L'AUTO



BANC D'ESSAI
SUZUKI XL-7 PAGE **12**



MATCH
DIESEL VS **ESSENCE**

UNE VICTOIRE ÉCLATANTE

Non seulement le moteur diesel est maintenant plus propre, mais il est étonnamment économique. Il peut consommer jusqu'à 41 % moins de carburant que le moteur à essence. C'est du moins le constat auquel nous sommes arrivés après avoir mis à l'épreuve un ML320 CDI contre un ML350, deux versions du même véhicule de Mercedes. En extrapolant, cela se traduit par une économie à la pompe de près de 2000 $ par année, bien plus que la différence de prix à l'achat de 1500 $ entre les deux véhicules utilitaires sport.

UN DOSSIER À LIRE, PAGE **21**

PHOTO JEAN-FRANÇOIS GUAY, COLLABORATION SPÉCIALE

NISSAN

La différence chez Cité, c'est notre service et nos offres imbattables !

*Financement à partir de 1 % pour 60 mois**

TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT†		COMPTANT INITIAL MINIMUM†				
		0%	10%	20%	30%	40%
TERME	12					
	24	2%				1%
	36	3%	3%			
	48	4%	4%	3%		
	60	5%	5%	4%	3%	

À vous de choisir !

Altima 2007 de Nissan
297 $* /mois - location de 48 mois



Versa 2007 Hatchback
167 $* /mois location de 60 mois

LA BERLINE EST AUSSI DISPONIBLE !



Cité NISSAN

3500, rue Jean-Talon Ouest
(près de Côte-des-Neiges)
Métro Namur
(514) 739-3175
ou 1-888-617-4485
www.citenissan.com

† Offert sur : Versa, Sentra, Altima (excluant Hybride), Murano et Maxima 2007 et sur 350Z 2006. Le comptant initial est calculé selon le financement total de NCF avant accompte ou échange équivalent. Photos à titre d'illustration. *Détails en magasin. Prix indiqués pour modèles à transmission manuelle à 6 rapports. Taux de financement applicables à l'achat seulement.

3451187A

3451189

L'ÉVÉNEMENT

LE GRAND VIRAGE BLEU

ÊTES-VOUS PRÊTS POUR LE *GRAND VIRAGE ?*

Hyundai vous propulse vers l'avenir !

HYUNDAI
Va de l'avant^MC



(MODÈLE SANTA FE GLS MONTRÉ)

** COTE DE SÉCURITÉ ★★★★★ LA PLUS ÉLEVÉE

0 %
FINANCEMENT À L'ACHAT
sur modèles sélectionnés.

PLUS
BONI DE 500 $
A LA LOCATION
OU A L'ACHAT*

SANTA FE GL 2007

Traction avant, transmission manuelle PDSF : 25 995 $

0 % **FINANCEMENT À L'ACHAT**
disponible jusqu'à **36** mois

OU

LOCATION

LOCATION À PARTIR DE **279 $** par mois/48 mois

COMPTANT	MENSUALITÉ
0 $	357 $/48 mois
3 500 $	279 $/48 mois





(MODÈLE SONATA GL MONTRÉ)

** COTE DE SÉCURITÉ ★★★★★ LA PLUS ÉLEVÉE

SONATA GL 2007

4 cylindres, transmission automatique PDSF : 23 595 $

0 % **FINANCEMENT À L'ACHAT**
disponible jusqu'à **60** mois

OU

LOCATION

LOCATION À PARTIR DE **248 $** par mois/48 mois

COMPTANT	MENSUALITÉ
0 $	312 $/48 mois
2 995 $	248 $/48 mois

La Sonata GL à moteur 4 cylindres, gagnante du prix EnerGuide 2007 de la grande berline la plus écoénergétique (6,3 L/100 km autoroute) ENERGUIDE

GARANTIE 5 ANS
5 ans / 100 000 km
Garantie globale limitée†
Garantie complète de Hyundai sans franchise.

TAPIS PROTECTEURS ET PLEIN DE CARBURANT INCLUS POUR TOUS LES VÉHICULES HYUNDAI.

Toutes les marques de commerce sont la propriété de Hyundai Auto Canada Corp.◆

hyundaicanada.com

3466219A

PDSF des modèles annoncés des SANTA FE GL à transmission manuelle 2007/SONATA GL à transmission automatique 2007 de 25 995 $/23 595 $. Frais de livraison et de destination (1 545 $/1 345 $), d'immatriculation, d'assurance, d'enregistrement et toutes taxes applicables en sus des PDSF. Les frais de livraison et de destination comprennent les frais de transport et de préparation, d'administration du concessionnaire et un réservoir plein de carburant. Offres de location sur approbation du crédit des Services financiers Hyundai pour les véhicules neufs SANTA FE GL à transmission manuelle 2007/SONATA GL à transmission automatique 2007, taux d'intérêt annuel de financement à la location de 3,33 %/1,79% pour 48/48 mois sans obligation au terme du contrat de location. Mensualités de 279 $/357 $ pour le SANTA FE GL à transmission manuelle 2007 avec comptant de 3 500 $/0 $. Obligation totale à la location de 14 899 $/ 14 976 $. Frais de livraison et de destination (1 545 $/1 345 $) et frais d'acquisition de location (350 $) en sus des offres de location. Dépôt de sécurité de 0 $ pour tous les modèles. Taxes applicables, frais d'enregistrement au registre des droits (RDPRM au Québec), d'assurance et d'immatriculation en sus des offres de location. Kilométrage annuel de 20 000 km, 10 ¢ par kilomètre additionnel. Les frais de livraison et de destination comprennent les frais de transport et de préparation, d'administration du concessionnaire et un réservoir plein de carburant. Taux annuel de financement à l'achat sur approbation du crédit des Services financiers Hyundai de 0 %/0 % jusqu'à 36/60 mois pour tous les modèles neufs SANTA FE GL à transmission automatique 2007. Exemple de financement : 15 000 $ à un taux annuel de 0 % équivaut à des mensualités de 416,67 $/312,50 $/250,00 $/208,33 $ pour 36/48/60/72 mois. Coût de prêt de 0,00 $ pour une obligation totale de 15 000 $. *Obtenez un boni de 500 $ à l'achat ou à la location d'une SONATA ou d'un SANTA FE neuf 2007 en mars, sur approbation du crédit. Offre en vigueur sur les véhicules livrés au plus tard le 31 mars 2007. Le boni de 500 $ sera déduit du prix d'achat ou de location négocié après taxes. Voir le concessionnaire pour les détails. **Cotes de sécurité 'étoiles' décernées par l'Agence fédérale américaine de sécurité routière (NHTSA – National Highway Traffic Safety Administration) dans le cadre du Programme d'évaluation des nouveaux véhicules (NCAP – New Car Assessment Program; www.safercar.gov). La cote de sécurité 5 étoiles est décernée à tous les modèles Sonata 2007 et à tous les modèles Santa Fe 2007. †La garantie globale de Hyundai couvre la plupart des pièces du véhicule contre les défauts de fabrication sous des conditions normales d'utilisation et d'entretien.◆ MC Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques, images et slogans Hyundai sont des marques de commerce appartenant à Hyundai Auto Canada Corp., et sont utilisés sous licence. Toutes les offres sont en vigueur jusqu'au 31 mars 2007 et ne peuvent être combinées à aucune autre offre. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Voir le concessionnaire pour les détails.

Complainte pour un moteur

Depuis octobre, le diesel « nouveau » s'offre aux automobilistes d'ici. À quoi bon, avons-nous envie de demander, si l'offre demeure aussi clairsemée ?



ÉRIC LEFRANÇOIS
CHRONIQUE
COLLABORATION SPÉCIALE



PHOTO ANDRÉ TREMBLAY, LA PRESSE ©

L'offre de véhicules diesel n'a guère changé depuis l'arrivée d'une essence diesel plus propre, il y a six mois. Des observateurs prédisaient pourtant que la « diésélisation » des parcs automobiles canadien et américain allait toucher toutes les catégories de voitures.

Avec l'arrivée d'un carburant diesel plus propre au pays, certains observateurs de la scène automobile étaient convaincus de voir les capots de nos voitures se soulever pour accueillir cette mécanique bénie et encensée par les Européens. Convaincus aussi qu'aucune citadelle automobile ne résisterait à la tentation de faire du diesel son choix de prédilection. En fait, de l'avis de ces mêmes observateurs, la « diésélisation » du parc automobile canadien et américain allait traverser toutes les catégories y compris les cabriolets et certaines marques à tradition plus sportive (BMW, Jaguar, Porsche). Pas seulement les utilitaires, qui, avouons-le, en ont pour la plupart bien besoin. On s'est alors mis à rêver à une sous-compacte au gazole (vous imaginez les économies), à un coupé ou encore à un cabriolet. Pourquoi pas.

Six mois se sont écoulés. Et cette fois, l'excuse des constructeurs ne tient plus. Où sont les diesels ? Ces « nouvelles » mécaniques dotées d'une technologie de pointe avec rampe commune, injection directe et filtre à particules qui promettent des économies de carburant plus qu'appréciables (voir le dossier de notre collègue Jean-François Guay à la page 21) ?

Vous n'avez pas idée du plaisir qui se refuse à nous, automobilistes. Il faut l'expérimenter pour comprendre que les diesels modernes n'ont rien à voir avec les diesels d'autrefois. Quelque chose d'indéfinissable, de subjectif, qui s'apparente au plaisir de conduire. Une sonorité plus aiguë, plus mécanique. Un moteur qui s'envole plus haut dans les tours et qui ne claque plus le matin comme un vieux dentier que l'on tente de sortir d'un verre. Des mains qui sentent (un peu) moins le gazole après chaque plein. À ces qualités nouvelles s'ajoute une autonomie capable de vous permettre de rallier Toronto et de revenir sans même vous arrêter pour faire le plein.

Est-ce utopique de croire qu'un jour cette mécanique surclassera en nombre celle à essence sur nos routes, comme c'est le cas dans de nombreux pays d'Europe ? Peut être pas, mais disons que ce n'est pas demain la veille. En fait, n'eut été DaimlerChrysler, l'offre serait aujourd'hui aussi maigre qu'elle ne l'était avant l'arrivée du diesel nouveau. Pourtant, à Los Angeles, Detroit, Montréal et Genève, les principaux acteurs de l'industrie annoncent la venue imminente de moteurs diesel sur le territoire nord-américain sans donner, dans bien des cas, d'indications plus précises. Quand ? Combien de modèles ? Les réponses sont vagues. À écouter les constructeurs, tous les motoristes planchent sur un moteur diesel. Et après ?

Vous n'avez pas idée du plaisir qui se refuse à nous, automobilistes. Les diesels modernes n'ont rien à voir avec ceux d'autrefois.

Quelle est l'excuse, maintenant que la quantité de soufre a été diminuée ? Les normes antipollution trop sévères ? Il est vrai qu'aux États-Unis (le Canada comme toujours suit son voisin) les moteurs diesel et essence doivent respecter les mêmes normes antipollution. Cette notion d'équité pénalise le diesel. Pourquoi ? Parce que « dépolluer » un diesel coûte beaucoup plus cher. Sur un moteur à essence, un pot catalytique suffit. Pas sur un diesel, qui doit avoir recours à des technologies complexes (et forcément coûteuses) pour réduire ses émissions de NOx (oxyde d'azote). De plus, le carburant diesel ne bénéficie pas, contrairement à plusieurs pays d'Europe, d'incitations fiscales. Bien au contraire. Le gazole est souvent aussi cher sinon plus que l'essence sans plomb ordinaire. Est-ce à dire que la balle se trouve dorénavant dans le camp de nos gouvernements et de nos législateurs ? Souhaitons que non, car le problème risque de subsister encore longtemps.

COURRIEL
Pour joindre notre chroniqueur : eric.lefrancois@lapresse.ca

RETENEZ BIEN CES CHIFFRES : 0 $, 0 $, 0 $.

POUR UNE DURÉE LIMITÉE, OBTENEZ UNE ÉLÉGANTE S60 2007 POUR 0 $ D'ACOMPTE, 0 $ DE DÉPÔT DE GARANTIE ET 0 $ DE PREMIÈRE MENSUALITÉ. OBTENEZ EN MÊME TEMPS LE STYLE ET LES PERFORMANCES QUI VOUS DISTINGUERONT GRÂCE À UN MOTEUR TURBO 2.5 LITRES DE 5 CYLINDRES ET UN SYSTÈME ANTIPATINAGE (STC). POUR TOUS LES DÉTAILS, RENDEZ VISITE À UN CONCESSIONNAIRE VOLVO DÈS AUJOURD'HUI. **L'OFFRE SE TERMINE LE 31 MARS 2007.**

0 $ ACOMPTE
0 $ DÉPÔT DE GARANTIE
0 $ PREMIÈRE MENSUALITÉ

499 $* PAR MOIS
1,0 % TAUX DE CRÉDIT-BAIL 39 MOIS

S60



VOLVO POINTE-CLAIRE
15, Auto Plaza, Pointe-Claire
(514) 630-3666
www.volvo-pointeclaire.com

UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré, Montréal
(514) 737-6666
www.uptown-volvo.com

VOLVO LAVAL
2350, boul. Chomedey
Laval (450) 682-3336
www.volvodelaval.com

VOLVO ST. HYACINTHE
855, rue Johnson, Saint-Hyacinthe
(450) 771-2305
www.volvosthyacinthe.com

FRANKE VOLVO
180, rue Principale
Sainte-Agathe (819) 326-4775
www.frankevolvo.com

VOLVO DE BROSSARD
9405, boul. Taschereau
Brossard (450) 659-6688
www.volvobrossard.net

JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est
Saint-Léonard (514) 725-9394
www.johnscottivolvo.com

Volvo. pour la vie

VOLVO

3466120A

* Offre d'une durée limitée consentie aux clients admissibles seulement sur approbation du crédit par les concessionnaires Volvo et les Services financiers de la Compagnie des automobiles Volvo du Canada. Les véhicules peuvent différer de ceux illustrés. Cette offre s'applique à une S60 2.5T A 2007. 498,62 $ par mois; terme de 39 mois, aucun acompte, aucune première mensualité et aucun dépôt de garantie. Des frais de transport et de préparation de 1 295 $ sont dus à la signature du bail. Taxes, immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs et frais d'administration en sus. Allocation de 60 000 km (0,16 $ par km excédentaire). Taux d'intérêt annuel de 1,0 %. Total des mensualités : 19 446,18 $. La mensualité et le dépôt de garantie peuvent varier selon le choix d'équipements additionnels. Valeur de rachat à la fin du bail : 19 269,40 $ plus taxes. Le concessionnaire peut louer à un prix inférieur. Offert dans la limite des stocks disponibles. Cette offre prend fin le 31 mars 2007. L'offre vise des quantités limitées et peut nécessiter une commande directe à l'usine. Certaines conditions s'appliquent. Communiquez avec votre concessionnaire Volvo pour plus de détails. ©2007 La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. « Volvo pour la vie » est une marque déposée utilisée sous licence par La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site volvocanada.com

KIA MOTORS
Surprenez la route

Osez comparer

0 % de financement offert sur 60 mois**

La Spectra de Kia à partir de :

PDSF **15 995 $***

Le modèle peut différer du modèle illustré†.

Comparez la SPECTRA 2007 à la Civic et à la Corolla.

Osez comparer	KIA SPECTRA LX Commodité	Honda Civic DX-G	Toyota Corolla CE avec groupe 'C'
PDSF	**18 195 $**	19 180 $	18 705 $
Programme Protection Totale 5-5-5 – Garantie complète	✔ 5 ans/100 000 km	3 ans/60 000 km	3 ans/60 000 km
Garantie groupe motopropulseur	✔ 5 ans/100 000 km	5 ans/100 000 km	5 ans/100 000 km
Assistance routière 24 h sur 24	✔ 5 ans/100 000 km	3 ans/illimitée	3 ans/60 000 km

CARACTÉRISTIQUES DE LA SPECTRA :

- Moteur de 2,0 L DACT avec réglage de distribution à variation continue
- Banquette arrière rabattable, partagée 60/40
- Direction assistée et colonne de direction inclinable
- Console centrale avec compartiment de rangement
- Chaîne stéréo AM/FM/CD/MP3 avec 4 haut-parleurs

LOUEZ-LA POUR

165 $ PAR MOIS POUR 60 MOIS**
950 $ DE COMPTANT

OU

ACHETEZ-LA POUR

165 $* PAR MOIS POUR 84 MOIS
2 995 $ DE COMPTANT

RIO 4 PORTES 2007



Modèle EX illustré†

« La sous-compacte classée première ex æquo pour la qualité initiale lors d'une étude menée aux États-Unis. »✧

- Moteur 1,6 L, DACT, 4 cylindres
- Siège du conducteur à 8 réglages
- Siège arrière rabattable, séparé 60/40
- Deux coussins gonflables à l'avant pour le passager
- Système antidémarrage antivol
- Chaîne stéréo AM/FM/CD/MP3/WMA
- Prises d'entrée pour lecteur MP3 portable (USB et AUX)

PDSF 13 595 $*

LOUEZ-LA POUR

155 $ PAR MOIS POUR 60 MOIS**
795 $ DE COMPTANT

OU

ACHETEZ-LA POUR

155 $* PAR MOIS POUR 84 MOIS
2 250 $ DE COMPTANT

3466004A

Programme Protection Totale 5-5-5

PLUS QU'UNE GARANTIE

GARANTIE SANS SOUCI COMPLÈTE DE 5 ANS/100 000 KM▼
GARANTIE SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR DE 5 ANS/100 000 KM
ASSISTANCE ROUTIÈRE AVANTAGE PLUS DE 5 ANS/100 000 KM

PROGRAMME «PRÊT-À-PARTIR» POUR DIPLÔMÉS

KIA MOTORS
Surprenez la route

Pour obtenir l'adresse d'un concessionnaire Kia près de chez vous, visitez **kia.ca**

* Selon un PDSF de 15 995 $/13 595 $ pour la Spectra LX MT 2007 (ST5417)/la Rio EX MT 2007 (RO5427) avec un taux d'intérêt annuel de financement à l'achat de 1,9 %/3,9 %. Les versements mensuels sont de 165 $ par mois pour la Spectra LX MT 2007 (ST5417) et de 155 $ par mois pour la Rio EX MT 2007, lesquels versements sont amortis sur une durée de 84 mois avec versements initiaux respectifs de 2 995 $ et 2 250 $. ** Nos programmes de location-bail sont établis, sur approbation du crédit, par Services Financiers de Kia Canada et sont applicables à la Spectra 2007 (ST5417)/Rio 2007 (RO5427), avec taux annuel de financement à la location de 0 %/1,9 %. Les versements mensuels sont de 165 $/155 $, pour des durées de 60 mois, avec versements initiaux ou équivalent d'échange respectifs de 950 $ et 795 $. L'obligation totale de location-bail est de 10 862 $ pour la Spectra et de 10 072 $ pour la Rio. L'option d'achat à la fin de la location-bail est évaluée à 5 133 $ pour la Spectra et 4 336 $ pour la Rio. Dépôt de sécurité de 0 $ pour tous les modèles. Le kilométrage alloué pour la location-bail est de 20 000 km/an (d'autres forfaits sont offerts) avec un supplément de 0,10 $ par kilomètre excédentaire. Versement de location du premier mois, frais de livraison et destination de 1 350 $, et frais d'acquisition de 350 $ exigibles à la livraison. Les plaques d'immatriculation, assurances, frais de livraison et destination, frais d'administration du concessionnaire et taxes sont en sus, à moins d'indication contraire. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer les véhicules à des prix inférieurs. Les prix peuvent être modifiés sans préavis. † Les modèles décrits sont légèrement différents des modèles illustrés. Les images incluent des accessoires offerts en option. ✧ La Rio/Rio5 de Kia a été classée ex æquo pour avoir présenté « le moins de problèmes par tranche de 100 véhicules parmi les voitures de catégorie sous-compacte » lors de l'étude 2006 sur la qualité initiale (Initial Quality Study℠) de J.D. Power and Associates. Étude évaluant 251 modèles, sur la base de sondages auprès de 63 607 propriétaires de véhicules neufs aux États-Unis pendant les 90 premiers jours suivant l'achat de leur voiture. Les résultats de l'étude exclusive sont fondés sur l'expérience et la perception des propriétaires (sondage de février à avril 2006). Votre expérience peut varier. Veuillez visiter jdpower.com. ▼ La Garantie sans souci de Kia couvre la plupart des composants de véhicule contre les défectuosités, dans des conditions normales d'utilisation et d'entretien. Prix, disponibilité et caractéristiques sous réserve de modifications sans préavis. Les renseignements contenus dans la présente annonce publicitaire sont présumés exacts au moment de l'impression. Toutes les données comparatives proviennent de AutoPlannerMC et sont autorisées par Autodata Solutions. Civic est une marque de commerce de Honda Canada inc. Corolla est une marque de commerce de Toyota Canada inc. KIA est une marque de commerce de Kia Motors Corporation.

3466004A

La Ford Série E redessinée

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Ford vient de dévoiler les premières photos de sa grande fourgonnette de Série E révisée pour 2008.

Reprenant sa caisse actuelle, la Ford E-Series (mieux connue sous son ancienne appellation d'Econoline), légendaire véhicule américain plus reconnu pour sa carrière commerciale que pour ses capacités de tourisme, arbore un avant redessiné qui ressemble plus à celui des toutes récentes camionnettes F-Series Super Duty.

La suspension et la direction du véhicule ont été révisées.

La camionnette est toujours offerte en version de tourisme alors que le moteur de base demeure un V8 TRITON de 4,6 litres. Il y a toujours un V8 optionnel de 5,4 litres.

Les versions commerciales sont aussi livrables avec le V10 de 6,8 litres mais Ford ne fait pas mention des moteurs diesels qui sont habituellement offerts dans ce véhicule.

C'est que Ford n'a pas encore terminé sa dispute avec son fournisseur de moteurs turbodiesel International.



PHOTO FOURNIE PAR FORD

La Ford E-Series 2008 affiche un avant redessiné qui ressemble à celui des camionnettes F-Series Super Duty.

NASCAR L'Impala remplace la Monte Carlo

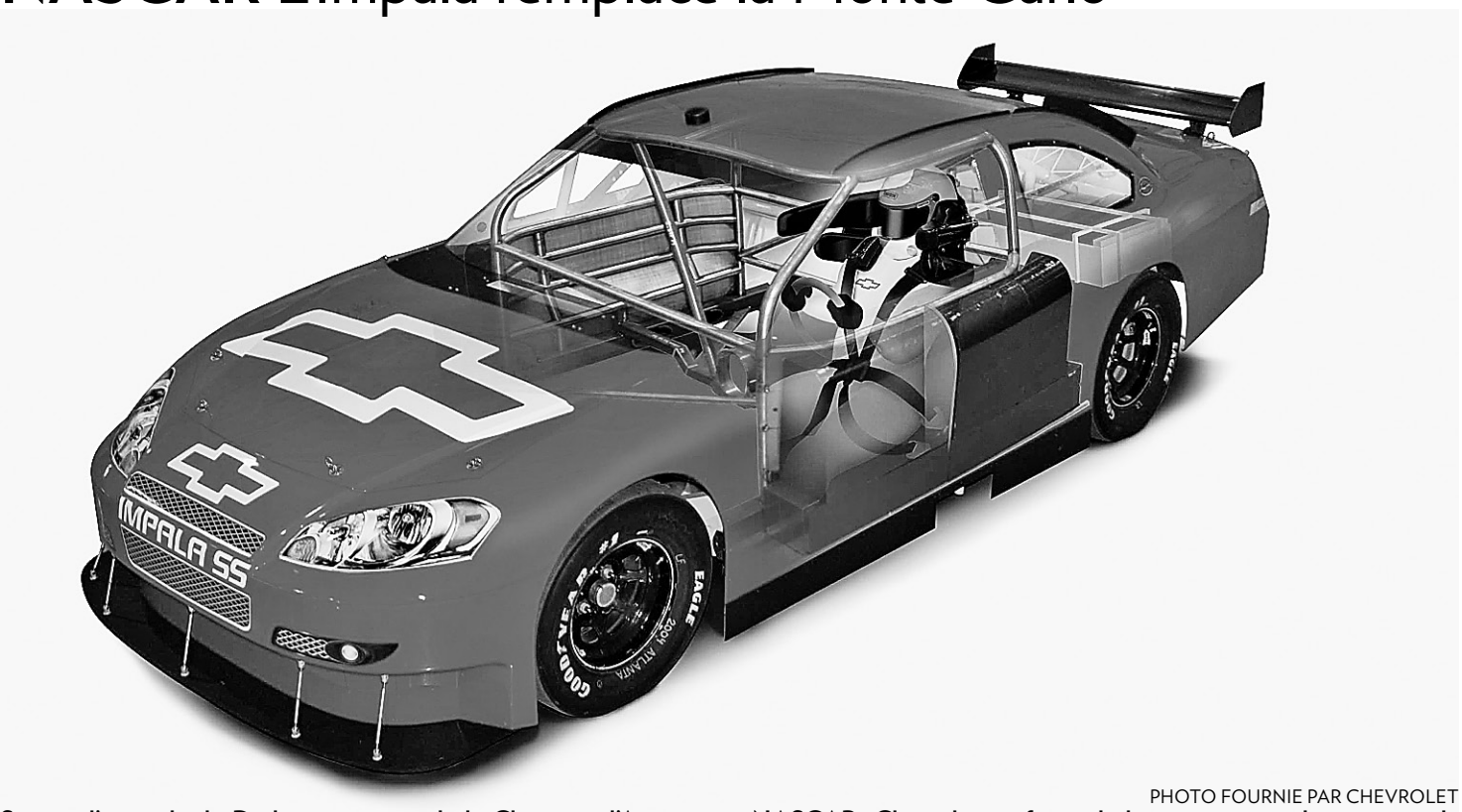
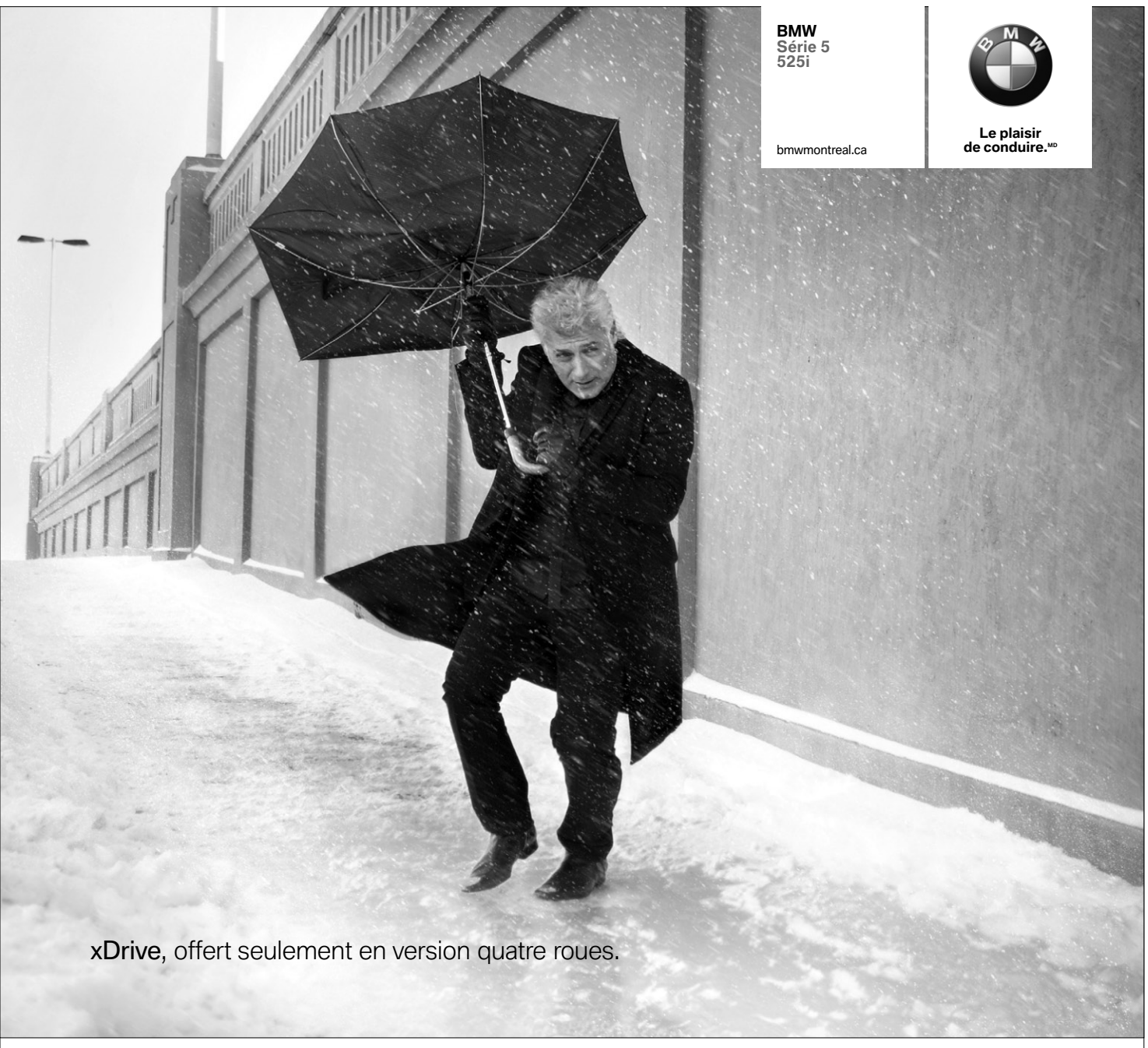


PHOTO FOURNIE PAR CHEVROLET

Suivant l'exemple de Dodge, qui passe de la Charger à l'Avenger en NASCAR, Chevrolet profitera de la présentation des voitures de nouvelle réglementation de la Coupe Nextel dans deux semaines à Bristol, au Tennessee, pour remplacer la Monte Carlo SS par l'Impala SS. La nouvelle voiture aura une de ces carrosseries génériques qui adoptent les nouveaux règlements de sécurité du NASCAR, mais Chevrolet a choisi d'utiliser le nom Impala SS, question de marketing. Serait-ce en même temps l'annonce de la disparition éventuelle du nom Monte Carlo et, par conséquent, du coupé de Chevrolet?



Série 5



BMW 525i 2007 à partir de 665$* /mois pendant 36 mois

2,9% Taux de location

AUSSI DISPONIBLE ÉQUIPÉE DE LA TRACTION INTÉGRALE

INCLUANT LE PROGRAMME D'ENTRETIEN

Montréal
BMW Canbec
4090, rue Jean-Talon Ouest
514.731.7871
www.bmwcanbec.com

Banlieue Ouest
Automobiles Jalbert
16710, aut. Transcanadienne
Kirkland
514.695.6662
514.343.3413
www.jalbert-auto.qc.ca

Laval
BMW Laval
2450, boul. Chomedey
450.682.1212
514.990.2269
www.bmwlaval.com

Rive-Sud
Park Avenue BMW
8400, boul. Taschereau Ouest
Brossard 450.445.4555
Montréal 514.875.4415
www.parkavenuebmw.com

Rive-Sud
BMW Sainte-Julie
1633, boul. Armand-Frappier
450.922.1633
514.875.4400
www.bmwsaintejulie.com

Les taux de location sont ceux offerts par Services financiers BMW sur approbation de crédit uniquement quant au modèle BMW 525i 2007 en stock. Le PDSF pour le modèle BMW 525i 2007 de base est de 58 600 $. *Pour une location de 36 mois comportant une mensualité de 665 $, un montant de 6 634 $ est exigé à la signature du contrat de location (ce montant inclut le comptant initial, un dépôt de sécurité, la première mensualité, les frais de transport et de préparation, les frais d'administration du concessionnaire ainsi que l'enregistrement d'une hypothèque mobilière). Le taux de location applicable est de 2,9 %. Le coût de l'enregistrement du véhicule, les frais d'immatriculation, les options, l'assurance et les taxes applicables sur le dépôt et sur les mensualités sont en sus. La valeur résiduelle du véhicule à l'échéance du terme est de 33 402 $. La mensualité varie selon le montant emprunté et le dépôt / la valeur de la reprise. Le kilométrage annuel alloué est de 20 000 km; 0,25 $ du kilomètre excédentaire. Des frais peuvent être exigés pour usure excessive. Offre sujette à disponibilité. Le véhicule doit être livré au plus tard le 31 mars 2007. Photo à titre indicatif seulement. Les modèles BMW 2007 achetés au Canada d'un concessionnaire BMW autorisé sont couverts par un programme d'entretien sans frais de 4 ans ou 80 000 kilomètres, selon la première éventualité.

3463687A

3463693

Honda blainville

Honda Ile Perrot

7 jours sur 7
24 heures par jour!

www.hondablainville.com
www.hondaileperrot.com

Civic Coupé 2007



À partir de 198$/MOIS*

Civic Berline 2007

FINANCEMENT À PARTIR DE 2,9% À L'ACHAT



Comptant! Disponible | Dépôt de sécurité | Transport et préparation

RACHAT DE BAIL AVANT TERME

Peu importe où vous avez loué votre véhicule «DE TOUTES MARQUES» nous pouvons RACHETER VOTRE BAIL avant terme!

POURQUOI ATTENDRE?
Changez votre véhicule en location aujourd'hui!

Accord Berline 2007

Obtenez une carte cadeau à l'achat 1500$



FINANCEMENT À PARTIR DE 1,9% À L'ACHAT

MENSUALITÉ	COMPTANT
À partir de 298$/MOIS*	1 998$
À partir de 328$/MOIS*	718$
À partir de 348$/MOIS*	0$ COMPTANT!

Dépôt de sécurité | Transport et préparation

ÉCONOMISEZ! HONDA DÉMONSTRATEURS
BAS KILOMÉTRAGE TOUS LES MODÈLES

Fit DX 2007



À partir de 178$/MOIS*

FINANCEMENT À PARTIR DE 2,9% À L'ACHAT

Comptant! Disponible | Dépôt de sécurité | Transport et Préparation

Ouvert du Lundi au Vendredi de 9h à 21h

HONDA ILE PERROT
40, boul, Don Quichotte, Ile Perrot
www.hondaileperrot.com
1.866.813.3577

HONDA BLAINVILLE
700, boul, Curé-Labelle, Blainville
www.hondablainville.com
1.866.353.7785

3468694A

PROGRAMME POUR DIPLÔMÉS HONDA — Les récents diplômés universitaires ou collégiaux peuvent être admissibles au programme donnant droit à une allocation allant jusqu'à 750 $ sur certains modèles. Demandez tous les renseignements chez les concessionnaires Honda participants.

CONCESSIONNAIRES DU QUÉBEC

OUI, ON A FAIT LE PLEIN — Tous les véhicules Honda sont livrés avec un réservoir plein.

* Location-bail 48 mois, comptant ou échange équivalent, valeur résiduelle garantie, Civic Berline 2007 (2 755$), Civic Coupé 2007 (2 877$), Accord Berline 2007 (tableau), Fit DX 2007 (3 304$). Transport et préparation inclus, taxes en sus. † Toutes les taxes applicables sont incluses dans la promotion des cartes-cadeaux. Applicable sur les modèles d'Accord Coupé et Berline et tous les modèles de Pilot. Photos à titre indicatifs, détails sur place.

HONDA

3468695

L'AUTO

DODGE **DURANGO (1998-2003)**

La force d'un Louis Cyr



Dodge Durango 4x4 Sport 2000.
PHOTO FOURNIE PAR DODGE

JEAN-FRANÇOIS GUAY
VÉHICULES D'OCCASION
COLLABORATION SPÉCIALE

Vingt pour cent des automobilistes montréalais ont succombé, depuis le début des années 2000, à la mode des utilitaires sport. On peut se demander à quoi sert un VUS à moteur V8 dans les embouteillages de la métropole.

À tort ou à raison, les propriétaires de VUS allèguent que ces véhicules sont plus sécuritaires pour leur famille et qu'ils sont plus pratiques pour transporter les animaux de compagnie et les articles de sport. On dit aussi que les VUS peuvent tracter des charges considérables. À croire qu'un Montréalais sur cinq devra remorquer, un jour ou l'autre, une caravane, un bateau ou des motoneiges.

Blague à part, il faut savoir que ce ne sont pas tous les VUS qui sont conçus pour le remorquage. En effet, selon le modèle, le poids que peut tirer un utilitaire sport compact s'échelonne de 454 kg à 1587 kg; celui des utilitaires intermédiaires se limite, sauf exception, à 2272 kilos. Pour dépasser les 3000 kg, il faut recourir à des mastodontes comme les Ford Expedition et Chevrolet Tahoe. Toutefois, comme ils sont encombrants et énergivores, il est préférable de se rabattre sur un VUS de taille intermédiaire comme l'ancien Durango. Doté de la force d'un Louis Cyr, ce Dodge est capable de tracter 3311 kg. Toutefois, ne vous méprenez pas! L'appétit en carburant du Durango égale celui des Expedition et des Tahoe.

Assemblé sur la plateforme de la camionnette Dakota, le Durango offrait la robustesse et la puissance de cette dernière. En 1998, trois moteurs étaient au menu : un V6 de 3,9 litres (175 ch.), un V8 de 5,2 litres (230 ch.), et un V8 de 5,9 litres (245 ch.). En 2000, le 5,2 litres a été remplacé par un V8 de 4,7 litres (235 ch.). Plus moderne, ce dernier représentait la meilleure motorisation du lot compte tenu de la boulimie des autres V8. Par ailleurs, le V6 a été abandonné en 2000. Tous les modèles 4X4 étaient pourvus d'une boîte automatique avec une boîte de transfert à deux gammes de vitesses. Mieux encore, une transmission intégrale à prise constante était de série sur la R/T et en option sur les autres versions.

Le comportement routier était similaire à celui d'une camionnette, alors que la suspension arrière à essieu rigide sautillait à la moindre déformation de la chaussée. Néanmoins, il demeurait confortable et pouvait affronter des terrains enneigés ou boueux. Qui plus est, grâce à sa troisième banquette, il a été le premier VUS de taille moyenne à accueillir huit passagers.

Les nombreux rappels laissent supposer qu'il n'est pas un exemple de fiabilité. Par ailleurs, le coût d'entretien normal (freins, silencieux, amortisseurs) est raisonnable pour un véhicule de cette catégorie. De même, comparativement à certains produits Chrysler, il possède une bonne valeur de revente.

VALEUR SUR LE MARCHÉ*

2003	PDSC**	30 000 km	60 000 km	90 000 km
SXT	38 765$	15 500$	13 200$	11 700$
SLT	40 615$	16 400$	14 000$	12 500$
SLT Plus	43 785$	19 000$	16 500$	14 800$
R/T	46 320$	20 500$	17 900$	16 100$
2002	**PDSC****	**40 000 km**	**80 000 km**	**120 000 km**
SXT	38 060$	15 000$	11 900$	10 400$
SLT	40 375$	16 000$	13 000$	11 300$
SLT Plus	43 550$	18 700$	15 600$	13 800$
R/T	45 410$	19 599$	16 300$	14 500$
2001	**PDSC****	**50 000 km**	**100 000 km**	**150 000 km**
Sport	38 410$	13 700$	10 800$	9600$
SLT	39 860$	14 600$	12 000$	10 700$
SLT Plus	43 200$	17 400$	14 500$	13 100$
R/T	45 710$	19 000$	16 100$	14 600$
2000	**PDSC****	**60 000 km**	**120 000 km**	**150 000 km**
Sport	37 750$	12 700$	10 200$	8500$
SLT	39 115$	14 000$	11 600$	9800$
SLT Plus	41 450$	14 800$	12 300$	10 600$
R/T	43 910$	15 600$	13 100$	11 400$
1999	**PDSC****	**70 000 km**	**140 000 km**	**175 000 km**
SLT V6 3.9	37 395$	12 800$	10 500$	9200$
SLT V8 5.2	38 070$	13 300$	11 000$	9700$
SLT V8 5.9	38 580$	13 700$	11 500$	10 100$
1998	**PDSC****	**80 000 km**	**160 000 km**	**200 000 km**
SLT V6 3.9	36 600$	10 900$	8800$	7400$
SLT V8 5.2	37 285$	10 900$	8800$	7400$
SLT V8 5.9	37 675$	11 400$	9300$	7900$

*Modèle à 4 roues motrices **Prix de détail suggéré par le constructeur
Source: Guide d'évaluation Hebdo

CAMPAGNE DE RAPPEL

- Défectuosité du système de freinage (1998).
- Mauvaise fixation de l'alternateur et de la batterie (1998).
- Mauvaise fixation du réservoir à essence (1998-1999).
- Enrouleurs des ceintures de sécurité défectueux (1999).
- Coussins gonflables défectueux (2000).
- Usure prématurée des joints à rotule de la suspension avant (2000-2003).
- Mauvaise programmation du module de la boîte de transfert (2001).
- Court-circuit dans la sortie électrique de la console (2001-2003).
- Défectuosité du moteur des essuie-glaces (2002-2003).
- Problème électrique concernant le phare avant droit (2003).

Source : Transport Canada

ON AIME

- Choix de moteurs V8
- Capacité de remorquage élevée

ON AIME MOINS

- Comportement routier rustre
- Modèle à deux roues motrices
- Moteur V6 anémique

GARANTIE D'ORIGINE

- **Générale :** 3 ans ou 60 000 km
- **Groupe motopropulseur :** 3 ans ou 60 000 km (1998-2000)
- **Groupe motopropulseur :** 5 ans ou 100 000 km (2001-2002)
- **Groupe motopropulseur :** 7 ans ou 115 000 km (2003)
- **Perforation :** 5 ans ou 100 000 km

PRINCIPAUX CHANGEMENTS

2004
- Nouvelle génération

2003
- Quatre freins à disque de série
- Banquette arrière 40/20/40

2002
- Boîte automatique cinq rapports
- Rideaux gonflables

2001
- Aucun changement majeur

2000
- Moteur 4,7 litres
- Moteur 5,2 litres abandonné
- Modèle à deux roues motrices discontinué

1999
- Modèle à deux roues motrices (un an)

1998
- Nouveau modèle

COÛT DES PIÈCES DE REMPLACEMENT*

Amortisseur avant :	**99 $****
Amortisseur arrière :	**76 $****
Silencieux d'origine :	**252 $**
Alternateur d'origine :	**593 $**
Démarreur d'origine :	**108 $**
Disque de freins avant :	**125 $****
Disque de freins arrière :	**148 $****
Freins avant (plaquettes) :	**73 $**
Cardan d'origine :	**644 $**

Source: Concessionnaire Dodge

VOICI LE LEXUS RX 350 2008.



SI D'AVANT-GARDE QU'IL EST BIEN EN AVANCE

AWD TRACTION INTÉGRALE

RX
• Moteur V6 de 3,5 litres et 270 ch • Traction intégrale en permanence • Dispositif de contrôle de la stabilité du véhicule • Régulateur de traction • 7 coussins gonflables • Système audio haut de gamme Lexus • Sièges avant en cuir, chauffants et à réglages assistés • Garnitures similibois • Rétroviseurs extérieurs chauffants à télécommande assistée • Rétroviseur avec boussole numérique • Essuie-glaces activés par la pluie
X

RX 350 2008
BIEN ÉQUIPÉ À PARTIR DE 51 550 $†
LOCATION DE 48 MOIS 5,9 %* 598 $* MOIS
ACOMPTE DE 6 358 $*
DÉPÔT DE SÉCURITÉ DE 0 $*

LEXUS
À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION.

CONCESSIONNAIRES DE LA RÉGION DE MONTRÉAL

GABRIEL LEXUS
ST-LAURENT (514) 747-7777
gabriel.lexus.ca

PRESTIGE LEXUS
BROSSARD (450) 923-7777
prestige.lexus.ca

SPINELLI LEXUS LACHINE
LACHINE (514) 634-7171 1 800 352-6111
spinellilexus.com

LEXUS LAVAL
LAVAL (450) 686-2710 1 866 709-3713
lexuslaval.ca

SPINELLI LEXUS POINTE-CLAIRE
POINTE-CLAIR E (514) 694-0771 1 877 694-0771
spinellilexus.com

3466290A 3466300

†Modèle Lexus neuf RX 350 2008 Sfx 'R' à un PDSF de 51 550 $. Frais de transport et de préparation (1 775 $), taxes applicables, immatriculation, enregistrement, taxe sur les pneus neufs et assurances en sus. *Terme de location offert par l'entremise de Lexus Services Financiers sur approbation du crédit. Offre de durée limitée valide à la location d'un modèle neuf RX 350 2008 Sfx 'R'. Location basée sur un terme de 48 mois, au taux annuel de 5,9 %. Paiement mensuel de 598 $ avec acompte de 6 358 $, frais de transport et de préparation de 1 775 $, dépôt de sécurité de 0 $ et premier paiement mensuel exigibles au début du bail. Taxes applicables, immatriculation, enregistrement, taxe sur les pneus neufs et assurances en sus. Kilométrage limité à 96 000. Des frais de 0,15 $ pour chaque kilomètre supplémentaire s'appliquent. Les concessionnaires Lexus peuvent proposer leurs propres prix. Voyez votre concessionnaire Lexus participant pour tous les détails.

Complexe de l'Auto Rive-Sud
Le Groupe Park Avenue

Le plus grand **centre d'achats** pour autos
Boulevard Taschereau Ouest

BROSSARD Honda | BROSSARD TOYOTA | BROSSARD NISSAN | INFINITI DE BROSSARD | MINI Brossard | Audi Park Avenue Audi | Park Avenue BMW | Park Avenue Volkswagen

650 VÉHICULES D'OCCASION
450-445-AUTO
occasionbrossard.com

BROSSARD TOYOTA

Installations ENTIÈREMENT rénovées
Salle de montre encore PLUS VASTE
NOUVELLES baies d'esthétique
Service SUPÉRIEUR

TOYOTA VENTE ÉTIQUETTES ROUGES



1 MENSUALITÉ GRATUITE† À LA LOCATION OU REMISE ÉQUIVALENTE†† À L'ACHAT

SUR TOUS NOS MODÈLES



189 $ § / MOIS
COROLLA 2007 | LOCATION 60 MOIS 2024 $ COMPTANT

0 $ § COMPTANT DISPONIBLE
0 $ § DÉPÔT DE SÉCURITÉ

À PARTIR DE **25 255 $**
LE **NOUVEAU** TUNDRA 2007

0 $ ‡ COMPTANT DISPONIBLE
0 $ ‡ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

† Première mensualité de 0 $ sur tous les modèles 2007 neufs en stock, pour un terme de location de 48 mois (terme de location de 60 mois pour les Yaris, Corolla et Matrix). †† Remise à l'achat équivalant à une mensualitéde location basée sur un terme de 48 mois (terme de 60 mois pour les Yaris, Corolla et Matrix).
§ Transport et préparation inclus. Détails en magasin. ‡ Transport et préparation en sus. Photos à titre indicatif seulement.

brossard.toyota.ca

8855, BOUL. TASCHEREAU OUEST
450 766.2636

TOYOTA
faire toujours mieux

BROSSARD NISSAN

VOUS AVEZ UN SENS POUR LES BONNES AFFAIRES ?
À VOUS DE CHOISIR !



Version 3.5SE illustrée



Version 1.8SL illustrée

NOUVELLE ALTIMA 2007
LOCATION **297 $** PAR MOIS/48 MOIS†
2750 $ COMPTANT INITIAL
0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ
FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1 %** JUSQU'À 60 MOIS††

CHOISISSEZ VOTRE NISSAN, VOTRE TERME ET VOTRE TAUX À L'ACHAT OU À LA LOCATION

NOUVELLE SENTRA 2007
LOCATION **197 $** PAR MOIS/48 MOIS†
3250 $ COMPTANT INITIAL
0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ
FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1 %** JUSQU'À 60 MOIS††

OUVERT JUSQU'À 21 H LES SOIRS DE SEMAINE‡ **PROFITEZ ÉGALEMENT DE CES OFFRES SUR NOS MODÈLES MURANO, MAXIMA ET VERSA 2007.**

†Offre de location disponible sur les modèles neufs 2007 de l'Altima 2.5S (T4RG57 AA00)/Altima 3.5SE telle qu'illustrée (T4SG17 LD00)/Versa à hayon1.8S (B5LG57 AA00)/ Versa 1.8SL à hayon telle qu'illustré (B5RG17 AE00)/Berline Versa 1.8S (B4LG57 AA00)/Sentra 2.0 (C4LG57 AA00). Mensualité de 297 $ /427 $ /167 $ /217 $ /167 $ /197 $ pour un terme de 48/48/60/60/48 mois avec acompte ou échange équivalent de 2750 $ /3250 $ /2615 $/2615 $ /2995 $ /3250 $. Frais de transport et de pré-livraison de 1275 $ /1275 $ /1150 $ /1150 $ /1150 $ /1200 $ compris. Première mensualité requise à la livraison. Pour un temps limité, 0 $ de dépôt de sécurité sur les modèles 2007 de l'Altima, Sentra Versa. Basé sur une allocation de 24 000 km par année avec 0,10$/km extra. Taxes, immatriculation, assurances et obligations sur pneus neufs en sus. Frais d'inscription du contrat de 49$ incluant les frais d'inscription du RDPRM requis à la livraison. †† Taux de financement à l'achat de 1% et taux de financement à la location de 3% pour un terme jusqu'à 60 mois sur les modèles neufs 2007 de l'Altima, Versa et Sentra. Frais de transport et de pré-livraison de 1275 $ /1275 $ /1150 $ /1150 $ /1200 $, taxes, immatriculation, assurances, frais d'inscription du contrat de 49 $ incluant les frais d'inscription RDPRM et obligations sur pneus neufs en sus. †, ††Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. Offres disponibles seulement chez les concessionnaires participants. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Les offres, disponibles uniquement auprès de Nissan Canada Finance pour un temps limité, sont sujettes à l'approbation de crédit, sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucune autre offre et peuvent faire 'objet de changement sans préavis. **Le comptant initial est basé sur le prix de vente du véhicule comprenant les options, les accessoires, les frais de transport et pré-livraison et les taxes applicables (climatisation, carburant, pneus, etc.) et est soumis à la TPS-TVQ. ‡‡Seuls les modèles Sentra, Altima et X-Trail, Xterra et Frontier 2006 sont admissibles au Programme pour diplômés.Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques et slogans de Nissan sont des marques de commerce utilisées sous licence ou appartenant à Nissan Motor Co. Ltd. et/ou à ses filiales nord-américaines.

BROSSARD NISSAN
9005, BOUL. TASCHEREAU OUEST
450 766.2614
brossardnissan.com

BROSSARD Honda

CONDUISEZ GAGNANT

OBTENEZ UNE CARTE-CADEAU DE **1500 $** * À UTILISER À **VOTRE GUISE !** +



CONSOMMATION D'ESSENCE	
VILLE	ROUTE
9.1 L/100 km	6.4 L/100 km
31 mi/gal	44 mi/gal



ACCORD BERLINE 2007
GROUPE ÉLECTRIQUE ▪ AIR CLIMATISÉ ▪ LECTEUR CD ET BIEN PLUS

CR-V LX 2007
GROUPE ÉLECTRIQUE ▪ AIR CLIMATISÉ ET BIEN PLUS

FINANCEMENT **1,9 %** †

VENEZ EN PROFITER

À PARTIR DE **298 $** * PAR MOIS

0 $ COMPTANT DISPONIBLE

0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

VENEZ EN PROFITER

FINANCEMENT **3,9 %** †

3466480A

*Location de 48 mois, taxes en sus, transport et préparation inclus, 24 000 km par année inclus, valeur résiduelle garantie. Accord berline DX-G 2007 (CM-5517E) manuelle, comptant de 1 998 $, la remise de 1 500 $ doit être utilisée pour obtenir la mensualité de 298 $. CR-V LX 2WD (RE-3837E) automatique, comptant de 6 141 $. †Sur les modèles 2007, détails sur place. Illustrations à titre de référence seulement.

BROSSARD Honda
8905, BOUL. TASCHEREAU OUEST
450 766.1316
BROSSARDHONDA.COM
HONDA

L'AUTO

Les jeux de conduite violents augmentent les accidents

MATHIEU PERREAULT
LA RECHERCHE



PHOTO ECKEHARD SCHULZ, A P

Le temps de réaction augmente chez les automobilistes qui aiment le risque parce qu'ils attendent à la dernière minute pour freiner ou éviter un obstacle, selon l'étude réalisée par des psychologues allemands.

Les jeux vidéo glorifiant la conduite automobile violente augmentent les accidents, selon des psychologues allemands. Les amateurs de jeux comme *Need for Speed* ou *Midnight Racers* attendent 20 % plus de temps avant de freiner ou d'éviter un obstacle et sont plus susceptibles d'avoir des accidents et des voitures puissantes, de voir la conduite automobile comme une compétition.

« Le phénomène est d'abord apparu chez les participants aux courses illégales sur les boulevards de banlieue », explique Peter Fischer, psychologue à l'Université Ludwig-Maximilians, à Munich, qui vient de publier l'étude dans le *Journal of Experimental Psychology*. « On a remarqué que beaucoup d'entre eux étaient des amateurs de jeux vidéo de conduite automobile agressive. À Toronto, en 2006, on a même trouvé des exemplaires du jeu *Need for Speed* dans la voiture de jeunes coureurs illégaux qui avaient tué un chauffeur de taxi dans une collision alors qu'ils roulaient à 140 km/h dans une zone de 50. »

Les psychologues ont longtemps tenté d'établir un lien entre les jeux vidéo violents comme *Doom* et l'agressivité des enfants. Les sentiments agressifs augmentent après une partie, mais il est difficile de lier les jeux à des activités délinquantes réelles. Les critiques des jeux vidéo violents citent souvent la tuerie de l'école de Columbine, au Colorado, en 1999, qui avait été perpétrée par des amateurs de *Doom*.

Ici encore, les preuves sont expérimentales. « Le problème, c'est que la proportion d'automobilistes qui ont des accidents, tout comme la proportion de jeunes qui sont délinquants, est très faible, dit M. Fischer. Il est difficile d'établir des liens statistiques. Ça prendrait des échantillons énormes, et idéalement une mesure précise du temps que chaque personne consacre aux jeux violents. »

N'empêche, les psychologues munichois ont trouvé que les amateurs des jeux de conduite violents sont plus susceptibles d'avoir eu des accidents. Encore là, il y a une faille méthodologique : les participants devaient eux-mêmes déclarer qu'ils avaient eu des accidents. Il est possible que les amateurs de conduite « sportive » aient moins honte de leurs accidents, qui ont peut-être une valeur de blessures de guerre.

Différence entre garçons et filles

Le temps de réaction augmente chez les automobilistes qui aiment le risque parce qu'ils attendent à la dernière minute pour freiner ou éviter un obstacle. C'est ainsi que le temps de réaction est augmenté par les jeux vidéo, selon une étude en simulateur de conduite. Mais seulement pour les garçons : il passe de 6,41 à 7,54 secondes, alors que pour les filles, il diminue de 6,49 à 5,87 secondes. « Nous pensons que cela s'explique par le fait que les filles sont en moyenne moins bonnes aux jeux vidéo, avance M. Fischer. Elles acquièrent donc moins un sentiment d'invincibilité qui se transmet à la conduite automobile. »

L'influence des jeux sur la conduite se ferait par la « socialisation », l'établissement des normes à respecter quand on conduit. « Comme la conduite est une activité qui implique beaucoup d'automatismes, elle est très influencée par les normes, dit M. Fischer. Si on apprend que la norme est la violence et le risque, nos réactions seront violentes et risquées. »



PHOTO CHARLES REX ARBOGAST, AP

Augmenter la distance entre son véhicule et celui qui précède, surtout quand la météo est défavorable, diminue les risques d'accident.

La conduite hivernale expliquée aux ados

DAN HOWLEY
NEW YORK TIMES

Si les adolescents conduisaient aussi bien qu'ils manient la messagerie texte, les cheveux de nombreux parents grisonneraient moins vite. Mais les statistiques favorisent les cheveux gris, surtout quand les jeunes prennent le volant sur des routes enneigées ou glacées.

Même en ne tenant pas compte des conditions climatiques saisonnières, les accidents de voiture constituent la principale cause de décès des ados américains, conclut un rapport de la Fondation Allstate.

Distractions, conduite agressive, vitesse excessive et manque d'expérience comptent parmi les causes d'accidents routiers impliquant des adolescents.

Toutefois, dans les régions où sévissent tempêtes, glace et changements radicaux de la météo, il existe une abondance de conseils de conduite hivernale qui, s'ils sont mis en pratique, améliorent substantiellement les chances d'arriver à la maison sans incident.

Dans son livre *Crashproof Your Kids : Make Your Teen A Safer, Smarter Driver*, Timothy Smith, moniteur d'école de conduite à Chicago et père de trois ados, offre les conseils suivants qui peuvent tout autant s'appliquer aux adultes :

> Conduisez plus lentement. Ne vous laissez pas influencer par les conducteurs qui vous suivent, et ne vous inquiétez pas d'arriver en retard.

> Augmentez la distance entre votre voiture et celle que vous suivez. Dans des conditions normales, il devrait y avoir un délai de trois ou quatre secondes entre les deux véhicules. Ajoutez une seconde ou plus si la météo est défavorable.

> Freinez plus prudemment. Trop de pression sur les freins vous fera déraper. Avec les freins antiblocage, ne pompez pas la pédale de frein. En maintenant une pression constante dans le freinage, vous freinerez plus facilement et maîtriserez mieux le volant, même sur des routes glissantes.

> Ralentissez et soyez vigilant en approchant de surfaces où la glace se forme plus rapidement : les ponts et viaducs, les endroits ombragés et les intersections.

> Dans la neige, conduisez dans les ornières. La traction est meilleure dans les pistes laissées par les pneus d'autres véhicules. Si vous devez changer de voie, tenez le volant fermement et changez de voie lentement.

> Dans des conditions particulièrement difficiles, reportez tout déplacement non essentiel.

M. Smith note aussi dans son livre que les jeunes – et bien des adultes – pèchent par excès de confiance avec un véhicule à traction intégrale. L'auteur affirme que la transmission à quatre roues motrices ne donne pas de meilleure traction dans la neige ou sur la glace et n'aide pas à arrêter plus rapidement ou plus efficacement sur une surface glissante à une vitesse normale.

mercedes-benz.ca/classee



L'ÉVÉNEMENT « LE PRINTEMPS SOUS UNE BONNE ÉTOILE »

PAS DE PREMIÈRE NI DE DEUXIÈME MENSUALITÉ POUR LA NOUVELLE E280 4MATIC^MC

C280 Édition AVANTGARDE

PDSF À PARTIR DE 43 500 $† | 415 $† PAR MOIS AVEC ACOMPTE DE 4 350 $ | À 4,25 %† BASÉ SUR UN BAIL DE 39 MOIS

- Toit ouvrant coulissant, en verre
- Système audio ambiophonique harman/kardon® LOGIC7®
- Jantes de 17 po en alliage d'aluminium à 7 bras à rainure
- Traction intégrale 4MATIC^MC en permanence disponible†

R350

PDSF À PARTIR DE 62 900 $† | 669 $† PAR MOIS AVEC ACOMPTE DE 6 440 $ | À 3,9 %† BASÉ SUR UN BAIL DE 36 MOIS

- Ample espace pour six
- Traction intégrale 4MATIC^MC en permanence
- Transmission automatique à 7 rapports 7G-TRONIC
- Système de divertissement pour les passagers arrière, en option

CONTRÔLE 4MATIC^MC

L'Événement « Le printemps sous une bonne étoile » a commencé, vous donnant la chance de profiter de superbes offres valables pour une variété de nouveaux véhicules. Pendant une durée limitée, ne payez ni de première ni de deuxième mensualité pour la nouvelle Classe B et la E280 4MATIC^MC de prochaine génération. Bénéficiez de presque 6 000 $ d'équipement supplémentaire sans frais en optant pour une C280 Édition AVANTGARDE. Ou procurez-vous une Classe R six places à partir de seulement 669 $ par mois. Passez faire un essai routier dès aujourd'hui chez un concessionnaire Mercedes-Benz.

Mercedes-Benz

Montréal
Automobiles Silver Star Inc.
7800, Boul. Décarie, Montréal
(514) 735-3581

West Island
Mercedes-Benz West Island
4525, Boul. St-Jean, Dollard-des-Ormeaux
(866) 405-4444

Laval
Mercedes-Benz Laval
3131, Autoroute 440 Ouest, Laval
(866) 368-3585

Rive-Sud
Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, Boul. Taschereau, Greenfield Park
(866) 734-1111

3469325A

FINANCEMENT OFFERT PAR Services financiers Mercedes-Benz

© Mercedes-Benz Canada Inc., 2007. *Offre de location-bail basée sur une E280 4MATIC^MC neuve, disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit, pendant une durée limitée. 698 $ par mois pendant 36 mois. Acompte ou reprise équivalente de 6 550 $ plus dépôt de garantie de 700 $ et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. Première et deuxième mensualités non exigées (jusqu'à concurrence de 1 600 $). PDSF à partir de 65 500 $. Taux de location annuel de 4,9 %. Obligation totale : 30 316 $. Kilométrage limité à 18 000 km/an (0,25 $/km supplémentaire). Frais de transport et de préparation (jusqu'à 1 795 $; le concessionnaire peut facturer moins), d'immatriculation, d'enregistrement et d'assurance, ainsi que taxes et frais RRPMR en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. †Offre de location-bail basée sur une C280 AVANTGARDE/R350 neuve, disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit, pendant une durée limitée. 415 $/669 $ par mois pendant 39/36 mois. Acompte ou reprise équivalente de 4 350 $/6 440 $ plus première mensualité, dépôt de garantie de 500 $/800 $ et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. PDSF à partir de 43 500 $/62 900 $. Taux de location annuel de 4,25 %/3,9 %. Obligation totale : 20 535 $/30 524 $. Kilométrage limité à 18 000 km/an (0,20 $/0,25 $ par km supplémentaire). Frais de transport et de préparation (jusqu'à 1 795 $; le concessionnaire peut facturer moins), d'immatriculation et d'assurance, ainsi que taxes et frais RRPMR en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. E350 4MATIC^MC, C280 et R350 montrées. Offre pouvant changer sans préavis et ne pouvant être combinée à aucune autre offre.

Consumer Reports préfère les japonaises

Le magazine ***Consumer Reports Canada*** publie son dossier annuel des meilleurs véhicules sur le marché dans les 10 catégories les plus populaires. Et, pour 2007, les 10 véhicules nommés par les essayeurs de cette publication sont tous d'origine japonaise. Ces véhicules ont été choisis à la suite d'un essai, après étude de leur histoire de fiabilité et leur dossier de sécurité. Voici donc le résultat :

› Plaisante à conduire :
Mazda MX-5 Miata
› Petit VUS :
Toyota RAV4
› Petite berline :
Honda Civic
› Grande berline :
Honda Accord
› Fourgonnette :
Toyota Sienna
› Berline de luxe :
Infiniti M35
› VUS intermédiaire :
Toyota Highlander Hybrid
› Auto économique :
Honda Fit
› Auto écologique :
Toyota Prius
› Berline haut de gamme :
Infiniti G35

À ceux qui se demandent où sont les voitures américaines, *Consumer Reports* répond que la Honda Accord, la Honda Civic et la Toyota Sienna sont justement construites aux États-Unis. De plus, s'il n'y a pas de camionnette pick-up dans les résultats, c'est que la publication n'a pu essayer les nouveaux véhicules 2007 à temps pour la parution de son numéro. Elle achètera ces véhicules (*Consumer Reports* n'essaie pas des véhicules de presse mais achète des autos neuves chez un concessionnaire) pour un essai comparatif qui sera publié plus tard.



PHOTO MARK LENNIHAN, AP

Les favoris du *Consumer Report's*. Dans la première rangée, de gauche à droite : la Toyota Prius, la Honda Accord et la Mazda MX-5 Miata. Dans la rangée centrale, toujours de gauche à droite : l'Infiniti M35, la Honda Fit et la Honda Civic. À l'arrière, la Toyota RAV 4, la Toyota Sienna, la Toyota Highlander et l'Infiniti G35.

Cadillac à la croisée des chemins

Selon *Automotive News*, les administrateurs de Cadillac devraient prendre une décision au cours des prochains mois concernant l'avenir de la marque. Il serait question de lancer des versions familiale et coupé de la nouvelle CTS afin de mieux concurrencer les BMW de la série 3, et ce, même en Europe. *Automotive News* signale qu'il y aurait même des maquettes de ces modèles dans les studios de GM. Toujours d'après le magazine, Cadillac songe à produire une voiture de grand luxe qui vaudrait plus 150 000 $ US. Bob Lutz, vice-président de GM et Jim Taylor, directeur général de Cadillac, ne s'entendraient pas sur l'idée d'une petite Cadillac économique. Taylor préférerait conserver la CTS comme voiture d'entrée alors que Lutz verrait une plus petite voiture mais pas la BLS européenne.

— Éric Descarries, collaboration spéciale

Démo 2007. Le meilleur compromis.



4414	323i	graphite	600 km
4420	328i	noir	2600 km
4384	335i	argent	4400 km
4464	X3.30	rouge	2700 km
4159	X3 3.0	noir	3300 km
4246	X3 3.0	noir	6100 km

Choisissez parmi plus de 40 démos 2007 en inventaire.

3465184A

BMW Laval
Le plaisir commence ici.

2450, boul. Chomedey, Laval
(450) 682-1212 • (514) 990-2269
bmwlaval.com

3465956A

À l'achat de votre Accord

HONDA

Obtenez 1 500$
à utiliser à votre guise*



Financement à l'achat à partir de 1,9%*

Accord DX-G 2007
Location de 48 mois. 0$ dépôt de sécurité. Incluant 96 000km.
Transport et préparation inclus en location seulement.

*Les offres de location-bail sont faites par Honda Canada Finance Inc., sur acceptation du crédit. Cette offre porte sur les véhicules neufs 2007 mentionnés ci-après. Période de location de 48 mois. Pour les véhicules, sont identifiés : a) le paiement mensuel, b) le montant initial requis ou échange équivalent, c) le montant au terme de la location. Berline Accord DX-G (modèle CM5517E) : a) 298 $, b) 1 998 $, c) 16 302 $. a) 328 $, b) 718 $, c) 16 462 $. a) 348 $, b) 0 $, c) 16 704 $. CR-V LX 2RM (modèle RE3837E) - non illustrée - : a) 298$, b) 6 141 $, c) 20 445 $. Franchise de kilométrage de 96 000 km; frais de 0,12 $ le kilomètre excédentaire. Transport et préparation inclus en location seulement. Frais de publication, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Offre d'une durée limitée. Photos à titre indicatif. La carte-cadeau de 1 500 $ incluant les taxes est applicable sur tous les modèles Accord à l'achat seulement. L'offre n'est pas transférable et ne peut être jumelée. Voyez Honda Gabriel pour plus de détails. Offre d'une durée limitée sujette à changement sans préavis par le manufacturier.

ÉVÉNEMENT CONDUISEZ GAGNANT

OUI, ON A FAIT LE PLEIN

Honda Gabriel

7000, Henri Bourassa Est
Anjou
www.hondagabriel.com
(514)327-7777

Membre des concessionnaires Gabriel.
Un groupe, une force!

3465007A

mazda 2-20
vroum-vroum
Où vous trouverez beaucoup plus

PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS
GARAGE RECOMMANDÉ

Venez faire l'essai du NOUVEAU TRIBUTE 2008

L'ÉVÉNEMENT $ COMPTANT

mazda 3 2007 berline



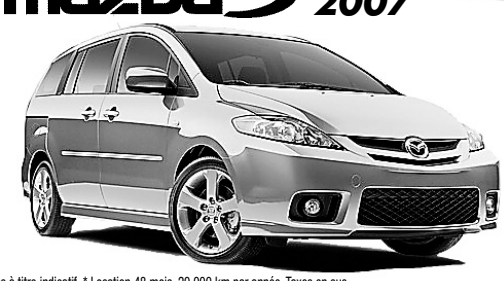
235$/mois*
0$ COMPTANT
Transport et préparation inclus.

279$/mois*
0$ COMPTANT
Transport et préparation inclus.

mazda 3 2007 sport



mazda 5 2007



285$/mois*
0$ COMPTANT
Transport et préparation inclus.

Photos à titre indicatif. * Location 48 mois. 20 000 km par année. Taxes en sus.

NOUS HONORONS TOUTES LES GARANTIES DE MAZDA CANADA
2 ADRESSES POUR MIEUX VOUS SERVIR
POUR L'ACHAT ET L'ENTRETIEN

DOLLARD-DES-ORMEAUX
3800, BOUL. DES SOURCES
Mtl 514-335-6331 • 514-685-5555

ÎLE PERROT
1, BOUL. DON-QUICHOTTE
Mtl 514-875-1925 • 514-453-3333

3456608

www.mazda220.com

L'AUTO

COMMANDE VOCALE

Ford s'allie à Microsoft

PAUL JOURNET
COLLABORATION SPÉCIALE

Ford veut attirer les adeptes de gadgets. Le constructeur s'est allié à Microsoft Auto Software, en janvier dernier, pour mettre au point Sync. Ce système d'exploitation permettra notamment d'intégrer cellulaire, lecteur audio et BlackBerry à la voiture pour les utiliser par commande vocale trilingue – en français, en anglais et en espagnol.

Neuf modèles 2008 de Ford offriront Sync au Canada : les Focus, Fusion, Taurus, Taurus X, Edge, Explorer et Sport Trac, ainsi que les Lincoln MKX et MKZ. Ford prévoit proposer le système en option sur presque tous ses modèles 2009.

Critiqué pour avoir été un peu lent à inclure un branchement iPod dans ses voitures, Ford se rachète : Sync concurrencera d'autres systèmes informatisés comme OnStar de GM, MyGIG de DaimlerChrysler et Music Link de Honda.

Le principal objectif de Sync, c'est de rendre plus simple et plus sécuritaire l'utilisation de ces gadgets, avance Gary Jablonski, directeur du développement de produit Infotainment de Ford.

« Sync intègre les appareils du conducteur à la voiture. Une fois au volant, on n'a plus besoin d'y toucher. On les commande par activation vocale. »

Comment cela fonctionne-t-il? Première condition, cellulaires et BlackBerry doivent posséder une connexion sans fil Bluetooth. Dès qu'on monte dans la voiture, la connexion relie automatiquement l'appareil à Sync. Quant aux lecteurs audio, on les branche avec un simple câble USB dans la console entre les deux sièges avant. Sync est compatible avec iPod, Zune et presque tous les lecteurs de format MP3, AAC, WMA ou WAV.

Sync pourrait éventuellement permettre d'utiliser un ordinateur portable par commande vocale.

Pour activer la commande vocale, on appuie sur le bouton « Talk » situé sur le volant. Sans utiliser ses mains, on peut alors faire jouer sa chanson préférée des Rolling Stones, fouiller dans sa liste de contacts pour appeler son patron ou se faire lire son dernier courtel (courrier SMS). Le système permettrait de déchiffrer les expressions les moins inintelligibles de l'argot SMS, comme LOL pour *laughing out loud/ lot of laugh* ».

« Ceux qui préfèrent utiliser leurs doigts peuvent toujours faire fonctionner Sync avec les boutons. Mais avec la commande vocale, je ne crois pas que ce soit utile », pense Gary Jablonski.

Reconnaître tous les mots et accents pose un défi de taille. Mais le système ne comportera pas trop de ratés, assure-t-il. « Non, c'est très fiable. La reconnaissance n'est pas parfaite, mais je pense qu'elle fonctionnera pour presque 100 % des gens. Ces logiciels progressent rapidement. Par exemple, on peut sélectionner le titre d'une chanson parmi les 5000 d'un baladeur, ce qui restait impensable il n'y a pas très longtemps. »



PHOTO FOURNIE PAR FORD

Le système Sync permettra notamment d'intégrer cellulaire, lecteur audio et BlackBerry à la voiture pour les utiliser par commande vocale en trois langues.

Sync n'est pas encore complètement au point. Le système subit présentement les derniers tests en phase bêta. Et comme les technologies des baladeurs et cellulaires évoluent rapidement, il devra s'adapter. Ce à quoi Sync est déjà prêt, répond M. Jablonski.

« Ses capacités dépassent celles qu'on utilise à son lancement. Avec le temps, on peut s'attendre à de nouvelles plateformes. Parmi la liste que nous considérons, il y a un lien pour un ordinateur portable, la lecture d'un site Internet ou le diagnostic du véhicule. Pour les mises à jour, il faudra les télécharger sur notre site Internet, puis les installer avec une clé USB. »

Combien coûtera cette technologie? Pour l'instant, Ford ne le dévoile pas.

Sync pourrait bientôt se retrouver dans les produits d'autres constructeurs. Microsoft Auto Software a signé une entente d'exclusivité de seulement un an avec Ford. À partir de 2008, Microsoft pourra donc le vendre à d'autres constructeurs et les aider à en lancer de nouvelles versions.

La toute nouvelle G.
Votre lettre de référence.



La toute nouvelle G35 2007
À partir de 39 990 $

3,9%
Taux de financement à l'achat sur toute la gamme 2007 d'Infiniti

La toute nouvelle berline G35 2007 d'Infiniti. L'ingénierie devient chimie. Entièrement redessinée, des phares avant jusqu'aux embouts du pot d'échappement. Vous ne regarderez plus jamais une voiture de la même façon. 306 chevaux. Sellerie de cuir avec garnitures intérieures en aluminium brossé inspiré du papier japonais traditionnel. De plus, elle est livrable avec une longue liste de technologies comme le système Bluetooth[MD], la reconnaissance vocale, le Studio sur roues[MC] de Bose[MD] et la traction intégrale ATTESA ET-S[MC], un des système de traction des plus évolué au monde. Pas surprenant qu'elle ait été nommée parmi les «10Best» par le magazine «Car & Driver». Pour en savoir plus sur la toute nouvelle G, visitez infiniti.ca.

FX35 2007 d'Infiniti
À partir de 54 900 $

M35x 2007 d'Infiniti
À partir de 59 900 $



FX35	598$ par mois sur 39 mois	3,9% financement à la location avec comptant de 6 200 $ Frais de transport et de pré-livraison en sus.
M35x	698$ par mois sur 39 mois	3,9% financement à la location avec comptant de 7 200 $ Frais de transport et de pré-livraison en sus.

Berline G G35x Coupé G M35 M35x M45 FX35 FX45 QX56 infiniti.ca

INFINITI

3466771A

Infiniti de Brossard
9005, boul. Taschereau
Brossard (Québec)
(450) 445-5799

Infiniti Laval
305, boul. Saint-Martin Est
Laval (Québec)
(514) 382-8550

Meridien Infiniti
4000, rue Jean-Talon Ouest
Montréal (Québec)
(514) 731-7977

Spinelli Infiniti
345, boul. Brunswick
Pointe-Claire (Québec)
(514) 697-5222

3466773

Offre de location pour les nouveaux FX35 2007 (F6SG77 AA00) / M35x 2007 (A4XG77 AA00). Taux de financement à la location de 3,9%/3,9% pour un terme de 39 mois. Mensualités de 598 $/698 $, comptant de 6200 $/7200 $, frais d'enregistrement RDPRM de 77 $, première mensualité, frais de transport et de pré-livraison de 1630 $/1695 $ requis à la livraison. Aucun dépôt de garantie. Location basée sur une allocation annuelle de 24 000 km avec kilométrage additionnel à 0,15 $ le km (0,10 $ le km si une entente est conclue au début de la location). Des offres ne requérant aucune mise de fonds initiale sont aussi disponibles. Total des frais de location : 29 522 $/34 422 $. Taxes, assurance, immatriculation et frais d'enregistrement RDPRM en sus. Offres de financement sur tous les modèles neufs 2007 d'Infiniti. Exemple représentatif de financement pour la berline G35 (G4TG77 AA00) :39 990 $ à 3,9 % par an sur 36 mois équivalent à 1179 $ par mois. Frais de financement de 2449 $ pour une obligation totale de financement de 42 440 $. L'offre est disponible uniquement auprès des Services financiers Infiniti pour un temps limité, sujet à l'approbation de crédit, ne peut être jumelée à aucune autre offre et peut faire l'objet de changement sans préavis. PDSF des modèles illustrées : 39 990 $ sur la berline G 2007 (G4XG77 AA00) / 54 900 $ sur le FX35 2007 (F6SG77 AA00) / 59 900 $ sur la nouvelle M35x 2007 (A4XG77 AA00). Frais de transport et de pré-livraison de 1630 $/ 1630 $/ 1695 $, taxes, immatriculation, assurance, obligation sur pneus neufs et frais d'enregistrement RDPRM en sus. Les roues peuvent différer de celles illustrées. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Voyez votre concessionnaire Infiniti le plus près pour connaître tous les détails.

ÉRIC DESCARRIES

EN ROULANT
COLLABORATION SPÉCIALE

Une petite Chrysler pour le Mexique et le Canada

Selon l'agence Reuters, le groupe Chrysler considérerait le Mexique et le Canada comme marché initial pour sa petite auto produite avec le constructeur chinois Chery. L'idée a été émise par Dieter Zetsche, président de DaimlerChrysler. Ses paroles ont été rapportées par *Auto Motor and Sport*.

Ford n'a pas totalement abandonné Aston Martin

Lorsque Ford a vendu sa division de voitures de luxe Aston Martin à un groupe d'investisseurs pour la somme de 848 millions $US, il a quand même conservé des parts dans la compagnie, évaluées à 77 millions $ US. Ulrich Bez, président et directeur général d'Aston Martin, a déclaré que Ford continuerait de fournir des moteurs à Aston Martin à partir de son usine de Cologne, en Allemagne. Selon Bez, Aston Martin ne construisait que 800 autos par année en 2000, alors que cette production était passée à 7010 unités l'année dernière. Le prototype de berline de grand luxe Rapide dévoilé à Detroit l'année dernière devrait être en production avant la fin de la décennie.



Tous les jours dans
LA PRESSE

3469863A

ERRATA

Avis à toutes les personnes ayant reçu la brochure de BMW et MINI Laval 2007: des coquilles se sont glissées aux pages 10, 12 et 16. Veuillez y lire « méritent », « tranquillité » et « après-vente ».

Groupe Rinaldi Communication remercie son partenaire ainsi que tous leurs clients pour leur aimable compréhension.

Bon printemps au volant de votre BMW !

Groupe Rinaldi COMMUNICATION MARKETING

BMW Laval
Le plaisir commence ici.

COURRIER

La myopie de Ford

Q Savez-vous si Ford nous proposera son C-Max?
— Mark Johns, LaSalle, QC

R Hélas non! Le constructeur américain semble déterminé à se sortir de ses ennuis sur le territoire nord-américain à l'aide de ses propres créations. La direction du numéro 2 américain n'entend pas, à court terme, faire appel aux produits de sa filiale européenne (trop orgueilleuse?) pour se tirer du marasme financier dans lequel elle est plongée. Dommage.

Penchant américain

Q Je suis à la recherche d'un véhicule neuf (40 000$ à 50 000$) confortable, bien insonorisé et ayant une conduite un peu sportive. La transmission automatique est indispensable.

À ma grande surprise, j'ai eu un coup de cœur pour la Lincoln MKZ TI de Ford. J'aimerais connaître votre opinion sur ce véhicule, puisque les voitures américaines n'ont pas une très bonne réputation face aux voitures japonaises (comme la Camry XLE V6 et l'Acura TL – sa transmission automatique à cinq rapports au lieu de six est, à mon avis, un point faible) et aux voitures allemandes (Audi A4-Quattro). Et, selon vous, quelles sont les trois meilleures autos de cette gamme de prix? Est-ce que la A4-Quattro figure dans cette liste?
— Benoît Trudeau, Québec

R Tout d'abord, permettez moi d'apporter une petite précision concernant la boîte automatique à cinq rapports de l'Acura TL. Cela ne représente nullement un handicap. Il faut se garder parfois de tomber dans le piège de la surenchère technologique des constructeurs. Mieux vaut une boîte à cinq rapports bien étagée qu'une transmission six rapports dont la gestion est confuse.

Cela dit, la MKZ représente un choix très intéressant. Étroitement dérivée de l'architecture technique de la Mazda 6, la MKZ est confortable, bien insonorisée, mais sa conduite n'est pas ce que l'on peut qualifier de sportive par rapport à une TL ou encore une A4. Non, cette dernière ne se trouverait pas sur notre liste de recommandations même s'il faut reconnaître que son rouage intégral figure parmi les meilleurs. Son habitacle est trop étriqué et ce modèle est en fin de carrière. En revanche, la Série 3 de BMW (Xi), l'Infiniti G35x et la Lexus IS250 AWD méritent que vous vous y intéressiez.

Pour la famille

Q Je souhaite me procurer une nouvelle automobile familiale (2-3 enfants). Nous avons actuellement un V70 de base. Je souhaite obtenir de l'espace et également que mon futur véhicule ait un petit côté «vert». Mon budget s'élève à 50 000$. Mes recherches me dirigent (malheureusement) vers le XC90, Acura MDX, Honda Odyssée, etc. Qu'en pensez-vous? Dans le groupe des hybrides, est-il trop tôt pour plonger? Dans trois ans, tous les VUS seront probablement offerts en hybride.
— Vincent Delisle

R Aviez-vous songé au Highlander Hybrid? D'accord le modèle actuel est en fin de carrière, mais le nouveau apparaîtra à l'automne. Pouvez-vous l'attendre? Autres modèles intéressants: les nouveaux multisegments de General Motors (Buick Enclave, GMC Acadia et Saturn Outlook). Quant aux autres modèles mentionnés dans votre lettre, le MDX m'apparaît comme le meilleur choix à l'heure actuelle.

La famille grandit

Q Nous sommes une famille de quatre (avec deux enfants de 4 et 2 ans). Notre famille comptera un nouveau membre vers le mois de septembre. Actuellement, nous avons deux véhicules soit une Protegé 5 pour la famille et une Smart pour mes déplacements personnels. Puisque l'environnement est très important pour nous, nous allons échanger nos deux véhicules pour n'en garder qu'un seul. Quelles sont vos suggestions pour un choix, pas nécessairement économique, mais écologique, qui pourrait loger notre petite famille et le chien? Nous ne voulons pas de fourgonnette et notre budget est d'environ 45 000$.
— D. Pham

R Il reste très peu de temps... La Passat TDi finira bien par venir sur nos terres, mais pas d'ici un an. Chose certaine, un véhicule animé par un moteur diesel pourrait très bien correspondre à vos besoins considérant votre kilométrage annuel.

Vous aimez les camions? Un Jeep Grand Cherokee diesel ou encore une Mercedes ML diesel? La 9-3 Combi est intéressante, mais elle ne bénéficie pas encore d'un rouage intégral. Quant à la XC70, ce modèle sera remplacé sous peu par un autre, plus moderne. Même chose pour la A4.

Grand voyageur

Q Le contrat de location de ma Subaru Outback 2004 arrive à échéance le 30 avril prochain. Je fais en moyenne 35 000 km/an, principalement entre Québec et Montréal. Je n'ai pas l'intention de l'acheter car j'ai eu des problèmes à répétitions avec cette voiture. Je désire par contre avoir une voiture avec une traction intégrale, ayant beaucoup apprécié cette option lors des tempêtes de neige.

Devrais-je louer une autre Subaru ou me tourner vers la Volvo XC-70 ou l'Audi A-4 3.2 Avant? J'ai aussi un faible pour la Saab 9-3 Combi et la Passat. À ce sujet, est-ce que cette dernière est offerte en version TDI?
— Claude Fortin

R Une fois de plus le Highlander Hybrid apparaît le véhicule le plus approprié à vos besoins. Et félicitations pour la venue du nouveau bébé.

MONVOLANT.CA
Vous pouvez faire parvenir vos questions et commentaires à Éric Lefrançois à l'adresse suivante : **eric.lefrancois@lapresse.ca**





PDSF
19 995$** 0%*** FINANCEMENT À L'ACHAT POUR 48 MOIS

UN DES DIX FINALISTES AU PRIX MONDIAL DE LA VOITURE DE L'ANNÉE
TRACTION INTÉGRALE
Moteur 4 cylindres, 2,0 litres
Six coussins gonflables de série
Freins ABS avec assistance au freinage
Consommation†:
Ville – 9,2 L/100 km; Route – 6,9 L/100 km
Pour plus d'information, visitez SX4.ca

LOCATION À PARTIR DE
299$** PAR MOIS PENDANT 60 MOIS
MISE DE FONDS 2 835$

FINANCEMENT À L'ACHAT POUR 48 MOIS
0%***
PDSF 25 495$*

GAGNANT DU PRIX «CLÉ D'OR» DANS LA CATÉGORIE DES VUS COMPACTS, DÉCERNÉ PAR L'ANNUEL DE L'AUTOMOBILE 2007
GAGNANT 2007 DU PRIX «MEILLEUR ACHAT» DANS LA CATÉGORIE DES VUS COMPACTS, DÉCERNÉ PAR LE GUIDE DU CONSOMMATEUR AUTOMOBILE
Système 4 roues motrices de série
Moteur V6, 2,7 litres
Six coussins gonflables de série
Contrôle de climat avec climatiseur
Freins ABS avec DEP
Consommation†:
Ville – 13,0 L/100 km; Route – 9,5 L/100 km
Pour plus d'information, visitez GRANDVITARA.ca





LOCATION À PARTIR DE
379$** PAR MOIS PENDANT 60 MOIS
MISE DE FONDS 1 780$

FINANCEMENT À L'ACHAT POUR 48 MOIS
0%***
PDSF 30 995$*

FINALISTE AU PRIX DE L'AJAC
CATÉGORIE MEILLEUR VUS (35 000$/60 000$)
Traction intégrale disponible
Moteur V6, 3,6 litres/Sept places assises
Contrôle de climat avec climatiseur
Freins ABS/Traction asservie
Transmission automatique à 5 vitesses
Consommation†:
Ville – 12,9 L/100 km; Route – 9,0 L/100 km
Pour plus d'information, visitez XL7.ca

POUR PLUS D'INFORMATION OU POUR TROUVER LE CONCESSIONNAIRE LE PLUS PRÈS DE CHEZ VOUS, VISITEZ SUZUKI.ca

SUZUKI Un mode de vie!

PROGRAMME SUZUKI POUR LES DIPLÔMÉS ****

LES CONSOMMATEURS DEVRAIENT LIRE CECI : Véhicules illustrés à titre indicatif seulement. *PDSF pour la SX4 2007 équipée de la transmission manuelle (modèle H3N80J7) / le Grand Vitara 2007 équipé de la transmission manuelle (modèle LLN81S7) / le XL7 2007 équipé de la transmission automatique (modèle 6E1D8A7). Frais de destination et livraison (1 095$ / 1 295$ / 1 295$), frais d'immatriculation, d'assurances, frais d'administration et taxes applicables en sus. **Offre d'une durée limitée s'adressant à des particuliers admissibles au crédit (S.A.C.) auprès de CrédiLink pour la location d'un Grand Vitara 2007 équipé d'une transmission manuelle (modèle LLN81S7) / d'un XL7 2007 équipé de la transmission automatique (modèle 6E1D8A7) pendant 60 mois. Obligation locative totale de 20 773,23$ / 24 519,76$ incluant la mise de fonds initiale de 2 835$/1 780$ ou échange équivalent, avec kilométrage alloué de 100 000 km (0,10$/km additionnel). Première mensualité payable à la livraison. Frais de destination et livraison (1 295$ / 1 295$) inclus dans les mensualités. Les frais d'immatriculation, d'assurances, d'acquisition (350$), d'administration, RDPRM (48 $ + taxes) et toutes taxes applicables sont en sus et sont payables à la livraison de même que la mise de fonds. ***Le financement à l'achat au taux de 0% jusqu'à 48 mois, pour la SX4 2007 / le Grand Vitara 2007 / le XL7 2007 est disponible pour les clients admissibles (S.A.C.) auprès de la Banque de Nouvelle-Écosse ou HSBC. Exemple : pour un emprunt de 10 000$ à un taux annuel de 0% pour un terme de 48 mois, les mensualités sont de 208,33$. Le coût d'emprunt est de 0$ et l'obligation totale est de 10 000$. Un comptant initial peut être requis. ****Ces offres ne peuvent être combinées à aucune autre offre à l'exception du programme Suzuki pour les diplômés. Avec le programme Suzuki pour les diplômés, les diplômés récents de niveau collégial ou universitaire peuvent être admissibles à un rabais à l'achat ou à la location de certains modèles. †Consommation d'essence estimée d'après les critères de Transport Canada. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer moins cher. Voyez un concessionnaire participant pour tous les détails.

3468567A

L'AUTO











PATRICK SANFAÇON, *LA PRESSE* ©

ON AIME

- La rondeur du V6 à bas régime
- Le confort général des suspensions
- Le comportement plus routier que la génération antérieure

ON AIME MOINS

- Les fausses promesses de la troisième rangée de sièges
- La direction empotée
- Les mouvements de caisse

CE QU'IL FAUT RETENIR

- **Fourchette de prix :** 30 995 $ à 37 995 $
- **Frais de transport et de préparation :** 1295 $
- **Garantie de base : 3**6 mois / 60 000 km
- **Consommation moyenne obtenue au cours de l'essai :** 13,2 L/100 km
- **Concurrentes :** Hyundai Santa FE, Mitsubish Outlander, Toyota RAV4
- **Moteur :** V6 DACT 3,6 litres
- **Puissance :** 252 ch à 6400 tr/mn
- **Couple :** 243 lb-pi à 2300 tr/mn
- **Poids :** 1837 kg
- **Rapport poids/puissance :** 7,2 kg/ch
- **Accélération 0-100 km/h :** 8,66 secondes
- **Mode :** quatre roues motrices
- **Transmission de série :** automatique cinq rapports
- **Transmission optionnelle :** aucune
- **Direction/diamètre de braquage (mètres) :** crémaillère / 12,7 mètres
- **Freins avant/arrière :** disque/disque
- **Pneus :** 235/60VR16
- **Capacité du réservoir de carburant / carburant recommandé :** 70 litres / ordinaire

SUZUKI **XL-7**

Variation sur un thème

Oubliez tout ce que vous saviez ou pensiez savoir de la XL-7 de Suzuki. La seconde mouture n'y ressemble ni de près ni de loin. Elle laisse au vestiaire son côté rustre et baroudeur et se concentre sur ses aptitudes routières. Une orientation bien dans l'air du temps. Mais la XL-7 n'est pas la seule à revendiquer pareille polyvalence.

ÉRIC LEFRANÇOIS
BANC D'ESSAI
COLLABORATION SPÉCIALE

Ne vous y trompez pas. Derrière les phares finement taillés, la calandre sertie de lames galvanisées et son porte-à-faux allongé se cache une vieille connaissance, l'architecture Theta. Celle-là même qui sert de fondement aux Saturn Vue, Chevrolet Equinox et Pontiac Torrent. D'ailleurs, ces deux dernières partagent la même chaîne d'assemblage (canadienne) que la XL-7 de Suzuki. Voyez comme rien ne se perd, rien ne se crée et tout se transforme.

La XL-7 se défend bien d'être l'oeuvre d'une photocopieuse. Par chance, la XL-7 cherche à s'éloigner du procédé « copier-maquiller » auquel à (trop) souvent recours l'industrie automobile pour réduire ses coûts de développement et de fabrication. Pour ce faire, Suzuki allonge la structure de quelques précieux centimètres, boulonne une troisième rangée de sièges et pêche dans l'immense réservoir de pièces de la GM un groupe motopropulseur (moteur et transmission) qui, pour encore quelques mois, lui est exclusif. Pour compléter l'illusion du « tout neuf », les ingénieurs potassent certains réglages tandis que les stylistes intègrent certaines garnitures au décor déjà existant. L'illusion est presque parfaite, à la condition de ne pas y regarder de trop près.

Cette mise en situation conduit à clarifier la nomenclature de la gamme. Le modèle de base, JX, à roues avant motrices coûte 30 995 $. Cette combinaison ne vous plaît pas ? Alors, vous pouvez opter, moyennant un supplément bien sûr, pour une version équivalente mais dotée d'un rouage à quatre roues motrices (32 995 $). Pour plus de confort (il vous reste quelques sous, n'est-ce pas ?), vous pouvez opter pour la livrée JLX, laquelle ouvre toute grande la porte aux accessoires dernier cri (système de navigation et de divertissement DVD). De doux plaisirs qui font cependant grimper la facture à des sommets jamais atteints par une Suzuki. Est-ce bien raisonnable ? La réponse est non et il est de bon ton de rappeler ici que la modération a bien meilleur goût.

Pour le reste, la présentation est de bon goût et la XL-7 reprend intégralement les aménagements de ses cousines de GM. C'est-à-dire une ergonomie parfois déroutante (l'emplacement des commandes des glaces) et des espaces de rangement peu pratiques.

Plus bourgeoise que sa devancière, la nouvelle XL-7 mise toujours sur la polyvalence que lui procure ses sept places, pour nous séduire. Une proposition que nous jugions intéressante au lancement de ce modèle il y cinq ans, mais aujourd'hui ? Les Santa FE, RAV4 et Outlander pour ne nommer qu'eux, avancent des arguments semblables, même si la Suzuki prétend s'adresser à la classe « supérieure » (Honda Pilot, Toyota Highlander).

Réglons sans tarder le cas des sixième et septième places de la Suzuki. L'accès et la sortie exigent à la fois des talents de contorsionnistes et d'équilibristes et à peine installé, on réalise que l'assise est trop basse et l'espace pour les jambes (et les pieds) est compté. Elles peuvent toujours dépanner, mais seulement sur de courtes distances. Qui plus est, en place, cette troisième rangée de sièges réduit considérablement l'espace du coffre. Ce n'est qu'une fois cette banquette de fortune basculée et ses appuie-tête rangés, l'aire de chargement devient généreuse. Et elle l'est encore davantage une fois la deuxième rangée de sièges calée à son tour. Seuls les puits de roues gênent un peu en largeur utile. Qu'à cela ne tienne, le baquet avant accepte, lui aussi, de faire une courbette pour permettre le transport de longs objets, comme des madriers par exemple. La modularité de l'habitacle est somme toute assez classique même si Suzuki affirme que 175 configurations sont possibles.

De curieux réglages

Mettons-nous d'accord tout de suite : le rouage intégral de cette Suzuki n'a pas été conçu en fonction d'expéditions hors route, mais plutôt pour assurer une conduite plus sûre sur une chaussée à faible coefficient d'adhérence. Donc, rien à voir avec la génération précédente qui pour mémoire était capable de s'aventurer sur des parcours accidentés sans vraiment craindre de laisser ses organes vitaux dans un bosquet.

Campé sur ses pneus de 17 pouces (le modèle d'entrée repose sur des 16 pouces), cette Suzuki vire relativement plat et possède un comportement routier prévisible à défaut d'être enthousiasmant. La faute en incombe grandement à la direction à assistance électrique qui isole à l'excès le travail des roues directrices. Rien pour nous mettre en confiance, surtout lorsque le coefficient d'adhérence de la chaussée est faible. En plus d'être engourdie, la direction compose avec un diamètre de braquage assez grand, ce qui pénalise grandement les manœuvres de stationnement. Dans ce domaine, l'ancienne faisait beaucoup mieux. En revanche, au chapitre du confort, cette nouvelle mouture a beaucoup progressé et filtre plus efficacement les petites aspérités de la chaussée. Mais ce gain est hélas obtenu au détriment de l'agilité et du dynamisme de la conduite. Et du freinage sans doute aussi puisque en dépit de la présence d'un antiblocage (ABS) et d'un répartiteur électronique du freinage, la XL-7 met près de 45 mètres pour s'immobiliser. C'est long.

Si le comportement routier de cette Suzuki nous laisse dubitatif, on ne peut critiquer aussi sévèrement le groupe motopropulseur dont les 252 chevaux suffisent pour accélérer et doubler sereinement. Surtout que le couple (243 livres-pied) se manifeste à un régime de rotation peu élevé (2 300 tours/minute). Sans être un foudre de guerre, cette mécanique se fait apprécier pour sa souplesse, sa rondeur et son rendement sans histoire. On peut tout juste lui reprocher une consommation somme toute importante, trait caractéristique des mécaniques dotées du calage variable des soupapes chez GM. Quant à la boîte semi-automatique à cinq rapports qui l'accompagne, celle-ci se révèle agréable et bien étagée.

Si le comportement routier de cette Suzuki nous laisse dubitatif, on ne peut critiquer aussi sévèrement le groupe motopropulseur dont les 252 chevaux suffisent pour accélérer et doubler sereinement.

Contrairement à sa devancière, cette seconde mouture de XL-7 ne parvient pas à se détacher de la concurrence, encore moins d'avancer des arguments convaincants, surtout dans ses livrées haut de gamme. Et si la logique des dernières années est respectée, le coût des pièces de remplacement de cette Suzuki sera moins élevé que chez ses homologues de GM.

BROSSARD HYUNDAI
www.brossardhyundai.ca
(450) 671-2225
8750, boul. Taschereau
Brossard
LE PLUS GRAND AU CANADA
(MODÈLE SANTA FE GLS ILLUSTRÉ)
LOCATION
LOCATION À PARTIR DE 279$ par mois/48 mois
COMPTANT 0 $ / 3 500 $ — MENSUALITÉ 357 $/48 mois / 279 $/48 mois
PLUS BONI DE 500$ À LA LOCATION OU À L'ACHAT*
(MODÈLE SONATA GL ILLUSTRÉ)
LOCATION
LOCATION À PARTIR DE 248$ par mois/48 mois
COMPTANT 0 $ / 2 995 $ — MENSUALITÉ 312 $/48 mois / 248 $/48 mois
L'ÉVÉNEMENT LE GRAND VIRAGE BLEU
HYUNDAI 0% FINANCEMENT À L'ACHAT sur modèles sélectionnés.
HYUNDAI Va de l'avant
5 ans/100 000 km GLOBALE LIMITÉE. GROUPE MOTOPROPULSEUR.
PROGRAMME DE REMISE AUX DIPLÔMÉS
Toutes les marques de commerce sont la propriété de Hyundai Auto Canada Corp.
Les noms, logos, noms de produits, noms de caractéristiques, images et slogans Hyundai sont des marques de commerce appartenant à Hyundai Auto Corp., et sont utilisés sous licence. * Location 48 mois, 20 000 km/an, 0,10 $ du km excédentaire. Sujet à l'approbation du crédit. Transport et préparation : 1 345 $ pour la Sonata et 1 545 $ pour la Santa Fe. Taxes et RDPRM en sus. Photos à titre indicatif. Offre d'une durée limitée. Voir Brossard Hyundai pour les détails.
3469797

L'AUTO

BOÎTE VERTE

ALAIN MC KENNA
COLLABORATION SPÉCIALE
alain.mckenna@lapresse.ca

« Les pays industrialisés doivent prendre les commandes en s'engageant collectivement à réduire leurs émissions de GES, d'ici 2020, à 30 % sous le niveau de 1990, et de 60 à 80 % sous ce niveau d'ici 2050. »
— Conseil de l'Union européenne.

TOYOTA A DES OBJECTIFS AMBITIEUX POUR LA PROCHAINE PRIUS



PHOTO FOURNIE PAR TOYOTA

La Toyota Prius 2009.

Le président du groupe Toyota, Katsuaki Watanabe, a révélé plusieurs détails intéressants à propos de la prochaine génération de la Prius, le véhicule étendard du marché de la propulsion hybride. En prime, Toyota a profité du Salon de l'auto de Genève pour lever le voile sur l'Hybrid X, qui en dit long sur le style visuel que le constructeur japonais entend donner à sa voiture hybride dans le futur. M. Watanabe a entre autres confirmé que le groupe électrique de la prochaine Prius troquera sa pile au nickel métal hydrure (NiMH) pour une pile au lithium-ion (Li-ion), plus compacte mais plus performante. Néanmoins, cette nouvelle génération de la technologie hybride HSD de Toyota coûtera moitié moins cher à produire que la génération actuelle, assure-t-il. L'autre objectif est de réduire la taille des composantes électriques, de moitié également. Cela permettra d'exploiter davantage un design audacieux dans la présentation du véhicule. L'Hybrid X en fait foi: sa forme élancée témoigne d'un souci d'aérodynamisme accru et d'une signature visuelle propre à la Prius, puisqu'il s'agit encore une fois d'une petite familiale à cinq portes.

UE : 10 % DE BIOCARBURANTS ET 20 % MOINS DE GES D'ICI 2020

Les différents leaders de l'Union européenne se sont entendus la semaine dernière sur des cibles post-Kyoto visant à réduire davantage la pollution dans les pays membres. L'objectif est de réduire à 20 % sous le niveau de 1990 les émissions de gaz à effet de serre (GES) d'ici 2020, et à 30 % sous ce même niveau si des pays d'autres continents s'engagent à en faire autant. Le Conseil de l'UE croit qu'il est d'une «importance vitale» de s'assurer que le réchauffement de la planète ne dépasse pas 2 °C de plus que la moyenne de l'ère préindustrielle. Pour y parvenir, les pays de l'UE devront consommer au moins 20 % d'énergie renouvelable d'ici 2020, et un minimum de 10 % du carburant servant au transport routier devra être remplacé par des biocarburants.

BMW INTÈGRE DES TECHNOLOGIES « VERTES » À SA SÉRIE 1



PHOTO CHARLES ELLENA, BLOOMBERG

Le constructeur allemand BMW a profité du Salon de l'auto de Genève, au début du mois, pour lever le voile sur sa nouvelle berline de Série 1. En plus d'une nouvelle génération de moteurs à essence et diesel, la petite berline trois portes utilise des nouvelles technologies qui réduiront sensiblement sa consommation de carburant. Une direction à assistance électrique, un système de récupération de l'énergie perdue lors du freinage et un système d'arrêt automatique du moteur lorsque le véhicule est immobilisé font partie des nouveautés qui permettent de réduire de 14 à 20 % la consommation d'essence, ainsi que le niveau d'émissions polluantes de la petite berline. Selon BMW, ces technologies seront installées d'office sur toutes les versions de la Série 1. La mise en marché de la nouvelle génération de la Série 1 est prévue pour 2008, et la rumeur veut que BMW la lance également en Amérique du Nord au début de l'année prochaine. Reste à voir quelles versions de la Série 1 feront le voyage de ce côté-ci de l'Atlantique.

TRANSPORT MARIN : LA POLLUTION DOUBLERA D'ICI 2050

Les émissions de CO_2 de l'industrie du transport marin, qui sont légèrement plus élevés que celles de l'industrie de l'aviation, pourrait doubler d'ici 2050, en raison d'une demande croissante générée par la mondialisation et le commerce international en général. Une étude réalisée par l'Institut allemand de physique atmosphérique révèle aussi que ce sont les émissions de dioxyde de soufre (SO_2) générées par le transport marin qui risquent d'augmenter le plus rapidement. Les émissions d'oxyde d'azote (NOx) des bateaux pourraient même bientôt dépasser celles du transport routier. Pourtant, le transport marin ne génère qu'un peu plus de 2 % des émissions polluantes produites par l'activité humaine, par rapport à 15 % pour le transport routier, selon l'étude. Sauf que ce dernier secteur est contrôlé par des législations définissant la nature des carburants et limitant les émissions polluantes. Les autres modes de transport, comme l'aviation et la marine, ne sont pas contrôlés aussi sévèrement. C'est pourquoi l'institut allemand appelle à une réglementation internationale pour contrer ce phénomène.

SUBARU

DU JAMAIS VU CHEZ SUBARU
AVEC LA GRANDE VENTE PRINTANIÈRE

L'ÉVÉNEMENT BEAU TEMPS MAUVAIS TEMPS DE SUBARU MD

0 $ comptant
0 $ dépôt de sécurité
Transport et préparation inclus

TAUX DE LOCATION 1,9 % + 48 mois



PRIX DE LOCATION 309 $ * taxes en sus

IMPREZA 2.5i berline 2007



PRIX DE LOCATION 319 $ ** taxes en sus

IMPREZA 2.5i sport familiale 2007



PRIX DE LOCATION 419 $ *** taxes en sus

OUTBACK 2.5i 2007



Collez à la route avec le légendaire système à traction intégrale symétrique à prise constante de Subaru. www.subaru.ca

SUBARU RIVE-SUD GREENFIELD PARK
SUBARU SAINT-HYACINTHE SAINT-HYACINTHE
SUBARU REPENTIGNY REPENTIGNY
SUBARU DES SOURCES DOLLARD DES ORMEAUX
JOHN SCOTTI SUBARU SAINT-LEONARD
SUBARU SAINTE-AGATHE SAINTE-AGATHE DES-MONTS
CONCEPT AUTOMOBILES GRANBY
CARREFOUR SUBARU AUTO SAINTE-ROSE, LAVAL
LACHUTE SUBARU BROWNSBURG
SUBARU DE LAVAL ADM AUTOMOBILES
SUBARU AUTO CENTRE MONTREAL
SUBARU SAINT-JÉRÔME SAINT-JERÔME
JOLIETTE SUBARU JOLIETTE

Traction intégrale
SUBARU

3467437A

* Pour le modèle Impreza 2.5i berline 2007 5 vitesses (7F1RS) : paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois. 0 $ de dépôt de sécurité. Comptant 0 $. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 430,73 $ (taxes incluses). Le concessionnaire peut offrir un prix moindre. Immatriculation (prix varie selon le client) et assurances en sus. Taxes sur les pneus neufs et autres taxes incluses. Frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers inclus. 20 000 Km par année, 15 ¢ du Km excédentaire. Transport et préparation inclus. Sujet à l'approbation de crédit par GMAC. ** Pour le modèle Impreza 2.5i sport familiale 2007 5 vitesses (7G1RS) : paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois. 0 $ de dépôt de sécurité. Comptant 0 $. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 442,12 $ (taxes incluses). Le concessionnaire peut offrir un prix moindre. Immatriculation (prix varie selon le client) et assurances en sus. Taxes sur les pneus neufs et autres taxes incluses. Frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers inclus. 20 000 km par année, 15 ¢ du km excédentaire. Transport et préparation inclus. Sujet à l'approbation de crédit par GMAC. *** Pour le modèle Outback 2.5i 2007 5 vitesses (7D1UL) : paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois. 0 $ de dépôt de sécurité. Comptant 0 $. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 556,07 $ (taxes incluses). Le concessionnaire peut offrir un prix moindre. Immatriculation (prix varie selon le client) et assurances en sus. Taxes sur les pneus neufs et autres taxes incluses. Frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers inclus. 20 000 km par année, 15 ¢ du Km excédentaire. Transport et préparation inclus. Sujet à l'approbation de crédit par GMAC. + Le taux de location de 1,9 % est applicable sur les modèles mentionnés ci-dessus. Photos à titre indicatif seulement. Pour plus d'information, voyez votre concessionnaire Subaru participant. Offres valables jusqu'au 31 mars 2007.

Première mensualité GRATUITE!* à la location (0$ dépôt de sécurité)
ou
remise équivalente à l'achat*

TOYOTA

C'EST LE DÉBUT D'UNE BELLE HISTOIRE



Matrix 2007



Highlander 2007

ACCÈS TOYOTA

*Détails chez Toyota Gabriel et Toyota Président. Pour une location de 48 mois à l'exception de Yaris, Yaris Berline, Corolla et Matrix (location de 60 mois)

Toyota Gabriel est ouvert pendant les renovations de Lundi au Vendredi de 9h à 21h

TOYOTA Gabriel
3333, Côte-de-Liesse, St-Laurent
(entre boul. Décarie et boul. Acadie)
www.toyotagabriel.com
(514)748-7777

TOYOTA Président
1920, Sainte-Catherine Ouest
(Centre-Ville coin St-Marc) Montréal
www.toyotapresident.com
(514)937-7777

Membres des concessionnaires Gabriel. Un groupe, une force!
3468471A

L'AUTO

Un camion « topless »



ALAIN RAYMOND
RÉTROVISEUR
COLLABORATION SPÉCIALE

On fait grand cas, depuis quelques années, du phénomène des véhicules utilitaires sport qui se révèlent quelquefois utilitaires, quelquefois sport, rarement les deux à la fois.

Et si on enlevait le toit de l'un de ces utilitaires sport, disons le GMC Envoy, et qu'on en faisait un décapotable ? Hérésie, dites-vous ? Pourtant, le GMC Jimmy et son frère le Chevrolet Blazer, qui nous ont quittés en 2005, ont entrepris leur carrière comme modèles « topless ».

Jeep lance le bal

En fait, tout a commencé après la Deuxième Guerre mondiale. Après avoir popularisé le mémorable Jeep, Willys dévoile en 1946 le Station Wagon, que plusieurs considèrent comme le premier VUS. Il s'agit d'un camion doté d'une partie arrière fermée, un peu à la manière d'une familiale. Deux ans plus tard, Willys présente le Jeepster, qui reprend des éléments stylistiques du Station Wagon. À cette différence que la partie arrière est découverte.

Il faut attendre 1961 pour qu'International Harvester dévoile son désormais légendaire Scout, une camionnette à toit amovible. Le marché des « recreational vehicles » (véhicules à vocation récréative) vient de naître. Avec ce type de véhicule, on peut imiter les chèvres de montagne tout en transportant de l'équipement pour les six prochains mois ou rouler cheveux au vent sur les dunes des plages de Californie sans craindre de s'enliser grâce aux quatre roues motrices.

Véritable ancêtre du Jimmy, le Scout est rejoint en 1966 par la première génération de Ford Bronco. Trois modèles 4X4 sont alors proposés : le Bronco Roadster, en bas de gamme, plus près du Jeep traditionnel, sans portes ni toit. En milieu de gamme, Ford propose le Sport Utility Pickup, une camionnette avec un toit détachable. Vient enfin, au sommet de la hiérarchie, le Wagon, qui se rapproche davantage du VUS contemporain avec son toit permanent qui couvre entièrement la partie arrière.

Ford réussit à piquer l'orgueil de General Motors, mais il faut attendre 1969 avant que le plus important constructeur automobile au monde ne présente sa vision du véhicule récréatif. Il s'agit du Chevrolet Blazer, un VUS plutôt standard mais dont on peut enlever le toit optionnel en fibre de verre. Dès 1970, le jumeau du Blazer, le GMC Jimmy, fait son apparition. Il est proposé en versions propulsion et 4X4, avec deux types de moteurs, soit un six cylindres en ligne de 250 pouces cubes et 155 chevaux, et un V8 de 307 pouces cubes de 200 chevaux. Un V8 de 350 pouces cubes est aussi offert en option. Le Blazer et le Jimmy sont considérés comme des camionnettes demi-tonne mais, selon certaines sources, il aurait été possible de commander un Jimmy trois-quart de tonne avec une caisse de chargement de 8,5 pieds.

Au coin de la rue

Même si General Motors ne fournit pas les chiffres de production par modèle, il est certain que la vocation très spécialisée des Jimmy et Blazer décapotables les confine à une production marginale. Il est toutefois possible, aujourd'hui encore, de les voir lors des expositions.

Gerry Boucher, de Waterloo, possède un Jimmy 4X4 1975 qu'il a trouvé à la fin de l'été 2005… au coin de la rue. En effet, un garagiste se servait de ce Jimmy pour déneiger sa cour sans même se douter que le toit s'enlevait. Boucher, un restaurateur de véhicules militaires, se cherchait justement une camionnette pour remorquer sa roulotte Airstream 1965 qu'il venait de restaurer.

Selon notre collectionneur, le toit, bien qu'en fibre de verre, pèse pas moins de 200 livres. Huit boulons le retiennent au châssis du Jimmy. Curieusement, la vitre arrière fait partie intégrante de la porte basculante et non du toit. Pour abaisser cette très lourde porte, il faut déverrouiller la poignée à manivelle extérieure puis la tourner, ce qui permet à la vitre de coulisser dans la porte. Il suffit ensuite de tourner une autre poignée qui se trouve dans la porte basculante. Comme système de sécurité, on a déjà vu plus sophistiqué ! Si vous ne voulez plus du toit de fibre de verre, vous pouvez toujours commander, par l'entremise de quelques entreprises spécialisées, un toit en toile que l'on replie par beau temps, une option installée à l'époque par les concessionnaires.

La mode des camions 4X4 décapotables s'estompe peu à peu, même si Dodge tente de percer le marché avec son Ramcharger (1974-1979). En 1976, GMC change de vocable et qualifie le Jimmy de « utility vehicle with top » au lieu de « open utility vehicle ». Blanc bonnet, bonnet blanc, puisque la recette demeure la même. En 1980, le Jimmy est commercialisé en version avec toit ordinaire et en décapotable avec toit souple. Cet étrange concept alliant le caractère utilitaire du camion aux plaisirs ludiques d'un cabriolet est vendu pour la dernière fois en 1981, cette disparition étant partiellement due aux pressions des compagnies d'assurances, qui voyaient sans doute d'un mauvais œil les rares automobilistes qui souhaitaient conjuguer camion et cabriolet.



PHOTO ALAIN RAYMOND, COLLABORATION SPÉCIALE ©
Le roadster-camion ou le camion-roadster ? À vous de juger.

COURRIEL
Pour joindre notre chroniqueur : alain.raymond@lapresse.ca

Prochaine chronique : Une bibliothèque pas comme les autres.

DANS LE RÉTROVISEUR
DU GMC JIMMY 4X4 1975

Empattement / longueur / hauteur sans toit, avec toit, cm (po) : 271 (106,5) / 469 (184,5) / 175 (69), 180 (71)

Poids : 1826 kg (4026 lb)

Moteur : V8, 5,7 L (350 po^3), 160 ch à 3800 tr/min, 250 lb-pi à 2400 tr/min

Transmission : automatique, trois rapports

Freins : disques/tambours

Pneus : H78 x 15B

Prix (1975) : 4569 $ US

Valeur (2007) : 20 000 $ (en parfait état)

LA MÊME ANNÉE (1975) :

› **Radio-Québec** est officiellement inaugurée, le 19 janvier, à la suite d'audiences publiques. Elle diffusait déjà depuis quelques années. Radio-Québec deviendra Télé-Québec en 1995.

› Le 15 mars, une pneumonie emporte **Aristote Onassis**. Le célèbre milliardaire et armateur grec âgé de 69 ans avait épousé Jackie Kennedy.

› Les vaisseaux spatiaux **Soyouz** et **Apollo** s'arriment pour la première fois dans l'espace. Un pas de géant pour les Américains et les Soviétiques, autant technologique que politique.

Contribue au dépassement. De soi-même et des autres.



Le FX35 d'Infiniti
Taux de financement à partir de
3,9%*

Le FX35 2007 Infiniti FX35. Un VUS de luxe. Une voiture sport. Tout en un. Avec : • moteur V6 à DACT de 3,5 litres 280 chevaux • système de traction intégrale ATTESA E-TS^{MC} • boîte de vitesses automatique 5 rapports avec mode manuel • jantes en alliage d'aluminium de 18 pouces • deux embouts de tuyau d'échappement chromés • sonorisation Bose^{MD} de 300 watts, changeur de six CD au tableau de bord et 11 haut-parleurs • dessus de siège en cuir et sièges avant chauffants • phares au xénon à décharge haute intensité pour les feux de route et de croisement • toit ouvrant électrique en verre • système de navigation sur DVD Infiniti de pointe (en option)† • le premier système de détection de sortie de voie en Amérique du Nord (en option)† Le FX35 d'Infiniti. Faites un essai routier aujourd'hui même. **Infiniti.ca**

Infiniti de Brossard
9005, boul. Taschereau, Brossard, PQ
Téléphone : **450 766 2623** • www.infinitidebrossard.com

INFINITI

*Offres de financement à l'achat d'un (une) Le FX35 2007 (F6SG77 AA00) neuf (neuve). Exemples de financement : 54 900 $ à 3,90 % par an pour 36 mois représente un versement mensuel de 1 619 $. Le coût de l'emprunt s'élève à 3 364 $, pour une obligation totale de 58 264 $. Les frais de transport et de préparation de 77 $, les frais d'immatriculation, d'assurance, d'enregistrement et les taxes sont en sus. Les concessionnaires peuvent vendre à prix moindre. Il se peut que le concessionnaire soit obligé de faire une commande ou un échange. L'offre, conditionnelle à l'admissibilité du client au crédit, est en vigueur pour une durée limitée par le biais des services financiers d'Infiniti. Elle peut faire l'objet de changements sans préavis et ne peut être jumelée à aucune autre offre. Pour en savoir davantage, renseignez-vous chez un concessionnaire Infiniti de votre voisinage. † Disponible pour certains ensembles en option. Voyez votre concessionnaire Infiniti pour plus d'information.

3468399A

Si j'avais un char…

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Si j'avais un char… est le titre d'une nouvelle série télévisée sur l'automobile qui devrait être présentée par le canal Historia l'automne prochain. Le projet a été confié à Luc Harvey, de Vivavision, qui a confirmé à *La Presse* que le tournage était déjà amorcé.

Si j'avais un char fait suite à la série *Pare-chocs à pare-chocs* du même producteur, qui a été reprise plusieurs fois par la chaîne spécialisée. Selon M. Harvey, il s'agira d'une série plus ludique.

Animée par Gabriel Gélinas, la série comptera une dizaine d'épisodes de 60 minutes. Parmi les thèmes exploités, mentionnons les collectionneurs, les concessionnaires, le « tuning » et les véhicules récréatifs à l'américaine. Certains sujets, comme les camions, seront traités en deux épisodes.

On s'intéressera aussi à la course automobile au Québec, avec un premier épisode sur le circuit du Mont-Tremblant et un deuxième sur le Grand Prix de Trois-Rivières.

En plus d'un coup d'œil sur le phénomène Westfalia, le producteur compte s'attarder sur les Québécois et leurs « chars » en visitant certains collectionneurs connus, comme l'incontournable Michel Barrette ou certains collectionneurs qui se spécialisent dans une marque spécifique.

Suivre, jamais. **audi.ca**

Audi



Automobiles Lauzon
2435, boulevard Chomedey
Laval QC
450 688-1120 www.lauzon.qc.ca

Prestige Audi
5905, autoroute Transcanadienne
St-Laurent QC
514 364-7777 www.audiprestige.com

Les Automobiles Niquet
1917, boul. Sir Wilfrid Laurier, Route 116
St-Bruno QC
450 653-7553 www.niquet.com

Les Automobiles Popular
5442, rue Saint-Hubert
Montréal QC
514 270-3566 www.popularaudi.com

Park Avenue Audi
8755, boulevard Taschereau
Brossard QC
450 445-4811 www.parkavenueaudi.com

Louez une Audi A4 quattro® avec boîte manuelle à 6 vitesses

pour 529 $ par mois*
avec acompte de 4 030 $
ou
pour 649 $ par mois*
aucun acompte

Location de 36 mois
Taux de location de 5,4 %
Incluant l'Ensemble commodités, transport et inspection de prélivraison

*Taux de location fermé offert aux clients admissibles par Audi Finance chez les concessionnaires Audi participants. Sujet à approbation du crédit (S.A.C.). Location de 36 mois au taux annuel de 5,4 %. Acompte de 4 030 $ / 0 $ ou échange équivalent, dépôt de garantie remboursable de 580 $ / 700 $, première mensualité de 529 $ / 649 $, frais de transport de 0 $. Montant dû au début du bail : 5 140 $ / 1 349 $. Obligation totale découlant du bail : 19 044 $ / 23 364 $. Montant calculé en fonction du PDSF de l'Audi A4 de 44 485 $. Taxes, immatriculation, droits, frais administratifs (incluant les frais d'inscription jusqu'à 46 $ au Registre des droits personnels et réels mobiliers), assurances et autres options en sus. Livraison avant le 31 mars 2007. Frais de 0,20 $/km pour le kilométrage supérieur à 20 000 km par an assumés par le locataire. Contribution requise pouvant modifer la transaction finale négociée. Offre d'une durée limitée pouvant changer sans préavis. Détails chez le concessionnaire. Modèle montré Audi A4 de 44 485 $. « Audi », « quattro » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de Audi AG. « Suivre, jamais. » est une marque de commerce de Audi AG. ©Audi Canada 2007. Pour en savoir plus sur Audi, voyez votre concessionnaire, composez le 1 800 367 AUDI ou visitez-nous à audi.ca.

3469691A

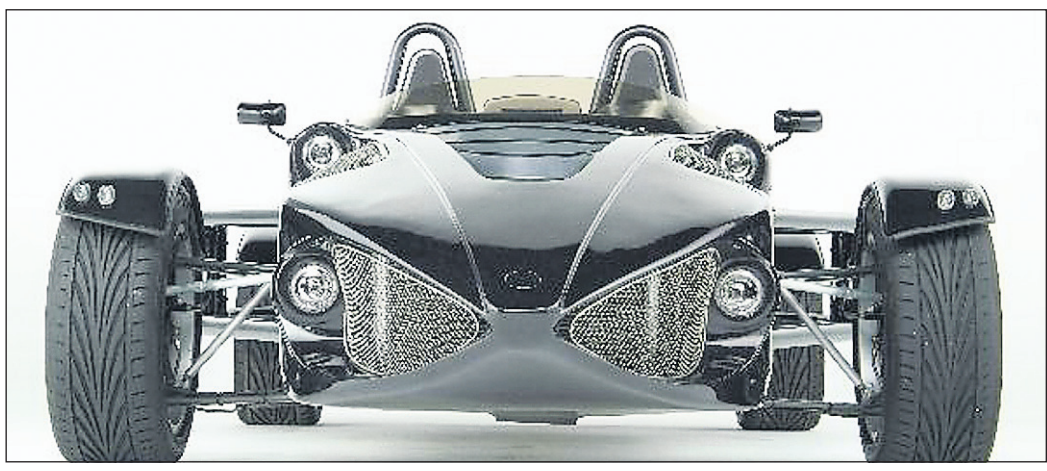
Votre rêve est accessible.

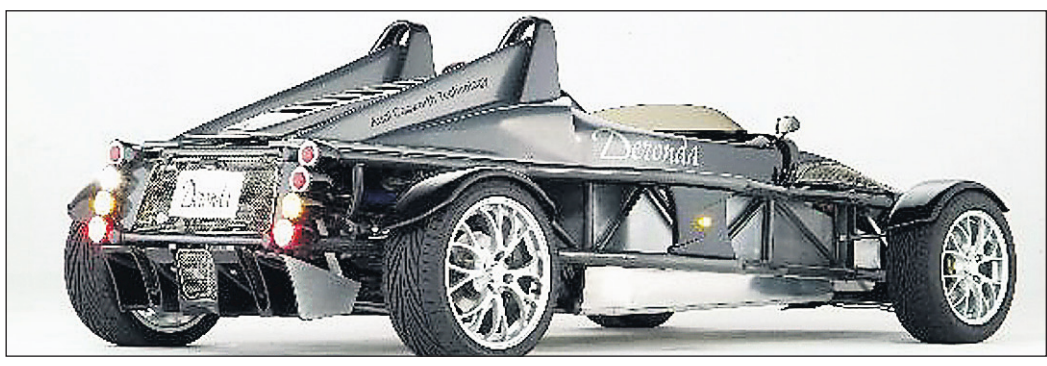


Audi A4 quattro
« Meilleure berline à traction intégrale »
Guide de l'auto et Road and Track

En supplément à l'équipement de base Audi, obtenez l'Ensemble commodités :
• Mémorisation de 4 réglages des sièges et des rétroviseurs
• Détecteur de pluie et capteur de luminosité • Phares bi-xénon adaptatifs
et plusieurs autres caractéristiques de rêve.

Une « p'tite » nouvelle chez les sportives





PHOTOS FOURNIES PAR DERONDA

Avec 250 chevaux et un poids de 1600 livres (725 kg), Deronda avance que sa Type F peut atteindre le cap des 100 km/h en moins de quatre secondes.

Deronda est une marque d'automobiles sport qui a vu le jour en Angleterre en 2002. Elle projette de produire la Type F, une voiture sport très rudimentaire semblable à ce que la Lotus Seven était dans le passé.

Pour ce faire, le constructeur utilise un châssis tubulaire des plus simples et y glisse un moteur Audi de 1,8 litre avec turbocompresseur et culasse Mahle à cinq soupapes par cylindre. Avec 250 chevaux et un poids de 1600 livres (725 kg), son constructeur avance qu'elle est capable d'atteindre le cap des 100 km/h en moins de quatre secondes.

La voiture a été présentée au public nord-américain aux 12 Heures de Sebring la semaine dernière. Voyant que le marché serait plus profitable aux États-Unis, Deronda considère faire construire sa Type F par Autosport Development à Trenton au Michigan, tout près de Detroit.

— Éric Descarries, collaboration spéciale

Le pneu : discret et polyvalent

CAA-QUÉBEC

VOUS CONSEILLE

Plusieurs automobilistes ne s'intéressent à leurs pneus que lorsque vient le temps de les changer et encore. Pourtant avec toutes les fonctions qui reposent sur lui, au propre et au figuré, ils devraient lui accorder plus d'attention.

Le premier rôle du pneu consiste à assurer le contact avec la route, et ce, de la façon la plus douce et harmonieuse possible, de concert avec la suspension. Associé aux freins, le pneu garantit ensuite des arrêts rapides et stables. Le pneu est également responsable de la tenue de route et de la direction du véhicule. Enfin il doit support le poids du véhicule et composer avec les inégalités sur la route. Qui dit mieux?

Polyvalent dans ces différentes tâches et bourré de capacités, le pneu doit en outre naviguer dans un environnement routier souvent difficile. Les trous, les bosses, les clous, les éclats de vitre et autres difficultés semés sur son parcours font partie de son lot quotidien. Soumis sans ménagements aux variations de température, il doit s'adapter à tous les temps et à toutes les surfaces : asphalte sec, mouillé, recouvert de neige ou de glace, gadoue, etc. Tout un défi pour un pneu!

Un objet complexe

Malgré toutes ces exigences, il faut savoir que le pneu parfait n'existe pas. Du moins pas encore. Au départ, les ingénieurs admettent qu'un pneu représente une série de compromis; il doit en effet faire preuve d'adhérence et d'endurance, afficher une douceur de roulement en même temps qu'une bonne tenue de route, être aussi efficace sur pavé sec que sur pavé mouillé et s'avérer silencieux. Toutefois, les fabricants réussissent de plus en plus à concilier ces impératifs, rivalisant d'ingéniosité afin de mettre sur le marché un produit toujours plus achevé. Ainsi, ces mêmes fabricants ont développé des pneus alliant adhérence et endurance, grâce à de nouveaux composés pour la semelle et à des carcasses qui répartissent le poids uniformément. En outre, certains pneus s'avèrent aussi à l'aise sur chaussée sèche qu'humide.

Objet complexe s'il en est un, le pneu est fait à partir d'une cinquantaine de matériaux comme du caoutchouc naturel et du synthétique, des fibres synthétiques, des métaux, etc. C'est d'ailleurs le composé du pneu, son amalgame de matériaux, qui est le principal responsable de la traction du pneu.

PARTONS !
VACANCES VOYAGE
Tous les mercredis et samedis dans LA PRESSE

DE SIGI Ltée Honda
1124, RUE DE BLEURY, MTL.
(514) 879-1550
STE ROSE Honda LAVAL
266, BOUL. CURÉ LABELLE
(450) 625-1953
VISITEZ NOS SITES INTERNET POUR VOIR NOS PROMOTIONS CIVIC
HONDA CIVIC BERLINE/COUPE DX 2007
Prix de location à partir de : 198$* par mois/48 mois
0$ dépôt de sécurité
Taux de financement à l'achat à partir de 2,9%
www.hondadesigi.com
www.hondasterose.com
HONDA
3464438A

Profitez vite de nos superbes offres.
UNE AUBAINE INCROYABLE SUR NOS TOUTES NOUVELLES CLASSES B, C280 AVANTGARDE ET SMART FORTWO 2006.

B200 - MERCEDES-BENZ PAIE VOS 2 PREMIERS VERSEMENTS
319$* PAR MOIS
AVEC UN ACOMPTE DE 3 140$
À
4,5%*
BASÉ SUR UN BAIL DE 39 MOIS
PDSF À PARTIR DE 31 400$*

C280 AVANTGARDE
415$* PAR MOIS
AVEC UN ACOMPTE DE 4 350$
À
4,25%*
BASÉ SUR UN BAIL DE 39 MOIS
PDSF À PARTIR DE 43 500$*

E280 4MATIC^MC - MERCEDES-BENZ PAIE VOS 2 PREMIERS VERSEMENTS
698$* PAR MOIS
AVEC UN ACOMPTE DE 6550$
À
4,9%*
BASÉ SUR UN BAIL DE 36 MOIS
PDSF À PARTIR DE 65 500$*

FINANCEMENT À PARTIR DE 2,9 % POUR NOS VÉHICULES Certifiés Étoiles^MC
NOS PLUS BRILLANTES ÉTOILES D'OCCASION.
Seuls les véhicules d'occasion Certifiés Étoiles incluent :
• Certification suite à une inspection en 150 points
• Garantie de jusqu'à 6 ans/120 000 km
• Assistance routière 24 h/24
• Pièces de rechange Mercedes-Benz d'origine uniquement
• Historique complet de l'entretien
• Recherche en ligne à certifiesetoiles.ca
Plus de 100 véhicules disponibles
VÉHICULES D'OCCASION CERTIFIÉS ÉTOILES FINANCEMENT À PARTIR DE 2,9%*
Véhicules d'occasion Certifiés Étoiles^MC Mercedes-Benz

C240 4MATIC^MC 2004 — 379 $/mois** loc. 24 mois ou 33 900 $ + taxes Seulement 30 000 km
C230 2006 — 399 $/mois** loc. 24 mois ou 36,900 $ + taxes Seulement 4 000 km
E320 2003 — $377/mois** loc. 24 mois ou 37,900 $ + taxes Seulement 66 000 km
E500 4MATIC^MC 2004 — $699/mois** loc. 24 mois ou 54,900 $ + taxes Seulement 55 000 km
ML320 2003 — $399/mois** loc. 24 mois ou 34,900 $ + taxes Seulement 49 000 km
ML320 2006 — $645/mois** loc. 24 mois ou 46,000 $ + taxes Seulement 47 000 km
S500 4MATIC^MC 2005 — $999/mois** loc. 24 mois ou 82,900 $ + taxes Seulement 30 000 km
S550 2007 — $1,699/mois** loc. 24 mois ou 129,900 $ + taxes Seulement 5 000 km

smart fortwo
smart fortwo pure coupé à partir de 16 700 $
C'est un petit prix à payer pour votre sécurité et votre protection.
> programme de stabilité électronique (esp®)
> freinage d'urgence assisté (bas) hydraulique
> quatre coussins gonflables de série
> la cellule de sécurité tridion
> système de freinage antiblocage (abs)
> Assistance smartmove (assistance routière 24 hrs)
199$*/mois
avec acompte de 1769 $
à 5,5%
pendant 39 mois

West Island
Mercedes-Benz West Island
4525, Boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
(514) 620-5900
westisland.mercedes-benz.ca

Rive-Sud
Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, Boul. Taschereau
Greenfield Park
(450) 672-2720
rivesud.mercedes-benz.ca

Mercedes-Benz
smart

© Mercedes-Benz Canada Inc., 2007. *Offre de location-bail basée sur une C230 Édition AVANTGARDE et smart fortwo pure coupé cdi 2006 neuve, disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit, pendant une durée limitée. 415 $/199 $ par mois pendant 39/36 mois. Acompte ou reprise équivalente de 4 350 $/1 769 $ plus première mensualité, dépôt de garantie de 450 $/200 $ et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. PDSF à partir de 43,500 $/16 700 $. Taux de location annuel de 4,25 %/5,5 %. Obligation totale : 21 035 $/9 530 $. Kilométrage limité à 18 000 km/an (0,20 $/0,20 $/km supplémentaire). *Offre de location-bail basée sur une B200/E280 4MATIC^MC neuve, disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit, pendant une durée limitée. 319 $/698 $ par mois pendant 39/36 mois. Acompte ou reprise équivalente de 3 340 $/6 550 $ plus dépôt de garantie de 350 $/700 $, et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. Première et deuxième mensualités non exigées (jusqu'à concurrence de 800 $/1 600 $). PDSF à partir de 31 400 $/65 500 $. Taux de location annuel de 4,5 %/4,9 %. Obligation totale : 14 186 $/30 282 $. Kilométrage limité à 18 000 km/an (0,20 $/km/0,25 $/km supplémentaire). Frais de transport et de préparation (jusqu'à 1 795 $; le concessionnaire peut facturer moins), d'immatriculation, d'enregistrement et d'assurance, ainsi que taxes et frais RRPMR en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. B200 TURBO montrée avec jantes disponibles en tant qu'accessoires installés par le concessionaire/C280 4MATIC^MC Édition AVANTGARDE montrée. Offre pouvant changer sans préavis et ne pouvant être combinée à aucune autre offre. Détails chez un concessionnaire Mercedes-Benz ou dans un Centre smart. **Financement de 2,9 % disponible pour les véhicules Certifiés Étoiles des années-modèles 2003 à 2005 pendant jusqu'à 24 mois.** Location-bail de 24 mois avec kilométrage limité à 18 000 km/an (0,20 $ à 0,35 $ par km supplémentaire selon le modèle). Acompte ou reprise équivalente exigé(e) : 5 995 $ pour la Classe C et la Classe M, 7 995 $ pour la Classe E et 12 995 $ pour la Classe S.
3463111
3463116A

L'AUTO

LA NOUVELLE GÉNÉRATION DE SCION

Plus spacieuse, plus puissante

G. CHAMBERS WILLIAMS III
SAN ANTONIO
EXPRESS-NEWS



PHOTO AP

La Scion xB 2008 a été présentée au Salon de Chicago.

Avis aux amateurs de Scion : respirez par le nez!

La prochaine génération de votre petite voiture carrée préférée arrivera bientôt aux États-Unis et, pour répondre à la demande, la nouvelle Scion sera plus grande et plus puissante.

Toyota, propriétaire de cette marque qui cible les jeunes, a dévoilé la nouvelle xB récemment à l'avant-première médiatique du Salon de Chicago. Le constructeur japonais a aussi présenté la nouvelle xD, qui remplace la xA.

Toyota veut les mettre sur le marché le plus rapidement possible. La Scion xB sera offerte dès le mois de mai, suivie de la xD en août 2007, aux États-Unis. La Scion n'est pas distribuée au Canada.

La production des xA et xB a cessé en décembre, et ni une ni l'autre ne propose de version 2007. Les concessionnaires Scion n'ont plus que le coupé Scion tC à vendre, à moins qu'il ne leur reste encore quelques xA et xB 2006.

Certains amateurs de la xB pourraient ne pas aimer le style du nouveau modèle 2008, moins carré et distinctif que son prédécesseur. L'extérieur est davantage arrondi, et le véhicule ressemble plus au Honda Element.

La nouvelle xB conserve cependant les quatre portes de la génération précédente, ce qui l'avantage en comparaison avec l'Element. Depuis son introduction en 2003, ce dernier a des portes arrière inversées qui ne peuvent être ouvertes sans ouvrir en premier les portes avant.

Les portes arrière de la xB sont aussi plus grandes que celles de l'Element, facilitant l'entrée, la sortie et le chargement latéral.

La xD, une familiale à hayon cinq portes plus arrondie et légèrement plus petite que la xB, ressemble beaucoup au modèle qu'elle remplace, la xA.

Toyota a vendu 173 034 Scion en 2006, un résultat plus élevé que les prévisions de Toyota. Le constructeur prévoyait en vendre 150 000.

Déclin des ventes ?

Des sources chez Toyota laissent entendre que l'on s'efforcera de respecter le plafond de 150 000 ventes de Scion cette année. Pourquoi? L'industrie se le demande. Les ventes pourraient bien décliner quelque peu toutefois, étant donné l'absence des xA et xB et l'arrivée tardive des nouveaux modèles.

Le succès de la xB constitue la plus grande surprise de la nouvelle marque Scion depuis son lancement en 2004. Conçue à l'origine comme un frappeur de relève pour offrir un peu plus de choix aux consommateurs en attendant la création de nouveaux modèles, la xB est devenue la vedette de la marque.

Son intérieur est spacieux pour une voiture qui semble si petite, grâce à sa forme en cube. Et alors que la voiture ciblait le marché des jeunes – comme l'ensemble de la marque Scion – la xB a développé un attrait plus large, y compris chez les 50 ans et plus dont les enfants ont quitté le nid familial.

La plupart des entreprises s'en réjouiraient, mais Toyota juge au contraire cette situation embarrassante. Avec la Scion, le constructeur cherchait à rajeunir l'âge moyen des consommateurs de produits Toyota et l'on espérait que les acheteurs de Scion aient moins de 35 ans, voire moins de 30 ans.

Même la tC, qui remplaçait plus ou moins le coupé sport Celica dans l'écurie Toyota, est devenue populaire dans le marché des plus de 35 ans.

Dans le cadre de sa campagne visant à cibler davantage les jeunes, Toyota n'a pas fait de publicité pour la marque Scion dans les grands médias, jugeant que les plus jeunes auraient davantage tendance à utiliser l'Internet pour s'acheter une voiture.

Quant à la xB, elle a été populaire auprès des célibataires et des familles. Contrairement à l'Element, qui n'accueille que quatre passagers, la xB permet à cinq adultes de s'asseoir confortablement. Il y a même plus d'espace pour les jambes à l'arrière que dans certaines grandes berlines.

NISSAN

VOUS AVEZ UN SENS
POUR LES BONNES AFFAIRES ?

À VOUS DE CHOISIR!



Version 3.5SE illustrée

NOUVELLE ALTIMA 2007

LOCATION
297$
PAR MOIS/48 MOIS†
2750$ COMPTANT INITIAL
0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE
1%
JUSQU'À 60 MOIS††

CHOISISSEZ VOTRE NISSAN,
VOTRE TERME ET VOTRE TAUX
À L'ACHAT OU À LA LOCATION

ACHAT

TERME	TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT* — COMPTANT INITIAL MINIMUM** 0%	10%	20%	30%	40%
12					1%
24	2%				
36	3%	3%			
48	4%	4%	3%		
60	5%	5%	4%	3%	

-Offert sur : Versa, Sentra, Altima (excluant l'Hybrid), Maxima, Murano 2007 et 350Z 2006.

OU

LOCATION

TERME	TAUX DE FINANCEMENT À LA LOCATION* — COMPTANT INITIAL MINIMUM** 0%	5%	10%	15%	20%
12				3%	
24			4%		
36		5%			
48					
60*					

-Offert sur : Versa, Sentra, Altima (excluant l'Hybrid), Maxima, Murano 2007 et 350Z 2006.
*Location d'une durée de 60 mois, non-applicable sur les modèles Maxima et Murano 2007 et 350Z 2006



Version 1.8SL illustrée



GRANDE GAGNANTE
DE L'ANNUEL DE L'AUTOMOBILE 2007,
CATÉGORIE SOUS-COMPACTES.

NOUVELLES VERSA BERLINE ET À HAYON 2007

BERLINE | LOCATION
167$
PAR MOIS/60 MOIS†
2995$ COMPTANT INITIAL
0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE
1%
JUSQU'À 60 MOIS††

À HAYON | LOCATION
167$
PAR MOIS/60 MOIS†
2615$ COMPTANT INITIAL
0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

NOUVELLE SENTRA 2007

LOCATION
197$
PAR MOIS/48 MOIS†
3250$ COMPTANT INITIAL
0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE
1%
JUSQU'À 60 MOIS††



PROFITEZ ÉGALEMENT DE CES OFFRES SUR NOS MODÈLES MURANO ET MAXIMA 2007

OUVERT JUSQU'À 21 H LES SOIRS DE SEMAINE‡

PROGRAMME POUR DIPLÔMÉS NISSAN ‡‡

choisisseznissan.ca 1 800 387-0122

3466751A 3466756

†Offre de location disponible sur les modèles neufs 2007 de l'Altima 2.5S (T4RG57 AA00)/Altima 3.5SE telle qu'illustrée (T4SG17 LD00)/Versa à hayon1.8S (B5LG57 AA00)/ Versa 1.8SL à hayon telle qu'illustré (B5RG17 AE00)/Berline Versa 1.8S (B4LG57 AA00)/Sentra 2.0 (C4LG57 AA00). Mensualité de 297 $ /427 $ /167 $ /217 $ /167 $ /197 $ pour un terme de 48/48/60/60/60/48 mois avec acompte ou échange équivalent de 2750 $ /3250 $ /2615 $/2615 $ /2995 $ /3250 $. Frais de transport et de pré-livraison de 1275 $ /1275 $ /1150 $ /1150 $ /1150 $ /1200 $ compris. Première mensualité requise à la livraison. Pour un temps limité, 0 $ de dépôt de sécurité sur les modèles 2007 de l'Altima, Sentra Versa. Basé sur une allocation de 24 000 km par année avec 0,10$/km extra. Taxes, immatriculation, assurances et obligations sur pneus neufs en sus. Frais d'inscription du contrat de 49$ incluant les frais d'inscription du RDPRM requis à la livraison. †† Taux de financement à l'achat de 1% et taux de financement à la location de 3% pour un terme jusqu'à 60 mois sur les modèles neufs 2007 de l'Altima, Versa et Sentra. Frais de transport et de pré-livraison de 1275 $ /1275 $ /1150 $ /1150 $ /1200 $, taxes, immatriculation, assurances, frais d'inscription du contrat de 49 $ incluant les frais d'inscription RDPRM et obligations sur pneus neufs en sus. †, ††Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. Offres disponibles seulement chez les concessionnaires participants. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Les offres, disponibles uniquement auprès de Nissan Canada Finance pour un temps limité, sont sujettes à l'approbation de crédit, sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucune autre offre et peuvent faire l'objet de changement sans préavis. **Le comptant initial est basé sur le prix de vente du véhicule comprenant les options, les accessoires, les frais de transport et pré-livraison et les taxes applicables (climatisation, carburant, pneus, etc.) et est soumis à la TPS-TVQ. ‡‡Seuls les modèles Sentra, Altima et X-Trail, Xterra et Frontier 2006 sont admissibles au Programme pour diplômés. Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques et slogans de Nissan sont des marques de commerce utilisées sous licence ou appartenant à Nissan Motor Co. Ltd. et/ou à ses filiales nord-américaines.

L'AUTO

PROTOTYPE DE L'ETS

Montréal-Québec avec un demi-litre d'essence

PAUL JOURNET
COLLABORATION SPÉCIALE

Une consommation de 0,20 litre au 100 km. C'est la performance du dernier prototype d'Évolution, un club étudiant de l'École de technologie supérieure (ETS).

Théoriquement, il pourrait parcourir Montréal-Québec avec 500 ml d'essence. Mais il ne l'essaiera pas. L'équipe de 12 étudiants l'a fabriqué dans un seul but : gagner les concours universitaires internationaux Shell Eco-marathon Americas et Supermileage SAE, organisés respectivement en Californie en avril et au Michigan en juin prochain.

L'année dernier, le prototype Évolution est arrivé quatrième au Supermileage, deux places derrière l'Université Laval, seule autre université québécoise inscrite.

Participer à ces concours, c'est un peu vivre le sport automobile à l'envers. Contrairement à la F1 ou au Nascar, la pollution sonore et atmosphérique est presque nulle. Les véhicules roulent très lentement. Il est même interdit d'aller trop vite, explique Martin Nadeau, 22 ans, capitaine de l'équipe.

« Pour des raisons de sécurité, la vitesse moyenne maximale permise est de 25 mph (40,23 km/h). Mais il existe aussi une vitesse moyenne minimale, de 15 mph (24,14 km/h). Ça nous laisse un maximum de 38 minutes pour faire les six tours de piste de 2,6 km. »

Alors comment gagne-t-on ? Surtout en consommant le moins d'essence possible. Au Supermileage, les compétiteurs sont jugés selon deux critères : le design et la conception du véhicule (25 %) et sa consommation d'essence (75 %).

Quelques contraintes sécuritaires et techniques sont imposées. Par exemple, chaque véhicule doit tenir sur une rampe inclinée à 20 degrés. Et chacun doit utiliser le même moteur de base, un Briggs Straton de 3,5 chevaux vapeur, une puissance semblable à celle d'un moteur de tondeuse.

« On peut toutefois le modifier, précise Martin Nadeau. La seule limite, c'est de conserver le même axe de piston et de vilebrequin. Notre équipe a créé une tête de moteur pour avoir les valves à l'entrée d'air. Ça permet d'injecter l'essence via cette entrée d'air. Le but, c'est de créer une combustion interne au moment idéal. »

Quant au poids du véhicule, aucune limite n'existe. C'est aux apprentis ingénieurs de le minimiser. Seul le poids du conducteur est contrôlé, avec un minimum permis de 59 kg.

L'Évolution 2007, elle, pèse 45 kg, et son pilote 64. Ses roues d'un diamètre de 35 cm viennent d'un fauteuil roulant de course.

Comment la conduit-on ? Certainement pas la pédale au fond, indique le capitaine.

« La meilleure stratégie, c'est de couper souvent le moteur. L'accélération est très lente. Ça prend environ 20 secondes pour passer de 0 à 30 km/h. Rendu à cette vitesse de pointe, on coupe le moteur. Puis on poursuit sur notre élan pendant environ 1 km, jusqu'à ce que le véhicule ralentisse sous la barre des 21-22 km/h. On le rallume alors. Cette manœuvre est répétée environ 16 fois pendant la course. »

Depuis décembre dernier, l'équipe retravaille la structure du modèle 2006 pour diminuer encore sa consommation d'essence. Par exemple, sa transmission compte seulement deux paliers, contrairement aux trois niveaux du modèle 2006.

Au total, le prototype 2007 nécessitera 10 000 heures de travail. Environ 20 heures par semaine depuis décembre dernier, et le double à l'approche de la compétition.

Aucun crédit de cours ou salaire n'est accordé aux membres de l'équipe. Mais au moins, leur travail ne se fait pas à perte. Les commanditaires leur permettent d'assumer les coûts, qui pour la conception et la fabrication s'élèvent à 30 000 $.



PHOTO MARTIN CHAMBERLAND, LA PRESSE ©
L'Evolution 2007 pèse 45 kg, et son pilote 64.



Protégez vos phares

LUDOVIC HIRTZMANN
NOUVEAUTÉS
COLLABORATION SPECIALE

Il suffit d'un méchant caillou pour briser un phare de votre auto. Il est maintenant possible de limiter ce risque avec le système de protection des phares X-Pel Head-light Protection.

Il s'agit en fait d'une couche de plastique protecteur qui épouse la forme des phares. Le matériau a été conçu en laboratoire pour résister à des cailloux volant à une vitesse de 180 km/h. Le film plastique est transparent et ne gène en rien l'usage des phares.

Le X-Pel Headlight Protection existe pour de nombreux modèles de voitures. Pour une Toyota Corolla 2006, il vous coûtera 45 $US. C'est une aubaine par rapport au prix d'un phare neuf...

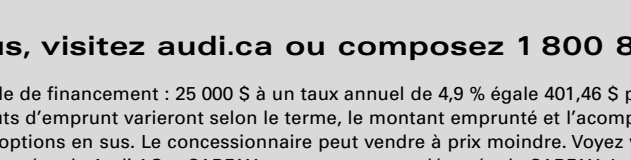
POUR EN SAVOIR PLUS :
Autosportcatalog — X-Pel Headlight Protection
http ://www.autosportcatalog.com

Ceintures de sécurité pour femmes enceintes

Les ceintures de sécurité traditionnelles ne sont pas conçues pour le bien être des femmes enceintes. Celles-ci subissent à tout instant la pression exercée par la ceinture à l'endroit où se trouve leur bébé.

Red Castle propose une ceinture de sécurité exprès pour les passagères enceintes. Au lieu de se placer là où se trouve le foetus, la partie ventrale de cette ceinture révolutionnaire passe sous le ventre de la future maman. Le *Protect-Baby* permet, selon son concepteur, de « repositionner le centre de sécurité au niveau des hanches, sous le bébé ». La future mère passe non seulement un meilleur moment lors des longs trajets en voiture mais, surtout, le futur bébé demeure en sécurité.

POUR EN SAVOIR PLUS
Red-Castle - Le Protect-Baby
http ://www.redcastle.fr
Distribution en Amérique du Nord
http ://www.euro-baby.us





Tous les modèles Audi A4 2002 à 2006
4,9% jusqu'à 72 mois*

Nouvelle, avec expérience.
- Leader dans l'industrie avec plus de 300 points d'inspection
- Compte rendu CARFAX de l'histoire du véhicule
- Garantie limitée 6 ans/120 000 km†
- Assistance routière 24/7
- Taux de location avantageux

Audi

Pour connaître l'adresse du concessionnaire Audi le plus près de chez vous, visitez audi.ca ou composez 1 800 822-AUDI.

3470430A

†Selon la première de ces éventualités. *4,9 % de financement à l'achat pour un terme de 72 mois sur tous les modèles A4 2002 à 2006. Exemple de financement : 25 000 $ à un taux annuel de 4,9 % égale 401,46 $ par mois pour 72 mois. Frais de transport de 700 $. Le coût d'emprunt est de 3 905,46 $ pour une obligation totale de 28 905,46 $. Les paiements mensuels et les coûts d'emprunt varieront selon le terme, le montant emprunté et l'acompte/échange. Livraison avant le 3 avril 2007. Taxes, immatriculation, droits, registre des droits personnels et réels mobiliers, frais d'inscription, assurances et autres options en sus. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Voyez votre concessionnaire ou composez le 1 800-822 AUDI pour plus de détails. « Audi », « Suivre, jamais. », « A4 » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de Audi AG. « CARFAX » est une marque déposée de CARFAX, Inc. ©2007 Audi Canada.

L'AUTO



PHOTO MARTIN CHAMBERLAND, LA PRESSE ©

Pour que Jappy soit tout à son aise dans le coffre d'une familiale.

Une rampe pour aider votre compagnon canin

LUDOVIC HIRTZMANN
NOUVEAUTÉS
COLLABORATION SPECIALE

Si vous êtes l'heureux propriétaire d'un des 840 000 chiens que compte le Québec et que vous l'emmenez de temps à autre avec vous en voiture, l'animal a sans doute déjà refusé de sauter dans le coffre de votre familiale préférée. Et lorsqu'il prend de l'âge, c'est même un exercice périlleux.

Les Américains d'Autosportcatalog.com ont résolu le problème en construisant la Pet Step Ramp, une rampe-escalier qui permet à l'animal d'accéder sans effort au coffre de la voiture. La rampe, en polypropylène et en fibre de verre, ne pèse que 8 kg et supporte un poids de 225 kg, plus que n'importe quel chien... connu. Selon le modèle, la Pet Step Ramp coûte entre 84 $US et 159US $.

POUR EN SAVOIR PLUS
Autosportcatalog.com – Pet Step Ramp
www.autosportcatalog.com

3466175

Park Avenue BMW
8400, boul. Taschereau Brossard
Tél. : 450-445-4555 Mtl. 514-875-4415

Solde annuel de véhicules de démonstration

Année / Coul. ext./int.	Modèle / Équipement	# stock	Prix	PDSF	Km
2007 Noir/noir	**X5 3.0SI** *Gr. Premium, DVD, climatisation arr.*	**27220**	**66 900 $**	**69 900 $**	**5 000 km**
2007 Gris/noir	**X5 4.8I** *Gr. Premium et Activity, 3 banquettes*	**27194**	**76 200 $**	**79 200 $**	**4 500 km**
2006 Noir/noir	**X3 3.0I** Gr. Premium et M Sport	**26866**	**51 900 $**	**58 200 $**	**15 000 km**
2006 Noir/noir	**3[illegible]** Toit ouvrant, sièges chauf., auto.	**26425**	**36 900 $** VENDU	VENDU	**20 000 km**
2006 Noir/noir	**3[illegible]** Gr. Sport, transmission Steptronic,	**26582**	**45 900 $** VENDU	VENDU	**200 km**
2006 Noir/noir	**330 CI CAB** Gr. M Performance	**26716**	**65 900 $**	**77 900 $**	**8 500 km**
2006 Titanium/noir	**525 I** Sac à skis, auto.	**26614**	**54 400 $**	**59 400 $**	**1 100 km**
2006 Gris/noir	**5[illegible]** Automatique, glaces teintées	**26499**	**53 900 $** VENDU	VENDU	**20 400 km**
2006 Gris/noir	**530 XIT** Gr. Premium, auto.	**26438**	**67 900 $**	**76 300 $**	**200 km**
2006 Titanium/noir	**530 XIT** Gr. M Sport, Harman Kardon	**26124**	**67 000 $**	**80 100 $**	**9 500 km**
2006 Monaco/beige	**650 I CAB** Gr. Executive, finition similibois	**26414**	**105 900 $**	**118 100 $**	**8 300 km**
2006 Titanium/noir	**750 I** Gr. Executive et Sport, sac à skis	**26939**	**98 900 $**	**115 090 $**	**400 km**
2006 Imola/imola	**M coupé** Gr. Premium, Naviga, Bm assis., 6 CD, finition bois	**26816**	**67 400 $**	**76 400 $**	**200 km**
2006 Imola/noir	**M coupé** Gr. Premium, finition carbone	**26818**	**63 600 $**	**71 600 $**	**200 km**
2006 Bleu/bronze	**M Roadster** Gr. Premium, finition Madeira	**26817**	**64 800 $**	**72 800 $**	**200 km**
2006 Monaco/beige	**Z4 3.0 I** Gr. Premium, auto., finition similibois clair	**26674**	**2,90 %**	**2,90 %**	**1 000 km**
2006 Titanium/noir	**Z4 3.0 I** Gr. Sport, automatique soft, hi-fi, cuir	**26749**	**2,90 %**	**2,90 %**	**200 km**
2006 Gris/noir	**X5 4.4** Gr. Premium et Activity	**26381**	**67 900 $**	**77 600 $**	**1 700 km**
2006 Titanium/noir	**X5 4.4** Gr. Executive	**26907**	**65 600 $**	**76 600 $**	**200 km**
2006 Bleu/noir	**X5 4.4** Gr. Sport et Executive	**26941**	**69 500 $**	**79 100 $**	**200 km**
2005 Titanium/noir	**Z4 3.0 I** Gr. Premium et Sport	**25339**	**53 900 $**	**65 900 $**	**8 300 km**
2005 Gris/noir	**330CI** Gr. Premium	**25335**	**44 900 $**	**56 350 $**	**1 000 km**

UNE OFFRE À LA FOIS ROBUSTE ET POLYVALENTE

VOLVO AWD

AFIN DE VOUS AIDER À PRENDRE LE VOLANT DU VÉHICULE IDÉAL, NOUS VOUS FAISONS UNE OFFRE SPÉCIALE SUR LE ROBUSTE XC90 REDESSINÉ ET LA POLYVALENCE DU XC70. DÉCOUVREZ LE CONFIANCE QUE VOUS PROCURERONT LA TRACTION INTÉGRALE CONTRÔLÉE ÉLECTRONIQUEMENT AVEC INSTANT TRACTION AINSI QUE LES SYSTÈMES ANTIDÉRAPAGE (DSTC) ET ANTI COUP DE FOUET CERVICAL (WHIPS), FAITES CONNAISSANCE AVEC LE VÉHICULE DE VOS RÊVES CHEZ LE CONCESSIONNAIRE VOLVO LE PLUS PROCHE DÈS AUJOURD'HUI.

LA TRACTION INTÉGRALE VOLVO. LA CONFIANCE EST CONTAGIEUSE.

POLYVALENTE
XC70 AWD

- Moteur turbo 2,5 litres 5 cylindres de 208 ch.
- Système de protection contre l'impact latéral (SIPS)
- Sacs gonflables à plusieurs seuils de déclenchement
- Rideau gonflable

2,60% Taux de crédit-bail 39 mois
599$* par mois acompte de 2 950 $

Acompte de 4 950 $ = **545 $ / mois**
Acompte de 2 950 $ = **599 $ / mois**
Acompte de 0 $ = **677 $ / mois**

3464853



JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est
Saint-Léonard, 514-725-9394
www.johnscottivolvo.com

Volvo. Pour la vie

*Offre d'une durée limitée consentie aux clients admissibles seulement sur approbation du crédit par les concessionnaires Volvo et les Services financiers de la Compagnie des automobiles Volvo du Canada. Les véhicules peuvent différer de ceux illustrés. Cette offre s'applique à un XC90 A SR / une XC70 A SR 2007 le prix inclut les frais de transport et de préparation de 1295$). 698,90$ (645$ / 779$) / 598,09$ (545$ / 677$) par mois; terme de 39 / 39 mois. Un acompte de 2950$ (4940$ / 0$) / 2950$ (4950$ / 0$),la première mensualité incluant les taxes, l'inscription au RDPRM de 42,88$ et le dépôt de garantie de 900$ / 700$ sont dus à la signature du bail. Taxes, immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs et frais d'administration en sus. Allocation de 60000 km (0,16$ par km excédentaire). Taux d'intérêt annuel de 3,25% / 2,60%. Total des mensualités: 27 257,10$ (25 155$ / 30 381$) / 23 325,51$ (21 255$ / 26 403$). La mensualité et le dépôt de garantie peuvent varier selon le choix d'équipements additionnels. Valeur de rachat à la fin du bail: 30 543,90$ / 26 470$ plus taxes. Le concessionnaire peut louer à un prix inférieur. Cette offre prend fin le 28 février 2007. Certaines conditions s'appliquent. Cette offre ne peut être combinée à aucune autre. Communiquez avec un concessionnaire Volvo pour plus de détails. ©2007 La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. «Volvo pour la vie» est une marque déposée utilisée sous licence par La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site volvocanada.com

3464858

Qui parle ?

LUDOVIC HIRTZMANN
COLLABORATION SPÉCIALE

Le Nouveau-Mexique est l'un des États américains qui connaît le plus fort taux de décès attribuables à l'alcool au volant. Cet État du sud des États-Unis a donc décidé de prendre des mesures radicales pour lutter contre l'alcoolisme. Dans plus de 500 bars et restaurants de l'État, les consommateurs mâles (78 % des accidents liés à l'alcool sont causés par des hommes au Nouveau-Mexique) seront pour le moins surpris lorsqu'ils se rendront aux toilettes. Lorsqu'ils s'approcheront de l'urinoir, une douce voix féminine leur lancera : « Eh, garçon! On a bu quelques verres de trop? Il est temps d'appeler un taxi ou de trouver un ami pour te ramener à la maison. » Cette voix provient d'un boîtier diffuseur de parfum que les restaurateurs peuvent se procurer moyennant 21$ US. L'histoire ne dit pas si un buveur déjà fortement éméché entendra la voix, mais chose certaine, il sera d'autant moins possible d'aller aux toilettes en paix que l'urinoir parlant terminera son sermon par un étrange : « Rappelle-toi, ton avenir est entre tes mains. »

Un manomètre parlant

LUDOVIC HIRTZMANN
COLLABORATION SPÉCIALE

Comme tout bon automobiliste, vous devez mesurer assez fréquemment la pression de vos pneus. Pour ceux qui portent des lunettes ou dont l'âge a atténué la vue, le manomètre parlant que propose Centrios est un gadget à considérer. Lorsque vous mesurez la pression d'un pneu, vous disposez d'une double lecture numérique, visuelle et vocale, allant de 5 à 150 PSI. Inutile de dire également que l'hiver, lorsqu'on est emmitouflé, une lecture vocale peut être plus pratique. Le manomètre de Centrios vous permet aussi de comparer le résultat de la précédente lecture. Un petit accessoire qui ne coûte qu'une dizaine de dollars.

POUR EN SAVOIR PLUS
Manomètre Centrios
www.thesourcecc.com

REPORTAGE PUBLICITAIRE

Quoi de neuf ?

Sur le terrain

Pour les 18 à 24 ans : Une carrière dans l'automobile

Dans le but de faire connaître la carrière de conseiller en vente automobile, la Corporation des concessionnaires d'automobiles de Montréal (CCAM) a entamé une campagne de promotion intitulée « Devenir conseiller en vente automobile : une carrière prometteuse! « Cette initiative s'inscrit dans le cadre de la planification stratégique 2004-2007. Le but de cette initiative : valoriser et promouvoir la profession de conseiller en vente automobile à l'aide d'une vaste campagne de communications pour contrecarrer la pénurie de main-d'oeuvre qui risque de s'accroître au cours des prochaines années. La CCAM a décidé de s'attaquer aux préjugés qui découlent du sondage annuel sur la perception des professions, sondage qui classe les conseillers en vente automobile avant-dernier devant les politiciens. On vise donc à démythifier cette profession auprès de la population et améliorer considérablement l'image des conseillers en vente. La première étape de cette campagne a été la création d'une section interactive sur le site Internet de la Corporation qui fournit des renseignements sur la carrière de conseiller en vente automobile, ainsi que sur les formations à suivre pour le devenir. En fait, il s'agit de donner l'envie à notre public cible, soit les personnes de 18 à 24 ans, de choisir cette carrière. Intéressés ? Visitez le www.ccam.qc.ca et sa nouvelle section sur la profession de conseiller en vente automobile.



Carole Azouz : Gérer une importante concession à 26 ans

En plus d'être responsable des finances du Groupe Gabriel, plus important regroupement de concessions d'automobiles de Montréal (20), Carole Azouz, 26 ans, gère l'une d'entre-elles, Lexus Gabriel. Diplômée en économie et spécialisée ensuite aux États-Unis en administration de concession d'automobiles, elle a vite appris à travailler avec de vrais chiffres. Elle est également fière de dire que 50 % du personnel du Groupe Gabriel est composé de femmes.



Michel Lamoureux, directeur des Ventes (détail) à La Presse croisait récemment Carole Azouz (gauche), directrice des Finances et Gabriel Azouz (droite), président, lors du Salon de l'auto de Montréal.

Suzuki et ses concessionnaires vont toujours de l'avant

André Beaucage de Suzuki Canada nous le disait depuis l'an dernier. 2007 sera toute une année pour la distribution de la gamme de nouveaux produits Suzuki. Tout d'abord, on célébrait récemment le 25e anniversaire de la concession Hymus Suzuki à Dorval. Pour la famille Croft, l'importance réside d'abord dans les contacts personnels. « Il faut savoir entretenir les bons liens, car 30 % de notre clientèle qui fait l'acquisition de nos véhicules a déjà été propriétaire d'une Suzuki auparavant «, selon Bob Croft, fils du fondateur. De 300 véhicules neufs vendus annuellement, on vise le cap des 500 en 2007, grâce à l'étendue de la nouvelle gamme. Puis, après l'ouverture récente du **Domaine Suzuki** de Pointe-aux-Trembles, c'était au tour de **Pierre Tremblay**, président du Salon de l'auto 2007, qui se tenait la semaine dernière dans notre Capitale, d'annoncer l'ouverture pour aujourd'hui même de sa nouvelle concession **JD Suzuki** à Boischatel après un investissement nécessité qui a frôlé le million de dollars. « Je suis bien heureux de pouvoir offrir cette nouvelle gamme de véhicules japonais abordables, car je crois plus que jamais aux performances futures de Suzuki «.



Michel Després fera de la sécurité routière un enjeu aussi important que celui de l'environnement en 2007

Lors du Salon de l'auto de Québec, la semaine dernière, le ministre des Transports, Michel Després, a confirmé que 2007 sera l'année de la sécurité routière pour son ministère. Après avoir relevé le bilan routier 2006 peu reluisant, le Gouvernement a décidé qu'il fallait à nouveau se pencher sur la question de la sécurité sur nos routes en publicisant des messages visant à sensibiliser les automobilistes, les camionneurs, les cyclistes, les piétons, dont notamment les écoliers.

Michel Després, ministre des Transports, exhorte les automobilistes à redoubler de prudence en 2007.

BMW : Des pubs qui ont du mordant

Les glissades d'hiver prennent un tout autre sens dans la campagne des concessionnaires BMW du Grand Montréal. Conçue par l'agence lg2 pour promouvoir les modèles équipés de la traction intégrale xDrive, les pubs semblent remporter un bon succès compte-tenu de l'approche drôle et claire de sens. **Paul Lupien**, directeur des Opérations des ventes à BMW Canada (Est du Canada) est d'avis que la campagne a atteint son but premier : donner au système xDrive une notoriété parmi les systèmes de transmissions intégrales offerts sur le marché. « Tout comme le système quattro d'Audi ou la traction intégrale de Subaru, nous souhaitons rendre notre xDrive connus de tous. Après tout, il représente 60 à 70 % des ventes de nos modèles de Série 3 et 5, sans compter que le xDrive équipe tous nos VUS... Auparavant, différentes technologies de transmissions aux quatre roues étaient offertes chez BMW. Aujourd'hui, le xDrive est l'unique système à l'étendue de la gamme et c'est ce que les concessionnaires BMW du Grand Montréal souhaitent faire savoir à la population «, explique M. Lupien.



La campagne xDrive des concessionnaires du Grand Montréal a pour but de faire connaître le désormais unique système de transmission intégrale de BMW.

Rendez-vous à ne pas manquer pour les concessionnaires

La Corporation des concessionnaires d'automobiles de Montréal (CCAM) invite tous les concessionnaires à son séminaire du 29 mars prochain à Montréal, de 8 h à 15 h 30. Le sujet : la concurrence entre les concessionnaires et les ateliers indépendants. Le consultant international, **Jim Bell**, sympathique analyste de l'industrie de l'automobile depuis 35 ans, sera le conférencier-invité de cette journée qui promet d'être des plus intéressante et motivante pour les concessionnaires en titre, les directeurs généraux et les directeurs du Service. Dans son style bien à lui, M. Bell viendra livrer ses précieux conseils de façon très efficace !



« Laissez-moi expliquer aux concessionnaires comment retrouver les dollars perdus... ». Voilà qui donne le ton à la conférence qu'aucun concessionnaire ne voudra manquer.

3450163

Apologie de la conduite sans permis

LUDOVIC HIRTZMANN
COLLABORATION SPECIALE

La France sans permis, un livre faisant l'apologie de la conduite sans permis, vient de paraître sous la plume de Airy Routier, un des rédacteurs en chef du *Nouvel Observateur*.

Ce brûlot provocateur ne laisse pas indifférente une population française qui a toujours eu du mal à se conformer au code de la sécurité routière. Au Québec, bien que moins criante, la situation n'en est pas moins grave.

Bien que le nombre de morts sur les routes françaises ait fortement chuté en France ces dernières années, plus de deux millions de Français rouleraient encore sans permis de conduire, même si la répression est de plus en plus forte et le nombre de permis suspendus de plus en plus important.

Plus de deux millions de Français rouleraient encore sans permis de conduire. Au Québec, le chercheur Jacques Bergeron évaluait en 2001 le nombre de rebelles du volant à 5500.

Airy Routier se vante de conduire sans permis : puisqu'on le lui a retiré pour quelques feux rouges grillés et quelques excès de vitesse. Peccadilles, estime le journaliste. Interpellé trois fois sans permis au cours des 18 derniers mois, il a fini par passer quelques heures en garde à vue dans un commissariat parisien. Il ne comprend toujours pas pourquoi.

Le rebelle caviar a cependant confié au *Nouvel Observateur* que les honoraires de son avocat lui coûtaient environ 5000 euros (7500 $) pour ce genre d'affaires. Le journaliste dénonce la politique de répression en France, qui « transforme d'honnêtes citoyens en délinquants présumés ». Surtout le fait que, jusqu'à récemment, il suffisait de quelques relations ou d'offrir un (voire deux) petits verres de rouge à un gendarme bien placé pour ne pas payer d'amende.

Selon Cécile Petit, déléguée interministérielle à la sécurité routière, elle-même interrogée par le *Nouvel Observateur*, Airy Routier fait partie des 9 % de Français qu'elle appelle les « rois du monde ». Elle dénonce « un hymne à l'insécurité routière de la part d'un homme individualiste qui vous dit à longueur de pages : quand je suis sur la route, je fais ce qui me plaît ». Airy Routier devrait désormais pouvoir aisément payer ses amendes puisque son livre a été tiré à 60 000 exemplaires par Albin Michel.

En Amérique du Nord, la situation n'est pas meilleure.

Selon l'organisme Mother Against Drunk Driving, 58 % des adolescents de l'État du Delaware ont avoué avoir conduit sans permis. Ce nombre est de 35 % au New Jersey. Selon la Foundation For Traffic Safety « un accident mortel sur cinq est attribuable à un conducteur sans permis de conduire ou dont le permis a été suspendu, annulé ou révoqué ».

Tant Transports Canada que le Laboratoire des transports de l'Université de Montréal avouent ne pas disposer de statistiques ou d'études sur la conduite sans permis au Québec. Dans une étude sur les récidivistes de l'alcool au volant publiée en 2001, Jacques Bergeron, lui-même chercheur au Laboratoire des transports de l'Université de Montréal, estimait à 5500, soit un peu plus du tiers des récidivistes, le nombre de conducteurs incorrigibles au Québec qui se moquent de la suspension de leur permis. Pour la plupart, ces conducteurs en infraction seraient âgés de 23 à 34 ans, sans emploi et habiteraient plus souvent sur la Côte-Nord, en Gaspésie ou en Abitibi que dans les grandes villes.



PHOTO ASSOCIATED PRESS

Aux États-Unis, où on ne badine pas avec la conduite sans permis, Benjamin Steinbach, un retraité de 85 ans, a été contraint d'utiliser sa tondeuse comme automobile après s'être vu retirer son permis pour des raisons de santé.

Selon le bilan 2005 de la Société d'assurance automobile du Québec (SAAQ), on compte 4,7 millions de titulaires de permis de conduire dans la province, un chiffre en hausse de presque 300 000 par rapport à l'année 2000. Selon la loi québécoise, outre les amendes, quelqu'un qui conduit sans permis de conduire ou avec un permis de conduire non valide voit son véhicule immédiatement saisi pour 30 jours.

En 2005, 19 493 personnes ont vu leur véhicule ainsi saisi. La SAAQ ne semble pas s'émouvoir de la question. « Il n'y a pas de campagne de sensibilisation. Ce n'est pas une problématique que nous suivons », indique Audrey Chaput, conseillère en communications à la SAAQ.

La répression est pourtant délicate. Selon l'organisme Mother Against Drunk Driving, « la majorité des conducteurs qui conduisent sans permis ou sur le coup d'une suspension ne sont jamais arrêtés ou accusés. Plus la suspension est longue, moins le contrevenant est susceptible de demander le rétablissement de son permis ». La seule solution pour endiguer la conduite sans permis serait de multiplier les barrages, une solution plutôt embarrassante et difficile à mettre en œuvre.

Pour en savoir plus :
www.saaq.gouv.qc.ca/publications/permis/saisie_vehicule.pdf

Le business des faux permis sur Internet

LUDOVIC HIRTZMANN
COLLABORATION SPECIALE

Vous avez toujours rêvé de posséder un permis de conduire américain, mais personne n'a jamais voulu vous en donner un ? Eh bien, cela est désormais possible.

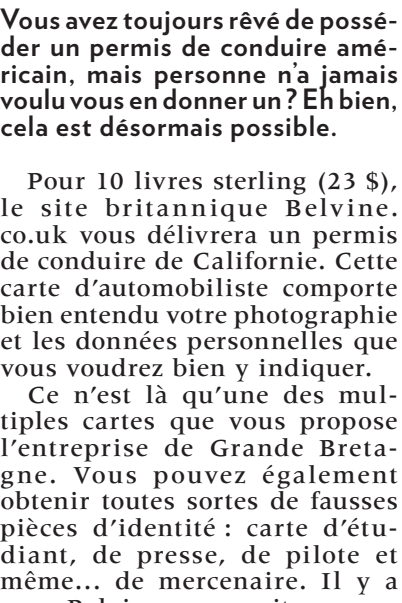
Pour 10 livres sterling (23 $), le site britannique Belvine.co.uk vous délivrera un permis de conduire de Californie. Cette carte d'automobiliste comporte bien entendu votre photographie et les données personnelles que vous voudrez bien y indiquer.

Ce n'est là qu'une des multiples cartes que vous propose l'entreprise de Grande Bretagne. Vous pouvez également obtenir toutes sortes de fausses pièces d'identité : carte d'étudiant, de presse, de pilote et même... de mercenaire. Il y a peu, Belvine proposait un permis de conduire des Nations unies. Le site Internet ne vous présente que des fausses cartes parmi son catalogue.

En aucun cas vous ne devrez conduire avec un faux permis. Pourtant, en Europe, le business des vrais faux permis de conduire est une vieille affaire. Nombre de Français achètent leur permis dans un pays sous-développé et tentent par la suite de le faire convertir en permis européen.

Plus grave encore, il existerait un trafic de vrais faux permis de conduire. Dans son édition du 1er mars, le *Nouvel Observateur* a révélé qu'avec des complicités dans une préfecture, un permis se monnaie environ 800 euros.

Pour en savoir plus :
Belvine, The ID Card Specialist
http ://www.belvine.co.uk





L'offre se termine le 31 mars.

L'attente est terminée. Inspirés du rallye et prêts pour la route, les tout nouveaux Outlander et Endeavor 2007 sont arrivés. C'est l'occasion rêvée pour vous d'être le premier de votre quartier à en posséder un. Et vous pouvez encore obtenir de super offres sur les modèles de 2006. Visitez votre concessionnaire Mitsubishi aujourd'hui pour un essai routier.



LANCER 2006 À PARTIR DE 15 998 $ PDSF¥

0% de financement à l'achat pour 72 mois.∞ OU Achetez à 198$ par mois△

Aucun versement initial n'est requis.△

La Lancer ES à boîte manuelle inclut les caractéristiques suivantes :
• Moteur 4 cylindres de 2,0 L • Boîte manuelle à 5 vitesses • Deux sacs gonflables avant de technologie de pointe • Chaîne stéréo AM-FM-CD de 140 watts • Volant inclinable



OUTLANDER 2006 À PARTIR DE 23 998$ PDSF¥

0% de financement à l'achat pour 72 mois.∞

L'Outlander LS 2RM inclut les caractéristiques suivantes : • Moteur MIVEC à 4 cylindres de 2,4 L • Boîte manuelle à 5 vitesses • Climatiseur • Système de freinage antiblocage aux 4 roues • Télédéverrouillage et lève-glaces à commande électrique • Télédéverrouillage des portes



ENDEAVOR 2007 À PARTIR DE 35 998$ PDSF¥

1,8% de financement à l'achat pour 36 mois.∞ OU Louez à 438$ par mois†

L'Endeavor SE 2RM inclut les caractéristiques suivantes : • Moteur V6 de 3,8 L • Transmission automatique Sportronic à 4 vitesses • Climatiseur • Système de freinage antiblocage aux 4 roues • Contrôle électrique des vitres et des portes • Télédéverrouillage des portes et fonction alarme

LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE**®

5 ans/160 000 km* Garantie limitée sur le groupe motopropulseur de
5 ans/100 000 km* Garantie limitée sur les véhicules neufs de
5 ans/kilométrage illimité* Assistance routière de

Boisvert Mitsubishi
418, boul. Curé-Labelle
Blainville, QC
450.419.4929

Boucherville Mitsubishi
1541, rue Ampère
Boucherville, QC
450.449.3344

Cité Mitsubishi
8665, boul. Décarie
Montréal, QC
514.735.3700

Gabriel Mitsubishi
4550, boul. Saint-Jean
Dollard-des-Ormeaux, QC
514.695.7777

Laval Mitsubishi
650, boul. Saint-Martin est
Laval, QC
450.629.6262

Repentigny Mitsubishi
855, rue Notre Dame
Repentigny, QC
450.585.3332

MITSUBISHI MOTORS
mitsubishi-motors.ca

PROGRAMME AVANTAGES ÉTUDES 500$

Les clients avertis lisent toujours les petits caractères. △ Les offres de financement sont basées sur un financement de 84 mois. Les options de financement sur les nouveaux modèle Lancer 2006 (CL41-A C01) ne sont disponibles que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse et la Banque de Montréal. Le paiement mensuel est de 198 $. Aucun versement initial et aucun dépôt de sécurité ne sont requis. Le taux annuel en pourcentage (TAP) s'élève à 1,8 %. Le coût d'emprunt est de 630,96 $. † L'offre de location est basée sur un contrat de location de 60 mois pour un nouveau véhicule Endeavor SE 2WD 2007 (CU45-K) et n'est disponible que par l'entremise de FinancialLinx Corporation. Un versement initial ou un véhicule de reprise de 5 116 $ est nécessaire. Le contrat de location exclut les frais de transport et de préparation (1 345 $ pour Endeavor). Aucun dépôt de sécurité n'est requis. Le taux de location annuel est de 4,8 %. Le taux annuel en pourcentage (TAP) (qui comprend 350 $ de frais d'acquisition) s'élève à 5,18 %. Obligation locative totale : 30 520 $ (taxes en sus). Le client pourrait également être responsable de certains frais applicables à la fin du contrat de location comme une usure excessive et des frais de kilométrage supplémentaire de 0,10 $ le kilomètre excédant 20 000 kilomètres par année. Les offres de location spéciales ne peuvent pas être combinées à aucune autre offre à l'exception du programme de remboursement à l'intention des diplômés. L'option d'achat à la fin du contrat de location est de 9 359,58 $ (taxes en sus). Le versement initial, les frais d'acquisition, les frais de préparation, les frais d'inspection avant livraison, ainsi que le premier paiement et les paiements proportionnels sont exigibles à la date de formation du contrat de location. ∞ L'offre de financement à l'achat selon un TAP de 0 %/0 %/1,8 % (Lancer 2006/Outlander 2006/Endeavor 2007) n'est disponible que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse et la Banque de Montréal jusqu'à concurrence de 72/72/36 mois. Exemple de financement : si le prix du véhicule s'élève à 20 000 $, financé à 0 %/0 %/1,8 % sur 72/72/36 mois les paiements mensuels totaliseront 277,78 $/277,78 $/571,11 $. Le coût d'emprunt sera de 0 $/0 $/559,85 $ et le TAP s'élèvera à 0 %/0 %/1,8 %. Aucun versement initial n'est requis. Les offres ne peuvent pas être combinées à aucune autre offre spéciale à l'exception du rabais à l'intention des diplômés Des escomptes négociés peuvent être disponibles sur les offres d'achat au comptant. En choisissant l'offre de financement à l'achat, les clients peuvent renoncer à tels autres escomptes négociés, ce qui peut donner lieu à un taux d'intérêt plus élevé. ¥ / △ / † / ∞ Les concessionnaires peuvent louer ou vendre des véhicules à un prix moindre. Pour tous les programmes, le client doit signer le contrat et prendre possession de la marchandise du concessionnaire au plus tard le 31 mars 2007. Le client est responsable des frais suivants, lesquels sont généralement exigibles à l'achat ou à la signature : les frais de transport et de livraison (1 245 $ pour Lancer/1 345 $ pour Outlander et Endeavor) l'immatriculation, l'enregistrement, l'assurance, les taxes, l'inspection, le carburant, les frais d'administration ainsi que les frais de livraison ou de préparation supplémentaires. Les modalités du concessionnaire ainsi que la disponibilité peuvent varier. De plus, les offres peuvent être annulées ou modifiées à tout moment. Les quantités sont limitées. Les modèles Outlander XLS 2007 / Lancer Ralliart 2006 / Outlander Limited 4WD 2006 / Endeavor Limited 4WD 2007 sont montrés. Les offres ne sont disponibles que par l'entremise des concessionnaires participants et ne s'adressent qu'aux clients au détail admissibles au Canada. Pour de plus amples renseignements, consultez votre concessionnaire participant. * Selon la première éventualité. Entretien régulier non compris. La garantie limitée sur les véhicules neufs couvre la plupart des pièces du véhicule utilisées et entretenues normalement. ** L'affirmation quant aux véhicules les mieux protégés est basée sur les renseignements fournis par les fabricants d'équipement pour les véhicules des années modèles 2006 et 2007. Consultez votre concessionnaire ou visitez le site Web Mitsubishi-Motors.ca pour les modalités de la garantie et de l'assistance routière ainsi que pour d'autres détails. # D'importantes restrictions relatives au programme s'appliquent, et seuls certains clients seront admissibles. Consultez votre concessionnaire participant pour les modalités du programme à l'intention des diplômés. LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE et le PROGRAMME À L'INTENTION DES DIPLÔMÉS sont des marques de commerce de Mitsubishi Motors North America, inc. et sont utilisées aux termes d'une licence.

3466818A

L'AUTO

Hausse fulgurante du nombre de véhicules à Sao Paulo

AGENCE FRANCE-PRESSE

SAO PAULO — Le nombre de véhicules automobiles a augmenté à un rythme quatre fois supérieur à celui de la population dans l'État brésilien de Sao Paulo au cours des quatre dernières années, selon une étude de la Fondation d'analyses de données (Sedae), publiée la semaine dernière.

De 2002 à 2006, la flotte de Sao Paulo a grossi de 3,2 millions de véhicules (voitures, motos, poids lourds et autocars), soit une hausse de 26% et a atteint 15 millions de véhicules.

En revanche, le nombre d'habitants dans l'État le plus peuplé du Brésil n'a progressé que de 6,2%, passant de 38,1 millions d'habitants à 40,4 millions dans la période.

C'est l'augmentation du nombre de motos qui a été la plus spectaculaire, avec une hausse de 67%, de 1,4 millions à 2,4 millions d'unités, précise l'étude.

Les spécialistes attribuent ce boom à la meilleure situation économique du pays.

En 2002, il y avait 3,17 habitants par voiture contre 2,67 en 2006 et dans la capitale de l'État, on est passé de 2,50 habitants par voiture à 2,14.

Dans les pays développés, cette moyenne est inférieure à deux habitants par voiture, souligne Folha (1,3 aux USA, 1,7 au Japon, en Allemagne et en France et 1,8 au Royaume-Uni).

En 2007, l'industrie automobile brésilienne table sur un nouveau record de ventes. En 2006, la production automobile du Brésil, neuvième producteur mondial, a atteint 2,61 millions d'unités, « un record » qui représente une hausse de 3,10% sur les 2,53 millions de véhicules fabriqués en 2005.

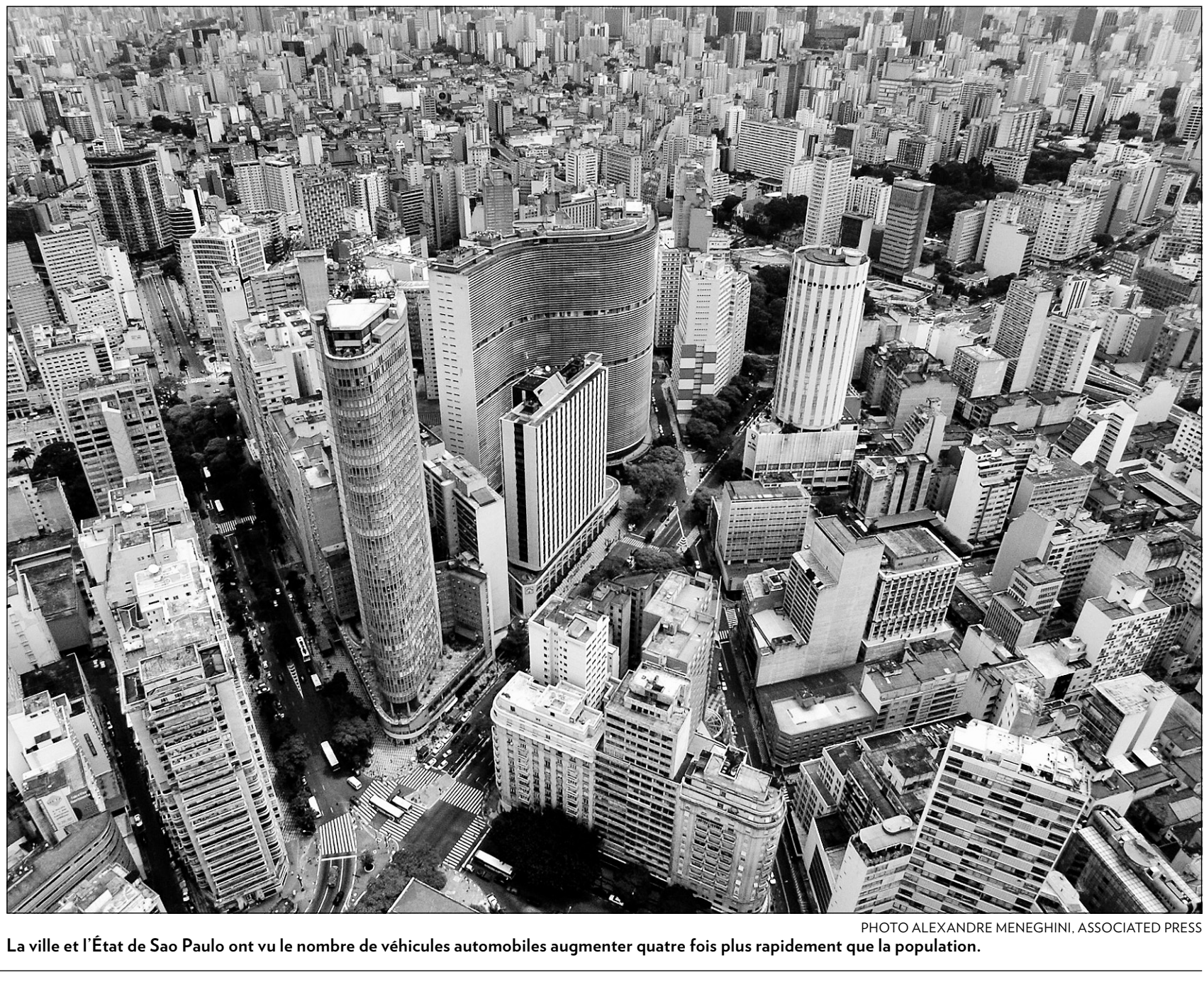


PHOTO ALEXANDRE MENEGHINI, ASSOCIATED PRESS

La ville et l'État de Sao Paulo ont vu le nombre de véhicules automobiles augmenter quatre fois plus rapidement que la population.

EN PRIMEUR CE SOIR...

ARTS
SPECTACLES

LA PRESSE

VÉHICULES AUTOMOBILES 500

501 AUTOMOBILES

AUDI A4 02, 1.8 L, turbo, traction avant, tout équipée, argent, cuir noir, **27 000 km**, comme neuve, 20 500$, 514-527-7005

AUDI A4 1.8 t Quattro 03, Sport package, 89 500 km, 4 pneus hiver, 22 900$ 514-231-1644

AUDI A4 Quattro '01, 1.8 T, bas-millage, tout équipé, **(514) 531-2205** www.jgfontaine.com/audi

AUDI A6 2001, 127 000 km, V8 4.2, prestige et luxe à prix abordable, gar. nov. 07-160 000km, 22 500 $, **514-945-5459.**

AUDI A6 Quattro 98, 90 000km, noir, cuir noir, tout équipée, exc. cond. 13 500$, **514-578-7724.**

AUDI A8L 2004, tout équipée, 42 000 km, presque toutes les options, noire/int. amaretto, pneus d'hiver et mags inclus, 56 500 $, 514-591-1900

BMW, 2001, 330 et 325 cabrio, et 325 XI + Z3, Z4, M-Z3. www.premier-bmw.com450-405-7001

BMW 320i 2003 man., bleu, 97 000 km. A-1. a/c, toit ouvrant. 8 pneus. 23 500 $. **450-627-3500 514-912-6423**

BMW 320i 2004 4 ptes, aut., 60 000 km, bleue, tout équipé, cuir, 24 500 $, 514-825-2412

BMW 323 i 99, 124 000 km certifié, man., méc. A1, cuir, toit, 17 499 $, femme. **514-966-4330**

BMW 325 2001, cabriolet, aut., silver / gris, un seul proprio, 125 000 km, sport pack, 8 pneus, 33 900 $, 514-761-0911.

BMW 325 XI, 2004, aut., fam. bleue, int. noir, 70 000 km, A-1, 34 900 $, **514-594-8096.**

CHEV. Cavalier 2004 aut., 44 000 km, 9 950 $.

514-858-6623 CHAMBLYMAZDA.COM

CHEV. Impala 05, 38 000 km, exc. cond., aubaine taxi, particulier. 10 500 $ nég. 514-231-9463

CORVETTE 05, coupé, rouge ext., cachemire int.,cond. neuve, 6 vit., option roues chromées, 8000km,51 400$. 450-887-7309

CORVETTE Z06 2007 neuve, bleu/noir, navigation, roues alu.. ☛Via Route ☎514-521-5771

FORD 500 SEL 2005, a/c, 10 500 km, bal. gar., 19 950 $.

514-858-6623 CHAMBLYMAZDA.COM

FORD Focus fam. 01, 65 000 km, gr. élect., mécan. A-1; vitre teintée; 8500 $, 514-868-6694.

FORD Focus ZXW 2006, aut., 36 000 km, a/c. 229 $/mois. ☛Via Route ☎514-521-5771

FRANKE
Véhicules d'occasion
VOLVO smart Mercedes-Benz
(819) 326-4775
www.franke.ca
06 smart passion 43,773km

HONDA Accord 2001, grise, man., 159 000 km, très bonne cond., 10 300 $, **450-641-0681**

HONDA Accord EX 98, de luxe, 4 ptes, 173 000 km, V4, 4 pneus d'hiver, 7000 $, 514-384-1903

HONDA Civic 06, transfert bail 3 ans, cause départ, 450$/mois impec. Michel **514-353-4293**

HONDA Civic 2003 aut., a/c, 4 ptes, 115 600 km, 10 950 $

514-858-6623 CHAMBLYMAZDA.COM

HONDA Civic DX 2005, Sedan, aut., 18 900 km, 12 900 $. ☛Via Route ☎514-521-5771

HYUNDAI Sonata GLX V6 2002 tout équipé, 50 000 km 11 995 $

514-858-6623 CHAMBLYMAZDA.COM

MAZDA 3, 2004, noire, mags, a/c, 49 700 km, très propre, 14 800 $. **514-825-0808**

MAZDA 6 2004, aut., a/c, régulateur vit.59 000 km, 15 995 $.

514-858-6623 CHAMBLYMAZDA.COM

MAZDA Miata 03, man., dame proprio, 41 000 km, 20 950 $

514-858-6623 CHAMBLYMAZDA.COM

MAZDA Protégé 5, 2002, aut. 41 000 km, vitres élect. Bonne condition. 514-636-1335.

MERCEDES C230 03, argent, 49 000 km, A1, 28 000 $ nég. ***pourquoi payer plus cher !*** 1-866-670-3888, 450-441-0558

MERCEDES C240 4Matic '03, aut., cuir, tout équipée, 24 500$, particulier, soir: **450-582-6997**.

MERCEDES C240 Élégance '03, aut., marine, 1 proprio, 72 000 km, 22 500$, **514-767-4452**



MERCEDES E320, 1997, 110 000km, entretien par Mercedes Benz, 14 500 $. Noire int. noir, toit ouvrant. **Robert Hill 514-594-2014.**

MERCEDES E320 4matic **99,** 215 000 km, 8 pneus, équipé, entretien soigné. 514-768-0770

MERCEDES E430 4Matic '01, 121 000 km, noir/noir, gar. août 2007 / 160 000 km, 26 500$, 1 seul proprio, **418-802-9311**.

MERCEDES S500 02, noire/noir; 90 000 km. Gar. 03/08; 49 500 $, 514-949-8666.

MINI COOPER S 04, équipé, 6 vit., toit, 85 000 km, 21 995 $. Conseil Auto 514-592-9942.

NISSAN Altima 2003,Berline, 2.5S, 4 cyl. aut.,a/c, 49 200 km,14 900 $. 450-649-1911

NISSAN Sentra 03, aut., de luxe +, 72 000 km, parfait état, argent, 9500 $, 450-671-9420

PORSCHE 911 88 cabrio blanc int.noir,139 000 km, impec. exc. cond. 31 800 $. **514-729-4941**

TAURUS SEL 03, 24V, tout équipé, cuir, toit, 150 000 km, exc. cond.,8995 $.450-424-4641

TOYOTA Camry 01, 75 000 km 4 ptes, démar. distance, rég./vit., gr. élect.,12 900$, **514-554-5588**

TOYOTA Camry LE 03, beige A1, 65 000km, 4 pneus hiver jantes 14 900$ 450-449-0983

TOYOTA Camry LE '05, beige, impec., 65 000 km. Julie au : **514-899-9000 poste 210.**

TOYOTA Echo RS 2005 hatchback, 15 500 km, man., rouge, exc. état, 13 500$ 514-952-2557

TOYOTA Echo RS 2005, man., 59 500 km, 14 995 $

514-858-6623 CHAMBLYMAZDA.COM

TOYOTA Prius hybride 2006, 40 en inventaire, choix de couleur, 39 000 km à 47 000 km. **Économisez du carburant !** 24 495 $, location 399 $/mois, 0 $ comptant. *Soyez "Kyoto"!* ☛Via Route ☎514-521-5771

JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaval.com
Véhicules d'occasions Garantie prolongée Certifiées
Financement location à partir de 1.9%

03 X-type 62 000 km	**21 900 $**
04 X-type 46 000 km	**26 900 $**
05 X-type VDP 44000km	**34 900 $**
05 S-type 39 000 km	**35 900 $**
03 S-type 34 000 km	**29 900 $**
03 S-type **R** 64 000 km	**37 900 $**
04 XJ VDP 50 000 km	**40 900 $**
04 XJ-**R** 69 000 km	**44 900 $**
04 Range Rover 54 000km	**54 900$**

Plus de 30 véhicules
X-type • S-type • XJ

450-688-1880

VOLKS Golf GL 01, aut., mag, état neuf,108 000 km, 9 950 $.

514-858-6623 CHAMBLYMAZDA.COM

VOLKS Golf Silver achetée août 04, 41 000 km, cond. impec., gar. prol. jusqu'en 2011, vente rapide, négo. 514-639-7803,

VOLKS Jetta 2002 60 000 km , man., a/c. Faut voir 10 995 $

514-858-6623 CHAMBLYMAZDA.COM

VOLKS Jetta 2.5 06, man., 150 CV, bordeaux, 15 000km, 3 ans gar., pneus hiver, propre, exc. cond. 21 500 $ 514-998-1716

VOLKS Jetta diesel 00 man., tout équipé 156 000 km11 950 $

514-858-6623 CHAMBLYMAZDA.COM

VOLKS Jetta TDI, 00, GL, cuir, a/c, CD, toit, élect. mags, 9500$ 514-990-5955, 514-885-7600.

VOLKS Jetta TDI 03 cuir, mags, 160 000 km, A1, pneus hiver. 14 500 $; 514-771-6372

VOLKS Jetta Woflsburg 2001 man., bien équipé, 81 000 km. 10 950 $, 450-461-9491

VOLKS New Beetle cabrio 03, turbo, man., 70 000 km, silver, toit noir, 20 000 $ 450-372-0732

VOLVO S40, 2003, 80 000 km, aut., tout équipé, cuir, CD. A voir!14 995 $ **514-945-2224** Crtr

VOLVO XC70 AWD 05 cross-country ,75 000km, noir, int. tan 34 900 $, Benoît,514-777-2294

502 VÉHICULES 5000 $ ET MOINS

CADILLAC Fleetwood Brougham 94, bleu 156 000 km, très bon état, 3250$, 514-504-7098

CHEV. LUMINA 96 aut 166 000km, bon état, 2200$. 450-682-7426

HONDA Accord EX 92, 168 000 km, man., carrosserie et méc. en bon état, ptes et vitres élect., 2000$. Bur. 514-384-6840 poste 234, rés. 514-278-9604.

HONDA Civic 96, moteur 98, noire, très propre, 4 ptes 3800 $ 514-721-4510; 450-887-2825

HYUNDAI Élantra 97 man. a/c 140 000 km, pneus neufs, exc. cond., 2400 $, **450-724-0748.**

HYUNDAI Sonata 95, aut., tout équipée, CD, pneus /freins/batterie neufs, 158 000 km, comme neuf, 2950 $ nég. 514-531-5677, 450-718-0910.

LUMINA LE deluxe 98, bleu royal, tout équipée, comme neuf, 8 pneus neufs, dame proprio, stéréo, 3250 $ nég. 450-718-0910, 514-882-6665.

MALIBU LS 2004, nouveau modèle, 191 000 km, tout équipé, 4700 $, 450-969-2450

MAZDA B2600 i sport 90, A-1 King Cab, 4 cyl., 4X4, 5 vit., mags, 3600 $, 514-367-4433.

MAZDA Protegé 99, 5 vit., A1, CD, cassette, pneus sport & mags incl. 514-620-7827.

MERCEDES 190-1991-2400 $ propre noire, 404 000 km 4 pneus neufs. 450-582-4503.

MERCURY Cougar 88, aut., 5.0L, tout équipé, 174 000 km, A1, 1200 $ nég. 514-501-9510.

NISSAN Altima 97, 4 ptes, aut., vitres élect., a/c, 2800 $ 514-626-8502.

TOYOTA Tercel 97, 4 ptes, 5 vit., a/c, verte, 2500 $, 514-626-8502.

504 CAMIONS, JEEPS FOURGONNETTES

BMW X3 2004, 42 000 km. A-1. Man., "Premium Package" A/C. 35 000 $. **514-349-5259.**

BMW X5 3.0 L 2003, 61 500 km, groupe Activité, toit. 37 900 $

bmwlaval.com 1-888-218-1999 *Le plaisir commence ici.*

BMW X5 3.0 L 2003, 72 000 km, groupe Preminium. 37 900 $

bmwlaval.com 1-888-218-1999 *Le plaisir commence ici.*

BMW X5 3.0 L 2004, 63 000 km, toit ouvrant, marche-pied. 41 600 $

bmwlaval.com 1-888-218-1999 *Le plaisir commence ici.*

BMW X5 4.4 L 2003, 43 000 km, marche-pied. 43 900 $

bmwlaval.com 1-888-218-1999 *Le plaisir commence ici.*

BMW X5 4.4 L 2003, 59 500 km, capteur de pluie. 42 900 $

bmwlaval.com 1-888-218-1999 *Le plaisir commence ici.*

BMW X5 4.4 L 2004, 98 000 km, groupe sport, sac à ski. 44 900 $

bmwlaval.com 1-888-218-1999 *Le plaisir commence ici.*

DODGE Grand Caravan ES, AWD, 2001, 99 000 km, bon état. 14 000 $.514-934-1439

FORD E450 2004, cube 16 pi, Diesel, a/c, rampe, 80 000 km. ☛Via Route ☎514-521-5771

FORD Freestar Sport 06, DVD 7 pass., 43 800 km, 16 900 $. ☛Via Route ☎514-521-5771

HONDA CR-V EXL 02, AWD, sable, 100 000 km, cuir, équipé, 17000$, 8 pneus, 450-808-1476

JEEP Liberty Sport '03, vert forêt, 65 400 km, 3.7 L, V-6, a/c, gr. élect., vitres teintées, 4WD, 13 300 $, 514-212-0215.

MERCEDES ML 320 03, 75 000km, noir, tout équipé, bal. gar., Robert : 514-946-5480

PORSCHE CAYENNE 2005, noire/ noire, 45 000 km, 53 500 $, 514-497-5100.

SUZUKI Grand Vitara 2000, aut., 4X4, vert forêt, tout équipé, bas km, 8250 $, **450-625-1438**.

TOYOTA Camry LE 06, équipé, 4 cyl., gr. élect., 47 000km, très propre, 18 600$ 514-999-5431

TOYOTA Sienna LE 06, équipé, 8 pass., très propre, 32000km 25 800$ 514-999-5431

600 LOISIRS ET VÉHICULES RÉCRÉATIFS

655 MOTOCYCLETTES

2 MOTOS Honda VTX 1300 **04** et Aero 750, 04, A1, 15 000 $, très bas km, **819-868-6737**

BMW R 1150 RT 2001 - silver, 66 000 km. Bagagerie + pneus. **A-1, 11 900 $, 514-992-5071**

658 BATEAUX SPORTS NAUTIQUES

DÉRIVEUR, Kelt 8.5, fourneau propane, frigo 12V, enroleur,diesel. 29 000 $. 450-294-3568

HUGHES COLUMBIA 31, 1981 équipé, barre à roue, panneaux solaires, pilote aut., prêt à naviguer, 24 500$, 819-868-8837.

667 VÉHICULES RECRÉATIFS

MOTORISÉ Europremier 38', 92, diesel,Cummings, équipé, A1,45 000 $ nég 819-868-6737

AVIS

AUTOS À VENDRE

Pour les fins de cette rubrique, *La Presse* désire aviser ses annonceurs de la teneur des normes qu'elle applique quant au contenu des annonces publiées dans cette rubrique. Tout vendeur représentant un concessionnaire, ou un marchand d'automobiles qui publie en son nom personnel une annonce visant la vente d'automobiles est requis de s'identifier comme agent vendeur ou membre d'une association. De même, tout concessionnaire ou marchand d'automobiles qui publie une annonce visant la vente d'automobiles doit mentionner sa raison sociale ou sa dénomination sociale. L'annonceur qui agit pour le compte d'un concessionnaire ou d'un marchand d'automobiles ne peut employer dans le cadre d'une annonce les mentions « seul propriétaire », « propriétaire original » ou « premier propriétaire » de façon à laisser croire à toute personne que le propriétaire n'est pas un commerçant quand il en est un de fait.



Le guide des concessionnaires du Grand-Montréal

Petites annonces

ACURA

ACURA MÉTROPOLITAIN
5625, Métropolitain E, St-Léonard
514-362-2872
acurametropolitain.com

AUDI

Audi d'occasion
CENTRE AUDI LAUZON
2400 Chomedey, Laval
450-688-1120
LAUZON.QC.CA

Audi
POPULAR AUDI.com
5442, rue St-Hubert, Mtl
514-270-3566

BMW

BMW LAVAL
2450, boul. Chomedey, Laval
1-888-218-1999
www.bmwlaval.com

HYUNDAI

HYUNDAI Va de l'avant
COITEUX HYUNDAI
5235, av. Papineau, Mtl
514-521-3201
www.coiteuxhyundai.ca

INFINITI

INFINITI LAVAL
INFINITI
305, ST-MARTIN EST LAVAL
514-382-8550

JAGUAR

JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaval.com
3475, boul. Le Carrefour LAVAL
450-688-1880
514-388-1880

LAND ROVER

LAND-ROVER LAVAL
www.landroverlaval.com
3475, boul. Le Carrefour LAVAL
450-688-1880
514-388-1880

MAZDA

Chambly Mazda
830, boul. Périgny Chambly
450-658-6623
CHAMBLYMAZDA.COM

MERCEDES-BENZ

smart
Centre Smart West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900

Centre Smart Rive-Sud
4844 boul Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720

Mercedes-Benz Laval
3131 Autoroute Laval ouest, Laval
www.mercedes-benzlaval.com
450 681-2500
514-856-2929

Mercedes-Benz West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900
westisland.mercedes-benz.ca

Mercedes-Benz Rive-Sud
4844 boul. Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720
rivesud.mercedes-benz.ca

Certifiée Étoile
Exclusivement par Mercedes-Benz

AUTRES

LOCATION LUTEX
- Location à long terme autos, camions légers
- Kilométrage illimité
- Bail flexible
- Véhicules d'occasions

ALTER MONETA
www.lutex.ca
Montréal (514) 336-3000
Québec (418) 657-5454

MINI

MINI
Mont-Royal
4090, Jean-Talon O. (à côté de BMW Canbec)
(514) 289-MINI (6464)
www.minimontroyal.ca

(450) 682-1212 (450) 682-1212

MINI
MINI LAVAL
2450, boul. Chomedey
Laval (450) 682-1212
www.laval.mini..ca

MITSUBISHI

CITÉ MITSUBISHI
8665, boul. Décarie (angle Métropolitain)
1-888-617-4532
www.citemitsubishi.com

NISSAN

NISSAN
AUTO GOUVERNEUR NISSAN
305, ST-MARTIN EST LAVAL
450-668-1650
www.autogouverneur.com

CITÉ NISSAN
3500, boul. Jean-Talon (Près Côte-des-Neiges)
1-888-617-4485
www.citenissan.com

PORSCHE

PORSCHE
CENTRE PORSCHE Lauzon
2455 boul. Chomedey Laval
450-688-1144
www.lauzonporsche.com

SUBARU

CARREFOUR SUBARU
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

SUZUKI

CARREFOUR SUZUKI
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

TOYOTA

CHASSÉ TOYOTA
819 Rachel Est, Mtl
514-527-3411

léveillé TOYOTA
Avec vous depuis 1969
TERREBONNE
1369, Montée Masson
(450) 471-4117
1-888-800-4117

VOLKSWAGEN

Automobiles E. Lauzon
1384, boul. Labelle Blainville
450-430-1460
www.lauzon.qc.ca

RIMAR VOLKSWAGEN INC.
5500 METROPOLITAIN EST ST-LÉONARD
514-253-4888
www.rimarvw.com

AUTRES

MERCEDES
Spécialiste Indépendant
AUTO-METZ
(450) 622-4666
FAX (450) 622-0662
www.autometz.com

Retrouvez d'autres Petites annonces, dans l'édition régulière de LA PRESSE d'aujourd'hui

MATCH DIESEL VS ESSENCE

Faire des économies en roulant au diesel

JEAN-FRANÇOIS GUAY
COLLABORATION SPÉCIALE



PHOTO JEAN-FRANÇOIS GUAY, COLLABORATION SPÉCIALE

En respectant rigoureusement les limites de vitesse des autoroutes et des rues de Montréal, et en dépassant légèrement celles des routes secondaires et des boulevards de la banlieue, nous avons consommé seulement 9,1 litres de diesel aux 100 km au volant d'un ML320 CDI comparativement à 15,4 litres d'essence avec le ML350.

Mercedes a profité de l'avènement d'un carburant diesel propre, à faible teneur en soufre, en octobre dernier, pour lancer un nouveau V6 diesel de 3 litres sous le capot de la Classe M et de la Classe R. Dans un modèle comme dans l'autre, la bonne nouvelle est que l'écart de prix avec le V6 à essence de 3,5 litres est de seulement 1500 $. Ainsi, à équipement égal, un ML320 CDI de base se vend 59 800 $ comparativement à 58 300 $ pour un ML350.

Mais ce n'est pas tout...

Aussi invraisemblable que cela puisse paraître, le moteur diesel peut consommer jusqu'à 41 % moins de carburant que le moteur à essence! C'est du moins le constat auquel nous sommes arrivés après avoir mis à l'épreuve un ML320 CDI et un ML350.

Le trajet

Pour réaliser notre test, nous avons supposé que l'acheteur type d'un ML n'était pas un Montréalais, mais un résidant de la banlieue. Ainsi, la majeure partie des déplacements de ce conducteur aisé (les ML valent plus de 60 000 $) on lieu à 80 % sur les autoroutes et les routes secondaires, et à 20 % sur les grands boulevards de sa municipalité et les principales artères de Montréal. Pour ce faire, nous avons tracé un trajet de 510 km reliant Montréal à la Rive-Sud via les ponts Champlain et Louis-Hypolite-Lafontaine, pour ensuite rouler sur les principales routes reliant Candiac, Longueuil, Boucherville, et Varenne. Sans oublier de faire un long détour par Saint-Jean-sur-Richelieu et Cowansville pour nous rendre dans les Cantons-de-l'Est, où notre « chalet imaginaire » nous attendait impatiemment avec les enfants...

En respectant rigoureusement les limites de vitesse des autoroutes et des rues de Montréal, et en dépassant légèrement celles des routes secondaires et des boulevards de la banlieue, nous avons consommé seulement 9,1 litres de diesel aux 100 kilomètres au volant d'un ML320 CDI comparativement à 15,4 litres d'essence avec le ML350. Si l'on songe que ce dernier carbure au super sans plomb, le coût annuel en carburant est assez important puisque encore la semaine dernière, le diesel se vendait 1,03 $ le litre alors que le super sans plomb était de 1,13 $ le litre. Une différence de 10 cents le litre!

En supposant que notre banlieusard parcourt une distance annuelle de 24 000 kilomètres, cela se traduit par une économie à la pompe de 1926,96 $ par année. Si l'on tient compte de la différence de prix à l'achat de 1500 $ entre les deux véhicules, l'achat du moteur diesel est rentabilisé dès la première année pour ensuite faire des économie appréciables. Advenant que le prix au litre de l'essence super sans plomb égale celui du diesel, l'économie dépasserait quand même les 1500 $ par année, assez pour combler la différence de prix entre le ML320 CDI et le ML350.

Les acheteurs ne sont pas dupes et les chiffres de vente de Mercedes-Benz démontrent que les VUS à motorisation diesel sont promis à beaucoup de succès. Au cours des trois derniers mois, les ventes de ML320 CDI représentaient 65 % des ventes de Classe M au pays, alors que celles du ML350 s'établissaient à 30 %. Par ailleurs, les ventes de ML500 et ML63 à moteur V8 étaient en nette régression avec des parts de marché respectives de 2 % et 3 %.

Les acheteurs ne sont pas dupes et les chiffres de vente de Mercedes-Benz démontrent que les VUS à motorisation diesel sont promis à beaucoup de succès.

L'entretien

En ce qui concerne l'entretien des moteurs, il est encore trop tôt pour se prononcer sur la véritable différence des coûts entre les ML320 CDI et ML350. Toutefois, les intervalles d'entretien du V6 diesel de 3 litres sont prévus à tous les 15 000 kilomètres alors que ceux du V6 à essence de 3,5 litres sont programmés à tous les 20 000 kilomètres. Par ailleurs, même si les véhicules sont garantis pour une durée de quatre ans ou 80 000 kilomètres et qu'il est peut-être un peu trop tôt pour se prononcer sur le coût des pièces de remplacement, il est intéressant de constater qu'à ce stade-ci le prix des pièces est similaire.

Le comportement routier

Sur la route, le ML350 est légèrement plus silencieux, plus rapide en accélération, et surtout plus agile que le ML320 CDI. En effet, le poids supplémentaire du moteur diesel reposant sur l'essieu avant diminue l'équilibre des masses entre l'avant et l'arrière du véhicule. Ce qui se traduit par un roulis plus prononcé en virage, des distances de freinage plus longues et une suspension avant plus ferme.

En conclusion

Ce match démontre à coup sûr que les moteurs diesels sont viables et que leur rentabilité ne fait aucun doute. Du coup, plusieurs constructeurs prévoient une explosion de la popularité des véhicules à propulsion diesel. Présentement, 3 % des véhicules qui roulent aux États-Unis sont à moteur diesel. On prévoit que cette proportion atteindra 15 % d'ici cinq ans. Une augmentation qui serait quatre fois plus importante que celle des véhicules à motorisation hybride en raison, notamment, des prix à la hausse de l'essence.

LES DEUX SŒURS RIVALES EN CHIFFRES

	ML320 CDI	ML350
Prix modèle de base:	59 800 $	58 300 $
Coût mensuel de location:	761,96 $ (1)	753,15 $ (2)
Valeur résiduelle après 48 mois:	51 %	50 %
Garantie de base et sur le groupe motopropulseur:	4 ans/80 000 km	4 ans/80 000 km
Moteur:	V6 de 3 litres	V6 de 3,5 litres
Puissance:	215 ch à 3800 tr/min	268 ch à 6000 tr/min
Couple:	398 lb-pi à 1600 tr/min	258 lb-pi à 2400 tr/min
Poids:	2210 kg	2145 kg
Mode:	traction intégrale	traction intégrale
Transmission:	automatique à 7 rapports	automatique à 7 rapports
Diamètre de braquage:	11,6 mètres	11,6 mètres
Dimension des pneus:	255/55R18	255/55R18
Réservoir de carburant:	95 litres	95 litres
Carburant recommandé:	diesel	super sans plomb
Consommation obtenue (3):	9,1 L/100 km	15,4 L/100 km
Prix du carburant au litre (4):	1,03 $	1,13 $
Nombre de litres consommés (5):	2184 litres	3696 litres
Coût en carburant estimé (6):	2249,52 $	4176,48 $
CO_2 sur une base annuelle (7):	5184 kg	6000 kg
Pour en savoir plus:	www.mercedes-benz.ca	www.mercedes-benz.ca

Légende

(1) Basé sur un paiement initial de 5980$, un contrat de 48 mois, et un kilométrage alloué de 24 000 km.
(2) Basé sur un paiement initial de 5830$, un contrat de 48 mois, et un kilométrage alloué de 24 000 km.
(3) Sur une distance de 510 kilomètres, dont 80% sur autoroutes et routes secondaires, et 20% en ville.
(4) Selon les prix du carburant affichés à Montréal, en date du 14 mars 2007.
(5) Selon nos résultats, sur une distance annuelle de 24 000 km.
(6) Selon nos résultats, sur une distance annuelle de 24 000 km, et selon les prix du carburant à Montréal en date du 14 mars 2007.
(7) Il s'agit d'un aperçu selon les données du « Guide de consommation de carburant 2007 » de Ressources naturelles Canada. Nos résultats pourraient être différents puisqu'il ne s'agit pas des mêmes tests de consommation et de conduite.

Les nouvelles technologies au secours des mastodontes ?

JEAN-FRANÇOIS GUAY
COLLABORATION SPÉCIALE

Après avoir visionné le documentaire *Une vérité qui dérange* mettant en vedette l'ancien vice-président des États-Unis et candidat défait à la présidence en 2000, Al Gore, il y a lieu de se demander si les moyens et gros véhicules utilitaires sport ont toujours leur raison d'être. En effet, ces boit-sans-soif qui ne se gênent pas pour engloutir entre 15 et 20 litres d'essence aux 100 kilomètres ont de quoi laisser songeur.

Certains constructeurs ont cru, à tord ou à raison, que la réduction de la consommation de ces mastodontes consistait à leur greffer des motorisations hybrides. Soit! Mais qui est prêt à payer 6500 $ de plus pour épargner quelques dollars à la pompe à essence? À équipement égal, c'est effectivement le montant qui sépare un Lexus RX350 à essence d'un RX400h à motorisation hybride. Certes, il y a l'Escape Hybrid de Ford, dont l'écart de prix en 2008 entre le modèle V6 à essence et le modèle hybride est d'environ 2500 $... Mais il s'agit d'un VUS compact, dont les capacités de chargement et de remorquage ne correspondent pas nécessairement aux besoins des acheteurs de VUS de taille intermédiaire ou plus.

Pour d'autres constructeurs, la solution passe par les moteurs fonctionnant au diesel. Mais encore là, des écarts de prix importants entre les modèles à essence et diesel font sursauter les acheteurs. En effet, il faut magasiner une camionnette d'une tonne pour réaliser que l'option d'un moteur diesel peut dépasser les 7000 $... Même le très attendu Jeep Liberty CRD à moteur diesel a connu une carrière en dents de scie malgré le fait que la différence de prix se chiffrait approximativement à 2300 $. Malgré tout, certains constructeurs ne désespèrent pas et Mercedes-Benz est de ceux-là.



VOUS L'ATTENDIEZ !

Le guide complet 2007 en sport-auto de *PADDOCK* est arrivé
La course automobile à son meilleur

- Encore **plus volumineux** – 260 pages **plus beau** – près de 500 photos spectaculaires
- Et toujours rédigé par les experts de l'heure en course automobile
- Des entrevues, des dossiers, des analyses et des fiches sur les écuries et les pilotes

Les Éditions gesca
En vente partout au Québec
9,95 $





MULE 1 | AMERICAN LEMANS | DTM | GRAND AM | RALLYE | FORMULA BMW | STAR MAZDA | A1 GRAND PRIX | SÉRIES CANADIENNES | FORMULE 1 | NASCAR | CHAMP CAR | IRL | AMERICAN LEMANS | DTM | GRAND AM | RALLYE

DODGE CHRYSLER Jeep MD

3 CHOIX GAGNANTS

TROIS TOUT NOUVEAUX VÉHICULES. TROIS PRIX QUI DÉFIENT LA CONCURRENCE. FAITES VOTRE CHOIX !

LA NOUVELLE DODGE CALIBER 2007

Louez à

229 $ Δ *par mois. Location de 60 mois.*
0 $ comptant initial
0 $ dépôt de sécurité

ou achetez à

15 995 $ Ω



Consommation d'essence‡ :
Autoroute : 6,8 L / 100 km (42 mpg)
Ville : 8,5 L / 100 km (33 mpg)

LE TOUT NOUVEAU JEEP MD PATRIOT 2007

Achetez à

16 995 $ Ω



Consommation d'essence‡ :
Autoroute : 7,2 L / 100 km (39 mpg)
Ville : 9,0 L / 100 km (31 mpg)

*Aussi offert en version 4 roues motrices à partir de 18 995 $Ω, ce qui en fait le VUS 4X4 le plus abordable sur le marché**.*

LE TOUT NOUVEAU JEEP MD COMPASS 2007

Achetez à

17 995 $ Ω



Consommation d'essence‡ :
Autoroute : 7,2 L / 100 km (39 mpg)
Ville : 9,0 L / 100 km (31 mpg)

Pour une location Sans tracas informez-vous au sujet de LA PROTECTION MD CLÉ D'OR Sans tracas

3468113A

3468119

VISITEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER • JEEP MD • DODGE AUJOURD'HUI

DODGE CHRYSLER Jeep MD

FINANCEMENT OFFERT EXCLUSIVEMENT PAR
Services financiers Chrysler

Ω Le prix comprend les allocations du fabricant consenties aux concessionnaires et est établi pour la Dodge Caliber 2007 avec l'ensemble 23A, pour le Jeep Patriot à traction et pour le Jeep Patriot Sport 4x4 2007 avec l'ensemble 25D et pour le Jeep Compass avec l'ensemble 25D. Δ Tarif mensuel établi pour la Dodge Caliber 2007 avec l'ensemble 23A. Le dépôt de sécurité est de 0 $ pour une période de temps limitée seulement et peut changer sans préavis. Premier versement exigé à la livraison. Location pour usage personnel seulement. Aucun rachat requis. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 102 000 km pour 60 mois au taux de 15 ¢ le kilomètre. Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler Canada. Frais d'inscription au RDPRM de 60 $, incluant les frais du registre, sont en sus. Δ, Ω Transport (1 100 $ pour la Dodge Caliber 2007, le Jeep Compass 2007 et le Jeep Patriot 2007), taxes sur le climatiseur (lorsque applicables), immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs, frais d'administration des concessionnaires et taxes en sus. Offres exclusives et d'une durée limitée qui ne peuvent être combinées à aucune autre offre à l'exception du programme d'aide aux handicapés physiques, et s'appliquent à la livraison au détail pour usage personnel seulement des modèles 2007 neufs en stock sélectionnés. Les offres peuvent changer sans préavis. Le concessionnaire peut devoir échanger ou commander un véhicule. Le concessionnaire peut vendre ou louer à prix moindre. Voyez votre concessionnaire pour plus de détails. Photos à titre indicatif seulement. ** Selon les informations des manufacturiers d'automobiles disponibles au moment de l'impression. ‡ Données basées sur le *Guide de consommation du carburant* de Ressources naturelles Canada (RNCan). Votre consommation d'essence peut varier. MD Jeep est une marque déposée de DaimlerChrysler Corporation, utilisée sous licence par DaimlerChrysler Canada inc., une filiale à propriété entière de DaimlerChrysler Corporation.

Coop publicitaire des concessionnaires Chrysler • Jeep MD • Dodge du Québec

CHRYSLER Jeep MD DODGE CINQ ÉTOILES