

avec Pierre Melançon
Vice-président principal, Marketing
MELOCHE MONNEX
Membre de l'AMM

Comment le marketing d'affinité peut-il être au cœur de la stratégie de mise en marché d'une entreprise de service et le principal moteur de sa croissance ? Meloche Monnex explique.
Le marketing d'affinité est une discipline aussi méconnue qu'efficace et performante. Étoile montante de l'industrie canadienne de l'assurance automobile et habitation, Meloche Monnex a capitalisé presque exclusivement sur des techniques de marketing d'affinité pour dépasser le plateau des 1 milliard de dollars en primes en 2003, ce qui constitue une croissance exceptionnelle de 200% en moins de cinq ans. Monsieur Pierre Melançon, vice-président principal, Marketing de Meloche Monnex, dévoilera quelques volets des différentes méthodes de marketing d'affinité auxquelles l'entreprise a recours et qui ont été l'un des facteurs clés de sa croissance vertigineuse.



INSCRIVEZ-VOUS EN LIGNE
www.marketing-montreal.com

Téléphone : (514) 499-1391
Télécopieur : (514) 842-4886

Membres : 50 \$ / Non-membres : 75 \$
Table de 10 personnes : 650 \$

Partenaires principaux



Partenaires associés



Amis de l'AMM



Canada

MICHEL GIRARD

FINANCES PERSONNELLES

Grosse perte, grosse marge...

Q Au début des années 90, mon mari et moi avons chacun investi 25 000 \$ dans l'achat d'une part d'une société en commandite immobilière. Cette société a investi le capital récolté dans un ambitieux projet immobilier comprenant entre autres plusieurs immeubles de condominiums. La société en commandite a fait faillite. Les condos ont été rachetés par un promoteur. Nous n'avons rien reçu, mais absolument rien, de la vente des condos par le syndic. Y a-t-il moyen d'éponger ces pertes d'une quelconque façon ?
Une lectrice désespérée

R Si c'est la société en commandite qui était propriétaire des condos, m'a-t-on expliqué à Revenu Canada, les commanditaires, comme vous, ne peuvent réclamer qu'une perte en capital lorsque leurs investissements s'effondrent. Les pertes en capital, pour votre gouverne, ne peuvent être déduites qu'à l'encontre de gains en capital accumulés au cours de l'une ou l'autre des trois années antérieures ou à l'encontre de tout gain en capital réalisé dans le futur. Donc, si vous n'avez pas de gains en capital d'accumulés, vous devez prendre votre mal en patience jusqu'au jour où vous en empochez. Par ailleurs, si vous aviez été directement propriétaire de l'un des condos du domaine immobilier au lieu de

détenir uniquement une part d'une société en commandite, vous auriez pu réclamer une perte finale et la déduire de tous vos autres revenus (salaires, intérêts, dividendes). Grosso modo, une perte finale sur un bien immobilier (autre que sa résidence principale) représente la différence entre la fraction non amortie du bien (du condo dans ce cas-ci) et le prix d'achat. Supposons que vous n'aviez réclamé aucune déduction pour amortissement, vous auriez pu réclamer une perte finale de 25 000 \$, soit la différence entre le montant investi (25 000 \$) et la valeur encaissée (0 \$) lors de la vente du condo par le syndic. Une telle « perte finale » vous aurait permis d'économiser de l'impôt sur vos autres revenus ! Malheureusement, si c'est bel et bien la société en commandite qui était propriétaire desdits condos, vous en êtes quitte pour réclamer seulement une perte en capital.

Marge et solde de crédit

Q Vous avez répondu à un de vos lecteurs qu'il avait été mal conseillé par le représentant de sa banque. Le lecteur désirait utiliser sa marge de crédit à 5,5 % pour rembourser ses achats contractés en utilisant sa carte de crédit (à

10,5 %). Je suis d'accord en partie avec votre réponse. Je suis, par contre, plus confortable avec la position suivante : J'aurais répondu exactement comme le banquier, qui a, selon moi, répondu en bon père de famille. Comment peut-on penser en finir avec nos dettes... quand nous devons utiliser une marge de crédit pour rembourser un autre crédit ? La solution la plus sage et c'est celle que j'adopte, est de ne jamais payer de crédit (éviter les frais d'intérêt) et de toujours payer à la dernière minute. Si je n'ai pas les moyens d'acheter ou de rembourser à temps mes achats à crédit, je préfère m'en passer et différer mes achats. Pour arriver à accumuler un certain capital, il faut, à l'occasion, faire des sacrifices. Quand votre lecteur sera incapable de rembourser sa marge de crédit, qu'arrivera-t-il ?
Jean Thériault
Canton de Granby

R Il est bien certain que la meilleure façon d'utiliser les cartes de crédit, c'est de faire comme vous et d'en payer le solde au complet juste avant l'échéance. Ainsi, vous exploitez à votre avantage les institutions financières. Bravo ! Celles-ci se trouvent à vous avancer pendant un laps de temps (une vingtaine de jours) de l'argent sans intérêt pour vous permettre

d'effectuer des achats *sur le bras* de sa carte de crédit. Mais le problème soulevé dimanche dernier par Philippe S. était d'une tout autre nature. Il s'est fait offrir par RBC Banque Royale une marge de crédit à 5,5 %. Dans un geste calculateur, Philippe voulait utiliser cette marge pour rembourser un solde de carte de crédit dont le taux d'intérêt s'élève à 10,5 %. Le conseiller financier de la Banque n'était pas d'accord avec sa stratégie financière. Voyons donc, il s'agit ici d'une stratégie qui lui permet d'économiser tout de suite 5 % d'intérêt sur un solde de crédit ! Cela ne l'empêchera pas par la suite de prendre la résolution de payer à la fin de chaque mois son solde de carte de crédit, tel que vous le lui recommandez.

Que valent les vieilles actions ?

Q Je possède des certificats d'actions de compagnies qui datent des années 60. Comment faire pour retracer la valeur de ces titres ? Et également, comment faire pour savoir s'il y a eu division de ces actions et/ou fusion avec d'autres compagnies, avec un échange d'actions ?
Claude V.

R Vous pouvez essayer de trouver des informations sur vos vieux certificats d'actions en allant effectuer une recherche préliminaire sur le site www.secdar.com ou en allant consulter le site de la Bourse de Toronto www.tse.com. Le site SEDAR renferme une multitude de renseignements sur les compagnies inscrites en Bourse. Mais, je doute que vous puissiez obtenir les informations recherchées sur vos vieux titres s'ils sont disparus de la cote boursière depuis de nombreuses années. Si votre recherche ne donne aucun résultat, je vous invite à communiquer avec la firme Recherches Boursières Internationales. Ce n'est pas gratuit. Mais au moins vous en aurez le coeur net. Il en coûte environ une centaine de dollars par compagnie pour faire effectuer la recherche. Si la recherche donne les résultats escomptés, et que les vieux certificats valent un certain montant d'argent, Recherches Boursières Internationales gardera une partie de la somme d'argent recouvrée. Demandez-leur combien si vous avez plusieurs titres. Le numéro de téléphone de la firme Recherches Boursières Internationales est le 1 800 537-4523. L'adresse Internet de la firme est : www.stocksearchintl.com.

Le PDG de la Banque Royale a touché 5,1% de plus en 2003

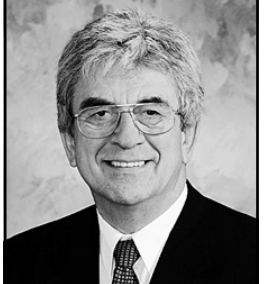
BLOOMBERG

Gordon Nixon, PDG de la Banque Royale, a touché 3,73 millions de dollars en salaire, primes et autres rétributions l'an dernier, soit une augmentation de 5,1 % par rapport

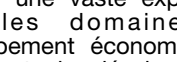
à l'année précédente. Pour l'exercice terminé le 31 octobre dernier, M. Nixon a reçu un salaire de 1,15 million, comparativement à 900 000 \$ l'année précédente, a fait savoir la plus importante société bancaire au Canada.

Celle-ci a précisé que la prime de M. Nixon, qui comprenait 550 000 \$ tirés de la vente d'actions, avait baissé de 8 %, à 2,2 millions. Il a eu droit à 383 362 \$ en « autres rétributions ». La rémunération des dirigeants

d'entreprises canadiennes a augmenté au cours de la dernière année à la faveur de la hausse du bénéfice net et du titre des compagnies. Ainsi, au dernier exercice, le bénéfice net de la Banque Royale a fait un bond à 3,04 milliards, un record. Hier, l'action de la Banque Royale cédait 11 cents, à 63,22 \$. Elle a cependant connu une appréciation de 17 % au cours des 12 derniers mois. Il s'agit de la performance la moins reluisante parmi les titres des cinq plus importantes banques au Canada.



SADC
Claude Huot
M. Ronald N. Robertson, c.r., président du conseil d'administration de la Société d'assurance-dépôts du Canada (SADC), est heureux d'annoncer la nomination de M. Claude Huot au conseil de la SADC.
M. Huot est actuellement président-directeur général du Groupe Stragesult, groupe-conseil spécialisé en gestion stratégique et en développement économique. Il a auparavant occupé plusieurs postes de haut niveau dans l'administration publique du Canada, notamment comme sous-ministre adjoint dans plusieurs ministères à vocation économique. Économiste et consultant en gestion, M. Huot possède une vaste expérience dans les domaines du développement économique et régional et du développement de l'entreprise.
Résident de Montréal, au Québec, M. Huot est diplômé de l'Université Laval, où il a obtenu un baccalauréat ès arts et une maîtrise en sciences économiques. Il a également complété le Advanced Management Program de l'Université Harvard.
Le conseil d'administration de la SADC se compose d'un président, de cinq administrateurs du secteur privé et de cinq administrateurs nommés d'office et issus du secteur public.
La SADC est une société d'État qui assure quelque 363 milliards de dollars en dépôts confiés à ses institutions membres (des banques, sociétés de fiducie et sociétés de prêt). La SADC encourage également l'adoption de pratiques commerciales et financières saines chez ses membres et contribue à la stabilité du système financier canadien



**KO à tous les démos et 2003**



No de stock	Année	Modèle	Couleur	KM
4055	2004	330Ci	bleue	6 600
4783	2003	745Li	bleue	6 500
4799	2003	330xi	titane	3 000
4014	2004	330 cab	saphir	7 500
4088	2004	530ia	titane	4 500
4113	2004	325xit	saphir	7 900
4131	2004	545ia	saphir	4 500
4808	2003	330i	argent	4 800
4162	2004	325xi	argent	6 500
4153	2004	X5 3.0L	olivine	3 800
4090	2004	530i	saphir	5 500
4228	2004	330xi	saphir	6 000
4557	2003	540i	argent	5 800
4711	2003	525ia	beige	4 800
4795	2003	330	noire	6 000
4800	2003	330xi	argent	6 500
4072	2003	330i	jet noir	11 500
4105	2003	Z4 3.0L	titane	7 600

Pour plus d'information, contactez l'un de nos conseillers.

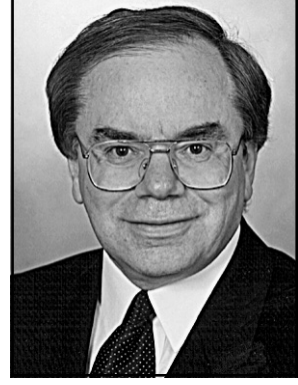
**Laval** 2450 Boul. Chomedey
450 682-1212
www.bmwval.com 514 990-2269

**BMW LAVAL**



**Bernard Routhier**
Vice-président de direction et chef de l'Exploitation

**Mario Lecaldare**
Vice-président de direction et chef de la direction financière

**Donald J. Cayouette**
Vice-président de direction à l'Exploitation

M. Joseph Kruger II, président du Conseil et chef de la direction de Kruger Inc., annonce la nomination de monsieur Bernard Routhier au poste de vice-président de direction et chef de l'Exploitation de Kruger Inc. Monsieur Routhier s'est joint à Kruger en 1991 à titre de vice-président, Fabrication et assumait jusqu'à maintenant la fonction de vice-président de direction à l'Exploitation.

Monsieur Kruger annonce aussi la nomination de M. Mario Lecaldare au poste de vice-président de direction et chef de la direction financière de Kruger Inc. M. Lecaldare possède plus de 20 années d'expérience du domaine bancaire et des finances et occupait précédemment un poste de direction supérieure au sein d'une grande institution financière canadienne.

M. Bernard Routhier, vice-président de direction et chef de l'Exploitation de Kruger Inc., a le plaisir d'annoncer la nomination de monsieur Donald J. Cayouette au poste de vice-président de direction à l'Exploitation de Kruger Inc. Monsieur Cayouette s'est joint à Kruger en 1989 et y a assumé diverses fonctions de cadre supérieur, plus récemment à titre de vice-président de direction et chef de l'Exploitation de Papiers Scott Limitée.

Kruger Inc. est un important fabricant de pâtes et papiers spécialisé dans la production et la vente de papier journal, de papiers impression spéciaux, de papiers couchés légers, de papier pour annuaires, de papiers à usages domestiques et industriels, de carton doublure recyclé, de contenants en carton ondulé, de bois d'oeuvre et autres produits du bois. Papiers Scott, membre de la société Kruger, occupe le 1^{er} rang sur le marché canadien des produits domestiques avec des marques réputées telles que Cottonelle, Purex, ScotTowels, Scotties, White Swan, Capri et Viva, et une gamme de produits hors foyer destinés à l'industrie et au commerce dans tout le Canada. La société Kruger possède des établissements au Québec, en Ontario, en Alberta, en Colombie-Britannique, à Terre-Neuve, aux États-Unis et au Royaume-Uni et emploie plus de 10 500 personnes.

SANS ESCALE

VANCOUVER
Vol quotidien sans escale

HALIFAX
Vol sans escale chaque jour de semaine



Les pubs de bons comportements abondent

FRANÇOIS PERREAULT
COLLABORATION SPÉCIALE

Cessez de fumer. Pas d'alcool au volant. Prudence sur la route. Restez à l'école. Donnez du sang. Ayez des relations sexuelles protégées. Dialoguez avec vos enfants. Ne copiez pas de musique sur le Net : voilà de bonnes habitudes que des annonceurs tentent de mettre en valeur ces jours-ci au moyen de campagnes publicitaires. Et chacun a son style.

Pour inciter au port du condom, on montre un ado se lançant à travers une fenêtre quand son amie lui suggère de se munir de latex ; afin de convaincre des dangers du tabac, on livre le témoignage de célébrités locales ayant cessé de fumer ou celui (dont un posthume) de deux fumeuses malades ; et pour décourager le copiage de films, l'Association américaine du cinéma fait parler des artisans travaillant derrière la caméra.

Pas facile de se démarquer parmi cette pléthore de saines habitudes. Surtout quand, bon an, mal an, le message à passer est le même. Ainsi, après deux décennies de campagnes préventives, le ministère québécois de la Santé et des Services sociaux renouvelle son discours face au sida, dans une campagne qui rappelle que, même si elle fait moins les manchettes, la menace persiste. « Pour bien des 25-34 ans, le sida est banal, explique Anouk Crevier, directrice de compte de l'agence Marketel, responsable de la campagne. Ils sont pratiquement nés en même temps que cette maladie et ils estiment que la trithérapie les met à l'abri du danger. Il faut donc les choquer, les provoquer. »

Alors qu'en 2002, on évoquait le danger par des silhouettes camouflées dans des lames de rasoir, on privilégie cette année une approche qu'Anouk Crevier qualifie de *sweet and sour*. Plutôt que de tabler sur un discours moralisateur ou sur des témoignages, on mélange deux mondes afin de refléter l'univers du sida. La campagne imprimée



ICI, ON FAIT DES VENTES RESPONSABLES

La SAQ, ma société.

Le Programme de formation sur l'éthique de vente a été élaboré en collaboration avec le Syndicat des employés de magasins et de bureaux (SEMB).

PHOTO SAQ ©

Parce qu'elle a dû refuser 6000 ventes destinées à des mineurs, la Société des alcools du Québec mène une campagne pour expliquer ses responsabilités en la matière.

présente donc des statues dans un décor bucolique traduisant la beauté d'une première rencontre. Toutefois, à l'observation, on constate que les personnages sont engagés dans des actions à risque : couples en relation sexuelle, homme en so-

« Faire parler des employés les humanise et montre qu'ils agissent dans l'intérêt des clients. » - Josée Morin, de la SAQ.

dominant un autre, jeune fille se piquant avec une seringue. Et à l'instar d'une pierre tombale, chaque monument comporte une mention, en l'occurrence « Le sida circule toujours. 1981 - ».

« On doit montrer la mort, car certains mythes persistent, explique Anouk Crevier. Ainsi, en groupes de discussion, des participants prétendaient qu'on ne meurt plus du sida. D'autres estimaient que de prendre une pilule quotidienne suffisait à endiguer le mal. »

Justifier le refus
À la Société des alcools du Québec (SAQ), on fait face à un autre type de problème : l'incompréhension d'une partie de la clientèle quant à la non-vente d'alcool aux mineurs. Depuis 2002, les refus sont d'ailleurs comptabilisés. D'avril 2002 à mars 2003, 6000 refus ont été enregistrés. Elle a donc lancé en novembre une campagne pour expliquer ses responsabilités en la matière. Afin

violente, de consommateurs à qui l'on refuse de vendre parce qu'ils sont mineurs ou en état d'ébriété. Faire parler des employés les humanise et montre qu'ils agissent dans l'intérêt des clients. »
La société d'État avait déjà mené une offensive radio sur ce thème en 2001. Si elle a remis ça à la fin de 2003 (et qu'elle reprendra son opération en avril), c'est que même si l'interdiction de vente d'alcool aux mineurs n'est pas nouvelle, plusieurs consommateurs en ignorent encore la portée. « Des parents se présentent avec un ado et lui achètent une bouteille, sans savoir que nous ne pouvons autoriser une telle vente, explique Josée Morin. Par conséquent, notre refus est mal compris et, parfois, mal accepté. »

Combattre en sensibilisant
Le piratage musical est un autre thème qui fait l'objet de pubs comportementales. La firme DKDD (qui produit notamment le groupe La Chicane) a amorcé le mouvement à la mi-novembre. Sous la signature « Ce n'est pas seulement une chanson que vous brûlez... c'est une industrie », les chanteurs Corneille et Boom Desjardins expliquent dans un message télé que le copiage illégal de musique affecte une multitude de travailleurs. « Les internautes se donnent bonne conscience de télécharger de la musique en prétextant que cela ne fait pas souffrir des artistes soi-disant bien nantis, signale Janie Duquette, présidente de DKDD. Il faut montrer que d'autres personnes subissent les effets du piratage. » La dirigeante ajoute que l'action est urgente puisque 60 % des 18-24 ans continueraient de copier des fichiers même en pouvant acquérir des chansons pour 1 \$.

À la fin de novembre, le détaillant Archambault emboîtait le pas avec sa propre campagne. Il justifie aussi l'opération par la nécessité d'éduquer. On cite notamment une étude qui montre que seulement 9 % de ceux qui téléchargent des fichiers musicaux savent que ce geste est illégal.

LA PRESSE

Stratèged Stratégies dynamiques en gestion et en formation.

Pour le compte de notre cliente, une entreprise des Laurentides en plein essor, nous sommes à la recherche de candidats pour combler le poste de:

DIRECTEUR(TRICE)

Administration et finances

Relevant du président-directeur général, vous serez responsable de l'organisation et de la gestion de l'ensemble des activités de comptabilité et des ressources humaines de la compagnie. Vous auriez comme principaux mandats la planification financière ainsi que la création d'une équipe dynamique de support administratif et bureautique pour la compagnie.

Exigences:

- Formation universitaire de premier cycle en comptabilité, finance et statut de membre en règle de l'ordre professionnel des CA, CGA ou CMA.
- Expérience significative à titre de gestionnaire et à travailler en équipe dans le milieu manufacturier, un atout.

Rémunération:

Salaires de base selon les qualifications, prime de performance basée sur les résultats de l'entreprise et possibilité d'actionnariat (enveloppe de 66 000 \$ à 80 000 \$). Prière de soumettre votre candidature avant le 13 février 2004, à l'attention de

Groupe conseil Stratèged Inc.
Mme Odile Godbout
Télécopieur : (514) 856-0501
Courriel : emploi@strateged.com

3201671

CARRIÈRES ET PROFESSIONS

cyberpresse.workopolis.com

Le centre de réadaptation Lisette-Dupras vise l'intégration sociale de la clientèle adulte, adolescente et enfance avec une déficience intellectuelle. Nous sommes actuellement à la recherche d'un(e)

PSYCHOLOGUE

- Être membre de l'Ordre des psychologues du Québec;
- Maîtriser les outils d'évaluation standards (clientèle verbale et non verbale);
- Sera considérée comme un atout: la connaissance de la clientèle déficiente intellectuelle, autistique et avec des problèmes de comportement. Bonne connaissance de TEACCH;
- Posséder un permis de conduire en vigueur et disposer d'une automobile.

RÉMUNÉRATION ET CONDITIONS DE TRAVAIL :

Le salaire et les avantages sociaux sont en conformité avec les normes du secteur de la santé et des services sociaux.

Les personnes intéressées doivent faire parvenir leur curriculum vitae avant le 6 février 2004 :

Direction des ressources humaines
Centre de réadaptation Lisette-Dupras
8000, rue Notre-Dame Ouest
Lachine (Québec) H8R 1H2
Télécopieur : (514) 364-0608 ou
Courriel : drh.crom_crlld@ssss.gouv.qc.ca

Seuls les candidats retenus seront contactés.

3201106

RECHERCHE
DIRECTEUR/TRICE
DE L'AMÉLIORATION DES PROCÉDÉS
POUR LA SATISFACTION DES CLIENTS

PRINCIPALES TÂCHES
PLANIFIER, ORGANISER, DIRIGER ET CONTRÔLER UN SYSTÈME D'AMÉLIORATION CONTINUE.

ANALYSER LES RÉSULTATS DE SATISFACTION À LA CLIENTÈLE.
ANIMER DES RENCONTRES DE PRÉVENTION ET DE SATISFACTION.
REVOIR ET RÉAMÉNAGER LES DIFFÉRENTS PROCESSUS EN PLACE.

CRITÈRES REQUIS:
EXPÉRIENCE EN RELATION À LA CLIENTÈLE OU DANS LE SECTEUR AUTOMOBILE
DOIT POSSÉDER DES QUALITÉS DE COMMUNICATEUR ET DE LEADERSHIP.
TRÈS BIEN ORGANISÉ ET MÉTHODIQUE.
CAPACITÉ À BIEN GÉRER LA PRESSION.
DOIT ÊTRE BILINGUE.

NOUS OFFRONS:
PLAN DE RÉMUNÉRATION INTÉRESSANT.
AVANTAGES SOCIAUX.
CLIMAT DE TRAVAIL STIMULANT ET VALORISANT PERMETTANT DE RÉALISER DES DÉFIS INTÉRESSANTS

FAITES PARVENIR VOTRE C.V.
PAR COURRIEL À:
DANIEL CHARBONNEAU

dcharbonneau@hondaileperrot.com

3201977

Doral International est une compagnie manufacturière établie en Mauricie et qui se spécialise dans la fabrication de bateau de croisière luxueux. Nous nous démarquons en étant manufacturier du plus gros bateau de plaisance en série au Canada. Vous avez besoin d'un nouveau défi? Joignez cette équipe dynamique et innovatrice.

Nous sommes à la recherche d'un Coordonnateur ou d'une coordonnatrice au département des ventes.

Sous la supervision du directeur d'usine et en collaboration avec le Directeur des ventes, les représentants et le service de la planification, le ou la candidate devra s'assurer de la bonne gestion des ventes de bateaux de croisière luxueux et ce, en partant du carnet de commandes jusqu'à la facturation. Il ou elle devra s'assurer de l'exactitude des critères optionnels des bateaux, s'assurer aussi du financement de ces derniers en cours de production ainsi que de planifier les livraisons. Le ou la candidate devra apprendre et maîtriser le processus de planification, de production et d'expédition en plus de maîtriser les programmes de ventes en cours et ce, en collaboration avec les concessionnaires établis à travers le monde, ce qui constitue un défi de taille.

Exigences:

- Parfaite maîtrise de la langue anglaise (oral et écrit) est un critère essentiel;
- Organisation - planification;
- Bonne capacité de communication;
- Baccalauréat en administration (option marketing);
- 2 à 3 années d'expérience dans une compagnie manufacturière;
- Connaissance de l'environnement Windows;
- Bonne capacité de résolution de problèmes;
- Connaissance du domaine nautique un atout.

Vous êtes intéressé (e) par ce défi, faites parvenir votre curriculum vitae à :

Doral International
À l'attention de la coordonnatrice des ressources humaines
1991 - 3^e Avenue, Grand-Mère G9T 2W6
Télécopieur (819) 538-6330
courriel: jmilot@doralboat.com

3201675

LA PRESSE

CARRIÈRES ET PROFESSIONS

cyberpresse.workopolis.com

Kelvin Emtech
EXPERTS-CONSEILS

Nous sommes à la recherche d'un technicien senior en mécanique du bâtiment ayant plus de 15 ans d'expérience en génie conseil.

Ce technicien senior aura la responsabilité de mener à terme divers projets comportant d'intéressants défis pour des installations de haut niveau de type industriel. La personne devra être dynamique et aimer travailler en équipe.

Le technicien doit maîtriser les champs d'activités suivants :

- CVAC;
- Plomberie;
- Protection incendie;
- Régulation automatique.

En charge de l'équipe mécanique, vous aurez à fournir un support technique nécessaire à cette division aidé de l'ingénieur mécanique.

Le candidat doit être préférentiellement bilingue puisqu'une partie de notre clientèle se situe en Ontario. Il doit également être mobile afin de rencontrer les clients et d'effectuer des visites de chantier occasionnelles.

Le salaire est de 70k\$ et plus par année, selon les qualifications. La personne retenue bénéficiera d'avantages sociaux intéressants comprenant une assurance collective et un REER collectif avec participation patronale. L'horaire normal de travail est de 37.5 heures / semaine et offre une flexibilité au besoin.

Faire parvenir votre C.V. par courrier avant le 1er février 2004 à l'adresse suivante :

Kelvin Emtech Experts-Conseils
a/s : Poste technicien senior
6591, boul. Pie-IX
Montréal (Québec), H1X 2C5

INGÉNIERIE TECHNICIEN SENIOR MÉCANIQUE DU BÂTIMENT

3202214

Une entreprise bien établie dans la fabrication de raccords de tuyauterie pour l'industrie pétrochimique et gazière à travers le monde est à la recherche d'un(e)

estimateur/vendeur aux ventes internes

Exigences:

- DEC en marketing, ventes ou l'équivalent;
- Expérience minimale de 3 ans, de préférence dans la vente;
- Parfaitement bilingue.

Salaires:

- Selon l'expérience.

Les personnes intéressées par ce poste devront faire parvenir leur curriculum vitae, avant le 6 février 2004, à l'adresse suivante:

EZEFLOW INC.
985, André Liné
Granby (Québec) J2J 1J6
Télécopieur: (450) 375-3772

*Seuls les candidats retenus seront contactés.

3200609

INVESTIR

LA PRESSE AFFAIRES

Sécuriser le modèle d'affaires



RÉJEAN BOURDEAU
FIN DE SÉANCE

En moins de quatre mois, la Corporation de Sécurité Garda World a fait deux fois les manchettes : en achetant le transporteur de valeurs Secur et en obtenant le mandat de gérer la sécurité à l'aéroport Pearson de Toronto.

« Les gens pensent que l'on arrive à un aboutissement, mais nous ne sommes qu'au début de notre progression », a dit, hier, son président, Stéphane Crétier, au cours d'un entretien au téléphone.

Pour optimiser la croissance de la firme montréalaise, le dirigeant veut créer un modèle d'affaires semblable à celui des géants scandinaves Securitas (ventes de 7 milliards US) et Group 4 Falck (5 milliards US).

Ce modèle repose sur trois secteurs. Le premier est la sécurité physique (agents de sécurité, surveillants de magasins et détectives) pour les sièges sociaux, les immeubles, les centres commerciaux, etc.

Le deuxième est le transport des valeurs (déplacement d'argent, approvisionnement des guichets automatiques, gestion du numéraire) pour les institutions financières.

Le troisième secteur est la sécurité électronique (caméras, alarmes,

cartes d'accès) pour les entreprises, les entrepôts, les universités, etc.

Pour le moment, l'essentiel des revenus de Garda provient de la sécurité physique, un secteur où la rentabilité est plus faible (marge brute de 10 %). Pour la prochaine année, le président prévoit des ventes de 110 millions pour ce secteur sur des revenus totaux estimés à 170 millions.

Par contre, ajoute-t-il, l'achat de Secur va augmenter le volume du secteur du transfert de valeurs, où la marge bénéficiaire brute est plutôt de 20 à 30 %.

« Secur va nous apporter de nouveaux contrats, dit M. Crétier. Nous allons approcher des institutions financières qui seront beaucoup plus ouvertes à discuter qu'à l'époque où la firme appartenait à leur concurrent Desjardins. »

M. Crétien pense réaliser des revenus d'environ 50 millions dans le transport des valeurs cette année. Il estime à 10 millions les revenus pour le secteur de la sécurité électronique, dont la marge brute se situe également entre 20 et 30 %.

« Il faut s'attendre à un gros virage vers la rentabilité », soutient-il. Selon lui, le bénéfice d'exploitation (BAIIA) passera de 3 % pour l'année en cours à environ 7 % pour l'exercice qui commence le 31 janvier.

« On va voir l'amélioration dès le premier trimestre », souligne M. Crétier. D'ici là, les résultats du quatrième trimestre seront publiés à la fin de mai.

Le gestionnaire Christian Cyr, de Natcan, croit au potentiel de Garda. La firme détient d'ailleurs des actions dans son portefeuille. « C'est une société qui devient un leader national, dit-il. Et elle a encore de la place à prendre car l'industrie est en consolidation. »

Au Canada, le marché de la sécurité s'élève à 4 milliards. Il est composé de quelques gros participants, dont Garda et Securitas, et d'une foule de petites sociétés familiales.

M. Cyr souligne que la dette à long terme est assez élevée (7,6 millions par rapport à un avoir de 7,7 millions). Par contre, ajoute-t-il, la société bénéficie de bons flux de trésorerie (*cash flow*) qui lui permettent de couvrir son service de la dette.

Le gestionnaire s'attend à voir le

L'ENTREPRISE EN CHIFFRES

GARDA WORLD

Symbole : **GW**
Année financière : 31 janvier

RÉSULTATS
Revenus* 2005 : 170 millions
Profits d'exploitation* : 12 millions
BPA* : 20 ¢
Revenus (9 mois) 2004 : 64 millions
Profits d'exploitation : 2,8 millions
BPA : 4¢
Publication du 4 ^e trimestre : fin mai
Revenus 2003 : 85 millions
Profits d'exploitation* : 3,4 millions
BPA* : 4 ¢

RATIOS FINANCIERS

Cours/bénéfices 12 mois : 49x
Cours/bénéfices 2005E : 12x
Dette long terme/avoir : 1
Valeur boursière/ventes : 0,3

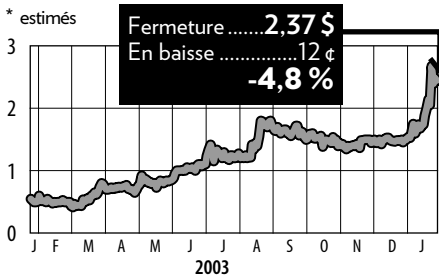


PHOTO RÉMI LEMÉE, LA PRESSE ©
« On pourrait refaire une acquisition à la fin de l'année ou au début de l'an prochain. »
STÉPHAN CRÉTIER
Président de Corporation de Sécurité Garda World



CHRISTIAN CYR
Gestionnaire de portefeuilles chez Natcan
PLUS : devient un leader national dans son domaine
MOINS : doit réussir l'intégration de Secur et bien réaliser le contrat pour l'aéroport Pearson
PHOTO MARTIN CHAMBERLAND, LA PRESSE ©

bénéfice d'exploitation de Garda augmenter au fil des ans. De plus, l'achat de Secur et le contrat pour l'aéroport Pearson feront augmenter ses revenus.

Après avoir bondi de 31 %, quand l'entreprise a remporté le plus important appel d'offres de son histoire (Pearson) jeudi dernier, le titre de Garda est en recul.

REVUE BOURSIÈRE

L'action de Metro perd 4,9 %

RÉJEAN BOURDEAU

Le titre de Metro a chuté de 4,9 % hier, à la Bourse de Toronto, après avoir annoncé des profits en hausse pour un 53^e trimestre consécutif mais plus faibles que prévu par les analystes.

À son assemblée annuelle, l'épiciériste a dévoilé un bénéfice net de 38 cents l'action pour son premier trimestre alors que les observateurs attendaient 40 cents.

L'action de Metro a perdu 1,08 \$ et a clôturé à 20,75 \$, sur un volume de 1,9 million d'actions échangées, soit un niveau 11 fois plus élevé que sa moyenne des trois derniers mois.

Hier, tous les indices boursiers ont plongé dans le rouge. L'indice S&P/TSX a reculé de 0,1 %, soit sept points, à 8588.

Le secteur des métaux primaires et celui des technologies de l'information ont reculé respectivement de 1,9 % et de 1,3 %. Le secteur des télécoms a gagné 2,7 % et celui des aurifères a augmenté de 2,6 %.

Aux États-Unis, le Dow Jones a perdu 0,9 %, ou 93 points, à 10 610 alors que les investisseurs ont encaissé des profits, surtout dans le secteur des technologies, après la hausse de 130 points de la veille.

Le NASDAQ a baissé de 1,8 %, ou 38 points, à 2116, et le S&P 500 a diminué de 1 %, ou 11 points, à 1144.

À Toronto, Cossette Communications, Power Corporation, Financière Power et Transat A.T. ont touché leurs sommets des 52 dernières semaines en cours de séance.

Le titre de Cryocath Technologies a avancé pour la quatrième séance consécutive tandis que l'action de Bell Canada International a baissé pour une cinquième journée de suite.

LES MÉTAUX

MARCHÉ DE LONDRES PRIX EN DOLLARS US PAR TONNE MÉTRIQUE

FERMETURE	
CUIVRE (catégorie-A-)	
comptant	2460-2460
3 mois	2451-2452
15 mois	2333-2338
PLOMB	
comptant	758,5-759
3 mois	753-754
15 mois	683-688
ALUMINIUM	
comptant	1616,5-1617
3 mois	1633-1633,5
15 mois	1595-1600
NICKEL (dollars)	
comptant	14810-14820
3 mois	14710-14750
15 mois	12730-12830
ÉTAIN	
comptant	6260-6265
3 mois	6270-6280
15 mois	6145-6155
ZINC (qualité supérieure)	
comptant	1001,5-1002
3 mois	1022,5-1023
15 mois	1035-1040

L'ARGENT

Les courtiers londoniens ont haussé mardi le prix de l'argent de (\$0 1900) cent américain par rapport à l'ouverture de la veille.

Mardi: \$6 4800

MONTRÉAL — Handy & Harman évaluait hier le prix de l'argent canadien (\$8 818) (+0 214) l'once troy.

NEW YORK — Handy & Harman évaluait hier le prix de l'argent américain (\$6 505) (+0 165) l'once troy.

RÉSULTATS FINANCIERS

		REVENUS (000 \$)			BÉNÉFICE NET (000 \$)			BÉN. / ACTION	
		Cour.	An dern.	Var. %	Cour.	An dern.	Var. %	Cour.	An dern.
Cameco Corp. (CCO / TSX)	31 déc. - 4Q	271 930	271 087	0	30 007	22 123	36	0.53	0.40
Mines/Métaux, Saskatchewan	12 mois	826 946	748 334	11	204 686	43 523	370	3.65	0.78
Custom Direct Income Fund (CDI.UN / TSX)	31 déc. - 4Q	25 886	n.d.		2 789	n.d.		0.18	n.d.
Banques/Services fin., Ontario	7 mois	61 192	n.d.		6 923	n.d.		0.44	n.d.
Enbridge Inc. (ENB / TSX)	31 déc. - 4Q	854 300	657 500	30	27 300	34 000	-20	0.16	0.18
Pétrole/Énergie, Alberta	12 mois	4 855 300	4 547 500	7	667 200	576 500	16	4.03	3.60
Imperial Oil Ltd. (IMO / TSX)	31 déc. - 4Q	4 594 000	4 830 000	-5	255 000	457 000	-44	0.71	1.21
Pétrole/Énergie, Ontario	12 mois	19 208 000	17 042 000	13	1 682 000	1 224 000	37	4.52	3.23
Legacy Hotels REIT (LGY.UN / TSX)	31 déc. - 4Q	178 858	160 334	12	(9 168)	7 648	—	(0.12)	0.04
Loisirs/Voyages/Hôtels, Ontario	12 mois	663 942	647 629	3	(8 388)	55 105	—	(0.21)	0.50
Metro Inc. (MRU.A / TSX)	20 déc. - 1Q	1 348 500	1 308 900	3	37 600	35 300	7	0.38	0.35
Détail, Québec									
Taylor NGL LP (TAY.UN / TSX)	31 déc. - 4Q	32 110	32 206	0	1 310	3 141	-58	0.08	0.32
Pétrole/Énergie, Alberta									
TransAlta Power, L.P. (TPW.UN / TSX)	31 déc. - 4Q	14 747	5 590 164		14 593	5 509 165		0.21	0.16
Pétrole/Énergie, Alberta									
TransCanada Corp. (TRP / TSX)	31 déc. - 4Q	1 319 000	1 338 000	-1	193 000	180 000	7	0.40	0.37
Pétrole/Énergie, Alberta									
TSX Group Inc. (X / TSX)	31 déc. - 4Q	67 344	52 142	29	26 910	12 957 108		0.80	0.38
Banques/Services fin., Ontario	12 mois	233 680	215 885	8	76 353	53 762 42		2.26	1.59

Source: CNW Telbec

Inscrivez-vous au site **www.lapresseaffaires.com** et découvrez une foule d'informations sur les entreprises inscrites en bourse.



AVIS DE RACHAT

aux porteurs de débentures à 9,45 %, série DU, échéant en 2011 de Bell Canada d'un capital de 125 000 000 \$

AVIS EST PAR LES PRÉSENTES DONNÉ QUE, conformément aux dispositions d'un acte de fiducie intervenu en date du 1er juillet 1976 et des actes supplémentaires qui s'ajoutent à celui-ci, y compris le dix-septième acte de fiducie supplémentaire en date du 5 mars 1987 (collectivement appelés l'acte), signés par Bell Canada et la Compagnie Trust Royal (la société qui a été remplacée par la Compagnie Trust CIBC Mellon), à titre de fiduciaire, Bell Canada a choisi de racheter et de payer le 1er mars 2004 (la date de rachat) la totalité de ses débentures à 9,45 %, série DU, échéant le 1er mars 2011 qui sont en circulation (les débentures) à un prix égal à 101 % de leur capital (le prix de rachat), majoré des intérêts courus jusqu'à la date de rachat comme il est indiqué ci-dessous.

À la date de rachat, les débentures deviendront échues et payables au prix de rachat (1 010,00 \$ par tranche de 1 000 \$ de capital des débentures). Le paiement du prix de rachat sera effectué sur présentation et remise des débentures et préféablement d'une copie du présent avis, à la banque ou à l'institution financière avec laquelle vous faites normalement affaires au Canada et qui, en retour, obtiendra paiement de la Banque de Montréal. Les intérêts semestriels payables le 1er mars 2004 seront versés de la façon habituelle. Pour toute question concernant ce rachat, veuillez communiquer avec la Compagnie Trust CIBC Mellon, fiduciaire, au (514) 285-3617.

ET AVIS EST EN OUTRE DONNÉ QUE les intérêts payables sur le capital des débentures cesseront d'être payables à compter de la date de rachat du 1er mars 2004.

Fait le 28 janvier 2004

3201908A

Nous sommes les champions des bas prix, bienvenue à bord!

Jim, Commandant Halifax, NS

Michelle, Agent de Bord Montréal, Que.

canjet.com • 1.800.809.7777 ou contactez votre agent de voyage.

CYBERAUBAINES POUR LE VOYAGE ALLER SIMPLE DEPUIS MONTRÉAL À PARTIR DE :

WEST PALM BEACH **99\$**

HALIFAX **64\$**

ST. JOHN'S **99\$**

DEER LAKE **104\$**

canjet LES 50 SOCIÉTÉS LES MIEUX GÉRÉES

CANJET SMART REWARDS

Effectuez 6 allers simples et obtenez-en 1 gratuit!*

CANJET VACATIONS.COM

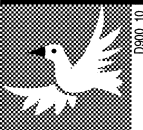
Vous offrait des vacances en Floride! contactez votre agent de voyage.

3196232A
*Sous réserve de conditions. Les tarifs intérieurs sont valables pour des voyages jusqu'au 1 mai 2004. Pour les règles, modalités et conditions SmartRewards veuillez visiter www.canjet.com ou l'800.809.7777. Tarifs applicables aux nouvelles réservations seulement et aucun séjour minimum requis. Les places sont limitées et sous réserve des disponibilités. On peut effectuer un changement jusqu'à 3 heures avant l'heure de départ moyennant des frais. Les tarifs n'incluent pas les taxes, le supplément New Canada, les assurances, les frais de sécurité, le supplément de carburant ni les frais d'aéroport, le cas échéant.

FONDS COMMUNS DE PLACEMENT

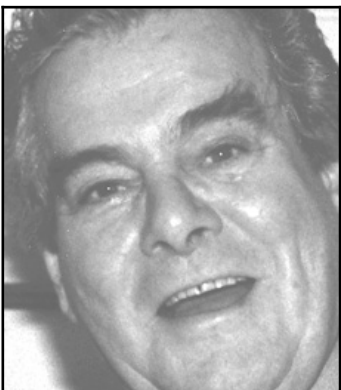
[illegible]

Qc — ge 11



Décès, prières, remerciements

cyberpresse.ca/necrologie



LÉGER, Isidore
1919 - 2004

Isidore est décédé d'une courte maladie à l'hôpital général LaSalle. Il laisse dans le deuil: Pierrette V. Léger et leurs enfants Francine, Pierre et François ainsi que ses petits-enfants Julien Mercier (son père Pierre, Alena et leurs enfants) et Simon Foisy-Léger (sa mère Andrée); sa soeur Reine, ses enfants et son petit-fils; sa belle-soeur et amie Madeleine, ses enfants et petits-enfants; sa belle-soeur et son beau-frère (Thérèse et Paul Blache), leurs enfants et petits-enfants; ses cousins et cousines Avon et Rinfret; sa oublier ses amis du bridge. Toujours en mouvement, Isidore a animé la vie de chacun avec originalité et couleurs. Remarquablement, il avait travaillé à son commerce Le marché Léger pendant 57 ans.

La famille recevra les condoléances, en présence des cendres, vendredi 30 janvier, de 19 à 22 h: la réunion de prières aura lieu à 20 heures à la chapelle du complexe

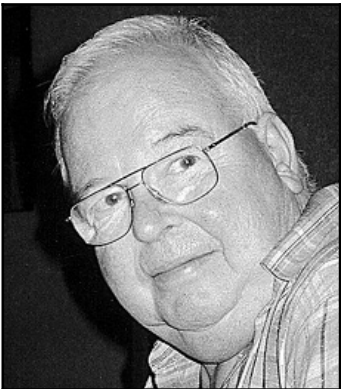
Alfred Dallaire
GROUPE YVES LÉGARÉ INC.
7200, boul. Newman, LaSalle
(514) 595-1500

LEMIRE (née McMahon), Marguerite

1923 - 2004
Est décédée le 26 janvier 2004, à l'hôpital Jean-Talon, à l'âge de 80 ans, Marguerite McMahon, épouse de feu Frédéric Lemire. Née le 9 février 1923, elle était la fille de feu Edmond McMahon et de feu Cécile Le Myre et la soeur d'Edmond jr et de feu Cécile. Elle laisse dans le deuil son fils François (sa conjointe Renée Gobeil), sa petite-fille Marilou; sa fille Estelle (son conjoint Denis Brassard), ses petits-enfants Louis-Olivier, Émile et Ophélie; sa fille Evelyne (son conjoint Serge Gagné); ses petites-filles Florence et Flavie; ses fils Bertrand et Raymond et autres parents et amis. Une rencontre en présence de la famille de Marguerite aura lieu le mardi 3 février de 16 h 30 à 21 h au

Complexe funéraire Urgel Bourg
1255, rue Beaumont, Ville Mont-Royal

Au lieu de fleurs, des dons à la Société Alzheimer seraient appréciés.



LESPÉRANCE, Pierre J.
1934 - 2004

À Montréal, le 20 janvier 2004, à l'âge de 69 ans, est décédé M. Pierre J. Lespérance, époux de feu Micheline Grothé. Il laisse dans le deuil ses trois enfants: Marie Céline, Éric et Brigitte (Julie Charland); ses petits-fils Patrice et Maxime Brillon, son frère Jean et sa nièce Annick ainsi que plusieurs parents et amis. La famille recevra les condoléances au

Complexe funéraire Urgel Bourg
3955, Côte-de-Liesse
angle Ste-Croix, Ville St-Laurent
www.urgelbourgje

Les funérailles auront lieu le jeudi 29 janvier 2004, à 11 h, en l'église Notre-Dame-du-Bel-Amour, 7055, avenue Jean Bourdon. Parents et amis sont priés d'y assister sans autre invitation. Heures de visites: mercredi 28 janvier 2004 de 18 à 21 h.

LESSARD (MARTIN), Yolande

1942 - 2004
À Montréal, le 27 janvier 2004, à l'âge de 61 ans, est décédée Mme Yolande Lessard, épouse de Jean-Guy Lessard. Outre son époux, elle laisse dans le deuil son fils Michel, sa petite-fille Alexandra, ses frères et soeurs, Jacques, Yvette, Solange et Claude, également ses beaux-frères, belles-soeurs, neveux, nièces ainsi que plusieurs autres parents et amis. La famille vous accueillera le jeudi 29 janvier, au complexe funéraire:

Alfred Dallaire
GROUPE YVES LÉGARÉ INC.
7200, boul. Newman, LaSalle
(514) 595-1500

Une réunion de prières aura lieu en la chapelle du complexe à 20h30. Heures des visites de 14 à 17 h et de 19 à 22 h. Au lieu de fleurs, des dons à la Société canadienne du cancer en la mémoire de Yolande Martin Lessard, seraient appréciés. Cartes disponibles au complexe.

LORENC, Stanislaw

À l'Hôpital Général Juif, le 24 janvier 2004, à l'âge de 80 ans, est décédé Stanislaw Lorenc, après un long combat contre l'emphysème. Il était l'époux adoré de Zofia Walczak (21 septembre 2000). Il laisse dans le deuil sa fille Diana (Michel Charron) et sa petite-fille Monica. Les funérailles auront lieu le jeudi 29 janvier à 11 h en l'église Parish of the Annunciation (angle Laird & Roosevelt). La famille recevra les condoléances une demi-heure avant le service.

Direction funéraire Kane & Fetterly

LORRAIN (Lorion), Alice

1922 - 2004
À Montréal, le 24 janvier 2004, à l'âge de 81 ans, est décédée Mme Alice Lorion, épouse de feu M. Armand Lorrain. Elle laisse dans le deuil ses enfants Gilbert (Gisèle Dumais), Michel (Micheline Gendron) et Normand (Andrée Chapleau); ses petits-enfants Marie-Josée, Patrick, Maryse, Maxime, Mylène, Sophie et Karine, ses cinq arrière-petits-enfants, autres parents et ami(e)s. La famille accueillera parents et ami(e)s au

Complexe funéraire Magnus Poirier inc.
6825, Sherbrooke E., Montréal

Une réunion de prières aura lieu en la chapelle du complexe, le vendredi 30 janvier à 19 h 30. Heures de visite: dès 17 h 30. Au lieu de fleurs, des dons à l'Institut de cardiologie de Montréal seraient appréciés.

MARCELAIS (née Pilon), Simone

Est décédée le 26 janvier 2004 au CHVO de Gatineau, à l'âge de 89 ans. Elle était la fille de feu Raphaël Pilon et de feu Eva Lamoureux et l'épouse de feu Rolland Marcelais. Elle laisse dans le deuil ses enfants, ses petits-enfants, ses arrière-petits-enfants, sa soeur, ses beaux-frères, ses belles-soeurs, ses cousin(e)s, ses neveux et nièces et ami(e)s. Le service religieux aura lieu en l'église St-Félix-de-Valois, à Chénéville le samedi 31 janvier 2004, à 13:30h suivi de l'inhumation au cimetière de Chénéville. Des dons à la Société Alzheimer Outaouais Québécois seraient appréciés. La direction des funérailles a été confiée à la

Coopérative funéraire de l'Outaouais
tél: 819-778-2425, téléc. 819-778-2426
cfam@cfo.coop



MC CLUNG, John
1924 - 2004

À Mont-Laurier, le 26 janvier 2004, est décédé John Mc Clung, époux bien-aimé de Fernande Quesnel, mère de Ann, Lucie (David Osepchhook) et Maurice (Louise Lefebvre), grand-père de Philippe, Marie-Eve, Gabrielle, Matthieu, Christopher-John et Julie. Il sera également regretté de sa soeur Mae, son beau-frère Maurice Quesnel c.s.v., sa belle-soeur Florianne Quesnel ainsi que plusieurs neveux, nièces et amis. La famille recevra les condoléances au:

Complexe funéraire Urgel Bourg
6700 rue Beaubien est
www.urgelbourgje.com

le vendredi 30 janvier de 14 à 17 h et de 19 à 22 h et le samedi 31 janvier dès 9h30. Les funérailles auront lieu le samedi 31 janvier 2004, en l'église St-Donat à 11h et de là au cimetière Repas St-François d'Assise. Des fleurs ou des dons à la Société canadienne du cancer seraient appréciés.

MEUNIER, Cécile

1912 - 2004
À Laval, le 24 janvier 2004, nous a quittés dame Cécile Meunier, à l'âge de 91 ans. Elle laisse dans le deuil son frère Paul Émile, ses soeurs Jeanne (Leclerc) et Claire (Yvon Hamel), sa belle-soeur Thérèse Grisé, ses nombreux neveux et nièces, des parents et amis. Selon sa volonté, elle ne sera pas exposée. Les funérailles, en présence des cendres, auront lieu le samedi 31 janvier à 14 h 30 en l'église St-François de Sales, 7070, boul. des Mille Iles, St-François, Laval. La famille recevra les condoléances à l'église à compter de 10 h 30. Des dons à la Fondation de l'hôpital Cité de la Santé seraient appréciés. Direction:

Alfred Dallaire | MEMORIA

MICHON, Gabriel

1950 - 2004
À St-Jean-sur-Richelieu, le 25 janvier 2004, à l'âge de 53 ans, est décédé monsieur Gabriel Michon, conjoint de madame Anne-Marie Lord. Outre sa conjointe, il laisse dans le deuil sa fille Marie-Claude (Alexandre Grenier), sa soeur Carmen (Jean-Paul St-Cyr), son beau-père Raoul Lord, sa belle-mère Gisèle Gouin, ses beaux-frères Pierre Lord (Carmel), Denis Lord (Jocelyne), Guy Lord (Nicole), sa belle-soeur Ginette Lord (René) ainsi que parents et amis. Exposé au

Complexe funéraire LeSieur & Frère
95 boul. Saint-Luc
Saint-Jean-sur-Richelieu

le vendredi 30 janvier à compter de 19 h. Les funérailles auront lieu le samedi 31 janvier, à 14 h, en l'église du Mont St-Grégoire. Heures d'ouverture vendredi de 19 à 22 h et samedi dès 12 h.



MONDAY, Alice (née Defoy)
1915 - 2004

Paisiblement à Montréal, le 26 janvier 2004, à l'âge de 88 ans, est décédée Mme Alice Defoy, épouse de feu André Monday. Elle laisse dans le deuil ses deux enfants Elaine (Michel Lafontaine), Richard (Maria Tremblay), ses quatre petites-filles Dominique, Julie, Marianne, Catherine. Elle laisse également sa nièce et filleule Suzanne Godin, plusieurs autres parents et amis. Exposée au salon

J. F. Wilson et Fils

5784, avenue Verdun, Verdun
vendredi 30 janvier 2004 de 14 à 17 h et de 19 à 22 h. Il y aura un service en l'église Marguerite Bourgeoise, 286 rue Elgar, Ile des Soeurs, samedi 31 janvier 2004, à 11 h. Au lieu de fleurs des dons à votre choix seraient appréciés.

PAQUIN, Jean-Pierre

1940 - 2004
À Laval, le 23 janvier 2004, à l'âge de 63 ans, est décédé M. Jean-Pierre Paquin, époux de Ghislaine Sirois. Outre son épouse, il laisse dans le deuil ses filles Guyliane (Ghislain), Maryse (Denis), Caroline (Jean-Michel), ses petits-enfants: Emilie, Francis, David, Catherine et Édouard, ainsi que son frère et ses soeurs, parents et amis. Selon ses volontés, il ne sera pas exposé. Les funérailles auront lieu le samedi 31 janvier 2004 à 11 h, en l'église St-Elzéar, 16 boul. St-Elzéar, Laval. Au lieu de fleurs, des dons à la Société canadienne du cancer seraient appréciés.

Direction Alfred Dallaire | MEMORIA
514-277-7778

PAUZÉ, André E.

Le 23 janvier 2004, est décédé M. André E. Pauzé. Domicilié à la Résidence de la Seigneurie d'Anjou, il était enseignant retraité de l'Ecole Technique de Montréal et du CEGEP du Vieux-Montréal. Il laisse dans le deuil son épouse Mme Thérèse Pelletier, ses fils André et Pierre-Paul, de nombreux neveux et nièces. Tous ceux qui le regrettent, sont conviés à une célébration à l'église St-Eusèbe de Vercell, 2151 Fullum, Montréal, samedi le 31 janvier 2004 à 10h30. Envoyez vos dons à une association de diabétique ou à la Fondation du CHUM. Il nous laisse l'espoir et la bonté.

PLOUFFE (née Lévesque), Antoinette

1912 - 2004
À St-Hubert, anciennement de Mont-Rolland, le 22 janvier 2004, à l'âge de 91 ans, est décédée Mme Antoinette Lévesque, épouse de feu M. Ernest Plouffe. Elle laisse dans le deuil ses enfants feu Micheline (Marcel Bélanger), Michel (Rita Desfossés), Alain (Yolande Lamont) et Marie-France, ses nombreux petits-enfants, arrière-petits-enfants ainsi que parents et amis. Les funérailles seront célébrées le samedi 21 février à 11 h en l'église de St-Hubert et de là au Crématorium Darche. La famille accueillera parents et amis samedi dès 9 h à

La Maison Darche
Réseau Dignité
6500, boul. Cousineau, St-Hubert



RIVARD (Petitclerc), Rita
1922 - 2004

De Brossard, le 24 janvier 2004, à l'âge de 81 ans, est décédée Mme Rita Rivard, épouse de feu M. Jean-Guy Petitclerc. Elle laisse dans le deuil ses fils Normand (Jean-François Lacasse) et Bruno (France Thibault), ses frères Ulric (Bibiane Petitclerc) et Maurice (Dolores Péloquin), ses belles-soeurs Réjane Lespérance et Lorraine Petitclerc, son beau-frère Claude Petitclerc (Louise Moreau) ainsi que ses neveux et nièces, parents et amis. Elle sera exposée à

La Maison Darche
Réseau Dignité
7679, boul. Taschereau, Brossard

Les funérailles seront célébrées le 30 janvier à 11 h en l'église St-Alphonse (2190, rue André à Brossard) et de là au Crématorium Darche. La famille recevra les condoléances mercredi et jeudi de 19 h à 22 h, et le vendredi dès 9 h. La famille tient à remercier chaleureusement le personnel du Centre d'accueil Marcelle-Ferron de leur dévouement ainsi que M. et Mme Jeannine et Gaston Dubeau de leur présence soutenue.



ROBERT, Raymond
1914 - 2004

À l'hôpital de St-Hyacinthe, le 25 janvier 2004, à l'âge de 89 ans et 8 mois, est décédé M. Raymond Robert, époux de feu Laurette Davignon. Il laisse dans le deuil ses enfants Jacques (Françoise Mercuri) et Nicole (feu Bernard Paquette), ses petits-enfants Sylvie, Alain, Stéphanie et Sébastien, ses arrière-petites-filles Marie-Esther, Francesca, Josiane et Amélie, ses soeurs Georgette et Grace, ses beaux-frères, belles-soeurs, neveux, nièces, parents et amis. Selon ses volontés, il ne sera pas exposé. Les funérailles seront célébrées, en présence des cendres, le samedi 31 janvier à 11 h en l'église paroissiale de Rougemont. La famille recevra les témoignages de sympathie 30 minutes avant la cérémonie. En guise de sympathie, la famille vous prie de faire parvenir des dons à l'Association Diabète Québec. Les formulaires seront disponibles à l'église. Direction funéraire:

Yvon Desnoyers & Fils
St-Césaire, Québec
Tél.: (450) 469-3106
Téléc.: (450) 658-1146
Courriel: danieldesnoyers@videotron.ca

ROBILLARD LAPERLE, Marguerite

À Plessisville, le 23 janvier 2004, à l'âge de 90 ans, est décédée Marguerite Laperle Robillard. Elle est précédée dans la mort par son cher mari Jean-Paul Robillard et leurs deux fils Alain et Germain. Au regard de sa vie, l'amour, la bonté et le courage devant l'adversité prennent tout leur sens. Elle laisse dans le deuil ses beaux-frères et belles-soeurs, de nombreux neveux et nièces, petits-neveux et petites-nièces. Les funérailles seront célébrées en l'église St-Laurent, 805, boul. Sainte-Croix, le samedi 31 janvier à 11 heures. La famille recevra les condoléances à l'église à partir de 10 heures. L'inhumation aura lieu au cimetière de Saint-Laurent. Prière de ne pas envoyer de fleurs, faites plutôt parvenir vos dons à la Société de Parkinson.

Direction Urgel Bourg



SAUVAGEAU, Jean-Léon
1921 - 2004

À Montréal, le 26 janvier 2004, à l'âge de 83 ans, est décédé M. Jean-Léon Sauvageau, fils de feu Fulgence Sauvageau et de feu Catherine Trotter. Il laisse dans le deuil ses frères et soeurs Jeanne-d'Arc (feu Magella Rhéaume), Fernande (feu Wilfrid Châtillon), Madeleine (Gérard Galarnneau), Soeur Rachelle o.s.u., Colette (Claude St-Pierre), Gaston (Lucienne Beaulieu), Soeur Denise s.s.c.m., Jean-Guy (Suzanne Sinotte), ainsi que ses neveux et nièces, parents et amis. La famille recevra les condoléances, en présence des cendres, à

L'église St-Isaac-Jogues
1335, rue Chabanel Est
Montréal, Qc

le samedi 31 janvier à compter de 10 h. La cérémonie religieuse aura lieu à 11 h.

Direction: Alfred Dallaire | MEMORIA

SAUVÉ, Muquette

1944 - 2004
À Verdun, le 25 janvier 2004, à l'âge de 59 ans, est décédée Muquette Sauvé, épouse de Jean-Yves St-Laurent. Outre son époux, elle laisse son fils Robert Foucault (Geneviève), ses petits-enfants Magalie et Raphaël, ainsi que plusieurs parents et amis. Une réunion de prières en présence des cendres aura lieu le vendredi 30 janvier à 20 h au salon

Alfred Dallaire
GROUPE YVES LÉGARÉ INC.
4500, rue Verdun, Verdun
(514) 595-1500

Visites vendredi à compter de 19 h.



SCHILLER, Roland
1917 - 2004

À Montréal, le 26 janvier 2004, à l'âge de 86 ans, est décédé Roland Schiller, époux de feu Laurette Montmarquette. Il laisse dans le deuil ses enfants Serge (Huguette Joubert), Ronald-Ron (Louise Bolduc), Louise, Normand (Manon Béliste), ses petits-enfants Nancy, Christian (Sophie Baron), Julie (Eric Racine), Martin, Patrick (Marie-Laure Mc Keale), Danick, Ian (Marie-Hélène Séguin), Valérie (Antoine Robichaud) et ses arrière-petits-enfants Jessika, Frédérique et Viktor, ainsi que parents et amis. La famille accueillera parents et amis(es) au

Complexe funéraire Magnus Poirier inc.
10300, boul. Pie-IX
(angle Fleury), Montréal-Nord
Tél.: 514-727-2847 - Fax: 514-322-2252

Une cérémonie religieuse aura lieu à la chapelle le samedi 31 janvier à 10 h 30. Heures des visites: dès 9 h 30 samedi matin. Des dons à la Fondation québécoise du cancer seraient appréciés.

SHAMIE, Fred

1926 - 2004
À Montréal, le 26 janvier 2004, à l'âge de 77 ans, est décédé Fred Shamie. Il laisse dans le deuil son épouse Marie-Paule Fournier, ses enfants Mark et Stéphanie (Sam), ses petits-enfants Louis-Simon, François-Olivier, Gabriel et Mikael, ses frères et soeurs, Michael (Loretta), Gladys (Fred), Norman (Adèle), George (Nora), Emil (Georgia) et Raymond (Christine) ainsi qu'autres parents et amis. La famille recevra les condoléances au

Complexe funéraire Urgel Bourg
1255, Beaumont, Ville Mont-Royal
www.urgelbourgje.com

Les funérailles auront lieu le jeudi 29 janvier à 11 h en l'église St-George Orthodoxe d'Antioche, 555, Jean-Talon Est. Des dons pour l'église St-George seraient appréciés. Heures de visite: mercredi de 14 à 17 h et de 19 à 21 h, jeudi à l'église dès 10 h.

SIMARD, Gisèle

1932 - 2004
À Longueuil, le 22 janvier 2004, à l'âge de 71 ans, est décédée Mme Gisèle Simard Harvey, native de St-Lambert. Elle laisse dans le deuil ses enfants: Hélène (Renaud), Claude (Carole), ses petits-enfants: Éric, Maxime, Myriam et Amélie, ses soeurs Irène et Thérèse, son frère Roch (Odette), ses neveux et nièces ainsi qu'autres parents et amis. Les funérailles en présence des cendres seront célébrées le samedi 31 janvier, à 11 h, en la paroisse St-Lambert, 41, Lorne à St-Lambert. La famille recevra les condoléances ce samedi à compter de 10 h à l'église. En guise de sympathie, un don à la Fondation de l'Hôpital pour enfants de Montréal ou tout autre don à une fondation ou messes serait apprécié. Direction

La Maison Darche
Réseau Dignité
info@laimaisondarche



THIBAUDEAU, Michèle
1931 - 2004

À Montréal, le 24 janvier 2004, à l'âge de 72 ans, est décédée madame Michèle Thibault, fille de feu Pierre Thibault et de feu Aliette Brisset-des-Nos. Elle laisse dans le deuil ses fils Louis (Isabelle Carrière), Michel (Sylvie Comtois), Claude (France Couillard) et Marc (Lyne Brady) Bergevin, ses 10 petits-enfants, sa soeur Danielle Thibault (Gérald Cairns), ses neveux, nièces ainsi qu'autres parents et amis. La famille recevra les condoléances au

Centre funéraire Côte-des-Neiges
Réseau Dignité
4525, ch. de la Côte-des-Neiges
Montréal (Qc) H3V 1E7
Tél.: (514) 342-8000

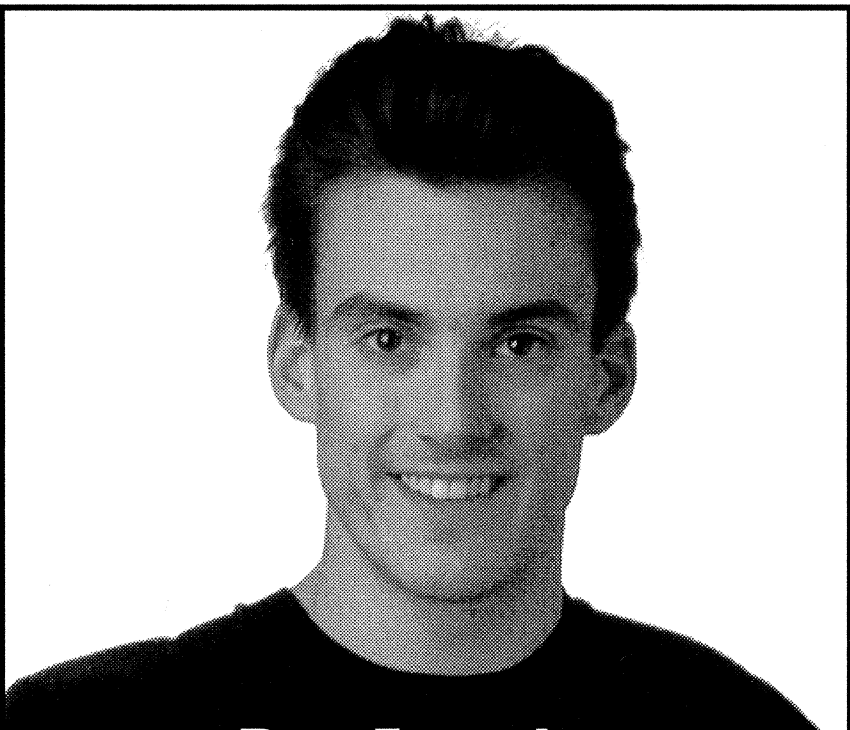
le mercredi 28 janvier de 10 h à 19 h, suivi d'une cérémonie en la chapelle du centre funéraire. Au lieu de fleurs, des dons à une fondation du Centre hospitalier du Mont-Sinaï seraient appréciés.

TURGEON (née Dandurand), Ninon

1930 - 2004
À Montréal, le 22 janvier 2004, à l'âge de 73 ans, est décédée Mme Ninon Turgeon. Elle laisse dans le deuil son frère Jean (Katleen), sa petite-fille Sonia, plusieurs neveux et nièces, précédée par ses enfants France, Claude, André et son frère Paul. La famille vous accueillera au complexe:

Alfred Dallaire | MEMORIA
2159 St-Martin Est
Laval, Qc. tél 514-277-7778

le jeudi 29 janvier de 19 à 21 h. Au lieu de fleurs des dons à la Fondation de votre choix seraient appréciés.



Ben Ferreira respire mieux, grâce à MedicAlert

Le patineur Ben Ferreira est asthmatique. Son bracelet MedicAlert® le protège partout dans le monde, 24 heures sur 24.



MedicAlert

Toujours là

www.medicalert.ca

Pour plus d'information

1 800 668-6381



vroum-vroum

CÉLÉBREZ LA NOUVELLE ANNÉE... TOUTE L'ANNÉE.



Meilleure voiture économique 2004



mazda **3** GX 2004

(Modèle GT GFX illustré)

- Moteur de 2,0 L à DACT et 148 ch • Freins à disque aux 4 roues • Barres stabilisatrices avant et arrière • Volant inclinable et télescopique • Banquette arrière à dossier 60-40 rabattable • Antidémarrreur • Appui-tête avant et arrière
- Et plusieurs autres caractéristiques de série axées sur le plaisir de conduire

Achetez à partir de
16 195\$[†]

-ou-

Louez à partir de
199\$
par mois, pour 48 mois*
Transport et préparation inclus
Comptant initial de 2 295 \$



Meilleur coupé sport/berline 2004
(moins de 35 000\$)



mazda **3** SPORT GS 2004

(Modèle GT illustré)

- Moteur de 2,3 L à DACT et 160 ch avec calage variable des soupapes • Freins à disque aux 4 roues • Barres stabilisatrices avant et arrière • Volant inclinable et télescopique • Freins antiblocage avec système de répartition de freinage électronique • Phares antibrouillards sport • Radio AM/FM avec lecteur de CD, commandes audio montées sur le volant • Essuie-glace à balayage intermittent et à capteur de pluie • Glaces et portes à commande électrique et télédéverrouillage • Banquette arrière à dossier 60-40 rabattable • Système de gestion de l'espace de chargement

Achetez à partir de
20 185\$[†]

-ou-

Louez à partir de
245\$
par mois, pour 48 mois*
Transport et préparation inclus
Comptant initial de 2 295 \$



NOTRE ENGAGEMENT VOUS CERTIFIE QUE VOTRE NOUVELLE MAZDA EST INSPECTÉE, REÇOIT DES PROTÈGE-TAPIS ET UN PLEIN D'ESSENCE À LA LIVRAISON.
GARANTIE LEADERSHIP MAZDA
Garantie complète de 3 ans ou 80 000 km et de 5 ans ou 100 000 km sur le groupe motopropulseur.
ASSISTANCE ROUTIÈRE 24 HEURES MAZDA
Renseignez-vous sur le programme d'assistance routière Mazda, offert gratuitement avec toute nouvelle Mazda.



mazda

www.mazda.ca



Vous trouverez beaucoup **plus** chez vos concessionnaires Mazda du Québec.