

L'AUTO



iCAR LES AUTOS FONT MEILLEURE PLACE AUX IPODS PAGE 9
BANC D'ESSAI VOLKSWAGEN EOS PAGE 10

COUPS DE COEUR



LA PLUS BELLE POUR FRIMER,
LA PLUS BELLE POUR ROULER, OU SIMPLEMENT
LA PLUS BELLE POUR VOYAGER.

À L'APPROCHE DE LA SAINT-VALENTIN, NOUS
AVONS DEMANDÉ À NOS CHRONIQUEURS
DE NOMMER LES AUTOMOBILES LES PLUS
SÉDUISANTES DES DERNIÈRES ANNÉES.

ILS NOUS RACONTENT LEURS
COUPS DE Foudre, EN PAGES 16 ET 17

- 1. Jaguar XJ, PHOTO JAGUAR
- 2. Aston Martin V8 Vantage, PHOTO ASTON MARTIN
- 3. Mercedes-Benz CLS, PHOTO DAIMLERCHRYSLER
- 4. Smart Fortwo, PHOTO DAIMLERCHRYSLER
- 5. Audi TT, PHOTO AUDI
- 6. Tesla Roadster, PHOTO TESLA MOTOR
- 7. Mazda MX-5 Miata, PHOTO MAZDA CANADA
- 8. BMW M6, PHOTO BMW
- 9. Porsche Cayman, PHOTO PORSCHE
- 10. Honda Element, PHOTO HONDA CANADA INC.
- 11. Saturn Sky, PHOTO GM
- 12. Ferrari 612 Scaglietti, PHOTO AFP

- 13. Lexus LS460 L, PHOTO LEXUS
- 14. Lotus Elise, PHOTO LOTUS
- 15. Ford GT, PHOTO FORD
- 16. Pontiac Solstice, PHOTO PONTIAC
- 17. Jeep Wrangler, PHOTO DAIMLERCHRYSLER
- 18. Toyota FJ Cruiser, PHOTO TOYOTA
- 19. Ford Mustang GT, PHOTO FORD
- 20. Aston Martin Vanquish V12, PHOTO ASTON MARTIN

PHOTOMONTAGE. LA PRESSE ©

La différence chez Cité, c'est notre service et nos offres imbattables!

Financement à partir de 1% pour 60 mois*

TERME	COMPTANT INITIAL MINIMUM ¹				
	0%	10%	20%	30%	40%
12					
24	2%				
36	3%	3%			
48	4%	4%	3%		
60	5%	5%	4%	3%	

À vous de choisir!

Sentra 2007 de Nissan

207 \$* /mois - location de 60 mois
0\$ dépôt de sécurité

Versa 2007 Hatchback

187 \$* /mois - location de 60 mois
0\$ dépôt de sécurité

LA BERLINE EST AUSSI DISPONIBLE!

Cité

NISSAN

3500, rue Jean-Talon Ouest
(près de Côte-des-Neiges)
Métro Namur

(514) 739-3175
ou 1-888-617-4485
www.citenissan.com

*Les frais de transport et pré-livraison, taxes, assurances et droits d'immatriculation sont en sus. Offre de location disponible sur les modèles neufs de la Versa 1.8S 2007 /Sentra 2007 et Altima 2007. Mensualité de 187\$/207\$ pour un terme de 60 mois avec un acompte ou échange équivalent de 2 250\$/2 550\$/2 350\$. Pour un temps limité 0\$ dépôt de sécurité pour les nouveaux modèles 2007 Altima, Sentra et Versa. Basée sur une allocation de 24 000 km/année avec 0.10\$/km extra. *Offert sur : Versa, Sentra, Altima, Quest et Maxima 2007 et sur 350Z 2006. Le comptant initial est calculé selon le financement total de NCF avant acompte ou échange équivalent.



vroum-vroum

POURQUOI ATTENDRE AU PRINTEMPS ?



Mazda3 GT illustrée

PREMIÈRE DE CLASSE DE SA CATÉGORIE
Pour une 4^e année consécutive
Le Guide de l'auto 2007

**MAINTENANT DE SÉRIE
SUR LES MAZDA3:**
freins antiblocage
et six coussins de sécurité

mazda 3 GX 2007

LOUEZ À PARTIR DE
189\$

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 395\$

0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



Mazda3 Sport GT illustrée



mazda 6 GS 4 CYL. 2007



mazda 5 GS 2007

LOUEZ À PARTIR DE
239\$

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 395\$

0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

LOUEZ À PARTIR DE
269\$

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 995\$

0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

LOUEZ À PARTIR DE
239\$

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 595\$

- OU -

PREMIÈRE DE CLASSE DE SA CATÉGORIE
Pour une 4^e année consécutive
Le Guide de l'auto 2007

GAGNANTE
de plus de 100 prix internationaux

INDICE DE SÉCURITÉ LE PLUS ÉLEVÉ
LORS D'ESSAIS DE COLLISION ET DE CAPOTAGE*



LOUEZ À PARTIR DE
295\$

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
0\$ COMPTANT INITIAL

0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



mazda

Vous trouverez beaucoup **plus** chez vos concessionnaires Mazda du Québec.

Pour un concessionnaire près de chez vous, visitez le www.mazda.ca ou téléphonez au 1-800-263-4680.

À quand votre hybride ?

Devenu, grâce à sa Prius, le principal apôtre de la technologie hybride, Toyota a également un sens de l'image affûté. En communiquant intensivement sur le thème de la voiture propre, le numéro 1 japonais parvient presque à faire oublier qu'il est un énorme producteur d'utilitaires « malpropres ».

ÉRIC LEFRANÇOIS
CHRONIQUE
COLLABORATION SPÉCIALE

Agacement. C'est ce que suscite, chez les constructeurs, la question « À quand votre hybride ? ». Sauf chez Toyota et Honda, bien sûr. Pour leurs rivaux, c'est « du pur marketing ». Un « artifice », a déjà déclaré Carlos Ghosn, PDG de l'alliance Renault Nissan. Pour lui, mieux vaut vendre des millions de voitures classiques à consommation et pollution réduites qu'une poignée de modèles hybrides. Resté que les absents ont toujours tort, et qu'un boulevard s'offre aux deux japonais. À Toyota surtout, qui a fait de cette technologie son fer de lance.

Toyota entretient jalousement son image de constructeur le plus vert de la planète. Il n'y a qu'à voir les publicités du constructeur à cet effet. Cette image rapporte gros sur le plan de l'image, mais elle a un coût. Selon la concurrence, le numéro un nippon perd de l'argent sur chaque véhicule hybride vendu. Les chiffres avancés : de 1500 \$ à 3500 \$ l'unité. Toyota ne commente pas les rumeurs et les laisse courir, y compris celle voulant que le groupe efface toute différence de prix entre les modèles classiques à essence et les hybrides à compter de l'an prochain. Si tel est le cas, avec les subventions accordées par nos gouvernements,



Toyota entretient jalousement son image de constructeur le plus vert de la planète, ce qui ne l'empêche pas de construire aussi de gros véhicules énergivores et polluants comme les Tundra. PHOTO REUTERS

les consommateurs n'auront plus d'excuse. La solution hybride sera sans contredit la plus économique et la plus écologique de l'heure.

Toyota en a les moyens. Sa trésorerie actuelle lui permettrait de racheter comptant Ford et GM et sa valeur boursière représente un peu plus du quart de la capitalisation boursière de tous les constructeurs réunis. En outre, ses actionnaires ne sont pas du genre à réclamer des comptes. La direction des autres constructeurs aurait du mal à justifier des ventes à perte face à des actionnaires qui exigent des rendements.

Et les pertes (s'il y en a) sont limitées vu le nombre de véhicules hybrides qui ont trouvé preneurs dans le monde jusqu'ici. Une broutille, une peccadille, comparé aux quelque huit millions (bientôt neuf millions) de

Toyota vendues parallèlement chaque année. Imaginez seulement les lucratives marges de profit du constructeur japonais sur le million d'utilitaires qu'il a vendus, l'an dernier ! D'un point de vue écologique, la pincée de CO₂ épargnée d'un côté ne fait pas le poids face aux gaz à effet de serre générés de l'autre. Pensez au Tundra, au Sequoia et autres utilitaires proposés par Lexus, sa filiale. Sceptiques ? Seulement au Québec, l'année dernière, 548 Prius ont trouvé preneurs (une baisse de 13,6 % par rapport à l'année précédente) alors qu'il s'est écoulé 504 Tundra et Sequoia (en baisse, eux aussi). Je suis peut-être nul en calcul, mais 504 Tundra et Sequoia consomment et polluent davantage que 548 Prius, non ?

Mais Toyota a au moins le

mérite de faire avancer le sujet et de contribuer à l'amélioration de la qualité de l'air que nous respirons. Sa seconde Prius a été suivie des Highlander, RX400h, d'une GS450h, d'une Camry et bientôt d'une LS600h. Après être devenue un modèle de fiabilité, la marque est donc l'aiguillon qui pousse ses rivales à jouer, à leur tour, de l'hybride. Honda, Ford, GM, Nissan y sont symboliquement représentés et d'autres constructeurs s'apprentent à les rejoindre. Sur la pointe des pieds, eux aussi.

Il est vrai que la solution hybride ne manque pas de pertinence, mais elle est surtout vertueuse en ville. En attendant l'hydrogène ou le tout électrique, moi, je privilégierais une diesel/hybride. Sur route, les diesels modernes se montrent plus sobres. Pourquoi ne

pas combiner les deux ? Qui sera le premier à me l'offrir ? Daimler-Chrysler ? Ou Volkswagen, qui récemment présentait le prototype d'un moteur diesel/hybride capable de consommer moins de 4 L/100 km ?

À la réflexion, Toyota n'est pas le plus vert des constructeurs, comme s'essouffent à le dire ceux qui confondent communication d'entreprise et mise en perspective. Mais saluons l'initiative, qui donne un autre relief au très lisse Toyota. Car sur les trois cordes de son shamisen, ni celle du style (inconstant et suiveur), ni celle de l'émotion au volant ou des éclats sportifs (insuccès en F1) ne nous ont vraiment fait vibrer... jusqu'à maintenant.

COURRIEL
pour joindre notre journaliste :

Chrysler considère le diesel pour ses fourgonnettes

ÉRIC DESCARRIES
EN ROULANT
COLLABORATION SPÉCIALE

Selon *Automotive News*, le groupe Chrysler considère sérieusement l'option du moteur diesel dans ses

fourgonnettes dès 2010. Son partenaire Mercedes-Benz travaille à la mise au point d'un petit diesel qui devrait satisfaire les nouvelles normes nord-américaines. Tom LaSorda, président du groupe Chrysler, compte annoncer avant longtemps quels nouveaux véhi-

cules de la compagnie comporteront l'option diesel.

Toyota peut acheter Subaru

Selon *Automotive News*, un chan-

gement des lois japonaises permettra à Toyota d'acheter Fuji Heavy Industries, qui construit les voitures Subaru. En octobre 2005, Toyota a acheté 8,7 % des actions de Fuji Heavy, alors que GM revendait les 20 % des titres qu'il détenait dans cette compa-

gnie. Toyota aurait aimé acheter plus d'actions de Fuji Heavy, mais les lois antitrust pouvaient l'en empêcher : au Japon, il est interdit de détenir plus de 50 % du marché d'un produit. Ensemble, Toyota et Subaru détiennent 45,6 % du marché japonais de l'auto. Mais de nouvelles lois considéreront le marché mondial plutôt que le marché local. Ce changement entrera en vigueur dès le mois d'avril prochain.



LaReponseEst **B**.ca

FINANCIEMENT OFFERT PAR
Services financiers Mercedes-Benz

319 \$*
PAR MOIS

AVEC UN ACOMPTÉ DE 3 140 \$

À

4,5 %*

BASÉ SUR UN BAIL DE 39 MOIS

PDSF À PARTIR DE
31 400 \$*

überéquipée : la Classe B 2007

- ▶ elle est über sublime
 - Jantes en alliage d'aluminium de 16 po à 5 bras, de série
 - Ensemble Chrome extérieur, de série
 - Volant et pommeau de vitesses gainés de cuir, de série
- ▶ elle est überfantastik
 - Modèle B200 TURBO au moteur de 193 ch, produisant un couple de 206 lb-pi
 - Transmission automatique AUTOTRONIC à variation continue
- ▶ elle est überénorme
 - Concept de sécurité en sandwich unique se traduisant par le plus grand espace intérieur de sa catégorie
 - Dossiers arrière rabattables séparément
 - Plancher de coffre réglable en hauteur



Mercedes-Benz

Montréal
Automobiles Silver Star Inc.
7800, Boul. Décarie, Montréal
(514) 735-3581

West Island
Mercedes-Benz West Island
4525, Boul. St-Jean, Dollard-des-Ormeaux
(866) 405-4444

Laval
Mercedes-Benz Laval
3131, Autoroute 440 Ouest, Laval
(866) 368-3585

Rive-Sud
Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, Boul. Taschereau, Greenfield Park
(866) 734-1111

L'AUTO

MITSUBISHI Outlander

À la croisée des chemins

Mitsubishi, vous connaissez? Si la renommée de la marque japonaise, spécialiste des rallyes-raids, mais aussi auteur de la terrible Evo, n'est pas encore parvenue jusqu'à vous, cela devrait changer ces jours-ci avec le lancement de la seconde version de l'Outlander. En recherche de notoriété sur notre territoire, Mitsubishi entend briller, à l'image des trois diamants qui figurent en emblème sur ses calandres.

ERIC LEFRANÇOIS

PREMIER CONTACT

COLLABORATION SPÉCIALE

Le plus dur pour l'Outlander sera de trouver sa place dans un marché fortement encombré. Pour ce faire, il compte notamment sur ses accessoires high-tech : disque dur de 30 Go, système de divertissement à l'arrière et navigation par GPS, etc. Impressionné? Attendez de voir le prix. Par chance, les aspects pratiques sont aussi nombreux et ne coûtent pas un cent de plus. Et dans ce domaine, l'Outlander n'a rien à envier à ses concurrents. Sa banquette arrière modulable permet non seulement d'incliner les dossiers mais aussi de faire coulisser — sur 8 centimètres — les assises.

Plus enrobé qu'autrefois, l'Outlander propose désormais une troisième rangée de sièges. Offerte uniquement sur la version XLS (lire la plus chère), celle-ci s'efface complètement dans le plancher, appui-tête compris. À ce sujet, Mitsubishi a l'honnêteté de dire que son Outlander est un 5+2 et non un vrai 7-places. Merci de nous prévenir, car le confort de cette banquette est franchement déplorable. Seuls des enfants en bas âge ne trouveront rien à redire.

Histoire de se démarquer de ses rivaux, le hayon de l'Outlander

s'ouvre en deux parties et la partie basse est capable de supporter un poids de 200 kg. De quoi faciliter le chargement d'objets lourds ou faire fureur à Daytona Beach comme au camping de Sainte-Madeleine lors du prochain « tailgate party ». Surtout si vous optez pour la chaîne audio Rockford offerte moyennant supplément. Elle aussi.

Le design intérieur masque les défaillances au premier coup d'œil, pas au second. La qualité des plastiques et les ébarbages approximatifs choque. Tout comme de réaliser que la colonne de direction, par mesure d'économie n'est réglable qu'en hauteur. Par contre les baquets avant sont enveloppants, confortables et jolis à regarder surtout lorsqu'ils s'enveloppent d'une sellerie de cuir piqué. Les rangements sont nombreux et pratiques.

Campé sur des roues de 18 pouces (XLS), l'Outlander invite à exploiter les 220 chevaux de son moteur six-cylindres de 3 litres. Associé en exclusivité à une boîte semi-automatique à six rapports dont la gestion nous est apparue parfois confuse sur un faux plat, ce moteur est largement suffisant pour entraîner les 1665 kilogrammes de l'Outlander. Mitsubishi annonce une consommation mixte de 10,3 L/100 km. À confirmer lors d'un banc d'essai régulier.

Dès les premiers tours de roue, il est clair que l'Outlander est



PHOTO FOURNIE PAR MITSUBISHI

Campé sur des roues de 18 pouces (XLS), l'Outlander invite à exploiter les 220 chevaux de son moteur six-cylindres de 3 litres. Associé en exclusivité à une boîte semi-automatique à six rapports, ce moteur est largement suffisant pour entraîner les 1665 kg de l'Outlander.

fait pour affronter les routes en lacets et non pour survoler les nids-de-poule. Il y a sans doute une clientèle pour cela, mais reste que des ressorts plus souples auraient été appréciés. Autre récrimination : la direction. Entièrement hydraulique, cette dernière est apparue un peu « collante » au moment de l'inscrire dans la trajectoire désirée, ce qui nuit à son agilité.

Mentionnons en terminant que le rouage intégral de l'Outlander comporte trois modes. Suffit de sélectionner, à l'aide d'une molette située au pied de

la console entre : deux roues motrices (avant), intégral à prise temporaire (une partie du couple est relayée aux roues arrière en cas de pertes d'adhérence des roues avant et intégral à prise constante. Du trois en un.

L'essentiel

Deux livrées se disputeront vos faveurs : LS et XLS. La première est offerte en deux configurations (traction ou intégral) alors que la seconde vient uniquement avec le rouage à quatre roues motrices. La fourchette de prix : de 25 498 \$ à 36 998 \$.

D'ici un an, Mitsubishi proposera d'animer l'Outlander d'un moteur quatre-cylindres de 2,4 litres. Une mécanique diesel est à l'étude, mais ne devrait pas apparaître avant deux ou trois ans. Aucune hybride ne figure au programme, le constructeur japonais concentre plutôt ses recherches sur le tout électrique.

COURRIEL

Pour joindre notre collaborateur : eric.lefrancois@lapresse.ca

Les frais de ce reportage ont été payés par Mitsubishi Motors




VOUS TOMBEREZ EN AMOUR AVEC LA NOUVELLE CX9

ENTRETIEN GRATUIT*
4 ANS OU 80 000KM
POUR TOUS LES MODÈLES
CX9 2007
*Tel que prescrit par le manufacturier



Achetez à partir de **39 595\$**
(QVSA87 AA00)

OU

CX9
TRACTION INTÉGRALE
LOUEZ À PARTIR DE **525\$***
PAR MOIS / 48 MOIS
Comptant 4505\$ (QVSA87 AA00)

DEUX CONCESSIONNAIRES SOUVENT IMITÉS. JAMAIS ÉGALÉS
2 ADRESSES POUR MIEUX VOUS SERVIR

MAZDA de LAVAL

2385, boulevard Chomedey, Laval, 450.688.4787
Montréal: 514.336.7272 • www.mazdadelaval.com

GAREAU MAZDA de MONTRÉAL

10 175, rue Papineau, Montréal, 514.381.3987
www.gareaumazda.com

3461911A
PRÊT À ROULER

* CX9 transport et préparation 1390\$, taxes d'air 100\$. Allocation 20 000Km par année. Taxes, RDPRM et immatriculation en sus. Photos à titre indicatif. Voir détails en magasin.

PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS

Des routes de verre

MATHIEU PERREAU
LA RECHERCHE

Les routes québécoises pourraient bientôt aider à réduire la pollution. Plus particulièrement en améliorant l'utilisation du verre recyclé.

Un professeur de génie de l'Université de Sherbrooke, Claude Lupien, a utilisé 1000 tonnes de verre brisé pour fabriquer quelques centaines de mètres de route. La chaussée, située dans un centre de recyclage, en est à son deuxième hiver et se porte bien. Le verre servait de matériau de remblayage et de drainage, de protection contre le gel, sous la couche d'asphalte.

« Recycler le verre pose problème à cause de la contamination avec d'autres déchets et à cause des coûts de transport, explique M. Lupien. La contamination doit être éliminée pour fabriquer du verre recyclé, mais ce n'est pas un problème si on utilise le verre concassé pour une chaussée. Et comme il n'y a

« Recycler le verre pose problème à cause de la contamination avec d'autres déchets, mais ce n'est pas un problème si on utilise le verre concassé pour une chaussée. »

pas d'usine de recyclage de verre dans toutes les villes, les coûts peuvent être presque équivalents à l'enfouissement. »

Le verre utilisé par M. Lupien contenait environ 2,9 % de contaminants (en poids), surtout du

papier. C'est un taux beaucoup plus élevé que ce qui est exigé par les usines de recyclage.

Selon Recyc-Québec, transporter du verre concassé de Sherbrooke jusqu'à une usine située à Victoriaville coûte un peu moins de 7 \$ la tonne. Le traitement du verre des bouteilles laissées dans les bacs de recyclage coûte de 10 \$ à 30 \$ la tonne s'il y a des contaminants, et augmente beaucoup si on le décontamine. Comme la valeur d'une tonne de verre concassé non contaminé est de 50 \$ à 75 \$, la marge de profit est mince et l'opération peut être déficitaire.

Selon M. Lupien, le coût des matériaux de classe A, qui sont utilisés comme fondation des routes pour protéger l'asphalte contre le gel, est de 10 \$ la tonne. Utiliser du verre recyclé concassé coûte donc un peu plus cher (10 \$ à 30 \$ la tonne) mais permet d'éviter l'enfouissement si le transport vers une usine de recyclage n'est pas rentable. Selon Recyc-Québec, le coût d'enfouissement est de 50 \$ la tonne à Montréal.

« Quand nous avons fait l'essai, Sherbrooke avait un excédent de près de 1000 tonnes de verre qu'elle ne parvenait pas à envoyer à une usine de recyclage, dit M. Lupien. Notre utilisation était bien moins chère que l'enfouissement. »

Sherbrooke recueille environ 2000 tonnes de verre par année avec son programme de recyclage, selon Recyc-Québec. En utilisant ce verre pour des routes, cela donnerait environ un demi-kilomètre par année, un rythme de construction raisonnable, selon M. Lupien.

« On ne peut pas utiliser le verre concassé dans les tronçons de route où il y a des services



Recycler le verre pose problème à cause de la contamination avec d'autres déchets, mais ce n'est pas un problème si on utilise le verre concassé pour une chaussée.

publics enfouis, comme les systèmes d'eau, parce que les ouvriers qui en font l'entretien pourraient se blesser. Mais c'est idéal pour les stationnements, pour les rues résidentielles où il n'y a pas de services enfouis. Une ville de la taille de Sherbrooke a toujours quelques milliers de tonnes de classe A à acheter chaque année. »

L'ingénieur évoque d'autres manières d'utiliser le verre dans la chaussée, notamment pour fabriquer un type d'asphalte appelé Glassphalt. Mais il faut alors un degré moins élevé de contamination.

Plusieurs études américaines ont montré que le verre recyclé peut remplacer les matériaux de classe A. Et pourtant, il n'est pas souvent utilisé à cette fin. Selon M. Lupien, c'est peut-être parce que des subventions aux usines de recyclage introduisent une distorsion qui désavantage l'utilisation du verre dans les chaussées.

CE QU'ON A VU, CE QU'ON EN PENSE.
CINÉMA
Tous les samedis dans LA PRESSE

DE LA PREMIÈRE À LA DERNIÈRE PAGE...
LECTURES
Le dimanche dans LA PRESSE

xDrive, offert seulement en version quatre roues.

BMW Série 5 525i

bmwmontreal.ca

Le plaisir de conduire.¹⁰⁰

Série 5

BMW 525i 2007 à partir de

665\$ /mois pendant 36 mois

2,9% Taux de location

AUSSI DISPONIBLE ÉQUIPÉE DE LA TRACTION INTÉGRALE INCLUANT LE PROGRAMME D'ENTRETIEN

<p>Montréal BMW Canbec 4090, rue Jean-Talon Ouest 514.731.7871 www.bmwcanbec.com</p>	<p>Banlieue Ouest Automobiles Jalbert 16710, aut. Transcanadienne Kirkland 514.695.6662 514.343.3413 www.jalbert-auto.qc.ca</p>	<p>Laval BMW Laval 2450, boul. Chomedey 450.682.1212 514.990.2269 www.bmwval.com</p>	<p>Rive-Sud Park Avenue BMW 8400, boul. Taschereau Ouest Brossard 450.445.4555 Montréal 514.875.4415 www.parkavenuebmw.com</p>	<p>Rive-Sud BMW Sainte-Julie 1633, boul. Armand-Frappier 450.922.1633 514.875.4400 www.bmwstejulie.com</p>
--	--	---	--	--

Venez vous faire PLAISIR

vroum-vroum

CHEZ **mazda 2-20**

CX-7 2007
à traction intégrale

À partir de **399\$**/mois*

À partir de **525\$**/mois*

CX-9 2007
à traction intégrale

L'avantage Mazda, de l'espace et 7 passagers

LA CX-9 EST ARRIVÉE VENEZ EN FAIRE L'ESSAI!

TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS

0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

mazda 5 2007

À partir de **239\$**/mois*

mazda 3 2007
berline

À partir de **189\$**/mois*

mazda 3 2007 sport

À partir de **239\$**/mois*

Photos à titre indicatif. * Location 48 mois, 20 000 km par année, comptant de 2 395 \$ Mazda 3, 2 395 \$ Mazda 3 Sport, 2 595 \$ Mazda 5, 3 495 \$ CX-7 et 5 995 \$ CX-9. Immatriculation, assurances et taxes en sus.

mazda 2-20

Où vous trouverez beaucoup plus

2 ADRESSES POUR MIEUX VOUS SERVIR

<p>DOLLARD-DES-ORMEAUX 3800, BOUL. DES SOURCES Mtl 514-335-6331 • 514-685-5555</p>	<p>ÎLE PERROT 1, BOUL. DON-QUICHOTTE Mtl 514-875-1925 • 514-453-3333</p>
---	---

www.mazda220.com

L'AUTO

AUDI A6 (1998-2004)

Une promotion qui fait rêver



Audi A6

PHOTO AUDI CANADA

JEAN-FRANÇOIS GUAY

VÉHICULE D'OCCASION

COLLABORATION SPÉCIALE

Vous venez d'obtenir une promotion qui vous permet de vous payer la voiture de vos rêves. Vous refusez l'achat d'un utilitaire sport de luxe car vous trouvez ces véhicules encombrants et énergivores. Vous songez à une compacte de luxe, mais ces dernières n'ont rien à voir avec votre nouveau statut social. Qui plus est, leur gabarit ne correspond pas à vos activités familiales. Une fourgonnette, alors? En effet, il n'y a rien de mieux pour transporter l'équipement des enfants à l'arène ou au centre de glisse. Mais, comme vous en avez la garde partagée, vous craignez que ce genre de véhicule ne diminue vos chances aux 5 à 7 du jeudi soir.

Pourquoi ne pas vous procurer la berline de luxe européenne dont vous rêvez depuis si longtemps? D'emblée, vous rayez de la liste les Jaguar, Saab et Volvo. Concernant la marque anglaise, même si la fiabilité des Jaguar a fait d'immenses progrès, il n'y a pas de concessionnaire près de chez vous et vous craignez (avec raison) de tomber en panne. Quant aux marques suédoises, vous reconnaissez leur côté sécuritaire mais vous trouvez qu'elles n'ont pas le prestige des trois ténors allemands : Mercedes-Benz, BMW et Audi.

Vous écarterez rapidement la Classe E de Mercedes car votre patron en possède une et il n'est pas question de blesser son ego. Par ailleurs, comme vous voulez vous distinguer de vos collègues qui ne jurent que par BMW, il n'est pas question de rouler en Série 5. Surtout, que ces dernières ont mauvaise réputation dans la neige et que vous

allez régulièrement en montagne avec les enfants. La solution : une Audi A6.

Avec ses sièges avant et arrière, son volant, ses rétroviseurs, et ses gicleurs de lave-glace chauffants, l'A6 est une véritable «berline hivernale». Mieux encore, grâce à sa traction intégrale Quattro et son système de stabilité, votre patron et vos clients ne vous reprocheront plus jamais de manquer vos rendez-vous à cause des mauvaises conditions routières! Une A6 à roues avant motrices ferait l'affaire, dites-vous? Sachez que ce modèle est plutôt rare et peu intéressant compte tenu de la faible différence de prix avec une Quattro (environ 3000\$). Toutefois, si vous désirez une A6 à transmission CVT, seul le modèle à traction offre cette technologie.

Côté moteur, le V6 de 2,8 litres et 200 chevaux a fait place en 2002 à un V6 de 3,0 litres et 220 chevaux. Les amants de la performance seront comblés par les accélérations des 250 chevaux du V6 turbo de 2,7 litres qui peut être couplé à une boîte manuelle à six vitesses. Par contre, si vous recherchez le couple et le silence d'un V8, le moteur de 4,2 litres et 300 chevaux est tout désigné. Toutefois, il coûte environ 5000\$ à 7000\$ de plus qu'un modèle V6 turbo. Un écart exagéré et injustifié pour un véhicule d'occasion.

Il serait hasardeux d'acheter une A6 d'occasion sans obtenir du concessionnaire une «garantie limitée certifiée». Sans une telle protection, le rêve de vous procurer une Audi pourrait se transformer en cauchemar si l'on songe que le coût du paiement et des réparations mensuels pourraient facilement dépasser ceux d'une A6 flambant neuve.

COURRIEL

Pour joindre notre collaborateur :
jfguay@lapresse.ca

VALEUR SUR LE MARCHÉ*

2004	PDSC**	20 000 km	40 000 km	80 000 km
Quattro 3.0	54 950\$	30 700\$	28 800\$	26 500\$
Quattro 2.7 turbo	61 520\$	36 800\$	34 800\$	32 100\$
Quattro 5	63 200\$	39 000\$	36 900\$	34 700\$
Quattro 4.2	69 370\$	44 100\$	41 900\$	38 900\$
Quattro RS6	109 000\$	72 900\$	69 500\$	65 000\$

2003	PDSC**	30 000 km	60 000 km	90 000 km
Quattro 3.0	54 640\$	27 300\$	24 400\$	22 400\$
Quattro 2.7 turbo	59 990\$	32 000\$	28 900\$	26 700\$
Quattro 4.2	67 990\$	35 500\$	31 200\$	29 600\$

2002	PDSC**	40 000 km	80 000 km	120 000 km
Quattro 3.0	54 235\$	25 200\$	23 100\$	20 500\$
Quattro 2.7 turbo	58 830\$	29 500\$	27 200\$	24 600\$
Quattro 4.2	71 175\$	37 500\$	35 000\$	31 900\$

2001	PDSC**	50 000 km	100 000 km	150 000 km
Quattro 2.8	52 735\$	23 100\$	20 200\$	18 300\$
Quattro 2.7 turbo	58 455\$	27 800\$	24 600\$	22 500\$
Quattro 4.2	70 600\$	32 400\$	28 500\$	25 800\$

2000	PDSC**	60 000 km	120 000 km	150 000 km
Quattro 2.8	52 070\$	21 800\$	19 400\$	18 000\$
Quattro 2.7 turbo	57 000\$	26 000\$	23 700\$	22 300\$
Quattro 4.2	70 000\$	29 000\$	24 100\$	21 900\$

1999	PDSC**	70 000 km	140 000 km	175 000 km
Quattro 2.8	51 630\$	19 100\$	16 800\$	15 700\$

1998	PDSC**	80 000 km	160 000 km	200 000 km
Quattro 2.8	51 630\$	18 000\$	15 800\$	14 500\$

* Modèle à boîte manuelle ** Prix de détail suggéré par le constructeur

Source: Guide d'évaluation Hebd

CAMPAGNE DE RAPPEL

- › Défectuosité d'un tamis d'admission d'air lors des démarrages par temps froid. (1998)
- › Défectuosité du papillon des gaz en deçà de -15 degrés Celsius. (1998-1999)
- › Usure prématurée du système de direction. (1998-1999)
- › Mauvais fonctionnement des capteurs du réservoir de carburant. (1998-2000)
- › Possibilité de court-circuit du câble de l'interrupteur des phares. (1998-2004)
- › Chaussée de pneus 225/45R17, la charge nominale de la 2.7 turbo est dépassée. (2001)
- › Usure prématurée de la pompe à carburant. (2003)

Source: Transport Canada

ON AIME

- › Ses lignes intemporelles
- › Sa traction intégrale

ON AIME MOINS

- › Le rapport prix/performance du V6 La direction lourde
- › Le prix élevé des modèles à moteur V8

GARANTIE D'ORIGINE

- › Générale: 4 ans ou 80 000 km
- › Groupe motopropulseur: 4 ans ou 80 000 km
- › Perforation: 10 ans ou km illimité

PRINCIPAUX CHANGEMENTS

- 2005**
 - › Nouvelle génération
- 2004**
 - › Version S-Line
 - › Version SR6 (450 ch)
- 2003**
 - › Nouveaux groupes d'options
 - › Abandon commandes Tiptronic au volant
- 2002**
 - › V6 de 3 litres
 - › Transmission CVT
 - › Boîte Tiptronic avec mode Sport
 - › Système On Star
- 2001**
 - › Système antidérapage
 - › Commandes audio au volant
- 2000**
 - › V8 de 4,2 litres
 - › V6 2,7 litres turbo
 - › Boîte manuelle disponible (2.7 turbo)
- 1999**
 - › Groupe d'option (suspension sport)

COÛT DES PIÈCES DE REMPLACEMENT*

› Ampoule phare avant	9\$
› Ampoule xénon phare avant	260\$
› Amortisseur arrière:	** 202\$
› Silencieux 3,0 litres:	718\$
› Silencieux 2,7 litres turbo:	854\$
› Silencieux 4,2 litres:	1372\$
› Alternateur réusiné:	656\$
› Démarreur réusiné:	485\$
› Disque de freins avant:	** 115\$
› Plaquettes de freins avant:	135\$
› Cardan avant:	974\$

** Prix à l'unité. Source: concessionnaire Audi

La toute nouvelle G. Oui, vous pouvez tout avoir.

La toute nouvelle G35x 2007



569\$ par mois • 5,9% financement à la location • 36 mois • 0\$ dépôt de garantie

Comptant de 4 116 \$. Frais de transport et de pré-livraison en sus.

La toute nouvelle G35x 2007 d'Infiniti. L'ingénierie devient chimie. Moteur V6, 3,5 litres à DACT de 306 chevaux • Traction intégrale ATTESA E-TS^{MC} • Clé intelligente d'Infiniti avec démarrage par bouton-poussoir • Correspondance du régime en rétrogradation • Jantes en alliage d'aluminium de 17 po • Siège du conducteur chauffant et sellerie de cuir • Contrôle dynamique du véhicule • Système de contrôle de la traction • Phares au xénon • Et encore plus. Offrez-vous un essai routier dès aujourd'hui. Infiniti.ca

Berline G G35x G coupé M35 M35x M45 FX35 FX45 QX56

Infiniti de Brossard
9005, boul. Taschereau
Brossard (Québec)
(450) 445-5799

Infiniti Laval
305, boul. Saint-Martin Est
Laval (Québec)
(514) 382-8550

Meridien Infiniti
4000, rue Jean-Talon Ouest
Montréal (Québec)
(514) 731-7977

Spinelli Infiniti
345, boul. Brunswick
Pointe-Claire (Québec)
(514) 697-5222

Programme de fidélité sur l'autoroute

MATHIEU PERREault

C'est un cauchemar autant pour les écolos que pour la gauche. La compagnie qui gère une autoroute privée découvre que, en augmentant les péages, elle diminue l'achalandage et améliore donc le service pour les automobilistes prêts à payer le prix fort. La hausse de tarifs cause une avalanche de plaintes, et le gouvernement menace d'annuler le contrat. Pour amadouer ses critiques, le gestionnaire introduit un programme de fidélité qui récompense les automobilistes qui utilisent beaucoup l'autoroute privée, notamment en leur donnant du kilométrage gratuit.

Cette histoire est celle de l'autoroute 407, à Toronto, la première autoroute privée au pays. Louée à long terme en 1999 par le gouvernement ontarien à un consortium privé dont fait partie SNC Lavalin, elle va d'est en ouest, traversant la banlieue et s'étendant sur 1088 km. Contrairement à Montréal, Toronto n'a pas d'autoroute qui passe au nord des quartiers centraux, comme la Métropolitaine. Il y a seulement l'autoroute Gardiner, qui borde le lac, et la 401, située juste un peu au sud de la 407.

« Pour quelqu'un qui habite Mississauga, la 407 est une très bonne affaire », explique Frédéric, un architecte montréalais qui travaille à Toronto depuis l'an dernier. « Il n'y a presque jamais de bouchons, contrairement à la 401, qui est congestionnée dès 16h. »



PHOTO PC/TORONTO STAR

L'autoroute 407, à Toronto, est la première autoroute privée au pays. Louée à long terme en 1999 par le gouvernement ontarien à un consortium privé dont fait partie SNC Lavalin, elle s'étend sur 1088 km.

Les tarifs des habitués sont de 17,6 cents par kilomètre, plus la location d'un appareil de tarification automatique, un transpondeur, coûtant 20 \$ par année. Les tarifs étaient de 10 cents le kilomètre à l'ouverture. « Nous avons dû les augmenter pour réduire la congestion », explique Dale Albers, le porte-parole de 407 International, qui gère l'autoroute. « Ça a marché, parce que la vitesse moyenne est toujours plus beaucoup plus élevée que la limite de 100 km/h. Et malgré

cela, le taux d'accidents est moitié mois élevé que sur des autoroutes comparables. »

Sans le transpondeur, il faut payer des frais additionnels de 3,55 \$ chaque fois. Près de 80 % des usagers de la 407 utilisent un transpondeur, et donc l'empruntent probablement plus de six fois par année.

Ces hausses de tarifs, jointes à un service à la clientèle déficient et à des tactiques de recouvrements de dettes agressives, ont poussé le gouvernement ontarien

à poursuivre la compagnie pour rupture de contrat. Pour éviter d'aller en cour, 407 International a annoncé cette semaine un programme de fidélité qui remboursera 40 millions de dollars par année aux usagers fréquents.

Environ 100 000 usagers, soit près de 30 % du total, recevront des bons d'essence et du kilométrage gratuit utilisable seulement la fin de semaine. Les bons d'essence permettront d'épargner de 2 à 9 cents le litre aux stations Petro-Canada, pour entre 120 et

150 litres par mois. Les cartes de kilométrage gratuit varieront de 40 à 140 km par mois.

Comme il faudra faire au moins 400 km par mois pour bénéficier de ce programme, la proposition semble raisonnable. En effet, la 407 a une fréquentation moyenne de 340 000 voyages de 20 km par jour, entre le lundi et le vendredi. Cela fait environ 30 millions de kilomètres par mois durant la semaine de travail. Or, les 100 000 usagers qui font plus de 400 km totalisent au moins 40 millions de kilomètres par mois, et ils recevront entre 4 et 14 millions de kilomètres gratuits la fin de semaine. M. Albers a refusé de dire quelle est la fréquentation moyenne la fin de semaine, ce qui aurait permis de vérifier la générosité réelle du programme.

407 International a annoncé début février ses derniers résultats financiers, qui montrent un profit pour la première fois, 48 millions sur des revenus de 456 millions. Les dépenses de 407 International vont surtout au remboursement d'une dette de plusieurs milliards. La compagnie a versé 3,1 milliards au gouvernement ontarien pour gérer l'autoroute pendant 99 ans, et a déboursé un demi-milliard entre 1999 et 2001 pour ajouter 40 km d'autoroute. La construction se poursuit, avec des élargissements correspondant à 50 km de voies l'an dernier. 407 International doit aussi payer le gouvernement pour le coût des patrouilles policières, mais ne peut décider des priorités des policiers.



À VOUS DE CHOISIR

EXERCEZ VOTRE SENS POUR LES BONNES AFFAIRES.

NOUVELLE SENTRA 2007

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS**

LOCATION **207\$** PAR MOIS/60 MOIS* COMPTANT INITIAL DE 2525\$ 0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



CHOISISSEZ VOTRE NISSAN, VOTRE TERME ET VOTRE TAUX À PARTIR DE 1%

TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT*	COMPTANT INITIAL MINIMUM**							
	0%	10%	20%	30%	40%			
TERME	12	1%						
	24					2%		
	36					3%	3%	
	48					4%	4%	3%
	60					5%	5%	4%

Offert sur : Versa, Sentra, Altima (excluant l'Hybrid) et Maxima 2007 et sur 350Z 2006.

NOUVELLE VERSA 2007

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS**

LOCATION **187\$** PAR MOIS/60 MOIS* COMPTANT INITIAL DE 2250\$ 0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



Version 1.8SL illustrée



GRANDE GAGNANTE DE L'ANNUEL DE L'AUTOMOBILE 2007, CATÉGORIE SOUS-COMPACTES.

NOUVELLE ALTIMA 2007

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS**

LOCATION **297\$** PAR MOIS/60 MOIS* COMPTANT INITIAL DE 2350\$ 0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



Version 3.5SE illustrée



OUVERT JUSQU'À 21 H LES SOIRS DE SEMAINE*

PROGRAMME DE DIPLOMÉS NISSAN

nissan.ca 1 800 387-0122

*Offre de location disponible sur les modèles neufs 2007 de la Versa 1.8S (B8LGS7 AA00)/Versa 1.8SL telle qu'illustrée (B8RG17 AE00)/Sentra 2.0 (C4LGS7 AA00)/Altima 2.5S (T4RG57 AA00)/Altima 3.5SE telle qu'illustrée (T4SG17 LD00). Mensualité de 187 \$/237 \$/207 \$/297 \$ /417 \$ pour un terme de 60 mois avec acompte ou échange équivalent de 2250 \$/2250 \$/2525 \$/2350 \$/2200 \$. Frais de transport et de pré-livraison de 1150 \$/1150 \$/1200 \$/1275 \$ compris. Première mensualité requise à la livraison. Pour un temps limité, 0 \$ de dépôt de sécurité sur les modèles 2007 de l'Altima, Sentra et Versa. Basé sur une allocation de 24 000 km par année avec 0,10 \$/km extra. Taxes, immatriculation, assurances et obligations sur pneus neufs en sus. Frais d'inscription du contrat de 49 \$ incluant les frais d'inscription du RDPRM requis à la livraison. **Taux de financement à l'achat de 1% pour un terme jusqu'à 60 mois sur les modèles neufs 2007 de la Versa, Sentra et Altima. Frais de transport et de pré-livraison de 1150 \$/1200 \$/1275 \$, taxes, immatriculation, assurances, frais d'inscription du contrat de 49 \$ incluant les frais d'inscription RDPRM et obligations sur pneus neufs en sus. **Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. Offres disponibles seulement chez les concessionnaires participants. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Les offres, disponibles uniquement auprès de Nissan Canada Finance pour un temps limité, sont sujettes à l'approbation de crédit, sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucune autre offre et peuvent faire l'objet de changement sans préavis. *Le comptant initial est basé sur le prix comptant du véhicule comprenant les options, les accessoires, la livraison et les taxes applicables (climatisation, carburant, pneus, etc.) et excluant la TPS-TVQ. †Chez les concessionnaires participants. ‡Seuls les modèles Sentra, Altima et X-Trail, Xterra et Frontier 2006 sont admissibles au Programme pour diplômés. Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques et slogans de Nissan sont des marques de commerce utilisées sous licence ou appartenant à Nissan Motor Co. Ltd. et/ou à ses filiales nord-américaines.

L'AUTO

COURRIER

Une contravention pour la Ville?

Q Je crois qu'il faut être naïf pour croire aux bonnes vertus de nos représentants du gouvernement municipal. Nous résidons rue Franchère, sur le Plateau Mont-Royal, rue magnifique pratiquement inconnue des fonctionnaires et de la mairesse du quartier. Cela fait maintenant six ans que nous

demandons aux autorités de la ville de remédier à l'incompréhensible problème de pollution venant de la cour des garages d'entretien de la STM et des Salaisons Lauzon. Problèmes avec un S, parce que non seulement les tonnes de monoxyde de carbone nous servent d'aromathérapie 365 jours par année mais il y a aussi pollution par le bruit. Du mois d'octobre à la mi-mai, tout véhicule qui reste à l'extérieur (à -5°Celsius) des garages de stationnement ou d'entretien de la STM doit rouler de peur qu'il ne reparte pas. On peut même laisser

rouler ces mastodontes sur des périodes de plus de 12 heures et ce à moins de 60 mètres de nos portes et fenêtres. Pour les Salaisons Lauzon, les camions réfrigérés ont le droit, selon la loi municipale, de faire leur boucan 24 heures par jour, 365 jours par année. De plus, pour que les conducteurs de ces remorques n'aient pas trop chaud en été ou trop froid en hiver, on a aussi droit au ronron des tracteurs de ces remorques réfrigérées. Lorsque les gens responsables de ces grandes décisions pour assainir notre environnement commenceront la distribution de

contraventions, il faudra les envoyer rue Franchère entre Mont-royal et Gilford, et des équipes 24 heures seront facilement financées à même ces contraventions, et serviront aussi à financer la STM déficitaire parce que le mazout a aussi son prix. — Gilbert Grondin et Michèle Proulx, résidents de la rue Franchère

R Merci de votre témoignage et merci aussi à ceux et celles qui ont alimenté le forum de monvolant.ca sur cette question qui visiblement fera encore beaucoup jaser.



PHOTO FOURNIE PAR FORD
Ford Edge 2007

Consommation du Ford Edge

Q Vous mentionnez dans le match du mois du 5 février dernier une possible différence dans la consommation du Ford Edge destiné au Canada par rapport à la version américaine. J'ai acheté en novembre 2006 d'un concessionnaire Ford un Explorer Limited 2006 d'occasion (15 000 km) destiné au marché américain modifié pour satisfaire aux normes canadiennes. Est-ce que la consommation de ce véhicule est différente des modèles destinés au marché canadien, et si oui, pourquoi? — Michel Bellavance, St-Hubert

R Pour être franc, nous n'avons pas élucidé ce mystère. Selon Ford, les modifications apportées pour répondre au marché canadien n'ont aucune incidence sur la consommation. Il faut aussi préciser que l'Edge photographié dans nos pages était non seulement un véhicule aux normes américaines, mais aussi un de présérie. C'est pourquoi nous avons entrepris un autre test de consommation après ce match avec un Edge destiné à la vente au Canada.

Consommation hivernale

Q Consommer plus d'essence en hiver est tout à fait normal. La composition de l'essence est différente en hiver, pour faciliter le démarrage du moteur. Le mélange est plus léger (il contient plus de butane). Donc, un litre d'essence contient moins d'énergie et le moteur en consomme plus. L'histoire se répète dans le cas de l'éthanol. — Simon Lapointe

R Merci de cette précision supplémentaire. On ferme le dossier.

À quand une Sienna Hybride?

Q J'aimerais savoir si Toyota va sortir une version hybride de la Sienna en 2008? Comme la famille s'agrandit (trois enfants), j'hésite entre une Sienna et l'Odyssey. Y a-t-il un autre véhicule à considérer? Si le véhicule est acheté en Ontario, me coûtera-t-il moins cher? — Philippe Thibault

R La direction de Toyota est aussi silencieuse sur le sujet qu'un véhicule hybride à l'arrêt. Rien ne laisse croire qu'une telle version sera commercialisée l'an prochain. En revanche Toyota commercialisera de nouveau une version hybride de son nouvel utilitaire (multisegment?) Highlander. La seconde version de ce modèle a été présentée la semaine dernière dans le cadre du salon de Chicago. Entre l'Odyssey et la Sienna? Lors d'un match réalisé au mois d'août dernier, nous avons préféré l'Odyssey à la Sienna. Dans cette gamme de prix (plus de 30 000 \$), nous vous suggérons également de jeter un œil à la Quest. Vous pourriez peut-être faire une bonne affaire. Quant à savoir s'il est plus économique de vous procurer votre véhicule en Ontario, je vous répondrais « peut-être bien », mais il est préférable de penser à long terme. Ce véhicule nécessitera certains ajustements, certains entretiens. Et vous n'allez pas vous rendre en Ontario pour cela, n'est-ce pas? Vaut mieux privilégier une relation de confiance et d'affaires avec un concessionnaire de votre localité.

SUZUKI
LE FABRICANT AUTOMOBILE
AYANT LA PLUS FORTE
CROISSANCE AU CANADA*

SX4 2007

Traction intégrale disponible
2,0 litres, 4 cylindres
Six coussins gonflables de série
Freins ABS avec assistance au freinage
Consommation*: Ville – 9,2 L/100 km;
Route – 6,9 L/100 km

Location à partir de **199\$**** par mois
Taux de location de **2,90%** Pendant 60 mois
Mise de fonds 1625\$ / PDSF 15995\$*

POUR PLUS D'INFORMATION, VISITEZ SX4.ca

GRAND VITARA 2007

Système 4 roues motrices de série
2,7 litres, moteur V6
Six coussins gonflables de série
Contrôle de climat avec climatiseur
Freins ABS avec DEP
Consommation*: Ville – 13,0 L/100 km;
Route – 9,5 L/100 km

Location à partir de **299\$**** par mois
Taux de location de **2,90%** Pendant 60 mois
Mise de fonds 2595\$ / PDSF 25495\$*

POUR PLUS D'INFORMATION, VISITEZ GRANDVITARA.ca

XL7 2007

Traction intégrale disponible
3,6 litres, moteur V6 / Sept places assises
Contrôle de climat avec climatiseur
Freins ABS / Traction asservie
Transmission automatique à 5 vitesses
Consommation*: Ville – 12,9 L/100 km;
Route – 9,0 L/100 km

Location à partir de **379\$**** par mois
Taux de location de **2,90%** Pendant 60 mois
Mise de fonds 1780\$ / PDSF 30995\$*

POUR PLUS D'INFORMATION, VISITEZ XL7.ca

FINALISTE AU PRIX DE L'AJAC
CATÉGORIE MEILLEUR VUS (35 000\$ à 60 000\$)



GAGNANT DU PRIX « CLÉ D'OR »
DANS LA CATÉGORIE DES VUS COMPACTS,
DÉCERNÉ PAR L'ANNUEL DE L'AUTOMOBILE 2007

GAGNANT 2007 DU PRIX « MEILLEUR ACHAT »
DANS LA CATÉGORIE DES VUS COMPACTS, DÉCERNÉ
PAR LE GUIDE DU CONSOMMATEUR AUTOMOBILE



PROGRAMME SUZUKI *** POUR LES DIPLÔMÉS

SUZUKI.ca

VILLE-MARIE SUZUKI Montréal 514 598-8666
ST-HUBERT SUZUKI St-Hubert 450 676-0239
HYMUS SUZUKI Dorval 514 685-5370
GIROUX LABELLE SUZUKI Ste-Agathe 819 326-1615
CARREFOUR SUZUKI Ste-Rose 450 625-1114
JOLIETTE SUZUKI Joliette 450 755-1055
LANGEVIN SUZUKI St-Eustache 450 623-6431
PARCOURS SUZUKI St-Jérôme 450 438-3528
G/S SUZUKI AUTOMOBILES Shawinigan 819 539-5438

SUZUKI
Un mode de vie!

SUZUKI DE LAVAL Laval 450 682-4000
GRENIER SUZUKI Terrebonne 450 961-2886
RENDEZ-VOUS SUZUKI Brossard 450 466-2065
SUZUKI DE L'OUTAOUAIS Hull 819 771-1900
SHERBROOKE SUZUKI Rock Forest 819 340-1200
LAROUELLE SUZUKI Trois-Rivières 819 375-7111
SUZUKI SOREL-TRACY Sorel-Tracy 450 746-4774
SUZUKI COLLETTE Ste-Julie 450 649-0010
AMI SUZUKI Châteauguay 450 692-7700

MONVOLANT.CA
Consultez le site Monvolant.ca. Vous pouvez faire parvenir vos questions et commentaires à Éric LeFrançois à l'adresse suivante : eric.lefrancois@lapresse.ca.

LES SPORTS
PLONGEZ DANS L'ACTION
Tous les jours dans LA PRESSE

LES CONSOMMATEURS DEVRAIENT LIRE CE CI : Véhicules illustrés à titre indicatif seulement. *PDSF pour la SX4 2007 équipée d'une transmission manuelle (modèle H3N83N7) / le Grand Vitara 2007 équipé d'une transmission manuelle (modèle LLN81S7) / le XL7 2007 équipé d'une transmission automatique (modèle 6E1D8A7). Frais de destination et livraison (1 095 \$ / 1 295 \$ / 1 295 \$), frais d'immatriculation, d'assurances, d'administration et taxes applicables en sus. **Offre d'une durée limitée s'adressant à des particuliers admissibles au crédit (S.A.C.) auprès de CrédiLink pour la location d'une SX4 2007 équipée d'une transmission manuelle (modèle H3N83N7) / d'un Grand Vitara 2007 équipé d'une transmission manuelle (modèle LLN81S7) / d'un XL7 2007 équipé d'une transmission automatique (modèle 6E1D8A7) pendant 60 mois. Obligation locative totale de 13 561,01 \$ / 20 531,56 \$ / 24 519,76 \$ incluant la mise de fonds initiale de 1 625 \$ / 2 595 \$ / 1 780 \$ ou échange équivalent, avec kilométrage alloué de 100 000 km (0,10 \$/km additionnel). Première mensualité payable à la livraison. Frais de destination et livraison (1 095 \$ / 1 295 \$ / 1 295 \$) inclus dans les mensualités. Les frais d'immatriculation, d'assurances, d'acquisition (350 \$), d'administration, RDPRM (48 \$ + taxes) et toutes taxes applicables sont en sus et sont payables à la livraison de même que la mise de fonds. ***Ces offres ne peuvent être combinées à aucune autre offre à l'exception du programme Suzuki pour les diplômés. Avec le programme Suzuki pour les diplômés, les diplômés récents de niveau collégial ou universitaire peuvent être admissibles à un rabais à l'achat ou à la location de certains modèles. *Consommation d'essence estimée d'après les critères de Transport Canada. †Source : l'Association des fabricants internationaux d'automobiles du Canada (AIAMC). Basé sur l'année 2006. Les concessionnaires peuvent louer ou vendre moins cher. Voyez un concessionnaire participant pour tous les détails.

L'AUTO



PHOTOS MARTIN TREMBLAY, LA PRESSE ©

ON AIME

- › L'agilité de sa conduite
- › La souplesse de la boîte semi-automatique
- › La rigidité du châssis

ON AIME MOINS

- › La complexité du toit et sa peur du froid
- › Le poids élevé de cette monture
- › Son prix (avec les options)

CE QU'IL FAUT RETENIR

- › Prix de détail suggéré : 36 900 \$
- › Frais de transport et de préparation : 715 \$ (transport seulement)
- › Garantie de base : 48 mois / 80 000 km
- › Consommation moyenne obtenue au cours de l'essai : 9,4 L/100 km
- › Concurrentes : Chrysler Sebring Cabriolet, Pontiac G6, Toyota Solara
- › Moteur : L4 DACT 2,0 litres suralimenté par turbocompresseur
- › Puissance : 200 ch à 5 100 tr/mn
- › Couple : 207 lb-pi à 1 800 tr/mn
- › Poids : 1618 kg
- › Rapport poids/puissance : 8,09 kg/ch
- › Accélération 0-100 km/h : 7,72 secondes
- › Mode : traction (roues avant motrices)
- › Transmission de série : manuelle 6 rapports
- › Transmission optionnelle : semi-automatique 6 rapports
- › Direction / diamètre de braquage (mètres) : crémaillère / 10,9 mètres
- › Freins avant/arrière : disque/disque
- › Pneus : 235/45R17
- › Capacité du réservoir de carburant/carburant recommandé : 55 litres / super

VOLKSWAGEN EOS

En attendant l'été

Mars 2004. Volkswagen soulevait le voile d'une étude de coupé/cabriolet aux formes douces et galbées, inhabituelles pour la marque allemande: le Concept C. Dix-sept mois plus tard, l'Eos se révélait, à Francfort. Une autre année de plus à attendre avant de voir débarquer cette calandre en V et ces yeux de chouette dans nos parages. Et maintenant? Reste à attendre l'été pour goûter pleinement à ses charmes.

ÉRIC LEFRANÇOIS

BANC D'ESSAI

COLLABORATION SPÉCIALE

Volkswagen ose. Jamais constructeur automobile n'avait jusqu'ici accompli une cinématique aussi compliquée. Pour se démarquer des autres, le système d'ouverture, développé chez le spécialiste Webasto, divise le toit en cinq parties. Et plier en sandwich de grands morceaux de tôles et de verre dans le coffre à bagages représente une prouesse technique plus complexe qu'elle n'y paraît et requiert une machinerie de moteurs électriques et de vérins qui, on le souhaite, résisteront à l'épreuve du temps.

Pourquoi cinq et non pas trois comme les autres? Pour ne pas compromettre l'élégance de la ligne et offrir, en configuration coupé, un grand toit vitré. Un cas unique et assurément l'un des principaux atouts de cette allemande dans la mesure que l'on peut occulter la lumière au besoin par un velum, et aérer l'habitacle sans nécessairement rouler décapoté. Un atout, et ce n'est pas le seul: une fois découverte, la Volkswagen se distingue par son pare-brise plus court et moins arqué que sur les autres cabriolets à toit dur. L'accès à bord est grandement facilité.

Il faut trente secondes pour que le toit vienne se ranger automatiquement dans le coffre. Une manœuvre spectaculaire qui ne s'apprécie que par température clémente. En effet, dès que la température extérieure affiche -5°C, un capteur refuse au toit le droit de se couvrir ou de se découvrir. En revanche, peu importe les conditions climatiques, le toit ouvrant, lui, fonctionne.

C'est donc à l'intérieur d'un garage que nous avons pu observer le bon fonctionnement de la cinématique de toit et du coffre.

Le couvercle de ce dernier s'ouvre de façon classique pour les bagages, mais aussi de l'avant vers l'arrière pour y replier le toit. Tout cela fonctionne électriquement, ce qui risque fort d'attirer des regards étonnés au premier rayon de soleil. Ou aux premières gouttes de pluie, avec, en prime pour les occupants, la satisfaction d'être mieux abrités encore.

Un petit déflecteur intégré au sommet du pare-brise permet, toit ouvert, de limiter les remous d'air. Superbe. Mais cette architecture se paie dans l'habitacle: comme les arches viennent s'encastrer dans les flancs, juste derrière les portes avant, les places arrière sont pénalisées en largeur. Là où une Pontiac G6 coupé-cabriolet offre 1137 mm, l'Eos n'affiche que 1055 mm. En plus, les occupants de la banquette se trouvent décalés par rapport aux baquets avant:

le volume du coffre n'est nullement handicapé par les dimensions plutôt compactes de cette Volkswagen. Selon les données du constructeur, une fois le toit en place, on dispose de l'équivalent de 187 litres de volume utile. À titre de comparaison, une Pontiac G6 dotée d'un toit rétractable n'offre que 63 litres. La largeur est tout de même plutôt réduite à l'intérieur du coffre de l'allemande. Pas facile non plus d'y accéder car lorsque le couvercle occupe une partie de l'espace (lire en configuration cabriolet), l'ouverture n'excède pas 200 mm de haut. Il est possible de transporter de longs objets (une paire ou deux de skis par exemple), mais il faut préalablement déboursier 250 \$ pour qu'une ouverture soit pratiquée entre les deux baquets arrière.

L'Eos séduit davantage par le soin apporté à sa présentation

faisante et les baquets avant, quoique fermes, soutiennent bien le corps et sont réglables en hauteur comme en appui lombaire. De quoi parachever une position de conduite ajustée aux petits oignons.

L'équipement pour sa part, apparaît satisfaisant. Le changeur de CD loge dans l'accoudoir avant et un bouton permet d'avancer ou de reculer les sièges avant pour faciliter l'accès ou la sortie des occupants des places arrière.

Où est le soleil?

Impossible dans les conditions climatiques actuelles de goûter aux charmes de la conduite pleine air de ce coupé-cabriolet. Il fait froid et les nombreux craquements émanant du toit se multiplient pour nous le rappeler.

Dotée d'une direction douce et précise, d'un châssis sain et équilibré (train avant et empattement

ville surtout, plus maniable que ne le laissent entendre certaines données du constructeur. Elle vire court et se gare aisément. Il n'y a que les manœuvres en marche arrière qui peuvent poser problème en raison de la protubérance de la partie arrière, mais VW a tout prévu. Une aide électronique au stationnement est proposée moyennant supplément (350 \$).

Contrairement à nos voisins du sud qui peuvent bénéficier d'une mécanique six-cylindres, l'Eos est vendue au Canada avec le seul quatre-cylindres 2 litres suralimenté par turbocompresseur. Robuste, extrêmement souple à bas régime, nerveux tout en étant progressif, ce moteur ne manque pas de cœur, mais de jambes pour se mettre en train. Par chance, l'excellente transmission semi-automatique à six rapports à double embrayage sauve la mise surtout au chapitre des reprises et donne à cette voiture un peu de tonus. En fait, même équipée de pneus d'hiver, l'Eos se « relance », selon nos mesures, plus rapidement que la Pontiac G6 GTP coupé-cabriolet essayée dans ces pages à la fin de l'été dernier.

Rayon de soleil dans une gamme appelée à se métamorphoser au cours des prochains mois (arrivée d'une fourgonnette issue d'une collaboration avec DaimlerChrysler, d'un utilitaire compact et d'un coupé), l'Eos marquera-t-elle le début d'un temps nouveau chez le constructeur allemand? Et le magistral ballet de son toit nous fera-t-il oublier la fiabilité parfois douteuse des créations antérieures de Volkswagen?

COURRIEL

Pour joindre notre collaborateur : eric.lefrancois@lapresse.ca

Dotée d'une direction douce et précise, d'un châssis sain et équilibré, l'Eos fait preuve d'un comportement équilibré. Bien amorti, rassurant avant tout, relativement confortable en suspension, malgré sa suspension sport. Efficace en virages et peu sujette au roulis, l'Eos paraît, en ville surtout, plus maniable que ne le laissent entendre certaines données du constructeur. Elle vire court et se gare aisément.

pas facile de glisser ses pieds. En outre, l'Eos propose moins d'espace aux jambes que l'américaine (-43 mm), mais des dossiers plus confortables grâce à une posture moins verticale. On comprend pourquoi lorsque le toit se remet en place (configuration coupé), les passagers arrière, même de taille moyenne, voyagent la tête appuyée contre le pavillon... À l'avant, on dispose sensiblement du même espace vital qu'à bord de sa concurrente américaine. En revanche, à notre grand étonne-

ment, le volume du coffre n'est nullement handicapé par les dimensions plutôt compactes de cette Volkswagen. Selon les données du constructeur, une fois le toit en place, on dispose de l'équivalent de 187 litres de volume utile. À titre de comparaison, une Pontiac G6 dotée d'un toit rétractable n'offre que 63 litres. La largeur est tout de même plutôt réduite à l'intérieur du coffre de l'allemande. Pas facile non plus d'y accéder car lorsque le couvercle occupe une partie de l'espace (lire en configuration cabriolet), l'ouverture n'excède pas 200 mm de haut. Il est possible de transporter de longs objets (une paire ou deux de skis par exemple), mais il faut préalablement déboursier 250 \$ pour qu'une ouverture soit pratiquée entre les deux baquets arrière.

de Rabbit et essieu arrière de Passat), l'Eos fait preuve d'un comportement équilibré. Bien amorti, rassurant avant tout, relativement confortable en suspension, malgré sa suspension sport (une option incluse dans un groupe vendu 3855 \$). Sur mauvaise route, seules quelques remontées parasites viennent secouer la colonne de direction qui autrement permet de ciseler avec précision les trajectoires, mais sans plus.

Efficace en virages et peu sujette au roulis, l'Eos paraît, en

TRACTION INTÉGRALE



SUBARU DE LAVAL

La tranquillité d'esprit selon Subaru de Laval



- Moteur SUBARU BOXER de 2,5 L à quatre cylindres opposés horizontalement
- 173 ch, couple de 166 lb-pi
- Transmission manuelle à 5 rapports (5MT) ou transmission automatique à contrôle électronique direct à 4 rapports (4EAT) en option

IMPREZA BERLINE

En location à partir de

259 \$
Taxes en sus

Taux de location 3,8 % /48 mois

- Roues de 16 po avec jantes en alliage d'aluminium
- Chaîne audio AM/FM/lecteur CD, 4 haut-parleurs
- Climatiseur avec système de filtration d'air
- Freins ABS avec distribution électronique de la force de freinage (EBD)
- Et beaucoup plus

IMPREZA SPORT FAMILIALE

En location à partir de

269 \$
Taxes en sus

Taux de location 3,8 % /48 mois

*Pour le modèle Impreza 2.5i berline 2007 5 vitesses (5FIRS): paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois, 0 \$ de dépôt de sécurité. Comportant 3 670,00 \$ (taxes incluses) ou échange équivalent. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 4 051,75 \$, taxes incluses. Pour le modèle Impreza 2.5i sport familiale 2007 5 vitesses (5FIRS): paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois, 0 \$ de dépôt de sécurité. Comportant 3 744,50 \$ (taxes incluses) ou échange équivalent. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 4 129,85 \$, taxes incluses. Immatriculation (prix varie selon le client) et assurances en sus. Taxes sur les pneus neufs et autres taxes incluses. Frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers inclus. 20 000 km par année. 15 c/km un excédentaire. Sujet à l'approbation de crédit par GMAC. Photos à titre indicatif seulement. Pour plus d'information, voyez Subaru de Laval. Offres valables jusqu'au 28 février 2007.



1640, autoroute 440 Est, (coin, René Laennec) Laval (450) 668-6041 www.subarudelaval.ca

BOÎTE VERTE

ALAIN MC KENNA
COLLABORATION SPÉCIALE
alain.mckenna@lapresse.ca

«Je n'ai pas besoin d'arrêter (de conduire mon Cadillac Escalade). Nous devons produire plus d'éthanol et de carburants alternatifs pour que je puisse profiter du meilleur des deux mondes.»

— Ken Field, président de Greenfield Ethanol et propriétaire d'un Cadillac Escalade, en entrevue au *Globe & Mail* à propos de son amour pour les gros VUS.

VOLVO SONGE À UNE C30 RECHARGEABLE



PHOTO BENOIT TESSIER, REUTERS

Le constructeur suédois Volvo Cars planche sur un prototype de voiture à propulsion hybride diesel-électrique rechargeable, à partir de son nouveau coupé compact C30. Ce véhicule serait d'ailleurs grandement inspiré du concept Volt, de Chevrolet, que GM a présenté le mois dernier à Detroit. Volvo, pour sa part, songe à présenter sa C30 rechargeable au prochain Challenge Bibendum, l'automne prochain à Shanghai. L'autonomie de la pile du coupé C30 hybride serait d'environ 50 à 60 kilomètres. Le rôle du moteur diesel est de charger la pile à mesure qu'elle se vide, ce qui combine le meilleur des deux mondes : le moteur électrique génère un couple énorme, tandis que l'économie de carburant d'un moteur diesel est optimale lorsque celui-ci tourne à une vitesse constante, ce que permet la configuration mécanique du C30 hybride. Comme le Chevrolet Volt, ce prototype confirme un intérêt de l'industrie automobile envers une nouvelle génération de propulsion hybride faisant beaucoup plus de place au moteur électrique.

AU TOUR DE L'EUROPE DE LIMITER LES HYDROCARBURES

La Commission européenne vient de proposer de nouvelles normes pour les carburants automobiles visant à réduire les émissions de gaz à effet de serre causées par leur production, leur transport et leur consommation. L'objectif : réduire de 10 % ces gaz dans les transports entre 2011 et 2020, une procédure qui imite celle introduite par le gouverneur de la Californie, Arnold Schwarzenegger, à la fin 2006. La mise au point de nouvelles technologies automobiles et la popularité croissante des biocarburants sont les facteurs qui font croire à la Commission européenne que cette nouvelle cible n'est pas farfelue. D'ailleurs, si elle est atteinte, les émissions de gaz carbonique diminueront de 500 millions de tonnes annuellement, à partir de 2020, l'équivalent du total des émissions de gaz à effet de serre produites en Espagne ou en Suède aujourd'hui.

FORD INTÈGRE DE NOUVELLES TECHNOLOGIES À SES MOTEURS

Le véhicule concept MKR, que le groupe Ford a présenté sous sa bannière Lincoln à l'occasion du Salon de l'auto de Detroit, le mois dernier, avait plus qu'une drôle de gueule. Il dissimulait sous son capot une mécanique qui, selon la direction de Ford, devrait inspirer le développement de ses nouveaux moteurs. Le moteur en question, surnommé TwinForce,

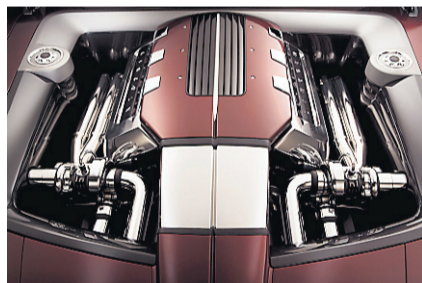


PHOTO FOURNIE PAR FORD MOTOR

utilise une technologie d'injection directe plus avancée, un système de coupe d'alimentation en décélération ainsi qu'un double turbocompresseur, afin de générer plus de puissance tout en conservant une consommation de carburant décente. Ford utilise déjà plusieurs cylindres à injection directe en Europe, tandis que la filiale Mazda a démontré les vertus d'un moteur turbo bien ficelé avec le 2,3 litres turbo qui anime la MazdaSpeed 6, entre autres. À consommation égale (moins de 10 L/100 km), ce quatre-cylindres produit 270 chevaux, contre 212 pour le V6 de 3 litres de la Mazda6.

LES PÉTROLIÈRES JAPONAISES BLÂMENT LE VIEILLISSEMENT

La consommation d'essence pour le transport a baissé de 0,9 % en 2006 au Japon, à environ 60 millions de kilolitres. Selon le ministère de l'Économie japonais, il s'agit d'une première en 32 ans. C'est la demande en essence « super » qui a connu la plus forte diminution (5,6 %). L'industrie japonaise du pétrole avait déjà prévu cette baisse de consommation, mais elle ne s'y attendait pas avant 2008. Le prix élevé du baril de pétrole a accéléré une baisse de la demande qui devrait être un effet direct du vieillissement de la population, combiné à un faible taux de natalité. Le prix élevé du pétrole a aussi mené à l'achat plus fréquent de petites voitures, en plus de faire la part belle aux véhicules à propulsion hybride, qui consomment tous moins que la moyenne.

Toyota Un Highlander hybride



PHOTO JOHN GRESS, REUTERS

Toyota a dévoilé la semaine dernière au Salon de l'auto de Chicago sa nouvelle génération de véhicules utilitaires sport (VUS) intermédiaires, avec le Highlander et le Highlander hybride version 2008. Le nouveau Highlander est plus grand, plus spacieux et plus puissant que son prédécesseur. Toyota se targue d'offrir l'équipement de sécurité de série le plus évolué de l'industrie. Ses deux nouveaux véhicules sont notamment équipés de sept coussins gonflables, dont un au niveau des genoux du conducteur et des coussins latéraux en rideau à détecteurs de roulis pour les trois rangées de sièges. Sur tous les modèles, sauf les modèles de base, le Highlander sera équipé d'une caméra de recul autonome et d'un écran multifonctions. Le Highlander est aussi le premier véhicule de Toyota à comporter deux appuie-tête actifs et un nouveau système de capot et d'ailes conçu pour se déformer en cas de collision avec un piéton. Lors de sa commercialisation en juillet, le Highlander sera offert en modèles Base, Sport et Limited. Le véhicule sera propulsé par un nouveau moteur V6 de 3,5 litres qui produit 270 chevaux, un gain de 55 chevaux par rapport au moteur de 3,3 litres de la précédente génération. La version hybride fera son entrée chez les concessionnaires en septembre.

— Raymond Gervais

WWW.HONDAGABRIEL.COM

VENTE DE DEMO

Civic DX Coupe
16 995\$*

Civic DX
16 995\$*

Accord SE
25 995\$*

V6 Accord Coupe EXL
27 995\$*

Odyssey LX
27 995\$*

*Taxes en sus. Détails chez Honda Gabriel. Photos à titre indicatif seulement.

Honda Gabriel

(514)327.7777
7000 Henri-Bourassa E.
Montréal-Nord
www.hondagabriel.com

Toyota Corolla 2007 Édition Spéciale.



326\$*
/mois
taxes
inclus

- 0\$ comptant
- Première mensualité gratuite
- Transport et préparation incluses

- Transmission automatique
- Air climatisé
- Groupe électrique
- Toit ouvrant
- Roues en alliage



1920, Sainte-Catherine Ouest
(Centre-Ville coin St-Marc) Montréal
www.toyotapresident.com

(514)937-7777



Mensualité à la location pour 60 mois offert par l'entremise de Toyota Services Financiers sur approbation du crédit. Kilométrage limité à 24 000 par année. Photos à titre indicatif seulement. Voir Toyota President pour détails complets.



PHOTO STÉPHANE CHAMPAGNE, COLLABORATION SPÉCIALE

Claude Létourneau, un *snowbird* d'expérience, a fait transporter sa voiture en Floride par une entreprise spécialisée au lieu de se taper lui-même le trajet de 2500 km.

Livraison sous le soleil

STÉPHANE CHAMPAGNE
COLLABORATION SPÉCIALE

Se rendre en Floride en avion et retrouver sa propre voiture à l'arrivée : une réalité réservée aux millionnaires? Pas du tout. Faire transporter son véhicule par une entreprise spécialisée est un service de plus en plus prisé par les Québécois qui séjournent dans le Sunshine State.

Cette tendance s'expliquerait ainsi : le nombre de baby-boomers qui vont passer l'hiver dans le Sud ne cesse de croître, et les retraités de longue date s'y rendent à un âge de plus en plus avancé. Mais surtout, parcourir 2500 km d'autoroute à travers sept ou huit États américains avant de pouvoir s'offrir le soleil de la péninsule floridienne intéresse de moins en moins les Québécois.

Évidemment, il faut être prêt à déboursier entre 1000 \$ et 1600 \$ (et même parfois davantage) pour qu'on vienne livrer votre voiture à la porte de votre condo ou de votre maison mobile. Et à ce prix-là, on ne parle que d'un aller simple.

« Quand tu regardes ça comme il faut, ce n'est pas si cher que ça. C'est 2500 km de moins au compteur, tu n'as pas à dormir deux nuits dans un motel, tu n'as pas d'essence ni de repas au restaurant à payer. Tu ne stresses pas sur la route et s'il y a une tempête de neige, tu l'évites », explique Claude Létourneau, un *snowbird* de longue date qui a décidé, pour la première fois

de sa vie, de faire transporter sa voiture. Dans ce cas, une rutilante Buick Rainier. Ironie du sort, le camion qui transportait le véhicule utilitaire sport de M. Létourneau a justement rencontré une tempête de neige en cours de route.

Rien que dans la grande région de Montréal, près d'une dizaine d'entreprises offrent le transport de véhicules. De la petite entreprise familiale à la multinationale qui peut aussi envoyer votre voiture par bateau jusqu'à Hong Kong si vous le désirez. Les entreprises interrogées sont catégoriques : le transport de véhicules vers la Floride gagne en popularité d'année en année.

« Nous, ça fait cinq ans qu'on offre le service et je dirais que ça augmente facilement de 5 % par année. Nous nous occupons maintenant d'environ 1000 véhicules à l'aller et au retour », explique Benoît Laporte, de Transport d'auto Élégance, à Laval.

Richard Laberge, propriétaire de Transport A. Laberge de Mont-Saint-Grégoire, avoue devoir refuser des clients. « J'en aurais facilement 1100, dit-il, mais je me limite à 800 parce que je ne veux pas perdre mes autres clients qui me donnent du travail toute l'année. » Selon M. Laberge, ce ne sont pas des frais de transport de 1200 \$ qui vont décourager ceux qui cajolent leur voiture. « Les baby-boomers et les retraités québécois ont les moyens de leurs caprices », lance-t-il à la blague.

SeaRail peut également transporter votre véhicule par train. Les frais exigés seraient toutefois un peu plus élevés.

Transitaire Hansen's, une entreprise pancanadienne, confirme elle aussi que la demande est à la hausse. « À partir de septembre, nous avons un camion qui part pour la Floride toutes les semaines. C'est un marché qui augmente tous les ans », affirme Angela, affectée au service à la clientèle.

Selon elle, d'autres tendances se dessinent. « De plus en plus de gens, dit-elle, font transporter leur voiture jusqu'à Vancouver. De là, ils vont passer leurs vacances en Californie ou descendent jusqu'en Arizona. »

Anecdote : les douaniers américains doutent souvent de l'âge des propriétaires du véhicule qui traverse la frontière canadienne. « Les douaniers, explique l'employée de Hansen's, voient la photo de gens de 55 ans sur leur passeport et ils ont de la difficulté à croire que ces gens-là s'en vont passer tout l'hiver en Floride. Pour eux, un *snowbird* c'est quelqu'un de 65 ans et plus. »

Par ailleurs, le CAA-Québec conseille fortement aux gens désireux d'utiliser ce type de service de faire appel à une entreprise reconnue et qui, surtout, a pignon sur rue.

Il faut également se faire confirmer que le transporteur possède les assurances requises. Enfin, il est bon de faire augmenter la valeur de ses propres assurances.

EN BREF

Répit pour les motocyclistes

La hausse des droits d'immatri-culation que les motocyclistes craignaient devoir absorber dès cette année ne viendra pas, Québec n'ayant pas encore terminé ses études sur le dossier. Pour 2008, même si la Société d'assurance automobile du Québec (SAAQ) n'a pas encore dévoilé de chiffres, on parle dans les coulisses d'une augmentation possible de l'ordre de 35 %, soit 88 \$, ce qui porterait les coûts du droit d'immatriculation, y compris l'assurance pour une moto dont la cylindrée est de 400 cc, à 341 \$ par année. Même si cette augmentation semble importante, il n'en demeure pas moins que rouler au Québec en moto coûte moins cher que dans les autres provinces canadiennes. Si un motocycliste utilise son véhicule du mois de mai au mois d'octobre, soit durant 180 jours, l'augmentation de la prime d'assurance représente 49 cents par jour.

— La Presse

Nouveau moteur pour le Dakota

DaimlerChrysler offre un nouveau moteur en option sur le Dodge Dakota 2008. Le moteur, un V-8 de 16 soupapes de 4,7 litres est conçu pour offrir une plus grande économie d'essence, plus de pouvoir et de couple que le moteur précédent de 4,7 litres High Output qui était livrable en option sur la camionnette intermédiaire Dakota. Le nouveau moteur incorpore deux bougies par cylindre. Cette caractéristique est unique chez Chrysler, mis à part le 5,7 litres HEMI qui possède la même caractéristique. Le nouveau V-8, de 4,7 litres produit 60 chevaux vapeurs de plus que le précédent pour un maximum de 290 chevaux. Le couple maximum est de 10 % supérieur et atteint une puissance de 320 lb/pi. Le nouveau moteur peut aussi être alimenté à l'éthanol (E85) où à l'essence régulière sans plomb ayant un octane de 87. Le moteur sera fabriqué à Detroit tandis que le Dodge Dakota sera construit à Warren au Michigan. Le Dakota 2008 et son nouveau moteur seront chez les concessionnaires au mois d'août prochain.

— Raymond Gervais

Toyota dévoile le prix du Tundra 2007

Toyota Canada a annoncé la semaine dernière le prix de détail suggéré pour sa nouvelle camionnette Tundra 2007, conçue et fabriquée en Amérique du Nord. Toyota propose son nouveau pick-up en édition de base à 25 255 \$. Plusieurs moteurs, cabines, groupes propulseurs, tailles de caisse et niveau de garniture sont offerts. Le nouveau Tundra sera en vente à partir du 20 février.

— Raymond Gervais

L'offre se termine le 28 février.

L'attente est terminée. Inspirés du rallye et prêts pour la route, les tout nouveaux Outlander et Endeavor 2007 sont arrivés. C'est l'occasion rêvée pour vous d'être le premier de votre quartier à en posséder un. Et vous pouvez encore obtenir de super offres sur les modèles de 2006. Visitez votre concessionnaire Mitsubishi aujourd'hui pour un essai routier.



LANCER 2006 À PARTIR DE 15 998 \$ PDSF*

0% de financement à l'achat pour 60 mois.^{oo} Achetez à **198\$** par mois^Δ

Aucun versement initial n'est requis.^Δ

Le Lancer ES à boîte manuelle inclut les caractéristiques suivantes :
• Moteur 4 cylindres de 2,0 L • Boîte manuelle à 5 vitesses • Deux sacs gonflables avant de technologie de pointe • Chaîne stéréo AM-FM-CD de 140 watts • Volant inclinable



OUTLANDER 2006 À PARTIR DE 23 998 \$ PDSF*

0% de financement à l'achat pour **72** mois.^{oo}

L'Outlander LS 2RM inclut les caractéristiques suivantes :
• Moteur MIVEC à 4 cylindres de 2,4 L • Boîte manuelle à 5 vitesses • Climatiseur • Système de freinage antiblocage aux 4 roues • Télédévrouillage et levé-glaces à commande électrique • Télédévrouillage des portes



ENDEAVOR 2007 À PARTIR DE 35 998 \$ PDSF*

1,8% de financement à l'achat pour 32 mois.^{oo} Louez à **438\$** par mois[†]

L'Endeavor SE 2RM inclut les caractéristiques suivantes :
• Moteur V6 de 3,8 L • Transmission automatique Sportronic à 4 vitesses • Climatiseur • Système de freinage antiblocage aux 4 roues • Contrôle électrique des vitres et des portes • Télédévrouillage des portes et fonction alarme

MITSUBISHI MOTORS

mitsubishi-motors.ca

Prêts pour votre commande



Sans limite



NOUVELLE OUTLANDER 2007

À PARTIR DE **25 498\$** PDSF*

LES VÉHICULES
LES MIEUX
PROTÉGÉS
AU MONDE™

10
5
5

Garantie limitée sur le groupe motopropulseur de **ans/160 000 km***

Garantie limitée sur les véhicules neufs de **ans/100 000 km***

Assistance routière de **ans/kilométrage illimité**

Boisvert Mitsubishi
418, boul. Curé-Labelle
Blainville, QC
450.419.4929

Boucherville Mitsubishi
1541, rue Ampère
Boucherville, QC
450.449.3344

Cité Mitsubishi
8665, boul. Décarie
Montréal, QC
514.735.3700

Gabriel Mitsubishi
4550, boul. Saint-Jean
Dollard-des-Ormeaux, QC
514.695.7777

Grenier Mitsubishi
1115, chemin du Coteau
Terrebonne, QC
450.961.1100

Laval Mitsubishi
650, boul. Saint-Martin est
Laval, QC
450.629.6262

Repentigny Mitsubishi
855, rue Notre Dame
Repentigny, QC
450.585.3332

Les clients avisésissent toujours les petits caractères. * Les offres de financement sont basées sur un financement de 84 mois. Les offres de financement sur les nouveaux modèles Lancer 2006 (GL4i-GTi) ne sont disponibles que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse et de la Banque de Montréal. Le paiement mensuel est de 198 \$. Aucun versement initial et aucun dépôt de sécurité ne sont requis. La base annuelle de pourcentage (TAP) s'élève à 1,8 %. Le coût d'emprunt est de 630,26 \$. L'offre de location est basée sur un contrat de location de 60 mois pour un nouveau véhicule Endeavor SE 2007 (GL4i-4i) et n'est disponible que par l'entremise de l'Association des Financiers du Québec. Un versement initial de 5 116 \$ est requis. Le contrat de location inclut les frais de transport et de préparation (1 245 \$ pour Lancer) et de location (1 245 \$ pour Endeavor). Aucun dépôt de sécurité n'est requis. La base de location annuelle est de 438 \$. La base annuelle de pourcentage (TAP) qui comprend 350 \$ de frais d'acquisition s'élève à 5,18 %. Obligation locale totale : 30 520 \$ (base en sus). Le client pourrait également être responsable de certains frais applicables à la fin du contrat de location comme une usure excessive et des frais de kilométrage supplémentaires de 0,10 \$ la kilomètre excédant 20 000 kilomètres par année. Les offres de location spéciales ne peuvent pas être combinées à aucune autre offre d'achat ou de location. L'offre de financement à l'achat s'élève à 198 \$ par mois. Lancer 2006/Outlander 2006/Endeavor 2007 n'est disponible que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse et de la Banque de Montréal jusqu'à concurrence de 60 720 \$ mois. Exemple de financement : le prix du véhicule s'élève à 20 000 \$, financé à 0 %/0 %/18 % sur 60/72/96 mois. Les paiements mensuels s'établissent à 333,20/\$277,77/\$211,11 \$. Le coût d'emprunt sera de 9 941/\$559,85 et le TAP s'élève à 0 %/0 %/18 %. Aucun versement initial n'est requis. Les offres ne peuvent pas être combinées à aucune autre offre spéciale à l'exception de rabais à l'achat des diplômés des écoles supérieures peuvent être disponibles sur les offres d'achat au comptant. En choisissant l'offre de financement à l'achat, les clients peuvent recevoir à titre d'acompte des véhicules à une prime maximale de 1 245 \$ (pour Lancer) ou 1 245 \$ (pour Lancer) 345 \$ pour Outlander et Endeavor l'immatriculation, l'assurance, les taxes, l'inspection, le carburant, les frais d'administration ainsi que les frais de livraison ou de préparation supplémentaires. Les modalités du concessionnaire ainsi que la disponibilité peuvent varier de plus, les offres peuvent être annulées à tout moment. Les quantités sont limitées. Les modèles Outlander ALS 2007 / Lancer Rallye 2006 / Outlander Limited 4WD 2006 / Endeavor Limited 4WD 2007 sont mentionnés. Les offres ne sont disponibles que par l'entremise des concessionnaires participants et ne s'adressent qu'aux clients au détail admissibles au Canada. Pour de plus amples renseignements, consultez votre concessionnaire participant. * Selon la première éventualité. Exécution régulière non comprise. La garantie limitée sur les véhicules neufs couvre la plupart des pièces du véhicule affectées et entretenues normalement. ** L'affiliation quant aux véhicules les mieux protégés est basée sur les renseignements fournis par les fabricants d'équipement pour les véhicules des années modèles 2006 et 2007. Consultez votre concessionnaire ou visitez le site Web Mitsubishi-Motors.ca pour les modalités de la garantie et de l'assistance routière ainsi que pour d'autres détails. # D'importantes restrictions relatives au programme s'appliquent, et seuls certains clients seront admissibles. Consultez votre concessionnaire participant pour les modalités du programme à l'attention des diplômés. LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE et le PROGRAMME À L'ATTENTION DES DIPLOMÉS sont des marques de commerce de Mitsubishi Motors North America, Inc. et sont utilisées sous termes d'une licence.

Un multisegment de BMW ?

ÉRIC DESCARRIES

EN ROULANT

COLLABORATION SPÉCIALE

Si l'on se fie à la publication américaine *Motor Trend*, BMW préparerait une sorte de VUS multisegment basé sur la plateforme de la série 3. Il s'agirait d'un véhicule à propulsion ou à traction intégrale qui verrait le jour en 2009 ou 2010. Évidemment, il est question d'un moteur à six cylindres en ligne de 235 chevaux et probablement d'un moteur diesel. En même temps, *Motor Trend* dévoile la refonte des BMW de série 5, dont l'avant affiche des phares plus effilés mais dont la calandre demeure sensiblement la même.

Des variantes de la CTS

Motor Trend nous apprend que Cadillac préparerait deux nouvelles versions de sa nouvelle CTS, dont un coupé sport et une familiale. Ainsi, le constructeur américain imiterait ses concurrents Audi, BMW et Mercedes-Benz, qui offrent tous des versions coupée et familiale de leur berline de base. Ces Cadillac devraient être disponibles en 2009 ou 2010.

Bye-bye, 6.2 LS2!

Les rumeurs se font de plus en plus persistantes : General Motors abandonnerait son vénérable V8 de 6,2 litres LS2 de Corvette. Mais que les amateurs de la marque ne s'inquiètent pas : ce moteur sera remplacé par un nouveau 6,2 litres qui se retrouvera non seulement sous le capot de la Corvette, mais aussi sous celui de la Camaro et de l'Impala à propulsion à venir.

Retour de la DTS à propulsion

Selon *Motor Trend*, Cadillac travaillerait à une nouvelle version de la grande berline DTS mais, cette fois, à propulsion. Cette Cadillac devrait voir le jour en 2011, alors que les premières rumeurs nous disent qu'elle ressemblera à une STS avec un coffre allongé. La Buick Lucerne pourrait également profiter de cette nouvelle plateforme.

Dodge prépare une riposte à la Ford Edge

Les premières photos d'espion d'un Dodge VUS multisegment apparaissent présentement dans les magazines spécialisés. Ayant le nom de code JC49, cette nouveauté devrait reposer sur la plateforme GS semblable à celle des Chrysler Sebring et Dodge Avenger. Le JC49 devrait nous arriver à la fin de 2007. Des publications comme *Motor Trend* nous apprennent que la marque Chrysler devrait en avoir sa propre version; elle devrait, semble-t-il, remplacer la Pacifica.

Saturn préparerait une familiale

Selon *Motor Trend*, Saturn pourrait offrir une version familiale de sa nouvelle Aura en 2010, lorsque l'auto sera renouvelée. Encore une fois, on se doute que la voiture sera basée sur la plateforme Epsilon des Opel et Vauxhall Vectra.

Un coupé Mazda à Genève

Mazda devrait dévoiler un prototype de VUS coupé au prochain Salon de Genève. Ce sont surtout les distributeurs européens qui tiennent à ce type de voiture et tout semble indiquer qu'il y en aura sous peu une version de production. Selon *Motor Trend*, le prototype sera basé sur une plateforme de CX-7.

Perdu!

Les conducteurs mâles perdent quelque six millions d'heures par année sur la route parce qu'ils sont perdus et ne veulent pas demander de renseignements, selon une étude effectuée auprès de 2000 adultes rapportée par le magazine américain *Road & Track*. La même étude du Royal Automobile Club Direct Insurance avance que les hommes attendent en moyenne 20 minutes avant de demander de l'aide, alors que les femmes le font en une dizaine de minutes. De plus, les hommes ne peuvent endurer qu'une dizaine de minutes la « période d'insistance » de leur conjointe avant de s'arrêter pour demander des directions.

Une Saab au musée

Selon le *Milwaukee Journal-Sen-*

inel, le propriétaire d'une Saab 900 SPG a donné son véhicule à un musée après que le conducteur eut tourné 1 001 385 milles (1 612 230 km) plutôt que la revendre. Le même véhicule aurait survécu à pas moins de huit collisions avec des... chevreuils avant de se retrouver au Wisconsin Automotive Museum. Lorsque le propriétaire de la Saab a remis les clés au musée, il aurait dit que c'était comme placer un parent âgé dans un foyer.

Des multisegments au catalogue Volvo?

Selon *Automotive News*, Volvo considérerait l'ajout de VUS multisegments. Selon Steven Armstrong, directeur de la marque, Volvo produisait des multisegments avant même que le terme soit inventé. Le prochain sera la version de production du prototype XC60 vu au Salon de Detroit. De plus, selon Lex Kersemakers, vice-président

de la marque et de la stratégie des produits, il pourrait aussi y en avoir de plus petites versions. Celle basée sur le XC60 de Detroit devrait voir le jour en 2009 et aura les dimensions des BMW X3. Cependant, s'il y a un segment où Volvo ne se montrera pas, c'est bien celui des fourgonnettes.

La Rabbit redessinée sera retardée

Le président de Volkswagen AG, Martin Winterkorn, a demandé que les projets de design de la prochaine Golf soient redessinés. Cette auto est connue sous le nom de Rabbit en Amérique du Nord. Ces changements repousseront alors le lancement de l'auto d'environ six mois. M. Winterkorn estime que les actuels dessins sont trop « progressistes ». Il a également demandé que les prises d'air trop agressives soient refaites afin de ne pas effrayer les clients les plus conservateurs de la marque.

LA ROUTE EST À VOUS. JUSQU'OU LA MÈNEREZ-VOUS?

POUR VOUS AIDER À PRENDRE POSSESSION DE LA ROUTE, NOUS VOUS FAISONS UNE OFFRE TOUT À FAIT SPÉCIALE SUR NOTRE ÉLÉGANTE S60. DÉCOUVREZ LA CONFIANCE QUE PROCURENT UN MOTEUR TURBO 2,5 LITRES DE 5 CYLINDRES ET DES SYSTÈMES ANTIPATINAGE (STC), ANTI-COUP DE FOUET CERVICAL (WHIPS) ET CONTRE L'IMPACT LATÉRAL (SIPS). POUR PRENDRE LE CONTRÔLE DE LA ROUTE ET POUR TOUTES LES DÉTAILS, RENDEZ VISITE À UN CONCESSIONNAIRE VOLVO DÈS AUJOURD'HUI. WWW.VOLVOCANADA.COM



L'ÉLÉGANTE VOLVO S60 2007

- Sacs gonflables à seuils de déclenchement multiples
- Système de protection en cas d'impact latéral (SIPS)
- Servofreins antiblocage (ABS)
- Rétroviseurs extérieurs électriques et chauffants
- Clignotants intégrés aux rétroviseurs latéraux

1,5% 499\$*
TAUX DE CRÉDIT-BAIL PAR MOIS
ACOMPTE DE 3 250 \$ 39 MOIS

ACOMPTE DE 0 \$ = 584 \$/MOIS
ACOMPTE DE 3 250 \$ = 499 \$/MOIS
ACOMPTE DE 5 900 \$ = 429 \$/MOIS

VOLVO POINTE-CLAIRE
15, Auto Plaza, Pointe-Claire
(514) 630-3666
www.volvo-pointecaire.com

UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré, Montréal
(514) 737-6666
www.uptown-volvo.com

VOLVO LAVAL
2350, boul. Chomedey
Laval (450) 682-3336
www.volvolaval.com

VOLVO ST. HYACINTHE
855, rue Johnson, Saint-Hyacinthe
(450) 771-2305
www.volvolsthyacinthe.com

FRANKE VOLVO
180, rue Principale
Sainte-Agathe (819) 326-4775
www.frankevolvo.com

VOLVO DE BROSSARD
9405, boul. Taschereau
Brossard (450) 659-6688
www.volvolbrossard.net

JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est
Saint-Léonard (514) 725-9394
www.johnscottivolvo.com



Volvo. pour la vie

* Offre d'une durée limitée consentie aux clients admissibles seulement sur approbation du crédit par les concessionnaires Volvo et les Services financiers de la Compagnie des automobiles Volvo du Canada. Les véhicules peuvent différer de ceux illustrés. Cette offre s'applique à une S60 2.5T A 2007 (le prix inclut les frais de transport et de préparation de 1 295 \$), 498,49 \$/429 \$/584 \$ par mois; terme de 39/39/39 mois. Un acompte de 3 250 \$/5 900 \$/0 \$, la première mensualité incluant les taxes et le dépôt de garantie de 600 \$ sont dus à la signature du bail. Taxes, immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs et frais d'administration en sus. Allocation de 60 000 km (0,16 \$ par km excédentaire). Taux d'intérêt annuel de 1,5 %. Total des mensualités : 19 441,11 \$/16 731 \$/22 776 \$. La mensualité et le dépôt de garantie peuvent varier selon le choix d'équipements additionnels. Valeur de rachat à la fin du bail : 19 269,40 \$ plus taxes. Le concessionnaire peut louer à un prix inférieur. Cette offre prend fin le 28 février 2007. Certaines conditions s'appliquent. Communiquez avec votre concessionnaire Volvo pour plus de détails. ©2007 La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. "Volvo pour la vie" est une marque déposée utilisée sous licence par La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site volvocanada.com



Ne laissez pas ces étoiles filer.

Seuls les véhicules d'occasion Certifiés Étoiles incluent :

- Certification suite à une inspection en 150 points
- Garantie jusqu'à 6 ans/120 000 km
- Assistance routière 24 h/24
- Pièces de rechange Mercedes-Benz d'origine uniquement
- Historique complet de l'entretien
- Recherche en ligne à certifieetoiles.ca

VÉHICULES D'OCCASION CERTIFIÉS ÉTOILES

FINANCEMENT À PARTIR DE

2,9%*

FINANCEMENT OFFERT PAR Services financiers Mercedes-Benz

Achetez en toute confiance chez votre concessionnaire Mercedes-Benz.

Véhicules d'occasion Certifiés Étoiles™



Conditions tout étoile sur les 2006.



33 900 \$
• Transmission automatique
• Climatiseur
• Lecteur CD

B200 2006 VR675489



59 900 \$
• Traction intégrale
• Système DVD à l'arrière
• 6 passagers
• Toit panoramique

R350 2006 VR675679



46 900 \$
• Traction intégrale
• Toit ouvrant
• Sièges chauffants à l'avant

ML350 2006 W87517

Plus de 80 véhicules en inventaire.

CLASSE-C						
CL230	2003	Argent	25 900 \$	344 \$/m*	47 265 km	
C230	2003	Noir	31 900 \$	419 \$/m*	19 117 km	
C240	2003	Noir	31 900 \$	419 \$/m*	53 367 km	
C230	2005	Gris	33 900 \$	449 \$/m*	14 636 km	
C230	2005	Noir	34 900 \$	459 \$/m*	31 311 km	
C240	2005	Étain	33 900 \$	449 \$/m*	35 088 km	
C280X4M	2006	Noir	42 900 \$	548 \$/m*	3 475 km	
C350W4M	2006	Argent	49 900 \$	595 \$/m*	2 312 km	
CLASSE-E						
E320	2003	Étain	39 900 \$	549 \$/m*	76 712 km	
E320	2003	Noir	39 900 \$	559 \$/m*	66 539 km	
E500W4M	2004	Étain	59 900 \$	595 \$/m*	53 670 km	
E320	2004	Gris	45 900 \$	599 \$/m*	49 010 km	
E320	2005	Étain	55 900 \$	739 \$/m*	42 700 km	
E500W4M	2006	Noir	79 900 \$	984 \$/m*	27 840 km	
CLASSE-CLK						
CLK320	2005	Noir	53 900 \$	769 \$/m*	15 546 km	
CLK500	2005	Noir	61 900 \$	879 \$/m*	13 526 km	

CLASSE-SLK						
SLK230	1999	Noir	24 900 \$	415 \$/m*	103 794 km	
SLK230	2004	Rouge	45 900 \$	649 \$/m*	5 419 km	
SLK350	2006	Argent	65 900 \$	995\$/m*	7 091 km	
CLASSE-S						
S500V4M	2003	Argent	69 900 \$	899 \$/m*	39 948 km	
S430V4M	2004	Noir	73 900 \$	969 \$/m*	16 459 km	
CLASSE-M						
ML350	2003	Noir	34 900 \$	459 \$/m*	54 437 km	
ML320	2003	Argent	33 900 \$	529 \$/m*	48 611 km	
ML350	2006	Argent	52 900 \$	699 \$/m*	21 746 km	
ML350	2006	Beige	53 900 \$	699 \$/m*	11 052 km	
ML350	2006	Noir	53 900 \$	699 \$/m*	20 182 km	
ML350	2006	Noir	56 900 \$	699 \$/m*	9 750 km	
ML350	2006	Argent	61 900 \$	825 \$/m*	23 082 km	
CLASSE-R						
R500	2006	Argent	69 900 \$	959 \$/m*	7 856 km	
R350	2006	Bleu	64 900 \$	899 \$/m*	9 007 km	
R350	2006	Noir	62 900 \$	869 \$/m*	18 940 km	

Mercedes-Benz Rive-Sud
rivesud.mercedes-benz.ca

(450) 672-2720

Mercedes-Benz West Island
westisland.mercedes-benz.ca

(514) 620-5900

© Mercedes-Benz Canada Inc. 2007 *Mensualités basées sur une location de 36 mois, une limite de kilométrage de 18 000 km par année avec acompte équivalent à 10 % du prix de vente. **Financement à l'achat à partir de 2,9 % pour un terme de 24 mois, disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz, sur approbation du crédit. Cette offre spéciale de financement ne s'applique pas aux modèles 2006 et 2007. Frais d'immatriculation, d'assurance et d'enregistrement, ainsi que taxes et frais RDPRM en sus. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Consultez votre représentant Mercedes-Benz pour plus de détails. Modèles illustrés à titre indicatif seulement.

Peugeot s'en va-t-en guerre

ALAIN RAYMOND

RÉTROVISEUR

COLLABORATION SPÉCIALE

Gilbert Bureau est bien connu dans le milieu de la voiture ancienne au Québec. Président-fondateur du club Voitures anciennes du Québec (VAQ), il nous raconte, dans le plus récent numéro du magazine *L'Auto ancienne*, l'histoire aussi touchante que dramatique de ses grands-parents et de leur valeureuse Peugeot 202 1938. Une histoire qu'il nous a permis de reproduire ici.

« Nous sommes en 1941 et la France est encore sous la botte nazie. Heureusement, un noyau de résistance a été formé dès l'occupation par un groupuscule de militaires et de civils qui installaient alors un réseau fort bien organisé par toute la France. Mes grands-parents habitaient alors en Bretagne et comme mon aïeul avait été démobilisé, il se pressa de rejoindre le maquis (la Résistance) tout en conservant son emploi de mécanicien. Il possédait alors une Peugeot passablement usagée mais en très bonne condition qui, malgré le rationnement, faisait les beaux jours de sa petite famille. Comme il était gérant d'un atelier de réparation à Combours (patrie de Chateaubriand), il avait le droit de posséder des tickets de rationnement spéciaux.

« Entre 1940 et 1944, Aloïs et sa femme Albertine menaient une vie tout à fait normale aux yeux des occupants allemands. Mais comme les apparences sont souvent trompeuses, ceux-ci étaient loin de se douter que ces deux paisibles Bretons étaient sérieusement engagés dans des opérations de sabotage qui firent beaucoup de tort aux nazis. La plus remarquable de ces opérations concernait le fameux pont de Couëmon, situé tout près du quartier général de l'armée allemande du nord-ouest. Cet endroit stratégique était aussi connu pour être un «nid de guêpes» de la sinistre Gestapo. Aloïs s'était porté volontaire pour faire sauter le pont de Couëmon, au grand désarroi de sa femme «Titine»,

qui n'avait pas tellement le goût d'être veuve à 45 ans. Mais rien n'arrêtait mon pépé qui, sous le couvert d'un médecin gynécologue muni de faux papiers, réussit à traverser les barrières de police au volant de sa «Peugeot» bourrée d'explosifs en quantité suffisante pour faire sauter le Mont-Saint-Michel, nous raconta ma grand-mère, de nombreuses années plus tard.

« Le plus bizarre est qu'il devait se rendre à une adresse bien réelle tout près de là, afin d'y procéder à un accouchement. Une sage-femme fit tout le travail pendant que des «amis inconnus» s'empressaient de débarrasser la Peugeot de son chargement pétaradant. Puis, dès les premiers cris du nouveau-né, Aloïs reprit tranquillement la route de Combours...

« Trois jours plus tard, par un lundi pluvieux, le pont de Couëmon sauta comme les feux du 14 juillet, entraînant avec lui une bonne partie de la division motorisée. L'hôtel de Loubec, quartier général de la Gestapo, fut également mystérieusement détruit par les bombes incendiaires... Les Allemands ne se doutèrent jamais que cette humble Peugeot et son faux toubib étaient à l'origine de ce carnage qui coupa la ligne de communication entre la Bretagne et la Normandie, épargnant ainsi plusieurs milliers de vies humaines lors du débarquement des Alliés.

« La vaillante Peugeot fut rapidement repeinte en vert caca d'oie afin de passer inaperçue au milieu des nombreux véhicules allemands.

« En juin 1943, le maréchal Hermann Goering avait déjà commencé à «évacuer en lieu sûr» les milliers d'œuvres d'art dérobées aux pays occupés. La Résistance fut rapidement informée du passage prochain de ce convoi vers l'Allemagne. Lorsque le conducteur de la locomotive vit cette voiture en panne au beau milieu de la voie ferrée, il siffla plusieurs fois et serra les freins. Trop tard! Une explosion fit dérailler le convoi de 12 wagons blindés et sa locomotive qui plongèrent dans le ravin de Guérec. Des résistants cachés tout

près réussirent à s'emparer d'une bonne partie du précieux chargement qui, à la fin de la guerre, fut remis aux autorités concernées.

« De la voiture en panne, on ne retrouva qu'une portière. Elle était de couleur vert caca d'oie... La brave Peugeot kamikaze avait joué son dernier rôle jusqu'au bout!

« En 1946, Aloïs et sa femme furent décorés de l'Ordre de la Résistance par nul autre que Charles de Gaulle. J'ai eu la chance de connaître mes grands-parents qui, au soir de leur vie, m'ont remis ces médailles que je conserve précieusement. Un hommage à de braves gens pour qui la France valait bien quelques entourloupettes risquées. Un hommage aussi à cette humble Peugeot qui rêve sans doute encore de missions impossibles au paradis des voitures d'autrefois. »

Plus de 60 ans se sont écoulés depuis ces temps tragiques. Merci, Gilbert, de partager avec nous ces précieux souvenirs de famille. Et bonne route!



PHOTO FOURNIE PAR GILBERT BUREAU

Mémé «Titine» et pépé Aloïs, au volant de l'héroïque Peugeot 1938 de la famille Bureau.

COURRIEL
Pour joindre notre collaborateur :
alain.raymond@lapresse.ca

Prochaine chronique :
Avant la Mini, la Minor.

DANS LE RÉTROVISEUR

DE LA PEUGEOT 202 1938

Type : Petite berline abordable et économique à vocation familiale mais dotée d'une aérodynamisme soignée autorisant une faible consommation et 100 km/h en vitesse de pointe.
Empattement / longueur / largeur / hauteur (cm) : 245 / 411 / 150 / 155
Poids : 890 kg
Moteur : 4 cyl. en ligne, 1,1 L, 30 ch à 4 000 tr/min
Transmission : propulsion, boîte manuelle, 3 vitesses
Freins : tambours
Pneus : 145x400 (métrique)
Vitesse maxi : 100 km/h
Production (1938 à 1949) : 104 100 unités

LA MÊME ANNÉE (1938) :

- Hitler annexe l'Autriche et déclare l'union entre l'Allemagne et l'Autriche.
- Découverte de pétrole au Koweït qui compte aujourd'hui 20 % des réserves connues au monde.
- Signature des accords de Munich entre l'Allemagne, l'Italie, la France et la Grande-Bretagne qui autorisent l'Allemagne à scinder la Tchécoslovaquie.
- Aux laboratoires Du Pont de Nemours, des chercheurs découvrent le nylon et le perlon.
- George et Ladislav Biro inventent le stylo à bille.

Quoi de neuf ?

Les retombées du Salon de l'auto seront bonnes chez les concessionnaires GM

Alors que tous les constructeurs préfèrent ne pas vendre durant le Salon international de l'auto de Montréal, GM a choisi d'entamer le processus de vente sur place. « Avec tout le monde qui se trouve sur le plancher au Salon, personne ne réalise de ventes complètes. Toutefois, GM avance tout de même le processus en demandant aux intéressés de remplir une demande d'acceptation de crédit », explique Jean-Claude Gravel, président du groupe éponyme. « Et les retombées sont très positives », d'ajouter celui qui vient justement d'ouvrir deux nouvelles concessions ; Saturn-Saab de l'Île des Soeurs et Gravel Chevrolet Décarie.

Jean-Claude Gravel est très satisfait des retombées qui génère le Salon de l'auto.



Pour Marc Patrick Chevalier, le Salon de l'auto, c'est un must !

Pour Marc Patrick Chevalier, directeur des Ventes à Mazda Gabriel, le Salon de l'auto est un incontournable et il tombe au meilleur moment de l'année. « Au retour de la période des fêtes, c'est très tranquille chez les concessionnaires. Le Salon tombe pile pour secouer les troupes suite à ce temps mort ! Ça coïncide également avec le temps de l'année où l'on embauche de nouveaux représentants pour prendre le temps de la former afin qu'ils connaissent bien les produits pour le boom du printemps. Leur motivation est très bonne et ils sont heureux de rencontrer tous les visiteurs du Salon pour se monter une banque de prospects », mentionne-t-il. « Notre concession se situant dans la cour arrière du Palais des Congrès, il est évident pour nous que cela nous amène indirectement une bonne dizaine de ventes. Pour nous, ça demeure une vitrine et nous préférons vendre à la concession, plutôt que d'installer des bureaux de ventes sur place. Et pour les acheteurs, c'est la meilleure occasion de magasiner chez les différents fabricants. Cette année, à notre stand, nous avons constaté que beaucoup de clients venaient comparer notre Mazda5 à la nouvelle Rondo de Kia, notamment. »



Pour Marc Patrick Chevalier, le Salon de l'auto signifie le coup de départ qui stimule les ventes pour les mois à venir.

Gérer sa concession : avec plaisir !

En janvier dernier, Jean-Luc Tremblay est venu donner une conférence aux concessionnaires portant sur la performance par le plaisir. Les quelque 150 concessionnaires membres de la CCAM ont bien apprécié cette philosophie et la majorité souhaitent intégrer ces bonnes façons de gérer leurs ressources humaines. M. Tremblay proposait de l'inspiration pour les patrons-concessionnaires pour les aider à performer grâce au plaisir. Certains concessionnaires ont tellement apprécié le contenu de cette première conférence qu'ils ont par la suite regroupé le personnel de quelques concessions pour faire entendre le message de M. Tremblay à leur monde. Empreinte d'humour, cette conférence démontre le sérieux du plaisir, malgré les paramètres parfois contraignants et particuliers des organisations. Cette nouvelle philosophie s'appuie essentiellement sur les constituants du plaisir pour obtenir des résultats étonnants. « Toute personne normalement constituée vit dans la recherche du plaisir. Cette quête omniprésente fait évoluer le monde depuis toujours. Le plaisir génère la passion, qui engendre l'émulation, le dépassement professionnel et la créativité », résume M. Tremblay. « Si aujourd'hui l'ère moderne profite de tous les développements scientifiques, technologiques et culturels que nous connaissons, c'est essentiellement parce que les passionnés de ce monde ont obtenu de résultats probants dans différentes sphères d'activités. Il s'agit donc de transposer dans le quotidien de la concession les constituants du plaisir pour obtenir des résultats étonnants. »

Pour Jean-Luc Tremblay, voici les quatre plus importants points pour réussir comme patron : être d'agréable compagnie; être accessible, être persévérant et être bon.



REPORTAGE PUBLICITAIRE

Michel Larin à la direction générale du Service au Groupe Lauzon

Depuis 2007, Michel Larin occupe le poste de directeur général du service des trois concessions du Groupe Lauzon (Audi, Porsche, Volkswagen). M. Larin et le Groupe Lauzon ont commencé l'année avec une forte présence au Salon de l'auto. « Vu que Porsche n'a pas d'emplacement au Salon, c'est Porsche Lauzon et Porsche Prestige qui louent un emplacement. Ce sont nos voitures qui sont là. D'ailleurs, la GT qui n'est plus en production était celle de Michel Lauzon, président, qui souhaite la conserver pour quelque temps... »

Parole de Linda Nadon, cliente de longue date d'Audi Lauzon, quand vient le temps du bon Service à la clientèle, Michel Larin ne donne pas sa place !



Claude Jeannard, directeur général à Nordest Volkswagen

Nordest Volkswagen a récemment confié les rênes de la concession à Claude Jeannard, en tant que directeur général. Bien connu depuis qu'il évoluait au Groupe Hamel, M. Jeannard a décidé de relever ce nouveau défi depuis le 4 décembre dernier. « Je suis ici pour restructurer les différents départements de la concession et pour en augmenter le régime », de dire celui qui a acquis avec les années une bonne réputation dans le monde des concessionnaires du Grand Montréal.



Claude Jeannard, nouveau DG chez Nordest Volkswagen

Prochains salons d'automobiles

Vous avez raté le Salon international de l'auto 2007 à Montréal ? Vous pouvez faire un saut à Toronto, où s'amorce le Salon international de l'auto du Canada en fin de semaine et qui se poursuit jusqu'au dimanche 25 février. Sinon, le Salon de l'auto de Québec aura lieu du 5 au 11 mars au Centre de foires de la capitale.



Vous rêvez de la toute nouvelle Ferrari 599 GTB : faudra être patient !

Au Salon international de l'auto de Montréal, Ferrari Québec présentait la première 599 GTB Fiorano de 365 000 \$. Il n'y en aura que 80 produites par année pour le marché nord-américain. Cinq d'entre elles iront à Ferrari Québec. « Nous avons cessé de prendre des réservations pour cette voiture après que 23 personnes nous en ait réservé un exemplaire. Après tout, nous dépassons déjà largement nos quotas avec quinze ventes réalisées à ce jour », de dire Umberto Bunfa, directeur des Ventes de la concession.

L'équipe d'Auto Modena pose fièrement autour de la première Ferrari GTB Fiorano livrée à la concession. De gauche à droite, Nicola Cosco, Benny Criniti, Elio Giulione, Maxime Turgeon, Karl Goudreau, Charles Rivard, Hamid Alavi, Adriano Carlino, Rainer Pieper, Umberto Bunfa, Sabrina D'Amico et Joey Spinetti.



L'AUTO

LES CINQ AUTOS

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

En plus d'afficher une belle ligne, une automobile ne sera séduisante que si elle se marie bien avec une compagne. C'est la Saint-Valentin, après tout! Voici comment je verrais une sortie en voiture pour la circonstance.

Mercedes-Benz CLS

Mon coup de cœur et probablement la plus belle berline sur le marché. C'est le genre de voiture que j'aimerais utiliser avec une compagne grande et élégante et qui porte une robe longue d'allure plutôt classique. C'est l'auto qu'il me faudrait pour aller dans un grand restaurant retiré en banlieue. Le champagne serait certes de la partie... avec modération, bien entendu!

Jaguar XJ

Cette grande berline anglaise affiche une ligne à la fois unique et reconnaissable. Avec celle-ci, la compagne idéale serait une grande Anglaise d'allure classique en tenue de ville sobre. On irait dans un pub typique mais, avec un peu de chance, pas trop bruyant. Et pourquoi ne pas terminer la soirée dans un club privé pour amateurs de cigares? Brandy et cigares importés au menu. Un chauffeur serait idéal dans les circonstances.

Ford GT

Une des rares voitures américaines à posséder une ligne unique, fluide et séduisante même si c'est un bolide de très haute performance dont l'héritage provient de la course automobile. Digne d'une compagne active aux goûts très modernes avec des vêtements du dernier cri. C'est une voiture spectaculaire qui serait idéale pour une sortie dans un de ces restaurants branchés où l'on sert des plats uniques.

SYLVIE RAINVILLE
COLLABORATION SPÉCIALE

Audi TT

Dès son introduction à la fin des années 90, j'ai eu le coup de foudre pour cette voiture sport au design provocateur. En version coupé ou cabriolet, ses courbes me font rêver. Et le nouveau modèle 2007 continue à me faire vibrer. Elle est encore plus belle. Devinez maintenant quelle est la voiture qui sert de fond d'écran sur mon ordinateur...

Mercedes-Benz Ocean Drive

Non ce n'est pas une voiture de production. Cependant, ce véhicule conceptuel présenté au Salon de Detroit en janvier dernier a capté mon attention. Ce cabriolet à quatre portières, un style disparu depuis les années 60, est basé sur la Classe S. Avant son introduction à Detroit, les rumeurs circulaient selon lesquelles que le constructeur lançait la version de production. Hélas, l'Ocean Drive n'avait pour but que d'égayer les allées du salon automobile.

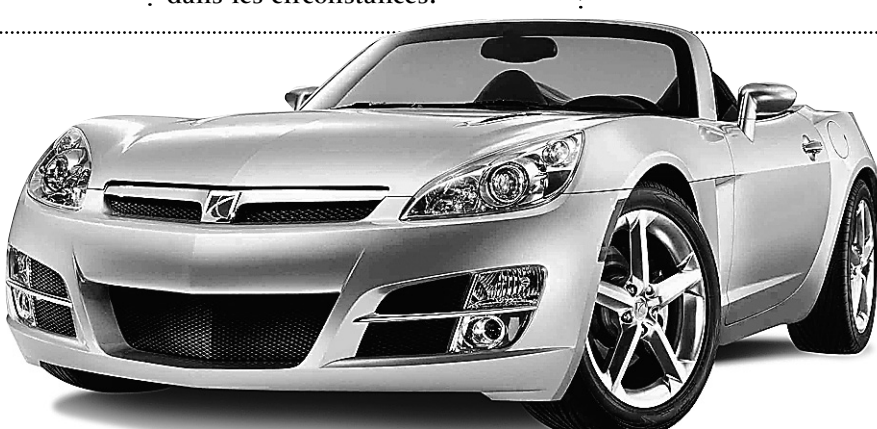
Coupé Altima 2007

La Nissan Altima n'a jamais été une de mes préférées au chapitre du style. Mais tout a changé lors de la présentation surprise d'une version coupé au Salon de Los Angeles. Cette voiture racée pourrait presque passer pour un produit de la division de luxe Infiniti du constructeur nippon.

Hyundai Accent 2007 (hatchback 3 portes)

Nous voici dans un créneau des plus abordables. Le constructeur coréen a su doter cette sous-compacte d'une allure des plus séduisantes. Malgré ses origines coréennes, cette petite voiture a une apparence très européenne.

Saturn Sky
PHOTO GM



Saturn Sky

Petite automobile sport aux lignes extraordinaires, la Sky serait tout indiquée pour une soirée entre amoureux sur une des plages californiennes où l'on a encore le droit de faire un feu en plein air. Le genre de roadster qui plaira certes à une femme active, portant des vêtements simples et d'allure sportive. Une seule bouteille d'un vin californien que l'on étire toute une soirée, voire une partie de la nuit, la Sky en arrière-plan...

Une limousine

Personne ne demeure indifférent à une limousine, surtout si elle est allongée. Pas besoin de tomber dans l'excès. Une belle berline légèrement plus longue que sa version originale est un véhicule idéal pour une sortie avec une femme classique qui, sans être pédante, aime bien les gâteries du genre. Le véhicule idéal pour aller dans un de ces grands restaurants traditionnels. Chauffeur inclus, naturellement.



Toyota FJ Cruiser
PHOTO TOYOTA

Toyota FJ Cruiser

Certains adorent son style, d'autres le détestent. Mais une chose est certaine, son allure ne laisse personne indifférent. D'ailleurs, le constructeur a été forcé de produire ce véhicule en raison de la forte réaction du public lors de la présentation de sa version conceptuelle.

Suivre, jamais. audicanada.ca



Être la meilleure : une caractéristique de base.



Audi A4 2.0 T FrontTrak

Équipée de la traction avant FrontTrak procurant une agilité distinctive et du moteur 2.0 T de 200 chevaux, l'A4 berline brille de tous ses atouts, même dans des conditions routières difficiles.

Louez une Audi A4 2.0 T FrontTrak manuelle à 6 vitesses 2007

pour

499 \$ par mois *
avec acompte de 3 220 \$

ou pour

595 \$ par mois *
aucun acompte

Location de 36 mois

Incluant ensemble commodités, transport et inspection de prélivraison

Taux de location de 4,90 %

Les Automobiles Niquet
1917, boul. Sir Wilfrid Laurier
Route 116
St-Bruno QC
450 653-7553
www.niquet.com

Les Automobiles Popular
5442, rue Saint-Hubert
Montréal QC
514 270-3566
www.popularaudi.com

Park Avenue Audi
8755, boulevard Taschereau
Brossard QC
450 445-4811
www.parkavenueaudi.com

Automobiles Lauzon
2435, boulevard Chomedey
Laval QC
450 688-1120
www.lauzon.qc.ca

Prestige Audi
5905, autoroute Transcanadienne
St-Laurent QC
514 364-7777
www.audiprestige.com

* Taux de location fermé offert aux clients admissibles par Audi Finance chez les concessionnaires Audi participants. Sujet à approbation du crédit (S.A.C.). Location de 36 mois au taux annuel de 4,90%. Acompte de 3 220 \$ / 0 \$ ou échange équivalent, dépôt de garantie remboursable de 550 \$ / 650 \$, première mensualité de 499 \$ / 595 \$, frais de transport de 0 \$. Montant dû au début du bail: 4 269 \$ / 1 245 \$. Obligation totale découlant du bail: 17 964 \$ / 21 420 \$. Montant calculé en fonction du PDSF de l'Audi A4 de 38 700 \$. Taxes, immatriculation, droits, inspection de prélivraison, frais administratifs (inclus les frais d'inscription, jusqu'à 46 \$, au Registre des droits personnels et réels mobiliers), assurances et autres options en sus. Livraison avant le 28 février 2007. Frais de 0,20 \$/km pour le kilométrage supérieur à 20 000 km par an assumés par le locataire. Contribution requise pouvant modifier la transaction finale négociée. Offre d'une durée limitée pouvant changer sans préavis. Détails chez le concessionnaire. Modèle montré Audi A4 de 38 700 \$. « Audi », « A4 » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de Audi AG. « Suivre, jamais. » est une marque de commerce de Audi AG. ©Audi Canada 2007. Pour en savoir plus sur Audi, voyez votre concessionnaire, composez le 1 800 367 AUDI ou visitez-nous à audicanada.ca.

LES PLUS SÉDUISANTES



Ferrari 612 Scaglietti
PHOTO AFP

ÉRIC LEFRANÇOIS
COLLABORATION SPÉCIALE

Ferrari 612 Scaglietti

La plus belle pour frimer... Le galbe de cette GT italienne a de quoi vous mettre tous les poils des avant-bras au garde-à-vous. Même les habituées de la rue Crescent ne pourront réprimer le désir de monter à bord de cette 2+2 bercée par l'envoûtante musique de son moteur 12 cylindres.

BMW M6

La plus belle pour rouler... Lorsque la BMW M6 se lance sur l'auto-route, l'absurdité de nos limites de vitesse prend de nouvelles dimensions... Même à plus de 200 km/h, votre attention n'est requise que pour surveiller l'environnement et votre tendre moitié... La M6 file droit comme un TGV sur ses rails, et vous procure une sensation d'absolute sécurité et de bien-être.

Lexus LS460 L

La plus belle pour voyager... Pour retrouver sur route le même confort qu'en Espace Première d'Air France, rien de mieux que la Lexus LS460 L. Surtout si vous avez le bonheur de vous asseoir à l'arrière. Mmmmm! Baquet individuel, massant et chauffant par-dessus le marché. À cela, il faut ajouter contrôles de climatisation individuels, écran vidéo et voiles pour préserver votre intimité face aux regards indiscrets. Rien ne manque? Si, le pilote et l'agent de bord!

Honda Element

La plus belle pour faire des emplettes... Pour emporter soi-même le téléviseur 60 pouces à la maison sans risquer de l'abîmer, rien de mieux que la Honda Element. Pas très jolie, mais d'une grande beauté intérieure... Des portières qui s'ouvrent de façon antagoniste, un parquet en polyuréthane, des baquets qui s'accrochent aux murs, cette japonaise ne recule devant rien pour séduire.

Lotus Elise

La plus belle pour s'amuser... Que ce soit sous une pluie diluvienne ou sous un soleil de plomb, l'Elise est l'élue de bien des cœurs. Du vôtre aussi? Aussi agile qu'une acrobate du Cirque du Soleil, cette anglaise vous chavire dès la première courbe. En un mot, elle vous fait non seulement bien paraître, elle ravive le désir... Précieux.

JEAN-FRANÇOIS GUAY
COLLABORATION SPÉCIALE

Jeep TJ (ou Wrangler)

Le printemps prochain, pour impressionner votre dulcinée, quelle bonne idée que de grimper au sommet d'une montagne en 4X4 pour aller pique-niquer et écouter le chant des oiseaux. Au menu : vin, fromages, et petits fruits. Après? Une petite sieste. Qui disait qu'un TJ était réservé aux machos? Il comble aussi les Roméo!

Aston Martin Vanquish

La dernière fois que j'ai conduit une Aston Martin, je me suis retrouvé avec de sérieux problèmes de comportement : je me suis mis à boire des martinis, à porter un smoking, et à draguer toutes les filles que je croisais dans la rue. C'est pourquoi j'ai finalement refusé l'offre des services secrets pour me retrouver pigiste à *La Presse*!

Audi TT

Il est difficile de résister aux rondeurs d'une Audi TT coupé. Les courbes divines de l'allemande sont l'incarnation même de la sensualité, voire le fantasme absolu. Quel conducteur n'a pas senti ses pulsations monter en contemplant cette carrosserie de rêve? Ah, je m'imagine seul avec une TT sur une piste de course enneigée!

Mercedes-Benz CLS

Un ami m'a dit : « Tu peux être le meilleur des amants, mais il se peut qu'un jour, tu aies besoin d'un petit stimulant... Pour éviter d'avoir recours à la fameuse petite pilule bleue, rien de mieux que d'être au volant de la plus belle berline au monde pour retrouver la fougue de ses 20 ans! »

Ford Mustang

Ce fut mon premier amour. Elle était là, chez le concessionnaire, me regardant droit dans les yeux. J'ai compris que notre amour durerait toute la vie. Notre relation a duré cinq ans. Ensuite, je l'ai abandonnée à un inconnu pour aller voir ailleurs. Je ne l'ai jamais oubliée et elle vivra toujours dans mon cœur.



Ford Mustang
PHOTO FORD

ALAIN RAYMOND
COLLABORATION SPÉCIALE

Mazda Miata MX-5

Le charmant petit roadster fête ses 20 ans en 2009. Heureusement que Mazda a su résister à la tentation de dénaturer ce petit bijou de voiture sport. Fidèle à sa vocation première, elle compte déjà parmi les classiques de l'automobile, celle qui a lancé avec éloquence la mode tenace du rétro.

Pontiac Solstice

Comment résister à ce charmant museau et à ces courbes si bien proportionnées. Dommage que plumage ne rime pas avec ramage. La belle robe mérite pourtant des dessous plus compétents.

Aston Martin V8 Vantage

Elle évoque la divine Aston Martin DB4 GT Zagato des années 60. C'est suffisant pour céder devant ses charmes.

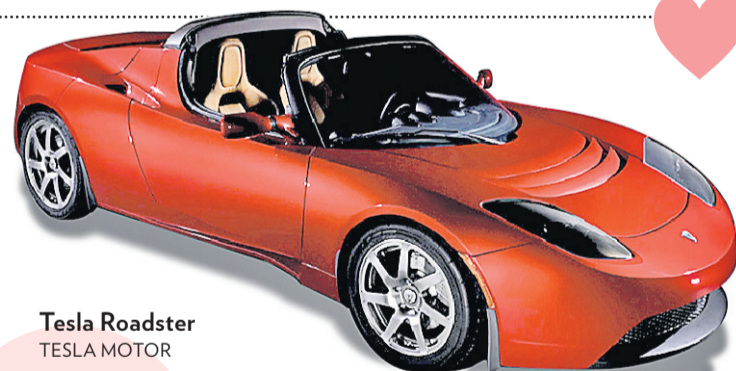
ALAIN MC KENNA
COLLABORATION SPÉCIALE

Aston Martin DB9

La seule bagnole dans cette courte liste qu'à peu près personne au Québec ne peut s'offrir. Ça ajoute une touche d'exotisme, non? Il faut dire que traditionnellement, les marques British ont su hériter des voitures parmi les plus sexy de la courte histoire automobile. Le coupé DB9 et sa contrepartie décapotable, la Volante, en font à nouveau la preuve.

Tesla Roadster

Un coup de foudre, c'est le cas de le dire, puisque l'électrisant roadster n'a pas seulement une charmante silhouette, gracieuseté des dessinateurs de Lotus, il possède également un cœur tout-électrique à la puissance déjantée, qui fait mentir tous les détracteurs de la technologie électrique. Un délice pour le cœur et pour la raison.



Tesla Roadster
TESLA MOTOR

Infiniti FX45

Ah! Le concept du FX45 était surnommé le guépard bionique. Pas surprenant que le VUS qui en découle prenne l'allure féline d'un des fauves les plus élégants sur la planète. Remarquez, on n'ose pas trop l'imaginer avec un pelage doré tacheté de noir. Tenons-nous en à l'orange brûlé du modèle haut de gamme.

Lotus Elise

Une voiture sexy qui convient à tous les goûts : la carrosserie est non seulement un mélange réussi de courbes et d'arêtes, elle est aussi offerte en pas moins de 21 couleurs différentes! De quoi séduire tout le monde! S'ajoute à cela une fouguese cylindrée (signée Toyota), logée en position centrale arrière, qui procure aussi quelques frissons.

Audi TT

Le coupé TT est idéal pour le bonheur du couple : tellement peu d'espace qu'on n'y embarque que le strict nécessaire : vous, elle et les espoirs d'un week-end romantique à l'autre bout de la route. En prime, une gueule à l'avenant, qui tranche avec le look généralement plus raffiné de la voiture.

Smart ForTwo
PHOTO DAIMLERCHRYSLER



Smart ForTwo

Si séduction signifie attention, il est indéniable que la craquante Smart fait tourner – et retourner – les têtes. En Floride, où elle m'accompagne, elle provoque des attroupements... Ça pogne, c'est pas possible. Jamais rien vu de tel!

Porsche Cayman

Vue du trois quarts arrière, elle a les « hanches » d'une italienne. La plus belle Porsche des 20 dernières années et, paraît-il, l'une des plus compétentes aussi. Beauté et intelligence. La parfaite compagne.

LES PHOTOS LES PLUS PERCUTANTES

L'ANNUEL GOLF 07

PROCURÉZ-VOUS L'ANNUEL GOLF

TEXTES DE MICHEL LACROIX

9,95 \$ PLUS TAXES

OFFERT EN KIOSQUE

LES PHOTOS LES PLUS PERCUTANTES

PERSPECTIVE 2007

LA CARRIÈRE DE LA PGA ET DU CIRCUIT DES CHAMPIONS

AGP DU QUÉBEC

RÉVUE DE LA SAISON 2006

REGIONS CLUBS DE GOLF DU QUÉBEC

DESTINATIONS HORS QUÉBEC

LES DESTINATIONS DE POISSONS

SES PARCOURS SON ENFANCE

SA CARRIÈRE SA FORTUNE SON ÉPOQUE

SES LOISIRS SES OBJECTIFS DE VIE

AMATEURS DE GOLF
RÉCHAUFFEZ-VOUS DÈS MAINTENANT
POUR LA SAISON 2007

PROCURÉZ-VOUS

L'ANNUEL GOLF

- RÉGIONS ET CLUBS DU QUÉBEC
- DESTINATIONS HORS-QUÉBEC

TEXTES DE MICHEL LACROIX

9,95 \$ PLUS TAXES

OFFERT EN KIOSQUE

PLUS DE 40 PAGES SUR
TIGER WOODS

TOUT SUR LA
PROCHAINE
SAISON DE LA

PGA

Les Éditions
gesta

NE CHOISISSEZ PAS ENTRE QUALITÉ ET PRIX: PRENEZ LES DEUX!



LA TOUTE NOUVELLE BERLINE CHRYSLER SEBRING

LOUEZ À **299\$*** par mois
Location de 48 mois.
0\$ Dépôt de sécurité
0\$ Comptant initial **3,9%^Δ** de financement
jusqu'à 60 mois.

LA SEBRING VOUS OFFRE LE MEILLEUR RAPPORT QUALITÉ/PRIX.

Modèle	Moteur/ Chevaux	Consommation d'essence [†] (Ville/Autoroute) (L/100 km)	Sacs Gonfl. [‡]	Freins antiblocage [‡]	Glaces et verrouillage électriques [‡]	Régulateur de vitesse [‡]	Suspension indépendante aux 4 roues [‡]	Roues [‡]	PDSF de base [‡]
Berline Chrysler Sebring 2007	4 cyl. 172 ch.	9,7/6,6	6	OUI	OUI	OUI	OUI	Aluminium	22 995 \$ [†]
Toyota Camry 2007	4 cyl. 158 ch.	9,8/6,5	7	OUI	OUI	OUI	OUI	Acier	25 800 \$
Honda Accord 2007	4 cyl. 166 ch.	9,7/6,3	6	OUI	OUI	OUI	OUI	Acier	26 000 \$

LA BERLINE CHRYSLER SEBRING TOURING



CARACTÉRISTIQUES DE SÉRIE:

- Moteur V6 polycarburant de 2,7 L DACT, 24 soupapes et 189 ch
- Climatiseur avec contrôle automatique de la température et système de filtration d'air
- Siège du conducteur à réglage électrique à 8 directions
- Volant gainé de cuir avec commandes du système audio
- Roues de 17 pouces en aluminium
- Phares antibrouillards

OU LOUEZ LA BERLINE
CHRYSLER SEBRING
TOURING
POUR SEULEMENT

45\$*

DE PLUS PAR MOIS
LOCATION DE 48 MOIS.
0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ
0\$ COMPTANT INITIAL

VISITEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER • JEEP^{MD} • DODGE AUJOURD'HUI.

FINANCIEMENT OFFERT
EXCLUSIVEMENT PAR
Services financiers Chrysler

Δ 3,9% de financement à l'achat jusqu'à 60 mois sur les berlines Chrysler Sebring 2007. * Tarifs mensuels établis pour la berline Chrysler Sebring avec l'ensemble 24H + CLX + WFW et pour la berline Chrysler Sebring avec l'ensemble 28K + CLX. Le dépôt de sécurité est de 0\$ pour une période de temps limitée, seulement et peut changer sans préavis. Premier versement exigé à la livraison. Location pour usage personnel seulement. Aucun rachat requis. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 81 600 km pour 48 mois au taux de 15¢ le kilomètre. †. ‡ Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler Canada. Services financiers Chrysler Canada. Services financiers Chrysler Canada est un membre du groupe de Services financiers Chrysler Canada. Frais d'inscription au RDP/RM de 60\$, incluant les frais de registre, sont en sus. Transport (1200\$ pour la berline Chrysler Sebring 2007), taxes sur le climatiseur (lorsque applicables), immatriculation, assurances, droits sur les pneus neufs, frais d'administration des concessionnaires et taxes en sus. Offres exclusives et d'une durée limitée qui ne peuvent être combinées à aucune autre offre, à l'exception du programme d'aide aux handicaps physiques, et qui s'appliquent à la livraison au détail pour usage personnel seulement des modèles 2007 neufs en stock sélectionnés. Les offres peuvent changer sans préavis. Le concessionnaire peut devoir échanger ou commander un véhicule. Le concessionnaire peut vendre ou louer à prix moindre. Voyez votre concessionnaire pour plus de détails. Photos à titre indicatif seulement. † Données basées sur les informations disponibles au moment de l'impression. MD Jeep est une marque déposée de DaimlerChrysler Corporation, utilisée sous licence par DaimlerChrysler Canada inc., une filiale à propriété entière de DaimlerChrysler Corporation.

