LA TERRE
DE CHEZ NOUS

Au rythme du monde agricole depuis 80 ans

Vol. 80, nº 07
www.laterre.ca

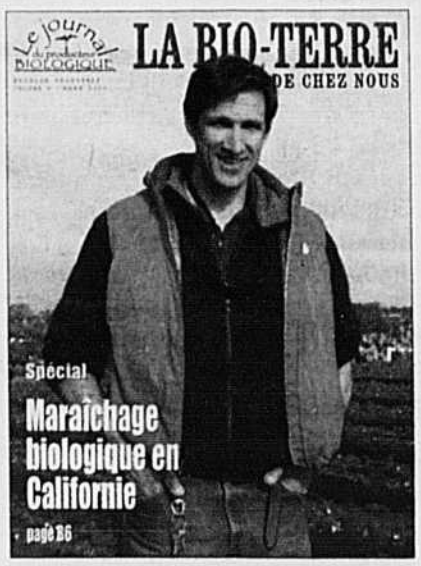
Un cahier - 64 pages
semaine du 12 mars 2009

Travaux parlementaires

Lessard fera face à une opposition bagarreuse **Page 3**

Bio-Terre

Spécial sur le maraîchage biologique en Californie



ACÉRICULTURE

La saison des sucres commence

PHOTO : MARIE-CLAUDE POULIN/TCN

Les écoliers en semaine de relâche ont dégusté de la tire d'érable à la véritable érablière urbaine du parc Molson, le 5 mars, juste à côté du cinéma Beaubien. (Voir encadré en page 2).

THIERRY LARIVIÈRE

Les régions les plus chaudes du Québec avaient déjà bouilli deux ou trois fois en date du 10 mars et tout porte à croire que cette semaine marquera le vrai début de la saison des sucres.

« Je suis en train de faire du sirop aujourd'hui (le 10 mars) », a déclaré Jacques Bourdeau de Franklin, près de la frontière, qui possède une des érablières les plus chaudes du Québec. L'acériculteur avait déjà 0,5 livre de sirop d'érable à l'entaille en banque à cette date. « On a eu de petites coulées », indique Marie-Claire Pinglot, acéricultrice de Sainte-Marthe, près de Rigaud, qui parle d'un début « très tranquille ». Il faut dire que cette région avait profité d'un redoux en janvier 2008.

L'Estrie a également commencé sa saison des sucres avec de petites coulées. « Les érables ont coulé en fin de semaine et une autre fois dix jours avant », a déclaré Sylvie Roy, acéricultrice de Nantes, qui a fait trois barils. « On a un petit début de saison », confirme Martin Côté, de Stratford.

Au nord et à l'est de ces régions, des coulées ont été signalées, mais on a produit que très peu de sirop. « On a

VOIR **SUCRES** À LA PAGE 2

ÉVÉNEMENTS À VENIR

12-13 mars, AGA Fédération de la relève agricole du Québec, à l'Hôtel Lévesque, **Rivière-du-Loup**.

13 mars, AGA Fédération d'agriculture biologique du Québec, Le Dauphin, 600, boul. Saint-Joseph. **Drummondville** Info : 450 679-0540, poste 8391.

13 mars, AGA Syndicat des producteurs de lait de la Côte-du-Sud, au Centre Rousseau, **Saint-Jean-Port-Joli**.

18 mars, 9 h, AGA de la Société des éleveurs de chèvres laitières de race du Québec, (13 h : conférence), au Bar Hôtel Drummond, 105 boul. Saint-Joseph O., **Drummondville**.

20 mars, 9 h à midi, rencontre d'information de la Fédération canadienne nationale de la chèvre (Programme d'identification et de traçabilité), au Restaurant Normandin, **Charny** (Lévis) Info : Catherine Michaud 418 887-7135.

laterre.ca

Question de la semaine

Achèterez-vous le nouveau sirop de table fait de sirop de riz et de 5 % de sirop d'érable ?

Venez répondre à cette question sur la page d'accueil du site Internet www.laterre.ca

Résultats du sondage hebdomadaire

Croyez-vous que le modèle agricole québécois peut aider les pays émergents ?

Oui :	60 %
Non :	33 %
Ne sais pas :	7 %
Nombre de votes :	260

www.laterre.ca

« On voit moins de froid à l'horizon »

SUCRES

SUITE DE LA PAGE 1

entaillé, mais ça n'a pas vraiment coulé, seulement quelques gouttes », a expliqué Lise Poulain, acéricultrice de Saint-Prosper, en Beauce, qui prévoit le vrai début de saison vers le 20 mars si la météo se confirme. Même son de cloche dans Lanaudière. « On a laissé couler par terre les deux premiers jours », indique Rolland Urbain, de Le Gardeur, qui prévoit toutefois commencer sa production dès le 11 mars. Plusieurs acériculteurs de la très grande région de Montréal s'attendaient d'ailleurs à une bonne coulée ce jour-là puisque la météo annonce une température de 9 °C et de la pluie.

Il est évidemment trop tôt pour faire un pronostic des résultats à venir de la très attendue récolte de 2009. Selon le spécialiste de la Fédération des producteurs acéricoles du Québec, Jean-Pierre Bellegarde, la production actuelle est approximativement de 0,01 livre à l'entaille, semblable à l'an dernier, alors que la moyenne est plutôt de 0,06 livre en date du 7 mars. « On voit moins de froid que l'an dernier à l'horizon », explique cependant M. Bellegarde, qui rappelle que pour obtenir une saison « normale » au Québec il faut produire en moyenne au moins une livre de sirop à l'entaille au mois de mars. Environ la moitié du sirop se fait en mars et l'autre moitié en avril.

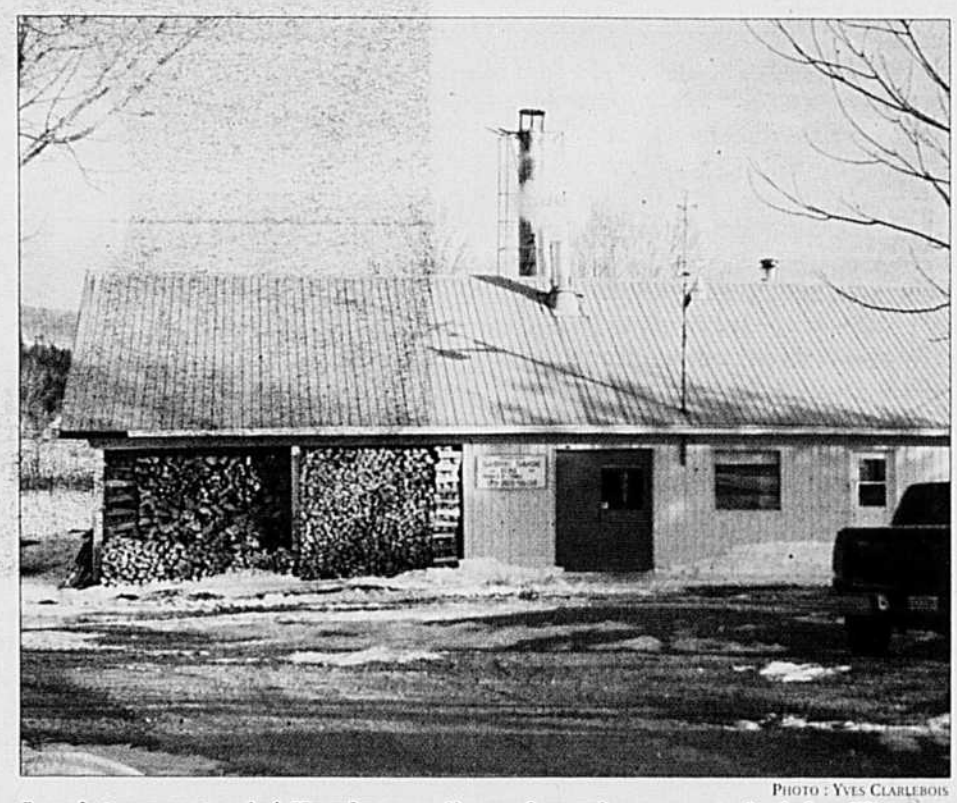


PHOTO : YVES CLARLEBOIS

Le printemps est arrivé. Une des premières cabanes à sucre en train de bouillir cette année à Saint-Norbert, près de Victoriaville, le 9 mars dernier.

Nouvelle érablière urbaine au parc Molson

En grande première cette année, cinq érables du parc Molson de Montréal ont été entaillés pour expliquer les secrets du sirop d'érable aux enfants qui se rendaient au cinéma Beaubien pendant le récent Festival international des films pour enfants de Montréal, soit du 28 février au 8 mars. L'évènement organisé par le cinéaste Mario Bonenfant a été rendu possible par un coup de pouce du directeur du cinéma et du maire de l'arrondissement de Rosemont-Petite-Patrie. Il faut savoir qu'il n'est pas simple de convaincre une administration montréalaise d'occuper un de ses parcs et surtout d'entailler quelques érables urbains. M. Bonenfant a aussi bénéficié du don d'un baril de sirop de la Fédération des producteurs acéricoles du Québec. L'eau d'érable sera récupérée dans les prochaines semaines et une activité éducative sera offerte aux enfants de l'école Saint-Marc.

La *Terre* avait déjà fait mention de l'autre érablière urbaine mise en place par le cinéaste, au parc Beaudet de Saint-Laurent, qui sera ouverte du 26 mars au 5 avril pour la cinquième année. (www.erabliere-urbaine.info). Il y aura à cet endroit 50 chaudières, un évaporateur, un conteur, des dégustations, des danses, des Amérindiens et des desserts à l'érable multiculturels. Un des buts premiers de l'érablière urbaine est d'ailleurs de faire connaître la tradition des sucres aux nouveaux arrivants montréalais. Mentionnons d'ailleurs que Patrimoine Canada, Dominion & Grimm, la cabane à sucre l'Hermine et les sucreries Jetté et plusieurs autres partenaires contribuent à l'évènement d'une façon ou d'une autre. Mario Bonenfant tente également toujours de convaincre les autorités de la pertinence d'installer une belle cabane à sucre au pied du mont Royal, ce qui marquerait de façon spectaculaire le début des sucres au coeur de la métropole du Québec.

Brisez votre petit cochon...
C'est plein d'aubaines à moins de 10 000 $ Faites-vite
Les Équipements Laguë Ltee.
Visitez notre site www.lagueltee.com 1 800 267-8724

LES ÉQUIPEMENTS Laguë LTÉE
Ange-Gardien, Pike-River, Saint-Hyacinthe, Varennes

24 roues, jauges de 23 po. Spécial 600 $

IH 4500 17 pi., rouleaux. Spécial 2750 $

Sarcleur White 6 rangs. Spécial 1650 $

Kit engrais liquide pour planteur 6 rangs. Spécial 2000 $

MF 520 herse à disque. Spécial 1600 $

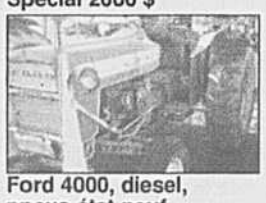
JD 7000, 4 rangs avec moniteur. Spécial 3900 $

JD 7000, 6 rangs, vis horizontale, moniteur. Spécial 6000 $

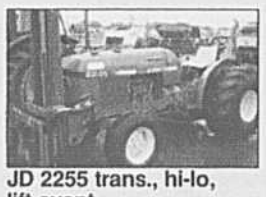
JD 7000, 8 rang avec moniteur. Spécial 7500 $

IH 800 6 rangs, à air. Spécial 3850 $

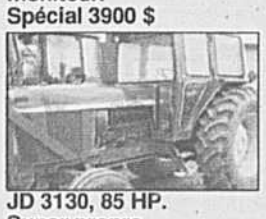
MF 135, pneus. État neuf. Un bijou!! Spécial 4900 $



Ford 4000, diesel, pneus état neuf . Spécial 4000 $



JD 2255 trans., hi-lo, lift avant. Spécial 8800 $



JD 3130, 85 HP. Super propre. Spécial 8900 $

Set de roues doubles de toutes grandeurs.

Vis horizontale, plastique, pour planteur 6 rangs. Spécial 900 $

MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

TRAVAUX PARLEMENTAIRES

Lessard fera face à une opposition bagarreuse

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC – À la reprise des travaux parlementaires à l'Assemblée nationale cette semaine à Québec, le ministre de l'Agriculture, Laurent Lessard, trouvera une opposition bagarreuse. Porte-parole de l'opposition officielle en matière d'agriculture et députée d'Iberville, Marie Bouillé promet de talonner le gouvernement, notamment en ce qui concerne l'avenir de La Financière agricole et des programmes de sécurité du revenu.

« Le ministre Lessard livre très peu », affirme Marie Bouillé en entrevue avec la *Terre*. Celle-ci piaffe d'impatience en attendant de pouvoir confronter le ministre Lessard à la période des questions. Elle devra sans doute patienter jusqu'à la semaine prochaine, les travaux des parlementaires devant tourner autour du discours inaugural du premier ministre, mardi, et de la réplique de l'opposition et des députés. La ministre des Finances présentera aussi son budget le jeudi 19 mars prochain.

« Je veux m'assurer, ajoute Marie Bouillé, d'avoir une agriculture viable et diversifiée. Je veux m'assurer des conditions économiques et d'une qualité de vie pour nos agriculteurs. À la suite du budget, il faut que le gouvernement libéral livre la marchandise. Là, le ministre Lessard siège aussi au comité des priorités. Donc, il n'y a pas de raison que le ministre ne réussisse pas à assurer une enveloppe au secteur agricole. » Mardi, le premier ministre du Québec n'a pas prononcé le mot « agriculture » dans son discours inaugural de la 39e législature. Jean Charest affirme qu'il fait de l'économie l'enjeu central de son mandat.

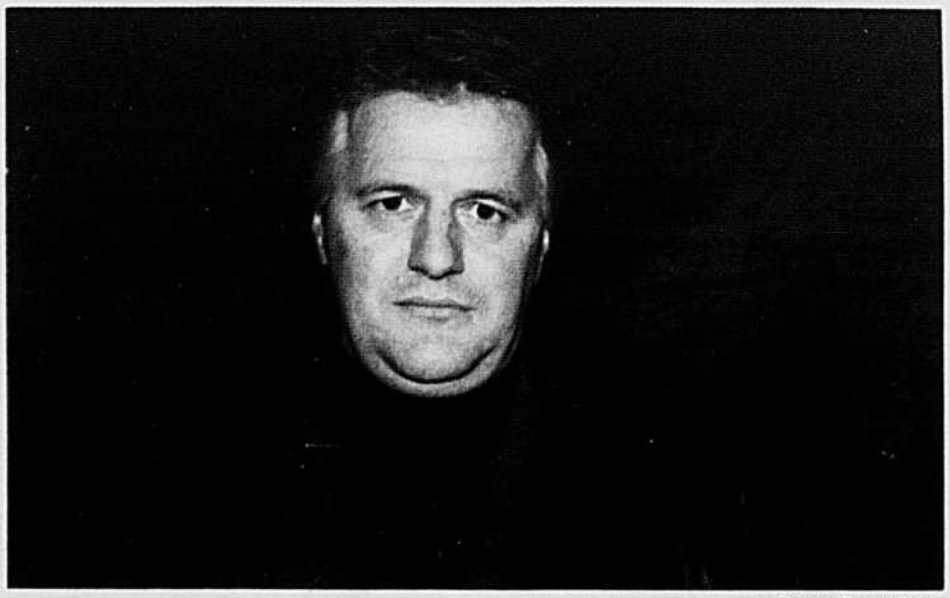


PHOTO : BEATRIZ SALAS

Le ministre de l'Agriculture promet que les postes vacants au conseil d'administration de La Financière seront comblés très bientôt.

« Tout mon gouvernement, a-t-il déclaré, chaque ministre, chaque député, chaque ministère, chaque société d'État est mobilisé pour aider nos travailleurs et nos entreprises à traverser cette crise sans précédent. Cette crise, nous allons l'affronter; nous allons la traverser; nous allons en faire une occasion de nous démarquer. J'appelle les Québécois à travailler avec nous, mais surtout à travailler ensemble pour que nous soyons parmi les premiers à rebondir. »

La Financière

En ce qui concerne La Financière agricole, Marie Bouillé juge que le renouvellement de l'entente devrait être réglé depuis longtemps. Elle estime que les programmes de sécurité du revenu constituent un pilier « vital pour l'agriculture », déplorant la faible gouvernance du ministre. Elle promet de « ruer dans les brancards » si les agriculteurs et les régions devaient être privés de ce pilier.

Interrogé au sujet de La Financière quelques minutes avant la reprise des travaux parlementaires, le ministre de l'Agriculture promet d'abord que les postes vacants au conseil d'administration de l'institution seront comblés très bientôt, possiblement d'ici la fin de la prochaine semaine. Il indique que le rapport du mandataire, Michel R. St-Pierre, « va arriver » et qu'il sera soumis au comité bipartite UPA/État.

Laurent Lessard dit aussi ignorer ce que La Financière compte récupérer des 130 M$ confiés à la Caisse de dépôt et placement du Québec dans les papiers commerciaux. Il rappelle d'abord que même sans renouvellement de l'entente, La Financière agricole continuera d'assumer son mandat le 2 avril prochain. Il convient que la pression serait moins forte « si j'étais capable de récupérer mes billes » de la Caisse de dépôt et placement.

« Cela ne m'a pas empêché de combler les besoins de ceux qui demandaient des sous », répond-il. Le ministre dit par ailleurs se questionner sur la croissance du nombre d'unités animales au Québec malgré les crises.

« Je fais plus de porcs et de bœufs qu'avant », dit-il avec un point d'interrogation dans la voix.

FUTURE POLITIQUE AGRICOLE

Le MAPAQ recrute Michel Morisset

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC – La future politique agricole du gouvernement du Québec portera sans doute la marque de Michel Morisset. Le ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec (MAPAQ) vient en effet de retenir ses services à titre de consultant expert afin de dessiner les paramètres de la première politique agricole du Québec.

Professeur titulaire à l'Université Laval de Québec, Michel Morisset jouit d'une réputation importante dans le monde agricole au Québec. Directeur du Groupe de recherche en économie et politique agricoles (GREPA), il est aussi le président du Groupe AGÉCO qu'il a fondé en 2000. Dans sa biographie publiée dans le site Internet d'AGÉCO (www.groupeageco.ca), on peut d'ailleurs apprendre « qu'il a assumé la direction scientifique et participé à la réalisation de plus d'une centaine de recherches particulièrement dans le secteur laitier et le secteur des viandes. Il est réputé pour ses analyses des politiques, des marchés et la planification stratégique de filière agroalimentaire ». Directeur de la planification et des priorités stratégiques au MAPAQ, Daniel Bouchard rappelle que dans la foulée du rapport Pronovost, la première politique agricole du Québec devrait voir le jour d'ici le printemps 2010. Il a fait appel à Michel Morisset pour reprendre et faire le lien entre les différents chantiers et plans d'action qui ont été lancés pour donner suite au rapport de la commission sur l'avenir de l'agriculture.

« Nous nous inscrivons dans une continuité et il s'agit de fermer le tout », a-t-il expliqué à la *Terre*, précisant qu'une nouvelle entente à La Financière agricole devra précéder la rédaction d'une politique agricole.

« Michel Morisset, ajoute-t-il, a une bonne connaissance du secteur et nous voulons mettre son expertise à profit. Nous voulons une politique agricole qui va faire progresser l'agriculture. Nous en sommes présentement à l'étape de l'identification des besoins pour appuyer cette politique. »

COURSES DE CHEVAUX

Vers une relance boiteuse ?

JULIE MERCIER

Toujours sous la protection de la Loi sur les arrangements avec les créanciers, Attractions Hippiques (AH) dépose une nouvelle proposition qui démolirait l'élevage de chevaux québécois, selon les associations de propriétaires et d'éleveurs.

Avec ce nouvau plan de relance, le terrain de l'Hippodrome d'Aylmer, qui vaudrait entre 10 et 12 M$, serait vendu. Seul l'Hippodrome de Trois-Rivières survivrait. Selon les calculs de l'Association trot et amble du Québec (ATAQ) et de la Société des propriétaires et éleveurs de chevaux standardbred du Québec (SPECSQ), la compagnie du sénateur Paul J.Massicotte recevrait des revenus d'environ 25 M$/année et verserait aux gens de l'industrie entre 2,3 et 4 millions en bourse. Son contrat avec le gouvernement stipulait qu'il devait en attribuer un minimum de 16,7 M$. « Si le contrat n'est pas respecté, pourquoi le gouvernement n'y met-il pas fin ? Qui protège-t-il ? Ne devrait-il pas protéger les 3000 emplois de l'industrie ? » s'interroge le président de l'ATAQ et de la SPECSQ, Alain Vallières.

Le 20 février, la ministre des Finances affirmait que le gouvernement se retirait du dossier. « Mais le gouvernement est encore signataire d'un contrat avec AH. La ministre des Finances ne peut pas se soustraire au contrat », fait remarquer M. Vallières. Ce dernier note également que Québec permet à AH de continuer à toucher les revenus de paris.

Selon la nouvelle proposition, AH n'aurait plus aucune obligation envers les chevaux d'élevage québécois. « Nous assistons beaucoup plus à une privatisation du gambling et des salons de paris. C'est complètement contraire à l'esprit de la privatisation de l'industrie des courses de chevaux. Le gouvernement doit retourner en appel d'offres », affirme l'éleveur. Le 9 mars dernier, la juge Chantal Corriveau de la Cour supérieure devait se prononcer sur la prolongation de délai jusqu'au 8 avril demandée par AH. Sa décision est sur la glace depuis que les deux associations d'hommes à chevaux ont exigé sa récusation. Le mari de Mme Corriveau est associé chez Ogilvy Renault, le cabinet qui représente AH.

BOIS D'ŒUVRE

La Fédération veut un marché compétitif

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC – Les mécanismes de vente de bois public prêtent trop facilement flanc à la critique. Pour la Fédération des producteurs de bois du Québec, le récent jugement du Tribunal international de Londres envoie un signal clair au gouvernement du Québec. Le nouveau régime forestier, pense-t-elle, doit faire en sorte de mettre l'industrie forestière à l'abri des mesures protectionnistes des États-Unis.

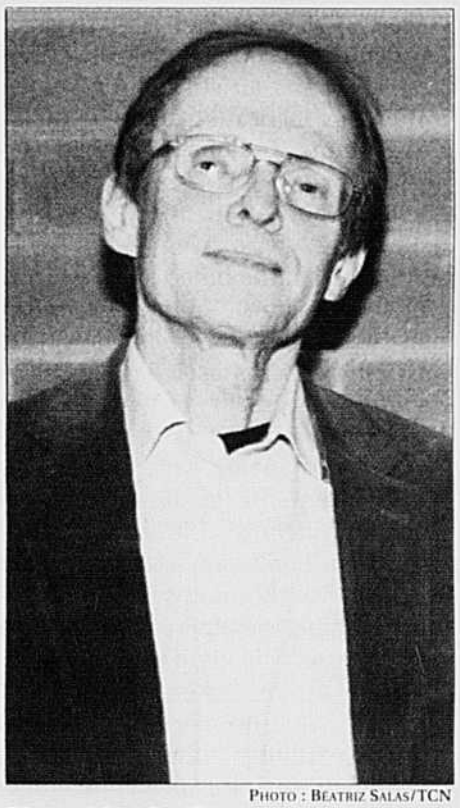


PHOTO : BEATRIZ SALAS/TCN

Pierre-Maurice Gagnon

« C'est une tuile additionnelle pour notre industrie forestière qui traverse une période déjà très difficile », réagit Pierre-Maurice Gagnon, président de la Fédération. Rappelons que ce Tribunal international de Londres est chargé de trancher les litiges découlant de l'entente sur le bois d'œuvre intervenue entre le Canada et les États-Unis en 2006. Parce que les entreprises québécoises ont dépassé leurs quotas d'exportation vers les États-Unis, le Tribunal impose une taxe punitive de 10 % sur les futures exportations.

« Je suis inquiet des répercussions négatives sur les marchés des producteurs de bois de la forêt privée », ajoute Pierre-Maurice Gagnon. Pour la Fédération, l'entente actuelle sur l'exportation de bois d'œuvre est très limitative. C'est en se basant sur notre régime forestier actuel, note-t-elle, qu'une coalition américaine réclame et obtient des mesures de protection comme des surtaxes et des quotas.

La Fédération est donc d'avis que le nouveau régime forestier doit jouer de prudence et contenir des mesures pour créer un marché du bois compétitif, capable d'établir une valeur économique pour le bois de la forêt publique. Seul un marché compétitif, où les acheteurs et la quantité seront suffisants, pourra assurer un avenir aux producteurs de bois de la forêt privée.

« Je suis persuadé, affirme Jean-Pierre Dansereau, directeur général de la Fédération, qu'un marché du bois compétitif aura pour effet de valoriser le bois proche des usines. Dès lors, la forêt privée pourrait soutenir la compétition de la forêt publique. C'est très difficile en cette période de crise d'affronter une compétition quand le gouvernement fait des efforts pour offrir du bois de la forêt publique à bas prix. »

Le CIFQ annule son congrès

La décision du Tribunal international de Londres affecte aussi les industriels. Le Conseil de l'industrie forestière du Québec (CIFQ), qui représente les scieurs résineux et feuillus, les papetières et les usines de déroulage, de pâtes, de cartons et de panneaux, vient de faire savoir qu'il ne tiendra pas de congrès annuel pour une première fois depuis 1953. Directeur général du Conseil, Guy Chevrette indique que 200 des 300 usines du Québec ont fermé leurs portes de façon temporaire, indéterminée ou définitive depuis quatre ans. La récente décision du Tribunal international vient clouer le clou du cercueil.

« C'est un jugement tout à fait disproportionné par rapport à la faute », soutient Guy Chevrette. Celui-ci estime que les trois prochains mois seront « critiques » pour les entreprises forestières restantes. Il accuse le gouvernement fédéral de ne pas avoir mis en place le mécanisme de réglementation des quotas d'exportation dès janvier 2007. Il fait valoir que la taxe de 10 % équivaut à demander aux entreprises de supporter des coûts supplémentaires de 20 à 25 $/pmp (pied mesure planche), elles qui accusent déjà une perte de 50 $.

« Pour les six premiers mois de 2007, explique Guy Chevrette, le Québec aurait exporté 72 millions de pmp de trop. Le Tribunal n'a pas pris en considération que nous avons livré près de 210 millions de pmp de moins que les quantités permises pour la deuxième moitié de l'année, soit 140 millions de moins pour l'ensemble de 2007. »

Ministre du Développement économique, de l'Innovation et de l'Exportation, Raymond Bachand promet de s'asseoir avec le CIFQ pour trouver des solutions. Il s'engage aussi à intervenir auprès du gouvernement fédéral.

ŒUFS DE CONSOMMATION

Deux prêts à vie de 5000 pondeuses en 2009

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Les producteurs d'œufs de consommation du Québec vont accorder deux prêts à vie de 5000 poules pondeuses à de nouveaux éleveurs en 2009, au lieu d'un comme c'est le cas depuis trois ans. Cette décision a été prise à la suite de la hausse du quota canadien d'œufs de consommation entérinée par le Conseil national des produits agricoles (Conseil), la première depuis 2005. Le Québec, qui compte 3,7 millions de pondeuses, a obtenu à lui seul plus du tiers de cette hausse, avec 55 530 poules sur 162 000.

De toute évidence, les œufs de table ont la cote auprès des consommateurs québécois et canadiens. « La consommation d'œufs de table a progressé de 4,1 % en 2008 et la courbe haussière s'est poursuivie en janvier 2009, a déclaré à la *Terre* le président des Producteurs d'œufs du Canada, Laurent Souligny. D'autres hausses de quota pourraient selon lui être annoncées dès 2009, après approbation du Conseil. Le fait que la Saskatchewan conteste la formule d'allocation du quota aux provinces rend toutefois le Conseil plus prudent dans ses autorisations.

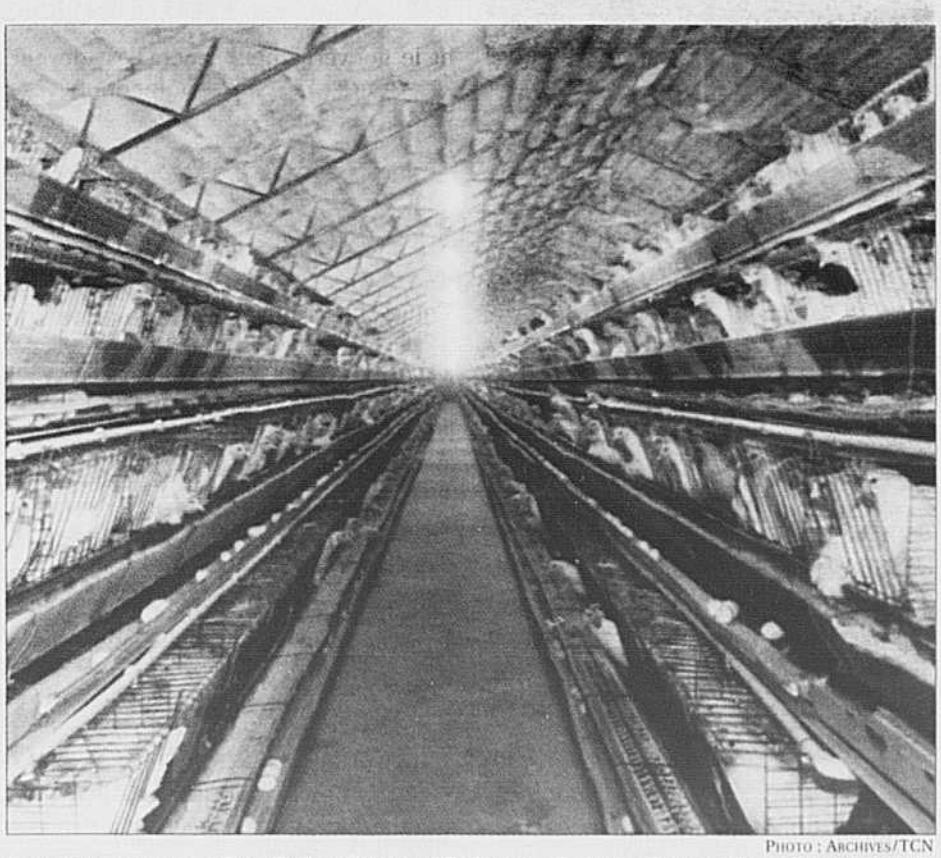


PHOTO : ARCHIVES/TCN

La consommation d'œufs de table justifie l'ajout de 162 000 pondeuses aux 20 millions enregistrées à l'échelle canadienne.

Plusieurs facteurs expliquent cette bonne nouvelle pour les producteurs d'œufs. « Les bonnes publicités canadiennes et des provinces ont sans doute joué un rôle, a noté M. Souligny. Mais il ne faut pas oublier que le prix des œufs s'est maintenu pas mal au même niveau au cours des dernières années. Or, lorsque l'économie va moins bien, les œufs deviennent un choix encore plus prisé des consommateurs. Les œufs sont sans doute les protéines les moins dispendieuses sur le marché. » M. Souligny a aussi rappelé que la réhabilitation des œufs, autrefois mis au banc des accusés pour le cholestérol par les nutritionnistes et les médecins, a aussi fait son œuvre.

Deux gagnants

La Fédération des producteurs d'œufs du Québec a rendu possible le démarrage de trois nouveaux éleveurs grâce à son prêt à vie de 5000 poules octroyé depuis trois ans. L'édition 2009 du Programme d'aide au démarrage de nouveaux producteurs va permettre à deux personnes de bénéficier de cette opportunité procurant des revenus suffisants pour faire vivre une famille. « La Fédération a profité de l'opportunité de cette hausse du quota national pour en verser une partie à la réserve qui alimente ce programme qui est tout à l'honneur des producteurs d'œufs québécois », a souligné le président Serge Lefebvre. Les candidats ont jusqu'au 30 juin 2009 pour soumettre leur projet. Les gagnants seront connus en octobre 2009 et le démarrage de leur entreprise aura lieu durant l'année qui suit.

MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

PRODUCTION LAITIÈRE

Les rabais aux usines laitières dérangent

JEAN-CHARLES GAGNÉ

SAINT-HYACINTHE- Le prix du lait à la ferme, mais aussi le quota, tant sa location en cas de force majeure que l'aide fournie à la relève, ont fait partie des discussions lors de l'assemblée générale annuelle du Syndicat des producteurs de lait de Saint-Hyacinthe, le 4 mars dernier, au Domaine de l'Érable.

Des producteurs ont noté leur insatisfaction au sujet des rabais aux transformateurs laitiers qui fabriquent du lait au chocolat ou de la crème glacée, surtout que les consommateurs n'en bénéficient pas. « Les transformateurs veulent toujours avoir des réductions sur des classes de lait, ce qui fait baisser notre prix moyen. D'accord, il faut être partenaires, mais ils ne doivent pas abuser non plus », a signalé le président régional, Pierre Thibault. Un producteur a dit craindre que ces rabais visent bientôt la mozzarella.

L'Ontario a fourni du lait à rabais à ses fabricants de crème glacée l'automne dernier, créant une brèche dans le plan d'action des Producteurs laitiers du Canada, ce qui a obligé les autres provinces à emboîter le pas. L'achat de matière grasse dédiée à la crème glacée coûte 5,75 $/kg aux fabri-

PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ/TCN

Le président Pierre Thibault veut éviter que les transformateurs laitiers abusent du système de rabais sur des classes de lait.

cants au lieu de 7,43 $/kg. Il s'agit « d'un compromis pour maintenir la cohésion entre les provinces », a signalé le président de la Fédération des producteurs de lait du Québec, Marcel Groleau. Il estime que les producteurs pourront recouvrer une part de la différence lorsqu'ils obtiendront un meilleur prix pour leurs solides non gras, une fois les surplus éliminés.

« Aucun producteur de lait dans le monde n'a reçu une augmentation de 4,49 cents le litre à la ferme pour son lait de consommation en 2008-2009, a relevé M. Groleau. Le coût des intrants a augmenté partout dans le monde, mais le prix du lait à la ferme a baissé en Europe et est au-dessous du 10 $/100 lb aux États-Unis. » Il attribue cette performance notamment aux structures communes de mises en marché en place entre les cinq provinces (P-5). « Notre stratégie ne peut être axée seulement sur le prix, a dit M. Groleau, il faut développer nos marchés tout en protégeant notre revenu. » Des pourparlers ont cours pour instituer une formule d'établissement d'un prix du lait uniforme pour tout le Canada.

Quota

La région de Saint-Hyacinthe avait demandé en 2008 que le quota disponible à louer, en cas de force majeure, soit mis à la disposition de tous les producteurs et que le pool paie 8 $ le kilo par mois à leurs propriétaires. Or le règlement soumis à la Régie des marchés agricoles et alimentaires du Québec prévoit un paiement de 5 $/kg. La location pourrait durer deux ans. Le producteur sinistré pourrait aussi cumuler six mois de production ou louer son quota à ses voisins si les vaches n'ont pas péri dans l'incendie.

L'assemblée a rejeté trois propositions de dernière minute de jeunes producteurs visant à améliorer l'aide à la relève. Ces hypothèses seront toutefois réévaluées à tête reposée.

Les producteurs ont voté en faveur d'étendre le programme lait-école à la maternelle et à tout le primaire grâce à une implication du MAPAQ et de l'industrie laitière dès septembre 2009. L'assemblée a adopté près d'une vingtaine de résolutions touchant la qualité du lait, l'assurance récolte foin, l'ajustement du prix du lait de transformation et les négociations à l'Organisation mondiale du commerce. « Nous avons maintenant la preuve, avec la baisse des prix laitiers mondiaux, que nous aurions été dans la merde si une entente était intervenue à Genève, en juillet dernier », a affirmé M. Groleau.

PROFITS D'OLYMEL

La Fédération constate une capacité de payer

THIERRY LARIVIÈRE

La participation d'Olymel à l'excédent de 71 M$ de La Coop fédérée, lors du dernier exercice financier, ne laisse pas les producteurs de porcs indifférents.

« On est très content des résultats positifs d'Olymel, mais ça veut aussi dire qu'il y a une capacité de payer », a commenté Jean-Guy Vincent, président de la Fédération des producteurs de porcs du Québec (FPPQ). Pour la Fédération, les bénéfices d'Olymel (et probablement d'autres transformateurs) « justifient » l'intervention de son organisation devant la Régie des marchés agricoles afin de suspendre les mécanismes de vente et de fixer un prix. Rappelons que la suspension de l'encan, juste avant son 20e anniversaire, a été décrétée récemment par la Régie des marchés agricoles en fixant le prix à 4 $ sous la référence américaine.

La conciliation se poursuit d'ailleurs sous la gouverne de Guy Blanchet, de la Régie, et diverses rencontres sont prévues. La Fédération demande toujours d'obtenir le prix américain. « C'est l'homme de la situation », a indiqué M. Vincent, en parlant du conciliateur et en ajoutant qu'il était « optimiste » d'en venir à une entente négociée avant la date limite du 30 mars. La Régie a déjà

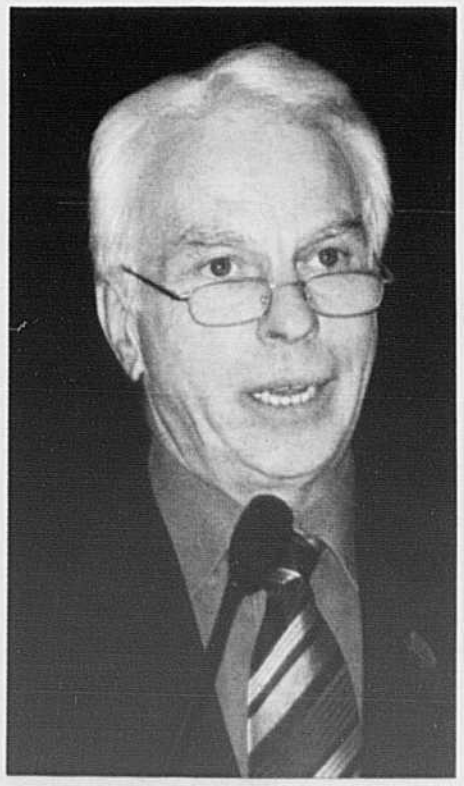


PHOTO : ARCHIVES/TCN

Jean-Guy Vincent, président de la FPPQ, se dit optimiste quant à la conclusion d'une entente négociée avec les acheteurs de porcs d'ici le 30 mars.

prévu une séance d'arbitrage dans le cas où la filière porcine demeurerait dans l'impasse après cette date.

La FPPQ fait valoir qu'un partenariat à trois entre les producteurs, les acheteurs et le gouvernement fédéral est devenu nécessaire puisque la compétition ne se trouve plus au Québec, mais bien sur les marchés d'exportation. « Ils (les abattoirs) ont tous les mêmes marchés », souligne le président qui estime que quelques acteurs clés jouent un rôle majeur dans les exportations du Québec. Cette situation empêche les anciens mécanismes de vente de bien jouer leur rôle.

« Dans le contexte de crise actuel, les marchés extérieurs sont plus compétitifs et les acheteurs vont s'orienter vers la qualité », explique Jean-Guy Vincent. Le président de la FPPQ constate que la production porcine s'est maintenue, malgré les vents contraires et grâce au soutien de l'assurance stabilisation, et que la filière est maintenant en bonne position pour profiter de la remontée des prix et des opportunités de vendre du porc de qualité. Certains analystes prévoient cette remontée des prix dès le deuxième trimestre de 2009, alors que d'autres sont plus prudents.

Le débat sur la nouvelle mouture du soutien au revenu des agriculteurs ne semble pas trop inquiéter la FPPQ. « Une convention négociée va avoir un effet sur le reste des politiques », estime le président, qui pense que la croissance de la filière porcine est possible dans la mesure où les maillons travaillent ensemble et où le prix du porc est sûr.

Prime pour les bovins de réforme

À compter du lundi 30 mars prochain, l'abattoir de bovins de réforme Colbex versera une prime de 0,02 $/livre carcasse aux producteurs qui livrent directement leurs animaux à l'usine de Saint-Cyrille-de-Wendover. Le but est d'encourager le transport direct, une pratique permise depuis le 5 janvier dernier. À ce jour, la réponse des éleveurs est plutôt tiède avec une centaine de vaches par semaine. Selon la Fédération des producteurs de bovins du Québec, la diminution du temps de transit est avantageuse pour le vendeur (meilleur rendement carcasse) et pour l'abattoir (plus grande qualité du produit). Les livraisons directes à l'abattoir sont permises du lundi au jeudi. Pour plus d'information, les producteurs peuvent composer le 1 877 796-2612. **J.M.**

ÉDITORIAL

Tout ça pour une... soudure

La veille, vous aviez fait une soudure, rapidement, question de finir le travail entamé le matin. Le lendemain, vous le saviez, il faudrait la reprendre. L'endroit est exigu cependant et la soudure difficile d'accès pour la meule électrique portative.

DENIS BILODEAU
Deuxième vice-président de l'UPA

Histoire de mieux l'atteindre, vous décidez d'installer un disque plus grand en retirant le protecteur de sécurité vu le diamètre du nouveau disque.

Comme c'est souvent le cas, cette contrariété vous a fait perdre du temps et la prudence... qui aurait dû vous rester. Le travail reprend. Si on peut dire... Car aussitôt qu'il touche la soudure, le nouveau disque éclate et l'une des parties vous arrache littéralement le dessus de la main droite et une partie du poignet.

Ce n'est pas très joli à voir... De la glace, un pansement vite fait, et c'est l'urgence. Là-bas, on stabilise la blessure. Le lendemain suivra l'opération, une tâche assez délicate, car le chirurgien devra non seulement rattacher les tendons et greffer de la peau, mais dévier un vaisseau sanguin important, indispensable pour irriguer les doigts, sinon impossible d'en récupérer l'usage.

Deux semaines d'hospitalisation, un mois à porter un bandage qui immobilise complètement la main et l'avant-bras dans une position inusitée, votre « bonne main » en plus. S'ajoutent six mois de physiothérapie assidue pour retrouver des doigts pas tout à fait « comme avant ». Sans parler de la cicatrice pour le moins visible laissée par la blessure elle-même et la greffe de peau qu'elle a nécessitée. Tout ça pour une... soudure.

Ai-je besoin de vous dire que vous n'avez pas pu compléter votre fameuse réparation? Deux semaines de travaux qui attendaient après vous n'ont pas pu être faits également. Heureusement, vous aviez un parent proche pour parer au plus urgent. Heureusement aussi, votre fils pouvait voir à tirer les vaches et vaquer à « l'ordinaire » pendant que vous aviez le bras complètement immobilisé.

Ce genre d'accident n'arrive qu'aux autres, pensez-vous? Cette histoire est pourtant vraie. Elle fait partie d'une des projections qu'on peut visionner durant les activités de sensibilisation organisées durant la *Semaine de la prévention en agriculture*, qui s'étale du 11 au 18 mars. Le thème de cette année : « Du champ à l'atelier... La prévention s'impose ».

L'histoire racontée ici s'est effectivement produite dans un atelier de ferme. On pourrait même en écrire une livre entier pour une seule année, car il survient 23 accidents par semaine, en moyenne, sur les fermes du Québec. Des incidents parfois plus graves, parfois moins, mais qui occasionnent bien plus de pertes que de gains, à commencer par le temps qu'on voulait gagner et, pire encore, l'atteinte à son intégrité physique, avec des séquelles souvent permanentes.

Il faut apprendre à se protéger. Allez-y, participez à ces activités de sensibilisation, les représentants de vos fédérations régionales vous y attendent avec leurs partenaires de la CSST[1] et du réseau de la santé au travail. Vous apprendrez des choses intéressantes, recevrez du matériel. Autant d'informations qui, le moment venu, pourraient faire la différence entre un accident et un travail bien fait. L'invitation s'adresse à tous et à toutes, en particulier à ceux qui n'ont pas de temps à perdre avec « ça ». Vous êtes les bienvenus!

[1] *Commission de la santé et de la sécurité du travail.*

Tous droits réservés Gaboury et *La Terre de chez nous*

LA TERRE
DE CHEZ NOUS

FONDÉE EN 1929
ÉDITEUR : **L'Union des producteurs agricoles**
555, boul. Roland-Therrien, bur. 100
Longueuil J4H 3Y9
FAX : **450 670-4788**
SITE WEB : **www.laterre.ca**
RÉDACTION : **450 679-8483** poste **7270**
Courrier électronique : **tcn@laterre.ca**
ABONNEMENTS : **450 679-8483**, postes **7274, 7413**
Courrier électronique : **abonnement@laterre.ca**
LES PETITES ANNONCES : **450 679-7809**
Courrier électronique :
annoncesclassees@laterre.ca
DIRECTEUR : **Loïc Hamon**
RÉDACTEUR EN CHEF : **Marc-Alain Soucy**
RÉDACTEUR EN CHEF,
DÉLÉGUÉ AUX MAGAZINES :
Michel Beaunoyer
COORDONNATRICE DE PRODUCTION :
Carole Lalancette
PUBLICITÉ : **450 679-8483** poste **7579**
Courrier électronique : **pub@laterre.ca**
DIRECTEUR DES VENTES : **André Savard**
REPRÉSENTANT HORS QUÉBEC : **Jacques Long**
Tél. : **905 335-5700** Téléc. : **905 335-5001**
Courrier électronique : jlong@la terre.ca
REPRÉSENTANTS AU QUÉBEC :
Christian Guinard, Sylvain Joubert,
Sylvain Lalonde
IMPRESSION : **Imprimerie Transmag**

ABONNEMENT :
Québec 1 an : 58,70 $ 2 ans : 95,95$ 3 ans : 118,52 $
Abonnement hors Canada : 1 an: 200 $
Chèque ou mandat à l'ordre de
La Terre de chez nous

Dépôts légaux : Bibliothèque nationale du Québec - 1992
Bibliothèque nationale du Canada ISSN 0040 - 3830
"La Terre de chez nous", ISSN 0040-3830,
is published weekly, 52 times per year
by La Terre de chez nous c/o USACAN Media Corp. at 26
Power Dam Way Suite S1-S3, Plattsburgh, N.Y. 12901.
Periodicals postage paid at Plattsburgh, NY.
POSTMASTER send address changes to La Terre de chez nous,
P.O. Box 2888, Plattsburgh, NY 12901.
Nous reconnaissons l'aide financière du gouvernement du Canada,
par l'entremise du Programme d'aide aux publications (PAP),
pour nos dépenses d'envoi postal.
Convention de la poste publication N° 40069165
N° d'enregistrement 07665, retourner toute correspondance ne
pouvant être livrée au Canada au Service des publications
555 boul. Roland-Therrien, Longueuil, Qc J4H 3Y9
abonnement@laterre.ca

Patrimoine canadien Canadian Heritage Canada

Assurance récolte foin

En lisant *La Terre de chez nous*, un article m'a interpellé particulièrement parce qu'il parlait du paiement de l'assurance récolte en foin pour l'année 2008. Lors de la mise sous presse vous ne pouviez pas encore vous prononcer sur les résultats. Permettez-moi de le faire afin de démontrer la justesse de ce beau programme.

J'habite un petit village au Lac-Saint-Jean. Ici tout le monde se connaît. Je suis producteur vache-veau et possède 200 vaches. Trois stations météo couvrent l'ensemble de notre territoire. Une ou deux ou même les trois stations peuvent servir pour évaluer les précipitations de ma ferme selon mon choix. Eh oui! Faites vos jeux rien ne va plus... Chaque printemps, depuis l'application de ce beau programme d'assurance récolte, je remets mon sort entre les mains du hasard. Si j'avais quelque chose à apprendre sur moi, c'est que je ne suis vraiment pas chanceux, par contre, mon voisin, lui, l'est. Ce dernier possède une ferme équivalente à 50 % de mon exploitation et s'est vu remettre une indemnité supérieure à cinq fois et demie la somme que j'ai reçue cette année. Je pourrais comprendre une telle situation si une grande distance séparait nos deux exploitations, comme dans l'Ouest canadien, mais dès que je lève les yeux j'aperçois ses terres qui sont entourées par les miennes. La seule chose qui nous sépare, ce sont des mètres de broches électriques qui ne possèdent aucune propriété électromagnétique permettant de créer un microclimat pluvieux du côté de sa clôture. Nous sommes tellement proches qu'il doit entreposer son foin sur mes terres par manque d'espace entre chez lui et chez nous. S'agrandir pour lui revient à dire qu'il doit m'acheter. « JUSTE » le programme d'assurance récolte? Permettez-moi d'en douter. C'est comme choisir entre l'œuf ou la poule et encore là, il me serait resté quelque chose. Le temps qu'il a fait chez nous durant l'été n'a vraiment plus rien eu à voir avec le montant auquel j'ai eu droit, car à moins de mille pieds ce dernier a quintuplé. Cela prend vraiment toute une démarche scientifique pour expliquer au pauvre producteur que je sais comment la pluie a pu faire plus de tort de l'autre côté de la clôture. Mais, je me console en songeant que cela prend vraiment une logique de fonctionnaire pour penser le contraire... Si l'assurance récolte coûte cher, permettez-moi de vous dire que les millions qui sont distribués doivent être répartis de façon aléatoire et non équitable pour plusieurs.

Ce programme d'assurance récolte se veut plus juste et plus équitable depuis l'instauration des stations météo. Eh bien, je pense qu'il pourrait certainement profiter encore une fois d'une réforme permettant, cette fois-ci, de recueillir des données réelles du territoire. La rentabilité de ma ferme est déjà assez affectée par les hauts et les bas du marché sans que le hasard ne vienne encore compliquer les choses.

D'un agriculteur dont le « temps » ne peut être laissé au hasard.

Marc Laforest
Saint-Nazaire
Lac-Saint-Jean

Une jeune forêt disparaît

J'ai lu dans le journal *La Presse* que les plus belles pistes cyclables étaient au Québec. Je crois que Magog détient la palme. Pour joindre Magog à Sherbrooke (secteur Magog), une piste de dix mètres de largeur a été aménagée. Le chemin de ferme (cinq mètres de large) permettant de circuler avec un camion chargé de bois n'était pas suffisant. Pour réussir ce tour de force, la Ville de Magog m'a exproprié et on a supprimé inutilement 4000 m² de jeune forêt d'épinettes (20-24 pouces de haut). Je ne sais pas qui a permis une telle chose. Décision intelligente ? Pas sûr... La forêt, qui est le poumon de la Terre, en prend un coup. Si cette décision d'expropriation était acceptée par la Commission de protection du territoire agricole du Québec(CPTAQ), je devrai afin de reconstruire mon réseau routier abattre un autre 7000 m² de forêt mature, donc la zone protégée (zone verte) aura perdu 14 000 m² de forêt. La zone blanche juxtapose la zone verte, seul un fil barbelé les séparant. Une largeur raisonnable pourrait être achetée dans cette zone. Je dis bien achetée car cela ne choque personne, rend la chose acceptable et éthique. Si la CPTAQ continue à m'ignorer (six demandes), je refuserai de céder ce terrain.

Gérard de Lafontaine
Agriculteur retraité
Magog

DATE	ACTIVITÉ	ENDROIT	RENSEIGNEMENTS
16	Transférer la ferme	Alma	418 674-9334
17	Journée Vigne	Saint-Hyacinthe	450 248-0454 p.24
17	Colloque «de la production à la transformation, les agro-matériaux un créneau d'avenir»	Rivière-du-Loup	418 725-7500
17	AMERICANA 2009 – Salon international des technologies environnementales	Montréal	www.americana.org
21	Journée d'information en apiculture	Victoriaville	819 293-2552
23	Congrès Canneberge 2009 à Québec		www.producteurscanneberge.com
25	Assemblée générale annuelle de l'association professionnelle des producteurs de porcs	Sainte-Marie	418 228-5588
25	Journée Bleuet	Saint-Félicien	418 662-6457 p.249
26	Journée sur la production laitière	Saint-Bruno	418 662-6457 p.254

Planifiez votre visite
ET PROFITEZ DE NOS
SUPER RABAIS SUR PLACE !

Semaine des économies CH
jusqu'au 21 mars 2009
10% d'escompte sur pièces et outils
0 paiement 0 intérêt
jusqu'au 30 juin 2009
avec achat de 500$ et plus porté sur votre carte de crédit
CNH CAPITAL
NOUS POSSÉDONS LE PLUS GRAND INVENTAIRE DE PIÈCES NEW HOLLAND AU QUÉBEC

TIRAGE TIRAGE TIRAGE
50 heures ou
30 jours d'utilisation
d'un tracteur T-6030
4 roues motrices avec cabine
Venez nous rencontrer!

Machinerie C. & H. inc.
La vraie force des agriculteurs depuis 1969
12, route 122, St-Guillaume, (sortie 170 Nord - Transcanadienne)
819 396-2185 • Sans frais 1 800 268-3088
mch@machineriech.com
NEW HOLLAND AGRICULTURE

MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

SOUTIEN AGRICOLE

Obama veut exclure les plus grosses fermes

THIERRY LARIVIÈRE

Lors du dépôt de son dernier projet de budget, le 25 février, le président des États-Unis a déclaré qu'il voulait mettre fin « aux paiements directs aux entreprises qui n'en ont pas besoin ». L'intention est d'éliminer les subventions directes pour les agriculteurs qui font des revenus de plus de 500 000 $. On prévoit aussi de limiter les paiements aux fermes éligibles à un montant maximum de 250 000 $.

Plusieurs associations agricoles américaines ont immédiatement réagi en disant que des revenus bruts de 500 000 $ dans le secteur du soya, par exemple, ne signifiaient pas nécessairement une si grosse ferme puisque, avec ce montant, l'agriculteur moyen peut espérer des revenus nets de 36 000 $ seulement.

La Maison-Blanche, qui devra faire approuver son budget audacieux de 3600 milliards de dollars américains par le Congrès, souhaite par ailleurs mettre sur pied de nouveaux programmes de développement rural et la création d'un nouveau marché pour les services aux écosystèmes. Le président a dit vouloir maintenir un filet de sécurité du revenu assez fort pour les fermes familiales et les nouveaux agriculteurs. Le gouvernement du Canada a salué l'intention présidentielle. Le ministre de l'Agriculture, Gerry Ritz, a mentionné à Reuters qu'il estimait que ce changement nous rapprochait d'un pas d'un accord commercial mondial, mais que d'autres mesures étaient nécessaires pour arriver à une conclusion. « Ils ont une politique agricole (Farm Bill) qu'ils savent ne pas pouvoir se payer », a commenté le ministre Ritz, qui a aussi mentionné qu'il estimait que l'industrie américaine de l'éthanol périclitait et qu'ils ne pouvaient pas continuer à subventionner un système qui ne fonctionne pas.

PHOTO : LOÏC HAMON/TCN

L'administration Obama espère convaincre le Congrès d'éliminer les paiements directs aux fermes qui font plus de 500 000 $ de revenus du marché et de plafonner à 250 000 $ le montant accessible aux fermes éligibles. On voit ici un grand parc à bœuf du sud des États-Unis.

Le déficit de plus de 1500 milliards de dollars a également été invoqué par l'homologue américain de M. Ritz, Tom Vilsack. Ce dernier a expliqué aux producteurs de coton et de blé, notamment, qu'il souhaitait remplacer les programmes de soutien traditionnels par des paiements verts et des crédits de carbone. Autrement dit, les entreprises polluantes qui doivent acheter des crédits de carbone pour continuer à émettre des gaz à effet de serre devront bientôt financer les agriculteurs et ainsi compenser le retrait du gouvernement fédéral. Dans son récent forum annuel, le USDA faisait d'ailleurs une large place à la question du développement rural et une des conférences faisait le parallèle entre la situation européenne et américaine et appelait à faire des ponts entre les deux. L'Europe, comme on le sait, a de plus en plus découplé les subventions agricoles de la production et multiplié les paiements liés aux services environnementaux, sociaux et de développement rural en général. Les conférenciers américains étaient tous très partisans de la production d'énergies renouvelables (biocarburants de 2e génération, éoliennes, biogaz, etc.) comme moyen principal de diversifier les revenus en région rurale. « On est au milieu d'une importante transition (vers le développement rural et les opportunités énergétiques) », a déclaré Thomas Dorr, ancien responsable du développement rural au USDA. Il semble que l'administration Obama se dirige progressivement dans cette direction.

« Le cycle de Doha n'empêchera pas une autre crise alimentaire » – O. De Schutter

JEAN-CHARLES GAGNÉ

La libéralisation du commerce en agriculture n'empêchera pas une autre crise alimentaire, affirme le rapporteur spécial des Nations Unies sur le droit à l'alimentation, Olivier De Schutter, après une mission auprès de l'Organisation mondiale du commerce (OMC), une première. Le chemin suivi en agriculture à l'OMC est incompatible avec le droit de l'homme à une alimentation adéquate, dit-il, prenant le contrepied de ténors de la libéralisation comme le directeur général de l'OMC, Pascal Lamy.

Le commerce doit agir en faveur du droit à l'alimentation, avance M. De Schutter dans son rapport présenté au Conseil des Droits de l'homme, à Genève, le 9 mars 2009. En conséquence l'OMC doit « reconnaître la spécificité des produits agricoles au lieu de les traiter comme une marchandise comme une autre ». De plus, les pays en développement doivent être capables de protéger leurs agriculteurs de la concurrence venant des pays industrialisés. L'élimination des mesures qui causent des distorsions et qui avantagent les pays développés ne suffira pas, estime le rapporteur spécial, car la productivité en agriculture demeurera beaucoup plus basse dans les pays en développement. « Dans un tel contexte, l'idée d'établir un marché des matières premières agricoles sans distorsions est dénuée de sens », conclut-il.

PHOTO : ARCHIVES/TCN

Le rapporteur spécial des Nations Unies, Olivier De Schutter

L'encadrement du commerce agricole mondial doit laisser aux États une marge de manœuvre suffisante pour adopter des politiques en phase avec le droit à l'alimentation, avance M. De Schutter. Il signale que « les programmes de gestion de l'offre et d'autres mécanismes d'organisation des marchés ont un rôle important à jouer pour protéger les marchés locaux de la volatilité des prix sur les marchés mondiaux ».

Rôle des États

Le concours des États est crucial dans cette réorientation du commerce en faveur du développement, soutient M. De Schutter. Ils devraient ainsi refuser de prendre à l'OMC des engagements incompatibles avec leurs obligations de réaliser le droit à l'alimentation et donner un rôle clé aux organisations paysannes dans la préparation de leur stratégie nationale. Pour l'heure, 963 millions de personnes ont faim dans le monde dont au moins la moitié sont de petits exploitants vivant de deux hectares ou moins de terre arable. Les États, surtout ceux des pays en développement, devraient pouvoir protéger leurs marchés locaux contre la volatilité des prix sur les marchés internationaux. « Les prix fixés par ces marchés ont un impact négatif et disproportionné sur la capacité des petits paysans de gagner un salaire décent et de faire face aux brusques flambées d'importations », dit De Schutter, même si seulement 15 % des matières agricoles y transitent. Il faut en effet tirer des leçons de la crise alimentaire.

Les États devraient soutenir plus particulièrement les petits exploitants agricoles pour assurer leur sécurité alimentaire au lieu de trop compter sur le commerce international, ajoute M. De Schutter. Il n'y a pas d'autre choix afin d'augmenter la capacité de production dans le monde en développement où l'agriculture procure plus de 50 % de l'emploi total. S'en remettre encore plus au commerce international renforce le pouvoir des sociétés transnationales au détriment des systèmes agroalimentaires nationaux, fait-il valoir. D'ici à ce que ces sociétés soient mieux encadrées à l'échelle mondiale, les États devraient réglementer pour contrôler les acteurs sur lesquels ils peuvent exercer une influence, même s'ils opèrent en dehors de leur territoire national.

Pour vos engrais minéraux et biologiques, demandez-nous une soumission
Nous fabriquons selon vos spécifications. Livraison partout au Québec.
RENDEMENT ET PROFIT ASSURÉS $$$
Visitez notre site www.fertilec.com
Contact : Jacques Gosselin ou Jean-Marc Ducas.
Téléphone sans frais 1 888 831-1085
fertilec biodiversité
Télécopieur sans frais 1 888 836-1915

MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

NÉMATODE DORÉ

Le Comité de l'agriculture entendra les producteurs

PIERRE-YVON BÉGIN

OTTAWA – Les producteurs de pommes de terre de Saint-Amable, victimes d'une infestation par le nématode doré, pourront être entendus à Ottawa. Le Comité permanent de l'agriculture et agroalimentaire les recevra à une date qui reste à déterminer. Porte-parole du Bloc québécois en matière d'agriculture et député de Richmond-Arthabaska, André Bellavance a déposé une motion qui permettra aux producteurs de pommes de terre d'exprimer aux parlementaires leur déception relativement à l'aide fédérale pour relancer leurs activités.

« Les producteurs touchés seront invités à témoigner afin d'élaborer des solutions visant leur dédommagement et la réhabilitation des terres agricoles infestées », affirme André Bellavance. Celui-ci note que le Comité, composé de toutes les formations politiques présentes à Ottawa et où l'opposition est majoritaire, doit aussi se pencher sur la crise du bétail et le nouveau programme Agri-flexibilité. La direction du comité devrait déterminer d'ici peu la date du témoignage des producteurs de pommes de terre. Il estime que cette date pourrait être rapprochée, « pas dans quelques mois », d'autant plus que la présence de l'insecte ravageur vient aussi d'être confirmée en Alberta.

Le porte-parole du Bloc a également soumis une motion afin d'amener le Comité à revoir la norme des 98 % permettant d'afficher la mention « Produits du Canada ». André Bellavance veut entendre ceux qui sont pénalisés par cette nouvelle norme.

Relations publiques du ministre Ritz

Interrogé sur la consultation entreprise par le ministre Gerry Ritz au sujet du programme Agri-flexibilité, André Bellavance juge qu'il s'agit simplement d'une autre tournée de relations publiques. La semaine dernière, le ministre de l'Agriculture a rencontré des agriculteurs de la Saskatchewan, de l'Ontario, du Manitoba et de l'Alberta afin d'obtenir leur avis sur le programme de 500 M$.

« Au Québec, affirme André Bellavance, le ministre peut consulter s'il veut. Il va sans doute essayer de vendre sa salade, mais c'est au Québec qu'on a mal reçu son projet d'Agri-flexibilité, plus qu'ailleurs.

Au Québec, la consultation a été faite plus qu'une fois et le ministre sait très bien que la véritable flexibilité demandée ne se retrouve pas en excluant la gestion des risques. »

« C'est de la poudre aux yeux et un exercice purement cosmétique. Les producteurs agricoles ne sont pas dupes », a déclaré William Van Tassel, président de la Coalition des producteurs de grains Québec-Ontario.

Les producteurs contents d'être entendus

La possibilité de rencontrer les parlementaires à Ottawa est une bonne nouvelle pour les producteurs de pommes de terre. AMA-Terre et la Fédération des producteurs de pommes de terre du Québec comptent bien y participer.

La nouvelle est particulièrement bien reçue par le groupe de producteurs aux prises avec le nématode doré, confinés à leur zone réglementée et placés sous haute surveillance. « Toute intervention est bonne, estime Philippe Gemme, président d'AMA-Terre et producteur de Saint-Amable. C'est pour faire avancer le dossier et nous y participerons. » À la Fédération, on fait remarquer que « toute pression politique est bonne », surtout que de leur point de vue, le ministre fédéral de l'Agriculture, Gerry Ritz, est totalement bloqué et ne veut rien entendre sur les propositions des producteurs.

« On n'est même pas en mode négociation et c'est ça le problème, dénonce le directeur général de la Fédération, Clément Lalancette. On a mis des chiffres sur notre plan de relance. Ça totalise 24 M$ et les producteurs en assumeraient 20 %. La proposition est sur la table, mais on ne négocie pas. » C'est de ce plan de relance que les producteurs voudront discuter lors des audiences auprès des membres du comité sur l'agriculture de la Chambre des communes.

Philippe Gemme trouve ridicule la proposition fédérale-provinciale reçue au début de février. « On nous offre un plan de relance sur trois ans quand, en six mois, ils ont détruit ce qui nous a pris 35 ans à bâtir. » Il poursuit en assurant que les producteurs veulent une relance durable en agriculture, mais qu'ils ont besoin d'aide. **R.F.**

CONCOURS
CHASSE AUX INDICES

Soyez parmi les 100 finalistes!

Les 100 gagnants du concours seront invités à participer à la Soirée gala du 80e anniversaire, le 1er septembre 2009, au cours de laquelle plus de 10 000 $ en prix seront tirés, dont le voyage agrotouristique de 10 jours pour deux personnes en France.

Les finalistes recevront une invitation pour deux personnes au souper gala, deux entrées pour Expo-Champs ainsi qu'une nuitée et un brunch pour deux à l'Hôtel des Seigneurs de Saint-Hyacinthe.

PLUS DE 10 000 $ EN PRIX

LA TERRE
DE CHEZ NOUS
Au rythme du monde agricole depuis 80 ans

La Terre de chez nous tient à remercier ses généreux commanditaires;
Les équipements Laguë ltée, Les concessionnaires New Holland du Québec,
GEA Farm Technologies WestfaliaSurge | Houle, Coop Fédérée, Purina, Groupe Charest et Solisco.

Comment participer :

Parcourez les pages de La Terre de chez nous pour trouver les indices. Ceux-ci seront faciles à identifier. Chercher l'indice de chacun de nos 3 annonceurs/partenaires et inscrivez-les sur le coupon de participation sous le logo approprié.

Les coupons de participation devront être dûment complétés et retournés par la poste à :
La Terre de chez nous* Concours 80e
555 boulevard Roland-Therrien, bureau 100
Longueuil (Québec) J4H 3Y9

Date limite : 9 juillet 2009 à midi.
Règlements du concours disponibles à La Terre de chez nous. Aucun achat requis
*Nous accepterons aussi les coupons déposés en personne à nos bureaux de Longueuil. Facsimilé refusé.

NOM : _____ ADRESSE : _____
VILLE : _____ CODE POSTAL : _____
TÉLÉPHONE : _____ COURRIEL : _____

LES ÉQUIPEMENTS Laguë

Combien coûte la vérification d'une unité de planteurs ?

NEW HOLLAND AGRICULTURE

Combien de clients ont choisi d'acheter la presse BC5000 New Holland qui produit des balles carrées uniforme?

GEA Farm Technologies WestfaliaSurge | Houle

Combien y a-t-il de concessionnaires au Québec?

Vous trouverez les 3 réponses dans ce journal

PRODUITS AGROALIMENTAIRES

Les exportations au Japon, ça marche !

PHOTO : GRACIEUSETÉ DE LA DÉLÉGATION GÉNÉRALE DU QUÉBEC À TOKYO

De gauche à droite: Nicolas Moisan, coordonnateur des marchés internationaux pour le Groupe Export agroalimentaire, Suzanne Ethier, déléguée générale du Québec à Tokyo, Ichiro Takeda, gérant de Nippon Trading Coffee, distributeur des produits des Aliments Mopure, et Jean Valois, vice-président des ventes pour l'Asie chez Aliments Mopure.

RICHARD SMITH

COLLABORATION SPÉCIALE

CHIBA, JAPON - Les produits de l'érable étaient encore bien présents cette année à la foire agroalimentaire Foodex, près de Tokyo. Quatre exportateurs occupaient 11 des kiosques québécois au pavillon du Canada. Car, malgré la récession mondiale qui se fait sentir jusqu'au Japon, les importations de ces produits y continuent leur croissance. «Le Japon, ça marche!» déclare Jean Valois, vice-président des ventes pour l'Asie chez Aliments Mopure. Fondée en 2006, la compagnie a signé une entente avec un importateur japonais en janvier 2008 et a exporté ici l'an dernier trois conteneurs de ses gammes de sirop, de sucre, de bonbons et de tartinade, réalisant 300 000 $ de ventes. La compagnie montréalaise prévoit des ventes totalisant entre 500 000 $ et 750 000 $ cette année, sous sa marque de commerce ainsi que pour des marques privées. «Le vrac va probablement devenir une partie importante de notre activité au Japon», prévoit M. Valois.

Nokomis de Saint-Cyprien exporte ici depuis trois ans du sirop, du beurre, du caramel et de la gelée d'érable, ainsi qu'une gamme de sirop d'érable biologique, expédiant environ un conteneur l'an dernier. Son importateur Gagnon Inc. est basé à Sapporo. Son président, Marc Gagnon est circonspect. Bien qu'on trouve plus d'acheteurs de produits de l'érable, les ventes diminuent, considère-t-il. Le sirop d'érable est un produit de luxe, et du fait de la conjoncture économique, les contenants sont devenus plus petits. «Avant, les Japonais sortaient facilement un billet de 1000 yens (13 $) de leurs poches, raconte M. Gagnon. Maintenant, ils vont y repenser.» Sylvain Lalli, président des Érablières des Alleghanys, souligne pour sa part que les Japonais effectuent leurs achats au volume. Or, plusieurs petits exportateurs québécois tentent maintenant de s'établir sur le marché. «On sait qu'ils ne seront pas capables de fournir les volumes que les Japonais demandent», dit M. Lalli. Nicolas Moisan, coordonnateur des marchés internationaux pour le Groupe Export agroalimentaire, estime que la récession affecte peu les exportations agroalimentaires québécoises au pays du Soleil Levant. Mais ailleurs en Asie, c'est plus difficile d'être compétitif au niveau des prix. Comme stratégie ici, M. Moisan se pose deux objectifs. Le premier, profiter de la percée qu'a faite au Japon le vin de glace ontarien pour y positionner le cidre de glace, la liqueur d'érable et l'hydromel québécois. Le second, diriger une partie de la production québécoise des bleuets et des canneberges vers le marché des neutraceutiques. «On a de bons producteurs, mais aussi la technologie pour transformer ça en poudre et extraits», a fait valoir M. Moisan. Les produits québécois bénéficient aussi de la confiance du marché nippon. «Avec les scandales de la qualité des aliments chinois, les Japonais veulent s'alimenter chez les pays sûrs, déclare Suzanne Ethier, déléguée générale du Québec à Tokyo. Le Québec a une image sûre.»

Les nouvelles publications du CRAAQ

Découvrez près d'une vingtaine d'ouvrages imprimés et électroniques

AW 030
(366 pages)
70,75 $ + taxe

AB 002
(267 pages)
00 $ + taxe

Autres titres

Production de fraises:
Les multicellules mises à profil

La culture de l'argousier

Maladies, ravageurs et organismes bénéfiques du fraisier, du framboisier et du bleuetier

Carences, désordres, et problèmes de phytotoxicité du fraisier, du framboisier et du bleuetier

AB001
(1 462 pages)
115 $ + taxe

VC 023
(60 pages)
25 $ + taxe

VC 005
(60 pages)
27 $ + taxe

Service à la clientèle
418 523-5411 ou 1 888 535-2537

www.craaq.qc.ca/Publications

MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

INSTITUT FRASER

Attaques contre le système agricole québécois

THIERRY LARIVIÈRE

L'Institut Fraser a publié une « dépêche » dans laquelle il propose de mettre fin à la gestion de l'offre et de supprimer les subventions à l'agriculture québécoise.

Ce bref rapport de dix pages a été publié le 10 février. L'Institut est un groupe de réflexion canadien qui a toujours fait la promotion de la libéralisation complète des marchés et de la déréglementation. L'organisation est financée par de nombreux donateurs privés et anonymes.

« Plus de concurrence en cas de démantèlement du système de la gestion de l'offre et de suppression des subventions engendrerait une croissance de la productivité et offrirait aux consommateurs des prix plus bas ainsi qu'une plus grande variété de produits », a affirmé l'auteur Jean-François Minardi, politologue et économiste de l'Institut Fraser, qui recommande même de se « débarrasser » de la gestion de l'offre et de l'ensemble des subventions agricoles. Notons que cette publication survient en plein au moment où le gouvernement du Québec est à revoir l'enveloppe budgétaire et les programmes de La Financière agricole du Québec.

PHOTO : ARCHIVES/TCN

L'Institut Fraser soutient que le prix du lait serait plus cher au Québec et au Canada et que cela s'expliquerait par la gestion de l'offre.

Il n'y a pas de nouvelle étude indépendante dans le rapport de l'institut Fraser, mais plutôt une synthèse de diverses sources comme l'Institut économique de Montréal, le rapport Pronovost, le chroniqueur de *La Presse* Alain Dubuc, l'OCDE, Sylvain Charlebois ou le groupe Agéco. L'argument contre les subventions consiste à dire que les montants importants investis en subventions agricoles, près d'un milliard par année au Québec selon le rapport, empêchent la saine concurrence. L'exemple qui est donné, en se basant sur Alain Dubuc, est celui de la production porcine. On explique que la production de porcs a augmenté en 2008, alors que nous étions en « crise de surproduction ». Rappelons que la Fédération des producteurs de porcs avait répliqué à Alain Dubuc, en novembre dernier, en disant que la production porcine passait à travers une crise mondiale et qu'il ne fallait pas pour autant laisser les porcheries fermer et ainsi perdre 30 000 emplois et des retombées de 3,1 milliards par an. Un argument semblable pourrait d'ailleurs se faire pour l'industrie automobile, l'aéronautique ou l'aluminium. Selon la FPPQ, la hausse du nombre de porcs s'expliquait aussi par le contrôle de la maladie.

La gestion de l'offre passée à la moulinette

L'Institut ajoute que la fin de la gestion de l'offre (GO) est inévitable dans le cadre des négociations à l'Organisation mondiale du commerce (OMC) et qu'il faut s'y préparer. L'Institut commence par décrire le fonctionnement de la GO, pour ensuite affirmer que le prix payé par les consommateurs pour ces produits est trop élevé. On cite à cet égard les chiffres de 2007, publiés par Sylvain Charlebois, qui estimaient que quatre litres de lait au Québec se vendaient 12 % plus cher qu'à Toronto et 42 % plus cher qu'à Winnipeg. Ces chiffres ont cependant déjà été contestés par la Fédération des producteurs de lait du Québec, qui précisait que le prix du lait à la ferme est le même partout au Canada et que c'est le prix de détail qui change. La FPLQ a aussi cité une étude de l'économiste Daniel-Mercier Gouin qui affirme, notamment, que le prix d'un même panier de produits laitiers a augmenté trois fois plus vite en Australie (où la production de lait a été déréglementée) qu'au Canada au cours des deux dernières années.

HX1 = Contient le caractère Herculex® I de protection contre les insectes.
HXX = Contient le caractère Herculex® XTRA de protection contre les insectes.
Technologie de protection contre les insectes Herculex® par Dow AgroSciences et Pioneer Hi-Bred. ®, ™ Herculex et le logo HX sont des marques déposées de Dow AgroSciences LLC.

LL = Contient le gène LibertyLink®.
LIBERTY, LibertyLink et le logo gouttelette d'eau sont des marques de commerce de Bayer.

RR2 = Contient le gène Roundup Ready® Maïs 2. RR = Contient le gène Roundup Ready®.
YGCB = Contient le gène YieldGard® Corn Borer.
® Roundup Ready, YieldGard et le logo YieldGard Corn Borer sont des marques déposées utilisées avec l'autorisation de la compagnie Monsanto.

Les produits de marque Pioneer® sont fournis sous réserve des termes et conditions contenues dans les documents d'étiquetage et d'achat. Pioneer est le nom de la marque; les nombres identifient les produits. ®, MS, MC Marque de commerce et de service dont l'usager autorisé est Pioneer Hi-Bred limitée. © 2009 PHL.

ZONAGE AGRICOLE

Les propositions Ouimet sur la table

JULIE MERCIER

Le chantier de modernisation du régime de protection du territoire agricole est bel et bien amorcé. Le mandataire du gouvernement, Bernard Ouimet, a déposé début février une série de propositions pour discussion auprès des membres du forum.

Solidarité rurale du Québec, l'Union des municipalités du Québec (UMQ), la Fédération québécoise des municipalités (FQM) et l'Union des producteurs agricoles (UPA) ont une vingtaine de suggestions à se mettre sous la dent.

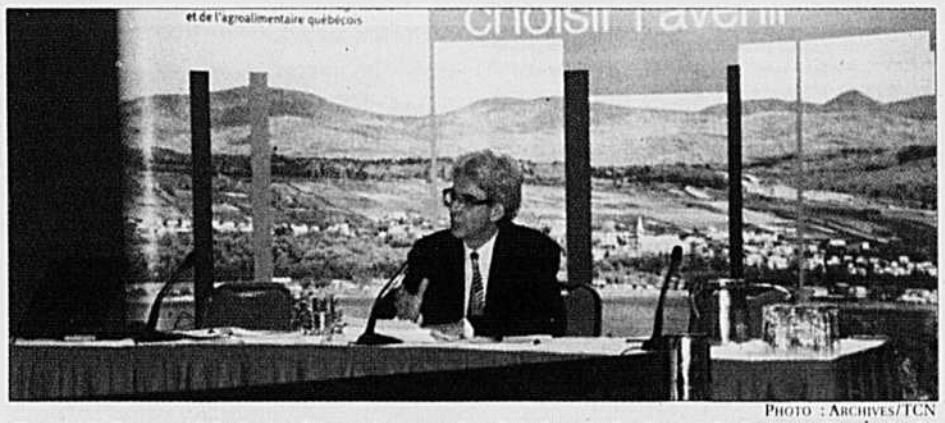


PHOTO : ARCHIVES/TCN

En 2007, Bernard Ouimet déposait un mémoire devant la Commission sur l'avenir de l'agriculture et de l'agroalimentaire québécois. Aujourd'hui, il pilote la modernisation du régime de protection du territoire agricole.

D'entrée de jeu, l'ancien président de la Commission de protection du territoire agricole du Québec (CPTAQ) propose de lier davantage les demandes d'exclusion et la mise à jour des schémas d'aménagement. M. Ouimet estime que certains usages (activités d'intérêt collectif, para-agricoles, agrotourisme et usages agricoles secondaires) pourraient ne pas requérir l'approbation de la Commission. À l'opposé, le mandataire du gouvernement plaide pour un resserrement de la Loi sur la protection du territoire et des activités agricoles (LPTAA) afin d'éviter l'implantation d'un second usage sur un droit acquis, à l'exemple du cas Boerboom.

Bernard Ouimet salue les demandes à portée collective qui autorisent une municipalité régionale de comté (MRC) à gérer les usages résidentiels sans passer par la CPTAQ. Celui qui a dirigé l'organisation de 1994 à 2004 suggère d'élargir ce type de demande à d'autres usages pour les MRC qui ont déjà fait l'exercice pour le résidentiel et dont le schéma d'aménagement est révisé. Il donne l'exemple de demandes à portée collective qui permettraient le morcellement dans «une vision d'ensemble » plutôt qu'au cas par cas.

En ce qui concerne les critères décisionnels, le document conseille de préciser celui sur les conditions socio-économiques nécessaires à la viabilité d'une collectivité rurale. De plus, M. Ouimet recommande de « modifier la LPTAA de façon à ce que le rejet d'une demande, pour le seul motif qu'il y a des espaces appropriés disponibles hors de la zone agricole d'une municipalité, ne soit possible que sur le territoire d'une communauté métropolitaine, d'une région métropolitaine de recensement ou d'une agglomération de recensement ». Il prône également la création d'un lieu de discussion et de concertation regroupant le ministère des Affaires municipales, la CPTAQ, l'UPA, l'UMQ, la FQM, Solidarité rurale du Québec et les communautés métropolitaines. Il lance l'idée de mettre au point un indicateur de gestion de la zone agricole. Pour l'instant, Bernard Ouimet reçoit les commentaires des membres du groupe de travail et devrait déposer son rapport « à la fin mars », indique Catherine Henquet, du ministère de l'Agriculture. À la FQM, les propositions préliminaires sont accueillies « avec ouverture. Ce sont des pistes intéressantes. On nous invite à une autre approche, à sortir de nos chicanes de famille. L'enjeu est de trouver un nouvel équilibre entre la protection et le développement », affirme le président de l'organisme, Bernard Généreux. De son côté, l'UPA a transmis ses commentaires à M. Ouimet. « À ce moment-ci, par respect pour le processus, nous ne voulons pas commenter », explique le porte-parole, Patrice Juneau.

ZONAGE AGRICOLE

Époques différentes, mêmes défis

JULIE MERCIER

Quinze ans après avoir présidé le Groupe de travail sur la protection du territoire agricole et le développement rural, Bernard Ouimet dirige un nouveau forum sur la modernisation du régime de zonage agricole. En 15 ans, bien des choses ont changé, mais les défis restent les mêmes.

En 1993, l'Union des municipalités du Québec (UMQ), le ministère des Affaires municipales (MAM), l'Union des producteurs agricoles (UPA), la Commission de protection du territoire agricole du Québec (CPTAQ), l'Union des municipalités régionales de comté et des municipalités locales du Québec (UMRCQ), l'actuelle Fédération québécoise des municipalités (FQM) et le ministère de l'Environnement s'assoyaient à la même table. À l'époque, le défi consistait « à assurer la protection du territoire et des activités agricoles dans un contexte de développement des collectivités rurales (...) ». Présidé par Bernard Ouimet, ce groupe de travail accouchait de 11 recommandations. Plusieurs furent retenues par le gouvernement et incluses dans la Loi sur la protection du territoire et des activités agricoles (LPTAA).

PHOTO : BEATRIZ SALAS/TCN

En septembre 1993, le Groupe de travail sur la protection du territoire agricole déposait un rapport contenant 11 recommandations visant à mieux conjuguer la préservation de la zone verte et le développement des municipalités. Quinze ans plus tard, ce défi se pose toujours.

Dans son rapport de septembre 1993, le groupe de travail Ouimet rappelait l'importance de la révision des schémas d'aménagement et suggérait la mise en place de comités consultatifs agricoles (cca). Le groupe allait plus loin en soumettant l'idée d'expériences-pilotes de révision des schémas, « dans un cadre de partenariat entre les instances agricole et municipale ». Bien que ces projets-pilotes n'aient pas eu lieu, leur recommandation a pavé la voie à l'introduction dans la LPTAA de la demande à portée collective.

Au chapitre des critères de décision, le groupe conseillait de rendre obligatoire la portée du critère des conditions socio-économiques nécessaires à la viabilité des collectivités rurales. Il recommandait d'apporter plus de poids à la recherche d'espaces alternatifs et au respect de la réglementation locale et régionale d'aménagement.

Le rapport Ouimet estimait que la juridiction du tribunal d'appel devait aussi être balisée afin d'y interdire la présentation de nouvelles preuves. Le document d'une trentaine de pages lançait l'idée d'instituer une table centrale de concertation regroupant le MAPAQ, la CPTAQ, le MAM, l'UPA, l'UMQ, l'UMECQ.

Finalement, le groupe concluait sur « l'urgence d'agir pour ouvrir sur une dynamique plus conforme aux attentes, davantage axée sur la responsabilisation et la concertation des instances, la recherche de consensus, la conjugaison des efforts ainsi que sur l'établissement d'un climat de confiance entre les partenaires de manière à favoriser le développement de l'agriculture et la viabilité des collectivités rurales ». Une recommandation toujours d'actualité.

ATQ Agri-Traçabilité Québec *vous informe* OVIN

Producteurs ovins: un inventaire vous sera transmis bientôt !

À la suite de modifications apportées par La Financière agricole du Québec (FADQ) au produit «Agneaux» du programme ASRA, en 2009, en plus des femelles reproductrices, leurs agneaux seront considérés dans le volume assurable de votre entreprise au moment de leur vente.
Afin de vous assurer de recevoir une compensation correspondant à votre production, **vous devez maintenir en tout temps l'inventaire de vos animaux à jour chez Agri-Traçabilité Québec (ATQ)**, car ce sont les données de votre dossier de traçabilité qui serviront à déterminer votre volume assurable.

En tout temps, il est donc de votre responsabilité de :
- **Maintenir à jour votre dossier de traçabilité;**
- **Signaler toute variation de votre inventaire : naissances, mortalités, achats, ventes;**
- **Outre le numéro complet de l'identifiant, son sexe et le numéro du site où il se trouve, vous devez préciser la date de naissance de chacun de vos animaux et votre numéro de client FADQ.**

Surveillez votre courrier !
Afin de vous aider à maintenir votre dossier à jour,
un inventaire de votre troupeau vous sera posté bientôt par ATQ.
Ce sont ces documents, dûment complétés,
qui devront nous être retransmis.
Info ATQ : 1 866 270 4319

555, boul. Roland-Therrien, bureau 050, Longueuil, Qc J4H 4E8
Tél. : 450 677-1757 • Téléc. : 450 679-6547 • 1 866 473-4033 (sans frais)
Sans frais : 1 866 270-4319

Québec Ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation
Québec La Financière agricole
UPA L'Union des producteurs agricoles

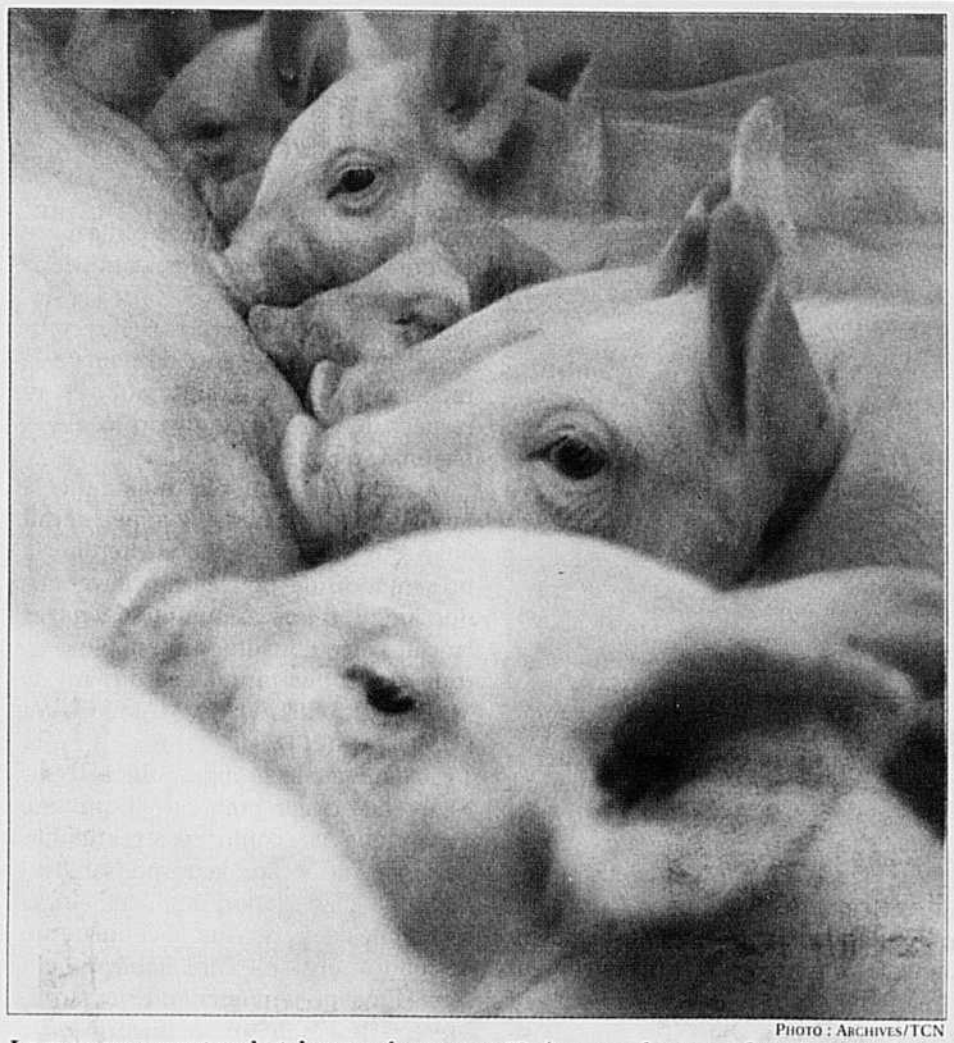


PHOTO : ARCHIVES/TCN

Le gouvernement saskatchewanais versera 40 $ par vache reproductrice, 20 $ par porc d'abattage et 10 $ par porcelet vendu pour engraissement, incluant ceux vendus à l'extérieur du pays.

CRISE DU REVENU

La Saskatchewan compensera ses producteurs

RICHELLE FORTIN

Les producteurs de bovins et de porcs de la Saskatchewan se partageront une enveloppe de 71 M$. Cet argent soulagera en partie les liquidités des producteurs, qui doivent faire face à de faibles prix, à une augmentation du prix des intrants et à un resserrement de leur accès au marché.

Les entreprises ayant leur siège social dans la province pourront recevoir un montant de 40 $ par femelle reproductrice en inventaire au 1er janvier 2009, incluant les génisses gestantes. Pour les producteurs de porcs, une aide financière de 20 $ sera versée pour les porcs d'abattage vendus entre le 1er juillet 2008 et le 31 janvier 2009. Les porcelets vendus pour engraissement dans la province ou hors du Canada pour cette même période recevront quant à eux une aide financière de 10 $ par tête. Un plafond de 2 M$ par entreprise a été fixé, tandis que les paiements seront versés dès la fin mars.

Un plafond de 2 M$ par entreprise a été fixé

Par cette aide, le gouvernement espère convaincre les producteurs de conserver leur troupeau reproducteur. Le journal *Agri-succès* rapporte que le gouvernement provincial estime que cette aide ne couvrira que 40 % des besoins des producteurs bovins et porcins. Il espère que le gouvernement fédéral verse sa contrepartie, porte dont s'est empressé de fermer le ministre de l'Agriculture Gerry Ritz.

Le Code des pesticides sera jugé par l'ALENA

THIERRY LARIVIÈRE

La multinationale Dow Agrosciences se présente devant l'ALENA pour contester l'application du Code de gestion des pesticides du Québec.

Équiterre et la Ville de Montréal, comme plusieurs autres organisations, demandent au ministre du Commerce international du Canada, Stockwell Day, d'intervenir pour sauver la réglementation québécoise.

Rappelons que le Code de gestion des pesticides interdit depuis 2003 la vente et l'usage de certains pesticides à des fins esthétiques. Le secteur agricole n'est pas visé de la même façon par le Code.

Dow est le fabricant d'un des produits bannis en secteur urbain, le 2,4-D, et c'est sur cette base qu'il a porté plainte réclamant des dédommagements. La multinationale affirme que cette interdiction contrevient au chapitre 11 de l'Accord de libre-échange nord-américain (ALENA). Ce chapitre de l'ALENA a souvent été contesté par plusieurs groupes qui estiment que la souveraineté du pays est entravée par cette disposition qui empêche certaines réglementations. En effet, le droit des investisseurs se trouve dans certains cas à primer sur la volonté démocratique des pays ou des provinces.

La question sera d'autant plus d'actualité que l'Ontario vient tout juste d'adopter une réglementation plus sévère que celle du Québec en ce qui concerne l'usage des pesticides à des fins esthétiques. La liste de produits bannis sera en effet deux fois plus longue en Ontario.

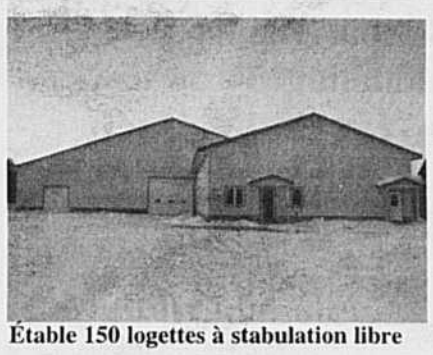
Rappelons par ailleurs que le président Obama a récemment affirmé qu'il souhaitait revoir certaines dispositions de l'ALENA en ce qui concerne l'environnement et les travailleurs. Rien n'indique toutefois qu'il entend modifier le chapitre 11 pour ce faire.

PORTES OUVERTES

21 mars
10 h à 16 h

Ferme Caribou
Production laitière et céréalière
2870 chemin Gauthier, Terrebonne, J7M 1R8

Propriétaires : Pascal Mathieu, Jasmin Mathieu, Gilbert Mathieu et Claudette Dubois



Étable 150 logettes à stabulation libre

Carrousel de 20 places deWesfaliaSurge
www.youtube.com (ferme caribou)

GEA Farm Technologies WestfaliaSurge
CLINIQUE VÉTÉRINAIRE ST-ALEXIS inc
3, rue Landry, St-Alexis-de-Montcalm, Qué. J0K 1T0
Réjean Pelletier Fondations
DISTRIBUTION MULTI-MAT
Marcel St-André Inc.
ÉQUIPEMENTS DE FERME C. LESAGE inc. VENTE • INSTALLATION • SERVICE
H. VARIN ET FILS INC. PORTES ET FENÊTRES
PFB ÉQUIP.
TROUVEST
agropur
CONSTRUCTION CLÉ EN MAIN
Téléphone: 1-450-839-3114 1-800-268-3114
BÉTON RIVE-NORD inc
CIAO
CONSUMAJ EXPERTS CONSEILS
VENTE • SERVICE • ENTRETIEN d'équipement & machinerie agricole
Groupe Vezina & Associés Ltée
Belisle Solution • Nature
Financement agricole Canada Farm Credit Canada
Canada

COMPACT, MANIABLE, ÉCONOMIQUE, POLYVALENT, PUISSANT, PERFORMANT

Toutes ces qualités en page 41

Vente Service
Bossé & Frère inc
FENDT

BAS-SAINT-LAURENT

Dur, dur de devenir producteur laitier?

ALEXANDRE D'ASTOUS

COLLABORATION SPÉCIALE

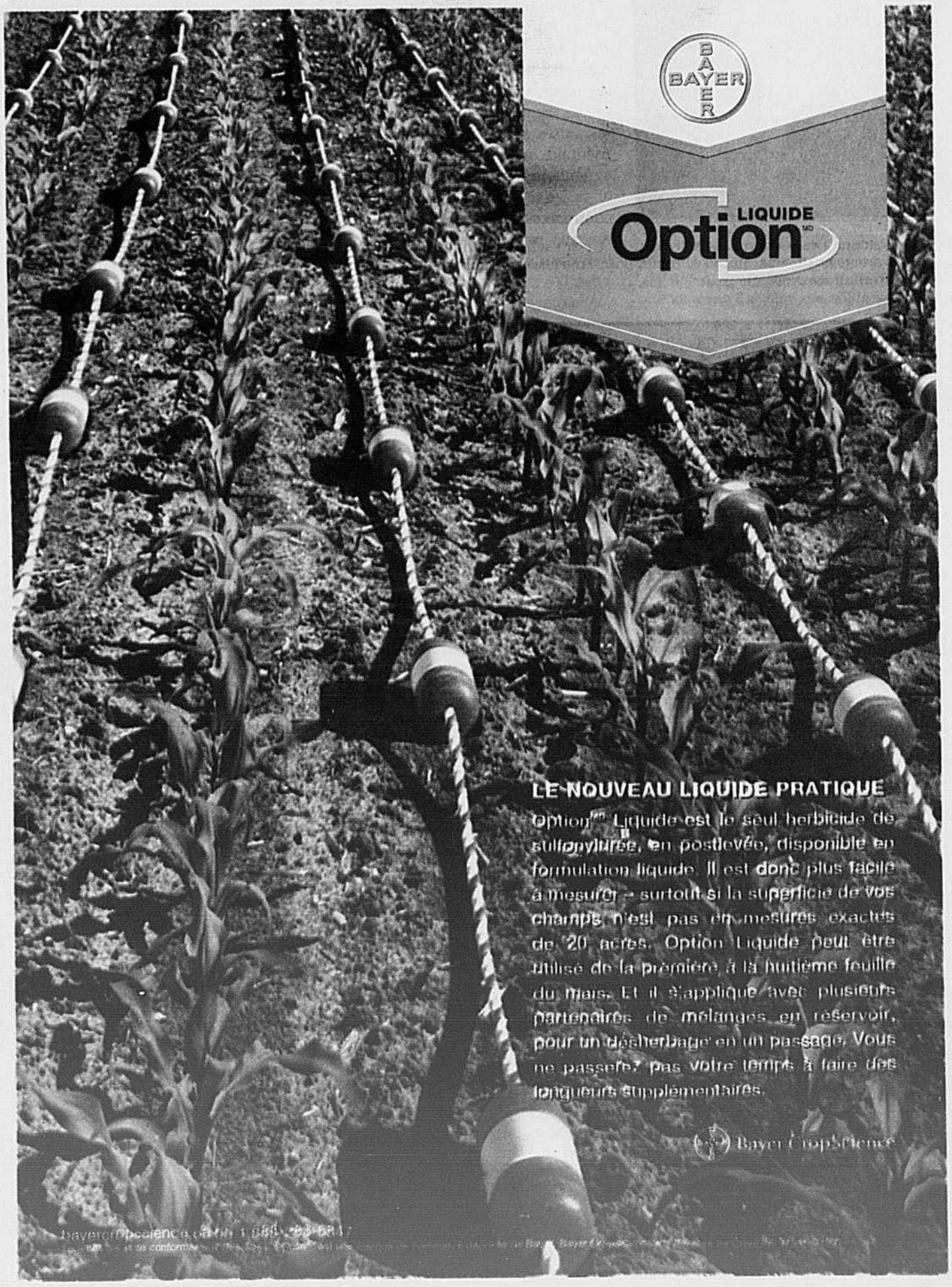
SAINT-FABIEN — Il n'est pas facile pour un jeune dont les parents ne sont pas déjà en production de démarrer une ferme laitière, principalement en raison du coût élevé du quota laitier. Martin Gaudreau, un jeune passionné d'agriculture, n'abandonne pas pour autant. Il cherche même des investisseurs pour l'aider à réaliser son rêve.

Depuis deux ans, Martin Gaudreau, de Saint-Fabien, se bute à toutes sortes d'embûches, mais il veut vraiment devenir producteur laitier. Il a réussi à réunir un troupeau de 40 vaches, données par les producteurs de la région croyant à son projet, tous les équipements laitiers nécessaires à la production, en plus d'une terre et des bâtiments, ceux-ci étant légués par ses parents. Il ne lui manque plus que le quota. Il est donc à la recherche de partenaires financiers. « Je dois faire l'achat de 25 kg de quota au prix de 25 000 $ du kg, pour un investissement de 625 000 $. Pour y arriver et être viable, je dois avoir une mise de fonds de 150 000 $, montant que je souhaite voir injecté par des partenaires. Avec la crise boursière, je crois proposer un placement sûr garanti par les actifs de l'entreprise. Le fonds sera géré par un notaire en fiducie pour dix ans. Les actionnaires recevront des actions non votantes », explique Martin, qui travaille aussi comme conseiller en agroenvironnement dans un club-conseil. « Ma passion pour l'agriculture est toujours présente et grandissante. En demeurant dans la production vache-veau, mon établissement sur la ferme ne se fera pas de sitôt vu l'âge relativement jeune de mon père et la situation instable de la production bovine », précise le diplômé en gestion et exploitation d'entreprise agricole à l'Institut de technologie agroalimentaire (ITA), campus de La Pocatière. Malgré un dossier et un plan d'affaires très étoffé, il n'a pas pu obtenir les 10 kg de quota de la Fédération des producteurs de lait du Québec (FPLQ) parce que La Financière agricole du Québec a refusé de lui accorder une prime à l'établissement. « Je ne lance pas la serviette. Je repose ma candidature cette année. Mon intention est toujours, à la suite de l'obtention des 10 kg de la FPLQ, de faire l'achat de 25 kg de quota pour avoir un quota détenu de 35 kg de matières grasses par jour, explique-t-il. Je dispose des bâtiments nécessaires pour la production laitière, laiterie, vacherie, étable à stabulation libre, silo-tour et silo à grains. J'aurai besoin de 37 vaches en lactation et de six à huit vaches taries pour commencer à l'automne et produire mon quota », indique Martin.

Les donateurs se sont aussi engagés à effectuer 300 heures de travail afin d'aider à la conversion de la ferme et à son démarrage. Une générosité qui peut surprendre en ces moments difficiles. « C'est de la solidarité. J'ai un rêve, c'est un bon projet et entre nous, nous sommes solidaires », conclut Martin Gaudreau.

PHOTO : ALEXANDRE D'ASTOUS

Martin Gaudreau souhaite ardemment vivre de l'agriculture.



EN ONTARIO

Les agriculteurs franco-ontariens célèbrent leurs 80 ans

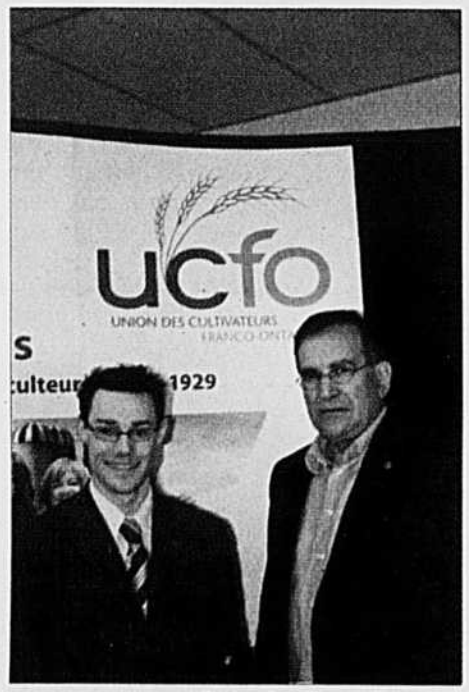


PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ/TCN

Le président, Denis Bourdeau (à droite), et le directeur général, Simon Durand, ont dévoilé la nouvelle image de l'UCFO, en assemblée générale, le 5 mars 2009.

JEAN-CHARLES GAGNÉ

L'Union des cultivateurs franco-ontariens (UCFO) a célébré son 80e anniversaire de fondation de façon originale en devenant membre de la Coalition pour la souveraineté alimentaire et en renouvelant son image publique par l'adoption d'un nouveau logo, lors de son assemblée générale annuelle, à Saint-Isidore, le 5 mars 2009. Les quelque 60 agriculteurs présents ont aussi réélu Denis Bourdeau à la présidence pour deux ans. « Il est inacceptable que les agriculteurs n'aient qu'un maigre 0,07 % de retour sur leurs investissements, malgré les risques qu'ils assument, alors que les autres acteurs de la chaîne agroalimentaire touchent 20 % et plus. Les agriculteurs ont droit à la souveraineté alimentaire [qui subordonne le droit au commerce au droit de manger] et à des revenus raisonnables, a fait valoir M. Bourdeau, après une présentation sur ce sujet.

À sa première visite à l'assemblée annuelle de l'UCFO, le président de l'UPA, Christian Lacasse, a affirmé : « Laisser l'agriculture et l'alimentation aux mains des multinationales ne profite ni aux agriculteurs ni aux consommateurs. À preuve, 80 % du milliard d'affamés sur la planète sont agriculteurs. » M. Lacasse a aussi soulevé son inquiétude face à la baisse continuelle des revenus agricoles. « Environ 80 % des revenus des familles agricoles canadiennes proviennent d'emplois hors de la ferme », a-t-il dit. Le nouveau président de la Fédération canadienne de l'agriculture, Laurent Pellerin, était conférencier au banquet, en soirée.

Bien vivants

Les cultivateurs franco-ontariens peuvent être fiers d'avoir relevé le double défi de vivre d'agriculture et de conserver leur identité française depuis 80 ans, dans une mer d'anglophones. Leur journal *Agricom* y a sans doute contribué. Mais c'est un combat jamais fini. L'UCFO sort à peine d'une bataille où elle a dû recourir au Tribunal d'appel du ministère de l'Agriculture de l'Ontario pour continuer à recevoir sa part des cotisations versées par les agriculteurs ontariens aux trois autres organisations anglophones accréditées qui avaient décidé de lui couper les vivres. L'entente ensuite négociée devrait la mettre pour longtemps à l'abri de telles tractations.

L'UCFO représente les quelque 2500 fermes francophones en Ontario. En plus de promouvoir les intérêts socio-économiques des agriculteurs francophones, elle investit beaucoup d'énergie dans le développement rural. Elle a créé un fonds de la relève agricole pour aider au transfert de ferme, une Maison familiale rurale, s'est impliquée dans la coopérative d'éoliennes La Nation, organise des portes ouvertes et des ateliers de diversification des revenus notamment en augmentant la valeur ajoutée à la ferme.

Unique

L'UCFO se distingue des trois autres organisations agricoles accréditées par son approche plus collective des problèmes, d'où sa parenté avec l'Union des producteurs agricoles (UPA). Elle est la seule à faire la promotion directe des coopératives, des groupements de gestion et de la gestion de l'offre dans un espace où l'individualisme est très fort. Selon M. Bourdeau, l'accréditation syndicale unique comme au Québec est « à toutes fins utiles impossible en Ontario. Des agriculteurs parlant d'une seule voix face aux gouvernements serait en théorie préférable, mais cela signifierait la disparition des Franco-Ontariens. D'autres fractures, comme l'aspect religieux des Christian Farmers of Ontario, rendent aussi la chose improbable ». Quant à la mise en marché collective des produits agricoles, elle est inexistante en dehors des productions sous gestion de l'offre (lait, volailles, œufs). « La tendance va dans le sens contraire avec la démutualisation des coopératives », a déploré M. Bourdeau, aussi président de la coopérative agricole d'Embrun.

Quatres syndicats

En Ontario, les agriculteurs doivent s'enregistrer auprès du ministère de l'Agriculture, de l'Alimentation et des Affaires rurales s'ils mettent en marché plus de 7000 $ de produits agricoles par an. Par la même occasion, ils versent leur cotisation de 150 $ à l'une ou l'autre des trois organisations agricoles accréditées, à savoir la Fédération de l'agriculture de l'Ontario, les Christian Farmers Federation of Ontario et la National Farmers Union of Ontario. Les agriculteurs peuvent toutefois, dans le délai prescrit, réclamer leur chèque et retirer leur appui à l'organisme accrédité d'abord choisi. L'accréditation est réévaluée aux trois ans. L'Union des cultivateurs franco-ontariens, aussi accréditée en raison de sa particularité culturelle, reçoit 1,5 % du total des cotisations payées par les agriculteurs. L'UCFO tire environ le tiers de son financement de ce mécanisme, le reste venant surtout de l'encadrement de divers projets agricoles ou à caractère rural. Les producteurs laitiers représentent 90 % des membres de l'UCFO. Quelque 500 agriculteurs versent aussi une contribution à l'UCFO pour soutenir Agricom et le site *www.lavoieagricole.ca*.

Forum FAC 2009
De grandes idées pour votre avenir

Venez rire, apprendre, recevoir une bonne dose d'inspiration et faire du réseautage avec des producteurs agricoles et des agroentrepreneurs de premier rang.

Pierre Lavoie
Trois fois champion mondial de triathlon et président de l'Association de l'acidose lactique
Un homme déterminé qui démontre que les épreuves de la vie, aussi douloureuses soient-elles, peuvent être surmontées lorsqu'on les affronte avec une attitude volontariste.

Gaétan Lussier
Créateur de l'Institut canadien des politiques agroalimentaires
Expert en politiques agroalimentaires, il explique comment les producteurs agricoles peuvent progresser économiquement en développant une nouvelle convergence de l'agriculture, de l'agroalimentaire, de l'environnement et de la santé.

Jean-Philippe Gervais
Professeur et docteur en économie
Spécialiste de l'économie agroalimentaire, il propose des stratégies afin que les entreprises québécoises demeurent concurrentielles dans un contexte économique précaire.

Le mercredi 18 mars 2009
De 10 h 30 à 15 h
Centre des congrès et d'expositions de Lévis
5750, rue J. B. Michaud
Lévis (Québec)

Le repas est inclus.

Tous les producteurs sont invités à participer à cet événement gratuit mais les places sont limitées, alors inscrivez-vous dès aujourd'hui en composant le 1-800-387-3232 ou en consultant www.fac.ca/forums. Préinscription obligatoire.

09-062-202-97 F 03/05/09 KMB

fac Financement agricole Canada
Pour l'avenir de l'agroindustrie
Canada

Relève agricole : un appui bien concret !

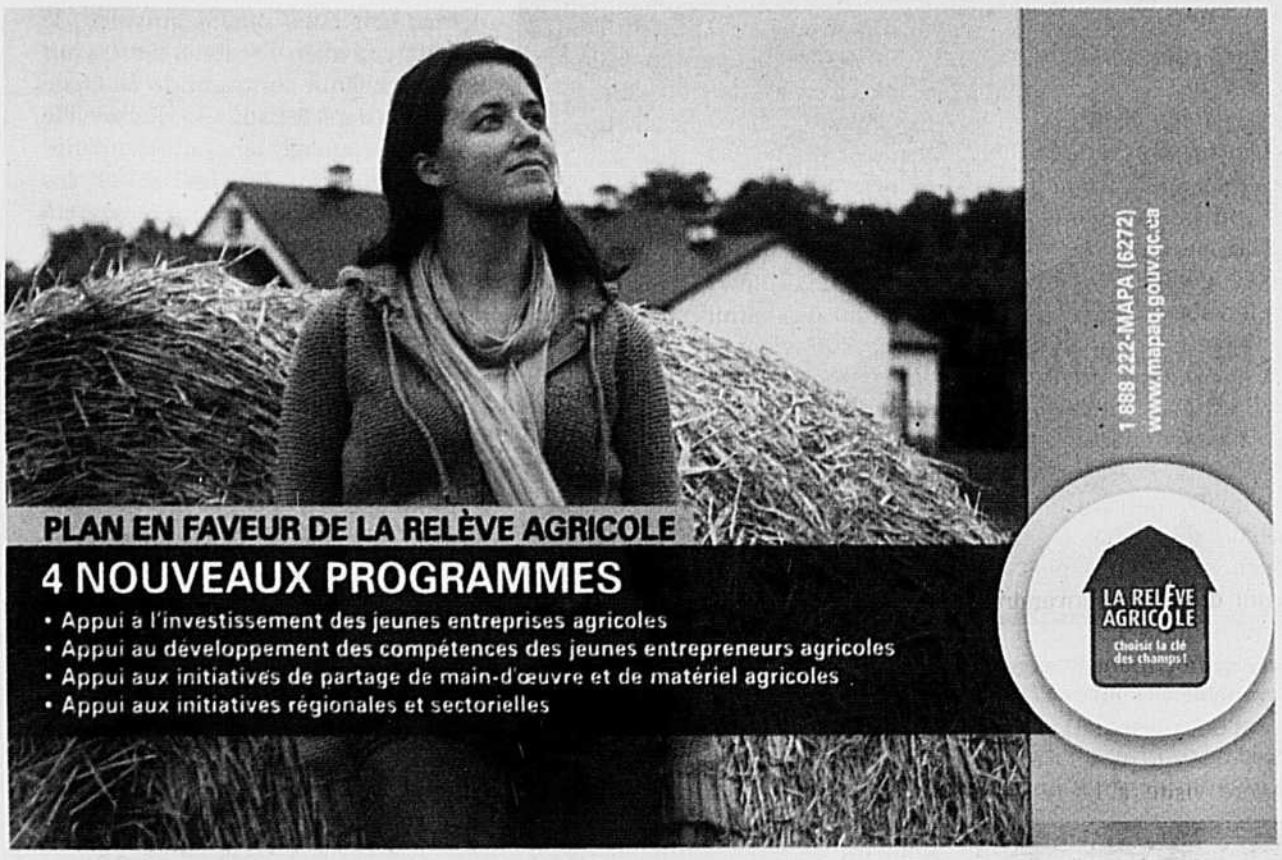


Photo : Denis Poirier, MAPAQ

Plan en faveur de la relève agricole

Le Plan en faveur de la relève agricole mise sur la compétence, la créativité et la passion de la relève agricole afin que la vision gouvernementale d'avenir pour l'agriculture et l'agroalimentaire québécois, « La fierté d'en vivre, le plaisir de s'en nourrir », devienne une réalité concrète et qu'elle soit une pierre d'assise sur laquelle les rêves des jeunes agriculteurs pourront grandir.

Il se compose de quatre programmes et a principalement pour objet d'aider les jeunes agriculteurs pendant les cinq années suivant le transfert ou le démarrage de leur entreprise agricole, soit la période la plus cruciale pour ce qui est d'en assurer la pérennité.

Programme d'appui à l'investissement des jeunes entreprises agricoles

Ce programme s'adresse aux jeunes qui désirent démarrer en agriculture ou assurer le développement de leur entreprise agricole. Il vise à favoriser la rentabilité des jeunes entreprises agricoles, à soutenir leur développement et à faciliter la diversification de leurs activités agricoles.

Il comporte trois volets :

- Volet 1 : Appui aux investissements liés au démarrage d'une entreprise agricole
- Volet 2 : Appui aux investissements liés à la revalorisation des bâtiments et des terres agricoles inutilisés
- Volet 3 : Appui aux investissements liés à la diversification des activités agricoles

Programme d'appui au développement des compétences des jeunes entrepreneurs

Ce programme veut favoriser la participation des jeunes entrepreneurs agricoles à des activités de formation agricole spécialisée ne menant pas à l'obtention d'un diplôme reconnu par une instance officielle.

Il s'adresse à deux clientèles distinctes :

- Les jeunes entrepreneurs récemment établis et qui désirent accroître leurs connaissances et leurs compétences
- Les jeunes qui poursuivent une démarche sérieuse d'établissement et qui désirent améliorer certains aspects de leurs compétences afin d'assurer le succès de leur établissement

Programme d'appui aux initiatives de partage de main-d'œuvre et de matériel agricole

La capitalisation et l'endettement nécessaires au début de l'établissement fragilisent souvent les jeunes entreprises agricoles. Ce programme vise donc à diminuer ces effets par le partage de matériel agricole et de main-d'œuvre par l'entremise de structures coopératives : les coopératives d'utilisation de main-d'œuvre (CUMO) et les coopératives d'utilisation de matériel agricole (CUMA).

Il se compose de trois volets :

- Volet 1 : Démarrage de nouvelles CUMO et CUMA
- Volet 2 : Développement visant l'autofinancement des CUMO
- Volet 3 : Utilisation des services des CUMO et des CUMA

Programme d'appui aux initiatives régionales et sectorielles

Ce programme vise à soutenir les projets élaborés à l'intention de groupes de jeunes entrepreneurs agricoles et qui favoriseront leur établissement et permettront le développement de leurs connaissances et compétences.

Clientèle admissible

De façon générale, les programmes s'adressent aux jeunes entrepreneurs (moins de 40 ans) possédant une formation minimale en agriculture (DEP), qui sont majoritairement propriétaires de leur entreprise (plus de 50 % des parts) et qui sont établis depuis moins de cinq ans.

Certaines conditions particulières peuvent s'ajouter ou différer selon les programmes. N'hésitez donc pas à consulter votre conseiller en relève ou le site Internet du MAPAQ afin d'en savoir plus au sujet de ces programmes.

Étiez-vous au courant ?

Les conseillers en relève du Ministère sont disponibles pour vous appuyer dans la planification de votre établissement, discuter de votre projet, vous aiguiller vers les formations, les services techniques et les aides financières disponibles ainsi que vous offrir un suivi tout au long de votre parcours.

Pour vous inscrire…

La prochaine période d'inscription pour le programme d'appui à l'investissement des jeunes entreprises agricoles se déroulera du **1er avril au 1er juin 2009 !**

Il suffit de remplir le formulaire d'inscription, à la disposition des personnes intéressées dans tous les centres de services ou dans le site Internet du MAPAQ (www.mapaq.gouv.qc.ca/Fr/md/Programmes/), de fournir les pièces justificatives exigées et de faire parvenir l'ensemble de ces documents à l'un des bureaux du Ministère. Pour obtenir plus de renseignements sur ces programmes ou connaître l'adresse du bureau le plus près de chez vous, composez le 1 888 222-MAPA (6272).

Le saviez-vous ?

Le vin en poudre est un nouveau produit pour vos recettes

Un produit de l'Ontario est maintenant proposé en tant que poudre de vin. Cet ajout inusité à vos recettes peut être utilisé en remplacement d'une partie de la farine dans la confection de muffins, de pains, de pâtes alimentaires ou de craquelins. Le produit se décline en quatre saveurs : cabernet, chardonnay, vendange tardive et vin de glace.

Source : BioClips, 23 septembre 2008 et « Hôtels Restaurants & Institutions », avril-mai 2008.

Agriculture, Pêcheries et Alimentation
Québec

www.mapaq.gouv.qc.ca

CHAUDIÈRE-APPALACHES

Scandale autour de Hockeyville

YVES CHARLEBOIS

COLLABORATION SPÉCIALE

Le comité organisateur de la candidature de Thetford Mines est complètement abasourdi devant la façon dont s'est déroulée la comptabilité des votes du concours Kraft Hockeyville. C'est que la CBC a annoncé samedi soir que Thetford Mines est arrivée cinquième avec seulement 739 365 votes, derrière Terre-Neuve. Et c'est la ville de Terrace en Colombie-Britannique qui a remporté le concours avec 1,9 million de votes.

L'instigateur de la candidature de Thetford Mines, Jean-François Morissette, n'en revenait tout simplement pas. « Tout le Québec était mobilisé derrière notre candidature et les gens ont voté massivement partout dans la province. »

De plus, à Thetford Mines, plus de 2000 bénévoles se sont succédé à un centre d'appels aménagé au cégep de l'endroit. Ce centre était muni de 100 ordinateurs, 50 téléphones et 50 Blackberry. Selon M. Morissette, son comité est capable de prouver qu'il y a eu plus de trois millions de votes juste à ce centre. Pour tout dire, les mardi 3 et mercredi 4 mars derniers, c'était presque impossible à Thetford Mines de faire un appel interurbain, car la centrale téléphonique de la ville était surchargée.

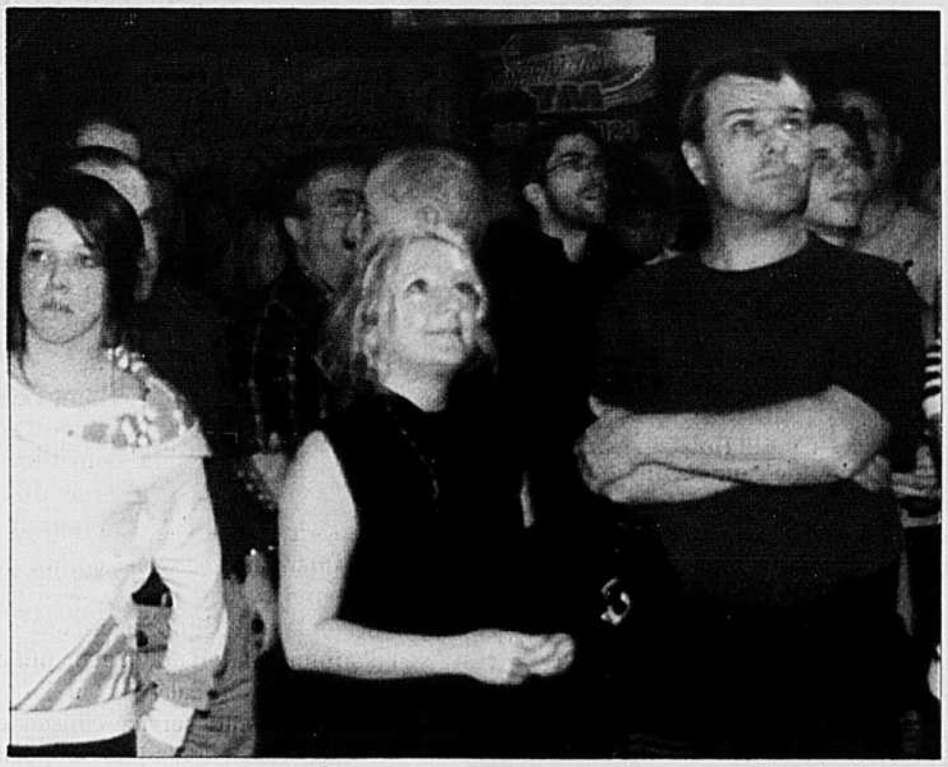


PHOTO : YVES CHARLEBOIS

Samedi soir au cégep de Thetford, les gens étaient très déçus et ne croyaient absolument pas aux résultats annoncés à *Hockey Night in Canada* de la CBC.

Autre détail, la Ligue nationale de hockey (LNH) invitait le 22 octobre 2008 sur son site Internet les amateurs de hockey à leur suggérer une ville pour devenir la Kraft Hockeyville 2009. Il y avait également un sondage demandant dans quelle province de l'Ouest canadien ils aimeraient avoir un match hors concours de la Ligue nationale dans le cadre de Hockeyville 2009. Le sondage ignorait complètement l'Ontario, le Québec et les Provinces maritimes. Ce sondage a été retiré de la page Internet de la LNH lundi dernier lors du début de cette polémique.

Le maire de Thetford Mines, Luc Berthold, est quand même satisfait de la visibilité que sa ville a pu obtenir à ce concours. Il faut dire que, selon Kraft, Thetford Mines a obtenu 43 % de tout le poids médiatique au Canada par rapport aux quatre autres villes finalistes.

M. Berthold demande à l'équipe des Canadiens de Montréal de passer outre à ce concours et de venir présenter un match hors concours à Thetford Mines l'automne prochain, avant la saison régulière.

À la CBC, le porte-parole à Toronto, Jeff Keay, a déclaré à la *Terre* qu'il était bien à l'aise avec la méthode comptable utilisée et que, pour lui, le concours était terminé. Thetford Mines se contentera de 25 000 $ pour s'être retrouvée parmi les finalistes.

FAITES VOS PROVISIONS DE PRODUITS D'ENSILAGE À VOTRE QUINCAILLERIE

COMMANDEZ AVANT LE 1er MAI ET COUREZ LA CHANCE DE

GAGNER VOTRE ACHAT

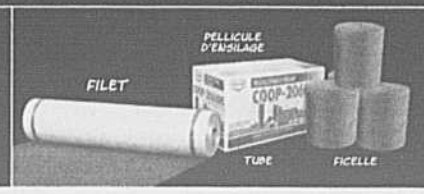
DE PRODUITS DE FENAISON*

CETTE ANNÉE ENCORE!

PAYABLE LE 30 SEPTEMBRE 2009**

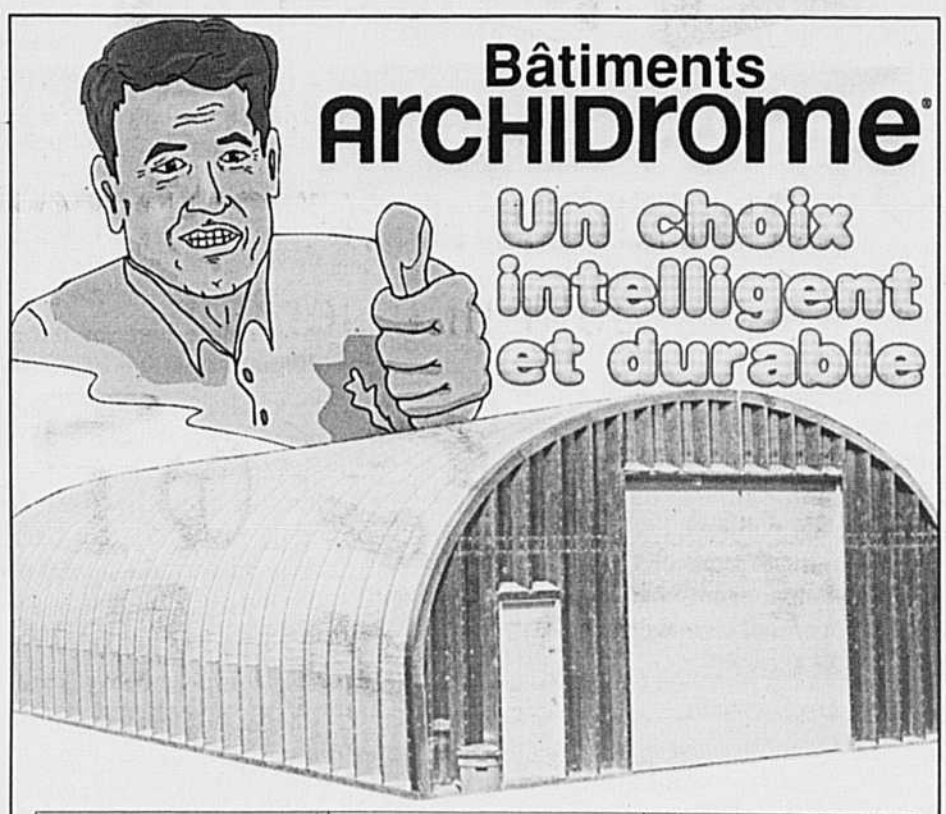
**Après approbation de crédit • Applicable sur: tube - pellicule - ficelle - filet • Si commandé avant le 1er mai 2009
Promotion offerte seulement dans les quincailleries du réseau La Coop

La Coop Centre de rénovation Quincaillerie Matériaux
www.quincaillerie.coop



Bâtiments ARCHIDROME

Un choix intelligent et durable



Un fabricant québécois établi depuis 49 ans.	Nos bâtiments sont manufacturés avec de l'acier galvalume et rencontrent en tous points les normes du C.N.B.	**Le meilleur prix sur le marché.**
Abri d'animaux facile d'installation **EN 1 JOURNÉE SEULEMENT** (manuel fourni)	Plusieurs modèles de **12'** à **70'** de largeur.	Appelez-nous pour tous vos besoins en construction.

Un produit de USC Corporation d'acier

UNGAVA USC ltée

3100 boul. Losch, Saint-Hubert (Qc) J3Y 3V8

1 800 986-4282

Tél.: 450 678-4444 / Fax: 450 678-4441

info@archidrome.com

www.archidrome.com

GÉNÉTIQUE

Holstein Québec lance son propre service-conseil

JEAN-CHARLES GAGNÉ

L'industrie de la génétique laitière est en effervescence. Holstein Québec a en effet décidé d'offrir son propre service-conseil en génétique aux éleveurs québécois passionnés de cette race laitière. Après Trans-América Génétique (TAG) lancée en 2008, c'est au tour de cette association qui regroupe quelque 5400 éleveurs d'entrer dans la mêlée sur un marché occupé à 80 % par le Centre d'insémination artificielle du Québec (CIAQ).

« Holstein Québec n'a pas de produit à vendre et offre un service-conseil neutre », a fait valoir à la *Terre* Valérie Tremblay, l'une des quatre conseillers attitrés. Holstein Québec a profité de sa 74e assemblée générale annuelle pour lancer ce nouveau service qui personnalise les formations en génétique de groupe données au début des années 2000. Les membres de Holstein Québec qui s'inscrivent avant le 1er avril 2009 bénéficient d'un rabais de 33 % sur le prix de base du service fixé à 1500 $ par an. Ceux qui vont faire ce geste avant le 1er juillet auront un rabais de 20 %. « Nous voulons respecter la philosophie du producteur, a précisé Mme Tremblay. Nous allons aider les éleveurs à fixer leurs objectifs, à orienter la sélection de sujets de remplacement et à valoriser les familles de vaches de chaque élevage. Après avoir établi un portrait de la ferme, un conseiller préparera un plan d'action et assurera un suivi personnalisé. »

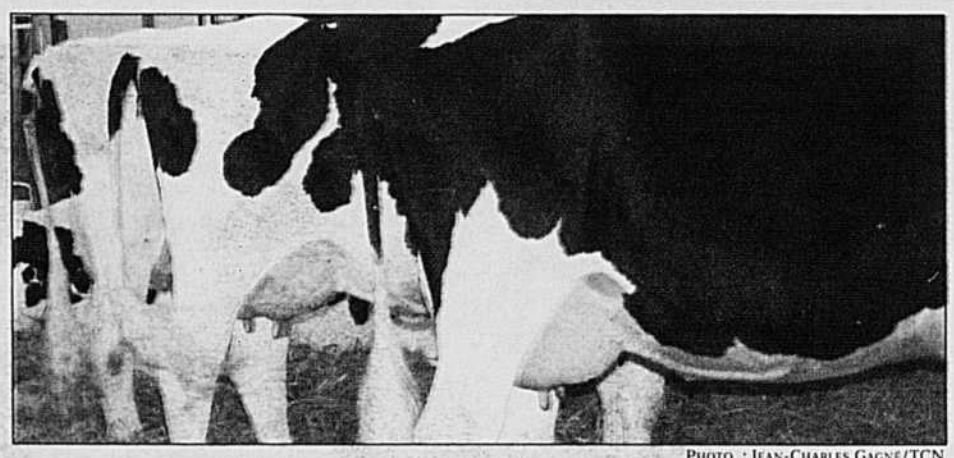
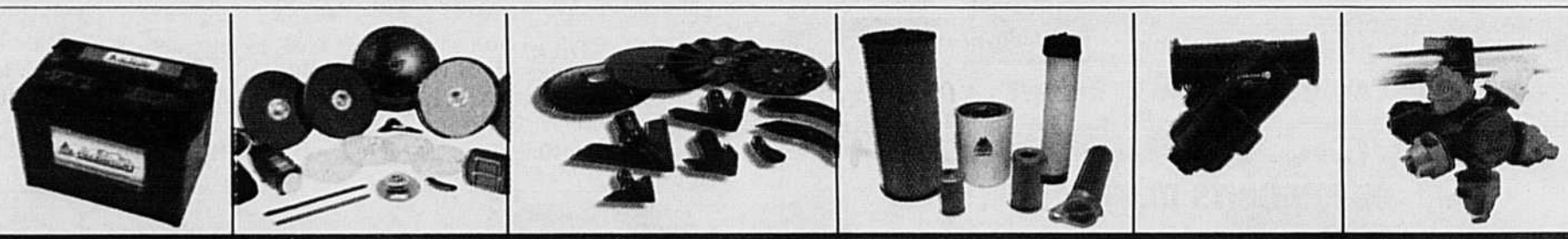


PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ/TCN

Service-conseil Holstein Québec sera complémentaire plutôt que concurrentiel au programme Tandem du CIAQ.

Directeur général du CIAQ, Normand Renaud a déclaré que Service-conseil Holstein Québec est complémentaire plutôt que concurrent au programme Tandem. « TAG et les centres d'insémination américains sont par contre nos concurrents », a-t-il noté. Holstein Québec et le CIAQ, qui siègent au conseil d'administration de Valacta, ont eu des discussions préalables au lancement du nouveau service-conseil en génétique. « Valacta n'a pas de spécialiste en génétique et son rôle est de s'assurer que les acteurs de la filière travaillent en synergie parce que le Québec ne peut se permettre de dédoubler les efforts », a noté le directeur général Bertrand Farmer. Ainsi, Valacta ne concurrence pas les services-conseils en génétique fournis par Hosltein Québec ni ceux en alimentation prodigués par La Coop fédérée. « Nous devons par contre intervenir si nécessaire pour que le Québec demeure un leader dans les secteurs de la génétique et de la reproduction », a-t-il ajouté. Copropriétaire de TAG, Patrice Simard, expert en génétique bovine, voit ce nouveau service-conseil d'un bon œil. « Il y a beaucoup de spécialistes en nutrition, en gestion et en régie, mais peu en génétique pour encadrer les éleveurs », a-t-il dit.

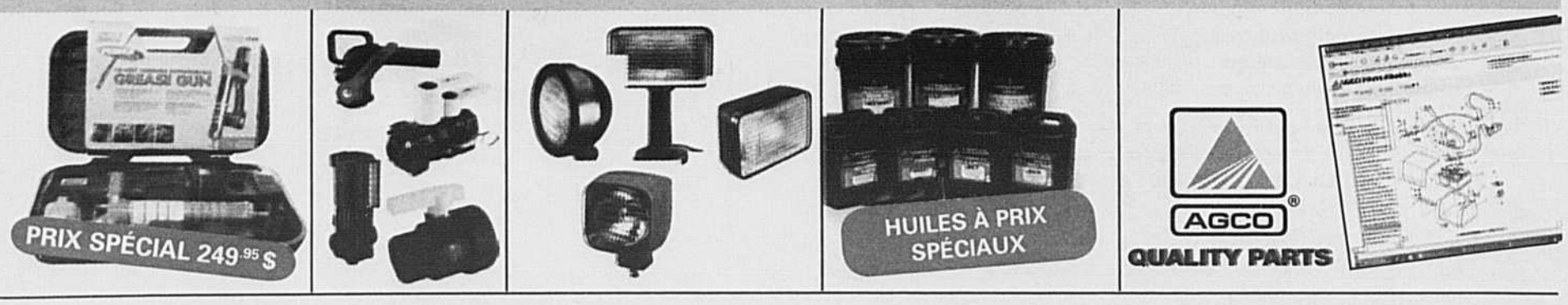
Les congressistes de Holstein Québec ont mal reçu les factures visant à financer l'abattoir Colbex. Ils demandent à la Fédération des producteurs de bovins du Québec d'annuler ces factures basées sur le taux moyen de vaches de réforme enregistré au Québec et de les remplacer par une facture basée sur le nombre d'animaux effectivement envoyé à l'abattoir par chaque producteur. Ils invoquent que leurs troupeaux affichent un taux de vaches de réforme moins élevé que la moyenne des producteurs.



Soyez prêts pour la prochaine saison et économisez!

OBTENEZ 10 %* SUR TOUS VOS ACHATS DE PIÈCES

pour une semaine seulement du 23 au 27 mars!



Achetez pour 100 $ et plus et courez la chance de gagner un chèque-cadeau de 50 $ à notre boutique à chaque jour.

NAPIERVILLE
16, rang St-André
450 245-7499

ROUGEMONT
166, chemin Marieville
450 469-2370

QUÉBEC
100, rue de Rotterdam
418 878-3000

Hewitt CAT

www.hewitt.ca

*Offre non valide pour les pièces commandées en urgence et les commandes journalières. Certaines conditions s'appliquent, voir détails en magasin. Spéciaux en vigueur du 23 au 27 mars 2009.

R ORIGINAL DISPONIBLE

Quand vous confiez votre équipement à notre atelier de service, vous obtenez bien plus qu'une maintenance périodique. Vous obtenez un service expert adapté aux besoins de votre machine.

Comme technicien certifié John Deere, je reçois une formation continue pour rester à jour sur la maintenance des composants, moteurs, transmissions, systèmes hydrauliques et électriques, et autres fonctions de chaque machine qui arrive à l'atelier.

Je sais très bien que chaque machine est différente, mais le résultat final doit toujours être le même – la disponibilité. C'est ça, la différence John Deere. Voyez-nous dès aujourd'hui.

JOHN DEERE

ALMA
Maltais et Ouellet Inc.

BERTHIERVILLE
Agritex Berthierville

CAP-DE-LA-MADELEINE
Agritex Mauricie

COATICOOK
Les Équipements Veilleux Coaticook Inc.

DRUMMONDVILLE
Agritex Drummondville Inc.

L'ANGE-GARDIEN
Les Équipements Laguë Ltée

LAVAL
Lavaltrac Équipement Inc.

LENNOXVILLE
Les Équipements Veilleux Lennoxville Inc.

MIRABEL
Centre Agricole J.L.D. Inc.

PIKE RIVER
Les Équipements Laguë Ltée

RICHMOND
Agritex Richmond Inc.

RIMOUSKI/POINTE-AU-PÈRE
Les Tracteurs Signature Inc.

RIVIÈRE-DU-LOUP
Les Tracteurs Signature Inc.

ST-BRUNO-DE-GUIGUES
Les Machineries M. Larose Ltée

ST-CÉLESTIN
Agritex St-Célestin

ST-GEORGES-DE-BEAUCE
Les Équipements Agri-Beauce

ST-GERVAIS
Frères Goulet et Fils Inc.

ST-HYACINTHE
Les Équipements Laguë Ltée

ST-ISIDORE
Émile Larochelle Inc.

ST-JACQUES-LE-MINEUR
Agricotech Inc.

ST-PASCAL
Équipement Laplante Inc.

ST-POLYCARPE
Agritex St-Polycarpe Inc.

ST-ROCH-DE-L'ACHIGAN
Agritex St-Roch

STE-MARTINE
Agritex Ste-Martine Ltée

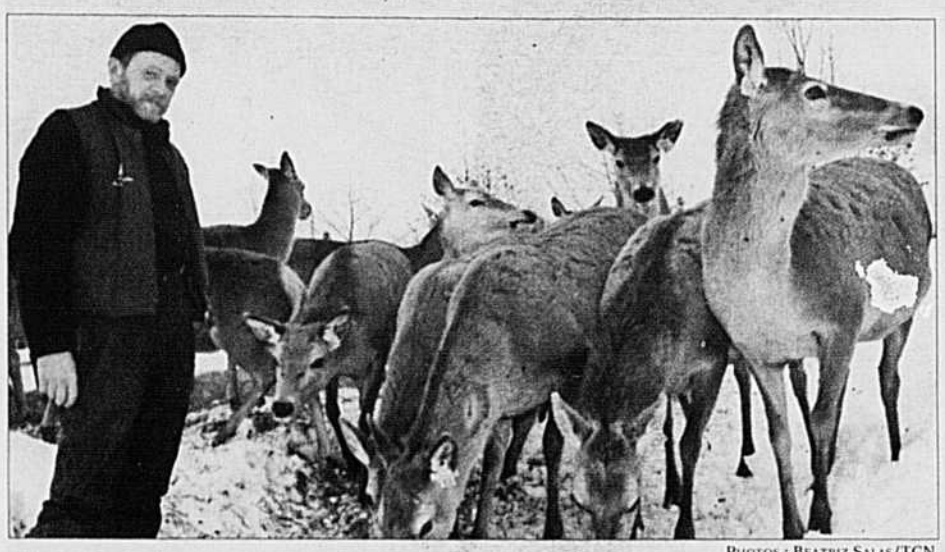
VARENNES
Équipements Laguë & Martin Inc.

VICTORIAVILLE
André Girouard & Fils Inc.

YAMASKA-EST
Agritex Yamaska

CERFS ROUGES

Reprendre goût à la production



PHOTOS : BEATRIZ SALAS/TCN

Mario Giguère avec « ses filles ». Son entreprise, Les Cerfs du Roi, possède 200 femelles cerfs rouges.

Pour renouveler sa génétique, Mario Giguère garde 25 « jeunes filles » par année et réforme 25 « vieilles filles ».

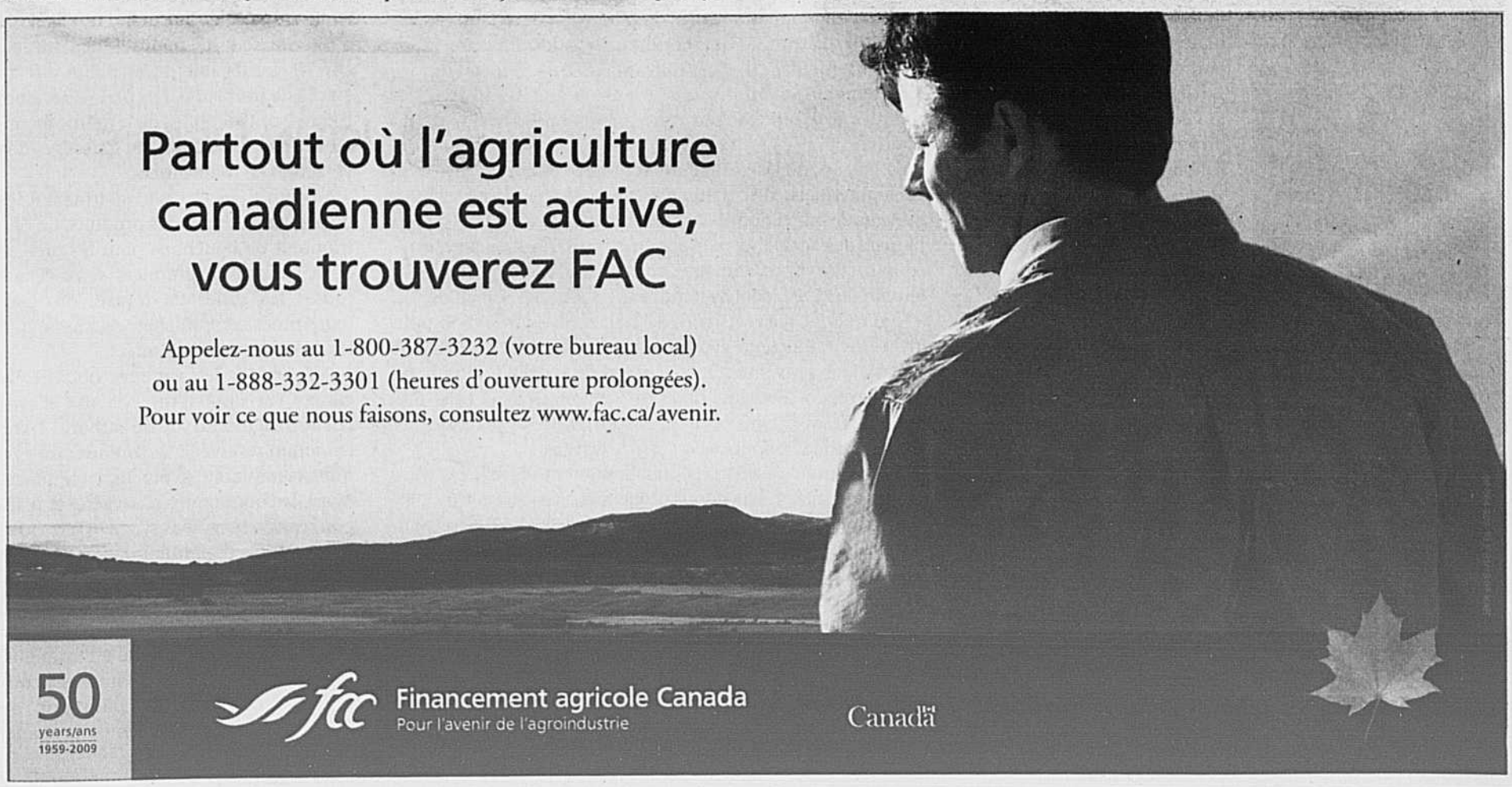
JULIE MERCIER

Démarrage sur un coup de cœur, puis années de vaches maigres, Mario Giguère a connu le meilleur comme le pire de l'élevage de cerfs rouges. Après avoir failli fermer boutique, les affaires de son entreprise, Les Cerfs du Roi, sont florissantes grâce à un partenariat avec un distributeur.

En 1991, Mario et sa conjointe Marie s'établissent sur une ferme d'une centaine d'acres à Saint-Joachim-de-Shefford. « Nous ne savions pas encore quoi mettre dessus », se rappelle Mario. Conseiller en zootechnie, Mario arpente les rangs quand il aperçoit de grandes clôtures. Curieux, il s'arrête pour s'enquérir du type d'élevage. « Le soir même, j'achetais une dizaine de femelles. J'ai appelé mon gérant de banque pour qu'il me dépose 30 000 $. Il m'a demandé si je m'étais acheté un camion. J'ai répondu non, des cerfs rouges ! » s'esclaffe l'éleveur. « Terre à terre », Marie et lui apprivoisent l'élevage graduellement puis commencent à vendre de la viande à une boucherie du coin. « En 1997, nous avons appris que notre rang allait faire partie du réseau de camionnage », raconte Mario. Le couple décide de chercher une nouvelle demeure plus paisible et d'augmenter le troupeau à 100 femelles. Il déniche une ferme dans les montagnes de Chaudière-Appalaches. « Nous pouvions en vivre, mais fallait faire attention », se souvient Mario.

Reprendre confiance

Au début des années 2000, la Corée ferme sa frontière au bois de velours. Ce marché lucratif s'effondre. Les années de vaches maigres commencent. « Se lever à trois heures du matin pour me demander comment faire les paiements, je ne souhaite pas ça à mon pire ennemi. En janvier 2006, ma blonde et moi avons décidé de fermer boutique, de ne pas vivre aux crochets du gouvernement », confie Mario. Il rencontre alors Alex Therrien de Gibiers Canabec, qui lui propose de lui livrer ses bêtes. « Nous avons été capables d'avoir une bonne discussion. Nous avons une relation gagnant-gagnant », affirme le producteur, qui planifie chaque mois les sorties des animaux qui proviennent de sept autres élevages. Ceux-ci suivent un cahier des charges « simple et strict » et touchent 5 $/livre carcasse. « Aujourd'hui nous sommes capables d'avoir un juste prix et d'en vivre. Nous sommes dans les beaux jours et je m'attends à plusieurs années de beaux jours ! Mais il ne faut pas partir en fou. Il ne faut pas penser que nous allons prendre la place du bœuf », nuance-t-il. Les producteurs québécois ont toutefois un compétiteur féroce : la Nouvelle-Zélande. Mario a décidé de tirer profit de la centaine d'années d'expérience du géant, en inséminant ses meilleurs sujets avec de la génétique néo-zélandaise. Les résultats parlent d'eux mêmes. En 1991, les mâles étaient abattus entre 24 et 30 mois. Aujourd'hui, ils le sont à dix mois ! Mario et Marie ont tissé un lien particulier avec leur troupeau. « Ces animaux-là nous ont tout donné. Nous avons appris avec eux. Nous les avons tellement manipulés ! Ce sont nos vieilles filles, explique l'éleveur. C'est un animal qui nous ressemble un peu. Ils vivent en gang, mais sont incapables de vivre seuls. La femelle, c'est tout pour son petit. Pour mes enfants, je ferais la même affaire. » Papa n'est pas certain que Vincent, 14 ans, et Olivier, 12 ans, prennent la relève. « Je ne sais pas. Nous avons trop mangé de misère », affirme Mario, ce qui ne l'empêche pas d'avoir « des projets plein la tête » !



MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

Un atelier bien pensé

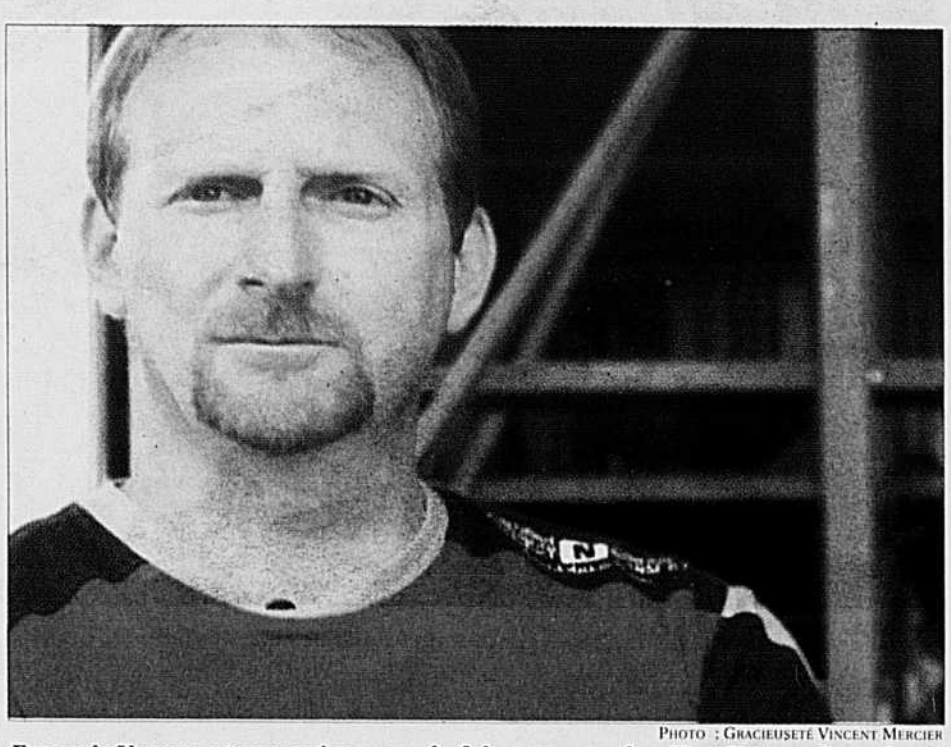


PHOTO : GRACIEUSETÉ VINCENT MERCIER

François Verner est superviseur en chef des garages chez Vert Nature. La prévention, il en fait une affaire quotidienne et il met les employés à contribution.

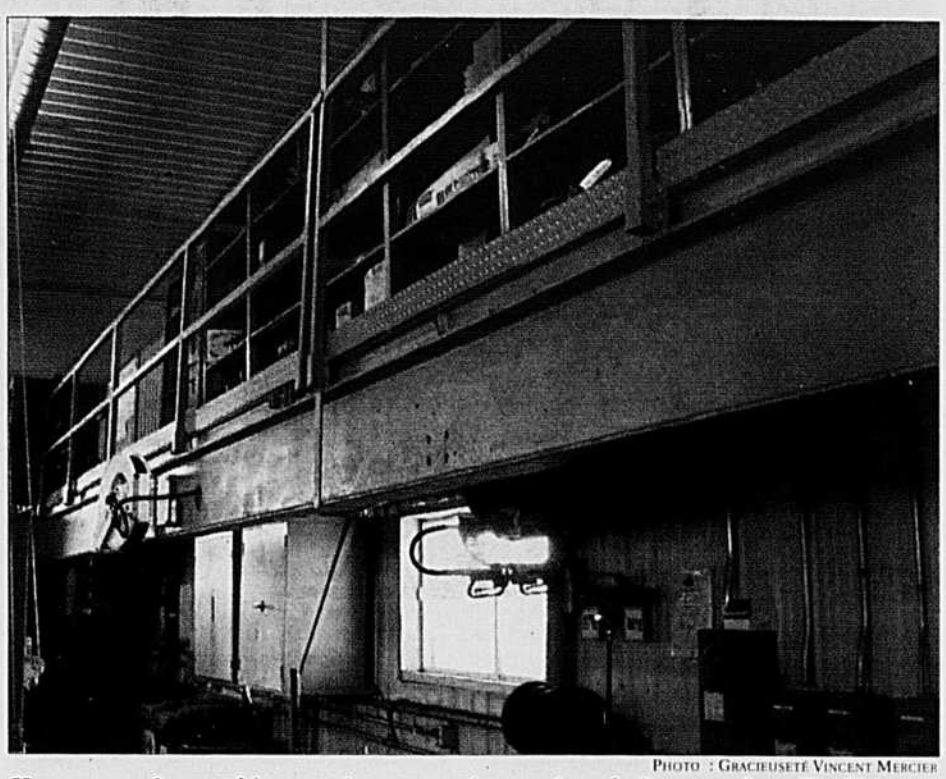


PHOTO : GRACIEUSETÉ VINCENT MERCIER

Une mezzanine est bien pratique pour économiser de l'espace dans l'atelier et y entreposer les pièces en inventaire. Chez Vert Nature, le garde-corps a été conçu en sections amovibles boulonnées à la mezzanine. Une plaque à la base retiendrait les pièces si elles tombent, de même que le travailleur qui perdrait pied.

RICHELLE FORTIN

En préparant l'édition 2009 de la Semaine de la prévention en agriculture, les organisateurs se sont fortement inspirés de l'atelier de l'entreprise Vert Nature, une ferme maraîchère de Sherrington et Napierville. Afin d'inspirer les producteurs sur les éléments de prévention à mettre en place, l'Union des producteurs agricoles a réalisé une courte vidéo de présentation, en compagnie du superviseur en chef des garages, François Verner.

« Mon rôle est de voir à ce que les équipements soient en bon état de fonctionnement et que tout soit sécuritaire », explique-t-il au début de la présentation. Il fait donc sa tournée d'inspection tous les matins et surveille les employés pour s'assurer que les procédures de sécurité sont suivies, dont le port des équipements de protection individuelle. Au sujet des lunettes, gants et bottes, il trouve que c'est un faible investissement pour les bénéfices qu'ils apportent, en évitant des accidents de travail et des pertes de temps de travail. En cas d'écart de conduite, il distribue des avertissements ou impose des sanctions aux réfractaires. Le travail avec les gardes des polisseuses est un autre élément sur lequel il doit insister auprès des employés.

Cette surveillance étroite n'occulte pas le fait que chez Vert Nature, la sécurité est une affaire de collaboration entre les employés et l'employeur. Les suggestions sont toujours les bienvenues et évaluées par le comité interne de santé et sécurité. Pour le superviseur, « il faut continuer dans ce sens et toujours s'améliorer ».

Un lot de bonnes mesures

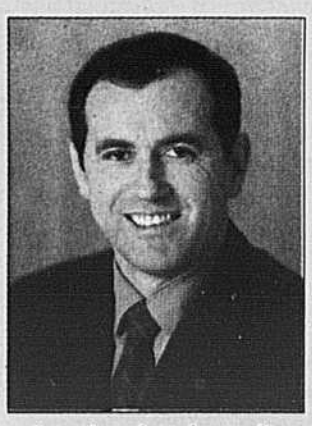
Dans l'atelier, la prévention est le mot d'ordre et commence dès la porte d'entrée, maintenue dégagée en tout temps. Un marquage sur le sol indique la zone d'interdiction de déposer des pièces, afin de garder une accessibilité directe en cas de problème. Les panneaux électriques sont identifiés de la même façon, ainsi que les zones de passage des véhicules en mouvement.

À l'entrée, les travailleurs trouvent les fiches signalétiques des produits, un distributeur de bouchons pour les oreilles et la trousse de premiers soins. Dans toutes les zones de travail, des pictogrammes sont affichés, de même que les procédures de sécurité.

Pour éviter les vapeurs nocives, le garage est doté d'un système d'évacuation du monoxyde de carbone. Dans la section réservée à la soudure, un système semblable a été mis en place. Aussi, les bonbonnes d'oxygène et d'argon sont cadenassées et séparées par les six mètres réglementaires. Pour la soudure des tuyaux d'irrigation en aluminium, qui dégage aussi beaucoup de vapeurs toxiques, Vert Nature a monté une installation spécifique à l'extérieur. Les réservoirs d'essence sont aussi conservés à l'extérieur du bâtiment, de même que les bonbonnes de propane, dans une cage appropriée.

MESSAGE DU PRÉSIDENT DE L'UPA

La meilleure police d'assurance au champ comme à l'atelier



Ce qui étonne quand on prend connaissance du matériel qui sera présenté aux participants lors des activités de sensibilisation organisées dans le cadre de la Semaine de la prévention en agriculture, c'est l'abondance de l'information : vidéos témoignages, fiches de renseignements, dépliants, affichettes sur la prévention, autocollants... Et il n'est question que d'un seul sujet ! La prévention dans les ateliers à la ferme.

Si vous pensiez tout savoir sur les risques que recèle cet endroit, détrompez-vous! Mille et un dangers vous y guettent : fumées et gaz toxiques, matières inflammables, charges instables, aires de circulation encombrées, planchers rendus glissants, pièces en mouvement, etc. L'atelier de ferme, lieu de prédilection pour beaucoup d'entre nous, est aussi celui... des accidents.

Le thème de cette Semaine de la prévention met justement l'accent sur cette réalité : « Du champ à l'atelier... la prévention s'impose. » Tout ce qui va au champ finira en effet par se retrouver à l'atelier, soit pour de l'entretien, soit pour des réparations. Et cela arrive souvent, avouons-le, quand l'homme et la machine sont très sollicités parce qu'il faut très vite retourner au champ, un cocktail qui peut s'avérer fatidique si on baisse la garde.

Comme toujours, quand il s'agit de prévenir, il est essentiel d'apprendre à reconnaître les dangers et à éliminer les risques. En tout temps, qu'on soit pressé ou non. La prévention est une question d'attitude qui conduit à l'adoption des bons comportements. Et c'est davantage que d'installer des équipements de protection, c'est un état d'esprit : une ceinture de sécurité ne sert pas à grand-chose si elle n'est pas bouclée...

En fait, quand les travailleurs sont mieux informés des dangers potentiels, des méthodes de travail sécuritaires, des moyens de protection et des équipements de sécurité requis, la plupart des accidents peuvent être évités. Il y a encore beaucoup à faire en ce domaine, car l'agriculture québécoise est témoin de 23 accidents, en moyenne, toutes les semaines.

Je joins donc ma voix à celle de mon vis-à-vis de la CSST pour inviter les producteurs et productrices agricoles, les travailleurs à participer activement aux activités de sensibilisation organisées en cette Semaine de la prévention. Ceux et celles qui veulent en savoir plus sur le sujet sont conviés à se renseigner auprès des fédérations régionales de l'UPA.

Sur la ferme, c'est à vous qu'il appartient de veiller à votre propre sécurité, à celle de vos proches et à celle de votre main-d'œuvre, le cas échéant. Si vous n'êtes pas vous-même responsable de la santé et de la sécurité, personne d'autre ne va le faire à votre place! Au champ comme à l'atelier, les risques font partie du métier, et la prévention constitue à n'en pas douter la meilleure des polices d'assurance pour s'en prémunir.

Le président général de l'UPA,
Christian Lacasse

PHOTOS : GRACIEUSETÉ DIANE FORTIN

Les soudeurs se protègent des projections de métal en fusion et du rayonnement en portant des vêtements ignifuges, des gants et un tablier de cuir, des lunettes de sécurité, de même qu'un masque de soudeur muni d'un protège-cou et d'un verre filtrant.

Toutes les machines et tous les outils portatifs à moteur sont munis de boutons panique. La tour à métaux et la presse hydraulique sont également munies d'un garde qui actionne le dispositif d'arrêt automatique. Le travailleur ne peut donc accéder aux pièces en mouvement.

La section de l'établi et de nettoyage des pièces a aussi fait l'objet d'améliorations. Par exemple, le solvant chimique a été remplacé par son équivalent biologique à senteur d'orange. Aussi, une panne recueille les huiles usées et les achemine dans un réservoir situé à l'extérieur. Elles sont périodiquement récupérées par une entreprise spécialisée.

Toujours faire mieux

La politique d'amélioration continue amène parfois les employés à soumettre de bonnes idées, comme celle du dévidoir à boyaux hydrauliques. Chaque boyau de dimension différente est enroulé autour d'un support. L'employé n'a qu'à le dérouler selon la longueur voulue et à le couper plus bas. Les boyaux ne traînent plus au sol et les risques de chute sont éliminés.

On a aussi adapté le cric pour enlever les roues de tracteurs et de remorques, épargnant le dos et évitant les accidents banals. Cette opération monopolisait deux ouvriers pendant une heure, et comportait des risques élevés de blessures. Un homme peut maintenant s'en charger de façon sécuritaire en une quinzaine de minutes.

Affichettes à conserver

Pour rappeler les mesures de prévention à adopter dans les ateliers, la CSST, de concert avec l'UPA et le réseau de la santé, a élaboré cinq affichettes à conserver. Elles seront remises aux participants des activités de la Semaine de prévention, qui se déroulera du 11 au 18 mars. Les affichettes peuvent aussi être téléchargées sur le site Internet de la CSST.

La Semaine de prévention en agriculture aura lieu du 11 au 18 mars

Les affichettes abordent les thèmes suivants :

- Aménagement et tenue des lieux
- Soudage et oxycoupage
- Machines et outils portatifs à moteur
- Matières et déchets dangereux
- Appareils et accessoires de levage

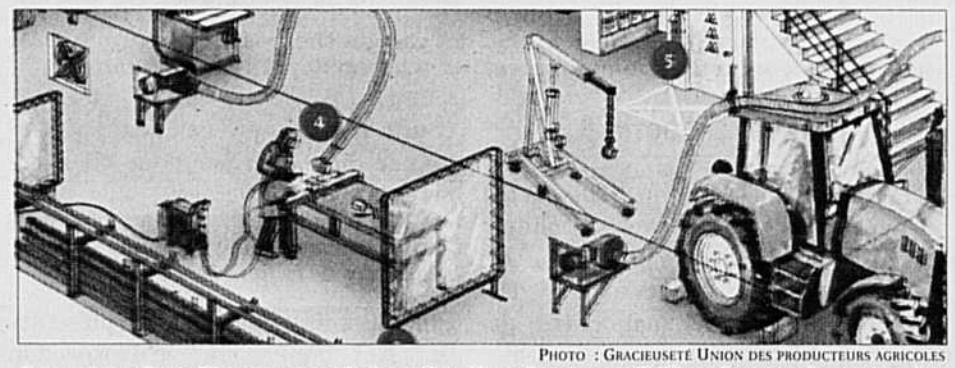


PHOTO : GRACIEUSETÉ UNION DES PRODUCTEURS AGRICOLES

La prévention s'impose aussi dans l'atelier. Pour sensibiliser les producteurs, les partenaires de la Semaine de la prévention en agriculture ont préparé cinq affichettes à conserver.

MESSAGE DU PRÉSIDENT DE LA CSST

La prévention, socialement indispensable et économiquement rentable !

Cette année encore, pendant la Semaine de prévention en agriculture, du 11 au 18 mars, la Commission de la santé et de la sécurité du travail (CSST), l'Union des producteurs agricoles (UPA) et le réseau de la santé au travail s'uniront pour aider les agriculteurs à intégrer la prévention à leurs activités quotidiennes. Pour moi, il ne fait pas de doute que nos actions concertées ont fait, font et continueront à faire avancer la cause de la santé et de la sécurité du travail.

Je crois aussi que la prévention, on n'en parlera jamais assez, qu'on ne rappellera jamais assez souvent combien il est payant d'investir dans ce domaine. Pourquoi ? D'abord, parce que ça évite des drames humains. Chaque fois que survient un accident, une maladie ou un décès liés au travail, il y a des gens dont la vie est bouleversée. Saviez-vous que chaque année, on compte en moyenne 1200 accidents du travail dans les fermes québécoises ? De 2003 à 2006, la CSST a déploré le décès de 13 travailleurs agricoles. Près du quart des accidents touche un travailleur de 24 ans ou moins. Et encore, ces statistiques ne brossent qu'un portrait partiel de la situation, puisqu'elles ne concernent qu'environ le tiers des fermes québécoises, celles qui sont tenues de s'inscrire au régime d'assurances administré par la CSST.

Outre le lourd coût humain des lésions professionnelles, il est clair qu'on gagne à miser sur la prévention, car elle favorise une baisse de la prime d'assurance de la CSST, elle motive et mobilise le personnel et représente un facteur d'attraction et de rétention de la main-d'œuvre. Voilà qui me fait dire que la prévention est socialement indispensable et économiquement rentable. Et à la CSST, nous sommes là pour vous appuyer dans vos efforts quotidiens de prévention.

Je vous invite donc à profiter des activités de la Semaine de prévention, dont le slogan nous rappelle que « Du champ à l'atelier, la prévention s'impose ». Ce message sera relayé par les fédérations régionales de l'UPA, qui organiseront partout au Québec des ateliers, des démonstrations et des rencontres. J'espère que nombreux seront les producteurs et les travailleurs agricoles à venir y partager leurs idées et leurs façons de faire et à profiter des outils de communication spécialement conçus pour l'occasion.

Bonne Semaine de prévention en agriculture 2009 !

Le président du conseil d'administration et chef de la direction de la CSST,
Luc Meunier

LAC–SAINT-JEAN

Un livre dévoile le secret des plantes forestières

PAUL-ÉMILE THÉRIAULT

COLLABORATION SPÉCIALE

GIRARDVILLE — Le biologiste jeannois Fabien Girard se réjouit de l'accueil fait à son livre *Secrets de plantes, Saveurs, élixirs et fragrances de la flore boréale*, publié aux éditions JCL qui envisage une réédition de l'ouvrage.

«Mon livre part d'un rêve personnel, mais devient un rêve collectif», explique-t-il.

Pissenlit, chardon, toque, épinette noire ou peuplier baumier sont autant de richesses à portée de tous. Par le biais d'expériences personnelles et d'anecdotes, Fabien Girard fait découvrir au lecteur la richesse des nombreuses plantes, leurs propriétés multiples pour la santé et souhaite intéresser les producteurs agricoles et forestiers à cette richesse naturelle.

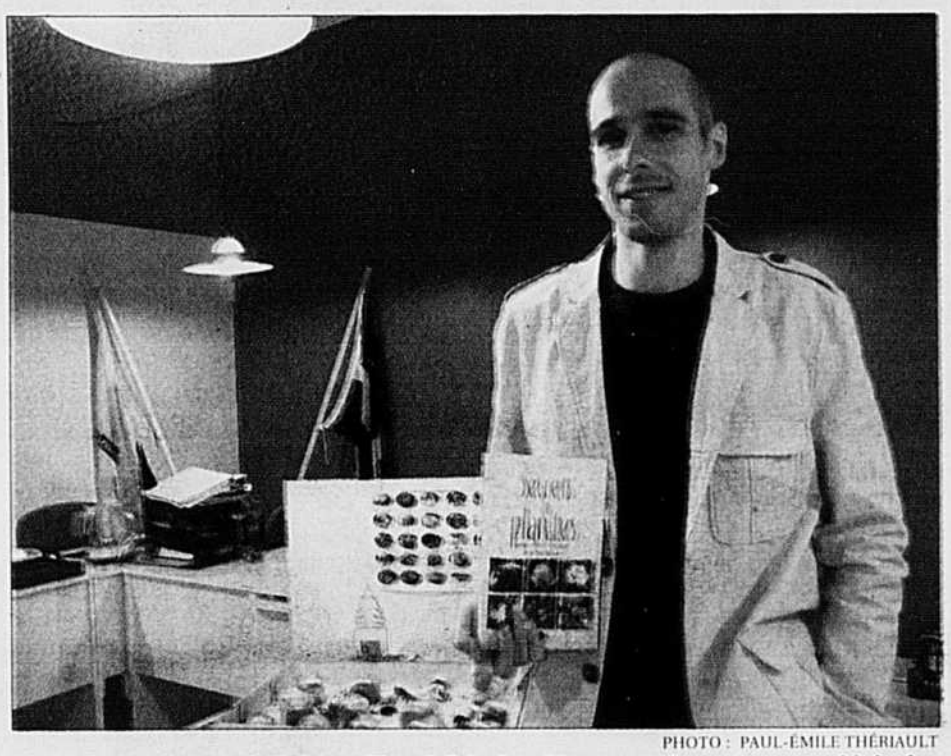


PHOTO : PAUL-ÉMILE THÉRIAULT

Le biologiste jeannois Fabien Girard fait des démonstrations des propriétés des plantes sauvages qu'il présente dans son livre *Secrets de plantes, Saveurs, élixirs et fragrances de la flore boréale.*

Vague naturelle

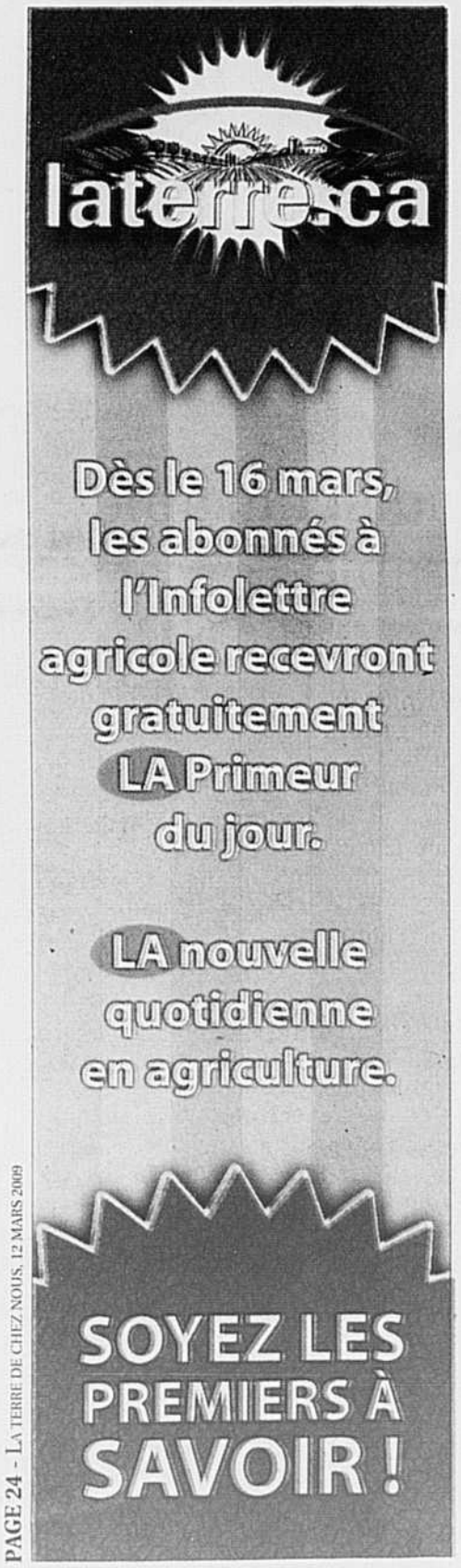
Illustré de photos en couleurs, le livre de 200 pages sur papier couché présente les propriétés des plantes de nos sous-bois et de nos forêts qu'on ne voit plus tant elles font partie de notre décor.

Les recherches de Fabien Girard recoupent, dans certains cas, des usages de la sagesse amérindienne. À ce savoir, s'ajoutent les découvertes du biologiste. Ainsi, *Secrets de plantes* présente par exemple les propriétés du tubercule topinambour, ou du bourgeon de thé du Labrador, qui donne une saveur de pamplemousse rose et gomme sucrée. Le biologiste croit que la vague naturelle effectue un retour. Il rappelle que des recherches en Suisse et en Allemagne, notamment, font que l'herboristerie est beaucoup avancée en Europe. «Ici, ça demandera de 20 à 30 ans. Le changement de mentalité se fera probablement avec la nouvelle génération. Les jeunes sont très ouverts à l'approche par les plantes.»

Opportunités

Les producteurs agricoles pourraient y trouver des intérêts concrets, affirme M. Girard. « On parle beaucoup d'agroforesterie aujourd'hui. On pourrait cultiver certaines espèces en pleine forêt. Ce serait intéressant d'y penser. » En avril 2008, à l'assemblée vision coop de la Coopérative forestière de Girardville, où travaille M. Girard, on a senti un réel intérêt pour le développement des épices. Le contexte récent de l'industrie forestière québécoise lance plusieurs défis à la coopérative forestière de Girardville et à ses membres. «La crise actuelle recèle de nombreuses opportunités pour notre organisation, que ce soit la demande de plus en plus soutenue pour les produits forestiers non ligneux, pour les huiles essentielles, la biomasse, l'intensification à prévoir de l'aménagement forestier, etc. », affirme le directeur général, Jérôme Simard.

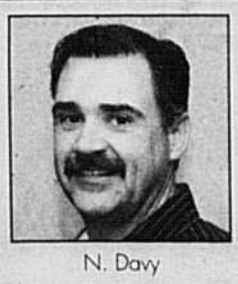
La passion de Fabien Girard pour les plantes remonte à la fin de son adolescence quand une plante rare l'a incité à développer la recherche dans les sous-bois. Il a alors expérimenté les propriétés des plantes, médicinales ou autres.



Publicité

L'économiseur d'azote

Cette année, améliorer votre retour sur capital investi grâce à l'azote stabilisé



N. Davy

Par Norm Davy

Partout dans la région, les producteurs ont hâte d'entendre trois mots magiques : Retour sur capital investi (RCI). Compte tenu de l'imprévisibilité des marchés et des prix des fertilisants, chaque décision qu'ils prennent est mieux de s'autofinancer.

La recherche et les résultats obtenus à la ferme continuent de démontrer que la technologie de stabilisation de l'azote constitue un des meilleurs investissements qu'un producteur peut faire. AGROTAIN International offre plusieurs produits avantageux du côté coûts/bénéfice qui réduiront grandement la perte d'azote, le tout pour seulement quelques sous par livre.

AGROTAIN maîtrise les pertes d'urée par volatilisation. AGROTAIN PLUS prolonge la période de disponibilité de l'azote sous forme ammoniacal et réduit les pertes par volatilisation, par dénitrification et par lessivage dans les fertilisants à base d'urée et lors d'applications de NAU.

Ces produits conviennent particulièrement bien aux systèmes de production de l'Ouest, à niveaux élevés d'intrants de grande valeur.

- Les avantages agronomiques produisent des rendements plus élevés et un produit de meilleure qualité à la récolte.
- Les avantages économiques peuvent être : des rendements améliorés, une réduction du coût des intrants ou les deux, selon les stratégies de gestion du producteur.
- Les avantages environnementaux, particulièrement importants dans nos régions, proviennent d'une réduction de la volatilisation en ammoniac et en oxyde de diazote, et d'une diminution des pertes par lessivage.

AGROTAIN étudie intensément de nouvelles options d'applications qui profiteront directement aux producteurs en ce qui a trait à la surface, aux applications en présemis et d'épandage en bandes latérales. Nous étudions aussi de nouvelles méthodes d'application prometteuses qui pourraient réduire le nombre de passes au champ.

Sans aucun doute, les producteurs feront face à plusieurs défis au cours de la saison 2009. Toutefois, grâce à la performance éprouvée des produits AGROTAIN, la perte d'azote n'a pas besoin d'en faire partie.

Si vous avez des questions au sujet de l'Économiseur d'azote ou pour obtenir plus d'information concernant la technologie de stabilisation de l'azote, veuillez me contacter à ndavy@agrotain.com ou m'appeler au 1-877-782-2536 ou 888-425-8732.

©2009 AGROTAIN International LLC. AGROTAIN® et SUPERU® sont des marques déposées de Phosphate Resource Partners Limited Partnership et détiennent une licence exclusive à AGROTAIN International LLC. 0109-9698-6X-LTCN

AGROTAIN.COM

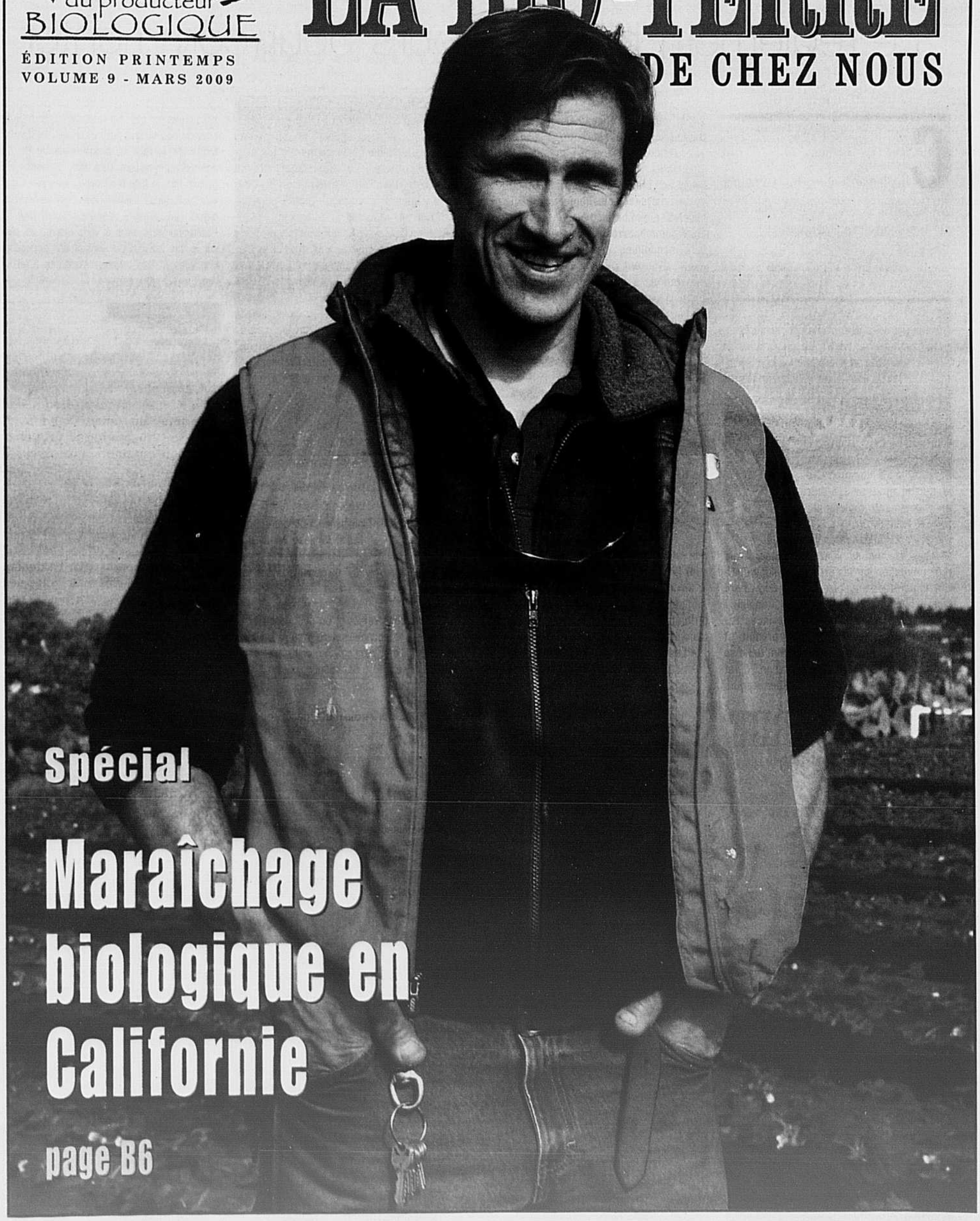
MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

Le journal du producteur BIOLOGIQUE

ÉDITION PRINTEMPS
VOLUME 9 - MARS 2009

LA BIO-TERRE

DE CHEZ NOUS



Spécial

Maraîchage biologique en Californie

page B6

NOUVELLES DE LA FABQ

Le règlement bio : 75 jours pour commenter

C'est finalement à la St-Valentin que la nouvelle version du Règlement sur les produits biologiques a été publiée dans la Gazette officielle du Canada.

Geneviève Blain, agr. secrétaire générale

Cette nouvelle version arrive donc après 26 mois d'attente et de travail en comité. La première version avait été publiée en décembre 2006 pour une mise en vigueur prévue deux ans plus tard et finalement repoussée de quelques mois.

Toutes les personnes intéressées ont donc une période de 75 jours, pour émettre leurs commentaires, soit jusqu'au 29 avril. L'entrée en vigueur du règlement est prévue pour le 30 juin 2009. Le Canada est l'un des rares pays industrialisés qui ne se sont pas dotés d'une réglementation sur les produits biologiques.

Il importe de rappeler que le Règlement vise uniquement les produits qui transigent d'une province à l'autre. Les provinces qui voudront contrôler ce qui est produit et consommé sur leur territoire devront donc se doter de leur propre réglementation. C'est d'ailleurs ce qui se fait au Québec depuis 2001, puisque l'appellation biologique est réservée dans le cadre de la Loi sur les appellations réservées et les termes valorisants.

Les acteurs de la filière biologique québécoise analysent actuellement le Règlement sur les produits biologiques et préparent leurs commentaires. Certaines modifications sont accueillies positivement. Toutefois, d'autres posent problème et inquiètent la Fédération d'agriculture biologique du Québec (FABQ) et d'autres organisations, tant au Québec qu'au Canada. Par exemple :

- Le Règlement ne précise pas que les organismes de vérification de la conformité (organisme d'accréditation) soient canadiens, ce qui pourrait faire en sorte que le Canada pourrait perdre le contrôle de son système.
- Les produits canadiens destinés aux marchés d'exportation ne seraient pas couverts par le Règlement. Ils n'auraient donc pas l'obligation de se faire certifier conformément à la norme canadienne. Une telle exemption pourrait entre autres nuire à la crédibilité du système canadien, compliquer le contrôle des produits biologiques sur le territoire et faire en sorte que des transformateurs canadiens pourraient avoir de la difficulté à s'approvisionner en produits biologiques canadiens.
- Les produits importés répondant à la norme biologique canadienne pourront arborer le logo du Régime Bio Canada. La feuille d'érable et la référence canadienne du logo apposé sur un produit importé risquent de confondre les consommateurs. Le Règlement prévoit l'inscription d'une référence au pays d'origine près du label, mais cela n'élimine pas le risque de confusion.
- Le coût du système qui sera mis en place est encore méconnu. La FABQ a des inquiétudes majeures depuis que l'Agence canadienne d'inspection des aliments nous a informés qu'il en coûtera 60 $ pour obtenir les deux parties de la norme biologique. Le montant devait au départ être de près de 200 $, mais des pressions réalisées par l'industrie et par la Fédération l'ont fait diminuer. Il serait si facile de la rendre disponible gratuitement sur Internet tel que ça se fait au Québec, d'autant plus que des modifications y seront apportées dans les prochains mois. La Fédération continue à suivre ce dossier…

Logo Bio Québec : inscrivez-vous

Cet été, la Filière biologique du Québec a lancé sa stratégie de valorisation de l'appellation. En tant qu'administratrice au sein de la Filière, la FABQ a participé à l'élaboration de cette stratégie. On peut consulter la stratégie sur le tout nouveau site Web de la Filière au www.filierebio.qc.ca. Au coeur de cette stratégie, il y a le logo Bio Québec qui est un logo de conformité. Les entreprises certifiées biologiques ont reçu cet automne toutes les informations nécessaires pour s'inscrire. Il est encore temps de le faire et d'ainsi rejoindre les 125 entreprises qui l'ont déjà fait. En plus, c'est gratuit. Plus le logo Bio Québec sera présent sur vos produits, plus les consommateurs seront en mesure de les reconnaître. La Fédération vous invite à vous inscrire en allant sur le site Internet du Conseil des appellations réservées et des termes valorisants (CARTV) : www.cartvquebec.com.

PHOTO : ARCHIVES/TCN

LA BIO-TERRE
DE CHEZ NOUS

Téléphone : 450 679-8483
Télécopieur : 450 670-4788

Site Web : www.laterre.ca
Courriel rédaction : bio-terre@laterre.ca
Courriel publicité : pub@laterre.ca
Courriel abonnement : abonnement@laterre.ca

Directeur : Loïc Hamon
Rédacteur en chef : Marc-Alain Soucy, poste 7399
Coordonnatrice de production : Carole Lalancette
Secrétaire de production : Lorraine Trottier
Infographie : Philippe Dunn
Abonnements : postes 7274, 7413
Directeur des ventes : André Savard, poste 7221
Courriel : asavard@laterre.ca
Représentants : Christian Guinard, Sylvain Joubert, Sylvain Lalonde
Photo page couverture : Richelle Fortin/TCN
Impression : Imprimerie Transmag

Cette publication est un supplément en propriété exclusive de *La Terre de chez nous* et est éditée deux fois par année.

Des nouvelles

LAIT BIO
Symposium sur les bovins laitiers biologiques

Le 30 janvier dernier a eu lieu une journée consacrée à la production laitière biologique. Plusieurs conférences étaient au menu : Le lait bio québécois : résultats et enjeux technico-économiques par Nelson Paradis; Bilan énergétique en élevage laitier par Françoise Roger; Le développement durable appliqué en entreprise par Martin Valiquette; Impact environnemental sur l'air, l'eau et le sol en production laitière bio par Françoise Roger; Les changements climatiques, comment s'adapter à l'inévitable? par Claude Villeneuve. Une table ronde a également eu lieu suite à la conférence de Françoise Roger dans le but d'établir des pistes d'action pour le développement de l'industrie.

GRAINS BIO
Rencontre avec les acheteurs

Le syndicat des producteurs de grains biologiques du Québec a tenu une journée d'information et une assemblée générale spéciale le 16 décembre 2008. Près de 80 personnes ont participé à cette activité. Au menu de la journée d'information, il y a eu des présentations d'acheteurs de grains biologiques (Ceresco, Farinart, Mario Bérard, Transport Mosher, Moulin Abénakis, RDR Proulx, Provalcid, Lakawanna Products, Ferme Olofée, Meunerie Milanaise). Merci aux acheteurs présents ainsi qu'à Pierre Lachance, agronome au ministère québécois de l'Agriculture (MAPAQ), d'avoir réalisé l'animation de la rencontre.

PHOTO : ARCHIVES/TCN

MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

Bovins de réforme biologiques recherchés

Depuis le 17 novembre 2008, un seul coup de fil est nécessaire pour annoncer vos bovins de réformes biologiques auprès de l'Agence de vente des bovins de réforme si votre entreprise est déjà enregistrée.

Geneviève Blain, agr. secrétaire générale

PHOTO : ARCHIVES/TCN

Dans le cadre du projet pilote, cinq bovins de réforme biologiques sont mis en marché par semaine.

Actuellement, dans le cadre du projet pilote, cinq bovins de réforme biologiques sont mis en marché par semaine.

Cette quantité permet de répondre à la demande des acheteurs dont le principal est Sobeys, qui peut maintenant offrir de la viande hachée biologique fraîche aux consommateurs. Le manque d'organisation de la filière ne permettait pas de répondre à cette demande jusqu'au lancement de ce projet pilote. C'est conjointement que le Syndicat des producteurs de viandes biologiques du Québec (SPVBQ), le Syndicat des producteurs de lait biologique du Québec (SPLBQ) ainsi que la Fédération des producteurs de bovins du Québec (FPBQ) ont travaillé au développement de ce projet pilote.

Les producteurs biologiques demandaient déjà depuis plusieurs années que les bovins de réforme soient valorisés parce que leur presque totalité se retrouvait sur le marché conventionnel sans aucune prime. En parallèle, plusieurs acheteurs souhaitaient s'approvisionner en bovins de réforme, mais les démarches nécessaires pour y arriver étaient complexes et certains choisissaient alors de ne pas en acheter.

En regroupant l'offre de bovins de réforme de près de 100 producteurs laitiers et 40 producteurs de bovins de boucherie, nous estimons possible d'atteindre le nombre de 600 bovins de réforme annuellement. Des améliorations à la prime bio offerte devront avoir lieu afin d'aller chercher tout le volume de bovins de réforme disponible. En plus de répondre à une demande réelle, les coûts de transport sont minimisés, puisque les producteurs utilisent le même transport que les producteurs conventionnels. Pour assurer la traçabilité aux postes de rassemblement, les bovins biologiques sont étiquetés. Pour compléter cette chaîne de valeur, l'abattoir Levinoff Colbex a obtenu récemment sa certification biologique.

Ce projet réalisé en concertation avec plusieurs acteurs de la filière est la preuve qu'il est possible d'adapter les outils de mise en marché destinés au marché de masse pour valoriser et développer un produit de créneau.

Si votre entreprise n'est pas encore enregistrée, il est toujours le temps de le faire au 450 679-0540, poste 8101.

** Ce projet a été réalisé grâce à un appui financier du MAPAQ dans le cadre du Programme de soutien au développement de l'agriculture biologique (PSDAB).*

des affiliés

SIROP BIO
Hausse de la prime

Il y a deux ans, le Syndicat avait demandé à la Fédération des producteurs acéricoles du Québec de négocier avec les acheteurs une augmentation de 10 ¢ la livre de la prime pour le sirop biologique. Ces représentations ont porté fruit puisque dans la prochaine convention de mise en marché la prime pour le sirop biologique a été fixée à 20 ¢ la livre, ce qui représente une augmentation de 5 ¢ la livre par rapport aux dernières années.

Il est déjà temps de commander vos contenants métalliques pour le sirop ainsi que vos contenants pour le beurre et la tire d'érable. Pour informations : www.fabqbio.ca ou 450 679-0540, poste 8391.

FRUITS ET LÉGUMES BIO
Étudier la mise en place d'une veille

Un projet d'étude de la mise en place d'une veille concurrentielle et commerciale qui sera réalisé en partenariat avec le Conseil québécois de l'horticulture vient tout juste de recevoir le financement du MAPAQ dans le cadre du programme de soutien au développement de l'agriculture biologique. La mise en place d'une veille est nécessaire puisque les producteurs manquent d'informations et que pour augmenter la production, il faut en obtenir.

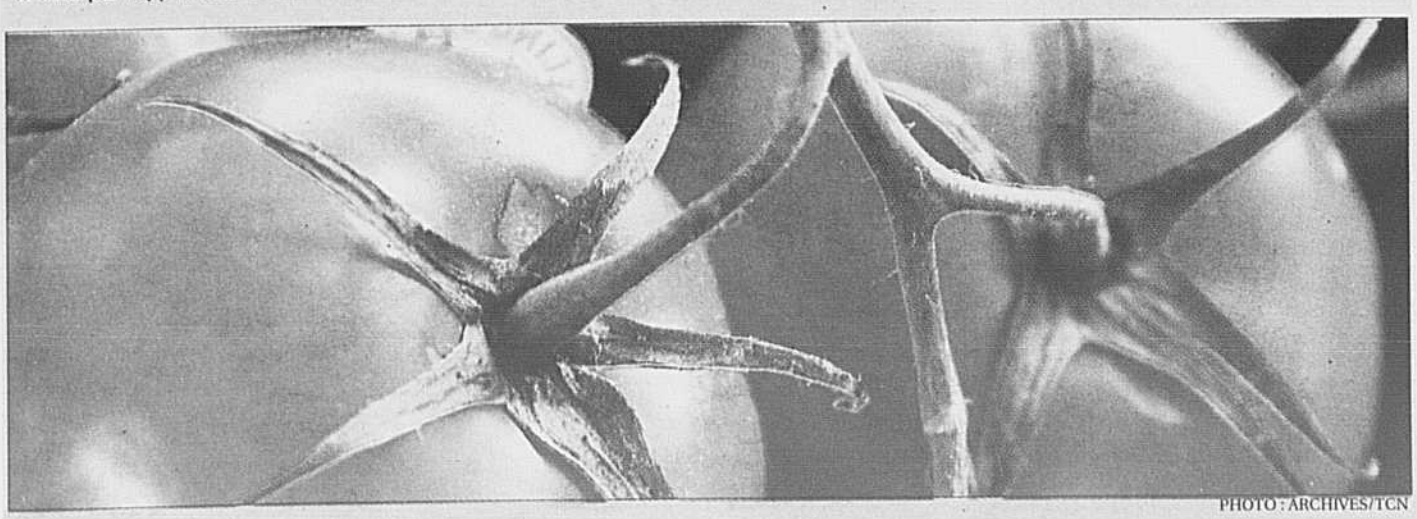


PHOTO : ARCHIVES/TCN

Dates à retenir

Assemblée générale annuelle de la Fédération d'agriculture biologique du Québec
Consultation sur le projet de chambre de coordination et de développement pour le secteur bio, résultats de l'étude comparative des politiques et des stratégies utilisées dans les autres pays afin de soutenir le développement de l'agriculture biologique.
Date : vendredi 13 mars 2009
Lieu : Hôtel Le Dauphin,
600, boul. St-Joseph, Drummondville
Information : Lucie Smith au
450 670-0530, poste 8391

5e conférence annuelle sur la recherche et la production laitière biologique
Au programme : Les conférenciers principaux sont Alain Villeneuve de la Faculté de médecine vétérinaire de Montréal et Nina Von Keyserling de l'Université de Colombie-Britannique. Visite de deux fermes laitières biologiques ontariennes.
Date : 2 et 3 avril 2009
Organisateur : Collège d'Alfred-Université de Guelph
Lieu : Campus d'Alfred de l'Université de Guelph
Information et inscription : 613 679-2218 ou www.alfredc.uoguelph.ca

ÉRABLIÈRE CA-SÉ-AL

Bonne production chez les Girard-Rouillard

Lyne Girard et Richard Rouillard ont mis tout en oeuvre pour bien vivre de leur entreprise acérico-forestière.

Yves Charlebois
Collaboration spéciale

MILAN – Richard a acheté un lot de 100 acres au milieu des années 80. Par la suite, le couple a fait l'acquisition, des parents de Richard, des lots voisins d'une superficie de 150 acres, ce qui comprend une érablière à Milan près de Lac-Mégantic en 1997. À l'époque, aucun érable n'avait été entaillé. Cette forêt avait un très bon potentiel acéricole puisqu'aujourd'hui, on retrouve environ 9000 entailles et la production annuelle tourne autour de deux livres et demie à l'entaille.

Au printemps 2008, alors que la majorité des érablières québécoises ont connu une saison désastreuse, ils ont pu tirer leur épingle du jeu avec deux livres à l'entaille.

Au fil des années, ils ont construit une nouvelle cabane à sucre avec un évaporateur Dallaire et un séparateur d'eau d'érable à deux membranes Lapierre. La cabane est équipée d'un ancien réservoir à lait réfrigéré pour conserver au frais l'eau concentrée après avoir été traitée dans le séparateur.

PHOTOS : YVES CHARLEBOIS

Richard Rouillard et Lyne Girard dans leur érablière à Milan près de Lac-Mégantic.

Dans la suite logique de la philosophie de l'entreprise, ils ont obtenu leur certification biologique de l'organisme Ecocert Canada en 2001. Il faut dire que leur forêt, ils en prennent soin. Au cours des trois dernières années, ils ont planté 1500 érables et procédé à l'ensemencement de plantes médicinales telles que le ginseng et la sanguinaire.

À l'érablière Ca-Sé-Al, nom inspiré du prénom de leurs enfants Carol-Ann, Sébastien et Alexandre, la production est vendue à 90 % en baril. Par contre, Lyne a réussi à créer toute une gamme de produits transformés qu'elle aimerait bien pouvoir vendre sur une plus grande échelle.

Elle pense à tout pour sa transformation. Par exemple, elle offre des vinaigrettes à l'érable aromatisées à la moutarde de Dijon, aux herbes de Provence, aux bleuets. Elle utilise également pour ses vinaigrettes du vinaigre de cidre de pomme, du vinaigre de framboise ainsi que du vinaigre balsamique.

De plus, sa gamme de produits d'érable comprend de la gelée d'érable aux herbes, du sucre granulé, du sirop, des suçons, des cornets, du beurre, de la tire, etc.

Pour l'instant, les ventes au détail sont effectuées dans deux magasins de Lac-Mégantic, soit le Marché Lavallée et la chocolaterie Passion Chocolat. Les produits sont également offert au marché public de Lac-Mégantic l'été durant.

Lyne souhaite développer et augmenter le plus possible ses points de vente. Pour compléter leurs revenus, Lyne et Richard coupent du bois pour la pâte, le sciage et leur chauffage personnel. On récolte également des branches de sapin qui sont vendues à une entreprise locale qui les transforme en huile essentielle. Finalement, ils suivent de près la récolte de la biomasse forestière qui pourrait s'avérer un revenu supplémentaire très intéressant.

Lors de notre passage le vendredi 27 février, les érables avaient commencé à couler, mais pas assez pour allumer l'évaporateur. On sentait quand même une grande fébrilité chez ce couple sympathique.

Lyne confectionne une série de produits avec le sirop de ses érables.

Les Moissons Dorées

Div. M. Gaudreau inc.

Nous sommes acheteurs d'avoine nue et de soya classe 1 et 2

- Grains pour nutrition animale
- Grains pour minoterie
  - Épeautre
  - Seigle
  - Blé (dur – mou)
  - Avoine décortiquée
  - Chanvre
  - Orge (perlé)
  - Soya (concassé)
  - Maïs-grain
  - Kamut
  - Flocons d'avoine et autres céréales
  - Grains mélangés concassés

Entreposage

Criblage

Décortiquage

Torréfaction

Achat-vente

Certifié Écocert

101, chemin Couture, Compton, Québec J0B 1L0
Tél. : 819 835-9308 • Fax : 819 835-0442
www.produitsdelaferme.com/moissonsdorees/index.html
m.godro@sympatico.ca

Le marché peut-il absorber le prix du sirop bio?

La saison des sucres sur le point de commencer devrait nous apporter au moins 30 % plus de sirop biologique, tandis que la prime bio dans la dernière convention de mise en marché a été augmentée de 0,15 $ à 0,20 $ la livre.

Thierry Larivière

PHOTO : ARCHIVES/TCN

D'après la Fédération des producteurs acéricoles du Québec, le nombre d'entailles en production biologique est en hausse de 30 % en 2009. Le nouveau contingent global biologique se situe à 19,2 millions de livres. S'il est atteint, on aurait alors deux fois plus de sirop bio qu'en 2008.

Il faut aussi compter l'augmentation du prix de base et les possibles primes hors convention. Le marché du sirop biologique pourra-t-il tenir le coup alors que la crise économique frappe tous les pays du monde? *La Bio-Terre de chez nous* a interrogé quelques acheteurs pour connaître leur opinion sur cette importante question. Ces derniers ont plusieurs sources d'inquiétudes, mais ils affirment tous vouloir refaire des stocks de sirop biologique.

Citadelle

« Il est évident que dans la situation actuelle, c'est-à-dire en récession économique, conjuguée à un prix historiquement des plus élevés, nous constatons un ralentissement du développement de ce secteur (biologique). Il n'est pas impossible de continuer à travailler au développement du marché, mais la croissance sera plus lente », a déclaré Luc Lussier, directeur général de la coopérative Citadelle. Ce dernier ajoute qu'il y a des « risques de surplus » en cas de récolte « le moindrement abondante ». Le volume de sirop biologique était en diminution d'un peu plus de 20 % chez Citadelle au dernier trimestre à cause de la hausse de prix et de l'absence de promotion auprès des consommateurs sur ce marché. « Nous n'avons rationné aucun marché et nous avions suffisamment d'inventaires pour fournir une plus grande demande. La diminution du volume est inférieure à celle observée pour les marchés de sirop régulier. », précise le spécialiste. Citadelle prévoit néanmoins acheter « autant de sirop biologique » qu'avant tant pour fournir sa clientèle que créer des stocks.

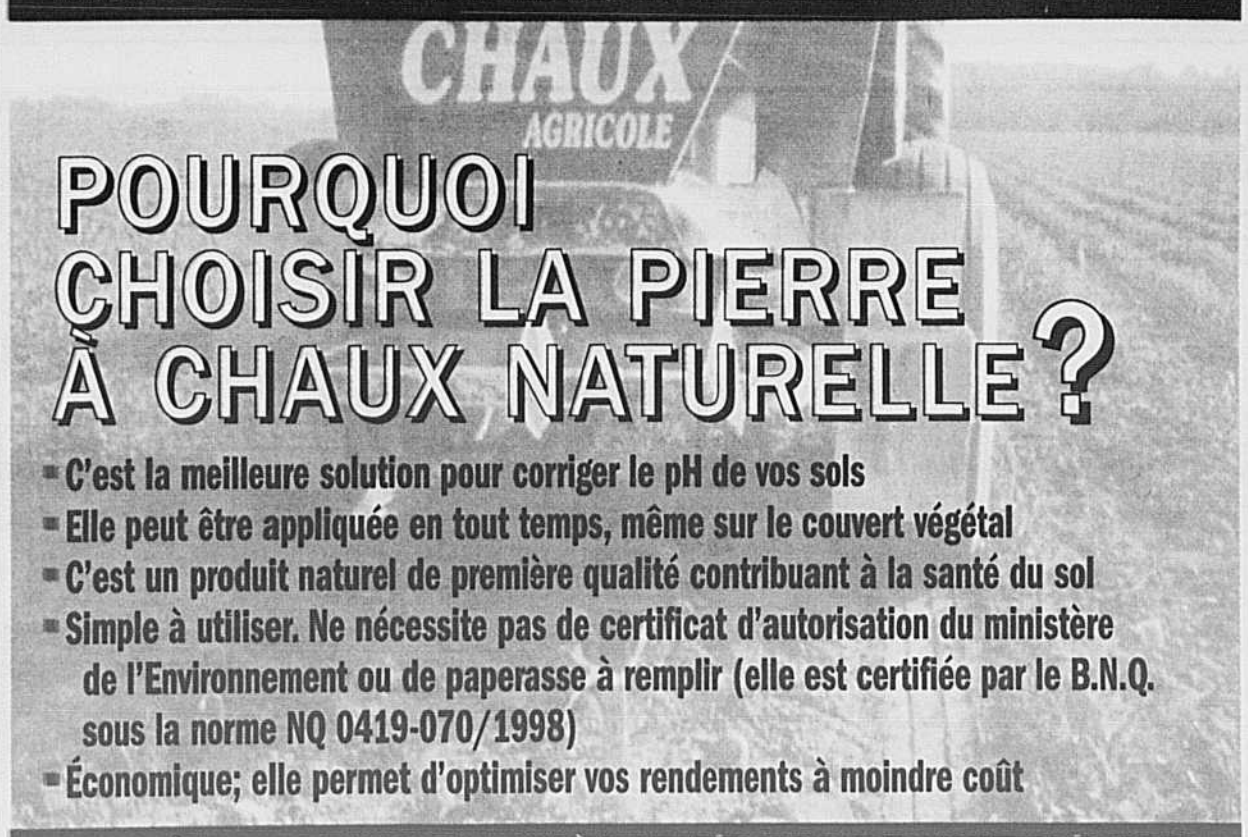
Industries Bernard & fils

Yves Bernard, président des Industries Bernard & fils, affirme que « s'il y a du sirop bio en masse, il va se vendre » même avec une récolte de 100 millions de livres. Son entreprise entend faire des stocks importants. M. Bernard demeure quand même prudent. « On avait de bons marchés d'ouverts dans le bio, mais les chaînes ont retiré le produit », indique le transformateur beauceron, qui pense que ces marchés vont revenir dès qu'il y aura un prix garanti et un approvisionnement sûr. Yves Bernard était en Floride lorsque nous l'avons rejoint et il constatait que les tablettes de sirop des épiceries étaient presque toutes vides.

Érablières des Alléghanys

« On attend le prix de la prochaine récolte pour voir si on relance aussi fort », a déclaré Sylvain Lalli, président d'Érablières des Alléghanys de Saint-Pacôme. M. Lalli craint que plusieurs clients américains continuent à substituer le sirop d'érable par du sirop de table ou des mélanges comme ça se fait déjà en ce moment. Le transformateur estime qu'environ 60 % des clients attendent de voir le prix avant de déterminer le volume de leurs commandes de sirop biologique. Avec la baisse du dollar canadien, Sylvain Lalli estime malgré tout que le prix et la prime de la convention « passeraient à 100 % à l'international », mais il s'inquiète de la surenchère que certains petits acheteurs auraient déjà commencé à faire avant même le début de la récolte. « Il y a des gens qui ont les moyens de manger santé », ajoute le transformateur du Bas-Saint-Laurent, qui pense qu'on pourrait doubler la production de sirop biologique si le prix était stable. Il va ramasser le sirop bio de tous ses producteurs de l'an passé et il prévoit même faire des stocks d'un million de livres. Le transformateur affirme que la « noblesse » du sirop d'érable, un sucre naturel, et son utilisation plus fréquente dans les cuisines du Japon et d'Europe devraient lui assurer un bel avenir.

AMENDEZ INTELLIGEMMENT ...CHAULEZ NATURELLEMENT



POURQUOI CHOISIR LA PIERRE À CHAUX NATURELLE?

- C'est la meilleure solution pour corriger le pH de vos sols
- Elle peut être appliquée en tout temps, même sur le couvert végétal
- C'est un produit naturel de première qualité contribuant à la santé du sol
- Simple à utiliser. Ne nécessite pas de certificat d'autorisation du ministère de l'Environnement ou de paperasse à remplir (elle est certifiée par le B.N.Q. sous la norme NQ 0419-070/1998)
- Économique; elle permet d'optimiser vos rendements à moindre coût

LA PIERRE À CHAUX EST VENDUE DANS LES CARRIÈRES CERTIFIÉES OU PAR LES TRANSPORTEURS-ÉPANDEURS

PRODUCTEURS DE PIERRE À CHAUX

CALCITES DU NORD (LES)
Mistassini
418-276-1538

CARRIÈRE D'ACTON VALE Ltée
Acton Vale
450-546-3201

CARRIÈRES SAINT-DOMINIQUE Ltée
Saint-Dominique
450-773-2591

CARRIÈRES SAINT-FERDINAND inc.
Saint-Ferdinand
418-428-9511

CARRIÈRE SAINT-JACQUES inc.
Saint-Jacques-le-Mineur
450-659-7791
Saint-Louis-de-France
819-374-7137
Carrière Saint-Thomas
450-759-2777

CONSTRUCTION DJL inc.
Carrière St-Philippe
450-659-2895
Carrière Asphalte Trudeau
1-800-363-5131

ENTREPRISES SERGE MALTAIS Ltée (LES)
Saint-Bruno, Lac St-Jean
418-668-6476

GRAYMONT inc.
Bedford
450-248-3307
Joliette
450-759-8361
Marbleton
819-887-6381
St-Marc-des-Carrières
418-268-3584

LES PRODUCTEURS DE PIERRE À CHAUX DU QUÉBEC
BNQ
TRANSPORTEURS-ÉPANDEURS DE CHAUX AGRICOLE DU QUÉBEC

Association des Producteurs de Pierre à chaux du Québec
Saint-Hyacinthe (Québec)
Tél. : (450) 796-3159

Association des Transporteurs-Épandeurs de Pierre à chaux agricole du Québec
Notre-Dame-de-Stanbridge (Québec)
Tél. : (450) 296-4996

www.appcq.com

PANIERS BIO

Deux fermes, 2000 paniers

Depuis 2002, deux entreprises de la région de Monterey sont partenaires dans la livraison de 2000 paniers bio.

Richelle Fortin

WATSONVILLE – Stephen Pedersen, de *High Ground Organics*, a reçu le groupe de 30 producteurs et intervenants en production maraîchère biologique du Québec. En plus d'apprécier la gestion d'un aussi grand nombre de paniers bio, le groupe a pu constater l'importance accordée par l'entreprise à la conservation des milieux naturels.

Paniers uniques

Après avoir essayé toutes les formules possibles, la coentreprise baptisée *Two Small Farms*, a arrêté son choix sur l'offre d'un panier d'une seule grosseur. « On s'est aperçu avec le temps que l'on perdait plus de partenaires en en mettant trop que pas assez dans les paniers », confie le gestionnaire. Le panier compte huit à douze légumes, dont la moitié provient de sa ferme et l'autre de *Mariquita Farms*, située 24 km plus loin. Ce partenaire jouit d'un climat plus chaud. Sa production complète donc à merveille celle de *High Ground Organics*, dont l'environnement est fortement influencé par le climat plus frais de la baie de Monterey située à 3 km de la ferme. À elles deux, elles exploitent 28 hectares (ha) de fruits et légumes bio.

Les paniers sont offerts au prix du marché public et sont d'une valeur de 22 $. « C'est un art de composer une boîte pour assurer un bon revenu à l'entreprise et en fournir assez aux familles pour qu'elles en aient pour une semaine », commente Stephen Pedersen. Les familles s'engagent pour une période minimale de neuf semaines. Un engagement pour la durée totale de la saison, soit 36 semaines, permet aux familles de bénéficier d'un escompte. Stephen Pedersen ajoute que le taux de roulement a longtemps été d'environ 25 %, mais qu'il a beaucoup baissé depuis trois ans. Pour

Trente Québécois en Californie

Quoi de mieux, pour des producteurs maraîchers biologiques et des conseillers, que d'aller voir sur place pour constater les pratiques agricoles des producteurs californiens, ces féroces compétiteurs sur nos marchés? L'opportunité s'est présentée à eux grâce à Denis La France et le Cegep de Victoriaville, dans le cadre d'un voyage d'études en horticulture maraîchère et fruitière biologique. *La Bio-Terre de chez nous* était parmi eux, du 20 février au 1er mars dernier.

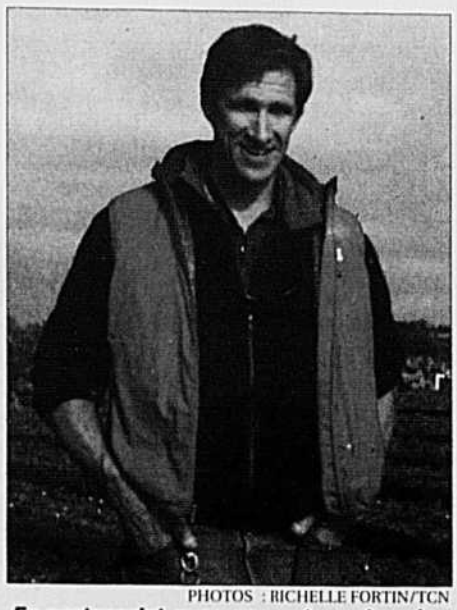
Malheureusement, ce n'est pas la visite de Earthbound Farms, le leader mondial de la laitue et du mesclun, qui aura rassasié la curiosité des participants envers les méthodes des producteurs à grande échelle. Par contre, les essais de contrôle de la punaise terne dans la fraise, les travaux de recherche sur les engrais verts, l'agroécologie et la mise en marché comptaient parmi les sujets qui auront passionné les participants et les auront inspirés pour les prochaines années.

La production de légumes biologiques en Californie génère des revenus à la ferme qui dépassaient 220 M$ en 2005 (dernière année disponible). La région centrale de la côte (en anglais, *Central Coast*), là où s'est arrêtée la mission québécoise, en récolte pour 115 M$. Il reste que ces ventes ne représentent que 3 % des ventes totales de légumes de l'État. Certains comtés se démarquent, cependant, comme le petit comté de Santa Cruz (dans la région *Central Coast*) dont 15 % des terres sont cultivées en mode biologique. **R.F.**

PHOTO : RICHELLE FORTIN/TCN

Trente producteurs maraîchers biologiques et des conseillers agricoles québécois se sont rendus en Californie, du 20 février au 1er mars dernier. Des visites passionnantes et inspirantes, et des échanges enrichissants, comme ici, avec Eric Brennan, chercheur au département américain de l'Agriculture.

AGRI-DISTRIBUTION J.M. inc.
23, De La Station, Sainte-Martine J0S 1V0
BORELLO FISSORE MASSANO capello
DELIMBE
Hatzenbichler
Semoir pneumatique T 15
La solution au désherbage mécanique
(Céréales • Maïs • Soya • Fraises & cultures maraîchères)
JEAN MICHEL DANCET, président
Tél.: (450) 427-2999 • Fax: (450) 427-7224 • Cell.: (514) 952-1226
Site Internet : www.agri-distributionjm.com



PHOTOS : RICHELLE FORTIN/TCN

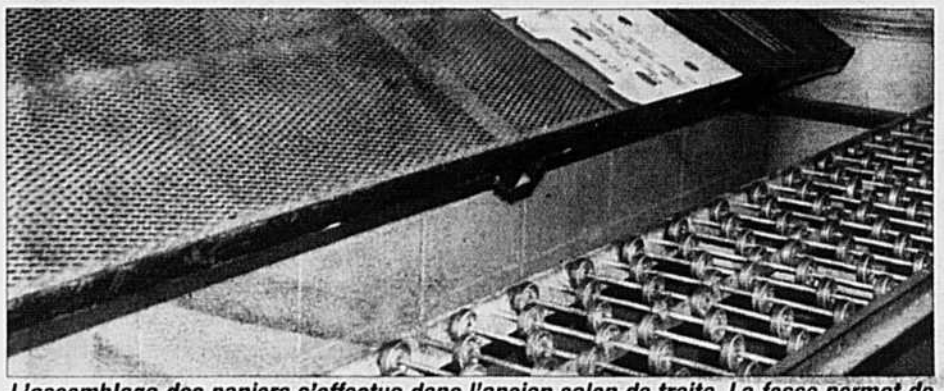
En partenariat avec une autre entreprise, Stephen Pedersen produit des légumes pour 2000 paniers bio.

Stephen Pedersen adapte ses pratiques culturales en fonction du terrain. À l'avant-plan, un nouveau verger implanté sur une zone vulnérable à l'érosion. Plus loin, une culture sur des planches établies à contresens de la pente, pour contrer l'érosion également.

la première fois en 2008, il a dû gérer une liste d'attente.

La demande est là, mais les deux entreprises ne souhaitent pas poursuivre leur expansion dans les prochaines années. Dépasser le cap des 2000 paniers demanderait à *Two Small Farms* d'investir des capitaux supplémentaires en infrastructures d'entreposage, de lavage et d'assemblage des légumes. Cette dernière étape se fait chez Stephen Pedersen, dans l'ancien salon de traite de la ferme laitière exploitée des années auparavant. La fosse permet de travailler à bonne hauteur. Les boîtes de légumes sont placées sur un grillage en pente. Les employés placent la quantité nécessaire dans les paniers et un système sur roulettes permet un travail à la chaîne rapide et efficace. Huit employés peuvent remplir 800 paniers en une heure.

Les quatre camions de l'entreprise font six routes de livraison, allant de San Francisco à Monterey, couvrant ainsi une bande de 200 km. Les livreurs laissent entre 10 et 60 boîtes à chacun des 50 points de chute, sur le porche des maisons, à l'ombre. Les partenaires y passent dans la journée et y signent la fiche de suivi. Si un panier n'est pas pris, l'hôte peut l'utiliser ou le donner à une banque alimentaire.



L'assemblage des paniers s'effectue dans l'ancien salon de traite. La fosse permet de travailler à bonne hauteur. Les boîtes de légumes sont placées sur le grillage en pente et un système sur roulettes permet un travail à la chaîne rapide et efficace.

Conservation des milieux naturels

C'est en partie l'achat de la terre de 16 ha, en 2000, qui a orienté l'entreprise vers la conservation des milieux naturels. Stephen Pedersen a acheté cette terre d'une fiducie foncière dont les propriétaires avaient décrété que la moitié des 16 ha devait être conservée dans son état naturel. Dans l'acte de vente, cette condition s'est adjoint celle que la partie cultivable devait l'être en mode biologique à perpétuité. Le discours du gestionnaire démontre son total appui à ces deux conditions.

Il joint même les deux vocations en cultivant à côté de son champ de fraises une graminée indigène, dont il récolte la semence. Elle sert ensuite à aménager des espaces naturels. Une vingtaine d'espèces de plantes indigènes ont été implantées sur les 8 ha. Des bandes boisées et des haies servent à la protection des insectes. L'objectif est d'offrir un abri et du pollen pour que leur population s'accroisse et qu'ils colonisent les environs. Des travaux universitaires ont permis de documenter l'efficacité des boisés.

Des chevaux, des bovins et des chèvres paissent le secteur pour y contrôler les annuelles. En deux ans, les chèvres ont d'ailleurs réussi à limiter 'action d'une espèce particulièrement envahissante. Il y a trois ans, il a obtenu une subvention pour les travaux d'aménagement et l'engagement d'une ressource à temps partiel.

Il prend aussi un soin particulier à respecter les dénivelés parfois abrupts de sa terre pour limiter l'érosion. C'est avec un certain regret dans la voix qu'il regarde les champs de ses voisins cultivant en mode conventionnel et dans le sens de la pente, au lieu de planter sur le contour. Il plantera aussi l'été prochain des plants de bleuets dans une autre zone sensible à l'érosion, tout comme il l'a fait pour un verger de pommes nouvellement implanté.

Derrière le bâtiment d'assemblage des paniers, coule un petit ruisseau qui reçoit toutes les eaux de drainage de la ferme. Lorsqu'il a pris possession de celle-ci, le ruisseau était très dégradé, étant cultivé jusqu'aux abords depuis plusieurs années. Il a planté plusieurs espèces d'arbres indigènes qui retiennent les sédiments et les éléments nutritifs. Depuis, l'eau qui en sort est propre. Stephen Pedersen précise que l'état de la Californie ne réglemente pas encore la culture sur les abords des plans d'eau.

Ecocert Canada

entreprise québécoise à votre service depuis 1995
vous offre une certification biologique reconnue mondialement

Aussi disponibles, les services de contrôle de :
-labels environnementaux
-marques et appellation privées ou réservées
-référentiels spécifiques (Eurepgap, IFS...)

Une seule adresse, toujours la même qualité

Notre responsable clientèle se fera un plaisir de répondre à vos questions,
contactez France Gravel
Tél : (418) 838-6941 Fax : (418) 838-9823 Courriel : info@ecocertcanada.com
ou passez nous voir au 71 St-Onésime à Lévis G6V 5Z4

MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

spécial Californie

MARCHÉS PUBLICS

Des produits 100 % locaux et 100 % durables

Le marché des producteurs *Ferry Plaza* de San Francisco est à l'image de la place qu'occupe l'agriculture biologique dans la région centrale de la côte californienne : impressionnant.

Richelle Fortin

Pour appuyer ses efforts d'éducation et de vulgarisation, l'administrateur du marché a créé ces affichettes présentant un profil de l'entreprise, sa philosophie, ses pratiques agricoles et parfois des détails amusants.

SAN FRANCISCO – Environ 25 000 personnes font leur marché au *Ferry Plaza Farmers Market* chaque semaine. Une centaine de producteurs, de transformateurs et artisans y brassent de bonnes affaires. Au centre de ce marché public, le *Centre for Urban Education about Sustainable Agriculture* (CUESA), une organisation sans but lucratif avec pour mission de faire la promotion d'un système alimentaire durable.

« Nous opérons le marché Ferry depuis plus de 15 ans et depuis 2003, nous occupons cet ancien terminus de traversier complètement rénové », raconte Dave Stockale, directeur du CUESA. Un important volet éducatif se greffe à la vocation commerciale du marché. « C'est important de favoriser les contacts entre les producteurs et les consommateurs », fait valoir le directeur. Les activités éducatives viennent stimuler leur intérêt pour l'agriculture. Le marché se tient deux fois par semaine, le samedi et le mardi, toute l'année durant.

Des conditions strictes

L'opération de marchés publics par les agriculteurs est strictement réglementée en Californie, afin de protéger cette industrie, la première en importance dans l'État. Ainsi, seuls les agriculteurs californiens certifiés peuvent vendre aux marchés. Ils doivent déclarer les cultures produites sur la ferme, la quantité estimée et le moment de l'année où les produits viennent disponibles. Seuls des produits agricoles cultivés ou provenant d'élevages de la Californie peuvent y être vendus.

Au-dessus de ces exigences, le CUESA ne recrute que des producteurs pratiquant une agriculture durable. Les deux tiers des producteurs sont certifiés bio. Pour les autres, le CUESA leur demande de remplir un formulaire de 13 pages décortiquant toutes les pratiques en vigueur sur la ferme. Le producteur accepte également "de recevoir des inspecteurs à l'improviste. « Et nous y allons », lance en riant le directeur. Les inspections au marché et sur les fermes assurent l'intégrité de l'organisation.

Pour les administrateurs du marché, la certification biologique n'est pas essentielle. C'est aussi une façon de s'adapter au mouvement actuel de certains producteurs à délaisser la certification biologique. « Si le producteur travaille bien et qu'il a de bonnes pratiques, ce n'est pas grave. Nous encourageons aussi les consommateurs à questionner le producteur sur ses pratiques. Il est ainsi également en mesure d'appuyer ceux qui produisent selon ses priorités », explique le directeur du CUESA. Quant aux marchands de produits transformés, la priorité est donnée à ceux qui utilisent les aliments produits par les agriculteurs du marché.

Système alimentaire durable

Sur place, de grands panneaux muraux vulgarisent les notions d'agriculture durable. On y explique ce qu'est un engrais vert, ce que sont les pesticides, l'importance de faire pâturer les animaux, l'impact du transport sur la qualité des fruits et légumes et tant d'autres.

Le CUESA a aussi créé un carton fixé sur chaque kiosque. Celui des producteurs est vert, tandis que celui des transformateurs et artisans est jaune. Ces cartons présentent un profil de l'entreprise, sa philosophie, ses pratiques et parfois des détails amusants.

PHOTOS : RICHELLE FORTIN/TCN

Le marché occupe l'ancienne station de traversier, dans le port de San Francisco. Il abrite une centaine de producteurs pratiquant une agriculture durable.

On rappelle également aux consommateurs que leur argent est bien dépensé au marché. Ils accèdent à une grande variété de produits frais et de haute valeur nutritive. Ils protègent l'environnement en réduisant la distance parcourue par leurs aliments. « Les producteurs parcourent en moyenne 105 km pour venir au marché », précise Dave Stockdale. Il fait également valoir que les consommateurs parlent directement aux producteurs et peuvent faire des choix bien informés. Ils appuient ainsi les fermes familiales, améliorent leur rentabilité et leur prospérité en éliminant les intermédiaires. Finalement, la communauté s'en trouve renforcée, voyant là un espace public où les gens se rencontrent et échangent.

Sur place, de grands panneaux muraux vulgarisent les notions d'agriculture durable. On y explique ce qu'est un engrais vert, ce que sont les pesticides, l'importance de faire pâturer les animaux, etc.

« C'est plus que du bio »
- Ferme Tairwa

Rencontrée au marché, Kristie Knoll, de la ferme Tairwa, à Brentwood, une ville située à 85 km à l'ouest de San Francisco, a laissé tomber la certification biologique en 2002. Dès lors, elle et son mari délaissaient le terme biologique pour emprunter plutôt l'appellation « *Beyond Organics* » ou « Au-delà du bio ». Au centre de cette décision, un manque de confiance envers le programme américain de certification biologique, implanté la même année. Elle a aussi le sentiment que le gouvernement a tendance à vouloir abaisser les exigences pour jouer le jeu des grandes entreprises.

Pour l'équipe travaillant en agriculture durable à l'Université de Californie à Santa Cruz, ce rejet de l'appellation biologique répond à un besoin des pionniers du secteur de se distinguer sur les marchés, notamment pour retrouver un niveau de prime qui leur permettra de demeurer rentables. L'arrivée des grands producteurs et des grandes chaînes de distribution alimentaires a fortement réduit les marges des producteurs. Ceux-ci veulent également faire valoir leur façon de pratiquer une agriculture diversifiée sur de petites surfaces et au sein de fermes familiales qui vendent localement. Ces critères ne sont évidemment pas pris en compte dans la réglementation biologique. **R.F.**

LES ENGRAIS NATURELS
McINNES
depuis 1989
Stanstead (Québec)
(819) 876-7555
Fax: (819) 876-1166
www.biobiz.ca • engrais@biobiz.ca
SANS fumiers, SANS boues d'égout, SANS remplissages

Bio-gazon (8-2-3)
Bio-jardin (4-3-6)
Bio-roche (amendement, basalte)
Os fossile (phosphate de roche, 0-13-0)
Mica (amendement)
Farine de plume (13-0-0)
Gluten de maïs (10-0-0)
Sul-Po-Mag - Gypse

Améliorez le **rendement de vos cultures** et **augmentez la matière organique** de votre sol **avec l'engrais naturel Acti-Sol!**
acti-sol
L'ENGRAIS 100 % NATUREL
NOUVEAU Granules plus fines
(granulométrie 225 SGN)
Le fumier de poule pondeuse Acti-Sol est approuvé pour l'Agriculture Biologique par : Ecocert Canada, Québec Vrai et OMRI.
Approuvé
Contactez-nous pour connaître nos formulations et nos programmes d'achat avantageux
Acti-Sol, St-Wenceslas • Tél. : (819)224-4147 • www.acti-sol.ca

MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

Leçon d'agroécologie sur 100 hectares

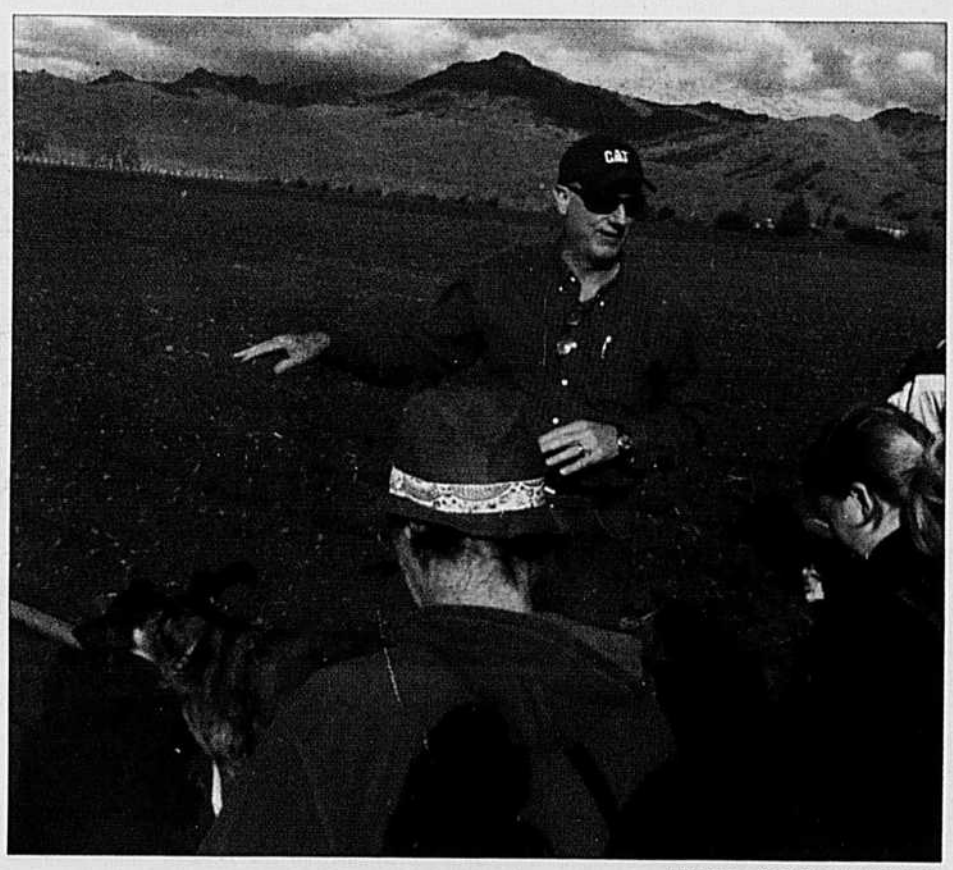
Pour des producteurs et des intervenants québécois en maraîchage biologique, visiter la Californie, c'est l'occasion de démystifier ces grandes entreprises qui ont su saisir l'opportunité du marché en croissance de l'agriculture biologique.

Richelle Fortin

SAN JUAN BAUTISTA et HOLLISTER - La rencontre de Phil Foster, un agriculteur biologique générant un chiffre d'affaires de 3,5 M$ leur en a mis plein les yeux. Celui-ci cultive 100 hectares (ha) et ses techniques de production tiennent compte de l'agroécosystème environnant. Petite leçon d'agroécologie appliquée.

« C'est la plus belle ferme que j'ai jamais vue », s'est exclamé Denis La France, professeur au Cégep de Victoriaville et organisateur du voyage d'études. Son admiration exprimée au terme de la visite qui s'est échelonnée sur quatre heures n'avait d'égal que l'excellente réputation de ce producteur du comté de Monterey, au sud de San Francisco.

Phil Foster cultive plus d'une cinquantaine de types de cultures sur deux sites de production. Le premier, situé à San Juan Bautista, près de la côte, bénéficie du climat océanique plus frais. Il y cultive sur 20 ha des fraises, des légumes et y exploite un verger. Le deuxième site bénéficie d'un climat plus chaud. Cette terre de 80 ha située à Hollister est encore plus propice à la culture des légumes. Il y cultive une cinquantaine de légumes différents. Des infrastructures de lavage, d'empaquetage et d'entreposage sont établies sur les deux sites.



PHOTOS : RICHELLE FORTIN/TCN

Phil Foster cultive plus d'une cinquantaine de types de cultures sur 100 hectares. C'est avec beaucoup de générosité qu'il a répondu aux nombreuses questions des producteurs et intervenants québécois en visite à son entreprise.

Agronome de formation, il a longtemps travaillé sur des fermes conventionnelles avant d'aboutir au biologique, au début sans trop y croire. C'était à l'époque le début de l'essor du marché de l'agriculture biologique. En 1989, il cultivait déjà des tomates de conserverie sur 8 ha, sans rotation, et n'y faisait pas vraiment d'argent. Un voisin pratiquait l'agriculture biologique sur une petite surface et il pouvait accéder à son réseau de distribution. Son premier essai, du maïs sucré, des aubergines et quelques autres légumes sur 2 ha, lui a procuré un petit profit. L'année suivante, il en cultivait sur une superficie dix fois plus grande. À ce moment-là, la transition pour obtenir la certification biologique était d'un an seulement. Il a augmenté les superficies graduellement et dépassé le cap des 80 ha en 1992.

La question économique était certes importante dans sa décision à l'égard de l'orientation de sa ferme, mais il était aussi stimulé par les possibilités d'améliorations de la qualité des sols. Parcourir ses champs à pied avec lui est également une démonstration d'agroécologie appliquée, où l'aménagement de la ferme est pensé en fonction du comportement naturel des insectes, des oiseaux et des animaux. C'est ce qui rend cette ferme et Phil Foster si captivants.

Agroécologie appliquée

Le plus gros problème de Phil Foster est le contrôle des mauvaises herbes. Il utilise donc largement le brûleur au propane, un outil de contrôle efficace et très rentable. Tous les légumes sont cultivés sur des planches surélevées de 40 pouces de large, centre à

Phil Foster aime travailler en fonction de la nature. Planter de l'alyssum parmi les bettes à carde pour attirer des insectes bénéfiques et contrôler le puceron fait partie de ses pratiques culturales.

La délicate question de la main-d'œuvre

D'après le département californien de l'emploi, le secteur agricole a fourni, au plus fort de l'année 2007, 438 00 emplois. Dans la région visitée du Central Coast, jusqu'à 75 000 personnes trouvent un emploi en agriculture. Sur les fermes, les Latino-Américains sont omniprésents.

Plusieurs producteurs interrogés sur l'importance de ces travailleurs ont confié que sans eux, l'agriculture californienne ne connaîtrait pas un tel succès. Le côté sombre de cette réalité reste la question des travailleurs illégaux et de leurs conditions de travail. Sept travailleurs sur 10 seraient illégaux. Les plus vulnérables seraient ceux à l'emploi des contractants, qui déplacent les travailleurs de ferme en ferme pour accomplir des tâches à court terme. Même pour les agriculteurs, il est impossible de savoir exactement combien ils sont payés, ni comment ils sont logés et nourris. « Je paie le contractant 10 $ l'heure et il me dit en donner 8,50 $ aux travailleurs », a confié l'un d'eux.

Ça n'empêche pas des producteurs, comme Phil Foster, de s'en soucier. Plusieurs de ses 40 travailleurs sont à son emploi depuis 10 ans. « Ils sont travaillants, habiles et ne sont certainement pas payés suffisamment pour le talent qu'ils ont », a-t-il exprimé. Son objectif est d'accroître la rentabilité de l'entreprise et d'être en mesure de mieux les payer. Les salaires sont pourtant déjà très bons. Ils gagnent entre 12 et 17 $ l'heure, mais le logement n'est pas compris. Aussi, Phil Foster paie entièrement la prime d'assurance médicale pour les employeurs et leur famille. Un avantage non négligeable au pays de l'Oncle Sam. Quant à savoir s'il engage des illégaux, il ne se croit pas différent de la moyenne nationale, même s'il a des papiers pour chacun. Il espère seulement que l'administration Obama et les Américains en général reconnaîtront l'apport essentiel de ces travailleurs pour l'économie et les communautés. **R.F.**

PHOTO : RICHELLE FORTIN/TCN

Environ 70 % des travailleurs agricoles latino-américains n'auraient pas de papiers en règle. Ça n'empêche pas les producteurs de se soucier de leurs conditions de vie.

centre. Il passe le brûleur sur les planches déjà préparées, avant le semis la plupart du temps. Dans l'oignon, une culture longue à germer et pour laquelle il doit irriguer, il le passe tout juste avant l'émergence. Quant à l'ail, il tolère bien le brûleur jusqu'à deux feuilles. Cet outil élimine facilement les feuilles larges, mais travaille moins bien sur les graminées et les vivaces. L'utilisation des engrais verts, en plus d'être bénéfique pour augmenter la matière organique dans le sol, est un bon moyen de réduire la pression des mauvaises herbes. Son objectif est d'implanter un engrais vert une année sur deux.

Pour le contrôle des insectes nuisibles, il utilise plusieurs stratégies. Dans plusieurs cultures et pour plusieurs insectes, il utilise un aspirateur avec discernement pour ne pas trop éliminer d'insectes bénéfiques. En début d'infestation, il commence parfois avec un souffleur à feuilles inversé ou un brûleur à main pour éliminer des talles d'insectes. Cela permet de limiter les populations efficacement. Il fait très peu de comptage. Lui et ses employés observent beaucoup les champs. Un consultant vient également faire son tour deux à trois fois par semaine.

À part le BT, il n'aime pas beaucoup utiliser les produits phytosanitaires, dont il doute de l'efficacité. Sa philosophie est plutôt d'apprendre à connaître le cycle de vie des insectes, planter à l'inverse du vent et utiliser les plantes pièges. Par exemple, de l'alyssum est planté en travers de sa bette à carde pour héberger des insectes ravageurs. Il préfère donc intervenir en prévention.

C'est cette même philosophie qu'il met en pratique à l'égard des haies qu'il a plantées autour de ses champs à San Juan Bautista. Elles protègent du vent, embellissent la ferme et forment une bonne zone tampon vis-à-vis ses voisins en agriculture conventionnelle. Par contre, elles sont un couloir pour les animaux sauvages et un abri pour les oiseaux. Grâce à l'observation, il apprend à éviter certaines cultures, dont la laitue, qui est détruite par les oiseaux sur une douzaine de rangs à partir de la haie.

Ces carottes d'hiver seront bientôt prêtes à récolter. Cette variété permettra à Phil Foster d'approvisionner le marché en primeur. Les producteurs conventionnels ne la cultivent pas, parce qu'on ne peut la récolter mécaniquement.

À LA FERME BIO-ŒUFS

L'art rarissime de produire des œufs biologiques

Produire des œufs biologiques de façon rentable est un art tellement difficile que seulement trois éleveurs le maîtrisent au Québec. Louis Ricard, et son épouse Claude Gaudet, propriétaires de la Ferme Bio-Œufs, à Saint-Alexis-de-Montcalm, font partie de ce cercle restreint.

Jean-Charles Gagné

PHOTOS : BEATRIZ SALAS/TCN

Louis, Sylvain, Claude et Danny sont heureux et fiers de produire des œufs biologiques. Et leurs poules âgées de 50 semaines semblent bien les apprécier !

SAINT-ALEXIS-DE-MONTCALM – Pour illustrer le côté périlleux de l'affaire, qu'il suffise de rappeler que le coût de production est d'environ le double de celui observé pour les œufs produits en cage. « Sans primes, c'est tout simplement impensable », a confié à *La Bio-Terre de chez nous* le couple Gaudet-Ricard, en entrevue, le 18 février 2009.

Finie la chimiothérapie !

C'est par esprit d'indépendance et pour relever un défi que Louis Ricard s'est lancé dans cette aventure en 2002. « Je trouvais inacceptable que le Québec fasse venir ses œufs biologiques des États-Unis ou d'autres provinces. J'estime que notre système avec quota se doit d'exceller et de combler tous les types de marché. De plus, je souffrais énormément, à chaque année, d'infliger un traitement de chimiothérapie à mes sols. J'ai toujours trouvé révoltant que deux ou trois entreprises décident de la façon de traiter nos sols et de ce qu'on va manger sur la planète. » Malgré ces propos directs, Louis est un calme qui n'élève pas la voix, mais qui passe à l'action pour concrétiser ses convictions.

Après avoir évolué sur la ferme paternelle avec son père Léo et son frère Pierre-Paul durant 20 ans, l'heure était venue d'être seul maître à bord. À l'époque, s'écarter ainsi des sentiers battus comportait un haut risque d'échec, car l'expertise était rare sinon inexistante au Québec en production d'œufs biologiques et la qualité des grains était très variable. « J'ai mangé de l'argent au cours des deux premières années, car les primes étaient insuffisantes, précise-t-il. Après quelques lots, il est vite devenu clair que je devais faire ma moulée pour me sortir d'une production en dents de scie et non rentable. J'ai ajouté un autre poulailler au bout du premier, haussant ainsi ma capacité de production totale à quelque 10 000 pondeuses, pour rentabiliser la moulange. »

Louis et Claude possèdent les outils informatiques requis pour effectuer une régie serrée de leurs volatiles. Ils en obtiennent des données en continu sur leur poids, sur la moulée et l'eau consommées ainsi qu'un contrôle de la luminosité. Les oiseaux juchés, et le plancher latté des poulaillers, une originalité,

Les poules s'exécutent dans des nids communs d'origine hollandaise. Leurs œufs tombent sur un tapis roulant, sont mis en boîte, vendus à Fermes Burnbrae (Saint-Zotique) et consommés au Québec.

OFC FBC
ORGANIC FEDERATION OF CANADA
FÉDÉRATION BIOLOGIQUE DU CANADA

INDUSTRIE BIOLOGIQUE

La parole est à vous!

La Fédération biologique du Canada (OFC/FBC) veut connaître votre avis

«À quels enjeux ou obstacles réglementaires devez-vous faire face lorsque vous commercialisez vos produits biologiques au Canada ou à l'étranger?»

Pour vous faire entendre, veuillez remplir, d'ici le 30 avril 2009, le questionnaire à l'adresse suivante : www.organicfederation.ca/sondage ou commander le questionnaire au bureau de la FBC, au 514 488-6192

Le plancher latté (en face de Sylvain) contribue à la salubrité des œufs ainsi qu'au confort des poules et des travailleurs en réduisant fortement la poussière.

sautent aux yeux du visiteur. « Le plancher latté permet de recueillir les fumiers, contribue à la salubrité des œufs ainsi qu'au confort des poules et des travailleurs en réduisant fortement la poussière », souligne Louis. La ventilation s'effectue par en dessous et la reprise des fumiers par un tracteur est facile. Les poules s'exécutent dans des nids communs d'origine hollandaise. Leurs œufs tombent sur un tapis roulant, sont mis en boîte, vendus à Fermes Burnbrae (Saint-Zotique) et consommés au Québec.

Un art complexe !

Produire bio est plus complexe tant au poulailler qu'aux champs. Au poulailler, la régularité est essentielle pour avoir du succès. « Mais les pondeuses bio, élevées en liberté, vivent des stress épargnés à leurs consoeurs en cage, gardées dans le même environnement et à la même température. Les poules brunes sont plus sociables, mais elles doivent s'habituer à vivre en communauté, même si la densité est plus faible qu'en élevage conventionnel. Et la sortie à l'extérieur les dérange au printemps et elles sont un peu plus agressives lors de leur rentrée à l'automne », note Louis. Cela dit, la production va d'équivalente à bien pire que celle des poules en cage, selon les lots et la qualité des grains. « Je n'ai souvent rien à envier aux poules en cage. Mais des producteurs ont parfois bien ri à mes dépens ! »

Le défi est aussi de taille aux champs. Louis Ricard cultive 275 acres en maïs, soya, épautre, blé d'automne, orge et avoine. Sa certification Ecocert l'oblige à produire au moins 40 % de ses grains. « J'aurais assez de terres pour être autosuffisant en production régulière, mais les rotations sont terriblement importantes en bio. La diversité des cultures devient un impératif vu qu'on n'a plus "d'assurances engrais et produits chimiques" et que le rendement peut varier fortement selon la température. Cet été, la pluie et les mauvaises herbes ont affecté le maïs, je dois en racheter. En général, j'obtiens les rendements moyens de la région. »

Produire bio coûte plus cher. « Le coût de production atteint le double de celui d'un élevage conventionnel surtout à cause du prix nettement plus élevé des grains biologiques. Et les pondeuses bio mangent plus parce qu'elles bougent plus, y compris pour se réchauffer en hiver vu leur densité moindre. En élevage en cage, je pourrais loger environ dix fois plus d'oiseaux », fait remarquer M. Ricard. Les probiotiques ajoutés à la ration chaque jour majorent aussi le coût de production, mais ils renforcent le système immunitaire et réduisent le taux de mortalité. Et produire bio n'exempte pas les éleveurs d'acquérir du quota et de financer leurs bâtiments comme les autres producteurs !

L'avenir

Le couple Gaudet-Ricard est ravi que la relève soit au rendez-vous. L'aîné, Sylvain, déjà fort impliqué sur la ferme, entrera en gestion agricole à l'automne, probablement à Victoriaville où le biologique est primé. Danny, en secondaire III, réfléchit toujours. « Ça coûte maintenant dix fois plus cher de s'établir que lorsque je l'ai fait », dit Louis, rendu dans la quarantaine. D'où la création de Ferme Gaudet et Ricard, spécialisée dans les grains, moins coûteuse à acquérir que le volet œufs, avance Claude. Trois filles complètent la famille, Andrée-Anne et les deux jumelles Sabrina et Mélissa.

Toujours préoccupé par l'environnement, M. Ricard songe à une approche plus écologique que le propane pour chauffer ses bâtiments, comme le recours à la biomasse issue de plantations de saules ou de la paille compressée de ses cultures.

Les œufs de Ferme Bio-Œufs sont-ils les meilleurs? C'est sûr…Mais une autre chose est sûre pour Claude et Louis : « Les consommateurs du Québec sont choyés parce qu'ils ont accès à la crème des œufs, qu'ils soient conventionnels ou biologiques ! »

AUTOFARM. Autoguidage GPS

LES SPÉCIALISTES EN AGRICULTURE DE PRÉCISION AU QUÉBEC

INNOTAG

AUTOGUIDAGE à partir de 8499$*

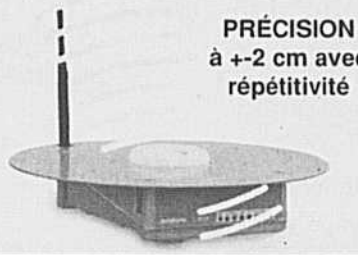
*Ensemble ATC et OnTrac2

Volant électrique compatible avec tous les modèles de tracteurs. Se transfère de tracteur en moins d'une minute.

Haute précision sur toutes marques

VALVE HYDRAULIQUE

A-5



PRÉCISION à +-2 cm avec répétitivité

Notre réseau couvre toutes les régions du Québec. Contactez-nous!

MODULE DE TOIT

Le module à 2 antennes vous offre beaucoup plus de précision à basse vitesse ainsi que dans les bouts de champs. Le A-5 permet de semer et sarcler en tout temps avec une précision de +/-2 cm.

www.innotag.com info@innotag.com 1 800 363-8727

HOMOLOGATION DE PRODUITS

Un système éprouvant pour Santé Canada

Selon le Dr Shiv Chopra, ex-employé de Santé Canada, ce ministère fédéral subit des pressions, partagé entre son devoir de protéger la population et la hâte parfois excessive de l'industrie agropharmaceutique de faire approuver ses produits.

Hubert Brochard
Collaboration spéciale

PHOTO : HUBERT BROCHARD

Le Dr Shiv Chopra, en compagnie de Claude Charbonneau, son éditeur québécois du livre « Corrupt to the core » (« corrompu jusqu'à la moelle », traduction libre) qui sortira en français au printemps prochain.

VICTORIAVILLE – Le Dr Shiv Chopra a travaillé 35 ans pour ce ministère. Avec des collègues, il a empêché l'adoption de la somatotrophine au Canada. Le 16 janvier dernier, il donnait une conférence au Cégep de Victoriaville.

Selon le scientifique, l'agriculture biologique éviterait tout risque associé à cinq types de substances : hormones, antibiotiques, déchets carnés (retrouvés dans les farines animales), organismes génétiquement modifiés et pesticides de synthèse. Le Québec prouverait sa souveraineté sur ce plan en interdisant ces substances en agriculture, pour empêcher par exemple que certaines d'entre elles se retrouvent dans les médicaments vétérinaires, dit-il.

« Les hormones sont comme des commutateurs chimiques qui déclenchent dans l'organisme d'autres hormones, dans une réaction en chaîne », expliquait notamment le scientifique. C'est pourquoi il avait, lui aussi, exigé des études supplémentaires quand il a évalué le dossier de l'hormone de croissance bovine recombinante, ou somatotrophine. Margaret Haydon, sa collègue de Santé Canada responsable du dossier sur cette hormone de 1985 à 1994, s'opposait à son approbation devant l'insuffisance d'études. En 1998, Mme Haydon avait affirmé devant une commission sénatoriale, à Ottawa, que la firme pharmaceutique demandant l'homologation du produit avait offert entre 1 et 2 M$ à elle et à deux de ses supérieurs lors d'une réunion, quelque huit ans auparavant.

« En fait, les études de la firme montraient des effets négatifs sur la santé animale, mais cette partie du dossier a été subtilisée, puis cachée pendant plusieurs années », affirme le Dr Chopra. La cause de la somatotrophine avait été gagnée en cour par le scientifique et d'autres collègues accusés de s'opposer indûment à son homologation.

« Selon la loi canadienne, c'est aux firmes pharmaceutiques de prouver que leurs produits sont inoffensifs pour la santé et l'environnement. » Précisons que Santé Canada n'a pas les moyens techniques de tester la qualité des nouveaux produits : ce ministère ne peut qu'évaluer les résultats des recherches fournis par les firmes.

Selon le Dr Chopra, les professionnels de Santé Canada se voient parfois forcés d'accélérer le processus d'examen des médicaments par leurs supérieurs, qui eux-mêmes reçoivent des pressions de la part du Conseil privé de la Reine pour le Canada. « C'est en partie à ce niveau que les compagnies pharmaceutiques font du lobbying », croit le vétérinaire. Le Conseil privé du Canada comprend des membres du gouvernement, d'anciens ministres et d'autres personnalités de marque. Le Dr Chopra et ses collègues Margaret Haydon et Gérard Lambert ont été congédiés en 2004. Le scientifique souligne qu'un de ses collègues est mort d'une crise cardiaque en raison des pressions qu'il vivait.

Le Dr Chopra n'en veut pas à personne, sinon au système. Il lançait récemment son livre « *Corrupt to the core* » (« Corrompu jusqu'à la moelle », traduction libre), qui sortira en français au printemps prochain.

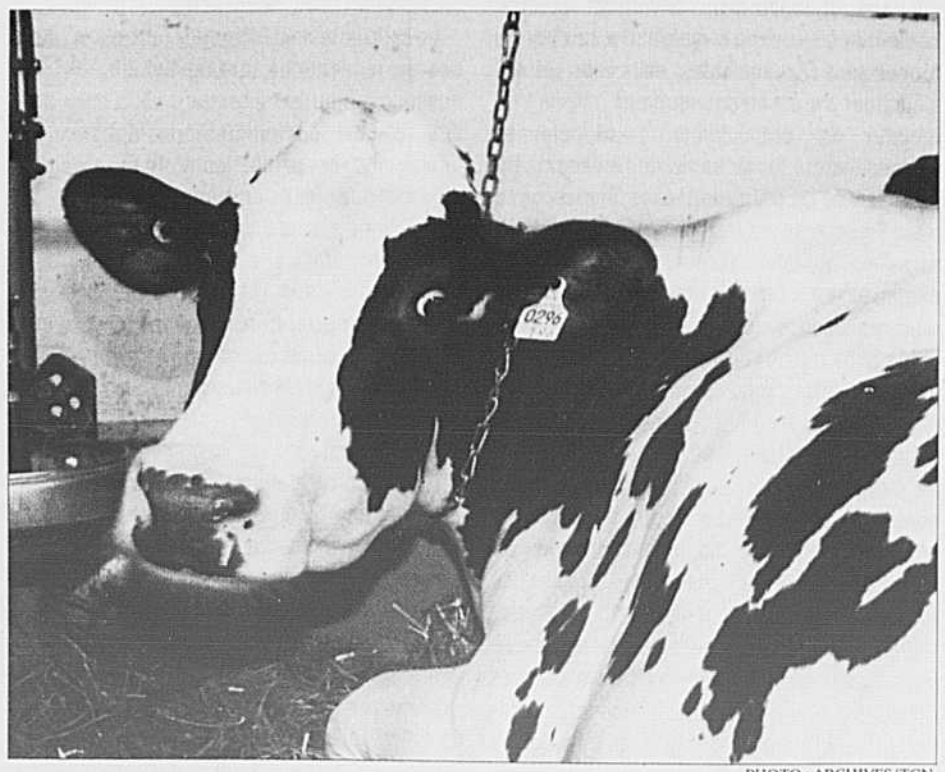


PHOTO : ARCHIVES/TCN

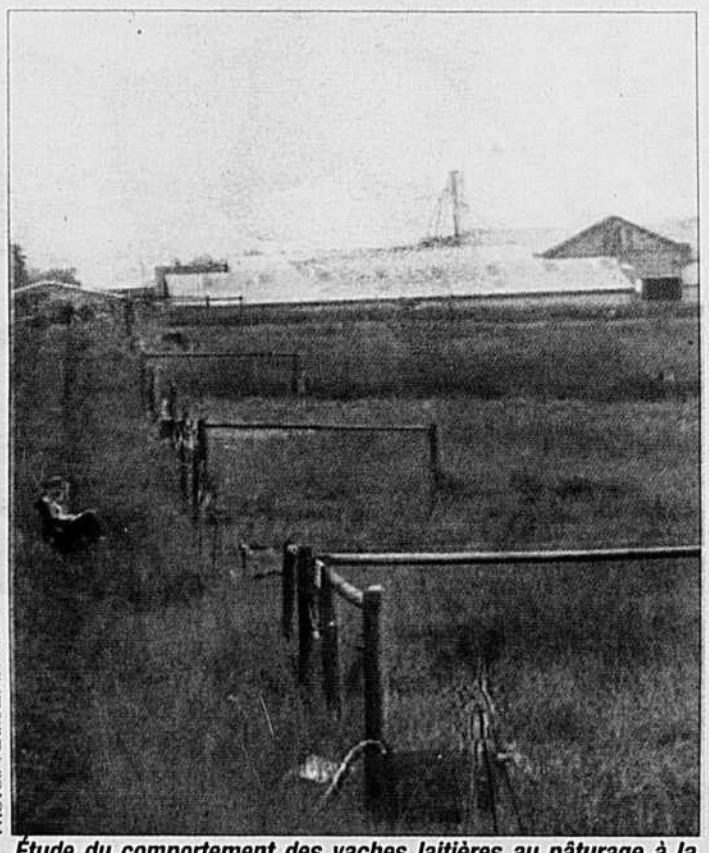
Le Dr Shiv Chopra a travaillé 35 ans pour Santé Canada. Avec des collègues, il a empêché l'adoption de la somatotrophine au Canada.

CENTRE D'AGRICULTURE BIOLOGIQUE DU CANADA

Un centre d'envergure nationale consacré entièrement au bio

PHOTOS : CAROLINE HALDE

Étude de la biodiversité des plantes fourragères au pâturage par Caroline Halde, étudiante graduée au CABC originaire du Québec.



Étude du comportement des vaches laitières au pâturage à la ferme laitière expérimentale du Nova Scotia Agricultural College.

Le Centre d'agriculture biologique du Canada (CABC) fêtera bientôt ses 10 ans.

Caroline Halde, B.Sc., agr.
Collaboration spéciale

TRURO (NOUVELLE-ÉCOSSE) - Fondé par D' Ralph Martin, professeur-chercheur au Collège d'agriculture de la Nouvelle-Écosse, le CABC est le centre national canadien de recherche spécialisé en agriculture biologique. Il s'est donné pour mission de faciliter la collaboration nationale et régionale entre les différents intervenants du secteur bio. Le CABC est davantage reconnu dans les provinces maritimes, car le siège social du CABC est situé à Truro, sur le campus du Collège d'agriculture de la Nouvelle-Écosse.

Les activités du CABC sont surtout concentrées dans les provinces anglophones du Canada, mais le Québec n'est pas complètement en reste. Quelques fermes biologiques du Québec sont ou ont été impliquées dans divers projets de recherche agronomique dirigés par le centre. Aussi, le CABC organise sporadiquement des visites de fermes au Québec. Plus récemment, le Centre s'est impliqué dans le projet de plate-forme en agriculture biologique mis en place par l'Institut de recherche et de développement en agroenvironnement (IRDA). Cet ambitieux projet implique plus d'une trentaine de partenaires, le CABC est un de ceux-là.

Somme toute, peu d'entreprises biologiques du Québec sont à ce jour impliquées dans les activités de recherche du CABC. N'empêche que le Centre est vivement intéressé à augmenter son implication au Québec. « Nous aimerions être davantage actifs au Québec et y développer de nouveaux partenariats » souligne Ralph Martin, directeur et fondateur du CABC. Cependant, un obstacle demeure : « la barrière de la langue est le principal facteur limitant, comme l'anglais est la langue de travail du CABC ».

Deux Québécois, Danielle Brault et Loïc Dewavrin, siègent à titre bénévole au sein du conseil d'administration du CABC. Tous deux bien connus du milieu agricole biologique québécois, ils suivent les activités du CABC et aident le C. A. à formuler des recommandations sur les politiques et les orientations stratégiques en vue d'assurer la viabilité du CABC. Danielle Brault, répondante en agriculture biologique pour le ministère québécois de l'Agriculture (MAPAQ), siège également au sein du comité consultatif sur le bien-être animal du CABC.

Le Centre est devenu au cours des années une véritable référence sur le bio au pays. Les chercheurs partenaires du centre sont souvent approchés par les médias pour commenter l'actualité agricole et pour fournir des données prouvant les bienfaits ou les méfaits de l'agriculture biologique. Ces partenaires sont des professeurs-chercheurs de différentes universités, d'un océan à l'autre : Alberta, Manitoba, Guelph, IRDA, etc. Les chercheurs du centre travaillent dans tous les domaines de la filière biologique, de la production à la mise en marché. Ils effectuent chaque année un ambitieux sondage auprès de centaines de producteurs agricoles biologiques canadiens afin de mieux connaître les priorités de recherche en bio. Un exercice long, mais nécessaire pour assurer une utilisation rationnelle des ressources du centre et pour répondre adéquatement aux besoins des agriculteurs.

Les activités du centre ne se résument pas essentiellement à la recherche. Les membres sont également actifs en enseignement, en vulgarisation et en conseil technique. Le site Internet du CABC (www.oacc.info) est riche en information technique et scientifique sur le bio, et est disponible en anglais et en français. Plusieurs de ses publications sont aussi disponibles en ligne sur le site web d'Agri-Réseau. Le centre organise également de nombreuses journées agricoles consacrées à l'agriculture biologique à travers le Canada.

** L'auteure est candidate à la maîtrise au CABC.*

L'agriculture bio, nous l'avons à cœur !

Pour notre environnement et pour nos enfants.

Conscient de l'avenir de notre planète et celui de nos enfants, FERTILEC distribue plus de 250 produits biologiques performants et sécuritaires pour l'environnement et pour les gens.

Vous aussi avez l'environnement à cœur ?

Visitez notre nouveau site Internet et explorez la section agriculture biologique.

www.fertilec.com

Profitez de nos prix compétitifs et de notre service de livraison partout au Québec.

1260, chemin Filteau
St-Nicolas (Québec) G7A 2M1
T : 418 831-1085 • F : 418 831-1915

fertilec
biodiversité

ABITIBI-TÉMISCAMINGUE

La mine qui bouleverse une ville

CAMILLE BEAULIEU

COLLABORATION SPÉCIALE

MALARTIC — Pas moins de 200 maisons et cinq institutions, dont deux écoles, seront déménagées à Malartic, près de Val-d'Or en Abitibi, pour permettre l'exploitation d'une mine d'or à ciel ouvert. C'est le plus gros investissement du genre au pays : 789 M$. Certains célèbrent la prospérité retrouvée dans une municipalité souffrant de chômage endémique. D'autres dénoncent une opération suicide et précipitée

La Coalition *Pour que le Québec ait meilleure mine !*[1] avertit que la future mine produira trois fois plus de résidus miniers que l'ensemble des mines d'Abitibi. La compagnie Osisko jure, pour sa part, oeuvrer dans une perspective de développement durable.

Pour

La mine créera de 300 à 400 emplois au cours des 20 prochaines années. Les promoteurs s'engagent à construire des écrans hauts de 15 mètres, buttes ou rideaux de végétaux, pour masquer le site, le tout agrémenté d'une piste cyclable. « On ne verra pas la fosse de la ville », promet Hélène Thibault, responsable des communications. Certains matériaux extraits de la fosse, enfin, pourraient revitaliser le parc à résidus abandonné d'une ancienne mine du coin, la East Malartic.

Contre

Évalué à cinq milliards de dollars américains, le mégagisement aurifère Canadian Malartic a une faible teneur, de sorte qu'il faudra brasser et traiter des tonnes de roches pour récolter la plus infime trace d'or.

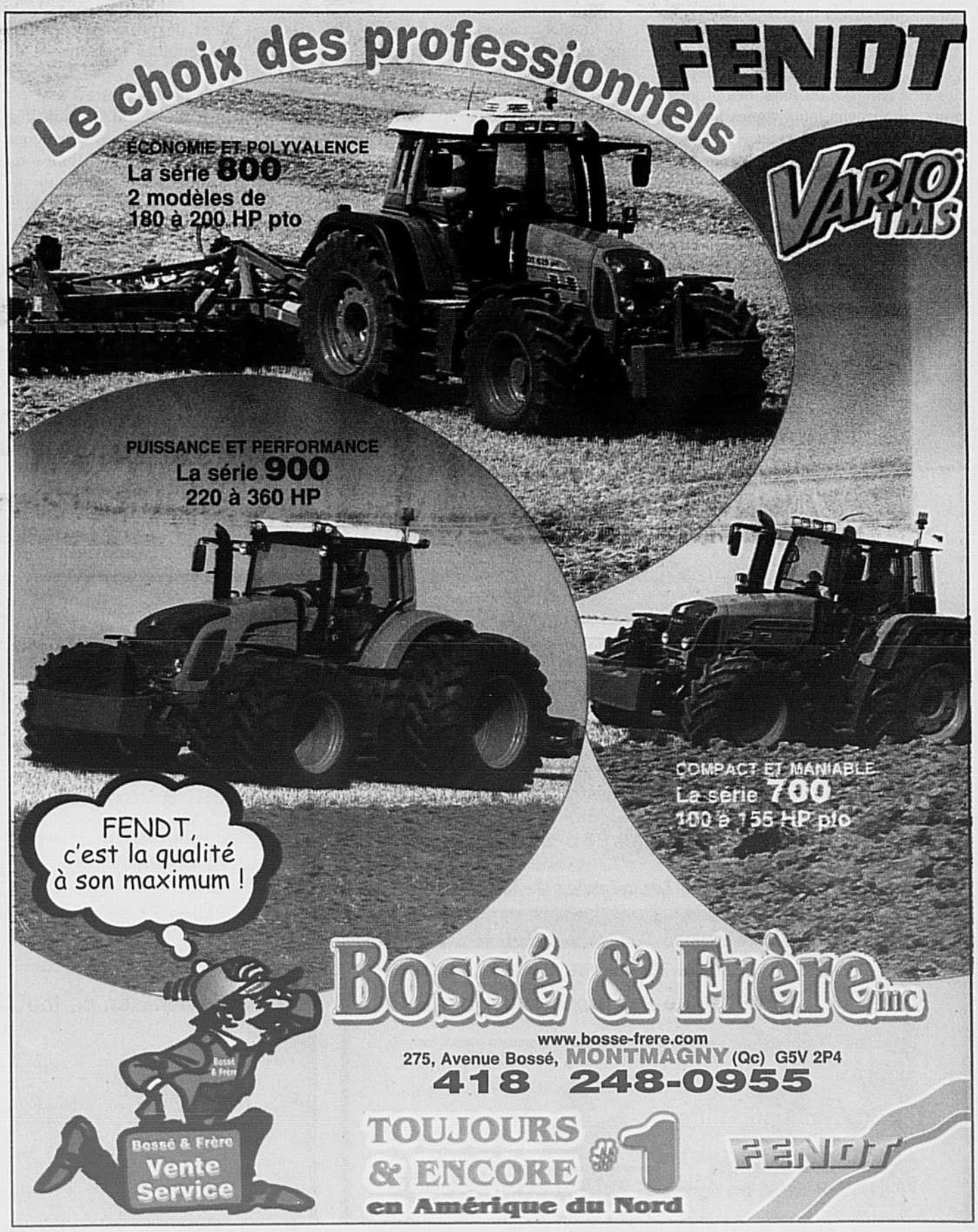
On sait déjà qu'en fermant ses portes dans 20 ans, la mine laissera derrière elle une montagne de 160 millions de mètres cubes de résidus et une fosse de 400 mètres de profondeur sur deux kilomètres de long par presque un kilomètre de large.

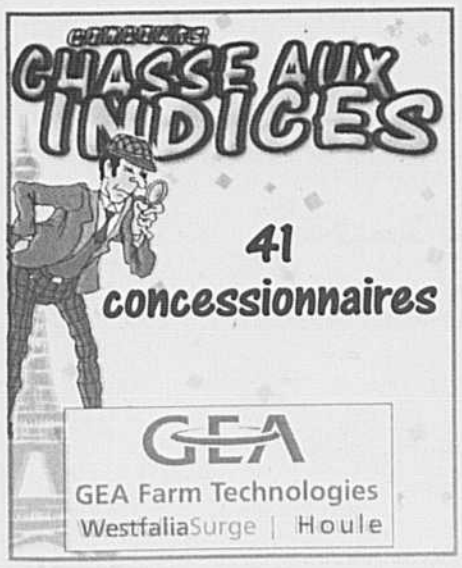
Les écologistes s'inquiètent des énormes quantités d'eau, d'énergie et de cyanure nécessaires pour extraire et traiter tout ce minerai. L'étude d'impact environnemental de la firme Génivar prévoit que les activités minières pourraient, dans certains secteurs, « provoquer une perturbation moyenne des niveaux et de la qualité des eaux souterraines ». Les écologistes, eux, évoquent plus prosaïquement un affaissement de la nappe phréatique. L'agence régionale de la santé attend elle aussi des éclaircissements sur la qualité des eaux souterraines. Tout le monde, par contre, s'inquiète de la qualité de vie des 3500 Malarticois soumis au va-et-vient des fardiers et aux vibrations du dynamitage quotidien à la mine. Il n'en reste pas moins que les sondages maison penchent nettement en faveur du projet Osisko. Ce qui ne surprend guère dans une petite ville *boomtown* qui comptait 10 000 habitants au temps de sa splendeur.

La précipitation ministérielle

Les écologistes et des organismes comme le Regroupement d'éducation populaire d'Abitibi-Témiscamingue (Répat ou regroupement des organismes populaires de la région) regardent d'un oeil inquiet ce projet dont certaines étapes s'effectuent, 60 maisons ont déjà été déménagées, avant même le feu vert du Bureau d'audiences publiques sur l'environnement (BAPE). Ces organismes s'interrogeaient devant la précipitation de la ministre du Développement durable, Line Beauchamp, qui a d'abord fixé les audiences publiques du BAPE au 2 mars, réduisant de dix jours le délai de préparation des mémoires. Finalement, elle s'est ravisée pour revenir au 11 mars, soit la date normale pour ce type d'échéancier.

[1] Coalition d'une douzaine d'organismes réclamant un meilleur encadrement environnemental et social de l'industrie minière.





CAHIER PRINCIPAL - RETOUR À LA PAGINATION RÉGULIÈRE

SYMPOSIUM SUR LA VINI-VITICULTURE

Perspectives sur un vignoble national

DENIS LORD

COLLABORATION SPÉCIALE

LAC-BROME — À l'heure où le marché viticole est en crise, comment un pays à la production émergente doit-il se positionner ? Faut-il copier, du cep à la mise en marché, le modèle des grands frères que sont la France et l'Italie ?

Cette notion d'identité a émergé lors du 1er Symposium sur la vini-viticulture qui se tenait au Lac-Brome fin janvier. L'expérience internationale du consultant Christian Vergier (Vintage Tradition) a été mise à profit. Ce bourguignon d'origine a oeuvré dans différentes régions de France, mais encore en Afrique du Sud, en Australie et aux États-Unis. Il possède depuis peu une vigne chez nous, à Saint-Joachim-de-Shefford.

En Afrique du Sud, rappelle Christian Vergier, après un temps à développer des vins typiques du pays, des producteurs ont arraché leurs vignes pour les remplacer par des cépages « nobles », comme le Cabernet Sauvignon, sans aucune réflexion, sans tenir compte de ce qu'était leur terroir. À ce terme de terroir, le consultant, qui a commencé comme ouvrier agricole, préfère celui de climat, une notion qui inclut le type de sol, l'exposition au soleil, les vents… « Dans le cas de l'implantation du Pinot, rappelle Christian Vergier, ç'a été catastrophique. »

PHOTO : DENIS LORD

Le 1er Symposium sur la vini-viticulture s'est tenu à Lac-Brome fin janvier.

M. Vergier a constaté des échecs similaires à l'île de la Réunion, où on produisait pourtant un vin « loyal et marchand », selon la formule française consacrée. Pour lui, il vaut mieux développer l'originalité d'un produit que d'adopter sans discernement des cépages nobles « qui ne sont trop souvent nobles que dans la mesure où ils croissent dans leur terroir de base ».

Plutôt que de s'éparpiller dans des essais, il vaut mieux identifier un bon cépage et le développer, croit Christian Vergier. Au Québec, ce pourrait bien être le Frontenac. Malgré son expérience limitée de notre climat, M. Vergier le trouve « plein de promesses, parfois gâchées par certaines maladresses de vinification ».

Alain Breault, de Viticulture A & M, est relativement d'accord. M. Breault distribue au Canada les cépages rustiques concoctés à l'Université du Minnesota, comme le Frontenac, et coordonne un réseau privé d'essais de cépages englobant l'hémisphère Nord. « Au début, rappelle-t-il, tous les vignerons étaient convaincus qu'un cépage rustique ne pouvait donner de bons vins. Jusqu'à ce que Robert Le Royer fasse connaître le St. Pepin vers 1999. »

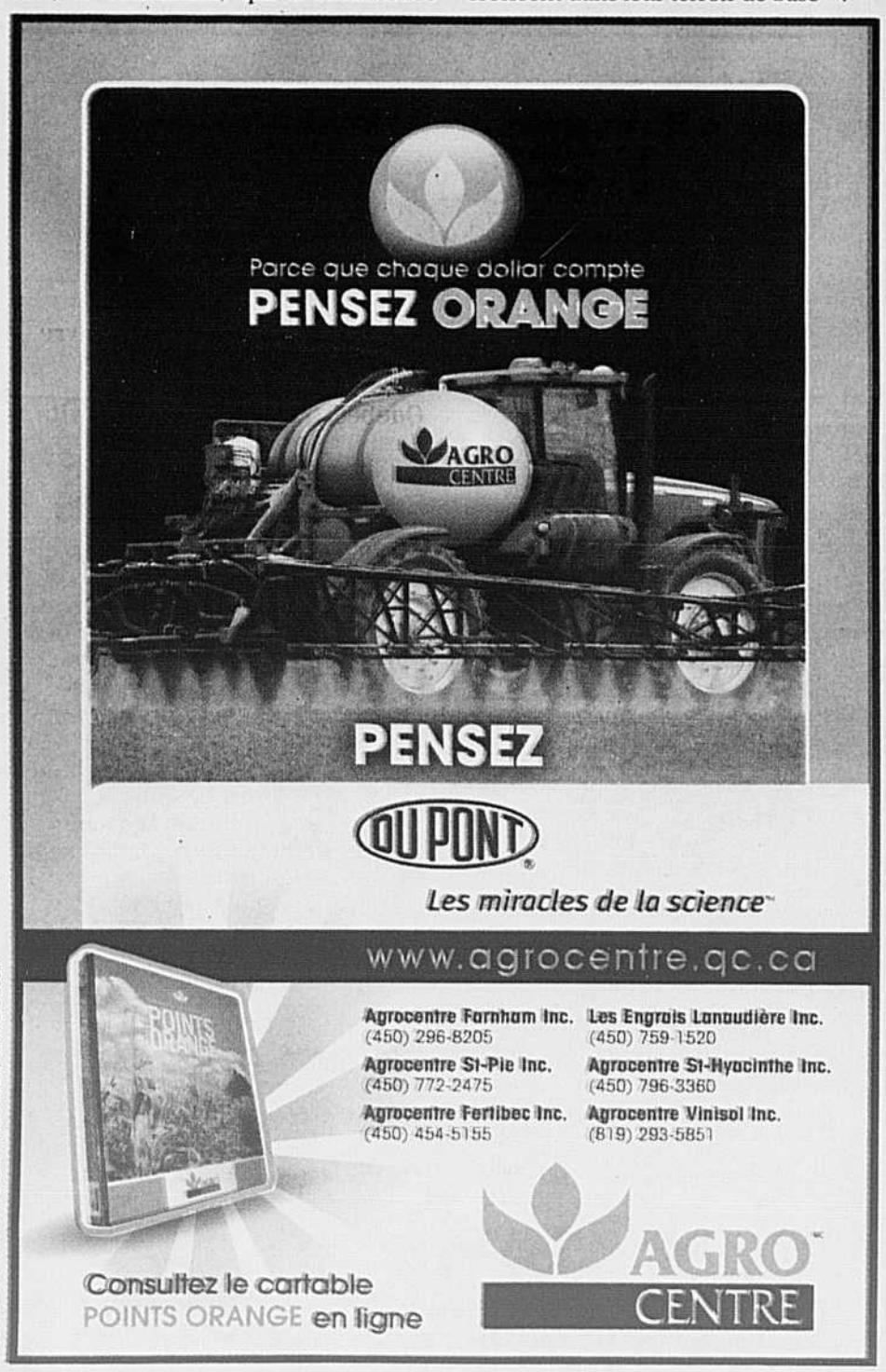
La mise en valeur du Frontenac noir, né en 1970 d'un croisement entre le Vitis Riparia et le Landot 4511, reste à développer. La longévité de sa vigne est encore inconnue, des mutations sont arrivées sans qu'on puisse les expliquer, sa vinification devra être optimisée, de nouvelles levures sont testées.

Mais le Frontenac n'est plus un inconnu chez nous. Il est relativement résistant aux maladies, fécond. « Il peut produire jusqu'à huit tonnes à l'acre, de dire M. Breault, mais devient alors trop acide. Il faut viser les quatre tonnes pour un meilleur goût. Nous produirons encore du Frontenac dans 20 ans. Dans le rouge, c'est un cépage d'assemblage, tout le monde est d'accord là-dessus. Mais dans le rosé, c'est notre meilleur. »

La filière du Minnesota

Alain Breault épouse le discours de Christian Vergier quant à la nécessité de développer des produits originaux. Malgré une vaste demande du marché québécois pour la production de vins classiques, c'est à son sens contre-productif. Le Québec, il en est convaincu, ne doit pas plus imiter l'Europe que les États-Unis, d'où sont issus le Frontenac et le St. Pepin. « Les Américains privilégient les rangs éloignés, remarque-t-il, ils préfèrent le bas coût à la qualité. Mais nous pouvons apprendre d'eux dans certains domaines. » Il faut tenir compte de notre humidité spécifique et de la nature de nos sols, majoritairement forestiers.

Au Québec, plusieurs mutations du Frontenac de base se sont déjà produites, comme le Frontenac blanc, qui origine du Frontenac gris. Il faudra attendre plusieurs années avant de pouvoir mesurer le potentiel de ces cépages, comme celui des autres hybrides de Elmer Swenson (1913-2004), le sorcier du Minnesota, gourou de la viticulture nordique. « Nous en avons pour 15 ans avant de comprendre tout ce qu'il a développé », de dire Alain Breault. Son associé et dauphin, Tom Plocher, a lui aussi créé plusieurs cépages rustiques, comme la Perle noire, son meilleur selon M. Breault, qui possède plus de 25 ans d'expérience dans le domaine.



Avis de convocation

ASSEMBLÉE GÉNÉRALE ANNUELLE DES PRODUCTEURS DE CULTURES COMMERCIALES DU QUÉBEC

Mesdames, Messieurs,

Longueuil, le 4 mars 2009

L'assemblée générale annuelle des producteurs visés par le Plan conjoint des producteurs de cultures commerciales du Québec se tiendra cette année les :

25 et 26 mars 2009
À compter de 13 h et 8 h 30 respectivement
Au Best Western/Hôtel Universel
915, rue Hains, Drummondville

Inscriptions à compter de 12 h 30 le 25 mars

Nous vous prions de noter que l'assemblée du plan conjoint pourrait avoir à se prononcer sur les modifications suivantes:

- Modification du *Règlement sur la mise en vente en commun du blé destiné à la consommation humaine*;
- Abrogation de la contribution spéciale pour le recours en droit compensateur et modification de la contribution au Fonds général;
- Mise en place d'un règlement de déclaration obligatoire des superficies en production de blé;
- Élargissement du plan conjoint pour viser le grain consommé à la ferme.

Tel que stipulé à l'article 88 de la *Loi sur la mise en marché*, « L'organisme qui applique un plan conjoint conformément à l'article 50, tient l'assemblée générale des producteurs séparément de celle de ses membres. » L'assemblée générale de la Fédération se tiendra donc à compter de 16 h 30, le mercredi 25 mars 2009.

Nous vous rappelons que lors de ces assemblées, tous les producteurs ont le droit de parole, mais seulement les délégués ont le droit de vote.

Comptant sur votre présence en grand nombre, veuillez agréer, Mesdames, Messieurs, l'expression de nos sentiments les meilleurs.

Benoit Legault, directeur général

MONTÉRÉGIE

Les cépages venus du froid

DENIS LORD

COLLABORATION SPÉCIALE

« Au Québec, 60 % des plants de vigne sont des nouveaux cépages de climat froid, un pourcentage qui croît chaque année. Les sommeliers et le public québécois ne sont pas au courant, mais c'est une révolution irréversible. »

C'est Alain Breault, plus de 25 ans d'expérience dans la vigne, qui affirme cela. Avec sa compagne Mariette Lagueux, il opère à Saint-Paul-d'Abbotsford Viticulture A & M, la seule pépinière québécoise à faire du développement de cépages. Breault fait partie d'un réseau informel et international d'échange d'informations sur les cépages rustiques.

Selon Breault et plusieurs viticulteurs, les cépages traditionnels et les hybrides français ne sont pas adaptés au climat du Québec. Leur buttage hivernal augmente le risque de maladies et abîme les plants, leur production n'est pas constante. C'est donc vers les cépages rustiques que le pépiniériste reporte sa foi. Ils sont conçus pour le froid et offrent une bonne résistance aux maladies. « Au Québec, c'est normal de traiter aux fongicides un Chardonnay 12 fois l'an, explique Alain Breault. Mais un rustique comme le Frontenac, si tu l'arroses quatre fois, c'est parce que ça va mal. » Autre point capital: en zone 5, la qualité du vin produit par les rustiques égale ou dépasse celle des autres catégories. Mais nouveauté oblige, les techniques culturales et la vinification restent à peaufiner.

Le rôle du Minnesota

La plupart des rustiques plantés au Québec ont été créés au Minnesota par Elmer Swenson. Breault ne tarit pas d'éloges sur cet éleveur de bovins qui, comme passe-temps, hybridait des vignes pour faire du raisin de table. Son association avec l'Université du Minnesota devait ultimement se traduire par la création d'un programme d'hybridation de la vigne pour le Midwest, avec un budget annuel de 250 000 $.

Les cépages du Minnesota ne constituent pas une recette miracle pour notre vignoble, précise Alain Breault. Son climat est plus froid et beaucoup moins humide que celui du Québec, les goûts de sa population diffèrent des nôtres. Leurs produits doivent être testés chez nous. Le Frontenac, issu de cet état, s'avère une vigne riche en promesses et fertile en mutations. Certaines se sont produites au Québec et sont aujourd'hui notre propriété.

Mais nous demeurons dépendants de l'Université du Minnesota et de ses ressources supérieures pour améliorer nos vignes, trouver de nouveaux cépages plus fiables et rentables.

À l'heure actuelle, le nouveau cépage attirant le plus l'attention est la Perle noire, création de Tom Plocher, qu'on ne retrouve que chez Viticulture A & M. « Il y a trois ans, rappelle Alain Breault, nous avons commencé à suspecter qu'elle pouvait produire un grand vin, avec les qualités du Pinot Noir. Ce sera possiblement le premier rouge au Québec qui n'ait pas besoin d'assemblage. » Autres caractéristiques : bonne résistance aux maladies, adaptabilité tant aux zones chaudes que fraîches, vinification aisée.

« Si la Perle noire est aussi bonne qu'on le croit, spécule le pépiniériste, elle pourrait devenir le principal cépage au Québec, toutes catégories confondues. Il va s'en planter des centaines de milliers. »

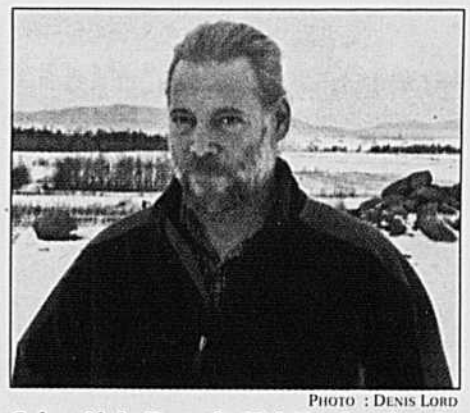


PHOTO : DENIS LORD

Selon Alain Breault, Viti-Nord va être le happening de la décennie !

Alain Breault termine actuellement le premier ouvrage en français consacré à la viticulture nordique. Avec Bernard Gravel et la Route des vins 4 Monts, il est aussi un des organisateurs de Viti-Nord, la 2e conférence sur la viticulture nordique. Chapeauté par l'International Association for Northern Viticulture (IANV), l'événement se tiendra à Saint-Hyacinthe, du 9 au 11 novembre 2009, et accueillera quelques représentants de 15 pays. Cinq volets y seront proposés : formation, recherche et développement, mise en marché et liens internationaux. Les organisateurs entendent également profiter de Viti-Nord pour jeter les bases d'une table de concertation viticole, afin de diffuser de l'information et d'aider l'industrie dans la représentation au niveau des gouvernements.

Félicitations à Solange Lachance pour ses 20 ans de service au sein de l'UPA.

Déjà 20 ans que Solange œuvre au sein de la Fédération des producteurs de porcs du Québec. Le temps passe si vite lorsqu'on travaille avec une personne aussi joviale, consciencieuse, respectueuse des autres, ayant un bon sens de l'humour et surtout très professionnelle.
Au fil des ans, elle a toujours su transmettre son expérience aux autres, relever les défis qui se présentaient à elle et ce, avec brio. Lors des communications avec les producteurs elle a toujours comme objectif de bien répondre à leurs besoins. Le Service de la mise en marché est fier de la compter parmi ses fidèles collaborateurs.
Nous sommes heureux de profiter de cette occasion pour la remercier du très bon travail accompli et d'emblée toute l'équipe la félicite.

L'Union des producteurs agricoles vous remercie de votre appui et de votre fidélité pendant toutes ces années.

UPA L'Union des producteurs agricoles

LAIT NOUVELLES

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Du lait équitable

Des producteurs de lait autrichiens ont lancé « A faire Milch », un lait équitable couvrant les coûts de production, afin de faire contrepoids à la chute des prix laitiers en Europe. En Autriche, environ 50 000 litres de lait équitable sont vendus chaque semaine dans plusieurs chaînes de distribution, soit 2 % du total des ventes. En achetant « A faire Milch », le consommateur a l'assurance que l'éleveur a reçu une rémunération juste pour son produit. En fait, chaque litre vendu rapporte 10¢ de plus au producteur qui s'est par ailleurs engagé à renoncer aux fourrages génétiquement modifiés et à respecter leurs quotas de production. Le lait équitable doit arriver en Italie en avril 2009. La Suède, l'Allemagne, la Belgique et le Luxembourg songent à emboîter le pas. Au Canada, la gestion de l'offre assure aux producteurs de lait des revenus basés sur le coût de production.

75e anniversaire

Les Producteurs laitiers du Canada célèbrent en 2009 le 75e anniversaire de la fondation de leur organisation, qui a vu le jour le 12 mars 1934 durant la Grande Dépression, au Château Laurier, à Ottawa. La « *Canadian Dairy Farmers Federation* » a été créée par des producteurs de lait de la Colombie-Britannique, de l'Alberta, de la Saskatchewan, du Manitoba, de l'Ontario et du Québec. Auparavant, les producteurs de lait de ces six provinces faisaient partie de la section « Producteurs » du Conseil national de l'industrie laitière du Canada. Alex H. Mercier, représentant de l'Association des producteurs de lait de la vallée du Fraser, en Colombie-Britannique, a été l'un des pères fondateurs de cette nouvelle fédération et son premier président. Ce n'est qu'en 1994 qu'apparaît la dénomination Les Producteurs laitiers du Canada. En 1934, on dénombrait plus de 500 000 fermes laitières, 3,8 millions de vaches et une production de 6,5 millions de kilos de lait. Soixante-quinze ans plus tard, on compte 13 621 fermes laitières, 988 500 vaches et la production atteint 7,9 millions de kilogrammes de lait.

Petite vache bleue

Les Producteurs laitiers du Canada lancent en 2009 la nouvelle signature « Lait 100 % canadien » pour la petite vache bleue. Cette nouvelle version vise à inciter les Canadiens à privilégier des produits laitiers faits de lait 100 % canadien au lieu de produits laitiers importés. Déjà 80 % des consommateurs estiment que le lait et les produits laitiers canadiens sont de qualité supérieure aux produits importés. En 1981, la petite vache bleue était le symbole du Bureau laitier du Canada. Six ans plus tard, elle est devenue le symbole des produits laitiers canadiens de haute qualité.

Déficit

Le budget des Producteurs laitiers du Canada prévoit un déficit de 7,1 M$ pour l'exercice financier 2009 malgré une hausse de revenus de 2,2 M$ par rapport à 2008. Les PLC anticipent des revenus de 69,9 M$ en 2009 provenant essentiellement des contributions sur le lait de transformation et l'écrémage (43,5 M$) et sur le lait de consommation (23,7 M$). Les cotisations des provinces s'élèvent à 2,3 M$. Le marketing et la nutrition constituent les principales dépenses avec 47 M$ et 17,5 M$ respectivement.

Probiotiques

L'addition de probiotiques aux yogourts a obtenu une réponse très

Fédération des producteurs de lait du Québec

RAPPEL

Vous contactez le Système centralisé de vente des quotas par le biais du **Réseau Telmatik** au numéro suivant: **1-900-565-5248 (1-900-565-LAIT)**. Les offres se font entre le 20 et le 28 du mois, du lundi au vendredi de 8 h à 20 h et les samedis, dimanches et jours fériés de 8 h à 17 h 30.
Ayez toujours en main votre numéro de producteur indiqué sur votre paie ou sur votre certificat de quota.

Transactions de quota MARS 2009

Système centralisé de vente des quotas Québec

	Prix fixé	25 450,00 $
	Nombre	Quantité kg de MG/jour
Offres de vente réussies	66	707,60
Offres d'achat réussies	295	807,40
Vente par la réserve		99,80
Achat par la réserve		0,00
Offres totales de vente	106	1 178,90
Offres totales d'achat	308	835,20

Répartition des offres de vente et d'achat par strates de prix

VENTES					ACHATS		
Nombre	Quantité kg de MG/jour	Cumulatif	Prix offerts $/kg de MG/jour		Nombre	Quantité kg de MG/jour	Cumulatif
2	18,00			<= 22 000,00	0	0,00	
4	77,30	95,30	> 22 000,00	<= 23 000,00	0	0,00	
59	577,30	672,60	> 23 000,00	< 25 450,00	13	27,80	
1	35,00	707,60	**25 450,00**		0	0,00	
34	425,10	1 132,70	> 25 450,00	< 26 000,00	14	38,20	66,00
6	46,20	1 178,90	**26 000,00 Prix plafond**		281	769,20	835,20

favorable des consommateurs en Amérique du Nord. Les fromages probiotiques sont loin de connaître le même succès, en Amérique ou en Europe, révèle Euromonitor International. Malgré une panoplie de nouveaux produits lancés en 2007, les fromages fonctionnels ne comptent que pour 1 % du marché mondial des fromages totalisant 100 milliards de dollars américains. Kraft USA a récemment reconnu que ses fromages probiotiques LiveActive lancés aux États-Unis en 2007 n'ont pas donné les résultats escomptés. Les ventes de fromages allégés ont par contre presque doublé entre 2002 et 2007 pour atteindre neuf milliards de dollars. (Nutraingredients-usa.com)

Agropur/Kraft

Agropur a vu son volume de ventes de fromages aux surtransformateurs et aux clients du service alimentaire diminuer de 3,8 millions de kilogrammes en 2008 essentiellement en raison de la baisse de commandes logées par Kraft Canada. Les volumes de lait ainsi dégagés ont été transformés en beurre et en poudre. L'année 2008 marque d'ailleurs 50 années de partenariat d'affaires entre Agropur et Kraft.

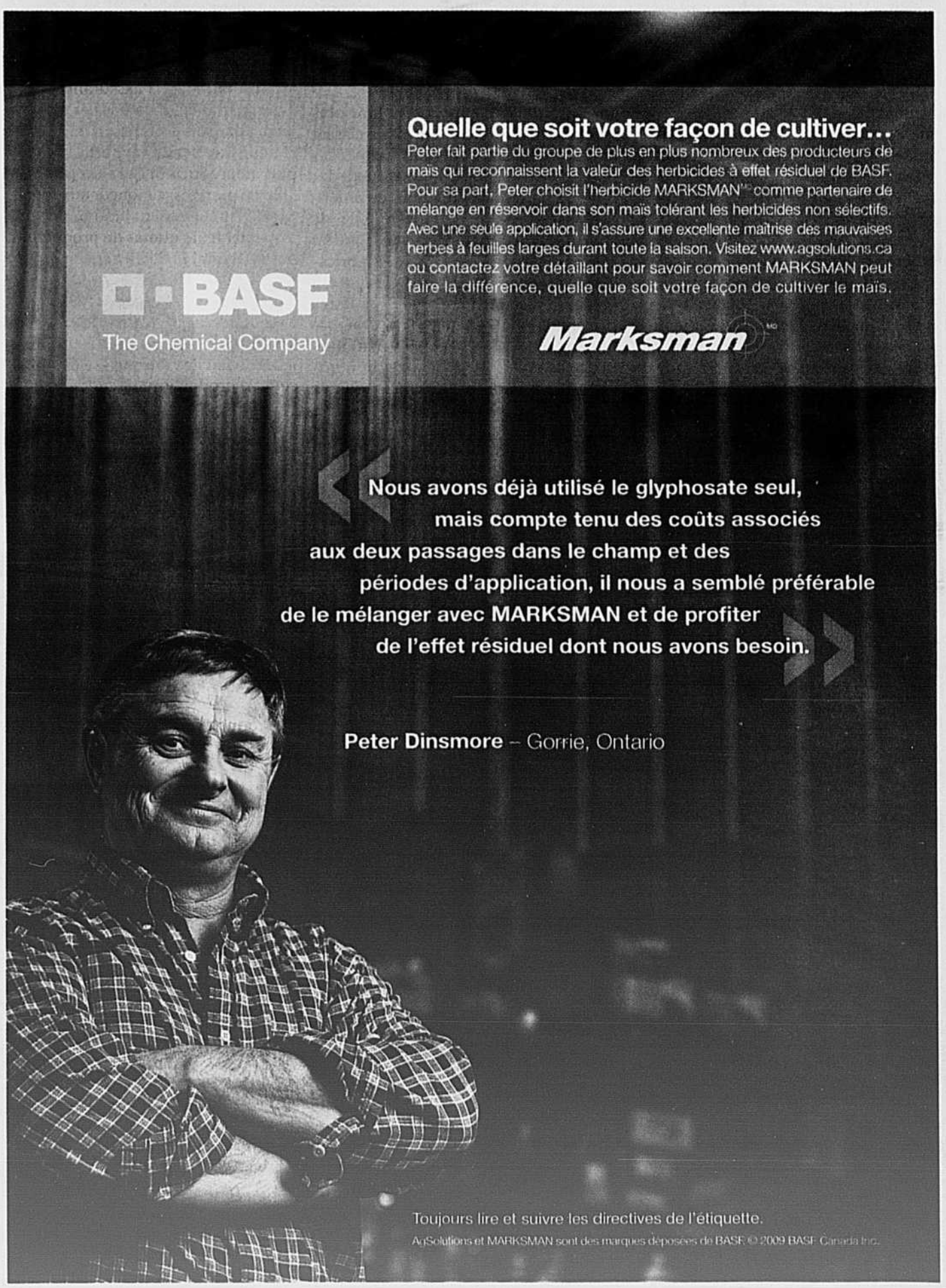
Yogourt

La coentreprise Aliments Ultima, dont Agropur détient la moitié des parts, a affiché un taux de croissance d'environ 8 % en 2008, ce qui se rapproche des taux enregistrés au cours de la dernière décennie. Agropur a touché 1,6 M $ sur les 3,3 M$ de bénéfices enregistrés par Ultima. Yoplait détient désormais 27,8 % du marché canadien du yogourt, en légère régression alors que Danone a augmenté la sienne de 33 % à 36 %.

Papiers commerciaux

Avec l'ajout de 15 M$ en 2008, Agropur a désormais des provisions de 25 M$ à titre de dévaluation des 84 M$ de papiers commerciaux adossés à des actifs (PCAA) qu'elle détient. Il n'est pas impossible qu'Agropur doive effectuer d'autres dévaluations sur ces titres. L'entreprise a tout de même touché des intérêts de 3,5 M$ en 2008 sur ces PCAA.

PHOTO : BEATRIZ SALAS/TCN



DISTRIBUTION GODRO INC

Gamme complète d'équipements PORCINS ET AVICOLES

Fournisseur officiel

Multifan Varifan

TUBE-O-MAT

Latte Drummond

Latte de plastique Filter-Eeze Savons et désinfectants

Balance trieuse FAST II

103, 5e rang de Milton, Roxton Pond, Qc J0E 1Z0
Tél.: 1 866 378-1349 • Télec.: (450) 378-8302

UNE PAGE D'HISTOIRE

Un précurseur de la récupération, le guenillou

CHRISTINE LAROSE

À la fin du XIX[e] siècle et au début du XX[e], on lui refilait des «dessus» de vieux poêles, des tuyaux de plomb, des bouteilles vides, de vieux coussins et tapis, des journaux et de vieux chiffons à Québec, Montréal, Trois-Rivières et dans d'autres localités d'importance, le guenillou. Portons un regard sur ce marchand ambulant un peu spécial.

Aux XVIII[e] et XIX[e] siècles, printemps, été, ce ramasseur de guenilles allait souvent à pied dans les rues des villes, le long des quais et des marchés publics, en fourrant dans la poche qu'il portait au dos pratiquement tout ce qu'il trouvait : chiffons de papier et de tissu, fils de laiton, pièces de fer-blanc et de cuivre, etc. D'autres guenillous se servent d'une petite charrette à bras, qu'ils poussent eux-mêmes. Ceux disposant d'une voiture tirée par un cheval peuvent récupérer des objets plus volumineux, comme des matelas, de vieux meubles à l'occasion. Ce cheval, souvent vieux, attire l'attention des enfants. Sur son dos, le guenillou a soin de superposer de vieux sacs de pommes de terre afin de le protéger du froid.

Le ramasseur de guenilles avait souvent un aspect rébarbatif : barbu, sale, vêtu d'oripeaux. Celui que l'on apercevait le plus souvent, s'annonçait ainsi : «Guenilles à vendre, des bouteilles, des guenilles à vendre!» Il ne descend de sa voiture que si les gens l'interpellent pour se débarrasser de leurs vieilleries. Il soupèse les chiffons avant de remettre quelques sous en échange. Au début du XX[e] siècle, les gens recevaient 10 sous pour une poche de guenilles; quand le guenillou en donnait 25 sous, c'était considéré comme un gros montant. Il lui arrivait de refuser de payer pour certaines guenilles trop abîmées, alors on les lui donnait pour s'en débarrasser.

Pendant la saison froide

L'hiver, ces marchands se font plus rares car ils en profitent pour classer leurs «trouvailles» et les revendre à des «guenillous en gros» qui alimentent des manufactures canadiennes et américaines. Ainsi, les chiffons de toile, de coton, de lin et de chanvre ainsi que les restes de cordages servent à la fabrication du papier, laquelle reposera presque essentiellement sur ces fibres textiles jusque vers 1885. Le cuivre et le plomb sont dirigés vers des manufactures de cuivre et de bronze du nord-est des États-Unis. Le gras servait et sert encore à la préparation du savon et des moulées, alors que les os entrent toujours dans la composition des engrais.

Déjà vers 1935, des «ramasseurs de ferraille» récupéraient aussi les vieux pneus, les radiateurs et les accumulateurs d'automobiles. Ces ferrailleux, que l'on avait cru disparus, réapparaissent aujourd'hui dans les rues de Montréal, tôt le matin, avant le passage des éboueurs, pour ramasser les déchets de métal de toutes sortes. Que vont-ils devenir avec l'arrivée récente des grosses poubelles de plastique à couvercle dans tout le Québec? Comment vont-ils y dénicher les métaux? Faisons confiance à leur ingéniosité, à leur débrouillardise.

Sources principales :

Claude Bourguignon. «Les p'tits métiers urbains, le modèle de Montréal». La Jarnigoine, vol. 3, no 4, printemps 1984, pp. 15.

Jeanne Pomerleau. Métiers ambulants d'autrefois. Montréal, Guérin, 1990. 467p.

Illustration : Daniel Caron dit l'Outarde, dessin tiré de : Les Types de Québec, notes monographiques illustrées, Ernest E. Cinq-Mars, s.l., s.n., 1899, p.9.

La Fédération des producteurs de bovins du Québec

PRIX AUX ENCANS SPÉCIALISÉS (Source : FPBQ)

VEAUX D'EMBOUCHE ($/100 lb)

Sawyerville
05-mars-2009
685 têtes

BOUVILLONS	Vol[2]	Min.[2] $	Max.[2] $	Écart[1] $	Vol[2] $	Min.[2]	Max.[2] $	Écart[1] $	Vol[2] $	Min.[2] $	Max.[2]	Écart[1] $	Vol[2] $	Min.[2] $	Max.[2] $	Écart[1]	ENCANS spéc. 685 têtes Moy.[1] $	ENCANS rég. 358 têtes Moy.[1] $
300-400 lb	5	80	124	80-124	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	98,80	105,25
400-500 lb	28	70	137	90-137	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	121,44	109,49
500-600 lb	131	70	137	112-137	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	126,95	104,16
600-700 lb	168	60	125	105-125	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	117,08	91,56
700-800 lb	56	60	113	90-112	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	103,96	83,46
800-900 lb	22	68	106	90-106	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	101,37	76,47
900 lb et plus	5	90	101	90-101	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	92,20	73,94
TAURES																		
300-400 lb	4	50	98	50-98	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	81,50	87,80
400-500 lb	32	50	120	90-120	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	105,61	105,25
500-600 lb	107	40	116	95-115	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	107,36	94,69
600-700 lb	102	42	110	92-107	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	100,57	90,03
700-800 lb	22	60	96	87-96	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	92,05	75,83
800-900 lb	3	73	96	73-96	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	88,00	76,50
900 lb et plus	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	72,00

PRIX POUR LA SEMAINE DÉBUTANT LE LUNDI 2 MARS 2009 (Source : CANFAX)

ONTARIO

POIDS	Bouvillons	Moyenne	Taures	Moyenne
400 lb et moins	---	---	86-117	102,19
400-500 lb	100-125	112,69	91-108	100,54
500-600 lb	102-124	114,64	92-109	102,11
600-700 lb	97-119	109,93	91-106	101,05
700-800 lb	94-110	102,38	83-98	91,92
800-900 lb	95-106	101,35	92-100	96,55
900 lb et plus	99-108	104,53	---	---

ALBERTA

POIDS	Bouvillons	Moyenne	Taures	Moyenne
400 lb et moins	109-132	120,31	97-111	103,58
400-500 lb	108-130	119,38	95-113	103,64
500-600 lb	105-127	117,62	90-109	101,30
600-700 lb	100-124	111,50	90-106	97,86
700-800 lb	95-112	102,83	85-100	92,76
800-900 lb	88-105	97,62	81-98	89,20
900 lb et plus	84-100	93,46	80-92	85,49

ENCANS SPÉCIALISÉS DE QUÉBEC

DIFFUSION DES PRIX: www.bovin.qc.ca
NOTE [1] : L'écart et la moyenne de prix sont calculés à partir de 85 % des veaux vendus dans les strates de poids correspondantes.
NOTE [2] : Le volume, le minimum et le maximum représentent 100 % des veaux.

BAS-SAINT-LAURENT

Contrer la crise forestière actuelle

ALEXANDRE D'ASTOUS

COLLABORATION SPÉCIALE

RIMOUSKI — Les organismes de développement de la MRC Rimouski-Neigette s'unissent pour demander à Québec d'augmenter les budgets en aménagement forestier afin de contrer les effets de la crise et permettre aux propriétaires de boisés privés de continuer à faire des travaux.

Pour le préfet, Gilbert Pigeon, le développement socioéconomique du milieu rural est paralysé par la crise actuelle. « Plusieurs familles tirent un revenu de leurs boisés. Ce sont des entreprises essentielles au maintien du tissu rural parce que c'est tout le monde qui est touché: les transporteurs, les épiceries, les postes d'essence. Venir en aide aux producteurs, c'est aussi soutenir le développement de toute une économie. Nous sommes à l'heure des décisions. Des municipalités se dévitalisent encore plus. Chez nous, à Saint-Eugène-de-Ladrière, 70 % de la population vit de la forêt. Pour survivre, nous avons besoin d'eux et de leurs retombées », déclare-t-il.

Pour le maire de Rimouski, les travaux sylvicoles sont importants, mais il faut aussi chercher des opportunités de marché et travailler sur la certification de nos produits. « Il faut travailler d'une façon concertée avec toute la région et regarder les opportunités de marché. Bois BSL et Miralis sont des exemples à suivre. Ils n'ont pas attendu la crise pour se repositionner sur les marchés et ils se tirent bien d'affaire. Il faut monter la qualité de nos produits pour être à la fine pointe lorsque l'industrie du sciage va reprendre », dit-il.

Déclaration remise aux ministres

« Une déclaration commune réclamant des mesures pour soutenir les propriétaires de lots boisés dans le prochain budget sera adressée le 2 mars au ministre des Ressources naturelles et de la Faune, Claude Béchard, et à la ministre des Finances, Monique Jérôme-Forget. Nous demandons un programme de compensation de revenu familial et un financement accru pour la réalisation de travaux sylvicoles pour compenser le manque à gagner des propriétaires forestiers. Au Bas-Saint-Laurent, les producteurs privés ont vu leur revenu chuter de 70 %, une perte de 40 M$, de 2005 à 2008. Nous nous attendons à ce que le gouvernement prenne ses responsabilités », indique le président de la Chambre de commerce et de l'industrie Rimouski-Neigette, Louis-Olivier Carré.

« L'augmentation dans le budget pour les travaux sylvicoles ne doit pas être vue comme une dépense, mais comme un investissement, au même titre que pour les infrastructures publiques. Les organismes de gestion en commun sont des moteurs économiques importants. Il faut que leur budget d'aménagement soit majoré pour combler les pertes au niveau du sciage », mentionne le président de l'Association des marchands de Rimouski, Jean-Yves Beaulieu.

PHOTO : ALEXANDRE D'ASTOUS

Le maire de Rimouski, Éric Forest, et le préfet de Rimouski-Neigette, Gilbert Pigeon.

C O N C O U R S

DES JEUNES AGRICULTEURS D'ÉLITE DU CANADA

CONCOURS DES JEUNES AGRICULTEURS D'ÉLITE DU CANADA

Grands gagnants provincial et national

Lyne Groleau et Marco Couture
de la
Porcherie Marigro inc.
Saint-Rémi de Tingwick
PRODUCTION PORCINE

TOUS LES FINALISTES SE MÉRITENT :
- 1 souvenir
- 2 billets pour la soirée Gala
- 2 nuitées lors de la soirée Gala
- 1 bourse de 300 $

LE OU LA GRAND(E) GAGNANT(E) SE MÉRITE EN PLUS :
Une participation au Concours National et une bourse de 1 000 $ remis par le Salon de l'Agriculture.

SALON DE L'AGRICULTURE
Offre une bourse de 1 000 $ au gagnant

ADMISSIBILITÉ
- avoir entre 18 et 39 ans
- être exploitant agricole et en tirer au moins les deux tiers de son revenu total

CRITÈRES DE SÉLECTION
- progrès accomplis dans la carrière agricole
- conservation de sol, de l'eau et de l'énergie
- historique de la production
- apport communautaire
- tenue des registres financiers
- entrevue devant jury

INSCRIVEZ-VOUS DÈS MAINTENANT EN COMMUNIQUANT AVEC :
M. Carl Marquis
Tél. : (418) 926-3033
Fax : (418) 926-3033
Date limite d'inscription : 1er mai 2009
site Internet : www.jeunesagriculteurselite.com

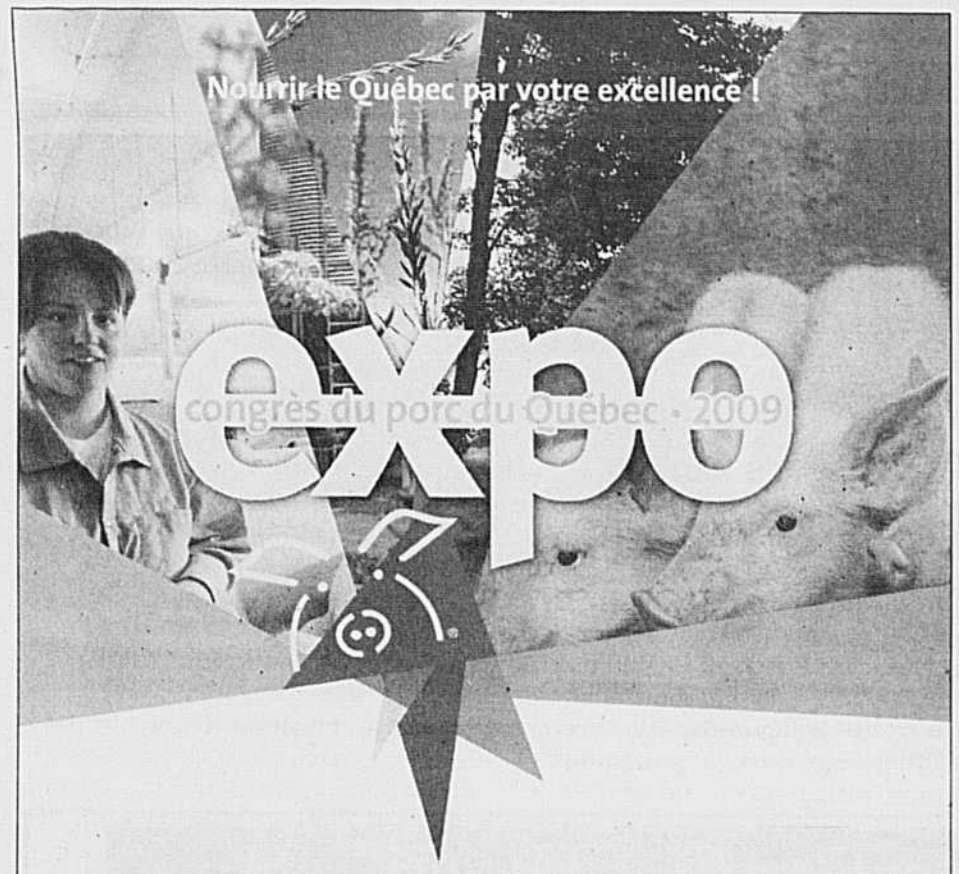
Président d'honneur

Monsieur Yves Mathieu
vice-président, marchés agricole et agroalimentaire
Desjardins

MÉDIAS OFFICIELS
LA TERRE DE CHEZ NOUS
QFA

COMMANDITAIRES PARTENAIRES :

NEW HOLLAND AGRICULTURE
La Financière agricole Québec
AGRO CONTACT
Saputo
GEA Farm Technologies Houle
WestfaliaSurge
animat
La Coop Fédérée
VER-MET
VALMETAL
fac Financement agricole Canada
DEKALB
OLYMEL
CIAQ
PIONEER Une Société DuPont
agropur
BouMatic www.boumatic.com
CIBC Services à la PME CIBC
AXA Protection financière
DeLaval Germania



Venez nous rencontrer !

8 et 9 avril 2009 *- Hôtel des Seigneurs de Saint-Hyacinthe*

MERCREDI LE 8 AVRIL 2009

10 h • Ouverture du Salon
10 h à 12 h • Matinée-conférences
11 h 30 à 14 h • Dégustation de bouchées de porc
17 h à 20 h • Salon des vins et tentations du terroir

JEUDI LE 9 AVRIL 2009

10 h • Ouverture du Salon
10 h à 12 h • Matinée-conférences
11 h 30 à 14 h • Dégustation de bouchées de porc
17 h • Fermeture du Salon
17 h à 18 h • Cocktail dans le hall d'entrée du Centre des Congrès
18 h 30 à 22 h 30 • Gala du mérite de l'industrie porcine

EXPOSITION > 7 $ par jour
MATINÉES-CONFÉRENCES > 7 $ par jour
GALA DU MÉRITE > Membres : 70 $ le couvert *(taxes en sus)*
Non-membres : 75 $ le couvert *(taxes en sus)*

L'EXPO-CONGRÈS

Vous pouvez nous rejoindre :
Téléphone : 418 877-1919 • Télécopieur : 418 877-9292
Courriel: expocongresduporc@promotionsroger.com
Site Internet: www.congresduporc.com

MÉDIAS OFFICIELS
LA TERRE DE CHEZ NOUS PORCQUÉBEC

COMMANDITAIRES MAJEURS
Shur-Gain Vic Systems Cargill La Coop Varifan
CIPQ Belisle Solution • Nutrition SEPQ
En partenariat avec la Fédération des producteurs de porcs du Québec

UNIVERT

THIERRY LARIVIÈRE

Des PAEF aux États-Unis

Les autorités environnementales des États-Unis (EPA) ont mis en place de nouvelles règles pour contrôler la gestion des fertilisants sur les plus grandes fermes d'élevage. Ces CAFO (concentrated animal feeding operations) devront désormais tenir des registres précis de charge fertilisante et de date d'épandage. Des règles entourent les CAFO depuis 2003, mais ce sera la première fois que l'on consultera le public avant l'émission des permis. Tous les CAFO devront suivre un plan de gestion des fertilisants qui sera rattaché à leur permis d'exploitation. L'EPA introduit un nouveau standard de zéro rejet et exigera des permis particuliers pour ceux qui continuent à rejeter du phosphore ou de l'azote dans les cours d'eau. L'agence gouvernementale prévoit une réduction importante des rejets d'azote et de phosphore comme suite à cette modification réglementaire adoptée en novembre.

Pour le contrôle des poêles à bois

Le président de l'Association québécoise de lutte à la pollution atmosphérique (AQLPA), André Bélisle, qui est producteur de bois de métier, est d'accord avec un meilleur contrôle des poêles à bois. Le président approuve le nouveau moratoire montréalais sur les poêles à bois, qui est « un pas dans la bonne direction ». Par contre, il aurait préféré une politique de retrait des poêles existants qui sont les plus polluants. « Le moratoire est utile pour arrêter la progression du problème, mais il ne faut pas que les gens soient otages de la situation », précise M. Bélisle, rejoint par la *Terre*. L'AQLPA serait plus en faveur d'une obligation d'installer des poêles moins polluants (certifiés EPA 2e génération ou Washington) accompagnée d'un retrait des vieux poêles et d'un système de permis afin d'éviter une trop grande concentration de particules polluantes en secteur résidentiel. André Bélisle précise d'ailleurs que le problème n'est pas seulement urbain et que plusieurs centres de villages, dont le sien, à Saint-Léon-de-

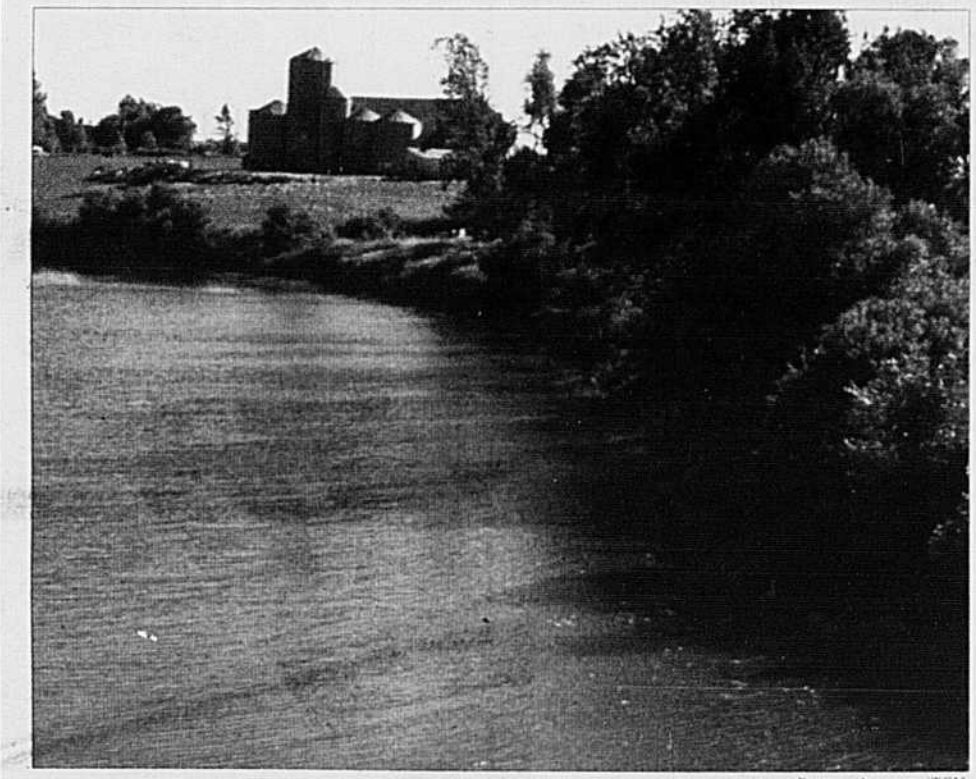


PHOTO : ARCHIVES/TCN

La nouvelle réglementation américaine des grands sites d'élevage prévoit une réduction significative des rejets de phosphore et d'azote aux cours d'eau.

CEROM
Centre de recherche sur les grains inc.

APPEL D'OFFRES

LICENCES DE PRODUCTION ET DE DISTRIBUTION POUR LES LIGNÉES DE BLÉ CRGB-O-624.3 ET CRGB-O-628.9

Les nouvelles lignées de blé CRGB-O-624.3 et CRGB-O-628.9 ont été recommandées pour enregistrement suite à leurs performances supérieures. Les entreprises du domaine des semences qui détiennent une place d'affaires au Québec ont la possibilité de soumissionner pour acquérir des licences de production et de distribution des semences de ces lignées en se procurant les documents d'appel d'offres et le dossier technique relatif à ces lignées en s'adressant à :

Serge Fortin, directeur général
Centre de recherche sur les grains (CÉROM)inc.
740, chemin Trudeau
St-Mathieu-de-Beloeil (Québec) J3G 0E2
Téléphone : 450 464-2715 poste 221
Télécopieur : 450 464-8767
Courriel : serge.fortin@cerom.qc.ca

Toute soumission doit parvenir à l'adresse ci-dessus au plus tard le 6 avril 2009 à 12 h 00. L'ouverture des soumissions aura lieu le même jour et à la même heure à la salle du conseil du CÉROM.

Standon, sont affectés régulièrement par le smog d'hiver. Pour l'AQLPA, le chauffage au bois collectif, comme pour l'hôpital d'Amqui, représente également une solution d'avenir.

Des fosses conformes à Saint-Jacques

La municipalité de Saint-Jacques de Montcalm a décidé de protéger l'eau du ruisseau Vacher en détectant les fosses septiques inefficaces sur son territoire. Un test a été réalisé avec de la fluorescéine introduite dans la cuvette de toilette des 567 résidences qui ne sont pas connectées au réseau d'égout municipal. Or, quelque 140 maisons ne disposaient pas d'installation adéquate puisqu'on pouvait constater la présence de colorant dans le cours d'eau. Les citoyens en question ont reçu un avis, en novembre, qui les oblige à changer leurs installations avant 2012. Quelque 12 % des gens concernés ont décidé d'effectuer les travaux immédiatement. Le maire Pierre Beaulieu a aussi mis en place un volet agricole (370 000 $ en quatre ans), un volet industriel, les projets Écoparc et la sécurisation du site d'enfouissement de matières dangereuses de Sainte-Marie-Salomé.

Réduction de 50 % des pesticides

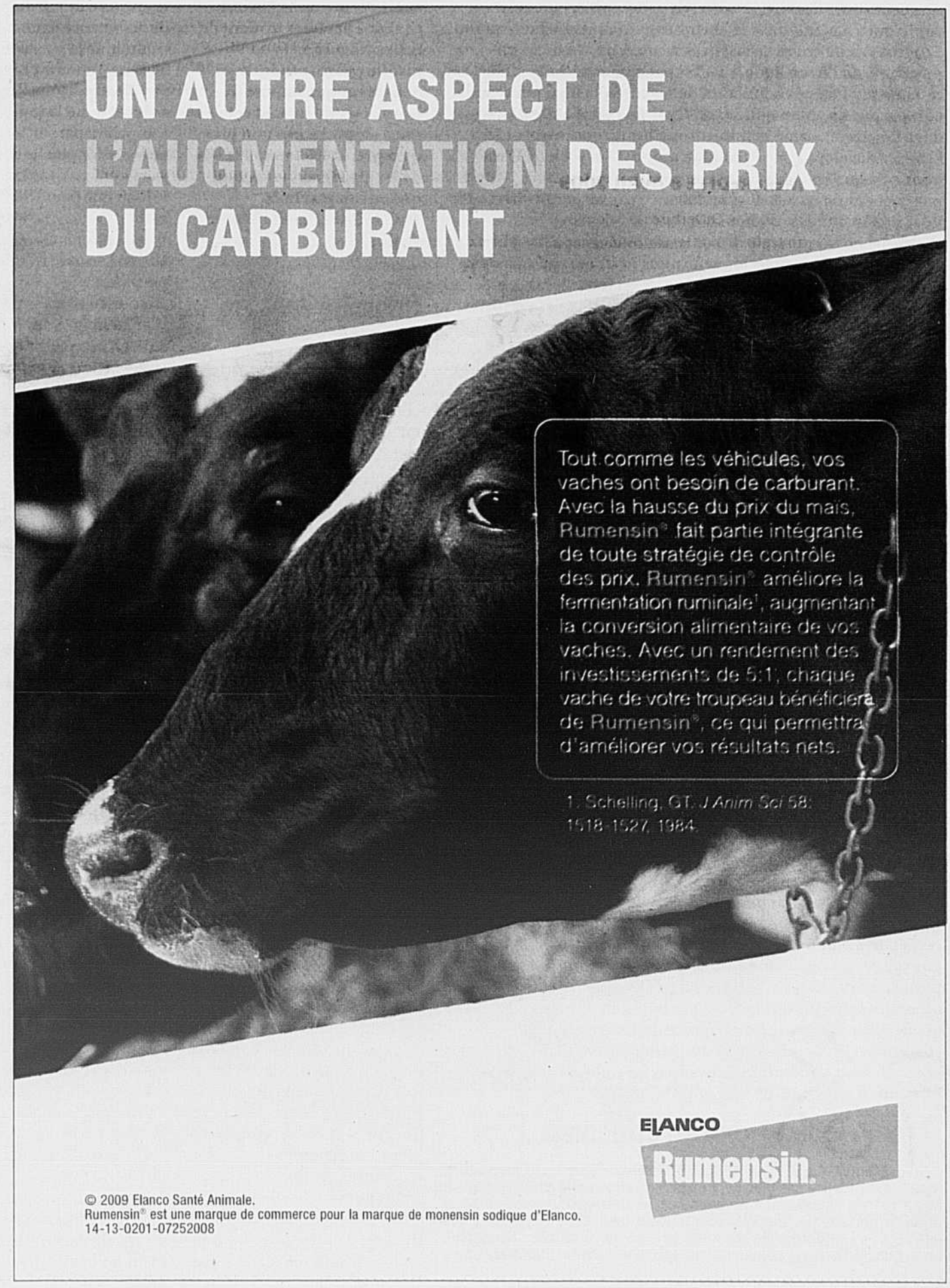
Le plan Écophyto 2018, en France, a pour mission de réduire de 50 % l'usage des produits phytosanitaires en dix ans. Pour y arriver, le gouvernement va surveiller deux indicateurs, le Nodu et l'Ift. Le Nodu (nombre de doses utiles) consiste à diviser le nombre de doses vendues par rapport à la dose homologuée. Autrement dit, le gouvernement propose de réduire la dose en deçà de la dose de l'homologation. L'Ift constitue tout simplement un indice de fréquence de traitement. L'objectif est ambitieux et des secteurs comme la vigne ou les arbres fruitiers s'inquiètent de la possibilité technique d'y arriver. Le gouvernement français mise aussi sur un accroissement de la production biologique.

L'agriculture augmente le CO_2 aquatique

Selon des travaux de l'Université de Trent, en Ontario, une plus grande intensité de l'agriculture contribue à diminuer la complexité de la matière organique qui se retrouve dans les 34 cours d'eau étudiés. Cette moins grande complexité favorise à son tour l'absorption de cette matière organique par les microorganismes, ce qui entraîne une plus grande exportation de celle-ci sous forme de sédiments ou encore de dioxyde de carbone dans l'atmosphère. Ce manque de complexité de la matière organique s'explique notamment par la disparition de milieux humides ou par la baisse de superficies en cultures pérennes. Selon les chercheurs Wilson et Xenopoulos, l'utilisation de fertilisation azotée serait aussi à surveiller.

Première mondiale en recherche

L'Université Laval, en collaboration avec l'Université de l'Alberta, vient de lancer le réseau stratégique pancanadien de recherches sur l'embryon animal. Le réseau EmbryoGENE est le premier du genre à voir le jour dans le monde. « Nos travaux de recherche permettront de développer un outil contenant plus de 20 000 éléments d'information (ADN) recueillis à partir d'un embryon pour analyser son état de santé. Auparavant, on ne pouvait observer un embryon qu'au microscope et estimer sa santé par son apparence », indique le docteur Marc-André Sirard, directeur d'EmbryoGENE et cofondateur avec son collègue Claude Robert. Leurs recherches permettront de mieux comprendre les effets de l'environnement sur les embryons bovins et porcins. Elles « aideront les producteurs à choisir les meilleures méthodes de reproduction pour leur bétail », explique Suzanne Fortier, présidente du Conseil de recherches en sciences naturelles et génie (CRSNG). L'exportation d'embryons et de semence constitue une activité très lucrative au Canada avec des revenus de 77 M$. Les découvertes pourraient éventuellement avoir des applications chez l'humain. EmbryoGENE dispose de 7,9 M$ pour une période de cinq ans. **J.M.**



LE COURRIER DE
Marie-Josée

La réponse finale de l'étudiant

Réponse finale parce que d'un côté comme de l'autre, les arguments ne changent pas. Ça nous fait un point en commun, Madame la Beauceronne allumée.
Ce que je tiens à exprimer, c'est que si le fait d'assister au nouveau cours d'éthique est obligatoire, c'est uniquement parce que le ministère a décidé que ce cours, au même titre que ceux de français, d'histoire, de géographie, etc., était un cours qui s'insérait dans le cheminement normal d'un enfant. Ce n'est pas un cours de sciences avancé, ou d'éducation physique, ou de musique, ce n'est pas une «spécialisation» retenue par l'élève en fonction de ses intérêts bien personnels, ce n'est pas un cours optionnel. C'est un cours obligatoire dans le sens où, selon le ministère, c'est un cours qui aidera l'élève à développer une certaine vision de la société. C'est pour cela que les élèves sont obligés d'y assister, mais il n'y a pas là quoi que ce soit de scandaleux : s'insurgerait-on contre l'enseignement des mathématiques?
Il est cependant possible de contester l'idée, car s'il y a bien une deuxième chose sur laquelle nous nous entendons, c'est bien sûr le fait que le gouvernement peut faire des erreurs. Mais le principe qu'il avance reste le suivant : c'est un cours primordial, selon le ministère, pour aider les enfants à grandir. Là où réside la différence, c'est que le cours ne priorise pas une religion par rapport à l'autre. Il n'est pas dit que le christianisme est plus fondé ou plus logique que le judaïsme, que l'islam ou que toute autre religion : toutes les religions se basent sur des croyances et la foi en Dieu, ou en plusieurs dieux. Et comme, je le répète, ces croyances sont basées sur des livres, et qu'il n'est pas scientifiquement possible de prouver qu'un dieu existe davantage face à un autre, l'école, lieu par définition public, ne peut se permettre de prendre parti pour une seule religion face à une autre.
Et si le cours est effectivement une réponse au fait que de plus en plus de nouveaux arrivants de différents pays, cultures et croyances religieuses s'installent au Québec, il ne faut assurément pas y voir un accommodement non raisonnable. Cesser d'enseigner le catholicisme, c'est faire le choix de la laïcité, choix que le Québec a fait bien avant de le mettre en pratique réellement. L'école est publique, elle n'est pas le lieu d'enseignement de croyances personnelles. Mais comme ces religions sont très importantes pour la société et qu'elles sont adoptées par une large part de la population, il convient d'en expliquer les croyances, les fondements, les différences, les similitudes.
Voilà pourquoi le cours est obligatoire, et voilà pourquoi le catholicisme n'est plus enseigné en priorité : les religions font partie de la société, mais il est impossible d'en poser une comme supérieure à une autre.
Et finalement, en tant que Québécois de souche autant que vous (et même si je ne l'étais pas, ça ne changerait rien), et respectueux du travail et du courage de nos ancêtres, vous pouvez vous assurer que ce n'est pas par mépris que je ne partage pas votre avis, je ne renie pas les valeurs et les accomplissements de ceux qui ont bâti notre nation québécoise. Mais ce n'est pas parce qu'ils avaient des croyances chrétiennes qu'on doit automatiquement les enseigner aux générations suivantes, en utilisant une institution publique, de surcroît.
Et, je me répète encore, s'ouvrir aux autres en admettant qu'ils ont différentes croyances, ce n'est pas perdre son identité, c'est s'ouvrir les yeux. Et, je me répète toujours, refuser d'enseigner le catholicisme, ce n'est pas faire un doigt d'honneur à nos ancêtres, c'est admettre qu'ils n'avaient pas d'autres choix à l'époque, le clergé ne leur demandait pas vraiment leur avis. Mais ce choix, de croire, de croire de telle manière, et de ne pas croire, aujourd'hui, nous l'avons. Et si nos ancêtres avaient de belles valeurs, cela ne justifie pas un mode de pensée unique imposé à leurs descendants. Et cela ne nous empêche pas non plus de reprendre leurs valeurs et de les enseigner, en autant que ce soit un choix.
Un étudiant de maintenant 22 ans

CONDITIONS DU COURRIER

Se présenter – âge, sexe, situation, – Lettre courte, précise, lisible, détails essentiels – pas plus de 3 pages – Pseudonyme court et original Si on réécrit, mentionner pseudonyme et date de publication de la réponse précédente, rappeler le problème précédent – Adressez vos lettres à : « Le Courrier de Marie-Josée », La Terre de chez nous, 555, boul. Roland-Therrien, Longueuil, Qc J4H 3Y9. Courriel : tcn@laterre.ca

Sexualité dans les couples

Comme homme, j'ai 77 ans. Je ne veux pas abuser de ma conjointe par des relations qu'elle ne semble pas apprécier. Si elle me dit tu l'as fait hier, ça me rebiffe, ça me gêne, je m'abstiens. Je me reprends une semaine plus tard, ça me semble acceptable.
Par observation et par remarques entendues, les conjointes ne semblent pas apprécier le plaisir qu'elles prouvent à leur conjoint. En sont-elles jalouses? Il est possible de croire que le plaisir qu'elles procurent en participant va leur donner droit à ce qu'elles souhaitent sur d'autres plans, ce qui est du marchandage, ça détruit l'intimité.
Une plus grande acceptation de la sexualité de l'homme, moins de dominance féminine, par un contrôle de la sexualité de son homme, l'épouse qui comprend son conjoint l'aidera, sans miser sur la capacité de compenser par son instinct maternel, approche et soins aux jeunes enfants.
Je lisais que pour l'homme, il est bon de vider la prostate, (pas de la tenir vide), ça peut être en lien avec le cancer de la prostate.
Si les discussions se poursuivent, sœur Ross serait peut-être utile. La jalousie, ça existe.
Je vous félicite de votre verdeur, bien des hommes de 50 ans vont vous jalouser. À son âge, il est normal que votre femme soit parfois réticente à vos avances. Vous réfléchissez beaucoup à la question et semblez capable de comprendre votre épouse.

Bonne tarte

Voici la réponse pour Mme Abeilles (semaine du 11 décembre 2008). Elle voulait une recette de pâte à tarte avec du vinaigre, ce n'est pas celle de sœur Angèle mais des Fermières, et elle voulait aussi une recette de tarte aux raisins.
Pâte à tarte
1 lb (454 g) graisse
4 tasses (1000 ml) farine
sel (un peu)
1 tasse (250 ml) eau
1 jaune d'œuf
1 c. à thé (5 ml) vinaigre
1 blanc d'œuf battu
Défaire la graisse dans la farine et ajouter le sel. Mélanger ensemble l'eau, le jaune d'œuf et le vinaigre et ajouter au premier mélange. À la fin, ajouter le blanc d'œuf battu. Mettre dans du papier ciré au frigo une journée.
Tarte aux raisins
3/4 tasse sucre
2 c. à table farine
2 tasses d'eau
2 c. à table vinaigre
1 tasse de raisins à tarte (ou plus au goût)
Mélanger le sucre, la farine et le vinaigre. Couvrir le fond d'une

La grande tueuse

MARIE-STÉPHANE

Dans ma petite enfance, avec la crise, le sujet d'horreur entre tous c'était la grippe espagnole. Grand-père nous rappelait que, pour la première fois de son histoire, notre église paroissiale avait été fermée, de même que tous les lieux publics, pour vainement tenter d'éviter la terrible contagion. Et grand-mère rappelait que ce qui était le plus curieux, c'était que les jeunes gens les plus solides en apparence tombaient comme des mouches, alors que des gens faibles et âgés étaient épargnés.

C'est ce que nous rappelait dimanche dernier, à Télé-Québec, un documentaire fait en France sur le grand fléau. On estime qu'entre 60 et 100 millions de personnes sur l'ensemble des continents ont été victimes de ce virus jusqu'alors inconnu. Cela a commencé dans les tranchées du nord de la France, aux derniers soubresauts de la guerre. Peu à peu les soldats s'effondraient: rhumes, fièvres, courbatures et difficultés respiratoires. Les plus touchés mouraient étouffés dans de grandes souffrances. Les populations civiles étaient aussi atteintes.

L'état-major allemand a reconnu que leur défaite pouvait partiellement provenir de cette grande tueuse. Alors que les alliés et particulièrement les Américains qui venaient d'arriver sur des navires surchargés propices à la contagion n'ont pu déployer le meilleur de leurs troupes.

Et pourquoi appeler ce fléau «grippe espagnole»? Parce que l'Espagne, pays neutre, ne participant pas aux combats pouvait afficher dans ses journaux l'horrible vérité. Alors que les belligérants étaient soumis à l'impitoyable censure de guerre. On sait quelle horrible boucherie fut cet affrontement entre France-Angleterre, alliés et empire allemand, on évalue entre 10 et 12 millions les morts de cette horreur.

En ces années, on connaissait à peine l'existence des virus et on savait encore moins comment les combattre. Les scientifiques s'expliquent encore mal pourquoi cette calamité s'acharnait sur les plus jeunes. Autant la grippe apparaissait rapidement, autant alors de 1918 à 1919 elle disparut de la même façon. Alors que de nos jours les moyens de communication sont d'une rapidité inouïe et que les échanges entre pays se font en un clin d'œil, on peut craindre avec raison la propagation de tels maux. On entend parler de résurgence de grippes dans le Sud-Est asiatique impliquant des oiseaux de toutes sortes. Prions pour qu'ils ne se transforment pas en oiseaux de malheur.

J'aurais aimé que le documentaire parle davantage de l'épidémie dans nos contrées où les Inuits surtout furent presque anéantis par les coups de la grande faucheuse. Si vous avez des souvenirs, écrivez-nous.

abaisse non cuite avec les raisins. Verser la première préparation sur les raisins. Couvrir d'une autre abaisse. Cuire au four à 350 °F environ 40 minutes
Lyne

Ail des bois

J'aime votre courrier et aimerais recevoir une recette pour mariner l'ail des bois. Merci à tous.
R.R.
Il faut savoir tout d'abord que l'ail des bois est une espèce protégée et qu'on en interdit le commerce. Seule une petite récolte de pas plus de 50 bulbes par personne par année est autorisée. Quant à la recette pour mariner l'ail des bois, cela doit ressembler à celle qu'on utilise pour les petits oignons. Merci aux spécialistes qui voudront nous éclairer.

Pour des bleuets

Pour répondre à Pierre C. de la région de Granby, dont la lettre intitulée «Pour des bleuets» a paru dans *La Terre de chez nous* du 5 février 2009.
L'orientation des plants : surtout nord-sud, en plein soleil toute la journée si possible, mais il faut tenir compte de la configuration du terrain (pente douce, abrupt ou plat) pour voir si le nord-sud convient. Ça prend un sol très bien drainé, sable, gravier ou terrain rocheux; les sols lourds argileux peuvent aussi convenir pour certaines variétés.
Un engrais fort en azote.
La floraison : de la mi-mai à la mi-juin selon les conditions printanières et les variétés.
Protection hivernale : un endroit bien à l'abri des vents avec un bon couvert de neige. Nous produisons des plants de toutes les grosseurs et plusieurs variétés.
Gérard O.

Vive les rondelles!

Dans *La Terre de chez nous* du 12 février dernier, dans ton courrier, il y a une dame qui signait «Martine, Québec» qui cherche des rondelles de plastique pour mettre sur des pots Mason. Eh bien moi, j'en ai trouvé chez Wal-Mart sur la Rive-Sud (Québec). J'espère que ceci l'aidera. Ton courrier est fantastique, plein de trucs et plein de réponses à nos questions. Félicitations et longue vie à ton courrier.
Raymonde

Étienne Martin, 2 ½ ans, adore regarder la TCN malgré son jeune âge... surtout les tracteurs!

L'équitation : maladie incurable

du Fond du Rang

GERMAINE DURAND
tcn@laterre.ca

Depuis un peu plus d'un an, une écurie a repris ses activités dans ma municipalité. Grâce à diverses subventions et à l'huile de bras de plusieurs bénévoles, une école d'équitation a pris forme. Une jeune diplômée du programme de techniques équines de l'ITA de La Pocatière est revenue dans la région pour offrir des cours aux enfants.

Ma fille cadette fait partie du groupe des jeunes qui fréquentent l'endroit. Elle est tellement emballée par son nouveau loisir que je songe à lui louer une stalle à l'écurie. Elle n'est pas seulement tombée en amour avec les chevaux, elle en est devenue un.

La semaine dernière, c'était la relâche scolaire. Elle a passé une partie du congé à jouer au cheval. Même notre chien de maison ne la comprend plus : elle brosse son pelage et lui cure les pieds.

Depuis qu'elle s'est réincarnée en pouliche, ma cadette ne marche plus dans la maison, elle galope. À la fin de la semaine, mon conjoint excédé de la voir courir autour du comptoir-lunch lui a lancé : «Arrête un peu!» La petite l'a regardé décontenancée : « Mais pourquoi ?! J'étais sur le bon pied ! »

Quand ma cadette et ses amies se rencontrent à l'écurie, alors c'est la totale. Elles installent des obstacles dans le manège intérieur et chacune leur tour, elles trottent le parcours pendant que les autres sont spectatrices. Celle qui fait le cheval hennit, refuse de sauter, rue, puis finit par exécuter un parcours parfait. Alors, les spectatrices applaudissent et la fille-cheval fait de grands signes de la tête et gratte le sol en guise de remerciements. Un autre jeu consiste à emprunter des longes aux chevaux de l'écurie, à les fixer à leurs manteaux et elles se soumettent à l'entraînement.

Au début, je trouvais un peu déstabilisant de voir les petites s'adonner à de tels jeux. J'ai même demandé à une autre mère si elle ne trouvait pas étrange cette mascarade. « T'en fais pas, qu'elle m'a dit, si elles se prennent encore pour des chevaux à l'âge de 18 ans, on les fera soigner. » Par un vétérinaire? lui ai-je demandé.

Les filles, plus que les gars, sont particulièrement mordues d'équitation. Je pense que la passion de l'équitation est incurable, même chez l'adulte. La raison est simple, une fois frappée par la maladie, aucune victime ne désire guérir.

Les hommes à chevaux s'échinent à vouloir faire revivre l'industrie des courses. À mon avis, plutôt que pleurer toutes les larmes de leurs mises, ils devraient développer l'équitation de plaisance. Dans mon patelin, c'est ce qu'on a fait. Grâce à un organisme à but non lucratif, la population peut maintenant profiter des installations autrefois réservées à un groupe restreint de personnes.

L'équitation de plaisance non seulement stimule l'emploi en région, mais s'avère un excellent moyen d'occuper les jeunes, de les responsabiliser, de développer chez eux le goût des animaux. Toute une activité économique est ainsi générée : vétérinaires, maréchaux-ferrants, transporteurs d'animaux, fabricants d'aliments, professeurs d'équitation, menuisiers... Autant de gens de métier appelés à contribuer.

Et tout ce qui reste à faire aux parents ? Sortir le chéquier !

MOTS CROISÉS - MAURICE SAINDON

HORIZONTALEMENT

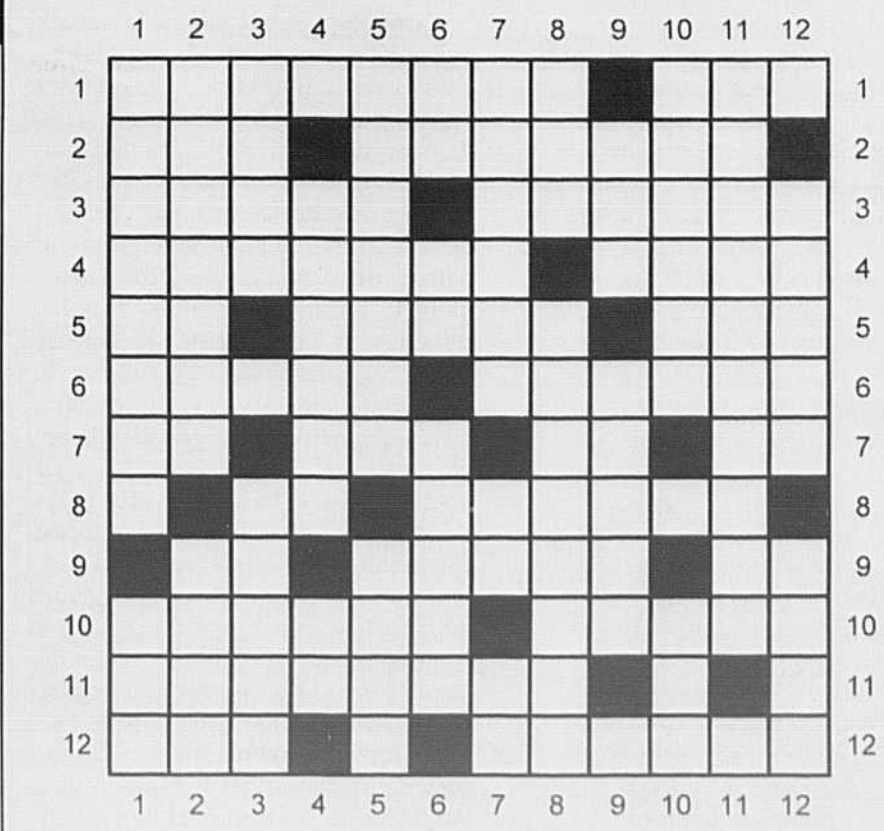
1 - Plante genre rumex. - Il produit des cônes.
2 - Enchaîna. - Les larves de ténia provoquent cette maladie chez l'agneau.
3 - Fruit d'une espèce de sorbier. - Cria en parlant du boeuf.
4 - État d'une plante naine. - Seille.
5 - Terre-Neuve. - Partie large d'un pétale. - Possèdent.
6 - Commode. - Coupe les branches inutiles.
7 - Laize. - Organisation internationale. - Brome. - Aluminium.
8 - Pendant. - Chêne d'Asie.
9 - Police Provinciale. - Qui concerne la campagne. - Connu.
10 - Bête. - Mettre bas.
11 - Différence d'altitude entre deux points.
12 - Sans végétation. - Cultivable.

VERTICALEMENT

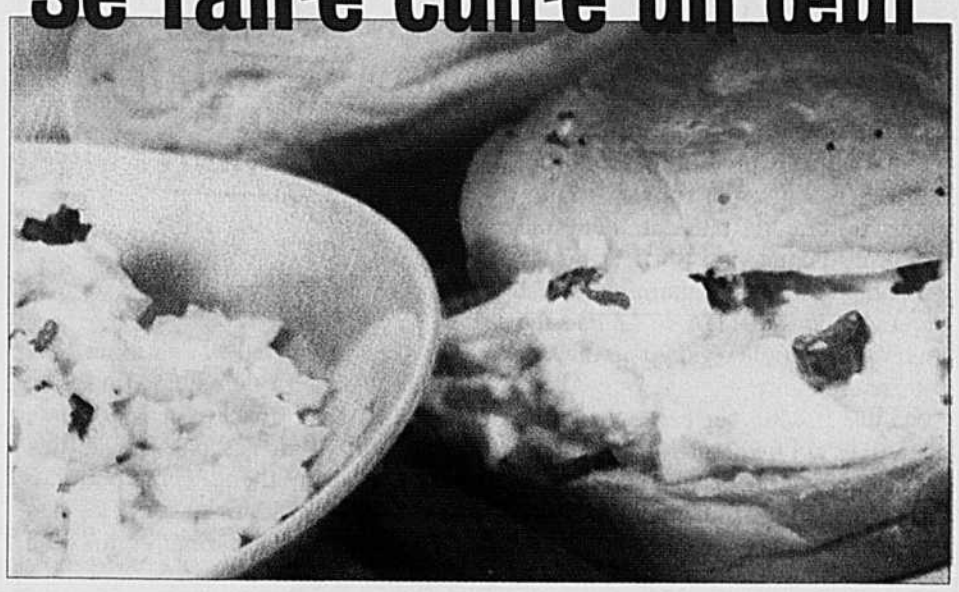
1 - Embryon d'une plante contenu dans la graine. - Acide désoxyribonucléique.
2 - Arbre appelé vernis du Japon. - Partie d'un vélo.
3 - Amalgame d'étain. - Organe pointu de certains végétaux.
4 - Trace de la charrue. - À demi.
5 - Qui souffle du nord pendant l'été. - Plante voisine du navet.
6 - Spectacle japonais. - Deux mille. - Luette.
7 - Plante grimpante voisine du poivrier. - Erbium. - Après sol.
8 - Point de départ. - Ensemencer une terre.
9 - Dévêtus. - Verbale.
10 - Oiseau granivore. - Au tennis, coup très haut.
11 - Elle habite un État dans l'Atlantique Nord.
12 - Table du sacrifice. - Engrais azoté.

Solution de la semaine dernière

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
1	S	E	R	P	O	L	E	T	■	S	E	P	1
2	A	L	E	U	R	I	T	E	■	O	P	E	2
3	P	O	T	A	G	E	R	■	G	U	I	S	3
4	I	D	E	■	E	R	I	C	A	C	E	E	4
5	N	E	R	F	■	R	E	L	U	I	R	E	5
6	D	E	C	E	L	E	R	E	R	■	R	■	6
7	A	■	E	V	E	■	S	R	■	F	A	C	7
8	C	A	R	E	N	E	■	C	L	A	I	E	8
9	E	U	■	R	I	M	A	■	O	R	■	N	9
10	E	L	B	O	T	■	R	A	F	I	O	T	10
11	■	N	O	L	I	S	E	M	E	N	T	■	11
12	B	E	N	E	F	I	C	E	■	E	A	U	12
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	



Se faire cuire un œuf



Il n'est pas si facile de se faire correctement cuire un œuf. Voici quelques techniques de base de «J'craque pour toi, mon coco! » et quelques recettes utiles aux débutants.

Œufs durs ou à la coque

Mettre les œufs froids dans une casserole, en une seule couche. Ajouter de l'eau froide pour les couvrir d'environ 2,5 cm (1 po).

Couvrir la casserole et porter à ébullition, à feu vif. Retirer aussitôt la casserole du feu pour arrêter l'ébullition.

Pour les œufs durs, laisser les œufs reposer dans l'eau de 20 à 25 minutes; pour des œufs à la coque, de 1 à 4 minutes.

Égoutter et rincer immédiatement les œufs sous l'eau froide jusqu'à ce qu'ils soient refroidis.

Pour écaler un œuf dur, taper doucement l'œuf pour craqueler la coquille, puis le faire rouler entre les mains pour que la coquille se détache. Écaler en commençant par l'extrémité la plus large. Tenir l'œuf sous l'eau froide ou le tremper dans un bol d'eau froide pour l'écaler plus facilement.

Conseils : *Utiliser les œufs ayant séjourné le plus longtemps au réfrigérateur, car moins les œufs sont frais, plus ils sont faciles à écaler. Écaler les œufs dès qu'ils sont cuits et refroidis.*

Avant la cuisson, piquer la plus grosse des extrémités à l'aide d'une aiguille afin d'éviter que la coquille se fende.

Dès que la cuisson est terminée, placer immédiatement les œufs dans l'eau froide afin d'éviter la formation d'un cercle vert autour du jaune.

Pour savoir si un œuf est dur, le faire tourner sur lui-même. S'il tourne sans difficulté, il est dur. S'il oscille et ne tourne pas, il est cru.

Utiliser les œufs durs dans les sept jours suivant la cuisson.

Œufs marinés

Donne 6 œufs marinés

6 œufs durs, écalés
125 ml (1/2 tasse) vinaigre blanc
250 ml (1 tasse) eau
5 ml (1 c. à thé) sucre
3 ml (3/4 c. à thé) sel
2 ml (1/2 c. à thé) grains de poivre
5 clous de girofle entiers
1/2 feuille de laurier
1 piment chili séché

Mettre 6 œufs durs dans un bocal. Dans une petite casserole, mélanger tous les autres ingrédients.

Couvrir et porter à ébullition. Laisser mijoter 10 minutes, à feu doux.

Filtrer le liquide et le laisser refroidir à la température ambiante.

Verser le liquide refroidi sur les œufs. Fermer le bocal et laisser reposer au réfrigérateur au moins 2 jours avant l'utilisation.

Conseil : *Les œufs marinés se conserveront plusieurs mois sans réfrigération si le bocal n'est pas ouvert. Dès qu'il est ouvert, le garder au réfrigérateur et consommer les œufs dans les 30 jours qui suivent.*

Salade aux œufs

Donne 4 portions

6 œufs durs, écalés et hachés grossièrement
30 ml (2 c. à s.) mayonnaise ordinaire ou légère, ou yogourt
50 ml (1/4 tasse) oignons verts hachés
10 ml (2 c. à thé) moutarde forte (ou autre, si désiré)
ail en poudre, sauce aux piments forts, et sel au goût

Dans un bol, mélanger les œufs, la mayonnaise, les oignons verts et la moutarde. Ajouter de l'ail en poudre, de la sauce aux piments forts et du sel.

Utiliser avec l'une des variantes.

Variantes : Sandwichs à la salade aux œufs à la moutarde forte au miel – Utiliser de la moutarde forte au miel dans la préparation de salade aux œufs de base; ajouter 175 ml (3/4 tasse) de cornichons à l'aneth hachés. Déposer une tranche de jambon sur chacune des 4 tranches de pain de seigle ou de pain pumpernickel. Répartir également le mélange aux œufs entre les tranches de pain garnies et couvrir d'une autre tranche de pain. Servir immédiatement ou envelopper dans une pellicule de plastique et réfrigérer.

Sandwichs à la salade aux œufs Tex-Mex – À la salade aux œufs de base, ajouter de l'assaisonnement Tex-Mex ou de la poudre de chili, au goût. Répartir la garniture entre 4 tortillas à la farine ou au blé entier. Parsemer de 30 ml (2 c. à s.) de coriandre ou de persil frais haché. Rouler bien serré les tortillas sur elles-mêmes. Servir immédiatement ou envelopper dans une pellicule de plastique et réfrigérer. Servir avec de la salsa.

PLACE AUX 8-12

LOUISE CHEVRIER

Différents des autres

Yogi Ferron est différent des autres. Il a deux dons très particuliers. Le premier est fameux, exceptionnel : il lui suffit de penser très fort à une situation et elle finit inévitablement par se produire. Tordre une cuillère à distance par la seule force de son « mental » ? Une affaire de rien pour Yogi : le tiroir entier d'ustensiles peut y passer. Ce qui fait qu'il a le « don » de se retrouver dans des situations épouvantables. Et chaque fois, il saigne du nez. Ce qui n'arrange pas grand-chose, disons-le.

Yogi Ferron et son don est le nouveau roman d'Alain M. Bergeron (*Mon petit pou, L'Arbre de joie*) qui prouve qu'il est l'auteur jeunesse le plus touchant, le plus adorable et le plus amusant qui soit. (Soulières, collection *Ma petite vache a mal aux pattes*, 6 ans et plus).

Un frérot pour Momo

Contrairement à Yogi, Momo de Sinro est le garçon le plus ordinaire qui soit. Il a une maman très jolie appelée Lucie, une blonde de son âge, Jessica, dont le père Raymond est devenu l'amoureux de sa mère. Il y a aussi son père, Emmanuel, qui vit en France. Ce dernier débarque à Saint-Romain, village très ordinaire où habite Momo, pour lui présenter le nouveau venu de la famille : son demi-frère, Fanfan. Heu ! Finalement, à bien y penser, la vie de Momo s'annonce compliquée, surtout qu'on lui demande de s'occuper du bébé pendant quelques heures. Mouvementée, la dixième aventure de Momo. ***Premier frérot pour Momo de Sinro*** (François Barcelo, Bilbo, Québec Amérique).

Romans exceptionnels

La littérature jeunesse donne parfois de grands romans. Tel ***Le béret vert*** de Jean-François Somain.

Didier est un nouveau camarade de classe, un enfant étrange, différent. Coiffé d'un éternel béret vert et habillé de manière curieuse, le jeune garçon est réservé et parle peu. Petit à petit, chacun apprend à l'apprivoiser et à apprécier son sens aigu de la justice. Et parce que Didier est là, les autres enfants apprennent le respect de l'autre. Jusqu'au jour où un incident fera basculer les règles de l'amitié. ***Le béret vert*** est une belle histoire, un peu triste, mais superbement écrite. (Soulières, collection *Ma petite vache a mal aux pattes*, 8 ans.)

François Gravel (*Klonk, Sauvage*) a atteint le sommet de son art avec ***La Cagoule***, un roman destiné aux adolescents. Maxime a été accusé de possession de drogues. Les autorités lui offrent de participer à un programme expérimental de réhabilitation, dans un camp dont les règles restent mystérieuses : loi du silence, exercices physiques dignes d'un entraînement militaire, assortis de curieux thérapeutes. Pour Maxime, qui a vécu une enfance éprouvante, la méfiance est de règle. Un récit inextricable et des personnages poignants sont au cœur de cette histoire qui finira par bouleverser les plus coriaces, avec une fin saisissante. (Québec Amérique, collection *Titan plus*, 14 ans.)

La romancière canadienne Norah McClintock (traduite chez Hurtubise HMH dans la collection Atout, 12 ans et plus) excelle également dans le genre. Ses intrigues sont passionnantes et ses personnages, percutants comme le prouve ***Mensonges et vérités***, son dernier roman.

Orphelin, Mike McGill vit désormais avec Riel, son professeur d'histoire, qui ne badine pas avec les règles : ponctualité, devoirs faits, etc. Un soir, Mike arrive chez lui les mains ensanglantées. Et ce soir-là, un garçon de son école est battu à mort, dans un parc. Même s'il est innocent, Mike s'enfonce, un mensonge après l'autre, au point qu'on finira par l'accuser d'avoir commis ce meurtre. Arrivera-t-il à s'en sortir, cette fois ?

Pour courir la chance de remporter un de ces volumes, écris à : Concours Place aux 8-12, La Terre de chez nous, 555 boul. Roland-Therrien, Bureau 100, Longueuil (QC) J4H 3Y9.

Les gagnants de notre dernier concours

Katryn Desrosiers, Drummondville
Gabriel Fontaine, Pierreville
Christine Cyr, Saint-David
Alexandra Chartier, Saint-Hyacinthe
André Flamand, Saint-Honoré

LES PETITES ANNONCES

de LA TERRE *n'arrêtent jamais de travailler pour vous*

Sans frais : 1 877 679-7809

Téléphone : 450 679-7809 **Télécopieur : 450 670-4788** **www.laterre.ca**

6	Abattoir	194	Tracteurs	348	Fermes ovines
10	Vente de débarras	200	Maisons	349	Fermes porcines
20	À louer divers	210	Occasions d'affaires	350	Terres à bois
30	Animaux demandés	220	Offres d'emplois	351	Vergers
40	Animaux à vendre	230	On demande	360	Appels d'offres
50	Antiquités	240	Pensions	370	Encans
60	Autos à vendre	250	Plants - Plantation d'arbres	380	Encanteurs
70	À vendre divers	260	Poussins-Poulettes	501	Côte-du-Sud
80	Bâtiments	270	Relève	502	Gaspésie-Les-Îles
90	Bois-Matériaux	280	Semences	503	Lanaudière
100	Camions	290	Services	504	Outaouais-Laurentides
110	Commerces	300	Silos	505	Mauricie
120	Correspondance	310	Terres à louer	506	Centre-du Québec
130	Divers	320	Terres à louer demandées	507	Abitibi-Témiscamingue
140	Emplois demandés	330	Terres demandées	508	Lévis-Bellechasse
150	Équipements d'érablière	340	Terres à vendre	509	Québec-Rive-Nord
160	Finance	341	Érablières	510	Lotbinière-Mégantic
170	Foin-Grain-Paille	342	Fermes avicoles	511	Beauce
180	Génératrices	343	Fermes bovines	512	Bas-Saint-Laurent
190	Machines-Outillages	344	Fermes caprines	513	Saguenay—Lac-Saint-Jean
191	Équipements fenaison	345	Fermes céréalières	514	Saint-Hyacinthe
192	Équipements récolte	346	Fermes laitières	515	Saint-Jean-Valleyfield
193	Préparation de sol	347	Fermes maraîchères	516	Estrie

PETITES ANNONCES

1 À 4 INSERTIONS OU INSERTIONS NON CONSÉCUTIVES

- Prix minimum (20 mots et moins) : 16,40 $ la parution
- Annonce sans cadre : 0,82 $ le mot.
- Titre en capitales et caractère gras : supplément de 6,87 $ plus 0,82 $ le mot, la parution.
- Annonces encadrées et encans : 5,23 $ la ligne agate (14 lignes =1 pouce = 2,5 cm).
- Supplément pour annonce avec numéro de case réservée : 12,30 $ la parution

5 INSERTIONS CONSÉCUTIVES ET PLUS, D'UN MÊME TEXTE
RABAIS DE 20 %

DANS TOUS LES CANTONS

Membres de l'UPA
numéro de producteur requis (7 chiffres)

- Prix pour 20 mots maximum : 6,50 $ + 0,82 $ le mot additionnel.
- Titre en capitales et caractère gras : supplément de 6,87 $ plus 0,82 $ le mot. Une annonce par semaine.

Courrier électronique : sdeveault@laterre.ca marierandoll@laterre.ca

ANNONCES COMMERCIALES

450 679-8483 poste 7398
Prix avec photo et logo sur demande

INSTRUCTIONS & MODALITÉS DE PAIEMENT

Le paiement et les textes doivent parvenir aux bureaux de la TCN le **jeudi avant 12 h (midi)** précédant la date de publication. Adressez toute demande de renseignements comme suit :

LES PETITES ANNONCES de
LA TERRE DE CHEZ NOUS
555, boul. Roland-Therrien, bureau 100
Longueuil (Québec) J4H 3Y9
Télécopieur : 450 670-4788

VISA MasterCard ACCEPTÉES

Indiquer CLAIREMENT vos instructions : nom, adresse, téléphone avec le code régional, nombre d'insertions, etc. (lettres moulées)

PRENEZ NOTE QU'UNE TAXE DE 5 % (TPS) et une autre de 7,5 % (TVQ) sont applicables à tous les prix ci-dessus mentionnés.

30 ANIMAUX DEMANDÉS

10 TRACTEURS J.D. pour été de avril à 20 octobre, 95 h.p., pto, #6430 Premium IVT ou Power Quad, garantis. Jacques: (514)630-0099.

21 TRACTEURS pour l'été 20 avril au 20 octobre, N.H. TS100A + DeLuxe, T70, moteur 100 h.p., 80 h.p. pour P.T.O., cabine, a/c, garantis, 5,000$ pour 400 heures. Région Outaouais, Denis: (613)837-4556.

6 TRACTEURS à louer N.H. 4 sorties d'huile, 4x4, a/c, roues doubles, TS110 et TS100A, 2003 à 2007. Daniel: (514)863-0978. Aussi chargeur sur roues 2,25 verges 2007.

BÂTIMENTS à louer pour production laitière, stabulation libre, salon traite double six, possibilté 60 vaches laitières plus relève. St-Louis-de-Gonzague: (450)374-7660.

COMPLEXE LAITIER
neuf 2004, latté et robotisé pour 250 bovins laitiers à vendre ou à louer. S'adresser: (450)357-3215.

SPÉCIAL TRACTEURS J.D. #6430 Premium, chargeur. Plusieurs modèles 70-135 h.p., 20$/ heure par 100 h.p. P.T.O. Garantis, transport disponible. Téléphone: (514)214-5564, 1-888-860-8856.

TRACTEUR M.F. #6475, 6 cyl., 135 forces, pto, pneus 16.9x38, libre 15 avril au 20 octobre. Tracteur garanti. Transport à discuter. Denis: (514)269-4495.

TRACTEURS: 2 M.F. #5455, 4 cyl., 95 forces, pto; LANDINI VISION 105 4 cyl., 95 forces, pto, pneus 18,9x34, libres du 15 avril au 20 octobre. Tracteurs garantis, transport à discuter. Denis: (514)269-4495.

TRACTEURS À LOUER
Tracteur John Deere 2006: siège et cabine de luxe, 4 roues motrices avec transmission IVT, ailes avant, rallonge d'ailes arrière, 3 sorties d'huile arrière; (3) #6420; (4) #7220; (1) #7420; (1) #7920; Tracteurs New Holland: (1) TG215 avec roues doubles; (1) T8010 avec roues doubles 480/70R34, 520/85R46. Sébastien: (819)357-0253 ou (819)758-3887.

TRACTEURS J.D. #6430, Primium De luxe à louer - 95 h.p. + chips 15 h.p. - IVT 0/40 km/ heure - PTO économique - garantis. Avril à novembre 2009. Tél.: (450)458-1573, (514)838-1573.

TRACTEURS: N.H. #9680, 4 roues; MXM 140; J.D. #4430, 2 roues; Valtra Valmet #8000, 4 roues; MOISSONNEUSE J.D. #9600; SEMOIR White #8700, 12 rangs, réserve engrais, moniteur; PULVÉRISATEUR Cebeco Holland 2,800 litres; NIVELEUSE La Sole 40'; VOITURES à grains; VIS à grains, soya et engrais, autres équipements agricoles. (450)253-2525.

TRACTEURS: N.H. #TM120, (2004-2005), du 15 avril au 1er novembre, très propres, garantis. Cell.: (514)237-2227.

30 ANIMAUX DEMANDÉS

ACHÈTERAIS taures ouvertes 8 à 20 mois ou taures gestantes 2 à 4 mois. Clément Choinière, tél.: (450)375-4022, cell: (450) 777-6971.

ACHETEUR de génisses et taures Holstein pur sang (testées leucose) ou croisées, besoin en tout temps. Jeannot Comtois. (819)357-0630, fax: (819)367-4016.

ACHETONS vos surplus de porcelets, 22 à 30 livres pour abattage immédiat, paiement comptant sur livraison. (450)263-6283.

ATTENTION PRODUCTEURS
Service de récupération de vaches boiteuses ou faibles, paierais jusqu'à 100$ selon condition des animaux, service offert dans l'Est et Centre-du-Québec. Cell.: (418)670-1930, rép. (418)836-1119.

FERME LAITIÈRE LONDON
RECHERCHE troupeau de vaches laitières (toutes races).
Katrina: (819)212-2127.

RECHERCHE 15 veaux, 450 livres, sans hormones, achat directement à la ferme, irais chercher animaux rayon 45 km de Valcourt à la mi-avril. (450)532-5388.

TRUDEAU EXPORT
Acheteur de taures
Cell: (514)386-4894

40 ANIMAUX À VENDRE

100 AGNELLES F1, F2, Romanov/ Dorset. Info: (819)878-3545, pag.: (819)573-7569.

10 AGNELLES Arcott Rideau, 10 mois, 225$; 9 AGNELLES gestantes croisées Dorset 185$; 39 BREBIS 150$; 2 BÉLIERS 8, 12 mois. (450)588-5808.

12 JEUNES vaches Charolais avec taureau Charolais, vêlage avril, mai, vaches attachées; 1,200 CHAUDIÈRES chalumeaux, couvercles. Roxton Pond: (450)375-2128.

20 AGNELLES croisées âgées 4 à 5 mois, prolifiques désaisonnées. Téléphone: (819)295-5285.

20 BREBIS pleines Arcott Rideau âgées de 5 ans, 180$ et bélier Arcott Rideau, 500$. Catherine au (418)285-4553.

20 TAURES Holstein gestantes, dues de mai à août. (819)696-1964.

20 VACHES Limousin pur sang et croisées. (819)288-0184.

24 VACHES DE BOUCHERIE avec ou sans veau. (418)253-6555.

250 BREBIS Dorset Romanov, 185$ chacune. (514)867-1464.

2 POULICHES Canadiennes noires, 2 et 3 ans, soeurs propres, lignée Viger, non enregistrées, débourrées selle et attelage, 3,000$. Téléphone: (819)686-5434.

45 VACHES Angus Noir croisées taureau Angus Noir, vêlant début de mars. (613)267-6464.

40 ANIMAUX À VENDRE

30 VACHES Charolais: 20 vêleront en avril, 10 avec veau, 24 taures vêlant avril et mai; 2 TAUREAUX Charolais pur sang avec papier bleu; ÉPANDEUR de fumier N.H. #195. Soir: (819)623-7685.

30 VACHES pur sang, enregistrées, record moyenne MRC 12 derniers mois 235-248-248, 12 vaches TB, 18 BP, possibilité taures, avec/sans quota. (450)296-4450.

35 VACHES (blanches) Charolais, croisées taureau Angus Rouge, 10 (taures) incluant 6 taures vêlant pour la première fois au début mars. (613)267-6464.

3 TAUREAUX Holstein p.s, bonne génétique, prêts pour le service. (450)248-0553/ 3546.

47 CHEVRETTES de 10 et 11 mois, pourcentage laitier, Alpine, Saanen, prêtes à saillir, très bonnes mères, haute production. (450)564-2316.

4 TAURES SM + GV saillies Charolais et vêlant en juillet 2009; 4 vaches croisées, vêlant mai, juin 2009 saillies Charolais. (819)357-4922, Line.

5 WAPITIS pur sang avec cage à contention. Acheteurs sérieux seulement, prix 9,000$. (450)564-2091.

60 ALPAGAS de haute qualité, double enregistrement (CLAA) Canada et (ARI) USA. Prix vente rapide. **Marie-Mai: (902)485-8040.**
www.alpagastation.com

60 BREBIS Dorset, prêtes à accoupler. (819)358-9287.

60 VACHES Angus noires vêlant début avril; VEAUX 4 et 5 ans. Brian Ricardo français: (613)267-6464, English: (613)326-0236.

7 TAUREAUX Limousin, forte musculature, qualifiés ASRA, test de tendreté, acéres ou fullblood. Téléphone: (450)799-4073.

9 TAURES Angus noires, saillies Angus noir, vêlant à partir d'avril ainsi que quelques jeunes vaches. Ferme Larose. (819)578-6654.

ASSOCIATION ANGUS DU QUÉBEC. Trudy Beaton, 3 North Hill Rd, Gould, Qc. J0B 2Z0. Téléphone: (819)877-5603, fax: (819)877-3845.

40 ANIMAUX À VENDRE

ACHAT/ VENTE vaches, taures Holstein, chevaux de selle.
Donald Lamontagne.
(418)428-3826, (418)334-1694.

ALPACA
À VENDRE: mâle et femelle aussi LAMA mâle et femelle, bon prix. Téléphone: (819)397-2972.

ANGUS
À VENDRE: 70 taureaux Angus noir, pur sang, au choix de 1 an et 2 ans avec papier or. Jocelyn Autotte, téléphone: (819)397-2972.

ANGUS
TAUREAUX Angus noirs et rouges, 16 à 18 mois, indice jusqu'à 120, qualifié A.S.R.A., test de tendreté, photos disponibles: Ferme Veilleux (418)374-1027, (418)374-2263, courriel: riden@destination.ca

ASSOCIATION Blonde d'Aquitaine du Québec, 1395 route 122, Bon-Conseil (Québec) J0C 1A0. Clémence Landry, présidente: (819)336-5503, Maureen Landry, secrétaire: (819)336-3966. Courriel: blondaquitaineqc@hotmail. com Site Internet: http://cf.geocities.com/blondaquitaineqc/

ASSOCIATION CHAROLAIS DU QUÉBEC
www.charolaisquebec.qc.ca
info@charolaisquebec.qc.ca
Info: Laurent Jourdain
Tél./ Fax: (450)799-2433
Fieldman: André Pérusse
Tél.: (418)423-4681
Cell.: (418)814-8899

ASSOCIATION DES ÉLEVEURS LIMOUSIN DU QUÉBEC, Claude Lavallée. Téléphone: (450)464-6493 claude.lavallee@sympatico.ca www.limousinduquebec.com

ASSOCIATION JERSEY QUÉBEC
Siège social: (450) 774-2775. Propagandiste: Marie-Claire Girod, tél. (450) 774-1141. Conseiller national: Jean-Marc Pellerin: (819) 621-7875.

ASSOCIATION SALERS du Québec. Info: Christine Mcgee, 432 rue Principale, Kingsbury, J0B 1X0. Tél./fax: (819) 826-2581. Président: Marien Dancause (418)898-5372

À VENDRE: 20 vaches Highland gestantes, à très bon prix. Téléphone: (418)877-8232, (418)569-9451.

Comtois International Export Inc.

RECHERCHE
Taures Holstein

Pur sang et à pourcentage
(négative leucose)
Taures ouvertes ou gestantes
380 ENCANTEURS (mois de gestation)
Génisses (5 mois et plus)

Jeannot Comtois, représentant-acheteur
Cell. : 819 357-0630 • Fax : 819 367-4016

LES ÉQUIPEMENTS LAZURE ET PIENDEAU INC.
ÉQUIPEMENTS AGRICOLES ET INDUSTRIELS

STE-MARTINE (MA*)
450 427-3612 • 514 865-2271
ST-CLET (CL*)
450 456-3331 • 514 781-1814
HUNTINGDON (HU*)
450 264-5198 • 450 264-6715

Tracteur John Deere «6410», 2000, 3045 h, 3 sorties hyd, PTO 540/1000, powershift.
SPÉCIAL Tag : U06168 (CL*)

Tracteur Case IH «9270», powershift, 3 points, 4 sorties hyd, pneus 20.8-42. Mécanique A-1.
SPÉCIAL Tag : U06179 (MA*)

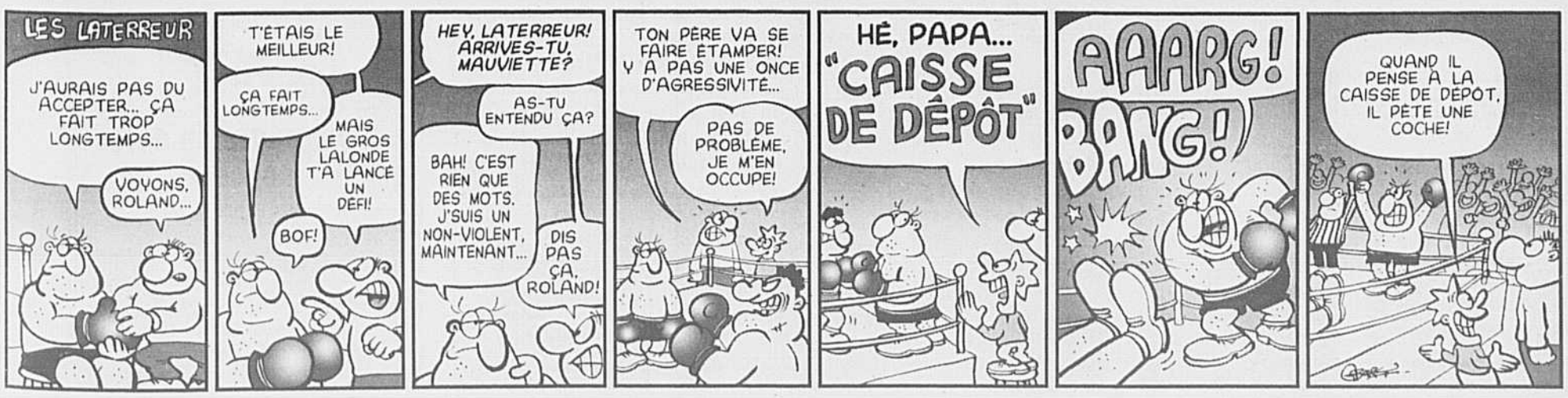
Tracteur Case IH «7130», 1998, 5535 h, 172 HP/PTO, A/C, 3 sorties hyd, pneus arrières 20.8R42.
SPÉCIAL Tag : U06013 (MA*)

Tracteur Case IH, «7120», 4095 h, full powershift, 3 sorties hyd, PTO 540/1000, pneus 20.8-38. Propre.
SPÉCIAL Tag : U06217 (MA*)

Râteau à roches, Houle «SRR-15», 15 pieds, repliable mécaniquement pour transport. Machine neuve.
SPÉCIAL (MA*)

«Des erreurs d'impression peuvent survenir dans les textes et/ou les prix. L'information auprès du concessionnaire demeure la version officielle.»

CNH CAPITAL
©2008 CNH America LLC. Tous droits réservés. Case IH marque déposée de CNH America LLC. CNH Capital est une marque de CNH America LLC. www.caseih.com
CASE IH



40 ANIMAUX À VENDRE

CHAROLAIS
10 TAUREAUX 1 et 2 ans, bonne musculature, acères, dociles, attestation génétique supérieure, test tendreté. Possibilité livraison. François: (819)336-2511, (819)336-2711.

CHAROLAIS MUSCLÉS
TAUREAUX 1 an à 3 ans, génétique supérieure, éligibles VSC; TAUREAU Limousin 2 ans, éligible VSC. (819)396-1968.

CHAROLAIS
TAUREAUX 1 an et 2 ans, sans cornes, génétique supérieure, avec facilité de vêlage, très bon tempérament, excellente musculature. Ferme M.C.B. Charolais Roxton Pond: (450)372-8887, (450)830-8886.

CHAROLAIS
Très beau choix de taureaux (8) Charolais, sans cornes, 12 à 15 mois, très dociles, bonne musculature, faciles au vêlage, qualifiés A.S.R.A., test de tendreté VSC. Ranch Ostiguy Charolais, St-Césaire: (450)469-4472.

CHEVAL Palomino avec attelage, voiture, selle. (418)457-3425.

CHEVAUX colorés "Paint Horse"
enregistrés, plusieurs noir et blanc et juments pleines.
Spécial pour 10 et plus.
(418)365-6604, (418)365-8028.

CHIOTS Border Collie et Berger australien enregistrés, garantie 2 ans. Adultes disponibles 500-700; POULICHES Q-H. enregistrées, lignée Reining, 2 ans, 4,800$ chaque. (450)836-4693.

CHIOTS BORDER COLLIES, assistance conseil de dressage inclus pour troupeau ou compagnie. Démonstration: travail, obéissance des parents. Réservez d'avance. (418)737-4227,
www.lemoutonnoir.qc.ca

CHIOTS Bouvier Bernois, vaccinés, vermifugés, enregistrés, tatoués, garantis 2 ans, parents sur place. Parents certifiés OFA, lignée Suisse. (418)588-4404, (418)221-5246.

CHIOTS St-Bernard, 5 femelles, 3 mâles, pure race, poils longs, nés 29 décembre, 300$. Information Rose: (450)296-4662, (514)941-4662, (450)295-2536, Saint-Alexandre.

EXCELLENT troupeau Polypay, p.s.e., 370 brebis prolifiques, laitières, régie int., 1,5 agnelage/ an, **suivi GénOvis,** moy. gain/ agneaux 500 gr./ jour, 23 béliers majorité génotypés. **(418)756-5211**

HOLSTEIN HILL-HI-HOPE
Vaches et taures pur sang, fraîches vêlées, MRC 10,430 kg. CCS 48,000.
Ferme Rivière Chaude.
Information: Barbara (418)873-2437.

JUMENT CLYDESDALE
1,800 livres, bien domptée, attelage double biotane, servi 1 fois.
(819)848-2785, (819)479-9900.

MULE Sorel, accouplée avec un cheval Belge, 500$. Contactez Jean-Guy au (450)770-0100.

ranchleblanc.com
10 FEMELLES F1 saillies Limousin ou Charolais, disponibles 1er juillet 2009; TAUREAUX Simmental full Fleckvieh, papier or. (819)701-5856.

TAUREAU Angus Rouge, né mai 2002, très bonne qualité, papier bleu génétique supérieure. Téléphone: (514)973-7318.

TAUREAU Holstein rouge, 1 an, (418)599-2719.

TAUREAUX 40 au choix de 1 à 5 ans, génétique supérieure, provenant de station Charolais, Simmental, Angus, Limousin.
(418)877-8232, (418)569-9451.

TAUREAUX et VACHES Holstein pur sang, excellent choix, haut potentiel génétique, taureaux prêts pour le service. Possibilité de livraison. (418)259-7459.

TAUREAUX HOLSTEIN
PLUSIEURS taureaux âgés de 4 à 13 mois, disponibles. Téléphone: (450)796-4749, rés.: (450)278-4511.

VACHES en tout temps, stabulation libre et attachées, transport disponible. Patrick: (819)358-5934.

VACHES Jersey - 1er et/ou 2e veau - Excellente génétique. À vous de choisir. Nicolet: (819)293-2357 ou (819)293-2065.

70 À VENDRE DIVERS

6 VENTILATEURS 24" volets motorisés, moteur 1/3 h.p.; 2 VENTILATEURS 42", moteur 3/4 h.p., pour évacuer l'air des bâtiments. (450)667-4442.

ABEILLES: nucléis de 4 beaux cadres de couvains sains et 5 cadres d'abeilles avec excellente reine, disponible fin mai. (418)877-9685.

BROCHES pour pommiers, vignes et érablières, droites et ondulées, galvanisées, haute teneur en carbone, grosseur 120, 125, 132 millième, rupture 2,400 à 2,700 livres; rouleaux 100 livres. (450)797-3472, Serge.

MATÉLEVAGE
Clôture électrique
Abreuvoir
Matériel d'élevage
1 866 888-5258
matelevage.com

70 À VENDRE DIVERS

Chaîne d'écureur d'étable
Fabriquons 2 modèles, mêmes spécifications que Idéale ou Houle, s'adaptent à tout écureur existant. Neuves (testées par des ingénieurs), faites d'acier gradé de 1re qualité, directement de l'usine, 9,15$/ pi., palette 2". Clients très satisfaits. Comptant. Granby, 600 Moeller, Parc industriel. Information: (450)372-6459, soir (450)372-8664.

CHAÎNE D'ÉCUREUR d'étable Houle, tourne sens horloge, 425' chaîne, 1,800$ négociable, 4 ans d'usure. Téléphone: (819)479-9666.

CHAMBRES FROIDES
CHAMBRES CONGÉLATEURS: 6'x8', 8'x8', 8'x12', 8'x16', 10'x15' etc...; CONGÉLATEURS 2 et 3 portes vitrées; mélangeurs, pétrins, lavabos stainless, 1 et 2 cuves; "prérince", réfrigérateurs 1, 2 et 3 portes vitrées coulissantes. Richard. Téléphone: (514)820-1137

CONTENANTS DE PLASTIQUE
BARILS acier, carton, plastique, de différentes grandeurs; CHAUDIÈRES plastique, toute utilité; RÉSERVOIRS 220 gallons, en plastique. (450)792-3386.

DISTRIBUTEUR automatique de concentré Dion, modèle Distronic, 5 compartiments, fonctionne très bien, peut faire jusqu'à 8 repas/ jour: 1,500$; 300 BALLES RONDES enrobées 1re coupe 4x4, hachées aux 6", 16$ chacune. Téléphone: (819)336-2019, (819)314-1290.

DISTRIBUTION RM, vente de remorques neuves et usagées (métal ou aluminium) bétail ou utilitaire, standard ou sur mesure. Téléphone: 1-888-666-1254, (613)674-1283.

ENVIRON 150 barrières pour corral, "Rond Pen", enclos, de légères à extra fortes, bon prix. Y. G. Soudure; MANGEOIRE à foin pour 26 vaches. (450)539-1443.

ÉQUIPEMENT COMPLET pour wapitis, clôture de 8' Langley, barrières de 12' et 16', cages de contention: pour veau et l'autre hydraulique Reid, portes coulissantes et portes pivotantes, 120 poteaux de cèdre de 14', (819)358-2751.

ÉQUIPEMENT DE TRAITE pour chèvres ou brebis laitières comprenant: 6 trayeuses DeLaval, 6 balances Waikato, lactoduc Surge 1,5", réservoir à lait Zero 1200 litres, 800 chaudières aluminium 2 gallons avec couvercle pour érablière, fourche à fumier neuve Kotek avec mâchoires hydrauliques pour chargeur frontal International, #2250. (819)597-2818.
scyr@tlb.sympatico.ca

POMPE et brasseur à purin HOULE 16 CC, 3,000$ négociable: PLANTEUR à maïs J.D. #1240, 4 rangs, 1,000$ négociable: GRATTE X-Pro pour souffleur 92", 1,000$ négociable. (450)547-9360.

LeblancC
Bassins à lait usagés 400 à 6000 gal.
Chiller, unité de réfri, échangeur à plaques, bassin neuf MUELLER
Produits sanitaires et thermographe ECOLAB
Informez-vous
450 792-6291

HEATMOR approuvé
Soudure
Bernard Bisson inc.
Fournaise au bois extérieure, en acier inoxydable.
Tél. : 819 845-7537
1 866 845-7537

Sequoia
Manufacturier Québécois de générateur d'énergie (fournaise extérieure)
3 modèles
Pour connaître votre distributeur le plus près
Tél.: (819) 846-4480
Fax : (819) 846-0380
www.sequoiaindustries.ca

• Griffe usagée DeLaval Harmony et Harmony +. P.S.D.
• Réservoir à lait 600 galons Mueller. P.S.D.
• Retrait Boumatic, usagé. P.S.D.
• Hache foin Agri Métal avec souffleur, moteur 7.5 HP. Comme neuf. P.S.D.
• Pompe Air Star BP 140, avec moteur 5 HP. P.S.D.
• Pompe Westfalia 7.5, avec moteur. P.S.D.
• Pompe De Laval VP78, avec moteur. P.S.D.
Équipements Beaudry Morin inc.
819 399-2403

70 À VENDRE DIVERS

FEUILLES de plastique recyclé Polyboard, plusieurs épaisseurs. Aussi feuilles de résine très rigides, durables et ne réagissant pas aux changements de température, disponibles en largeur de 4' et 5' et jusqu'à 12' de longueur, à partir de 1,90$/ pi.ca. Plastique en rouleau de 3' et 4' de large aussi disponible.
Entrepôt au 777, route 139, St-Théodore-d'Acton. (450)546-3411
www.clementlariviere.com

MIEL biologique certifié Écocert Canada, en chaudière ou 45 gallons; RECHERCHE réservoir chauffant pour embouteillage, et pompe à miel. (418)772-6329.

PLATEAUX pour transplants 200 cellules par plateau, servi 1 fois. (450)360-9460.

RÉCEPTION complète de pipeline Universel avec entrée 2", idéale pour érablière ou autre; CHAÎNE de nettoyeur Idéal palettes 2"x14", charge gauche.
(450)371-3320, (450)544-0024.

REMORQUE à chevaux, 30' de long avec fifth-wheel, 2 places, avec campeur intégré, 12,500$. Le soir: (819)344-2885.

REMORQUES L. BROUILLETTE
Des remorques en aluminium sur mesure qui combleront vos besoins. **SERVICE, QUALITÉ ET EXPERTISE** font notre réputation.
(450)539-1499, fax:**(450)539-0899**.
Dépositaire **EBY**et **MORITZ.**

ROBOT D'ALIMENTATION Rovibec #367, stainless, 6 compartiments + ensilage, ordinateur Mémo 4, refait de A à Z. Information: (819)263-2425, (819)698-2425.

SERRE Ovaltec Harnois 30'x100', 2 fournaises, 150,000 BTU chacune, 41 tables de bois avec blocs, système irrigation, etc., 11,900$. Téléphone: (450)477-1776.

TUYAUX NEUFS ET USAGÉS
Ciment unique au Québec, grand choix de plastique, métal, ponceaux, réservoirs. Mirabel: (450)258-3984.
Sans frais: 1-877-258-3984.

TUYAUX NEUFS ET USAGÉS
Plastique, métal, ciment.
Réservoirs d'acier et fibre de verre.
SPÉCIALISTES du PONCEAU ENR
Information: (819)394-2490.

80 BÂTIMENTS

BÂTIMENT Bernard 200'x60', avec annexe 100'x30', structure d'acier. St-Bruno-de-Montarville. Sylvain: (514)830-9432.

REDRESSEMENT bâtisses agricoles, spécialité poulaillers. Téléphone: (450)431-3776, (450)530-5024.

Serres "NORDIQUES" (3) 10,000 pi.ca. Serre "OVALTECH" (1) 27'x150'. Tables fixes et roulantes 3' et 6' de large réservoir + syst. d'arrosage. Entrée électrique 345 volts + lampes sodium. Un lot... $$$ à discuter. (418)275-2204.

Pleau
galvanisation a.f. inc.
L'expérience à votre service
Entretien préventif de pièces métalliques par galvanisation à froid. (stalles, enclos, etc.)
Service très avantageux Restauration des structures en place.
Équivalant galvanisation à chaud
Michel Pleau
Cell. : 418 573-8786
info@pleaugalvanisation.com
www.pleaugalvanisation.com

Achetez directement du manufacturier.
TÔLE Vigneault inc.
Nous fabriquons votre revêtement métallique sur mesure, dans un délai de 36 heures.
(tôle galvanisée ou prépeinte)
15 choix de couleurs.
Nous avons aussi du revêtement intérieur de P.V.C.
Sans frais : 1-888-428-9921
Télécopieur : (418) 428-4545
2470, route 165, Saint-Ferdinand (Québec)
Courriel : tolevigneault@qc.aira.com • site web : tolevigneault.com

80 BÂTIMENTS

OVERHEAD DOOR
l'authentique
DEPUIS 1921
PORTES DE GARAGE
✔ Vente
✔ Installation
✔ Service
✔ Estimation gratuite
514 954-9021
450 757-9227
Louiseville
819 228-2569
Mont-Laurier
819 440-8199

90 BOIS-MATÉRIAUX

LIQUIDATION PLANCHES DE PIN
2" d'épaisseur, largeur 4" à 12", longueur 8' et 12', séchées au four, 1$ pmp. (450)791-2229.

100 CAMIONS

CAMIONS Freightliner 10 roues, dompeur, (1995-1999) et (1999) tracteur avec ensemble pour remorque dompeuse. (450)372-5665.

110 COMMERCES

ANCIENNE FROMAGERIE: maison ancestrale, cachet typique d'antan, sur bord de la rivière L'Assomption, maison, zoné résidentiel, commercial et industriel, revenus de location, intergénération. Denise Grandchamp, agent immobilier affiliée. Groupe Sutton Synergie inc. (514)755-4087.

150 ÉQUIPEMENTS D'ÉRABLIÈRE

1,500 CHAUDIÈRES eau d'érable en aluminium 1,5 gallon, chalumeaux; J.D. 5 roues AMT 622, 917 heures. (450)230-3639.

(6) "drills" Tanaka à essence. Téléphone soir: (450)534-5640.

ACHÈTERAIS CHALUMEAUX pour eau d'érable, petite ou grande quantité. (418)931-1764.

AI REMPLISSEUSES AUTOMATIQUES pour les cannes de sirop d'érable de 540 ml. Remplissage uniforme sans dégat... Téléphone: (450)258-4431.

ATTÉNTION ACÉRICULTEURS
fabriquons sur demande 1 chalumeau en acier inoxydable pour tubulure. Aussi notre spécialité 1 chalumeau chaudière.
Visitez notre site Internet:
www.chaluminox.com
(819)362-2104.

CHAUDIÈRES à eau d'érable, couvercles et chalumeaux. Téléphone: (819)479-9666.

CHAUDIÈRES en aluminium, 2 gallons. (450)588-3551.

L.S. BILODEAU
Fabricants d'équipements d'érablière
SPÉCIAUX SUR BARILS
Bouilleuse écono à
1895 $
Évaporateurs neufs ou usagés
SANS FRAIS: 1-888-557-4767
Bedford : 450 248-4203
Rimouski : 418 722-6608
Ste-Marie : 418 387-3762
Cabano : 418 899-1721
St-Éphrem : 418 484-2013
Valcourt : 450 532-4521
Site Internet : Lsbilodeau.com

80 BÂTIMENTS

150 ÉQUIPEMENTS D'ÉRABLIÈRE

ÉVAPORATEUR Bilodeau 8'x33", au bois, cheminée, poêle finition, 2 réservoirs 2,5 gallons, 2 siroptières, outils, moteur de lavage, 6,000$. (450)582-5459.

ÉVAPORATEUR neuf, 24"x72", pannes de stainless incluses, prix: 2,375$. Aussi évaporateur 24"x96", prix: 3,780$. Fabrication sur mesure. Ferblanterie, soudure et plus. Simflex: (819)399-2163.

ÉVAPORATEUR neuf au bois, pour 100 à 300 entailles. PANNE 16x16 pour brûleur au propane.
Jours de semaine: (819)399-2220, (819)399-2960.

ÉVAPORATEUR Waterloo, 4x14', + pannes 2x4' supplémentaires, stainless soudé étain, tuyau stainless avec chapeau à pentures, hotte et pré-chauffant, très propre et performant. (418)884-3429.

FEU 33"x8' avec brûleur à l'huile Sonateck; PANNE à finition 29"x7', 7 divisions stainless; DÔME 3'x8' stainless; FEU 6'x16' avec 2 brûleurs Sonateck; 2 PANNES à rayons métal blanc, 6'x8'; 2 DÔMES stainless 6'x8'; TUYAUX de cheminée 16" et 18"; 2 PERCEUSES à essence Tanaka. Vendu ensemble ou séparément. Faites une offre. Téléphone: (450)539-0318.

FEU FINITION à l'huile Dominion Grimm, 2'6"x8'6", 2 pannes stainless 2'6"x7', fond plat, système de flotte, échappement complet, dôme aluminium, 1,500$. (819)876-7994.

FINISSEUR à l'huile Waterloo 2'x6' avec dôme, cheminée en stainless, 2 pannes, 3,500$. (450)795-6774.

PANNES neuves, pour évaporateur, soudées à l'argon, 2 sans plis 24"x12", une à plis 24"x48".
Jours de semaine: (819)399-2220, (819)399-2960.

RÉSERVOIR stainless, 3,000 gallons, isolé. (450)377-0906.

SÉPARATEUR Lapierre 10 forces, 3 ans d'usage, prix: 6,500$. Pour info: (418)459-6316, (418)226-8540.

SYSTÈME de vacuum pour érablière, vacuum électrique, relâcheur mécanique, réservoir, tubulure pour 400 entailles. (418)831-9332.

TRAILER réservoir, vacuum, 400 gallons avec pompe vacuum, moteur Orbite, 2 boyaux 50' chacun pour ramasser l'eau d'érable dans chaudière, 5,000$, Yamaska. (450)789-2464.

170 FOIN-GRAIN-PAILLE

10,000 PETITES balles pour chevaux au prix du marché; BALLES rondes pour bovins de boucherie, vraiment pas cher. (613)577-0453.

100 BALLES rondes de foin sec, 4x5, 1re coupe et 2e, mil et trèfle, placées intérieur: 30$ la balle. Tél.: (819)285-2431.

140 GROSSES balles carrées enrobées, 2e coupe; 6,000 PETITES balles carrées, 1re et 2e coupe; PAILLE balles carrées; 30 ROULEAUX secs, 2e coupe.
(418)898-2493, (418)863-7544.

1,500 PETITES BALLES de paille d'avoine et 60 balles rondes de paille d'avoine. (450)836-7831.

200 GROSSES BALLES CARRÉES 30x32x8, 120$/ tonne et balles rondes, 30$, 1re coupe. (450)820-2424
LIQUIDATION MONSTRE
Acheteur de MAÏS SEC

250 BALLES foin sec à vendre. 100 balles première coupe et 150 balles deuxième coupe, 8 balles deuxième coupe, enrobées, 15$ chacune. (819)574-6360 René Larochelle.

275 GROSSES BALLES carrées 8', luzerne, première coupe, pas de pluie, 110$ la tonne. (450)472-1173 ou (514)608-1173.

400 TONNES de maïs humide, traité à l'acide propionic, peux le vendre roulé. (450)795-3861.

(514)609-FOIN (3646). Vente FOIN et PAILLE. Service de livraison. Pour information: (450)472-3665.

75 GROSSES BALLES carrées, foin, 6', haché, 1re coupe, enrobées, 25% humidité, 35$ chacune; 125 GROSSES balles carrées 7'6", paille de soya hachée, 25$ chacune. (819)292-2454.

À BEAUPORT
ACHAT et VENTE de foin, paille. FOIN pour les routes; pour chevaux, laitières, boeufs, moutons, en balles carrées 40 livres et rondes, sèches et humides, sans poussière, 1re et 2e coupe. Perches de cèdre antiques (vieux pieux, piquets neufs). Gilles Perron. (418)661-0085

ACHAT de foin à chevaux et paille; VENTE balles carrées, petites, grosses. Transport Québec, Ontario, États-Unis. (450)792-3165, cell. (450)778-4080.
TRANSPORT SERGE POTVIN INC.

ACHAT de paille. (418)564-6479

ACHAT et VENTE de FOIN et PAILLE bonne qualité. Transport au Québec. Yvan Blanchard & Fils Saint-Hyacinthe. (450)773-1741.

Nouveau
Fabriquez votre litière
1 877 873-6922
www.tremzac.com
info@tremzac.com

170 FOIN-GRAIN-PAILLE

ACHAT et VENTE de foin et paille, ripe de bois. La Plaine. Pour information: téléphone: (450)478-1526, (450)477-2213, cell.: (514)771-5566.
RICHARD VILLENEUVE

ACHAT et VENTE de FOIN et PAILLE. Transport au Québec et Ontario. Donald Joyal Inc. Bureau: (450)794-2863, cell.: (450)779-5553.

ACHAT et VENTE. Foin, paille, balles rondes, carrées, petites, grosses. Livrées. R. Gosselin, Bellechasse. Tél.: (418)883-3608.

ACHAT/ VENTE: foin, paille, balles rondes, grosses ou petites carrées, possibilité d'échange pour maïs grains secs, 1re qualité, Québec, Ontario. Mario: (450)826-0286.

ACHÈTE et VENDS
foin, paille et ripe.
RENÉ NORMANDIN
Téléphone: (450)347-7714
Fax: (450)347-5541

ACHÈTERAIS grosses balles de paille "rotocut" carrées et grosses balles de foin 1re et 2e coupe. G.W. Rainville. (802)849-6266.

ACHETEUR de maïs humide et sec et céréales déclassées ou non. Téléphone: (450)776-0876.

À VENDRE 100 balles de foin, 1re coupe, humide, 52", certifié BIO Écocert, excellente conservation. Téléphone: (819)396-1526.

À VENDRE: BALLES enrobées, 120 balles carrées, 1re coupe 2008, 60% luzerne, 40% mil, 20 balles carrées, 2e coupe, 25% d'humidité, 140 balles rondes en boudins.
Cellulaire: (418)860-6538, maison: (418)492-3275.

À VENDRE: mélange de céréales certifiées, 25% avoine, 25% orge, 25% blé, 25% pois, 42 sacs de 25 kilos, 15$/ sac. (450)377-0803.

A VENDRE: Très beau foin 2e coupe, herbes seulement, excellent pour chevaux. Grosses balles carrées. S.V.P. appeler le (613)987-5735, (613)314-7482

BALLES RONDES 52", 450 rouleaux de foin sec, 500 rouleaux d'ensilage 1re coupe; 60 rouleaux de paille. Téléphone: (418)495-2939.

EST DE L'ONTARIO: grosses balles carrées de foin, 1re et 2e coupe, 1re, 2e qualité. Demandez Yves: (613)677-1756, (613)679-1155.

FOIN à vendre par le producteur, 2,000 grosses balles carrées, 32"x34"x7', 1re et 2e coupe. Tél.: (613)551-8347, (613)679-2346.

FOIN, balles rondes, sec, 4,5x4, à l'intérieur, foin enrobé à 14,65% de protéine, 1,41 Enl, 65% N.S. (450)531-8096.

FOIN et PAILLE à vendre, en petites balles carrées, balles rondes et grosses balles carrées sèches, enrobées. Possibilité transport. Téléphone: (418)860-8652.

FOIN et PAILLE, bonne qualité pour chevaux, bovins, balles carrées, grosses, petites, sec ou ensilage.
Directement du producteur.
(418)898-2273, (418)868-5760.

FOIN et PAILLE de blé à vendre. (450)658-8618.

FOIN grosses balles carrées, 8'x32"x32", 1re coupe, 35$/balle, livraison disponible. **(514)821-5272.**

FOIN grosses balles carrées, première et deuxième coupe, enrobées ou sèches entreposées, sans poussière, à partir de 19$. (450)531-2094, (450)521-6966.

FOIN première coupe enrobé, mil luz dactyle 13.5% protéine,1.20 energie, 78.3% de matiere sèche 37$ la balle livrée partout au Québec. (418)637-5780.

FOIN sec 1re coupe, grosses balles carrées enrobées. Fait début juillet 2008, sans pluie, environ 150 balles, prix demandé 30$/ chacune. (450)469-2744, cell.: (450)531-9057.

FOIN sec 6' et enrobé 5' en grosses balles carrées. Tél.: (450)568-2358, (450)517-3977.

GROSSES BALLES carrées de luzerne sèche 3'x3'x5' à 14.5% de protéines, 25$/ ch. (514)212-3056.

GROSSES BALLES de paille de blé à vendre immédiatement à Beloeil. Téléphone: (514)944-0905.

PAILLE À VENDRE: 400 grosses balles carrées 6' de long. (819)352-1870.

PAILLE À VENDRE
GROSSES BALLES CARRÉES, possibilité de petites balles carrées et grosses balles rondes, qualité #1, axial. Possibilité de livraison. Éric: (819)574-3287.

PAILLE: petites balles carrées. (514)582-4202, (450)478-0210.

PETITES balles de foin, grosses balles de paille. (450)264-6151.

PRODUCTEUR DE FOIN
FOIN À VENDRE excellente qualité, paille, grosses balles rondes, carrées, sèches, enrobées. Benoît Charlebois. Tél.: (450)562-6127, cell.: (514)234-7789.

ST-HYACINTHE à vendre directement du producteur, balles de foin, 4x4, (rondes), enrobage individuel. (450)794-2466.

TRÈS beau foin, 1re coupe, en grosses balles carrées de 8' de long, 40$. Aussi foin de moins bonne qualité à 20$. Tél.: (613)679-4812, (613)678-1370.

VENTE de FOIN et de PAILLE petites et grosses balles enrobées avec transport. Région Drummondville. Michael, cell.: (819)388-1265, téléphone: (819)336-6325.

170 FOIN-GRAIN-PAILLE

VENTE DE FOIN ET PAILLE
Grosses balles carrées enrobées ou sèches, paille de très belle qualité, livraison partout. Ent. Cardin. (450)792-3334, (450)794-2205.

180 GÉNÉRATRICES

GÉNÉRATRICES DIESEL neuves avec moteur Perkins et Isuzu (Daewoo), 240 ou 600 volts, 12 kW à 135 kW. (418)837-6722.
pier@bellnet.ca

GÉNÉRATRICES neuves, P.T.O., 60 kW, 120/240 volts, 1 phase, prix: 6,100$. (418)837-6722.

GÉNÉRATRICES stationnaires, diesel, usagées, KOHLER, 33 kW, 120/240 volts, 1 phase, moteur J.D. 4 cylindres 1,800 RPM, état neuf, panneau contrôle, 12 voyants lumineux, 9,650$. (418)837-6722.
pier@bellnet.ca

* GÉNÉRATRICES *
spécial printemps
GÉNÉRATRICES PTO
12 à 120 kW
Aussi disponibles au diesel, essence et propane
Pas de génératrices chinoises
Ventes - achats
services - réparations
1 866 778-6587
www.volts.ca
RBQ 8340-3824-45

190 MACHINES-OUTILLAGE

À PATATE: planteur 4 rangs Inter 2,600$; planteur Cruse 4 rangs à godets 6,800$, emballeuse 16 têtes Weight-O-Matic, 4,500$, convoyeur d'entrepôt 30' avec tablier 3,600$. (450)454-6281.

À PATATES
TRACTEURS: KUBOTA F3680, GF1800, F2400, F2260, F2560, tous 4x4, 2 M.F. #135; SEMOIR 4 rangs et sarcleur 5,000$; SEMOIR 2 rangs Lockwood et sarcleur 3,000$; 2 COUPEUSES 1,500$, 4 VIROLES pour lift, 1,800$ et plus. CONVOYEUR de semences; RESERVES; BOITES en "V" 16' à 26', 2,000$ et plus. (450)649-7525.

À QUI LA CHANCE! Vente de liquidation. ROUES doubles avec crochets ou sur essieu 24 à 38; SET de roues 13.6x46 pour culture en rang; ROUES complètes pour changement de grandeur; PNEUS de tracteur usagés, différentes grandeurs; RIMS (jantes) différentes grandeurs; CHENILLES pour tracteur 20 à 70 forces; PIÈCES de tracteur usagées; GRATTE 3 points, 8' de large, avec possibilité de cylindre central; SET de roues doubles 20.8x38 sur essieu avec moyeux pour JD 7710 ou Ford TW25. Pour informations: (450)784-2486, avant 9h le matin, 7 jours sur 7.

ARROSEUSE Hardy Commander 750 gallons, (2002), rampe 66', roues 12.4x42 avec moniteurs, pompe grande capacité, comme neuve, 25,000$.
(450)787-3247, (514)953-7309.

ARROSEUSE MS 750 gallons, 50 de rampe, marqueur à mousse, jet quadruple, grosse pompe, ordi.; CULTIVATEUR WIL-RICH 22' avec peigne de finition; ROTOCULTEUR KUHN 10'; BILLONNEUSE À LÉGUMES Rumtdstad à crochet, 4 rangs au 30"; SEMOIR À LÉGUMES Stanley II, 4 rangs, à courroies. (514)951-5651.

ARROSOIR Gregoire & fils 200 gallons, sur hydraulique, rampe auto-nivellante, acier inoxydable, cylindre correcteur, 3 valves électriques, triple buse. (819)289-2062.

À VENDRE: FOURRAGÈRE John Deere #3950 avec pick-up à foin, nez à maïs 2 rangs, année 1990, très propre. (819)336-4972.

BATTEUSE à haricots secs et andaineuse Bob Équipement; RÉCOLTEUSE à carottes Univerco; SEMOIR à carottes Agricola 4 rangs; BUTEUSE à carottes 4 rangs. (450)782-2837.

BATTEUSE J.D. #9510, (1998), roues doubles, 4x4, big top, capteur de rendrement, contour master, 4,000 heures, avec table à soya #920F, téflon et nez plastique 20'. Téléphone: (450)898-4919.

BATTEUSE John Deere #9550 (2001), 2,680 heures, 4x4, cueilleur à maïs 8 rangs, table à soya 25'. (450)839-2585, (450)803-1144.

BOÎTE ensilage Dion 1016SE, 6 roues, pneus 11L15, très propre côtés en bois, 8,200$. Téléphone (418)837-1248, cell.: (418)564-0609.

CAUSE CESSATION: TRACTEURS: HESSTON 2RM, #7066 M.F. #165; Case IH #7220, modèle européen, gros pneus, 40 km/ heure; CASE IH #7110, gros pneus Michelin; PRESSE Hesston #4670 "rotocut" 3x3; PRESSE Hesston #4790, 4x3; Mercedes M.B. Track #1500, 4 roues 18.4x34, 4 roues étroites 9.5x46, 3 points, avant et arrière, 24 vitesses jusqu'à 60 km/ heure; FAUCHEUSES: Vicon #392, 13'; Kuhn alterna 16'; FANEUR Pottinger 8 toupies; RÂTEAU Hesston 10 roues; REMORQUE 4 roues, acier, 24'; REMORQUE 48" "surbaissée". (613)448-3188, (613)229-0363.

CHARIOT MOTORISÉ
Capacité: 56 pi.cu. Rovicar en acier inoxydable, avec épandeur de litière, moteur Honda 9 h.p., entraînement hydraulique, démonstrateur, excellente condition, 10,800$. Rovibec inc. téléphone:(819)289-2260, poste 235.

190 MACHINES-OUTILLAGE

CULTIVATEUR Case #4300, 27', 4 tandems, planche hydraulique, barre peg tooth; PELLE M.F. #236 complète, 2,650$; PLUSIEURS buckets 5' à 10'; HERSES à disques: J.D. #115 S.P., 32 roulettes 19.1/2", 1,250$ et Bush-Hog 52x21", 2,650$; PLUSIEURS pneus de tracteurs, neufs et usagés 24" à 46" et ROUES DOUBLES flange et T-RAIL dont 1 set 18x42 neuves avec pneus radiaux 23, 3,150$, etc. (514)239-6748.

DIRECTEMENT DU PROPRIÉTAIRE: REMORQUE tandem pour VTT, boîte 3'6"x6' comme neuve; REMORQUE tandem à pitoune 12' de chargement, roues 15", parfait ordre; "CORRAYEUR" 6" avec boîte pour ripe, 110 volts; REMORQUE pour transporter balles rondes ou autres plate-forme 3'x5' avec roues 10"; REMORQUE pour ouvrage multiple plate-forme 5'x8', roues 12", idéale pour VTT; TRACTEUR Oliver #1365, (1975), avec sorties d'huile, en bon état; BANC DE SCIE moteur 2 forces, idéal pour petits travaux de menuiserie; BANC DE SCIE pour effilage piquets de cèdre et autres; 2 TABLES scies au carbure pour piquets, fonctionnent sur prise de tracteur; DÉCHIQUETEUR Roberge 3 couteaux, idéal pour branches, grosseurs 3" à 4". Cause: terre vendue. Région Bois-Francs. (819)362-7639.

ÉLÉVATEUR Germain #26 pour balles rondes ou carrées à l'état neuf. (450)293-3908.

ÉPANDEUR à purin Houle EL48-4D, 4,000 gallons, avec rampe d'épandage. Téléphone: (418)884-2976, (418)563-7931.

ÉPANDEUR New Holland #3118, très bonne condition, très peu utilisé. (819)740-0574.

MULTIFONCTIONNELLE
9,000 kg. Takeuchi TB 070, tête Patu, rouleau ou stroke, excellent état, un seul propriétaire. Soir (418)772-6723.

PLANTEUR John Deere 1750
conservation, (2000), vis engrais, boîte 3 boisseaux, pression pneumatique, comme neuf: 32,500$ Tél.: (514)237-7158.

DÉCHIQUETEURS
CHARY BEAR CAT

20 modèles disponibles de 3" à 9" de capacité
Prise de force de tracteurs à partir de 20 cv
Stationnaires et remorquables avec moteur de 5 à 50 cv
Achetez directement du distributeur et économisez
Les Distributions Payeur 5379, rue King Est Ascot-Corner (Sherbrooke) Québec J0B 1A0
Tél.: 1-888-821-2015
Fax: (819) 820-0490

Équipements M.Touchette
BATTEUSES
Grand choix de batteuses, tables à grains, à soya et nez à mais, John Deere, Case IH, New Holland, Massey, White.
PIÈCES DE BATTEUSES
neuves, usagées, kits de 4RM, roues doubles, cabines, hache-paille, moteurs, pompes hyd., transmissions etc...
SEMOIRS
J.D. #1690, 40' CCS aux 15" no-till, et J.D. #455, 25', 30'; aussi no-till #750, #1560, #1590, 15', 20'; CASE IH #5400, 15', 20', avec ou sans cart Yetter, Case IH #5500, 30'; GREAT PLAINS 15', 20', avec ou sans CPH no-till et 24' no-till; M.F. #424, 12'.
GRAND CHOIX: semoirs, vibros, herses à disques, rouleaux, picoteuses, sarcleurs, chisels, sous-soleuses, boîtes à grains, grain cart.
VENEZ NOUS VOIR!
Sortie 39 autoroute 15
16265, Montée Guénette, Mirabel
Téléphone: (450)438-4233

FAUCHEUSE Kuhn #352, 12'; PRESSE N.H. avec lance-balles; 3 VOITURES lance-balles; FANEUR. (514)826-6821.

FOURRAGÈRE N.H. #892 avec nez à mais #824; ARROSEUSE Berthoud 600 gallons avec rampe 60'; POMPE Houle de transfert pour purin; CHARIOT motorisé Wic #52; ÉCHANGEUR d'air Del-Air #800. (450)658-6917, (450)447-9685.

FOURRAGÈRES JOHN DEERE
Plusieurs automotrices: #5830, #5730, #5820, #6710, #6910, #6750; en inventaire plusieurs nez à foin 7', 10', 12', 14', 15'. NEZ Kemper, nez à mais.
www.patrickzanzen.com
(613)678-1526, (613)675-2347.

GRAND SPÉCIAL VIS à grains neuves, inventaire 2005; VIS À GRAINS usagées, très propres, 8"x61', 10"x61', 13"x61'. (450)478-0957, 1-888-891-0957.

HACHE-FOIN Rovibec PF 600; BOÎTE ensilage HS 18'; CONVOYEUR 20'. (418)862-7610.

LÉON "scraper" pour niveler les terres, 12,5 verges, très peu utilisé, 32,500$. Yamaska. (450)789-2464.

LE GRAND MANITOU du télescopique
- Fiabilité, valeur de revente
- Plus de 33 modèles spécifiquement agricoles et 200 000 machines vendues dans le monde
- La meilleure capacité de traction de l'industrie
- Choix de transmission hydrostatique ou convertisseur de couple
- Finition, visibilité, confort et performance inégalés
- Choix de nombreux accessoires

Entreprises Michel Girouard inc.
339, Grande-Ligne
Victoriaville, Québec
1 888 758-9566
Courriel : michel@girouard.qc.ca
MANITOU SÉRIE MLT AGRI

HACHE-PAILLE modèle Highline 7000 + couteaux intégrés, demande 12,000$; ROULEUSE à grains Automatic modèle 3620, capacité 80 tonnes/ heure, demande 31,000$. Les deux presque neufs.
(450)258-2581, (514)821-1124.

LIQUIDATION D'ÉQUIPEMENTS DE FERME: andaineuse Case Inter 8830, 2000; VIS à grain 60' de long x 10" de diamètre; PRESSE JD 328; BATTEUSE International 1880; SEMOIR à l'air Bourgault, 28'; SOLE 38'; TRACTEUR Case 1370; PELLE Case 125B. Demandez Nelson ou Herman, Téléphone: (418)422-2020, (418)333-2085.

LIQUIDATION D'ÉQUIPEMENTS DE FERME
Tracteur J.D. #6410, (2000), 4x4, avec pelle; **Hache-paille** Tomahawk #T5050, (2008); **Raclette** à cable James Way, (2008), avec boîte électronique de démarrage; **Remorque Miro,** (2009), neuve, tandem, dompeuse, 12 tonnes, côtés 36"; **Wagon Miro,** (2008), 6 roues, 18 tonnes, 30' avec plate-forme à balles rondes; **Cage de rétention** neuve avec portes doubles de côté. Tous ces équipements sont presque neufs. Cause maladie. **(418)724-7222.**

MÉLANGEUR RTM Kuhn #1560 avec balance décharge des 2 côtés, pneus pleins, très propre, très peu utilisé, 19,000$. Téléphone, jour (819)740-9840, soir: (819)359-3445.

MOISSONNEUSES-BATTEUSES "NOTRE SPÉCIALITÉ"
On offre beaucoup plus...Comparez!
- Entreprise d'envergure spécialisée
- Plus de 20 professionnels qualifiés
- Conseiller neutre (pas d'agence)
- Ajustement aux champs et garantie
- Nous répondons à tous vos besoins
- Impressionnant choix de qualité
- Toute marque, modèle disponible
- Options: 4x4, moniteur(s), roues doubles, faux de bout à canola, etc.

Nous sommes uniques au Québec
"Prenez rendez-vous! Venez voir!"
LAVOIE EQUIP. AGRICOLE INC.
Tél.: (418)247-3773, (418)247-5955
www.lavoieequipement.com

NEZ À MAÏS Geringoff, hache-coton, 8 rangs, déflecteurs, lumières, en bonne condition, 35,000$. (514)809-8341.

SMG Champion
SCIERIES MOBILES GILBERT INC

Scierie 13-20-25-30HP base soudée, prête à scier
Déligneuse, chargeurs, outillages forestiers & équipement de sécurité, etc...

ABITIBI/TEMIS. :	(819) 625-2835
AMQUI :	(418) 743-5212
ESTRIE :	(450) 263-6403
GASPÉ :	(418) 385-4990
LA TUQUE :	(819) 523-9308
OUTAOUAIS :	(819) 427-5383
QUÉBEC :	(418) 871-2248
RIV.-DU-LOUP :	(418) 492-3632
SAG./LAC ST-JEAN	
CÔTE-NORD :	(418) 548-1894

www.championsawmill.com
6325, boul. Wilfrid-Hamel
L'Ancienne-Lorette, Qc
G2E 5W2
Tél. : (888) 871-2248

PEIGNES DE DÉSHERBAGE
Mécaniques (biologique), neufs, fabriqués à Granby, prix exemple: 5'; 1,300$, 23': 4,990$, 33': 6,990$. Produits RFC, 600 Moller, Parc Industriel, Granby. (450)372-6459, soir: (450)372-8664.

PLANTEUR à légumes 2 rangs avec cylindre hydraulique, idéal pour planter choux, tomates, piments, fraises, etc. (819)289-2062.

PLANTEUR à mais et soya Case IH #950, 8 rangs, kit de transport, tasse-résidus. (450)802-1394.

PLANTEUR à mais White #5100, 4 rangs; HERSE à disques John Deere, 14'. (819)427-6731.

PLANTEUR John Deere 8 rangs, modèle 7100, tasse-résidus, repliable sans descendre du tracteur + roues de support arrière, avec boîte Aularie, 5 tonnes, roues tandem, pneus 11L15, le tout pour 10,000$. (819)696-5113.

POMMES DE TERRE
EMBALLEUSE automatique double, placeur papier, placeur plastique, emballeuse automatique simple; CONVOYEUR pour semences; TRACTEUR Inter #624 avec cabine 7,500$; 2 TRACTEURS J.D. #7410, (1999) et (2001). (450)649-0710.

POMMES DE TERRE
TRACTEURS: J.D. #7410; Inter #986; Oliver #1855; SEMOIR 2 rangs Gruse; CLASSEUR 36"; RÉCOLTEUSE Kverneland #2400; SOULEVEUSE Lockwood; RÉSERVE; 2 BOÎTES 16' sur remorque; CONVOYEUR télescopique; TABLE à rouleaux 36"; LIFT 3 points pour tracteur. Soir: (418)829-3973.

PRESSE À BALLES rondes John Deere #335, 5,000$. (418)888-5466.

PRESSE à balles rondes John Deere, modèle 457, spécial ensilage, pick-up large et hydraulique, kit de filet, gros pneus, gros moniteur, 15,000$. (819)696-5113.

PRESSE à balles rondes N.H. modèle #644, 4x5, "silage spécial" pick-up large, pneus larges, très bon état. 12,500$. (613)223-4191.

ROULEUSE à grains double
Rovibec, moteur 7 forces, valeur 8,000$ pour 3,500$. Presque neuve. (418)655-9778.

Le choix no 1 pour l'usagé au Québec
www.agritex.ca

Tracteur Fendt 924 2002, 260 HP PTO, cabine réversible, attaches à neige, très bonne condition, mécanique A1
88 000 $
Appelez au 450 478-8784 (jour)
Stéphane Simard

!!PRIX IMBATTABLES!!
PIÈCES AGRICOLES
Neuves, reconditionnées et usagées, d'origine ou de remplacement, toutes marques et modèles, au meilleur prix. Informez-vous!!
LAVOIE ÉQUIP. AGRICOLE INC.
(418)247-3773, (418)247-5955
www.lavoieequipement.com

RÂTEAU Kuhn #8521, 27', râtelage central, tout hydraulique, 1 an; PRESSE à grosses balles carrées BB940A, rotor cuter 3x3 avec acide, 2 ans; POMPE Bodco 16', 3 points; SOUFFLEUR d'ensilage Gehl 1,000 tours; MOISSONNEUSE-BATTEUSE J.D. #9610, 4x4, 2,000 heures, table flex 25' et table à grain 18'. (418)885-4550.

RÂTEAU Kuhn GA4100+H; FOURCHE à balles rondes Pronovost modèle P-6900; HAROGATOR Unverferth 22'; CHARRUE Kongskilde 4 raies; ROULEAUX 15'; SARCLEUR à mais Bush Hog, 6 rangs. (450)258-4490.

SARCLEUR à mais Jober avec boîte pour engrais, amélioré, 6 rangs, condition A-1, 1,500$. Raison abandon culture. Le soir: (450)293-9277.

SARCLEUR John Deere 8 rangs, modèle 845, repliable de compagnie, 5,000$. (819)696-5113.

SÉCHOIR à mais Super B, 250 volts continu, capacité 5 à 7 tonnes / heure, stainless, très propre avec silo conique 60 tonnes et vis de chargement, 35,000$. Jour: (450)469-1605, cellulaire: (514)973-4236, soir: (450)922-3711.

SÉCHOIRS à grain neufs et usagés; SÉCHOIRS batcheux usagés GT580 et GT780; SÉCHOIR Farmfan CFSA410, usagé 10 ans. (450)478-0957, 1-888-891-0957.

SEMEUSE à grains M.F. 14', 950$; ÉPANDEUR à engrais chimique 5 tonnes, 1,600$. (450)454-6281.

SEMEZ MAÏS ET SOYA ET RÉCOLTEZ AU 20"
Semoir John Deere 24 rangs, nez à mais 12 rangs. (514)497-0414.

SEMOIR Case Inter #5100 combiné, 24 disques aux 6", roues plombeuses, propre, remisé, 9,000$. Téléphone: (418)637-5780.

SEMOIR grain Case IH #5400, 20', 32 disques doubles, 7,5", roues plombeuses 4", marqueurs, très propre, remisé: 16,000$. Téléphone: (819)396-1168, (819)396-7123.

SEMOIR Great Plains 30', repliable, espacement 7,5"; PLANTEUR à mais Syclo #955, 8 rangs, sur 3 points avec kit transport et démarreur liquide; ÉVACUAIR Côté diamètre 24" avec compresseur. Le tout en excellente condition. (514)865-1230, (450)258-4370.

HERSE À FINIR
À pointes rigides inclinées s'attache au vibro ou cultivateur

(directement du fabricant)
L'outil idéal pour briser les mottes de terre, niveler et préparer le lit de semence. Remplace avantageusement les rouleaux et nécessite moins d'entretien, surtout en terrain rocheux.
Ex.: 22 pi., 5 rangées 2 970 $
(450) 372-6459 soir 372-8664
LES PRODUITS RFC INC.
600, Moeller, (Parc Industriel, Granby)

SEMOIR Great Plains, A-1, modèle "Solid Stand" 24', repliable, disques 20% d'usure, 7 1/2" d'espacement, doubles ressorts. (450)265-3496.

SEMOIR Inter #510, 21 disques doubles, coffre à millage neuf (200 acres) juste le coffre à millage vaut 1,500$ je veux 2,900$ négociable; BOÎTE à ensilage Dion 16', déchargement à gauche avec toiture en tôle de compagnie, plancher refait à neuf, pneus 1000-20, 2,900$ négo; OLIVER #1370, 2RM, démarreur neuf, alternateur neuf, pompe hydraulique neuve, 5,900$ négo. 1 km de la frontiere Québec-Ontario. Soir (613)874-1205, (450)802-5289.

SEMOIR International #620 coffre à mil, 14', 24 disques doubles aux 7"; FOURRAGÈRE J.D. #3940, commande électrique, tête à foin, tête à mais 2 rangs; VOITURE Normand + boîte à grain 5 tonnes. Téléphone: (450)885-3544.

SEMOIR J.D. #1690, 40', spécial soya aux 15", boîte centrale, CCS, no-till. Équipements M. Touchette: (450)438-4233.

SEMOIR précision Gaspardo; souleveur oignons; RÉCOLTEUSE oignons; RÉCOLTEUSE carottes; SEMEUR patates; COUPE patates; CHARIOT élévateur; VIROLE; BULLDOZER Komatsu D-65 P8, excellente condition. (450)377-0906.

TRACTEUR Agco (2008), RT155, 4x4, pneus R650x6542, IVT, suspension avec pelle Agco; PLANTEUR White #6600 à air avec gros monieur + vis à engrais chimique et équipement pour semis directs. (819)352-1870.

TRACTEUR Ford, 1980, avec cabine, 5,700 heures, 12,000$; VIBRO Kongskilde, modèle 2600, largeur 15', rouleau émotteur, planche à aplanir à l'avant, 8,200$; VOITURE à grain avec vis de déchargement, 3,300$; ROULEAU Brillion, largeur 15', 1,600$; SARCLEUR à mais, 6 rangs, M.F., 2,400$; SOUFFLEUR à neige 87" Georges White, 1,200$; SEMOIR M.F., 15 disques, 2,300$; ARROSEUSE, 100 gallons, portée, Georges White, 850$; CHARRUE Overum, portée, 3 versoirs, 2,600$; GÉNÉRATRICE Onan, 62 ampères, 1,300$; MONTE-BALLES 24', avec moteur, 750$; ROUES DOUBLES 18,4x34", 800$. Le tout en très bon état, cause de la vente: terre vendue. Téléphone: (450)584-3159.

TRACTEUR Inter #574; PRESSE à foin Inter #435; 3 VOITURES plateforme, 6 roues, longueur 20'. Région Drummondville, après 20h. (819)396-5700.

TRACTEUR J.D. #2950, 4rm, cabine de cie, 4,800 heures, (1989). (514)829-6077, (450)358-0810.

TRACTEUR M.F. #204 Industriel, transmission automatique avec pelle; PICOTEUR M&W 30'; SARCLEUR 8 rangs avec extension. (450)245-3429.

TRAYEUSES 6 retraits automatiques Compagnon, avec balance électronique, avec courbe de lactation et indicateur pour la manette, 1000$ chacune (819)696-5113.

UNITÉ de production complet pour récolte de fèves jaunes et vertes fraîches. Comprend semoir monosem 4 rangs, récolteuse 4 roues motrices Chisholm-Ryder, 2 tables de gravité en acier inoxydable, crible, nettoyeur rotatif, 4 tables de triage, table hydro cool, empacteuse. (819)536-4223.

VIBRO Case IH, #4600, 28'6" avec Buster Bar, 9,000$; AIR WAY 24', angle de travail ajustable, bonne condition, 15,500$. (613)223-4191.

VIBROCULTEUR 12', rouleaux émotteurs doubles avec planche de nivellement; FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE à disques Kuhn FC283 modèle fléau, "lift-control", état neuf; FANEUR à toin N.H. #162, 4 toupies, 17'; RÂTEAU Kuhn Giro-andaineur G.A.6501, double rotor, 6,4 mètres, état neuf. (418)387-2403.

VIDEUR ValMétal 20' de diamètre, modèle 880, 2 moteurs, 5 hp, 3 ans d'usure, 5,500$. (819)696-5113.

VIS Westfield 8"x61" V- BELT- PTO, 3,850$; TABLE densimétrique Foresberg modèle V-M-50, excellente condition 4,900$; PRÉ-NETTOYEUR Scalper, moteur 10 H.P., 3 phases, capacité 10 à 15 t.m./hr., 75% bon, 7,500$; ÉLÉVATEUR à jante unique, environ 75' de haut, courroie 7", godet 41/2"x7", espacement sur courroies 7", tête distributrice à 8 sorties de 6", peinture neuve, 8,500$; 2 SPIRALES doubles pour enlever SPLIT de soya et pois 90% bon, 1,850$; VENTILATEUR à poussière diamètre 34", 6 palettes, sorties 12", 90% bon, 1,450$; ROUES DOUBLES pour tracteur: 1 set de pneus 16.9"x30", 95% bon, 1,750$; 1 set de pneus 14"x28", 60% bon, 1,250$; EMBALLEUSE à palettes (home made), 2,500$; ÉLÉVATEUR à sacs de 40 kg, (home made), 80% bon, 1,500$. Pour information contactez Rodrigue Tremblay au 1-800-321-4094 ou cell: (418)879-1502.

193 PRÉPARATION DE SOL

PLANTEUR mais White #6100, 8 rangs repliables; SARCLEUR lourd Buffalo 8 rangs repliables; KIT billonage, engrais liquide; AUTO-GUIDE en bonne condition. (819)227-3430, (819)697-6400.

194 TRACTEURS

ALLIS CHALMERS: #6070 avec cabine (1985); #180 avec chargeur (1969); D-15 avec chargeur (1965); D-15 (1969). (819)244-4503.

FARMALL International #274, diesel, (1985), 1968 heures, vendu avec épandeur d'engrais, sarcleur et dépailleuse à fraise. (819)289-2062.

FENDT #714, (2003) 4000 heures, pto avant, 4 sorties d'huile, pneus Michelin, 6 cyl, 125 h.p., très propre; SOUFFLEUR Normand n104-92, 2 vis avec tambour disponible avec tracteur, 87,000$ avec souffleur 75,000$ sans souffleur. Cause vente ferme vendue. Téléphone, jour: (819)740-9840, soir: (819)359-3445.

FENDT #922, 4x4, cabine avec poste inversé, échappement et freins à air, 1,300 heures, pneus 710/65/42, avec hydraulique p.t.o., pesées, lumières zénon, garantie complète novembre 2010. (418)885-4550.

FIAT 110-90, cabine a/c, (1993) 4rm, 110 h.p., vitesses rampantes, 5,245 heures, 540-1000 TM, 3 sorties d'huile, pneus radiaux neufs, 19,950$. (450)785-2884.

FORD N.H. #8770, (1994), 160 h.p., super steer, 3,200 heures, pneus, 16x30 avant, 20,5x42 arrière, cabine, tout équipé, pesées, roues doubles, 50,000$. Très bonne condition. (450)787-3247, (514)953-7309.

M.F. #2705, (1978), 2RM, 125 H.P., cabine, roues doubles 9,700$, M.F. #275, (1982) 3,400 heures, 2RM, pneus 15.5x38, 75 H.P., 8,700$. (450)454-6281.

TRACTEUR J.D. #4430 et #4230, excellente condition, pneus presque neufs, 125 forces et 100 forces; CASE #970, nouveaux pneus à riz. (613)678-1526, (613)675-2347.

dans tous les cantons...

Tarifs exclusifs pour les membres de l'UPA
20 mots et moins
Une annonce par semaine

6,50$

Qui disent en souriant :
J'en ai pour mon argent

507 ABITIBI-TÉMISCAMINGUE

LAVERLOCHÈRE: 400 acres dont 112 drainées et 161 cultivables. Maison, garage et étable froide. 40 vaches croisées Limousin, vêlage Mai. Johanne: (819)748-2190.

512 BAS-SAINT-LAURENT

AGNELLES hybrides Romanov x Dorset. Ferme Feber, téléphone: (418)497-2146.

ARROSOIR rampe 90', haute pression, boîtes à patates 16', prix de récession. Soir seulement, téléphone: (418)860-4573, (418)851-7573.

RIMOUSKI, 300 acres, 700 brebis, 1,450 agneaux/ année, photopériode, 4 bergeries reliées, entrepôt, garage, maison. (418)735-6369.

511 BEAUCE

CHAUDIÈRES d'aluminium Ontario, 2 gallons, chalumeaux, FANEUR à foin New Holland #163, 17'; RAQUETTES d'aluminium; LAVEUSE à tordeur électrique. (418)389-5309.

FERME 700 porcs avec 300 arpents, étable + étable à taures, prix évaluation municipale, Ste-Marie-de-Beauce. (418)389-9006.

SUPER pompe Houle, 42 pieds, année 2007, à l'état neuf. Téléphone: (418)387-2247.

TAUREAUX Blonde d'Aquitaine pure race; RECEVEUR de fumier à St-Théophile. (418)597-3068.

TRACTEUR Fiat, F-110, (1992), 4x4, pelle Alö, 4,100 heures; CHAINES à anneaux, 14,9x28 et 18,4x38; BRASSEUR à sucre d'érable. (418)475-4289.

506 CENTRE-DU-QUÉBEC

500 GROSSES balles de foin sec, 1re coupe, graminées; 150 GROSSES balles de paille pure avoine ou blé. Eric. : (819)285-9014.

506 CENTRE-DU-QUÉBEC

50 GROSSES balles carrées de paille, coupée, 32"x5'; GROSSES balles carrées foin 1re coupe, 2e coupe, sec ou enrobé. Téléphone: (418)259-7559.

À VENDRE 2 soigneurs à balles rondes Rovibec, manuels, 1 ancien modèle avec gros treuil, 1 nouveau modèle neuf 1 mois d'usure. Environ 100' de chaîne de nettoyeur Lajoie, 1 an d'usure. (819)396-1526.

BOUCHERIE Christiane Cloutier
découpe forfait. Débitage, emballage sous-vide, fumoir, saucisse, creton avec votre viande. Diplôme école boucherie Trois-Rivières.
(819)751-1227, (819)740-9227.

CULTIVATEUR à disques Wil-Rich #3400-II, 30', pattes en "C", pointes 7", roues tandem au centre et ailes, disques concaves à l'avant, planche arrière dentelée Unverferth.
(819)396-1168, (819)396-7123.

FOIN À VENDRE: foin sec de 1re coupe, grosses balles carrées 8', bonne qualité, sans pluie. Téléphone: (819)358-9534.

GÉNÉRATRICE Onan PTO, 30 kW, 120/240 volts, très propre. Cause de la vente: achat d'une plus grosse. 3,400$. (819)336-5597.

GROSSES balles carrées enrobées, 2e coupe, 16% de protéine; FOURRAGÈRE Hesston 7145, nez à foin et nez à mais 2 rangs. (819)692-9671. (819)226-3240.

SEMOIR à grains John Deere #450, 24 disques, espacement 6", boîte à mil, disques de profondeur et roues plombeuses, pneus marqueurs, très propre: 7,500$. Martin: (819)233-4210.

SEMOIR Inter #5300 spécial soya 21x7, offres raisonnables acceptées. Soir: (819)396-7214.

501 CÔTE-DU-SUD

RECHERCHE ancien coupe-paille sur roues, poulie, plat marque Dion ou Kerk: (418)248-1842.

RÉSERVOIR à fumier Houle 3,100 gallons US, pneus 23.1x26, 10 plis; RÂTEAU à roche pliant Degelman RR1500; RAMASSE-ROCHE Highline XL78; CHARIOT d'ensilage #960 Valmetal, moteur Honda 11 h.p.; 2 VOITURES d'ensilage Dion 16', côté gauche; FOIN petites balles carrées, 1re coupe. (418)259-7012.

516 ESTRIE

2 FANS à foin Wic, avec moteur 5 hp; MONTE-BALLES 24', 28', 30', 2 x 60', 90'. (819)845-4394.

ÉRABLIÈRE 3,500 entailles, entièrement équipée, quota 3,162 livres, 122 acres, avec ou sans maison, bâtisse, entrepôt, région de Valcourt. (450)532-2543.

FOIN, paille, première qualité, prix très compétitif pour vaches laitières et chevaux, à vendre, grosses balles carrées sèches. (819)336-5447, (819)314-6223.

HACHE-PAILLE Wic, 6 mois d'usure, pour petites balles carrées, facile d'accès pour changement couteaux, moteur Honda 9 h.p., 3 ans d'usure, comme neuf, 2,300$. Téléphone: (819)846-4458.

HERSE à disque Inter, 56 disques, repliable; VIBRO Case Inter 4500, 21', lame hydraulique et peigne, très propre. Téléphone: (819)839-2842, (819)574-9842.

STOKE 10 minutes de Sherbrooke, fermette de 48 acres, semi-boisées érables et épinettes, bergerie + 200 agnelles, possibilité de construire une maison, 250,000$. Tél.: (819)878-3545, pag.: (819)573-7569

503 LANAUDIÈRE

2 SEMOIRS à légumes Stanley, un 2 rangs et un 4 rangs; SEMOIR no till de 15' Great Plains; BATTEUSE 550 Massey, 4x4, air conditionné, hydrostatique, avec hache-paille; TABLE à mais 4 rangs; TABLE à soya automatique avec reel d'aluminium, bonne condition; LAME Miro 8' avec cylindre central. Téléphone: (514)865-0591, (450)474-1925.

BALLES RONDES ENROBÉES graminées 25$, luzerne 32$; RAMPE Bodco, 6 sorties, 1500$; CULTIVATEURS; Pronovost 12', 950$, Ber-Vac 11', 650$. (514)865-2702.

ROUES DOUBLES T-Rail 16.9x30, 600$; RÉSERVOIR en plastique 1,500 gallons, sortie 2", 1,400$; RAMASSEUSE à petites balles N.H. 1,800$. Ferme Lortie inc. (514)792-0338.

508 LÉVIS-BELLECHASSE

ÉQUIPEMENT foin complet: faucheu N.H. 13', voiture balles rondes et lance-balles, presse balles rondes; SOIGNEUR Airablo DAF automatique.
(418)882-2656, (418)570-7645.

KUBOTA RTV 900, (2006), 4x4, 350 heures, diesel, boîte dompeuse hydraulique, cabine, 4 chenilles, idéal pour travaux à la ferme 19,900$ (418)887-7178, (418)455-5625.

PAILLE DE BLÉ, petites balles carrées, par le producteur. Téléphone: (418)839-7636, cell: (418)956-7636.

PLANTEUR à mais J.D. #7000, 6 rangs avec moniteur, tasse-résidus extension de boîte à engrais chimique, très bonne condition, 5,000$. (418)887-6087.

510 LOTBINIÈRE-MÉGANTIC

FERMETTE de 8 arpents avec maison, granges, hangars et 15 arpents boisés, possibilité location avec achat. (418)796-2242.

510 LOTBINIÈRE-MÉGANTIC

SEMENCES de Braedale Goldwyn à vendre. Téléphone: (418)596-2159, (418)389-7084.

505 MAURICIE

ANDAINEUSE Hesston 8110S, (2001), table 25'; FAUCHEUSE New Holland 1431; CONVOYEUR ensilage ValMetal 18", 42' de long. (418)365-5677.

À VENDRE: 400 balles rondes humides, 13% protéines, 1re coupe mil-luzerne. Ste-Thècle, demandez Jean Laflamme: (418)289-2179.

JEUNE producteur recherche terre à vendre près de Trois-Rivières; BOÎTE à grains 225 minots, 1,350$; SILO Supérieur 20x60. Téléphone: (819)377-7126.

504 OUTAOUAIS-LAURENTIDES

2 TABLES J.D. #920 Flex et #220; GÉNÉRATRICE 72 kW; LOTS de moteurs 220; HACHE-FOIN Agrimetal petites balles; HACHE-PAILLE Wic; AGRIMIXER #1200.
(450)478-1983, (450)478-1511.

TRACTEUR Case #885, 4RM, cabine de cie, (1987), 4,700 heures, bonne condition. (450)537-3985.

509 QUÉBEC-RIVE-NORD

FOIN À VENDRE: 500 balles rondes 1re, 2e coupe, excellente qualité; petites balles carrées (1000) 2e coupe. Téléphone: (418)635-1329, paget. (418)665-1837.

513 SAGUENAY-LAC-ST-JEAN

RECHERCHE pâturage, terre en friche, culture foin, balance, cage taille sabots; SEMENCE à vendre, hors norme, non assurable; TRÉMIE stainless à vendre. (418)481-1260.

513 SAGUENAY-LAC-ST-JEAN

TRACTEUR MX 210, 2005, power shift, 485 heures, gros mille tours, pneus A4807034, 520R46, garanti 10 ans, 10,000 heures, 98,000$. (418)679-3462, (418)679-6585.

514 SAINT-HYACINTHE

12 DISQUES À ENGRAIS doubles John Deere, 3 ans d'usure, ROUES DOUBLES à crochet, 20,8x38. (450)794-2506, (450)278-5836.

2 JUMENTS Canadiennes p.s.e., 10 ans et sa fille 5 ans; CABINE de tracteur Laurin (50 à 60 forces). (450)782-2346.

ACHÈTERAIS bovins Galloway, aussi de l'ensilage de maïs ou de foin. Possibilité de recevoir du fumier, montérégie. (450)787-2698.

BALLES RONDES enrobées individuelles, foin 1re coupe 2008, semi-sec, sans purin, sans pluie, 75$ la tonne. (450)346-8007.

ENROBEUSE individuelle Anderson modèle 680, hydraulique, automatique avec télécommande, bras de chargement hydraulique. Téléphone: (450)299-2090.

FOIN sec 1re et 2e coupe, très bonne qualité, balles rondes entreposées à l'abri. Tél.: (450)658-8376.

FOIN SEC à vendre, balles rondes, 4'x4'6" environ, entreposées à l'intérieur, de très bonne qualité, possibilité transport. (450)549-2565.

GÉNÉRATRICE 20,000 watts, sur chariot PTO, avec fils, très bon état, 2,000$ négociable. (450)796-5053.

MONITEUR de planteur J.D. "Computer Trak" #350, avec radar, (2004), 0 à 24 rangs, "haute population", 1,950$.
(450)278-1206, (450)772-5173.

ROULEAU Unverferth 9 sections, avec planche 36'; PEIGNE à roche Houle 8', rode 1,5"; CHARRUE Kongskilde 7 raies. (450)792-6321.

514 SAINT-HYACINTHE

PULVÉRISATEUR Gregoire, (1995), 1000 gal., rampe 60', hyd., moniteur Raven SCS 450, contrôle débit automatique, triple jet, marqueur mousse, grande roue 290/90R38, 15,500$. (450)357-6323.

SARCLEUR mais Alloway 6 rangs, boîte nitrate Cole Powel, 3,500$; ÉPANDEUR d'engrais chimique Tyler stainless, 4/TM, 2 toupies, 40', 3,200$. Tout très bonne condition. (450)787-3247, (514)953-7309.

SERRES bien équipées à démonter et à déménager, serres plastique, structures métalliques 96x100', 27x104', serres vitrées 138x172'. CAMION Ford 1988, boîte réfrigérée 24'; CLASSEUSE de tomates ou de pommes, marque MAF, bon état; (450)785-2483.

515 SAINT-JEAN-VALLEYFIELD

12 VACHES CROISÉES Limousin/ Gelbvieh gestantes de taureau Gelbvieh, vêlage prévu debut mars, 1100$ chaque; BUCKET a fosset pour pelle Komatsu PC50, 1500$. (450)459-4360.

FOIN à vendre: 400 petites balles de 35 livres de luzerne. (450)267-1347.

ROBOT Rovibec #367, 7 compartiments, panneau de contrôle pour silo et vis; ROBOT à moulée 4 compartiments sur roues. Téléphone: (514)434-2980.

194 TRACTEURS

NEW HOLLAND TV-145, (2005), 849 heures, bi-directionnel, 2 sorties d'huile, contre-poids 3,000 livres, changements d'huile faits, 1,000$ de pièces neuves incluses, 70,000$ taxes incluses. Pascal Bouchard: (418)548-7798.
pascalbouchard@videotron.ca

OLIVER #1365, 4x4, chargeur Lessard, trans. 12-3 rampante. Inter #504, diesel, high-low, 10-2, 6,500$, (450)298-1227.

TRACTEUR Case (1956), avec prise de force et hydraulique, en état de fonction. (450)791-2595.

TRACTEUR JOHN DEERE #6110, 4x4, avec pelle, 2,700 heures, 2 sorties d'huile, 2 portes.
(450)803-1144, (450)839-2585.

TRACTEUR M.D. 6180 (1998), 2,650 heures, cabine, 4x4, 18.4x38, 14.9x28 radial, p.t.o. économique. Lucien Tétreault: (450)771-8638, (450)795-3447.

TRACTEUR MF 184-4, année 1978, 4x4, cabine, chargeur + pelle + pic à balles, 12,900$. (450)346-8007.

TRACTEUR M.F. 3120T, dynashift 1994, 120 HP, 32 vitesses, 6,000 heures, pneus Michelin neufs, lumière pour éclairage de nuit sur le toit, toujours entreposé à l'intérieur, condition impeccable. Pour info: (819)336-4971 ou (819)471-6878.

TRACTEUR M.F. 3690, 4,800 heures, 4 roues doubles; PLANTEUR à maïs White, 6 rangs, avec moniteur 300; CHARRUE Inter 7500, 4 raies neuves. (819)396-2531.

TRACTEUR New Holland 8360, 4x4, 1998, 4,500 heures, pneus doubles arrière; TRACTEUR Fiat F115, 4x4, pneus doubles arrière, 1993, 5,000 heures. (514)951-5651.

TRACTEURS: Case #5130; #5140; Agco #5610; J.D. #6300; VIBRO 14', 12'; ARROSEUSE 40', 500 gallons. (450)377-0906.

TRACTEURS FORD: W15 et W25, 4x4, cabine, 15,000$ chacun. (450)756-0501, 1-800-756-0514.

TRACTEURS: J.D. #7720, (2004), 4x4, IVT, roues doubles sur essieux, 3,000 heures; J.D. #6420, (2004), 4x4, IVT, avec chargeur J.D. #640, 2,550 heures. (418)862-1665, (418)863-3359.

200 MAISONS

MAISON MOBILE 14'x68' avec 2 rallonges 8'x16', fournaise électrique, poêle à bois, plancher chauffant dans salon. Pouvant facilement loger 6 personnes, très propre. Prête à déménager. (450)649-0926.

MAISON mobile, 16x64, construction 2004, 3 chambres, poêle combustion lente, pour déménager, à voir! 70,000$. (418)983-0114.

220 OFFRES D'EMPLOI

200 MAISONS

MAISON mobile sur roues pour employés 12'x70', (4 1/2), 9,700$. (450)454-6281.

220 OFFRES D'EMPLOI

Besoin opérateurs de batteuses et mécaniciens de machinerie agri.
Pour récolter des pois et fèves au Québec et/ou USA. Machinerie de haute technologie. Temps plein saisonnier, garantis 6 mois d'ouvrage. Salaire de 12$ à 16$ selon expérience, q.t. 12h. Fils d'agriculteur bienvenus. Expérience sur machinerie obligatoire. US: mai à juillet/ QC: 24 juin à mi-août). US: nourri, logé, transport, assurance.
Faire parvenir vos coordonnées par fax: (450)441-2517.
normand. saurette@sympatico.ca
par poste: 250, chemin Bella Vista, Saint-Basile le Grand, QC, J3N 1L1.

EMPLOYÉ DEMANDÉ sur ferme laitière, emploi permanent, salaire horaire, références demandées.
Région St-Jean-sur-Richelieu.
(450)291-3206.

FERME LAITIÈRE
recherche employé permanent (ou couple), avec expérience, logement disponible. Région Montmagny. (418)259-7896.

RECHERCHE employé pour ferme d'élevage à boeufs, région Cantons-de-l'Est, travail à temps plein, connaissance et expérience en agriculture, polyvalent, autonome, opérateur de machinerie agricole, habilité en entretien machinerie agricole, permis de conduire valide, classe 1 et 3 un atout, candidats sérieux seulement, références requises.
Contactez Sylvie: (514)364-4656 du lundi au vendredi 8h30 à 16h30, faxer c.v.: (514)364-5108.

RECHERCHE partenaire pour démarrer une ferme laitière en Mauricie. Bienvenue aux immigrants. Envoyer C.V. à: La Terre de chez nous, CASE 817, 555 boul. Roland-Therrien, Longueuil, QC J4H 3Y9.

230 ON DEMANDE

ACHAT tracteurs défectueux ou pour pièces. PIÈCES DE TRACTEURS RÉGENT BERUBÉ. Vendons pièces neuves et usagées. Téléphone: (450)372-9527, sans frais: 1-866-372-9527.

ACHÈTERAIS billots pin blanc, pleine longueur, debout ou à terre. Paiement immédiat. Frederick: (450)478-6467, (514)867-5430.

ACHÈTERAIS RÉSERVOIR en fibre de verre 7,000 à 10,000 gallons et épandeur à engrais chimique sur 3 points, Vicon. Jour (418)285-7318, soir: (418)277-9259.

220 OFFRES D'EMPLOI

230 ON DEMANDE

ACHETONS tracteurs pour pièces.
Vendons pièces tracteurs
Allis-Chalmers, M.F., J.D., Inter, Oliver, Case, Fiat, David Brown.
Équipements St-Pierre Inc.
St-Louis-de-Gonzague, cté Beauharnois. Téléphone: (450)371-0920, (450)371-4363.
Sans frais: 1-888-699-0678.
eq.st-pierre@rocler.qc.ca

À LA RECHERCHE de séparateur à lait et réservoir à lait de 600 à 1,000 gallons. Contacter Byron au (514)743-3521, (514)815-6089 ou (450)668-6522.

AVIS aux producteurs D'OEUFS
Éleveur de poulettes recherche contrats, 2 bâtisses bien équipées, capacité 17,000 + 13,000, peut fournir références, éleveur minutieux. (450)531-2846.

CHERCHE USAGÉ: chopper 6', coupe-queues d'oignons, transplanteur à carrousel 3 rangs aux 18", petite laveuse à carottes 8', renchausseuse à patates 2 rangs. (450)298-1227.
tessasgarden@sympatico.ca

GARAGE D & C MESSIER INC.
59 Bullard, Stanbridge East, Qc
J0J 2H0 (450)248-4119
sans frais 1-877-448-4119
danielmessier@lincsat.com
garagedcmessier@xplornet.com
Pièces neuves et usagées pour tracteurs et batteuses et autres: Allis Chalmers, Case (IH, IND.), Chaleenger, Claas, Cockshutt, D.B., Deutz, Fendt, Fiat, Ford (N.H., IND.), Hesston, Inter, Izeki, J.D. (IND.), Kubota, Landini, M.F., Oliver-White, Reno, Same, Universel, Vermeer, Versatile, Vicon, Zetor. Nous achetons des tracteurs de toutes sortes.

RECHERCHE BILLOTS
de bois mou (pin blanc, pin rouge, pruche, mélèze, épinette, sapin, peuplier et tremble). BILLOTS sains, cotis, pourris au centre, secs ou morts debout (doivent se tenir). DIAMÈTRE: 4" à 60". LONGUEUR: 8' à 8'10", 16' à 17'6". Payé à la TMV. Info: (450)248-7868.

RECHERCHE matériel culture In Vitro, hotte (Cides), presto, éprouvettes, pinces, scalpels, etc.; À VENDRE: sarcloir Reigi II, comme neuf. (450)778-1145.

RECHERCHE pâturage de bonne qualité pour vaches de boucherie, du 1er juin au 25 octobre. (418)588-4404, (418)221-5334.

SEMOIR semis directs (Great Plains); DÉBUSQUEUSE John Deere #440; MÉLANGEUR à moulée avec balance. (418)829-3254.

SERAIS ACHETEUR d'équipements de porcherie usagés (418)475-6641.

230 ON DEMANDE

WORTHINGTON AG PARTS
SPÉCIALISTE pièces et équipement pour tracteurs et moissonneuses-batteuses au Canada. Grand inventaire. Livrons partout. Téléphone. 1-800-244-7662, Niverville, MB.

250 PLANTS-PLANTATIONS

FERME R. LABRECQUE INC.
Plants: fraisiers, framboisiers, bleuets, griffes d'asperges.
3480 rang Nord Est, St-Charles. Téléphone: (418)887-6740.

PLUSIEURS milliers de plants, sapins, pins, épinettes, 12" à 24", conifères 2' à 6', 10$ à 80$ selon quantité, cèdres à haies 1' à 6'. Téléphone: (450)789-0270, après 18h.

VÉGÉTOLAB INC
MULTIPLICATEURS
ARBUSTES FRUITIERS
TRÈS RUSTIQUES 2B
CERISIERS SK
CAMERISIERS
(fruits antioxydants)
AMÉLANCHIERS
VENTE
AUX PÉPINIÉRISTES
ET AUX PRODUCTEURS
Sans frais : 1 888 347-1738
Tél. : 418 347-1737
Site Internet : vegetolab.com

300 SILOS

SILOS À GRAIN usagés; SILOS coniques usagés; SILOS à grains neufs... (Escompte spécial sur inventaire à bas prix). (450)478-0957, 1-888-891-0957.

SILO Supérieur 20'x80', 3 ans d'usage avec videur central Valmetal, avec panneau de contrôle, convoyeur à chaîne environ 30'. (819)845-2825.

NOUVEAU
Financement disponible
Maintenant le seul dépositaire Harvestore autorisé au Québec
Structures neuves & usagées remises à neuf
• Videur alliance
• Système d'échange de videur
• Fosse à fumier Slurrystore
• Pièce d'origine
SILOS BLEUS DU QUÉBEC
ETIENNE LEDUC
(418) 325-2312

250 PLANTS-PLANTATIONS

Pour toutes les variétés de plants à «rendement supérieur» qu'il vous faut!
Livraison partout au Québec
LAREAULT PLANTS FRUITIERS CERTIFIÉS CERTIFIED FRUIT PLANTS
90 rue Lareault C.P. 96, Lavaltrie (Qc) J5T 4A9
Tél.: (450) 586-1850 • Fax: (450) 586-1051
http://www.lareault.com
Courriel : info@lareault.com

NOUVEAUTÉ CERISIERS
ASPERGES : Millenium et Jersey Giant
BLEUETIERS : En Corymbe et nains, 20 variétés les plus en demande...
FRAISIERS : 25 variétés les plus en demande + 5 variétés continues + 5 autres nouveautés.
FRAMBOISIERS : 12 variétés rouges + 7 variétés remontantes + 2 variétés pourpres + 2 variétés noires + Autres nouveautés.
MÛRIERS : Toutes les variétés avec épines ou sans épines, les plus en demande...
GADELLIERS, GROSEILLIERS ET VIGNES À RAISIN, RHUBARBE
DISPONIBLE :
PLANTS DE FRAISIERS EN MULTICELLULES

260 POUSSINS-POULETTES

COUVOIR SIMETIN
POUSSINS À CHAIR, race à PONTE rouges, noires et grises, CANARDS de Barbarie, CAILLES. Et en saison, DINDES, PINTADES, FAISANS, PERDRIX, OIES, CANARDS de Pékin et de Rouen. 8960 boul. St-Canut, MIRABEL, J7N1P3. (450)258-2404, fax: (450)258-2932. simetin@couvoir.com, site Web: couvoir.com

270 RELÈVE

JEUNE famille recherche ferme laitière pour poursuivre ou démarrer la production dans la région de Coaticook. (819)835-0679.

Relève recherchée
OPPORTUNITÉ EXCEPTIONNELLE. Belle ferme laitière (23 kg/jour) et porcine (2,000 engrais, COOP). Grande maison neuve fournie. Région Estrie. Propriétaires dans la mi-cinquantaine recherchent associé pour moyen terme. 20% des parts pour 175,000$ négociable. 80% restant: les propriétaires sont très avant-gardistes et ouverts. David (819)877-2474.
winnerside@xplornet.com

290 SERVICES

COFFRAGE AGRICOLE C.P.L
Fondation de tous genres
Christian: (450)278-3920
Patrick: (450)278-2954
Fax: (450)546-1313
Prix très compétitif

ENTREPRISE JLA
INSTALLATION et entretien d'équipement avicole et porcin. Rénovation et entretien de bâtiments. Jean-Louis Allard propriétaire, tél./fax: (819)477-6942, cell.: (514)941-8946 e-mail: jeanlouisallard@msn.com

FONDATIONS PROVINCIALES
Fondations de tout genre
(819) 362-6939

COFFRAGES MB
• Fondations de tout genre
Tél.: (819) 398-6365
R.B.Q. #3093003682

300 SILOS

SILO Harverstore avec toit 25 haut x 42 circ., construction 1996. Ancienne réserve d'eau pourrait servir pour fumier liquide. Soir: (613)487-4176. Région Est Ontarien

300 SILOS

LES ENTREPRISES GRANBY SILO INC.
240 Route 235
ANGE-GARDIEN
Tél.: (450)293-1443
RÉPARATION de silos de béton: toit...

Distributeurs
Val Métal, Houle
Silo Supérieur
P.F.B., Suevia, I.E.L.

SILO EN DOUVES PRESSÉES
SILO COULÉ EN BÉTON
SILO HERMÉTIQUE
BÉTON PROJETÉ
SILOS USAGÉS ENTRETIEN
RÉPARATION DÉMÉNAGEMENT
UN SEUL NUMÉRO POUR VOS PROJETS DE SILO
1-800-565-8808
SILO SUPÉRIEUR
WWW.SILOSUPERIEUR.COM

310 TERRES À LOUER

190 HECTARES à Ste-Barbe. (450)253-2525.

347 ACRES À WARWICK, À LOUER. (450)672-9549.

ST-ELZÉAR-DE-BEAUCE: terre 35 hectares en culture avec bâtiments 71 places (bovins), fosses, disponible 1er mai 2009. Information: (418)386-2845.

320 TERRES À LOUER DEMANDÉES

RECHERCHE TERRE À LOUER dans la région d'Hemmingford. (450)261-6159. RECHERCHE TERRE À LOUER dans la région de St-Grégoire, Ste-Angèle-de-Monnoir. (450)261-6159.

RECHERCHE TERRE À LOUER dans la région de Joliette. Téléphone: (450)755-1572, (450)898-9745.

330 TERRES DEMANDÉES

1A- À LA RECHERCHE de propriétés: fermes, fermettes, maisons, domaines, vergers, commerces, etc.
1B- Marché montréalais, canadien, européen, asiatique.
1C- SANS FRAIS: estimation, mise en marché, visibilité sur internet ceci jusqu'à la vente.
Y.A. MORIN, Groupe Sutton-Action, ctr Brossard, (450)462-4414, sans frais: 1-888-670-5490.
yvon_a.morin@sympatico.ca

Agri-Immeubles Provincial
Courtier immobilier. SPÉCIALITÉ AGRICOLE pour la vente ou l'achat de fermes, clients sérieux, SERGE FONTAINE, téléphonez sans frais: 1-866-771-4799.

CHERCHE terrain cultivable aux alentours d'Ormstown, environ 300 arpents, acheteurs très sérieux.
MARCEL VINET, Proprio Direct courtier, (450)601-6289.
marcel.vinet@sympatico.ca

340 TERRES À VENDRE

48 HECTARES de terre cultivable, à Ste-Marie-Salomé. Téléphone: (450)803-1144, (450)839-2585.

79 ARPENTS, 26 déboisés, 7 serres structure acier, garage double séparé, étable, poulailler, 10 serres en bois, belle résidence 1998, 4+ CAC, 2 combustion lente, 3,000 pi.ca., revenus 60,000$, 749,000$ négociable. (450)670-3639.

BAIE-DU-FEBVRE: terre de 77,5 hectares, cultivables, avec garage. Information. (819)377-7707, demander François.

DURHAM-SUD: ferme de 460 acres inclus 200 acres cultivées, 260 boisées, étable pour 75 vaches, 2 granges, érablière, 3 maisons avec revenus, 675,000$. (819)858-1057.

EN ESTRIE: ferme de 83 hectares, bâtiments avec fosse, machinerie, cottage (14 ans), prix: 425,000$. Téléphone: (819)544-2030.
lespac.com #6031707

MIRABEL: terre (légère), 134 arpents, entrepôt réfrigéré, grange, 2 puits et 2 lacs, + 440 entailles érable. MLS 8108265. J.P. Vaillancourt, agent Sutton. (514)512-4003.

MONTÉRÉGIE, ESTRIE, CENTRE-DU-QUÉBEC. Pour vendre ou pour acheter une ferme rentable. Commission 2% à 4%. MARCEL VINET, Proprio Direct courtier, téléphone: (450)601-6289.
marcel.vinet@sympatico.ca

PRÈS DRUMMONDVILLE: fermette 11 arpents de terre cultivable avec maison tout rénovée, petite grange, près de la rivière. Re/max Drummondville DM, courtier immobilier agréé, Denis Morin. (819)470-0002.

RANCH près de BEDFORD: 140 arpents: 85 en bonne culture drainés, 55 boisés, écurie 35x100, 16 stalles et office, piste d'entraînement réglementaire pour chevaux, garage, hangar 30x60, abri pour chevaux, abri pour bovins, volière pour dindes, faisans, paons, etc., maison 30x60 construction 10 ans. Très jolie ferme. Daniel: (450)248-0024.

ROUGEMONT: 80 arpents, site panoramique, verger (1,500), érablière (2,000), boisé mixte, salle de réception, prairies, bâtiments, roulant complet. Possibilité résidence, garage, hangar, grange, écurie, enclos les pac #7507688. (450)469-2746.

ST-ALEXANDRE: 125 arpents cultivables, 6 arpents boisés, garage 50x75', tout isolé. Demander Pierre (514)444-3737.

ST-ANICET: 212 acres, 90 certifiées biologiques, maison Prestige. Téléphone: (450)377-0906.

ST-DENIS-SUR-RICHELIEU: terre 84 arpents cultivables dont 79 drainés. Résidence type québécoise impeccable de 10 pièces (4 cac, 2 sdb, solarium 4 saisons, etc.) avec garage isolé + garage séparé avec atelier isolé, serre, poulailler + bergerie avec parc (moutons ou chèvres). Située sur un site enchanteur à 35 minutes de Montréal. (514)444-5483.

ST-GÉRARD-DE-MAGELLA (L'ASSOMPTION): maison avec 5 garages, entrepôt, 50 arpents cultivables, 62 arpents boisés.
MARCEL DESCHENES,
La Capitale: 1-800-667-8495.

ST-GRÉGOIRE (Bécancour): terre cultivée avec sucrerie, près autoroute 55, 298,000$, terre 136 acres dont 100 acres en culture et 36 acres boisées avec érablière d'environ 1,000 à 1,200 entailles, cabane à sucre et équipement. (Possibilité de construire une maison). Téléphone: (819)293-4269.

ST-JACQUES-DE-MONTCALM (montée Hamilton): terre de 48 hectares de terre agricole cultivable, accès à la rivière. (450)839-2585, cell. (450)803-1144.

ST-LIN: terre agricole 82 arpents (514)826-6821.

ST-LOUIS-DE-BLANDFORD: ex-ferme laitière de 64 hectares, bâtiments de ferme avec fosse, résidence impeccable. Paul Gagnon courtier: 1-877-424-3811.

Témiscamingue: 275$ x 1,532 acres en 3 blocs, 600 acres en culture, le reste boisé, lac, rivière. Excluant silo, bâtiment, maison, coupe de bois (819)748-2866.

CENTRES D'EMPLOI AGRICOLE

CEA UPA

ABITIBI-TÉMISCAMINGUE. Production laitière. Val Senneville, St-Eugènes-de-Guigues. Ouvriers. Traite, soin troupeau, champs. Permanents. Logement offert (maisons). **Production apicole.** Abitibi-Ouest (juillet et août), Lac St-Jean (juin et juillet), Montréal (avril, mai, oct et nov). Entretien ruches, extraction miel, etc. Logement offert. Tél. 819 762-0833, p. 321.
BEAUCE. Production laitière. Près St-Georges, près Ste-Marie, près La Guadeloupe, Lambton, St-Bernard, Stratford. Postes d'aide. Traite, soins animaux et divers. Permanents. Poss. logement. **Production porcine.** St-Victor, Adstock. Postes d'aide pour maternités ou engraissement. Permanents. **Autres**. St-Elzéar, transporteur, permanent. Tél. 418 228-5588
CENTRE-DU-QUÉBEC. Production laitière. Ste-Sophie-d'Halifax, Parisville, St-Cyrille-de-Wendover, St-Célestin, Princeville, St-Félix-de-Kingsey. Vachers, ouvriers agricoles. Permanents ou saisonnier, poss. logement. **Production bovine**. St-Cyrille-de-Wendover. Gérant de ferme, ouvrier agricole. Permanents. **Production horticole (pommes de terre et céréales).** Ste-Eulalie. Ouvrier, travaux champs et entrepôt. Permanent. Tél. 819 293-5838
CÔTE-DU-SUD. Production laitière. La Pocatière, Cap-St-Ignace, St-Denis, St-François-de-Montmagny, St-Mathieu-de-Rioux, Kamouraska, St-Arsène, Ste-Hélène. Ouvriers spécialisés. Traite, soin, alimentation. Permanents et saisonniers. Poss. logement. **Production porcine.** St-François-de-Montmagny, St-Pascal. Ouvrier spécialisé. Engraissement, maternité. Permanent. **Autres (ovins).** St-Joseph-de-Kamouraska, Ouvrier spécialisé. Permanent. Tél. 418 856-3044
ESTRIE. Production laitière. Compton, Wesbury, St-Herménégilde, Dixville, East Hereford. Ouvriers, manœuvres agricoles, vachers. Permanents et temps partiel. **Production porcine**. St-Herménégilde. Ouvrier de ferme porcine et laitière. Permanent. **Production horticole**. St-Camille, Sherbrooke. Ouvrier agricole, responsable maraîcher, saisonniers. Tél. 819 822-4427
LANAUDIÈRE. Production porcine. St-Félix-de-Valois. Ouvrier porcin. Soin aux animaux, nettoyage des parcs, divers. Permanent. Tél. 450 753-7486 #300
QUÉBEC (Lévis-Bellechasse/Rive-Nord/Lotbinière-Mégantic) Production laitière. St-Vallier, Plessisville, St-Nicolas, St-Henri, Neuville, Baie St-Paul. Ouvriers agricoles. Traite, alimentation, divers. Permanents, saisonnier, temps partiel. Poss. logement. **Production porcine.** Pont-Rouge, St-Gilles, Grondines, St-Lambert, Lyster, St-Anselme, Ste-Agathe, Dosquet. Ouvriers agricoles. Alimentation, nettoyage, déplacement d'animaux. Permanents, saisonniers. **Production horticole**. St-Jean I.O., Pont-Rouge, St-Nicolas, Ancienne-Lorette, Lévis, Ste-Anne-de-Beaupré. Emballeur, assistant chef production pépinière, conseiller-vendeur, ouvrier serre, centre de jardin : gérant, technicien, ouvrier sylvicole. Permanents, saisonniers. **Production avicole**. St-Isidore, Valcartier, Ste-Croix, Baie St-Paul. Ouvriers, gérant de troupeau(1), technicien agricole(1). Permanents, saisonnier. **Regroupements** Traite mobile, Porc-6-Lait. Ouvriers spécialisés. Traite, alimentation, divers. Permanents. Tél. 418 872-0770
MAURICIE. Production laitière. St-Sévère. Ouvrier agricole. Traite, soin animaux, tâches connexes. Permanent, temps plein. **Production porcine.** St-Justin. Ouvrier agricole. Alimentation, soins animaux, mises-bas. Permanent. **Production bovine.** Yamachiche. Ouvrier agricole. Tâches diverses. Permanent. **Production horticole**. St-Narcisse. Technologue en production horticole et environnement. Poste contractuel(5mois). **Production avicole**. St-Adelphe-de-Champlain. Gérant de ferme. Permanent. **Autres.** St-Narcisse, secrétaire et commis comptable, temps partiel(2jrs/sem). Tél. 819 378-4033 #230
SAGUENAY-LAC-ST-JEAN. Production laitière. Jonquière, Alma, Chicoutimi, Normandin, St-Bruno. Vachers, ouvriers agricoles polyvalents. Permanents, saisonniers. **Production bovine.** Ascension, Chambord. Ouvriers agricoles, expérience. Permanent, saisonnier. Poss. logement. **Production horticole.** Chicoutimi. Ouvrier serre, technicien maraîcher. Saisonniers. **Production avicole**. St-Bruno. Ouvrier, expérience. Permanent. Tél. 418 542-5666
SAINT-HYACINTHE. Production laitière. St-Sébastien, St-Barnabé-Sud, Granby. Ouvriers. Permanent, partiel, fds. Poss. logement. **Production porcine.** St-Valérien, St-Hyacinthe. Ouvriers. Permanents ou partiels. **Production bovine**. Val-Brian. Gérant. Permanent. Poss. logement. **Production grandes cultures**. Beloeil, St-Barnabé-Sud, Henryville, St-Marc-sur-Richelieu. Ouvriers, contremaître. Permanents, saisonniers. **Production horticole.** Lac Brome, Ste-Madeleine, Marieville. Ouvriers, directeur. Saisonniers. **Autres.** St-Jude (agronome), Ste-Victoire-de-Sorel (ouvrier apiculture), Beloeil (mécanicien agricole), Upton (ouvrier ferme canards), St-Hugues (gavage canards), St-Hugues (nettoyage poupaillers), Permanents, saisonniers. Tél. 450 774-9154 #208 ou 1 866 774-9154
ST-JEAN-VALLEYFIELD. Production laitière. Montérégie Ouest, ouvriers agricoles et vachers, permanents, poss. logement. Tél. 450 454-3996 ou 1 888 454-3998

Connaissez-vous le site des centres d'emploi agricole ? : www.emploiagricole.com

340 TERRES À VENDRE

ERRATUM
BATIMENT À VENDRE
Dans l'annonce parue le 26 février 2009 dans ce journal, une erreur s'est glissée concernant la date de clôture des soumissions; il s'agit du 16 avril 2009 et non du 10 avril 2009.

Sis au 2465, chemin Notre-Dame-de-la-Merci, Notre-Dame-de-la-Merci (Québec)
VENTE PAR SOUMISSION
Grand bâtiment pouvant servir à de multiples usages commerciaux. Il s'agit d'une ancienne cabane à sucre construite sur les lots 29 et 30, rang 6, canton de Chilton. Ces lots sont localisés sur terre publique et sont loués du Ministère des Ressources naturelles et de la faune en vertu de baux renouvelables annuellement.
Il y a une section garage, une section entrepôt et une section habitable, le tout totalisant environ 3800 pieds carrés.
Les offres d'achat devront être reçues au centre de services de La Financière agricole du Québec au 300, rue Dorval, C.P. 3250, L'Assomption (Québec), J5W 4M9, avant 11 h, le **16 avril 2009** et avoir été complétées sur les formules disponibles au bureau de La Financière agricole du Québec de Nicolet.
N.B. : Les sucreries des Aïeux 2003 inc. et/ou La Financière agricole du Québec se réservent le droit de n'accepter ni la plus haute ni aucune des offres.
Pour toute information ou pour visiter les lieux, veuillez communiquer avec M. Sylvain Deshaies au 819 293-6991.

NDE **Mélangeur vertical RTM**
Le plus vendu au Québec!
Spécifications en français
www.ndeco.com
• Balles rondes, rectangulaires
• Modèles neufs et usagés
Vente - Service conseil
Renaud Lachance
Tél./Fax : (418) 459-6329
1-888-336-3127

À VOTRE SERVICE DEPUIS 25 ANS
"La fiabilité a un nom"
CONSTRUCTION B.R.N. inc.
516, 7e Rang, St-Dominique
Bruno Bousquet (prop.)
Fosse à purin • plate-forme à fumier • mur isolé en béton • silos horizontales
Service d'excavation complet
Selon vos plans d'ingénieur
Partout au Québec
TÉL.: (450) 773-0064
(450) 773-5930
Tél.: 1 (800) 265-0064
Fax: (450) 773-9743

Silo J.M. Lambert
- Silos hermétiques
- Silos en douves de béton neufs et usagés
- Vous pouvez convertir votre silo **HARVESTORE** en silo **CONVENTIONNEL** qui se vide par le haut
- Achat, vente
- Extension
- Déménagement
- Videurs neufs et usagés en stock
- Entretien silos, videurs

NOUVEAU SILO-FOSSE PRÉFABRIQUÉ
MÉLANGEURS RTM
Pour tous vos besoins
SELON VOS NUTRIMENTS
4250, rue Vachon
Drummondville J2B 6V4
(819) 474-6989

340 TERRES À VENDRE

TÉMISCAMINGUE. St-Eugène: 530 hectares dont 225 cultivés, le reste boisé. Téléphone: (613)678-1526, (613)675-2347.

VAUDREUIL SOULANGES: terre 222 arpents drainés, à vendre ou possibilité de location. Téléphone: (450)764-3451.

341 ÉRABLIÈRES

HAUTES LAURENTIDES: 4,500 entailles sur tubulure, quota 12,071 livres, atelier de fabrication de produits, maison 2002. Martin Gauthier, agent immobilier affilié, Remax Tremblant. (819)681-9857.

VALVE à sirop électrique Dominion Grimm, 1 an d'usure, demande 1,000$. (819)344-2885.

345 FERMES CÉRÉALIÈRES

RÉGION VICTORIAVILLE: 180 hectares total, 80 hectares en culture et 100 hectares boisés. (819)352-1870

346 FERMES LAITIÈRES

À 30 MINUTES DE QUÉBEC, ferme laitière biologique, 125 hectares, bâtiments récents de qualité, troupeau Holstein, 50 vaches + relève, machinerie et outillage complet. Info sur rendez-vous, Paul Gagnon courtier, sans frais: 1-877-424-3811.

À VENDRE à St-Alban: bonne terre à culture, 133.7 hectares + 23.9 hectares boisés, maison ancestrale, bâtiments en très bonne condition: vacherie, grange-étable, fosse pour fumier liquide capacité 90 unités animales prête à être fonctionnelle, garage. Possibilité de machinerie agricole au complet. Info René Audet: (418)268-3422.

À vendre
*HONFLEUR, impeccable laitière complète, +65 kl idéale relocalisation.
* à louer: Résidence et bâtiments pour laitière de 50 - 75 kl/jr. SUPERBE.
Appelez-moi: 1-866-711-1122.
Estimation GRATUITE.
Dyane Cotnoir et assoc. Inc.
ctr imm. agréé:
courtier@dyanecotnoir.com

CENTRE-DU-QUÉBEC, 1 heure de Montréal, 210 acres cultivables, 74 acres boisées, présentement en production laitière, 45 kilos/ jour, alimenté RTM, 3 silos, étable 48'x150' naturelle, 33'x150' reproduction, garages 36'x100', 32'x92' et machinerie, maison (1993), érablière 1,200 entailles. Tél.: (819)397-4502.

DURHAM-SUD: 160 acres, 100 cultivées, 60 boisées, étable neuve, remise, silo à moulée, maison, vaches et quota disponibles.
(819)858-1014, (819)571-0066.

Sutton
Votre ferme vaut peut-être plus que vous ne le croyez
Pour une ESTIMATION GRATUITE appelez sans hésiter
Avons acheteur sérieux
Fermes laitières • Ovine • Boeuf • Fermette • Terre à bois
Contactez :
L. Chantal Burchette
(AGENT IMMOBILIER AFFILIÉ)
819 560-1941

347 FERMES MARAÎCHÈRES

LANORAIE: 1.2 hectare de serre Nordique Harnois 2004-2006, chauffage gaz naturel, équipé CO2, production tomates de serres.
MARCEL DESCHENES.
La Capitale: 1-800-667-8495

349 FERMES PORCINES

REPRISE
PIERREVILLE complexe porcin, capacité entre 1,600 à 1,800 porcs à l'engrais, moulange et silos. Terrain superficie 8 acres. Contacter Dyane Cotnoir et ass. Inc 1-866-711-1122.
courtier@dyanecotnoir.com

ST-ESPRIT: propriété avec pouponnière, maternité et engraissement, le tout comme neuf, sur 100 arpents.
MARCEL DESCHENES.
La Capitale: 1-800-667-8495.

ST-HYACINTHE: porcherie maternité 700 truies, en fonction sevrage en bandes aux 4 semaines, maison, terre, équipement inclus. Téléphone: (450)252-1989.

350 TERRES À BOIS

ACHETEUR terres à bois + lots à bois, travaux à forfaits de récolte de bois. Téléphone: (819)362-3383, cell.: (819)362-0668.

TINGWICK: terrain boisé, 11 acres, avec "campe", électricité, eau, droit acquis pour rebâtir, prix 28,000$. (819)839-2842.

370 ENCANS

ENCAN
Pour
ALAIN & BENOÎT HÉBERT
VARENNES
Dans les locaux de
RÉSEAU ENCAN QUÉBEC/DANVILLE
1451, route 116
DANVILLE
Samedi le 21 mars à 11h30
SERA VENDU: un **TRÈS BON** troupeau d'animaux de boucherie.
114 têtes d'animaux Angus, Salers, Limousin, Simmental, Charolais et croisées, vaccinées et vermifugées.
Ce troupeau comprend:
90 bonnes vaches dont 20 fraîches vêlées accompagnées de leur veau, les autres dues sous peu ou en gestation.
De ce nombre,
19 sont des Angus dont 18 noires, 5 sont pur sang avec papier et une rouge;
10 Salers; 13 Limousin; 6 Simmental; 42 Charolais ou croisées.
4 taureaux de reproduction
dont 3 Angus noirs, un pur sang ET avec papier bleu et un Salers noir pur sang.
60% sont saillies par le taureau Salers, les autres par le Angus noir. Elles ont été hivernées en stabulation entravée.
CONDITIONS: comptant ou chèque avec identification
Pour informations s'adresser **aux propriétaires, Alain: (514)821-4540 Benoît: (514)821-5545 ou à l'encanteur.**
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
www.paul-hus.com

PRÉAVIS D'ENCAN EN CONSIGNATION
Pour
CAMILLE BERTRAND INC.
À l'emplacement de
L'AUBERGE COLFORD LODGE
848 rang Rivière Nord
ST-COLOMBAN
DIMANCHE 19 AVRIL 2009
Si vous désirez consigner machinerie agricole - matériel roulant - équipement divers, communiquez avec le gérant de la vente avant le 2 avril si vous désirez bénéficier de notre publicité.
Pour informations s'adresser **au gérant de la vente, M. Bertrand: (450)562-0900 ou à l'encanteur.**
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
www.paul-hus.com

PRÉAVIS D'ENCAN
Pour
FERME CHARLAND & FILS S.E.N.C.
(Roch Charland & Isabel Daigle, prop.)
263, route 255
WOTTON
Mardi le 24 mars à 11h
DISPERSION COMPLÈTE "LAUREAL"
SERA VENDU: un **EXCELLENT** troupeau de
43 sujets Holstein pur sang enregistrés, de **QUALITÉ**, classifiés, contrôlés et vaccinés.
CLASSIFICATION: 3 T.B., 9 B.P., 6 B., 9 N.C.
Le troupeau sera reclassifié avant la vente.
PROD NON-SUPERVISÉE: 9,845 k.g., 4.05%, 3.5%
MCR: 207-233-221
C.C.S/ 6 MOIS: 276,000
MACHINERIE - ÉQUIPEMENT ET PAILLE, ÉQUIPEMENT DE LAITERIE.
Pour tous les détails, surveillez notre prochaine édition.
Photos disponibles sur notre site web.
Pour informations s'adresser **aux propriétaires, tél.: (819)828-3561 ou à l'encanteur.**
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
www.paul-hus.com

RAPPEL D'ENCAN
Pour
FERME BÉCHARD & BEAUREGARD LTÉE
(François Béchard & Gabriel Beauregard, prop.)
199 rang Haut de la Rivière
(Route 233)
ST-DAMASE, cté St-Hyacinthe
Jeudi le 19 mars à 11h
SERA VENDU: un **TRÈS BON** roulant de ferme de cultures commerciales et 6 silos à grain.
SERA AUSSI VENDU: pour Ferme Réjean Chabot inc. Tél.: (450)797-2951 quelques machineries de son roulant de ferme.
Pour détails, consultez votre édition du 5 mars ou visitez notre site web pour photos.
Pour informations s'adresser **à M. Béchard, (450)771-9788 ou à l'encanteur.**
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
www.paul-hus.com

370 ENCANS

PRÉAVIS D'ENCAN
Pour
FERME JEANNE D'ARC S.E.N.C.
(Gérald Bahl & France Courchesne, prop.)
À la sortie 111 Ouest de la route 55
121 rang 7 Ouest
LEFEBVRE
Samedi le 28 mars à 11h
SERA VENDU: un **TRÈS BON** roulant de ferme comprenant
4 tracteurs diesel dont 3 J.D., un No 7210, 2rm, 95 h.p., cabine climatisée; un No 5520, 4rm 75 h.p., chargeur; un No 6110, 65 h.p., 4rm et un Case IH No 2096, 4rm; équipement à foin pour lance-balles dont une presse N.H. 575 avec lance-balles - **NEUVE** (2008); fourragère N.H. 892, nez à maïs 3 rangs; balance de récolte.
Surveillez tous les détails dans votre édition du 19 mars ou visitez notre site web.
Pour informations s'adresser **aux propriétaires, tél.: (819)394-2588 ou à l'encanteur.**
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
www.paul-hus.com

PRÉAVIS D'ENCAN
Pour
FERME SERQUIS INC.
(Hervé Leblanc & Carmèle Gagnon, prop.)
481 route 216
HAM-NORD
Samedi le 18 avril à 11h
SERA VENDU: chevaux - équipement à chevaux - chèvres - roulant de ferme.
4 jeunes chevaux demi-sang Haflinger de 1,100 livres dont 2 domptés et 1 cassé.
Remorque à animaux à col d'oie 6x16 en acier.
3 BONS tracteurs M.F. diesel avec servodirection, un No 3120, 2rm, 110 h.p., cab.; un No 285, 2rm 82 h.p., cab et un No 274, 4rm, 55 h.p., chargeur frontal.
Équipement de semaille et de fenaison.
Tous les détails dans votre édition du 9 avril ou visitez notre site web.
Pour informations s'adresser aux propriétaires, tél.: (819)344-2393 ou à l'encanteur.
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
www.paul-hus.com

PRÉAVIS D'ENCAN
Pour
FROMAGERIE DU CHAMP À LA MEULE INC.
(Martin Guilbeault, prop.)
711 , 2e rang
STE-MÉLANIE
Mardi le 31 mars à MIDI
Visite prévente à compter de 11h
Dispersion complète "La Fromagère"
SERA VENDU: un **EXCELLENT** troupeau de
54 sujets AYRSHIRE pur sang enregistrés, classifiés, sous contrôle supervisé et vaccinés.
CLASSIFICATION: 4 T.B., 8 B.P., 4 B., 12 N.C. (seront reclassifiées avant la vente)
PROD. SUPERVISÉE: 6,579 k.g., 4.26% gras, 3.37% prot.
MCR: 184-182-193
C.C.S: en février: 34,000 - annuel: 89,000
Cette dispersion vous offre la chance d'acquérir des St-Martin (11), des Margo (13), des Blackadar (2) et des La Fromagère issues de ces lignées.
Tous les détails dans votre édition du 19 mars ou visitez notre site web.
Pour informations s'adresser à Carole, vachère, téléphone: (450)889-8931 ou à l'encanteur.
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
www.paul-hus.com

PRÉAVIS D'ENCAN
Pour
SERGE LEGRAND
40 rang St-André
Sortie 29 Est de l'autoroute 15
ST-JACQUES-LE-MINEUR
Jeudi le 2 avril à 11h
SERA VENDU: un **EXCELLENT** roulant de ferme de cultures commerciales.
4 TRACTEURS JOHN DEERE À L'ÉTAT NEUF
#8410, 4rm, 235 h.p., **#7210**, 4rm, 95 h.p.; **#6210**, 4rm, 72 h.p. avec chargeur frontal; **#755**, 2rm, 22 h.p. avec chargeur frontal.
BONNE charrue Kverneland BB-115 HD, 6 raies; semeuse IH No 6200; planteur à maïs J.D. 1750 Max Emergence Plus, Vacu Meter, 8 rangs, modèle semi-direct (no-till); 5 boîtes à grain dont 3 Brent No 640.
Surveillez tous les détails dans votre prochaine édition ou visitez notre site web.
N.B.: il s'agit d'un roulant d'une QUALITÉ EXCEPTIONNELLE, à l'état neuf, toujours remisé et bien entretenu. Nous n'aurons presque pas d'articles divers à vendre, soyez présents pour l'heure précise.
Pour informations s'adresser au propriétaire, tél.: (450)659-8451 ou à l'encanteur.
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
www.paul-hus.com

370 ENCANS

Encan pour Ferme Limar Farm inc.
819 475-8212
Excellent choix de 70 taures à bœuf Pur sang enregistrées Provenance en majorité de l'Ouest Canadien (12 charolais - 15 angus - 43 hereford) Garantie gestantes (plusieurs vêlant prochainement et quelques-unes ont déjà vêlées) Vente le14 mars 2009 à 13 h
Les Encans Lafaille & fils ltée
À Sawyerville, Qc
819 849-3606
819 875-3577

ENCANS BRETON
Les entreprises Alain et Jean Lacharité
1700, Petit St-Esprit à Nicolet
JEUDI LE 2 AVRIL 2009 À 10 H
PRÉAVIS D'ENCAN
Sera vendu un très bon troupeau Holstein enregistré pur sang et à % de 125 bêtes
- 65 vaches (18 1re lact, 24 2e lact.)
- 14 taures ouvertes
- 17 taures gestantes
- 20 génisses et 9 veaux femelles

Production non-supervisée : 9871 kg 4,1 % 3.3 % MCR : 215-235-225
CCS : Moyenne des 12 derniers mois = 154
Classification : 2 TB, 24 BP, 23B, 16C. Le troupeau sera reclassifié avant la vente.
Vêlages prévus : 23 fraîches vêlées, 16 dues mai-juin, 10 dues juillet-août, 10 dues sept.-octobre.
Génétique : Plusieurs vaches issues de Rudolph, Lhéros, Stormatic, Titanic. Plusieurs taures ou génisses issues de Dolman, Frosty, Buckeye, Derek, Salto, Tom, Goldwyn.
Santé : Troupeau vacciné et suivi par médecine préventive. Les taures seront testées pour la leucose et le néospora.
Seront aussi en vente les équipements de laiterie dont un réservoir à lait DeLaval 1500 gal (5 ans), les **équipements d'étable et la machinerie.**
Information : 819 293-6677 (soir) ou 697-7008 (cell)
ENCANTEUR BILINGUE 1400, Dublin, INVERNESS, Qc
Luc BRETON : 418 453-2271
Fax : 418 453-3077 • Cell : 418 334-4366
Internet : www.encansbreton.com Courriel : info@encansbreton.com

370 ENCANS

Vente de taureaux de tradition familiale
Le 19 mars 2009
À la ferme Rolling D Dropmore, MB
À vendre
55 taureaux Charolais d'un et deux ans
9 taureaux Simmental Rouge et Noir
Voir en ligne pour le catalogue
www.familytraditionbullsale.com
Pour plus d'information
Anglais Carman Jackson
204 564-2547
Francais : Marcel Fouillard
Cell. : 204 821-5112
Tél. : 204 683-2208

DANIEL PAUL-HUS ENCANTEUR BILINGUE
Tél. : 450 773-5660
www.paul-hus.com
635 rue Papineau
St-Hyacinthe, (Québec)
J2S 7J5

DEMANDE DE SOUMISSIONS

DANIEL PAUL-HUS ENCANTEUR, mandataire autorisé de **La production Jonyvan inc.** située au 253, 5e rang Milton à Roxton Pond (Québec) J0E 1Z0 (ci-après : le « Mandataire ») requiert, à l'égard des biens ci-après décrits, des offres d'achat. **(La production Jonyvan inc. est une entreprise entièrement équipée et en opération qui œuvre dans la production porcine et de grandes cultures)**

DESCRIPTION DES BIENS

LOT A) **Immeuble** - Une terre d'une superficie totale : 263.5 hectares dont 155.1 hectares en cultures, maternité de 700 truies avec 4 chambres de mise bas pour 112 truies, 566 cages de gestation, 4 chambres d'acclimatation, pouponnière avec 7 chambres de 100 places et 4 chambres de 320 places, parc d'engraissement de 7 chambres de 255 places, meunerie avec moulange et balance, élévateur à grain, 11 silos, grange étable pour 100 têtes en stabulation entravée et 3 silos de béton, 3 résidences dessus construites situées, une au 287, 5e rang, Milton, une au 246, rang Grande-Ligne, Roxton et une au 544, 6e rang, Roxton - **(Évaluation municipale : 2 762 200 $)**

LOT B) **Immeuble** - Résidence principale au 253, 5e Rang Milton, sur un terrain de 1/2 hectare (à être morcelé) – **(Évaluation municipale : 169 000 $)**

LOT C) **Immeuble** - Une terre au 5e rang de Milton, lots 7 A-P, 7 B-P et 7A pour 56.7 hectares, dont 32.4 hectares en cultures avec fosses – **(Évaluation municipale : 249 900 $)**

LOT D) **Immeuble** - Une terre au 5e rang de Milton, au coin du chemin St-Valérien, lots 10B-P, 10C-P et 10D pour 62.9 hectares dont 30.8 hectares en cultures. – **(Évaluation municipale : 259 900 $)**

LOT E) **Troupeau porcin** – (en un seul bloc ou en partie)

- Partie E-1 : - 659 truies et verrats 24 porcelets /an
- Partie E-2 : - 500 porcelets en pouponnière
- Partie E-3 : - 900 porcs à l'engraissement

(Quantités à être ajustées selon les opérations courantes.)

LOT F) **Machinerie agricole** - (en un seul bloc ou en partie)

- Chaque machinerie constituant une partie du Lot F - Tracteur Case IH 9240 articulé; tracteur Case IH MX 100C, 4RM, avec chargeur; tracteur A.C. No 7040, 2RM, cabine; moissonneuse-batteuse M.F. 8460, 4RM, nez à maïs 6 rangs, table à céréale de 18 pi. (transmission défectueuse); camion à moulée IH, 10 roues, 1986; camion pick-up GMC 1990; charrue Inter 4 raies; cultivateur lourd 7 pattes; herse à disques 40 disques; planteur à maïs White 6100 6 rangs; pulvérisateur Hardy 500 gals; râteau à roches Rock-Master 14 pi.; ramasse-roches Highlite XL 78; 2 remorques à bascule 12 & 14 pi.; semoir à grain Inter 620, 24 disques; vibroculteur de 45 pi. avec rouleau; 2 vis à grain sur roues, 8x48 et 10x52. - **P.S : photos disponibles sur notre site web : www.paul-hus.com**

CONDITIONS DE LA VENTE

1. La machinerie pourra être examinée le 20 mars entre 10 h et 16 h, tandis que les immeubles et le troupeau pourront être visités sur rendez-vous avec le Mandataire au 450 773-5660.
2. Les offres d'achat devront être complétées sur les formules qui vous seront remises lors de la visite ou sur demande par le Mandataire, et être accompagnées d'un dépôt de 5 % du montant offert pour les biens immeubles et de 10 % du montant offert sur le troupeau ou la machinerie, le tout payable par chèque certifié à l'ordre de Therrien & Couture avocats en fidéicommis.
3. Le détail des conditions et réserves se rapportant à la vente des biens (ci-après : « Modalités et conditions de vente ») pourra être obtenu au bureau du Mandataire ou lors de la visite. Ces conditions et réserves font partie intégrante de la demande d'offres d'achat et il est de la responsabilité de l'acquéreur d'en obtenir une copie. La personne désignée ne s'engage à accepter ni la plus haute ni aucune des offres d'achat.
4. **Le Mandataire se réserve le droit de renoncer au respect de l'une ou plusieurs des conditions énoncées à la demande de soumissions ou au document intitulé « Modalités et conditions de vente », de même qu'il n'est pas tenu d'accepter la plus élevée, ni la plus basse, ni quelconque des soumissions reçues.**
5. Les soumissions doivent être reçues à l'attention du Me Jean-Philippe Turgeon au bureau de **Therrien Couture Avocats S.E.N.C.R.L.** (2685 boul. Casavant Ouest bur. 215, St-Hyacinthe (Québec) J2S 8B8), avant le vendredi 27 mars 2009 à 13 h 30, heure à laquelle le Mandataire cessera de les recevoir et procédera à leur ouverture en présence des soumissionnaires qui seront conviés à cette fin aux bureaux de Therrien Couture avocats S.E.N.C.R.L le vendredi 27 mars à 13 h 30.
6. **Les soumissions ne seront pas acceptées à moins d'être scellées et porter au recto de l'enveloppe et lisiblement inscrit le mot « soumission La Production Jonyvan inc. ».**
7. Pour toutes informations additionnelles, veuillez communiquer avec le Mandataire Daniel Paul-Hus au 450 773-5650.

370 ENCANS

ENCAN
POUR
FERME "DAMYTHIER"
Centre de production d'embryons
Jean Jacques Gauthier
281 Rang 5, Saint-Liguori QC, J0K 2X0
Samedi le 21 mars 2009 à 11 h
En cas de grosse tempête remis au dimanche 22 mars
25 vaches Holstein donneuses d'embryons, taries et non-gestantes.
Pour info ou catalogues : www.damythier.qc.ca
Tél bureau : 450 834-4923 ou maison : 450 834-7680.
Voir photos sur site internet www.tirouge.com

TRACTEURS : Case Int. 1494, 4x4, 76 HP, power shift, cabine avec chargeur avant Allied 595, attache rapide, mot. refait à neuf, pneus 18.4x34 – Case 1896, 100 HP, 2 RM, cabine, mot. Cummins, pneus 18.4x38 – Case 1490, 2 RM, 4000 h – David Brown 1210, 65HP, 4000 h, 2 RM avec chargeur avant, pompe industrielle, pneus 18.4x34.

MACHINERIE : Râteau Kuhn GA 4101 GT – Souffleur à neige Jutras 7', chute hyd. – Herse à pacage – Wagon en acier 24' pour balles rondes ou grosses carrées, tandem – Presse à foin John Deere 336 avec lance-balles – Presse à foin Inter. # 37 – Réservoir à fumier liquide Lely, (vacuum) 1500 gal.

DIVERS : Tracteur à gazon Turf Power 18 HP, à vitesses – Soudeuse Canox Sparkler, 225 amp. a/c – Hache-paille, mot. élect. – Ventilateur Dynavent 4' sur roues – Cage à sabot – Génératrice Winpower 25 000 kw sur remorque - Laveuse à pression Kodiak CE 1750, 110 V. – 2 ventilateurs pour séchoir à foin – Ens. de boulons TCB – Approx. 40 tapis 4'x6', presque neufs – Bois de construction – Cyl. élect. neuf pour ventilation naturelle – Petit épandeur à milage, 12 v. pour VTT – Gros benne à neige ou gravier – 4 mangeoires à balles rondes – Séparateur à lait, mot. élect. – Approx. – 3 gros blocs de ciment – Tas de fumier dans une fosse en ciment, hauteur 6'3", diamètre 90' – Acide propyanique pour foin – Pompe pour puit artésien 3/4 HP – Proportionneur à médicament prominent - Tous les outils d'atelier et hangar – Courroies & attaches pour cou de vache – 2 chariots, 1- à moulée, 1- à litière – 2 barrières à tuyau 3'x8' – 2 tondeuses à animaux Aesculap – Systeme d'attache pour camion / roulotte – Incubateur avec retourneur d'œufs – Panneaux élect. 100 amp. avec braker square D – Pesée pour tracteur ainsi que plusieurs autres articles.

BALANCE DE RÉCOLTE : Approx. 400 balles rondes 4'x5', foin 1ere & 2e coupe année 2008.

ARTICLES DE BUREAU ET MAISON : Ordinateur Daytek – Congélateur 21 pi.cu. – Réfrigérateur - Cuisinière – Divers meubles.

Cause de la vente : Ferme vendue
Conditions : Comptant ou chèque avec carte d'identité.

Bienvenue à tous ! Cantine sur les lieux
Gilbert Lanthier
(Ti-Rouge)
Encanteur bilingue
Ste-Anne-de-Prescott, Ont.
Tél. & fax : 613 674-5479
Site Internet : www.tirouge.com

TRUDEAU EXPORT
SOMMES ACHETEURS
- Taures Holstein saillies de 30 jours et plus
- Taures Holstein de 10 à 15 mois

Contactez- nous
Ste-Julie, Québec, Canada
Tél. : 450 649-1122
Fax : 450 649-4491
Guy Trudeau
Cell. : 514 386-4894

RAPPEL D'ENCAN
VENTE DE PRODUCTION DE VACHES LAITIÈRES
Au local de l'encan de St-Hyacinthe, sortie 133, Rte. Trans-Canadienne, St-Hyacinthe Qc.
Vendredi le 13 mars 2009 à 13 h précises
Seront vendues : environ 100 bonnes vaches pur sang et croisées. La plupart sont fraîches ou dues à la vente. Plusieurs ont un premier veau avec une excellente généalogie et quelques-unes ont un deuxième veau avec des productions jusqu'à 10 000 kg.
Une excellente occasion d'acheter ou de vendre des laitières avec de la production et de la conformation.
Prochaine vente de production de vaches laitières vendredi le 3 avril 2009 à 13 h
Renseignements:
5110 Martineau,
Réseau Encans Québec
St-Hyacinthe (Québec) J2R 1T9
Tél. : 450 796-2612
Fax : 450 796-2298

370 ENCANS 370 ENCANS

SAMEDI 21 MARS 2009 à 13 h

STATION D'ÉPREUVES UTAOUAIS — **VENTE DE TAUREAUX**

Environ 60 taureaux, génétiquement supérieurs et garantis, reproducteurs.
Mesures d'oeil de longe, persillage et gras dorsal disponibles sur tous les taureaux.

Transport de créances disponible

Endroit: À la ferme Gagnon de Chénéville, 426, rte 315N, entre Chénéville et Namur.

Livraison gratuite

Sera vendu: Groupe de taureaux exceptionnels, Angus noir/ rouge, Charolais, Simmental 100% Fleckvieh, Simmental et Limousin.

Pour informations

Yves Gagnon 819 428-3502 — Linda Laroque 819 647-5779
Stan Christensen 819 467-2979 — ferme_gagnon_farm@hotmail.com

TAUREAUX ÉLIGIBLES AUX NORMES DE L'ASRA

PRÉAVIS ENCAN

Pour
M. CLAUDE BÉLANGER
817, chemin La Rouge
Papineauville Cté Papineau,
J0V 1R0
Samedi le 23 mai 2009 à 10 h
Un excellent roulant de ferme à l'état neuf

Seront vendus : 3 tracteurs dont 2 Ford New Holland : un TL100A (2007) 4x4 full a/c avec chargeur NH 830 PL (600 h), un TS 110 cab full a/c 4x4 avec chargeur Alö Q45 et un Fiat 80-88 full a/c 4x4, camionnette Avalanche (2005) 50 000 km 4x4, camion GMC (1999) 4x4, remorque à bascule Normand 15-20 tonnes pneus 21.5x16 SL, faucheuse rotative NH 1411, presse à balles rondes NH 644 spécial silage, râteau Kuhn double GA 6000, faneur Kuhn 6 toupies 24 pi, voiture à balles rondes Horst 30 pi. 8 roues, clam à balles rondes Anderson, débroussailleuse Bush-Hog, rouleau Brillon, charrue Kverneland AB100 3 versoirs ajustables, treuil à bois Normet, fendeuse à bois, épandeur NH 795 pneus flottaison, remorque à bascule Normand, semoir MF 424, press drill 21 disques doubles, moulin à faucher New Idea 522, 4 voitures plate forme, enrobeuse Kverneland 7556, souffleur à neige Pronovost P800, niveleuse Bush-Hog, lot de barrières Smale 12-14-16, cage de contention Smale, mangeoire à balles rondes, silo à moulée GSI 4 tonnes ainsi que plusieurs autres très bons items.

Aussi vendu : Tout terrain Honda 350, une mule Treker ainsi que tous les outils de garage comprenant : scie à chaine, pompe à eau, débroussailleuse Still, scie à ruban, press drill, etc.

Pour de plus amples détails, voir prochaines éditions.
Une vente à ne pas manquer.
Pour informations, s'adresser au propriétaire au 819 983-2989 ou à l'encanteur

Les Enchères René Houde inc.
7655, rue St-François, Sherbrooke J1C 0V4
Tél. : 819 846-6267 • 418 226-8371
Fax : 819 846-4918 • Cell. : 819 820-4013
Web : www.encanshoude.com

ENCAN

Pour
FERME DE LA PAMPA INC.
Propriété de Paul-André, Marcel, Daniel et Claude Boucher
20, 6e Rang, Mont Saint-Grégoire
Cté Iberville, J0J 1K0
2 JOURS DE VENTE
Vendredi le 27 mars 2009 à 10 h 30 :
Vente du troupeau «« DE LA PAMPA »»
Remis au 28 mars si mauvaise température
Samedi le 28 mars 2009 à 11 h :
Vente d'un très bon roulant
Remis au 30 mars si mauvaise température

Vente complète du troupeau «« PAMPA »»
225 têtes Holstein pur sang ou à pourcentage
Contrôle supervisé 8923 kg
4.08 % 3.33 %
MCR 190-196-197
CCS moyen 250 000
Classifié pour le type Médecine préventive
N.B. Que tous les animaux sont gardés en stabulation libre et que la traite est effectuée avec des robots.

Sera vendu un bon troupeau Holstein de 225 têtes comprenant : 140 vaches vêlant en tout temps de l'année, 20 taures saillies ou gestantes, 30 taures ouvertes et 35 génisses d'élevage. Tous les animaux proviennent ou ont été inséminés par les taureaux du CIAQ et jeunes taureaux tel que : Tom, Buckeye, Salto, Frosty, Talent, Lomax, Derek, etc.

Samedi le 28 mars sera vendu un très bon roulant de ferme comprenant : 5 tracteurs dont un New Holland 8870 (2001) Super Steer cab full a/c 4x4 transmission full powershift 6 sorties huile 4500 h 22 pesées avant x 40 kg pneus 20.8x42 roues doubles sur essieux, tracteur TS110 cab full a/c 4x4 (2001) 4450 h transmission full powershift renverse au volant 4 sorties huile pneus 18.4x38 roues doubles avec chargeur New Holland 7312 avec bucket à gravier, à roches et fourche à palettes, un Ford 7740 Power Star SLE cab full a/c transmission automatique 2 sorties huile pneus neufs aux 4 roues 16.9x38 roues doubles et 2 tracteurs Ford 8630 cab full a/c 4x4 powershift 4 sorties huile pneus 20.8R38, Skid Steer New Holland LS180 (2002) 2 vitesses diesel 2250 h, chargeur New Holland LM430 (2002) (Manitou) avec bucket fraise désileuse et fourche pour palettes, fourragère automotrice New Holland FX45 (2000) 1450 h rouleaux éclateurs neufs (2008) nez à maïs 6 rangs et pick-up 10 pi. applicateur d'innoculant automatique, faucheuse New Holland 415 12 pi. avec tapis doubleur d'andain rouleaux conditionneurs et tête girondine, semoir Great Plains 4010P (2004) 40 pi. rangs doubles, râteau écocheuse Kongskilde SB4000 (2001), lame niveleuse 18 pi. x 2.5 pi. (2006) avec long timon hydraulique comme neuve, souffleur à ensilage Case Inter 600 en excellente condition, rouleuse souffleur Automatic ATG3620 avec souffleur et convoyeur à courroie de 30 pi. PTO 1000 tours, remorque dompeuse à 4 roues tandem pour grain et engrais avec vis à engrais cric hydraulique et roue de rechange, remorque dompeuse à 2 roues pneus 30.5x32 12 plis avec porte automatique pour ensilage grain et engrais capacité de 15 tonnes et feux clignotants, pulvérisateur Vicon modèle LS1910T 2000 litres avec rampes balanciers de 40 pi. applicateur à mousse, applicateur engrais en bande 8 rangs John Deere, malaxeur JayLor modèle 3575 sur PTO avec balance Digistar EZ4300 avec mémoire, moulange malaxeur Gehl 120 MX, piscine pour vache à terre, transmission de nettoyeur Idéale droite, 2 déchargeurs à silo dont un Badger 20 pi. et un Val Métal 16 pi.

Récolte : 200 balles carrées enrobées de foin de céréale et pois; 16.85 % protéine, 1.22 E.N.L., 39.32 ADF analyse disponible, 200 grosses balles de paille de blé.

N.B. Complexe laitier à louer ou à vendre

Conditions : comptant, chèque ou prêt bancaire.
Cantine sur les lieux.
Photos sur notre site Web
Catalogue disponible à la vente ou sur le site à partir du 15 mars 2009.
Pour informations, s'adresser aux propriétaires au 450 346-5818 cell. : 450 357-3215 ou à l'encanteur.

Les Enchères René Houde inc.
7655, rue St-François, Sherbrooke J1C 0V4
Tél. : 819 846-6267 • 418 226-8371
Fax : 819 846-4918 • Cell. : 819 820-4013
Web : www.encanshoude.com

370 ENCANS 370 ENCANS

PRÉAVIS D'ENCAN

VENTE ANNUELLE DE CONSIGNATION DE MACHINERIE AGRICOLE
À l'Encan Coaticook, 7726 rte Louis S. St-Laurent (entre Coaticook et Compton)
SAMEDI LE 11 AVRIL À 10 H

Si vous désirez placer de la machinerie en consignation et profiter de la publicité dans les journaux, vous avez jusqu'au ***MERCREDI 25 MARS*** pour nous donner les détails de vos machineries. Après cette date, il n'y aura plus possibilité de faire partie de la publicité mais il nous fera toujours plaisir de prendre vos machineries en consignation jusqu'au vendredi 10 avril.

Pour informations contactez :

Encan Sawyerville Inc.
Téléphone : 819 849-3606 Télécopieur : 819 849-3047
Courriel : m.moreau.lafaille@bellnet.ca

ENCAN

Pour
FERME SPREDOR ENR
Propriété de Mario, Léonard et Marielle Lavallée
631, chemin Ste-Victoire
Sainte-Victoire-de-Sorel, J0G 1T0
Vendredi le 20 mars 2009 à 9 h 30
Remis au 21 mars si mauvaise température
Vente complète du troupeau « SPREDOR »

145 têtes Holstein pur sang ou à pourcentage
Contrôle non supervisé 9470 kg
4.13 % gras 3.45 % protéine
MCR 206-214-215
Dernier mois CCS : 169 000
CCS moyen : 233 000

Sera vendu un bon troupeau Holstein de 145 têtes comprenant : 92 vaches vêlant en tout temps de l'année, 22 taures saillies ou gestantes, 11 taures ouvertes, 20 génisses d'élevage et 2 taureaux reproducteurs. Tous les animaux proviennent ou ont été inséminés par les taureaux et jeunes taureaux du CIAQ tels que : Frosty, Mr Burns, Salto, Lomax, Modest, Derek, etc.

N.B. que les taures sont élevées attachées ou en logettes.

Équipement laitier, nutrition et étable comprenant : un réservoir à lait DeLaval 1250 gallons, 8 unités de traite Westfalia; Pipeline 2 po. Westfalia installation pour 95 vaches réception 2-2-2 en verre; Ligne à air 3 po; Laveuse Westfalia Surge P600 (neuve); Compresseur Westfalia 7.5 HP; 8 balances True Test, dont 3 de 102 lb; Contrôle AM-PM; Chaudière de traite; Chariot de traite un mélangeur Agrimétal à chaîne 1600 avec balance et panneau de contrôle; Hache-foin Agrimétal stationnaire électrique; 2 convoyeurs à courroie dont un Val Métal 50 pi et un Agrimétal 20 pi; Moulange Agrimétal à marteau; 2 vis flexibles dont une de 100 pi 3 1/2 po et une de 50 pi 5 po avec têtes et moteurs; Moulange New Holland 352; 2 chariots à ensilage dont un Agrimétal 542 et un Wic 52; 2 chariots à moulée; Raclette Houle à câble avec panneau de contrôle; 6 barrières mangeoire à 5 carcans et 3 à 4 carcans; 29 logettes de 5 pi; 7 barrières Houle 10 pi; 7 parcs à veaux 4x4; 350 pi de mangeoire hygiénique; Fan de plancher Wic avec moteur; hache-paille Dynavent; Biostat avec coffre; Taille sabot PFB; Lève-vache; Vêleuse.

Un très bon roulant comprenant : 3 tracteurs dont un New Holland TM150, 2002, 4x4, essieux super steer, cab., full a/c, 18 vitesses powershift, 4 sorties d'huile doubles, pneus 18.4x42, roues doubles sur essieux, 3560 h; un New Holland 8670, 1998, 4x4, essieux super steer, cab., full a/c, 3 sorties d'huile doubles, transmission powershift PTO 540 et 1000 tours, pneus Michelin 20.8x42, avec roues doubles sur essieux, 4278 h et un MF 275, 1981, transmission 12x2, une sortie d'huile double, PTO, hydraulique, pneus 18.4x30, 2500 h, mécanique A1, très propre; Une fourragère New Holland FP 230 Métal Alert III, tandem des 2 côtés, avec nez à foin et nez à maïs 2 rangs, modèle 824; Souffleur à ensilage Case Inter 600; 3 boîtes à ensilage Dion, dont une 1018 SE, toit, 4 batteurs, pneus 12-16 Michelin et 2 1016, train Dion, 12 tonnes, 3 batteurs; Faucheuse New Holland 1431 à tête girondine et pôle à pivot central rouleaux conditionneurs 1000 tours; Presse à foin New Holland 575 avec lance-balles avec tension pôle et panier hydraulique; Râteau Kuhn GA 4100 TH, tandem et traînant; Faneur New Holland 163, 4 toupies; 5 voitures à foin genre lance-balles, dont une Pronovost de 24 pi x 8, tout acier; 2 de 22 pi x 9, train 6 roues tandem et 2 voitures 20 pi x 8, 6 roues fixes; Faucheuse rotative Taarup 2024, sur 3 pts; Semoir à grain John Deere 450 avec roues marqueuses, roues plombeuses, boîte à grain, disques au 6 po; Rouleau de terre Desjardins 3 sections; Remorque à chevaux Ménard 2 essieux, 2 places; 3 silos à moulée dont 2 Côté de 8 et 10 tonnes avec vis flexible et un 4 tonnes Victoria avec vis rigide; 3 silos à fourrage en douves 18x80, dont 2 Coop et un Supérieur, avec videur Val Métal suspendus, moteur 7.5 HP; Hache-paille Wic, 11 HP, (pour pièces); Monte-balles sur roues 40 pi; Fan de plancher Dynavent cage écureuil; 3 fans à foin 5 HP; Convoyeur à foin à courroie Val Métal 120 pi. avec déviateur avec angle; Convoyeur à balles carrées Duhamel 70 pi; Convoyeur Coop 30 pi; 2 mangeoires à balles rondes; Un râtelier à foin 20 pi; 3 Attach Matic; 4 pneus 52x20.5, avec rimes 34 plis et autres petits items trop long à énumérer.

Récolte : 3000 petites balles de foin sec de 20 kg, ensilage de foin dans 2 silos, environ 500 balles de paille à confirmer le jour de la vente.

Conditions : comptant, chèque ou prêt bancaire.
Cantine sur les lieux.
Catalogue disponible à la vente ou sur notre site à partir du 10 mars 2009.
Photos sur notre site Web.
Pour information, s'adresser aux propriétaires au 450 782-3474 ou cell. : 450 881-3474 ou à l'encanteur

Les Enchères René Houde inc.
7655, rue St-François, Sherbrooke J1C 0V4
Tél. : 819 846-6267 • 418 226-8371
Fax : 819 846-4918 • Cell. : 819 820-4013
Web : www.encanshoude.com

RAPPEL D'ENCAN

Mercredi 18 mars 2009 à 11 h
POUR
Ferme Société Dupré & Frères SENC
55 rang St-Pierre, Sainte-Victoire, cté Richelieu
En cas de grosse tempête remis au 19 mars.

Sera vendu un bon roulant de culture commerciales comprenant : 5 tracteurs, machinerie pour semis et récolte.

Pour plus d'information voir l'édition du 5 mars ou site web www.marcgraveline.qc.ca

Marc Graveline
Encanteur
479, St-Amable
St-Barnabé Sud
cté St-Hyacinthe
Tél. : 450 792-6284
Cell. : 450 223-0762
www.marcgraveline.qc.ca

380 ENCANTEURS

VENTE PAR ENCAN OU PRIVEMENT ?
Consultez-moi !
Acheteur de :
• Troupeau • Roulant
• Ferme complète
Tél. : 450 773-5660
Cell. : 450 701-5660
Fax : 450 773-3744
courriel : daniel@paul-hus.com
Mes CLIENTS me RECOMMANDENT à leurs AMIS.

DANIEL
PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau,
Saint-Hyacinthe, Qc J2S 7J5
www.paul-hus.com

BRÈVES

Hydro-Québec obtient une autre hausse de tarifs

La Régie de l'énergie a autorisé une nouvelle hausse de 1,2 % des tarifs d'électricité d'Hydro-Québec. Depuis le dégel des tarifs, en 2004, Hydro-Québec a imposé sept augmentations de prix d'un total de 18,2 %. Pendant cette période, la hausse du coût de la vie était pourtant de 12,6 % seulement. Hydro-Québec peut donc rattraper en partie le « retard » attribuable aux années de gel des tarifs sous la gouverne du Parti québécois. Rappelons par ailleurs que le gouvernement Charest n'a pas exclu diverses hausses de tarifs, sauf pour les garderies, afin de renflouer les caisses de l'État en cette année de crise économique et de déficit budgétaire appréhendé.

Report des éoliennes communautaires

Le ministre des Ressources naturelles, Claude Béchard, a annoncé un délai supplémentaire, jusqu'au 1er mai 2009, pour le dépôt des projets éoliens dans le cadre de l'appel d'offres d'Hydro-Québec. La date limite était initialement prévue à la fin février. Rappelons que le gouvernement du Québec avait prévu un appel d'offres de 250 MW pour les projets communautaires et de 250 MW pour les autochtones. Le ministre affirme vouloir ainsi donner toutes les chances de réussite aux deux groupes de production d'énergie renouvelable. Il ne sera en effet pas évident pour les petits parcs éoliens d'arriver à satisfaire le prix maximum fixé à 9,5 cents du kilowattheure, surtout en ces temps de resserrement du crédit aux entreprises. Les deux unions municipales du Québec (UMQ et FQM) pressent d'ailleurs le gouvernement de revoir ce prix plafond. Le Parti québécois dénonce l'« improvisation » du gouvernement dans tout le dossier du développement de l'énergie éolienne au Québec.

Merck achète Shering-Plough pour 41 G$ US

Malgré la crise économique, il semble qu'il ne manque pas d'argent pour les fusions et les acquisitions d'envergure mondiale dans le domaine pharmaceutique. En effet, Merck a annoncé l'achat de Shering-Plough pour la rondelette somme de 41,1 milliards de dollars US et prévoit ainsi réaliser des économies de 3,5 milliards par année. Merck pourra diversifier sa gamme de produits et doubler le nombre de ses médicaments qui sont au stade final de développement.

Cette méga transaction fait suite à la non moins imposante fusion de Pfizer et Wyeth annoncée le 26 janvier dernier. Il s'agira dans ce cas d'une transaction en argent et en échange d'actions pour un montant de quelque 67 milliards de dollars US. Pfizer prévoit l'élimination de 20 000 postes dans le monde après la fusion.

Dans le secteur de la santé animale, on constate qu'il va rester seulement trois joueurs majeurs (Pfizer-Wyeth, Merck-Shering-Plough et Elanco) de même qu'environ sept plus petites entreprises. Le nombre des pharmaceutiques présentes dans le secteur animal a diminué de plus de 50 % depuis 15 ans. Le nombre de représentants sur le terrain risque donc fort de se tarir encore une fois. **T.L.**

ANNONCES CLASSÉES
1 877 679-7809

380 ENCANTEURS

Les Encans de l'Est enr.
Services d'encans de tous genres.
EXPÉRIENCE = ENCANS RÉUSSIS
Bertrand Pelletier
Cell. : (418) 725-9013
www.encansdelest.com

380 ENCANTEURS

MARC GRAVELINE
À votre disposition pour vendre privément ou par encan : roulant de ferme, animaux, machinerie, etc.
Contactez
Marc Graveline
Encanteur
St-Barnabé-Sud
(450) 792-6284
Cell : (450) 223-0762
www.marcgraveline.qc.ca

380 ENCANTEURS

ENCAN JULES LOTE inc.
Pour vendre privément ou par encan. Contactez-nous. Roulant de ferme, animaux, machinerie.
C'EST NOTRE SPÉCIALITÉ
Page Web : pages.infinit.net/cowans/encan.htm
1274, rue Sud, Cowansville, Qc
Tél. : 450 266-0670
450 263-4480
Cell. : 450 521-4480

LES ENCANS SÉLECT GÈNE
* Une équipe jeune et dynamique pour les services d'encans de tous genres;
* Achat et vente de sujets en tout temps;
* Achat de troupeaux.
Notre devise : Respect, Confiance & Professionnalisme!
Régis Boulet 418 241-8969
Mario Berthiaume 418 387-8289
www.selectgene.ca

Les Enchères René Houde inc.
Vous planifiez vendre privément ou par encan, nous vous offrons un service complet : évaluation, préparation à un prix compétitif.
« Laissez mon expérience travailler pour vous »
7655, rue St-François, Sherbrooke
Tél. : 819 846-6267
Cell. : 819 820-4013
418 226-8371
Fax : 819 846-4918
WEB: www.encanshoude.com

L'éducation par le physique !
Les enfants qui font de l'éducation physique sont plus en forme, ont de meilleures habitudes alimentaires, sont moins stressés et ont de meilleurs résultats scolaires. C'est prouvé.
Défi santé : notre responsabilité à tous
PARTICIPACTION

200 vaches périssent

La ferme du maire d'Upton en Montérégie, Yves Croteau, a été détruite par le feu le lundi 9 mars vers 19 h sur la route 116. Le directeur des incendies, Yves Ricard, a mentionné que c'est la surchauffe d'un hache-paille qui a provoqué le feu. Une soixantaine de pompiers ont combattu l'incendie. Seulement quelques bêtes sur 200 ont été sauvées. Les pertes s'élèvent à plus de trois millions de dollars. **Y.C.**

Pompiers efficaces

À Saint-Flavien dans Lotbinière, les pompiers ont réussi un tour de force en contenant un début d'incendie dans la laiterie d'une ferme laitière. Le jeudi 5 mars vers 13 h 45, 23 pompiers se sont rendus à la ferme de Roland Dubois sur le rang Bois-de-l'ail. Selon le directeur adjoint des pompiers, Gilles St-Onge, le feu était pris dans l'entretoit de la laiterie. Ils ont coupé des parties de plafond et ont réussi à éteindre les flammes. Par la suite, l'agriculteur a fait appel à un électricien ainsi qu'au distributeur d'équipement de laiterie pour remettre ses équipements en état. Finalement, le soir même, avec quelques heures de retard, M. Dubois a pu traire ses vaches. Le directeur St-Onge avance qu'une défectuosité électrique aurait pu provoquer le feu. **Y.C.**

PHOTO : VINCENT FRADET

BOIRE & FRÈRES INC.

DIRECTEUR GÉNÉRAL

Région Drummondville

Un défi stimulant au sein d'une organisation leader de son marché !

Boire & Frères inc. est une entreprise familiale qui se spécialise dans la production de poussins depuis 1927. Notre équipe hautement qualifiée de plus de 450 employés permet à notre entreprise d'occuper plus de quarante pour cent du marché québécois.

Leader de notre industrie, nous sommes reconnus pour la qualité constante de nos produits, notre orientation clients, notre dynamisme et notre capacité d'innover.

MANDAT

Les propriétaires qui ont assuré jusqu'à présent la gestion de l'entreprise, sont à la recherche d'un directeur général qui prendra la relève sur la gestion opérationnelle de l'ensemble de l'organisation.

Gestionnaire chevronné, un de vos premiers défis sera de mettre en place des processus de gestion tant au niveau des finances, de l'administration, des opérations et des ressources humaines dans le but d'améliorer l'efficacité organisationnelle.

Leader à forte capacité d'influence, vous assumerez un rôle de coach auprès des membres du comité de gestion afin d'amener l'entreprise à un niveau supérieur de maturité.

Entrepreneur vigilant, vous participerez activement à la transition du rôle de gestionnaire opérationnel des actionnaires à un rôle de vigie et de gouvernance. Vous devrez mettre en place les conditions gagnantes pour diriger l'entreprise vers une nouvelle période de croissance.

En tant que directeur général, vous serez responsable d'assurer la **direction opérationnelle de l'entreprise et des projets stratégiques**, de proposer des plans d'action pour accentuer davantage la position de leader du marché de l'entreprise, d'établir des **contacts stratégiques** avec la clientèle et agir en tant que représentant de l'entreprise ainsi que d'apporter le **leadership** nécessaire à tous les membres de l'équipe de gestion au niveau des processus et des meilleures pratiques de gestion.

PROFIL RECHERCHÉ

- Expertise marquée dans la mise en place de processus opérationnels et de gestion ainsi qu'un leadership positif et des qualités de rassembleur.
- Excellente compréhension de la gestion financière et budgétaire.
- Fortes habiletés de relation avec les clients stratégiques, de développement des affaires et de négociation.
- Plus de 15 années d'expérience en gestion, dont au moins 5 années dans un poste de cadre supérieur d'une organisation ou d'un département de taille similaire.
- Capacité à créer et à gérer un environnement de changement en constante évolution.
- Bilinguisme (français et anglais).

RÉMUNÉRATION

Une rémunération concurrentielle en fonction de l'expérience est prévue pour ce poste.

Date limite pour nous faire parvenir votre CV : Le 20 mars 2009

Si vous désirez relever ce défi et vous joindre à un milieu dynamique, faites parvenir votre curriculum vitae et une lettre de motivation au plus tard vendredi le 20 mars à l'adresse courriel suivante, en indiquant la mention « Poste directeur général » dans le sujet du courriel.

grh@boire.qc.ca

Le genre masculin est utilisé sans aucune discrimination et dans le seul but d'alléger le texte.

CARRIÈRES & PROFESSIONS

GROBER NUTRITION

Représentant(e) technique aux ventes :
produits nutritionnels destinés aux veaux laitiers et jeunes animaux
Est de l'Ontario / Québec / Maritimes

Grober Nutrition, une entreprise privée dont le siège social est localisé à Cambridge en Ontario, est à la recherche d'un(e) **représentant(e) technique aux ventes** pour assurer la promotion et stimuler la vente de ses produits et services dans l'est de l'Ontario, au Québec et dans les provinces maritimes. Le (la) candidat(e) choisi(e) devrait idéalement demeurer au centre du territoire, de préférence dans le Sud-Ouest du Québec et sera appelé à voyager à l'extérieur.

Fournir un support technique à nos clients distributeurs, meuniers et fermes actuels et à venir, de même que participer à leurs activités de formation.

Il s'agit d'un poste dynamique. Les candidats doivent posséder:

- Éducation pertinente – de préférence, un diplôme en agriculture, en production laitière ou en zootechnie
- Aptitudes manifestes à la vente auprès des distributeurs, commerçants et producteurs
- Connaissance et vision du secteur laitier
- Bons rapports personnels avec l'industrie
- Aptitude pour les technologies
- Un intérêt manifeste pour les technologies (ex. les systèmes de gestion de l'alimentation)
- Une passion pour la santé et la nutrition des veaux laitiers et des jeunes animaux autres que bovin
- Une expérience en agriculture serait un atout

Les candidat(e)s doivent être complètement bilingues.

Veuillez envoyer vos coordonnés et votre résumé à jobs@grober.com au plus tard le 15 avril 2009. Seuls les candidat(e)s qui répondent aux exigences seront convoqué(e)s à une entrevue.

Grober Nutrition, une division de Grober Inc., se spécialise dans la nutrition des jeunes animaux et est le plus grand fabricant de laits de remplacement au Canada. www.grobernutrition.com.

LA COOP FÉDÉRÉE est la plus importante entreprise agro-alimentaire du Québec. Fondée en 1922, elle est aujourd'hui la propriété de près d'une centaine de coopératives et regroupe plus de 50 000 membres. Avec plusieurs dizaines d'établissements répartis au Québec, en Ontario et en Alberta, elle emploie quelque 12 000 personnes et a un chiffre d'affaires de 3,75 milliards de dollars.

La Coop fédérée

FORMULATEUR

GRAINS ET APPROVISIONNEMENT MEUNERIE

Joignez-vous à un service en pleine croissance !

Relevant de la directrice formulation réseau, vous participerez à l'émission et à l'utilisation des formules d'aliments standards et personnalisés ainsi qu'à la mise à jour de la banque de données informatisées concernant la formulation. Vous maintiendrez également un lien étroit avec le Service des achats et les meuneries du réseau en ce qui concerne l'utilisation des ingrédients et prendrez part à l'élaboration des programmes d'alimentation animale en collaboration avec les spécialistes en nutrition animale. Enfin, vous contribuerez à tenir à jour la conformité des étiquettes des produits fabriqués par les meuneries du réseau.

À votre statut de membre de l'OAQ s'ajoutent de 2 à 3 ans d'expérience pertinente, la connaissance de la suite MS Office, un bon esprit d'analyse, un grand souci du détail et d'excellentes aptitudes pour établir des relations interpersonnelles. La connaissance du logiciel Brill Formulation et de l'expérience dans les meuneries constituent des atouts.

Si ce poste vous intéresse, veuillez faire parvenir votre curriculum vitæ, en mentionnant le **numéro de référence 09-002-081,** au plus tard le **27 mars 2009,** au **Secteur des ressources humaines, La Coop fédérée, 9001, boul. de l'Acadie, bureau 200, Montréal (Québec) H4N 3H7. Téléc. : 514 385-1041. Courriel : emploi@lacoop.coop**

Nous préconisons l'égalité des chances en matière d'emploi. Seuls les candidats sélectionnés seront avisés.

Pour de plus amples renseignements sur l'entreprise et sur d'autres perspectives de carrière, visitez notre site Web au www.lacoop.coop

Revue des Marchés

PROVENDES

Prix de fermeture au 6 mars 2009

Prix de vente des céréales fourragères ($/t.m.)

	Centres rég. St-Jean & St-Hyacinthe	Québec
Blé	254,75	250,75
Avoine	208,33	N.D.
Orge	197,65	215,33
Maïs no 3	188,66	207,41
Fève de soya	425,00	434,68

Prix de vente des ingrédients à Montréal ($/t.m.)

Son de blé	N.D.
Gru de blé	N.D.
Tourteau de soya 48 %	406,35
Tourteau de canola	283,55
Luzerne désydratée	345,00

Bourse de Chicago ($US/boisseau)

		6 mars 2009 Fermeture	Variation	De la semaine haut	bas
Maïs:	mai 09	3,62	0,13	3,64	3,50
	juillet 09	3,71	0,13	3,73	3,60
Fève de	mai 09	8,67	0,25	8,69	8,44
soya:	juillet 09	8,66	0,21	8,68	8,47
Avoine:	mai 08	1,83	0,08	1,91	1,83
	juillet 09	1,92	0,08	2,00	1,92

Source : Section des études et de l'analyse de marché Agriculture + agroalimentaire Canada

Prix de vente du maïs par les producteurs à St-Hyacinthe au 6 mars 2009
180 $ à 185 $/t fab ferme

VR maïs #2 au Québec au 6 mars 2009
Livraison immédiate

		Chicago	Chatham
Taux de change		1,2863	
Contrat à terme ($US/boisseau)	mai	3,6150	
		181,55	178,95
Transport États-Unis vers Beauce		42,21	28,71
VR maïs États-Unis livré Beauce		223,76	207,66
Transport Ferme vers St-Hyacinthe		-16	-16
Valeur de référence d'importation (f.a.b. ferme St-Hyacinthe)		207,76	191,66

Livraison à la récolte

		Toledo	Chicago
Contrat à terme	décembre	3,9075	
		195,35	188,75
Prix à l'origine		42,95	42,21
Transport États-Unis vers Beauce		238,30	230,96
VR maïs États-Unis livré Beauce		-16	-16
Transport St-Hyacinthe vers Beauce		222,30	214,96
Prix cible du maïs local (f.a.b. ferme St-Hyacinthe)			

Soya		
Prix en position d'exportation à Toledo ($can/t)		414,05
Prix d'achat rendu Hamilton	Immédiate	393,90
Prix d'achat récolte 2009 Hamilton	récolte	349,05
Prix d'achat élévateurs St-Laurent	Immédiate	392,05
Prix d'achat récolte aux élévateurs St-Laurent	récolte	380,30
Canola		
Prix d'achat livraison immédiate à Hamilton		406,70
Prix d'achat livraison à la récolte 2009 à Hamilton		397,00
Avoine		
Prix avoine #1 et 2 à Minneapolis		157,95
Blé		
VR blé fourrager de l'Ouest livré Montréal		251,65
VR blé panifiable #2 de l'Ouest livré Montréal	13,5 %	371,70
	13,0 %	367,20
	12,5 %	360,50
Orge		
VR orge fourragère de l'Ouest livrée Montréal		199,45

Source : FPCCQ, AAC, CBOT, WCE, Banque du Canada
Site Internet de la FPCCQ : www.fpccq.qc.ca

VOLAILLES

Volailles vivantes

Semaine se terminant le 15 mars 2009

Prix aux producteurs au Québec

POULETS(1)	
1,64 kg vivant et moins	1,424 $
1,65 kg à 1,84 kg vivant	1,464 $
1,85 kg à 2,14 kg vivant	1,424 $
2,15 kg à 2,45 kg vivant (Prix de référence)	1,444 $
2,46 kg à 3,00 kg vivant	1,414 $
3,01 kg à 3,49 kg vivant	1,474 $
3,50 kg vivant et plus	1,484 $
Poulet végétal	1,479 $
(Différentiel du prix de référence, plus 0,035 $)	
DINDON À GRILLER(1)	
Dindon à griller femelle	1,785 $
Dindon à griller mâle	1,750 $
FEMELLE LOURDE(1)	
Produite en dindon à griller	1,750 $
Produite en femelle lourde	1,715 $
MÂLE(1)	1,845 $

Prix aux producteurs en Ontario

POULETS(1)	
1,84 à 1,95 kg (prix de référence)	1,445 $
2,65 à 3,2 kg	1,475 $

DINDONS (1)			
Dindon à griller	A - 1,815 $	U - 1,725 $	
Femelle lourde	A - 1,785 $	U - 1,675 $	
Mâle		1,825 $	

Semaine se terminant le 8 mars 2009

POULES (Ontario) (2)	Bas	Haut	La plupart
Moins de 2,3 kg	00 ¢	00 ¢	00 ¢
2,3 kg et plus	00 ¢	00 ¢	00 ¢

POULES (Québec)			
Moins de 2,3 kg (2)	00 ¢	00 ¢	00 ¢
2,3 kg et plus (3)		35 ¢	

Prix fournis par :
(1) Les Éleveurs de volailles du Québec
(2) Agriculture et Agro-Alimentaire Canada
(3) Syndicat des prod. d'oeufs d'incubation du Québec

LES TENDANCES

Les bonnes choses sont souvent copiées...

À la veille de la saison des sucres, la Fédération est inondée d'appels au sujet d'un nouveau produit apparu sur les tablettes des épiceries. Certains s'inquiètent, d'autres s'indignent, tous s'interrogent. Les consommateurs, quant à eux, pourraient s'y méprendre. En effet, emballé dans le contenant généralement associé au sirop d'érable (la traditionnelle conserve de 540 ml), ce produit a été soigneusement travaillé pour ressembler au sirop d'érable... en apparence du moins. Plus troublant, ce produit porte la mention « produit du Canada » alors que ses principaux ingrédients viennent du Pakistan et du Brésil !

La rareté du sirop d'érable est bien réelle et elle exerce une pression à la hausse sur les prix. Dans ce contexte, les produits de grande qualité sont souvent imités. Comme un wagon accroché à sa locomotive, le produit d'imitation profite de la notoriété du produit authentique. Il ne faut pas banaliser cette situation mais plutôt s'en servir comme tremplin. Être chef de file, c'est garder une longueur d'avance. Pour ce faire, la recherche et l'innovation sont essentielles.

Le Japon est l'un des pays où les efforts de développement des marchés sont les plus intenses. Les consommateurs japonais ont accès à une foule de produits sucrants, en partant du sirop d'agave au sirop d'Okinawa. Gageons qu'ils ont aussi du sirop de riz. Puisque le sirop d'érable ne fait pas partie de leur folklore, qu'est-ce qui fait la différence ? C'est la recherche et l'innovation. En effet, les initiatives de promotion et de développement des marchés sont soutenues par d'importants investissements en recherche scientifique. Dans l'esprit des Japonais, il ne fait plus aucun doute que le sirop d'érable est beaucoup plus qu'un sucre. C'est un « cadeau de la nature au plus grand bénéfice de la vie » (de la santé) et c'est ce que les études démontrent les unes après les autres. Cette stratégie porte des fruits au pays du Soleil Levant. Au printemps dernier, à Tokyo, l'annonce des résultats scientifiques sur les effets antioxydants du sirop d'érable a touché de grandes personnalités influentes au Japon (nutritionnistes, scientifiques, gastronomes) et ainsi, petit à petit, le vrai sirop d'érable fait sa place parmi les produits les plus prisés puisqu'il est désormais recherché pour ses propriétés intrinsèques. En d'autres termes, les imitations ne sauraient l'égaler. C'est ainsi que, l'an dernier, les importations japonaises de sirop d'érable ont augmenté de 7,2 % alors que l'ensemble des exportations canadiennes de sirop d'érable diminuait de 15 %, faute de produit pour approvisionner tous les marchés. Rappelons que le Québec produit environ 80 % de la production mondiale de sirop d'érable.

En somme, le sirop d'érable est un produit dont nous avons raison d'être fiers. Loin d'être banal malgré ses allures modestes dans sa boîte en métal, nous avons de la chance de l'avoir sous la main. De plus, bonne nouvelle, à la veille du temps des sucres, tout est en place pour une récolte abondante qui saura répondre aux attentes du marché en termes de quantité et de qualité.

Anne-Marie Granger Godbout, FPAQ

Baisse des besoins canadiens de 1%

Fédération des producteurs de lait du Québec

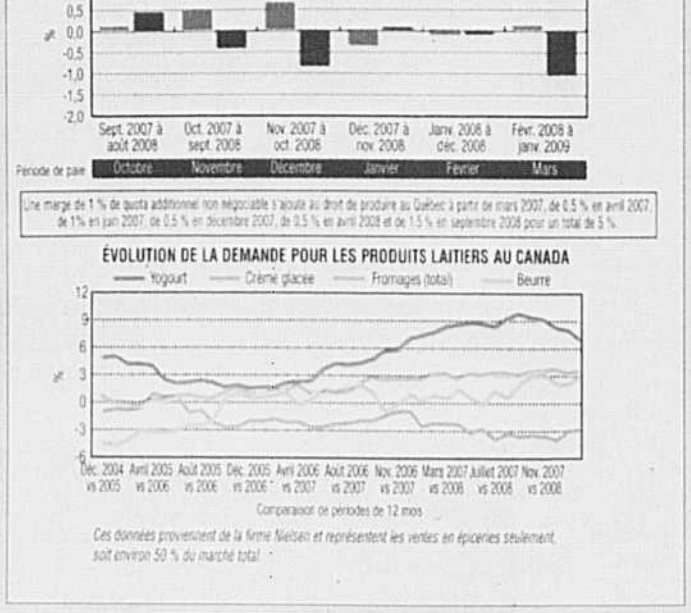
Les besoins canadiens sont en baisse de 1,04 % pour la période se terminant en janvier 2009. Une hausse importante des stocks de beurre publics et privés est à l'origine de cette diminution. Cette croissance des stocks de beurre se produit alors que la production laitière est en diminution par rapport à l'année dernière. Cette conjoncture est symptomatique d'un affaiblissement du marché des produits laitiers.

Les données relatives à la consommation de certains produits laitiers en épicerie nous indiquent toutefois le maintien de la croissance de consommation. En effet, le beurre affiche une tendance de 3,0 % et le fromage total est à 3,4 %. La crème glacée, qui est généralement en baisse en moyenne entre 3 % et 4 %, affiche pour le mois de janvier une diminution de 2,9 %. La tendance de consommation pour le yogourt et les fromages fins semble plutôt confirmer l'affaiblissement du marché. Le yogourt est en hausse de 6,9 % alors qu'il est habituellement entre 8 % et 9 % en termes de hausse de consommation. Les fromages fins, quant à eux, sont en croissance de 2,7 % alors qu'ils sont habituellement entre 3 % et 4 %. Les ventes de lait de consommation sont en légère augmentation après deux mois de baisse. À plus long terme, c'est-à-dire depuis 1 an, ce marché indique une hausse de presque de 2 %.

Les signaux contradictoires du marché militent en faveur d'une certaine prudence quant à la détermination des tendances de consommation pour les prochains mois. La récession semble se confirmer au Canada et son impact sur la consommation en général pourrait se faire sentir plus fortement durant les prochains mois. Il n'est pas impossible que les besoins canadiens aient amorcé une baisse en janvier qui pourrait se continuer à moyen terme.

Depuis décembre 2006, le tableau relatif au droit de produire sera remplacé par un tableau démontrant l'évolution de la demande pour certains produits laitiers.

Depuis janvier 2006, le calcul des besoins canadiens tient compte des inventaires publics et privés de beurre.



ŒUFS D'INCUBATION

Prix des oeufs d'incubation de poulet à chair (base poussin)

Québec	42,38 ¢
Ontario	41,78 ¢

ŒUFS

Prix des oeufs. Semaine du 8 mars 2009

	Producteurs Québec
A-Extra Gros	1,62 $
A-Gros	1,62 $
A-Moyens	1,51 $
A-Petits	0,94 $
A-Pewee	0,24 $
B	0,50 $
C	0,30 $

LAIT

JANVIER 2009

Prix intraquota - Production intraquota

Matière grasse	Protéine	Lactose et autres solides	Valeur d'un hl de référence (1)
9,8667 $/kg	8,0984 $/kg	1,6721 $/kg	70,97 $/hl
Prime SNG (2)	0,0355 $/kg	0,0052 $/kg	0,14 $/hl
Prime LCQ (3)			0,25 $/hl

(1) Hectolitre de référence (FPLQ)
3,60 kg/hl 3,20 kg/hl 5,70 kg/hl

(2) Prime versée sur les quantités de solides non gras intraquota produites par les producteurs dont le ratio SNG/G est 2,25 et moins.

(3) Du 1er janvier 2009 au 31 juillet 2012, une prime de 25 ¢ l'hectolitre de lait livré est versée aux producteurs qui rencontrent les trois exigences suivantes, soit avoir suivi la formation Lait Canadien de Qualité (LCQ), avoir acheté un thermographe et avoir obtenu une vérification et acceptation de leurs procédures normalisées d'opération (PNO) et de leurs plans de mesures correctives (PMC), et ce, avant le 31 décembre 2010. Du 1er août 2010 au 31 juillet 2012, un producteur ayant obtenu un certificat LCQ pourra recevoir une prime totale de 50 ¢ l'hectolitre.

AVIS - Depuis août 2003 aucun paiement (0 $) n'est effectué pour la production hors quota

Source : Fédération des producteurs de lait du Québec

PRODUITS LAITIERS

Beurre, lait en poudre
Prix en vigueur à compter de septembre 2008

Prix de soutien du beurre 1re catégorie selon la Commission canadienne du lait: ***7,0462 $/kg***.
Marché de Montréal, prix du gros au détail-pains (moyenne hebdomadaire) ***8,47 $/kg***.
Poudre de lait écrémé: ventes de 25 sacs ou plus. Pulvérisée. Canada 1re catégorie, sacs ND. Aliments du bétail: —
Poudre de lait de beurre, animale: - Poudre de lait de beurre comestible, pulvérisée ND.
Poudre de lactosérum (petit lait de fromage) comestible, pulvérisée ND. Animale ND.

BOIS

Prix moyens de vente des scieries aux grossistes à Montréal (taxes non incluses) le 6 mars 2009

		($/1000 p.m.p.)
2 X 4 po L/A (vert)	construction/standard :	225 $
	utilité:	165 $
2 X 4 X 8	colombage:	225 $

Source : Conseil de l'industrie forestière du Québec

CHÈVRES

Vente du 9 mars 2009

	Qté	$	
Chèvres	65	50,00-135,00	
Boucs adultes	10	130,00-245,00	
Chevreaux	50	50,00-130,00	(env. 2$/lb pour les bons)

Source : Réseau Encans Québec

FRUITS ET LÉGUMES

Prix vendus par les grossistes à Montréal le 6 mars 2009

Au moment de mettre sous presse, les données n'étaient pas disponibles

Prix minimum de la pomme tardive destinée à la consommation à l'état frais – récolte 2008
Décision du comité de prix du 11 février 2009
McIntosh, Cortland, Empire et Spartan : 15,00 $ (sac) et 17,50 $ (cellule) à compter du 4 décembre 2008 pour la pomme A.C.
Autres variétés tadives, entre autres Gala, Honeycrisp...: prix flottant mais jamais inférieur au prix minimum de la McIntosh en sac et en cellule (à compter du début de l'écoulement).
Le prochain comité de fixation de prix aura lieu le 16 mars 2009 dès 13 h 15.
Prix minimum de la pomme destinée à la transformation – récolte 2008 – fab le producteur
Décision du comité du 8 décembre 2008
Pommes à jus standard
Tardives: 0,06$ la livre ou 2,52$ le minot de 42 livres à compter du 15 décembre 2008.
Pommes à sauce et à jus opalescent*
Tardives : 0,125$ la livre ou 5,25$ le minot de 42 livres (déclassement et transformation immédiate) à compter du 5 novembre 2008.
*Les transformateurs demandent que les pommes livrées dans cette catégorie ne soient pas de la pomme tombée mais de la pomme cueillie de qualité.

POMMES DE TERRE

Prix déterminés à compter du 28 février 2009

	Rondé blanche	Longue	Rouge	Jaune
Vrac 100 lb	N.D.	18,15	22,55	23,85
Master 16 x 3	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Master 10 x 5	N.D.	17,00	19,50	20,20
Master 5 x 10	N.D.	14,50	17,00	17,70
Sac 10 lb	N.D.	2,75	3,25	3,40
Sac 15 lb	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Sac 50 lb	N.D.	13,50	N.D.	N.D.
Sac 50 lb grosse	N.D.	13,50	16,00	18,00
Boîte 50 lb table	N.D.	N.D.	26,00	26,00
Boîte 50 lb petite	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.

Vrac livré au poste d'emballage.
Emballé et livré à un entrepôt d'un grossiste de chaîne.
NOTE : Pour les livraisons au détail, ces prix doivent être majorés de 15%.
Info.: 1 877 728-2837 ou http://www.fpptq.qc.ca

BOVINS

Vaches de réforme

	Lundi 9 mars 09	Semaine 2 mars 09	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
Volume total de vaches (têtes)	674	1 608	1 447
PRIX CARCASSE (1)(2)			
classe 2*	98,00	96,00	96,00
classe 4*	94,00	92,00	92,00
classe 5**	87,00	85,00	85,00

** Inclut prime de 2 $ pour + de 650 lb carcasse*
*** Prix de base; 500 à 649 lb carcasse*
(1) Pour plus de détails sur les différentes classes : www.bovin.qc.ca onglet bovin de réforme et veau laitier
(2) Unité : $ CA/100 lb carcasse
Source : FPBQ

Prix du boeuf désossé

	Semaine 2 mars 09	Semaine précédente
MARCHÉ CANADIEN		
BŒUF DÉSOSSÉ		
85 % maigre ($ CA/lb)	1,67	1,69

Unité : $ CA/lb — *Source : Canfax*

Veaux laitiers

	Lundi 9 mars 09	Semaine 2 mars 09	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
Volume total de veaux (têtes)	1 278	2 182	2 117
ENCANS VIVANTS			
Mâles - Bons (90-120 lb) - (B)	1,08	1,08	1,05
Mâles - Bons (121-140 lb) - (B)	1,18	1,08	1,06
Mâles - Moyens (90-140 lb) - (M)	0,86	0,87	0,82
Femelles - Bonnes (90-120 lb) - (B)	1,93	2,53	2,38
Divers (tous poids)	0,46	0,41	0,40

Veaux d'embouche

Semaine du 2 mars 09	MARCHÉ DU QUÉBEC ENCANS RÉGULIERS	ENCANS SPÉCIALISÉS	MARCHÉS EXTÉRIEURS ENCANS RÉGULIERS ET SPÉCIALISÉS EN SAISON ONTARIO	ALBERTA
Volume total de veaux	358	685	4 615	41 880
Mâles - Tous les veaux*				
400-500 lb	109,49	121,44	112,69	119,38
500-600 lb	104,16	126,95	114,64	117,62
600-700 lb	91,56	117,08	109,93	111,50
700-800 lb	83,46	103,96	102,38	102,83
800-900 lb	76,47	101,37	101,35	97,62
Taures - Tous les veaux*				
400-500 lb	105,25	105,61	100,54	103,64
500-600 lb	94,69	107,36	102,11	101,30
600-700 lb	90,03	100,57	101,05	97,86
700-800 lb	75,83	92,05	91,92	92,76
800-900 lb	76,50	88,00	96,55	89,20

Unité : $ CA/100 lb vif *Source : FPBQ, CANFAX*
**NOTE : La moyenne de prix est calculée à partir de 85% des veaux vendus dans les strates de poids correspondantes.*

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO

« Feeder Cattle »	Lundi 9 mars 09	Lundi 2 mars 09	Année précédente
Mars 2009	90,725	91,450	100,200
Avril 2009	90,925	92,350	103,125
Mai 2009	92,700	94,050	106,150
Août 2009	96,275	97,175	110,350
Sept. 2009	96,850	97,550	111,300
Oct. 2009	97,000	97,400	111,325
Nov. 2009	96,800	97,600	111,350
Janv. 2010	96,400	97,800	110,550

Unité : $ US/100 lb vif
Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

Bouvillons d'abattage

MARCHÉ DU QUÉBEC

BOUVILLONS ET TAURES ABATTUS	Semaine 2 mars 2009 Volume	Écart	Prix moyen	Semaine précédente Prix moyen
Bouvillons et taures de toute catégorie	353	159,00-162,25	160,91	162,24
Chargements complets de bouvillons A1-A2	323	159,00-162,25	160,88	161,80
ENCHÈRE ÉLECTRONIQUE	Jeudi 5 mars 2009 Volume	Écart	Prix moyen	Jeudi précédent Prix moyen
Chargements complets de bouvillons A1-A2	---	161,25-163,00	162,10	161,25

(1) Ces écarts de prix peuvent inclure des lots dont l'abattage a été retardé.
Unité : $ CA/100 lb carc. Transport aux frais de l'abattoir.
Source : FPBQ
Ligne info prix pour les bouvillons d'abattage : 1 450 679-3882

MARCHÉS EXTÉRIEURS

ENCANS VIVANTS É.-U.		
Mâles - Bons (100-120 lb) - (B)	1,33	1,07
Femelles - Bonnes (100-120 lb) - (B)	1,68	2,00
Abattage	0,17	0,20

Unité : $ CA/ lb vif — *Sources : FPBQ, USDA*
Ligne info prix pour les vaches de réforme et veaux laitiers (0,75 $ par appel) 1 900 451-8328

Veaux de grain

	Semaine 2 mars 09	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC		
ENCHÈRE ÉLECTRONIQUE		
Volume annoncé	1 720	1 825
Prix misé ($/lb) (2)	1,857	1,853

(1) Unité : $ CA/lb carcasse chaude sans peau. - *Source : FPBQ*
(2) Le prix ne tient pas compte de la gestion des surplus.

Veaux lourds de l'Ontario

	Semaine 2 mars	Semaine précédente
MARCHÉ EXTÉRIEUR		
VENTE DIRECTE AUX ABATTOIRS DE L'ONTARIO		
Écart de prix ($/lb)	1,67-2,19	1,40-1,83

Unité : $ CA/lb, carcasse chaude sans peau — *Source : OVA*

Veaux de lait

	Semaine 9 mars 09 (prévision)	Semaine 2 mars 09	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS			
($/100 lb carcasse sans peau)	296,00	296,00	
MARCHÉ DES ÉTATS-UNIS			
PRIX DES VEAUX ABATTUS			
Veaux non possédés par les abattoirs(1)	312,90		307,93

(1) Depuis le 4 juin 2007, « Non-Packer owned »
Avant le 4 juin 2007, « Packer Base Market »

PRIX DES NOUVEAUX CONTRATS D'ÉLEVAGE		
États-Unis		
Pour abattages futurs	270,19	263,33

Pour obtenir le prix avec peau, multiplier par 88 %
Unité : $ CA/100 lb carcasse chaude sans peau
Sources : USDA et FPBQ

MARCHÉS CANADIENS

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS DE L'ONTARIO	Semaine 2 mars 2009	Semaine précédente
Bouvillons A1-A2	163,00-166,00	163,00-166,00
Taures A1-A2	162,00-165,00	162,00-165,00

Unité : $ CA/100 lb carc., FAB abattoir — *Source : CANFAX*

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS DE L'ALBERTA		
Bouvillons A1-A2	151,00-153,20	148,00-150,00

Unité : $ CA/100 lb carc., FAB abattoir.
Poids vif moins 4 % (freinte) — *Source : CANFAX*

PRIX DU BOEUF EN BOÎTE « CARCASS CUTOUT »	Semaine 2 mars 09	Semaine précédente	Année précédente
Canada AAA	---	---	1,55
Canada AA/A	---	---	1,54

Unité : $ CA/lb carcasse — *Source : CANFAX*

PRIX DES ABATS DANS L'EST DU CANADA (estimé)	Semaine 2 mars 09	Semaine précédente	Année précédente
Bouvillons ($/tête)	61,46	65,57	76,56

Unité : $ CA/bouvillon — *Source : CANFAX*

MARCHÉ ÉTATS-UNIS

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS		
Bouvillons lots « 50 % Choice et 50 % Select »	---	79,00-79,00

Unité : $ US/100 lb vif — *Source : USDA*

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO

« Live Cattle »	Lundi 9 mars 09	Lundi 2 mars 09	Année précédente
Avril 2009	83,200	83,950	89,750
Juin 2009	81,575	82,200	91,500
Août 2009	82,625	82,950	95,950
Octobre 2009	86,400	86,700	101,175
Décembre 2009	88,550	88,450	102,900
Février 2010	89,350	89,475	104,950

Unité : $ US/100 lb vif
Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

Taux de change

	Semaine 2 mars 09	Semaine précédente	Année précédente
	0,7772	0,7975	1,0104

Agriculture Canada
Information sur les marchés - FPBQ : www.bovin.qc.ca

PORCS

Prix de pool

Semaine se terminant 7 mars 2009

	Québec	Ontario	É-U. LM_HG201
POOL 2009 ($/100 kg)	128,91	128,68 (1)	
POOL 2009 ($/100 lb)	58,47	58,37 (1)	
Prix moyen	129,55	N.D.	133,55
Pool 2008 ($/100 kg)	107,98	103,45 (1)	
Pool 2008 ($/100 lb)	48,98	46,92 (1)	

(1) Prix de pool et pool plus (contrats non inclus)

Semaine se terminant le 28 février 2009

	Québec	Ontario	É.-U.
Porcs abattus (têtes)	155 065	100 065	2 179 000
année précédente	155 345	113 599	2 228 000
Indice de classement	109,20	N.D.	N.D.
année précédente	109,14	N.D.	N.D.
Revenu de vente à l'indice ($ /100 kg)	140,76	N.D.	N.D.
année précédente	117,85	N.D.	N.D.

Source : Encan électronique du porc

Prix du porcelet selon la grille de prix.
Semaine se terminant le 7 mars 2009

Prix du porcelet à 15.2 kg : ***40,85 $***
Prix des kg supplémentaires : ***0,85 $***
Porcelet issu d'un troupeau moyen (truies F1, verrats pur sang, troupeau de 150 truies).
Reste à négocier les primes pour: la génétique ; le statut sanitaire ; le volume ; les conditions de marché.
Prime suggérée pour les porcelets issus de site AQC : ***0,56 $***/tête
Prix de la truie de réforme, Québec : ***N.D.***

Suggestion des prix des reproducteurs du Québec (sur le P.E.G. et vendus à la ferme d'élevage).

Sujets	Indice	Prix
Truies de race pure	Base 100	500 $
Verrats de race pure	Base 100	850 $
Truies hybrides	contrôlées	325 $

Source : Société des éleveurs de porcs du Québec.
TOUS LES ACHETEURS SE DOIVENT D'EXIGER LE CERTIFICAT SANITAIRE ET LE CERTIFICAT D'ÉPREUVE OFFICIELLE DU CDPQ CHEZ LEUR FOURNISSEUR.
Prix basé sur le poids moyen de 115 kg (poids supplémentaire, indice de classement supérieur, vaccins & transport en sus).

Prix de fermeture des contrats du SGRM de la FPPQ

Période du CLD	Prix ($ CA/100 kg à l'indice 100) semaine se terminant le vendredi 22 févr. 09	1er mars 09	8 mars 09	Var. (en $) par rapport sem. précédente
Nov.	N.D.	N.D.	N.D.	-
Déc.	N.D.	N.D.	N.D.	-
Janv.	N.D.	N.D.	N.D.	-
Fév.	N.D.	N.D.	N.D.	-
Mars	N.D.	N.D.	N.D.	-
Avril	N.D.	N.D.	N.D.	-
Mai	N.D.	N.D.	N.D.	-
Juin	N.D.	N.D.	N.D.	-
Juillet	N.D.	N.D.	N.D.	-
Août	N.D.	N.D.	N.D.	-

Sources : Service de Gestion du Risque du Marché (FPPQ)
Note importante: La formule de prix des CLD utilise la base et l'indice de classement pour chaque période de livraison.

AGNEAUX

Encan de Saint-Hyacinthe du 9 mars 2009

Catégorie	Nombre	Écart de prix	Prix moyen ($/lb)
Lait moins 50 lb	260	1,50-2,35	2,19
De 50 à 64 lb	404	1,60-2,30	2,09
De 65 à 79 lb	282	1,60-2,10	1,94
De 80 à 95 lb	0	0-0	0
De 96 à 109 lb	0	0-0	0
Plus de 110 lb	0	0-0	0
Brebis	263	0,32-1,00	0,53
Béliers	7	0,40-1,22	0,53

Source : F.P.A.M.Q

Marchés publics de l'Ontario le 2 mars 2009

Catégorie	Nbre	Écart de prix	($/100 lb)
50 lb et moins	23	165,85-224,00	198,09
50 à 64 lb	103	206,75-233,36	221,08
65 à 79 lb	276	180,00-213,35	199,17
80 à 94 lb	307	171,81-195,72	184,38
95 à 109 lb	189	164,55-182,70	173,84
110 lb et plus	352	146,43-154,51	150,38

Source : Agriculture Canada

LAPINS

Lapins vivants livrés à l'abattoir
Prix en vigueur à compter du 1er décembre 2006

Poids moyen	Prix (lb)	Prix (kg)
LAPINS RÉGULIERS		
Lapin de moins de 2,24 kg	1,79 $/lb	3,95 $/kg
Lapins de 2,25 à 2,34 kg	1,79 $/lb	3,95 $/kg
Lapin de 2,35 à 2,44 kg	1,86 $/lb	4,10 $/kg
Lapins de 2,45 à 2,54 kg	1,94 $/lb	4,28 $/kg
Lapin de 2,55 à 2,64 kg	2,02 $/lb	4,45 $/kg
Lapins de 2,65 kg et plus	2,09 $/lb	4,61 $/kg
LAPINS DE RÉFORME		
Tous les lapins de réforme	1,25 $/lb	2,76 $/kg

(Source : SPLQ)

SIROP D'ÉRABLE

Pour la récolte 2009, les prix du sirop décrétés par la Régie des marchés agricoles et alimentaires du Québec sont les suivants : ***2,75 $/lb, 2,75 $/lb, 2,73 $/lb, 2,65 $/lb, 2,40 $/lb et 2,20 $/lb*** respectivement pour les catégories AA, A, B, C, D et NC.

Au 1er février 2009, la Fédération des producteurs acéricoles détenait 87 000 livres de sirop d'érable en grands contenants non disponibles à la vente.

MIEL

Prix moyen aux producteurs
En baril : ***1,50 $***/livre
Crémeux blanc: ***6,75 $*** pour un pot de 1 kg
Liquide blanc: ***6,75 $*** pour un pot de 1 kg
Source: Fédération des apiculteurs du Québec

LES FÉDÉRATIONS D'EST EN OUEST

BAS-SAINT-LAURENT

Rencontres avec les bureaux de La FADQ

ASREC – Foin 2008

Les membres du comité de financement et d'assurances agricoles de la Fédération de l'UPA de la Côte-du-Sud ont rencontré, le 22 janvier dernier, des représentants de la direction régionale de La Financière agricole. Les échanges ont porté sur le dispositif en place, les améliorations apportées au système et les résultats obtenus par chaque station météo. À la suite de l'envoi des chèques aux producteurs, des appels d'insatisfaction relatifs à certaines stations problématiques ont été logés à la Fédération régionale.

ASRA

Plusieurs changements sont à l'ordre du jour dans le programme ASRA 2009 Veau d'embouche et Agneaux. Ces changements s'étaleront pendant trois ans, soit de 2009 à 2011. Durant cette période, La Financière transfèrera graduellement l'assurance de la vache au veau et de la brebis à l'agneau. Afin de donner des éléments de réponses aux administrateurs, des représentants de la FADQ les ont rencontrés à tour de rôle le 28 janvier dernier. Des rencontres d'information ont été organisées les 11 et 12 février à Saint-Jean-Port-Joli et à Sainte-Hélène pour le veau d'embouche et le 19 février à La Pocatière pour l'agneau.

Dîner agri-rencontre Chaudière-Appalaches

Une vingtaine d'intervenants se sont réunis le 22 janvier dernier à Montmagny pour un dîner Agri-rencontre sur le thème « La turbulence de l'environnement économique et ses incidences sur la sécurité du revenu ». Le conférencier invité, M. Gilbert Lavoie, économiste conseil, a abordé quatre sujets importants dans sa présentation :

- Un environnement économique instable (énergie, dollar américain, compétitivité, crise financière et OMC) ;
- Les impacts sur le secteur agricole (situation financière des entreprises agricoles et de La Financière agricole du Québec) ;
- Les réactions (CAAAQ, Michel St-Pierre et UPA) ;
- L'avenir et la sécurité du revenu à la ferme.

Selon M. Lavoie, la solution réside dans un triangle dynamique composé par « l'efficacité des entreprises », « un programme adéquat de sécurité du revenu » et « un système de mise en marché efficace et ordonné ».

Activités estivales

Les représentants des syndicats affiliés se sont réunis le lundi 2 février dernier, à la Fédération régionale, pour analyser les activités estivales 2008 et prendre des décisions pour celles de 2009. Le thème choisi cette année est : « L'agriculture en Côte-du-Sud, une tradition de plus de 150 ans... » Une façon pour eux de souligner les festivités du 150e anniversaire de l'enseignement agricole qui se tiendront à La Pocatière. La réflexion a porté aussi sur la possibilité d'organisation de marché public durant les expositions. Un avis partagé par les présidents et secrétaires des sociétés d'agriculture de la région. Les producteurs-transformateurs seront contactés afin d'évaluer leur intérêt à y participer.

Collectif en formation agricole

Le 16 janvier dernier, les membres du conseil exécutif se sont réunis pour faire le bilan des formations dispensées depuis le début de la nouvelle année. Les discussions ont aussi porté sur les états financiers, la projection des formations à venir d'ici juin 2009, le bilan de la campagne de publicité de l'automne dernier, les projets d'activités de formation pour 2009-2010 et la préparation de la rencontre du collectif de formation agricole d'avril prochain.

Syndicats affiliés

Assemblée générale annuelle - Relève agricole : L'assemblée générale annuelle du Syndicat a eu lieu le 11 février dernier. Les participants se sont prononcés sur trois résolutions. Il a été question du maintien des programmes d'aide à la relève agricole au niveau de la production laitière, du prix de vente des entreprises agricoles et l'accès aux services-conseils. Les membres ont été invités à suivre, au cours de la prochaine année, le développement des dossiers suivants : le projet « l'UPA du futur », le fonds de capital-patient, le nouveau plan en faveur de la relève agricole du MAPAQ et les activités entourant le 150e anniversaire de l'enseignement agricole.

Réseau agriconseil Bas-Saint-Laurent : Les membres se sont réunis le 26 janvier pour analyser les résultats financiers et tout particulièrement l'état des aides financières versées au 31 décembre 2008. De plus, une mise au point a été faite sur l'avancement des négociations pour la nouvelle entente et les modalités de financement des services-conseils.

Syndicat des producteurs de cultures commerciales : Le Syndicat a tenu son assemblée générale annuelle le 9 février dernier. Plusieurs sujets concernant cette production ont été abordés. Deux conférenciers sont venus entretenir les producteurs sur la situation actuelle et les perspectives du marché des grains et les traitements fongicides en production céréalière.

Syndicat des producteurs de lait de la Côte-du-Sud : Le Syndicat a organisé une tournée d'information aux producteurs le 29 janvier, les 11 et 12 février respectivement à Montmagny, Saint-Alexandre et La Pocatière. Cette tournée comportait deux volets :

- Consultation des producteurs sur un changement réglementaire qui ferait en sorte que le niveau pénalisant de cellules somatiques passerait de 500 000 CCS/ml à 400 000 CCS/ml, ainsi que sur la possibilité de mettre en place une prime à la qualité.
- Information sur le bilan de la dernière année laitière et le prix du lait, l'harmonisation des politiques de quota à P5, l'accord du commerce intérieur, la qualité du lait ainsi que les modifications aux règlements sur le quota laitier concernant les cas de force majeure.

GRANDS GIBIERS

Internationale du bison sera à Québec!

L'Union québécoise du bison obtenait le 2 janvier dernier l'organisation de la prochaine Conférence internationale du bison (CIB) à Québec du 21 au 27 juillet 2012. Rappelons que la décision revenait à l'Association canadienne du bison de choisir la ville hôte canadienne. Les avantages certains du Québec et de la Ville de Québec pour l'industrie du bison (côté gastronomique de la venaison de bison au Québec, son utilisation et sa promotion par les chefs réputés des grands restaurants, sa distribution dans les épiceries québécoises, la proximité des marchés de l'Est américain et de l'Europe de même que les possibilités de marché pour les éleveurs canadiens) auront permis de bien camper la candidature de l'UQB. Bravo à l'association!

Une identification obligatoire pour les cervidés

C'est officiel, l'identification et la traçabilité sont obligatoires pour les sites de plus de cinq cervidés d'élevage au Québec. Cette modification au Règlement sur la traçabilité et l'identification de certains animaux vient d'être adoptée et entrera en vigueur dès le 26 février prochain. Les cervidés (wapitis, cerfs rouges, daims, chevreuils en captivité, caribous, sikas et autres) devront avoir une puce électronique sur une oreille et un identifiant numéroté d'ATQ sur l'autre. La Fédération, l'Association cerfs rouges et l'Association des éleveurs de wapitis, malgré qu'elles soient déçues que ce règlement ne vise pas tous les cervidés d'élevage, sont satisfaites de l'entrée en force de ce règlement. Le Québec est exempt de la maladie débilitante chronique et la FEGGQ et ses associations avaient encouragé les éleveurs à participer à l'identification volontaire des cervidés dans les dernières années afin de s'assurer le plus possible de cette exemption. La FEGGQ poursuivra ses démarches afin que tous les cervidés d'élevage soient identifiés et que la traçabilité s'étende au Canada en entier.

PORCS

Salon des vins et tentations du terroir

La Fondation Tirelire vous invite à son premier Salon des vins et tentations du terroir. Cet événement présenté par la SAQ se déroulera le mercredi 8 avril de 17 h à 20 h dans le cadre de l'Expo-congrès du porc à l'Hôtel des Seigneurs de Saint-Hyacinthe. Votre participation permettra d'appuyer la Fondation Tirelire qui a pour mission de combattre l'insécurité alimentaire au Québec. Ce Salon représente une belle occasion de déguster des vins du monde et de savourer d'exquises bouchées du terroir.

Vous pouvez dès maintenant réserver votre place en visitant le site Internet de la Fondation au *www.fondationtirelire.com*. Plusieurs possibilités sont offertes :

Forfait Blanc – 1 entrée, 1 verre INAO et 12 coupons – 25 $

Forfait Rouge – 1 entrée, 1 verre INAO et 24 coupons – 35 $

Forfait Champagne – 1 entrée, 1 verre INAO et 36 coupons – 45 $

Billets pour une entrée seulement – 15 $

Coupons de dégustation à l'unité – 1 $

Vous pouvez aussi contribuer à la réussite de cette soirée en agissant comme commanditaire.

Commandite OR – Investissement de 2000 $ ou plus. Vous recevrez 20 forfaits Blanc, 10 forfaits Rouge, 4 forfaits Champagne d'une valeur de plus de 1000 $

Commandite Argent – Investissement de 1000 $. Vous recevrez 12 forfaits Blanc, 3 forfaits Rouge d'une valeur de plus de 400 $

Commandite Bronze – Investissement de 500 $. Vous recevrez 7 forfaits Blanc d'une valeur de 175 $

MEILLEUR ORIGINAL DISPONIBLE

AVERTISSEMENT!

Ne pas consommer ce produit.
Conçu pour les mauvaises herbes seulement.

Toujours lire l'étiquette et s'y conformer. © TOUCHDOWN est une marque déposée d'une société membre du groupe Syngenta. © Syngenta 2009.

Produit encore moins de mousse qu'avant!

Personne n'aime attendre plus longtemps qu'il le faut. Touchdown Total a été reformulé pour produire moins de mousse. Résultat, vous n'avez plus à attendre que la mousse se résorbe lorsque vous pulvérisez vos mauvaises herbes. Pour obtenir plus de détails, communiquez avec notre Centre de ressources pour la clientèle au 1-87-SYNGENTA (1-877-964-3682) ou visitez Syngenta.ca/fr

TOUCHDOWN TOTAL

syngenta

SÉRIE MAGNUM

Pour ceux qui exigent plus... D'ÉCONOMIE DE CARBURANT !

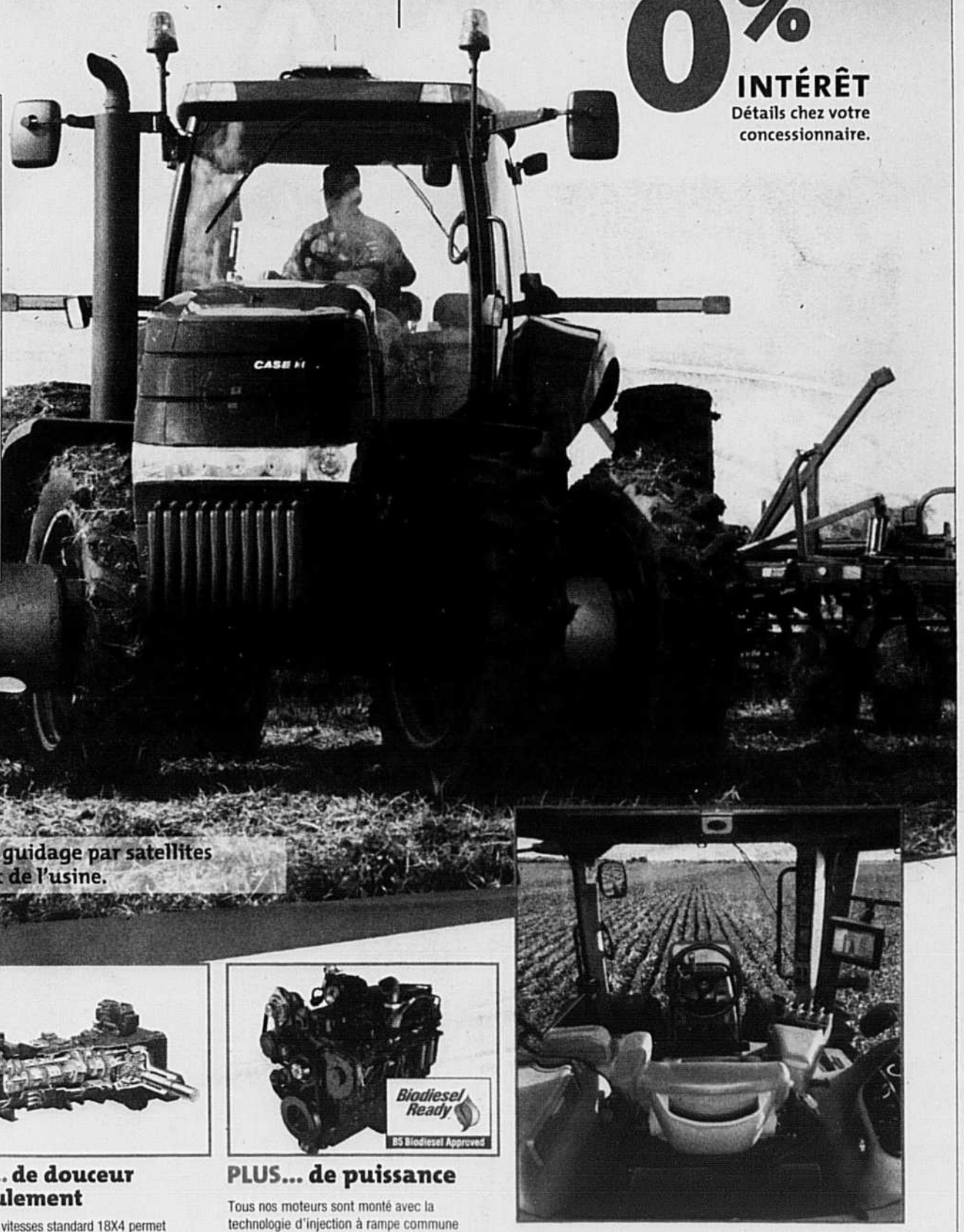
Maintenant 8 modèles!

MODÈLES	
180	**150 HP AU PTO** Moteur 6 cylindres, 6,75 litres, Transmission Powershift
190	**165 HP AU PTO** Moteur 6 cylindres, 6,75 litres, Transmission Powershift
210	**180 HP AU PTO** Moteur 6 cylindres, 6,75 litres, Transmission Powershift
215	**210 HP À 1000 RPM (PTO)** INJECTION ÉLECTRONIQUE DE CARBURANT 6 cylindres, 8,3 litres, 24 valves
245	**235 HP À 1000 RPM (PTO)** INJECTION ÉLECTRONIQUE DE CARBURANT 6 cylindres, 8,3 litres, 24 valves
275	**260 HP À 1000 RPM (PTO)** TRANSMISSION 19 VITESSES OPTIONNELLE 6 cylindres, 9 litres, 24 valves
305	**292 HP À 1000 RPM (PTO)** TRANSMISSION 19 VITESSES OPTIONNELLE 6 cylindres, 9 litres, 24 valves
335	**311 *HP À 1000 RPM (PTO)**

SPÉCIAL FINANCEMENT MARS

À PARTIR DE **0%** **INTÉRÊT**

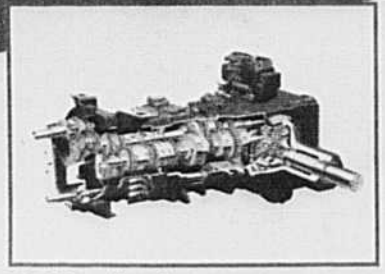
Détails chez votre concessionnaire.



› Prêt pour le guidage par satellites directement de l'usine.

PLUS... de dégagement

La cabine a été relevée de 4 pouces pour améliorer encore plus la vision obtenant ainsi un meilleur dégagement pour les pneus de grand diamètre tout en vous permettant un meilleur accès pour l'entretien. Le nouveau capot complètement redessiné permet des virages encore plus serrés (16 pi. de diamètre en rangs de 30 pouces).



PLUS... de douceur de roulement

La boîte de vitesses standard 18X4 permet d'atteindre 40 km/h avec des changements réguliers d'une douceur surprenante. La nouvelle boîte 19X4 permet d'atteindre **50 km/h** avec un régime moteur réduit, procurant une économie de carburant lors du transport. Si vous travaillez surtout en vitesse lente, l'option de la boîte 23X4 vous permet quand même d'atteindre 40 km/h.

PLUS... de puissance

Tous nos moteurs sont monté avec la technologie d'injection à rampe commune 24 soupapes conformes à la norme Tier 3 et répondent également aux législations environnementales à venir. Grâce à la gestion électronique, au turbocompresseur et au refroidisseur intermédiaire, ces moteurs ne sont pas seulement bons pour l'environnement, ils sont également **extrêmement économiques**.

PLUS... de confort et de visibilité

Dotée de multiples fonctions automatiques, la cabine du Magnum est la plus confortable que l'on puisse trouver. Elle est aussi celle qui est la plus grande, qui fournit la meilleure visibilité et à bord de laquelle **le niveau de bruit ne dépasse pas 70 décibels**, la rendant ainsi **la plus silencieuse de toute l'industrie**.

VOTRE CONCESSIONNAIRE CASE IH - POUR CEUX QUI EXIGENT PLUS !

BENOÎT BELLEROSE INC.
BERTHIERVILLE

CENTRE AGRICOLE NICOLET-YAMASKA INC.
NICOLET

CENTRE AGRICOLE SAGUENAY LAC ST-JEAN INC.
ST-BRUNO / LAC-ST-JEAN

CLAUDE JOYAL INC.
NAPIERVILLE
ST-DENIS-SUR-RICHELIEU
ST-GUILLAUME
STANBRIDGE STATION

GARAGE BROCHU INC.
LA GUADELOUPE

GARAGE E. BOISSONNEAULT INC.
LYSTER

GARAGE E. COMTOIS INC.
WOTTON

GARAGE MAURICE LEBLANC
VICTORIAVILLE

JEAN-GUY & DENIS BOLDUC INC.
LA DURANTAYE

J.M. CHAGNON INC.
COATICOOK

LES ÉQUIPEMENTS ANDRÉ BELLAVANCE INC.
POINTE-AU-PÈRE

LES ÉQUIPEMENTS ADRIEN PHANEUF INC.
GRANBY
UPTON
MARIEVILLE

LES ÉQUIPEMENTS LAZURE ET RIENDEAU INC.
HUNTINGDON
ST-CLET
STE-MARTINE

LES ÉQUIPEMENTS R. MARSAN INC.
LACHUTE
ST-ESPRIT, CTÉ MONTCALM

LES MACHINERIES PONT-ROUGE INC.
PONT-ROUGE

ROLLAND CLÉMENT & FILS
ST-MAURICE

SERVICE AGRO-MÉCANIQUE INC.
ST-CLÉMENT
ST-PASCAL-DE-KAMOURASKA

* Source: Université du Minnesota

Financement par CNH CAPITAL

© 2009 CNH America LLC. Tous droits réservés. Case IH marque déposée de CNH America LLC. CNH Capital est une marque de CNH America LLC. www.caseih.com

CASE IH AGRICULTURE