# Guerre des prix dans les micro-ordinateurs p. 5

LES AFFAIRES
Le journal des décideurs

Semaine du **28 février au 6 mars 1998** Vol. LXX No 9 ~~120~~ 112 pages **1,95 $**

COURTAGE BGL LTÉE
COURTIERS EN DOUANE
TRANSPORT INTERNATIONAL
TARIFS CONCURRENTIELS
SERVICE HORS-PAIR ET PERSONNALISÉ
OFFERT À TOUS LES PORTS CANADIENS
(514) 288-8111 1-800-800-XBGL

## Cette semaine

**REER** **Placement Québec** et **Placement Épargne Canada** multiplient les produits offerts aux épargnants. Lesquels choisir ? **p. 68**

**Chimie**

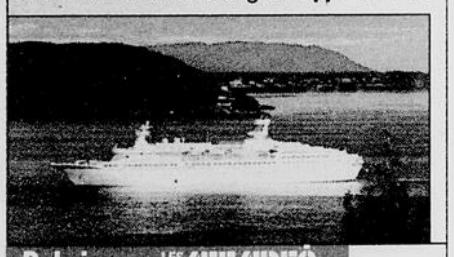
**Sico** étudie quatre dossiers d'acquisitions dans le secteur de la peinture et songe à une émission d'actions. Le bénéfice double en 1997 **p. 63**

**Nouveau collaborateur**

**Peter Blaikie**, président d'**Unican**, réclame une hausse des droits de scolarité des universités **p. 6**

**Dossier spécial** **La tournée des régions**

Plusieurs projets majeurs sont sur la planche à dessin pour la Côte-Nord. La minière **IOC**, **Soquem Norsk-Agri** et l'**Aluminerie Alouette** cogitent **pp. 45 à 50**



**Rubriques LES AFFAIRES**


| | |
|---|---|
| À SURVEILLER | 52 |
| AFFAIRES ET LA LOI | 42 |
| BOURSES | 82 À 88 |
| CARRIÈRES | 77 |
| DE LA COLLINE | 34 |
| FISCALITÉ | 44 |
| GAGNANTS-PERDANTS | 82 |
| GÉRER SON ACTIF SOI-MÊME | 67 |
| IMMOBILIER | 93 À 99, B1 À B12 |
| INVESTISSEMENTS | 16 |
| MANAGEMENT | 26-27 |
| MARKETING | 24 |
| MONDE DU TRAVAIL | 43 |
| OPINIONS | 6 |
| POULS DE L'ÉCONOMIE | 14 |
| REER | 68 |
| RÉSULTATS FINANCIERS | 90-91 |
| RESSOURCES NATURELLES | 74-75 |
| REVUE DES MARCHÉS | 81 |
| TAUX D'INTÉRÊT | 80 |
| TECHNOLOGIE | 28 À 32 |
| VOTRE ARGENT | 69 |

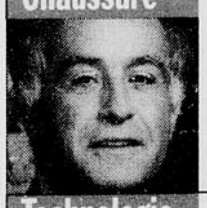

**Immobilier** *Cahier spécial* 12 pages

# Guide des condos et maisons neuves

**Tableaux exclusifs des principaux projets dans les régions de Montréal et Québec pp. B1 à B12**

ILLUSTRATION: Dave Cutler/SPOT

**Chaussure**



## Aldo chaussera les Californiens

Le détaillant ouvre huit boutiques à Los Angeles et San Francisco **p. 2**

**Aldo Bensadoun, président du Groupe Aldo, de Montréal**

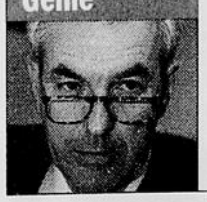
**Technologie**

## TouchTunes fera danser les Américains

L'entreprise prévoit vendre près de 6 700 juke-box la première année **p. 30**

**Tony Mastronardi, président du conseil de TouchTunes, de l'Île des Soeurs**

**Génie**



## BPR dépolluera la Seine

La firme d'ingénieurs participe à un projet de cinq milliards en France **p. 15**

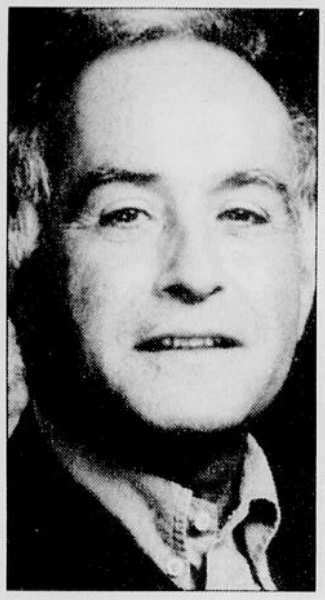
**Paul Lafleur, président et chef de la direction de BPR, de Québec**

Nouveau!
Des forfaits qui vont changer votre façon de mener vos affaires.
CANTEL AT&T
MCRogers Cantel Inc. MCAT&T Corp. Utilisé sous licence.

09
0 66713 00152 9

L'ACTUALITÉ

# Chaussures : Aldo ouvre huit boutiques en Californie



■ **Aldo Bensadoun : « Les résultats aux États-Unis sont encourageants. On aimerait bien être les premiers détaillants québécois à ne pas se casser le nez aux États-Unis. »**

**Francis Vailles**

Le **Groupe Aldo**, de Montréal, ouvrira huit boutiques de chaussures en Californie ce printemps.

Le réputé détaillant de chaussures québécois installera sa bannière Aldo dans les villes de Los Angeles et de San Francisco.

Ces huit boutiques s'ajouteront aux 60 que compte déjà Aldo aux États-Unis, notamment dans les États de New York, du New Jersey, du Massachusetts, d'Illinois et de Pennsylvanie.

« Les résultats aux États-Unis sont encourageants. On aimerait bien être les premiers détaillants québécois à ne pas se casser le nez aux États-Unis », affirme **Aldo Bensadoun**, président du Groupe Aldo.

### Il y a trois ans

Aldo a fait sa première incursion au sud de la frontière il y a trois ans. Depuis, l'entreprise continue d'y ouvrir des boutiques de 1 500 à 2 000 pi² dans les centres commerciaux à un rythme régulier.

« Nous nous battons contre les détaillants américains qui viennent ici », dit M. Bensadoun, qui mentionne les chaînes **Nine West**, **Gap** et **Pay Less Shoe Store**.

Le Groupe Aldo compte quelque 450 boutiques, incluant les 60 aux États-Unis. Outre les 150 boutiques Aldo, la société exploite les bannières *Simard & Voyer*, *Transit*, *Globo* et *Pegabo*. L'entreprise regroupe près de 1 600 employés. Le samedi 21 février, la société a par ailleurs tenu sa réunion annuelle au *Palais des congrès de Montréal*.

Les gérants de magasins et le personnel administratif de l'entreprise du Canada et des États-Unis s'y sont retrouvés pour souligner leurs bons coups et festoyer. ■

# Bell Helicopter lorgne Hugues : la manne pour Mirabel ?

**Bell Helicopter Textron**, qui possède une usine importante à Mirabel, est sur les rangs pour faire l'acquisition de **Hugues Aircraft**, que l'avionneur **McDonnell Douglas** a mise en vente.

Cette vente fait partie du programme de recentrage entrepris par McDonnell depuis qu'elle a été acquise par **Boeing**, en 1997.

Si Bell mettait la main sur Hugues, il est logique de penser qu'au moins une partie de sa production d'hélicoptères serait transférée de Phoenix, en Arizona, à Mirabel où Bell Helicopter Textron emploie 1 700 personnes. (DF) ■

# Alcan calcinera du coke à Beauport : 40 M$

## Ce projet confirme celui d'Ultramar à Saint-Romuald

**Dominique Froment**

**Alcan**, qui vient tout juste d'annoncer la construction d'une aluminerie de 2,2 milliards à Alma, s'apprêterait à rendre public un autre projet de 40 M$, à Beauport cette fois, dans la région de Québec.

Le journal LES AFFAIRES a en effet appris qu'Alcan négocie présentement l'acquisition de l'usine désaffectée de **Ciment Saint-Laurent**, à Beauport.

Alcan voudrait y calciner le coke vert qui serait produit par **Ultramar**, à Saint-Romuald.

Par conséquent, le projet d'Alcan confirmerait la construction d'une usine de cokéfaction de 250 M$ par Ultramar, projet dévoilé par LES AFFAIRES dans son édition du 15 novembre et dont on attend l'annonce officielle.

Le coke est un résidu solide de la carbonisation ou de la distillation de certaines huiles grasses. La cokéfaction est la transformation de la houille en coke, un matériau qui entre dans la fabrication de l'aluminium. Les alumineries québécoises doivent s'approvisionner en coke à l'étranger. En produire au Québec réduirait, bien sûr, leurs coûts de transport et, par conséquent, leurs coûts de production. ■

LES AFFAIRES

**Service aux abonnés**
Téléphone :
**(514) 392-2010**
**1-800-361-7215**
Internet :
**http://www.lesaffaires.com**

**Publicité**
Téléphone :
**(514) 392-9000**
**1-800-361-5479**
Télécopieur
**(514) 392-4723**
Carrefour (petites annonces)
**(514) 392-7782**
Courrier électronique
**lesaffaires.pub@mail.transc.com**

**Rédaction**
Téléphone :
**(514) 392-9000**
Télécopieur
**(514) 392-1586**
Courrier électronique
**lesaffaires.redaction@mail.transc.com**

LES AFFAIRES-500
**gelinasc@mail.transc.com**
**tél. : (514) 392-2005**

Courrier de la deuxième classe.
Enregistrement no 0923

## LES COMPAGNIES DONT ON PARLE

ADS . . . . . 70
Alcan . . . . . 2
Aldo (Groupe) . . . . . 2
Alfid (Groupe) . . . . . B7
Alliance (Gr. immobilier) . . . . B7
Aluminerie Alouette . . . . . .49
Antrev . . . . . .98
Armbro (Entreprises) . . . . . 67
ATI Technologies . . . . . 60
Aur (Ressources) . . . . . 74
Avista . . . . . .99
Ballard Power Systems . . . .82
BCE Mobile . . . . . .70
Bell Helicopter . . . . . 2
Bois Copodex . . . . . .27
Boralex . . . . . .73
Bose Canada . . . . . .30
BPR . . . . . .15
Canada-vie . . . . . .99
Canadian Tire . . . . . 16
Canadien Pacifique . . . . . .93
Canam Manac . . . . . .89
Canamex . . . . . .19
Canderel . . . . . .93
Caterpillar . . . . . .54
Constructions Cleary . . . . . .B5
Cote 100 . . . . . .77
Covitec (Groupe) . . . . . .62
CREIT . . . . . .99
Daniel Rodrigue et associés .B8
Danier Leather . . . . . .59
Dell Computer . . . . . .81, 82
Domaine Chauvreau . . . . . .B8
Donohue . . . . . .49
E-Solutions . . . . . .54
Entr. Robert Bourquin . . . . .B4
Fermes Giannone . . . . . .16
Finning . . . . . .54
GE Capital . . . . . .93, B11
Gestion Hubbard . . . . . .57
Global Stone . . . . . .92
GSIC Realty . . . . . .93
Gulf Canada Resources . . . .82
H.P. Gilbert et Fils . . . . . .39
Habitation Bellefeuille . . . . .B4
Hafner . . . . . .19
Hydro-Québec . . . . . .50, 67
Imaginor . . . . . .54
Immobilier Gueymard . . . . .B10
Imprimeries Quebecor . . . . .92
Industries A.P. . . . . .26
Industries C-Mac . . . . . .19
Innu Construction . . . . . .50
Intel Corp. . . . . .60
Intrawest . . . . . 7
IOC . . . . . .49
Julien . . . . . .19
Kruger . . . . . .49
KWG (Ressources) . . . . . .74
Laniel Canada . . . . . .30
Lion Knowledge Ind. Fund . .77
Lise Watier . . . . . .25
Maax . . . . . .70
Magna International . . . . . .52
Marconi Canada . . . . . .51
MasterCard . . . . . .24
Max Meilleur et Fils . . . . . .27
McCarthy Tétrault . . . . . 4
MDSI Mobile Data Solutions .82
Memotec Communications . .91
Métal 7 . . . . . 47
Microsoft Corp. . . . . 81
Narco Canada . . . . . .16
Naturam Environnement . . . .50
Niedner . . . . . .13
Norplex construction . . . .B10
Northstar Energy . . . . . .75
Oxford . . . . . .93
Pacific Forest Products . . . .73
Peerless . . . . . .82
Phoenix International . . . . . .89
Planchers Leclair . . . . . .16
Prelco . . . . . .38
Proment (Corporation) . .98, B4
Quorum Growth . . . . . .28
Rainmaker Digital Pictures . .62
Ranger Oil . . . . . .75
Recherche média Nielsen . . 24
Renaissance Energy . . . . . .75
Reynolds . . . . . .49
Rodart . . . . . .B8
Rodimax . . . . . B4, B7
Services miniers du Nord . . . 48
Shermag . . . . . 60
Sico . . . . . .63
SNC-Lavalin . . . . . .67
Sofinov . . . . . .28
Soquem Norsk-Agri . . . . . .49
SR Telecom . . . . . .58
Ste-Geneviève (Ressources) .74
Talvest (Gestion financière) . 77
TECSYS . . . . . .28
Télébec . . . . . .16
TimberWest Forest . . . . . 73
Times Equities . . . . . 98
TOPTECH . . . . . .26
Toromont . . . . . .54
TouchTunes Digital Jukebox .30
TransAlta Utilities . . . . . .67
Tricot Domino . . . . . .18
Tshiuetin (Explor. minières) .50
Uisht Construction . . . . . .50
Ultramar . . . . . 2
Unicanvas . . . . . .19
Uniforêt . . . . . .49
Victor Innovatex . . . . . .16
Visa . . . . . .24
Wal-Mart . . . . . .24

NOUS voulons contribuer à votre REÉR.

AVEC DES CONSEILS JUDICIEUX, NOUS POUVONS VRAIMENT AUGMENTER LA VALEUR DE VOS PLACEMENTS.

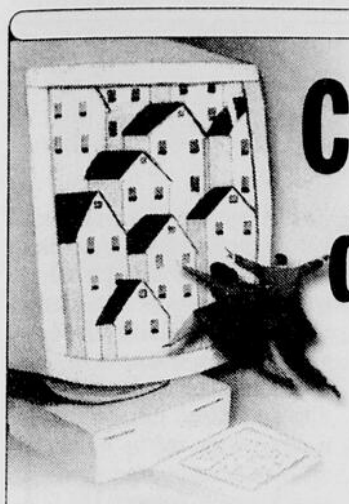
À la Banque CIBC, votre conseiller bancaire personnel peut apporter une contribution appréciable à la valeur de votre portefeuille REÉR. Il peut consulter, en tout temps, nos meilleurs spécialistes en placements pour vous orienter vers les meilleurs choix parmi notre vaste gamme de produits, dont les fonds mutuels, les CPG, les REÉR autogérés et les prêts REÉR au taux de base de la Banque CIBC.[1]

1 800 465-CIBC (2422) www.cibc.com/francais/

BANQUE CIBC

VOIR LOIN... UNE TRADITION[MC]

[MC] Marque de commerce de la Banque CIBC. Les Fonds mutuels CIBC sont offerts par Placements CIBC Inc., une filiale de la Banque CIBC. Les REÉR autogérés CIBC sont offerts par Services Investisseurs CIBC Inc., une filiale de la Banque CIBC. [1] Le taux de base de la Banque CIBC est offert pour une période limitée, sur les prêts REÉR d'une durée d'un an. Les prêts sont offerts uniquement aux emprunteurs qui répondent aux critères d'emprunt de la Banque CIBC.



# Construction résidentielle : des maisons pour tous les budgets

Stéphane Labrèche

Le marché de la construction prend du mieux depuis maintenant près d'un an. La raison ? Les taux hypothécaires demeurent à des niveaux historiquement bas, permettant ainsi à plusieurs consommateurs de devenir propriétaires.

Or, ces consommateurs en sont souvent à leur premier achat et n'ont pas toujours de grosses sommes d'argent à leur disposition. Ils doivent donc opter pour des résidences moins coûteuses.

Il y a quelques années, le choix était limité du côté des maisons neuves et plusieurs ont dû se tourner vers le marché des maisons existantes.

Mais heureusement, les choses ont changé. Les constructeurs sont aujourd'hui en mesure d'offrir des produits de qualité à prix concurrentiels. C'est d'ailleurs dans le segment des maisons de moins de 100 000 $ que l'activité de construction a le plus augmenté au cours des deux dernières années.

Mais les constructeurs de maisons de haut de gamme ne sont pas en reste et sentent eux aussi un regain d'activité. Les projets présentés dans notre *Guide des condos et maisons neuves* témoignent de la variété des produits offerts sur le marché.

### Records dans la revente

Par ailleurs, ce redressement n'empêche pas le marché de la revente d'enregistrer de nouveaux records de transactions. Ceux qui cherchent à vendre leur maison trouvent ainsi plus facilement preneur et peuvent à leur tour acheter une résidence qui est souvent plus grande, plus luxueuse... et neuve.

Les constructeurs sont donc plus optimistes qu'ils ne l'étaient. D'autant plus que les Québécois sont d'avis que les conditions économiques sont et resteront favorables. Or, l'un des plus importants facteurs qui déterminent l'activité de construction est justement le niveau de confiance des consommateurs. ■

## Cahier spécial

## Guide des condos et maisons neuves : un cahier spécial de 12 pages inclus dans cette édition

La semaine dernière nous vous expliquions comment vendre votre maison. Cette semaine, nous poursuivons dans la même veine, mais dans l'optique inverse avec notre Guide des condos et maisons neuves. Ce guide vous permettra de vous faire une idée sur une grande partie des projets résidentiels des régions de Montréal et de Québec.

Autres informations :

- Aperçu du marché de la construction par régions et par secteurs
- Pourquoi acheter du neuf et comment choisir
- Liste des projets : prix moyen
  superficie moyenne
  taxes
  revenu minimum requis pour acheter
- Liste des constructeurs
- Résumé des négociations entre les parties syndicales et patronales
- et autres renseignements

## Précision : taxe municipale

Dans nos tableaux, nous avons utilisé le taux global de taxation uniformisé (TGTU). Ce taux n'est pas parfait puisqu'il inclut divers postes qui ne s'appliquent pas nécessairement à toutes les municipalités, ou inclut des postes qui ne s'appliquent pas au secteur résidentiel.

Par contre, le TGTU permet d'avoir une idée générale du niveau de taxation pour chaque municipalité (SL) ■

## Coûts à ne pas oublier

L'achat d'une maison comporte plusieurs coûts supplémentaires auxquels on ne pense pas toujours. Il est généralement accepté de dire que les frais liés à un déménagement s'élèvent à 5 000 $. Voici quelques exemples :

- **Étude de dossier (SCHL)** : entre 0,5 % et 3 % du montant emprunté.
- **Frais de mutation** : calculés à partir du montant le plus élevé; l'évaluation municipale ou le prix d'achat. Ils sont de 250 $ pour les premiers 50 000 $ et de 1 % du montant par la suite.
- **Frais de démarrage** : nouveaux meubles et décoration.
- **Frais de déménagement** : selon le cas.
- **Frais de notaire** : entre 600 et 1 000 $.
- **Frais d'aménagement** : le terrassement, l'aménagement paysager et la finition du sous-sol sont-ils inclus dans le prix de vente ?
- **Frais de branchement** : téléphone, câble, électricité.
- **Frais de quittance** : si vous vendez votre maison et remboursez votre hypothèque avant la fin du terme, vous devez payer des frais qui varient selon l'institution financière. (SL) ■

★ ★ ★
VISA DE TRAVAIL AMÉRICAIN
Résidence permanente (Green Card)
SONT ADMISSIBLES
propriétaires, dirigeants ou actionnaires de PME, employés cadres, main-d'oeuvre très spécialisée, professionnels, exportateurs, agents manufacturiers, représentants, distributeurs, Entrepreneurs généraux & spécialisés, investisseurs.
CAN-AM IMMIGRATION SERVICES INC
Tél.: (819) 868-2441
Fax: (819) 843-9014
146, rue Principale Ouest, Magog, (Québec) J1X 2A5
http//www.canamgroup.com

La Confédération nationale des cadres du Québec
Vous invite à participer au colloque
Les cadres: s'associer pour mieux agir
PARMI NOS CONFÉRENCIERS:
M. Léo-Paul Lauzon, professeur, École des sciences de la gestion, UQAM
M. Clément Godbout, président, FTQ
M. Jean Perron, président, CNCQ
M. Jacques Garon, président par intérim, Conseil du patronat du Québec
M. Claude Cambus, secrétaire général, Confédération européenne des cadres
Le 12 mars dès 20 h et le 13 mars 1998
au Radisson Hôtel des Gouverneurs à Montréal
Ce colloque s'adresse à tous les cadres du Québec.
Coût : 255 $ (incluant le dîner du vendredi)
Pour tout renseignement : Jacqueline Reid (418) 654-0014
Inscription : (418) 877-1500

FORMAX FORMATION • MOTIVATION
Ne cherchez plus! Le voici ; un conférencier concret, captivant et différent...
LE DÉVELOPPEMENT DES VENTES
pour solliciter efficacement
• La motivation
• La prospection
• La prise de rendez-vous
• La présentation de vente
• Le closing et les objections
• Le suivi
PROCHAINES SESSIONS
• Montréal: 10 mars
• Québec: 24 mars
LE COACHING D'UNE ÉQUIPE
pour obtenir le maximum de votre équipe
• La confiance en soi
• Les relations humaines
• Le code d'éthique des leaders
• La motivation de l'équipe
• Les décisions difficiles
• Les conflits
PROCHAINES SESSIONS
• Montréal: 12 mars
• Québec: 26 mars
AUTRES COURS DISPONIBLES
Service à la clientèle • Télémarketing • Croissance d'équipe
• Programme d'une journée • Manuel de cours • Attestation
Votre investissement: 159 $
(taxes en sus • inscription requise • Admissible à la SQDM)
1-800-361-0666 • (514) 774-0666 • Fax: 774-2161

GUY BOURGEOIS
VENDEUR-ENTREPRENEUR DEPUIS PLUS DE 20 ANS

TKS
VOUS VOULEZ SURPASSER LA COMPÉTITION ?
514-353-1020 WWW.TKSNET.COM
Télécopieur: 514-353-8709
TKS Informatique se spécialise dans l'implantation de solutions logiciel complètes opérant sur de multiples plateformes, dans les environnements UNIX et WINDOWS NT. Nous offrons également l'intégration de technologies connexes telles l'échange de données électroniques (EDI), la lecture de codes à barres et l'intégration de système de gestion expert (EIS).
SOLUTIONS LOGICIELS COMPLÈTES
Prise de commandes facturation
Achats
Gestion d'inventaire
Transferts d'entrepôts
Analyse de ventes
E.D.I. intégré
Gestion des centres de profits
Grand Livre
Comptes recevables
Comptes payables
Consolidations
Prévisions de production
Nomenclature à paliers multiples
Gestion des travaux en cours
Vision usine (graphique)
Planification visuelle (graphique)
Multi compagnies
Multi divisions
Multi devises
Multi entrepôts
Multi locations par entrepôt
Gestion de routes
Facturation au poids
Unités de mesure multiples
Produits substituts
Produits compagnons
Ensembles de produits (kits)
Retour de marchandises
Gestion des commissions
Coûts additionnels (landed costs)
Gestion du crédit
Structure de prix flexible
Module de fax intégré
Module de gestion expert graphique
Intégration codes à barre
PROGRESS HEWLETT PACKARD Channel Partner COMPAQ SCO Microsoft Windows 95

L'ACTUALITÉ

# Remaniement chez McCarthy Tétrault

Gilles Lajoie

Le chef de l'exploitation du cabinet d'avocats **McCarthy Tétrault**, **Jim Cadieux**, a quitté son poste la semaine dernière.

« Nous avons pris la décision d'un commun accord », a affirmé en substance **Gérald Tremblay**, 54 ans, président du prestigieux cabinet montréalais.

Au moment de mettre sous presse, il a été impossible d'obtenir les commentaires de M. Cadieux, 57 ans, qui assumait ni plus ni moins la gestion financière de la firme depuis un peu plus de deux ans.

« Jim a fait du très bon travail, mais **Bill Atkinson** est arrivé, cet été, et on a réévalué nos besoins », a ajouté M. Tremblay.

Ex-associé directeur du cabinet de McCarthy à Québec, M. Atkinson, 50 ans, occupe aussi depuis juillet le poste d'associé directeur du bureau de Montréal.

L'arrivée de M. Atkinson a coïncidé avec une restructuration à la haute direction du cabinet qui compte quelque 300 employés.

Autrefois, quatre associés, dont M. Tremblay, se partageaient la direction de la firme. Ces tâches sont maintenant du ressort de M. Atkinson, qui a déjà été sous-ministre associé au ministère de la **Justice** du Québec.

MM. Tremblay et Atkinson ont dit que le poste de M. Cadieux sera comblé « en temps et lieu ». ■

## Serge Bragdon, président des Messageries Publi-Maison

**Serge Bragdon** vient d'être nommé vice-président, secteur de la distribution, du **Groupe Transcontinental G.T.C.** et président de sa filiale **Messageries Publi-Maison**. M. Bragdon était déjà administrateur de Transcontinental.

Il a auparavant travaillé à **Uniboard Canada**, aux **Aliments Ault** et chez **Catelli**, où il a occupé d'importants postes de direction. M. Bragdon détient une maîtrise en finance de l'**École des Hautes Études Commerciales** de Montréal. Il succède à **Garry Garcin**, qui a récemment quitté l'entreprise. (JPG) ■

## Lionel Hurtubise et Jean-François Meunier, honorés

**Lionel Hurtubise**, président du conseil d'**Ericsson Communications**, de Montréal, et **Jean-François Meunier**, président fondateur de **Cifra Médical**, de Sainte-Foy, viennent de recevoir des *Prix nationaux IWAY* pour leur contribution exceptionnelle à l'avancement des technologies de l'information au Canada.

M. Hurtubise a reçu son prix dans la catégorie *Leadership sur la scène publique* pour son engagement continu au développement de son industrie au Canada et M. Meunier a reçu le sien dans la catégorie *Développement d'une nouvelle technologie*.

La filiale canadienne du géant des télécommunications Ericsson, de Suède, réalise d'importants mandats mondiaux de recherche dans les communications sans fil au Canada; M. Hurtubise dirige cette filiale depuis de nombreuses années.

De son côté, Cifra a conçu une technologie permettant l'acheminement par Internet de données médicales multimédias. Son réseau de télémédecine, le plus important au Canada, relie 32 hôpitaux; il est utilisé par de nombreux professionnels de la santé, aussi bien en chirurgie infantile que pour les soins en salle d'urgence.

Ces prix ont été créés par **CANARIE** (Réseau canadien pour l'avancement de la recherche, de l'industrie et de l'enseignement) et l'**Association canadienne de technologie de pointe**; ils sont commandités par la **Banque Royale**. (JPG) ■

## Robert Tremblay, directeur général de l'Association des diplômés de Laval

**Robert Tremblay** vient d'être nommé directeur général de l'**Association des diplômés de l'Université Laval**. Il succède à **Ludger Saint- Pierre**, qui a pris sa retraite.

M. Tremblay était auparavant coordonnateur des relations avec le milieu à la Faculté des sciences de l'administration de l'**Université Laval**. Il avait, avant cela, été coordonnateur de la sollicitation au Bureau du soutien financier de la même université. L'association, qui en est à sa 50e année, compte 155 000 membres. (JPG) ■

## Jean-Marie Toulouse à la Société royale du Canada

**Jean-Marie Toulouse**, directeur de l'**École des Hautes Études Commerciales** (HEC), sera admis officiellement à la **Société royale du Canada** le 2 mars au cours d'une cérémonie à l'École des HEC.

Seront aussi admis à cette occasion à cette académie des lettres et des sciences humaines **Jean-Charles Chebat**, professeur de marketing et titulaire de la *Chaire Omer DeSerres* des HEC, et **Étienne Tiffou**, professeur au département de linguistique et de traduction de l'**Université de Montréal**. (JPG) ■


Justine et Marcel se sont mis le grappin dessus !

Marcel Cayouette, président de Rotobec inc., et son épouse Justine forment une équipe hors pair. Depuis 1975, ils dirigent de main de maître leur entreprise de fabrication de grappins, chargeuses à bois et autre équipement pour le secteur forestier. Depuis les tout premiers débuts, le CRIQ est partie prenante de l'évolution de Rotobec. Il a contribué à perfectionner la gamme des outils conçus par la compagnie et procédé à plusieurs études de faisabilité. Aujourd'hui bien implantée sur la scène internationale, Rotobec est un *véritable moteur économique* dans son domaine au Québec.

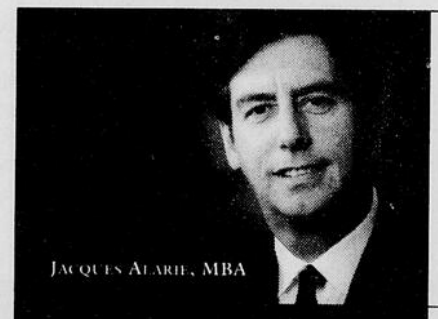
Depuis plus de 25 ans, le CRIQ supporte la croissance des entreprises québécoises, ici comme à l'étranger, grâce à son engagement dans le développement et la veille technologiques ainsi que dans la normalisation et la conformité aux normes en vigueur sur les marchés.

*Au service de l'industrie québécoise*

CRIQ
CENTRE DE RECHERCHE INDUSTRIELLE DU QUÉBEC

**Pour nous joindre :**
**Québec : (418) 659-1550**
**1 800 667-2386,**
**Montréal : (514) 383-1550**
**1 800 667-4570**






Le conseil d'administration de Jones Heward a le plaisir d'annoncer la nomination de **Jacques Alarie** au poste de premier vice-président* et directeur général pour la province de Québec. Monsieur Alarie accède aussi au conseil d'administration de Jones Heward, Gestion de placements inc. et devient membre du comité exécutif du groupe de gestion du patrimoine.

*sujet à l'approbation des organismes de réglementation.

JONES HEWARD
GESTION DU PATRIMOINE

Avant de se joindre à Jones Heward, Monsieur Alarie était premier vice-président, gestion privée de Montrusco et associés inc. Auparavant, il était président d'une division de services de planification financière d'un important cabinet de comptables agréés. Il possède plus de 15 années d'expérience en planification financière et en gestion du patrimoine.

Gestion du patrimoine Jones Heward se consacre à offrir la tranquilité d'esprit aux personnes fortunées les plus exigeantes.

Nous y arrivons par une approche intégrée en matière de gestion du patrimoine qui a évolué au cours de 70 ans au service des besoins financiers de nos clients et de leur famille. Le groupe de gestion du patrimoine Jones Heward est affilié à Nesbitt Burns inc. et fait partie du groupe Nord-Américain de gestion de placements de la Banque de Montréal.

On peut rejoindre Jacques Alarie au 286-7301.

JONES HEWARD GESTION DE PLACEMENTS INC.
Membre du groupe de sociétés de la Banque de Montréal

# Micro-ordinateurs : c'est la guerre !

Martine Turenne

On assiste actuellement à une véritable vente de feu chez les détaillants de micro-ordinateurs.

Des réductions draconiennes de prix, allant jusqu'à 19 % sur certains micro- ordinateurs (PC) et blocs-notes, annoncent une véritable guerre chez les fournisseurs.

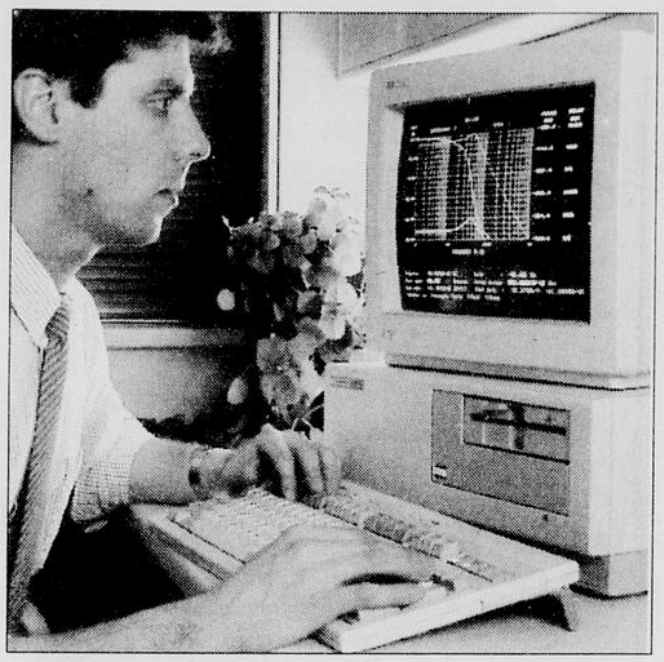
Il s'agit d'une guerre féroce, dit **Albert Daoust**, analyste chez **Evans Research**, à Toronto, qui fera des gagnants et des perdants. « Les plus forts deviendront plus riches; les plus faibles, beaucoup plus pauvres. »

Qui a déclenché la guerre ? L'américaine **Dell Computer Corp.**, pour qui un ordinateur, ce n'est que du métal entourant un paquet de fils, a déjà dit son président-directeur général, **Michael Dell**.

**Compaq Canada** a aussitôt emboîté le pas. Lorsqu'il est question de guerre de prix, la société texane n'hésite pas à sortir l'artillerie lourde.

« De véritables ogives nucléaires. Leur riposte est impitoyable », dit M. Daoust au sujet de la société américaine qui a connu l'an dernier un essor trois fois plus rapide que celui de l'industrie micro-informatique au pays.

L'artillerie lourde, ce sont des prix réduits de 5 à 19 % pour des micro-ordinateurs intermédiaires, haute performance ou réseau, et des réductions tout aussi importantes pour les blocs-notes.



**■ Les consommateurs et les entreprises achètent moins de micro-ordinateurs. La diminution des ventes a commencé dès 1995 et elle s'est accentuée depuis.**

Ainsi, les modèles *Deskpro 2000* et *4000* ont été réduits de 18 %. Compaq offre même une machine avec un processeur *Pentium MMX* à 940 $ US. Ce sont des réductions qui renforcent la position de chef de file de la commercialisation des ordinateurs de bureau et des blocs-notes au Canada, selon **Christian Chabbal**, directeur de produits chez Compaq Canada.

### La réaction d'IBM

L'autre gros canon du PC au Canada, **IBM**, n'a pas abaissé ses prix, mais a lancé, en septembre, un PC coûtant moins de 1 000 $ US. Récemment, il a aussi mis sur le marché de nouveaux modèles dans la série *PC 300GL* pour 1 249 $ US.

Le géant américain de l'informatique a également baissé à 899 $ US le prix d'une machine équipée d'un processeur d'**Intel** de la précédente génération. L'autre colosse, **Hewlett-Packard,** devrait réduire d'autant le prix de sa série *Vectra*.

Ce n'est pas d'hier que les acteurs sabrent leurs prix. L'an dernier, la chute des prix pour les ordinateurs à la maison a atteint 13 %. Elle devrait friser les 15 % en moyenne cette année, croit M. Daoust. Mais c'est du côté des postes de travail destinés à l'entreprise que la chute des prix a été la plus marquée : 23 % en 1997.

### Une pénurie de consommateurs

Pourquoi une telle guerre des prix ? Les entreprises n'ont guère eu le choix.

Les consommateurs et les entreprises achètent moins de micro-ordinateurs. La diminution des ventes a commencé dès 1995 et elle s'est accentuée depuis. L'an dernier, les ventes ont chuté de 4 % au Canada. « C'est la baisse des prix qui a permis de sauver les meubles », dit M. Daoust.

N'eût été de cela, la saison aurait été carrément désastreuse. On aurait peut-être assisté à des baisses de l'ordre de 12 ou 13 %. « Du côté des entreprises, une légère hausse de 5 % des unités vendues cache en fait une diminution des profits, estime l'analyste. Pour la plupart des entreprises, les revenus sont en chute libre. »

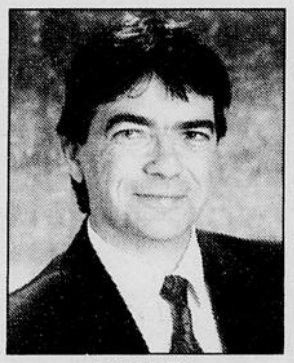
« Les marges sont devenues excessivement restreintes, confirme **Marc Rochette**, porte-parole d'IBM. Aucune société ne peut vivre de la vente de micro-ordinateurs. »

Les Compaq, IBM, Hewlett-Packard et Dell, chefs de file du PC, devraient être les grands gagnants de cette guerre. « Ils ont un meilleur contrôle sur leurs coûts. L'avenir n'est pas rose pour **Apple**, croit M. Daoust. Elle ne pourra pas survivre longtemps avec des prix qui descendent aussi brutalement. »

« Tout le monde dans l'industrie se demande où cette guerre de prix va s'arrêter, dit M. Rochette. À qui Compaq veut-il casser les reins ? Pour l'instant, ils n'ont pas réussi avec nous. » ■

VOTRE ASSURANCE DEVRAIT INCLURE LA CARTE MÉDICAMENTS
Utilisée par 1.5 million de québécois
CALPSS
(514) 281-2277
Acceptée dans toutes les pharmacies
PARLEZ-EN À VOTRE COURTIER, EMPLOYEUR OU SYNDICAT

NOMINATION
PIXCOM



DANIEL BEAUCHESNE

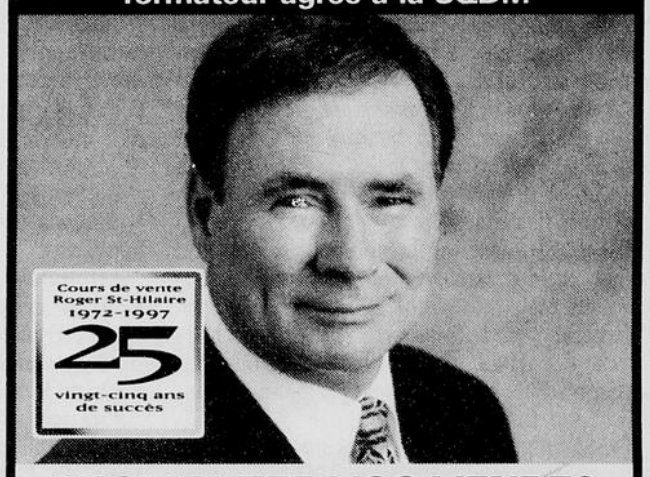
Le président et chef de la direc tion du GROUPE PIXCOM INC., monsieur Jacquelin Bouchard, est heureux d'annoncer la nomination de monsieur **Daniel Beauchesne au poste de Président de PRODUCTIONS PIXCOM (1996) INC.**

Avant d'occuper ce poste, Daniel Beauchesne a été, de 1995 à 1997, le vice-président exécutif des Productions Pixcom Inc. et le producteur exécutif de nombreuses productions.

Avant de se joindre au GROUPE PIXCOM INC., Daniel Beauchesne a occupé, de 1994 à 1995 le poste de réalisateur-coordonnateur à Radio-Québec. De 1992 à 1994, il a été le vice-président à la programmation de Radio-Québec et de 1987 à 1992, il occupait le poste de directeur de la programmation régionale également pour Radio-Québec.

Le GROUPE PIXCOM INC., connu autrefois sous le nom de PIXART, offre, depuis bientôt dix ans, tout l'éventail des services créatifs, techniques et administratifs liés à la communication télévisuelle et interactive.

25e ÉDITION 1997-1998
formateur agréé à la SQDM




AUGMENTEZ VOS VENTES
Faites comme 66 000 personnes depuis 25 ans
Inscrivez-vous maintenant
Séminaires
VENTE STRATÉGIQUE^MD
Vous apprendrez comment :
- Faire face aux objections
- Conclure vos ventes
- Justifier vos prix
- Argumenter avec aplomb
- Communiquer plus efficacement
- Développer votre clientèle
- Fidéliser votre clientèle
- Augmenter votre motivation
Montréal : 26 et 27 mars
Québec : 12 et 13 mars, 14 et 15 avril
GÉRANCE DE VENTE
Vous apprendrez comment :
- Recruter des vendeurs à succès
- Motiver votre équipe
- Rémunérer vos vendeurs
- Évaluer vos vendeurs
- Diriger vos vendeurs
- Organiser des réunions stimulantes
- Organiser des concours de vente
- Former vos vendeurs
Québec :
20, 21 et 22 avril
RELATION AVEC LA CLIENTÈLE NOUVEAU
Vous apprendrez comment :
- Conclure des ententes
- Fidéliser votre clientèle
- Améliorer votre image
- Traiter les plaintes avec tact
- Maîtriser l'usage du téléphone
- Surmonter les réticences de vos clients
- Favoriser le développement des affaires
- Communiquer avec vos clients
Montréal : 11 mars
Québec : 1er avril

Simon St-Hilaire
Mastercard et Visa acceptées
Informez-vous sur nos conférences et nos séminaires privés
Tél. : 1 800 463-7246 / (418) 626-7498 / Fax : (418) 626-6264
Cours de vente Roger St-Hilaire
Regardez l'émission «Le saviez vous?» le dimanche à 10 heures à T.Q.S

ATTEIGNEZ DE NOUVEAUX SOMMETS!
ENVOLEZ-VOUS AVEC...
LE NOUVEAU PROJECTEUR MULTIMÉDIA
3M MP8620

DÉMONSTRATION GRATUITE!
VENTE / LOCATION
EEE ENTENTE D'ENTRETIEN D'ÉQUIPEMENTS
SERVICE 24 HEURES
Résolution SVGA
Brillance de 450 lumens ANSI
Compact et léger: 4,9 kg
CONCEPT AUDIO-VISUEL
Pour des présentations brillantes
TOUTE UNE ÉQUIPE À VOTRE SERVICE.
Contactez nos conseillers à l'interne:
Vanessa Arsenault ou Albert Lalumière
10, rue King, Montréal (Québec)
(514) 954-0000 1-800-567-7076
Courriel: info@conceptav.ca
Site internet: www.conceptav.ca
MONTRÉAL QUÉBEC TORONTO

LES AFFAIRES Publié par les Publications Transcontinental inc. 1100, boul. René-Lévesque ouest, 24e étage, Montréal (Québec) H3B 4X9

# Opinions

ÉDITORIAL

## Essence : l'arnaque vient de haut

Une étude sur le prix de l'essence dans 19 marchés au Canada vient de révéler que c'est l'État, et non les entreprises, qui abuse des consommateurs; l'État accapare en effet 50 % du prix de l'essence à la pompe sans rien faire.

Dans l'ensemble du pays, les producteurs de pétrole prennent 34 % du prix, les raffineurs, 9 % et les détaillants, 7 %.

Selon l'étude, faite par **MJ Ervin & Associates** pour deux ministères fédéraux et l'**Institut canadien des produits pétroliers**, le prix de l'essence en dollars courants et sans les taxes est plus bas aujourd'hui (28-29 cents le litre) qu'en 1986 (30 cents); ce prix est même de neuf cents moins élevé en dollars constants. En fait, la hausse du prix de l'essence à la pompe, qui est passé de 48 cents à 57 cents en moyenne de 1986 à 1996, est entièrement imputable aux taxes.

Le prix moyen à la pompe est presque identique (28-29 cents CA le litre) au Canada et aux États-Unis sans les taxes, ce qui démontre que notre industrie est aussi concurrentielle que celle des États-Unis.

C'est à Toronto, où le volume par point de vente est le plus élevé, que la marge des détaillants est la plus faible, à 3,4 cents le litre. Montréal suit à 5,4 cents. Évidemment, la marge des détaillants est plus élevée dans les petits marchés, où le volume par point de vente est plus faible.

De façon générale, les forces du marché servent bien les consommateurs. L'État n'a donc pas à y mettre davantage son nez, contrairement aux velléités exprimées à Québec dans la foulée de la guerre des prix de l'essence de 1996, qui avait été déclenchée par les indépendants et non par **Ultramar**, qui avait plutôt suivi le prix le plus bas établi par ses concurrents.

Même si cette guerre profitait aux consommateurs, Québec a légiféré pour empêcher que le prix à la pompe ne soit plus bas que le prix de revient de l'essence du réseau de détail des pétrolières, ce qui a fait l'unanimité, et pour donner à la **Régie de l'énergie** le pouvoir d'établir la marge raisonnable des détaillants par région.

La Régie tiendra bientôt des audiences à ce sujet, mais il faut espérer qu'elle ne se précipitera pas pour imposer de telles marges s'il est prouvé que le marché est efficace. Il serait en effet inacceptable que les consommateurs paient pour maintenir en vie des entreprises non efficaces.

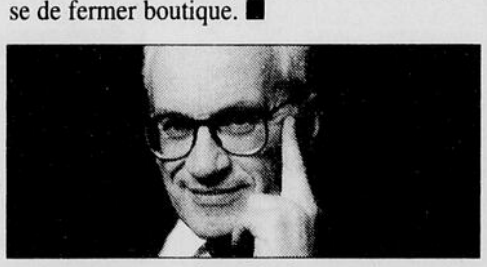
### Réalisme syndical

Le syndicalisme québécois vient de hausser son image avec l'engagement des syndicats affiliés à la **FSSA** et aux **Métallos** des usines d'**Alcan** de ne pas faire de grève pendant 18 ans. De même, Alcan a promis de ne pas recourir au lock-out.

Il faut espérer que cette entente encouragera d'autres syndicats et d'autres employeurs à multiplier les accords de paix industrielle à long terme. Grâce à l'entente, Alcan construira à Alma une aluminerie de 2,2 milliards de dollars ayant une capacité de 375 000 tonnes par année; elle emploiera 650 personnes, dont 425 proviendront de l'aluminerie actuelle d'Alma, qui sera fermée.

Toutefois, les Métallos n'ont pas été aussi réalistes à Saint-Hubert, où leur tentative de syndiquer les employés d'un restaurant **McDonald's** a tourné en queue de poisson. Cette offensive était une cause perdue d'avance, McDonald's n'ayant toléré la présence d'aucun syndicat dans ses restaurants en Amérique du Nord.

Pour sortir le syndicat de l'impasse (les emplois ont été perdus à cause de la syndicalisation), la **FTQ** a offert la participation du **Fonds de solidarité** dans la propriété du restaurant et a demandé au ministre du **Travail** d'intervenir. Ce dernier n'a pas à s'en mêler, aucun gouvernement ne pouvant, dans une économie de marché, interdire à une entreprise de fermer boutique. ■



**Jean-Paul Gagné**

LES AFFAIRES Le journal **LES AFFAIRES** est publié par les **Publications Transcontinental inc.**
1100, boul. René-Lévesque Ouest, 24e étage, Montréal H3B 4X9 Téléphone : **(514) 392-9000**
Télécopieur publicité : **(514) 392-4723** Télécopieur rédaction : **(514) 392-1586**
Publicité : **lesaffaires.pub@mail.transcontinental.ca** Rédaction: **lesaffaires.redaction@mail.transcontinental.ca**

**Rédaction :** Éditeur et rédacteur en chef : **Jean-Paul Gagné** Directeur des cahiers spéciaux : **Michel Clermont**
Directeur de l'information : **Normand Saint-Hilaire** Directeur des cahiers répertoires : **Denis Dubé**
Directeur sections Actualité et Entreprendre : **Gilles Lajoie** Chef de pupitre : **Jean-Luc Renaud**
Directrice section Investir : **Dominique Beauchamp** Directeur artistique : **Jacques Bourget**

**Publicité :** Directrice associée : **Joanne Proulx** Adjointe, développement des ventes : **Claire Breton**
Adjoint administratif : **Normand Bergeron** Superviseur de production : **Donald Wells**
Téléphone : **Montréal : (514) 392-9000 / Toronto : (416) 340-8000 / Vancouver : (604) 984-7176**

**Tirage :** Directeur : **François Blondin** Abonnement : **(514) 392-2010 / 1-800-361-7215**
**Les Affaires** (52 fois l'an) **1 an : 48,45 $ 2 ans : 72,68 $** (Taxes incluses)
**Les Affaires** (52 fois l'an) et **Affaires PLUS** (12 fois l'an) **1 an: 68,96 $ 2 ans : 103,47 $** (Taxes incluses)

**Administration :** Président : **André Préfontaine** Vice-présidente, finances et administration : **Ginette Roy**
Directrice de la promotion : **Ghyslaine Lauzon** Directeur général des ventes : **Yvon Tremblay**
Président du conseil : **Rémi Marcoux** Membre du **Groupe Transcontinental G.T.C. Ltée**

**Impression :** **Imprimerie Transmag**, une division d'Imprimerie Transcontinental inc.

Répertorié dans l'Index des périodiques canadiens. Courrier de deuxième classe, enregistrement no 0923
Dépôt légal, bibliothèque du Québec ISSN 0229-3404. Second class USPS 004582, Champlain, N. Y., 12919-1518

Il nous arrive de mettre notre liste d'abonnés à la disposition d'entreprises ou d'organismes qui proposent des produits ou des services qui pourraient intéresser nos lecteurs. Si vous ne voulez pas que votre nom y figure, faites-le nous savoir par écrit, en joignant une étiquette d'envoi de votre journal ou magazine.

POINT DE VUE

## Universités : accroître les droits de scolarité

Le débat relatif au financement des universités, et surtout la question des droits de scolarité, ne peut laisser les Québécois indifférents.

Les conséquences de ce débat et l'impact des décisions qui doivent être prises à cet égard auront un effet primordial sur l'avenir à long terme de notre société. Malheureusement, ces questions font rarement la manchette, ne semblent pas intéresser beaucoup la population et se perdent généralement dans la cacophonie autour de la « crise du jour ».

Pourtant, l'éducation universitaire n'est ni un droit ni un privilège, mais un investissement. La nature de cet investissement est à la fois individuelle et collective. Qui doit financer l'investissement et dans quelles proportions ?

La décision du gouvernement du Québec, il y a plus de 20 ans, de geler les droits de scolarité fut une erreur stupide. Sauf exceptions, cette décision, prise dans un cadre purement politique, a été maintenue par les gouvernements successifs. Que le barème de comparaison choisi soit l'inflation, les droits universitaires ailleurs ou la proportion du coût total de l'éducation universitaire financée par l'étudiant, la situation québécoise est de toute évidence invraisemblable.

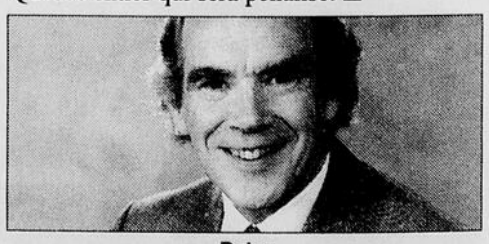
Quoique les grands responsables de la situation actuelle soient nos politiciens, il ne faut pas s'étonner de leur conduite. En effet, il faut de plus en plus s'attendre, dans l'ère des communications instantanées, à ce que, pour nos élus, le long terme soit le prochain bulletin de nouvelles.

Malheureusement, nos leaders universitaires ont parfois manqué de vision et, surtout, de courage. Ils auraient dû, au fil des ans, critiquer à haute voix et de façon répétée le cul-de-sac dans lequel les plaçait le gouvernement. Récemment, mais beaucoup trop tard, le Dr **Bernard Shapiro**, recteur de l'**Université McGill**, a lancé avec raison le débat sur la scène publique. L'intérêt public pour un réseau universitaire de première classe exige une participation active de l'État et de la communauté des affaires même si la responsabilité fondamentale de l'investissement universitaire demeure familiale et individuelle.

Les droits de scolarité représentent à peine plus de 10 % du coût total de l'éducation universitaire. Ce pourcentage est presque risible, surtout en comparaison des droits aux États-Unis et ailleurs au Canada. Quoique, à court terme, les étudiants actuels paraissent bénéficier d'une aubaine et ce, malgré leurs grognements habituels, l'ensemble des étudiants paient en réalité le prix d'une éducation dont la qualité est menacée. Malgré les contraintes imposées, les universités ont fait un travail assez remarquable et se comparent relativement bien. Cependant, ceux qui croient que nous allons pouvoir demeurer compétitifs avec les universités d'ailleurs rêvent en couleur.

Il est compréhensible que chaque cohorte d'étudiants résiste à une augmentation des frais de scolarité. En plus du coût accru qu'une hausse représenterait pour eux à court terme, les étudiants se sentiraient défavorisés par rapport à leurs prédécesseurs. Pourtant, une hausse annuelle qui refléterait la réalité économique serait souhaitable pour rétablir un équilibre plus logique entre les bénéficiaires de l'éducation universitaire et l'ensemble de la société. Comme tout investissement, l'éducation constitue une sorte de sacrifice immédiat pour des bénéfices considérables à long terme. N'oublions pas que le premier bénéficiaire de l'éducation est l'étudiant.

On peut certes envisager d'établir, comme c'est le cas pour les universités américaines de haut calibre, des mécanismes pour aider le financement de l'éducation universitaire, mais il faudrait aussi que les droits de scolarité soient fixés à un niveau plus logique. Sinon, c'est le Québec entier qui sera pénalisé. ■



**Peter Blaikie**
Président, Unican

Normand Saint-Hilaire

# Coup d'oeil

## La grosse fusion n'aura pas lieu

La plus importante fusion de l'histoire (70 milliards de dollars US) n'aura pas lieu... Les deux britanniques **Glaxo Wellcome** et **SmithKline Beecham** annoncent en début de semaine qu'elles ont rompu leurs discussions qui duraient depuis janvier en vue d'une fusion rapide. Les pourparlers auraient achoppé sur le partage du pouvoir au sein de la société projetée.

Quelques jours avant la rupture, Glaxo publie ses états financiers pour le second semestre de 1997 : profits en baisse de 17 %.

**L'Hôtel Inter-Continental change de mains**

La bannière de l'Hôtel Inter-Continental, rue Saint-Jacques, à Montréal, aura un nouveau propriétaire : avec elle, les 116 autres hôtels prestigieux de la chaîne Inter-Continental, détenue par **Saison Group** (Japon), passeront aux mains du brasseur anglais **Bass**. La transaction - 1,4 milliard US comptant et 1,5 milliard en prise en charge de dettes - permettra à Bass de réaliser des économies d'échelle de 40 M$ US dès la première année. Bass, société diversifiée réalisant un chiffre d'affaires de plus de 5 milliards US et comptant 85 000 employés à travers le monde, exploite déjà 2 400 hôtels, surtout aux États-Unis (**Holiday Inn**).

**Et les Sheraton aussi...**

Les hôtels Sheraton ont aussi de nouveaux propriétaires : **Starwood Hotels**, de Phoenix, en Arizona. La bannière était jusqu'à tout récemment exploitée par **ITT**, ancienne compagnie qui a été si diversifiée dans le passé qu'il est difficile de l'associer à un secteur (elle avait exploité notamment sur la Côte-Nord, dans les années 1970, **ITT-Rayoner,** et la plus importante concession forestière du Québec pour fabriquer du tissu, de la *rayonne*, à partir de l'épinette noire).

ITT-Sheraton exploite des hôtels et des casinos, dont deux en Nouvelle-Écosse et un à Windsor, en Ontario, et les célèbres casinos **Ceasars**.

Mais, cette transaction fait parler d'elle surtout en raison de ce qu'elle rapporte au président de Starwood, **Barry Sternlicht**, 37 ans : 37 M$ US. En effet, une clause de son contrat spécifie qu'en cas de changement de contrôle de la société qu'il dirige, celle-ci lui remettra des options d'achat d'actions, dont la valeur, telle que calculée par l'agence **Dow Jones**, s'élève à ce montant. Or, le paiement pour ITT se fera en actions de Starwood et aura pour résultat de donner le contrôle de cette compagnie aux actionnaires d'ITT.

**Feu vert à l'aluminerie d'Alma**

Le conseil d'**Alcan Aluminium**, de Montréal, a finalement donné le feu vert au projet d'aluminerie d'Alma. La société a annoncé qu'elle construira l'usine tant attendue, d'une capacité de 375 000 tonnes, au coût de 2,2 milliards.

**Olympiques : CBS compense ses annonceurs**

De nombreux observateurs affirment que la télévision n'a pas été aussi regardée que prévu durant les derniers Jeux olympiques. Internet s'est avéré le nouveau média vedette. Si bien que le réseau **CBS** offre à ses annonceurs du temps d'antenne gratuit pour compenser les faibles taux d'écoute.

**Premières débentures souscrites en euro**

Grande première dans le monde financier européen : une entreprise agroalimentaire italienne, **Parlamat**, émet des titres dans une nouvelle devise : l'euro. Parlamat, société qui fait pour trois milliards US d'affaires et embauche 20 000 personnes, émet des débentures convertibles - titres d'emprunt qui se transforment en actions - libellés en euro. ■



# L'effet Intrawest mis en chiffres : 2 M de visiteurs

Sophie Cousineau

Avec son premier investissement de 467 M$ à Mont-Tremblant, **Intrawest** a dopé tous les indicateurs économiques de cette région des Laurentides, qui comptait 4 330 emplois de plus en 1996 que cinq années auparavant.

Bien qu'il se fasse surtout sentir au pied des pentes, l'effet Intrawest se répercute dans un rayon de 60 kilomètres autour du centre de villégiature, indique une analyse d'**Innovaction Loisir et tourisme**.

Cette firme-conseil de Montréal a étudié l'impact économique de la première bordée de dollars qui est tombée sur le centre de ski pour le compte de la **Société de développement économique des Laurentides**. Elle conclut que ce coin des Laurentides a connu une « très forte croissance » de 1991 à 1996, un boom qui ne se démentira point avec le second investissement de 500 M$.

D'une part, il y a eu le déploiement du centre de villégiature, qui a attiré une armée de travailleurs de construction. Puis il y a eu l'afflux de touristes : en 1996-97, Mont-Tremblant a séduit près de 2 M de visiteurs, dont 40 % arrivaient de l'extérieur du Québec. C'est un bond spectaculaire si l'on compare aux 365 000 touristes qui séjournaient au centre de villégiature en 1991-92, au moment de l'acquisition de la station *Mont-Tremblant* par Intrawest.

L'effet Intrawest reste néanmoins difficile à cerner et à isoler. Non pas que la phase I de ce développement soit passée inaperçue dans cette région qui a longtemps été affligée par un chômage élevé; les investissements de la société de Vancouver monopolisent l'attention depuis des années.

Le problème, c'est que les statisticiens nationaux voient les choses un peu plus gros.

En l'absence de données détaillées, Innovaction Loisir et tourisme estime qu'entre 20 et 74 % des 4 330 emplois créés durant cette période sont attribuables à Intrawest, une fourchette qui, de l'aveu même du consultant **Daniel Malo**, est plutôt large. ■

consultants informatique MIS 2000
SOLUTION
1-888-462-0333

### LA CITATION DE LA SEMAINE

« L'omniprésence de l'État dans tous les domaines a entraîné des effets secondaires négatifs : accroissement de l'endettement, lourdeur des structures et conflits d'intérêts entre les rôles de producteur et de contrôleur des services dispensés... L'incontournable mouvement vers la privatisation, l'impartition et les partenariats va donner naissance à un autre type de relation entre l'État et le privé... Refuser le changement, c'est, à plus ou moins long terme, se condamner à disparaître. L'accepter, s'y adapter et en tirer parti constitue un moyen sûr de survivre et de croître. »

**Jacques Lamarre**, président et chef de la direction, **Groupe SNC-Lavalin**, devant la **Chambre de commerce française**, 18 février 1998.

BOUTIQUE SALMO NATURE
Boutique de pêche spécialisée
ORVIS
GARANTIE 25 ANS
JUSQU'À 50 % DE RÉDUCTION
sur marchandise sélectionnée
110, McGill, Vieux-Montréal • Tél. : (514) 871-8447

Projet de démarrage ?

Votre Fonds régional de solidarité le comprend mieux que quiconque !

Appelez-nous sans frais au :

1 888 755-3992

Un réseau de capital de développement à votre portée

LE FONDS RÉGIONAL DE SOLIDARITÉ
Société en commandite
Moteur de l'emploi

FONDS MUTUELS LIGNE VERTE **SANS FRAIS D'ACQUISITION**

# POUR FAIRE DE VOUS UN INVESTISSEUR PROSPÈRE

## FONDS DE CROISSANCE ÉQUILIBRÉ

| *1 an* | *3 ans* | *5 ans* | *10 ans* |
|---|---|---|---|
| 12,33 % | 18,29 % | 12,15 % | 9,38 % |

*Rendement annuel composé au 31 janvier 1998.*

## FONDS D'ACTIONS CANADIENNES

| *1 an* | *3 ans* | *5 ans* |
|---|---|---|
| 16,45 % | 20,46 % | 17,33 % |

*Rendement annuel composé au 31 janvier 1998.*

## FONDS D'OBLIGATIONS CANADIENNES

| *1 an* | *3 ans* | *5 ans* |
|---|---|---|
| 12,88 % | 15,26 % | 10,88 % |

*Rendement annuel composé au 31 janvier 1998.*

## FONDS SCIENCES DE LA SANTÉ†§

| *1 an* |
|---|
| 24,78 % |

*Rendement annuel composé au 31 janvier 1998.*

## FONDS D'OBLIGATIONS RER INTERNATIONALES†§

| *1 an* | *2 ans* | *3 ans* | *4 ans* |
|---|---|---|---|
| 14,95 % | 11,12 % | 10,73 % | 9,15 % |

*Rendement annuel composé au 31 janvier 1998.*

## FONDS DE VALEURS SÛRES AMÉRICAINES†§

| *1 an* |
|---|
| 31,44 % |

*Rendement annuel composé au 31 janvier 1998.*

## FONDS DE CROISSANCE DE MOYENNES SOCIÉTÉS AMÉRICAINES†§

| *1 an* | *2 ans* | *3 ans* | *4 ans* |
|---|---|---|---|
| 25,27 % | 22,55 % | 26,36 % | 19,55 % |

*Rendement annuel composé au 31 janvier 1998.*

## FONDS DE CROISSANCE EUROPÉEN†§

| *1 an* | *2 ans* | *3 ans* |
|---|---|---|
| 30,27 % | 27,17 % | 24,40 % |

*Rendement annuel composé au 31 janvier 1998.*

## FONDS DE DIVIDENDES

| *1 an* | *3 ans* | *5 ans* | *10 ans* |
|---|---|---|---|
| 28,96 % | 21,56 % | 15,27 % | 12,22 % |

*Rendement annuel composé au 31 janvier 1998.*

COMPOSEZ LE 1 800 363-1167 • MONTRÉAL : 289-0700

www.greenlinefunds.com

FONDS MUTUELS LIGNE VERTE®

**LA GAMME DE FONDS MUTUELS LIGNE VERTE* EST DISPONIBLE DANS TOUTES LES SUCCURSALES TD ET ÉGALEMENT AUPRÈS DE CES IMPORTANTS DISTRIBUTEURS :**

COURTIERS EXÉCUTANTS : SERVICES D'INVESTISSEMENT LIGNE VERTE • ACTIONS EN DIRECT* DE LA BANQUE ROYALE • PRO-INVESTISSEUR* CIBC • HONGKONG BANK DISCOUNT TRADING* INC. • LIGNE D'ACTIONS* DE LA BANQUE DE MONTRÉAL

COURTIERS TRADITIONNELS : SERVICES D'INVESTISSEMENT TD EVERGREEN • NESBITT BURNS INC. • RBC VALEURS MOBILIÈRES INC. • MIDLAND-WALWYN CAPITAL INC. • SCOTIAMCLEOD

SOCIÉTÉS DE PLANIFICATION FINANCIÈRE : FORTUNE FINANCIAL CORPORATION • REGAL CAPITAL PLANNERS LTD. • PRIVATE INVESTORS MANAGEMENT INC. • MANULIFE SECURITIES INTERNATIONAL LTD. • DIVERSIFOLIO FINANCIAL SERVICES LTD. • KPLV QUALITY INVESTMENTS & FINANCIAL PLANNING • NORSHIELD FUND MANAGEMENT LTD. • ROTHENBERG CAPITAL MANAGEMENT INC. • SERVICES EN PLACEMENTS PEAK INC.

COURTIERS EN FONDS MUTUELS : D.D. HUMES FINANCIAL SERVICES INC. • AVANTAGES SERVICES FINANCIERS INC.

*La gamme de fonds mutuels sans frais d'acquisition Ligne Verte est offerte par Gestion de Placements TD Inc. (« GPTD »), filiale en propriété exclusive de la Banque TD. Les prospectus simplifiés contiennent des renseignements importants relativement à ces fonds mutuels, et nous vous invitons à les lire attentivement avant d'investir. Veuillez vous procurer un exemplaire du prospectus. Les valeurs unitaires et les rendements fluctueront. Les taux de rendement mentionnés correspondent au rendement total composé annuel historique au 31 janvier 1998 et tiennent compte des fluctuations de la valeur unitaire et du réinvestissement de toutes les distributions. En outre, les frais et honoraires entraînant une diminution des rendements ont été soustraits. Toutes les données fournies se rapportent aux rendements antérieurs et ne sont pas garantes du rendement futur. **Les placements dans les fonds mutuels ne sont pas assurés par la Société d'assurance-dépôts du Canada ni par la Régie de l'assurance-dépôts du Québec, et ne sont pas garantis par la Banque TD.** § Des frais de 2 % sont prélevés en cas de rachat dans les 90 jours. ® Marques de commerce de la Banque TD, GPTD est un usager inscrit. * Marques de commerce utilisées avec la permission de leur détenteur respectif. †Lancement : Fonds d'obligations RER internationales -15 décembre 1993; Fonds de croissance de moyennes sociétés américaines - 26 février 1993; Fonds de croissance européen - 23 novembre 1994; Fonds sciences de la santé, et Fonds de valeurs sûres américaines - 31 octobre 1996.

# La réforme du MBA des HEC fait des vagues

## Des étudiants de l'ancien MBA se sentent laissés-pour-compte; des profs décrochent

Sophie Cousineau

La refonte des programmes MBA de l'**École des Hautes études commerciales** (HEC) crée des mécontents. Les étudiants qui tentent de compléter l'ancien programme, rebaptisé MBA classique, se sentent délaissés par l'école, qui leur offre des cours clairsemés.

« Nous sommes coincés, dit **Djaoued Bedjaoui**, le représentant des étudiants du MBA classique de l'association étudiante. L'école devait honorer ses engagements jusqu'en 1999, mais pour sauver de l'argent, elle a coupé son offre de cours dans le MBA classique. Résultat : des gens qui veulent se spécialiser en finances sont forcés d'étudier en marketing ou en ressources humaines. »

De leur côté, certains professeurs s'interrogent sur la valeur de l'approche pédagogique maintenant privilégiée par les HEC. Pour leurs cours, d'un seul crédit au lieu de trois, les professeurs doivent parcourir presque autant de matière qu'auparavant mais en moins de temps.

« Si les étudiants sont exposés à un plus grand nombre de sujets, ce qui est un plus, les cours vont moins en profondeur, dit le professeur **Michel Provost**. Et il ne nous reste à peu près plus de temps pour échanger avec les étudiants. Cela crée des frustrations chez nombre de professeurs; j'en suis. »

### La refonte

Voilà un an et demi que l'École des HEC offre ses nouveaux programmes de MBA. Cette refonte est guidée par une volonté d'attirer plus de candidats de meilleure qualité, du Canada comme de l'étranger, et d'augmenter le pourcentage des étudiants qui décrochent leur diplôme.

Le MBA à temps plein, dit *MBA intensif*, est concentré sur un an au lieu de deux. « Comme notre programme était trop long, nous n'attirions plus qu'une quarantaine d'étudiants par année, et ce n'était pas ceux que nous voulions, des gens en milieu de travail et des étudiants internationaux », dit **Alain Noël**, le directeur des programmes de MBA.

Le MBA à temps partiel, nommé *MBA en action*, doit quant à lui être complété en trois ans. Les étudiants, qui travaillent en équipe pendant trois des quatre étapes du programme, doivent aller au même rythme et suivre au moins deux cours semaine.

« Je n'aurais jamais pu faire mon MBA à ce rythme-là », note **François Barbès**, rédacteur en chef de la revue *PME*. M. Barbès, le père d'un garçon de neuf ans, a terminé en décembre le MBA qu'il avait entrepris tout en travaillant il y a près de sept ans.

Mais selon M. Noël, le maître à penser de cette réforme, M. Barbès est l'exception qui confirme la règle. « Plus les étudiants prennent du temps, plus ils abandonnent en cours de route. » Avant la réforme, dit-il, seulement le tiers des étudiants à temps partiel complétaient leur MBA.

### Du mécontentement

Plus denses, les nouveaux programmes MBA ont beaucoup exigé des professeurs, qui ont dû revoir tous leurs cours. « Ils ont travaillé très fort pour recalibrer leurs matières. Il y en a qui sont plus à l'aise que d'autres avec la nouvelle formule. Mais à peu près tous sont demeurés au MBA », dit M. Noël.

Lorsqu'on demande à M. Noël de préciser combien de professeurs des HEC ont délaissé l'enseignement au MBA, celui-ci affirme qu'il est impossible de faire un lien direct entre les départs, les demandes de sabbatiques et la réforme.

M. Provost croit toutefois qu'un tel lien existe. « J'ai choisi de m'ajuster parce que j'aime enseigner au MBA. Le nouveau programme compte même des atouts avec son projet supervisé en entreprise. Maintenant c'est clair que certains professeurs ont quitté le programme en désaccord », dit-il sans identifier nommément ces collègues.

Pendant que la refonte des programmes reste au centre des préoccupations, les étudiants qui avaient déjà entamé leur MBA au moment de la réforme se disent laissés-pour-compte.

« Nous sommes les brebis galeuses », ironise M. Bedjaoui. « C'est triste de voir ces étudiants, pris entre deux chaises, se chercher n'importe quel cours pour compléter leur programme », dit M. Provost.

M. Noël réplique que tout a été mis en oeuvre pour accommoder les étudiants du MBA classique. Ainsi, l'école a multiplié les offres de transfert au nouveau programme avec reconnaissance des cours déjà complétés.

Soit, reconnaît M. Noël, certains cours, comme la gestion des opérations et de la production, ne sont plus offerts à ceux qui tiennent mordicus à compléter le MBA classique.

Le directeur des programmes MBA explique que l'offre de cours régresse en fait depuis le début des années 1990 en raison de la baisse du nombre d'étudiants, elle-même causée par la récession et la concurrence des autres institutions.

Mais si un cours n'est plus offert aux HEC, M. Noël va jusqu'à inviter les étudiants insatisfaits à le suivre dans une autre institution d'enseignement — il cite l'**Université McGill** en exemple. ■

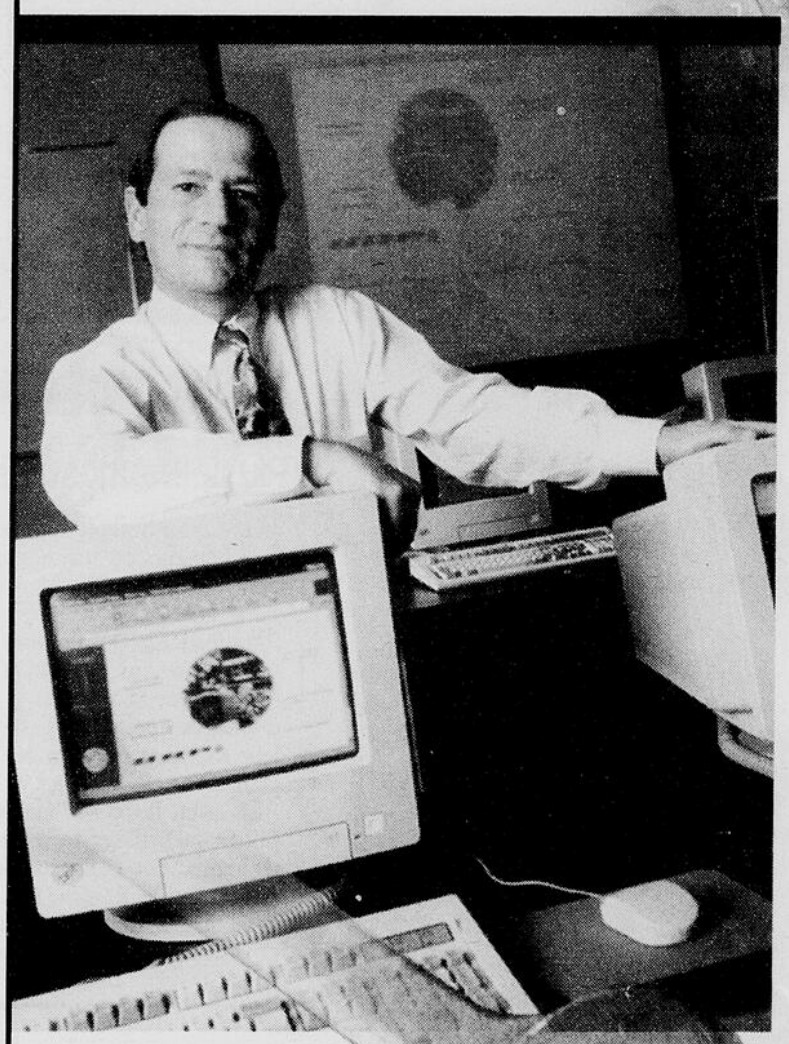
EXPERT
GROUPE CONSEIL INC.
(514) 526-9699

*«Des conseillers sur mesure»*

. Redressement d'entreprise
. Développement stratégique
. Études de marché
. Recherche de financement et subvention

www.odyssee.net/~bfexpert/

«UUNET répond adéquatement à l'évolution de notre entreprise»



Pierre Moisan
Gérant, Architecture technologique
UAP inc.

«UAP a toujours été associé aux pièces et accessoires de remplacement pour les automobiles et les véhicules lourds. La croissance de notre entreprise nous amène sans cesse à accroître l'efficacité de nos communications. L'Internet occupe à cet effet une place de plus en plus importante. Depuis trois ans, UUNET nous a proposé un branchement non dédié, puis un lien RNIS et, dernièrement, un lien T1. Ces solutions correspondaient en tous points à l'évolution de nos besoins. En fait, avec UUNET, ça fonctionne tellement bien qu'on n'a pas à leur parler souvent, sauf ... lorsque nos besoins évoluent.»

UUNET, avec plus de 1 000 points d'accès, est le plus important fournisseur Internet au monde qui se consacre uniquement aux besoins des entreprises en leur offrant des solutions d'affaires sur mesure.

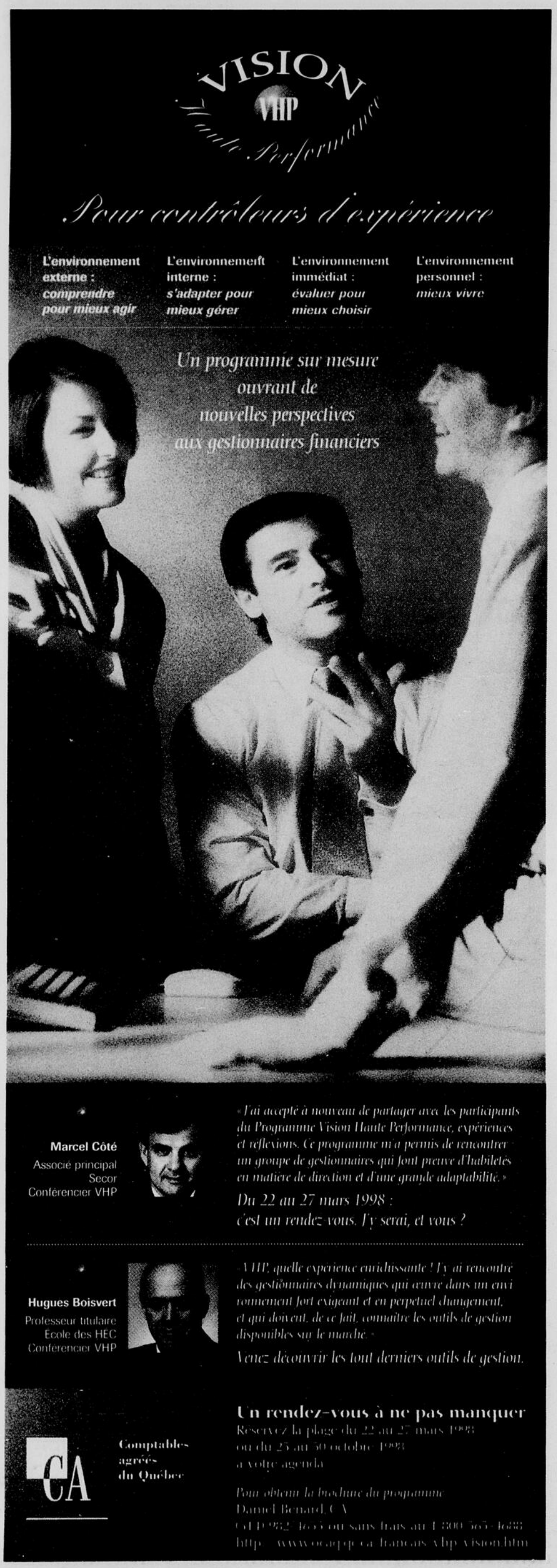
Si l'évolution de vos activités dépend de votre réseau Internet,

appelez UUNET dès aujourd'hui :

1-888-809-8341

UUNET
L'INTERNET AU TRAVAIL^MD
Une filiale de WorldCom.

© 1997 UUNET Canada Inc. Tous droits réservés.
UUNET, le logo et la signature d'UUNET sont la propriété de UUNET Canada Inc.





L'ACTUALITÉ

# Budget fédéral : les entreprises ont été négligées

Francis Vailles

Le budget fédéral déposé ce mardi (24 février) comporte très peu de mesures concrètes ou de réductions d'impôt concernant les entreprises ou les hauts salariés.

Cependant, les exportateurs des secteurs forestiers et de l'acier seront heureux d'apprendre que les droits compensateurs ou anti-dumping que leur imposent notamment les États-Unis, dans certains cas, seront désormais déductibles dans le calcul du revenu imposable de l'année où ils sont déboursés.

Ces droits peuvent ultérieurement faire l'objet d'un remboursement par les pays qui les imposent, mais le processus prend parfois plusieurs années, ce qui pose des problèmes de liquidités.

Dans son budget, Ottawa prolonge aussi jusqu'au 31 octobre 1999 la surtaxe temporaire sur le capital des grandes institutions de dépôt. Cette surtaxe est de 12 % de l'impôt sur le capital prélevé.

D'autre part, Ottawa aura les constructeurs au noir à la loupe.

Le système de déclaration de paiements versés dans le cadre de contrats de construction, mis de l'avant dans le budget de 1995, deviendra obligatoire pour les paiements effectués après 1998.

Enfin, les hauts salariés n'empocheront guère plus avec ce budget, dont les mesures de réductions d'impôt visent essentiellement les étudiants et la classe moyenne (voir autre texte).

Les observateurs s'attendent à ce que les entreprises soient plus choyés dans le prochain budget.

En effet, le comité technique sur la fiscalité des entreprises a remis son rapport au gouvernement fédéral en décembre.

Le rapport concocté par des émissaires du ministère des **Finances** sera rendu public en mars. Des audiences publiques sur le sujet pourraient alors avoir lieu. ■

## Déficits ou surplus budgétaires du fédéral (en milliards de dollars)

| | 1996-97 | 1997-98 | 1998-99 | 1999-00 | Hausse annuelle moyenne |
|---|---|---|---|---|---|
| Recettes budgétaires | 140,9 | 147,5 | 151,0 | 155,0 | + 3,2% |
| Dépenses de programmes | 104,8 | 106,0 | 104,5 | 107,0 | + 0,7% |
| Frais de la dette publique | 45,0 | 41,5 | 43,5 | 45,0 | 0 % |
| Réserve pour éventualités | - | - | 3,0 | 3,0 | s.o. |
| Surplus ou (déficit) | (8,9) | 0 | 3,0 | 3,0 | s.o. |

**Tableau : LES AFFAIRES**

# Comment RAPER son REER pour retourner aux études

## Plusieurs mesures pour les étudiants

Grâce au budget fédéral, les chômeurs ou travailleurs pourront puiser dans leur régime enregistré d'épargne-retraite (REER) pour financer leur retour aux études. Mieux : ceux qui ont peu d'épargnes pourront *RAPER* leur REER pour payer leurs études.

En effet, les contribuables pourront utiliser la même technique que celle popularisée avec le Régime d'accession à la propriété (RAP) et utiliser leurs cotisations inutilisées depuis quelques années, ont confirmé les fonctionnaires fédéraux responsables du dossier.

Par exemple, un travailleur qui veut réorienter sa carrière peut, quelques jours avant d'envoyer sa déclaration de revenus, emprunter 10 000 $ à la banque et cotiser autant à son REER. Ce faisant, il recevra un retour d'impôt moyen de 4 000 $ disponible pour payer ses cours. Au minimum 90 jours après avoir cotisé à son REER, le futur étudiant peut le retirer pour rembourser son prêt à la banque.

Le futur diplômé doit se rembourser son REER de 10 000 $ sur une période maximale de 10 ans. Il doit étudier à temps plein au moins trois mois durant chacune des années.

Celui qui veut puiser dans ses REER pour étudier ne peut le faire durant plus de quatre années consécutives et jusqu'à un maximum de 20 000 $. (FV) ■

# Mesures pour les études

Entre autres mesures favorisant les études, Ottawa a prévu une subvention de 20 % sur le premier 2 000 $ qu'un contribuable verse dans un régime enregistré d'épargne-études (REEE). Ce faisant, ce sont 2 400 $ qui fructifieront avec les années pour l'enfant bénéficiaire du REEE. Depuis l'an dernier, les parents peuvent cotiser jusqu'à 4 000 $ par année par bénéficiaire.

Par ailleurs, le fédéral accorde un crédit d'impôt de 17 % sur la composante intérêts des paiements effectués en remboursement de prêts étudiants au cours de l'année, un crédit qui peut s'élever à 530 $ pour une dette type. De plus, le crédit pour études est étendu aux études à temps partiel, ce qui s'ajoute à la déduction des frais de garde pour les étudiants à temps partiel.

C'est sans compter l'attendue *Fondation des bourses du millénaire*, qui accapare 2,5 milliards de dollars des surplus de la présente année 1997-98, même si ces bourses ne seront disponibles qu'en l'an 2000. (FV) ■

# Baisse d'impôts pour la classe moyenne

Francis Vailles

Avec les étudiants, la classe moyenne est sans contredit celle qui bénéficiera le plus du dernier budget fédéral.

D'abord, à partir du 1er juillet 1998, Ottawa élimine la surtaxe fédérale générale de 3 % pour les Canadiens dont le revenu est de 50 000 $ et moins. La surtaxe s'applique pleinement pour les particuliers dont les revenus annuels sont de plus de 65 000 $. Entre ces deux revenus, la surtaxe augmente progressivement. Pour un célibataire dont les revenus sont de 50 000 $, cette mesure signifie une baisse d'impôt de 219 $ pour une année complète, c'est-à-dire à partir de 1999.

Ensuite, le montant que les contribuables à faible revenu peuvent toucher en franchise d'impôt est augmenté entre 500 et 1 000 $ à partir du 1er juillet 1998. Actuellement, le montant servant à déterminer le crédit personnel de base est fixé à 6 456 $, tandis que celui pour le montant du conjoint ne peut dépasser 5 380 $. Cette mesure réduit l'impôt fédéral des célibataires et des familles d'un maximum de 85 $ et de 170 $ respectivement. Les familles à revenu unique gagnant plus de 40 000 $ et les célibataires faisant plus de 20 000 $ ne seront pas touchés par cette mesure.

### Travailleurs autonomes

À partir de cette année, et selon diverses conditions, les travailleurs indépendants pourront déduire de leur revenu d'entreprise les cotisations qu'ils versent à des régimes d'assurance maladie et d'assurance soins dentaires.

De plus, pour améliorer la mobilité de la main-d'ouvre, le gouvernement élargit les frais déductibles de réinstallation des contribuables qui déménagent pour se rapprocher d'au moins 40 kilomètres de leur lieu de travail. Essentiellement, les frais de déménagement déductibles incluront certains frais d'entretien de l'ancienne résidence laissée inoccupée (dont les intérêts hypothécaires et les impôts fonciers).

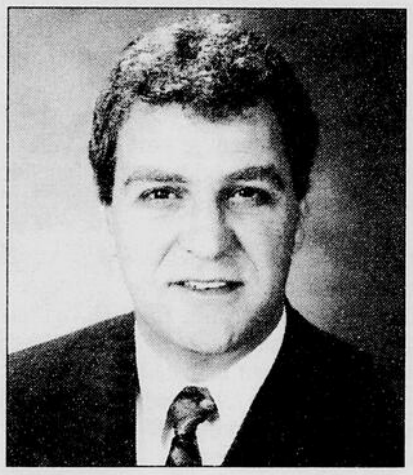
D'autre part, le budget profitera aux fonctionnaires et aux employés qui ont récemment pris une retraite anticipée et, ce faisant, touché une prime de séparation ou transféré leurs fonds de retraite dans leur régime enregistré d'épargne-retraite (REER). Ottawa a décidé d'exonérer de l'impôt minimum de remplacement les transferts dans un REER de même que les cotisations à un REER ou à un régime de pension agréé. Cette modification s'appliquera rétroactivement à 1994.

### Enfants

Par ailleurs, Ottawa augmente le plafond de la déduction pour frais de garde d'enfants de 5 000 à 7 000 $ pour les enfants de moins de sept ans et de 3 000 à 4 000 $ pour ceux de sept à 16 ans. Cette mesure déplaira au Québec, qui vient d'instaurer les frais de garde de seulement 5 $ par jour (approximativement 1 250 $ par année) pour les enfants de quatre ans et bientôt pour ceux de trois ans.

Enfin, le gouvernement fédéral bonifiera de 850 M$ la prestation fiscale pour enfants après juillet 1999. ■


## SOCIÉTÉ IMMOBILIÈRE DU CANADA



**MICHEL COUILLARD,** CRE

Erhard Buchholz, Président et premier dirigeant de la Société immobilière du Canada est heureux d'annoncer la nomination de Michel Couillard au poste de vice-président et directeur général, Gestion des biens immobiliers. À ce titre, M. Couillard ouvrira un bureau à Ottawa et travaillera en étroite collaboration avec les ministères du gouvernement fédéral pour s'assurer du transfert au moment opportun de certains biens immobiliers à la Société immobilière du Canada.

Avant d'occuper ce poste, M. Couillard était directeur général, Services immobiliers pour les activités de la Société immobilière du Canada au Québec. Il a occupé plusieurs postes au sein de la haute direction de sociétés immobilières tout au long de sa carrière et il est titulaire de diplômes en immobilier décernés par différentes universités dont celles de l'Ontario, de l'Alberta, du Québec et des États-Unis.

La Société immobilière du Canada est une société d'État dont le mandat est d'obtenir, dans l'intérêt des contribuables canadiens, la meilleur valeur possible pour la vente de biens immobiliers stratégiques dont le gouvernement veut se départir. La Société s'occupe également de gérer d'autres propriétés de premier ordre.

Société immobilière du Canada
Canada Lands Company

AVALON. PLUS QU'UNE BERLINE PLEINE GRANDEUR, C'EST UNE TOYOTA PLEINE GRANDEUR.

Découvrez la Toyota Avalon 1998, la seule berline pleine grandeur qui vous offre la liberté et la tranquillité d'esprit de la qualité et la fiabilité légendaires de Toyota. Et plus encore : moteur V6 de 200 ch, freins ABS, coussin gonflable côtés conducteur et passager avant, radiocassette AM-FM haut de gamme à 7 haut-parleurs et lecteur de disques compacts, sièges à réglages assistés pour le conducteur et le passager avant, rétroviseurs chauffants à télécommande assistée, contrôle de la température, transmission automatique 4 rapports à surmultipliée à commande électronique, suspension indépendante aux 4 roues, indicateur de température extérieure, volant inclinable, phares antibrouillards, accueil sans clé, système de dissuasion de vol, roues en alliage d'aluminium, glaces assistées, verrous de portières assistés, et régulateur de traction. L'Avalon 1998, la Toyota des berlines pleine grandeur.

TOYOTA AVALON XLS
LOUEZ À PARTIR DE
496 $*
PAR MOIS PENDANT 48 MOIS
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
AVEC ACOMPTE DE SEULEMENT 4 500 $

TOYOTA

Pour plus de renseignements, appelez le 1 888 TOYOTA-8, ou visitez notre site à www.toyota.ca

CRÉDIT TOYOTA LOCATION ET FINANCEMENT

Plan de location de Toyota Crédit Canada Inc. Approbation du crédit requise. Offres valables sur modèles 1998 neufs, loués et livrés avant le 31 mars 1998. Immatriculation, assurance et taxes en sus. Un total maximum de 700 $ de frais de transport et de préparation est inclus. En fonction d'une location de 48 mois sur l'Avalon XLS (BF17BP-BA à transmission automatique) avec acompte de 4 500 $ ou échange équivalent. Premier paiement et dépôt de garantie de 575 $ exigés au moment de la livraison. Coût total de la location de 28 308 $ et prix de l'option d'achat de 20 791,50 $ basés sur un maximum de 96 000 kilomètres. Des frais de 0,15 $/km s'appliquent pour chaque kilomètre supplémentaire. Le concessionnaire peut louer/vendre à prix moindre. Voyez votre concessionnaire Toyota participant pour plus de détails.

L'ACTUALITE

# Guerre des subventions entre Ottawa et Québec

## Grande vente de débarras : 300 M$ de subventions à écouler

La gestion du *Fonds transitoire pour la création d'emplois* est un véritable fouillis. C'est à croire qu'Ottawa avait 300 M$ en trop dont il devait absolument se débarrasser.

Le Fonds transitoire a été créé en juillet 1996 pour contrer les effets néfastes de la réforme de l'assurance chômage dans les régions où le taux de chômage dépasse 12 %. Il doit prendre fin en juillet 1999. Le Fonds subventionne des projets créateurs d'emplois, à raison de 3 000 à 10 000 $ par emploi.

Selon le ministère canadien du **Développement des ressources humaines**, qui gère ce fonds, 94,7 M$ des 300 M$ iront au Québec. Le ministère québécois de l'**Emploi et de la Solidarité** parle plutôt de 44,8 M$.

Les projets identifiés par les fonctionnaires de **Pierre S. Pettigrew**, ministre du Développement des ressources humaines, doivent être *bénis* par ceux de **Louise Harel**, ministre d'État de l'Emploi et de la Solidarité. On s'en doute, ce mariage obligé complique les choses.

Pour montrer le bel esprit de collaboration qui anime M. Pettigrew et Mme Harel, celle-ci inclut toujours la phrase suivante dans ses communiqués concernant le Fonds transitoire, comme pour mettre un bémol à la générosité du premier : « La ministre Louise Harel estime que le gouvernement fédéral devrait faire un effort financier additionnel afin d'atténuer les effets pernicieux de la réforme de l'assurance emploi sur les chômeurs. »

### Quel investissement au juste ?

Les nombreux entrepreneurs bénéficiaires du Fonds transitoire que nous avons joints ont requis l'anonymat. Ayant tous reçu une promesse de subvention, on comprendra qu'ils ne veulent pas *brasser la cage*.

Pour une même subvention, LES AFFAIRES ont souvent reçu un communiqué de Mme Harel et un autre de M. Pettigrew, et parfois à des intervalles de plusieurs semaines et même de quelques mois. Par exemple, le communiqué concernant **Sogemec Assurances** a été émis le 3 octobre 1997 par Québec et le 2 février 1998 par Ottawa.

Si ce n'était que cela ! Le communiqué de Mme Harel faisait état d'un projet d'investissement de 415 300 $ de Sogemec et celui de M. Pettigrew de 1 300 814 $. Joint par LES AFFAIRES, un dirigeant de Sogemec s'est dit incapable d'expliquer comment Mme Harel et M. Pettigrew étaient arrivés à ces chiffres.

Le 8 septembre 1997, M. Pettigrew annonce qu'il accordera une subvention de 330 000 $ à **Leadra Design**, d'Anjou, pour créer 55 emplois, dans le cadre d'un projet d'expansion de 750 000 $. Le 6 février 1998, Mme Harel annonce une subvention de 280 000 $ à Leadra, pour créer 40 emplois, dans le cadre d'un projet de 1 350 000 $. S'agit-il du même dossier revu et corrigé ou de deux dossiers différents ? Le président de Leadra, dont la secrétaire refuse de dire le nom, n'a jamais retourné nos appels.

Le 10 janvier 1998, le président des **Ateliers Lucifer**, de Montréal, a la surprise de sa vie de lire dans le journal LES AFFAIRES qu'il va investir 1 924 029 $. C'est ce que mentionne un communiqué émis le 29 décembre 1997 par le cabinet de Mme Harel. Le président de Lucifer communique avec nous quelques jours plus tard pour nous informer qu'il n'a aucun projet d'investissement en vue et qu'il est incapable d'expliquer comment les fonctionnaires de Québec ont pu arriver à cette conclusion.

Entre-temps, quelques dirigeants d'entreprise un peu frustrés nous téléphonent pour nous dire qu'ils ont appris dans le journal LES AFFAIRES qu'ils ont obtenu la subvention. On le conçoit, ils auraient aimé apprendre la nouvelle avant les journalistes.

### Créer des emplois ?

Pour ce qui est de la création d'emplois, il faudra aussi se montrer prudent en interprétant les communiqués gouvernementaux. Dans son édition du 13 septembre 1997, LES AFFAIRES annonçaient que les **Industries de fourniture international** (IFI) allaient investir 20 M$ et créer 350 emplois à Anjou. Nous avions fait une entrevue avec les dirigeants de l'entreprise.

Cinq mois plus tard, le 6 février 1998 pour être plus précis, Mme Harel émet un communiqué pour annoncer une subvention de 800 000 $ à IFI. Cette subvention s'ajoute, mentionne le communiqué, à une subvention antérieure de 1,2 M$ du Fonds transitoire. De toute évidence, IFI aurait été de l'avant avec son projet, subvention ou pas.

Incidemment, au moins cinq bénéficiaires du Fonds transitoire ont admis qu'avec ou sans subvention, ils auraient été de l'avant avec leur projet d'investissement créateur d'emplois, parce que la croissance de la demande pour leurs produits ou leurs services l'exigeait. On est loin des subventions qui permettent de créer des emplois qui n'auraient pu l'être sans cette aide.

Dans les communiqués, ceux d'Ottawa comme ceux de Québec, les motifs des investissements des entreprises sont d'ailleurs pour le moins flous, du genre « pour répondre à la demande croissante pour ses produits ».

Il nous a fallu insister auprès du cabinet de Mme Harel pour que ses communiqués indiquent le nom des villes où sont situées les entreprises. De toute évidence, les fonctionnaires ont une idée très vague des entreprises auxquelles ils donnent de l'argent.

En outre, il est arrivé aux AFFAIRES à plusieurs reprises depuis septembre dernier d'être incapable de retracer des entreprises pour obtenir plus de détails. Elles ne figuraient ni dans le bottin téléphonique, ni sur la liste du service d'assistance annuaire. Quand on appelait au ministère de l'Emploi à Québec pour obtenir les numéros de téléphone, plus souvent qu'autrement, on nous renvoyait au ministère du Développement des ressources humaines, et vice versa.

Bref, nul besoin d'être très perspicace pour comprendre que la gestion de ce fonds de 300 M$ est chaotique. Pas étonnant que de nombreux entrepreneurs réclament l'abolition des subventions en échange d'une baisse des taxes. Le problème est que les politiciens ne pourraient pas émettre un communiqué pour chaque entreprise dont les taxes baisseraient ! Au moment de mettre sous presse, personne, ni au cabinet de Mme Harel ni à celui de M. Pettigrew, n'avait pu nous fournir les nombreuses explications que nous souhaitions. ■

**Dominique Froment**

Dominique Froment tient une rubrique dans ce journal sur les projets d'investissements dans toutes les régions du Québec.


FCA

*Vous avez dit* EXCEPTIONNELS ?

Michel Beauséjour, FCA
Président du Conseil
Ordre des comptables
agréés du Québec

Le titre de Fellow de l'Ordre des comptables agréés du Québec reconnaît le mérite des comptables agréés qui ont contribué de façon exceptionnelle au mieux-être de la société et à l'avancement de la profession. Le Bureau de l'Ordre des comptables agréés du Québec vient de décerner ce titre à huit comptables agréés.

En mon nom personnel, au nom du Conseil de l'Ordre et au nom de tous les CA du Québec, je tiens à les féliciter chaleureusement.

Les nouveaux Fellows de l'Ordre des comptables agréés du Québec 1998

Daniel Cadoret, FCA
Associé directeur
Price Waterhouse

Richard Flageole, FCA
Vérificateur général adjoint
Bureau du Vérificateur général du Canada

Francine Martel-Vaillancourt, FCA
Sous-ministre adjointe
Ministère du Revenu, Québec

Gérard Caron, FCA
Président-directeur général
Ordre des comptables agréés du Québec

René Houle, FCA
Associé-conseil
Paolo Houle et associé

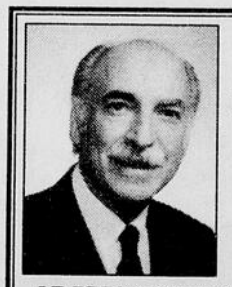
Jacques Valotaire, FCA
Président-directeur général
Compagnie d'assurances Belair

Nadi Chlala, FCA
Directeur, Module sciences comptables
Université du Québec à Montréal

Vivienne M. Livick, FCA
Consultante

CA
Comptables agréés du Québec





Agent immobilier affilié depuis bientôt quatre ans chez **Royal Lepage Outremont**, monsieur

**J. R. Aurèle Lacroix**

a cumulé les honneurs lors de la cérémonie de remise des mentions 1997 de Royal Lepage, tenue le 29 janvier dernier:

- **LE PRESTIGIEUX CLUB DES DIX**, où figurent les dix premiers agents par gains de Royal Lepage au Québec;
- **L'ATTESTATION PLATINE DU DIRECTEUR**, représentant les premiers 5% des agents immobiliers du Québec, une première chez Royal Lepage;
- **LA PALME D'OR DU PRÉSIDENT**, premier 10% des agents immobiliers du Québec, et ce en 1994-1996-1997.
- **TITRE DU VENDEUR NO.1** au bureau d'Outremont de Royal Lepage.

Toutes ces mentions, monsieur Lacroix désire les partager avec sa fidèle clientèle qui a su lui faire confiance et remercie particulièrement tous ses acheteurs et vendeurs qui lui ont permis de se dinstinguer de la sorte.

ROYAL LEPAGE

# Niedner se lance dans le marché des sacs gonflables

## L'entreprise de Coaticook fonde beaucoup d'espoir sur ce nouveau créneau

**Daniel Germain**

Le fabricant de boyaux d'incendie **Niedner** fabrique depuis cette année une composante des sacs gonflables latéraux des **BMW**, un contrat dans les six chiffres qui, à long terme, pourrait s'avérer fort lucratif.

Peu répandus, les sacs gonflables latéraux sont encore l'exclusivité de certains modèles de luxe. Fabriqué en sous-traitance par Niedner pour une entreprise américaine dont Niedner veut taire l'identité, le système a trouvé preneur chez le prestigieux constructeur allemand. Chez Niedner, on espère que le nouveau dispositif de sécurité, à l'instar des sacs gonflables avant, deviendra un standard de l'industrie de l'automobile. « Notre client a fait des présentations chez tous les constructeurs. Si jamais une entreprise comme **General Motors** (GM) ou **Toyota** devait s'intéresser au système, il est évident que nos ventes grimperont en flèche », croit **Jim Kanner**, vice-président de Niedner.

En fabricant une composante du nouveau système, Niedner ne sort pas vraiment de son créneau traditionnel : les tuyaux. La pièce fabriquée à Coaticook est en effet un petit tuyau aux caractéristiques bien particulières qui permet à l'air de parvenir au sac en cas d'impact latéral. « Les spécifications sont très sévères. Il nous a fallu deux ans pour développer cette pièce », affirme M. Kanner.

La collaboration entre l'entreprise américaine, vraisemblablement spécialisée dans les dispositifs de sécurité pour automobiles, et Niedner est susceptible de prendre de l'ampleur. L'entreprise québécoise travaille actuellement au développement de deux autres pièces pour de nouveaux dispositifs de sécurité automobile, dont une ceinture qui n'a rien à voir avec ce que l'on connaît aujourd'hui. M. Kanner n'a pas voulu s'étendre davantage sur ces nouveaux systèmes, une entente de confidentialité ayant été signée entre les deux partenaires.

Selon Jim Kanner, c'est l'entreprise américaine qui aurait approché Niedner. L'entreprise de Coaticook jouit en effet d'une excellente réputation pour tout ce qui s'appelle tuyau. En effet, la PME, dont le chiffre d'affaires était de 12,8 M$ en 1997, fabrique des tuyaux d'incendie depuis 102 ans. Elle fait aussi des boyaux pour la neige artificielle.

### Investir en R & D

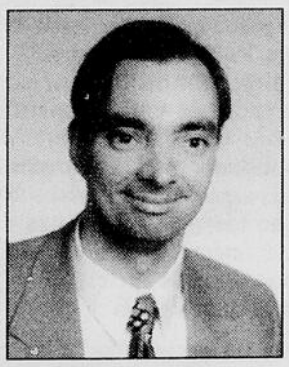
Contrairement à ce qu'on pourrait croire, les tuyaux évoluent. Les dépenses de Niedner en recherche et développement (R & D) augmentent tous les ans - elles représentent environ 2 % du chiffre d'affaires - et l'entreprise réussit toujours à concevoir des produits améliorés. Cette année encore, elle a développé un produit pour l'armée américaine et mis sur le marché des boyaux d'incendie réfléchissants.

Son marché principal demeure les tuyaux pour combattre les feux de forêt. D'ailleurs, ses boyaux étaient sur la première ligne au moment où les incendies dévastaient les forêts indonésiennes.

L'entreprise centenaire exporte hors du Canada plus de 65 % de sa production. Ses revenus sont à la hausse malgré un marché qui demeure assez limité. Par contre, le nombre d'employés oscille invariablement autour de la centaine. Son entrée dans le marché de l'automobile pourrait changer la donne. Si les nouveaux dispositifs de sécurité gagnent l'ensemble de cette industrie, Niedner est susceptible de connaître une forte croissance au cours des prochaines années. ■

Grilli

Groupe immobilier Grilli inc.



**Sylvain Dumoulin, c.a.**

M. Mario Grilli, président du conseil et chef de la direction de Groupe immobilier Grilli inc. est heureux d'annoncer la nomination de M. Sylvain Dumoulin, c.a., au poste de Vice-président, Finances et membre du Conseil d'administration de la Société.

M. Dumoulin est diplômé de l'École des Hautes Études Commerciales et a été reçu membre de l'Ordre des comptables agréés du Québec en 1988. Depuis son entrée au sein de la Société en 1989, il a acquis une expertise remarquable et su relever avec succès les nombreux défis qui l'ont conduit vers ce nouveau poste.

Groupe immobilier Grilli inc. est engagée dans la mise en valeur, la vente de terrains et dans le gestion d'édifices commerciaux, pour son compte ou celui de ses partenaires d'affaires et financiers.

Votre REER vous offre-t-il des rendements garantis?

Imaginez qu'une partie de vos REER soit à l'abri de tout risque et vous permette d'amasser des revenus d'intérêts garantis. Trop beau pour être vrai ? C'est que vous ne connaissez pas les Obligations REER du Canada.

Contrairement à d'autres placements, vous savez exactement la valeur de votre investissement hier, ce qu'elle sera demain, l'année prochaine et même l'année suivante. Quel placement peut en faire autant ? Le capital et les intérêts mentionnés ci-dessous sont **garantis à 100 %** par le gouvernement du Canada et jamais ils ne diminueront. Gardez vos Obligations REER du Canada pendant trois ans et le taux d'intérêt composé annuel sera de 4,33 %. C'est garanti.

Les Obligations REER du Canada n'offrent pas seulement des rendements garantis. Elles sont aussi d'une grande flexibilité, puisqu'elles sont **remboursables chaque année**, sans pénalité, à la date anniversaire et qu'elles sont admissibles à votre FERR. De plus, elles ne comportent **aucuns frais** et vous pouvez vous en procurer à partir d'un montant minimal de seulement 500 $.

Votre REER devrait inclure des Obligations REER du Canada. Elles vous offrent la flexibilité et, surtout, la tranquillité d'esprit d'avoir fait un placement sûr.

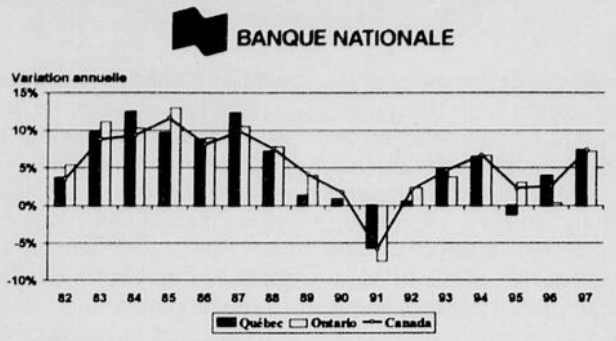
Les Obligations REER du Canada. Offertes jusqu'au 1er avril à votre institution bancaire ou financière. Profitez-en dès aujourd'hui !

4,00 % AN 1
4,25 % AN 2
4,75 % AN 3

Obligations REER du Canada
Bâtissez sur du solide.
1 800 575-5151
www.cis-pec.gc.ca
Canada

Le pouls de l'économie

## Évolution du commerce de détail - Canada, Québec et Ontario




**Source : Statistique Canada**

Les ventes au détail ont fortement progressé au Canada en 1997. En fait, les détaillants ont connu leur meilleure année depuis 1998 avec une croissance de 7,3 % dans l'ensemble du Canada, de 7,4 % au Québec et de 7,3 % en Ontario. Au Québec, ce sont surtout les ventes d'automobiles qui ont poussé le commerce de détail au cours de l'année. Et si la croissance observée sur toute l'année au Québec est supérieure à celle du Canada, l'évolution récente des ventes révèle cependant un net ralentissement chez les détaillants québécois. Pour 1998, la progression continue de l'emploi, combinée à des taux d'intérêt relativement faibles, devrait permettre aux ventes de détail de s'accroître à un bon rythme au Québec et au Canada.

## Indicateurs économiques

| | | Croissance mensuelle en % | | Var. sur 12 mois en %[3] |
|---|---|---|---|---|
| | Mois de réf. | Dernier mois[1] | Mois préc.[2] | |
| **États-Unis** | | | | |
| Ventes au détail | janv. | 0,1 | 0,3 | 4,2 |
| Nouv. commandes | nov. | 2,3 | 0,3 | 5,5 |
| Commandes en carnet | déc. | - 2,5 | 2,3 | 5,8 |
| Mises en chantier (000) | déc. | 1.519 | 1,531 | 1,478 |
| Production industrielle | déc. | 0,5 | 0,9 | 1,8 |
| Balance commerciale (M$) | nov. | - 14,198 | - 15,198 | - 15,064 |
| Prix à la consommation | déc. | 0,1 | 0,1 | 2,3 |
| Prix à la production | déc. | - 0,2 | - 0,2 | 0,4 |
| Taux de chômage désaisonnalisé (%) | janv. | 4,7 | 4,7 | 4,9 |
| Revenu personnel | déc. | 0,4 | 0,7 | 6,5 |
| Indicateur avancé US | déc. | 0,0 | - 0,1 | 1,8 |
| **Canada** | | | | |
| Indicateur avancé (Stat. Canada) | déc. | 0.3 | 0.4 | 9,5 |
| **Demande intérieure** | | | | |
| 1. Ventes au détail | nov. | - 1,2 | 0,3 | 7,1 |
| Ventes de voitures (000) | nov. | 0,4 | 2,1 | 11,0 |
| 2. Livraisons manufacturières | déc. | 2,0 | 0,0 | 7,2 |
| Nouvelles commandes | déc. | - 1,7 | - 1,1 | 9,2 |
| dont : biens durables | déc. | - 3,2 | - 2,0 | 13,6 |
| 3. Inventaires manuf. (M$) | déc. | - 0,4 | 1,0 | 2,7 |
| Ratio stocks/expéditions | déc. | 1,27 | 1,30 | 1,29 |
| 4. Mises en chantier (000) | janv. | 148,6 | 148,2 | 148,3 |
| **Production** | | | | |
| Produit intérieur réel | nov. | - 0,3 | 0,2 | 3,8 |
| Production industrielle | nov. | - 0,4 | 0,7 | 4,8 |
| dont : manufacturière | nov. | - 0,2 | 0,9 | 6,2 |
| Construction | nov. | 0,9 | 0,8 | 8,7 |
| Services | nov. | - 0,3 | 0,0 | 3,2 |
| **Secteur extérieur** | | | | |
| Exportations de marchandises | nov. | 15 | - 02 | 6,7 |
| Importations de marchandises | nov. | - 0.9 | 3.6 | 15.5 |
| Balance commerciale (M$) | nov. | 1033,8 | 432,8 | 1932,5 |
| **Inflation** | | | | |
| Prix à la consommation [4] | déc. | - 0,1 | - 0,1 | 1,6 |
| Prix industriels [4] | déc. | - 0,2 | 0,6 | 0,8 |

| **Marché du travail** | | Mois de réf. | Mois préc. | Il y a un an |
|---|---|---|---|---|
| Taux de chômage désaisonnalisé (%) | | | | |
| - Canada | janv. | 8,9 | 8,6 | 9,1 |
| - Québec | janv. | 11,3 | 10,4 | 11,3 |
| Rémunération hebdomadaire | nov. | - 0,5 | 0,4 | 1,0 |

| **Statistiques trimestrielles** | | Variation (base annuelle) | | |
|---|---|---|---|---|
| | Trim. de réf. | Dernier trim. | Trim. préc. | 1996 |
| PIB CANADA † | III-97 | 4,1 | 5,4 | 1,2 |
| Investissements † | III-97 | 7,8 | 10,4 | 2,9 |
| Revenu personnel disponible † | III-97 | 1,7 | 0,8 | - 0,1 |
| Profits des entreprises ‡ | III-97 | 20,2 | 6,6 | - 3,4 |
| % d'utilisation des capacités industri. | III-97 | 86,2 | 85,0 | 82,0 |
| PIB ÉTATS-UNIS ‡ | IV-97 | 4,1 | 3,3 | 3,8 |

1 Variation entre le mois de référence et le mois précédent
2 Variation entre le mois précédent et le mois antérieur
3 Taux annuel depuis le même mois l'année précédente
4 Non désaisonnalisé
† dollars constants
‡ dollars courants

**Sources : Service des études économiques, Banque Nationale du Canada**
**Statistique Canada (pour le Canada) et WEFA (pour les États-Unis)**

# Polarisation de l'épargne entre le court et le long terme

Selon **Statistique Canada**, l'épargne des ménages, soit ce qui reste du revenu après impôts, une fois acquittées les dépenses de consommation et les intérêts sur la dette, s'établissait à seulement 1,5 % du revenu personnel disponible au troisième trimestre de 1997, par rapport à 5,8 % en 1996.

Cette baisse du taux d'épargne se traduit par une baisse de l'acquisition de nouveaux avoirs financiers. Ainsi, excluant l'avoir détenu dans les fonds de pension en fiducie, les ménages auraient acquis des nouveaux avoirs financiers pour 35 milliards de dollars en 1995, 31 milliards en 1996, mais seulement 14 milliards en rythme annuel au cours des trois premiers trimestres de 1997.

Entre leur sommet de 308 milliards de dollars atteint en avril 1996 et la fin de 1997, les dépôts personnels détenus auprès des banques auraient chuté de 19 milliards, n'eût été de l'apport de l'acquisition du **Trust National** par la **Banque Scotia** et de **Family Trust** et de **Municipal Trust** par la **Banque Nationale**.

Et encore, puisque les particuliers doivent assurer leurs besoins de liquidités, les dépôts bancaires transférables par chèques ont pour leur part été garnis de 9 milliards, ce qui signifie une baisse de 28 milliards pour l'ensemble des autres dépôts bancaires.

On pourrait présumer que les clients des banques ont simplement transféré cette somme dans les fonds communs de placement offerts par leur institution. Ces fonds, ne comportant généralement pas de frais à l'entrée ou à la sortie, sont en effet de proches substituts aux dépôts bancaires, du moins en termes de liquidité. Le graphique montre pourtant que durant cette période, les ventes de parts de fonds communs de placement bancaires n'ont en général pas suffi à compenser la baisse des dépôts bancaires, et que cette tendance s'est renforcée à compter du deuxième trimestre de 1997.

Ajoutons également que durant la même période, selon Statistique Canada, les ménages auraient réduit de 20 milliards leur détention directe d'effets du marché monétaire.

### Accumuler pour la retraire

D'avril à décembre 1997, les fonds communs de placement non bancaires et les achats directs de titres (sauf les effets du marché monétaire) effectués par l'intermédiaire de courtiers à escompte ou de plein exercice ont accaparé une bonne part de l'épargne des ménages.

Une raison plausible est que les ménages, entrant graduellement en phase d'accumulation et se préoccupant de plus en plus de sécurité financière à la retraite, ont pris parti de maintenir et même d'accroître les placements à long terme.

Leur volonté moindre d'épargner se serait donc répercutée sur les placements à court et moyen terme, moins prometteurs en termes de rendement, d'autant plus que les taux d'intérêt atteignaient un plancher à la fin de 1996.

De plus, les fonds communs de placement non bancaires utilisant fréquemment la formule de l'épargne systématique, leur alimentation serait moins sensible aux fluctuations du taux d'épargne.

Cela expliquerait pourquoi les fonds communs de placement non bancaires, peu liquides car munis de frais d'entrées et de sorties, mais qui de ce fait peuvent se permettre des stratégies de placement plus agressives, de même que les achats directs de titres via les courtiers, semblent accaparer le haut du pavé en matière de placements, du moins jusqu'à tout récemment.

### Une tendance émergente

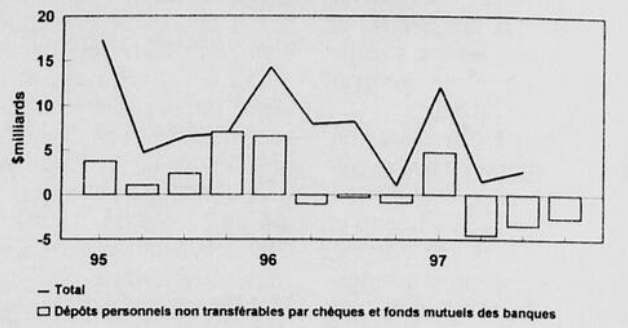
La baisse de la volonté d'épargner, conjuguée aux bas taux d'intérêt et à une population entrant graduellement dans la phase d'accumulation, semble provoquer une polarisation de l'épargne.

D'un côté, les comptes-chèques sont garnis pour assurer les besoins de liquidité, et de l'autre, on mise sur des placements prometteurs à long terme. Les autres véhicules d'épargne subissent le contrecoup.

Évidemment, les véhicules à court et moyen terme pourraient reprendre du poil de la bête si les revenus croissaient plus vite que la consommation, permettant ainsi une remontée du taux d'épargne, ou si les taux d'intérêt amorçaient une forte poussée. Cette catégorie d'épargne demeurera aussi un refuge advenant des corrections ponctuelles sur les marchés financiers. N'empêche que la polarisation de l'épargne pourrait être une tendance émergente.

Il ne faut donc pas se surprendre de voir les institutions financières ajouter de nouveaux produits adaptés à l'épargne à long terme, tels que les fonds communs de placement avec frais d'entrée ou de sortie et les fonds à capital protégé. ■

## Acquisition nette d'avoirs financiers (ménages et entreprises individuelles)




**Sources : Statistique Canada et Banque du Canada**

**Marc Pinsonneault**

Marc Pinsonneault est économiste à la Banque Nationale.

BCE

**Avis de date de référence**

L'assemblée annuelle et extraordinaire des actionnaires de BCE Inc. se tiendra le mercredi 6 mai 1998, à 10 h 30 (heure de Toronto), au Roy Thomson Hall, 60 Simcoe Street, Toronto (Ontario).

Les actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 18 mars 1998 seront en droit de recevoir l'avis d'assemblée.

Par ordre du conseil d'administration,

le premier vice-président, Affaires juridiques et secrétaire de la Société, Josef J. Fridman

Montréal, le 28 janvier 1998

BCE Inc.

Un contrat de consignation ?
Obtenez-en un modèle par fax en 5 minutes!
JuriFax
L'INFORMATION SUR DEMANDE
50 modèles de contrats, seulement 29,95 $ ch.
Pour la liste gratuite :
1-888-JURIFAX
http://www.jurifax.ca

● **Construction : patrons et syndicats devraient s'entendre rapidement**
Tant la partie patronale que la partie syndicale s'attendent à ce que la convention collective soit renouvelée avant l'été dans les secteurs de la construction industrielle, commerciale et résidentielle **pp. 21-22-23**

● **L'industrie pharmaceutique s'inquiète de la baisse des subventions fédérales**
Depuis quatre ans, les subventions accordées par le Conseil de recherches médicales du Canada ont chuté de 15 %, une baisse qui inquiète beaucoup l'industrie pharmaceutique **p. 40**

# BPR va dépolluer la Seine

## Peu connue, la firme d'ingénieurs de Québec est pourtant l'une des plus importantes au Québec

Dominique Froment

La France a fait appel à une firme d'ingénieurs de Québec pour assainir les eaux de la Seine dans la région de Paris. Dans le cadre d'un vaste projet de cinq milliards de dollars, **BPR** va concevoir un système de contrôle des eaux de débordement.

Idéalement, le réseau d'égout des villes devrait comporter deux tuyaux, un pour les eaux sanitaires et un autre pour les eaux pluviales. C'est ce que l'expérience a appris aux ingénieurs. Cependant, la grande majorité des villes à travers le monde n'ont qu'un tuyau, leur réseau d'égout ayant été construit à une époque où les connaissances en génie étaient moins avancées.

Lorsqu'il y a un orage et que le débit de l'eau est deux à trois fois plus important que par temps sec, un tuyau unique achemine toute l'eau aux usines de traitement, qui ne suffisent plus à la tâche. Le surplus se déverse donc dans le fleuve et accroît sa pollution.

Le système conçu par BPR contrôle ces eaux de débordement au moyen de bassins reliés entre eux par des canaux dont le débit est contrôlé par des vannes actionnées par un ordinateur. Il s'agit de stocker les eaux excédentaires en attendant que le temps sec revienne et que les usines puissent les traiter.

### Cleveland aussi a retenu BPR

BPR a remporté l'appel d'offres de la France parce qu'elle a réalisé le plan directeur du contrôle des eaux de débordement dans la rivière Saint-Charles pour la **Communauté urbaine de Québec**. Ce plan prévoit la construction de six bassins de rétention. BPR a aussi élaboré un tel plan pour une partie du territoire de la **Communauté urbaine de Montréal**.

À Paris, son système sera relié à des radars qui permettront de prévoir les orages quelques heures à l'avance.

« Ce volet parisien ne représente qu'une partie d'un projet de 12 milliards de dollars touchant toute la France, précise **Paul Lafleur**, président et chef de la direction de BPR. Nous sommes donc bien placés pour décrocher plusieurs autres contrats du genre. » Cela explique que BPR ait ouvert un bureau à Paris il y a quelques mois.

Le marché est énorme pour ce savoir-faire, non seulement dans les *vieux pays*, où BPR s'active, mais dans le *nouveau monde* aussi. Les États-Unis ont créé un programme (qui a force de loi) de 50 milliards américains pour contrôler leurs eaux de débordement. Et BPR a marqué un premier but en décrochant un contrat de la Ville de Cleveland, en Ohio.

BPR n'aura pas à se battre contre les grandes firmes d'ingénieurs américaines puisque aucune n'a son savoir-faire, selon M. Lafleur. Ce n'est pas pour rien que le ministère de l'**Environnement** américain l'a choisie pour monter une vitrine technologique d'un plan de contrôle des eaux de débordement. Pour contourner le protectionnisme américain, BPR compte s'associer à des firmes américaines, comme elle l'a fait à Cleveland avec **Montgomery-Watson** et **Metcalf & Eddy**.

PHOTO: Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

■ **Homme réservé, Paul Lafleur a transformé BPR.**

### Alumineries, papetières et cie

L'hydrologie n'est toutefois pas la seule spécialité de BPR, qui se veut avant tout une firme multidisciplinaire. M. Lafleur s'attend aussi à beaucoup d'action dans le secteur des alumineries, qui sont toutes ses clientes. Il est déjà acquis que sa filiale **Génivel BPR**, de Jonquière, aura sa part de contrats de la nouvelle aluminerie de 2,2 milliards d'**Alcan**, à Alma.

Et selon l'ingénieur, ce n'est qu'un début : « Je prévois une explosion des investissements au cours des prochaines années. Toutes les alumineries vont probablement s'agrandir car les prévisions de croissance de la demande mondiale d'aluminium sont bonnes. »

Par ailleurs, BPR a déjà réalisé des mandats pour une trentaine de papetières du Québec. Dans ce secteur aussi, M. Lafleur s'attend à une forte croissance. « La modernisation des machines à papier pour en améliorer la productivité va rester un *must* pendant plusieurs années encore. »

Si les consommateurs en général sont sceptiques face aux automobiles électriques, les pétrolières, elles, prennent la chose au sérieux. M. Lafleur estime par conséquent que cette industrie va procéder à des transformations majeures pour s'adapter à ce qui semble inéluctable. Et comme BPR a déjà **Petro-Canada**, **Shell** et **Ultramar** comme clientes...

### Cap sur Montréal

Le génie municipal, la métallurgie, l'environnement, l'énergie et les télécommunications figurent également au catalogue d'expertises de BPR. Devenir multidisciplinaire pour se protéger des cycles sectoriels était une des marottes de M. Lafleur lorsqu'il en est devenu le président, en 1991.

Cet objectif a été appuyé par quelques acquisitions, dont Génivel, **Vallée Lefebvre & associés**, de Laval, et **Lebel Laquerre**, de Québec. Ces acquisitions cadraient en outre avec sa volonté de devenir moins dépendant des gouvernements, qui réduisaient leurs budgets.

L'opération a réussi puisque de 80 % en 1994, la part des revenus de BPR provenant des gouvernements est tombée à 20 %. De 200 en 1993, le nombre de ses employés est passé à 630 actuellement.

Au service de BPR depuis 1971, M. Lafleur a transformé son entreprise. Par exemple, le nombre d'actionnaires a grimpé de cinq à 35 sous sa conduite. « Diriger à 35, ça prend une tout autre culture qu'à cinq. »

BPR possède aujourd'hui huit filiales et compte neuf bureaux au Québec. Chaque actionnaire possède la même participation dans chacune des filiales, « parce que le succès de chaque filiale dépend des autres ».

M. Lafleur prévoit que la croissance de BPR viendra principalement de la région de Montréal, où elle a été peu présente jusqu'à récemment, et de l'international. Il n'exclut pas pour cela procéder à d'autres acquisitions. ■

### BPR en un coup d'oeil

| | |
|---|---|
| **Activité** | firme d'ingénieurs |
| **Siège social** | Québec |
| **Effectif** | 630 |
| **Chiffre d'affaires** | 48,5 M$ en 1997, 55 M$ prévu en 1998 |
| **Marché** | international |
| **Actionnaires** | 5 actionnaires de contrôle (Roland Beaulieu, Jacques Bédard, Jean-Claude Dufour, Paul Lafleur et Pierre Lavallée), plus 30 employés |
| **Année de fondation** | 1961 |

ARMADA 1500

LES BLOCS-NOTES COMPAQ ARMADA.
En noir d'allure jeune et en gris distingué.

intel inside
pentium PROCESSOR

Notre gamme de blocs-notes est aussi abordable que puissante. Pour obtenir de plus amples renseignements, visitez notre site Web au www.compaq.ca ou appelez au 1 800 567-1616.

COMPAQ

© 1998 Compaq Computer Corporation. Tous droits réservés. Compaq et Armada sont des marques de commerce de Compaq Computer Corporation. Les logos Intel Inside et Pentium sont des marques de commerce de Intel Corporation.

ARMADA 7700

ENTREPRENDRE — Investissements

# Victor Innovatex investit 15,7 M$ en Beauce

**Victor Innovatex**, de Beauceville, construira une usine de tissage (120 000 pi²) à Saint-Georges, en Beauce, au coût de 11,4 M$ et modernisera son usine de Beauceville au coût de 4,3 M$. Ces investissements ajouteront 70 emplois aux 125 emplois actuels.

Le fabricant de tissus pour mobilier de bureau présidé par **Alain Duval** réalise 70 % de son chiffre d'affaires aux États-Unis.

Dans le cadre de l'Entente auxiliaire Canada-Québec sur le développement industriel, Victor recevra une contribution remboursable de 2,5 M$. ■

### *Saint-Louis-de-Blandford*
### Planchers Leclair • 2,5 M$

Un groupe d'investisseurs dirigé par **Jacques Bérubé** investira 2,5 M$ pour créer une usine de planchers de remorques de bois, **Planchers Leclair**. La nouvelle usine, située à Saint-Louis-de-Blandford, dans la région des Bois-Francs, embauchera 120 personnes la première année et 60 de plus la seconde. Les trois quarts de sa production seront exportés.

Le **Fonds régional de solidarité Mauricie-Bois-Francs** investit 333 000 $ dans ce projet et le ministère canadien du **Développement des ressources humaines** accorde une subvention qui pourra atteindre 490 000 $. ■

### *Beauport*
### Canadian Tire • 13,5 M$

**Jean Paquette** construira un nouveau magasin **Canadian Tire** à Beauport, au coût de 13,5 M$. Ce magasin sera trois fois plus grand que l'ancien, soit 44 300 pi² comparativement à 15 500 pi².

Le nouveau magasin, qui ouvrira ses portes en juillet prochain, emploiera 150 personnes, par rapport à 65 pour l'ancien.

Canadian Tire regroupe 87 magasins à propriété québécoise qui emploient 4 500 personnes et réalisent des ventes de 900 millions. ■

### *Bécancour*
### Narco • 4 M$

**Narco Canada** investit 4 M$ pour moderniser son usine de produits réfractaires de Bécancour. Narco, qui emploie environ 140 personnes, réalise un chiffre d'affaires de 40 M$. ■

### *Saint-Cuthbert*
### Giannone • 2 M$

Les **Fermes Giannone**, de Saint-Cuthbert, dans Lanaudière, ont investi 2 M$ pour agrandir leur usine d'abattage de poulets. Cet investissement permettra d'ajouter 15 emplois aux 50 actuels. ■

### *Laval*
### Canamex • 1,5 M$

**Canamex** construira une nouvelle usine de 32 000 pi² à Laval au coût de 1,5 M$. Ce projet créera 50 emplois.

Canamex fabrique notamment des boîtes de captage des fuites des réservoirs de produits pétroliers. Le marché potentiel est de 25 000 boîtes au Canada et de 300 000 aux États-Unis. ■

### *Bécancour*
### Télébec • + de 1 M$

**Télébec** investira entre 1 M$ et 1,5 M$ au cours des deux prochaines années pour déployer un réseau de fibre optique chez la plupart de ses clients du parc industriel de Bécancour. Ces améliorations leur permettront de transmettre des données à très grande vitesse. (DF) ■

*Vous pouvez télécopier vos projets d'investissements à Dominique Froment, au (514) 392-1586.*


**Formation et perfectionnement pour votre entreprise**

*Vous voulez former votre personnel, mais le temps vous manque ?*

*Vous voulez augmenter vos ventes ?*

*Vous souhaitez avoir des relations professionnelles efficaces même avec des clients difficiles ?*

*Vous êtes préoccupé par la qualité du service à la clientèle de votre entreprise ?*

**Mettez à profit une expertise reconnue pour la formation de votre personnel en service à la clientèle et en gestion**

Cégep MARIE-VICTORIN

**Communiquez avec Richard Deschamps au 278-3535, poste 229**



**Déjeuner-RENCONTRE**

**M. MICHAEL GOLDBLOOM**
*Président et éditeur — The Gazette*

**«Les défis des quotidiens à l'ère de l'Internet»**

*le mercredi 11 mars 1998, à 11h45*
***Hôtel Westin Mont-Royal***
***Salon Les Saisons***
*Membre régulier : 40 $*
*Membre étudiant : 33 $*
*Non-membre : 50 $*
*Table de 8 personnes : 360 $*
*(T.P.S. et T.V.Q. incluses)*

*VISA, MasterCard, American Express et chèque acceptés.*
*Seules les annulations reçues 48 heures à l'avance seront acceptées.*

MBA — ASSOCIÉS POUR BÂTIR L'AVENIR

*Pour réservations : (514) 282-3810*
*Nos commanditaires*

Bell — La Presse



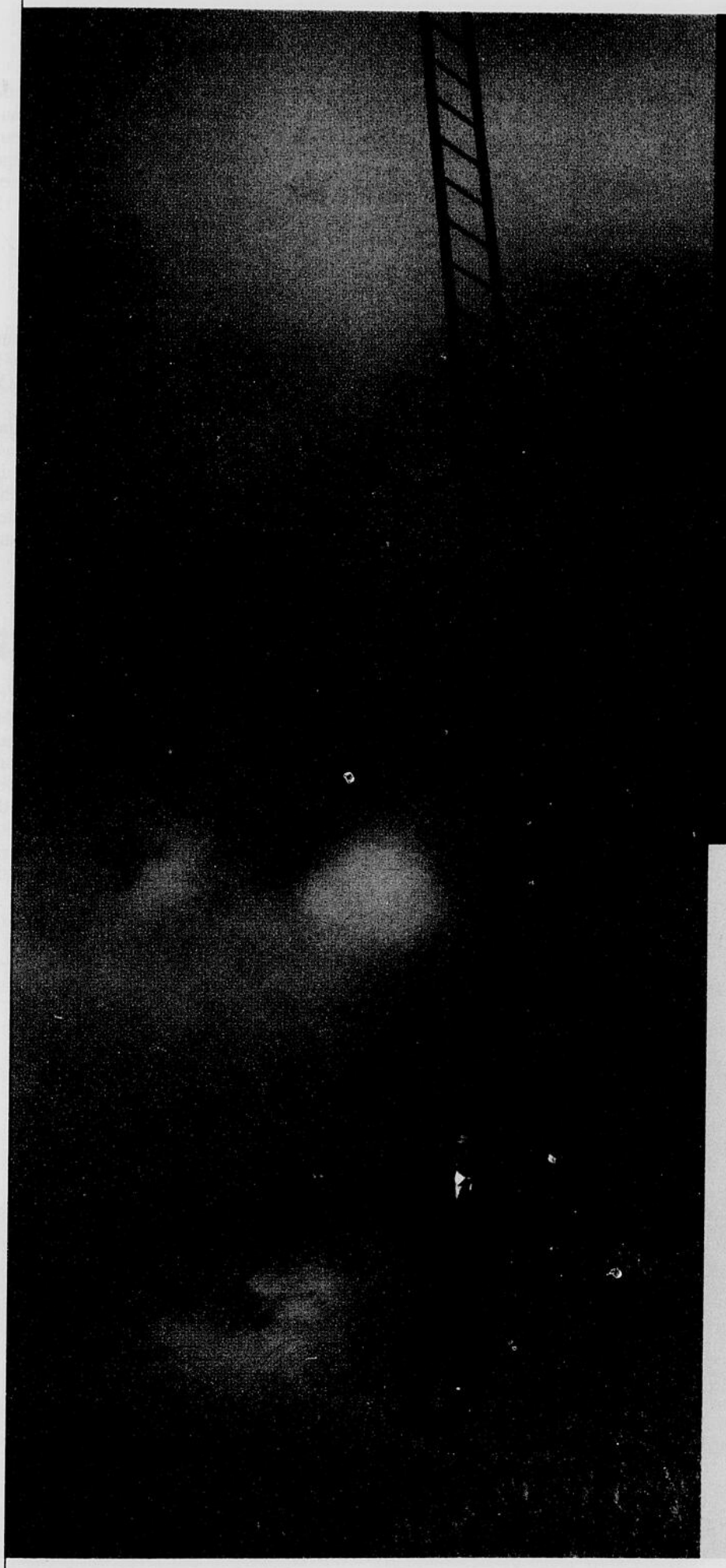
Certains l'ont, plus que d'autres.

Location de 548 $ par mois* pour 48 mois. Acompte de 7 975 $ PDSF de 55 000 $†

Une vision qui inspire un élan de passion. ACURA

***OFFRE DE LOCATION-BAIL D'UNE DURÉE LIMITÉE,** établie en fonction d'une Acura 3.5RL (modèle KA965W) 1998 neuve. Cette offre n'est valable que par l'entremise de Honda Canada Finance Inc. Paiements mensuels de 548 $, pendant 48 mois, sur approbation du crédit. Acompte ou échange équivalent de 7 975 $ et premier paiement mensuel requis. Total des paiements : 34 279 $. **Des plans sans acompte initial sont aussi offerts.** Allocation de 96 000 km (des frais de 0,10 $ par km excédant les 96 000 km s'appliquent), transport et préparation inclus. Taxes, frais d'immatriculation et assurances en sus. À la fin de la location-bail, option d'achat pour un montant prédéterminé taxes en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. †PDSF de 55 000 $, transport et préparation (850 $), frais d'immatriculation, assurances et taxes en sus. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Pour plus de détails, consultez votre concessionnaire Acura. Et pour plus d'information sur l'Acura RL, composez le 1 888 9-ACURA-9.

Cisco Powered Network™



# AVANT DE LAISSER UN FOURNISSEUR VOUS BRANCHER À L'INTERNET, DEMANDEZ-VOUS QUI BRANCHE LE FOURNISSEUR À L'INTERNET.

Si la réponse est Cisco, alors là, pas de problèmes! Vous savez que votre fournisseur de réseau peut compter sur les produits et la technologie qui ont donné l'Internet au monde des affaires. De fait, l'Internet tel que nous le connaissons aujourd'hui fonctionne à partir d'équipement Cisco.

Les fournisseurs alimentés par le réseau Cisco Powered[MD], ont les moyens de faire fonctionner le réseau sans bavures. Qu'il s'agisse d'accès à l'Internet, d'ATM, de relais de trame ou d'autres services de données, vous savez que votre entreprise aura droit à une qualité supérieure constante.

**Recherchez le logo Cisco Powered Network[MD], ou visitez le site www.cisco.com/ca ou composez le 1-800-778-3632 (poste 2206) pour connaître les fournisseurs participants au réseau.**

Dans tous les cas, il s'agit d'entreprises qui vous procureront un service fiable, sécuritaire et innovateur. Des entreprises qui sont alimentées par Cisco, la compagnie qui met les réseaux du monde au service des entreprises d'ici.

Cisco Systems

©1998, Cisco Systems inc. Tous droits réservés.
A206

ENTREPRENDRE

En bref

# Commerce de détail : hausse de 7,3 % en 1997

Dominique Froment

Les ventes des commerces de détail du Québec ont augmenté de 7,3 % en 1997 (+4,3 % en 1996), comparativement à 6,9 % au Canada (+2,6 % en 1996). Les ventes au détail ont donc atteint 55,5 milliards en 1997, au Québec (51,7 milliards en 1996).

C'est ce que révèle une étude de **Samson Bélair/Deloitte & Touche** réalisée pour le compte du **Conseil québécois du commerce de détail**.

La croissance des ventes a surtout été soutenue par l'industrie de l'automobile, dont les ventes ont crû de 19,3 % au Québec, en 1997 (+10,5 % au Canada). ■

## Les frais de voyages ont doublé en 10 ans

Les frais de voyages des entreprises canadiennes ont doublé en 10 ans, passant de 6,2 milliards de dollars, en 1987, à 13 milliards, en 1997. C'est ce que révèle un sondage mené par **American Express** en collaboration avec le **Conference Board**.

En 1997, 40 % des employés ont effectué au moins un voyage d'affaires, contre 23 % en 1994. En moyenne, les frais de voyages et de représentation des entreprises canadiennes s'élèvent à 9 500 $ par année par voyageur. (DF) ■

## Tricot Domino à Montréal

**Tricot Domino**, de Daveluyville, déménagera à Montréal. La PME spécialisée dans la teinture de tissus emploie une soixantaine de personnes. La direction de la société trouve que les conditions imposées par le programme d'assainissement des eaux de Daveluyville sont trop contraignantes. (DF) ■

## Une aide de 3,7 M$ au CRIM

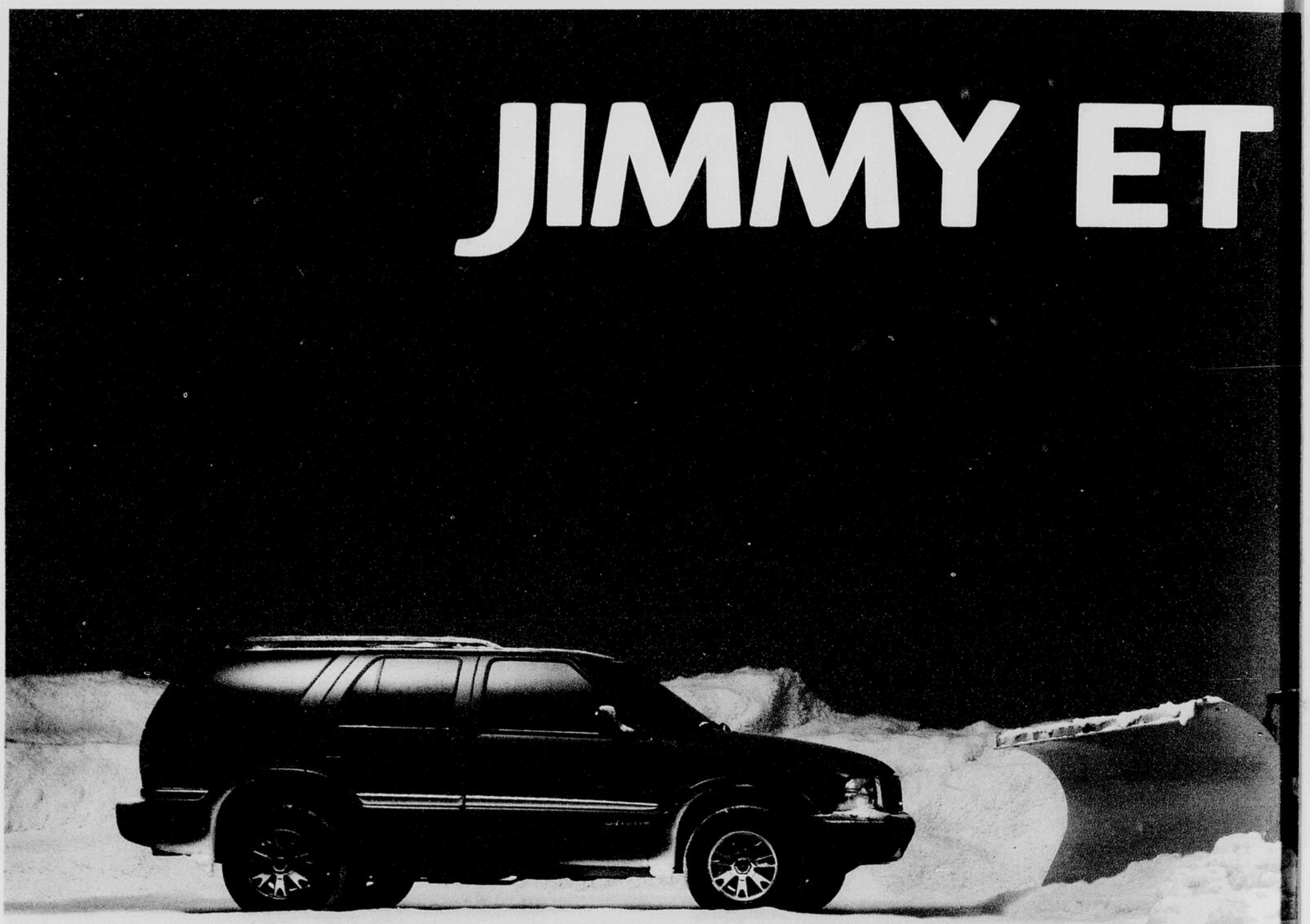
Le ministère de l'**Industrie, du Commerce, de la Science et de la Technologie** accorde une aide de 3,7 M$ au **Centre de recherche informatique de Montréal** (CRIM). Pour l'exercice 1997-98, l'aide du ministère représentera 17,2 % du budget du CRIM, comparativement à 38,7 % en 1993-94.

L'industrie des technologies de l'information effectue près du quart de la recherche industrielle du Québec. (DF) ■

## Comment vendre aux gouvernements ?

**Info-Opportunités** organise le mercredi 11 mars au Centre des congrès de Rosemont, à Montréal, un séminaire à l'intention des PME pour enseigner comment offrir produits et services aux gouvernements.

Info-Opportunités (514-948-0488) est un organisme sans but lucratif créé par les corporations de développement économique communautaire Centre-Nord et Rosemont/Petite-Patrie. Il est financé par le **Bureau fédéral de développement régional** et le ministère canadien du **Développement des ressources humaines**. (DF) ■



En bref

# Les Industries C-MAC investiront 25 M$

Dominique Froment

Les **Industries C-Mac**, de Sherbrooke, investiront 25 M$ pour augmenter considérablement leur capacité de production. Ce projet créera 400 emplois au cours des cinq prochaines années. C-Mac conçoit des composantes pour le secteur de la microélectronique.

Fondée en 1985, l'entreprise emploie 2 600 personnes dans ses 19 usines à travers le monde. Elle recevra une aide financière qui pourra atteindre 6,9 M$ sur cinq ans du *Fonds de développement industriel* (Québec). ■

## 1,3 M$ injecté dans le sauvetage d'Unicanvas

Le **Fonds de solidarité des travailleurs du Québec** injecte 1 M$ et d'autres partenaires 300 000 $ pour venir à la rescousse des **Toiles Unicanvas**, de Black Lake, dans la région de Thetford Mines. L'entreprise, qui emploie 185 personnes, éprouve des problèmes sérieux depuis que sa filiale de Thetford Mines, les **Industries de loisirs Bonair**, acquise en 1991, a perdu un sous-contractant qui a déclaré faillite. Unicanvas fabrique pour Bonair des toiles de tentes-roulottes, des auvents et des coussins. (DF) ■

## Hafner investit 17,2 M$ à Granby

**Hafner**, de Granby, investira 17,2 M$ dans ses trois usines. Il s'agit de doubler la superficie de son usine de tricotage et d'accroître la capacité de production des équipements de tissage, de teinture et de finition, notamment en achetant 14 tricoteuses et six métiers à tisser.

La société recevra une aide de 933 000 $ du *Fonds de développement industriel*.

Hafner est le plus important fabricant de tissus tissés pour l'ameublement résidentiel au Canada, en plus de produire des tissus tricotés pour le vêtement. L'entreprise emploie 400 personnes et prévoit en embaucher 51 autres en 1998.

Elle a investi 13 M$, de 1994 à 1997, pour moderniser ses équipements et exporte 82 % de sa production aux États-Unis. (DF) ■

## Nouvelle usine de Canamex à Laval

**Canamex** construira une nouvelle usine de 32 000 pi² à Laval au coût de 1,5 M$. Ce projet créera 50 emplois. Canamex fabrique notamment des boîtes de captage des fuites des réservoirs de produits pétroliers. Le marché potentiel est de 25 000 boîtes au Canada et de 300 000 aux États-Unis. (DF) ■

## Julien investit 1 M$ à Québec

**Julien**, de Québec, le plus important fabricant de produits d'acier inoxydable au Canada, investira 1 M$ pour acheter des équipements qui augmenteront sa productivité.

Cet investissement complète un programme de 5 M$ visant à faire prendre le virage international à Julien. (DF) ■

# Sécurité en mains

Au CN, nous avons constaté que notre performance en matière de sécurité s'améliore plus rapidement et de façon plus efficace quand tout le monde met la main à la pâte.

Dans nos comités mixtes de sécurité et de santé, par exemple, syndiqués et cadres se penchent ensemble sur les questions de sécurité.
Ces rencontres ont donné lieu à une foule d'idées et de solutions nouvelles, et c'est pourquoi elles sont aujourd'hui pratique courante dans plus d'une centaine d'endroits au Canada.

Le même esprit de collaboration anime nos équipes de vérification sécurité. Composées elles aussi de personnel cadre et syndiqué, ces équipes de quatre personnes passent au peigne fin les triages et les autres installations du CN partout au Canada. Elles s'assurent que toutes les normes de sécurité sont respectées; que tout le matériel de prévention est en place et en bon état de marche et que toutes les consignes de sécurité sont suivies à la lettre.

Mais nous ne nous arrêtons pas là. Car, quand il s'agit de sécurité, la vôtre, la nôtre, ou celle de nos clients, vous êtes en bonnes mains.

CN

www.cn.ca

# Négociation rapide prévue dans la construction

Alain Duhamel

Tant la partie patronale que la partie syndicale s'attendent au renouvellement rapide, avant l'été prochain, de la convention collective dans les secteurs de la construction industrielle, commerciale et institutionnelle.

La convention actuelle, qui expire à la fin d'avril, a été conclue il y a moins d'un an de gré à gré au terme d'un long processus de négociation raisonnée amorcé en 1995 dont l'effet perdure encore.

« Il en subsiste quelque chose, dit **Michel Fournier**, président de la **Centrale des syndicats démocratiques/Construction** (CSD/construction). Nous sommes apprivoisés et nous sommes capables de nous parler. Le processus devrait redevenir traditionnel, mais ce sera plus civilisé. »

**Selon Jocelyn Dupuis**, directeur général de la **Fédération des travailleurs du Québec/Construction** (FTQ/Construction), les deux tiers de la convention collective demeureront intacts aussi bien dans les secteurs de la construction industrielle, commerciale et institutionnelle que dans le secteur des routes et grands travaux civils. « Avec les associations patronales, nous avons créé un lien de confiance qui demeure présent. Nous sommes optimistes. »

« Nous ne repartons pas à zéro, confirme **Michel Paré**, secrétaire général de l'**Association de la construction du Québec** (ACQ). Il y a eu des contacts réguliers et nous pouvons dire que le climat des relations de travail pour les négociations est bon. Il y a une bonne ouverture. »

À ce jour, les parties n'ont échangé aucune proposition d'amendement à la convention collective, les pourparlers ayant porté sur le calendrier des négociations et leur forme.

L'ACQ tient à renforcer le rôle décisionnel de la table centrale de manière à limiter aux particularités propres à l'exercice d'un métier les discussions aux tables spécifiques à chaque métier. « On ne va pas, à la table des métiers, défaire ce qui a été fait à la table centrale !, dit M. Paré. Nous visons à une simplification de la convention collective. »

Pour les fins de la négociation, la FTQ/Construction et la CSD/Construction ont formé une coalition représentant la majorité (51,6 %) des ouvriers de la construction, laissant à l'écart la **Confédération des syndicats nationaux** (13,1 %) et le **Conseil provincial du Québec des métiers de la construction** (33 %). Selon la loi, la majorité simple suffit à prendre la commande de l'initiative dans le processus de négociation. ■

## Répartition de l'effectif syndical dans la construction 1997

| Syndicats | Nombre | % |
|---|---|---|
| Centrale des syndicats démocratiques (CSD) | 8 214 | 11,8 |
| Confédération des syndicats nationaux (CSN) | 9 128 | 13,1 |
| Syndicat de la construction Côte-Nord Sept-Îles | 1 377 | 1,9 |
| Conseil provincial du Québec des métiers de la construction (CPQMC) | 22 869 | 33,0 |
| Fédération des travailleurs du Québec (FTQ) | 27 595 | 39,7 |
| Total | 69 183 | 100,0 |

Source : Commission de la construction du Québec — Tableau : LES AFFAIRES

Hôtel Maritime Plaza

*Vivez une nouvelle expérience dans l'art de l'accueil.*

Nouvellement rénové
L'Hôtel Maritime Plaza vous offre des forfaits réunions sur mesure au coeur de Montréal

- 9 salles de réunions/réception
- Restaurant de Beau Rivage
- Bar
- 210 chambres (entièrement rénovées)
- 4 luxueuses suites équipées
- Piscine intérieure
- Stationnement intérieur chauffé

**(514) 932-1411**

1155, rue Guy, Montréal (Québec)
Canada H3H 2K5

**1-800-363-6255**
Télécopieur (514) 932-0446

Centre de perfectionnement HEC

*Un savoir-faire essentiel*

**Maîtrise de la communication d'affaires**

**2 et 3 avril 1998 - 9 h à 17 h**

Quels que soient le secteur d'activité, le champ de spécialisation, on doit constamment communiquer efficacement avec des décideurs, des clients, des employés... Ce programme traitera de l'acquisition d'une démarche méthodique d'organisation de la pensée. Le participant développera des aptitudes à s'exprimer à l'écrit (la lettre, la note, le rapport, le communiqué) et à l'oral (l'exposé et la présentation).

**Animateurs**

**Marie-Éva de Villers**
Lic. ès lettres (lettres françaises), U. de M.
M.B.A., HEC - Montréal
Mme Marie-Éva de Villers est directrice de la qualité de la communication à l'École des Hautes Études Commerciales et dirige la collection Presses HEC - Québec/Amérique.

**Miville Tremblay**
M.A.P. (analyse des politiques), Laval
M.B.A., UQAM et HEC - Montréal
M. Miville Tremblay est journaliste à La Presse et chercheur invité au Centre d'études en administration internationale (CETAI) de l'École des HEC.

Aucun préalable académique n'est requis.

http://www.hec.ca/cphec/mca.htm **(514) 340-6001**

Sur mesure *Ce programme peut être adapté et offert dans votre entreprise ou votre association. Contactez-nous.*

## Bell Canada
### *Avis de nomination*

Bell Canada est heureuse d'annoncer la nomination de Sylvie Lalande au poste de première vice-présidente – communications et marché consommateur, Québec et de Pierre Shedleur au poste de premier vice-président marché secteur public, Québec. Ils relèvent de P. André Aubin, vice-président exécutif, Bell Canada et président, Québec.

**Sylvie Lalande**

**Pierre Shedleur**

Déjà responsable de l'ensemble des activités de communication de Bell au Québec depuis juillet 1997, Mme Lalande assume en plus, sur le même territoire, la gestion du marché consommateur et de l'ensemble des produits et services qui lui sont destinés.

Mme Lalande s'est jointe à Bell en juillet 1997. Auparavant, elle était présidente-directrice générale d'un regroupement d'entreprises chargé de développer un projet de commercialisation de services interactifs.

Diplômée en information culturelle de l'Université du Québec à Montréal, Mme Lalande possède une riche expérience de l'industrie des médias acquise chez Télémédia et Vidéotron.

Mme Lalande est membre du conseil d'administration de la Chambre de commerce du Montréal métropolitain, de l'Université de Montréal, du Théâtre du Nouveau Monde, de Carbone 14 et du Fonds de la radiodiffusion et des nouveaux médias Bell.

M. Shedleur, à titre de responsable du développement de ce marché, contribue à renforcer la présence de Bell au Québec.

De février à décembre 1997, M. Shedleur était vice-président – secteur public et alliances stratégiques, Québec. Auparavant, il avait acquis une solide expérience des services publics au Québec, occupant divers postes en finances au sein du ministère de l'Éducation et du Conseil du trésor. En 1987, il était vice-président – finances à la CSST puis, est devenu par la suite président du conseil d'administration et chef de la direction de 1992 à février 1997.

M. Shedleur est diplômé de l'École des Hautes Études Commerciales et Fellow de l'Ordre des comptables agréés du Québec. Il exerce ses fonctions à Québec et à Montréal.

Fondée en 1880, Bell Canada est la plus importante entreprise de télécommunications au Canada. La compagnie, dont le siège social est situé à Montréal, emploie 12 500 personnes au Québec. Bell contribue à l'essor économique du Québec en faisant affaires avec plus de 7 000 fournisseurs québécois, ce qui représente une dépense annuelle de 575 millions de dollars en biens de services. Grâce à ses 235 000 kilomètres de fibre optique et à ses équipements de commutation entièrement numériques, Bell permet au Québec de se positionner à l'avant-garde des nouvelles technologies en fournissant une gamme de plus en plus étendue de services évolués de transmission de la voix, de données et d'images à ses clients. Bell Canada est membre de Stentor, l'alliance des principales entreprises de télécommunications du pays.

ENTREPRENDRE

# Machinerie de production : l'industrie de la construction ne désarme pas

En dépit d'un échec dans sa tentative d'assujettir l'installation et l'entretien de la machinerie de production, l'industrie de la construction ne désarme pas.

L'**Association de la construction du Québec** (ACQ) entend reprendre le dossier auprès du ministre du **Travail** car, à son avis, le refus du gouvernement du Québec a relancé les campagnes d'accréditation dans les chantiers. Une cinquantaine de requêtes en accréditation, formulées en vertu du *Code du travail* plutôt que selon la *Loi sur les relations de travail, la formation professionnelle et la gestion de la main-d'oeuvre dans l'industrie de la construction* sont en instruction devant les tribunaux. Pire, des entrepreneurs ont conclu des conventions collectives à des conditions plus avantageuses que celles convenues entre l'ACQ et la coalition formée de la **FTQ/Construction** et du **Conseil provincial du Québec des métiers de la construction (international)** (CPQMC) l'an dernier. Leur entente avait pour effet de réduire les coûts de 13 % et pourvoyait à la flexibilité des horaires de travail. « Nous nous rendons compte que, sur un plan individuel, les entrepreneurs donnent plus que s'ils étaient dans le régime collectif », affirme **Michel Paré**, secrétaire général de l'ACQ.

En marge de leur convention collective pour les secteurs de la construction industrielle, commerciale et institutionnelle, entrepreneurs et syndicats se sont entendus pour récupérer l'installation et l'entretien de la machinerie de production dès que les travaux sont accomplis par des salariés autres que ceux à l'emploi des fabricants et des utilisateurs. Il s'agit d'un marché évalué à environ 20 M d'heures travaillées qui n'entrent pas dans les comptes de la **Commission de la construction du Québec** (CCQ) pour le calcul des avantages sociaux et autres cotisations d'employeurs.

Réagissant aux protestations des milieux industriels, le gouvernement du Québec a refusé en octobre d'assujettir ces activités au régime de l'industrie de la construction. Pour ce faire, il lui suffira de proclamer la partie de la loi qui le prévoit. **Matthias Rioux**, ministre du **Travail**, n'exclut pas à l'avenir toute action dans le sens souhaité par l'industrie de la construction si elle parvient à un consensus acceptable.

« C'est un problème majeur et on ne peut pas se permettre de perdre ce secteur », dit **Jocelyn Dupuis**, directeur général de la **FTQ/Construction**.

Dans les grands chantiers, la FTQ troque la paix syndicale contre l'assurance que les travaux liés à la machinerie de production iront à des ouvriers de la construction. Elle vient de conclure une entente en ce sens avec **Alcan** (Mtl, *AL*, 42,95 $). (AD) ■

**Détenant plus de 2 milliards $ d'actif, le Fonds de solidarité (FTQ) a pour mission d'investir dans des entreprises d'ici afin de créer ou de maintenir des emplois. C'est pourquoi vous obtenez, en souscrivant à son REER, des crédits d'impôt additionnels.**

**Ainsi, non seulement vous économisez toujours plus d'impôt qu'avec un REER ordinaire, mais, comme ses 330 000 actionnaires, vous obtenez également un rendement équitable. Vous savez en plus que vous allez faire travailler du monde. C'est donc profitable pour tous.**

Interac

Pour des renseignements détaillés sur les actions du Fonds, consultez le prospectus disponible à nos bureaux.

LE FONDS DE SOLIDARITÉ DES TRAVAILLEURS DU QUÉBEC (FTQ)

LE REER QUI TRAVAILLE TOUS LES JOURS

1 800 567-FONDs



TRS TECHNOBASE RIVE-SUD (Saint-Hubert)

Corporation de développement de la base militaire et de la zone aéroportuaire de Saint-Hubert

L'honorable Jacques Olivier, président du conseil d'administration de la Corporation de développement de la base militaire et de la zone aéroportuaire de Saint-Hubert, est heureux d'annoncer les nominations de M. Marcel Dulude et de M. Jacques Corriveau au conseil d'administration de la Corporation.

À titre de membre du conseil, M. Marcel Dulude, maire de Saint-Bruno-de-Montarville, apporte à la Corporation une longue expérience du domaine municipal et du développement économique. Il est membre de la municipalité régionale du comté de la Vallée-du-Richelieu, Trésorier de la Société de développement économique de la Rive-Sud, et membre du conseil d'administration ainsi que du Bureau de direction de l'Union des minicipalités du Québec.

À titre d'administrateur, M. Jacques Corriveau fera bénéficier la Corporation de son expérience dans les relations internationales et de son expertise en tant qu'entrepreneur en design industriel et d'exposition. M. Corriveau est président de Pluri-Design Canada inc.

La Corporation de développement de la base militaire et de la zone aéroportuaire de Saint-Hubert est un organisme à but non lucratif ayant pour mission de contribuer à la revitalisation du site de la base militaire de Saint-Hubert et à favoriser la transformation de la structure économique de cette région. Cette Corporation est financée par le gouvernement du Canada, par l'entremise du Bureau fédéral de développement régional (Québec).

Entre autres, la Corporation gère des programmes visant à favoriser le développement d'un pôle technologique axé sur les secteurs forts de la région dans la zone aéroportuaire ainsi que dans quatre sites périphériques des villes avoisinantes.

4505, rue Leckie, Saint-Hubert (Québec) J3Y 9E1 - Tél.: (514) 926-1800 / Fax: (514) 926-6440

# Construction : la FTQ veut rallier les syndicats internationaux

Alain Duhamel

Désormais sûre de sa domination stratégique grâce à son alliance avec la **Centrale des syndicats démocratiques/Construction** (CSD/Construction), la **Fédération des travailleurs du Québec/Construction** (FTQ/Construction) tente maintenant de ramener sous sa coupe les syndicats affiliés au **Conseil provincial du Québec des métiers de la construction (international)** (CPQMC).

« La FTQ/Construction est prête à tout faire pour en arriver à la fusion des deux centrales syndicales. Nous représenterions alors les trois quarts des travailleurs, ce qui serait très important », dit **Jocelyn Dupuis**, directeur général de la FTQ/Construction.

En 1995, la FTQ/Construction, qui réunissait alors 41,9 % des ouvriers, et le CPQMC, avec 31,7 %, ont eu des pourparlers au sujet de leur éventuelle fusion. Ils ont plutôt tenté la cohabitation dans une coalition dominant largement toute l'industrie avec 73,6 % des syndiqués.

Mais, en décembre, la FTQ/Construction, dont l'adhésion a reculé à 39,8 %, a surpris son allié en choisissant la CSD/Construction comme partenaire, ce qui lui procurait une mince majorité de 51,7 % des syndiqués de la construction, tout juste assez pour s'installer aux commandes des négociations.

### Loi sur les relations de travail

Selon la *Loi sur les relations de travail, la formation professionnelle et la gestion de la main-d'oeuvre dans l'industrie de la construction*, une coalition syndicale représentant une majorité simple des syndiqués peut conclure une convention collective qui engagera tous les syndicats de l'industrie.

L'adhésion des plombiers (local 144), des chaudronniers (local 271) et des mécaniciens industriels (local 2812) à la coalition FTQ/CSD et l'intérêt de plusieurs autres syndicats ont désarçonné le CPQMC, lequel tient en fin de semaine un congrès afin de déterminer les orientations à adopter dans le nouveau contexte des négociations. Dans 14 métiers sur les 34 répertoriés par la **Commission de la construction du Québec** (CCQ), les syndicats affiliés au CPQMC ont l'adhésion d'une majorité nette des syndiqués et on s'imagine mal qu'ils soient confinés à un rôle de participants non décisionnels.

« Ces trois métiers ont signé avec nous sans le consentement du Conseil provincial, affirme Jocelyn Dupuis. Il pourrait y en avoir d'autres. S'il n'y a pas de développement entre la FTQ et le Conseil, nous ferons tout pour que ces affiliés se joignent à la FTQ/Construction, tout en demeurant international. »

Dans les statuts de la FTQ, les syndicats peuvent adhérer à la FTQ/Construction en conservant leur affiliation internationale mais en rompant avec le CPQMC.

Ensemble, la FTQ/Construction, la CSD/Construction et les trois syndicats internationaux représentent près de 60 % des syndiqués de l'industrie. (Résidentiel : voir aussi article en page B12). ■

PHOTO : Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

**■ Selon la Loi sur les relations de travail, la formation professionnelle et la gestion de la main-d'oeuvre dans l'industrie de la construction, une coalition syndicale représentant une majorité simple des syndiqués peut conclure une convention collective qui engagera tous les syndicats de l'industrie.**

## NOMINATION

*MICHEL BUREAU*
*directeur*

**CENTRE FINANCIER AUX ENTREPRISES DU GRAND BEAUPORT**

Les directeurs généraux des caisses populaires de Beauport sont fiers d'annoncer la nomination de M. Michel Bureau, à titre de directeur du Centre financier aux entreprises du Grand Beauport. Il a débuté dans ses nouvelles fonctions le 12 janvier dernier.

Détenteur d'un baccalauréat en administration avec une spécialisation en finance et gestion des opérations, M. Bureau possède plus de 20 ans d'expérience au sein du milieu des affaires et du domaine financier. Il a également occupé différents postes de gestion au sein d'institutions financières d'envergure.

Le nouveau Centre financier aux entreprises de Beauport est dédié exclusivement aux gens d'affaires. Il est le fruit d'une alliance stratégique entre les caisses du secteur qui veulent, en regroupant sous un même toit leurs spécialistes aux entreprises, multiplier les forces individuelles et consolider leur expertise.

**Les caisses populaires Desjardins du Grand Beauport**

DU NOUVEAU
au Centre de perfectionnement
HEC

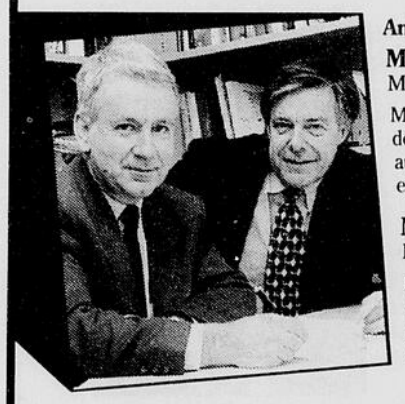
*En collaboration avec le Centre d'études en transformation des organisations de l'École des HEC*

***Redresser une situation problématique***

**30, 31 mars et 1er avril 1998 - 9 h à 17 h**

Dans toutes les organisations arrivent des incidents ou des événements qui mettent en évidence des situations complexes : des employés qui se soulèvent contre des décisions de gestion, un employé avec des difficultés interpersonnelles, un problème d'éthique. De telles situations amènent des tensions, des mésententes, des affrontements.

Ce programme vise à examiner comment faire le diagnostic d'une situation problématique complexe et en dégager des plans d'intervention qui permettent de redresser une telle situation. Quelles sont les actions possibles et quelle est la démarche d'intervention conduisant à une solution?



**Animateurs**

**M. François Boulard**
M.Ps. (psychologie industrielle et organisationnelle), U. de Mtl

M. Boulard est chargé de cours depuis plus de vingt ans à l'École des Hautes Études Commerciales. Il intervient à titre de conseiller auprès de nombreux organismes des secteurs public, parapublic et privé.

**M. Alain Rondeau**
M.Ps.; D.Ps. (psychologie industrielle), U. de Mtl

M. Rondeau est professeur titulaire à l'École des HEC et directeur du Centre d'études en transformation des organisations. Il agit également à titre d'expert-conseil auprès de diverses entreprises ou organisations.

Aucun préalable académique n'est requis.

http://www.hec.ca/cphec/rsp.htm (514) 340-6001

Sur mesure *Ce programme peut être adapté et offert dans votre entreprise ou votre association. Contactez-nous.*

***Pour toute question concernant le budget fédéral...***

**Ligne 1 888 du Budget de 1998**

Pour obtenir plus de renseignements, téléphonez sans frais, du lundi au vendredi de 8 h à 22 h (HNE).

**1 888 781-0000**
**ATME : 1 800 465-7735**

Ministère des Finances Canada
Department of Finance Canada

LES AFFAIRES
Guide des services aux entreprises

En kiosque le 21 mars 98

# Wal-Mart envisage plus d'aliments dans certains magasins

## La chaîne de magasins a ajouté certains produits laitiers, des céréales et des sauces tomate, entre autres

Francis Vailles

La chaîne **Wal-Mart** est à tester une nouvelle formule dans deux de ses magasins ontariens qui mise sur une plus grande variété de produits alimentaires.

Dans les magasins de Woodstock et de Etobicoke, situés dans des secteurs résidentiels, Wal-Mart a regroupé tous les aliments vendus en magasin dans une même délimitation.

Aux traditionnels biscuits, croustilles, cafés et boissons gazeuses, Wal-Mart a ajouté certains produits laitiers, des céréales et des sauces tomate, entre autres.

« Ces essais sont conformes à notre stratégie de donner plus de raisons aux consommateurs de magasiner chez Wal-Mart », explique **Ed Gould**, porte-parole de la chaîne.

La société évaluera la réponse des consommateurs au nouveau concept au cours de l'année et verra s'il y a lieu de l'étendre à d'autres magasins. « Chaque magasin Wal-Mart n'a pas le même assortiment de produits. Ces sections d'aliments d'usage courant sont pertinentes pour ces deux magasins. Il n'est pas dit qu'elles le seront pour d'autres. Nous ferons une évaluation magasin par magasin, s'il y a lieu », précise M. Gould.

Aux États-Unis, la chaîne a un concept d'hypermarchés (*Wal-Mart Super Center*) de plus de 200 000 pi² qui offrent toute la gamme des aliments, incluant la viande et les fruits et légumes frais.

« Nous ne prévoyons pas ouvrir ce type de magasins au Canada, ni vendre de fruits et légumes frais », dit M. Gould.

Les magasins Wal-Mart canadiens traditionnels ont une superficie de quelque 125 000 pi². ■

# An 2000 : les commerçants ont fait diligence

La presque totalité des commerçants ont modifié leur système de transactions par carte de crédit pour éviter le *bug* de l'an 2000 qui pouvait les frapper deux ans avant tout le monde.

« Au Canada, c'est réglé à 99 % », affirme **Jennifer Campbell**, directrice du service aux membres de **Visa Canada Association**.

Les cartes de crédit sont valides généralement pour une période de deux ans. Celles qui sont renouvelées depuis le 1er janvier dernier comportent donc une date d'expiration en 2000.

Par conséquent, les commerçants qui n'auraient pas prévu le coup auraient été incapables d'accepter les transactions effectuées avec ces cartes.

Quelques-uns ont manqué le coche, mais il semble qu'ils soient rares.

« Nous avons suivi nos clients pour nous assurer qu'ils feraient ce qu'il faut pour pouvoir traiter les transactions avec les cartes **MasterCard** comportant une expiration en 2000, affirme **Jocelyn Dumas**, chef des relations de presse de la **Banque Nationale**. Quelques-uns sont en retard, mais très peu. »

À la **Banque Royale**, les nouvelles cartes Visa émises depuis le 1er janvier 1998 auraient dû comporter une date d'expiration en 2000, mais ce ne fut pas le cas.

« Les cartes que nous avons émises en janvier 1998 expireront en décembre 1999, précise **Raymond Chouinard**, directeur du service des communications. Nous voulions nous donner un délai additionnel pour nous assurer que nos clients pourraient suivre. Mais nous avons commencé à émettre des cartes avec expiration en 2000 depuis le début de février. »

Visa est en campagne de sensibilisation auprès des commerçants partout dans le monde depuis 1994. (DF) ■

# Nielsen mesurera l'écoute de la télé sur PC

En collaboration avec **Microsoft**, **Recherche média Nielsen** a mis au point un logiciel qui sondera l'écoute de la télévision interactive sur micro-ordinateur (PC).

Le nouvel audimètre captera et rapportera les différents comportements de l'auditoire qui apparaîtra au fur et à mesure que se répandra l'écoute de la télé sur l'ordinateur personnel. Le logiciel en question s'intégrera au système d'exploitation *Windows 98* de **Microsoft**, attendu dans quelques mois. Nielsen se servira du logiciel dans les foyers constituant son groupe d'échantillon.

« Les codes de programmation ne suffiront pas dans un milieu numérique. Il faudra savoir exactement ce qui paraît à l'écran de télévision (dimension et emplacement de la fenêtre vidéo et, le cas échéant, occultation de cette fenêtre par une autre fenêtre ou application) pour déterminer la cote d'écoute qui convient. Cela ne sera possible qu'à l'aide d'audimètres logiciels, qui interprètent les genres d'images affichés à l'écran vidéo et peuvent y réagir », indique Nielsen, dans un texte explicatif. (FV) ■


# McCarvill Mezzanine Financial Corporation

John W. Crow

John E. Panneton

Michel P. Lazure

W. Ross Campbell

Gerald P. McCarvill, président de McCarvill Corporation, est heureux d'annoncer la nomination, à la tête de McCarvill Mezzanine Financial Corporation, une filiale en nom propre de McCarvill Corporation, des personnes suivantes: John W. Crow, président du conseil d'administration, John E. Panneton, président et chef de la direction, et Michel P. Lazure, et W. Ross Campbell, directeurs généraux.

En 1987, M. Crow a été nommé gouverneur de la Banque du Canada pour un mandat de sept ans, après avoir occupé plusieurs postes de direction à la banque. Au cours de son mandat de gouverneur, M. Crow a été élu président des gouverneurs des banques centrales du Groupe des dix. Avant d'entrer à la Banque du Canada, M. Crow a été économiste au Fonds monétaire international, où il est finalement devenu chef de la division nord-américaine. Il est administrateur ou conseiller auprès d'un grand nombre de sociétés canadiennes et internationales et est président du comité de placement du Conseil des arts du Canada.

M. Panneton est actuellement vice-président du conseil d'administration de McCarvill Corporation et président de la CIBC Suisse s.a., poste qu'il occupe depuis 1989. Il est ancien président et chef de la direction de la Corporation de gestion d'investissement CIBC. Ayant déjà été administrateur et membre du comité de direction de Wood Gundy Inc., M. Panneton possède une vaste expérience dans le domaine des services bancaires, des services de banque d'investissement, de la gestion d'investissements et des activités de courtage.

M. Lazure a obtenu un B.A. en économie à l'Université McGill et un MBA en finances à la Wharton School, University of Pennsylvania. Avant sa nomination actuelle, M. Lazure a été vice-président, financement commercial, à GE Capital, dont il a établi le bureau à Montréal après avoir géré les activités de Penfund Management Limited au Québec pendant cinq ans. Il a aussi travaillé aux services aux grandes entreprises et au service banque d'affaires de la Banque Nationale du Canada, ainsi qu'au service de financement des entreprises de Lévesque Beaubien. M. Lazure dirige les activités de McCarvill Corporation au Québec, à partir des bureaux de la société à Montréal.

M. Campbell possède un B.A. spécialisé de l'université Western Ontario et a obtenu son titre de comptable agréé lorsqu'il travaillait à Price Waterhouse. Il a récemment été vice-président de Penfund Management Limited, où il était responsable des placements privés de dette et supervisait les activités de commercialisation. Auparavant, M. Campbell était directeur principal des services aux entreprises à la Banque de Montréal et vice-président adjoint de la Banque de Boston du Canada.

McCarvill Mezzanine Financial Corporation offrira du financement mezzanine intersectoriel aux entreprises qui ont passé les premières étapes de leurs plans d'affaires, ont la capacité de s'élargir et ont fait preuve d'avantages concurrentiels soutenant leurs projets de croissance.

McCarvill Corporation, une société de services financiers cotée à la bourse de Toronto, considère le financement mezzanine comme un ajout naturel à ses services actuels de financement de redevance, qui améliorera considérablement sa capacité générale de financer globalement les entreprises à fort potentiel de croissance.

ENTREPRENDRE

# Lise Watier en France : une première année concluante

Daniel Allard

Paris, c'est La Mecque du parfum. Celui qui en fabrique sait que sa consécration doit un jour passer par la Ville Lumière. **Lise Watier** mijotait ce moment depuis longtemps et, après plus d'un an de présence de *Neiges* sur les rayons des magasins, le bilan des ventes est encourageant.

Mûre sur le marché national, l'entreprise, qui a maintenant 25 ans, avait planifié sa seconde tentative pour 1997 et choisi, cette fois, un seul produit : *Neiges*. Des occasions de distribution en Arabie Saoudite, au Koweit et à Taiwan avaient confirmé que ce parfum-prestige, né quatre ans plu tôt, ne séduisait pas juste au Canada.

Mais voilà que l'imprévu propose de devancer tout cela de plus d'un an. L'appel vient justement de Paris ! Pour Noël, l'Ambassade du Canada prépare un grand coup en prenant d'assaut le célèbre magasin **Printemps**. Sur un plateau d'argent, les diplomates servent au grand parfum du Canada une place de choix dans leur opération marketing.

Pour eux, à travers le sirop d'érable et le saumon du Pacifique, *Neiges* a sa place ! Que faire ? Le hic, c'est que Printemps n'est pas la porte d'entrée idéale pour ce produit. En France, la parfumerie ne passe pas vraiment par les grands magasins.

L'objectif de Mme Watier, c'était plutôt **Séphora**, une chaîne de parfumeries comptant plus de 50 points de vente et qui contrôle de 7 à 8 % du marché, en tête de la distribution en France.

« Tout considéré, l'offre de l'ambassade faisait le poids et j'ai dit oui », se rappelle Mme Watier. Elle ne lésine ensuite sur aucun moyen, ce qui ne sera pas une erreur... La campagne accroche-coeur auprès des *cousins* fonctionnera à plein; *Neiges* sera le produit le plus vendu de l'opération Noël au Canada et le célèbre magasin offrira même de le garder en rayon. Un succès !

### Tempête de neige

Ne reculant devant rien pour séduire l'imaginaire des Français à propos d'un produit du Québec au nom prédestiné, l'équipe Watier simule carrément sa propre tempête de neige ! À l'ouverture officielle, devant la porte principale, deux pieds de neige accueillent les invités, qui reçoivent aussi un flacon de parfum.

« Ce succès de Lise Watier s'explique surtout par le fait qu'elle n'a pas hésité à faire les choses comme il le fallait : travailler avec acharnement, compter sur une bonne équipe de consultants, investir énormément en marketing, recruter des jeunes Québécoises comme hôtesses pour la promotion et jouer cette carte du *cousin*. En France, ça marche », soutient **Christian Lapointe**, conseiller économique à l'ambassade, qui pilotait tout le projet.

Quelques mois plus tard, la vraie cible revient vite dans la mire de Mme Watier. Déterminée, la femme d'affaires s'adresse au grand patron de Séphora.

La porte du réseau de distribution ne s'ouvrira que si on lui donne l'exclusivité du marché français. Elle accepte, avec pour résultat que, depuis décembre 1996, son parfum vedette est présent dans plus de 50 points de vente.

### Un classique !

Plus d'un an a passé et il est encore tôt pour crier victoire. Bien que le matériel de promotion soit fait à Montréal, l'investissement en marketing est lourd. On se contente de dire que le produit fait ses frais.

Le projet n'est pas modeste. On veut faire de *Neiges* un classique, comme Chanel l'a fait avec son fameux *Chanel No 5* !

Mme Watier regarde l'avenir avec assurance : « De 5 % des ventes totales qu'il est actuellement, nous voulons faire passer le chiffre d'affaires international à 30-35 % d'ici trois ans. »

Le monde est loin d'en avoir fini avec les tempêtes de Watier, qui vient de lancer *Neiges* pour homme ! ■

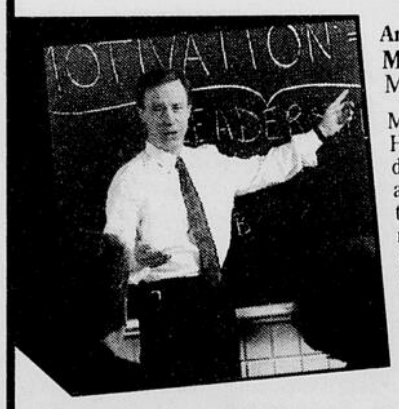

Centre de perfectionnement

HEC

**Gestion de l'équipe de vente**
**devenir un meilleur «coach»**

30, 31 mars et 1er avril 1998 - 9 h à 17 h

Ce programme met l'accent sur les problèmes concrets du responsable d'une équipe de vente. Établissez les critères de sélection favorisant l'embauche de vendeurs performants. Apprenez comment choisir un système de rémunération adapté à votre organisation. Voyez les priorités du gestionnaire, responsable de cette équipe, tels: l'optimisation de son temps et de celui des membres de son équipe ainsi que la gestion et le contrôle des activités.




Animateur
**M. Marc Filion**
M.B.A. (Marketing, Finance), Columbia

M. Filion est professeur agrégé de marketing à l'École des Hautes Études Commerciales. Il a occupé des postes de direction en marketing et en planification pendant plusieurs années dans le secteur privé. Il siège au conseil d'administration de plusieurs PME manufacturières et de services. Il réalise aussi des mandats de consultation dans les domaines de la planification stratégique et de l'innovation technologique.

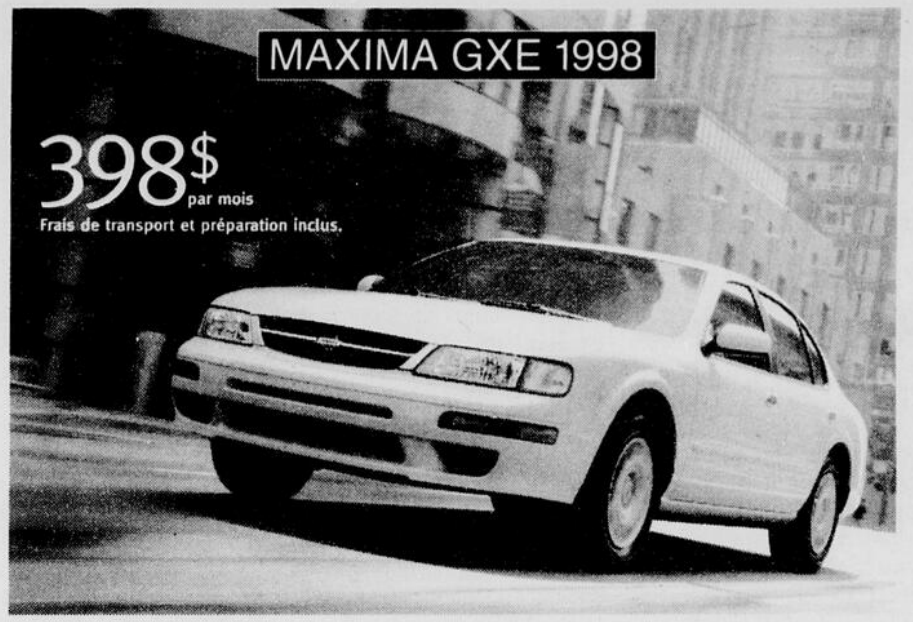
Avec la participation de :
**Simon Blouin**, spécialiste en motivation

Aucun préalable académique n'est requis.

http://www.hec.ca/cphec/gev.htm (514) 340-6001

Sur mesure — *Ce programme peut être adapté et offert dans votre entreprise ou votre association. Contactez-nous.*






Maxima.
Votre plus grande richesse, c'est de savoir compter.

398$* par mois
MAXIMA GXE 1998 (U4RG78 CK00)

Location 30 mois*

- Moteur V6, 3,0 L, DACT (190 ch)
- Boîte de vitesses automatique à 4 rapports
- Suspension avant indépendante à jambes de force
- Suspension multibras différentielle arrière
- Pneus toutes saisons P205/65 R15
- Jantes en acier de 15 po avec enjoliveur pleine grandeur
- Freins à disque aux quatre roues
- Deux coussins de sécurité gonflables
- Groupe électrique
- Climatiseur (sans CFC)
- Sièges avant chauffants
- Siège du conducteur à 8 réglages électriques
- Régulateur automatique de l'air ambiant
- Radiocassette AM/FM avec lecteur de disques compacts et 6 haut-parleurs (100 watts)
- Télécommande de verrouillage/déverrouillage des portes avec système de sécurité

+ 53$** par mois
MAXIMA GLE 1998 (U4TG78 GF00)

Et ajoutez

- Jantes en alliage 6,5 JJ X 15
- Suspension de luxe (bagues remplies de liquide et bagues avant en uréthane)
- Siège du passager avant à 4 réglages électriques
- Dessus des sièges en cuir
- Coussins de sécurité gonflables latéraux (conducteur et passager avant)
- Garnitures des portes en similicuir
- Garniture similibois
- Ouvre-porte de garage universel
- Montant avant garni de tissu
- Toit ouvrant électrique entrebâillable avec glace/pare-soleil coulissants
- Système audio BOSE à réglage acoustique (200 watts)
- Dispositif antiblocage des roues (ABS) 4 voies

ASSISTANCE-DÉPANNAGE DE NISSAN
GARANTIE SANSSOUCI DE NISSAN

La garantie SansSouci et l'assistance-dépannage sont les plus complets sur une gamme de véhicules.

Votre très sympathique concessionnaire

NISSAN

| Acompte | Mensualité |
|---|---|
| 0$ | 462$ |
| 995$ | 427$ |
| 1795$ | 398$ |

Les gens avisés lisent toujours les petits caractères et bouclent leur ceinture. Location de 30 mois basée sur un taux de 4,8 %. 398 $/mois* (voir tableau), 451 $/mois**. Taxes, immatriculation et assurances en sus. Acompte de 1 795 $ ou échange équivalent. Frais de transport et préparation inclus. Premier versement et dépôt de garantie (équivalent à un versement mensuel toutes taxes incluses) requis à la livraison. La valeur garantie est de 19 698,84 $* (U4RG78 CK00), 24 508,79 $** (U4TG78 GF00). Limite de 50 000 km. Frais de 8 cents du kilomètre excédentaire. Sur approbation du crédit par NCFI. Certaines caractéristiques peuvent varier d'un modèle à l'autre.

www.nissancanada.com
1 800 387-0122

ENTREPRENDRE — Management

# Productivité accrue de 25 % aux Industries A.P.

## La PME de Laurier-Station a implanté avec succès la PVA, ou production à valeur ajoutée

Nancy Coulombe

Tout va pour le mieux aux **Industries A.P.** L'entreprise de fabrication de mobiliers de chambre à coucher de Laurier-Station a enregistré cette année une augmentation de 25 % de sa productivité et la qualité des produits et ses relations de travail ne cessent de s'améliorer.

En plus, l'entreprise de 170 employés a vu ses revenus augmenter de 14 % par rapport à l'exercice précédent. Son secret : depuis plus d'un an, Industries A.P. gère sa production à la japonaise en utilisant la méthode du *kaizen*.

« Le kaizen fait appel à l'intelligence des employés et les engagent dans la résolution de problèmes. Avec cette méthode, nous avons implanté la production à valeur ajoutée ( PVA ) au sein de l'entreprise », explique **Germain Marcoux**, responsable du programme assurance-qualité et des projets de PVA.

Aux Industries A.P., on s'est fixé trois objectifs de PVA : éliminer le gaspillage, améliorer le temps de réponse et réaliser des économies de gamme. Pour y arriver, l'entreprise a réalisé un projet *kaizen* en juillet 1996.

La première étape pour atteindre les objectifs fixés a été de diminuer le nombre de pièces en attente d'assemblage. Gestionnaires et employés se sont consultés pour trouver une solution et, ensemble, ils ont développé une nouvelle méthode de travail. « Nous avons décidé de regrouper dans une cellule de travail tous les postes nécessaires à l'assemblage d'un meuble. Auparavant, chaque employé spécialisé travaillait dans son coin et empilait ses pièces. Certaines d'entre elles restaient jusqu'à cinq jours en attente d'assemblage alors que maintenant l'équipe s'occupe de l'assemblage entier du meuble », précise M. Marcoux.

Cette nouvelle méthode de travail a permis de réduire le temps de manipulation et les délais de fabrication, d'améliorer la qualité du produit fini et de rendre les employés plus polyvalents. Ceux-ci, par leurs suggestions et leurs commentaires, ont contribué à améliorer la productivité de l'entreprise, qui n'a pas hésité à déplacer la machinerie et à acheter les outils manquants de façon à rendre le travail des employés plus efficace.

« Ce sont les employés qui connaissent les détails de leur travail. En tant que gestionnaires, nous sommes là pour identifier les problèmes et fixer des objectifs, mais les solutions, nous devons les trouver avec les employés », dit-il.

### Une amélioration continue

Une fois le problème réglé à l'assemblage, il s'est déplacé au département de finition, où l'engorgement causé par l'augmentation de la productivité entraînait beaucoup de rejets.

La solution ? Le réaménagement complet de la ligne de finition. Le résultat ? La finition de 40 à 60 meubles à l'heure, au lieu de 30 comme par le passé, et un taux de rejet réduit de moitié.

« Le gain en productivité est facilement quantifiable. Cependant, le gain humain est plus difficile à chiffrer mais il n'en est pas moins important. Ces expériences ont permis de développer un solide esprit d'équipe et les employés sont plus conscientisés, plus engagés dans l'entreprise et, par conséquent, plus performants. »

Comme le processus de la PVA est continu, Industries A.P. a déjà formé d'autres équipes de travail pour trouver de nouvelles solutions aux problèmes d'emballage et d'usinage.

« Le plus grand défi lorsqu'on choisit d'implanter la production à valeur ajoutée est de susciter un dynamisme continu au sein de l'entreprise », indique M. Marcoux. ■

## TOPTECH Groupe-Conseil : du *kaizen*, saveur québécoise

Depuis 1995, plus de 700 entreprises ont suivi les séminaires de **TOPTECH Groupe-Conseil**. Choisie par le **Ministère de l'Industrie, du Commerce, de la Science et de la Technologie (MICST)** pour faire connaître la production à valeur ajoutée (PVA) aux entreprises québécoises, cette firme de Sainte-Foy a développé une méthode d'implantation de la PVA qui s'inspire du *kaizen* japonais.

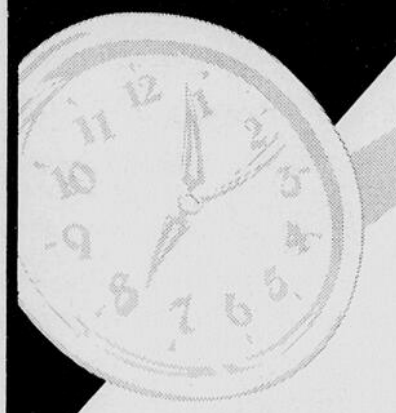
« À l'époque, la façon de faire de la PVA était de procéder à une réingénierie des processus. Ce moyen était long, coûteux et ne mobilisait pas le personnel des entreprises. Nous avons alors opté pour la méthode japonaise, une méthode choc qui donne des résultats rapidement et qui nécessite un travail d'équipe patronal-syndical », mentionne **Pierre Grenier**, président de TOPTECH.

À la demande du MICST, la firme développe une méthodologie pour le Québec, connue sous le nom d'IMPACT. « Le projet IMPACT d'une entreprise, c'est le processus qu'elle choisit de suivre et qui lui permet d'implanter la PVA. Les objectifs poursuivis varient d'une entreprise à l'autre, ça peut aller de la réduction de ses délais de livraison ou de ses stocks à l'augmentation de la variété de ses produits et la création d'une synergie d'équipe », explique Pierre Grenier. L'implantation de la PVA par la méthode IMPACT est accessible à tous les types d'entreprises: petite ou grande, manufacturière ou de service. « Le seul critère préalable, c'est que le patron fasse preuve d'une ouverture d'esprit et qu'il accepte de déléguer du pouvoir à ses employés », ajoute-t-il.

Comme la PVA fait partie des priorités de toutes les directions régionales du MICST, les PME québécoises n'ont pas fini d'en entendre parler. Selon Pierre Grenier, dans cinq ans, on parlera autant de la PVA qu'on parle d'ISO aujourd'hui.

« D'ici l'an 2000, on peut prévoir que 40 % des entreprises manufacturières au Québec auront réalisé au moins un *kaizen* et que 60 % des chefs d'entreprise auront été formés pour implanter la PVA », dit-il. ■


**Formation et perfectionnement pour votre entreprise**



***Répondre plus facilement aux objections de vos clients vous intéresse ?***

***Clore vos ventes plus rapidement vous semble avantageux ?***

**Découvrez les techniques de vente gagnantes**

**Expérimentez de nouvelles « approches-clients »**

**Inscrivez-vous à une formation complète sur la démarche de vente**

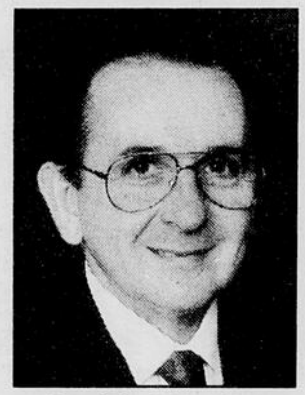
Cégep MARIE-VICTORIN

**Pour vous informer ou vous inscrire, communiquez avec Odette Mercier au 278-3535, poste 231**



BANQUE LAURENTIENNE

**Lise Watier**



**Dominic J. Taddeo**

**Jonathan Wener**

La présidente du conseil d'administration de la Banque Laurentienne, Mme Jeannine Guillevin Wood, est heureuse d'annoncer les nominations de Mme Lise Watier, M. Dominic J. Taddeo et de M. Jonathan Wener à titre de membres du Conseil.

Mme Watier est présidente et chef de la direction du Groupe Lise Watier, une entreprise qu'elle a fondée il y a 25 ans.

M. Taddeo occupe depuis 1983 le poste de président-directeur général de la Société du port de Montréal. Il est également 1er vice-président de l'Association internationale des ports et havres.

M. Wener est président et chef de la direction de Canderel, une importante firme de développement et de gestion immobilière.

Fondée en 1846, la Banque Laurentienne vient au septième rang des banques à propriété canadienne, avec un actif de plus de 12 milliards $, 243 succursales et bureaux et 3 500 employés. Elle répond à l'ensemble des besoins bancaires et financiers des particuliers et des entreprises, grâce à une gamme complète de produits hautement concurrentiels et à un service de qualité supérieure.

# Max Meilleur et Fils : un modèle de gestion participative

## La PME a su conjuguer formation et innovation afin d'améliorer la productivité

Nancy Coulombe

**Max Meilleur et Fils**, un fabricant de bois d'oeuvre et de copeaux de bois de Ferme-Neuve, près de Mont-Laurier, a mis beaucoup d'efforts pour appliquer la méthode de gestion participative à son entreprise.

Selon **Léandre Meilleur**, président et directeur général, cette démarche a permis à son entreprise de se classer parmi les *50 entreprises les mieux gérées* au Canada dans le prestigieux concours annuel organisé par **Arthur Andersen et Malette Maheu**.

Léandre Meilleur a su conjuguer formation et innovation afin d'améliorer la productivité de son entreprise. Depuis 1990, l'entreprise a donné 23 600 heures de formation à son personnel, ce qui représente 1,5 % des heures travaillées. « Nous avons motivé nos employés et nous les avons fait participer aux décisions de l'entreprise en tenant compte de leurs suggestions », explique le pdg, qui a tenu à s'entourer d'une équipe de cadres jeunes et dynamiques.

Ainsi, à la suite de suggestions de la part des employés de la scierie et devant le nombre croissant d'accidents au cours des années 1991 et 1992, Max Meilleur et Fils a mis en place un programme de santé et sécurité qui a, depuis, fait ses preuves. Ce programme a permis de réduire de 21,5 % à 7,25 % le nombre d'accidents par 100 employés en trois ans, et de passer de 291,6 jours perdus par 100 employés en 1993 à 28 jours perdus en 1996.

### Améliorer la productivité

L'utilisation novatrice de la technologie a permis à Max Meilleur et Fils de se distinguer au sein de l'industrie forestière. Depuis 1992, l'entreprise suit un processus d'amélioration continue qui l'a amenée à optimiser sa ligne de production.

« Nous avons investi 26 M$ pour nous équiper avec de la machinerie à la fine pointe de la technologie qui nous permet de maximiser notre matière première et de réduire considérablement nos pertes. L'automatisation nous a cependant obligés à réduire notre personnel, mais c'était la seule solution pour demeurer concurrentiels », explique M. Meilleur.

L'entreprise, qui comptait 120 employés en 1995, en a aujourd'hui 90. Parallèlement, son chiffre d'affaires est passé de 23,1 M$ en 1995 à 37 M$ en 1997.

Chez Max Meilleur et Fils, le principe d'amélioration continue touche aussi le service à la clientèle, qui est assuré par sa filiale **Bois Copodex (1995)**, située à Laval. Elle met en marché les produits de la scierie de Ferme-Neuve et représente des entreprises majeures à l'échelle internationale.

« Nous n'avons perdu aucun client depuis deux ans. Dans l'industrie forestière, il est courant de faire des notes de crédit ou des ajustements de prix lorsque la marchandise livrée est de moins bonne qualité que prévu. L'an dernier, seulement 0,22 % de nos prix ont dû être ajustés, ce qui signifie que 99,78 % de nos clients sont satisfaits. »

Environ 50 % des revenus de l'entreprise proviennent du Canada et des États-Unis, mais Max Meilleur et Fils compte bien se tailler une place sur la scène internationale, particulièrement en Angleterre, en Égypte et au Japon.

Après quatre années de négociation avec les Japonais, le marché nippon représente 10 % de ses revenus. « C'est très difficile d'établir la confiance avec les Japonais. Il faut faire beaucoup de visites et maintenir des contacts fréquents pour leur faire comprendre que l'entreprise est stable. Maintenant que l'entreprise est reconnue comme étant l'une des mieux gérées au Canada, nous allons certainement gagner en crédibilité auprès de ce marché », indique-t-il.

Max Meilleur et Fils obtiendra l'accréditation *ISO 9002* à l'été 1998. Selon Léandre Meilleur, cet objectif viendra concrétiser tous les efforts d'amélioration continue de l'entreprise et sera une marque de qualité supplémentaire qui lui permettra de gagner du terrain à l'étranger. ■

CE QUE VOUS DEVEZ ABSOLUMENT SAVOIR À PROPOS DE VOTRE REÉR

Vous avez ouvert un REÉR. Vous y cotisez régulièrement. Vos placements rapportent.

Pourtant, exploitez-vous toutes les possibilités qu'offre votre régime de retraite?

Avez-vous regroupé vos régimes? Savez-vous que le plafond du contenu étranger est calculé par REÉR, et non sur le total général de vos REÉR? En consolidant tous vos régimes chez Wood Gundy, vous profitez de toutes les possibilités de placements à l'étranger qui s'offrent à vous et vous recevez un seul relevé qui vous permet de suivre l'évolution de tous vos investissements.

Savez-vous que si vous ne pouvez pas verser une cotisation en espèces, vous pouvez cotiser sous la forme de placements admissibles que vous détenez déjà? Par exemple, des obligations d'épargne du Canada, des certificats de placement garanti, des fonds mutuels et des obligations fédérales et provinciales.

Évidemment, bien d'autres questions se posent notamment sur la répartition de l'actif, le fractionnement du revenu ou les régimes autogérés en général. Pour le moment, la question importante est la suivante : disposez-vous d'un conseiller REÉR spécialisé en la matière? Grâce à ses 90 ans d'expérience et à son réseau mondial de ressources en recherches, Wood Gundy est l'une des firmes de placement les plus respectées du Canada.

Appelez-nous dès aujourd'hui. Posez-nous les questions qui vous viennent à l'esprit, car vous devez absolument tout savoir à propos de votre REÉR.

**Les conseils les plus complets dans le domaine. Appelez-nous pour obtenir d'autres conseils ou pour recevoir gratuitement une brochure de 8 pages sur les divers moyens d'optimiser votre REÉR. Wood Gundy : une longueur d'avance depuis 1905.**

SERVICES DE GESTION PRIVÉE WOOD GUNDY

*Une longueur d'avance.*

COMPOSEZ LE 1-800 563-3193 DÈS AUJOURD'HUI.

Les Services de gestion privée Wood Gundy sont une division de Placements CIBC Wood Gundy Inc., filiale de la CIBC. Membre du fonds canadien de protection des épargnants.

ENTREPRENDRE — Technologie

# Sofinov investit 10 M$ dans TECSYS

## La PME de Dorval se dirige vers le cap des 50 M$ de revenus

Claude Chiasson

La société de capital de risque **Sofinov**, filiale de la **Caisse de dépôt et placement du Québec**, investit 10 M$ dans **TECSYS**, de Dorval.

Les parties refusent de révéler quel pourcentage du capital-actions Sofinov recevra en contrepartie de sa participation financière.

TECSYS est l'une des étoiles montantes de l'industrie du logiciel au Québec. Elle fabrique des systèmes informatiques de gestion des entrepôts des firmes de distribution.

De sa création en 1983 jusqu'en 1994, les ventes de l'entreprise ont progressé lentement, à environ 7 M$ par année. Cette période a permis aux frères **Brereton**, propriétaires de l'entreprise, de parfaire leurs logiciels.

Mais, depuis 1995, les revenus de la PME explosent. Ils ont totalisé près de 17 M$ l'an dernier et TECSYS s'attend à enregistrer un chiffre d'affaires annuel de 30 M$ cette année et de 50 M$ en 2000.

### Son arme

« Les résultats de cette année excluent l'acquisition récente de **Concept Dynamic** qui ajoutera environ 9 M$ à nos ventes », déclare **Robert Nehme**, vice-président, marketing, de la société.

« Notre taux de croissance interne est de l'ordre de 30 % et il se dirige vers 50 % », dit **Peter Brereton**, président de TECSYS. C'est pour financer cette croissance que l'entreprise a fait appel à des capitaux privés.

La série de logiciels *Elite* de la firme gagne de nombreux adeptes auprès des quelque 30 000 distributeurs en Amérique du Nord.

TECSYS compte aussi parmi ses clients de grandes entreprises comme **Sprint** (New York, *FON*, 59,75 $ US), **Nike** (New York, *NKE*, 45,13 $ US), **Reynolds** (New York, *REY*, 20,88 $ US) et **Shoppers Drug Mart/Pharmaprix**.

« Notre système informatique est le seul à intégrer l'exploitation des entrepôts à celle des bureaux administratifs », affirme M. Brereton.

En temps presque réel, les dirigeants peuvent ainsi connaître la quantité de chaque produit en stocks, leurs spécifications, la demande pour chacun, l'encaisse disponible de l'entreprise, etc.

« Nos clients parviennent ainsi à optimiser la gestion de leurs entrepôts selon la formule du juste à temps », constate M. Nehme.

TECSYS canalise 20 % de ses ventes à la recherche et développement. Ses logiciels intègrent ainsi un nombre grandissant de fonctions, ce qui se traduit par une hausse rapide des ventes. « Auparavant, la valeur moyenne d'une commande était de 250 000 $. Aujourd'hui, elle atteint près de 750 000 $ », souligne M. Nehme.

### Une acquisition future ?

Les dirigeants de TECSYS ont songé à faire une première émission publique, mais ils ont préféré recourir une fois de plus à des investisseurs privés.

**Quorum Growth**, de Toronto, et la **Société Innovatech du Grand Montréal**, deux spécialistes du capital de risque, avaient déjà investi 3 M$ dans l'entreprise en août 1997.

« Le projet de devenir une société ouverte demeure », tient à souligner M. Brereton. L'occasion se présentera peut-être lors d'une acquisition importante. « Nous aimerions intégrer toutes les fonctions du transport des produits à nos logiciel », précise M. Brereton.

Par ailleurs, l'entreprise s'apprête à mettre son système d'exploitation dans Internet, ce qui facilitera l'accès au réseau du distributeur utilisant le système d'exploitation *Elite*.

Interrogé sur la possibilité de s'aventurer dans l'impartition, Peter Brereton a répondu qu'il reste « dans l'implantation et l'intégration de systèmes informatiques, là où les marges bénéficiaires sont élevées ».

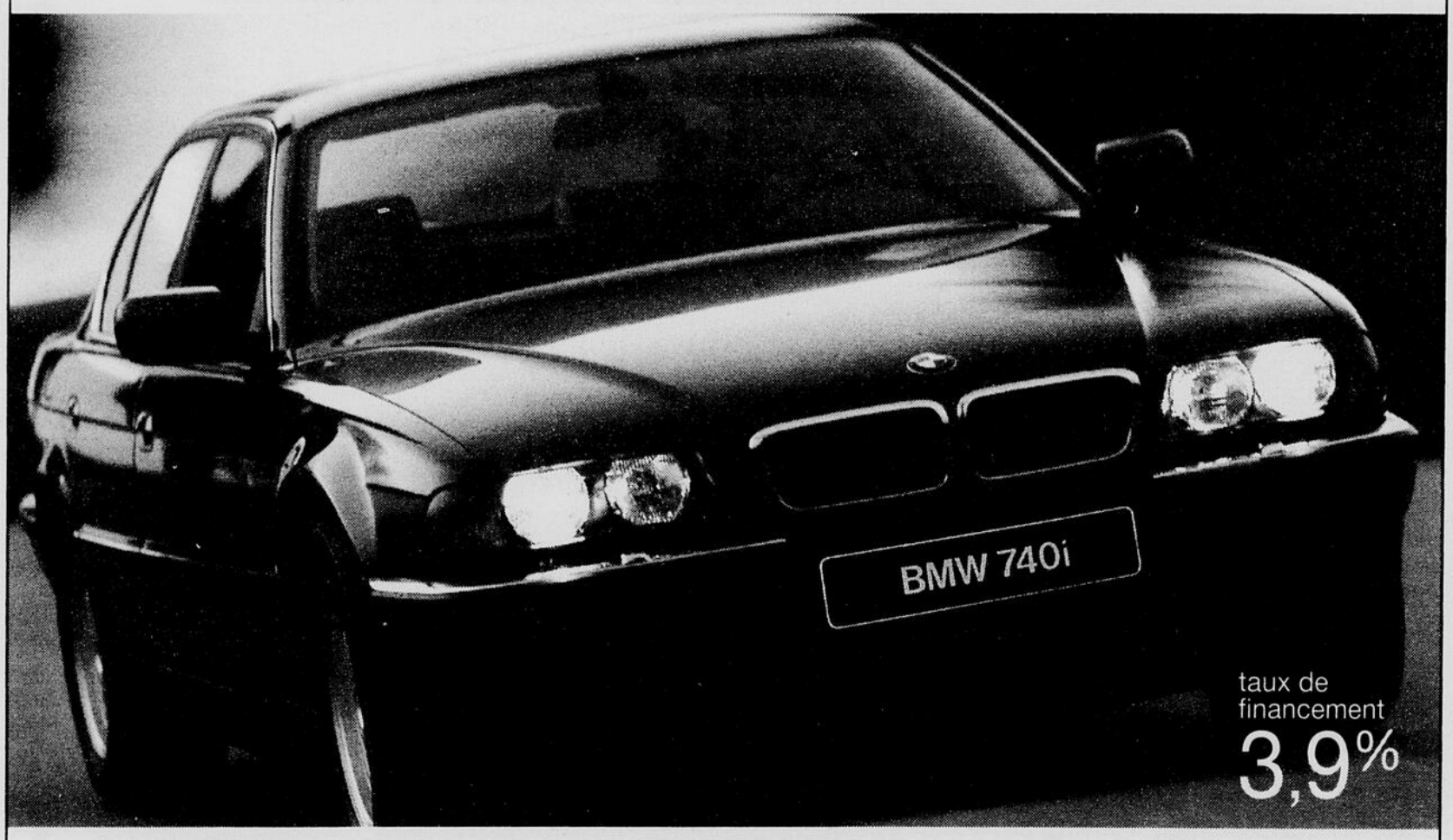
Auparavant, les distributeurs demandaient à leurs propres informaticiens de concevoir leur système d'exploitation.

Aujourd'hui, la complexité et le haut degré d'efficacité des logiciels *Elite* sont tels que ces entreprises ne peuvent en faire des équivalents à l'interne, d'où le recours accru aux services de la firme TECSYS.

De surcroît, elles sont des centaines à devoir remplacer leurs vieux ordinateurs par des nouveaux adaptés aux paramètres de l'an 2000.

Avec un temps d'implantation de son système aussi court que six mois, TECSYS peut répondre prestement aux besoins impérieux de ces distributeurs pour le nouveau millénaire. ■


Investissez dans l'automobile




**Une offre pour ceux qui ont le sens des affaires : BMW 740i à 3,9 %.** Jusqu'au 31 mars, vos concessionnaires BMW du Grand Montréal mettent à l'épreuve votre sens des affaires en vous offrant le plaisir de louer une BMW 740i à un taux de 3,9 %. Luxueuse et sophistiquée, la BMW 740i vous procurera un rendement sur route qui entraînera une hausse vertigineuse de votre plaisir mois après mois.

Passez vite chez l'un de vos concessionnaires BMW du Grand Montréal. Vous constaterez alors qu'il n'est pas nécessaire d'investir en bourse pour avoir des sensations fortes. Il suffit de faire l'essai d'une BMW 740i !

**Montréal**
**BMW Canbec**
4090, rue Jean-Talon Ouest
Montréal
731-7871

**Laval**
**Boulevard St-Martin Auto inc.**
1430, boul. St-Martin Ouest
Chomedey, Laval
667-4343/Mtl 343-3412

**Banlieue Ouest**
**Automobiles Jalbert inc.**
16710, Route Transcanadienne
Kirkland
695-6662/343-3413

**Rive Sud**
**Park Avenue BMW**
8755, boul. Taschereau Ouest
Brossard 445-4555
Montréal 875-4415

**Le plaisir de conduire.**

* Offre valable sur le modèle 740i 1998 neuf, automatique. Les taux de location sont ceux offerts exclusivement par les Services financiers BMW et sont disponibles auprès des concessionnaires participants, conditionnellement à l'approbation de crédit. Les mensualités de **999 $** sont basées sur un contrat de crédit-bail à terme de **36 mois,** avec un versement initial ou une valeur de reprise de 12 855$. Valeur résiduelle garantie de 50 280$. Des frais de 0,12¢ du km s'appliquent sur la portion du kilométrage excédant 18 000 km par année. Fret, transport et préparation en sus. Consultez votre concessionnaire BMW du Grand Montréal pour connaître tous les détails. Cette offre prend fin le 31 mars 1998.


## SOLAREH

Louis Hébert

M. Bernard Dalbec, président de *SOLAREH* Société pour l'Avancement des Ressources Humaines, Inc. est heureux d'annoncer la nomination de M. Louis Hébert au poste de vice-président de Solareh International inc.

À ce titre, M. Hébert sera responsable du développement et des opérations de notre filiale en France. Cette filiale, Solareh SA, fondée récemment est une co-entreprise détenue par Solareh et SCOR, le plus important réassureur français. Solareh SA offrira notre gamme de services en gestion d'invalidité aux assureurs de personnes en France.

M. Hébert entreprend ce nouveau défi après avoir oeuvré de nombreuses années en administration d'assurance collective pour La Personnelle Vie, membre du Groupe MFQ.

# GESTION INTÉGRÉE
# ACCPAC
## POUR WINDOWS

## Pour l'entreprise de demain

## Êtes-vous prêts...

**pour l'an 2001?**

**pour l'Internet?**

**pour le commerce électronique?**

**pour l'informatisation de votre force de vente?**

**pour des rapports de gestion complets?**

**pour la nouvelle génération de télécopie?**

**pour un système de fabrication?**

**pour un système de gestion intégrée?**

**OUI?**
**ACCPAC est prêt pour vous.**

**Et voici 14 opportunités d'écouter, d'apprendre et d'essayer les plus récentes technologies du monde des affaires disponibles aujourd'hui pour l'entreprise de demain.**

**Pour les gens d'affaires** **14 séminaires**

***Pour découvrir comment mettre à profit les nouvelles technologies afin de positionner stratégiquement votre entreprise face aux enjeux et changements qui viennent bouleverser le monde des affaires à la veille du 21ème siècle.***

**Implanciel**
**Le 16 mars**
**9h00 à 12h00**
▶ *La nouvelle technologie*
**Solutions DOS vs Windows**
Analyse comparative ACCPAC Plus - ACCPAC pour Windows

**ESI**
**Le 16 mars**
**14h00 à 17h00**
▶ *L'an 2000*
**Solutions ACCPAC pour Windows pour l'an 2000**

**Le Groupe MIR**
**Le 17 mars**
**9h00 à 12h00**
▶ *Internet*
**Sans frontières avec les solutions INTERNET d'ACCPAC**

**BMD**
**Le 17 mars**
**14h00 à 17h00**
▶ *La gestion des rapports*
**Une scène financière à l'aide de Crystal Reports**

**Moore Stevens Hyde Houghton**
**Le 18 mars**
**8h00 à 9h30**
▶ *ACCPAC à son mieux!*
**Extrayez le jus d'ACCPAC et envoyez votre comptable jouer au golf.**
101 trucs pour réduire vos frais de comptabilité et de vérification...

**Groupe Conseil Matheson Giroux**
**Le 18 mars**
**14h00 à 17h00**
▶ ***Systèmes d'aide à la décision***
**Il ne suffit pas d'accumuler des données... Il faut savoir s'en servir !**
En vedette: BrioQuery

**Conamex International**
**Le 19 mars**
**9h00 à 15h00**
▶ *Le commerce électronique (TFE)*
**Budgets et prévisions intégrés à la réalité. Une solution éprouvée. (am)**
**Dépôts directs: (pm)** Pourquoi les paiements électroniques sont une solution d'avant-garde pour les entreprises?

**Solutions Micro Plus**
**Le 20 mars**
**9h00 à 11h30**
▶ *EDI (EED)*
**Qui a peur d'E.D.I.?**
EDIXPRESS prend en charge tous vos besoins en matière d'EDI.

**Tobit Software**
**Le 20 mars**
**14h00 à 17h00**
▶ *Télécopie en réseau*
**Comment accroître la rentabilité de votre entreprise à l'aide de FaxWare.**
La solution idéale de télécopie en réseau pour ACCPAC!

**Forgestik**
**Le 23 mars**
**9h00 à 12h00**
▶ ***L'informatisation de la force de vente***
**SmartSales pour ACCPAC Windows**
L'informatisation de votre force de vente maintenant intégrée à votre système de gestion comptable.

**ND RESSOURCES INFORMATIQUES**
**Le 23 mars**
**14h00 à 17h00**
▶ ***Système manufacturier***
**Une approche simplifiée à la gestion de votre usine**
En vedette: le système manufacturier Alliance

**Gestisoft**
**Le 24 mars**
**9h00 à 12h00**
**13h00 à 16h00**
▶ ***Intégration des systèmes de gestion***
**La gestion intégrée (am)**
**Ateliers de composition (pm)**
Mettre en essai ACCPAC pour Windows, Smartsales, Goldmine...

**ACCPAC International**
**Le 25 mars**
**9h00 à 12h00**
▶ **Stratégie des produits ACCPAC**
**Les gestion intégrée avec ACCPAC pour Windows**
Aujourd'hui et demain

**Le 25 mars**
**14h00 à 15h00**
▶ *Le partenariat*
**Le partenariat avec ACCPAC International.**
Pour les VARS, consultants, conseillers en informatique, développeurs et comptables qui regardent les possibilités de partenariat avec ACCPAC Internatinal.

**Endroit**
**Description détaillée des sessions**
**Feuille d'inscription**
▶ **consultez**
**www.accpac.com**
**sur l'Internet**

**Pour informations supplémentaires appelez (514) 747-8126**
**Toutes les sessions sont gratuites.**

***En primeur !***
**ACCPAC pour Windows en français.**

**GRATUIT !** ▶ **Version d'essai 30 jours disponible sur demande.**

**ACCPAC INTERNATIONAL**

*En collaboration avec des partenaires d'affaires ACCPAC.*

Conamex International · MR · ESI · BMD · FORGESTIK Experts conseils en informatique de gestion · GESTISOFT · IMPLANCIEL inc. · MATHESON GIROUX · nd · MS H MOORE STEPHENS HYDE HOUGHTON · SOLUTIONS MICRO-PLUS/DATA-LAN The Future of Software Design · Tobit SOFTWARE

# TouchTunes Jukebox part le bal aux États-Unis

## Son juke-box sans disques va révolutionner le genre

Dominique Froment

Depuis plus d'un an qu'on l'attendait, ça y est : **TouchTunes Digital Jukebox** part à la conquête du marché américain !

Avec son juke-box sans disques, l'entreprise de Verdun devrait faire un *hit* chez nos voisins du sud, qui dépensent chaque année deux milliards de dollars US dans quelque 300 000 juke-box (seulement 7 000 au Canada).

Deux sociétés de capital de risque, **Sofinov**, filiale de la **Caisse de dépôt et placement du Québec**, et **Innovatech Grand Montréal**, y croient tellement qu'elles ont investi 13 M$ dans TouchTunes (9,3 M$ pour Sofinov et 3,7 M$ pour Innovatech).

De son côté, **Jean-Marc Laniel**, président de **Laniel Canada**, un important distributeur de juke-box, n'a pas voulu laisser rogner son marché par TouchTunes et a pris une participation importante dans l'entreprise.

« TouchTunes va définitivement prendre une bonne part du marché », prévoit M. Laniel.

Les ventes de juke-box aux États-Unis atteignent 20 000 unités par année. TouchTunes prévoit prendre le tiers de ce marché dès la première année et la moitié la seconde. « Déjà 1 882 juke-box ont été promis », affirme **Tony Mastronardi**, président du conseil de TouchTunes.

Ancien entrepreneur en construction, M. Mastronardi a quitté ce domaine qui ne promettait rien de bon pour fonder TouchTunes en 1994.

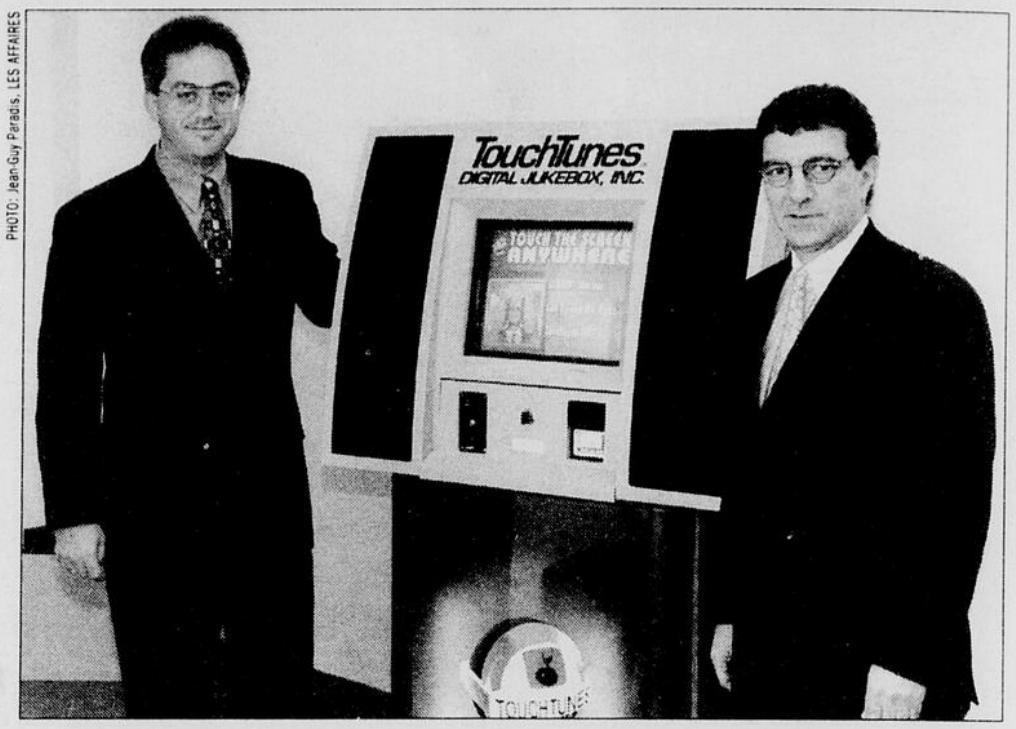



PHOTO: Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

**■ Tony Mastronardi (à gauche) et Guy Nathan veulent faire danser les Américains.**

TouchTunes a récemment accordé le contrat de fabrication de ses juke-box à **Bose Canada**, de Sainte-Marie de Beauce, filiale du fabricant américain bien connu pour ses enceintes acoustiques.

### Technologie d'avant-garde

La technologie de TouchTunes est en avance sur la concurrence. Il n'y a pas de disques dans ses juke-box, mais un micro-ordinateur relié par ligne téléphonique à un serveur qui pourra contenir jusqu'à 100 000 titres de chansons. Le disque dur du micro-ordinateur peut contenir 750 titres.

Les juke-box conventionnels doivent être remplis de disques compacts (CD). Le problème, c'est que seulement trois ou quatre titres par CD (sur 10 à 12) tournent pour la peine. Avec TouchTunes, les exploitants pourront choisir sur son serveur seulement les titres les plus populaires.

### Formule originale

Les propriétaires de bars et de restaurants n'étant pas des férus d'informatique, la technologie de TouchTunes est très conviviale. Les exploitants pourront consulter les statistiques sur les titres les plus populaires, retourner les moins populaires dans le serveur et les remplacer par d'autres. La mise à jour des titres est simplifiée à sa plus simple expression.

Comme elle devra verser des droits aux compagnies de disques, TouchTunes tiendra elle aussi des statistiques sur tous ses titres. Elle pourra ainsi conseiller ses clients sur ceux qui sont le plus en demande. Ce qui fait dire à **Guy Nathan**, vice-président senior et actionnaire, que les juke-box de TouchTunes feront augmenter les revenus des exploitants.

La stratégie commerciale de TouchTunes est originale. Alors que ses concurrents vendent leurs juke-box, la PME de l'Île des Soeurs prêtera gratuitement les siens en échange d'une part des revenus.

TouchTunes est inscrite au *Nasdaq* (*TCMN*, 1,63 $) sous le nom de **Technical Maintenance Corp.**, une coquille vide sur laquelle elle a fait une prise de contrôle inversée. TCMN détient 50 % de TouchTunes et Sofinov et Innovatech l'autre 50 %.

Sofinov et Innovatech peuvent convertir leurs actions de TouchTunes en actions de TCMN en tout temps. ■

LA PLACE DES AFFAIRES INTERNET — LES AFFAIRES

• AUTOMOBILE •
fix auto — La nouvelle génération de carrossiers — www.fixauto.com

• COMPTABLES •
CA — Ordre des comptables agréés du Québec — http://www.ocaq.qc.ca

• FORMATION •
HUMAPRISE SYSTÈME DE GESTION D'ENTREPRISE INC.
Tél.: (819) 770-9332 • Fax: (819) 770-6211
http://www.humaprise.com

Formation des Vendeurs, nous sommes les meilleurs.
Entrevues et Recrutement de personnel. Présentation Power-Point.
(514) 332-5994 • 1-800-575-7075
http://www3.sympatico.ca/autoacademy

• IMMOBILIER •
BUREAUX À LOUER À LAVAL
(514) 687-0822
devduken@total.net
http://www.total.net/~devduken

LE BUREAU DE LA COLLINE INC. Services et conseils.
Votre Succursale à Québec.
Loyer, téléphone et frais partagés: 300 $.
(418) 653-8288 E-mail: bdlc@total.net

•VISITEZ MON SITE POUR ACHAT ET VENTE•
Michelle Cliche, 15 ans dans l'immobilier
Bur.: (418) 661-4455 Fax: (418) 660-0079
http://www.michellecliche.qc.ca

Vous pouvez maintenant consulter... Carrefour LES AFFAIRES sur internet
CLIQUEZ À LA BONNE ADRESSE
www.lesaffaires.com
occasions d'affaires

• INFORMATIQUE •
GESTION-RESSOURCES INFORMATIQUE
- Installation et support de réseaux NT/Novell
- Accès Internet et implantation d'intranets et de systèmes de commerce électronique
Spécialiste de produits Domino/Lotus Notes
Tél.: (514) 288-7448 http://www.gr.qc.ca

• INTERNET •
ERGONET — INTERNET•INTRANET•EXTRANET
Spécialiste des produits Microsoft®
Tél.:(514) 493-ergo • www.ergonet.com

Softmagic — IBM, Compaq, HP, Toshiba...
(514) 335-0195 WWW.SOFTMAGIC.CA

• RESSOURCES NATURELLES •
Gaz Métropolitain
www.gazmetro.com

• RESTAURANTS •
À VENDRE - MAGNIFIQUE AUBERGE-RESTAURANT
Historique et restaurée. Tél: (819) 537-1773
http://www.netsimp.com/laboulangère

RISTORANTE DA VINCI Élégance italienne
Tél: (514) 874-2001
Fax: (514) 874-9499
http://www.davinci.qc.ca

RESTAURANT LE MUSCADIN
Tél: (514) 842-0588
Fax: (514) 842-5347
http://www.muscadin.com

• VOYAGES •
FFC — CLUB DE GRANDS VOYAGEURS
Vols internationaux en Première Classe ou Classe Affaire
1 888 666-8220 www.4ffc.com

Les 300 plus importantes PME au Québec à la même adresse
www.lesaffaires.com
LES AFFAIRES.COM

Certains sites peuvent être disponibles en anglais seulement

Pour annoncer votre adresse : (514) 392-7782 ou 1-800-361-5479
ou E-mail: pelletierk@mail.transc.com

DU NOUVEAU au Centre de perfectionnement — HEC

Le diagnostic financier :
éléments essentiels

2 et 3 avril 1998 – 9 h à 17 h

Vous voulez vous doter d'un cadre systématique d'analyse financière. Ce programme vous permettra de porter un diagnostic sur la santé financière d'une entreprise en repérant les forces et faiblesses qui affectent sa viabilité, sa rentabilité et sa valeur marchande. Le diagnostic sera abordé dans une perspective de planification plutôt que de constat passif.

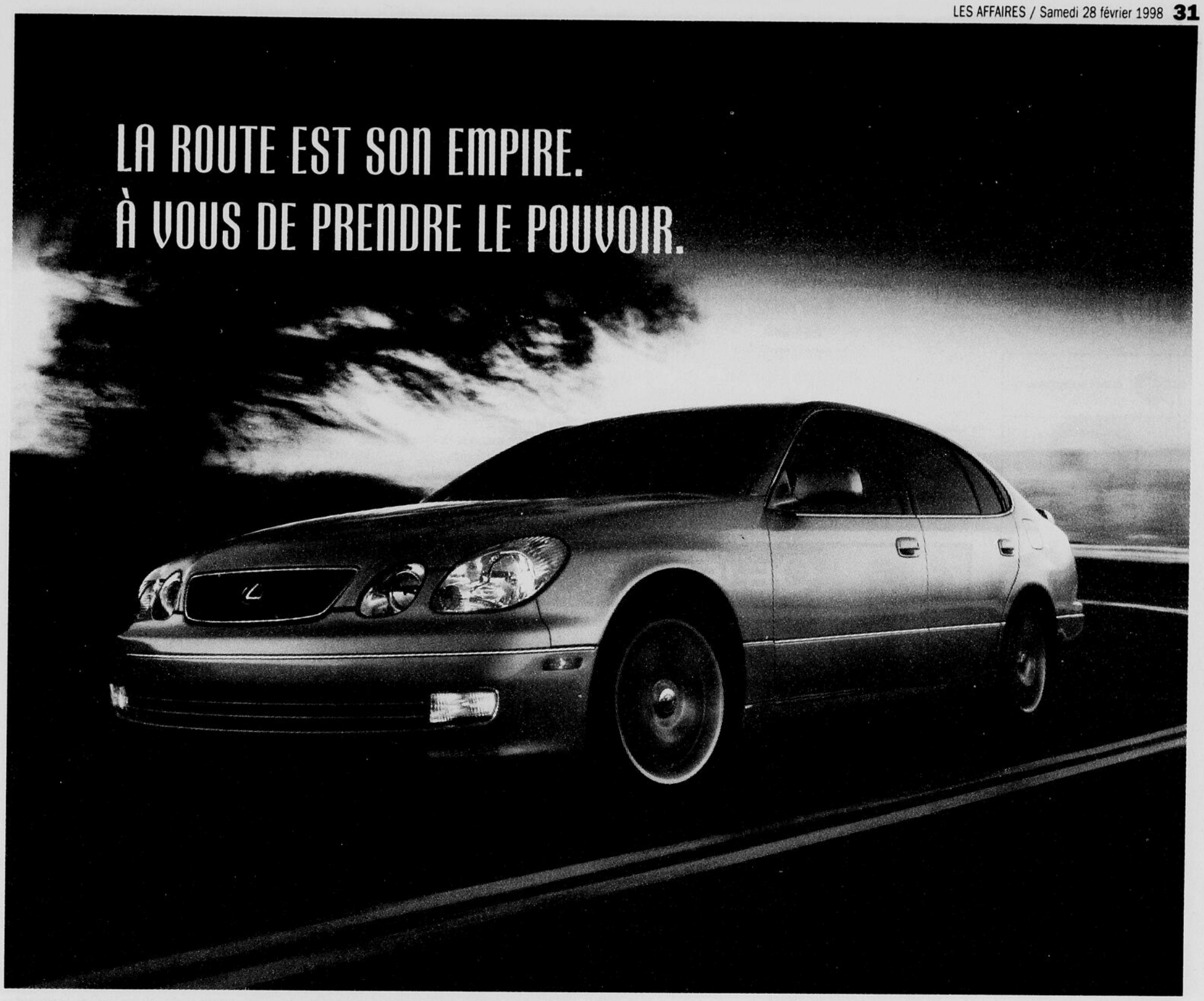
Animatrice
Alix Mandron
Diplôme, Institut d'études politiques, Paris;
Diploma in Management, McGill;
M.A. (analyse des systèmes), Sherbrooke;
Ph.D. (administration), HEC-Montréal, C.G.A.

Professeure agrégée au Service de l'enseignement de la finance de l'École des Hautes Études Commerciales, Mme Mandron s'intéresse à l'analyse financière et à l'évaluation. Elle a écrit des cas et documents de travail, publié des articles et rédigé des rapports d'expertise pour des entreprises et des organismes gouvernementaux.

Aucun préalable académique n'est requis.

http://www.hec.ca/cphec/df.htm (514) 340-6001

Sur mesure — Ce programme peut être adapté et offert dans votre entreprise ou votre association. Contactez-nous.




# Lexus présente les nouvelles GS. À partir de 58 900 $*.

La GS 300 et la GS 400, berlines performance de luxe, possèdent tout l'héritage Lexus. Pourtant leurs bonnes manières n'adoucissent pas leurs ambitions.

La GS 300 attaque la route avec son V6 de pointe de 225 chevaux. Et grâce à une transmission automatique 5 rapports améliorée, les changements de vitesses sont presque imperceptibles dans les 7,8 secondes qu'il faut pour passer de 0 à 60 mi/h.

La GS 400, elle, est la plus rapide de sa catégorie avec son V8 de 300 chevaux et une accélération de 0 à 60 mi/h en 5,8 secondes**. Avec aileron arrière, pneus de 17 pouces et changeur de vitesses intégré au volant, elle procure une conduite des plus captivantes.

Les nouvelles GS vont conquérir le paysage routier avec une gamme de nouveautés technologiques que seule Lexus peut offrir. Par exemple, un système unique qui varie l'apport d'air au moteur pour augmenter le couple et la puissance. Et un ordinateur sophistiqué qui gère la puissance du moteur ainsi que le freinage pour contrôler la stabilité routière, surtout sur chaussée glissante.

**Les nouvelles GS de Lexus n'empruntent pas la route, elles s'en emparent.**
**Les conduire, c'est prendre entre ses mains le pouvoir. Suprême.**

LEXUS
*À la conquête de la perfection*

* PDSF pour une Lexus GS 300 1998 (modèle : BD68SP – AK/AM/BK/BM). Ce prix exclut les frais d'immatriculation, les assurances, les taxes applicables et les frais de transport et de livraison. Le concessionnaire peut vendre à prix inférieur.

** Car & Driver, octobre 1997.

# Internet : moins d'investissement en 1998

## Pour les entreprises, le fait d'être en ligne n'aurait aucun effet sur le bénéfice net

Danielle Turgeon

Les entreprises comptent ralentir les investissements consacrés à Internet en 1998, révèle une étude de **Deloitte & Touche Groupe Conseil**. Ceux qu'ils ont fait dans l'exercice financier de 1996-97 n'auraient pas donné les résultats d'affaires escomptés.

Alors qu'en 1996-97 les répondants prévoyaient une augmentation des dépenses Internet dans 65 % des cas, on commence à mettre la pédale douce et ce nombre est descendu à 31 %.

Selon l'étude, l'accès à Internet continue pourtant de prendre de l'expansion et se propage à toutes les fonctions de l'organisation.

« Alors pourquoi les gestionnaires freinent-ils les dépenses de façon substantielle ? », s'est demandé la firme de consultants qui effectue chaque année un sondage auprès de 500 chefs de l'information en Amérique du Nord.

**Il est difficile d'évaluer concrètement les avantages d'Internet.**

Pour deux raisons principales : le manque de preuves concrètes des avantages d'Internet et les coûts de la technologie elle-même.

« Les frais entraînés par l'implantation d'Internet sont plus élevés et plus complexes qu'on aurait pu le croire et préoccupent 61 % des répondants par rapport à 16 % en 1995 », estime **François Laurin**, directeur principal de **Deloitte Conseil**.

### Absence de stratégies

Le faible retour sur l'investissement s'explique sans doute par le manque de stratégie entourant Internet.

« Les dirigeants démontrent peut-être qu'ils sont à l'avant-garde en ayant une présence sur le *Web*, mais n'ont aucune stratégie et aucun plan d'affaires reliés au *Net*. Comment peuvent-ils faire en sorte qu'il contribue aux objectifs commerciaux de l'entreprise ? », se demande M. Laurin.

Le ralentissement des investissements est tributaire d'autres facteurs. Les gens trouvent que la technologie n'est pas encore au point, que les standards ne sont pas uniformes et ils doutent de l'avenir de cet environnement informatique. Ils soulignent également la difficulté à recruter du personnel qui connaisse bien Internet. Puis, d'autres projets sont prioritaires; parions pour celui de la conversion des systèmes informatiques à l'an 2000 !

### Croissance du risque

Une autre donnée les influence aussi : les risques technologiques. Selon une autre étude, celle-là réalisée par **Arthur Andersen**, les cadres supérieurs constatent qu'il est temps de développer des procédés en gestion de risque liés aux technologies de l'information.

Dans ce domaine également, c'est la stratégie qui compte. Si les risques d'affaires demeurent mal définis, dit **Pierre Lapointe** du cabinet de Montréal, comment pourra-t-on établir une politique de gestion efficace ?

Selon l'étude, l'utilisation d'Internet signifie la croissance du risque. Sans contrôle, le piratage et les virus peuvent endommager considérablement des données utiles pour le service à la clientèle, par exemple, ou provoquer la perte d'importantes informations.

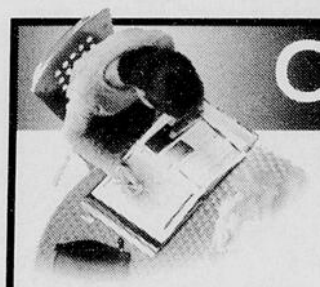
Parmi les principales craintes liées à Internet, voici celles qui reviennent le plus souvent : accès non autorisé au réseau (23 %), données copiées ou volées (19 %), peur que de l'information confidentielle soit dévoilée (6 %), destruction ou modification des données (18 %) perte de réseau (10 %) et peur que la crédibilité de l'entreprise soit atteinte à la suite d'une mauvaise expérience (16 %). ■

CLAUDE LABERGE

LE PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION DU GROUPE BERMEX, MONSIEUR DENYS LABERGE, EST HEUREUX D'ANNONCER LA NOMINATION DE CLAUDE LABERGE À TITRE DE VICE-PRÉSIDENT, MARKETING ET VENTES, DE BERMEX INTERNATIONAL INC. OÙ IL AURA LA RESPONSABILITÉ DU DÉVELOPPEMENT DU MARKETING, DES VENTES ET DES AFFAIRES COMMERCIALES AU CANADA, AUX ÉTATS-UNIS ET EN EUROPE.

CLAUDE LABERGE JOUIT D'UNE SOLIDE EXPÉRIENCE, TANT AU PLAN NATIONAL QU'INTERNATIONAL, EN MARKETING, VENTES ET DÉVELOPPEMENT STRATÉGIQUE DANS LES DOMAINES DES COMMUNICATIONS, DE LA TÉLÉRADIODIFFUSION ET DES PRODUITS DE CONSOMMATION DE MASSE.

BERMEX INTERNATIONAL INC., DONT LE SIÈGE SOCIAL EST ÉTABLI À MASKINONGÉ, AU QUÉBEC, EST UN CHEF DE FILE MANUFACTURIER SPÉCIALISÉ DANS LES MEUBLES DE SALLES À DÎNER, DEPUIS 1982. SES PRODUITS SONT COMMERCIALISÉS SOUS LES ÉTIQUETTES COUNTRY CLASSIC, AUTUMN MORNING, MODERN AND CONTEMPORARY ET DEZMO.

OBJECTIF : MBA

*Un choix stratégique*

Depuis plus de 25 ans, le MBA-HEC forme des gestionnaires reconnus pour leurs capacités d'analyse, de synthèse et de prise de décision.

AU NOMBRE DE SES AVANTAGES DISTINCTIFS :

- formation ancrée dans l'action;
- portée internationale;
- encadrement de premier ordre;
- très vaste choix de cours de spécialisation;

... ET MAINTENANT

→ intégration de la technologie à la pédagogie et usage intensif de l'ordinateur portatif.

CHEMINEMENT

- MBA intensif, à temps complet, sur 54 semaines
- MBA en action, à temps partiel, sur 3 ans

ADMISSION – DATES LIMITES*

- **Trimestre d'automne** (MBA intensif ou MBA en action) 1er avril
- **Trimestre d'hiver** (MBA en action seulement) 1er octobre

* Programme contingenté. Veuillez déposer votre dossier d'admission le plus tôt possible.

POUR PLUS D'INFORMATION
École des Hautes Études Commerciales
3000, chemin de la Côte-Sainte-Catherine
Montréal (Québec) H3T 2A7
(514) 340-6151
mba@hec.ca
http://www.hec.ca

LE MBA-HEC : UN CHOIX STRATÉGIQUE

HEC


# Locus Dialogue signe des ententes de commercialisation

**Locus Dialogue** vient de s'entendre avec **Multinet Communications** et **ISQ** pour la distribution et la commercialisation de *Liaison*, un outil de reconnaissance de la parole.

Liaison est un système d'acheminement d'appels, de filtrage d'appels et de composition téléphonique vocale intégrant la reconnaissance de la parole bilingue. Il épargne aux appelants les frustrations de la technologie à tonalité, avec ses longs menus.

Liaison peut gérer des appels reçus à partir d'un téléphone à roulette, d'un téléphone de type *Touch-Tone* ou d'un appareil cellulaire. Il peut être intégré à une large gamme de commutateurs privés, dont ceux de **Nortel**, **Mitel**, **Rolm/Siemens**, **Lucent**, **Toshiba**, **Panasonic**, de même qu'au service *CENTREX*.

Locus Liason a été mis au point au **Centre de recherche informatique de Montréal** (CRIM) après plus de 10 années de recherche et développement. (FV) ■


Une partie de votre REER devrait offrir un rendement garanti.

4,00 % An 1

4,25 % An 2

4,75 % An 3

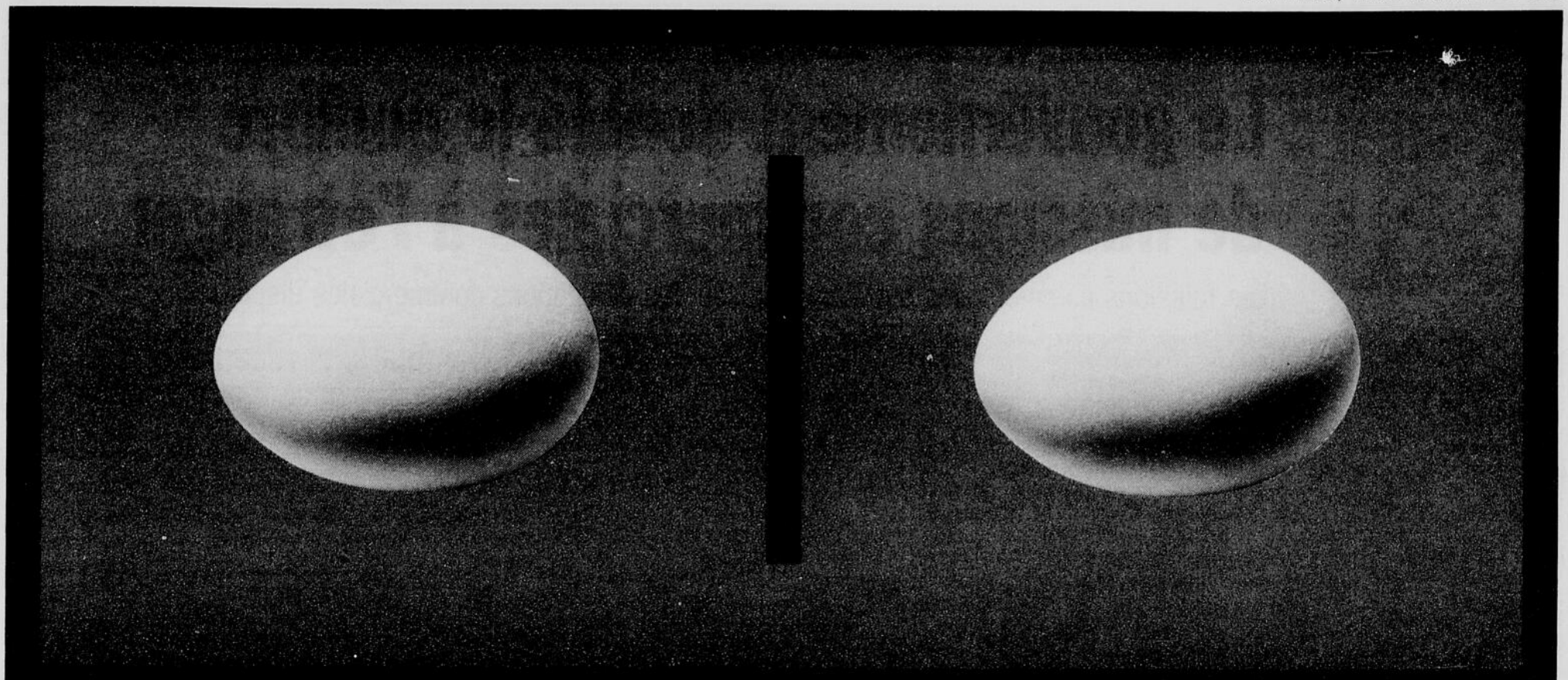
Taux d'intérêt annuel composé de 4,33 % si détenues pendant 3 ans

Émission du 1er mars
En vente à votre institution bancaire ou financière

Obligations REER du Canada
Bâtissez sur du solide.

1 800 575-5151
www.cis-pec.gc.ca

Canada



# UN OEUF, *c'est un oeuf.* C'EST LE CUISINIER *qui fait toute* LA DIFFÉRENCE.

**Comme les oeufs, les appels interurbains ont tendance à se ressembler entre eux; on compose, ça sonne, on parle. Mais ceux qui ont la responsabilité de gérer les télécommunications d'une entreprise savent très bien qu'il ne faut pas se fier aux apparences. Outre les appels eux-mêmes, il y a le service, les outils de gestion, les coûts et, à ce chapitre, les services d'interurbain et de numéro sans frais Maxi Affaires[MC] de Sprint Canada font toute la différence.**

Voici comment Sprint Canada peut vous aider à simplifier la gestion des communications de votre entreprise.

Avec le service «contact unique» de Sprint Canada, vous faites toujours affaire avec une même équipe responsable de votre dossier qui assurera une transition en douceur et veillera à ce que votre entreprise profite au maximum de tous les services offerts par Sprint Canada. Vous avez une question? Un appel suffit pour avoir une réponse, 24 heures sur 24, 7 jours sur 7. Pas de mise en attente ou de jeu de relais de boîtes vocales, on trouve la réponse à votre question au moment où vous en avez besoin... pas après-demain.

De plus, les rapports détaillés d'appels de Sprint Canada vous donnent les moyens de mieux gérer vos affaires, plus rapidement que jamais. Vous pouvez analyser vos appels par client, projet, département ou succursale. Vous pouvez même choisir l'option de facturation qui convient le mieux à votre entreprise... Tout votre processus de paiement en est grandement facilité! Sans oublier que Sprint Canada vous fait économiser sur chacun de vos appels avec sa structure tarifaire simplifiée et la facturation à la seconde qui garantit que vous ne payez que pour le temps utilisé.

**Des avantages concrets conçus pour vous simplifier la vie tout en réduisant vos coûts: c'est ça la différence avec Sprint Canada. Plus de 50 000 entreprises canadiennes ont déjà fait le bon choix.**

Maxi Affaires[MC]

www.sprintcanada.ca

1 888 889-9339

Sprint Canada

*le maximum pour vos affaires*

*MD, MC. : Sprint Canada, le logo Sprint Canada, Maxi Affaires, le logo Maxi Affaires sont des marques de commerce de Sprint Communications Company L.P., utilisées sous licence par Sprint Canada Inc. ©1998. Sprint Canada Inc.. Tous droits réservés.*

ENTREPRENDRE

De la colline

# Le gouvernement double le nombre de missions commerciales à l'étranger

## Les missions commerciales prennent la place des délégations commerciales disparues

Très médiatisées, les missions commerciales menées par nos hauts dirigeants ne sont, en fait, que quelques-unes parmi les 120 planifiées pour 1997-98 et qui transmettent un message clair aux gens d'affaires : exportez !

Après avoir fermé les trois quarts des délégations québécoises à l'étranger, le gouvernement mise sur les missions commerciales pour mousser les carnets de commandes des exportateurs québécois.

À preuve, seulement de septembre à décembre dernier, on a vu le premier ministre **Lucien Bouchard** ainsi que les ministres **Bernard Landry** et **Roger Bertrand** mener les voyages en Chine, en Argentine et au Pérou ainsi qu'au Venezuela.

Ainsi, depuis mars 1997, les entreprises québécoises ont participé à 98 missions commerciales. De plus, 22 autres voyages sont prévus d'ici la fin du mois.

Il s'agit d'une activité record considérant que le ministère de l'**Industrie, du Commerce, de la Science et de la Technologie** (MICST) avait organisé 61 missions commerciales en 1996.

En multipliant ainsi les sortie à l'étranger pour les gens d'affaires, le gouvernement vise à augmenter de 2 000 le nombre de PME exportatrices d'ici l'an 2000.

Elles sont aujourd'hui 3 750 à exploiter les marchés internationaux. Elles exportent des biens et services d'une valeur de 50 milliards de dollars. Un montant qui a augmenté de 18 % depuis mars 1996 et qui représente 36 % du PIB québécois selon les données colligées par le **Bureau de la Statistique du Québec**.

Toutefois, bien que les exportations aient contribué largement à soutenir l'économie de la province, le gouvernement estime qu'encore trop peu de PME exportent leurs produits comparativement à d'autres économies occidentales.

### Cap vers l'Asie et l'Amérique latine

Il déploie donc un effort particulier pour augmenter le nombre des missions aux États-Unis, lesquels achètent 81 % des exportations québécoises, mais aussi celles vers l'Asie et l'Amérique latine. Ce sont les régions, selon le MICST, qui sont le plus susceptibles d'augmenter rapidement leur achats en biens et services en provenance de l'étranger.

En plus de cibler des destinations prioritaires, le MICST veut maximiser les résultats de chaque mission en y invitant, à parts égales, des gens d'affaires qui ont l'expérience des marchés d'exportation et ceux qui n'en ont pas. Une répartition qui donne la chance aux nouveaux exportateurs de bénéficier de la sagesse des aînés.

### Aide aux PME

Le ministère espère ainsi encourager de nouvelles entreprises à exporter mais aussi inciter les sociétés plus importantes à diversifier leurs marchés. À cet effet, le programme *Impact PME* du MICST offre des subventions aux entreprises affichant un chiffre d'affaires de moins de 10 M$.

Pour les entreprises possédant une expérience du marché étranger, on offre une aide financière de 800 $ à 2 500 $. Des subventions plus généreuses allant même jusqu'à 10 000 $ sont disponibles pour les entreprises classées *nouvel exportateur*. Dans ce dernier cas, le MICST accorde les privilèges associés au statut de nouvel exportateur pour un maximum de trois ans.

Toutefois, pour bénéficier de ces avantages pécuniaires et du voyage, les entreprises doivent pouvoir démontrer qu'elles ont les reins assez solides pour se lancer dans l'aventure.

Les agents du MICST des régions du Québec analyseront donc, à chaque demande, les ressources financières, humaines et les capacités productives des entreprises voulant participer à des missions commerciales.

La sélection s'effectue en considérant, bien sûr, les secteurs que le MICST a choisi de promouvoir au cours du voyage, mais aussi selon la complexité du marché envisagé.

Par exemple, alors que des liquidités de 200 000 $ sont requises pour se classer apte à participer à une simple mission commerciale aux États-Unis, un chiffre d'affaires de 1 M$ était demandé dans le cas des entreprises qui voulaient se joindre à la mission commerciale en Chine.

Mais selon le MICST, il est rare qu'on refuse à une entreprise l'accès à une mission. Et cela, même dans le cas des voyages plus populaires menés par un ministre.

Souvent, une entreprise qui n'a pas le potentiel de développer les marchés extérieurs se désiste elle-même, suivant ainsi les conseils des agents du MICST. ■

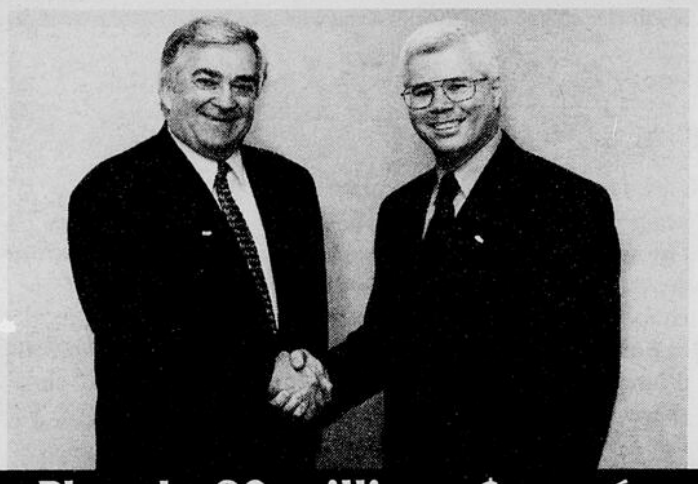
**Madeleine Guay**

## Nominations récentes

- **Louis Duclos** est nommé de nouveau chef de poste du Bureau du Québec à Toronto.
- **Josette Béliveau** est nommée, à compter du 23 février 1998, membre du conseil d'administration de la Régie du bâtiment du Québec. Mme Béliveau est avocate à cette même Régie.
- **Maria De Koninck** est nommée membre du Conseil québécois de la recherche sociale.
- **Roger Blais** est nommé membre du conseil d'administration de la Société des loteries du Québec.


GESTION UNIVERSITAS INC.

**Nomination**



**Plus de 90 millions $ versés en bourses d'études et en épargnes**

Monsieur Jean Marchand, M.Sc.C., Adm.A., président et chef de la direction de Gestion Universitas inc. est heureux d'annoncer la nomination de monsieur Robert Piché, L.Sc.A., Adm.A, au poste de directeur général.

Diplômé de l'Université Laval, monsieur Piché possède une vaste expertise du milieu des affaires, notamment dans le domaine du transport où il a oeuvré pendant plusieurs années, à titre de vice-président et directeur général d'une importante entreprise québécoise. Monsieur Piché siège également à plusieurs conseils d'administration d'organismes de la région de Québec.

Gestion Universitas inc. est le courtier exclusif des Régimes Enregistrés d'Épargne-Études (REEE) de la Fondation Universitas du Canada qui possède des actifs de plus de 90 millions de dollars. Au service de tous les canadiens depuis 1964, la Fondation est reconnue mondialement et s'inscrit comme chef de file au Québec en matière de régimes d'épargne et de bourses d'études.

Monsieur Piché exercera ses fonctions à la Fondation Universitas, 3005 Avenue Maricourt, Sainte-Foy, G1W 4T8.

FONDATION UNIVERSITAS DU CANADA
CORPORATION SANS BUT LUCRATIF



L'ÉQUILIBRE PARFAIT ENTRE

UNE FOURGONNETTE ET UN SPORT UTILITAIRE

MPV LX 4X4 ALL SPORT

- sièges quad 7 passagers
- climatisation bi-zone
- 4 roues motrices
- groupe électrique
- lecteur de disque compact
- télévérouillage
- 4 portes
- différentiel central autobloquant

FINANCEMENT 3.9% OU 1 500 $ DE RABAIS À L'ACHAT

LOCATION 36 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS

| MENSUALITÉ: | COMPTANT: |
|---|---|
| 399 $ | 3 600 $ |
| 449 $ | 2 000 $ |
| 511 $ | 0$ |

* 20 000 km/an, taxes en sus

MAZDA DE blainville

738, boul. Curé-Labelle
Blainville (Québec) J7C 2K3
Tél.: (514) 437-8000
Montréal: (514) 875-3938

# IMAGINEZ LE SPECTACLE!

Imaginez l'ambiance! Imaginez votre bonheur au moment de vous asseoir sur votre siège par une belle soirée d'été! Imaginez la vue imprenable sur les lumières du centre-ville! Imaginez la voix de l'annonceur qui retentit des haut-parleurs! Imaginez l'animation de la foule à l'occasion d'une fin de match enlevante ou d'une remontée spectaculaire des Expos! Imaginez la fièvre du baseball enfin de retour à Montréal!

Maintenant, imaginez que vous pouvez participer dès aujourd'hui à la réalisation de ce formidable projet. Imaginez que, comme plusieurs particuliers et plusieurs entreprises, vous pouvez immédiatement vous assurer d'être au coeur de l'action, en étant parmi les premiers à choisir votre siège.

Vous y croyez comme nous? Alors, relevons le défi ensemble et travaillons dès aujourd'hui à réaliser ce projet excitant qui rayonnera sur toute la population et toute l'économie montréalaise durant de nombreuses années! Ensemble, nous en ferons un des plus beaux fleurons de Montréal!

## C'EST LE TEMPS D'AGIR!

Devenez un Membre fondateur du nouveau parc de baseball des Expos au centre-ville! Réservez votre siège dès maintenant! Pour obtenir tous les renseignements, téléphonez au **(514) 8GO-EXPOS** ou **1 800 GO-EXPOS.**

**Mieux encore, venez nous rencontrer à notre bureau de vente à la gare Windsor, au 1160, rue de la Gauchetière Ouest. On vous attend!**

## LES EXPOS AU CENTRE-VILLE, J'Y CROIS!

Expos MD

ENTREPRENDRE

# Romaro 2000 compte sur un nouveau type de poutrelle

## La PME de la Beauce cherche à mettre en évidence le charme du bois

Madeleine Guay

**Romaro 2000**, de Saint-Victor de Beauce, présentera en mai des poutrelles jointées lamellées et ajourées, fabriquées de résidus de bois. L'usine est déjà prête et l'investissement lié aux nouvelles poutrelles totalisera 4 M$ d'ici deux ans.

Romaro 2000 est une entreprise de 75 employés spécialisée dans la fabrication de fermes de toit et de poutrelles.

En plus de servir dans la charpente, la nouvelle poutrelle pourra être apparente : toutes les imperfections du bois à partir duquel elle sera faite auront été retirées. Ce sera donc une poutrelle vendue aussi comme produit de finition.

« Alors qu'en Amérique latine et au Japon, on cherche à mettre en évidence le charme du bois, ici on le cache. Nous voulons faire redécouvrir cette richesse aux Canadiens », explique **Brigitte Veilleux**, directrice des ventes et du marketing de l'entreprise familiale.

Pour produire ces poutrelles, les Veilleux ont dû fabriquer eux-mêmes l'équipement mécanique. Des brevets ont d'ailleurs été obtenus au Canada et aux États-Unis et sont attendus d'Europe et d'Asie.

L'investissement de 4 M$ couvre l'aménagement d'usine et la poursuite, jusqu'en l'an 2000, de la recherche et développement (R & D) pour mettre au point la technique de fabrication. En outre, la société consacrera 400 000 $ au cours des cinq prochaines années à améliorer le produit lui-même.

### Percer de nouveaux marchés

Ce sont des sommes importantes pour une entreprise de ce secteur. Pour cause; M. Veilleux souhaite que le nouveau produit fournisse l'élan lui qui lui permettra d'aborder de nouveaux marchés.

Déjà, l'entreprise familiale exporte 70 % de sa production en Amérique du Nord et en Europe, principalement en Nouvelle-Angleterre.

D'ailleurs, Romaro 2000 a implanté son propre bureau de ventes doté d'un service d'ingénierie à Nashua, au New Hampshire. « Notre réseau est déjà extrêmement développé sur la côte est américaine, tout comme au Québec. »

Par contre, Romaro est encore peu présente dans le reste du Canada. Ses dirigeants misent sur la vente de leur poutrelle améliorée pour étendre leur activités aux marchés mondiaux, doubler l'effectif d'ici deux ans et tripler le chiffre d'affaires en cinq ans.

Dans le même objectif d'expansion territoriale, M. Veilleux, qui revient de la mission d'*Équipe Canada* en Amérique latine, cherche à s'allier à d'autres entreprises, particulièrement dans ces régions du sud, pour exporter le savoir-faire beauceron.

Il a d'ailleurs formé une équipe d'experts offrant des services-conseils aux professionnels dans le domaine de la construction, particulièrement en ce qui a trait à l'agencement des structures de bois avec des matériaux comme l'acier et le béton.

« Les partenariats pour échanger les connaissances nous intéressent au plus haut point », dit-il, justifiant ainsi ses associations avec **REXFOR** et **Innovatech Québec et Chaudière-Appalaches**. Ces deux organisations ont investi près de 400 000 $ en capital de risque dans l'entreprise. ■

Bienvenue dans votre chambre de décompression privée. Le plus grand habitacle jamais conçu pour une Accord vous offre tout l'espace voulu pour vous étirer pleinement. Les sièges avant sont de véritables fauteuils dotés de larges appuie-bras et la banquette arrière est aussi spacieuse qu'un canapé à trois places. Et, signe des temps, notre nouvelle Accord offre maintenant assez d'espace pour asseoir cinq adultes aussi

# Année remarquable pour les stages du Placement étudiant du Québec

## L'augmentation est particulièrement forte pour son Programme de soutien à l'emploi stratégique

**Michel De Smet**

Depuis cette année, les étudiants-stagiaires admis au *Programme de soutien à l'emploi stratégique* (PSES) du **Placement étudiant du Québec** (PEQ) ont la possibilité pour la première fois d'accomplir leurs stages durant les saisons d'automne et d'hiver.

« Jusqu'ici, les stages ne pouvaient se dérouler que durant le semestre d'été, précise **Louis Durand**, directeur du PEQ. Mais un grand nombre d'entreprises nous ont exprimé le désir d'accueillir des stagiaires tout au long de l'année. »

En conséquence, le ministère de l'**Industrie, du Commerce, de la Science et de la Technologie** (MICST), responsable du PEQ, injectera 23 M$ additionnels dans le programme, à titre expérimental, sur une période de trois ans, afin d'étendre la durée d'admissibilité sur les trois autres saisons.

Les largesses du ministère s'expliquent aussi par la remarquable popularité du PSES. Ainsi, à la mi-novembre, 2 811 stages avaient été réalisés par des étudiants-stagiaires, c'est-à-dire une augmentation de 135 % par rapport à 1996.

Face à ce succès, le Placement étudiant du Québec a également accru ses critères d'admissibilité relatifs aux secteurs d'activité.

### Nouveaux volets

Jusqu'ici, les étudiants réalisaient leurs stages principalement dans les domaines de l'administration, des sciences ainsi que dans des postes à caractère technologique. Désormais, ils trouveront également de l'embauche temporaire par le biais d'un nouveau volet de tutorat en commerce international. Le programme a de plus été étendu aux entreprises à vocation touristique.

Le PSES est accessible à tous les étudiants réguliers et à temps plein des niveaux universitaire, collégial et secondaire et se déroule sur une période variant de six à 14 semaines. Le ministère accorde une aide financière pouvant atteindre 10 000 $ par entreprise.

Les modalités de la contribution gouvernementale varient en fonction du niveau d'études des candidats : 100 $ pour un stagiaire du collégial et du secondaire professionnel recevant un salaire hebdomadaire de 250 $ ou plus; 120 $ pour un universitaire bénéficiant d'un salaire égal ou supérieur à 300 $.

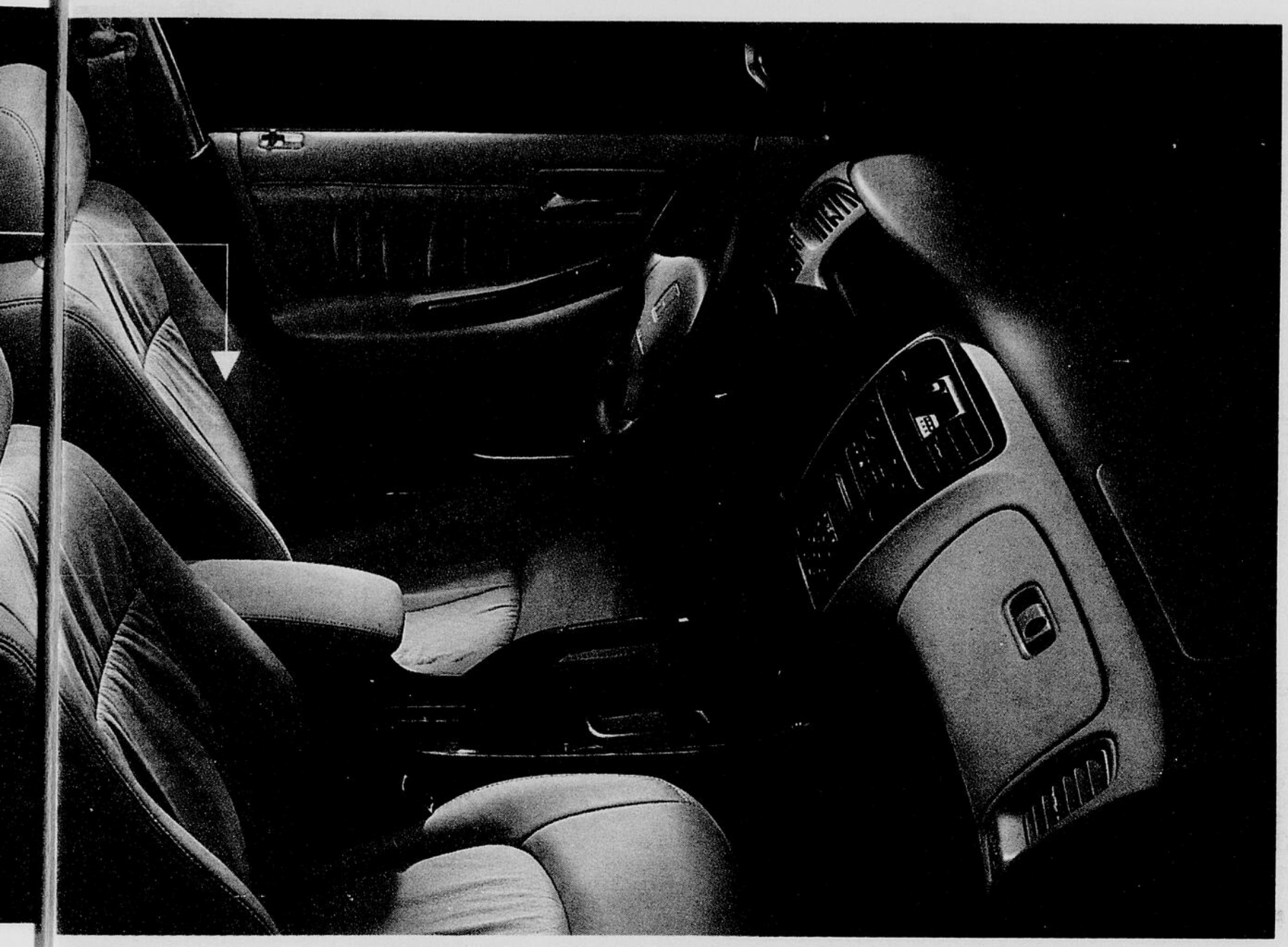
« Le programme constitue également une excellente perspective d'embauche pour les candidats. Dans certains secteurs d'activité, 50 % d'entre eux sont recrutés par l'entreprise dans laquelle ils ont effectué leur stage », précise M. Durand.

Au total, le PEQ tient à jour une base de données comportant les noms de près de 50 000 entreprises auxquelles il envoie régulièrement de l'information afin de populariser ses formules de stages.

Il est à souligner que le PSES ne constitue par le seul programme de stages qui se déroule sous l'égide du PEQ. Ce dernier propose également aux étudiants des niveaux secondaire, collégial et universitaire des postes, rémunérés ou non, dans la fonction publique comme dans l'entreprise privée. Une centaine d'étudiants universitaires sont, en outre, recrutés par le biais d'un programme d'échanges interprovinciaux auquel participent, outre le Québec, les provinces de l'Alberta, l'Ontario, l'Île-du-Prince-Édouard et du Nouveau-Brunswick.

Cette année, pour l'ensemble de ses programmes, le PEQ a enregistré 70 188 inscriptions.

De ce nombre, environ 25 % des demandeurs ont effectivement obtenu un stage, ce qui constitue une hausse de 30 % des postes comblés par rapport à 1996. ■



confortablement... que dans leur salon!

La performance de notre nouvelle berline Accord 1998 est tout aussi impressionnante. Vous avez le choix entre nos deux puissants moteurs VTEC, produits de la course automobile : un V6 3,0 litres de 200 chevaux et un quatre cylindres 2,3 litres de 150 chevaux. Vous aurez non seulement plein d'espace pour bouger, mais surtout envie de bouger! Bref, nous croyons que la dernière idée de grandeur des ingénieurs de Honda vous séduira.

LA TOUTE NOUVELLE BERLINE ACCORD.

LA NOUVELLE PUISSANCE HONDA.

COMPOSEZ LE 1 888 9-HONDA-9 POUR OBTENIR UN CATALOGUE OU L'ADRESSE D'UN CONCESSIONNAIRE PRÈS DE CHEZ VOUS.

HONDA

CONÇUE ET CONSTRUITE SANS CONCESSION

ENTREPRENDRE — Région

# Prelco mise sur l'innovation technologique...

Nancy Coulombe

Reconnu à travers le Canada comme étant un fabricant spécialisé de verre trempé, laminé, peint et courbé, **Prelco** a choisi d'investir dans le développement d'un four à trempe chimique.

Déjà présente dans les secteurs ferroviaire et de la construction résidentielle et commerciale, l'entreprise pourra, grâce à ce nouvel investissement, élargir le marché des applications spéciales pour trains, automobiles et bateaux.

Avec trois ou quatre compétiteurs différents selon les produits qu'elle fabrique, l'entreprise de Rivière-du-Loup compte bien se démarquer en se tenant à l'affût des nouvelles technologies et en offrant des produits toujours plus spécialisés. L'acquisition du four à trempe chimique en est l'exemple parfait. Ce four, qui fonctionnera à sa pleine capacité au printemps, permettra de produire un verre 10 fois plus résistant que le verre ordinaire.

« Le four à trempe chimique est complémentaire du four à trempe thermique que nous utilisons depuis 1973. Le verre qui en sort est destiné à être laminé et à servir au marché du *transit* comme les trains de banlieue », explique **Yvan Thibault**, directeur des finances et des ventes.

Jusqu'à maintenant les marchés principaux de Prelco tournaient autour des régions de Toronto et de Halifax. Cependant, le marché du *transit* actuellement visé par l'entreprise se trouve surtout du côté des États-Unis. Prelco compte donc sur un représentant de l'autre côté de la frontière pour faire la prospection des clients potentiels. « Le développement du marché américain, surtout celui de la côte est, va beaucoup plus vite que prévu. Notre représentant est dynamique mais il faut y aller étape par étape et c'est un long processus », mentionne Yvan Thibault. En un an, l'entreprise a tout de même doublé la part de ses revenus aux États-Unis.

### Un futur prometteur

Afin de mettre à profit les nouvelles technologies et de répondre à une demande toujours en croissance, l'entreprise embauche de nouveaux employés de façon continue.

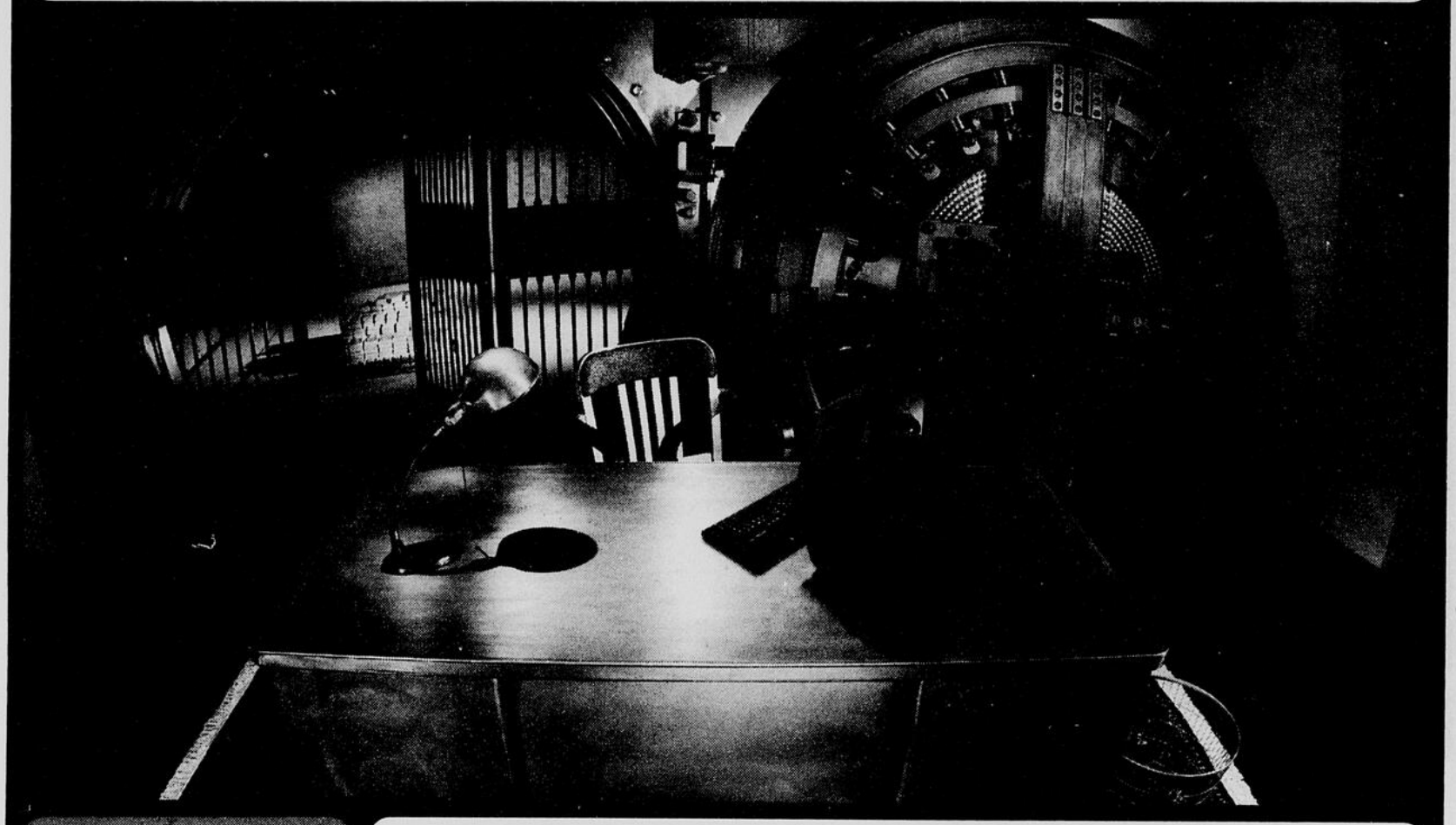
Ainsi, une centaine de personnes ont reçu une formation de base depuis trois ans et font maintenant partie de l'équipe de Prelco qui compte 210 employés, une hausse de 13 % par rapport à l'an dernier.

« Comme il n'y a pas de cours dans ce domaine, nous devons former nous- mêmes nos employés. La qualité de nos employés et notre souci pour l'innovation technologique font la force de notre entreprise », dit Yvan Thibault.

Dès le printemps prochain, Prelco comptera sur un autre nouveau four à trempe, le courbé thermique, qui permettra de courber le verre trempé.

L'entreprise sera la seule au Canada à posséder cette technologie. Ce nouvel équipement donnera à Prelco une longueur d'avance sur ses concurrents et permettra de mettre au point des produits encore plus performants. Il n'est donc pas surprenant que les revenus de l'entreprise aient bondi de 22 % par rapport à l'exercice précédent. ■


VOICI LE NOUVEAU eSUITE : PAYEZ SEULEMENT POUR CE QUE VOUS UTILISEZ, TRAVAILLEZ PLUS VITE ET ÉCONOMISEZ BEAUCOUP D'ARGENT. DES QUESTIONS?



eSuite WorkPlace révolutionne le bureau

CONÇUES POUR **JAVA**

MINI-APPLICATIONS COMPACTES ET FACILES À UTILISER

INTERFACE UTILISATEUR INTUITIVE

ACCÈS FACILE AU WEB

Les affaires électroniques

.LEWEBÀL'OEUVRE^MC

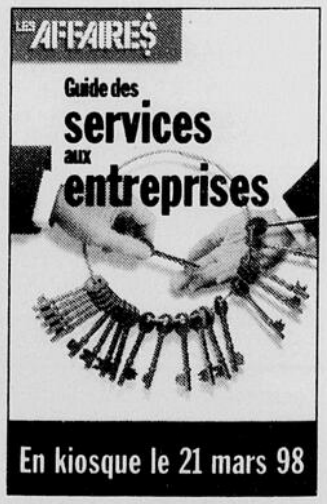
**UNE NOUVELLE SOLUTION DE RECHANGE ÉCONOMIQUE POUR LE BUREAU ÉLECTRONIQUE.**

Voici Lotus eSuite : une série intégrée d'applications Java, combinées à une interface graphique facile à utiliser. eSuite a été conçu pour fournir les bons outils aux bonnes personnes dans votre entreprise. eSuite WorkPlace, c'est un point d'entrée unique à partir duquel les utilisateurs peuvent accéder à toutes les fonctions dont ils ont besoin, y compris celles de productivité d'entreprise, d'intranet, de courrier électronique, d'Internet et de mini-applications comme le traitement de texte et la gestion de projet. Ce bureau simplifié permet à votre personnel de travailler et de communiquer de manière plus efficace, ce qui se traduit par une plus grande productivité et une réduction appréciable de vos frais de logiciels, d'entretien, de formation et de soutien. Résultat : Un budget d'informatique que vous pouvez absorber. Axé sur les tâches, eSuite WorkPlace est rapide et facile à utiliser dès la première fois. Vous verrez votre productivité monter en flèche instantanément. Pensez aux économies réalisées, à toutes les heures gagnées, à tous les ennuis évités. eSuite, c'est plus que le dernier cri en informatique; c'est l'avenir de la gestion de logiciels. Pour en savoir davantage, communiquez avec nous au 1 800 GO-LOTUS ou au **www.lotus.com/canada**

Lotus

©1998 Lotus Development Corporation. Tous droits réservés. eSuite et eSuite WorkPlace et .LE**WEB**À**L'OEUVRE**^MC sont des marques de commerce de Lotus Development Corporation. Java est une marque de commerce de Sun Microsystems, Inc. «Les affaires électroniques» est une marque de commerce d'International Business Machines Corporation.





# H.P. Gilbert et Fils table sur la diversification

Isabelle Chassin

Malgré les remous qui agitent l'industrie du vêtement depuis les années 1980, **H.P. Gilbert et Fils**, de Saint-Victor, a toujours su tirer son épingle du jeu. « Nous n'avons jamais connu de mauvaises périodes parce que nous avons toujours suivi les tendances », affirme son président, **Donald Gilbert**.

Face à une concurrence plus vive et à une décroissance sectorielle, l'entreprise fondée en 1968 s'est repositionnée. « Nous avons bifurqué vers le vêtement de mode plutôt que de nous cantonner dans les uniformes. Nous les avons d'ailleurs abandonnés il y a deux ans. » Auparavant le fabricant beauceron confectionnait des vêtements pour hommes sous contrat avec les manufacturiers, notamment les uniformes pour la **Défense nationale**.

Afin de faire face à ses nouveaux défis, la PME a réajusté son tir en 1995 en établissant trois divisions indépendantes spécialisées : **Création Marie Galante**, **Confection Domi** et **Confection Pajill**. Maintenant, les gammes de produits offertes se concentrent dans le vêtement sport pour femme et homme (blazer, jupe, pantalon).

H.P. Gilbert et Fils gère les divisions, coupe sa production de vêtements et fait une partie de la confection. Création Marie Galante, de Montréal, conçoit les vêtements pour femmes de carrière (taille 6 - 18 ans) et distribue les produits de H.P. Gilbert au Canada dans les grandes chaînes comme **Sears**, **Eaton** et les chaînes spécialisées comme **Tristan & Iseult** ou **Jacob**. La division prospecte aussi le marché américain.

Confection Domi, de Saint-Frédéric, fabrique toutes les parties des vêtements conçus par Création Marie Galante. Confection Pajill, de La Guadeloupe, fabrique des vêtements en coton et des pantalons infroissables.

La réorganisation des activités a porté fruit. Le nombre d'employés est en croissance, passant de 150 en décembre 1996 à 255 actuellement. Le chiffre d'affaires a progressé constamment et s'élève maintenant à plusieurs dizaines de millions de dollars, comparativement à 100 000 $ à l'origine. En 1997, ses revenus provenaient du Québec (30 %), de l'Ontario (40 %) et des autres provinces (30 %).

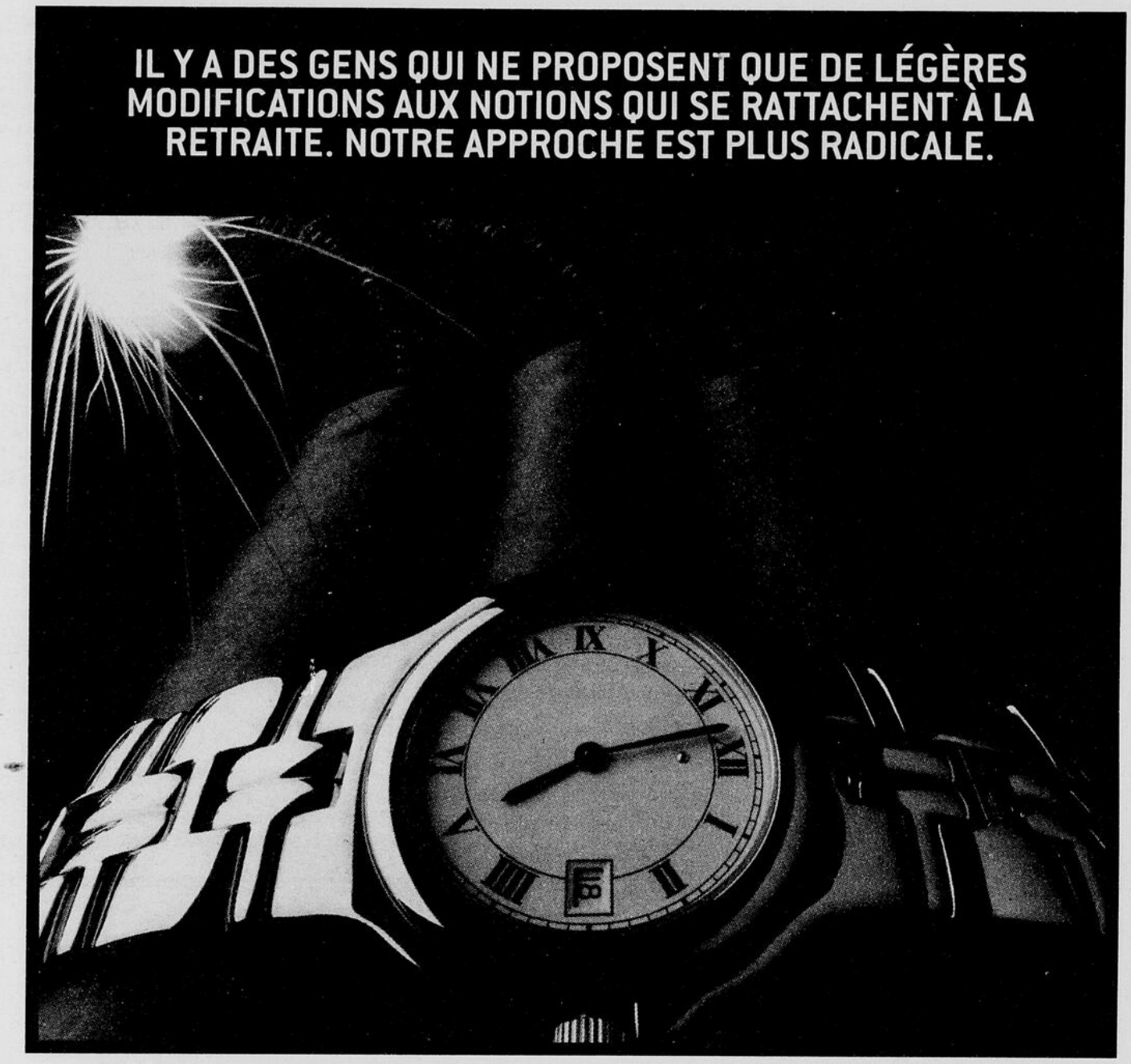
« Il n'y aura pas de changements majeurs au chapitre de l'emploi et des ventes en 1998. Nous explorerons davantage les grandes chaînes américaines comme **GAP** et **Sears U.S.**, surtout sur le marché de New York. Nous souhaitons y réaliser entre 2 et 3 % de notre chiffre d'affaires. »

Selon le fabricant, l'industrie québécoise du vêtement sort gagnante de l'*Accord de libre-échange nord-américain*. La plus grande variété des styles au Québec comparativement aux États-Unis ouvre la voie à de nombreux créneaux d'exportation dans la mode. Les quantités y sont toutefois plus importantes et il faut pouvoir répondre à la demande.

M. Gilbert attribue la réussite à sa capacité d'adaptation, sa productivité et la qualité de ses produits. « Nous faisons un vêtement de base à la mode. Mais pourquoi réinventer la roue ? Nous copions les vêtements, surtout américains, et nous les améliorons à meilleur prix pour le consommateur en les simplifiant tout en maintenant leur apparence. » Comment ? En retirant les accessoires coûteux, comme certaines garnitures, et en utilisant du tissu moins cher, comme de la gabardine au lieu de la laine.

Une autre recette : le personnel est mieux payé que la moyenne de l'industrie québécoise. Le salaire horaire moyen de la main-d'oeuvre chez H.P. Gilbert et Fils est de 10 $, alors que la moyenne de l'industrie est de 8 $ pour le vêtement d'homme et 9,50 $ pour le vêtement de femme. ■

IL Y A DES GENS QUI NE PROPOSENT QUE DE LÉGÈRES MODIFICATIONS AUX NOTIONS QUI SE RATTACHENT À LA RETRAITE. NOTRE APPROCHE EST PLUS RADICALE.



La traditionnelle montre en or ne fait plus le poids. Dans l'économie mondiale d'aujourd'hui, les avantages en matière de retraite doivent faire partie intégrante de la façon dont vous ralliez votre main-d'œuvre à vos objectifs d'affaires. Ils doivent pouvoir attirer et retenir les meilleurs talents tout en encourageant l'engagement et le sentiment d'appartenance de vos employés. Ils doivent contribuer au succès de votre entreprise. Examinez donc vos avantages en matière de retraite: sont-ils appropriés à l'entreprise que vous étiez ou à celle que vous souhaiteriez devenir? Pour en savoir davantage sur la manière de rallier vos avantages de retraite à vos objectifs d'affaires, communiquez avec le bureau Watson Wyatt de votre région ou composez le 1-800-851-4346. Visitez également notre site web dont l'adresse est www.watsonwyatt.com.

Watson Wyatt
La stratégie à l'œuvre^MC

Calgary (403) 237-7373 • Montréal (514) 284-1055 • Ottawa (613) 238-1000 • Toronto (416) 862-0393 • Vancouver (604) 688-6211

ENTREPRENDRE

# La baisse des subventions fédérales à la recherche inquiète l'industrie pharmaceutique

Michel De Smet

Depuis 1994, les subventions accordées par le **Conseil de recherches médicales du Canada** (CRM) n'ont cessé de baisser d'année en année. En quatre ans, les subventions ont chuté de 15 %, passant de 265 à 218 M$.

Il s'agit de réductions extrêmement inquiétantes pour l'industrie de la santé. C'est une réalité inquiétante également pour la région montréalaise, où l'industrie pharmaceutique et biopharmaceutique constitue un des fleurons de l'activité économique.

« Le CRM verse ses subventions via une quarantaine de programmes d'aide à la recherche fondamentale.

« La réduction des montants, c'est le risque de voir se tarir des idées innovatrices qui sont le moteur de notre industrie. C'est aussi le danger d'assister à l'exode des cerveaux qui travaillent dans les centres de recherche canadiens vers les États-Unis », affirme le Dr **Robert Dugal**, directeur des affaires universitaires et scientifiques de l'*Association canadienne de l'industrie des médicaments* (ACIM), qui regroupe la majorité des sociétés innovatrices.

Du total des subventions, le Québec reçoit la part du lion : le CRM lui accorde le tiers de son budget, bien plus donc que son poids démographique dans la confédération.

On comprendra dès lors l'inquiétude du *Comité permanent de la santé* qui réunit une trentaine d'intervenants du milieu de la santé montréalais.

Sa présidente, **Hélène Desmarais** tirait la sonnette d'alarme, en décembre dernier, en soulignant la dépendance de l'industrie pharmaceutique par rapport à la recherche universitaire.

Elle notait, par exemple, que la qualité de la recherche fondamentale est à la base de l'attribution des contrats de recherche effectués par les entreprises pharmaceutiques. C'est aussi cette qualité qui a attiré l'implantation de centres de recherche de compagnies multinationales chez **Bio-Méga**, **Merck-Frosst** et **Astra**.

Enfin, ce sont toujours ces mêmes subventions qui ont contribué au développement de compagnies biopharmaceutiques telles que **BioChem Pharma**, **Algène**, **Ibex** ou encore **Haemacure**.

### Perte de compétitivité

La grande menace qui s'annonce derrière les coupures du CRM, c'est de voir notre industrie de la santé perdre de son tonus et de sa capacité d'innovation face à la concurrence internationale.

Ainsi, alors que le Canada joue le rôle de l'*Oncle Picsou*, les autres pays du G-7 font preuve d'une prodigalité remarquable.

Depuis 1990, l'aide à la recherche fondamentale a augmenté de 40 % en Allemagne et en Grande- Bretagne, de 32 % en France. Et que dire des États-Unis où les subventions ont fait un bond de près de 60 %.

Pendant ce temps, la croissance cumulative des subventions du fédéral tombait sous le seuil des montants accordés en 1990, soit - 2 % (voir tableau).

« C'est inquiétant. Nous avons été très surpris lorsque nous nous sommes livrés à ces comparaisons avec les montants des autres nations industrialisées.

« Le fossé est particulièrement inquiétant si on se compare avec les États-Unis. Ces derniers consacrent actuellement 66,64 $ CA par habitant à la recherche médicale fondamentale. Le Canada, à peine 8,23 $ », reconnaît **Marc LePage**, directeur du développement des affaires au CRM.

Plusieurs signes semblent indiquer toutefois que l'hémorragie devrait être stoppée sous peu. Une déclaration faite en novembre dernier par le ministre des **Finances**, **Paul Martin**, fait même planer l'espoir d'un retour au financement de 1994. Il est vrai que cette promesse doit être prise avec la plus grande prudence, étant donné qu'elle a été faite devant les représentants d'une coalition de 160 organisations caritatives...

### Québec n'entend pas imiter le fédéral

Dernier constat encourageant : Le *Fonds de recherche en santé du Québec* (FRSQ), le pendant québécois du CRM, n'a jamais eu l'intention d'imiter son confrère fédéral.

« Nous consacrons 55 M$ par année à la recherche fondamentale via des subventions versées en salaires aux chercheurs et aux infrastructures. C'est un montant qui n'a pas varié depuis des années », précise **Michel Bureau**, le directeur du FRSQ. ■

## Croissance des subventions gouvernementales à la recherche médicale fondamentale (%) [1]

| | 1992 | 1994 | 1997 |
|---|---|---|---|
| France | + 10 | + 20 | + 32 |
| Allemagne | + 17 | + 40 | + 40 |
| États-Unis | + 10 | + 40 | + 57 |
| Canada | + 7 | + 10 | - 2 |

[1] année de référence : 1990)

**Source : Compilation de la Coalition pour la recherche biomédicale et en santé, novembre 1997**

**Tableau : LES AFFAIRES**

Le Coaching de gestion

LA GESTION NOUVELLE GÉNÉRATION

Coaching de gestion inc. est la première école de coaching au Québec à offrir une formation pratique sur cette nouvelle technique. Apprenez à gérer en mode coaching pour développer un leadership mobilisateur.

Notre programme exclusif, inspiré d'une approche américaine adaptée pour le Québec par un spécialiste du management, s'adresse à tout personnel d'encadrement, du superviseur de première ligne au pdg, peu importe la taille de l'entreprise.

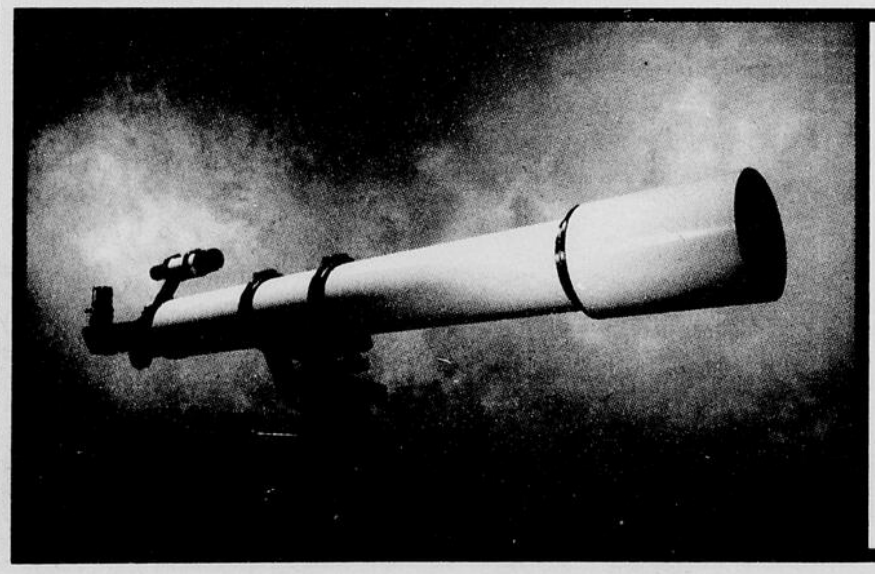
La formation est donnée en trois journées ou six demi-journées non consécutives, le jour ou le soir, à notre école ou dans votre entreprise.

Inscrivez-vous. Vous consoliderez votre leadership et paverez la voie à une organisation nettement plus performante.

COACHING DE GESTION INC.

425, rue Sherbrooke Est
Bureau 12, Montréal (Québec)
Téléphone : (514) 840-0404 • 1 888 764-3623
Télécopieur : (514) 840-0405
coaching@total.net

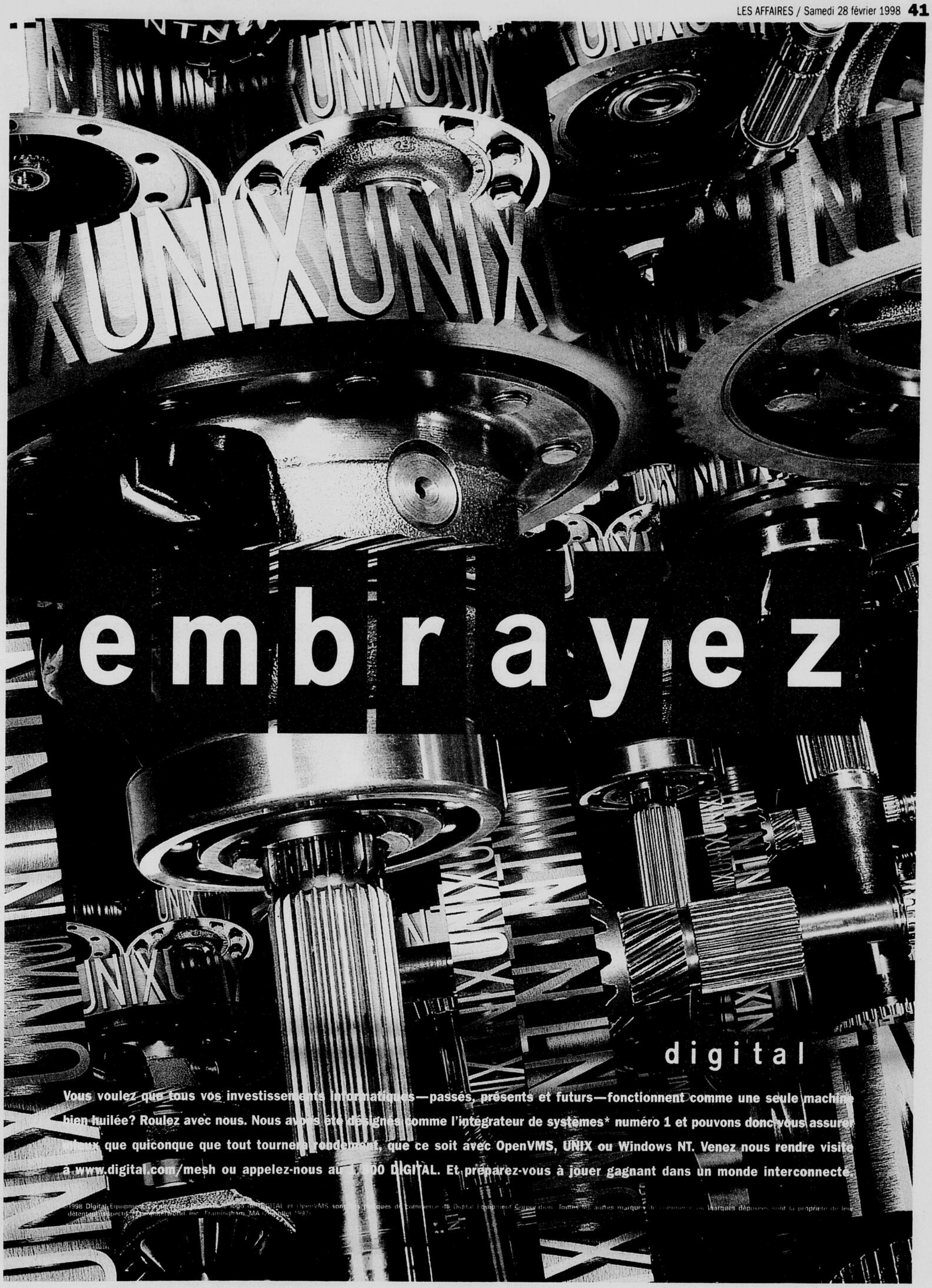
LOGE
Centre Molson
1er niveau, 12 à 16 personnes.
Location par partie
ou groupe de parties.
(514) 463-3344 poste 0



ROYAL YORK
CANADIAN PACIFIC HOTELS

VOICI NOS SALLES DE RÉUNION CLASSE AFFAIRES DU 19E ÉTAGE. ELLES SONT TOUTEFOIS RÉSERVÉES AUX VISIONNAIRES.

Les voyageurs d'affaires avisés ont toujours vu le Royal York comme la destination affaires de premier ordre à Toronto. Aujourd'hui, cette perception s'amplifie d'autant plus que nous inaugurons nos magnifiques salles de réunion Classe affaires du 19e étage. Nos clients d'affaires n'en croiront pas leurs yeux. Pour en savoir plus, composez le 416.368.2511, poste 2657 ou communiquez avec votre agent de voyage.


embrayez
digital
Vous voulez que tous vos investissements informatiques—passés, présents et futurs—fonctionnent comme une seule machine bien huilée? Roulez avec nous. Nous avons été désignés comme l'intégrateur de systèmes* numéro 1 et pouvons donc vous assurer mieux que quiconque que tout tournera rondement, que ce soit avec OpenVMS, UNIX ou Windows NT. Venez nous rendre visite à www.digital.com/mesh ou appelez-nous au 1 800 DIGITAL. Et préparez-vous à jouer gagnant dans un monde interconnecté.

ENTREPRENDRE

Les affaires et la loi

# Il viole le droit d'auteur en faisant prendre une photo identique à une autre

La *Loi sur le droit d'auteur* protège l'ensemble des oeuvres originales (écrites, artistiques, audiovisuelles, etc.). On sait qu'il est interdit de reproduire ou d'utiliser une photographie sans la permission du détenteur du droit d'auteur. Qu'en est-il lorsqu'une personne, plutôt que de reproduire une photographie qui ne lui appartient pas, engage un photographe afin de faire réaliser une photo identique à celle-ci ?

C'est une question à laquelle a eu à répondre le juge **Louis Crête** le 31 octobre dernier dans l'affaire opposant **Les Ateliers Tango Argentin inc.**, **Juan Felipe Argaez** et **Les Productions Graffiti Tango inc.** à **Festival d'Espagne et d'Amérique Latine inc.**, **André Gingras**, **Orestes Grediaga**, **Antonio Grediaga Bueno** et **Bruce McNeil**.

### Résumé de l'affaire

Cette affaire peut être résumée comme suit.

Juan Felipe Argaez, un photographe professionnel, a réalisé, à l'été 1992, une photo au bénéfice des Ateliers Tango Argentin. Il s'agissait d'une photo qui, selon le juge, démontrait une recherche certaine d'effets, notamment par l'habillement des participants, leur posture et le décor choisi.

Cette photo devint l'image de l'école et de la troupe de tango des Ateliers Tango Argentin et fut très largement utilisée et diffusée par cette organisation.

Environ un an plus tard, Antonio Grediaga Bueno, qui désirait alors organiser un festival sous le nom de *Festival d'Espagne et d'Amérique latine*, prit connaissance de la photo réalisée par M. Argaez.

Au moment de la préparation du matériel publicitaire pour son festival, M. Bueno tenta d'abord d'utiliser la photo réalisée par M. Argaez mais sa directrice de production le prévint que cela lui était interdit par la loi.

Alors, à la suggestion d'une autre collaboratrice, il fit tout d'abord réaliser une photo identique par son fils, Orestes Grediaga (laquelle fut quelque peu utilisée), puis décida de faire appel à un photographe professionnel, Bruce McNeil, afin de faire réaliser une photo qui soit la plus identique possible à celle de M. Argaez.

La photo fut donc prise au même endroit, avec des personnes habillées de la façon la plus similaire possible et en reprenant tous les aspects caractéristiques de la photo de M. Argaez.

Par la suite, la photo plagiée fut utilisée à des fins de promotion du Festival d'Espagne et d'Amérique organisé par monsieur Antonio Grediaga Bueno, d'où le recours en dommage et en injonction permanente intenté par Juan Felipe Argaez, comme détenteur du droit d'auteur sur la première photo, et par Les Ateliers Tango Argentin (qui, en cours d'instance, ont cédé leurs droits à Les Productions Graffiti Tango) à titre de bénéficiaire, pour une période de cinq ans, du droit exclusif d'utiliser la photo réalisée par M. Argaez.

### Violation du droit d'auteur

Après avoir analysé les faits et la jurisprudence applicable en matière de violation de droit d'auteur, le tribunal a effectivement conclu que le fait de faire prendre, en toute connaissance de cause, une photo presque identique à celle de M. Argaez, constituait une violation de son droit d'auteur, en tenant compte plus particulièrement du fait que la photo de M. Argaez présentait un certain nombre d'éléments originaux qui lui étaient propres.

Quant aux personnes coupables de cette violation, le tribunal a considéré que devaient être tenus responsables Festival d'Espagne et d'Amérique Latine inc., pour avoir utilisé la photo plagiée, Antonio Grediaga Bueno personnellement, comme instigateur de cette contrefaçon, Orestes Grediaga, dont la photo a été quelque peu utilisée avant que celle prise par McNeil ne soit disponible, ainsi que ce dernier, pour ne pas avoir vérifié si M. Bueno était le détenteur du droit d'auteur sur la photo qu'il lui demandait de plagier.

Au chapitre des dommages, le tribunal a condamné Festival d'Espagne et d'Amérique inc., Antonio Grediaga Bueno, Bruce McNeil et Orestes Grediaga à payer à Juan Felipe Argaez la somme de 4 000 $, et à Les Productions Graffiti Tango, une somme totale de 8 500 $.

Le tribunal a condamné Festival d'Espagne et d'Amérique et M. Bueno à payer une somme additionnelle de 2 000 $ à titre de dommages punitifs et exemplaires, ainsi que les frais extrajudiciaires d'avocats de 4 000 $.

Enfin, le tribunal a accueilli une demande de Bruce McNeil contre Antonio Grediaga Bueno aux fins de condamner ce dernier à l'indemniser de toute réclamation contre lui en tenant compte du fait que M. Bueno avait faussement déclaré être le propriétaire du droit d'auteur sur la photo.

Le tribunal a également rendu une ordonnance d'injonction permanente ordonnant aux parties défenderesses de détruire les photographies et négatifs des photos contrefaites et de cesser de les utiliser.

Ce jugement démontre bien qu'une violation d'un droit d'auteur ne requiert pas nécessairement que l'on reproduise directement l'oeuvre que l'on désire contrefaire, mais peut également découler du fait de créer une nouvelle oeuvre identique à une précédente. Cette décision a cependant été portée en appel. ■

**Jean H. Gagnon**

Jean H. Gagnon est avocat au cabinet Pouliot Mercure.

VITE, TRÈS VITE, ULTRA VITE...

C'EST SELON VOS BESOINS !

Quels que soient vos besoins d'expédition, Postes Canada dispose d'un vaste choix de services sur lesquels vous et votre entreprise pouvez compter pour la livraison de documents ou de colis partout au Canada et aux États-Unis.

**Messageries prioritaires**
Le service idéal pour une livraison le matin du jour ouvrable suivant entre la plupart des grandes villes canadiennes.

**Xpresspost**
Un service sûr et rapide pour vos documents et colis. La livraison est garantie en un jour pour les envois locaux, et en 2 jours entre les grands centres urbains canadiens. Le plus intéressant, c'est qu'il coûte 1/3 de moins que les autres services de messageries.

**Colis accéléré**
Rapide et économique, Colis accéléré est le service de livraison par camion tout indiqué pour les compagnies qui doivent envoyer régulièrement des colis partout au Canada.

**Colis ordinaire**
Pour vos envois courants, optez pour Colis ordinaire, notre service de livraison de colis le plus abordable.

POSTES CANADA / CANADA POST

Pour plus de renseignements sur ces services ou pour toute question concernant les autres services d'expédition de Postes Canada, composez le 1 800 260-7678 ou visitez notre site Web à www.mailposte.ca

# L'employeur récidiviste s'expose à des sanctions de plus en plus lourdes

## Le principe de la progression des sanctions est appliqué dans une affaire de relations de travail

Le principe de la progression des sanctions est susceptible d'être appliqué au cas de l'employeur qui contrevient à la convention collective plus d'une fois et de manière semblable.

C'est ce qu'a décidé l'arbitre **Georges E. Laurin** dans l'affaire **Victoria Précision inc.** et *Syndicat des travailleurs de Victoria Précision inc.* La décision a été rendue le 29 septembre 1997.

### Résumé de l'affaire

La convention collective en vigueur entre les parties prévoit que les salariés non visés par l'unité de négociation ne peuvent pas effectuer du travail normalement accompli par des salariés syndiqués.

L'arbitre retient, de la preuve présentée dans cette affaire, que l'employeur a contrevenu à plusieurs reprises à cette disposition de la convention collective pendant une certaine période et ce, en confiant à des cadres le travail normalement exécuté par les chauffeurs de camions, les ajusteurs d'équipement de soudure, les soudeurs assembleurs et les aides générales.

Dans sa sentence, l'arbitre conclut qu'il y a lieu de décourager l'employeur de récidiver. Il lui apparaît par conséquent raisonnable d'appliquer la théorie de la progression des sanctions.

Pour ce faire, il se base sur une décision rendue en 1991 dans laquelle un autre arbitre de griefs saisi d'une affaire semblable entre les mêmes parties avait conclu à la violation par l'employeur de cette même disposition de la convention collective.

Cet arbitre avait ordonné à l'employeur de verser aux salariés visés par les griefs une indemnité équivalant au triple du salaire perdu en raison du travail syndiqué effectué par des salariés non visés par l'unité de négociation.

À la suite de cette décision, les parties ont signé une lettre d'entente disant que « l'employeur reconnaît que ses contremaîtres et assistants-contremaîtres ne doivent pas se substituer à l'un ou l'autre des salariés de l'unité de négociation pour exécuter du travail normalement accompli par ceux-ci. Et ce, en tout temps. »

L'arbitre Laurin mentionne également d'autres règlements intervenus subséquemment entre les parties concernant des griefs de même nature.

Il retient de tout ce qui précède que « la preuve a donc fait état d'antécédents sérieux qui remontent à 1991 ».

Sur cette base, l'arbitre Laurin ordonne à l'employeur de verser à chacun des salariés visés par les griefs une indemnité équivalant au quadruple du salaire perdu en raison du travail syndiqué effectué par des salariés non visés par l'unité de négociation ainsi qu'une somme de 100 $ à titre de dommages moraux et exemplaires.

### Une décision surprenante

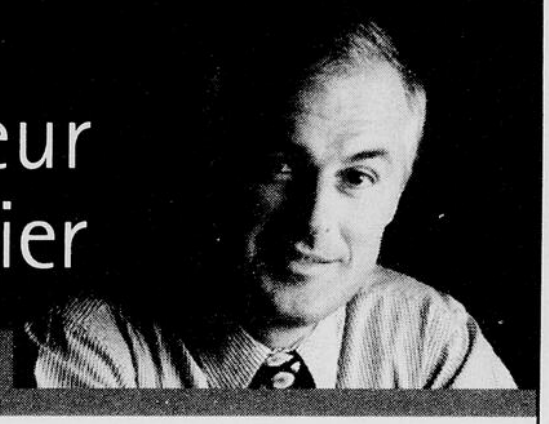
Cette décision nous apparaît pour le moins surprenante. D'une part, en appliquant la théorie de la progression des sanctions, l'arbitre s'octroie un pouvoir disciplinaire sur l'employeur. Certes, un tel pouvoir disciplinaire ne découle pas de la convention collective en vigueur entre les parties ni de la législation en matière de relations de travail.

D'autre part, une telle ingérence de la part de l'arbitre va à l'encontre du cadre essentiellement bipartite des relations de travail. ■

**Karine Brassard**

Karine Brassard est avocate au cabinet Desjardins Ducharme Stein Monast.

Devenez
planificateur financier



**Certificat en assurance et en intervention financière, cheminement Planificateur financier**

- Offert partout au Québec à distance par la TÉLÉ-UNIVERSITÉ et sur campus par l'UQAM et les autres constituantes de l'Université du Québec.
- Reconnu par l'IQPF.

**RENCONTRE D'INFORMATION**

À la Télé-université, lundi 2 mars, 18 h, salle 2001, 1001, rue Sherbrooke Est (métro Sherbrooke)

***Téléphonez-nous pour confirmer votre présence OU pour demander notre documentation.***

**INSCRIPTION EN TOUT TEMPS**

*L'UNIVERSITÉ À DISTANCE*
Université du Québec
Télé-université

25 ANS LE SAVOIR SOUS TOUTES SES FORMES

INFORMATION
1-888-843-4333 Demandez le poste 350

EN 1992,
NOUS AVONS INSTITUÉ
LE SEUL SERVICE GARANTI
D'INSCRIPTION EN UNE MINUTE
OFFERT DANS LE MONDE.
PRIVILÈGE DELTA PROMET MAINTENANT PLUS,
CAR NOUS SOMMES RÉSOLUS À ÊTRE
LES MEILLEURS.
L'INSCRIPTION EN UNE MINUTE EST GARANTIE.
SINON VOTRE CHAMBRE EST GRATUITE ET VOUS OBTENEZ
*EN PLUS*
5 000 MILLES AÉROPLAN[MD].

Pour vous inscrire gratuitement à Privilège Delta ou faire une réservation, composez le
1 888 321-DELTA (3358)
www.deltahotels.com

Séjournez 15 fois chez Delta, Hôtels et centres de villégiature entre le 1er novembre 1997 et le 30 avril 1998 et obtenez 30 000 milles Aéroplan.
AEROPLAN
MCAéroplan est une marque déposée d'Air Canada

Delta.
Hôtels et centres de villégiature

Centre-ville de Vancouver, C.-B. (1er mars 98) • Aéroport de Vancouver, C.-B. (2) • Whistler, C.-B. (2)
Vallée de l'Okanagan, C.-B. • Edmonton, Alb. • Calgary, Alb. • Saskatoon, Sask. • Regina, Sask. • Winnipeg, Man.
London, Ont. • Mississauga, Ont. • Aéroport de Toronto, Ont. • Toronto, Ont. • Ottawa, Ont. • Montreal, QC
Sherbrooke, QC • Trois-Rivières, QC • Saint John, N.-B. • Halifax, N.-É. • Sydney, N.-É. • St. John's, T.-N. • Orlando, FL

*L'inscription en une minute, une garantie réservée aux membres Privilège Delta, ne s'applique qu'aux arrivées après 15 heures... Adhérez sans tarder.

Fiscalité

# Les paiements d'intérêt ne sont pas tous déductibles

Les gens d'affaires et les cadres responsables des finances d'une entreprise croient souvent que tout intérêt payé sur les dettes de l'entreprise sont déductibles dans le calcul du revenu aux fins de l'impôt.

Or, tel n'est pas le cas. La majorité des contribuables savent sans doute que les intérêts payés au fisc sur un montant dû à l'égard de l'impôt sur le revenu ne sont pas déductibles. Mais il existe également plusieurs situations d'emprunts contractés dans le cours normal des affaires pour lesquels les intérêts peuvent ne pas être déductibles, si l'on n'y prend garde.

### Exigences de la loi

De façon générale, pour être déductibles, les intérêts doivent répondre aux exigences de la *Loi de l'impôt sur le revenu*, lesquelles peuvent être résumées comme suit :

• l'emprunt a été utilisé dans le but de gagner un revenu d'une entreprise ou d'un bien;

• la source de revenus à l'égard de laquelle l'emprunt a été effectué existe toujours;

• les intérêts doivent représenter une compensation pour l'utilisation des sommes empruntées, représenter un pourcentage donné d'une somme principale et s'accumuler sur une base journalière;

• les intérêts sont payés ou payables dans l'année, en vertu d'une obligation légale de le faire.

### Intérêts non déductibles

Bien que ces exigences puissent paraître simples, les intérêts sur des emprunts contractés dans le cadre de certaines transactions peuvent être non déductibles. Certaines de ces transactions sont décrites ci-dessous.

• Emprunt contracté pour consentir un prêt sans intérêts

Comme nous l'avons vu plus haut, une des conditions de la déductibilité des intérêts est que l'emprunt ait été utilisé dans le but de gagner un revenu. En vertu de ce principe, les intérêts sur l'argent emprunté ne sont pas déductibles lorsque l'argent est prêté de nouveau sans intérêts ou à un taux d'intérêt inférieur au taux payé sur l'emprunt initial.

Par exception, lorsqu'un contribuable emprunte de l'argent avec intérêts et le prête à une société canadienne dont il est actionnaire, ou à une filiale canadienne de cette société, à un taux d'intérêt inférieur à un taux raisonnable ou sans intérêts, les autorités fiscales accepteront généralement la déduction des intérêts, si certaines autres conditions sont remplies.

Toutefois, si une société emprunte des fonds avec intérêts pour les prêter de nouveau à un taux d'intérêt insuffisant à une société soeur ou à sa société mère, par exemple, elle ne pourra alors déduire les intérêts sur son emprunt aux fins de l'impôt.

• Emprunt contracté pour honorer une garantie

Les intérêts sur un emprunt contracté pour honorer une garantie d'emprunt accordée sans contrepartie suffisante ne sont généralement pas déductibles. Par contre, à certaines conditions, **Revenu Canada** permettra la déduction des intérêts sur un emprunt effectué pour faire un paiement en vertu d'une garantie qui a été donnée moyennant une contrepartie insuffisante, à l'égard des dettes d'une société canadienne dont le contribuable est actionnaire ou d'une de ses filiales canadiennes. Dans ces circonstances, Revenu Canada considère que la garantie permettra au contribuable d'obtenir un revenu de dividende de la société canadienne ou de sa filiale.

Ainsi, un contribuable ne pourra déduire les intérêts sur un emprunt contracté pour honorer une garantie des dettes de sa société mère (ou d'une société soeur) si le contribuable ne reçoit aucune compensation.

• Rachat d'actions et versement de dividendes

Un danger guette également la société qui emprunte pour racheter des actions de son capital-actions ou pour verser un dividende. En principe, les intérêts sur un tel emprunt ne sont pas déductibles, puisque les fonds n'ont pas été utilisés en vue de tirer un revenu d'une entreprise ou d'un bien, mais auront plutôt été versés aux actionnaires.

Par contre, les intérêts sur un emprunt contracté pour verser des dividendes seront déductibles si le montant des dividendes n'excède pas les bénéfices non répartis de la société, calculés sur une base non consolidée. Dans le cas d'un rachat d'actions, les intérêts sur l'emprunt seront déductibles jusqu'à concurrence des fonds reçus par la société lors de l'émission des actions et des bénéfices non répartis non consolidés.

Enfin, mentionnons que les intérêts versés sur un billet constatant un dividende ou un rachat d'actions impayé ne sont pas déductibles, peu importe le montant du capital et des bénéfices non répartis, puisqu'ils ne sont pas engagés dans le cadre d'un emprunt pour acquérir un bien productif de revenu.

• Prêts participatifs et à intérêts conditionnels ou reportés

Les intérêts sur des prêts participatifs ou à intérêts conditionnels ou reportés ne sont pas toujours déductibles. Revenu Canada considère généralement que ces intérêts ne remplissent pas toutes les conditions requises. Entre autres, les intérêts sur ces prêts ne représentent souvent pas un pourcentage d'une somme principale, ne s'accumulent pas sur une base journalière et ne sont pas payés ou payables au cours de l'année en vertu d'une obligation légale de le faire. Dans de telles situations, il faut porter une attention particulière aux conditions de l'emprunt et s'assurer que les intérêts soient déductibles.

• Attention aux règles sur la déductibilité des intérêts

Les situations décrites ci-dessus nous rappellent l'importance pour une entreprise et ses conseillers de tenir compte des règles fiscales particulières relatives à la déductibilité des intérêts. Sinon, on risque de ne pas atteindre les objectifs fixés lors de la planification de certaines transactions et de se retrouver avec une dépense d'intérêts non déductible, ce qui augmente considérablement le loyer de l'argent. ■

**Alain Orvoine**

Alain Orvoine est associé au bureau de Montréal de Samson Bélair/ Deloitte & Touche.

445$/mois*
Taux de location de 4,8 %

Ils partagent la même passion et ils sont les mieux placés pour vous la faire partager. Ce sont les ingénieurs d'Infiniti. C'est simple, notre équipe talentueuse a tout simplement construit la voiture de leur rêve, à eux. Et ce que vous voyez, c'est le produit de leur passion : la toute nouvelle I30 1998 d'Infiniti. Un moteur très inspiré V6, 3 litres de 190 ch, freins antiblocage ABS, système de traction améliorée, 2 coussins gonflables avant et latéraux, direction assistée variable selon la vitesse, sièges garnis de cuir perforés, une garantie de 4 ans/100 000 km et l'Expérience globale Infiniti pour avoir l'esprit en paix. Avec 100 pi³ d'espace, des sièges chauffants conducteurs et passagers multiréglables électriques, régulateur automatique de l'air ambiant, télécommande HomeLink,MD radiocassette BoseMD MA/MF stéréo avec lecteur CD de 200 watts pour que chaque instant passé dans la voiture en soit un de raffinement et de plaisir. Si vous commencez à être impressionné(e), c'est normal. Vous n'êtes pas les seuls(es). La firme J.D. Power & Ass. a nommé tout récemment la I30 «La meilleure voiture de luxe de base» aux États-Unis dans le cadre de son récent sondage sur la qualité initiale pour 1997.† L'Infiniti offre de telles caractéristiques, qu'il n'y a aucune option à ajouter. Et le prix ? 41 350 $* (Ce prix comprend le transport et la préparation.) Pour en savoir plus, ou mieux, pour en faire l'essai, composez le 1 800 361-4792 aujourd'hui. Évidemment leur nombre est limité, et comme nos ingénieurs pensent tout de même au client en premier, tous n'auront pas la chance d'en posséder une. La nouvelle I30 1998 d'Infiniti, ça ne s'explique pas. Ça se vit.

INFINITI
Une création Nissan

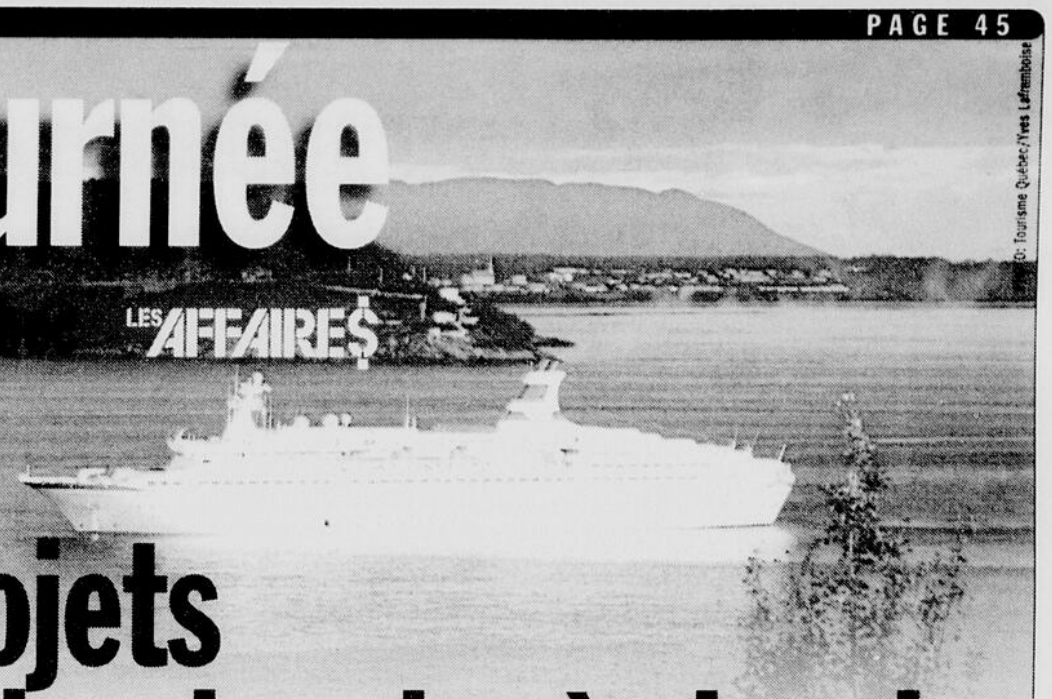
*Sujet à l'approbation du crédit. Transport et préparation inclus. Pas de dépôt de sécurité. Les taxes et l'immatriculation sont en sus. Le taux d'intérêt est de 4,8 % pour 36 mois. D'autres taux et termes peuvent être offerts. Veuillez noter que l'offre d'une durée limitée ne s'applique qu'au nouveau modèle de luxe Infiniti I30 1998. Le contrat de location à divulgation complète Infiniti détaille : versement initial ou échange équivalent de 3 300 $. Montant total exigé à la signature du contrat : 3 745 $. Terme de 36 mois. Limite de 20 000 km/année. 0,08 $ du kilomètre excédentaire. Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. Offre en vigueur jusqu'au 31 mars 1998. †Le sondage de J.D. Power & Ass. sur la qualité initiale aux États-Unis, réalisé en 1997, a été établi selon les réponses de 43 752 propriétaires aux États-Unis et les problèmes qu'ils ont rapportés pendant les 90 jours suivant l'achat.

# La tournée des régions du Québec

LES AFFAIRES

Dossier spécial

## Côte-Nord



© Tourisme Québec/Yves Lefrançoise

# Plusieurs projets majeurs sur la planche à dessin

### Après une explosion d'investissements, consolidation et prise de décisions importantes caractériseront 1998

Jacinthe Tremblay

Région jeune et immense, la Côte-Nord s'est développée autour de l'exploitation des ressources naturelles et de leur première transformation.

Encore aujourd'hui, c'est le trait marquant de son économie. Un indice ? En 1997, plus de 22 M de tonnes de minerai ont quitté le Port de Sept-Îles, soit 2 M de plus que toutes les marchandises qui ont transité au Port de Montréal !

#### Ressources naturelles

L'entente cadre de développement de la Côte-Nord, adoptée en 1994, confirmait le caractère stratégique des ressources, mais elle soulignait également l'importance d'accroître de manière significative les activités de deuxième et troisième transformation.

Ce désir se heurte à un obstacle immuable : la distance des marchés. Par voie terrestre, 1 100 kilomètres séparent Sept-Îles et Montréal.

« Quand on transforme, on ajoute de l'air. Imaginez le prix d'une canette d'aluminium qu'on transporterait de Baie-Comeau à Montréal », explique **Véronique Gilain**, une ancienne de **Bell Northern**, qui a oeuvré pendant trois ans comme directrice générale de la **Corporation de développement économique et touristique, région Baie-Comeau**.

D'autant plus que la région n'a pas encore fait le plein du potentiel des ressources. On veut plus d'exploration minière. Il y a encore du bois disponible pour de nouvelles scieries. Deux projets sont à l'étude et ils font appel à la participation des communautés montagnaises de Uashat-Mani Utenam et de Natashquan, entre autres.

#### Investissements

L'économie régionale connaît une reprise depuis 1989, mais on assiste à un plafonnement des investissements. À Sept-îles, les trois projets majeurs à l'étude sont axés sur les ressources », signale **Gilles Dechamplain**, commissaire industriel.

En juin, la minière **IOC** devrait faire connaître le site retenu pour l'expansion de ses activités de transformation du minerai de fer en boulettes. Sept-Îles est en concurrence avec Labrador City, mais les politiciens terre-neuviens veillent au grain.

Par ailleurs, **Soquem Norsk-Agri** décidera cette année du sort du projet d'exploitation du gisement d'apatite découvert dans la baie de Sept-Îles. Cet investissement de 125 M$ à 150 M$ créerait 150 emplois directs.

Enfin, la décision d'agrandir l'**Aluminerie Alouette** - un projet d'un milliard de dollars - sera prise en décembre. « Nous avons un an pour prouver à nos investisseurs l'efficacité de notre technologie », déclare **Gilles Blouin**, vice-président de l'Aluminerie. L'expansion créerait près de 400 nouveaux emplois.

Dans le secteur de la forêt et des pâtes et papiers, Port-Cartier navigue encore sur la vague de la relance de l'usine de pâtes et l'ouverture d'une scierie par **Uniforêt** en 1994. Après avoir investi 150 M$, Uniforêt attend toujours la récolte espérée.

En 1996 et 1997, les pertes d'exploitation d'Uniforêt à Port-Cartier, à Trois-Rivières et à Péribonka, se sont élevées à 53 M$. Un sérieux coup de barre a été donné depuis deux mois à l'usine de pâtes. « Nous avons fait passer la production quotidienne moyenne de 420 à 610 tonnes. Notre objectif est d'atteindre 750 tonnes le plus rapidement possible », annonce **Henri Perron**, porte-parole d'Uniforêt.

À Baie-Comeau, **Donohue** a investi 20 M$ dans l'usine de papier acquise de **Quno** en 1996 et prévoit d'autres injections de capital. La papetière devrait annoncer ses intentions au printemps.

« Malgré la conjoncture difficile de l'industrie des pâtes et papiers, Donohue a augmenté ses bénéfices nets de 65 % en 1997 et nos usines de Baie-Comeau sont rentables », indique **André Dupras**, vice-président aux relations publiques.

Par ailleurs, la mise en route de la scierie *Manic*, à Ragueneau, va bon train. Elle a été construite par **Kruger** en 1997 au coût de 90 M$.

Une nouvelle génération d'entrepreneurs pousse.

Choix logique, ces entrepreneurs offrent des services-conseils en environnement ou en prospection minière ou encore fournissent des équipements de pointe pour les minières, les papetières et les alumineries.

« Nous sommes dans une région où les gens portent des bottes de travail, pas des sarraus. Nous avons choisi d'être *hi-tech* dans ce que nous connaissons », résume **Christian Michaud**, directeur des services spécialisés et de l'exportation, de **Métal 7**, à Sept-Îles.

#### Tourisme

Autre secteur en développement : le tourisme de grande nature et d'aventure. Grâce à une injection de 1,2 M$ par différents organismes, le circuit de motoneige compte 3 300 kilomètres de sentiers, soit 32 % de plus qu'en 1994.

Offre accrue également dans les cas de randonnées en traîneaux à chiens, d'observation des baleines, de centres d'interprétation, de gîtes et de chalets en location, de kayaks de mer, etc.

L'ouverture de la route 138 jusqu'au pays natal de **Gilles Vigneault** a eu un impact positif sur le tourisme dans ce secteur. « L'été dernier, parmi les 28 000 visiteurs du Parc Mingan, 12 000 se sont rendus à Natashquan », note **René Tremblay**, directeur général de l'**Association touristique régionale Duplessis**.

#### Le transport : un enjeu

Enfin, l'entente cadre poursuivait un troisième objectif : l'aménagement des infrastructures et services gouvernementaux en fonction des besoins économiques de la région. Ces jours-ci, une des grandes inquiétudes des milieux d'affaires est le transfert des ports et des aéroports aux autorités locales, prévu pour les années 2000 et 2001. L'aéroport de Baie-Comeau essuie un déficit annuel de 1 M$ à lui seul. Les autorités de la Côte-Nord sont disposées à gérer ces équipements vitaux à la condition expresse qu'Ottawa continue d'en assumer le déficit.

Le prochain plan de développement de la région devrait être déposé en juin 1999. Selon **Martin Duval**, agent de développement au *CRD Côte-Nord*, les orientations de la première entente cadre devraient être maintenues. Deux nouveaux domaines d'intervention devraient s'y ajouter : les femmes et les autochtones. ■


Enfin, une autoroute pour Les Escoumins.

Diane Langlois
Directrice régionale
Charlevoix

Grâce à la modernisation récente du central téléphonique de Les Escoumins, les nouvelles technologies de communication sont plus que jamais à notre portée. Entre autres, l'autoroute de l'information, la fameuse « inforoute ». Et ça ne s'arrête pas là. Notre communauté et nos gens d'affaires peuvent maintenant disposer des services *Étoiles*MC Bell tels l'*Afficheur* et la *TéléRéponse*MC. Nous profitons aussi du fait que l'accès à l'utilisation des services de télécopie, modem, et de transmissions de données a été amélioré. Ces services contribuent à augmenter la productivité de nos entreprises.

Un système de télécommunication à la fine pointe de la technologie constitue un avantage certain pour le développement économique de notre région. Et ce n'est là qu'une des solutions qu'offre Bell à ses partenaires.

Bell

En affaires, il n'y a que des solutions

ENTREPRENDRE

Côte-Nord

Dossier spécial

# Forte augmentation des investissements en 1997

## Le taux de chômage demeure élevé

Michel Clermont

Les dépenses en immobilisations ont atteint 871 M$ sur la Côte-Nord en 1997, comparativement à 574 M$ seulement l'année précédente, une augmentation de plus de 50 %.

Il faut dire cependant que 1996 avait été une très mauvaise année à ce chapitre. Les investissements avaient atteint 725 M$ en 1995 et, en 1994, ils avaient été de 819 M$, selon les données compilées par le **Bureau fédéral de développement régional (Québec)** (BFDRQ).

Le nombre d'emplois dans la région a connu une légère hausse en 1997 : 56 000, comparativement à 55 000 l'année précédente.

En 1995, il y avait 58 000 emplois. Le taux de chômage a été de 15,1 % l'année dernière, 0,1 % de plus qu'en 1996. C'est largement supérieur au taux de chômage moyen de l'ensemble du Québec, qui était de 11,4 % en 1997.

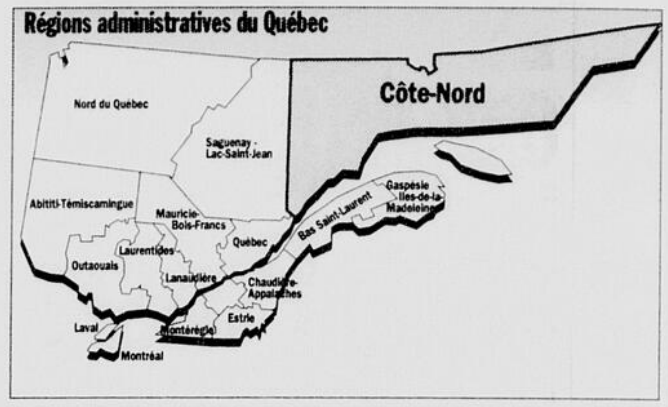
Le revenu personnel par habitant a légèrement baissé l'an dernier, passant de 16 500 $ en 1996 à 16 400 $ en 1997.

Conséquemment, le revenu personnel par habitant accuse un écart plus important avec celui de l'ensemble du Québec. En 1996, les habitants de la Côte-Nord gagnaient 400 $ de moins que la moyenne des Québécois. L'an dernier, l'écart a atteint 1 200 $.

La Côte-Nord comptait 103 299 habitant au recensement de 1996.

De 1991 à 1996, sa population a augmenté d'un maigre 0,1 %, comparativement à 3,5 % pour l'ensemble du Québec. De 1989 à 1991, la Côte-Nord avait perdu 1,3 % de sa population, alors que celle de l'ensemble du Québec augmentait de 5,6 %.

Selon le **Bureau de la statistique du Québec**, entre 1991 et 2016, la région de la Côte-Nord aura perdu 10,7 % de sa population, alors que la population de l'ensemble du Québec aura augmenté de 17,1 %. ■




LES PME de la BANQUE NATIONALE

On vous a reconnu!

1997

PME

Les PME de la Banque Nationale

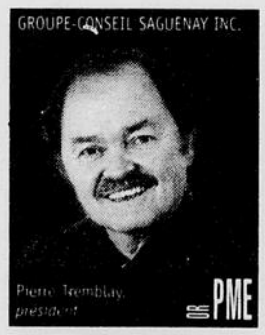
FÉLICITATIONS AUX PME QUI ONT EU L'AUDACE DE PENSER AUTREMENT.

Trois entreprises ont vu leurs efforts récompensés pour leur dynamisme en affaires, leur compétence et leur sens de l'innovation. Bravo aux PME lauréates du programme de reconnaissance Les PME de la Banque Nationale dans la région SAGUENAY/LAC ST-JEAN/CÔTE-NORD.

PME D'OR: **GROUPE-CONSEIL SAGUENAY INC.**

PME D'ARGENT: **CEGERTEC EXPERTS-CONSEILS INC.**

PME DE BRONZE: **AUBERGE DES 21**




BANQUE NATIONALE
il faut penser autrement

Dossier spécial LES AFFAIRES

Ne manquez pas à chaque semaine un dossier complet sur une région du Québec

La tournée des régions du Québec

dans l'édition du 7 mars

Estrie

NOUS REMERCIONS NOS COMMANDITAIRES

BANQUE NATIONALE
Notre banque nationale

Bureau fédéral de développement régional (Québec)

ET

LE FONDS RÉGIONAL DE SOLIDARITÉ
Société en commandite

Bell

Hydro Québec

Gouvernement du Québec
Ministère de l'Industrie, du Commerce, de la Science et de la Technologie

Inter-Canadien

# Métal 7 exporte son savoir-faire dans 11 pays

## Née dans le giron des sociétés minières de la Côte-Nord, Métal 7 fusionne avec Brospec, de Howick

Jacinthe Tremblay

Officiellement, la Côte-Nord compte sept emplois en haute technologie. Les titulaires de doctorat de **Métal 7** ne sont pas du nombre. Et pourtant ! Depuis son rachat par un groupe de jeunes diplômés universitaires, en 1986, l'entreprise a connu une véritable métamorphose.

De l'usinage traditionnel, Métal 7 a migré vers le créneau très spécialisé du revêtement métallique ou céramique par projection à chaud. Cette technologie permet de prolonger la durée et l'efficacité des équipements d'usine soumis à des conditions extrêmes de chaleur, d'abrasion, de corrosion, etc.

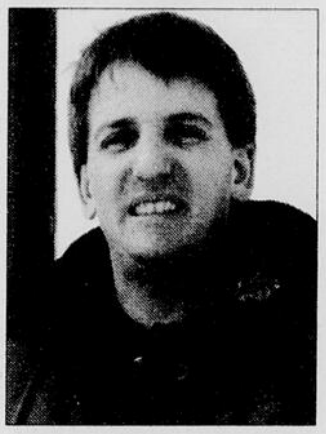
« Ces technologies de pointe existaient déjà dans les secteurs aérospatial et médical, nous les avons mis au service de l'industrie primaire », résume **Christian Michaud**, directeur des services spécialisés et de l'exportation.

Actuellement, 70 % des activités de Métal 7 sont liées au traitement du minerai de fer; 25 % sont destinées aux usines de pâtes et papiers et 5 % sont au service des alumineries et autres usines de première transformation.

### Produit vedette

Le produit vedette est un rouleau utilisé pour le tamisage des boulettes de minerai de fer. Le revêtement du rouleau lui procure une durée de vie de 10 ans, soit 10 fois plus que les produits non traités. Puisqu'ils ne s'altèrent pas au contact du minerai, ces rouleaux permettent de livrer aux fonderies des boulettes aux dimensions uniformes.

« Notre objectif est d'améliorer à la fois la longévité et l'efficacité des équipements de nos clients. »



**■ Selon Christian Michaud, les grandes sociétés minières de la Côte-Nord favorisent le développement international de leurs sous-traitants.**

Métal 7 a d'abord mis à l'essai ses innovations dans les usines de bouletage des sociétés minières **Wabush**, **IOC** et **Québec Cartier**. Mais elle ne vit plus dans la dépendance totale de ses voisins. Elle approvisionne 24 autres usines dans le monde.

Le plus important contrat de l'histoire de Métal 7, garanti par la **Banque mondiale**, lui est venu récemment d'une entreprise russe. Pour le réaliser, la PME vient d'ajouter 4 800 pi² à ses installations.

Tout en volant de ses propres ailes, Métal 7 préserve ses liens étroits avec les sociétés minières établies sur la Côte-Nord. « Nous avons été dépendants d'elles, mais nous nous sommes également développés à cause d'elles et avec elles. Nous menons nos tests ici et nous exportons ce qui fonctionne. »

La participation des sociétés minières se fait également déterminante pour rejoindre les marchés étrangers. Lorsque des visiteurs viennent à Sept-Îles, Québec Cartier, IOC, Wabush ou **Uniforêt** les invitent à visiter les installations de Métal 7. « À l'étranger, nous profitons de leur réputation d'excellence. »

Métal 7 compte également sur ses propres forces pour exporter. Depuis deux ans, l'entreprise a participé à trois missions organisées par le bureau régional du ministère de l'**Industrie, du Commerce, de la Science et de la Technologie**. Les missions réunissaient d'autres PME de la région qui offrent produits et services pour les usines de bouletage. Résultat : des cinq usines visitées par Métal 7 au Mexique, quatre sont maintenant ses clientes.

Le bouche-à-oreille et les relations directes avec les entreprises jouent également un grand rôle. Ainsi, la commande russe est parvenue par le biais d'un consultant londonien, lui-même recommandé aux Russes par un client brésilien de Métal 7 !

« Quand on vit à Sept-Îles, un grand problème lié à l'exportation est le coût du billet d'avion... vers Montréal. » En effet, sur les 1 000 $ que coûte le transport aérien pour se rendre au Mexique, environ 700 $ servent à payer l'aller-retour Montréal-Sept-Îles !

### Équipe jeune

Depuis 1986, le nombre d'employés de Métal 7 est passé de 20 à 65. Leur moyenne d'âge est inférieure à 35 ans. Le service de recherche et développement compte plusieurs titulaires de doctorat et de maîtrise. Parmi eux, on retrouve un Français, un Ukrainien, un Cambodgien et un Rwandais.

Dans cette région où les salaires sont parmi les plus élevés au Québec, un des défis des PME est de contrer l'exode du personnel qualifié vers les grandes entreprises. Lors de l'implantation de l'**Aluminerie Alouette**, Métal 7 a dû consentir à une hausse de salaire de 16 % sur trois ans pour éviter l'hémorragie. Les prix des produits n'ont pas suivi la même courbe ascendante. « Il est impossible d'expliquer à un client brésilien que le prix des rouleaux a grimpé parce qu'une aluminerie est venue s'installer à Sept-Îles ! », ironise M. Michaud.

Métal 7 vient de fusionner avec **Brospec**, de Howick. Cette PME de la rive sud de Montréal est spécialisée dans la soudure de protection pour le secteur minier. Le chiffre d'affaires annuel de chacune des deux entreprises s'élevait à 6 M$. Selon M. Michaud, la mise en commun des réseaux de vente et de recherche et développement fera grimper le chiffre d'affaires à 15 M$ en 1998. ■

PROJET
de démarrage ? d'exportation ? d'acquisition ? d'expansion ?

Jacques Tremblay, directeur général du Fonds régional de solidarité Côte-Nord

818, boul. Laure
Bureau 101
Sept-Îles (Québec)
G4R 1Y8

Téléphone :
(418) 968-3784

Télécopieur :
(418) 962-2988

Le Fonds régional de solidarité Côte-Nord le comprend mieux que quiconque!

Appelez-nous sans frais au :
**1 800 792-2488**

LE FONDS RÉGIONAL DE SOLIDARITÉ Côte-Nord
Société en commandite

Moteur de l'emploi

**Un réseau de capital de développement à votre portée**

Canadien

Grâce à la grande fréquence de nos vols quotidiens dans le ciel québécois, nous nous faisons un plaisir de vous mener là où vos affaires vous mènent partout au Québec. De plus, nos horaires de vol sont conçus de manière à faciliter vos correspondances avec les vols de Canadien International et ceux de ses partenaires vers plus de 500 destinations à travers le monde.

Pour faire vos réservations, appelez Inter-Canadien au (514) 847-2211 ou au 1 800 363-7530 ou votre agent de voyages dès aujourd'hui.

Inter-Canadien

# Exploration minière : l'accalmie après la ruée

## Dans le seul secteur de Sept-Îles, les dépenses d'exploration minière ont atteint 10 M$ en 1997; les prochains mois s'annoncent moins fastes

Jacinthe Tremblay

La découverte d'un important indice de cuivre et de nickel à quelques kilomètres de Sept-Îles, au mois d'août 1996, a provoqué une véritable ruée de jalonnage et d'exploration au cours des semaines et des mois suivants.

Depuis, 19 sociétés - petites entreprises de ressources et grandes sociétés minières - ont acquis 12 000 claims dans le secteur des lacs Volant et Nipisso, lieu de la découverte. Cette frénésie tombait pile pour **Bertrand Brassard**. Ce géologue, qui avait dirigé pendant trois ans le **Fonds régional d'exploration minière de la Côte- Nord**, venait tout juste d'ouvrir sa boîte de consultation, les **Services miniers du Nord** (SMN). « SMN, à l'époque, c'était moi et un bureau », avoue-t-il avec franchise.

Aujourd'hui, la firme compte trois employés permanents et embauche une trentaine de géologues et de prospecteurs en été. Au plus fort des activités, SMN a réuni quelque 150 personnes.

L'entreprise a d'abord obtenu le contrat de prise de possession des claims pour un consortium formé des sociétés **Azimut**, **Vior** et **Virginia**. En janvier et février 1997, M. Brassard a été embauché par **Kennecott**. Depuis mai dernier, il a réalisé des travaux d'exploration pour les sociétés **Goths Line Island** et **Vantex**.

**■ Jacques Labonté (vice-président, à gauche) et Bertrand Brassard (président) ont senti la manne.**

### Du début jusqu'à la fin

Les Services miniers du Nord peuvent prendre un projet minier en balbutiement et le suivre jusqu'à la découverte d'un gisement.

Concrètement, l'entreprise peut effectuer des levés héliportés du territoire. Elle offre des services de cartographie, de compilation informatisée des données géologiques, de forage et dynamitage, de levés géophysiques et géochimiques. Elle possède et loue de l'équipement de prospection : pics, pioches, huile à mouches, etc. « Le succès dans l'industrie minière consiste à prendre le train là où il passe. »

M. Brassard a donc travaillé en Abitibi, à Thethford-Mines et dans le Nord. Maintenant, le train passe sur la Côte-Nord, à cause de la découverte de 1996, mais surtout à cause de la parenté géologique entre la Côte-Nord et le territoire de Voisey Bay.

Et quels sont les plans pour 1998 ? M. Brassard aura du travail, mais prévoit un ralentissement des activités d'exploration dans la région. Selon **Louis Garneau**, éditeur du magazine économique *Profil économique de la Côte-Nord*, les investissements d'exploration pourraient être ramenés à 5 ou 6 M$ en 1998 et devraient se déplacer vers le secteur Manic, plus près de Baie-Comeau.

### Conjoncture différente

La teneur des indices en cuivre et nickel n'y est pour rien. La conjoncture n'est plus la même. « Le prix du nickel est au plus bas depuis quatre ans. **Inco** et **Falconbridge** ont perdu 50 % de leur valeur boursière et le scandale de **Bre-X** mine encore la confiance des investisseurs », résume M. Brassard.

Malgré ces nuages noirs, **Matamec Exploration**, une nouvelle société minière qui, au printemps prochain, devrait être inscrite à la **Bourse de Montréal**, entend faire de la Côte-Nord son cheval de bataille. Les Services miniers du Nord ont réalisé une étude pour le compte de la nouvelle petite entreprise montréalaise de ressources.

Jusqu'à maintenant, les travaux d'exploration révèlent des indices intéressants mais aucune découverte spectaculaire. Cela n'inquiète pas M. Brassard. Les prospecteurs sont des êtres patients. Pour passer de l'indice au gisement, il faut en moyenne 40 M$ et 10 ans d'exploration. ■

CKCN 560 AM
DEPUIS 1963
Une équipe d'expérience qui connaît vos besoins et qui y répond
Dans notre région, c'est...
CKCN Radio Sept-Îles
437 Arnaud
Sept-Îles (Québec) G4R 3B3
Tél.: (418) 962-3838
Fax: (418) 968-6662
UNE STATION DU RÉSEAU RADIOMÉDIA

RÉPERTOIRE DES MÉDIAS BLITZ
PRESSE ÉCRITE ET ÉLECTRONIQUE DU CANADA
PLUS DE 10 000 TITRES-INSCRIPTIONS
L'outil indispensable du relationniste avant-gardiste
aussi 'BLITZ 24 inc.' messagerie de presse
CLUB DE PRESSE BLITZ
(514) 722-4121

Le MICST, un partenaire de choix

Fermement engagé dans le soutien à l'innovation et à l'exportation, le ministère de l'Industrie, du Commerce, de la Science et de la Technologie s'avère un partenaire de choix dans la course à la concurrence internationale.

**Pour un service personnalisé,** communiquez avec un conseiller du MICST de votre région.

**CÔTE-NORD :**
Centre commercial Laflèche
625, boul. Laflèche, bureau 1.811
Baie Comeau (Québec) G5C 1C5
Téléphone : (418) 295-4050
Télécopieur : (418) 295-4885

**Pour informations sur les programmes et services du MICST :**

FAX-MICST, au téléphone :
(514) 873-8335 ou 1 800 565-6428 (sans frais)

Internet : http://www.micst.gouv.qc.ca

Deux mille nouveaux exportateurs en l'an 2000

Gouvernement du Québec
Ministère de l'Industrie, du Commerce, de la Science et de la Technologie

Québec

# L'aluminium de Reynolds au service de l'automobile

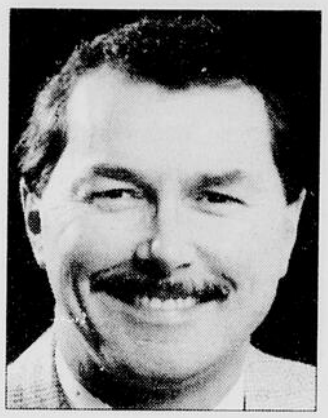
Jacinthe Tremblay

« On présente toujours la Côte-Nord comme une région qui exporte ses ressources naturelles. Chez Reynolds, on transforme pourtant de la manière première venue des États-Unis », fait remarquer **Gilbert Savard**, vice-président de la **Société canadienne des métaux Reynolds** et directeur général de l'aluminerie de Baie-Comeau.

La fierté de l'ingénieur est à la taille de son usine. Énorme. Une courte visite des installations - en automobile - dure deux heures. Bienvenue au royaume du gigantisme !

Avec sa production annuelle de 410 000 tonnes, l'aluminerie est la plus importante en Amérique du Nord. Chaque année, elle consomme 750 mégawatts d'électricité, soit autant qu'une ville de 300 000 habitants.

Pour se déplacer dans l'usine et sur le terrain, les travailleurs utilisent des vélos ou un des 600 véhicules de la société. Et pour cause, la salle des cuves la plus longue fait près d'un kilomètre en ligne droite et l'aluminerie compte



■ Gilbert Savard.

330 000 m² sous toiture.

Avec ses 2 000 employés, Reynolds est l'un des plus gros employeurs de la Côte-Nord. En 1997, année de son 40e anniversaire, sa masse salariale s'élevait à 141,6 M$ et elle achetait pour 121 M$ de biens et services au Québec, excluant l'électricité.

Mais ce gigantisme a sa contrepartie : il faut sans cesse innover pour concurrencer les installations dernier cri. En comparaison, l'**Aluminerie Alouette**, de Sept-Îles, inaugurée en 1992, produit chaque année 237 000 tonnes d'aluminium avec 572 employés. La plus récente usine construite dans le monde produira 470 000 tonnes par année, avec 1 200 travailleurs.

Chez Reynolds, depuis les agrandissements de 1984 et 1991, les deux mondes coexistent. Les vieilles cuves, construites il y a 40 ans, produisent 825 kilogrammes d'aluminium par jour; c'est deux fois plus pour les nouvelles. Mais les dirigeants de l'usine de Baie-Comeau n'ont pas l'intention de subir le sort des dinosaures industriels.

Leur carte maîtresse : la qualité dans la fabrication de produits à valeur ajoutée tels les billettes d'extrusion, les lingots de refonte et les produits pour le laminage.

Depuis 1996, l'usine est accréditée *ISO 9002* et *QS 9000*. Cette deuxième norme, beaucoup plus exigeante, a été mise au point pour l'industrie de l'automobile. C'est LE marché en croissance pour l'aluminium. En 1996, les experts évaluaient que son utilisation par cette industrie augmenterait de 56 % d'ici l'an 2001. Depuis 1993, la part de la production de Baie-Comeau qui va à l'industrie de l'automobile est passée de 0 % à 14 %.

### Automatisation

Autre stratégie : l'utilisation accrue de la technologie dans les opérations. Le service d'automatisation compte une douzaine d'ingénieurs et de techniciens.

Selon Gilbert Savard, le savoir au service de la production est tellement spécifique qu'il vaut mieux le développer à l'interne. L'an dernier, le jeune ingénieur **Bruno Longchamps** a démarré seul un énorme robot industriel dans la fonderie; une première au Québec, selon le fournisseur de l'équipement.

« Quand on est loin des centres, on se débrouille. J'appelais le service technique à Montréal et je n'arrivais pas à trouver les réponses. On l'a donc mis en route sans leur aide », explique le Beauceron établi dans la région depuis quatre ans.

En 1996, l'aluminerie de Baie-Comeau vendait 75 % de sa production à d'autres usines de Reynolds. Ces ventes *en famille* sont maintenant tombées à 55 %.

Ce changement est une conséquence directe de la révision de portefeuille effectuée depuis l'arrivée de **Jerry Sheehan** à la présidence de **Reynolds Metal Company**.

Les activités d'extrusion ont été abandonnées en totalité ainsi qu'une grande partie des activités de laminage.

« Ces gestes ont modifié la liste de nos clients et la gamme de produits, mais n'ont pas influencé notre volume de production », dit M. Savard.

Contrairement aux autres métaux, le prix de l'aluminium a peu fléchi depuis un an. Il est passé de 1 550 $ US à 1 500 $ US par tonne métrique au **London Metal Exchange**. ■

## Intégration des femmes : Reynolds a ouvert le bal

Lors de l'agrandissement de 1991, **Reynolds** a accepté de réserver 50 % des nouveaux postes dans l'usine à des femmes. Elles sont maintenant 70 à y pratiquer des métiers non traditionnels. Ce précédent a inspiré d'autres grands employeurs. En 1992, **Hydro-Québec** a décidé que ses 15 prochains électriciens seraient des... électriciennes.

« Depuis 1990, dans un contexte où il n'y a pas d'embauche massive, plus d'une centaine de femmes ont accédé à des métiers non traditionnels dans la région de Baie-Comeau », se réjouit **Micheline Simard**, directrice du *Centre Immersion* de Baie-Comeau.

Pour poursuivre dans cette veine, l'organisme a mis sur pied le *Comité Béluga*. Il réunit les directions des ressources humaines des grandes entreprises et les conseillers en orientation de la région. Les syndicats sont également associés au travail d'intégration.

Trois entreprises de la région dans les secteurs de la foresterie, du sciage et des services publics non traditionnels se préparent actuellement à confier au *Centre Immersion* la sélection d'une vingtaine de nouvelles travailleuses et leur préparation à la culture d'entreprise. « La clé de l'intégration des femmes dans les emplois non traditionnels réside dans la sensibilisation des gestionnaires aussi bien que des travailleurs à la base. »

L'organisme étudie conjointement avec la direction de Reynolds la possibilité d'offrir un service de garderie 24 heures sur 24 afin de faciliter la vie aux employés qui travaillent sur des quarts de travail.

« Compte tenu des progrès réalisés depuis 1990, Baie-Comeau a une bonne longueur d'avance sur les autres villes industrielles », estime Mme Simard. (JT) ■

## Une route et plus encore pour Natashquan

Selon **René Tremblay**, directeur général de l'**Association touristique régionale Duplessis**, le tourisme a entraîné des retombées économiques de 720 000 $ pour les localités d'Aguanish, de Baie-Johann-Beetz, de Natashquan et pour sa communauté montagnaise. « C'est énorme pour une population de 1 500 personnes. »

De nouveaux établissements ont ouvert leurs portes dans les secteurs de l'hébergement et de la restauration. « L'ouverture de la route n'a pas créé de nouveaux emplois, mais la durée moyenne du travail saisonnier est passée de six à 12 semaines et les heures de travail ont augmenté », signale **Charles Langlois**, président du comité d'adaptation de la main-d'oeuvre mis en place autour du prolongement de la route 138. Selon M. Langlois, les activités liées à la chasse et à la pêche sportive devraient augmenter au cours des prochaines années et il y a des occasions d'affaires dans le domaine des pourvoiries.

Mais le plus important potentiel de développement n'est pas dans le tourisme : le dernier secteur de coupe de bois encore disponible au Québec se trouve à quelques kilomètres de Natashquan.

Il offre une capacité de 247 000 m³ de résineux qui ne sont pas encore attribués à des exploitants forestiers. Des coupes expérimentales se déroulent actuellement et le bois est acheminé à la scierie *Manic* (**Kruger**) de Ragueneau, près de Baie-Comeau, et à l'usine d'**Uniforêt** à Port-Cartier, qui possède en plus des droits de coupe de 100 000 m³ dans le secteur. « Le sommet sur la 138 tenu au printemps dernier a clairement démontré la volonté des dirigeants locaux de voir la ressource transformée localement », rappelle M. Langlois.

La société Uniforêt a déjà eu des échanges avec les autorités des trois municipalités et le Conseil de la communauté montagnaise de Natashquan. Les dirigeants locaux sont disposés à travailler en partenariat avec un géant forestier; ils souhaitent qu'une scierie soit construite sur place. (JT) ■

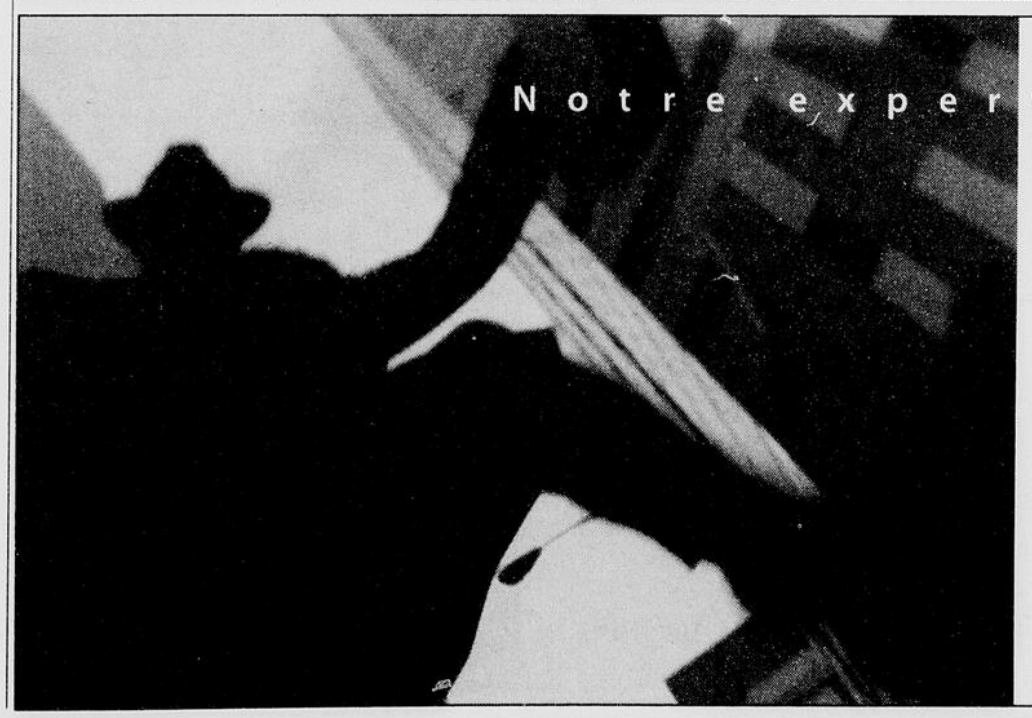
**Entreeeeeez !**

*www.cplq.org*

Une porte **ouverte** sur des **logiciels** performants!

(514) 874-2667 • info@cplq.org

CENTRE DE PROMOTION DU LOGICIEL QUÉBÉCOIS CPLQ



Notre expertise à votre service.

Chaque client est différent. Voilà pourquoi Hydro-Québec travaille de pair avec ses clientèles d'affaires, qu'elles soient commerciale, industrielle ou institutionnelle, pour répondre à ses besoins spécifiques. Alors, si vous avez des projets de nouvelles constructions ou de rénovations majeures en matière de chauffage, de climatisation ou d'éclairage ou si vous envisagez des changements de procédés, vous trouverez en Hydro-Québec le partenaire d'affaires idéal. Parce que nous mettons toute notre énergie à votre service.

Pour en savoir davantage, téléphonez au délégué commercial de votre territoire.

**Territoire Nord-Est**
***Matapédia* Tél. : (418) 724-1381**
***Saguenay – Côte Nord* Tél. : (418) 696-5664 ou 1 800 463-9900**

Hydro Québec

www.hydroquebec.com

# Naturam Environnement innove en géomatique

Jacinthe Tremblay

De la forêt et de l'eau à perte de vue, des terres à restaurer : la table était mise pour la naissance d'une nouvelle firme d'experts en environnement sur la Côte-Nord. En 1985, **Jean Domingue**, un ancien de **Parcs Canada**, a plongé avec deux associés.

En 1997, son entreprise a raflé les prix *Qualité, Formation de la main-d'oeuvre* et *Exportation et recherche et développement* lors du *Gala PME* organisé par la **Chambre de commerce de Baie-Comeau**.

« Le démarrage d'une entreprise n'est jamais facile et suppose toujours une bonne dose de naïveté, analyse le président et directeur général de **Naturam Environnement**. Dans une ville de taille moyenne où l'économie va bien, il est cependant plus facile de s'intégrer au milieu des affaires et de gagner la confiance des grandes entreprises. »

Naturam compte une vingtaine d'employés permanents et emploie plus de 50 personnes en été. Elle intervient dans quatre domaines : la biologie aquatique, l'évaluation environnementale, la foresterie et la géomatique. Son chiffres d'affaires annuel atteint 2 M$. Elle a un autre bureau à Rimouski.

### Du saumon à la géomatique

Naturam possède un savoir-faire particulier dans le développement des rivières à saumon. Elle est une des deux seules firmes québécoises à laquelle **Hydro-Québec** fait appel à ce sujet.

L'entreprise a également participé aux travaux de destruction des *BPC* de *Manic 2*. Dans le secteur de la géomatique, elle a développé un savoir-faire qui la distingue de toutes les autres sociétés-conseils en environnement au Québec.

Depuis deux ans, Hydro-Québec utilise son système de guidage *GPS* (*Global Positioning System*) dans ses hélicoptères chargés de contrôler la végétation sous les lignes de transport électrique.

« Nous avons proposé cette solution à Hydro-Québec et nous l'avons mise au point en partenariat avec eux. C'est une technologie à la fois plus économique et plus respectueuse de l'environnement », fait observer M. Domingue.

### Exportation

Naturam mise sur son avance de deux ans en guidage électronique pour se tailler une place sur le marché américain.

L'an dernier, à la suite de sa présentation lors d'un symposium international sur la pulvérisation aérienne tenu en Louisiane, des visiteurs du Montana sont venus à Baie-Comeau constater l'efficacité du système. Naturam a passé le test et mène actuellement des discussions avec des clients américains.

La démarche d'exportation de Naturam en est à ses débuts. « En raison de notre taille, de notre emplacement et de nos spécialités, nous devons cibler nos efforts. »

Aux États-Unis, l'entreprise se concentre sur la vente des services de guidage *GPS*. En Tunisie, elle identifie actuellement des occasions d'affaires avec un partenaire local. Dans les Antilles et les Caraïbes, elle veut effectuer des études environnementales dans le cadre des programmes de l'**Agence canadienne de développement international** (ACDI).

### Solutions novatrices

Sur le marché québécois, sa stratégie demeure la recherche de solutions novatrices pour les clients.

« Les soumissions représentent une partie infime de nos efforts car, dans l'état actuel des services-conseils, elles reflètent rarement le prix du marché », indique M. Domingue.

Plusieurs employés de Naturam sont originaires d'autres régions du Québec. À une époque où les sociétés-conseils faisaient appel à des pigistes ou à des contractuels de courte durée, Naturam a offert à ses recrues des contrats de trois ans. La moyenne d'âge des membres de l'équipe se situe à 34 ans.

« Ici, nous avons une gestion par projets et nous tenons compte, en plus des compétences spécifiques, des intérêts personnels des gens dans l'attribution des tâches. » ■

## Essor de l'entrepreneuriat autochtone

En 1998, la *Maison de transmission de la culture montagnaise* ouvrira ses portes à Uashat, le secteur montagnais de Sept-Îles. Cet investissement de 3 M$, qui provient du Conseil de Uashat-Mani Utenam, témoigne du développement d'un entrepreneuriat autochtone sur la Côte-Nord.

**Innu Construction**, également mise sur pied par le Conseil montagnais, a réalisé les travaux de construction. La jeune entreprise autochtone a également obtenu le contrat de pavage des 90 kilomètres de route reliant Sept-Îles à *SM3*. À sa première année d'activité, Innu a effectué des contrats d'une valeur de 10 M$. **Uisht Construction**, une autre PME autochtone, assure l'entretien de la route.

L'été dernier, 60 membres de la communauté montagnaise ont travaillé pour Innu Construction et d'autres entrepreneurs. Dans le cadre du projet *SM3*, **Hydro-Québec** versera des compensations de 60 M$ au Conseil. Au moment de la signature de l'entente, en 1994, 7 M$ ont été versés; les autres rentrées de fonds s'étaleront sur une période de 50 ans.

Depuis, le Conseil de Uashat-Mani Utenam a créé un fonds de 700 000 $ pour stimuler l'entrepreneuriat et poursuit l'étude d'un projet de construction d'une scierie sur son territoire.

Pour leur part, les Montagnais de Shefferville ont créé **Explorations minières Tshiuetin**. Cette entreprise participe à des travaux d'exploration au lac Hayot, dans la fosse du Labrador, avec **Mines et exploration Noranda** et le **Fonds régional d'exploration minière de la Côte-Nord**. (JT) ■


# Foire-info pour la petite entreprise

## Une journée consacrée à l'émergence des entreprises d'ici!

Sous les thèmes du démarrage et de l'information stratégique, de l'innovation et de la technologie, du développement de marchés et de l'exportation :

- Un salon d'affaires réunissant une trentaine d'organismes fédéraux qui viennent en appui aux PME;
- Trois séminaires :
  - **13 h – Être en affaires... comment faire?**
  - **15 h – Innover... oui mais comment?**
  - **17 h – Développer de nouveaux marchés... où exactement?**
- L'entrée est gratuite.

La petite entreprise
GAGE D'EMPLOIS ET DE CROISSANCE

Le 6 mars 1998, de 11 h à 20 h
Hôtel Plaza Québec, 3031, boul. Laurier
Sainte-Foy

Le 13 mars 1998, de 11 h à 20 h
Centre des congrès de l'Hôtel des Gouverneurs
123, rue Murdock, Rouyn-Noranda

Le 27 mars 1998, de 11 h à 20 h
Centre des congrès Le Parc
1950, rue Notre-Dame-de-Fatima, Laval

Le 17 avril 1998, de 11 h à 20 h
Centre des congrès de Rivière-du-Loup
311, boul. Hôtel-de-Ville, Rivière-du-Loup

**ORGANISÉ PAR :**
Développement économique Canada / Canada Economic Development

**COMMANDITÉ PAR :**
BDC — Banque de développement du Canada / Business Development Bank of Canada

*Pour de plus amples renseignements, composez le 1 800 322-4636 ou visitez notre site Web : http://strategis.ic.gc.ca/foires-info*

Canada

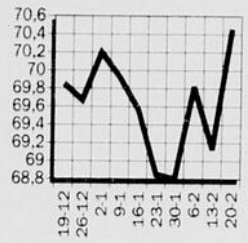
# Investir

**Bons du Trésor** (3 mois) %

**Fermeture:** 4,56 %
**Précédent:** 4,52 %
**Variation** + 0,04
**52 semaines**
H/4,57 %
B/2,80 %

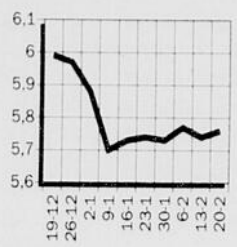
**Le dollar** ($ canadien en ¢ US)

**Fermeture:** 70,46 ¢ US
**Précédent:** 69,31 ¢ US
**Variation** - 0,51 ¢ US
**52 semaines**
H/73,65 ¢ US
B/68,21 ¢ US



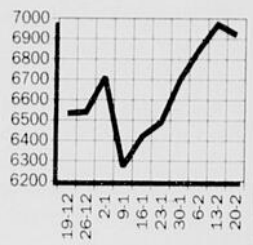

**Les obligations**
Canada 30 ans (Rendement %)

**Fermeture:** 5,76 %
**Précédent:** 5,74 %
**Variation** + 0,02 %
**52 semaines**
H/7,43 %
B/5,67 %



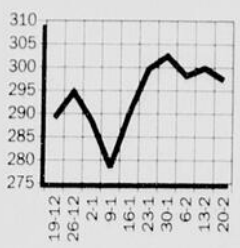

**La Bourse** (TSE 300)

**Fermeture:** 6920,74
**Précédent:** 6972,01
**Variation** - 51,27
**52 semaines**
H/7226,60
B/5657,80




**L'or à New York** ($ US l'once)

**Fermeture:** 297,25 $ US
**Précédent:** 299,85 $ US
**Variation** - 2,60 $ US
**52 semaines**
H/363,45 $ US
B/278,15 $ US




# La Compagnie Marconi Canada arrive à un carrefour

## Lloyd part, GEC reste et le déploiement de son encaisse se fait attendre

Réjean Bourdeau

Une question intrigue les analystes financiers et les spécialistes de l'aérospatiale depuis longtemps : quand la **Compagnie Marconi Canada** (Mtl, *CMW*, 18,50 $) va-t-elle puiser dans son grand sac de liquidités pour réaliser une acquisition d'importance ?

Si on en croit son président du conseil, **William Turner**, une transaction servira de réponse d'ici les 10 mois à venir. « On attend cela depuis tant d'années qu'on ne sait plus quoi penser, avoue **John Drolet** des **Valeurs Mobilières Yorkton**. Il faut d'abord voir ce qui va se passer. »

Entre-temps, l'analyste est neutre sur le titre. Selon lui, le prix de l'action restera stable cette année car il s'attend à une croissance équivalant à celle de 1997. « Par contre, il faudra revoir nos estimations à la hausse s'il y a une acquisition », ajoute-t-il. Rappelons que l'encaisse de 285 M$ de Marconi (12 $ l'action) lui permet d'envisager une grosse prise.

### Discussions en cours

La porte-parole de Marconi, **Janka Dvornik**, précise que Marconi étudie plusieurs dossiers d'achat. « On regarde pour une transaction d'envergure dans le secteur commercial, soutient-elle. C'est un créneau qui assurera notre croissance. »

Il faut dire que la fin de la guerre froide a mis du plomb dans l'aile à l'entreprise de Saint-Laurent, dont les contrats militaires comptaient encore pour 80 % de ses revenus au début de la décennie.

Depuis, le fabricant d'équipements d'avionnerie, de communications et de systèmes de radar s'est diversifié du côté civil. Au dernier exercice, il avait réduit son ratio de ventes militaires à 59 %.

Ce virage n'a toutefois pas été facile. Son chiffre d'affaires a reculé de 325 M$ en 1992 à 258 M$ en 1997. Pendant ce temps, le nombre d'employés a été réduit de 500, à 1 553.

« Nous discutons avec des sociétés qui ont des produits complémentaires à ceux dont nous sommes le chef de file », poursuit Mme Dvornik.

**La spéculation sur le sort du bloc de contrôle de Marconi avait fait grimper son action à 27 $.**

La cible pourrait donc se trouver dans le domaine des systèmes de positionnement mondial (*GPS*), des systèmes de communications par satellite (*Satcom*) et des systèmes de gestion de vol. Des rumeurs font état de plusieurs sociétés, dont **Trimble Navigation**, **Figgie International**, **Interstate Electronics** et **NovaTel**.

### Les acquisitions sont chères

Un observateur, qui préfère garder l'anonymat, soutient cependant qu'une acquisition rentable ne sera pas une chose facile. « Marconi aurait dû bouger bien avant la consolidation du secteur alors que les prix étaient beaucoup plus bas », déplore-t-il.

Selon lui, la culture militaire de l'entreprise, associée à des coûts fixes élevés (contrôle de qualité, de configuration, de *traçabilité*, etc.) peut aussi lui nuire dans son virage commercial.

« Pas nécessairement », répond **Richard Boudreault**, président des **Technologies Aérospatiales**, firme montréalaise de consultants en technologie et en placements financiers. M. Boudreault observe que des sociétés, telles l'américaine **Harris Corp.** (New York, *HRS*, 51 $ US) et l'ontarienne **Com Dev** (Tor., *CDV*, 26,75 $), ont réussi leur virage.

Pour sa part, l'analyste **Peter Norris**, de **Dlouhy Investments**, est beaucoup plus inquiet du départ annoncé du président et chef de la direction, **Carmen Lloyd**.

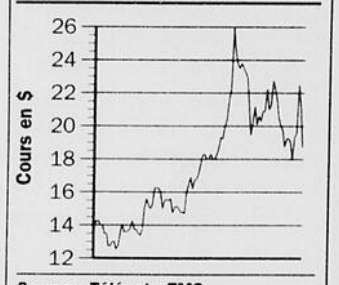
Cela est d'autant plus alarmant qu'il s'agit de la troisième démission d'un président en quatre ans. De plus, M. Lloyd avait réalisé un bon travail de restructuration pendant ses 30 mois à la tête de Marconi.

Selon Mme Dvornik, le nouveau président devra être un spécialiste des questions de financement et d'acquisitions.

« Je pense que ce départ remet le plan stratégique en question tant que le conseil n'aura pas statué sur de nouvelles directives », constate M. Norris.

L'analyste croit aussi que l'arrivée du président par intérim, **Mark Ronald**, auparavant de **GEC-Marconi North America**, filiale de l'actionnaire principal **General Electric Company Plc** (GEC), pourrait avoir un impact négatif sur l'équipe de gestionnaires mise en place par M. Lloyd. ■

**Marconi Canada**
**(Montréal, CMW, hebdo.)**
**Du 23 fév. 1996 au 20 fév. 1998**




Source : Télécote EMS
Graphique : LES AFFAIRES

## L'attitude de General Electric, déterminante

Après avoir remis en question sa participation dans la **Compagnie Marconi Canada** (Mtl, *CMW*, 18,50 $) l'été dernier, **General Electric Co. plc** a récemment annoncé son intention de garder son contrôle de 51,2 %.

Plusieurs reprochent à la société britannique d'avoir la mainmise sur les décisions de Marconi Canada, notamment celle de conserver une encaisse importante au détriment d'une acquisition.

À cause du conservatisme de GEC, Marconi s'est souvent comportée comme une société privée, sans tenir compte des besoins de croissance souhaités par ses petits actionnaires.

Selon **Peter Norris**, de **Dlouhy Investments**, ce réflexe ne semble pas avoir changé.

Il souligne qu'au cours d'une conférence téléphonique le nouveau président par intérim aurait dit : « Si les actionnaires publics ne sont pas satisfaits de la situation, ils n'ont qu'à vendre leurs actions. »

La porte-parole de Marconi, **Janka Dvornik**, reconnaît qu'il s'agit d'un « commentaire malheureux qu'il faut situer dans le contexte de la discussion ».

Par contre, M. Norris est satisfait des résultats du troisième trimestre et des neuf premiers mois. Les revenus ont augmenté de 8,4 %, à 198 M$. Le bénéfice net a bondi de 60 %, à 17,5 M$ (0,72 $ par action).

L'analyste a bonifié ses prévisions de bénéfice par action de 0,91 $ à 1,15 $ pour 1998. Tant que la situation ne sera pas claire, il recommande de conserver le titre qui s'échange à 16 fois les profits de 1998. (RB) ■

## Compagnie Marconi Canada en un coup d'oeil

**Activités** : concepteur et fabricant d'équipements d'avionnerie, de communications et de systèmes de radar
**Siège social** : Saint-Laurent
**Employés** : 1 553
**Principal actionnaire** : General Electric plc (50,9 %)
**Bas** des 52 dernières semaines : 16,90 $
**Haut** des 52 dernières semaines : 27,00 $
**Valeur comptable** par action : 14,75 $
**Ventes** en 1997 : 257,8 M$
**Bénéfice net** en 1997 : 4,9 M$
**Bénéfice par action** : 0,21 $
**Ratio cours-bénéfice** : 81 fois
**Avoir des actionnaires** : 354,9 M$
**Rendement de l'avoir des actionnaires** : 1,3 %
**Ratio d'endettement** (dette/avoir) : 2,3 %
**Nombre d'actions** en circulation : 24,1 M
**Capitalisation boursière** : 482 M$
**Dividendes** : 0,14 $
**Rendement des dividendes** : 0,67 %

**Tableau : LES AFFAIRES**

INVESTIR — À surveiller

# Magna : les passe-temps du président inquiètent

## Une série de projets pourraient le distraire de ses activités principales

Réjean Bourdeau

Ce ne sont pas les idées qui manquent à l'Autrichien d'origine **Frank Stronach**, 66 ans, président de **Magna International** (Mtl, *MG.A*, 84,10 $), l'un des plus importants fabricants de pièces d'automobiles au monde.

En fait, les observateurs pensent qu'il en a même un peu trop à leur goût. Au cours des dernières semaines, la société a dévoilé une série de projets à l'étude, tous plus étonnants les uns que les autres.

Parmi eux, on retrouve la construction d'un parc thématique de 787 M$ en Autriche, *World of Wonder*, portant sur l'évolution de l'humanité. S'ajoute aussi la compagnie aérienne **Magna Air**, une idée évaluée à 2 milliards de dollars qui permettrait de transformer des *Airbus 319s* en jets transatlantiques de luxe, incluant lits et téléphones satellites pour hommes d'affaires avertis.

Et ce n'est pas fini. Les projets s'entassent également du côté immobilier : 1,13 milliard pour réhabiliter le parc viennois Prater et développer un complexe manufacturier, des boutiques et des appartements ; bâtir des complexes de villégiature de luxe dans le sud de l'Autriche; rénover des bâtiments historiques au centre-ville de Toronto où sera logé le consulat autrichien, et la construction d'un lieu de retraite privé pour les dirigeants de Magna au lac Rosseau (Ontario).

### Trop forte diversification

On peut comprendre les actionnaires qui craignent que ces distractions non liées à la fabrication de pièces d'autos n'entraînent à nouveau l'entreprise au bord du gouffre, comme ce fut le cas il y a sept ans.

M. Stronach n'est pas d'accord : « L'équipe de gestionnaires garde toute son attention sur nos activités automobiles, précise-t-il. Les autres investissements feraient partie d'un portefeuille de capital de risque. »

**Les actionnaires craignent qu'une trop forte diversification n'entraîne à nouveau l'entreprise au bord du gouffre.**

Selon lui, cette diversification ne sera pas matérielle, tout comme celle des années 1980 qui ne comptait que pour un demi de 1 % des revenus de l'entreprise.

Malgré tout, il y a une dizaine d'années, sa tentative ratée d'élection au Parlement d'Ottawa-de même qu'un éparpillement du côté des magazines, des restaurants, des disco-bars et des condominiums américains avait demandé beaucoup de temps à M. Stronach. Conséquemment, Magna avait essuyé une perte de 224,2 M$ (8,06 $ par action) pour l'exercice de 1990.

### Les analystes prudents

De leur côté, les analystes étudient la situation de près mais commentent avec prudence.

« Ce ne sont que des projets, observe **Frederick K. Larkin**, analyste de **Bunting Warburg**. Rien n'a encore été approuvé. »

Il pense que les gestionnaires de Magna vont corriger le tir s'ils se rendent compte que la diversification envisagée nuit au titre. Au moment de l'annonce du projet de parc thématique, l'action a perdu 4 $.

Du côté de l'automobile, M. Larkin estime que Magna « est une société extraordinaire » à cause de la qualité et de la gamme étendue de ses produits. Il recommande son achat en vue d'un prix cible de 100 $ d'ici 12 mois. L'analyste évalue son bénéfice par action à 6,60 $ pour l'exercice actuel et à 7,70 $ pour l'an prochain.

L'analyste **Robert Reid**, de **Deutsche Morgan Grenfell Canada**, établit également son cours cible à 100 $ d'ici un an. Il recommande toutefois d'accumuler le titre.

Il considère que Magna est une excellente entreprise qui possède un grand potentiel de croissance. M. Reid est autant préoccupé que son confrère par les nouveaux projets, mais il veut attendre les prochains développements avant d'élaborer davantage. ■

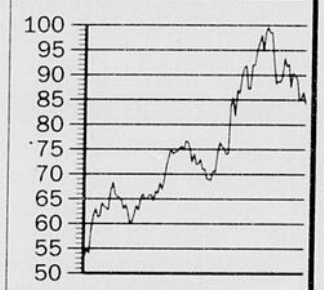
## Magna International en un coup d'oeil

**Activités** : fabricant de pièces d'automobiles et de camionnettes
**Siège social** : Aurora (Ontario)
**Employés** : 36 000
**Principal actionnaire** : Trust Stronach (63,7 % des actions de classe B)
**Bas** des 52 dernières semaines : 68,05 $
**Haut** des 52 dernières semaines : 101,50 $
**Valeur comptable** par action : 45,88 $
**Ventes** en 1997 : 7,7 milliards $
**Bénéfice net** en 1997 : 603,4 M$
**Bénéfice par action** : 8,30 $
**Ratio cours-bénéfice** : 10,3 fois
**Avoir des actionnaires** : 3,3 milliards $
**Rendement de l'avoir des actionnaires** : 40,1 %
**Ratio d'endettement** (dette/avoir) : 15,2 %
**Nombre d'actions** en circulation : 70,1 M
**Capitalisation boursière** : 5,8 milliards $
**Dividendes** : 1,14 $
**Rendement des dividendes** : 1,6 %

Tableau : LES AFFAIRES

## Magna (Toronto, *MG.A*, hebdo)

du 23 fév. 1996 au 20 fév. 1998




Source : Télécote EMS
Graphique : LES AFFAIRES

GÉNÉRATRICE DRUMMOND
Division de : Détroit Diesel-Allison Canada Est (1995) Inc.

Spécial
tempête de verglas

***Dans les prochains mois**, il sera temps de prendre les mesures qui s'imposent pour faire face à une prochaine catastrophe.*

***Plusieurs individus**, commerçants, producteurs agricoles, administrateurs gouvernementaux etc... **ont été pris au dépourvu** par l'ampleur du désastre.*

*Au tournant de cette période sombre, **il faut prendre un certain recul** et élaborer avec l'aide de spécialistes et conseillers professionnels, **une stratégie** pour être en mesure d'affronter avec sérénité une prochaine situation semblable.*

***Si l'acquisition d'une génératrice d'urgence ou la remise à jour** de celle que vous possédez déjà faisait parti de votre plan d'action, il serait rassurant pour vous de procéder à cette démarche **avec des professionnels qui étaient déjà bien établis** avant le 6 janvier au matin.*

*Tout au long de la crise, **Génératrice Drummond a réparé, loué, prêté à des organismes communautaires et vendu** une quantité impressionnante de génératrices d'urgence et ce 24 heures par jour tel que nous le faisons depuis maintenant **30 ans**.*

***Au nom de toute d'équipe**, milles excuses pour le délais d'attente dû au surcroît de travail et un immense merci à tous ceux qui nous ont fait confiance depuis toutes ces années et une chaleureuse bienvenue à vous tous qui déciderez de nous confier la planification **de vos mesures d'urgence**.*

**François Côté,** *Directeur Général*

**Drummondville** • 4825, Route 139 • St-Nicéphore (Québec) J2B 8B3 •
Tél.: (819) 472-4076 • Fax: (819) 398-7022

Les
**nouvelles apprenties :**
le meilleur est avenir.

Quand vous formez une nouvelle apprentie, c'est l'avenir de votre entreprise que vous préparez. « Le régime d'apprentissage » vous permet en effet de former la main-d'œuvre qualifiée de demain tout en profitant d'un crédit d'impôt. Ce programme s'applique actuellement à la mécanique d'entretien de machines industrielles, à la conduite et au réglage de machines à mouler les plastiques, à la conduite de véhicules lourds routiers et à l'affûtage.
Pour de plus amples renseignements, appelez le **1 888 EMPLOIS.**

**Le régime d'apprentissage**
***Former n'a jamais été aussi payant***

Gouvernement du Québec
Ministère de l'Emploi et de la Solidarité
**Emploi-Québec**

# On n'a pas fini de grandir !

## 5 BANNIÈRES POUR MIEUX VOUS SERVIR.

Toujours soucieux d'offrir le meilleur service et un accueil chaleureux partout à travers le Québec, le réseau Gouverneur s'est donné comme mission de regrouper les meilleurs hôteliers sous le signe de la qualité. Avec un système de franchises regroupant 5 bannières, le réseau Gouverneur n'a pas fini de grandir partout au Québec !

De l'hôtel de luxe situé au centre-ville, à l'établissement de qualité en périphérie, jusqu'au domaine de rêve, le réseau Gouverneur a une bannière pour répondre à tous les besoins d'hébergement.

Au cours des derniers mois, un Hôtel Gouverneur avec Centre de congrès a été inauguré à Rouyn-Noranda, et un établissement hôtelier à Saint-Jean-sur-Richelieu est devenu Relais Gouverneur. Maintenant c'est le plus important Centre de congrès et d'exposition régional du Québec situé à Saint-Hyacinthe qui se joint au réseau hôtelier Gouverneur. De plus, une nouvelle Auberge Gouverneur avec Centre de congrès ouvrira ses portes à Shawinigan au mois de mai prochain.

**Et on ne s'arrête pas là...**

GOUVERNEUR INTEROTEL

GOUVERNEUR
DOMAINE

GOUVERNEUR
RELAIS

GOUVERNEUR
AUBERGE

GOUVERNEUR
HÔTEL

# GOUVERNEUR

*Les maîtres hôteliers du Québec*

**1 888 910-1111**

Montréal (centre-ville) • Montréal (Place Dupuis) • Longueuil (Île Charron) • Québec (centre-ville) • Sainte-Foy • Saint-Hyacinthe
Trois-Rivières • Sherbrooke • Chicoutimi • Rimouski • Sept-Îles • Gatineau • Rouyn-Noranda • Saint-Jean-sur-Richelieu

En bref

# Deux nouveaux sites *Web* financiers en français

Stéphanie Grammond

Dans le sillon d'**Imaginor**, qui vient de lancer le site *EconoMédia* (*econo media.com*), la firme **E-Solutions** a elle aussi créé un nouveau site financier québécois dans Internet, le *Web financier* (*webfin.com*).

Ces deux sites offrent un contenu financier en français, quoique certains éléments de recherche soient en anglais seulement.

Le *Web financier* est un répertoire francophone des sites financiers. On y trouve les cotes boursières pour les options, les actions et les fonds communs. On peut aussi y consulter les rubriques sur les offres d'emploi, les nouvelles concernant les entreprises (communiqués de presse de différentes agences canadiennes et américaines), les analyses financières et techniques sur les compagnies, les analyses sur les fonds communs et un bon nombre de liens avec d'autres sites Internet financiers.

E-Solutions est une jeune société de développement de sites Internet dirigée par **Alexandre Pelletier**, qui est issu du domaine des finances.

Pour sa part, le site *EconoMédia* d'Imaginor porte sur les nouvelles technologies de l'information et de la communication. Le président de l'entreprise, **Mario Pelletier**, est journaliste depuis 25 ans.

Le rédacteur en chef d'*EconoMédia* est **Renato Cudicio**, un journaliste spécialisé en économie qui compte une quinzaine d'années d'expérience dans différents grands médias. ■


1 Pour gagner, il ne suffit pas de marquer des buts.

2 Il faut les atteindre.

C'est pourquoi 3M a mis sur pied le Programme national de certification des entraîneurs. Un programme qui vise à préparer davantage à la vie qu'au sport. Un programme grâce auquel votre enfant apprendra l'esprit d'équipe, la loyauté et l'engagement. Pour pouvoir faire bien plus que patiner, effectuer des passes et faire des lancers.

Notre but est d'élever la norme en entraînement au Canada. Pour qu'au sortir de ses activités sportives, votre enfant soit riche de nouvelles valeurs. Et, à en juger par les éloges et l'intérêt manifestés par des organisations de sport du monde entier, ce but mérite d'être atteint. Chez 3M, nous sommes fiers d'appuyer le Programme national de certification des entraîneurs, car celui-ci exprime les mêmes valeurs qui nous ont permis de passer ***du besoin à...***

Patrimoine canadien

*En collaboration avec les gouvernements fédéral, provinciaux et territoriaux*

3M Innovation

*Pour obtenir de plus amples renseignements, composez le 1 800 364-3577 ou visitez notre site Internet : http://www.mmm.com*

*Votre enfant ne mérite-t-il pas un entraîneur certifié ?*


## Déclin de la demande de machinerie lourde

Le fabricant américain de machinerie lourde **Caterpillar** (New York, *CAT*, 52,88 $ US) entrevoit un léger déclin de la demande mondiale en 1998, à cause de la crise en Asie.

Et même si les deux distributeurs canadiens de Caterpillar, **Finning** (Mtl, *FTT*, 18,15 $) et **Toromont Industries** (Tor., *TIH*, 33,75 $), ne vendent pas régulièrement dans cette région, ils pourraient en ressentir indirectement les effets.

**Avi Dalfen**, analyste de **Research Capital Corporation**, a cru bon de réviser à la baisse ses prévisions de bénéfice dilué par action à 1,08 $ en 1998 (plutôt que 1,20 $) pour le géant Finning.

Son prix cible se situe à 19 $ (plutôt que 21 $), soit un rendement possible de 16 %, sans compter le taux de dividende de 1 % versé par la compagnie. Il suggère d'accumuler le titre.

L'an dernier, Finning a connu une croissance élevée, comme le dénotent ses résultats pour l'exercice 1997 terminé le 31 décembre.

Ses revenus ont augmenté de 24 % à 2,327 milliards et son bénéfice a atteint 90,5 M$ (1,10 $ dilué par action), en hausse de 12 %, surpassant légèrement les attentes de M. Dalfen.

Quant à Toromont, qui se concentre dans la machinerie lourde et dans les systèmes de réfrigération, l'analyste estime que son bénéfice dilué par action s'élèvera à 1,70 $ pour l'exercice 1997 et à 1,80 $ pour 1998, alors qu'il s'attendait à 1,88 $ pour 1998 l'automne dernier.

Toutefois, M. Dalfen recommande toujours l'achat du titre en vue d'un cours cible inchangé de 38 $, soit un rendement potentiel de 20 %, en plus du taux de dividende de 1,3 %.

En 1997, les revenus de Toromont ont augmenté de 26 % à 685 M$ et le bénéfice d'exploitation a crû de 47 % à 24,8 M$. (SG) ■

# On grandit à Saint-Hyacinthe !

**Le plus important Centre de congrès et d'exposition régional choisit GOUVERNEUR.**

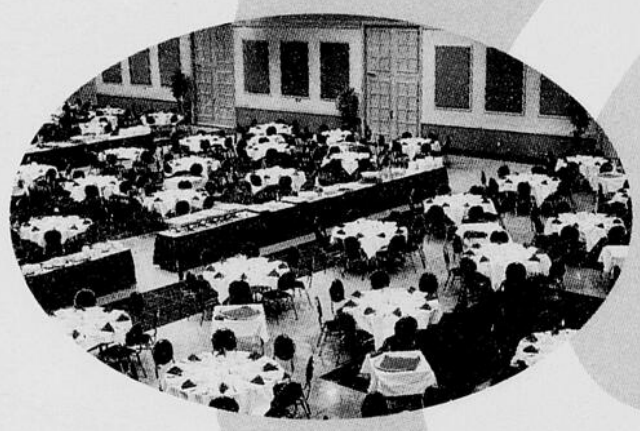
L'Auberge des Seigneurs fait maintenant partie du réseau hôtelier Gouverneur et sera connue sous le nom Hôtel Gouverneur et Centre de congrès et d'exposition Saint-Hyacinthe.

L'établissement bénéficie ainsi de tous les avantages que lui procure le plus important réseau hôtelier québécois, tels que le programme de fidélisation Club Gouverneur, une équipe de ventes active sur les scènes locale, nationale et internationale, le pouvoir d'achat du réseau, d'importantes campagnes de publicité et de promotion, et la plus importante centrale de réservations hôtelière au Québec.

Cet important complexe est situé avantageusement à vingt-cinq minutes de Montréal, en bordure de l'autoroute 20. L'hôtel met à la disposition de sa clientèle 290 chambres confortables incluant 21 suites luxueuses, une salle à manger et un resto-pub, une discothèque, deux magnifiques jardins tropicaux intérieurs, des piscines intérieure et extérieure, une salle de conditionnement physique, des aires de jeux... et cette liste n'est pas exhaustive !

Les gens d'affaires et congressistes sont comblés : sur plus de 100 000 pieds carrés de superficie on retrouve 45 salles de réunion de diverses tailles pouvant accueillir à la fois jusqu'à 3 000 personnes. Un immense hall d'exposition peut recevoir au-delà de 500 kiosques, ce qui lui attribue la distinction de la plus importante salle d'exposition régionale du Québec.

Le réseau hôtelier Gouverneur est reconnu pour son service de qualité et son accueil chaleureux partout au Québec. Toujours soucieux de combler sa clientèle, le réseau Gouverneur s'est donné comme mission de regrouper les meilleurs hôteliers de la province sous le signe de la qualité. Gouverneur est donc fière d'accueillir dans son réseau l'Hôtel Gouverneur et Centre de congrès et d'exposition Saint-Hyacinthe.



**Et on ne s'arrête pas là...**

GOUVERNEUR

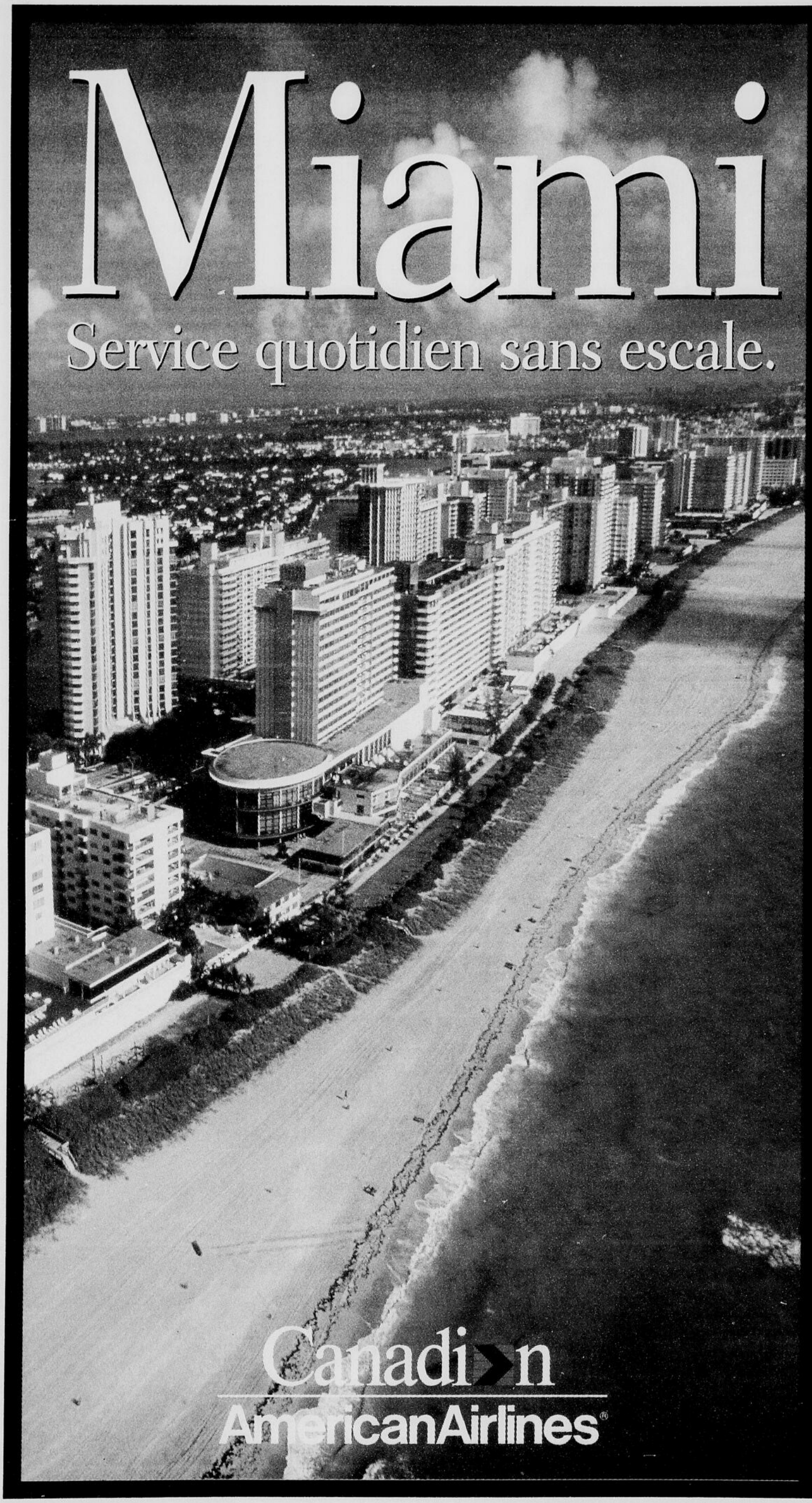
*Les maîtres hôteliers du Québec*

**1 888 910-1111**

Montréal (centre-ville) • Montréal (Place Dupuis) • Longueuil (Île Charron) • Québec (centre-ville) • Sainte-Foy • Saint-Hyacinthe
Trois-Rivières • Sherbrooke • Chicoutimi • Rimouski • Sept-Îles • Gatineau • Rouyn-Noranda • Saint-Jean-sur-Richelieu

# Miami

## Service quotidien sans escale.



Grâce au service quotidien sans escale à partir de Montréal, personne ne dessert Miami aussi bien que l'équipe des lignes aériennes Canadien International et American Airlines. De là, nous offrons des correspondances pratiques vers l'Amérique latine et les Antilles.

**Départs de Montréal* :**

**11h39**
**17h41**

avec correspondances vers des villes partout en Amérique latine et aux Antilles dont :

- San Juan
- San Salvador
- Saint-Thomas
- Santiago
- Guatemala

De plus, les membres Canadien Plus et American AAdvantage peuvent cumuler et encaisser des points avec l'une ou l'autre des lignes aériennes et voyager vers tout près de 250** destinations en Amérique du Nord et plus de 400** destinations à travers le monde.

Appelez Canadien International au (514) 847-2211 ou au 1 800 363-7530, American Airlines au 1 800 433-7300 ou votre agent de voyages dès aujourd'hui.

Canadian
AmericanAirlines®


CLICHÉ RÉPÉTÉ À ÉCLAIRAGE DIFFÉRENT, EN RAISON DU TEXTE IMPRIMÉ SUR FOND GRIS OU DE COULEUR.

# Hubbard prend un nouveau départ dans son secteur d'origine : la teinture de tissus

**Dominique Beauchamp**

Sous l'impulsion d'un jeune nouveau président, **Gestion Hubbard** (Mtl, *HUB*, 2,20 $) tente un nouveau départ en élargissant sa vocation première de finition de tissus à la fabrication de tissus.

C'est pour faire face à un marché décroissant au Québec et en Ontario et pour réduire sa dépendance envers ses clients pour le traitement de tissus que Hubbard a choisi de se lancer dans la confection de ses propres tissus. La croissance future de la société est largement tributaire de son succès à commercialiser ses propres tissus. Dans un marché hautement concurrentiel et imprévisible, l'intégration verticale lui permettra aussi d'exercer un meilleur contrôle sur ses coûts et d'augmenter la productivité des **Teinturiers Hubbard**.

Pour mettre en oeuvre son plan d'affaires, Hubbard investit 3 M$ dans l'achat de nouvelles machines de finition et de tricot cette année.

Maintenant dirigée par **Louis-Robert Lemire**, le neveu et le fils des cofondateurs, Hubbard a beaucoup à faire pour rebâtir son image en Bourse après des années d'obscurité. Le jeune président de 26 ans sait que les résultats financiers constituent le meilleur gage de succès.

En 1997, Hubbard a réalisé des ventes records de 16,5 M$, près de 11 ans après sa première et unique émission d'actions à 5 $ chacune. C'est un bond de 31 % par rapport à 1996 et de 49 % par rapport à 1995. Le bénéfice a atteint 1,47 M$ ou 0,31 $ par action, soit plus du double du bénéfice de 1996. Il incluait toutefois des revenus de placement de 242 298 $ obtenus sur son encaisse qui ne se répéteront pas. Les prochains exercices refléteront plus fidèlement la rentabilité propre à l'exploitation de Hubbard. M. Lemire prévoit des revenus de 20 M$ et un bénéfice de l'ordre de 0,30-0,35 $ par action en 1998. Cela donnerait un rendement de l'avoir de l'ordre de 14 %.

PHOTO : Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

■ **Louis-Robert Lemire.**

### Remboursement de capital aux actionnaires

On ne peut pas accuser la société d'avoir dilapidé l'argent recueilli de son premier appel public à l'épargne dans une diversification tous azimuts, comme l'ont fait bien d'autres entreprises québécoises au zénith du régime d'épargne-actions (REA). En fait, jusqu'à la fin de son exercice 1996, Hubbard disposait d'une encaisse élevée (5,2 M$ au 31 octobre 1996). Ces sommes généraient des revenus de placement réguliers desquels Hubbard a pu verser des dividendes.

L'an dernier, après la recherche infructueuse d'un partenaire fabricant ou distributeur de tissus, la société a choisi de croître par elle-même, à la suite d'une étude stratégique réalisée par Louis-Robert Lemire, pendant qu'il était conseiller au sein du bureau de consultants en stratégie **McKinsey**. Hubbard a alors choisi de rembourser ses fonds excédentaires aux actionnaires sous forme d'un dividende spécial de 1 $ l'action. Ses bénéfices non répartis étant insuffisants pour le couvrir, Hubbard a réduit son capital-actions de 4,75 M$ : un stratagème rarement utilisé.

Peu après, convaincu du potentiel que recelait l'entreprise familiale, M. Lemire a acheté un bloc de 12,6 % d'actions de Hubbard de **Michel Nardella**, l'ex-président des Teinturiers Hubbard, pour 0,95 $ chacune. Sa décision a déjà rapporté gros. Les actions ont plus que doublé depuis, à 2,20 $. Elles avaient grimpé à 3,20 $ avant le versement du dividende spécial.

### Clients exportateurs

Même si Hubbard sert surtout des clients locaux, telles **Québec Tex** et **Tricots Liesse**, elle estime que 50 à 60 % de sa production aboutit aux États-Unis. « On vend à des coupeurs qui revendent leurs vêtements aux États-Unis. La chute récente du dollar et la disparition des tarifs d'exportation leur donnent un avantage de prix de 5 % », calcule M. Lemire. Pour améliorer ses marges, Hubbard épure sa liste de clients pour se concentrer sur les clients à plus fort volume. Cela la rapproche de ses clients, mais la rend aussi plus dépendante d'eux. M. Lemire estime que 90 % du volume provient de ses 20 plus gros clients.

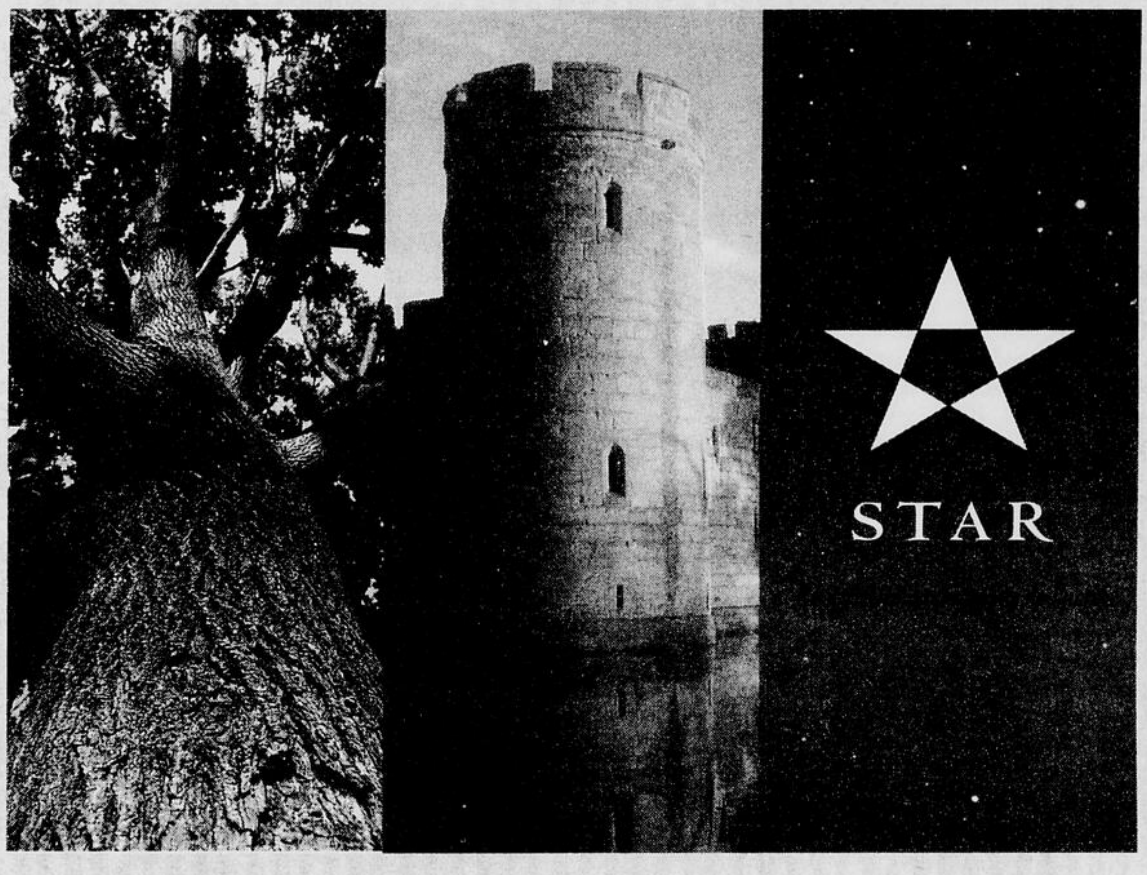
Hubbard veut fabriquer davantage ses propres tissus, surtout du sherpa et du polar destinés au vêtement de sport. D'ici trois ans, la société aimerait tirer la moitié de ses revenus de ses propres tissus, comparativement à 20 % en 1997. Tissus Hubbard va devenir un client de la teinturerie dans une proportion de 30-35 %, par rapport à 9 % aujourd'hui. Le plan d'affaires prévoit des ventes de tissus de 20 M$ en l'an 2000. D'ici là, Hubbard compte sur ses clients exportateurs pour maintenir le volume des ventes de sa teinturerie. Le marché interne est en déclin en raison de l'intégration verticale d'ex-clients. ■

## Gestion Hubbard en un coup d'oeil

Siège social : Montréal
Nombre d'employés : 189
Activité : fabrication, teinture et finition de tissus
Chiffre d'affaires 96 : 16,5 M$
Bénéfice net : 0,31 $ par action
Valeur comptable : 1,94 $
Actionnaires : Claude G. Lemire, 23,2 %, Robert Lemire, 22,8 %, Louis-Robert Lemire, 12,6 %
Rendement de l'avoir 96 : 15,8 %

**Tableau : LES AFFAIRES**

Fait pour la croissance. Fait pour la protection. Fait pour les deux.




STAR : pour réduire le risque lié au rendement supérieur des REÉR.

Vous voulez évidemment que votre REÉR grossisse aussi vite que possible. Mais sans pour autant mettre en jeu la sécurité. La réponse? STAR de Mackenzie.

Programme de répartition stratégique de l'actif numéro un au Canada, STAR suit des principes mis au point par un Prix Nobel pour réduire la volatilité des placements tout en procurant des rendements plus que compétitifs.

Chacun des différents portefeuilles STAR, admissibles pour les REÉR, est constitué de sept fonds communs différents, sélectionnés de manière scientifique parmi quarante fonds des familles Industriel, Ivy et Universal. Avec un même objectif : vous faire progresser vers l'indépendance financière grâce à la croissance et à la protection.

*Pour tout détail sur STAR et votre REÉR, consultez votre conseiller financier.*

Mackenzie
Vers l'indépendance financière

**Investissez judicieusement :** Des renseignements importants sur le programme de répartition de l'actif STAR se trouvent dans le prospectus simplifié des fonds communs sous gestion Mackenzie. Demandez-en un exemplaire à votre conseiller financier et lisez-le attentivement avant de prendre votre décision. La valeur unitaire et le rendement de chaque fonds dans votre portefeuille STAR ne sont pas garantis et fluctuent, de même que la valeur globale au marché de votre portefeuille STAR, qui reflète l'évolution de la valeur des fonds qui le constituent.

INVESTIR

# SR Telecom doit encore faire ses preuves

Dominique Beauchamp

Le redressement des résultats annuels de **SR Telecom** (SRT) (Mtl, *SRX*, 7,40 $) n'a pas soulevé l'enthousiasme du milieu financier, tout comme d'ailleurs la divulgation de nouveaux détails concernant un investissement majeur de 80 M$ au Chili.

À première vue, le bond de 50 % des revenus et de 200 % du bénéfice au quatrième trimestre semble intéressant. Il masque toutefois le chemin que le fabricant d'équipements de téléphone à micro-ondes doit parcourir pour retrouver sa rentabilité d'antan.

À son cours récent de 7,40 $, la société commande un multiple élevé de 24 fois le bénéfice réalisé en 1997.

« La rentabilité s'améliore, mais elle demeure inférieure à 1996 et inférieure à nos attentes », fait valoir **Jean-Sylvain Labbé**, analyste des **Valeurs mobilières Desjardins**.

**Amir Karim**, de **Deutsche Morgan Grenfell**, est plus conciliant. « La marge brute de 47 % en 1997 se rapproche des marges historiques. Elle pourrait augmenter de 1 à 2 % en 1998. »

SRT prévoit une croissance des ventes de 20 % en 1998. M. Labbé ne peut justifier plus de 12,3 % de croissance en partie en raison de la crise économique en Asie du Sud-Est, d'où SRT tire 40 % de ses revenus. Son carnet de commandes a fléchi de 188 M$ à 153 M$. « Quelque 100 M$ du carnet doit être livré en 1998. Le ratio historique suggère que SRT pourrait réaliser des ventes de 200 M$ en 1998 », estime M. Karim.

### Savoir-faire en région rurale

Dévoilé avec la discrétion typique de la société de Saint-Laurent en octobre, le projet chilien est une première. « S'il s'avère un succès commercial, ce projet pourrait servir de tremplin pour d'autres projets similaires. En devenant un exploitant, nous vendons nos équipements et nous pouvons récolter des revenus de la vente de services auxquels nous n'avions pas accès en tant que simple fournisseur », explique **Michael Morris**, vice-président, affaires corporatives de SRT.

M. Labbé n'intègre pas la filiale chilienne dans ses prévisions. Il prévoit un bénéfice de 0,37-0,40 $ par action en 1998. Son cours cible est de 10 $ d'ici 24 mois.

« C'est neutre à nos yeux pour la société. Habituellement, je n'aime pas lorsqu'un fournisseur d'équipements devient un fournisseur de services », affirme **Tom Astle**, analyste de **Midland Walwyn Capital**. Ces deux analystes recommandent de conserver le titre de SRT. M. Karim en recommande l'achat en vue d'un cours cible de 10 $ en signalant que l'impact de la crise en Asie demeure la grande préoccupation pour SRT en 1998.

SRT ne peut plus compter sur des commandes des monopoles ou de grandes multinationales de téléphonie pour écouler ses équipements. Son marché s'encombre de plusieurs nouveaux fournisseurs grâce à de nouvelles technologies (cellulaire, boucle locale sans fil, satellites).

C'est d'ailleurs ce contexte mouvant qui a causé la descente aux enfers de la coqueluche du milieu financier (croissance de 30 % entre 1988 et 1994). Un plafonnement du carnet de commandes et des inquiétudes concernant la supériorité technologique et concurrentielle de ses produits ont soustrait 300 M$ de sa valeur boursière depuis le sommet de 16,25 $ en 1995. La rechute depuis octobre est liée à l'Asie.

Dans le passé, les analystes ont accusé la société d'avoir peu réagi à la mutation de son marché et à la menace de nouvelles technologies sans fil. Or, ce sont justement ses investissements de 30 M$ dans « une nouvelle génération d'équipements sans fil » qui ont miné sa rentabilité ces dernières années.

« Si sa technologie était dépassée, SR Telecom ne pourrait afficher des revenus, un carnet et des marges à la hausse », soutient M. Karim.

Les analystes attendent notamment de voir les commandes se matérialiser à la suite de deux alliances-clés avec **Siemens** et **Masushita** qui rendront les produits de SRT compatibles avec la technologie de boucle locale sans fil de ces deux multinationales. ■

## SR Telecom devient son propre client au Chili

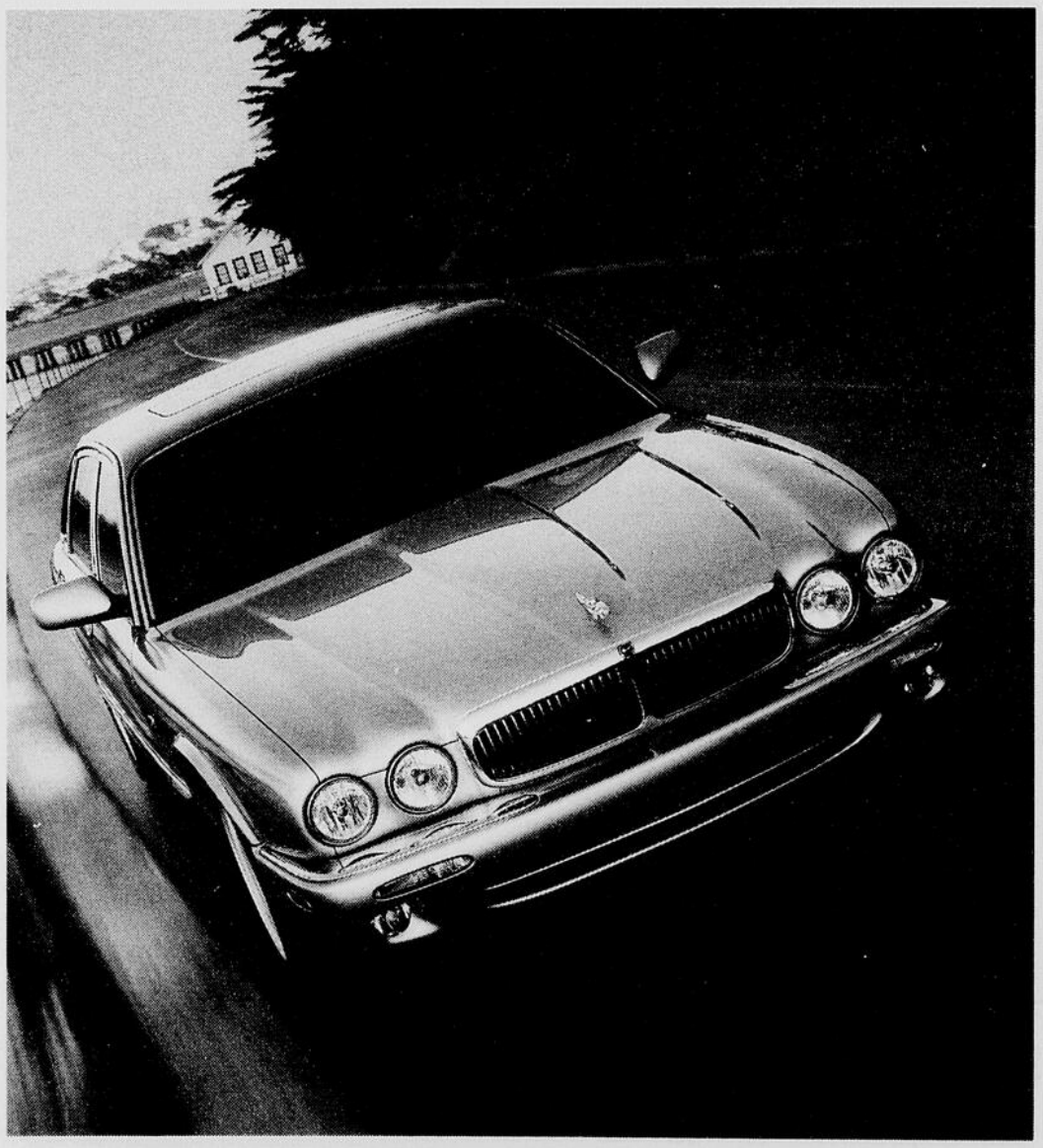
Par le biais d'une filiale à part entière **Communicacion y Telefonia Rural** (CTR), **SR Telecom** (Mtl, *SRX*, 6,40 $) devient un fournisseur de services téléphoniques au Chili.

**Amir Karim**, de **Deutsche Morgan Grenfell**, estime les revenus potentiels à 22-23 M$ : 1 500-1 800 $ par ligne par année. Pour compléter le réseau de 15 000 lignes, SRT investit 80 M$ d'ici 1999. Elle négocie avec la **Société pour l'expansion des exportations** (SEE) pour financer 85 % de l'équipement d'origine canadienne. CTR a aussi obtenu un prêt bancaire de 10 M$ US garanti par SRT. SRT sollicite aussi d'autres partenaires éventuels. Pour l'instant, elle entend conserver une participation majoritaire.

En 1998, CTR aura une faible incidence négative sur le bénéfice de SRT, mais elle devrait contribuer au bénéfice dès 1999. Le réseau de CTR utilisera 24 systèmes *SR-500* et plus de 5 000 terminaux d'abonnés sans fil; ces équipements ont une valeur de 30 M$. « Même si la société ne peut comptabiliser ces ventes d'équipements, elle obtient des économies d'échelle pour ses usines qui gonfleront sa marge brute », croit M. Karim.

CTR a obtenu des concessions pour la fourniture de services de télécommunications sur un territoire de 300 000 km², englobant neuf régions et une population de 1,9 M à faible densité. SR Telecom a retenu les services d'un gestionnaire local expérimenté, **Mario Andrade**, à titre de vice-président exécutif. Il est l'un des fondateurs de **Telfonica del Sur**, une filiale de l'un des plus grands fournisseurs de services de télécommunications au Chili. (DB) ■


*La symphonie en V8 de Jaguar.*



*La toute nouvelle XJ8 1998*

Parfaitement orchestrée, avec un nouveau moteur V8 de 290 ch. Une nouvelle boîte de vitesses sans entretien à mémoire du style de conduite. Un nouveau système électronique multiplex adapté de l'aérospatiale. En tout, plus de 1 600 perfectionnements ont été apportés à nos berlines 1998. Ce qui n'a pas changé, par contre, c'est la passion qu'elles inspirent. Pour plus de renseignements, voyez un concessionnaire Jaguar ou composez 1 800 XJ-SERIES.

*Decarie Motors* 55, rue Gince, Montréal 334-9910

JAGUAR
Une nouvelle race de Jaguar

Nouvelle émission

# Danier Leather lance son premier appel public

**Stéphanie Grammond**

Le fabricant et détaillant de vêtements de cuir **Danier Leather** veut faire son entrée en Bourse. Le placement public d'actions subalternes qu'il projette lui permettrait essentiellement de racheter des actions et de s'acquitter de sa dette.

Plus précisément, une portion du produit du placement servira à racheter et à annuler les actions privilégiées. Ces actions auront été émises par Danier, juste avant la clôture du placement, pour payer des dividendes spéciaux sur ses actions ordinaires (détenues par le président **Jeffrey Worstman**) et sur ses actions ordinaires de catégorie A (détenues par **CIBC Wood Gundy Capital** et **Bowfort Capital**).

Une seconde tranche du montant financera le rachat et l'annulation de toutes les actions ordinaires de catégorie A en circulation détenues par les deux firmes de courtage.

Une troisième tranche du produit de l'émission permettra à Danier de rembourser environ 5 M$ d'emprunt à terme dû à la **Banque CIBC**, et environ 8,9 M$ de dette subordonnée due à CIBC Wood Gundy Capital et à Bowfort Capital. Le solde du produit de l'émission gonflera le fonds de roulement général de Danier.

Notons que les actions de M. Worstman seront transformées en actions à droits de vote multiple, soit 10 droits pour une action, par rapport à un droit pour les actions subalternes nouvellement émises.

### On vise les mégacentres

Fondée en 1972, Danier compte plus de 600 employés à temps plein et plus de 200 à temps partiel. La compagnie possède deux unités de production au Canada, qui fabriquent 48 % des produits, alors que le reste est fabriqué par des sous-traitants en Asie-Pacifique.

Danier fait face à la concurrence des grands magasins et des autres détaillants de cuir, mais il demeure le seul distributeur national spécialisé dans le cuir. La compagnie exploite 57 points de vente au Canada, dont 28 en Ontario et six au Québec. Quelque 45 magasins sont situés dans des centres commerciaux, deux ont pignon sur rue et 10 sont établis dans des mégacentres.

C'est d'ailleurs dans le créneau des mégacentres, ces regroupements de magasins à grande surface, que Danier compte se développer au cours des prochaines années.

L'ouverture d'un 11e magasin est déjà prévue pour mai 1998 à Woodbridge en Ontario.

Dans les mégacentres, les ventes par pied² s'établissent à 535 $, sensiblement moins que 754 $ au pied² en moyenne dans les autres boutiques. Par contre, les magasins des mégacentres offrent un apport aux bénéfices trois fois plus élevé, soit de 437 $ par pied² contre 148 $ par pied² pour les boutiques ordinaires.

Toutefois, les magasins dans les mégacentres dont la superficie est d'environ 64 000 pieds², par rapport à 6 400 pour les boutiques ordinaires, exigent un investissement global environ deux fois plus élevé, soit de 615 $ par pied², contre 305 $ par pied².

Mais en bout de ligne, les mégamagasins produisent un rendement sur l'investissement de 71 % comparativement à 49 % pour les autres magasins.

Outre l'expansion dans les mégacentres canadiens, Danier est toujours à la recherche d'occasions d'expansion à l'échelle internationale. Elle a l'intention d'ouvrir un premier magasin à l'étranger durant son exercice 1999.

Elle envisage aussi la possibilité de faire l'essai d'une gamme de meubles en cuir. ■

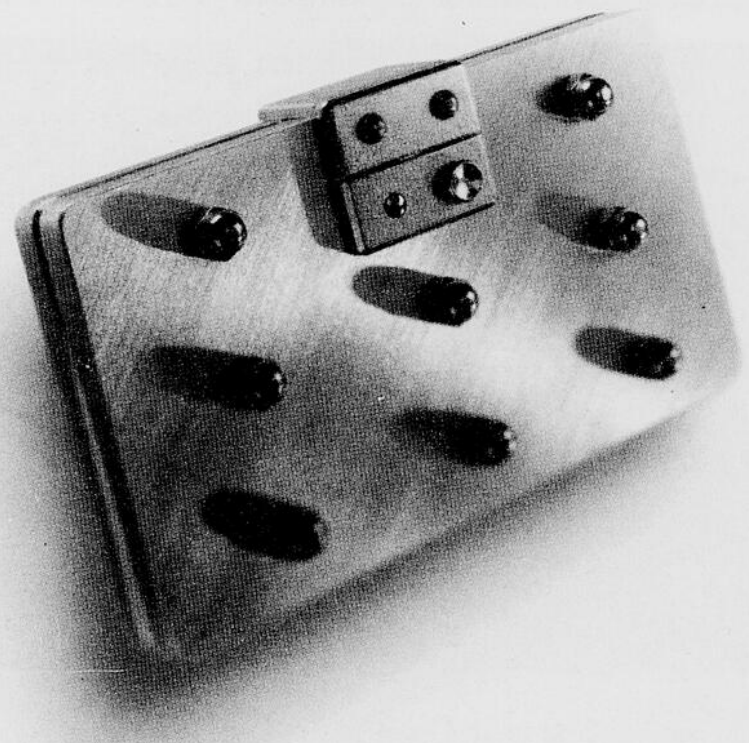
## Résultats et prévisions[1]

| | 1997 | 1998[2] |
|---|---|---|
| Ventes totales | 69 678 $ | 86 500 $ |
| Nombre de magasins total | 52 | 56 |
| Ventes centres commerciaux | 52 591 $ | 58 948 $ |
| Nombre de magasins centres commerciaux | 46 | 44 |
| Ventes mégacentres | 17 087 $ | 27 552 $ |
| Nombre de magasins méga-centres | 6 | 11 |
| Marge brute sur ventes totales | 47,1 % | 46,6 % |
| Bénéfice net | 1 828 $ | 3 716 $ |

1 En 000 $ sauf pour les nombres de magasins et les %
2 Exercices se terminant le 27 juin 1998 et le 28 juin 1997

**Tableau : LES AFFAIRES**

AUX PORTEFEUILLES QUI AIMENT ÇA BLINDÉ.



www.desjardins.com

Vous voulez un plan d'action robuste, des solutions en béton ? Chez Desjardins, nous sommes d'attaque. Stratégie n° 1 : la diversification. Divers types de placement, diverses échéances. Et surtout, la bonne façon de le faire. Gérer votre portefeuille avec tact, c'est votre meilleure arme pour un avenir solide.

Pour des conseils à toute épreuve, bienvenue à la caisse.

**La diversification, façon Desjardins**

Desjardins

INVESTIR

## En bref

# Shermag sera plus présente dans les grandes chaînes canadiennes

Réjean Bourdeau

La fabricant de meubles **Shermag** (Mtl, *SMG*, 16,20 $), de Sherbrooke, prépare une offensive qui lui permettra d'être plus présent dans les grandes chaînes canadiennes, comme **Sears**, **La Baie** et **Eaton**.

« On continue à faire affaire avec nos clients indépendants, précise son président, **Serge Racine**. Mais on va augmenter nos rapports avec les grandes surfaces comme on le fait aux États-Unis. »

Shermag, qui vend pour plus de 8,5 M$ aux chaînes canadiennes, souhaite faire passer ce montant à 12 M$ au cours de la prochaine année. « Nos ventes dans les grands magasins américains sont en hausse de 43 %, précise M. Racine. On souhaite réaliser la même performance au pays. »

L'analyste **Christiane Dubeau**, des **Valeurs mobilières Desjardins**, approuve cette décision car elle permettra à l'entreprise de réduire sa dépendance du marché américain, qui compte pour 76 % de son chiffre d'affaires.

« Étant donné que les ventes canadiennes sont en baisse de 4 %, Shermag va utiliser la formule qui lui a rapporté des dividendes avec sa clientèle américaine », dit-t-elle.

Mme Dubeau se dit toutefois déçue des résultats du troisième trimestre, terminé le 2 janvier. Malgré des ventes brutes en hausse de 8,73 %, à 28,8 M$, par rapport à la même période l'an passé, le bénéfice net de Shermag n'augmente que de 0,23 %, à 2,2 M$ (0,17 $ par action).

Le recul de 31,5 % à 30,5 % de la marge de bénéfice brut avant impôt s'explique, selon M. Racine, par l'augmentation dramatique du prix du bois (jusqu'à 47 % pour l'érable).

« Nous allons améliorer la situation en nous approvisionnant directement à notre nouvelle scierie de Notre-Dame-de-Montauban », indique M. Racine.

Selon lui, cela permettra d'ajouter 4 % à la marge bénéficiaire brute de l'entreprise dès le prochain trimestre.

Après neuf mois, les ventes brutes de Shermag s'établissent à 76,9 M$, en hausse de 16,2 % par rapport à l'an passé, alors que son bénéfice net augmente de 8,2 %, à 6 M$ (0,51 $ par action).

Après une croissance explosive, Mme Dubeau estime que Shermag doit maintenant intégrer ses acquisitions et garder ses coûts d'exploitation sous contrôle.

Elle recommande d'accumuler le titre sur repli avec un prix cible de 19 $ d'ici 12 à 18 mois.

L'analyste a toutefois revu ses estimations de bénéfice par action à la baisse de 0,04 $ à 0,77 $ pour l'année fiscale 1998.

Cette prévision avait été réduite de 0,11 $ le 28 janvier. Pour 1999, elle prévoit 1 $. Cette estimation avait été abaissée de 0,21 $ il y a un mois. ■

# ATI Technologies résiste à la pression du géant américain Intel

L'action du fabricant ontarien d'accélérateurs graphiques de cartes vidéo et de cartes vidéo **ATI Technologies** (Tor., *ATY*, 44,25 $) a fait un tour de montagnes russes après que le géant américain **Intel Corp.** (Nasdaq, *INTC*, 90,50 $ US) a annoncé le lancement d'un produit concurrent.

Le titre d'ATI, qui avait atteint un sommet de 43,40 $ à la fin janvier, a chuté de 12 %, à 37 $ au lendemain de cette annonce. Mais il a rapidement remonté, atteignant même un nouveau sommet de 45 $. Il faut dire que le lancement de l'accélérateur graphique *i740* d'Intel était prévu depuis longtemps.

Les analystes financiers qui avaient déjà pris note de ce paramètre dans leur évaluation n'ont pas eu à modifier leurs prévisions. Ainsi, **Martin Vallée**, de **Tassé et Associés**, s'attend à un cours cible de 48 $ d'ici 12 mois et **Byron Berry**, de **Yorkton Valeurs mobilières**, s'attendait à 59 $ d'ici 12 à 18 mois, un cours cible qu'il a ensuite relevé à 68 $. « Il ne faut pas avoir peur, ATI est là pour rester. Le *i740* d'Intel est peut-être supérieur aux produits d'ATI, mais il est plus cher. Et ATI possède une excellente équipe de recherche et développement qui met au point de nouveaux produits constamment. Intel n'a pas l'intention de prendre toutes les parts de marché des accélérateurs graphiques. Elle désire davantage pousser l'industrie à faire avancer la technologie pour que les consommateurs aient besoin d'ordinateurs plus puissants car les revenus qu'Intel pourra tirer des accélérateurs seront infimes comparativement aux revenus provenant de ses microprocesseurs. » (SG) ■

NOMINATIONS

Les associés de Desjardins Ducharme Stein Monast ont le plaisir d'annoncer que Mes Hélène Hallak et Marc Lapointe font maintenant partie de leur cabinet et exercent leur profession au bureau de Montréal.

Me Marc Lapointe est membre du Barreau du Québec depuis 1992. Me Lapointe s'est joint à l'équipe du droit des affaires où il dessert la clientèle du cabinet dans les secteurs du droit immobilier, du droit des institutions financières et du financement bancaire. Me Hélène Hallak a été admise au Barreau du Québec en 1993. Me Hallak s'est jointe à l'équipe du droit des affaires où elle œuvre plus particulièrement en droit corporatif et en valeurs mobilières.

Desjardins Ducharme Stein Monast est un important cabinet d'avocats comptant près de 130 avocats et ayant établi des alliances dynamiques et profitables au Canada, par son affiliation à Tory Tory Deslauriers & Binnington, et partout dans le monde grâce au réseau international Lex Mundi.

DESJARDINS DUCHARME STEIN MONAST
SOCIÉTÉ EN NOM COLLECTIF
AVOCATS

VOUS AVEZ LE DROIT DE RÉUSSIR

MONTRÉAL
600, RUE DE LA GAUCHETIÈRE OUEST
BUREAU 2400, MONTRÉAL (QUÉBEC)
H3B 4L8
TÉLÉPHONE : (514) 878-9411
TÉLÉCOPIEUR : (514) 878-9092

QUÉBEC
1150, RUE DE CLAIRE-FONTAINE
BUREAU 300, QUÉBEC (QUÉBEC)
G1R 5G4
TÉLÉPHONE : (418) 529-6531
TÉLÉCOPIEUR : (418) 523-5391

AFFILIÉ À
TORY TORY DESLAURIERS
& BINNINGTON
TORONTO, LONDRES

MEMBRE DE
LEX MUNDI, AFFILIATION INTERNATIONALE DE PLUS DE 130 CABINETS D'AVOCATS INDÉPENDANTS

INTERNET
SITE WEB :
www.ddsm.ca
COURRIEL :
avocat@ddsm.ca

Chez DeVeaux Brault & Associés

**Nous avons le sens des affaires technologiques**

***L'avenir de votre entreprise en dépend.***

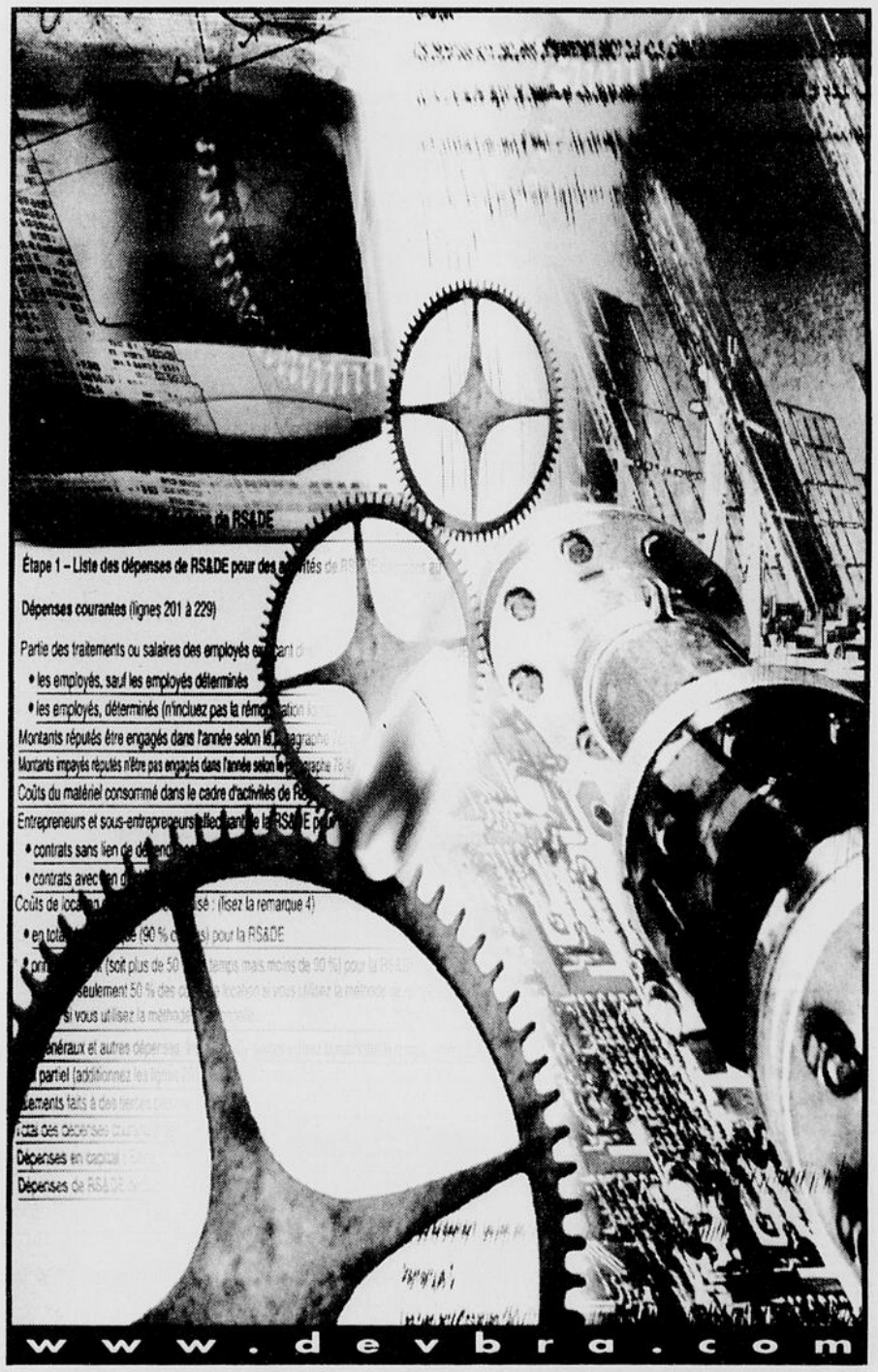
Plan d'affaires et financement

Propriétés intellectuelles et transfert technologique

Partenaires stratégiques

Saines pratiques de gestion

Crédits d'impôt R-D




DeVeaux Brault & Associés Inc.

ADMINISTRATEURS AGRÉÉS • CONSEILLERS EN MANAGEMENT

1010 rue Sherbrooke Ouest, bureau 610, Montréal, Qué.
Tél. : 514 845.86.57 • Téléc. : 514 845.9985

INVESTIR

# Covitec et Rainmaker consolident l'industrie de la postproduction

## Leur performance boursière laisse à désirer

Stéphanie Grammond

À Vancouver, **Rainmaker Digital Pictures** (Tor., *RNK*, 4,50 $) et, à Montréal, le **Groupe Covitec** (Mtl, *CTK*, 0,80 $) croissent rapidement en tirant partie de la consolidation dans les services techniques. Elles bénéficient en outre du rythme de croissance de l'industrie canadienne du divertissement.

L'industrie de la postproduction et des services techniques pour la télévision et le cinéma est très fragmentée. On dénombrait plus de 1 200 entreprises en Amérique du Nord en 1995.

La multiplication des canaux télévisés, le vidéo sur demande et la télévision satellite ont fait croître la demande pour de nouvelles productions. En outre, les producteurs canadiens vendent de plus en plus à l'extérieur du pays. « Le revenu total généré par les producteurs et les distributeurs de films et de vidéos canadiens a atteint 1,94 milliard de dollars en 1995, un bond de 38 % par rapport à 1993 », a souligné **Karen Fisman**, l'ex-analyste de **Marleau, Lemire Valeurs mobilières**, dans un rapport.

Les entreprises de services techniques n'ont pas à assumer les risques élevés que doivent prendre les producteurs. Elles demeurent toutefois très dépendantes de la santé de l'industrie et des crédits d'impôt des gouvernements.

### Sociétés de postproduction

**Groupe Covitec**

| | 1995 | 1996 | 1997 |
|---|---|---|---|
| Revenus (M$) | 5 | 7 | 13,1 |
| Bénéfice net (M$) | 0,049 | (0,460) | 0,859 |
| Bénéfice par action ($) | 0,16 | (0,04) | 0,06 |

**Rainmaker Digital Pictures Corp.**

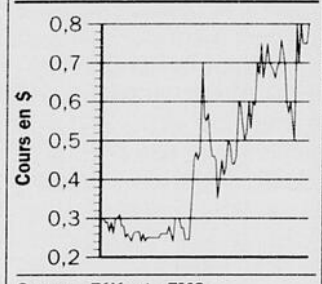
| | 1995 | 1996 | 1997[1] |
|---|---|---|---|
| Revenus (M$) | 9,8 | 15,9 | 25,3 |
| Bénéfice net (M$) | 0,95 | 2,04 | 2,9 |
| Bénéfice par action ($) | 0,14 | 0,22 | 0,29 |

[1] : prévisions de Marleau, Lemire
Note : année financière se terminant au 31 août pour Covitec et au 31 décembre pour Rainmaker.

Tableau : LES AFFAIRES

### Covitec (Montréal, CTK, hebdo.)

Du 1er mars 96 au 20 fév. 98




Source : Télécote EMS
Graphique : LES AFFAIRES

### Groupe Covitec

Le Groupe Covitec fournit un service clé en main comprenant une gamme étendue de services techniques pour la télévision et le cinéma. Environ 70 % de ses revenus proviennent de la postproduction. La société s'approprie environ 25 % du marché québécois.

À la Bourse depuis 1993, elle compte une dizaine d'acquisitions à son actif. Elle a mis la main en février 1997 sur **CME** et **Sonolab** (vendue par **Télé- Métropole**) ainsi que sur **Supersuite** (vendue par **CFCF**).

« Nous serions prêts à réaliser d'autres acquisitions à court terme. Nous pensons pouvoir porter notre chiffre d'affaires au Québec à 30 ou 35 M$. Après, nous pensons à une acquisition majeure en Ontario et, plus tard, aux États-Unis. Nous pourrions profiter de l'essor de certains de nos clients à l'étranger pour faire le saut », a expliqué le président fondateur, **Claude Gagnon**.

La société a réalisé des ventes de 13,1 M$ en 1997 (31 août), un bond de 88 % par rapport à 7 M$ en 1996. M. Gagnon s'attend à ce que ses revenus dépassent 20 M$ en 1998.

Au premier trimestre terminé le 30 novembre, Covitec a doublé ses ventes, à 5,268 M$. Le bénéfice net a atteint 555 000 $ (0,04 $ par action).

Le fonds régional de capital de risque **Capimont** détient 9,1 % de Covitec. La **Caisse de dépôt et placement du Québec** et **Capital d'Amérique CDPQ** ont 21,7 % des actions après avoir financé des acquisitions. L'équipe de direction de Covitec a environ 35 % des actions. Le reste est entre les mains du public.

Le titre de Covitec a grimpé de plus de 60 % depuis un an, après avoir atteint un plancher de 0,20 $ en 1996 et en 1995. Il s'échange maintenant à un multiple d'environ 12,5 fois le bénéfice de 1997.

### Rainmaker

Rainmaker offre des services de traitement et de développement de film, de montage numérique, d'effets spéciaux, de transfert film-vidéo ainsi que d'animation et de graphisme par ordinateur.

« Ses revenus ont crû de 61 % en 1996 et de 67 % au cours des neuf premiers mois de 1997. Cette progression provient de l'expansion géographique et des nouveaux services offerts. Rainmaker a d'ailleurs établi une présence dans le marché-clé de Los Angeles », a relevé **Roger Dent**, des **Valeurs mobilières Yorkton**. Pourtant, le titre a chuté de 30 % depuis son sommet de 6,15 $ en juin 1997. Il s'échange actuellement à un multiple de 15 fois les bénéfices de 1997. Ce déclin serait attribuable à la décision de la société de ne pas se lancer dans la production de contenu pour les *DVD* (*Digital Video Disk*).

« Le bilan financier est très solide, l'équipe de direction est excellente et le potentiel de croissance est élevé. La société continuera de prendre de l'expansion à l'interne et par acquisitions dans les marchés de Vancouver, où la somme de travail est énorme, de l'est du Canada, où les crédits d'impôt sont très alléchants, et à Los Angeles », a aussi écrit Mme Fisman, qui a fixé un prix cible de 7,20 $.

M. Dent recommande chaudement l'achat du titre, qu'il voit à 7,25 $ d'ici 12 à 18 mois. ■

Horizons nouveaux sur des vacances de rêve.

*Le concours* ***Nager avec les dauphins*** *des Fonds mutuels Valeur Stratégique inclut un forfait de 4 jours au luxueux Atlantis Paradise Resort, aux Bahamas. Vous aurez alors l'occasion de nager avec les mammifères les plus fascinants et les plus intelligents de la planète.*

*Investissez cinq minutes de votre temps pour rencontrer votre conseiller financier. Faites-lui signer votre bon de participation et postez-le sans tarder. Le concours prend fin le 6 mars 1998. Aucun achat n'est requis.*

*Votre conseiller pourra vous en dire un peu plus sur les Fonds mutuels Valeur Stratégique. Ses conseils judicieux pourraient ouvrir des horizons nouveaux pour votre portefeuille de placements.*

Règlement disponible auprès de votre conseiller financier ou en composant le numéro suivant : 1 800 408-2311.

*Les Fonds mutuels*
VALEUR STRATÉGIQUE
NOUS SAVONS TROUVER LA VALEUR

Nom : N° de tél. : ( )
Adresse :
Ville : Code postal :

Pour que ce bon soit valide, veuillez faire remplir cette partie en entier par votre conseiller financier.

Codes du courtier et du représentant :
Nom du conseiller :
Nom de l'entreprise :
Signature du conseiller : Date :

Postez votre bon, qui doit être reçu au plus tard le 6 mars 1998, au Concours des Fonds mutuels Valeur Stratégique, B.P. 11107, Succ. Centre Ville, Montréal (Québec) H3C 9Z9

Ce concours se tient du 1er janvier au 6 mars 1998. Le voyage aura lieu, pour tous les gagnants, du 12 au 15 novembre 1998. Le tirage aura lieu le 20 mars 1998. Les prix doivent être réclamés par les gagnants au plus tard le 29 mai 1998.

# Sico double ses profits en 1997 et lorgne des acquisitions

Dominique Beauchamp

Le fabricant de peinture **Sico** (Mtl, *SIC*, 17 $) pourrait plus que doubler son bénéfice pour l'exercice 1997, s'il rencontre les attentes.

Le marché attend de bonnes nouvelles puisque son action est à un sommet des 52 dernières semaines.

Forte d'un redressement de ses résultats et d'un bilan sain, Sico veut acquérir des sociétés de produits ou oeuvrant dans des marchés géographiques complémentaires. « Nous cherchons des acquisitions de taille moyenne pour qu'elles aient un impact plus grand sur nos résultats. Nous étudions quatre dossiers. Je serais prêt à faire des offres », révèle **Pierre Brodeur**, président et chef de l'exploitation depuis un peu plus d'un an.

Si Sico réalise les acquisitions convoitées, elle les financera à la fois par de la dette et une émission d'actions. Une émission d'actions résoudrait le problème du faible volume de transactions de son action.

« Il faut aller chercher du volume pour être un fournisseur incontournable dans une industrie en profonde consolidation », croit M. Brodeur.

L'industrie de la peinture a beaucoup mûri depuis 10 ans. M. Brodeur sent que le modèle d'affaires de Sico devra s'ajuster. Les concurrents, les géants **Sherwin Williams** et **ICI** (*Color your World*), ont leur propres magasins. En amont, les fabricants de résines et de pigments s'avalent les uns les autres. En aval, les détaillants de grande surface augmentent leur pouvoir d'achat et décisionnel auprès de leurs fournisseurs.

### Croissance musclée

**Marie-Josée Privyk**, de **Lévesque Beaubien Geoffrion**, prévoit pour 1997 un bénéfice pleinement dilué de 1,02 $ l'action par rapport à un profit de 0,44 $ l'action l'an dernier. Sico publiera ses résultats annuels le 10 mars.

En 1997, la société devrait notamment rencontrer son objectif d'un rendement de l'avoir de 15 %. Il s'agit de la première année de son plan d'affaires de trois ans.

**Christine Décarie**, gestionnaire de **Montrusco et associés**, prévoit un bénéfice de 1 $ l'action. « À 17 fois les profits, le titre n'est pas une aubaine. En 1988, Sico a réalisé 1,46 $ l'action alors que ses activités américaines étaient déficitaires », dit-elle.

M. Brodeur se dit très à l'aise avec ces prévisions. « Une année, ça ne veut rien dire. Il faut prouver qu'on peut le faire deux ou trois années d'affilée comme il y a 10 ans ». En 1986, son action a atteint 23,25 $.

En 1997, Sico devrait accroître ses ventes de 7-8 % (198 M$) alors que l'industrie canadienne de la peinture croît à un rythme de 2 %. « Nous avons des objectifs de croissance interne des ventes musclés de 8 à 10 % », dévoile M. Brodeur.

« L'entreprise commence une phase de croissance qu'on n'a pas vue depuis longtemps », dit Mme Privyk. Son cours cible est de 24 $ d'ici 12 à 18 mois en fonction d'une croissance des bénéfices de 20 % (1,24 $ l'action) en 1998 et en 1999 (1,49 $ l'action).

### L'action a doublé

Le marché a récompensé Sico pour ses meilleurs résultats. Le titre a plus que doublé depuis l'entrée en fonction de M. Brodeur, un ex- dirigeant du secteur de l'alimentation qui est axé sur les résultats.

La stratégie adoptée par M. Brodeur depuis son arrivée en janvier 1997 vise à accroître la part de marché de Sico dans son château fort du Québec, à percer le marché ontarien où Sico n'occupe que 10 % du marché, à élargir la chaîne de magasins spécialisés dans la région de Boston et à donner un nouvel essor à la division de peinture industrielle.

Un gestionnaire institutionnel qui préfère garder l'anonymat estime que le marché est davantage préoccupé par la valeur de réalisation de Sico. Le marché spécule en effet depuis des années sur le sort de Sico toujours contrôlée à 41,7 % par son président du conseil, **Jean-Paul Lortie**.

La rumeur veut qu'à chaque hausse de l'action de Sico, M. Lortie, 71 ans, hausse le prix auquel il serait prêt à vendre ses actions de 3 $. « C'est un réflexe propre aux entrepreneurs », affirme un observateur de longue date.

« Le nouveau président a un mandat de croissance. M. Lortie croit que le plan d'affaires est la meilleure solution pour valoriser l'entreprise. La vente de l'entreprise constitue une avenue de réalisation de cette valeur si le plan ne fonctionne pas. Sa franchise au Québec se renforce et accroît sa valeur économique », explique **Benoît Durand**, de **Natcan**.

« Le titre est passé de 8 $ à 17 $ facilement. Le passage à 24-25 $ sera plus difficile », ajoute le gestionnaire.

La **Caisse de dépôt et placement**, Montrusco et associés et Natcan contrôlent environ 30 % des actions ordinaires. ■

**POUR RELANCER L'ACTIVITÉ ÉCONOMIQUE DE VOTRE RÉGION**

Afin de venir en aide aux PME touchées par la tempête de verglas, le gouvernement du Canada a mis sur pied un programme temporaire de relance économique. Cette mesure vise à répondre aux besoins exprimés par les entreprises pour leur permettre de rétablir leurs activités. L'aide servira à couvrir une partie des frais fixes encourus lors de la période d'arrêt des opérations.

**QUI EST ADMISSIBLE ?**

➔ Les PME des secteurs manufacturier, touristique et commercial, ainsi que les travailleurs autonomes régis par une charte fédérale ou provinciale au moment du sinistre, qui :

- comptent moins de 250 employés ou ayant un chiffre d'affaires inférieur à 10 millions $;
- ont subi un arrêt de leurs opérations de plus de huit jours ouvrables attribuable à la tempête de verglas.

**À QUI VOUS ADRESSER ?**

Si vous êtes admissible, il suffit d'entrer en communication avec un comptable agréé pour préparer une demande de réclamation. Vous pouvez également obtenir des renseignements additionnels en vous adressant à votre chambre de commerce ou encore en composant le

**(514) 496-4636** ou le **1 800 322-4636.**

Gouvernement du Canada Government of Canada

Canada

| | 1 AN* | 2 ANS* | 3 ANS* |
|---|---|---|---|
| Fonds américain de croissance | 35,1 % | 26,1 % | 21,4 % |
| Fonds de revenu de dividendes | 33,6 % | 31,3 % | 27,6 % |
| Fonds avantages ALENA | 23,0 % | 19,9 % | 21,7 % |
| Fonds de croissance | 13,2 % | 20,4 % | 21,8 % |

**Après tout ce qui a été dit,**
**c'est bon de savoir que ça a été fait !**

**1 888 636-6376**

FONDS MC

# Pas *plus* compliqué que ça MC

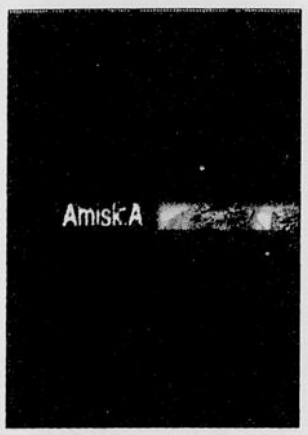
MD Marque déposée de la Banque de Montréal. MC Marque de commerce de la Banque de Montréal. « Fonds sur mesure » et les Fonds BMO sont offerts par la Société de gestion de placements Banque de Montréal Limitée, une filiale à part entière de la Banque de Montréal. Des renseignements supplémentaires sur les Fonds BMO sont contenus dans le prospectus simplifié dont on peut obtenir un exemplaire auprès de la Société de gestion de placements Banque de Montréal Limitée, dans toutes succursales de la Banque de Montréal et auprès de Nesbitt Burns. Les investisseurs éventuels doivent lire attentivement le prospectus avant d'effectuer tout placement. Le rendement antérieur n'est pas garant du rendement futur. La valeur des parts ainsi que les rendements pourront varier selon l'évolution des cours et des conditions du marché. Les taux de rendement indiqués pour les fonds sont des rendements annuels composés, compte tenu de l'évolution de la valeur des parts et du réinvestissement de toutes les distributions, excluant tous frais additionnels à payer directement par le porteur qui auraient pour effet de réduire le rendement. Les Fonds BMO ne sont pas assurés en vertu de la Loi sur la Société d'assurance-dépôts du Canada ni garantis par quelque autre organisme gouvernemental que ce soit; elles ne sont pas non plus garanties par la Banque de Montréal ou par ses filiales ou membres du Groupe. * Pour la période se terminant le 31 janvier 1998.

www.bmo.com/fondsm

# RÉPERTOIRE DES RAPPORTS ANNUELS

LES AFFAIRES

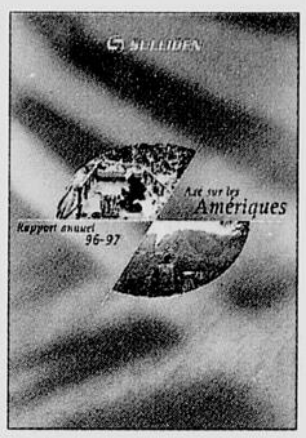
## AMISK




1

Amisk continue, avec prudence et détermination, à développer sa couverture du domaine de la transformation des produits de la forêt et ce, autour de partenariats technologiques et financiers de classe mondiale. De mieux en mieux positionnée pour faire face aux fluctuations caractéristiques de ce domaine, nous poursuivrons donc dans ce sens en étant concaincus que c'est, à terme, la meilleure façon d'offrir à notre actionnaire une croissance élevée soutenue par des bénéfices réguliers.

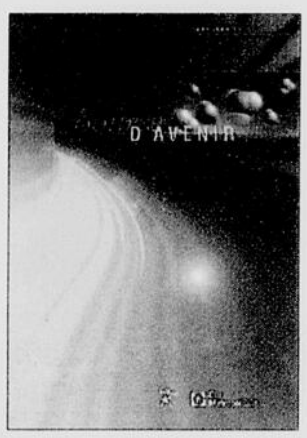
## EXPLORATION SULLIDEN INC.




2

Exploration Sulliden inc. (BM:SUE) est une société d'exploration dont le focus et l'expertise se situent dans l'exploration et le développement de propriétés aurifères et cuprifères. Présentement, Sulliden explore pour de la minéralisation aurifère de style épithermal et de la minéralisation cupro-aurifère de style porphyrique sur la propriété Las Huaquillas située dans le Département de Cajamarca au Pérou septentrional, ainsi que pour l'or sur des propriétés adjacentes à la mine Nugget Pond à Terre-Neuve.
(www.sulliden.com)

## GAZ MÉTROPOLITAIN




3

L'activité de distribution de gaz naturel au Québec est l'activité principale de Société en commandite Gaz Métropolitain et elle contribue pour 92 % au bénéfice net total. Les autres activités qui contribuent au bénéfice net sont, par ordre d'importance, Gazoduc TQM, dans laquelle la Société détient une participation de 50 %, les activités complémentaires à la distribution de gaz naturel et Vermont Gas.
Le bénéfice net de la Société pour l'exercice terminé le 30 septembre 1997 a atteint 138 707 000 $. Le bénéfice net par part est de 1,30 $ et les distributions trimestrielles sont de 0,325 $/part.
Symbole boursier : GZM.UN
Internet :
http://www.gazmetro.com

## TEMBEC

4

Tembec, une importante entreprise canadienne intégrée de produits forestiers, a connu une forte croissance durant les cinq dernières années et principalement dans les secteurs de produits forestiers et du papier journal. Son chiffre d'affaires qui était de 300 millions de dollars en 1992 est maintenant de plus de 1.5 milliard de dollars. Afin de réaliser ses objectifs financiers, elle a entrepris une évaluation stratégique poussée de ses exploitations en vue d'un important programme de réduction des coûts dans chaque secteur d'exploitation.

**S.V.P., veuillez me faire parvenir les RAPPORTS ANNUELS des entreprises indiquées**

1- ❑ Amisk
2- ❑ Exploration Sulliden inc.
3- ❑ Gaz Métropolitain
4- ❑ Tembec

**Afin de mieux connaître les habitudes de nos lecteurs, nous vous saurions gré de bien vouloir répondre aux questions suivantes. Vos réponses seront traitées confidentiellement. Merci!**

**A.** Utilisez-vous Internet pour

1) prendre des décisions d'affaires : oui ❑ non ❑ 2) gérer vos finances personnelles : oui ❑ non ❑
3) faire des achats pour votre entreprise : oui ❑ non ❑ 4) faire des transactions bancaires : oui ❑ non ❑

**B.** Utilisez-vous Internet comme source d'information sur l'actualité ?

1) régulièrement ❑ 2) occasionnellement ❑ 3) jamais ❑

**C.** Naviguez-vous sur notre site Internet *Les Affaires.com ?* 1) oui ❑ 2) non ❑

**D.** Si oui, combien de fois par mois le consultez-vous ? 1) 1 fois ❑ 2) 2 à 4 fois ❑ 3) 5 fois ou + ❑

**E.** Sur une échelle de 1 à 5 (1= excellent et 5= mauvais), comment évaluez-vous les éléments suivants de notre site *Les Affaires.com ?*

| | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1) la page d'accueil | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 2) la présentation du site | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| 3) la qualité de l'information | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 4) la facilité de trouver ce que vous cherchez | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| 5) la base de données des 300 PME | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6) la base de données des 500 plus importantes entreprises | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |

Veuillez compléter ce coupon et le retourner par télécopieur au (416) 620-9943, ou par la poste à :

**LES AFFAIRES, Service des rapports annuels,**
**C.P. 911, Succursale U, Toronto, Ontario M8Z 5P9**

**Votre coupon doit nous parvenir au plus tard le 28 mars 1998**

**( S.V.P., allouer 5 semaines de livraison après cette date)**

❑ M.
❑ Mme

Nom |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_| Prénom |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|

Fonction |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|

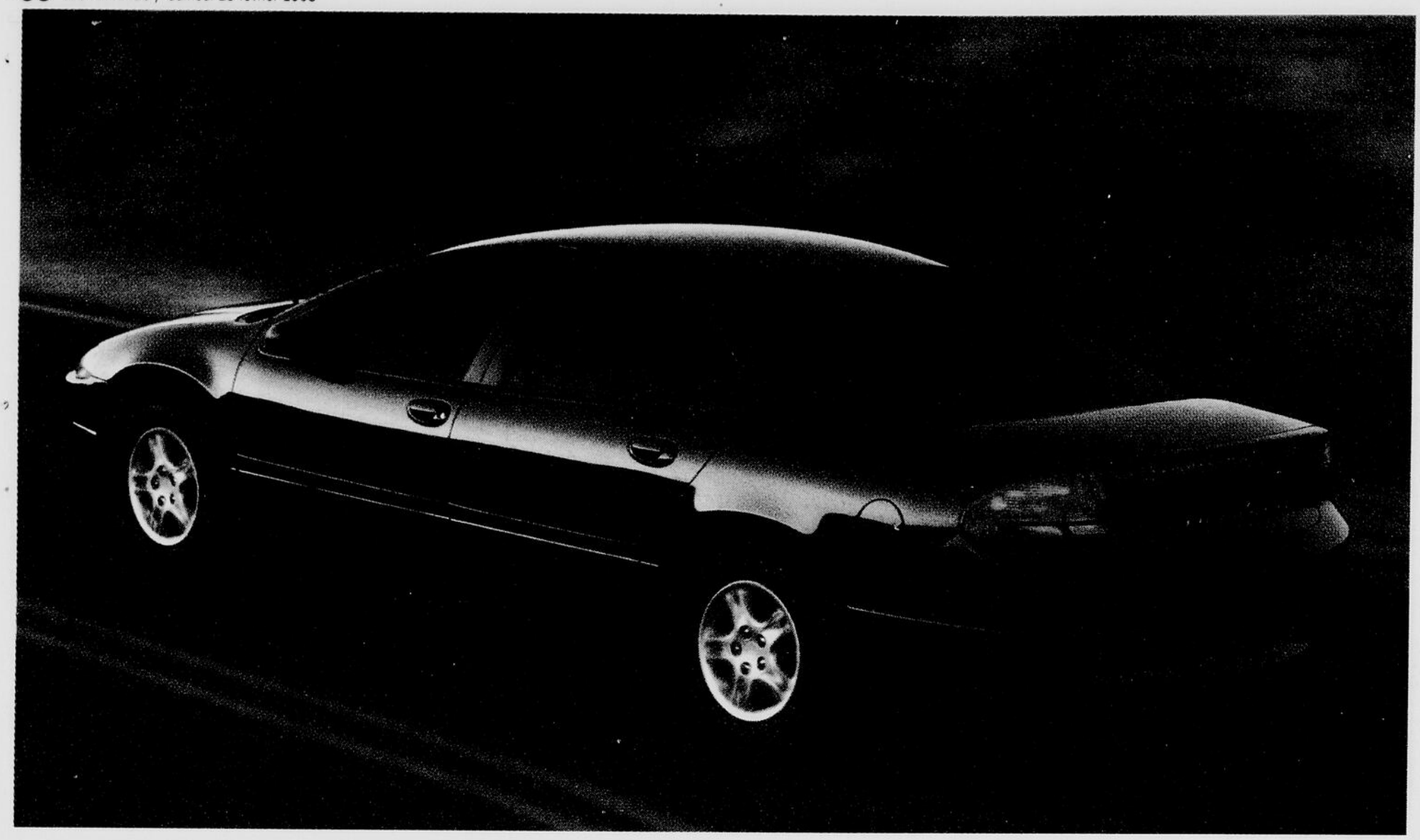
Entreprise |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|

Adresse |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|

Ville |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|_| Province |_|_|_|_|_|_|_|_|_|_|

Code postal |_|_|_|-|_|_|_| Tél.:|_|_|_|-|_|_|_|-|_|_|_|_|

28-02-98



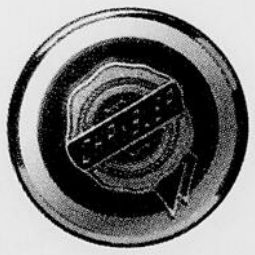
# La conquête de l'espace

Cinq ans après avoir redéfini les normes de l'industrie avec la toute première génération de berlines à habitacle avancé, voici que Chrysler récidive avec la toute nouvelle Intrepid 1998, la première voiture au monde à être entièrement conçue et testée par ordinateur.

Résultats? La nouvelle Intrepid 1998 vous offre

- le plus grand espace intérieur de sa catégorie
- la voie la plus large de sa catégorie
- le coffre à bagages le plus vaste de sa catégorie
- l'empattement le plus long de sa catégorie
- et le moteur de série le plus puissant de sa catégorie (un V6 de 200 chevaux).

Ajoutez à cela une maniabilité et un confort exceptionnels et des freins à disque aux quatre roues, et vous avez là une voiture qui a tout ce qu'il faut pour se lancer à la conquête de l'espace... routier.



**LA TOUTE NOUVELLE INTREPID**

www.chryslercanada.ca

CHRYSLER CANADA

Commanditaire officiel de l'équipe canadienne

# SNC-Lavalin pourrait revivre des années de vaches grasses

## Québec et Terre-Neuve sur le point de s'entendre pour le mégaprojet de 12 milliards de dollars de la Basse-Churchill

Claude Chiasson

La ronde des milliards de dollars de l'électricité est commencée ; **SNC-Lavalin** (Mtl, *SNC*, 11,35 $) est bien placée pour en profiter.

L'Amérique du Nord reconstruit son infrastructure énergétique qui reposera sur deux formes d'énergie : le gaz naturel et l'électricité. Nos grandes entreprises de pipelines procèdent déjà à l'expansion de leur réseau à coups de plusieurs milliards de dollars pour acheminer plus de gaz naturel aux États-Unis.

Quant à l'électricité, les milliards de dollars de nouveaux investissements ne tarderont pas à déferler. Depuis le 1er janvier, les États-Unis ont ouvert sous certaines conditions leur marché à nos producteurs : un marché de plus de 200 milliards de dollars US par année.

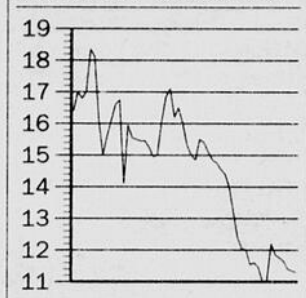
**TransAlta Utilities** (Mtl, *TA*, 24,05 $) et **Hydro-Québec** ont été les deux premières sociétés canadiennes à recevoir le feu vert de la **Federal Energy Regulatory Commission** (FERC), l'organisme américain qui réglemente ce secteur, pour distribuer leur électricité au sud de notre frontière.

Avec autant d'argentà l'horizon, il y a tout à parier que Terre-Neuve et Québec mettront vite de côté leur vieille querelle à propos de *Churchill Falls*. Aux dernières nouvelles, les deux provinces seraient à mettre la touche finale d'une entente pour développer le pouvoir électrique de la Basse-Churchill, un mégaprojet de 12 milliards.

La production d'électricité en cogénération et la construction de mini-centrales hydroélectriques commanderont d'importants investissements. Ces projets sont d'autant plus nécessaires que l'Ontario doit remodeler sa propre structure énergétiqueà la suite de la quasi-faillite de l'**Hydro-Ontario** avec ses centrales nucléaires.

**SNC-Lavalin**
**(Toronto, *SNC*, hebdo)**

du 14 fév. 1997 au 20 fév. 1998




Source : Télécote EMS
Graphique : LES AFFAIRES

Les Québécois ont chez eux une entreprise qui peut bénéficier au premier chef de ces nouveaux investissements : SNC-Lavalin. C'est la plus importante firme d'ingénierie au Canada.

Après l'achèvement de la Baie James, l'entreprise a connu des années de vaches maigres au pays. Pour poursuivre son expansion, il lui a fallu se tourner vers le marché international, ce qu'elle a fait avec brio. Ses ventes ont bondi de 447 M$ en 1990 à 1,4 milliard en 1996.

Pour 1997, tout indique qu'elle aura encore progressé. Pour les neuf premiers mois de l'exercice, ses ventes ont totalisé 997,7 M$, comparativement à 947,8 M$ pour la période correspondante de 1996.

Tout n'est pas parfait avec l'entreprise. Il manque un atout important à l'entreprise : un marché interne fort. Sur des commandes en carnets de 1,9 milliard, 68,4 % provient de l'étranger. Les risques politiques et économiques des pays en émergence sont élevés. Nul doute que SNC-Lavalin écopera au cours des prochains trimestres de la crise qui ébranle l'Asie du Sud-Est.

Les grands projets électriques combleront en partie cette lacune. La construction par **Alcan** d'une nouvelle aluminerie, au coût de deux milliards, aidera aussi.

### Des choix discutables

Par ailleurs, les choix stratégiques de la direction sont parfois discutables. La compagnie a choisi en 1996 d'aller dans le secteur des mines et métaux en achetant **Kilborn**. Dans un contexte de désinflation, ce secteur ne pourra pas être à la mesure des attentes de la direction.

SNC-Lavalin semble également sur le point de louper la tendance à la privatisation des nouvelles infrastructures. Afin de livrer ses projets clés en main, elle a créé sa propre division de financement plutôt que de s'associer à un groupe financier expérimenté.

Cette approche ne semble pas donner les succès désirés. Le pont de la Confédération ou encore la prochaine autoroute à péage du Nouveau-Brunswick sont autant de projets où l'entreprise ne s'est pas rendue loin dans les étapes de soumissions.

Néanmoins, riche comme elle est, la firme peut vite combler ses lacunes en effectuant des acquisitions stratégiques. L'inverse est aussi possible, puisque personne ne contrôle SNC-Lavalin. ■

## Un bilan financier hors pair

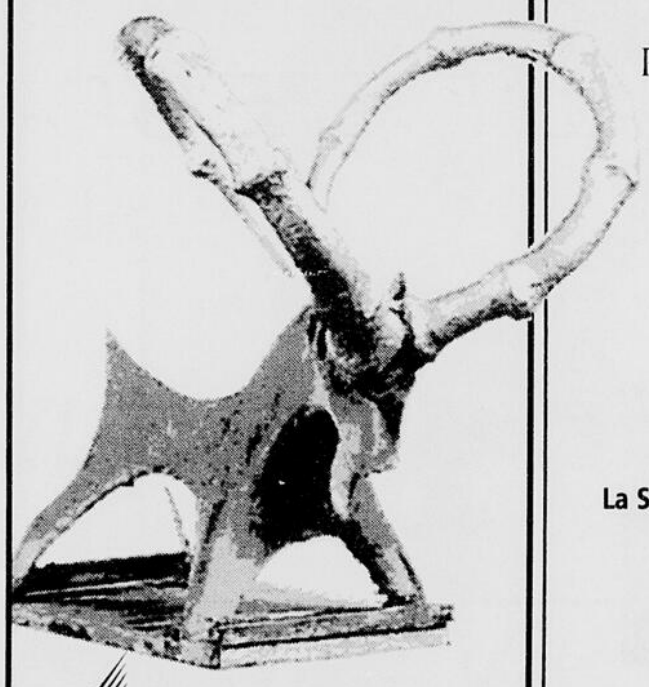
Un coup d'oeil aux ratios financiers nous révèle que **SNC-Lavalin** (Mtl, *SNC*, 11,35 $) est en excellente santé financière.

Sa dette totale représente à peine 13 % de sa capitalisation totale. Elle est même inférieure à ses fonds autogénérés annuels ; elle correspond à peine à 69 % de ceux-ci.

Les fonds autogénérés sont de l'ordre de 70 M$ (bénéfice net plus amortissement et impôt reporté) par année. Lorsqu'elle ne fait pas d'acquisitions majeures comme celle de **Kilborn** en 1996, l'entreprise dégage des fonds autogénérés libres de l'ordre de 30 M$ (fonds autogénérés annuels moins les dépenses en immobilisation et acquisitions et moins les dividendes versés) par année.

Ses fonds autogénérés combinés à une émission d'actions expliquent pourquoi l'entreprise a une encaisse de 129 M$ (2,64 $ l'action) au 30 septembre 1997. Son rendement annuel de l'avoir de plus de 14 % dépasse le coût de la dette qui est inférieur à 10 % l'an. La couverture des frais d'intérêt est élevée à plus de 20 fois (bénéfice avant intérêt et impôt divisé par les frais d'intérêt). Ces ratios financiers en disent long sur la qualité du titre. (CC) ■

SOYEZ **AUDACIEUX !**



SOCIÉTÉ DE DÉVELOPPEMENT INDUSTRIEL DU QUÉBEC

REDÉMARRAGE **PME**

POUR TOUTE PME VICTIME DE LA TEMPÊTE DE VERGLAS

■

**Vous avez été privé de l'électricité du réseau le 12 janvier 1998 ou après...**

**Vous avez subi des pertes d'opération importantes...**

**Vous étiez solvable avant le sinistre...**

**NOUS POUVONS VOUS AIDER !**

■

**La Société de développement industriel du Québec vous offre une avance de capital sous forme de garantie de prêt, à des conditions avantageuses, pour redémarrer votre entreprise.**

**Ce prêt peut inclure le financement temporaire des indemnités et subventions à recevoir.**

Renseignez-vous auprès de votre institution financière, du Centre d'urgence-entreprises de votre localité ou de votre Corporation de développement économique, ou communiquez avec la SDI.

**www.sdi.gouv.qc.ca • Montréal (514) 873-3611 • 1 800 461-AIDE (2433) • Québec : 1 888 322-6466**

Le plus important fournisseur de services de paie et de ressources humaines au Canada

1 800 363-6719

*Des solutions payantes* ADP

INVESTIR — REER

Claude Chiasson

# Comment effectuer une gestion plus saine de son portefeuille REER

Grâce à la plus grande polyvalence des produits d'épargne, les Canadiens et les Québécois pourront établir une saine stratégie de portefeuille sans risquer leur capital.

Tel est le constat porté par **Jacqueline Orange**, la présidente de **Placement Épargne Canada**, l'organisme fédéral supervisant les émissions de titres d'épargne du gouvernement du Canada. Le Québec s'est aussi doté d'une entité similaire du nom de **Placement Québec**. Les deux se font une chaude lutte pour solliciter l'épargne des Québécois.

« Le gouvernement du Canada entend multiplier les périodes où il sollicitera l'épargne des Canadiens et des Québécois durant l'année », indique Jacqueline Orange. Auparavant, le gouvernement canadien ne sollicitait l'épargne publique qu'une fois, en octobre, soit durant la traditionnelle émission des obligations d'épargne du Canada.

Maintenant, il multiplie les formes d'émission. Outre l'émission d'obligations d'épargne en octobre 1997, Placement Épargne Canada a procédé jusqu'en décembre 1997 à une émission d'obligations d'épargne mieux adaptées aux besoins du Fonds de revenus de retraite enregistré (FERR). Les obligations FERR du Canada permettent d'établir un plan de retraits mensuels du régime.

Depuis 1997, le gouvernement canadien profite également de la campagne annuelle des REER (elle a cours en janvier et février) pour solliciter une fois de plus l'épargne publique. Comment ? En émettant les obligations REER. Pour l'actuelle campagne, les obligations REER offrent des taux fixes pour les trois prochaines années. Les taux en question sont progressifs, passant de 4 % pour la première année à 4,75 % pour la troisième année. Le rendement composé annuel pour l'entière période est de 4,33 %.

### Sérieuse avance

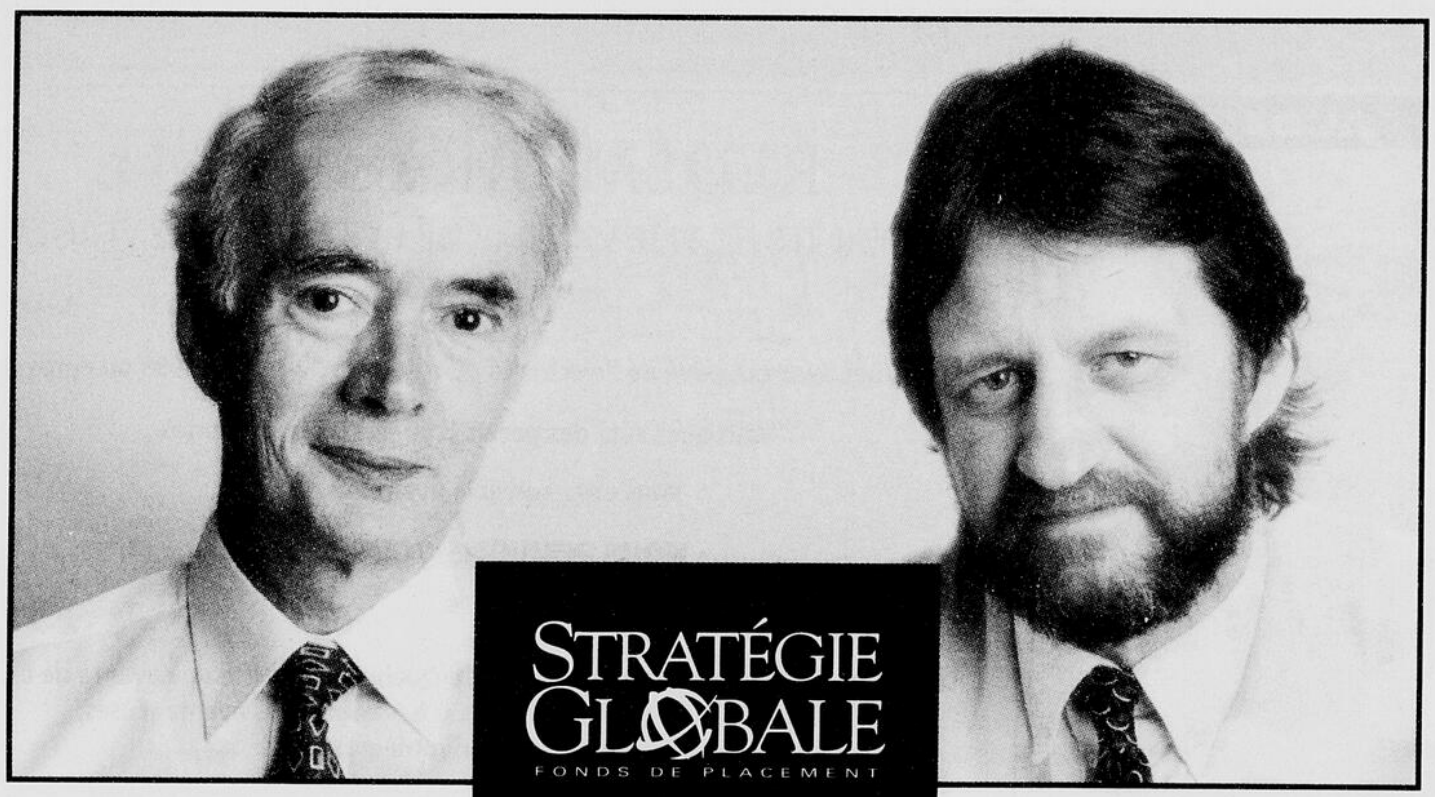
Cela dit, Placement Québec a pris une sérieuse avance sur son concurrent canadien au chapitre de la diversité des produits d'épargne offerts. C'est cet organisme qui a conçu et introduit l'émission en continu d'obligations à terme à taux fixe ou à taux progressifs de 10 ans.

Une avancée qui ne s'est pas arrêtée là. En effet, il y a quelques semaines, Placement Québec s'est doté d'un autre véhicule, les obligations boursières. Celles-ci épousent le principe des certificats de dépôt dont le rendement est fonction de celui d'un indice boursier. Dans le cas des obligations boursières du Québec, leur rendement est fonction de l'indice *XXM* de la **Bourse de Montréal**.

Cette multiplicité des produits d'épargne donne toute la flexibilité requise à l'épargnant pour pratiquer une saine gestion de son portefeuille. M^me^ Orange le reconnaît. C'est pourquoi son gouvernement ne ferme pas la porte à une éventuelle émission d'obligations boursières.

Une personne très prudente peut maintenant diversifier son avoir entre différents produits sans risquer un traître sou de son capital. Elle peut investir pour une courte durée en optant pour les obligations d'épargne traditionnelles. Elle peut aussi investir sur une période de 10 ans en étant assurée d'un taux fixe ou de taux minimums progressifs. Elle peut même donner un peu plus de piquant à son portefeuille en achetant des obligations boursières. ■


L'expérience a sa valeur.
Quand ça compte.



STRATÉGIE GLOBALE
FONDS DE PLACEMENT

**Tony Massie**, conseiller
Fonds multirevenu
Fonds canadien de croissance

*« [M. Massie] est un gestionnaire prudent qui choisit ses titres en fonction de leur valeur et qui refuse de payer trop cher pour une action. »*
Gordon Pape
*Mutual Funds Update (07-97)*

**John Sartz**, conseiller
Fonds de perspectives canadiennes
Fonds canadien de petites capitalisations

*« Sartz est l'investisseur par excellence pour la valorisation [...] sur qui vous pouvez vous fier à long terme, peu importe les conditions du marché. »*
Jonathan Chevreau
*Smart Funds 1998*

**Renseignez-vous sur les fonds canadiens de Stratégie Globale.**
**Appelez le 1-800-661-2179.**

Le prospectus simplifié contient des renseignements importants sur les fonds de Stratégie Globale. Obtenez-en un exemplaire auprès d'un courtier en valeurs mobilières, d'un conseiller en placement ou de Stratégie Globale et lisez-le attentivement avant d'investir. Les rendements passés ne suggèrent pas des rendements futurs équivalents. Le rendement des placements et la valeur des parts fluctueront. Les placements dans les fonds mutuels ne sont pas assurés par la SADC. Ces renseignements ne constituent pas et ne visent pas à remplacer les conseils d'un expert. Il est recommandé de demander les conseils d'un expert ou d'un conseiller en placement.
MD Une marque déposée de la Société financière Stratégie Globale Inc.

# La valeur courante de toutes les places boursières du monde à la portée de vos doigts

*Je possède un fonds commun composé d'options sur les indices de 14 places boursières différentes situées en Europe, en Asie et en Amérique du Nord.*

*La valeur du fonds n'est pas publiée dans les journaux économiques ni dans Internet.*

*Par contre, je connais la proportion que chacun des indices occupe dans le portefeuille du fonds.*

*Connaîtriez-vous une source publiant chaque jour la valeur de ces indices ? Je pourrais ainsi calculer le rendement de mon fonds.*

**D.D.**
**Montréal**

Il existe plusieurs sources dans Internet qui fournissent cette information chaque jour, parfois plusieurs fois par jour. L'une d'elles facilement accessible est le site de **CNN Financial**, dont l'adresse Internet est : *http//:www.cnnfn.com/*

Ce site vous donne rapidement un excellent aperçu de ce qui se passe sur les divers marchés financiers américains. Il transmet également les principales nouvelles du jour.

Vous pouvez également obtenir le rendement à l'échéance actuel auquel s'échangent les obligations à court, moyen et long terme.

Et, dans votre cas, le niveau courant des indices de toutes les places boursières du monde s'y trouvent.

Une fois arrivé à la page d'accueil, appuyez sur la case *Market*, puis sur celle de *World market*.

Les indices mis à jour des différentes places boursières apparaîtront alors à votre écran. ■

Claude Chiasson

## Faites-nous parvenir vos questions

La rubrique *Votre argent* vise à répondre aux préoccupations des lecteurs en matière de finances personnelles, de placement et de fiscalité.

Nous vous invitons à communiquer vos questions en les télécopiant au (514) 392-1586 ou en les faisant parvenir à l'adresse suivante :

**Claude Chiasson**
**LES AFFAIRES**
**1100, boul. René-Lévesque Ouest**
**24e étage**
**Montréal, Québec**
**H3B 4X9**

100% admissible au REER

*«C'est pur et simple: on trie les titres sur le volet. Au Canada et à travers le monde.»*

*Norm Boersma, gestionnaire de portefeuille, Fonds canadien d'actions Templeton*

Chez Templeton, notre objectif est de procurer aux épargnants les rendements à long terme réguliers qu'ils attendent et non pas d'obtenir une super-performance sur un an. Notre équipe de placement, composée de gestionnaires chevronnés qui investissent selon une rigoureuse méthode axée sur la valeur, recherche les meilleures occasions de placement au Canada et à travers le monde.

Construisez votre REER sur le succès d'un leader mondial.

Parlez-en à votre conseiller en placement ou appelez un représentant du Service à la clientèle de Templeton au 1-800-897-7281.

FONDS CANADIEN D'ACTIONS TEMPLETON

| 1 an | 2 ans | 3 ans | 5 ans |
|---|---|---|---|
| 16,1% | 18,2% | 17,5% | 16,9% |

Templeton

*Les taux de rendement indiqués sont les taux de rendement composé annuel total ou les taux de rendement annuel total obtenu par le passé au 31 janvier 1998 et ne sont pas nécessairement indicatifs du niveau des rendements à venir. Ils tiennent compte des changements de valeur des parts et supposent que toutes les distributions ont été réinvesties, mais ils ne tiennent pas compte des frais de souscription, de rétrocession et de distribution, ni des frais facultatifs encourus par les porteurs de parts, qui auraient eu pour effet de réduire le rendement. Le prospectus simplifié du Fonds canadien d'actions Templeton contient d'importants renseignements concernant le fonds. Vous pouvez obtenir un exemplaire de ce prospectus auprès de votre conseiller en placement ou de Templeton Management Limited. Lisez-le attentivement avant d'investir. La valeur des parts ainsi que les taux de rendement du fonds sont constamment en fluctuation.*

INVESTIR

En bref

# Maax fait face à de plus gros géants

Dominique Beauchamp

La mainmise sur **Zurn Industries** (New York, 41,88 $ US) par **U.S. Industries** (New York, *USI*, 27,38 $ US) dans une transaction de 765 M$ illustre la consolidation qui frappe l'industrie des équipements de salle de bain.

Le holding diversifié U.S. Industries fabrique notamment les produits haut de gamme *Jacuzzi*.

Zurn avait elle-même mis la main sur **Eljer Industries** l'an dernier. La fusion de U.S. Industries et de Zurn hissera la nouvelle entité au deuxième rang de son industrie avec des ventes de 1,1 milliard US derrière **Kohler Co.**, le plus important fournisseur de plomberie aux États-Unis. Elle déplacera aussi **American Standard** au troisième rang.

**Maax** (Mtl, *MXA*, 17,20 $) participe activement à cette consolidation, même si sa taille est une fraction de celle de ses concurrents.

Après l'acquisition de **Keystone**, Maax se hisse au quatrième rang en Amérique du Nord. « Elle était au 11e rang il y a deux ans », indique **Christian Godin**, de **Midland Walwyn Capital**.

Éventuellement, Maax pourrait être elle-même une cible d'acquisition dans ce vent de consolidation.

Les barrières à l'entrée augmentent lorsque le nombre d'acteurs diminue. La famille **Poulin** n'a que 20 % des actions.

U.S. Industries paie 21 fois les profits des 12 derniers mois et 10,9 fois la valeur de l'entreprise divisée par son bénéfice d'exploitation pour Zurn. ■

En kiosque dès maintenant

## BCE finance sa filiale BCE Mobile

Malgré la faiblesse du cours de son action, **Radiocommunications BCE Mobile** (Mtl, *BCX*, 35,35 $) revient à la charge avec son projet d'émission. Cette fois un syndicat de courtiers achète 90,5 M$ d'actions à 35,25 $ chacune.

Sa société-mère **BCE** (Mtl, *BCE*, 25,65 $) réitère sa confiance dans sa filiale de téléphonie sans fil en acquérant parallèlement à l'émission publique 4,8 M d'actions de BCE Mobile pour 257,2 M$.

L'achat d'actions permettra à BCE de maintenir son intérêt à 85,3 % dans sa filiale. Les entrées de fonds financeront les dépenses en capital pour le déploiement continu du réseau de services de communications personnelles (SCP) de BCE Mobile. (DB) ■

## ADS acquiert Modèlerie G.L.T.

Afin de parfaire son savoir-faire dans le domaine de pièces en composites, **ADS** (Mtl, *AAL.A*, 7,25 $) acquiert 60 % de **Modèlerie G.L.T.** de Plessisville.

G.L.T. se spécialise dans la fabrication de modèles sur bois et métal destinés à l'industrie des composites et de la fonderie. Elle emploie une vingtaine d'employés et réalise un volume d'affaires de 1 M$.

**Gilles Lemieux**, l'ex-actionnaires majoritaire de G.L.T., continuera d'assurer la direction de l'entreprise. Il conserve un intérêt de 40 %.

ADS est une société industrielle engagée dans le secteur manufacturier dans le domaine des textiles techniques (**Texel**) et des matériaux composites (**Beauce Composites**). (DB) ■

## Transactions d'initiés

# La Caisse augmente son intérêt dans Cambior

**Jean-Paul Gagné**

La **Caisse de dépôt et placement** s'est portée acquéreur en janvier d'un million d'actions de **Cambior** (Mtl, *CBJ*, 8,70 $) à 7,50 $, portant son avoir à près de 7,5 M d'actions du producteur aurifère. De plus, quatre dirigeants, dont le président **Louis Gignac**, ont aussi acquis des actions de la société minière québécoise.

La Caisse a aussi acheté 58 900 actions de **Téléglobe** (Mtl, *TGO*, 48 $) à 44,31 $, portant son intérêt direct à 842 622 actions. De son côté, sa filiale **Capital communications CPDQ** possède plus de 7,3 M d'actions de la compagnie de communications téléphoniques internationales.

La Caisse a également acquis 120 900 actions de **Télésystème Mobiles International** (Mtl, *TIW*, 23 $) à 22,26 $, augmentant à près de 1,5 M son intérêt direct dans la société de téléphonie sans fil oeuvrant à l'étranger.

La Caisse a aussi accru sa participation dans **Metrowerks** (Mtl, *MWK*, 13 $) en se portant acquéreur de 37 200 actions, alors que sa filiale **Sofinov** faisait de même pour 7 700 actions. La Caisse et Sofinov possédaient respectivement 636 500 actions et 597 033 actions de l'entreprise de logiciels de Saint-Laurent après ces transactions.

**Marc Ruel**, administrateur des **Industries Leader** (Mtl, *LED*, 2,35 $), a acheté 10 000 actions du fabricant d'accessoires de sport à 2,55 $, portant ainsi sa participation dans cette entreprise à 50 000 actions.

**Anthony Hine**, administrateur des **Industries Avcorp** (Mtl, *AVP*, 3,75 $), a acheté 10 000 actions du fabricant de composants pour l'industrie aéronautique ; il en a maintenant 14 000. Par contre, **TD Asset Management** a vendu 31 800 actions d'Avcorp pour réduire ses parts à 1,67 M d'actions.

**Tom Kierans**, administrateur de **Petro-Canada** (Mtl, *PCA*, 26 $), a acquis 5 150 actions de la plus importante société pétrolière à capitaux canadiens, portant son avoir à 20 450 actions.

Six dirigeants de **Reitmans (Canada)** (Mtl, *RET*, 17 $), dont **Jeremy**, président, et **Stephen Reitman**, vice-président exécutif, ont exercé des options et acheté 164 000 actions de leur entreprise au prix de 15 $.

**Nisker Associates** a acheté pour ses clients 70 300 actions de **Mark's Work Wearhouse** (Tor., *MWW*, 3,70 $) à des prix de 3,68 $ à 4,02 $, portant à plus de 3 M d'actions leur participation totale dans ce détaillant.

**Louise Saumier Forest**, dirigeante de **Royal Aviation** (Mtl, *ROY*, 6,20 $), a acheté 700 actions de sa société à 5,90 $, portant ainsi son avoir à 24 182 actions.

**Robert Heft**, président des **Technologies Ibex** (Mtl, *IBT*, 3 $), a vendu 25 000 actions de son entreprise, réduisant ainsi sa participation directe à 483 226 actions.

**Michael Moffat** et **François Pintal**, dirigeants de la **Société financière Trimark** (Tor., *TMF*, 49,50 $), ont vendu respectivement 10 000 et 7 056 actions de la compagnie de gestion de fonds communs à des prix de 42,50 $ à 52,50 $; ils détenaient encore 294 000 et 777 actions respectivement après ces ventes.

**Laurent Nadeau** et **Colette Giroux** ont exercé en janvier des bons de souscription à 0,62 $ et 0,43 $ respectivement de **Ressources Raymor** (Alb., *RAR*, 0,67 $), leur permettant d'acquérir 100 000 actions chacun. M. Nadeau a aussi acheté 286 000 actions à 0,70 $. Les deux actionnaires possèdent ensemble 794 375 actions et des bons de souscription, exerçables à 0,90 $, pour 286 000 actions supplémentaires.

Parmi les compagnies qui rachètent leurs actions sur le marché, mentionnons **BCE**, (Mtl, *BCE*, 49 $), **Canadien Pacifique**, (Mtl, *CP*, 40,50 $), **Compagnie Pétrolière Impériale**, (Mtl, *IMO*, 83,50 $), **Métro-Richelieu** (Mtl, *MRU.A*, 15,50 $) et **Ressources Aur** (Tor, *AUR*, 3,30 $). ■

AVOIR LE CHOIX, C'EST RASSURANT!

Les Obligations Flexi-REER du Québec: un placement de premier choix car elles vous offrent toute la flexibilité nécessaire dans le contexte actuel de fluidité des taux d'intérêt.

OBLIGATIONS FLEXI REER DU QUÉBEC

**Profitables**: elles offrent un taux des plus concurrentiels **(4,25%*)** et un **boni d'intérêt de 0,50 % à l'échéance** si vous les réinvestissez dans un autre produit à terme** offert par Placements Québec, portant ainsi le taux d'intérêt annuel à **4,75%**. De plus, aucuns frais d'adhésion ou de sortie ne viennent diminuer votre rendement et **les frais de transfert vous seront remboursés**.

**Flexibles**: **vous pouvez les échanger sans pénalité, en tout temps** avant leur échéance de 18 mois, contre un autre produit à terme** offert par Placements Québec. Vous pourrez ainsi profiter d'une hausse éventuelle des taux d'intérêt.

**Sûres**: votre capital est garanti à 100% par le gouvernement du Québec.

Les Obligations Flexi-REER vous sont **offertes exceptionnellement jusqu'au 31 mars**. Profitez-en!

Pour vous procurer des Obligations Flexi-REER du Québec, appelez un de nos agents d'investissement dès aujourd'hui au (418) 521-5229 pour la région de Québec ou au 1 800 463-5229, **du lundi au vendredi de 8h à 20h, et les samedis jusqu'au 28 février ainsi que le dimanche 1er mars, de 9h à 17h**.

Les produits de Placements Québec sont aussi offerts chez les intermédiaires en assurance, les courtiers en valeurs mobilières et dans les institutions financières.

Les formulaires et dépliants sont disponibles dans les bureaux de Communication-Québec et dans plus de 1 000 bureaux de poste corporatifs.

TAUX ANNUEL DE 4,25%* POUR 18 MOIS

*Le ministre des Finances se réserve le droit de modifier le taux qui sera offert.
**Tous les produits d'échéance égale ou supérieure à un an, à l'exception des Obligations Flexi-REER et des Obligations d'épargne du Québec, sont admissibles.

BONI D'INTÉRÊT DE 0,50% À L'ÉCHÉANCE

PLACEMENTS QUÉBEC
Notre intérêt à tous
www.placementsqc.gouv.qc.ca

1 800 463-5229 Québec

# UNE SEULE ADRESSE POUR VOS BESOINS DE FINANCEMENT :

## EXPERTISE FINANCIÈRE • CRÉDITS PRIORITAIRES • PRÊTS OBLIGATAIRES À HAUT RENDEMENT

Norampac

**Cascades Inc.**
**et**
**Domtar Inc.**
ont fusionné leurs opérations de carton d'emballage et de carton ondulé au sein de la nouvelle société

**NORAMPAC INC.**
au capital de
**1 000 000 000 dollars**

*Les sous-signés ont agi en tant que conseillers financiers de Cascades Inc. et de Domtar Inc.*

**CIBC Wood Gundy valeurs mobilières Inc.**

30 décembre 1997

Norampac

**625 000 000 dollars**
**de crédits à droit prioritaire**

Ligne de crédit renouvelable de 150 000 000 dollars
Ligne de crédit renouvelable décroissante de 175 000 000 dollars
Crédit d'acquisition immédiat à remboursements périodiques de 300 000 000 dollars

*Structuré, garanti et mis en place par*

**Banque Canadienne Impériale de Commerce**

30 décembre 1997

Norampac

**100 000 000 dollars**

**Obligations à droit prioritaire à 9 3/8 %, arrivant à échéance en 2008**

*Les sous-signés ont agi en tant que chef de file et acheteur initial de ces titres*

**CIBC Wood Gundy valeurs mobilières Inc.**

23 janvier 1998

Norampac

**150 000 000 dollars US**

**Obligations à droit prioritaire à 9 1/2 %, arrivant à échéance en 2008**

*Les sous-signés ont agi en tant que chef de file et acheteur initial de ces titres*

**CIBC Oppenheimer**

23 janvier 1998

CIBC World Markets

**États-Unis : CIBC Oppenheimer** **Canada : CIBC Wood Gundy**

*Les sociétés du groupe CIBC World Markets offrent une gamme complète de services financiers aux gouvernements, aux entreprises, aux institutions financières et aux particuliers, dans le monde entier. Canadian Imperial Bank of Commerce (CIBC) est une filiale de CIBC Oppenheimer Corp., membre du New York Stock Exchange, et de CIBC Wood Gundy Securities, Inc., membre de l'Investment Dealers Association et du Canadian Investor Protection Fund. CIBC Oppenheimer Corp. et CIBC Wood Gundy Securities, Inc. assument l'entière responsabilité de leurs obligations et engagements contractuels. Les marques commerciales CIBC, Oppenheimer et Wood Gundy sont utilisées sous licence.*

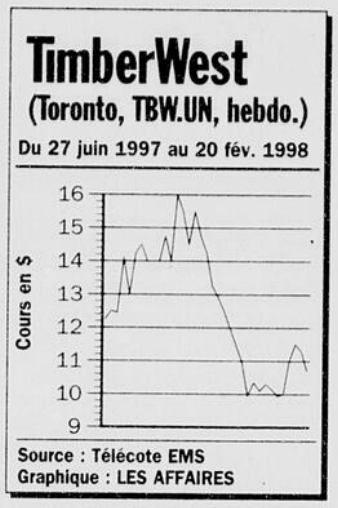
# TimberWest réduit sa distribution aux porteurs d'unités

François Riverin

Moins de quatre mois après l'émission de nouvelles unités, **TimberWest Timber Trust** (Tor. *TBW.UN*, 10,80 $) (TTT) abaisse substantiellement ses prévisions de revenus et, par conséquence, le montant de distribution aux propriétaires d'unités.

Ainsi, pour la période qui se terminera le 31 décembre 1998, TTT ne distribuera que 68 M$ (0,98 $ l'unité), au lieu des 100,1 M$ (1,44 $ l'unité) prévus à l'origine.

TTT est la première société de fiducie forestière de redevances canadienne. La société a acheté **TimberWest Forest** en juin 1997 et les bois privés appartenant à **Pacific Forest Products** en décembre de la même année. TTT récolte, vend et transforme des billes de bois prélevées principalement à partir de bois privés en Colombie-Britannique.




Selon les règlements de la fiducie, TTT doit distribuer aux propriétaires d'unités la plus grande partie de ses revenus nets, ainsi que le remboursement de capital sur les prêts accordés à ses filiales.

La société garde un minimum de liquidités nécessaire pour la poursuite de ses activités.

### Faiblesse du marché japonais

**Jim Logan**, vice-président, finances, de TTT, attribue la révision à la baisse des revenus à la faiblesse du marché japonais du bois de sciage et de la pâte, faiblesse qui pourrait se poursuivre jusqu'à la mi-1998 ou jusqu'à la fin de l'année. Le marché nord-américain du bois d'oeuvre souffre également de surproduction.

Par conséquent, TTT prévoit que le prix de vente des billes de bois descendra de 135 $ le m³ à 117 le m³, tandis que les prix du bois d'oeuvre pourraient chuter de 688 $ le 1 000 pieds mesure de planche à 612 $ et le prix des copeaux, de 44 $ le m³ à 33 $ le m³.

Malgré la déprime du marché du bois d'oeuvre, **Mark Kennedy**, analyste du secteur forestier des **Valeurs mobilières Toronto-Dominion**, soutient que la part de TTT constitue un très bon placement, qui procurera un rendement de l'ordre de 10 %, si le montant de la distribution n'est pas réduit.

L'analyste calcule une valeur comptable de 10,89 $ par unité. De plus, puisque TTT possède ses propres bois privés, elle n'a pas à payer les redevances que le gouvernement de la Colombie-Britannique exige pour la coupe de bois sur les terres de la couronne.

« Le potentiel de hausse des distributions est énorme pour peu que le marché des billes de bois amorce une reprise modeste. Avec une hausse de seulement 15 % du prix des billes, le distribution pourrait atteindre 1,52 $ par unité, ce qui ferait bondir sa valeur », a soutenu M. Kennedy dans un récent rapport de recherche.

L'analyste souligne que les bois privés se vendent autour de 1 850 $ US l'acre dans la région du Pacifique, alors que le marché ne semble accorder que 814 $ US l'acre à TTT, selon le cours actuel de la part.

TTT compte 69,6 M d'unités en circulation, dont 48,7 M ont été entièrement payées. Il existe 21,3 M de reçus de versements différés (Tor., *TBW.IR*, 4,80 $). Le dernier paiement, au montant de 6 $, sera exigible en novembre 1998. La part a été vendue 13,50 $ l'automne dernier, dont 7,50 $ au comptant. ■

# Boralex investira 25 M$ en Ontario

**Boralex** (Mtl, *BLX.A*, 4,85 $) investira 25 M$ dans la construction d'une centrale de cogénération de 22 MW à Thunder Bay, en Ontario, alimentée par de la biomasse forestière.

C'est ce qu'a déclaré **Jacques Gauthier**, président exécutif de Boralex, à la suite de l'assemblée annuelle de la société tenue la semaine dernière à Montréal.

« Nous avons franchi les premières étapes. Il ne reste que l'obtention du certificat du ministère de l'**Environnement** de l'Ontario, une étape qui ne prend que quatre à six semaines dans cette province », a ajouté M. Gauthier.

La centrale alimentera en vapeur et électricité l'usine **Provincial Paper**, une filiale de **Rolland** (Mtl, *RL*, 5,50 $). Le surplus pourrait être vendu à **Hydro-Ontario**.

La centrale commencerait à produire à l'été 1999. M. Gauthier attend un rendement de 18 % de ce genre d'investissement.

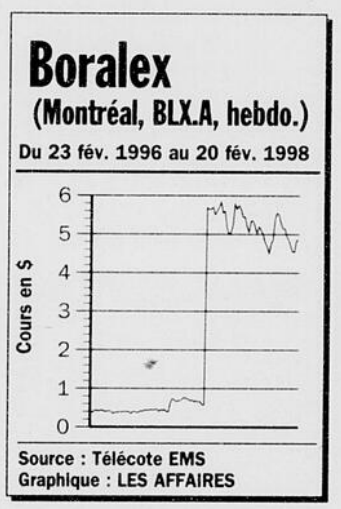
Boralex examine également un projet de 50 M$ à Toronto pour installer une usine de cogénération pour les **Industries Paperboard International** (Mtl, *PI*, 4,25 $). Rolland, Paperboard et Boralex sont des filiales de **Cascades** (Mlt, *CAS*, 9,35 $).

### Premier trimestre en baisse

Au Québec, la situation de la production privée d'électricité est pratiquement bloquée depuis trois ans, a dit M. Gauthier.

Boralex attend des décisions du gouvernement avant de lancer les projets Mont-Rolland et Cabano.

À l'international, Boralex a monté des projets d'investissement en Tunisie, au Costa-Rica et à Cuba.




Pour le premier trimestre terminé le 31 décembre, Boralex a dégagé un bénéfice de 130 901 $ (0,00 $ par action), sur des revenus de 6,67 M$, comparativement à un bénéfice de 339 407 $ (0,02 $ par action), sur des revenus de 4,8 M$, pour le même trimestre de l'an dernier.

La marge d'exploitation trimestrielle de la société a diminué de 51 % à 41 %. M. Gauthier explique cette baisse par l'hydraulicité plus faible des centrales électriques et l'ajout de la centrale de cogénération de Kingsey Falls, une catégorie de centrale qui dégage des marges bénéficiaires moins élevées.

La marge brute d'autofinancement a continué de progresser, atteignant 1,3 M$ (0,05 $ l'action), au cours du trimestre.

À la fin du trimestre, Boralex disposait de 18 M$ de liquidités. La dette à long terme s'élevait à 72 M$ et l'avoir des actionnaires, à 42,5 M$.

### Diminution de la marge bénéficiaire

Selon **Martin Dufresne**, analyste des **Valeurs mobilières Desjardins**, les bénéfices du premier trimestre de Boralex sont moins élevés que ses prévisions, notamment en raison de la diminution de la marge bénéficiaire de la société.

Il continue néanmoins de recommander l'achat du titre en vue d'un cours cible de 6,50 $ l'action d'ici 12 mois. M. Dufresne calcule que Boralex cumulera des revenus de 28,3 M$ pour l'année en cours et dégagera des profits de 0,08 $ par action et des fonds autogénérés de 0,29 $ l'action.

« Nous devons considérer Boralex comme une société qui vise à bâtir de la valeur pour le futur. Cette valeur proviendra des projets d'acquisition et de développement dont on attend un taux de rendement interne minimum de 15 %. Le montage financier des financements est prudent », a affirmé Martin Dufresne.

Les centrales de Boralex totalisaient une puissance de 61,4 mégawatts à la fin de décembre 1997. La société prévoit que cette puissance atteindra entre 125 et 150 MW à la fin de septembre 1999. (FR) ■

L'Université qui se distingue

L'UQTR s'est illustrée honorablement aux «Jeux du Commerce 1998»

en remportant la 2e position au classement général et plusieurs 1res positions dans les catégories académique et sportive.

Université du Québec à Trois-Rivières

## Production de pâte en baisse en janvier

L'industrie canadienne de la pâte a produit 664 000 tonnes métriques de pâte chimique commerciale en janvier 1998. Les usines ont fonctionné à 84 % de leur capacité totale

Selon l'**Association canadienne des pâtes et papiers**, les stocks des producteurs s'élevaient à 876 000 tonnes à la fin de janvier, une hausse de 62 000 tonnes par rapport au mois précédent. Les stocks représentent 43 jours de consommation, selon le taux des expéditions actuelles.

## Le prix des métaux fléchit

L'incertitude sur la santé de l'économie japonaise a fait reculer de nouveau le prix des principaux métaux usuels sur le **Marché des métaux de Londres** (LME).

L'aluminium a terminé la semaine à 0,65 $ US la livre, en baisse de 0,03 $ US la livre par rapport à la semaine précédente. Les stocks ont augmenté de 1 723 tonnes à Londres la semaine dernière, la première hausse hebdomadaire de stocks depuis octobre 1997. En même temps, **Alcan** (Mtl, *AL*,43,10 $) a annoncé la construction d'une aluminerie de 350 000 tonnes par année à Alma, aluminerie qui devrait commencer à produire en 2001.

Le Japon est la clé de la reprise économique de l'Asie et, indirectement, du marché des métaux. Les investisseurs attendent des mesures fiscales draconiennes du gouvernement japonais pour relancer l'économie, mesures qui tardent à venir.

Les ministres des **Finances** du G7 se sont réunis à Londres les 21 et 22 février. Plusieurs s'attendaient à ce que le Japon profite de l'occasion pour annoncer un programme de relance. Cependant, le ministre japonais est demeuré muet sur le sujet.

La baisse du prix de l'aluminium s'est répercutée sur le prix du cuivre, qui a glissé de 0,01 $ US la livre à 0,75 $ US la livre, et sur le prix du zinc, qui a perdu 0,02 $ US à 0,46 $ US la livre.

## La superficie moyenne des maisons augmente aux États-Unis

Selon une étude de la **National Association of Housing and Building**, la proportion des maisons de plus 2 400 pi² est passée de 9 % en 1971 à 30 % en 1996. De plus, seulement 7 % des maisons construites au cours de 1984 avaient des superficies de plus de 3 000 pi². Cette proportion a atteint 14 % en 1997. (FR) ■

## Baromètre des ressources

| | Fermeture 20-02-98 | Fermeture 13-02-98 | Variation % |
|---|---|---|---|
| **Métaux** | | | |
| Aluminium ($ US la lb) | 0,65 | 0,68 | - 4,41 |
| Argent ($ US l'once) | 6,76 | 7,08 | - 4,52 |
| Cuivre ($ US la lb) | 0,75 | 0,76 | - 1,31 |
| Nickel ($ US la lb) | 2,46 | 2,55 | - 3,53 |
| Or ($ US l'once) | 296,70 | 299,15 | - 0,82 |
| Platine ($ US l'once) | 379,20 | 387,90 | - 2,24 |
| Zinc ($ US la lb) | 0,46 | 0,48 | - 4,16 |
| Indice CRB | 230,22 | 231,60 | - 0,59 |
| Indice Dow Jones (à terme) | 143,10 | 145,48 | - 1,63 |
| **Pétrole (prix par baril, $ US)** | | | |
| West Texas Intermediate | 16,08 | 16,00 | 0,50 |
| Brent (Mer du Nord) | 13,71 | 14,07 | - 2,56 |
| **Bois de sciage²** | | | |
| (prix des producteurs pour le 2 X 4, longueurs assorties) | | | |
| Bois vert (Montréal) $ CA | 420,00 | 425,00 | - 1,18 |
| Prix composés | | | |
| Toronto $ CA | 395,00 | 392,23 | 0,71 |
| Columbus $ US | 359,26 | 353,61 | 1,60 |

**Marché à terme (Comex)**

| | Livraisons | | | Var. (%) |
|---|---|---|---|---|
| Argent ($ US l'once) | mars | 6,52 | 7,09 | - 8,04 |
| | mai | 6,45 | 7,02 | - 8,12 |
| Cuivre ($ US la livre) | février | 0,74 | 0,76 | 2,63 |
| | avril | 0,75 | 0,76 | - 1,31 |
| Or ($ US l'once) | février | 298,10 | 300,60 | - 0,83 |
| | avril | 298,70 | 301,60 | - 0,96 |
| Platine ($ US l'once) | avril | 379,20 | 387,90 | - 2,24 |
| | juillet | 376,90 | 385,40 | - 2,20 |
| Café C ($ US la livre) | mars | 1,75 | 1,67 | 4,79 |
| | mai | 1,73 | 1,63 | 6,13 |
| Coton 2 ($ US la livre) | mars | 0,64 | 0,66 | - 3,03 |
| | mai | 0,66 | 0,68 | - 2,94 |
| Sucre 11 (¢ US la livre) | mars | 10,37 | 11,00 | - 5,72 |
| | mai | 10,06 | 10,72 | - 6,16 |

1 : London Metal Exchange (LME)
2 : prix fournis par l'Association des manufacturiers de bois de sciage du Québec.

**Source : Dow Jones**

# Les Ressources Ste-Geneviève repoussent la réunion avec les créanciers

### Ils devront attendre au 30 avril pour voter sur la proposition de remboursement de leurs créances

François Riverin

Les **Ressources Ste-Geneviève** et les **Ressources KWG**, présentement sous la protection de la *Loi sur les arrangements avec les créanciers*, ont annoncé le report de la réunion avec les créanciers du 26 février au 30 avril.

La réunion avait pour but de permettre aux créanciers de voter sur la proposition de remboursement de leurs créances.

Selon **Jacques Rossignol**, avocat de **Lapointe Rosenstein** et porte-parole de Ste-Geneviève, le report est dû à l'impossibilité de respecter les délais statutaires pour la tenue des assemblées des actionnaires et la préparation du prospectus de l'émission de droits.

M. Rossignol se dit confiant que les créanciers vont accepter le plan d'arrangement, surtout que des investisseurs ont garanti une souscription importante pour l'émission de droits, ce qui apportera les liquidités minimums nécessaires pour rembourser les dettes.

« En fait, Ste-Geneviève sera en meilleure santé qu'avant. La société n'aura plus de dettes et conserve presque tous ses éléments d'actif », affirme M. Rossignol.

La plus grande partie des créances est composée de dettes inter-filiales ou de sociétés liées. **Pierre Gauthier**, le promoteur et la tête dirigeante du groupe, contrôle d'une façon ou d'une autre le vote de ces sociétés.

Les créanciers de moins de 1 000 $, **Genoil** et **Islandic Gold Corp.**, les banques et les gouvernements seront remboursés en argent.

Les autres, dont les créances totalisent 4,25 M$, seraient remboursés soit en actions de Ste-Geneviève au ratio d'une action de la société pour chaque 0,20 $ de créance, ou en actions de KWG au taux d'une action pour chaque 0,40 $ de créance.

Les créanciers qui recevront des actions pourront souscrire par conséquent à l'émission de droits.

Les principaux créanciers de cette catégorie sont **Watts, Griffis and McOuat** (298 705 $), une firme d'ingénieurs conseils en géologie, **Kvearner Metals** (1,16 M$), **Alpha Securities AG** (495 793 $), **Valeurs mobilières Marleau Lemire** (Mtl, *MRM*, 4,16 $) (6 580,42 $) et **170364 Canada** (72 874 $).

Il y a également des créances moins importantes, mais qui font sourire. Ainsi, il sera intéressant de voir ce que le **Cabinet de relations publiques NATIONAL**, qui a eu le mandat de rehausser l'image du groupe Ste-Geneviève en 1997, fera des actions de Ste-Geneviève et de KWG qu'elle recevra en échange de sa créance de 62 764 $.

En échange de fleurs, le **Fleuriste Westmount** recevra un pot d'actions pour sa créance de 1 020 $. Le *Financial Post* et le *Globe & Mail* et le *Northern Miner* possèdent également des créances de 3 973 $, de 5 084 $ et de 5 000 $ respectivement.

La firme **Aubut Chabot**, dont fait partie **Marcel Aubut**, a une créance de 1 050 $. ■

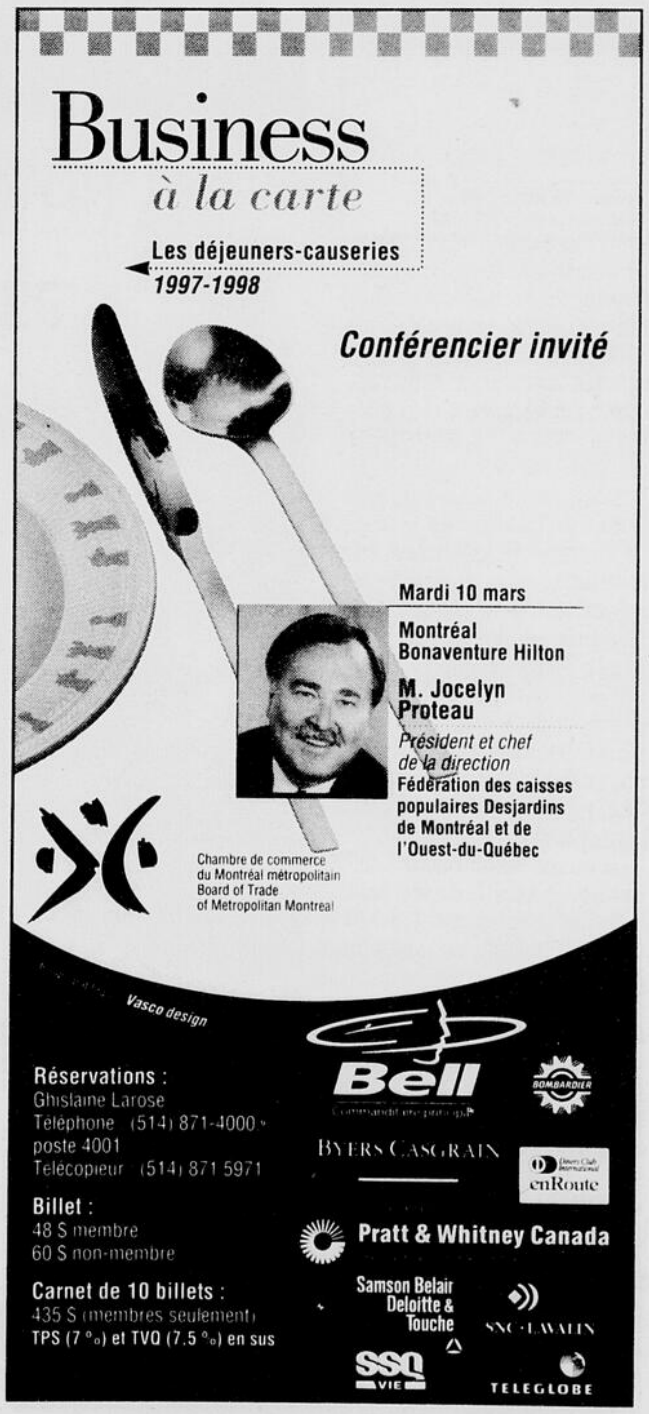
**CLC-Camint inc.**

**NOMINATION**

**Michel Bilodeau, ing.f.**

CLC-Camint Inc. est heureuse d'annoncer la venue de M. Michel Bilodeau au sein de son équipe. Diplômé en génie forestier de l'Université Laval en 1978, M. Bilodeau a œuvré pendant vingt ans au Ministère des Ressources naturelles du Québec. Il a développé tout au long de ces années une vaste expérience dans plusieurs champs d'activité: inventaire forestier, géomatique, plans d'aménagement, analyses socio-économiques, développement industriel etc. Au cours des quatre dernières années, M. Bilodeau était responsable de la division de la planification et du développement au bureau régional du MRN à Hull. Son expertise et sa connaissance des nombreux intervenants tant gouvernementaux, socio-économiques que de l'industrie forestière elle-même seront des atouts pour donner à la clientèle de CLC-Camint inc. des services diversifiés d'un haut niveau de qualité.

*CLC-Camint inc. regroupe des ingénieurs et techniciens forestiers, biologistes, géomaticiens et conseillers en administration qui offrent à sa clientèle une vaste gamme de services liés aux opérations forestières, tant sur le plan national qu'international.*




## Aur : la mine Louvicourt toujours rentable

Les **Ressources Aur** (Mtl, *AUR*, 3,40 $) ont réussi à dégager un bénéfice net de 3 M$ (0,04 $ l'action), sur des revenus de 116 M$, en 1997, en dépit de la baisse du prix des métaux et d'une radiation de 11,6 M$ d'éléments d'actif non productifs.

L'exploitation des mines *Louvicourt*, au Québec, et *Andacolo*, au Chili, a permis de dégager un flux monétaire (bénéfices d'exploitation plus amortissement et épuisement) de 37,4 M$ au cours de l'année. La société compte 74,99 M d'actions émises.

Selon **Ron Ragel**, vice-président, finance, d'Aur, le coût direct d'exploitation de la mine Louvicourt est de 0,49 $ US la livre de cuivre, coût qui tient compte de la vente de sous-produits comme l'or, l'argent et le zinc. Aur possède 30 % de la mine et en est l'exploitant.

La mine Andacolo a atteint sa cadence maximale en avril 1997. La participation de 70 % d'Aur dans la mine lui a donné droit à 30 M de livres de cuivre en 1997.

Aur a remboursé 45 M$ US de dettes en 1997 de sorte que la société a effacé toute sa dette à long terme. De plus, Aur possède un fonds de roulement de 88,3 M$.

Aur a révisé les réserves des deux mines en exploitation, mais n'a effectué aucune dévaluation même si le prix des métaux a baissé. (FR) ■

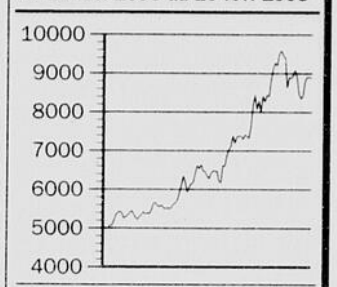
# Pétrole : les aubaines commencent à apparaître

## Northstar et Ranger Oil figurent parmi les favorites

François Riverin

**Sous-indice, pétrolières intégrées (Toronto, TSED.A, hebdo.)**

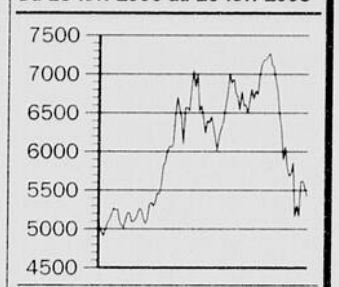
Du 23 fév. 1996 au 20 fév. 1998




Source : Télécote EMS
Graphique : LES AFFAIRES

**Sous-indice, producteurs de pétrole et gaz (Toronto, TSED.B, hebdo.)**

Du 23 fév. 1996 au 20 fév. 1998




Source : Télécote EMS
Graphique : LES AFFAIRES

Cinq mois de baisse du prix du pétrole ont suffisamment déprécié les actions des producteurs de pétrole et de gaz naturel pour que des aubaines commencent à apparaître. C'est du moins ce que soutient **Ian Ollers**, analyste du secteur pétrolier de la **Maison Placements Canada**.

« Nous nous attendons maintenant à ce que le sous-indice des producteurs de pétrole et de gaz naturel du *TSE 300* fasse au moins aussi bien que l'indice général. Il y a même une bonne chance que le sous-indice connaisse une meilleure performance que le TSE au cours des deux prochaines années », croit M. Ollers.

En 1997, le rendement du sous-indice des producteurs de pétrole et de gaz naturel a été de 23,8 % de moins que celui de la Bourse en général. Le sous-indice a perdu presque 32 % depuis son sommet de 7561 atteint en octobre 1997 jusqu'à la fin de l'année. L'indice a touché son plancher à 4800 au début de l'année et a remonté par la suite.

Les pétrolières intégrées, c'est-à-dire les sociétés qui produisent le pétrole, le raffinent et le distribuent, ont réagi moins fortement à la baisse du prix du pétrole. Ce qu'elles perdent sur le prix du pétrole, elles le gagnent sous forme de réduction du coût de la matière première pour le raffinage. Le sous-indice des intégrées a touché un sommet de 9600 en octobre, avant de descendre jusqu'à 8000 en janvier (- 17 %), avant de remonter au cours actuel de 9000 points.

### El Nino et indiscipline de l'OPEP

Le prix du pétrole, pour sa part, a fondu de 38 % par rapport à son sommet de 26,85 $ US le baril (*West Texas Intermediate*) atteint en janvier 1997. Le pétrole s'échange près de 16,50 $ US le baril présentement.

M. Ollers identifie deux raisons principales à cette baisse du prix du pétrole et du gaz naturel, baisse qui s'est accentuée à la fin de 1997. Il cite le courant marin *El Nino*, qui a apporté une température plus chaude en général sur l'Amérique du Nord. Ensuite, les membres de l'**Organisation des pays exportateurs de pétrole** (OPEP) ont décidé de hausser leur quota de production de 10 %.

**Ken Kroft**, analyste du secteur pétrolier de **Lévesque Beaubien Geoffrion**, ajoute à cela la crise financière en Asie, qui a réduit la demande de pétrole dans cette région.

En raison de ces événements, souligne M. Ollers, les ratios moyens d'évaluation des sociétés pétrolières ont baissé substantiellement. Au sommet d'octobre, les actions des producteurs de pétrole et de gaz naturel s'échangeaient à 6,5 fois leurs fonds autogénérés de 1998 et à 131 % de la valeur de leur actif net. Les mêmes titres s'échangent maintenant à 4,6 fois leurs fonds autogénérés (- 29 %) prévus de 1998 et à 90 % de la valeur de leur actif net (- 31 %).

Toutefois, la rentabilité de plusieurs producteurs s'est dégradée. Les hausses de coûts de production (15 à 20 %) dues à la rareté des équipements de forage et la baisse des revenus ont limité les profits, tandis que le niveau d'endettement a augmenté.

« Nous nous attendons à ce que les producteurs de pétrole réaménagent leurs programmes de dépenses en capital, comme **Renaissance Energy** (Mtl, *REA*, 27,50 $) l'a fait. Avec l'arrivée possible de nouvelles plates-formes de forage et possiblement une baisse du prix des terrains, les dépenses devraient être moins élevées », croit M. Ollers.

### Occasions parmi les producteurs

MM. Kroft et Ollers sont d'avis que les meilleures occasions d'achat se retrouvent parmi les producteurs de pétrole et de gaz plutôt que chez les pétrolières intégrées. M. Kroft penche davantage du côté des producteurs de gaz naturel qui peuvent bénéficier d'une hausse du prix supérieure, tandis que M. Ollers perçoit autant d'occasions dans le gaz naturel que dans le pétrole.

**Northstar Energy Corp.** (Tor., *NEN*, 9,25 $) et **Ranger Oil** (Tor., *RGO*, 9,20 $) font partie des premiers choix de MM. Ollers et Kroft. Northstar prévoit forer 300 puits en 1998 au coût de 250 M$. La dette de la société représente 54 % du capital. Northstar a acquis **Morrison Petroleum** en 1997, ce qui a plus que doublé sa taille.

Selon M. Kroft, le titre de Northstar s'échange à moins de quatre fois sa marge d'autofinancement, un des ratios les plus bas de l'industrie, et à moins de 80 % de la valeur de son actif net. Ranger dépensera près de 285 M$ US en 1998 pour mettre en valeur ses découvertes de pétrole en Amérique du Nord, en mer du Nord et ailleurs dans le monde. Le titre s'échange à 4,4 fois sa marge d'autofinancement prévue pour 1998, à seulement trois fois celle prévue pour 1999 et à moins de 70 % de la valeur de son actif net. Ranger cumule 450 M$ US de dette, soit 41 % de son capital. ■

*Si* vous aviez investi 10 000 $ dans le *Fonds Trimark*

en 1981, votre argent vaudrait 152 185 $.

Quand on fait des placements à long terme, rien de tel que des rendements exceptionnels à long terme pour vous prouver la force d'un tel concept. Nous recherchons et nous examinons des sociétés qui ont le potentiel de faire fructifier votre argent et de le faire durer dans le temps. Les fluctuations à court terme sont inévitables et ne devraient donc pas vous alarmer. Les rendements des fonds mutuels varient d'année en année ; c'est normal. Chez Trimark[MD], nous croyons que pour atteindre vos objectifs, il faut avoir une vision à long terme. Pour plus de renseignements, consultez votre conseiller financier ou appelez-nous au **1 800 200-5376. www.trimark.com/francais**

FONDS MUTUELS TRIMARK[MD]

***Mieux placer. Pour performer.***

**Les taux de rendement annuel composé historiques des 1, 3, 5, 10 et 15 dernières années au 31 janvier 1998 pour le Fonds Trimark sont de 21,0 %, 18,1 %, 19,0 %, 17,5 % et de 16,5 % respectivement. Tous les rendements sont des taux historiques de rendement annuel composé et tiennent compte des changements à la valeur par part et des réinvestissements des distributions, à l'exception des frais de souscription ou des frais d'administration payables par les porteurs de parts, qui auraient pour effet de réduire les rendements. La somme de 10 000 $ investie depuis le lancement du Fonds le 1er septembre 1981 valait 152 185 $ au 31 janvier 1998. Les rendements antérieurs ne garantissent pas les résultats futurs. La valeur de vos parts et le rendement de vos placements fluctueront. Des renseignements importants sur tout fonds mutuel figurent dans le prospectus simplifié de celui-ci, que vous devriez lire attentivement avant d'investir. Vous pouvez obtenir des exemplaires du prospectus Trimark auprès de votre conseiller financier ou de Gestion de placements Trimark Inc. [MD] Marque déposée de Gestion de placements Trimark Inc.*

INVESTIR

# Les leçons de John Bogle réunies dans un livre

## Fondateur de l'un des plus importants groupes de fonds aux États-Unis

Pour ceux qui cherchent un ouvrage pouvant leur donner de solides points d'ancrage en matière de fonds communs de placement, *Bogle on Mutual Funds* est incontournable.

Publié en 1994, il est l'oeuvre de **John C. Bogle**, fondateur et président du conseil de **Vanguard Group of Funds**, l'une des plus importantes familles de fonds de placement aux États-Unis avec un actif en gestion de 330 milliards de dollars US.

M. Bogle est une véritable figure de proue de l'industrie des fonds, surtout par le rôle prépondérant qu'il a joué à titre d'éducateur et de protecteur des intérêts du public investisseur depuis la fondation de Vanguard en 1974.

À cet égard, Vanguard se distingue de ses compétiteurs par l'importance qu'elle accorde à l'éducation des investisseurs, par les ratios de frais d'exploitation de ses fonds, de loin les plus bas de l'industrie, et par l'excellence de son service aux actionnaires.

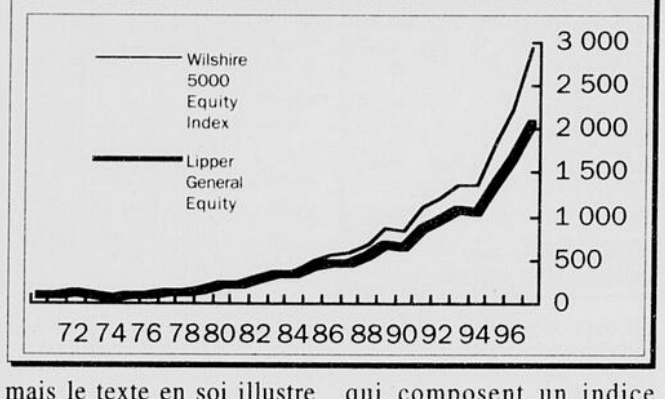
Le site Web *www.vanguard.com* est l'une des ressources éducatives les plus fouillées sur les fonds dans Internet.

■ **John Bogle est le président fondateur de Vanguard.**

Le livre de Bogle s'inscrit dans la même perspective de vulgarisation intelligente. Il est truffé de tableaux pour ceux qui veulent vérifier les raisonnements de l'auteur mais le texte en soi illustre très bien son propos. Les analyses et les conclusions de John C. Bogle se fondent sur des données américaines, mais les enseignements qu'un investisseur peut en tirer sont transposables à la réalité canadienne.

Pour ceux qui trouvent son processus fastidieux (voir le texte ci-bas), M. Bogle a une solution toute prête : le fonds indiciel. Un fonds indiciel comprend toutes les actions qui composent un indice boursier quelconque dans leur exacte proportion.

### Depuis 1972, le fonds d'actions américaines médian a du mal à battre le marché américain




### Le passé jamais garant de l'avenir

M. Bogle fait la démonstration que le rendement passé d'un fonds d'actions ne peut servir à prévoir son rendement futur. D'autres études, en particulier celles de **Ronald N. Kahn** et d'**Andrew Rudd** publiée dans l'édition de novembre-décembre 1995 du *Financial Analysts Journal*, confirment cette analyse.

Sur de longues périodes, le rendement des 20 meilleurs fonds diversifiés d'actions, quoique supérieur à celui de la moyenne de tous les fonds de cette catégorie, est inférieur à celui d'un indice non géré (voir graphique). M. Bogle en conclut qu'il est préférable d'acheter un fonds indiciel.

Les données les plus récentes montrent que près de 80 % des gestionnaires américains enregistrent des rendements inférieurs aux indices boursiers. Il est difficile, voire impossible d'identifier d'avance les 20 % d'entre eux qui vont réussir à surpasser les indices dans le futur. Et seulement une minorité connaîtront des rendements suffisamment élevés pour surmonter l'effet sur le rendement de leurs propres honoraires de gestion.

Bogle a donc lancé une série de fonds indiciels dont le premier, créé en 1976, reproduit le rendement du *S&P 500*. L'actif du fonds atteignait 49,4 milliards de dollars US au 31 décembre : le deuxième en importance au monde.

Certains accuseront Bogle de prêcher pour sa paroisse, d'autres diront qu'il est conséquent avec lui-même. Cependant, un total de 30 fonds Vanguard figurent sur la liste des 87 fonds ayant récolté la mention *Best Buys* dans l'édition du 9 février 1998 de la revue *Forbes*. ■

**Yves Bourget**

Yves Bourget est conseiller en marketing chez Valeurs mobilières Desjardins.

## Quelques conseils pour choisir un fonds d'actions

• Investissez la majeure partie de vos avoirs dans des fonds bien diversifiés et non dans des fonds spécialisés.

• Sélectionnez les fonds en ne comparant entre eux que les fonds de même catégorie.

• Considérez sérieusement trois facteurs techniques : 1- Selon M. Bogle, si plus de 95 % du rendement d'un fonds s'explique par le mouvement du marché en général, l'investisseur paie inutilement des frais de gestion puisqu'il aurait pu s'acheter un fonds indiciel. Si moins de 80 % du rendement est attribuable au rendement de son marché, le rendement du fonds devient nettement moins prévisible. 2- À quelles variations de la valeur d'un fonds peut-on s'attendre ? Bogle utilise le *bêta* d'un fonds pour mesurer l'ampleur de ses fluctuations par rapport à celles d'un indice boursier. Par exemple, un fonds ayant un *bêta* de 1,25 pourrait voir sa valeur chuter de 12,5 % si le *TSE 300* reculait de 10 %. Inversement, il grimperait de 12,5 % si le *TSE 300* avançait de 10 %. 3- Le rendement en dividendes avant les dépenses du fonds indique le genre de titres qu'on retrouve en portefeuille.

Souvent, deux fonds ont le même rendement net, mais l'un a un rendement brut et des dépenses élevés et l'autre un rendement brut et des dépenses faibles. Le premier possède des actions offrant un rendement de dividende élevé alors que l'autre a des actions offrant un rendement en dividende moindre.

• Considérez attentivement le coût total d'achat et de détention d'un fonds. Dans un monde incertain, les coûts sont peut-être le seul élément prévisible de la performance d'un fonds.

• Portez attention au rendement d'un fonds au cours des 10 dernières années et s'il s'agit d'un nouveau fonds, du rendement pendant toute son existence. Notez les variations du rendement d'une année à l'autre et comparez-les à celles de fonds concurrents de la même catégorie.

• Évitez les fonds qui se retrouvent au sommet des cotes de rendement, particulièrement les fonds dont la publicité tapageuse ne cesse de vanter les prouesses de leurs gestionnaires. Les fonds ayant connu une performance récente exceptionnelle ont tôt fait de régresser vers la moyenne.

• Évitez aussi les fonds qui se retrouvent constamment au bas de la liste de rendements. Le succès ne persiste pas, mais il y a des preuves fragmentaires que l'échec persiste en partie à cause des coûts d'exploitation trop élevés d'un fonds.

• Limitez vos placements dans les fonds spécialisés, comme les fonds internationaux ou ceux des petites entreprises, à peut-être 20 % de la portion en actions de votre portefeuille. N'essayez pas de battre le marché en négociant à court terme des fonds sectoriels. (YB) ■

Nouveaux frais de gestion réduits

Fonds du marché monétaire Plus Royal

Sécurité, liquidité, souplesse

*le tout à des frais de seulement 0,30%.*

*Ce fonds est le véhicule idéal pour l'investissement à court terme de capitaux importants. Avec un investissement minimal de 250 000 $, vous profitez des mêmes avantages offerts par les fonds de marchés monétaires traditionnels à des frais de gestion fort compétitifs. Ce fonds vous est offert dans les succursales de la Banque Royale, du Trust Royal ou grâce à notre service Télé-Placements Royal au 1-800-ROYAL 63 (1 800 769-2563).*

FONDS D'INVESTISSEMENT ROYAL

Membre du Groupe Financier Banque Royale®

VOTRE AVENIR COMMENCE BIEN

Les Fonds communs de placement Royal sont également disponibles chez Actions en direct Banque Royale (service de courtage à escompte) et chez RBC Dominion valeurs mobilières. ***Les Fonds communs de placement Royal sont offerts par la société Fonds d'investissement Royal Inc., membre du Groupe Financier Banque Royale. On trouvera des renseignements importants sur les fonds communs de placement dans le prospectus simplifié, dont on peut obtenir un exemplaire dans les succursales de la Banque Royale ou du Trust Royal. Il est important de le lire attentivement avant d'investir. La valeur des parts, de même que les rendements, fluctuent.***

# Six nouveaux fonds Talvest/Hyperion

Stéphanie Grammond

La firme montréalaise **Gestion financière Talvest** a lancé six nouveaux fonds d'investissement pour compléter sa famille de fonds **Talvest/Hyperion**.

Tout d'abord, le **Fonds de gestion des liquidités** a été conçu pour les investisseurs préoccupés par la volatilité boursière des derniers mois. Ce fonds offre une option de placement sécuritaire en combinant les avantages de la méthode des achats périodiques et de la répartition d'actif. Entièrement admissible au régime enregistré d'épargne-retraite (REER), le Fonds de gestion des liquidités permet effectivement aux investisseurs de déposer à intervalles réguliers leurs économies qui sont investies dans des placements à court terme. Le montant pourra ensuite être réparti entre les différents fonds de la famille Talvest/Hyperion, sur une base hebdomadaire, mensuelle, trimestrielle ou annuelle.

Les cinq autres fonds s'adressent à des investisseurs qui recherchent la croissance à long terme du capital et la préservation du capital. Premièrement, le **Fonds de ressources canadiennes** investit dans des entreprises canadiennes à forte croissance du domaine des ressources. Ensuite, le **Fonds Chine** mise sur les meilleures compagnies en Chine, à Hong Kong et à Taïwan. Puis, le **Fonds global à faible capitalisation** recherchera les sociétés de petite capitalisation et les sociétés naissantes dans les marchés développés et à forte croissance partout dans le monde. Ce fonds sera géré par le gestionnaire externe **Nicholas-Applegate**, dont les bureaux sont situés à San Diego, aux États-Unis. À l'opposé, le **Fonds global d'actions** se concentrera sur les sociétés à grande capitalisation et sur les sociétés développées et à forte croissance partout dans le monde. Finalement, le **Fonds indiciel US à faible capitalisation** investira dans les contrats à terme et les options sur indices boursiers reflétant le marché des entreprises à petite capitalisation.

### Rectificatif

Gestion financière Talvest, le promoteur des fonds Talvest, est une filiale des **Placements T.A.L.**, qui gèrent un actif de 38 milliards de dollars. Pour sa part, la famille de 26 fonds de Talvest comptait un actif de 1,78 milliard au 31 décembre dernier. Son actif a augmenté de 27,7 % en 1997.

Et, malgré les turbulences des marchés boursiers, l'actif de Talvest a progressé de 2,4 % en décembre. En outre, ses ventes nettes en janvier ont quintuplé, passant à 40 M$, tandis que les ventes nettes de la moyenne de l'industrie reculaient de 32 %, souligne **Richard Duval**, vice-président, finances, de Talvest. ■

## Yorkton crée deux Fonds Lions

**Lion Knowledge Industries Fund**, une filiale de la firme de courtage torontoise **Yorkton Valeurs mobilières**, vient d'établir ses deux premiers fonds communs : le **Lion Knowledge Industries Fund** et le **Lion Natural Resources Fund**.

Ils visent à donner accès aux petits investisseurs aux meilleures recommandations de ses analystes. En tant que boutique spécialisée, le courtier a bâti ses équipes de financement et de recherche dans des segments du marché moins bien couverts par les grandes firmes de courtage, mais aussi à saveur plus spéculative. Le Fonds Knowledge mise sur des entreprises canadiennes de petite et de moyenne capitalisation qui font partie de l'industrie du savoir (informatique, télécommunications, sciences de la vie, services médicaux, divertissement, loisir et technologie industrielle).

Le Fonds Resources investira dans des sociétés canadiennes de faible et de moyenne capitalisation engagées dans l'exploration, la mise en valeur ou la production de ressources naturelles (ou qui appuient ce secteur). Les deux fonds seront admissibles au REER et au fonds enregistré de revenu de retraite (FERR). L'investissement minimal sera de 5 000 $ au départ et de 1 000 $ pour les placements subséquents.

Les clients qui choisissent de payer les frais de souscription à l'entrée débourseront 5 % ou moins du montant total investi; ceux qui préfèrent les payer à la sortie devront verser entre 6 % la première année et 3 % la septième année suivant l'achat et ne paieront aucuns frais à partir de la huitième année.

Les frais de gestion du Fonds Knowledge seront de 2 % par année et ceux du Fonds Resources seront de 2,25 %. Des frais d'exploitation annuels seront également perçus. (SG) ■

## Fonds Cote 100 Excel : bon départ

Le **Fonds Cote 100 Excel**, lancé à la fin de janvier, a déjà recueilli 5,4 M$ de la part de 551 clients, soit le plus important montant investi chez **Cote 100** lors du lancement d'un nouveau fonds.

Le Fonds Excel investit dans des sociétés qui excellent dans des créneaux à fort potentiel, qui ont une équipe de gestion de qualité, des marges exceptionnelles, des produits uniques et une situation financière solide.

Le fonds, qui contient des titres canadiens et américains, est admissible dans le contenu étranger d'un REER. Le montant de souscription minimal est de 2 000 $ et, comme tous les fonds de Cote 100, aucuns frais d'entrée ou de sortie ne sont exigés. (SG) ■

**Monsieur Mario St-André**, agent immobilier affilié de La Capitale Rive-Nord à Rosemère, s'est classé l'agent numéro un au Québec, catégorie individu, pour l'année 1997.
Monsieur St-André est familier avec les prix honorifiques puisqu'il a déjà reçu des mentions telles Habitas, Excellence et Mercuriades lorsqu'il gérait sa propre entreprise manufacturière de meubles.
Réorienté dans l'immobilier depuis 1991, monsieur St-André s'est toujours classé parmi les cents premiers agents de La Capitale. Son succès repose sur un plan marketing avant-gardiste et sur un service fiable, compétent et professionnel.

**Monsieur Pierre Papillon**, agent immobilier affilié de La Capitale Sélect à Québec, s'est classé numéro un dans la catégorie équipe pour l'année 1997.
Monsieur Papillon possède une solide expérience en courtage immobilier résidentiel, commercial et industriel et de précieux contacts dans de nombreuses institutions financières. Il est secondé par une équipe compétente constituée de professionnels chevronnés de l'immobilier.
Depuis ses débuts en immobilier, monsieur Papillon s'est toujours classé premier de son bureau et parmi les premiers de sa profession; il attribue son succès à sa grande disponibilité et à son service personnalisé.

Réseau immobilier La Capitale félicite ces lauréats et tous les autres agents qui ont reçu un ruban de l'Ordre de La Capitale lors du Gala Performance 1998 qui avait lieu au Cabaret du Casino de Montréal le 23 janvier dernier.

◆ Carrières

ACCOUNTABLE SOLUTIONS PSB LA COMPTFIABILITÉ

# COMPTABLES AGRÉÉS

*DES POSTES STIMULANTS QUI VOUS MÈNERONT LOIN*

*Ptack Schnarch Basevitz est une firme de comptables agréés en pleine croissance. Nos nouveaux bureaux modernes et chaleureux favorisent une atmosphère de travail agréable et motivante. Nous sommes à la recherche de professionnels proactifs et ayant l'esprit d'entrepreneurship dans les domaines suivants :*

## RESPONSABLE DU CONTRÔLE DE LA QUALITÉ

Notre département de vérification est à la recherche d'un comptable agréé de haut niveau, possédant les compétences et les aptitudes professionnelles nécessaires au respect des normes en matière de comptabilité et de vérification, dont les tâches seront les suivantes :

• Assurer la mise à jour constante en fonction des normes publiées par l'ICCA • Réviser et approuver les rapports portant sur les états financiers, les projections financières ainsi que les rapports spéciaux • Contrôler la qualité des dossiers et la mise à jour des programmes de vérification et de mandats non vérifiés, en fonction des normes de l'ICCA et de PSB • Assurer l'efficacité et l'efficience des équipes de vérification • Suivre les tendances de la profession • Coordonner les programmes de formation et contrôler leurs résultats • Être membre du Comité sur la formation et le perfectionnement professionnel

Si vous visez l'excellence, faites-nous parvenir votre curriculum vitæ. ***Dossier 2981***

## CHEF D'ÉQUIPE EN VÉRIFICATION

Nous sommes à la recherche de professionnels ayant un minimum de deux ans d'expérience comme chef d'équipe dont les compétences et les ambitions répondent aux critères suivants :

• Sensibilisé à l'importance de la formation et de la gestion d'une équipe • Dédié à satisfaire votre clientèle et habilité à l'accroître • Soucieux de votre développement professionnel

Les candidats intéressés à faire carrière en comptabilité publique sont priés de nous faire parvenir leur curriculum vitæ. ***Dossier 2982***

## VÉRIFICATEURS ET STAGIAIRES

L'atmosphère amicale et stimulante qui s'est développée au fil des ans chez PSB est idéale pour favoriser la croissance personnelle et professionnelle. Notre firme recherche des vérificateurs dont les aptitudes et intérêts répondent aux critères suivants :

• Capacité d'apprentissage et désir d'accomplissement
• Aptitudes pour la communication et le travail d'équipe
• Connaissance de l'informatique

Si vous possédez les qualités requises, n'hésitez pas à nous faire parvenir votre curriculum vitæ. ***Dossier 2983***

## SYNDIC DE FAILLITE

H.H. Davis & Assoc. Inc., notre division de restructuration d'entreprise et d'insolvabilité, constitue pour nous un secteur en plein essor. En effet, nos activités débordent maintenant largement le cadre des services relatifs à l'insolvabilité. Nous recherchons un syndic de faillite expérimenté possédant un diplôme de formation professionnelle en comptabilité ainsi que les compétences suivantes :

• Expérience d'au moins quatre années en suivi de clients • Solides aptitudes pour l'analyse et excellent jugement • Compétences en marketing et dans la constitution d'une équipe • Capacité de communiquer en français et en anglais, tant oralement que par écrit • Facilité au chapitre des relations interpersonnelles • Connaissance de l'informatique

Si vous avez pour objectif d'étendre vos connaissances au-delà des exigences réglementaires, n'hésitez pas à poser votre candidature. ***Dossier 2984***

## ADMINISTRATION ET RESSOURCES HUMAINES

Ce nouveau poste exige une personne autonome et motivée qui, de concert avec l'associé directeur général, devra s'acquitter des tâches suivantes :

Administration

• Établir des procédés et contrôles administratifs • Établir les formulaires et manuels relatifs aux systèmes • Contrôler les processus • Recommander l'achat d'immobilisations • Planifier et organiser le calendrier des réunions et colloques des associés, y assister et en faire le suivi

Ressources humaines

• Participer au processus de recrutement en procédant aux entrevues, à l'évaluation des candidats et à l'embauche tant pour le personnel administratif que professionnel • Établir et suivre le système d'évaluation du personnel selon les nouvelles tendances en gestion • Superviser et évaluer les employés, suivre leur cheminement de carrière et participer à l'élaboration des programmes de formation

Si vous avez de très bonnes aptitudes au chapitre des relations interpersonnelles et que vous possédez un baccalauréat, de préférence en administration des affaires ou en ressources humaines, ainsi qu'un minimum de trois années d'expérience en supervision et en gestion du personnel de services professionnels, n'hésitez pas à poser votre candidature. ***Dossier 2985***

Votre candidature nous est précieuse puisque nous recherchons des professionnels possédant des aptitudes et qualités supérieures. Si vous êtes un candidat sérieux et recherchez un environnement stimulant favorisant la réussite et la croissance personnelle, nous serons heureux de vous rencontrer.

Veuillez faire parvenir votre curriculum vitæ en toute confiance, en indiquant le numéro de dossier approprié, à l'attention de ***Mme Andrée Guy, CA, Adm.A., associée.***

**Ptack Schnarch Basevitz**
**Comptables agréés**

*Nous avons utilisé sans discrimination le genre masculin afin d'alléger la lecture du texte.*
*Nous respectons l'équité en matière d'emploi. Seuls les candidats retenus pour une entrevue seront contactés.*

**3333, boul. Graham, bureau 400**
**Montréal (Québec) H3R 3L5**
**Téléphone : (514) 341-5511**
**Télécopieur : (514) 342-0589**
**Courriel : aguy@psb.qc.ca**

INVESTIR

Source : Fundata Canada

# Fonds mutuels

**Rendement des fonds mutuels** pour la semaine se terminant le 20 février 1998

| Fonds | VANPA | Chg.% |
|---|---|---|
| ABAX | | |
| Bradys Oblig(yl) | 10.62 | +.09 |
| ABC FUNDS | | |
| Amer Value(y) | 6.05 | — |
| Fully Mgd(r) | 7.48 | — |
| Fund Value(r) | 11.45 | — |
| ACADIE (FONDS) | | |
| Hypothèques(r) | 10.00 | .02 |
| Obligations(r) | 11.74 | — |
| Équilibré(r) | 11.93 | .29 |
| ACUITY POOLED | | |
| Canadian Equity(r) | 11.39 | +1.62 |
| Cdn Balanced(r) | 12.88 | +.86 |
| Cons Asset All(r) | 14.16 | +2.64 |
| Env Sci & Tech | 13.59 | +5.83 |
| Fixed Income(r) | 11.60 | +1.83 |
| Glo Balanced | 14.46 | +1.11 |
| Global Equity | 12.79 | +.82 |
| High Income | 13.16 | +.71 |
| Short Term(r) | 10.54 | +.16 |
| AGF GROUPE DE FONDS C$ | | |
| AGF Intl Stock | 6.26 | .63 |
| Act Can AGF(r)• | 14.55 | -1.29 |
| Act Mon AGF• | 8.17 | .61 |
| Act RER 20/20(r)• | 7.51 | +1.62 |
| Actions cr AGF(r)• | 29.85 | +.57 |
| Allemagne AGF• | 33.06 | +1.85 |
| Am Ct Ht Rd AGF• | 4.61 | +.03 |
| Am Latine 20/20• | 6.41 | -2.61 |
| Am RSA AGF• | 19.36 | +.21 |
| Can RSA AGF(r)• | 23.57 | +.91 |
| Cat Canada AGF• | 5.93 | -1.33 |
| Cont Term 20/20(r)• | 6.10 | -6.87 |
| Cr & rev AGF(r)• | 18.88 | +.33 |
| Cr Amér AGF• | 23.40 | +.39 |
| Cr Can AGF(r)• | 21.59 | +.04 |
| Cr Euro AGF• | 15.04 | +.40 |
| Cr asiatiq AGF• | 9.32 | +1.64 |
| Crois Act 20/20• | 17.01 | -1.51 |
| Dir Chine AGF• | 6.31 | +.16 |
| Dividendes AGF(r)• | 22.69 | -.87 |
| Euro RA AGF• | 7.17 | +.28 |
| Indien 20/20• | 1.10 | — |
| Int Actif 20/20• | 6.07 | -.33 |
| Intl RER RA AGF(r)• | 5.25 | +1.10 |
| Japon AGF• | 5.55 | -2.06 |
| Mar Emer 20/20• | 3.62 | — |
| Mon Obl Gv AGF• | 10.35 | -1.05 |
| Mon Obl RER AGF(r)• | 4.91 | -1.01 |
| Mond Equil AGF• | 14.03 | +.07 |
| Obl Can AGF(r)• | 5.66 | +.18 |
| RER PME 20/20(r)• | 8.43 | -2.75 |
| Res Can 20/20(r)• | 13.38 | -1.18 |
| Rev Am AGF• | 11.80 | +.31 |
| Rev CT Int AGF• | 10.80 | -1.19 |
| Rev Élevé AGF(r)• | 10.48 | — |
| Spécial Am AGF• | 12.66 | -1.25 |
| Val Int AGF• | 34.10 | -.76 |
| AGF GROUPE DE FONDS U$ | | |
| AGF Intl Stk U$ | 4.40 | +.69 |
| Act Mon AGF• | 5.75 | +1.05 |
| Allemagne AGF• | 23.29 | +3.47 |
| Am CT Ht Rd AGF• | 3.38 | +.30 |
| Am RSA AGF• | 13.63 | +.96 |
| Amér Lat 20/20• | 4.55 | -1.30 |
| Cat Canada AGF• | 4.18 | +.24 |
| Cr Amér AGF• | 16.48 | +1.98 |
| Cr Asiatiq AGF• | 6.56 | +3.14 |
| Cr Euro AGF• | 10.59 | +2.08 |
| Crois Act 20/20• | 11.98 | +2.06 |
| Dir Chine AGF• | 4.45 | +1.83 |
| Euro RA AGF• | 5.01 | +2.04 |
| Indien 20/20• | 1.26 | +1.61 |
| Int Actif 20/20• | 4.24 | +1.44 |
| Japon AGF• | 3.88 | -.54 |
| Mar Emer 20/20• | 2.55 | +1.59 |
| Mon Obl Gv AGF• | 7.29 | +.55 |
| Mond Equil AGF• | 9.88 | +1.69 |
| Rev Am AGF• | 7.97 | +.25 |
| Rev CT Int AGF• | 7.60 | +.40 |
| Spécial Am AGF• | 8.91 | +.34 |
| Val Int AGF• | 24.01 | +.84 |
| AGF GESTION | | |
| Allemagne C$ M• | 35.01 | +1.89 |
| Allemagne U$ M• | 24.65 | +3.53 |
| AIC ADVANTAGE FUND SERIES | | |
| Avantage Amer | 5.33 | +.38 |
| Avantageux(r) | 66.98 | .61 |
| Avantageux II(r) | 8.24 | .36 |
| AIC DIVERSIFIED SERIES | | |
| Actions Revenu(r) | 5.14 | — |
| Divers Cda(r)• | 28.86 | +.03 |
| Valeur• | 43.97 | +.84 |
| World Equity• | 16.50 | +.61 |
| AIM MUTUAL FUNDS C$ | | |
| Am Crois Dyn | 9.37 | -1.26 |
| Amér Premier | 7.24 | -.23 |
| Can Premier(r) | 8.14 | +.13 |
| Can Equilibré(r) | 13.88 | +.43 |
| Coréen | 3.66 | +4.62 |
| Europa | 16.86 | +.40 |
| Gl Indice RER(r) | 11.05 | -.96 |
| Glo Sant | 14.11 | -1.06 |
| Glo Tech | 14.75 | -1.04 |
| Intl | 7.85 | -.62 |
| Nippon | 6.91 | -4.98 |
| RER Glo Revenu(r) | 13.04 | -.64 |
| Tigre | 7.71 | +3.05 |
| AIM MUTUAL FUNDS U$ | | |
| Am Crois Dyn U$ | 6.60 | +.32 |
| Amér Prem U$ | 5.10 | +1.37 |
| Coréen U$ | 2.69 | +5.68 |
| Europa U$ | 11.74 | +2.01 |
| Glo Sci San U$ | 9.94 | +.52 |
| Glo Tech U$ | 10.39 | +.55 |
| Intl U$ | 5.53 | +.57 |
| Nippon U$ | 4.88 | -3.06 |
| RER Gl Rev U$(r) | 9.19 | +.95 |
| Tigre U$ | 5.43 | +4.69 |
| ALL CANADIAN | | |
| Compound(r) | 14.05 | -1.40 |
| ALTAMIRA | | |
| Act Euro• | 17.39 | +.40 |
| Actions(r)• | 47.35 | -.98 |
| AltaFund(r)• | 19.45 | -1.02 |
| Amér Gr Soc• | 19.23 | -.41 |
| Amér Select• | 33.26 | -.42 |
| Asie-Pacif• | 8.56 | -.47 |
| Capital(r)• | 20.98 | +.43 |
| Croissance(r)• | 17.08 | -.16 |
| Divers Mond• | 11.45 | -.09 |
| Dividendes(r)• | 3.03 | -1.01 |
| Découv Mond• | 3.84 | -.26 |
| Équilibre(r)• | 16.13 | +.19 |
| Mond Pet Soc• | 6.22 | -1.74 |
| Mét Préc&Strat(r)• | 4.55 | -4.81 |
| Obl Etat Q(r)• | 5.61 | — |
| Obl Haut Rend• | 7.58 | -.79 |
| Oblig Mond(r)• | 10.42 | -1.78 |
| Obligations(r)• | 16.56 | -.13 |
| Occas Japon• | 3.37 | -4.80 |
| Reprise(r)• | 16.19 | +.75 |
| Ressources(r)• | 10.20 | -4.14 |
| Rev CT Glo(r)• | 11.92 | -1.65 |
| Rev&Crois(r)• | 7.29 | -1.49 |
| Revenu(r)• | 7.86 | — |
| Revenu Cdn CT(r) | 10.11 | +.10 |
| Science & Tech• | 8.14 | -.85 |
| A.P.P.Q.(n) | | |
| Équilibré(r) | 18.23 | +.80 |
| ATLAS FONDS | | |
| Actions Mond• | 15.28 | -.46 |
| Advantage Am C$• | 21.30 | -.88 |
| Advantage Am U$• | 15.00 | +.67 |
| Amér Latine• | 10.61 | -2.75 |
| Bassin Pac• | 6.98 | -1.69 |
| Can GrndCap Cr(r)• | 21.58 | +.19 |
| Cr Am Gr Cap C$• | 23.05 | +.19 |
| Cr Am Gr Cap U$• | 23.00 | +1.44 |
| Cro Can Pet Cap(r)• | 13.75 | +1.27 |
| Cro Intl Gr Cap• | 13.46 | +.52 |
| Cro Intl Mar Emer• | 12.70 | -.78 |
| Crois Can Div(r)• | 12.46 | +.16 |
| Crois EmergCan(r)• | 15.57 | +1.37 |
| Equil Can(r)• | 15.23 | .07 |
| Fd Rev Can(r)• | 10.53 | -.16 |
| Mond Oblig(r)• | 10.34 | -.10 |
| Obl Can HiRend(r)• | 12.34 | .24 |
| Oblig Can(r)• | 11.12 | +.09 |
| RER Ind Amér(r)• | 12.26 | +1.32 |
| RER Ind Intl(r)• | 12.14 | +1.03 |
| Rend Euro• | 17.39 | +.40 |
| Val Can Gr Cap(r)• | 14.69 | .88 |
| Val Can Pet Cap(r)• | 15.47 | +1.05 |
| AZURA FONDS REGROUPÉS | | |
| Conservateur(y) | 11.31 | .35 |
| Crois RER(y) | 13.22 | .68 |
| Croissance(y) | 12.67 | .78 |
| Equil RER(r) | 12.37 | .16 |
| Equilibré(y) | 12.04 | .66 |
| Fonds Crois REER(r) | 10.60 | +.38 |
| BANQUE DE MONTREAL | | |
| CP Adv ALENA• | 14.88 | -1.72 |
| CP Amer Ind Act(r)• | 11.98 | +1.54 |
| CP Amer Spe Cro• | 13.05 | +1.13 |
| CP Amer Valeur• | 14.48 | -.92 |
| CP AmérCrois• | 16.80 | -.50 |
| CP Crois can(r)• | 17.45 | -1.21 |
| CP Ext Orient• | 9.15 | +.65 |
| CP Hypothèque(r)• | 13.32 | +.16 |
| CP Jap Crois• | 6.05 | +.46 |
| CP Latino-Amer• | 10.80 | -3.03 |
| CP Mét Préc(r)• | 6.50 | -4.88 |
| CP Mon Sci&Tech• | 15.50 | +.04 |
| CP Mrch Dév• | 8.66 | -.78 |
| CP Obligitl• | 10.24 | -1.45 |
| CP ResSources(r)• | 19.87 | -3.45 |
| CP Revenu Div(r)• | 10.87 | +.63 |
| CP Sp Crois(r)• | 12.79 | +1.08 |
| FC Allocation(r)• | 14.21 | +.63 |
| FC Bond(r)• | 12.94 | +.07 |
| FC Equ Index(r)• | 19.87 | .67 |
| Intl Gth• | 16.79 | -.34 |
| PC Eur Crois• | 16.07 | +.33 |
| BARREAU DU QUÉBEC(n) | | |
| Équilibré(r) | 12.69 | +.71 |
| Obligations(r) | 11.06 | .03 |
| BEUTEL GOODMAN(n) | | |
| Act Amér(l) | 10.60 | -1.71 |
| Act Can(r) | 16.92 | -.74 |
| Act Intl(f) | 6.56 | -1.80 |
| Équilibré(r) | 14.43 | -.62 |
| Pet Cap(r) | 8.53 | +3.11 |
| Revenu(r) | 11.37 | +.08 |
| BISSETT | | |
| Intl Equity | 10.13 | — |
| Microcap | 10.18 | -.20 |
| BNP (CDA) FONDS | | |
| Actions(r) | 39.11 | +2.47 |
| Obligations(r) | 11.11 | .06 |
| BPI MUTUAL FUNDS | | |
| Act Amér• | 8.41 | .59 |
| Act Cdn(r)• | 8.72 | +.37 |
| Act Mondiales• | 22.08 | .09 |
| Asie Pacifique• | 7.60 | +.40 |
| Can Equil(r)• | 4.98 | -.80 |
| Can Oblig(r)• | 5.09 | — |
| Can Val Moy(r) | 10.29 | +.49 |
| Int Val Réelle | 11.43 | +.18 |
| Marchés en Dev• | 12.47 | -.80 |
| Oblig Sociétés(r) | 9.99 | .60 |
| Pet Soc Amér• | 32.17 | -3.10 |
| Pet Soc Can(r)• | 10.76 | -.19 |
| Pet Soc Mond• | 19.31 | -1.18 |
| RER Mond Equil(r)• | 14.71 | -1.28 |
| RER Mond Oblig(r)• | 11.22 | .66 |
| Ressour Can(r)• | 13.46 | -1.90 |
| Rev & Crois(r) | 13.14 | .61 |
| Revenus Div(r)• | 13.10 | +.74 |
| Revenus Elevé(r)• | 11.59 | -.09 |
| BPI MUTUAL FUNDS U$ | | |
| Act Amér U$• | 5.92 | +1.02 |
| Act Mondiales U$• | 15.55 | +1.50 |
| Asie Pacifiq U$• | 5.35 | +.70 |
| Int Val Ré U$ | 8.08 | +1.77 |
| March en Dev U$• | 8.78 | +.80 |
| Pet Soc Amér U$• | 22.65 | -1.26 |
| Pet Soc Mond U$• | 13.60 | +.44 |
| CALDWELL | | |
| Amer Equity | 5.44 | -.60 |
| Associate(r) | 7.26 | -1.09 |
| Cdn Equity(r) | 5.24 | -1.95 |
| Cdn Income(r) | 5.30 | -.04 |
| International | 5.64 | -1.32 |
| CAMAF(n) | | |
| Camaf(r) | 14.40 | +1.98 |
| CANADA TRUST | | |
| Act Intl• | 28.01 | +.21 |
| Act Spéc(r)• | 29.86 | +.27 |
| Act U$• | 20.12 | -.94 |
| AmeriGrowth(r)• | 12.14 | +1.51 |
| AsiaGrowth(r)• | 7.39 | +1.79 |
| Balanced(r)• | 17.84 | .06 |
| Bond(r)• | 12.40 | .08 |
| Cdn Bond Ind(r) | 10.36 | — |
| Cdn Equ Ind(r) | 10.63 | -.65 |
| Div Income(r)• | 18.56 | -.78 |
| EmergMkts• | 9.97 | -.40 |
| EuroGrowth(r)• | 10.48 | +2.34 |
| GlobalGrowth(r)• | 10.98 | -.63 |
| Hypothèques(r)• | 60.09 | +.10 |
| Intl Equ Ind | 10.44 | -.57 |
| Mondial Rép Act(r) | 10.54 | -.38 |
| Nord Amér• | 46.05 | -.86 |
| Oblig Intl(r)• | 10.47 | -1.61 |
| Retirement Bal(r) | 11.67 | .28 |
| Sht Term Bnd(r)• | 10.24 | +.10 |
| Stock(r)• | 20.10 | -.25 |
| US Equ Ind | 12.40 | -.16 |
| CHOU ASSOCIATES(n) | | |
| Associates(l) | 46.54 | -.39 |
| Mutual(l) | 20.89 | -.19 |
| CI MUTUAL FUNDS C$ | | |
| Amér Latine• | 10.76 | -3.06 |
| Américain• | 14.73 | -1.27 |
| Crois Can(r)• | 6.44 | -.62 |
| Equil Can(r)• | 6.66 | -.30 |
| Equil Intl• | 14.47 | -.69 |
| Harbour Expl(r) | 10.70 | +.38 |
| Harbour Fonds(r) | 10.17 | -.66 |
| Harbr Croi Rev(r) | 10.21 | -.36 |
| Marchés Nouv• | 8.76 | -.90 |
| Mondial• | 10.89 | -.55 |
| Oblig Can(r)• | 9.57 | +.16 |
| Oblig Mondiales• | 7.56 | -.23 |
| Pac Pique• | 13.58 | +1.86 |
| RER Act Mond(r)• | 15.71 | -.75 |
| RER Américain(r)• | 13.30 | -.32 |
| RER Equil Intl(r)• | 12.67 | -1.17 |
| RER Obl Mond(r)• | 4.86 | -.61 |
| Rev Reng Elevé Mon• | 11.83 | -.71 |
| Revenu Can(r)• | 11.88 | .25 |
| CI MUTUAL FUNDS U$ | | |
| Amér Latine U$• | 7.58 | -1.43 |
| Américain U$• | 10.38 | +.48 |
| Equil Intl U$• | 10.19 | +.68 |
| MarchésNouv U$• | 6.17 | +.82 |
| Mondial U$• | 7.67 | +1.10 |
| Oblig Mond U$• | 5.70 | +1.09 |
| Pacifique U$• | 9.42 | +3.93 |
| Rev Reng Elevé Mou$• | 8.19 | +1.11 |
| C.I. SECTOR FUNDS C$ | | |
| Amer Latine• | 8.94 | -3.14 |
| Américain• | 12.07 | -1.23 |
| Canadien• | 6.24 | -.79 |
| Cdn Monarque• | 10.18 | -.78 |
| Court-Terme• | 7.57 | — |
| Harbour Expl(r) | 10.32 | +.58 |
| Harbour Secteur | 10.32 | -.69 |
| Hsbgr Européen• | 9.78 | +.46 |
| Hsbgr Expans• | 8.60 | -1.60 |
| Hsbgr Intl• | 10.86 | -.81 |
| Hsbgr Pet Socie• | 10.72 | -2.55 |
| Hsbgr Valeur• | 10.99 | -.17 |
| Hsbgr nouv Asia• | 5.54 | +1.47 |
| Marchés Nouv• | 7.98 | -.94 |
| Mondial• | 11.68 | -.53 |
| Pacifique• | 18.68 | +2.05 |
| Produits Cons | 12.83 | .00 |
| Ressource• | 13.95 | -3.55 |
| Serv Financier• | 16.52 | — |
| Serv Santé• | 13.60 | .51 |
| Technologies• | 15.09 | -1.63 |
| Télécom• | 14.20 | .35 |
| C.I. SECTOR FUNDS U$ | | |
| Amer Latine U$• | 6.30 | -1.41 |
| Américain U$• | 8.50 | +.47 |
| Canadien U$• | 4.40 | +.92 |
| Cdn Monarque U$• | 7.17 | +.84 |
| Court-Terme U$• | 5.33 | +1.72 |
| Harbour Expl U$(r) | 7.27 | +2.25 |
| Harbr Secteur U$ | 7.27 | +.29 |
| Hsbgr Euro U$• | 6.88 | +.82 |
| Hsbgr Expans U$• | 7.68 | +.86 |
| Hsbgr Intl U$• | 7.65 | +.79 |
| Hsbgr N Asia U$• | 3.90 | +3.17 |
| Hsbgr Pet Soc U$• | 7.55 | -.92 |
| Hsbgr Valeur U$• | 7.74 | +1.52 |
| Marché nouv U$• | 5.48 | +.78 |
| Mondial U$• | 8.23 | +1.07 |
| Pacifique U$• | 6.58 | +3.09 |
| Produits Cons | 9.04 | +1.01 |
| Ressource U$• | 6.30 | +1.72 |
| Serv Finan U$• | 11.64 | +1.75 |
| Serv Santé U$• | 9.58 | +1.16 |
| Technologies U$• | 10.63 | +.09 |
| Télécom U$• | 10.00 | +1.32 |
| Enviro(r) | 17.67 | +.63 |
| Équilibré(r) | 16.25 | +.53 |
| Hypothèques(r) | 4.56 | +.04 |
| Internat'l | 35.33 | .43 |
| Mond Equil(r) | 10.44 | -1.53 |
| Obligations(r) | 5.42 | .06 |
| Québec(r) | 11.03 | +.74 |
| DOMINION EQUITY | | |
| Domequity(n) | 11.27 | -.97 |
| DYNAMIC MUTUAL FUNDS | | |
| $Cost Avg(r) | 10.04 | — |
| Dyn Amer C$• | 11.05 | -1.48 |
| Dyn Amer U$• | 8.41 | — |
| Dyn Cdn Gro(r)• | 11.25 | -1.75 |
| Dyn CdnRealEst(r)• | 7.85 | .59 |
| Dyn Div Gro(r)• | 7.03 | .71 |
| Dyn Dividend(r)• | 6.08 | .58 |
| Dyn Europe• | 16.00 | +.53 |
| Dyn Far East• | 8.80 | +.80 |
| Dyn Fund Cda(r)• | 18.34 | .38 |
| Dyn Glo Bond(r)• | 5.49 | -1.44 |
| Dyn Glo Inc&Gro• | 4.81 | .97 |
| Dyn Glo Milna• | 7.09 | +.58 |
| Dyn Glo Partner• | 11.89 | +.57 |
| Dyn Glo Pre Met• | 3.73 | -1.27 |
| Dyn Glo Resour• | 17.73 | -4.78 |
| Dyn Income(r)• | 5.19 | .65 |
| Dyn Intl• | 10.36 | +.10 |
| Dyn Lat Amer | 4.66 | -1.69 |
| Dyn Partners(r)• | 8.95 | -.46 |
| Dyn Prec Met(r)• | 1.34 | -4.29 |
| Dyn Québec Fund(r)• | 10.84 | +.46 |
| Dyn RealEst• | 20.86 | +.65 |
| Dyn Sm Cap(r) | 5.53 | +.88 |
| Dyn Team(r)• | 9.23 | +.39 |
| Fonds d'Etat(r)• | 10.00 | +.10 |
| ELLIOTT & PAGE | | |
| Act Qualité(r) | 9.77 | .41 |
| Actions(r)• | 13.65 | -1.08 |
| Am Moyenne Cap | 19.10 | .37 |
| Crois Amér• | 19.20 | .47 |
| Crois asiatique• | 7.59 | -1.81 |
| Équilibré(r)• | 12.59 | .24 |
| Marchés Naiss• | 9.20 | .11 |
| Mond Actions• | 14.96 | .73 |
| Mond Equil• | 12.96 | .38 |
| Mond Oblig• | 10.86 | .84 |
| Obligations(r)• | 8.95 | — |
| Rev Men Elevé(r) | 9.12 | +.44 |
| ETHICAL FUNDS | | |
| Balanced(r) | 17.02 | .41 |
| Global Bond(r) | 5.51 | .72 |
| Growth(r) | 12.65 | .16 |
| Income(r) | 11.33 | — |
| N.A.Equity | 31.33 | +1.65 |
| Pacific Rim | 3.98 | +1.53 |
| Special Equity(r) | 6.52 | +.62 |
| FED MEDECINS OMNI(n) | | |
| Act Can(r) | 14.94 | +2.26 |
| Act Intl(r) | 10.37 | +.57 |
| MM(r) | 10.01 | — |
| Obligations(r) | 10.67 | +.24 |
| Omnibus(r) | 14.09 | +1.71 |
| Placement(y) | 19.39 | +2.27 |
| FICADRE (FONDS) | | |
| Actions(r) | 11.19 | +1.96 |
| Équilibré(r) | 14.00 | +.96 |
| Hypothèques(r) | 10.06 | .22 |
| Obligations(r) | 10.64 | .03 |
| Mond Oblig U$• | 3.88 | +.34 |
| Res Nat Mon U$• | 3.81 | -.84 |
| Rev CT A U$(l)• | 3.75 | +1.65 |
| Rev CT B U$(g)• | 3.70 | +1.65 |
| Rev et Crois U$• | 5.07 | +1.62 |
| Soins Santé U$• | 4.88 | +.85 |
| Them Mond U$• | 4.38 | +1.06 |
| Télecom Mond U$• | 6.05 | +.02 |
| GUARDIAN (GROUPE) CLASSIC | | |
| Act Amér(l)• | 12.53 | .56 |
| Act Crois(r)• | 11.39 | .35 |
| Actions Mond(l)• | 7.65 | .39 |
| Asie-Pacifique(l)• | 7.49 | -1.19 |
| Crois & Revenu(r)• | 8.92 | +.16 |
| Div Mensuels(r)• | 8.87 | — |
| Entreprise(r)• | 18.97 | +1.92 |
| Equil Can(r)• | 10.52 | .31 |
| Equil Intl(r)• | 7.78 | — |
| Marchés Emerg(l)• | 10.31 | +.19 |
| Rev Can(r)• | 10.19 | +.10 |
| Rev Etranger A(r)• | 11.12 | -1.51 |
| Rev Intl(r)• | 10.40 | .67 |
| Rev Men Élevé(r)• | 9.73 | .71 |
| GUARDIAN (GROUPE) | | |
| Act Amer• | 12.35 | .56 |
| Act Crois(r)• | 11.36 | .44 |
| Actions Mond• | 7.56 | .53 |
| Asie-Pacifique• | 7.41 | -1.20 |
| Crois & Revenu(r)• | 8.87 | +.18 |
| Div Mensuels(r)• | 8.87 | — |
| Entreprise(r)• | 18.58 | +1.86 |
| Equil Can(r)• | 10.52 | .31 |
| Equil Intl(r)• | 7.78 | — |
| Marchés Emerg• | 10.16 | +.20 |
| Rev Can(r)• | 10.21 | +.10 |
| Rev Etranger B(r)• | 11.14 | -1.50 |
| Rev Intl(r)• | 10.39 | .76 |
| Rev Men Élevé(r)• | 9.67 | .82 |
| GUARDIAN TIMING SERVICES(n) | | |
| Cdn Protect(r) | 10.64 | — |
| First Amer(r) | 9.60 | — |
| Protect Amér(r) | 9.60 | — |
| HANSBERGER VALUE C$ | | |
| Hsbgr Asia• | 5.76 | +1.41 |
| Hsbgr Européen• | 9.03 | .77 |
| Hsbgr Expans• | 7.64 | -1.85 |
| Hsbgr GloSmlCap• | 10.52 | -2.59 |
| Hsbgr Intl• | 10.99 | -1.17 |
| HANSBERGER VALUE U$ | | |
| Hsbgr Asia U$• | 4.06 | +3.31 |
| Hsbgr Euro U$• | 6.36 | +.95 |
| Hsbgr Expans U$• | 5.59 | -.16 |
| Hsbgr GlSmCapU$• | 7.41 | -.94 |
| Hsbgr Intl U$• | 7.57 | +.60 |
| Hsbgr Valeur U$• | 7.74 | +.52 |
| HARMONY INVESTMENT POOLS(n) | | |
| Cdn Equity(r) | 11.32 | .61 |
| Cdn Fix Income(r) | 10.60 | .09 |
| N.A. Small Cap(r) | 11.21 | .09 |
| Overseas Equity(r) | 12.05 | -1.07 |
| U.S. Equity(r) | 10.96 | +.83 |
| HKBC FONDS COMMUNS | | |
| Action Intl | 10.83 | .02 |
| Actions(r) | 12.38 | .26 |
| Cr cap peu élev(r) | 16.30 | +.27 |
| Crois Asiatique | 7.35 | .25 |
| Crois Euro | 17.64 | +.61 |
| Équilibre(r) | 17.20 | .13 |
| Hypothécaires(r) | 11.41 | +.08 |
| Nouv Marchés | 7.17 | .99 |
| Oblig Can(r) | 12.02 | .03 |
| Oblig Intl | 10.05 | -1.41 |
| Revenu Div(r) | 10.51 | .32 |
| US Equity | 18.89 | .32 |
| ICM GROUP OF FUNDS(n) | | |
| Actions(r) | 13.38 | .50 |
| Actions Intl | 15.41 | .57 |
| Obligations(r) | 16.84 | .03 |
| Équilibré(r) | 13.41 | .15 |
| INFINITY INVEST COUNSEL | | |
| Canadian(r) | 8.14 | .60 |
| Income(r) | 7.26 | .06 |
| International | 7.53 | +.17 |
| Wealth Mgmt(r) | 8.41 | .99 |
| INVESNAT BANQUE NATIONALE | | |
| Act Can(r) | 8.08 | -1.46 |
| Act Euro | 18.13 | +1.12 |
| Act Ext-Orient | 9.86 | -4.72 |
| Act Japon | 12.82 | .54 |
| Dividendes(r) | 12.89 | .84 |
| Équilibré(r) | 7.09 | .09 |
| Hypothèques(r) | 10.71 | +.09 |
| Ind Am Pl U$ | 7.60 | +1.60 |
| Indiciel Am Pl | 10.80 | +.09 |
| Indiciel Can Pl(r) | 10.04 | -1.38 |
| Obl Gouv CT(r) | 5.37 | +.18 |
| Obl Intl RER(r) | 10.16 | .78 |
| Prot Act Can(r) | 10.33 | -1.43 |
| Prot Cro Equil(r) | 10.19 | .88 |
| Prot Int I(r) | 10.23 | +.89 |
| Prot Obl Can(r) | 9.98 | +.10 |
| Prot Ret Equil(r) | 10.14 | .59 |
| INVESTORS INC. | | |
| Act Can(r) | 12.84 | -1.61 |
| Biensimmobil(r) | 4.36 | — |
| Can Pet Cap(r) | 16.04 | +.38 |
| Can Pet Cap II(r) | 10.35 | +.19 |
| Can Res Nat(r) | 9.79 | -1.61 |
| Crois Lat Amér | 11.74 | -3.06 |
| Crois Mond | 7.83 | .88 |
| Crois Plus | 9.48 | .11 |
| Crois Retr(r) | 9.28 | -1.75 |
| Crois US | 46.56 | +.82 |
| Croissance | 12.84 | .62 |
| Découvertes E-U | 15.28 | +.46 |
| Dividendes(r) | 16.06 | .50 |
| Entreprise Can(r) | 10.51 | -1.41 |
| Européen | 11.25 | +.45 |
| Global | 12.63 | +.40 |
| Global Oblig(g) | 5.40 | .62 |
| Hypothécaire(r) | 5.05 | +.20 |
| Japonais | 12.42 | -4.24 |
| Mutuel(r) | 12.35 | .64 |
| Nord-Amér | 17.41 | -1.02 |
| Oblig Gouv(r) | 4.90 | — |
| Oblig N Re ele(rx) | 10.50 | +.37 |
| Oblig Soc(rx) | 11.08 | +.01 |
| Pacifique | 11.08 | +2.01 |
| Retraite(r) | 19.00 | -1.50 |
| RetraitePlus(r) | 7.49 | .79 |
| Revenu(r) | 5.71 | — |
| Revenu Plus(r) | 6.44 | .16 |
| Répartition(r) | 6.46 | .17 |
| Spécial | 23.10 | -1.28 |
| Summa(r) | 9.04 | .33 |
| GROUPE INV/BEUTEL | | |
| Actions Can(r) | 13.49 | -1.24 |
| Can Pet Cap(r) | 12.51 | +1.05 |
| Can Equilibre(r) | 12.56 | .71 |
| INV GROUP/MERRILL LYNCH | | |
| ML Cap Asset | 13.15 | .60 |
| ML Cdn Equity(r) | 11.03 | +.76 |
| ML Emerg Mkts | 9.38 | .11 |
| ML World Alloc | 11.62 | .09 |
| ML World Bond(rx) | 9.85 | .97 |
| GI/ROTHSCHILD SELECT | | |
| Act Amer | 15.10 | .66 |
| Act Intl | 13.39 | .15 |
| Actions Can(r) | 13.87 | +.22 |
| Can Equil(r) | 15.22 | +.66 |
| Oblig Intl | 9.95 | -1.78 |
| GROUPE INV/SCEPTRE | | |
| Actions Can(r) | 13.32 | .37 |
| Can Equilibré(r) | 12.14 | .16 |
| Oblig Can(rx) | 11.06 | .02 |
| JONES HEWARD | | |
| JH Amer C$ | 19.70 | .51 |
| JH Amer U$ | 13.87 | +1.00 |
| JH Equil Can(r) | 19.27 | .64 |
| JH FondsLtée(r) | 15.20 | .78 |
| JH Oblig(r) | 11.29 | — |
| MRS FONDS KEYSTONE | | |
| AGF Actions(r) | 5.19 | .14 |
| AGF Américain | 5.45 | +.43 |
| AGF Obligations(r) | 4.97 | .04 |
| BPI Rev Elevé(r) | 4.98 | .37 |
| BeutGd Oblig(r) | 4.98 | .03 |
| Saxon Pet Stock(r) | 5.17 | +.59 |
| Sceptre Act(r) | 5.22 | +.17 |
| Sceptre Int Act | 5.20 | +.22 |
| SpectrumUn Act(r) | 5.22 | -1.95 |
| SpectrumUn Amer | 5.29 | .27 |
| LASALLE (FONDS)(n) | | |
| Actions(r) | 5.60 | — |
| Équilibré(r) | 6.33 | — |
| LEITH WHEELER(n) | | |
| Balanced(r) | 16.24 | .54 |
| Cdn Equity(r) | 16.27 | -1.02 |
| Fixed Income(r) | 10.76 | +.02 |
| US Equity | 4.01 | .58 |
| LION FUNDS | | |
| Knowledge Ind(r) | 15.12 | +3.23 |
| Nat Resource(r) | 10.50 | -.28 |
| MACKENZIE INDUSTRIAL C$ | | |
| Ind American• | 14.86 | .46 |
| Ind Rev Part 1$(r)• | 8.22 | .53 |
| Ind Rev Pt 0.4$(r)• | 8.22 | .53 |
| Ind Titres Hypo(r)• | 1.33 | .37 |
| Indust Act (Tee(r)• | 4.29 | .73 |
| Indust Cro Div(r)• | 15.44 | .34 |
| Indust Crois(r)• | 16.08 | -1.80 |
| Indust Horizon(r)• | 7.36 | .40 |
| Indust Oblig(r)• | 12.62 | +.03 |
| Indust Retraite(r)• | 9.15 | .50 |
| Indust Equil(r)• | 6.71 | -1.15 |
| MACKENZIE INDUSTRIAL U$ | | |
| Ind American• | 10.46 | +.74 |
| MACKENZIE IVY C$ | | |
| Actions étrang• | 18.27 | .89 |
| Canadien(r)• | 18.66 | .71 |
| Crois & Revenu(r)• | 17.00 | .14 |
| Entreprise(r)• | 3.87 | +1.58 |
| Hypothèques(r)• | 2.04 | +.09 |
| MACKENZIE IVY FUNDS U$ | | |
| Act étrangères• | 12.87 | +.31 |
| MACKENZIE SENTINEL C$ | | |
| Cda Equity(r)• | 14.86 | .78 |
| Global• | 15.16 | +.00 |
| MACKENZIE UNIVERSAL | | |
| Amér Fort Crois• | 12.59 | -1.02 |
| Américain• | 13.71 | -.96 |
| Avenir(r) | 11.79 | +.17 |
| Can Equilibré(r)• | 15.08 | +.40 |
| Crois Can(r)• | 16.58 | +.40 |
| Croissance• | 7.72 | -1.54 |
| Euro Occasions• | 11.04 | +.23 |
| Ext Orient• | 3.44 | +1.51 |
| Intl Stock• | 10.40 | +.07 |
| Japon• | 5.59 | -5.12 |
| Mnd Crois REER(r)• | 5.68 | +.11 |
| Mnd Equ REER(r)• | 5.14 | +.11 |
| Mnd FortCr• | 5.06 | .33 |
| Mnd Immobilier | 5.41 | -1.08 |
| Mnd Rend Elevé | 4.05 | .80 |
| Mnd Rép Actif• | 3.97 | .91 |
| Mnd Scl & Tech• | 4.57 | -1.01 |
| Mnd StratObl• | 4.59 | -.04 |
| Mnd Valeur | 4.66 | +.00 |
| Métaux Préc(r)• | 4.58 | -4.54 |
| Ressources Can(r)• | 10.10 | -1.75 |
| Rev Mod RER(r)• | 5.24 | +1.15 |
| MACKENZIE UNIVERSAL U$ | | |
| Am Fort Crois• | 8.87 | +.18 |
| Amériques• | 8.90 | +.44 |
| Avenir(r) | 8.32 | +1.64 |
| Can Equil(r)• | 9.42 | +1.45 |
| Crois Can• | 11.65 | +1.69 |
| Croissance• | 5.43 | +.04 |
| Euro Occasions• | 7.77 | +1.44 |
| Ext Orient• | 2.42 | +2.74 |
| Intl Stock• | 7.32 | +.07 |
| Japon• | 3.93 | -3.92 |
| Mnd EquREER• | 3.92 | +1.60 |
| Mnd FortCr• | 3.96 | +.80 |
| Mnd Immobilier | 3.81 | +.03 |
| Mnd Rend Elevé | 3.48 | +.38 |
| Mnd Rép Actif• | 3.92 | +.26 |
| Mnd Scl & Tech• | 5.13 | +.18 |
| Mnd StratObl• | 3.80 | -.71 |
| Mnd Valeur | 3.30 | +1.23 |
| Métaux Préc• | 3.11 | -3.97 |
| Ressources Can• | 7.17 | .84 |
| Rev Mod RER• | 3.69 | +.04 |
| MACKENZ STAR PORTFOLIO C$ | | |
| Can ConsInc&Gro(r)• | 55.20 | .57 |
| Can LongTrm Gro(r)• | 59.20 | .14 |
| Can MaxLTrm Gro(r) | 29.66 | +.07 |
| Cdn Bal Gro&Inc(r)• | 28.15 | .22 |
| Cdn Max Equ Gro(r)• | 68.06 | -1.15 |
| For Bal Gro&Inc• | 65.62 | .76 |
| For Max Equ Gro• | 64.65 | .76 |
| For MaxLTrm Gro• | 70.40 | .81 |
| Inv Bal Gro&Inc• | 76.18 | .55 |
| Inv ConsInc&Gro• | 73.15 | .63 |
| Inv LongTrm Gro• | 67.42 | .65 |
| Inv MaxLTrm Gro• | 75.04 | .56 |
| Reg Bal Gro&Inc(r)• | 73.04 | .67 |
| Reg ConsInc&Gro(r)• | 73.04 | .67 |
| Reg Long

# Fonds mutuels

| Fonds | VANPA | Chg.% |
|---|---|---|
| N.A. Equity | 16.54 | -.66 |
| ST Bond & Mtg(r) | 10.07 | +.10 |
| US Equity | 57.65 | -.60 |
| US Pooled Pen | 367.02 | — |
| Vintage(r) | 30.68 | -.13 |
| PRET ET REVENU(n) | | |
| American(y) | 8.45 | -.98 |
| Canadien(r) | 15.42 | -1.60 |
| Dividende(r) | 10.62 | -.21 |
| Fonds H(r) | 5.16 | +.16 |
| International(y) | 14.41 | -.39 |
| Mond Oblig(y) | 9.56 | -1.17 |
| Obligations(r) | 11.71 | -.05 |
| Portfolio(r) | 37.75 | -.89 |
| PRIMERICA CONCERT | | |
| Conservat Can(r) | 10.09 | -.39 |
| Cr Act Can(r) | 9.55 | -.62 |
| Cr Act Int'l | 9.72 | -.10 |
| Croissance Can(r) | 9.86 | -.50 |
| Croissance Int | 10.15 | -.29 |
| Equilibre Can(r) | 9.45 | -.35 |
| Forte Cr Can(r) | 9.62 | -.26 |
| Forte Cr Int'l | 9.89 | -.26 |
| Revenu Can(r) | 10.08 | -.10 |
| PRIMUS GESTION-CONSEIL(n) | | |
| Act Mar Emerg | 4.29 | +.28 |
| Actions Amér | 7.27 | -.23 |
| Actions Can(r) | 12.77 | -.49 |
| Actions EAEO | 8.59 | -.70 |
| Can Rev Fix Ges(r) | 10.90 | +.04 |
| PRINCIPAL INTERNATIONAL(n) | | |
| International(y) | 9.45 | +.96 |
| PROFESSIONNELS DU QUÉBEC(n) | | |
| Actions Can(r) | 18.64 | +7.26 |
| Actions Intl(y) | 15.80 | +2.68 |
| Court Terme(r) | 9.97 | — |
| Crois et Revenu(r) | 11.37 | +2.86 |
| Equilibre(r) | 12.40 | +1.61 |
| Obligations(r) | 11.44 | -.58 |
| REA INC. (FONDS D'INV)(n) | | |
| IDEM(r) | 17.64 | +1.55 |
| RESEARCH CAP CORP(n) | | |
| Euro(g) | 12.41 | -1.12 |
| ROYAL MUTUAL | | |
| Act Intl | 18.34 | -.59 |
| Act Japon | 12.14 | -3.70 |
| Act U.S. C$ | 27.13 | -.87 |
| Act U.S. US | 19.10 | +.71 |
| Actions Can(r) | 13.35 | -1.12 |
| Cdn Strat Ind(r) | 10.13 | -.10 |
| Cr Am Ind Str | 9.53 | +.38 |
| Crois Asia | 8.23 | +2.19 |
| Crois Can(r) | 18.16 | -.43 |
| Crois Euro | 18.67 | +.30 |
| Dividendes(r) | 16.09 | -.61 |
| Energetique(r) | 16.09 | -1.45 |
| Equilibre(r) | 9.57 | -.53 |
| Hypothecaire(r) | 11.20 | +.13 |
| Intl Oblig(r) | 11.15 | -1.90 |
| Mond Oblig(y) | 9.56 | -1.17 |
| Obligations(r) | 11.71 | -.05 |
| Portfolio(r) | 37.75 | -.89 |
| PRIMERICA CONCERT | | |
| Conservat Can(r) | 10.09 | -.39 |
| Cr Act Can(r) | 9.55 | -.62 |
| Cr Act Int'l | 9.72 | -.10 |
| Croissance Can(r) | 9.86 | -.50 |
| Croissance Int | 10.15 | -.29 |
| Equilibre Can(r) | 9.45 | -.35 |
| Forte Cr Can(r) | 9.62 | -.26 |
| Forte Cr Int'l | 9.89 | -.26 |
| Revenu Can(r) | 10.08 | -.10 |
| PRIMUS GESTION-CONSEIL(n) | | |
| Act Mar Emerg | 4.29 | +.28 |
| Actions Amér | 7.27 | -.23 |
| Actions Can(r) | 12.77 | -.49 |
| Actions EAEO | 8.59 | -.70 |
| Can Rev Fix Ges(r) | 10.90 | +.04 |
| PRINCIPAL INTERNATIONAL(n) | | |
| International(y) | 9.45 | +.96 |
| PROFESSIONNELS DU QUÉBEC(n) | | |
| Actions Can(r) | 18.64 | +7.26 |
| Actions Intl(y) | 15.80 | +2.68 |
| Court Terme(r) | 9.97 | — |
| Crois et Revenu(r) | 11.37 | +2.86 |
| Equilibre(r) | 12.40 | +1.61 |
| Obligations(r) | 11.44 | -.58 |
| REA INC. (FONDS D'INV)(n) | | |
| IDEM(r) | 17.64 | +1.55 |
| RESEARCH CAP CORP(n) | | |
| Euro(g) | 12.41 | -1.12 |
| ROYAL MUTUAL | | |
| Act Intl | 18.34 | -.59 |
| Act Japon | 12.14 | -3.70 |
| Act U.S. C$ | 27.13 | -.87 |
| Act U.S. US | 19.10 | +.71 |
| Actions Can(r) | 13.35 | -1.12 |
| Cdn Strat Ind(r) | 10.13 | -.10 |
| Cr Am Ind Str | 9.53 | +.38 |
| Crois Asia | 8.23 | +2.19 |
| Crois Can(r) | 18.16 | -.43 |
| Crois Euro | 18.67 | +.30 |
| Dividendes(r) | 16.09 | -.61 |
| Energetique(r) | 16.09 | -1.45 |
| Equilibre(r) | 9.57 | -.53 |
| Hypothecaire(r) | 11.20 | +.13 |
| Intl Oblig(r) | 11.15 | -1.90 |
| Mond Oblig(y) | 9.56 | -1.17 |
| Obligations(r) | 11.71 | -.05 |
| Portfolio(r) | 37.75 | -.89 |
| ROYAL TRUST ROYAL | | |
| Av Crois(r) | 18.17 | -.71 |
| Av Equil(r) | 19.42 | -.54 |
| Av Revenu(r) | 14.57 | -.31 |
| Immobilier(r) | 6.16 | — |
| SAGIT GROUP | | |
| Cam Amer Gro C$ | 6.01 | -.83 |
| Cam Amer Gro US | 4.23 | +.24 |
| Cam Americas C$ | 11.35 | +.74 |
| Cam Americas US | 7.98 | +2.50 |
| Cam Balanced(r) | 5.81 | -2.36 |
| Cam China C$ | 3.71 | -.27 |
| Cam China US | 2.63 | +1.15 |
| Cam Global C$ | 8.96 | +3.58 |
| Cam Global US | 6.08 | +2.35 |
| Cam Growth(r) | 5.10 | -1.22 |
| Cam Pacific C$ | 3.11 | -2.81 |
| Cam Pacific US | 2.19 | -.27 |
| Cam Prec Metal(r) | 2.91 | +1.04 |
| Cam Resource(r) | 5.36 | -.84 |
| Cam Spe Equ(r) | 6.08 | -.65 |
| TC Bond(r) | 9.37 | +.11 |
| TC Dividend(r) | 6.36 | -2.60 |
| TC Pension(r) | 18.21 | -.87 |
| TC Value(r) | 8.57 | -1.04 |
| SCEPTRE FUNDS | | |
| Asian Gth | 8.69 | +.70 |
| Balanced Gth(r) | 17.81 | -.67 |
| Bond(r) | 12.56 | -.08 |
| Equity Gth(r) | 35.25 | +1.26 |
| Internat'l | 27.75 | -.68 |
| SCOTIA EXCELSIOR | | |
| Amér Latine• | 14.84 | -1.99 |
| Crois Amér• | 11.84 | -1.88 |
| Crois Can(r)• | 40.78 | -.21 |
| Crois CanAm(r)• | 12.60 | +1.50 |
| Crois Euro• | 12.99 | -.06 |
| Dividendes(r)• | 14.80 | -.24 |
| Equilibre(r)• | 13.18 | -.42 |
| Hypothécaire(r)• | 10.35 | +.05 |
| Internat'l• | 40.35 | +.08 |
| Mét Préc(r)• | 7.47 | -4.75 |
| Oblig Global• | 10.60 | -1.43 |
| Rend global(r)• | 15.62 | -.87 |
| Rev CanAm C$(r)• | 14.76 | -1.53 |
| RevCanAm US(r)• | 10.39 | +.02 |
| Revenu(r)• | 11.00 | -.26 |
| Rég Pacifique• | 12.50 | -2.87 |
| Sect & Rev(r)• | 10.86 | -.15 |
| ValCan1ordre(r)• | 16.10 | -1.27 |
| SCUDDER FUNDS OF CANADA | | |
| Cdn Bond(r) | 10.37 | +.19 |
| Cdn Equity(r)• | 24.33 | +1.27 |
| Emerg Mkts• | 18.70 | -1.37 |
| Global• | 20.57 | +1.03 |
| Greater Europe• | 30.87 | +.55 |
| Pacific• | 10.86 | +.56 |
| ShTerm Bond(r)• | 12.07 | -.08 |
| US Growth & Inc• | 15.48 | +.06 |
| SPECTRUM UNITED FUNDS | | |
| Actions Amer• | 20.62 | -.43 |
| Actions Can(r)• | 15.98 | -1.50 |
| Actions Int• | 17.88 | -.27 |
| Crois Can(r)• | 24.47 | — |
| Croiss Am U$• | 13.03 | +.93 |
| Croiss Amer• | 18.51 | -.64 |
| Croiss Europ• | 19.02 | -.21 |
| Croiss Int• | 9.80 | -1.80 |
| Dividendes(r)• | 14.64 | +.14 |
| Dyn Asiatique• | 7.05 | +1.15 |
| Marches Prom• | 13.36 | -.78 |
| Obl Crt Terme(r)• | 15.30 | -.16 |
| Obl Global• | 10.29 | -1.06 |
| Obl Lg Terme(r)• | 12.79 | -.08 |
| Obl Moy Terme(r)• | 10.29 | +.19 |
| Optimax USA• | 15.88 | -.06 |
| PME Can(r) | 10.19 | +1.19 |
| Pac Diversif(r)• | 13.07 | -.93 |
| Particip Can(r)• | 14.71 | -.26 |
| Plac Can(r)• | 12.08 | -.66 |
| Plac Int Div• | 14.58 | -.41 |
| REER Obl Int(r)• | 10.35 | -.96 |
| Repart Strat(r)• | 15.07 | -.72 |
| Ress Can(r)• | 6.89 | +1.03 |
| Télécomm Mond• | 15.51 | — |
| SPECTRUM UNITED PORTE | | |
| Can Cr Max(r) | 9.88 | -.70 |
| Can Croissance(r) | 9.65 | -.62 |
| Can Equil(r) | 16.78 | -.65 |
| Mond Croissance | 10.11 | -.69 |
| Plac Prud Can(r) | 10.11 | -.30 |
| Revenu Can(r) | 10.10 | -.20 |
| STANDARD LIFE | | |
| Balanced(r) | 13.77 | -.43 |
| Bond(r) | 10.53 | +.10 |
| Cdn Dividend(r) | 21.41 | -1.18 |
| Equity(r) | 16.52 | -.23 |
| Growth Equity(r) | 13.50 | +1.16 |
| Intl Bond(r) | 10.82 | -1.71 |
| Intl Equity(g) | 12.56 | -1.34 |
| Ressources(r) | 9.78 | -1.14 |
| U.S. Equity(g) | 14.58 | +.21 |
| STONE & CIE LIMITÉE | | |
| Principal Can(r) | 6.94 | -.79 |
| Principal Cr&Rv(r) | 5.39 | -.33 |
| STRATEGIC VALUE FUNDS | | |
| Actions Amer | 13.12 | -.76 |
| Actions Canad(r) | 9.77 | -.10 |
| Actions Global | 5.49 | -.17 |
| App Act Amer | 5.98 | -.17 |
| Appr Act Can(r) | 9.58 | -.60 |
| Asie Pacifique | 3.91 | -1.51 |
| Commonwealth | 9.49 | -.84 |
| Dividendes(r) | 11.61 | -.26 |
| Europe | 8.06 | +.12 |
| International | 12.75 | -.93 |
| March Emergents | 4.65 | -1.06 |
| Obl Gouvernem(r) | 5.49 | — |
| Pet Entr Can(r) | 8.37 | +.97 |
| Revenu(r) | 4.66 | -.21 |
| Equ Global RER(r) | 5.40 | -.37 |
| Equil Canadien(r) | 7.40 | -.27 |
| Equilibre Glob | 7.68 | -1.16 |
| STRATEGIC VALUE FUNDS U$ | | |
| Amer Equity | 9.24 | +.87 |
| Amer Equity Val | 4.21 | +1.45 |
| Asie Pacifique | 2.75 | — |
| Commonwealth | 6.69 | +.90 |
| Equil Glo | 5.41 | +.56 |
| Europe | 5.68 | +1.79 |
| Glo Equity | 5.87 | +1.04 |
| International | 8.98 | +.87 |
| Marches Emerg | 3.27 | +.62 |
| STRATEGIE GLOBALE | | |
| Act Amer C$ | 19.09 | -.88 |
| Actions Mond | 23.71 | -1.04 |
| Amér Latine | 7.75 | -2.88 |
| Asiatique | 4.83 | +2.33 |
| Can Crois(r) | 23.42 | +.17 |
| Can Petit Cap(r) | 18.45 | +1.30 |
| Cdn Opportr(r) | 18.15 | +1.52 |
| Européen+ | 17.21 | +.76 |

| Fonds | VANPA | Chg.% |
|---|---|---|
| Japon | 8.54 | -3.94 |
| Mond Equil | 12.39 | .96 |
| Mond Soc | 10.36 | -.51 |
| Multirevenu(r) | 24.33 | +.62 |
| Oblig Mondial | 10.82 | -.73 |
| Obligataire(r) | 9.06 | — |
| Or+(r) | 5.59 | -3.29 |
| STRATEGIE GLOBALE CL X | | |
| Act Mond Cl X(i) | 23.75 | -1.08 |
| Can Crois Cl X(r) | 23.24 | +.22 |
| Divr Euro Cl X(r) | 19.23 | +.73 |
| EuroPlus Cl X(i) | 17.22 | +.76 |
| Japon Cl X | 8.61 | -3.91 |
| Multirev Cl X(r) | 24.19 | +.58 |
| Obl Mon Cl X | 10.82 | -.73 |
| STRATEGIE GLOBALE - DIVRS | | |
| Divr Act Mond(r) | 10.45 | -.48 |
| Divr Amér Lat(r) | 5.82 | -2.18 |
| Divr Asiatique(r) | 3.74 | +3.03 |
| Divr Européen(r) | 19.46 | +.68 |
| Divr Japon+(r) | 3.93 | -4.03 |
| Divr Obl Etrang(r) | 13.42 | -1.93 |
| Oblig Divr(r) | 11.06 | -.63 |
| SYNERGY ASET MANAGEMENT | | |
| Crois Can(r) | 5.16 | +2.99 |
| Gest Style Can(r) | 5.32 | +.19 |
| Prospérité Can(r) | 5.51 | +.55 |
| Revenu CT Can(r) | 5.00 | — |
| Soc Pet Cap Can(r) | 5.55 | +.96 |
| Valeur Can(r) | 5.09 | .39 |
| TALVEST (FONDS) | | |
| Act Val Can(r)• | 12.73 | .86 |
| Can Répar Actif(r)• | 7.60 | .39 |
| Dividendes(r)• | 17.20 | .12 |
| Glo Rep Actif• | 8.68 | +.58 |
| Nouv Economie(r)• | 5.18 | +.78 |
| Obl Can Dev(r)• | 12.46 | -1.27 |
| Obligations(r)• | 11.61 | .08 |
| REER Glo(r)• | 6.78 | +.78 |
| Revenu(r)• | 11.29 | +.09 |
| TALVEST HYPERION | | |
| Act Can Crois(r)• | 6.16 | .96 |
| Act Can Faib(r)• | 17.43 | +.52 |
| Asiatique• | 15.58 | +.91 |
| Chine Plus | 5.00 | — |
| Européen• | 18.01 | +.73 |
| Gl Faible Cap | 8.20 | — |
| Gl Sci&Tech C$• | 25.96 | -2.59 |
| Gl Sci&Tech US• | 18.28 | -1.03 |
| Glo Sci Santé• | 17.53 | -.72 |
| Oblig Haut Rend(r)• | 11.98 | +.17 |
| Ressources Can(r) | 5.00 | — |
| Value Line C$• | 26.61 | -.71 |
| Value Line US• | 18.74 | +.92 |
| TD LIGNE VERTE | | |
| Act Can(r)• | 23.14 | — |
| Act Potentiel(r)• | 11.32 | -.17 |
| Act Pet Soc Am | 10.52 | +1.24 |
| Act Pet Soc Can(r) | 10.57 | +1.25 |
| Amér Indexée• | 18.62 | +1.36 |
| Can Indexée(r)• | 10.87 | .73 |
| Comm & Divert | 11.56 | -1.19 |
| Cr Am Mid-Cap• | 22.35 | .40 |
| Crois Asiatique• | 7.23 | +1.83 |
| Crois Equil(r)• | 18.75 | .35 |
| Crois Euro• | 17.88 | +.55 |
| Crois Japon• | 7.83 | -4.04 |
| Crois Lat Amér• | 8.52 | -2.96 |
| Dividendes(r)• | 22.04 | +.09 |
| Emerg Mkts• | 14.53 | -.41 |
| Hypothécaire(r)• | 11.20 | +.18 |
| Ind RER Amér(r) | 10.28 | +.10 |
| Ind RER Intl(r) | 10.96 | +1.31 |
| Intl Equity• | 16.22 | -.47 |
| Intl Select• | 16.22 | -.86 |
| Métaux Précieux(r)• | 12.66 | -5.37 |
| Obl RER Intl(r)• | 11.40 | -1.38 |
| Obl Rend Réel(r)• | 11.30 | — |
| Oblig Can(r)• | 11.03 | +.08 |
| Oblig GouvCan(r)• | 11.03 | +.08 |
| Oblig GouvGlo• | 11.14 | -1.76 |
| Res Energet(r)• | 10.82 | -2.35 |
| Ressource(r)• | 9.82 | -2.74 |
| Rev CT(r)• | 9.77 | +.21 |
| Rev Equil(r)• | 16.08 | -.19 |
| Sci & Tech• | 22.16 | -2.58 |
| Sciences Santé• | 13.18 | -1.35 |
| TitresHypo(r)• | 10.77 | +.09 |
| Val Sures Amér• | 14.78 | .47 |
| Valeurs Sures(r)• | 18.15 | .22 |
| TEMPLETON GROUP | | |
| Act Can(r)• | 9.19 | -.65 |
| Can Rep Actif(r)• | 6.90 | -.58 |
| Croissance C$• | 11.80 | -.38 |
| Croissance US• | 7.89 | +1.38 |
| Emergents C$• | 7.95 | -.58 |
| Emergents US• | 5.60 | +1.27 |
| Equil Mond C$• | 7.13 | -.97 |
| Equil Mond US• | 5.02 | +.60 |
| Equilibre(r)• | 8.70 | -.34 |
| Intl Act C$• | 14.92 | -.47 |
| Intl Act US• | 10.52 | +1.15 |
| Intl Equil C$• | 9.64 | -.60 |
| Intl Equil US• | 6.68 | +1.08 |
| Mond Obl C$• | 10.03 | -.69 |
| Mond Obl US• | 7.06 | +.86 |
| Mond PtSoc C$• | 11.74 | -.76 |
| Mond PtSoc US• | 8.27 | +.65 |
| Oblig Can(r)• | 5.23 | -.19 |
| TEMPLETON FRANKLIN SÉR | | |
| FrkInPtSoc US | 10.95 | -.73 |
| FrkInPtSocUS US | 7.71 | +.78 |
| TEMPLETON - MUTUAL | | |
| Mutual BaliseC$ | 6.15 | — |
| Mutual BaliseU$ | 4.33 | +1.64 |
| TRADEX | | |
| Actions(r) | 13.57 | .37 |
| Crois Can(r) | 10.69 | +.75 |
| Marchés Naiss | 8.55 | -1.95 |
| Obligations(r) | 10.31 | +.10 |
| TRIMARK (FONDS MUTUELS) | | |
| Actions RÉER(r)• | 8.71 | .91 |
| Amériques C$• | 7.88 | -1.62 |
| Amériques US• | 8.25 | — |
| Can Croiss Sél(r)• | 8.92 | 1.12 |
| Croiss Sél C$• | 13.47 | 2.08 |
| Croiss Sél US• | 8.64 | .46 |
| Découverte C$• | 5.88 | -1.34 |
| Découverte US• | 4.14 | +.24 |
| Equilibre Sél(r)• | 8.47 | .94 |
| Europlus C$• | 5.09 | -1.93 |
| Europlus US• | 3.68 | .96 |
| Indo-Pacif C$• | 3.28 | +1.52 |
| Indo-Pacif US• | 2.35 | +3.52 |
| Obl Avantage(r)• | 9.21 | .16 |
| Obl canadiennes(r)• | 5.66 | — |
| Revenu gouv(r)• | 5.01 | — |
| Trimark C$(i)• | 22.82 | -2.23 |
| Trimark US(i)• | 16.07 | .62 |
| Trimark can(r)• | 12.84 | -1.06 |
| Trimpro Rev(r)• | 7.84 | .88 |
| TRUST GÉNÉRAL | | |
| Act Can(r) | 29.23 | +1.90 |
| Croissance(r) | 24.58 | +.38 |
| Equilibre(r) | 13.37 | +.98 |
| Hypothèques(r) | 11.16 | +.10 |
| MM(r) | 10.63 | +.06 |
| Obligations(r) | 11.13 | +.13 |
| TRUST NATIONAL | | |
| Actions Amér | 20.88 | -.34 |
| Actions Intl | 11.66 | +.67 |
| Actions Spéc(r) | 19.45 | +2.07 |
| Actions can(r) | 14.46 | -.84 |
| Dividendes(r) | 9.11 | -.11 |
| Equilibre(r) | 16.93 | -.11 |
| Hypothèques(r) | 10.28 | +.10 |
| Ind Américain | 14.07 | -.33 |
| Indice1 cap(r) | 11.70 | -.64 |
| Marchés Emerg | 6.69 | -.67 |
| Oblig Itl RER(r) | 10.79 | -1.62 |
| Oblig can(r) | 12.64 | +.11 |
| UNIVERSITY AVENUE FUNDS | | |
| US Performance | 12.04 | -2.32 |
| World Fund | 9.96 | -1.75 |
| VALOREM | | |
| Act Amer-Valeur | 11.98 | -1.61 |
| Act Can-Valeur(r) | 11.52 | -.25 |
| Act Mond-Valeur | 10.67 | -1.19 |
| Diversifié(r) | 11.35 | -.09 |
| Gouv C-Terme(r) | 10.00 | — |
| Obl Can-Valeur(r) | 10.88 | .03 |
| Rend Spécialisé | 13.38 | +.35 |
| VISION EUROPE (FONDS)(n) | | |
| Vision Euro(g) | 18.21 | +1.22 |
| VALUE CONTRARIAN(n) | | |
| Cdn Equity(r) | 1335.78 | — |
| WESTERN GROWTH(n) | | |
| Western Gr(r) | 6.39 | +.63 |
| YIELD MANAGEMENT GROUP(n) | | |
| YMG Croissance(r) | 12.10 | +.65 |
| YMG Equilibre(r) | 8.60 | -.18 |
| YMG Intl | 16.62 | -1.04 |
| YMG Revenu(r) | 9.96 | -.96 |

## FONDS AUTONOMES

| | | |
|---|---|---|
| ADC RER(n) | | |
| Act E.U. (K)(y) | 13.79 | +.60 |
| Act Itl (K)(y) | 13.14 | -.93 |
| Act Spécial (K)(r) | 14.20 | -.33 |
| Act de Gro (A)(r) | 14.40 | +1.33 |
| Act ordin (A)(r) | 29.80 | .88 |
| Actions Can (T)(r) | 10.29 | -1.56 |
| Bassin Pac (K)(y) | 12.06 | -.93 |
| MM (C)(r) | 80.03 | +.08 |
| Marchés Emer (K)(y) | 7.41 | -1.28 |
| Mixte (K)(r) | 15.46 | -.58 |
| Mondial (T)(y) | 65.95 | -2.58 |
| Oblig Hypo (C)(r) | 15.71 | +.05 |
| Titres Euro (K)(y) | 17.12 | -.22 |
| BPI HÉRITAGE (TRANSAM)(n) | | |
| Dis RER Mond Eq(r) | 9.99 | -1.28 |
| Dist Am val rel | 10.68 | -.74 |
| Dist Bons Tres(r) | 10.05 | +.10 |
| Dist Can Oblig(r) | 10.28 | — |
| Dist Can Val MM(r) | 9.93 | +.40 |
| Dist Can Val Rel(r) | 10.35 | +.28 |
| Dist In val rel | 10.38 | +.18 |
| Dist Md val rel | 10.55 | -.09 |
| Dist Rev de Div(r) | 10.33 | +.49 |
| Dist Rev Eleve(r) | 10.26 | -.19 |

| Fonds | VANPA | Chg.% |
|---|---|---|
| Rev et Croiss(r) | 10.32 | -.39 |
| C.U. FONDS DISTINCT(n) | | |
| Can Ind TSE 35(r) | 10.95 | .99 |
| Ind Act Amer(g) | 10.51 | .10 |
| Ind Oblig Can(r) | 9.97 | — |
| Int Indexe 7G(g) | 10.39 | -.95 |
| Repart Actif(r) | 10.01 | — |
| CANADA VIE(n) | | |
| Act Can(r) | 173.10 | -1.05 |
| Act US & Itl(yg) | 71.90 | -.38 |
| Asie Pacifique(yg) | 18.91 | -1.19 |
| Européennes(yg) | 17.57 | -.38 |
| Géré(r) | 42.28 | .48 |
| Haut Rev Div(r) | 11.24 | — |
| MM(r) | 11.21 | — |
| Obl Intl(r) | 10.31 | +.07 |
| Rev Fixe(r) | 96.30 | .00 |
| CCPE RRSP FUNDS(n) | | |
| Diversified(r) | 86.75 | +1.00 |
| Fixed Inc(r) | 82.95 | +.09 |
| Global Equity(y) | 13.94 | +.47 |
| Growth(r) | 116.80 | +1.76 |
| MMF(r) | 10.31 | +.04 |
| US Equity(y) | 20.93 | +2.07 |
| C.I. FONDS DIST (TOR MUT) | | |
| Américain | 10.59 | -1.03 |
| Harbour(r) | 10.61 | .66 |
| Harbr Crol Rev(r) | 10.47 | .29 |
| Harbr Valeur | 10.15 | .88 |
| MMF(r) | 10.09 | — |
| Mondial | 10.86 | -.18 |
| COLONIA VIE(n) | | |
| Actions(r) | 18.96 | +1.75 |
| Crois Spéc(r) | 26.72 | +.79 |
| Equil Strat(r) | 14.78 | +.95 |
| Hypothèques(r) | 14.08 | +.03 |
| MM(r) | 16.15 | +.02 |
| Obligations(r) | 16.10 | -.16 |
| COMMON SENSE FUNDS(n) | | |
| AssetBuild I(r) | 15.91 | .13 |
| AssetBuild II(r) | 12.35 | .17 |
| AssetBuild III(r) | 17.98 | .28 |
| AssetBuild IV(r) | 17.91 | .23 |
| AssetBuild V(r) | 17.71 | .23 |
| CO-OPERATORS LIFE(n) | | |
| Balanced(r) | 219.10 | +1.57 |
| Cdn Equity(r) | 510.83 | +2.41 |
| Fixed Income(r) | 181.00 | +.42 |
| MMF(r) | 101.24 | +.05 |
| US Diversified(y) | 109.07 | +1.87 |
| US Equity(y) | 323.12 | +1.98 |
| CROWN VIE - EMPEROR(n) | | |
| Actions(r) | 15.92 | +2.70 |
| Combiné(r) | 14.57 | +1.15 |
| Obligations(r) | 13.56 | -.02 |
| Val. C(r) | 11.55 | +.06 |
| CROWN VIE - FRR PRESTIGE(n) | | |
| Actions(r) | 16.55 | +2.69 |
| Combiné(r) | 15.03 | +1.15 |
| Obligations(r) | 14.21 | -.03 |
| Protect rev(r) | 10.97 | .10 |
| Val. C(r) | 11.11 | +.05 |
| EMPIRE (GROUPE FINANCIER)(n) | | |
| Act Elite(r) | 140.16 | .88 |
| Act Premiers(r) | 128.23 | .88 |
| Crois Intl E(g) | 29.93 | .88 |
| Elite Div Gro(r) | 10.42 | -1.00 |
| Elite S&P 500(r) | 10.54 | .12 |
| Elite Smi Cp Eq(r) | 10.38 | +.58 |
| Equ Growth(r) | 35.56 | .88 |

**Nos fonds mutuels sont parmi les plus performants au pays.**

1 800 465-3863

PLACEMENTS CIBC

VOIR LOIN... UNE TRADITION℠

℠ Marque de commerce de la Banque CIBC. Les Fonds mutuels CIBC sont offerts par Placements CIBC Inc., une filiale de la Banque CIBC.

| Fonds | VANPA | Chg.% |
|---|---|---|
| Equilibré Elite(r) | 23.00 | -.40 |
| MM E(r) | 16.88 | +.06 |
| ObliCan DevEtr E(r) | 11.34 | +.08 |
| Oblig Elite(r) | 25.81 | +.05 |
| Rep Actif Elite(r) | 14.77 | .53 |
| L'ÉQUITABLE | | |
| Accum Income(r) | 16.40 | .10 |
| Actions(r) | 18.18 | +1.39 |
| Actions Cdn(r) | 15.11 | +1.25 |
| Asset Allocat(r) | 14.56 | +1.03 |
| International(r) | 14.32 | .17 |
| Oblig Cdn(r) | 12.19 | +.07 |
| GREAT-WEST ASSURANCE DSC(n) | | |
| Act Crois (A)(r) | 367.93 | +.69 |
| Act Nord-am (B)(r) | 268.65 | +.43 |
| Act amer (G)(yg) | 336.60 | +.41 |
| Act intl (P)(yg) | 261.51 | +1.51 |
| Actions (M)(r) | 256.69 | +1.29 |
| Actions (S)(r) | 265.19 | +1.67 |
| Actions Can (G)(r) | 236.31 | +2.18 |
| Amer Gro (A)(yg) | 153.63 | +.83 |
| Asian Gro (A)(yg) | 163.93 | -.31 |
| Cdn Opport (M)(r) | 203.92 | +.31 |
| Cdn RI Est (G)(r) | 9.91 | +.45 |
| Cro & rev (A)(r) | 210.18 | +.49 |
| Cro & rev (M)(r) | 255.42 | +1.09 |
| Div/Gro (M)(r) | 207.71 | +1.28 |
| Divers (G)(r) | 237.04 | +.97 |
| Dividendes (G)(r) | 216.80 | +1.84 |
| Euro Equity (S)(yg) | 211.60 | +1.67 |
| Gr entrepr (M)(r) | 235.52 | .18 |
| Hypothécair (G)(r) | 212.74 | +.04 |
| Indice-Act (G)(r) | 201.66 | +1.14 |
| Intl Opport (P)(yg) | 215.81 | +1.29 |
| MM (G)(r) | 165.86 | +.07 |
| Mid Cap Cda (G)(r) | 210.95 | +1.96 |
| Oblig Can (G)(r) | 136.65 | +.39 |
| Oblig Gouv (G)(r) | 138.57 | +.41 |
| Oblig Intl (P)(yg) | 218.17 | +.51 |
| ObligAction (G)(r) | 252.73 | +1.41 |
| Obligations (B)(r) | 215.60 | +.35 |
| Obligations (S)(r) | 218.55 | +.56 |
| Pet entre (M)(r) | 263.44 | +2.16 |
| Port accel (G)(r) | 230.16 | +1.08 |
| Port mod (G)(r) | 220.15 | +.78 |
| Port prudent(G)(r) | 213.57 | +.51 |
| Port énerg (G)(r) | 237.37 | +1.45 |
| Port équil (G)(r) | 227.49 | +.88 |
| Res can (A)(r) | 192.06 | -2.42 |
| Rev mondial (A)(r) | 195.64 | +.93 |
| Revenu (G)(r) | 273.03 | +.81 |
| Revenu (M)(r) | 218.37 | +.34 |
| Equilibre (B)(r) | 233.05 | +.31 |
| Equilibre (M)(r) | 233.05 | +.31 |
| Equilibre (S)(r) | 240.08 | +.97 |
| GREAT-WEST ASSURANCE - NL(n) | | |
| Act Crois (A)(r) | 251.59 | +.68 |
| Act Nord-am (B)(r) | 267.19 | +.42 |
| Act amer (G)(y) | 334.28 | +.40 |
| Act intl (P)(y) | 260.23 | +1.50 |
| Actions (M)(r) | 255.33 | +1.28 |
| Actions (S)(r) | 263.78 | +1.66 |
| Actions Can (G)(r) | 234.45 | +2.18 |
| Amer Gro (A)(y) | 225.50 | +.82 |
| Asian Gro (A)(y) | 194.48 | -.33 |
| Cdn Opport (M)(r) | 203.30 | +.31 |
| Cdn RI Est (G)(r) | 9.90 | +.44 |
| Cro & rev (A)(r) | 209.07 | +.49 |
| Cro & rev (M)(r) | 254.06 | +1.08 |
| Div/Gro (M)(r) | 207.59 | +1.28 |
| Divers (G)(r) | 235.15 | +.96 |
| Dividendes (G)(r) | 216.67 | +1.84 |
| Euro Equity (S)(y) | 211.10 | +1.67 |
| Gr entrepr (M)(r) | 234.97 | +.17 |
| Hypothécair (G)(r) | 211.08 | +.03 |
| Indice-Act (G)(r) | 200.07 | +1.13 |
| Intl Opport (P)(y) | 215.68 | +1.28 |
| MM (G)(r) | 164.55 | +.06 |
| Mid Cap Cda (G)(r) | 210.83 | +1.96 |
| Oblig Can (G)(r) | 214.93 | +.38 |
| Oblig Gouv (G)(r) | 234.91 | +.71 |
| Oblig Intl (P)(y) | 216.66 | +.51 |
| ObligAction (G)(r) | 251.30 | +1.41 |
| Obligations (B)(r) | 214.46 | +.34 |
| Obligations (S)(r) | 217.39 | +.56 |
| Pet entre (M)(r) | 262.04 | +2.15 |
| Port Prudent(G)(r) | 212.80 | +.58 |
| Port accel (G)(r) | 229.34 | +1.07 |
| Port modéré (G)(r) | 219.39 | +.75 |
| Port énerg (G)(r) | 236.48 | +1.44 |
| Port équil (G)(r) | 226.66 | +.88 |
| Res can (A)(r) | 191.64 | -2.43 |
| Rev mondial (A)(r) | 194.60 | +.93 |

| Fonds | VANPA | Chg.% |
|---|---|---|
| Revenu (G)(r) | 271.14 | +.83 |
| Revenu (M)(r) | 237.51 | +.34 |
| Equilibré (B)(r) | 227.87 | +.42 |
| Equilibré (M)(r) | 221.87 | +.32 |
| Equilibré (S)(r) | 238.81 | +.97 |
| HARTFORD VIE | | |
| Action Can(r) | 11.03 | +1.94 |
| Action Can(r) | 10.94 | +.16 |
| Can Haute Tech(r) | 9.76 | +.41 |
| Crois Dynamique(r) | 10.47 | — |
| Revenu Foncier(r) | 10.47 | -.10 |
| Rép d actifs(r) | 10.03 | — |
| IMPÉRIALE - CROISSANCE(n) | | |
| Act N.A.(j) | 20.28 | .29 |
| Actions Can(r) | 27.36 | .40 |
| Cap CT(r) | 16.28 | +.05 |
| Divers(r) | 23.38 | .34 |
| IMPÉRIALE - MILLÉNIA(n) | | |
| Act Amér 1(g) | 7.24 | .14 |
| Act Amér 2 | 7.20 | .14 |
| Act Can 2(r) | 6.93 | .28 |
| Act Intl 1(g) | 6.88 | .68 |
| Act Intl 2 | 6.82 | .68 |
| Act can 1(r) | 6.06 | .10 |
| Div Can 2(r) | 6.06 | .10 |
| Div Can 1(r) | 6.05 | .10 |
| Equil can 2(r) | 6.46 | .15 |
| Equil can 1(r) | 6.45 | .15 |
| MM 1(r) | 5.29 | — |
| MM 2(r) | 5.27 | — |
| Pet Ent NA 1(r) | 5.70 | +.39 |
| Pet Ent NA 2(r) | 5.70 | +.58 |
| Revenu 1(r) | 5.86 | — |
| Revenu 2(r) | 5.84 | — |
| INDUSTRIELLE-ALLIANCE(n) | | |
| Actions(r) | 136.00 | -1.95 |
| Actions S-2(r) | 11.20 | +.04 |
| Advant Cdn N(r) | 10.32 | .54 |
| Advant US U(r) | 10.31 | .34 |
| Americain(y) | 44.55 | .83 |
| Diversifié(r) | 16.25 | .61 |
| Diversifié S-2(r) | 10.51 | .61 |
| Dividend V(r) | 10.19 | .30 |
| Ecf.x A Act(r) | 10.40 | -1.92 |
| Ecf.x B Obl(r) | 14.57 | +.07 |
| Ecf.x D Diver(r) | 17.27 | .85 |
| Ecf.x E Emer(yg) | 8.64 | -3.50 |
| Ecf.x G Gl Gl(yg) | 9.73 | .43 |
| Ecf.x H Hypot(r) | 13.21 | +.08 |
| Ecf.x I Act Itl(yg) | 13.88 | .53 |
| Ecf.x M FMM(r) | 13.88 | .58 |
| Ecf.x N Av Cdn(r) | 10.31 | .56 |
| Ecf.x R Revenu(r) | 10.74 | +.01 |
| Ecf.x S Act US(yg) | 14.23 | .26 |
| Ecf.x T Sel Cdn(r) | 10.74 | -1.48 |
| Ecf.x U US Adv(r) | 10.49 | .34 |
| Ecf.x V Div(r) | 10.19

# Tableau des taux d'intérêt Taux en vigueur le 17 février 1998

| | Dépôts à court terme | | | | | | | Dépôts à terme Intérêt versé annuellement | | | | | | Certificats garantis ƒ Intérêt versé annuellement | | | | | | | | Hypothèques résidentielles | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | Dépôt min. ($) | 30 - 59 j. | 60 - 89 j. | 90 - 119 j. | 120 - 179 j. | 180 - 269 j. | 270 - 364 j. | Dépôt min. ($) | 1 an | 2 ans | 3 ans | 4 ans | 5 ans | Dépôt min. ($) | 1 an | 2 ans | 3 ans | 4 ans | 5 ans | REER 1 an | REER 5 ans | 6 mois ouv. | 6 mois fer. | 1 an ouv. | 1 an fer. | 2 ans | 3 ans | 4 ans | 5 ans |
| **Banques** | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Commerce CIBC | 5 000 | — | — | 3,05 | 3,05 | 3,30 | 3,30 | 1 000 | 3,575 | 3,875 | 4,025 | 4,125 | 4,375 | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | — | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Commerc. Ital. | 5 000 > | 2,65 | 2,70 | 2,80 | 2,80 | 3,30 | 3,55 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 3,60 | 3,90 | 4,20 | 4,25 | 4,50 | 3,60 | 4,50 | — | — | — | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Laurentienne | 3 000 > | 3,00 | 3,05 | 3,05 | 3,05 | 3,30 | 3,30 | 1 000 | 3,35 | 3,60 | 3,80 | 3,95 | 4,20 | 1 000 | 3,60 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,60 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,50 | 6,65 | 6,75 | 6,80 |
| Hong Kong du Canada | 5 000 > | 2,65 | 2,70 | 2,80 | 2,80 | 3,30 | 3,55 | 1 000 ~ | 3,55 | 3,90 | 4,20 | 4,25 | 4,50 | 1 000 | 3,80 | 4,15 | 4,48 | 4,50 | 4,75 | 3,80 | 4,75 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Montréal | 5 000 > | 3,00 | 3,05 | 3,05 | 3,05 | 3,30 | 3,30 | 1 000 | 3,35 | 3,60 | 3,80 | 3,95 | 4,20 | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Nationale | 5 000 | 3,00 | 3,05 | 3,05 | 3,05 | 3,30 | 3,30 | 1 000 | 3,45 | 3,75 | 3,90 | 4,00 | 4,25 | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Nationale de Grèce | 5 000 | 3,25 | 3,35 | 3,35 | 3,50 | 3,625 | 3,75 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 3,875 | 4,15 | 4,50 | 4,625 | 5,00 | 3,875 | 5,00 | 6,45 | 6,30 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,85 | 6,85 |
| République Nat. (N.Y.) | 25 000 | 3,70 | 3,70 | 3,70 | 3,70 | 3,90 | 3,90 | 25 000 | 4,05 | 4,35 | 4,40 | 4,45 | 4,50 | 25 000 | 4,05 | 4,35 | 4,40 | 4,45 | 4,50 | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — |
| Royale | 5 000 > | 3,00 | 3,05 | 3,05 | 3,05 | 3,05 | 3,30 | 0 500 | 3,45 | 3,75 | 3,90 | 4,00 | 4,25 | 0 500 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Scotia | 5 000 > | 3,00 | 3,05 | 3,05 | 3,05 | 3,30 | 3,30 | 0 500 | 3,475 | 3,725 | 3,925 | 4,075 | 4,325 | 0 500 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Soc. Générale Canada | 25 000 | 2,00 | 2,00 | 2,10 | 2,15 | 2,30 | 2,50 | 25 000 | 2,80 | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — |
| Toronto-Dominion | 5 000 > | 3,00 | 3,05 | 3,05 | 3,05 | 3,30 | 3,30 | 1 000 ~ | 3,45 | 3,75 | 3,90 | 4,00 | 4,25 | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | — | — | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| **Coopératives** | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Cais. d'écon. Desj. * | 5 000 | 3,25 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,55 | 1 000 | 3,20 | 3,50 | 3,65 | 3,75 | 4,00 | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Cais. pop. (Mtl * | 5 000 > | 3,25 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,55 | 1 000 | 3,35 | 3,60 | 3,80 | 3,95 | 4,20 | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Cais. pop. (Qc * | 3 000 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,55 | 3,55 | 1 000 | 3,30 | 3,50 | 3,65 | 3,75 | 4,00 | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| **Fiducies** | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Canada Trust | 5 000 > | 3,25 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,55 | 3,55 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,40 | — | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Fiducie Desjardins | 5 000 | 3,25 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,55 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Fiducie Sun Life | 25 000 | 3,50 | 3,75 | 3,75 | 3,75 | 4,00 | 4,25 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 4,75 | 4,875 | 4,875 | 4,90 | 5,125 | 4,75 | 5,125 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Investors | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 3,75 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,75 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Montréal Trust | 5 000 > | 3,00 | 3,05 | 3,05 | 3,05 | 3,30 | 3,30 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Sherbrooke Trust | 5 000 | 3,25 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,55 | 3,55 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Soc. Fiducie Mutuelle | 10 000 > | 2,50 | 2,60 | 2,70 | 2,70 | 2,90 | 3,15 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 4,00 | 4,00 | 4,15 | 4,20 | 4,40 | 4,00 | 4,40 | — | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Trust Bonaventure | 5 000 | 3,00 | 3,00 | 3,125 | 3,375 | 3,50 | 3,50 | — | — | — | — | — | — | 5 000 | 4,50 | 4,625 | 4,875 | 4,875 | 5,00 | 4,50 | 5,00 | — | — | — | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Trust Capital | 5 000 > | 3,70 | 3,75 | 3,75 | 3,75 | 4,05 | 4,25 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 4,80 | 4,90 | 4,90 | 4,90 | 5,10 | 4,80 | 5,10 | 7,30 | — | 7,30 | 6,65 | 6,85 | 7,05 | 7,10 | 7,30 |
| Trust Général | 5 000 | 3,25 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,55 | 3,55 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Trust La Laurentienne | 3 000 | 3,25 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,55 | 3,55 | — | — | — | — | — | — | 0 500 | 3,60 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,60 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,50 | 6,65 | 6,75 | 6,80 |
| Trust National | 1 000 | 3,25 | 3,30 | 3,30 | 3,30 | 3,55 | 3,55 | — | — | — | — | — | — | 1 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,40 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |
| Trust Royal | 5 000 > | 3,25 | 3,30 | 3,30 | — | 3,55 | 3,55 | — | — | — | — | — | — | 5 000 | 3,70 | 4,00 | 4,15 | 4,25 | 4,50 | 3,70 | 4,50 | 6,90 | 6,70 | 7,00 | 6,40 | 6,55 | 6,70 | 6,80 | 6,85 |

ƒ Les certificats de dépôt garantis ne peuvent pas être encaissés avant terme, sous aucune considération. * Les taux peuvent varier d'une institution financière à l'autre. ~ Versement semestriel > Dépôts rachetables
TOUS LES TAUX SONT SUJETS À CHANGEMENT SANS PRÉAVIS. Source : LES AFFAIRES, renseignements colligés par France Weinstein et Yolande Trépanier.

Tableau : LES AFFAIRES

# Une remontée du dollar qui reste fragile

## Les tensions Ottawa-Québec rendront une fois de plus les investisseurs inquiets face à l'avenir de notre devise

Claude Chiasson

Le dollar canadien remonte au-dessus de 0,70 $US après avoir presque croulé sous la barre de 0,68 $US.

Les mois de décembre et de janvier n'ont pas été faciles pour notre devise. Décembre est le mois le plus faible de l'année alors que les firmes américaines rapatrient les profits de leurs filiales canadiennes. Elles se trouvent ainsi à vendre des dollars canadiens pour acheter des dollars américains.

À ce mouvement saisonnier, il faut ajouter l'effet néfaste de la crise du Sud-Est asiatique. Son effet fut tout particulièrement dévastateur sur les prix d'un bon nombre de denrées.

Le prix du pétrole brut est tombé à moins de 14 $ US le baril. Les prix du cuivre et du nickel ont chuté à des niveaux qu'on trouve normalement en récession. Le prix de l'or reste sous la barre psychologique de 300 $ US l'once.

Le prix du bois d'oeuvre a également faibli. Nos compagnies forestières de l'Ouest ont été contraintes de procéder à des arrêts de production en plus d'essuyer un net recul de leur rentabilité.

Et si l'on se fie aux derniers chiffres sur la production industrielle, le Japon entre officiellement en récession, ce qui n'arrange rien.

Prix des denrées et santé économique du Canada vont de pair, du moins dans l'esprit des investisseurs étrangers. Les prix des matières montent, l'économie canadienne progressera et inversement si les prix baissent. Dans ce dernier cas, on préfère délester les titres canadiens.

C'est ce qu'on fait les investisseurs étrangers en décembre. Ils ont vendu des titres canadiens pour un montant net de 2,2 milliards de dollars, cela après en avoir fait autant en novembre. Ils ont largué les obligations et les titres du marché monétaire pour un montant net de 3,8 milliards de dollars. Un geste d'autant plus facile à justifier que les rendements de nos titres à revenus fixes étaient sensiblement inférieurs à ceux des Américains.

Fort heureusement, ils n'ont pas fait que vendre. Les investisseurs étrangers ont acheté pour un montant net de 1,6 milliard de dollars d'actions canadiennes. Malgré cela, il y a eu des ventes massives nettes de dollars canadiens, ce qui explique la grande faiblesse de notre devise enregistrée au mois de décembre.

### Un redressement fragile

La récente remontée du dollar demeure somme toute fragile. Le dernière hausse de 0,5 % du taux d'escompte de la **Banque du Canada** a sûrement aidé. Mais les querelles politiques reprennent le dessus au pays, avec la cause québécoise qui se retrouve devant la Cour suprême.

Le premier ministre **Lucien Bouchard** semble pour sa part vouloir tabler sur l'issue du débat juridique pour déclencher une élection provinciale plus tôt que prévu. Celle-ci serait suivie d'un autre référendum sur la question de la souveraineté. Le contexte politique rendra une fois de plus les investisseurs étrangers inquiets face à l'avenir de notre devise.

### L'activité reste forte

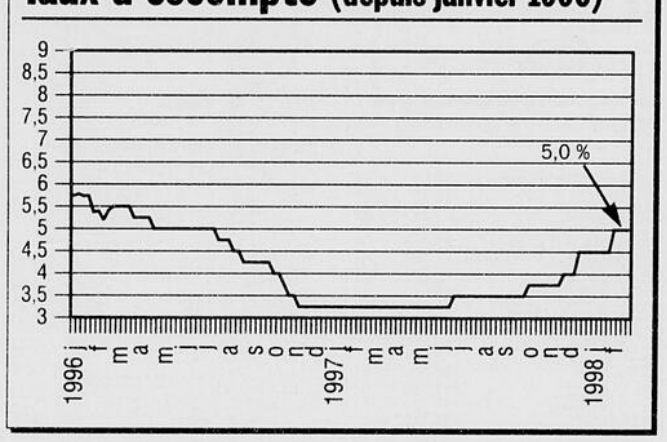
Malgré ces divers facteurs négatifs, l'activité économique canadienne reste forte. La demande interne progresse à vive allure. Les ventes au détail ont fait un bond magistral de 2,7 % en décembre. Les Canadiens continuent de se montrer très confiants face à leur avenir financier.

La création d'emplois reste forte au pays en dépit de ce que laissent croire les dernières statistiques. En effet, il s'est créé uniquement 300 emplois au Canada en janvier. Derrière ce chiffre se cache un facteur non récurrent : le verglas. La pluie verglaçante a paralysé le Québec et une partie des Maritimes et de l'Ontario. Au Québec, il s'est perdu 46 100 emplois en janvier. Il s'agit essentiellement de mises à pied temporaires.

Si on exclut le Québec, il s'est créé 46 000 emplois au pays en janvier. Cela montre que la trame de fond demeure très positive au chapitre de l'emploi. En un an, il s'est créé pas moins de 350 000 emplois au Canada. Tout indique qu'on s'apprête à répéter l'exploit en 1998.

Si la création d'emplois maintient son rythme de croisière actuel, les investisseurs étrangers constateront vite que l'économie canadienne se porte très bien, et que leurs inquiétudes face à notre dollar ne sont guère justifiées. ■

### Taux d'escompte (depuis janvier 1996)




### Rendements (1) des obligations au 20 février 1998

Rendement selon les échéances (en %)

| Description | 1 an (3) | 2 ans | 3 ans | 4 ans | 5 ans | 10 ans | 20 ans |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Gouvernement du Canada | 4,95 | 5,05 | 5,10 | 5,18 | 5,23 | 5,37 | 5,70 |
| Province de l'Ontario | 5,02 | 5,14 | 5,22 | 5,33 | 5,40 | 5,60 | 6,07 |
| Province de Québec | 5,10 | 5,20 | 5,26 | 5,37 | 5,51 | 5,90 | 6,34 |
| Municipales du Québec | 5,30 | 5,27 | 5,40 | 5,51 | 5,64 | 6,02 | 6,46 |
| Entreprises canadiennes (AA) | 5,17 | 5,24 | 5,32 | 5,40 | 5,46 | 5,60 | 6,07 |
| Obligations démunies Canada (2) | 5,05 | 5,15 | 5,25 | 5,33 | 5,38 | 5,67 | 6,05 |
| Obligations démunies Québec (2) | 5,15 | 5,30 | 5,45 | 5,53 | 5,63 | 6,12 | 6,50 |
| Gouvernement des États-Unis | 5,22 | 5,34 | 5,35 | 5,38 | 5,41 | 5,46 | 5,80 |

(1) Rendements offerts aux institutions. (2) Une obligation démunie est une obligation dont les coupons et le résidu de l'obligation sont vendus séparément sur la base d'une valeur entièrement escomptée. (3) Le rendement pour l'échéance d'un an suppose le versement semi-annuel des intérêts. Sur la base d'un versement annuel des intérêts, le rendement à l'échéance serait alors plus élevé.
**Source: Canagex Tableau: LES AFFAIRES**

### Marchés monétaires

**Canada**

| | Semaine du | 23-02 | 16-02 | 09-02 | 02-01 |
|---|---|---|---|---|---|
| 1. Taux d'escompte | | 5,00 | 5,00 | 5,00 | 5,00 |
| 2. Taux préférentiel | | 6,50 | 6,50 | 6,50 | 6,50 |
| 3. Bons du Trésor | (3 mois) (1) | 4,56 | 4,55 | 4,50 | 4,49 |
| | (6 mois) (1) | 4,84 | 4,90 | 4,87 | 4,85 |
| 4. Papier commercial | (90 jours) (1) | 4,99 | 5,05 | 5,00 | 5,05 |
| 5. Acceptations bancaires | (90 jours) (1) | 4,96 | 5,02 | 4,99 | 5,03 |
| 6. Argent à demande (1) | | 4,66 | 4,70 | 4,72 | 4,90 |

**États-Unis**

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| 1. Taux d'escompte | | 5,00 | 5,00 | 5,00 | 5,00 |
| 2. Federal Funds | | 6,00 | 5,44 | 5,56 | 5,75 |
| 3. Taux préférentiel | | 8,50 | 8,50 | 8,50 | 8,50 |
| 4. Bons du Trésor | (3 mois) | 5,14 | 5,09 | 5,09 | 5,10 |
| | (6 mois) | 5,03 | 5,07 | 5,07 | 5,09 |
| 5. Certificats de dépôt | (90 jours) | 5,23 | 5,23 | 5,22 | 5,22 |
| 6. Papier commercial GMAC | (90 jours) | 5,45 | 5,48 | 5,42 | 5,44 |
| 7. Eurodollars | (90 jours) | 5,58 | 5,58 | 5,50 | 5,58 |

(1) Achat minimum de 1 M$

Tableau : LES AFFAIRES

# Les Bourses américaines poursuivent leur ascension

## Le Dow Jones et le Standard & Poor's établissent de nouveaux records hebdomadaires

La confiance des investisseurs envers le marché boursier américain semble inébranlable, permettant au principaux indices de franchir de nouveaux sommets.

L'indice industriel *Dow Jones* et le *Standard & Poor's 500* ont établi de nouveaux records hebdomadaires, portant leur avance depuis le début de l'année à près de 6,40 %.

Ni la crise de l'Asie, ni l'Iraq n'ont réussi à déclencher les réflexes de prudence traditionnels. Les investisseurs observent que les États-Unis dominent le monde militairement, que les grandes multinationales américaines le font du côté de l'économie. Il achètent donc le pays et les titres dominants.

Le *Nasdaq* connaît lui aussi des heures de gloire, ayant gagné 10 % depuis le début de janvier 1998. Les chefs de file tels que **Microsoft Corp.** (Nasdaq, *MSFT*, 155,13 $US) et **Dell Computer** (Nasdaq, *DELL*, 126,25 $ US) ont repris leur marche ascendante, redonnant du lustre au secteur de la haute technologie.

« Soit que les investisseurs sont euphoriques, soit qu'ils se sentent obligés de l'être. Ils se dirigent vers les titres qui ont le mieux fait et ce sont les titres technologiques », souligne **Jeff Mathews**, analyste chez **Ram Partners**, de New York.

### Les effets de la crise asiatique

Toutefois, les auteurs du bulletin économique hebdomadaire de **Nesbitt Burns** observent que la crise de l'Asie a des effets sur l'économie.

L'un des effets est la hausse de 24,1 % du déficit commercial des États-Unis en décembre à 10,8 milliards de dollars US, portant le déficit annuel à 114 milliards, le plus important depuis 1988.

Selon les économistes de Nesbitt Burns, ce n'est que le début puisque la plupart des pays de l'Asie touchés par la crise n'ont pas encore atteint le creux de la vague, même si leurs marchés boursiers semblent avoir atteint un niveau de soutien.

Par conséquent, l'économie américaine (le produit intérieur brut) ne peut que ralentir, peut-être sous 2,5 %, comme devraient le confirmer les statistiques préliminaires publiées le 27 février. Déjà, les statistiques de janvier révèlent des signes de ralentissement.

Tout ça devrait amener des profits moindres pour les sociétés et une valeur moindre des actions en Bourse. Ce n'est toutefois ce genre de message que les investisseurs veulent entendre, ni celui que transmet **Abby Joseph Cohen**, stratège en chef chez **Goldman Sachs & Co.**, une des gourous les plus respectées de Wall Street.

Mme Cohen soutient que la crainte des répercussions de la crise asiatique sur l'économie américaine est exagérée. Elle compare l'économie américaine à un superpétrolier qu'il est très difficile de faire dévier de sa course.

La stratège se concentre plutôt sur les répercussions favorables de la crise asiatique : le faible coût des importations, les taux d'intérêt plus bas et la confiance que cela apporte aux investisseurs. En d'autres mots, c'est presque le meilleur des mondes pour le marché boursier et l'économie, dit-elle.

### Dur dur pour les ressources

L'effondrement du prix du pétrole depuis le mois d'octobre 1997 a accentué la crise du secteur des ressources du marché boursier canadien. Et c'est là la grande différence avec le marché boursier et l'économie américaine.

Le *TSE 300* a reculé de 0,74 % la semaine dernière à la suite principalement du recul de 6,22 % du sous-indice des titres aurifères, de 2,11 % du sous-indice des pâtes et papiers, de 0,68 % du sous-indice du pétrole et gaz, et de 3,39 % du sous-indice des métaux et minéraux.

**L'économie interne canadienne montre encore des signes de vigueur, bien que le marché boursier hésite à le reconnaître.**

C'est, en gros, 25 % du TSE 300 qui souffre de la gangrène de l'Asie, une région qui consommait 40 % des métaux du monde et, surtout, qui absorbait les surplus de production des usines de pâtes et papiers et de bien d'autres matières premières.

Contrairement à l'industrie de l'automobile et à bien d'autres secteurs industriels, les producteurs de matières premières sont plus lents à ajuster la production à la demande.

Dès qu'un surplus s'annonce dans un secteur, les acheteurs savent que les producteurs vont s'entredéchirer.

Toutefois, l'économie interne canadienne montre encore des signes de vigueur, bien que le marché boursier hésite à le reconnaître en raison des hausses de taux d'intérêt de la **Banque du Canada**.

Le sous-indice du commerce de détail a reculé légèrement la semaine dernière à 5826, presque 1 % de moins qu'au début de janvier.

Les ventes de marchandises de gros et de détail ont triplé les prévisions des économistes avec une hausse de 3 % en décembre, portant la hausse de 1997 à 7,3 %, la plus forte depuis 1988.

Les expéditions manufacturières ont également explosé de 2 % au cours du mois, de sorte que les économistes prévoient une hausse de l'ordre de 1,5 % du produit intérieur brut en décembre 1997. Il s'agit de la meilleure performance en 15 ans.

Cette vigueur de l'économie interne, conjuguée à la baisse du prix du pétrole, explique la popularité des titres de transport ferroviaire et aérien.

Le sous-indice a gagné encore 0,78 % la semaine dernière, portant à 6,52 % son gain depuis le début de l'année. ■

François Riverin

## Transactions boursières de la semaine

**se terminant le 20 février 1998**

| | Bourse de Montréal | % | Bourse de Toronto | % | Bourse de New York | % |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **Titres transigés** | 607 | - | 1 567 | - | 3600 | - |
| **Titres en hausse** | 259 | 43 | 602 | 38 | 1793 | 49 |
| **Titres en baisse** | 257 | 42 | 732 | 47 | 1476 | 41 |
| **Titres inchangés** | 91 | 15 | 233 | 15 | 331 | 10 |
| **Hauts** 52 semaines | 61 | - | 123 | - | 466 | - |
| **Bas** 52 semaines | 26 | - | 77 | - | 38 | - |

Tableau : LES AFFAIRES

## Indices boursiers

| | Fermeture 98-02-20 | Variation en 1 semaine | Ratio Cours /bén. | 52 semaines Haut | Bas |
|---|---|---|---|---|---|
| **Bourse de Montréal** | | | | | |
| XXM | 3567,04 | - 44,02 | 25,57 | 3620,15 | 2835,08 |
| Banque | 6739,60 | - 169,87 | 14,69 | 6906,47 | 4283,42 |
| Mines et métaux | 2256,12 | - 99,05 | n.d. | 3505,65 | 1908,54 |
| Pétrole et gaz | 2556,06 | 5,11 | 21,78 | 3084,42 | 2221,82 |
| Prod. forestiers | 2452,58 | - 51,59 | 99 | 3184,38 | 2120,95 |
| Prod. industriels | 3498,96 | - 12,78 | 18,01 | 3773,09 | 2697,32 |
| Serv. publics | 3801,47 | 34,46 | 33,94 | 3808,24 | 2605,14 |
| **Bourse de Toronto** | | | | | |
| **TSE 300** | 6920,74 | - 51,27 | 27,21 | 7223,42 | 5657,96 |
| **TSE 200** | 408,31 | 1,57 | 42,85 | 469,15 | 351,63 |
| **TSE 100** | 422,05 | - 4,24 | 25,04 | 431,62 | 340,63 |
| **TSE 35** | 375,66 | - 4,12 | 28,82 | 383,69 | 298,42 |
| Mines et métaux | 3974,86 | - 139,33 | 30,18 | 5903,62 | 3339,23 |
| Or et métaux précieux | 6213,21 | - 412,85 | n.d. | 11575,41 | 5185,18 |
| Pétrole et gaz | 6296,00 | - 43,29 | 24,22 | 8094,31 | 5473,37 |
| Pâtes et papiers | 4191,84 | - 90,28 | n.d. | 5527,89 | 3722,68 |
| Produits de consommation | 11213,91 | 4,18 | 31,20 | 11301,16 | 9048,68 |
| Prod. industriels | 4944,87 | 21,69 | 22,47 | 5338,09 | 3782,26 |
| Immeubles et construction | 2837,18 | - 2,40 | 49,31 | 3015,08 | 2155,19 |
| Transport + Envir. | 8759,79 | 67,82 | 9,81 | 9173,09 | 6314,83 |
| Pipelines | 7041,94 | - 100,44 | 18,57 | 7252,80 | 4882,88 |
| Services publics | 6607,47 | 160,79 | n.d. | 6607,47 | 4319,53 |
| Comm. & médias | 13314,23 | - 166,36 | 26,00 | 13398,79 | 10120,43 |
| Commerce | 5826,23 | 2,21 | 24,97 | 6204,80 | 4855,76 |
| Serv. financiers | 8858,82 | - 155,37 | 15,27 | 9156,04 | 5619,14 |
| Conglomérats | 9671,03 | 81,48 | 11,72 | 9920,95 | 7022,25 |
| Biotechnologie | 1505,96 | - 48,09 | 80,95 | 1885,79 | 1275,26 |
| **Bourses (États-Unis)** | | | | | |
| DJ. 30 ind | 8413,94 | 43,84 | 21,70 | 8413,94 | 5550,37 |
| DJ. transport | 3452,42 | - 90,85 | 13,40 | 3543,27 | 1986,85 |
| DJ. serv. publics | 270,03 | 2,01 | 17,70 | 270,03 | 207,80 |
| DJ. 65 actions | 2740,39 | - 10,19 | n.d. | 2750,88 | 2279,77 |
| NYSE, composé | 537,49 | 6,21 | n.d. | 537,49 | 347,15 |
| Amex | 689,19 | 0,31 | n.d. | 717,37 | 541,02 |
| S & P 500 | 1034,21 | 14,12 | 25,69 | 1034,21 | 643,97 |
| NASDAQ | 1728,13 | 17,71 | n.d. | 1739,03 | 1098,85 |
| **Bourses (international)** | | | | | |
| Francfort (Dax) | 4583,03 | 60,61 | n.d. | 4522,42 | 2447,80 |
| Hong Kong (H.S.) | 10577,79 | 325,19 | n.d. | 16647,54 | 9252,36 |
| Londres (F.T.100) | 5751,60 | 169,30 | n.d. | 5582,30 | 3632,30 |
| Mexique (IPC) | 4591,71 | - 18,09 | n.d. | 5314,18 | 2844,10 |
| Paris (CAC) | 3262,50 | 74,77 | n.d. | 3187,73 | 1950,12 |
| Tokyo (Nikkei 225) | 16756,24 | - 34,77 | n.d. | 20528,35 | 16628,47 |
| Europe, Asie, Extrême-Orient | 809,40 | 6,10 | n.d. | 813,50 | 619,30 |

### Dollar canadien

| | Ferm. 98-02-20 | Ferm. 98-02-13 | Ferm. 98-02-06 | 1997-1998 Haut | Bas |
|---|---|---|---|---|---|
| New York en $ US | 70,44 | 69,26 | 68,86 | 75,28 | 68,25 |

Tableau : LES AFFAIRES

INVESTIR

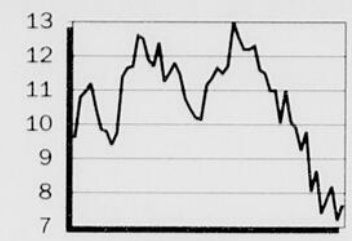
# Gagnants ↗ & perdants ↘

**↗ Ballard Power Systems, 114,95 $, gain de 8,35 $**

Du 28-02-97 au 20-02-98

**Ballard Power Systems** (Tor., *BLD*) a reçu une première commande de 2,3 M$ pour appliquer sa technologie à une centrale électrique. Ballard a inventé une cellule qui transforme le gaz naturel ou l'hydrogène en électricité sans pollution. Le titre de Ballard a bondi de près de 250 % depuis un an, avec l'annonce d'investissements de 870 M$ de **Ford** et de **Daimler Benz**, qui veulent mettre au point une voiture écologique pour 2004.

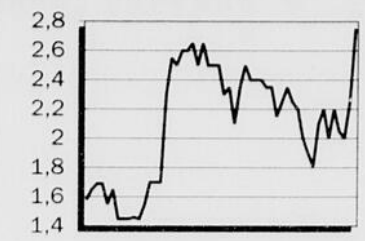
**↗ Gulf Canada Resources, 7,65 $, gain de 0,45 $**




Du 28-02-97 au 20-02-98

Quelques jours après l'entrée du nouveau président et chef de l'exploitation **Richard Auchinleck**, **Gulf Canada** (Tor., *GOU*) a annoncé la vente de 850 M$ d'éléments d'actif. Le dirigeant veut enrayer la dette qui a doublé de 1,9 à 2,78 milliards depuis 1996 en raison de la stratégie audacieuse d'acquisitions de son prédécesseur. **J.P. Bryan** a surpris l'industrie en quittant Gulf après lui avoir insufflé un nouveau dynamisme.

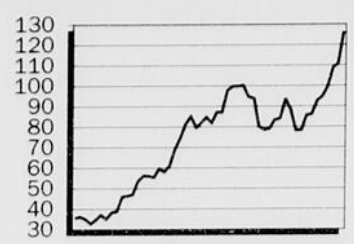
**↗ Corp. de tapis Peerless, 2,75 $, gain de 0,50 $**




Du 28-02-97 au 20-02-98

Le titre de la **Corporation de Tapis Peerless** (Mtl, *PRG*) a bondi de 22,2 % sur un fort volume la semaine dernière, sans raison apparente. **Valeurs mobilières Sprott** qui a piloté le dernier financement public de Peerless, a acheté et revendu un bloc de 100 000 actions et un deuxième de 50 000 actions à de nouveaux actionnaires institutionnel. Le premier trimestre sera déficitaire, mais le plan de relance de la société se déroule comme prévu.

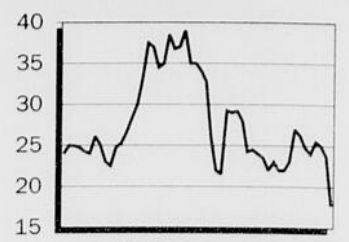
**↗ Dell Computer, 126,31 $ US, gain de 15,44 $ US**




Du 28-02-97 au 20-02-98

La valeur boursière du fabricant américain d'ordinateurs **Dell Computer** (Nasdaq, *DELL*) a atteint 45 milliards $ US, soit presque autant que **General Motors**. Le titre a fait un saut de 14 % après l'annonce d'un bénéfice par action de 0,81 $ US au 4e trimestre (0,06 $ US de plus que les attentes des analystes). Dell a été le plus grand gagnant du *S&P 500* en 1997 avec un gain de 216 %. Son action s'est déjà appréciée de 49 % en 1998.

**↘ MDSI Mobile Data Sol., 17,75 $, perte de 6 $**




Du 28-02-97 au 20-02-98

Le titre du fournisseur de services de communications mobiles de données **MDSI Mobile Data Solutions** (Tor., *MMD*) a fondu de 28,3 %. La compagnie a prévenu que son bénéfice par action du 1er trimestre 1998 se situerait à moins de 0,11 $. Ces résultats inférieurs aux attentes des analystes sont dus à des délais dans la signature de contrats. MDSI a néanmoins obtenu un contrat avec **DHL Worldwide Express** pour l'équiper dans 16 pays. (SG) ■

INVESTIR

# Bourse de Montréal

Source : Star Data Systems Inc./ The Financial Post — **Revue de la semaine** terminée le 20 février 1998

## A/B

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1,80 | 0,85 | ABL Cda | ABL | 1,73 | 1,55 | 1,70 | +0,15 | 851 | | -0,52 | |
| 13⅜ | 6,50 | ADS | AAL | 7⅝ | 7⅛ | 7⅜ | +0,20 | 223 | | 0,31 | 23,5 |
| 0¼ | 0,19 | AFCAN MngAFK | | 0,24 | 0,24 | 0,24 | −0,01 | 17 | | -0,07 | |
| 14,50 | 9,00 | AGRA Inc | AGR | 12,00 | 9,00 | 9,75 | | nt | 1,6 | -0,14 | |
| 38,50 | 24,00 | ♦ATCO I | ACO | 38,25 | 36,75 | 38,00 | +1,00 | 506 | 1,5 | 2,60 | 14,6 |
| 37⅝ | 24,50 | ATCO II | | 38,75 | 37⅜ | 37⅝ | | nt | 1,5 | 2,60 | 14,4 |
| 0⅜ | 0,10 | Abcourt | ABI | 0,27 | 0,25 | 0,25 | −0,05 | 134 | | -0,01 | |
| n 28,70 | 16⅝ | AbitibCons | A | 20⅛ | 19⅛ | 19,65 | −0,85 | 2692 | 2,0 | -0,68 | |
| 7⅝ | 6,75 | ♦AcierLerA | LER | 7⅝ | 7⅛ | 7⅛ | −0,25 | 4 | | 0,83 | 8,4 |
| 5,20 | 4,00 | ♦AcierLerB | | 5,10 | 4,95 | 5,10 | +0,20 | 2069 | | 0,83 | 6,1 |
| 115,00 | 100,00 | AcierLer8% | | 105,00 | 105,00 | 105,00 | −6,50 | 40 | | | |
| 108,00 | 93,00 | AcrLer725 | | 105,00 | 102,80 | 105,00 | +1,50 | 1410 | | | |
| 13,90 | 3,50 | ♦AEterna | AEL | 6,00 | 5,25 | 5,35 | −0,45 | 611 | | 0,00 | |
| 20,20 | 6,25 | AgnicoEag | AGE | 8⅜ | 8,15 | 8,20 | | 302 | 0,3 | -0,09 | |
| 1,75 | 0,50 | Agritek | AGK | 1,01 | 1,01 | 1,01 | | 427 | | -0,57 | |
| 0,11 | 0,05 | Agromex | AOX | 0,06 | 0,06 | 0,06 | −0,02 | 340 | | -0,07 | |
| 15⅜ | 6,55 | AirCda | AC | 14⅜ | 13,00 | 13,50 | −0,40 | 34490 | | **2,74** | 4,9 |
| 14⅜ | 6,25 | ♦AirCdaA | | 13,25 | 11,95 | 12,25 | −0,50 | 7512 | | **2,74** | 4,5 |
| 175,00 | 109,55 | AirCda8%db | | 160,00 | 160,00 | 160,00 | +8,00 | 50 | | | |
| 35,50 | 25,80 | Alta Enrg | AEC | 32,00 | 30,60 | 32,00 | +0,60 | 1610 | 1,3 | **1,78** | 18,0 |
| x 55,50 | 35,25 | Alcan | AL | 45,75 | 42,50 | 43,05 | −2,35 | 1340 | 2,0 | u2,09 | 14,5 |
| 25,90 | 25,20 | AlcanCpf | | 25,80 | 25,80 | 25,80 | +0,05 | 16 | 5,3 | | |
| 3,50 | 0,80 | ♦Algène B | AGN | 1,10 | 0,85 | 1,10 | +0,27 | 10092 | | -0,09 | |
| 0,98 | 0,45 | ♦Algo A | AO | 0,70 | 0,70 | 0,70 | +0,05 | 50 | | 0,11 | 6,4 |
| 4,60 | 3,53 | Algo pf 1 | | ... | 3,75 | 4,00 | | nt | | | |
| 4,50 | 4,35 | Algo pf 2 | | ... | 3,30 | 4,50 | | nt | 7,0 | | |
| ↑ 15,00 | 7,75 | ♦AlCoucheAATD | | 15,00 | 14,35 | 15,00 | +0,65 | 18 | | 0,58 | 25,9 |
| ↑ 15,00 | 6,50 | ♦AlCoucheB | | 15,00 | 14,15 | 14,60 | +0,25 | 153 | | 0,58 | 25,2 |
| 15,50 | 9,20 | AlllxBio | AXB | 9,20 | 9,20 | 9,20 | −0,70 | 4 | | -0,57 | |
| ↑ 19,00 | 11,20 | Alliance A | AAC | 19,00 | 18,00 | 18,70 | +1,50 | 14 | | 1,84 | 10,2 |
| 19,00 | 11,50 | ♦Alliance B | | 18,75 | 17,90 | 18,75 | +1,00 | 69 | | 1,84 | 10,2 |
| 36,50 | 21,50 | AllnceFrst | ALP | 26,00 | 24,50 | 24,65 | −1,55 | 248 | | 0,79 | 31,2 |
| 1,74 | 0,31 | Altavista | AIA | 0,48 | 0,45 | 0,48 | | 284 | | -0,04 | |
| 10,25 | 8,70 | Am Inc LP | AI | 9,05 | 8,80 | 9,05 | | 821 | 16,7 | | |
| 6,15 | 3,25 | Amisco | IAC | 4,50 | 4,10 | 4,10 | −0,40 | 105 | 3,7 | 0,49 | 8,4 |
| 2,69 | 0,90 | ♦Amisk A | AS | 1,25 | 1,15 | 1,25 | +0,20 | 174 | | -0,13 | |
| ↓n 3,00 | 2,80 | Amisk pf | | 2,80 | 2,80 | 2,80 | −0,10 | 25 | 7,0 | | |
| 1,49 | 0,30 | AnglSwissA | SW | 0,41 | 0,33 | 0,33 | −0,03 | 1450 | | -0,02 | |
| 0,61 | 0,08 | Antoro | ORE | 0,16 | 0,16 | 0,16 | −0,06 | 110 | | -0,09 | |
| 0,60 | 0,25 | Appalachs | APP | 0,32 | 0,27 | 0,30 | | nt | | -0,03 | |
| 0,25 | 0,05 | Appalch wt | | 0,05 | 0,02 | 0,05 | | nt | | | |
| 1,80 | 0,85 | ArdenPl | ARH | 1,80 | 1,50 | 1,50 | | nt | 3,3 | 0,14 | 10,7 |
| n 0,51 | 0,15 | ArenaGold | ARN | 0,27 | 0,27 | 0,27 | −0,05 | 195 | | | |
| ↓ 0,91 | 0,16 | ArmstcRs | ACI | 0,24 | 0,16 | 0,17 | −0,03 | 18020 | | -0,01 | |
| 34,55 | 5,00 | Asbestos | AB | 34,50 | 32,00 | 32,00 | −2,55 | 28 | | 1,10 | 29,1 |
| 8,00 | 1,35 | Ashton | ACA | 4,05 | 3,72 | 3,72 | −0,33 | 67 | | -0,20 | |
| 20,00 | 13,00 | ♦AstralA | AOM | 20,00 | 18,75 | 19,25 | | nt | 1,6 | 0,81 | 23,8 |
| 19,50 | 13,00 | ♦AstralB | | 20,50 | 18,50 | 19,00 | | nt | 1,6 | 0,81 | 23,5 |

| Compagnie | Vol. 00 | Haut $ | Bas $ | Ferm. $ | Var. en $ | Var. en % |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **LES GAGNANTS** | | | | | | |
| Behaviour Com A | 20 | 2,50 | 1,85 | 2,25 | +0,65 | +40,6 |
| Pebercan | 233 | 2,45 | 1,90 | 2,25 | +0,65 | +40,6 |
| Chesbar Res | 4081 | 1,31 | 0,95 | 1,27 | +0,34 | +36,6 |
| Algène Biotch B | 10092 | 1,10 | 0,85 | 1,10 | +0,27 | +32,5 |
| Peerless Tapis | 2856 | 2,79 | 2,25 | 2,75 | +0,50 | +22,2 |
| Numac Energy | 111 | 6,00 | 4,85 | 5,80 | +1,00 | +20,8 |
| Amisk A | 174 | 1,25 | 1,15 | 1,25 | +0,20 | +19,0 |
| Cott | 393 | 13,60 | 11,35 | 13,60 | +2,00 | +17,2 |
| Behaviour Com B | 5834 | 1,39 | 1,05 | 1,17 | +0,17 | +17,0 |
| Concert Inds | 213 | ↑2,50 | 2,10 | 2,25 | +0,30 | +15,4 |
| **LES PERDANTS** | | | | | | |
| MDSI Mobile | 54 | 23,50 | ↓16,00 | 17,75 | −7,00 | −28,3 |
| Timminco | 31 | 3,00 | 2,75 | 2,75 | −0,60 | −17,9 |
| Forex Grp B | 146 | 4,85 | 4,15 | 4,15 | −0,70 | −14,4 |
| Aur Res | 299 | 3,50 | 3,30 | 3,30 | −0,55 | −14,3 |
| Boliden IR | 479 | 3,75 | 3,45 | 3,45 | −0,40 | −10,4 |
| Barrick Gld RV | 646 | 18,00 | ↓16,20 | 16,20 | −1,80 | −10,0 |
| McWatters Mng | 1434 | 1,64 | 1,50 | 1,50 | −0,15 | −9,1 |
| Amisco Inds | 105 | 4,50 | 4,10 | 4,10 | −0,40 | −8,9 |
| Barrick Gold | 2296 | 29,00 | 26,20 | 26,35 | −2,50 | −8,7 |
| Tarragon O&G | 2318 | 9,70 | 9,00 | 9,00 | −0,85 | −8,6 |
| **LES PLUS ACTIFS** | | | | | | |
| Air Canada | 34490 | 14⅜ | 13,00 | 13,50 | −0,40 | −2,9 |
| Mitel | 17708 | ↑17⅜ | 16,00 | 17,00 | −0,20 | −1,2 |
| BioChem | 14921 | 34,85 | 30,75 | 31,90 | −2,50 | −7,3 |
| TD Mtg HYBRID | 11500 | 102,75 | 101,35 | 101,35 | −0,75 | −0,7 |
| Bq Nation Cda | 11032 | 23,70 | 22,85 | 23,35 | −0,40 | −1,7 |
| NOVA Corp | 10675 | 16,20 | 15,70 | 15,90 | −0,25 | −1,5 |
| Telesystem Intl | 10211 | 24,00 | 23,00 | 23,35 | +0,55 | +2,4 |
| Algène Biotch B | 10092 | 1,10 | 0,85 | 1,10 | +0,27 | +32,5 |
| CGI Groupe A | 9532 | 35,00 | 33,50 | 34,10 | +0,10 | +0,3 |
| Gulf Cda Res | 9423 | 7,65 | 6,95 | 7,65 | +0,55 | +7,7 |

Source: Star Data Systems Inc. / The Financial Post **Tableau : LES AFFAIRES**

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 27⅝0 | 18,25 | Athbsca unA | OS | 21,85 | 21,00 | 21,35 | −0,45 | 1312 | 7,7 | 2,10 | 10,2 |
| 0,20 | 0,07 | AugyvaRs | AUV | 0,11 | 0,09 | 0,10 | | nt | | 0,00 | 50,0 |
| 8,60 | 3,10 | AurRs | AUR | 3,50 | 3,30 | 3,30 | −0,55 | 299 | | 0,04 | 82,5 |
| 1,49 | 0,08 | AurgnrEx | AUI | 0,16 | 0,16 | 0,16 | −0,03 | 75 | | -0,04 | |
| 2,35 | 0,57 | Aurizon | ARZ | 0,66 | 0,62 | 0,62 | −0,07 | 145 | | -0,05 | |
| n 0,54 | 0,20 | Autanabi | AUA | 0,20 | 0,18 | 0,20 | | nt | | | |
| 5,15 | 2,60 | Avcorp | AVP | 3,99 | 3,70 | 3,75 | −0,25 | 247 | | **0,13** | 28,8 |
| 29,50 | 19,15 | Avenor | AVR | 24,15 | 22,30 | 22,35 | −2,05 | 1683 | 2,1 | -1,99 | |
| 2,00 | 0,35 | AvntrEltr | AVN | 0,50 | 0,40 | 0,50 | +0,10 | 563 | | -0,26 | |
| 15,00 | 10,25 | AxcanPhrm | AXP | 13,50 | 12,55 | 13,40 | +0,65 | 775 | | **-0,11** | |
| 1,75 | 0,20 | Azimut | AZM | 0,36 | 0,35 | 0,36 | +0,01 | 110 | | -0,06 | |
| 30,25 | 20,10 | BC Gas | BCG | 30,25 | 29,50 | 29,95 | +0,05 | 741 | 3,3 | 1,27 | 23,6 |
| 47⅝0 | 27⅝0 | BC TELE | BCT | 47⅝0 | 45,00 | 47⅝0 | +1,75 | 582 | 2,9 | 2,26 | 20,8 |
| ↑s 50,00 | 30,78 | BCE | BCE | 50,00 | 48,00 | 49⅝0 | +1⅝0 | 6091 | 2,8 | -2,53 | |
| ↑n 24,90 | 24,15 | BCE pf Y | | 24,90 | 24,90 | 24,90 | +0,50 | 280 | 4,6 | | |
| s 26,25 | 25,50 | BCE div cap | | 26,00 | 26,00 | 26,00 | | 16 | 5,0 | | |
| ↑s 23⅝5 | 6,75 | BCE wt2 | | 23⅝5 | 22,65 | 23,20 | +0,85 | 93 | | | |
| 51,50 | 31,85 | BCE Mob | BCX | 34,50 | 32,50 | 34,50 | +1,90 | 3219 | | 1,02 | 33,8 |
| 19,35 | 9,50 | BGR A | BPT | 12,30 | 11,90 | 11,90 | −0,35 | 61 | | 0,83 | 14,3 |
| 4,65 | 2,00 | BGR wt | | 2,45 | 2,40 | 2,30 | | nt | | | |
| ↑ 20,00 | 8,15 | ♦BMTC A | GBT | 20,00 | 18,00 | 20,00 | +2,00 | 884 | 0,8 | **1,67** | 12,0 |
| n 9,10 | 7,15 | BPI Cdn un | BOI | 7,60 | 7,60 | 7,60 | +0,15 | 3 | | | |
| s 47⅝0 | 29,65 | BqCIBC | CM | 47⅜0 | 42,85 | 43,85 | −2,00 | 5209 | 2,7 | 3,51 | 12,5 |
| 28,80 | 26,20 | BqCIBC9pf | | 26,65 | 26,50 | 26,65 | +0,30 | 27 | 8,5 | | |
| 27,95 | 25,25 | BqCIBC15pf | | 27,05 | 27,00 | 27,05 | −0,30 | 34 | 5,2 | | |
| s 16,25 | 15,95 | BqCIBC div | | 16,10 | 16,10 | 16,10 | +0,10 | 10 | 7,1 | | |
| s 29,00 | 15,70 | BqCIBC2wt | | 28,40 | 27,90 | 24,20 | | nt | | | |
| 32,00 | 19,70 | BqLaurntn | LB | 28,70 | 27,40 | 27,60 | +0,25 | 913 | 3,3 | 2,55 | 10,8 |
| n 19,75 | 15,60 | LrntnBkRV | | 18,00 | 17,20 | 17,90 | +0,40 | 275 | 1,3 | | |
| 29,50 | 27,35 | BqLaurn6pf | | 27,80 | 27,80 | 27,80 | −0,55 | 8 | 7,9 | | |
| 28,90 | 27,80 | BqLaurn7pf | | 28,50 | 28,50 | 28,50 | −0,30 | 80 | 6,8 | | |
| ↑ 76,20 | 45,45 | Bq Mtl | BMO | 76,20 | 72,75 | 73,90 | −0,90 | 4074 | 2,4 | 4,69 | 15,8 |
| 29,20 | 27,00 | Bq Mtl4pf | | 27,50 | 27,25 | 27,25 | −0,25 | 72 | 8,3 | | |
| 31,35 | 29,15 | Bq Mtl1pf | | 29,50 | 29,50 | 29,50 | −0,15 | 1 | 7,6 | | |
| n 27,65 | 24,90 | Bq Mtl3pf | | 27,15 | 27,00 | 27,00 | −0,20 | 202 | 5,1 | | |
| 27,30 | 25,75 | *Bq Mtl2pf | | 26,75 | 26,60 | 26,70 | +0,45 | 13 | 6,3 | | |
| n 25,10 | 25,00 | Bq Mtl4Bpf | | 25,10 | 25,00 | 25,10 | | 712 | 4,8 | | |
| n 25,05 | 24,95 | Bq Mtl5Bpf | | 25,05 | 24,95 | 24,95 | | 118 | 5,3 | | |
| 27,50 | 13,60 | BqNat | NA | 23,70 | 22,85 | 23,35 | −0,40 | 11032 | 2,6 | 1,86 | 12,6 |
| 96,00 | 80,00 | BqNat5pf | | ... | 94,00 | 95,00 | | nt | 4,0 | | |
| ↓ 24,20 | 23,65 | BqNat8pf | | 23,65 | 23,65 | 23,65 | −0,10 | 13 | 4,0 | | |
| 30,00 | 27,75 | BqNat10pf | | 29,20 | 29,20 | 29,20 | +0,15 | 5 | 7,5 | | |
| 29,50 | 27,00 | BqNat11pf | | 28,75 | 28,40 | 28,50 | −0,10 | 58 | 7,0 | | |
| 28,35 | 25,50 | BqNat12pf | | 27,45 | 27,05 | 27,05 | −0,20 | 35 | 6,0 | | |
| ↑ 14,55 | 10,40 | BqNatS&P | | 14,55 | 14,35 | 14,55 | +0,10 | 158 | | | |
| 12,50 | 10,25 | BqNatEuro | | 11,80 | 11,70 | 11,80 | +0,10 | 78 | | | |
| 10,95 | 8,05 | BqNatNik | | 8,75 | 8,65 | 8,65 | −0,10 | 152 | | | |
| 12,00 | 11,95 | BqNat div | | 12,50 | 12,00 | 12,00 | | nt | 4,6 | | |
| 13,00 | 3,70 | BqNat wt2 | | 11,85 | 11,35 | 11,00 | | nt | | | |
| 30,15 | 29,85 | BqRoyal div | RY | 30,50 | 30,00 | 30,00 | | nt | 5,4 | | |
| ↑ 52,00 | 20,40 | BqRoyal wt2 | | 52,00 | 52,00 | 52,00 | +2,10 | 10 | | | |
| ↑s 36,10 | 24,00 | BqScotia | BNS | 36,10 | 33,45 | 33,80 | −1,55 | 5328 | 2,4 | 2,96 | 11,4 |
| 29,85 | 27,50 | BqScot6pf | | 28,80 | 28,55 | 28,80 | +0,25 | 93 | 6,2 | | |
| 30,55 | 28,00 | BqScot7pf | | 29,15 | 28,90 | 29,10 | +0,10 | 100 | 6,1 | | |
| 30,40 | 28,00 | BqScot8pf | | 29,25 | 29,05 | 29,25 | +0,25 | 71 | 6,0 | | |
| 30,10 | 27,00 | BqScot9pf | | 28,90 | 28,60 | 28,90 | +0,15 | 136 | 5,8 | | |
| s 14,53 | 14,38 | BqScot div | | 15,00 | 14,50 | 14,50 | | nt | 5,3 | | |
| ↑s 20,50 | 10,70 | BqScot2wt | | 20,50 | 20,00 | 20,00 | +0,20 | 8 | | | |
| 62,50 | 34,35 | Bq TD | TD | 61,25 | 58,35 | 60,10 | −0,90 | 4826 | 2,1 | 3,54 | 17,0 |
| 31,00 | 28,25 | Bq TD pf H | | 29,30 | 29,05 | 29,30 | +0,25 | 14 | 6,1 | | |
| 27,00 | 24,50 | *Bq TD pf G | | 26,00 | 25,30 | 26,00 | +0,10 | 20 | 5,2 | | |
| 19,00 | 18,75 | Bq TD div | | 19,00 | 19,00 | 19,00 | +0,25 | 11 | 6,5 | | |
| ↑ 40,40 | 18,55 | Bq TD wt2 | | 40,40 | 40,40 | 40,40 | +2,40 | 10 | | | |
| 38,75 | 21,50 | Barrick | ABX | 29,00 | 26,20 | 26,35 | −2,50 | 2296 | 0,9 | u-0,33 | |
| ↓n 18,85 | 16,20 | Barrick rv | | 18,00 | 16,20 | 16,20 | −1,80 | 646 | | | |
| 6,60 | 3,90 | Barrington | BPL | 4,25 | 4,10 | 4,25 | −0,03 | 179 | | 0,17 | 25,0 |
| 25,50 | 8,30 | Baton | BNB | 26,00 | 22,00 | 23,35 | | nt | | 0,36 | 64,9 |
| ↓n 13,15 | 13,00 | Baton rv | | 13,00 | 13,00 | 13,00 | −0,10 | 500 | | | |
| ↓ 4,10 | 2,31 | BeauCda | BAU | 2,55 | 2,31 | 2,34 | −0,19 | 1256 | | 0,15 | 15,6 |
| 7,20 | 1,10 | ♦BehaviourA | BHV | 2,50 | 1,85 | 2,25 | +0,65 | 20 | | | |
| 6,95 | 0,85 | ♦BehaviourB | | 1,39 | 1,05 | 1,17 | +0,17 | 5834 | | | |
| n 31,45 | 17,00 | BellCdaInt | BI | 26,60 | 24,35 | 25,45 | +1,20 | 2196 | | -0,92 | |
| 6,85 | 1,00 | BennettEnvB | EV | 4,98 | 4,55 | 4,90 | −0,10 | 198 | | -0,33 | |
| n 24,50 | 15,00 | Bentall | BTC | 19,50 | 19,10 | 19,40 | −0,60 | 31 | 0,4 | -1,70 | |
| 3,05 | 1,75 | BenvestA | BCI | 2,05 | 2,05 | 2,05 | | z40 | | -0,08 | |
| ↑ 3,65 | 0,70 | Bestar | BES | 3,65 | 3,00 | 3,60 | +0,35 | 1372 | | **0,20** | 18,0 |
| s 45,00 | 21,25 | BioChem | BCH | 34,85 | 30,75 | 31,90 | −2,50 | 14921 | | 0,74 | 43,1 |
| n 5,75 | 3,25 | BioCapIR | BCK | 5,50 | 5,00 | 5,50 | | nt | | | |
| 8,60 | 2,75 | Biomira | BRA | 3,59 | 3,00 | 3,05 | −0,03 | 669 | | -0,41 | |
| 1,35 | 0,52 | Bioniche | BNC | 0,80 | 0,76 | 0,76 | −0,05 | 172 | | -0,12 | |
| 2,40 | 1,40 | Bocenor | GBO | 1,70 | 1,62 | 1,70 | | 215 | | 0,07 | 24,3 |
| n 11,85 | 10,25 | Boliden | BOL | 11,25 | 11,10 | 11,15 | −0,40 | 111 | | u0,82 | 9,6 |
| n 8,50 | 2,00 | BolidenIR | | 3,75 | 3,45 | 3,45 | −0,40 | 479 | | | |
| 34,00 | 24,90 | ♦BombrdrA | BBD | 32,05 | 30,50 | 31,40 | −0,55 | 363 | 1,0 | 1,18 | 26,6 |
| 34,00 | 24,80 | ♦BombrdrB | | 32,20 | 30,50 | 31,60 | −0,25 | 6158 | 1,0 | 1,18 | 26,8 |
| n 26,75 | 24,95 | Bombrdr2pf | | 25,95 | 25,65 | 25,65 | −0,25 | 44 | 5,4 | | |
| s 6,90 | 4,10 | BoralexA | BLX | 4,85 | 4,65 | 4,80 | −0,05 | 155 | | **0,01** | |
| n 109,00 | 97,00 | Boralex db | | 107,00 | 105,50 | 106,95 | +1,45 | 620 | | | |
| ↓s 1,65 | 0,25 | Boreale | BOR | 0,26 | 0,25 | 0,25 | −0,02 | 214 | | -0,02 | |
| ↓n 0,20 | 0,15 | Boreal wt | | 0,15 | 0,15 | 0,15 | −0,05 | 10 | | | |
| 5,70 | 3,05 | ♦BramptnBr | ABBL | 5,55 | 5,50 | 5,55 | −0,15 | 3 | | 0,52 | 10,7 |
| 0,63 | 0,05 | BrexEx | BX | 0,10 | 0,08 | 0,08 | −0,02 | 3064 | | | |
| 0,45 | 0,40 | BritCrldO | BCO | 0,45 | 0,33 | 0,45 | | nt | | u0,03 | 10,9 |
| 46,00 | 28,00 | Bruncor | BRR | 43,70 | 40,05 | 43,70 | +3,05 | 146 | 3,0 | -0,90 | |
| 2,00 | 0,80 | Bruneau | BRM | 1,05 | 1,00 | 1,00 | −0,05 | 200 | | -0,02 | |

## C/D

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| ↑ 23,75 | 10,50 | GMAC | CMS | 23,75 | 20,00 | 22,75 | +2,65 | 1712 | | 0,79 | 28,8 |
| 13,10 | 10,15 | CAE | CAE | 11,75 | 10,90 | 11,05 | −0,50 | 3849 | 1,4 | 0,51 | 21,7 |
| 18,00 | 15,50 | CCL A | CCQ | 18,50 | 16,50 | 17,00 | | nt | 1,4 | 1,11 | 15,3 |
| 19,25 | 14,75 | ♦CCL B | | 17,40 | 16,75 | 17,40 | −0,10 | 33 | 1,6 | **1,16** | 15,0 |
| s 37,00 | 3,29 | ♦CGI A | GIB | 35,00 | 33,50 | 34,10 | +0,10 | 9532 | | 0,26 | |
| 40,20 | 16,00 | COM DEV | CDV | 27,00 | 26,65 | 27,00 | −0,20 | 29 | | 0,61 | 44,3 |
| 0,55 | 0,55 | CSD A | CSD | ... | 1,00 | 0,55 | | nt | | 2,47 | 0,2 |
| ... | ... | CSD pf | | ... | 24,00 | | | nt | | | |
| 57,75 | 30,50 | CTFincl | CFS | 56,50 | 55,25 | 55,55 | +0,30 | 38 | 1,8 | 4,20 | 13,2 |
| 2,00 | 0,55 | Cadange | KBN | 1,30 | 1,20 | 1,20 | −0,10 | 890 | | -0,07 | |
| 2,05 | 0,26 | Caldera | CDR | 0,40 | 0,28 | 0,39 | +0,13 | 940 | | | |
| 29,50 | 18,00 | CallNet | CN | 23,00 | 22,50 | 23,00 | +0,50 | 552 | | **0,31** | 74,2 |
| 29,75 | 18,00 | CallNetB | | 22,25 | 22,25 | 22,25 | +0,50 | 501 | | **0,31** | 71,8 |
| 2,85 | 1,40 | CalvallyA | CVI | 1,80 | 1,70 | 1,70 | −0,10 | 558 | | 0,00 | |
| 1,10 | 0,18 | CambiexEx | CBX | 0,23 | 0,20 | 0,20 | −0,03 | 60 | | -0,02 | |
| 22,00 | 6,70 | Cambior | CBJ | 8,80 | 8,25 | 8,70 | +0,10 | 303 | 1,7 | u0,12 | 51,1 |
| 16,70 | 9,25 | Cambridge | CBG | 14,90 | 14,10 | 14,20 | −0,60 | 443 | 0,6 | -0,27 | |
| 6,75 | 4,75 | Camco | COC | 5,40 | 5,30 | 5,30 | | 63 | 0,9 | 0,40 | 13,3 |
| 56,85 | 39,25 | Cameco | CCO | 44,75 | 42,50 | 43,35 | −0,65 | 571 | 1,2 | 1,51 | 28,7 |
| 1,32 | 0,52 | CampbllRs | CCH | 0,73 | 0,52 | 0,56 | −0,19 | 664 | | -0,05 | |
| 0,45 | 0,04 | Campbll wt | | 0,07 | 0,04 | 0,04 | | nt | | | |
| 27,25 | 11,30 | CdnFrac | CFC | 20,00 | 16,75 | 18,70 | −0,40 | 164 | 0,8 | 0,92 | 20,1 |
| n 17,45 | 6,50 | CdnFrac1R | | 9,75 | 9,75 | 9,75 | −0,25 | 7 | | | |
| 27,00 | 17,10 | CdnMarcnn | CMW | 21,00 | 18,50 | 19,25 | −1,80 | 867 | 0,7 | 0,47 | 41,0 |
| ↑ 88,70 | 47,65 | CN Rail | CNR | 88,70 | 86,00 | 87,65 | +2,00 | 664 | 1,2 | 4,95 | 17,7 |
| 40,75 | 22,45 | CdnOccdnt | CXY | 29,00 | 27,85 | 28,65 | −0,10 | 1527 | 1,0 | 0,39 | 73,5 |
| 10,75 | 8,50 | CdnRsInmI | IRTR | 9,40 | 9,30 | 9,30 | −0,05 | 33 | 9,6 | | |
| 11,00 | 8,75 | CdnSatell | SAT | 10,50 | 10,50 | 10,50 | | 13 | 2,3 | 0,80 | 13,1 |
| ↑ 34,75 | 24,25 | CdnTire | CTR | 34,75 | 34,00 | 34,00 | +0,35 | 5 | 1,2 | 1,79 | 19,0 |
| ↑ 34,25 | 23,00 | ♦CdnTireA | | 34,25 | 33,20 | 33,75 | +0,15 | 1424 | 1,2 | 1,79 | 18,9 |
| 46,50 | 30,40 | ♦CdnUtilA | CU | 46,50 | 45,50 | 46,50 | +0,70 | 103 | 3,5 | **2,85** | 16,3 |
| 46,70 | 31,00 | CdnUtilB | | 46,50 | 45,50 | 46,50 | +0,75 | 27 | 3,5 | **2,85** | 16,3 |
| 26,30 | 26,30 | CdnUtilSpf | | 26,30 | 26,30 | 26,30 | | 550 | 6,3 | | |
| 43,75 | 31,80 | CP Ltd | CP | 41,00 | 40,05 | 40,50 | +0,20 | 1391 | 1,2 | 2,74 | 14,8 |
| 25,05 | 22,65 | CP div | | 25,50 | 25,00 | 25,00 | | nt | 1,7 | | |
| 18,25 | 7,15 | CP wt2 | | 16,15 | 15,65 | 15,25 | | nt | | | |
| 5,70 | 3,70 | ♦CanManA | CAM | 4,05 | 3,95 | 4,05 | +0,08 | 1038 | | **0,37** | 10,9 |
| n 26,45 | 25,00 | CanCap54 | CAC | 26,10 | 25,90 | 26,00 | −0,10 | 16 | 5,2 | | |
| 0,56 | 0,21 | CancorMnsK | CR | 0,40 | 0,35 | 0,38 | +0,01 | 1201 | | 0,00 | 95,0 |
| 0,80 | 0,09 | CansparA | CSZ | 0,10 | 0,10 | 0,10 | | 254 | | -0,02 | |
| 2,85 | 2,55 | Cantol | CNL | 2,80 | 2,66 | 2,75 | | nt | | **-0,12** | |
| 3,60 | 2,05 | Cantrex | CXN | 3,15 | 3,00 | 3,00 | | 63 | 3,3 | 0,40 | 7,5 |
| 7,50 | 4,00 | Cara | CAO | 7,20 | 7,00 | 7,10 | −0,20 | 118 | 1,7 | 0,35 | 20,2 |
| 8,00 | 3,75 | ♦CaraA | | 7,30 | 7,10 | 7,20 | +0,15 | 596 | 1,7 | 0,35 | 20,5 |
| 11,50 | 7,75 | Cascades | CAS | 9,80 | 9,25 | 9,30 | +0,05 | 2168 | 1,1 | 0,85 | 10,9 |
| 6,50 | 5,00 | CascadesSA | CCY | 6,50 | 5,50 | 5,50 | | nt | | | |
| 7,00 | 3,75 | Cassidy | CYL | 6,50 | 6,00 | 6,10 | | nt | | 0,25 | 24,2 |
| 28,95 | 23,50 | Celanese | CCL | 27,70 | 26,70 | 26,85 | +0,10 | 2566 | 3,0 | 2,03 | 13,2 |
| 1,65 | 0,07 | CntAsiaGld | CGZ | 0,13 | 0,08 | 0,09 | | 2148 | | -0,62 | |
| 3,75 | 0,50 | CntAsiaGpf | | 1,00 | 0,25 | 0,50 | | nt | | | |
| 13,25 | 5,80 | ♦Château | ACTU | 10,90 | 10,55 | 10,95 | | nt | 2,7 | 1,05 | 10,4 |
| n 1,39 | 0,43 | ChauvcoRs | CHV | 0,70 | 0,44 | 0,65 | +0,22 | 4445 | | | |
| 2,15 | 0,82 | ChesbarRs | CBI | 1,31 | 0,95 | 1,27 | +0,34 | 4081 | | -0,23 | |

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| n 0,35 | 0,11 | Cimatec | CEG | 0,22 | 0,20 | 0,20 | −0,01 | 152 | | -0,01 | |
| 57,00 | 32,00 | ♦CinarA | CIF | 49,50 | 49,00 | 49,50 | −3,00 | 3 | | **0,96** | 51,6 |
| 57,00 | 31,00 | ♦Cinar B |

# Bourse de Montréal

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|

## E/F

| | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 17,95 | 10,00 | EaglePrec | EGL | 15,00 | 14,25 | 14,45 | | nt | | 1,4 | 1,17 | 12,4 |
| 10,80 | 2,35 | EchoBay | ECO | 2,90 | 2,80 | 2,85 | −0,02 | 33 | | 3,7 | u-3,06 | |
| 1,50 | 0,16 | Ecudor | ECU | 0,35 | 0,25 | 0,29 | +0,01 | 1489 | | | -0,03 | |
| 27,00 | 21,00 | ♦EdprBrasAEBC | | 27,00 | 26,85 | 26,95 | +0,30 | 4042 | | 3,6 | 3,34 | 8,1 |
| 25,80 | 25,80 | Edper8pf | | ... | 25,60 | 25,80 | | nt | | 6,1 | | |
| ↑ 5,35 | 2,00 | EiconTech | EIC | 5,35 | 4,77 | 5,15 | +0,40 | 1637 | | | -0,69 | |
| 17,75 | 11,20 | Emco | EML | 17,45 | 16,60 | 16,60 | −0,70 | 668 | | | **1,28** | 13,0 |
| 22,00 | 14,75 | ♦EmpireA | EMP | 20,95 | 20,95 | 20,95 | +0,05 | 154 | | 1,2 | 2,31 | 9,1 |
| 7,60 | 5,45 | EnerMark | EIF | 6,20 | 5,90 | 5,95 | −0,25 | 2956 | | 15,9 | | |
| 5,15 | 3,40 | EnerplusFd | ERF | 4,20 | 3,95 | 4,00 | −0,15 | 713 | | **15,3** | | |
| 4,95 | 2,90 | ♦Microtec | EMI | 3,95 | 3,75 | 3,80 | −0,15 | 90 | | | 0,05 | 76,0 |
| 1,60 | 0,15 | Espalau | EPU | 0,34 | 0,30 | 0,34 | −0,02 | 148 | | | -0,21 | |
| 12,50 | 8,50 | Espalau pf | | 11,75 | 11,00 | 11,00 | | nt | | 8,7 | | |
| 0,70 | 0,01 | Explogas | XPG | 0,05 | 0,04 | 0,04 | −0,01 | 2227 | | | 0,00 | |
| 23,25 | 15,10 | ♦ExtdcareA | EXE | 16,50 | 16,00 | 16,50 | +0,15 | 12 | | | 1,09 | 15,1 |
| 23,40 | 14,75 | ♦ExtdcareA | | 16,25 | 15,60 | 15,95 | +0,35 | 785 | | | 1,09 | 14,6 |
| 22,50 | 21,90 | Extdcare2pf | | 22,50 | 22,50 | 22,50 | +0,50 | 2 | | 4,3 | | |
| 22,50 | 19,00 | ExtdcareII | | 21,25 | 21,25 | 21,25 | +1,25 | 2 | | 5,6 | | |
| ↑ 5,05 | 1,65 | FCA | FC | 5,05 | 4,35 | 4,75 | +0,40 | 135 | | | -0,07 | |
| 7,70 | 5,65 | FPI | FPL | 6,20 | 6,00 | 6,00 | −0,25 | 59 | | | 0,50 | 12,0 |
| 0,30 | 0,05 | FairldyEn | FRY | 0,15 | 0,14 | 0,14 | +0,03 | 668 | | | | |
| 2,15 | 0,29 | Fairstar | FFR | 0,37 | 0,34 | 0,37 | +0,02 | 274 | | | | |
| 32,95 | 15,55 | Falcnbridg | FL | 19,85 | 19,00 | 19,00 | −0,75 | 956 | | 2,1 | 0,75 | 25,3 |
| n 11,35 | 9,85 | Flcnbrg un | | 10,50 | 10,00 | 10,20 | | nt | | 6,1 | | |
| 18,50 | 15,50 | DesjrdnTr pf | FID | 18,45 | 18,00 | 18,25 | −0,25 | 266 | | 5,2 | | |
| 0,46 | 0,10 | Fieldex | FEX | 0,20 | 0,16 | 0,20 | +0,07 | 420 | | | | |
| s 20,55 | 14,38 | Finning | FTT | 18,50 | 17,15 | 18,00 | +1,00 | 2553 | | 1,1 | 1,32 | 13,6 |
| 25,75 | 16,75 | ♦1st MaraAFMS | | 19,65 | 19,20 | 19,65 | +0,40 | 45 | | 2,4 | 2,19 | 9,0 |
| 21,50 | 17,50 | 1st MaraC | | 20,25 | 19,00 | 21,50 | | nt | | 2,2 | 2,19 | 9,8 |
| 30,50 | 26,50 | 1stPrmInc mFPI | | 29,30 | 28,75 | 29,20 | −0,20 | 98 | | 6,8 | 2,26 | 12,9 |
| 25,95 | 21,00 | FstPremUS | FPU | 24,95 | 24,50 | 24,50 | −0,40 | 100 | | 8,2 | 2,71 | 9,0 |
| 24,55 | 18,05 | FiChilCdaA | FCC | 20,40 | 19,10 | 19,15 | −1,15 | 34 | | 3,1 | -0,52 | |
| 43,00 | 18,45 | Fonorola | FON | 31,25 | 30,00 | 30,00 | −1,10 | 12 | | | 0,65 | 46,2 |
| 39,00 | 22,00 | ♦Fonorola A | | 33,00 | 29,50 | 39,00 | | nt | | | 0,65 | 60,0 |
| 6,75 | 3,40 | ♦ForexA | FOX | 4,90 | 4,50 | 4,90 | +0,35 | 71 | | | -0,08 | |
| 6,50 | 3,50 | ForexB | | 4,85 | 4,15 | 4,15 | −0,70 | 146 | | | -0,08 | |
| n105,00 | 96,00 | Forex deb | | 105,00 | 102,00 | 105,00 | +3,50 | 920 | | | | |
| n 8,10 | 6,50 | FtChicago | FCE | 7,65 | 7,50 | 7,75 | | nt | | | | |
| 47,00 | 31,30 | Fortis | FTS | 46,90 | 45,10 | 45,75 | −1,00 | 529 | | 3,9 | 2,32 | 19,7 |
| 4,50 | 1,15 | ForzaniA | FGL | 4,10 | 3,80 | 4,10 | +0,30 | 242 | | | -2,30 | |
| 3,10 | 2,40 | FosterBrewF | OS | 3,10 | 2,85 | 2,85 | | nt | | 3,7 | **0,12** | 23,8 |
| 59,00 | 30,35 | ♦FourSeas | FSH | 51,25 | 47,25 | 51,25 | +3,25 | 70 | | 0,2 | **1,24** | 41,3 |
| n 11,90 | 7,75 | Freehold | FRU | 9,45 | 9,25 | 9,25 | −0,10 | 288 | | 11,9 | **0,12** | 77,1 |
| 1,07 | 0,30 | Freewest | FWR | 0,44 | 0,38 | 0,40 | −0,05 | 685 | | | -0,07 | |

## G/H

| | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| ↑ 15,20 | 9,10 | ♦GTC A | GRT | 15,20 | 14,50 | 15,15 | +0,75 | 144 | | 1,1 | 0,91 | 16,6 |
| ↑ 15,40 | 9,25 | ♦GTC B | | 15,40 | 14,35 | 15,40 | +0,90 | 24 | | 1,0 | 0,91 | 16,9 |
| 27,05 | 25,55 | GTC pfC | | 26,60 | 25,60 | 26,15 | | nt | | 7,2 | | |
| 19,50 | 16,50 | GazMetLP | GZM | 19,25 | 18,75 | 19,25 | +0,05 | 960 | | 6,8 | **1,29** | 14,9 |
| 5,55 | 2,75 | Gentra | GTA | 5,30 | 4,70 | 5,00 | +0,39 | 1311 | | | 0,33 | 15,2 |
| 26,50 | 19,00 | GentraGpf | | 21,00 | 19,50 | 20,45 | | nt | | 4,3 | | |
| 26,25 | 19,25 | GentraJpf | | 20,25 | 19,50 | 20,00 | | nt | | 4,8 | | |
| 26,50 | 19,60 | GentraMpf | | 21,00 | 19,50 | 20,70 | | nt | | 4,6 | | |
| 0,79 | 0,14 | GeoNova | GNE | 0,20 | 0,18 | 0,20 | | 3270 | | | -0,02 | |
| 3,85 | 2,48 | GlobEqty | GEQ | 3,15 | 3,15 | 3,15 | −0,05 | 20 | | | 0,00 | |
| 1,50 | 0,75 | GlobalHid | GGH | 0,90 | 0,90 | 0,90 | | 41 | | | 0,00 | |
| 11,80 | 4,00 | ♦GoldcorpA | G | 6,40 | 6,40 | 6,40 | −0,10 | 8 | | | u-1,38 | |
| 10,75 | 5,25 | ♦GoldcorpB | | ... | 5,00 | 5,25 | | nt | | | u-1,38 | |
| 0,33 | 0,06 | GldnBriar | GLB | 0,15 | 0,11 | 0,14 | | 541 | | | | |
| 3,40 | 0,30 | GldnGram | GRA | 0,45 | 0,40 | 0,40 | | 75 | | | | |
| 5,45 | 2,25 | GldnKnight | GKR | 2,50 | 2,35 | 2,35 | −0,15 | 164 | | | -3,25 | |
| 12,75 | 6,60 | Goodfllw | GDL | 10,00 | 9,50 | 10,00 | +0,50 | 173 | | 2,6 | 1,29 | 7,8 |
| 2,01 | 0,30 | GothsRes | GOT | 0,60 | 0,50 | 0,50 | | nt | | | -0,08 | |
| 0,68 | 0,16 | GrLakeN | GTL | 0,35 | 0,35 | 0,35 | +0,05 | 11 | | | | |
| 44,95 | 21,60 | GrWLifecoGW | O | 43,25 | 41,50 | 42,25 | +0,05 | 158 | | 2,0 | 1,36 | 31,1 |
| 27,85 | 26,05 | GrWLifecoApf | | 26,60 | 26,45 | 26,45 | −0,05 | 37 | | 7,1 | | |
| 29,90 | 27,40 | GrWLifecoBpf | | 29,35 | 28,65 | 29,25 | +0,65 | 134 | | 6,4 | | |
| 30,65 | 28,50 | GrWLifecoCpf | | 29,75 | 29,25 | 29,50 | +0,10 | 43 | | 6,6 | | |
| n 25,75 | 25,50 | GrWLifecoDpf | | 26,25 | 25,75 | 25,50 | | nt | | 4,9 | | |
| 1,38 | 0,16 | GreenhopeGRH | | 0,25 | 0,16 | 0,20 | | 542 | | | | |
| 0,55 | 0,10 | Greenshld | GSR | 0,18 | 0,15 | 0,16 | +0,04 | 247 | | | -0,06 | |
| 0,70 | 0,15 | GrilliA | GG | 0,17 | 0,17 | 0,17 | | z300 | | | **1,20** | 0,2 |
| 0,95 | 0,13 | GrilliB | | 0,25 | 0,20 | 0,20 | −0,04 | 127 | | | **1,20** | 0,2 |
| 13,70 | 6,60 | GulfCda | GOU | 7,65 | 6,95 | 7,65 | +0,55 | 9423 | | | **0,62** | 12,3 |
| 4,84 | 3,95 | GulfCda pf | | 4,20 | 4,16 | 4,17 | −0,02 | 601 | | 5,8 | | |
| 4,50 | 1,75 | HaemacureHAE | | 2,70 | 2,35 | 2,70 | +0,15 | 1783 | | | -0,79 | |
| 15,50 | 7,75 | HarmacPacHRC | | 9,90 | 6,25 | 9,30 | | nt | | | **-0,73** | |
| ↑ 15,75 | 6,50 | Hartco | HTC | 15,75 | 13,50 | 15,00 | +1,50 | 633 | | 1,2 | 0,91 | 16,5 |
| 5,25 | 2,15 | HawkrSid | HSC | 2,45 | 2,45 | 2,45 | +0,05 | 20 | | | -0,88 | |
| 0,89 | 0,06 | HebronFjd | HEF | 0,25 | 0,16 | 0,21 | +0,03 | 3035 | | | | |
| n 2,05 | 1,40 | HelixHear | HCA | 1,93 | 1,70 | 1,85 | −0,05 | 1295 | | | | |
| 6,00 | 3,00 | Héroux | HRX | 5,00 | 4,45 | 5,00 | +0,25 | 860 | | | 0,18 | 27,8 |
| n 3,90 | 3,75 | HollngrIpf | HLG | 4,25 | 3,25 | 3,90 | | nt | | 7,2 | | |
| n 9,90 | 8,80 | HollngrIIpf | | 10,25 | 9,35 | 9,20 | | nt | | 7,6 | | |
| ↑ 13,70 | 10,40 | Hollngr un | | 13,70 | 13,20 | 13,60 | +0,60 | 200 | | 4,4 | 3,06 | 4,4 |
| 3,20 | 1,75 | Hubbard | HUB | 2,20 | 2,20 | 2,20 | | 30 | | 9,1 | 0,31 | 7,1 |
| 38,00 | 25,65 | HudsnBay | HBC | 28,00 | 26,25 | 26,95 | −1,00 | 71 | | 2,7 | -1,18 | |
| n 19,75 | 7,80 | HudsnBayRV | | 9,15 | 9,15 | 9,15 | −0,50 | 28 | | 3,9 | | |

## I/J

| | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 8,45 | 2,56 | IBEX Tech | IBT | 3,00 | 2,92 | 3,00 | +0,10 | 64 | | | -0,50 | |
| 118,00 | 92,00 | IFL Inv | IF | 200,00 | 118,00 | 118,00 | | nt | | 7,7 | | |
| 6,40 | 39,05 | IPL Enrg | IPL | 66,25 | 64,80 | 64,90 | −1,10 | 344 | | 3,4 | 3,15 | 20,6 |
| 16,90 | 11,10 | ♦IPL Inc A | IPI | 15,50 | 14,25 | 15,25 | +1,10 | 191 | | 1,8 | **0,99** | 15,4 |
| 2,40 | 0,50 | ITECMnrl | IMA | 0,50 | 0,50 | 0,50 | | 15 | | | -0,22 | |
| n 0,50 | 0,50 | ITEC wtR | | 0,50 | 0,20 | 0,50 | | nt | | | | |
| 12,25 | 3,80 | ITI Educ | ITK | 9,05 | 8,65 | 8,80 | −0,10 | 268 | | | -0,10 | |
| ↓ 0,95 | 0,24 | IconEgy | IOE | 0,33 | 0,24 | 0,30 | | 314 | | | | |
| 4,30 | 2,91 | IdéalMét | IDM | 4,05 | 3,90 | 4,00 | +0,20 | 237 | | 4,0 | 0,47 | 8,5 |
| 0,95 | 0,50 | IglooVik | IVK | 0,80 | 0,72 | 0,80 | | nt | | 5,0 | | |
| ↑ 56,00 | 32,80 | Imasco | IMS | 56,00 | 52,50 | 53,25 | −2,15 | 2385 | | 2,6 | 3,40 | 15,7 |
| 92,05 | 59,80 | ImpOil | IMO | 84,15 | 83,30 | 83,50 | −1,00 | 1256 | | 2,6 | 5,50 | 15,2 |
| 27,50 | 20,15 | ♦ImpQuebcIQI | | 25,35 | 23,60 | 23,80 | −1,60 | 2115 | | 1,3 | u1,12 | 15,0 |
| n 25,25 | 24,75 | QuebcrPrpf | | 24,95 | 24,90 | 24,95 | −0,30 | 34 | | 5,0 | | |
| ↓n 1,25 | 0,80 | Imutec | IMT | 0,85 | 0,80 | 0,85 | −0,02 | 18 | | | -0,15 | |
| x 51,45 | 21,40 | Inco | N | 26,30 | 24,50 | 24,90 | −0,90 | 1384 | | 0,6 | u-0,10 | |
| 56,95 | 47,00 | *IncoEpf | | 47,95 | 47,20 | 47,85 | +0,55 | 1025 | | 5,7 | | |
| x 34,00 | 15,20 | IncoVBN | | 18,50 | 17,60 | 17,65 | +0,10 | 19 | | 0,6 | | |
| n 4,50 | 0,90 | Inmedia | IMD | 1,20 | 1,05 | 1,05 | −0,05 | 151 | | | -0,87 | |
| 9,65 | 4,75 | ♦Inmet | IMN | 5,00 | 4,90 | 4,90 | −0,45 | 628 | | | **-2,00** | |
| ↓n 0,20 | 0,01 | InmetBwt | | 0,03 | 0,01 | 0,01 | −0,16 | 461 | | | | |
| 0,75 | 0,26 | IntData | IDA | 0,35 | 0,35 | 0,35 | +0,03 | 11 | | | 0,46 | 0,8 |
| ↓ 0,35 | 0,14 | IntKeystone | IKE | 0,15 | 0,14 | 0,15 | | 49 | | | -0,62 | |
| 2,80 | 0,75 | InterStar | IG | 0,85 | 0,77 | 0,82 | | nt | | | -0,04 | |
| n 26,20 | 19,00 | Intrawest | ITW | 25,05 | 24,60 | 24,60 | −0,90 | 24 | | 0,7 | 1,17 | 21,0 |
| n 2,88 | 2,30 | Intrwst pf | | 3,00 | 2,78 | 2,88 | | nt | | | | |
| 48,50 | 23,65 | Investors | IGI | 42,50 | 41,00 | 41,20 | −0,30 | 135 | | 1,7 | 1,40 | 29,4 |
| 5,80 | 4,65 | IrwinToy | IWT | 4,88 | 4,80 | 4,80 | | 8 | | 4,2 | 0,13 | 36,9 |
| 4,55 | 3,75 | ♦IrwinToyA | | 3,96 | 3,96 | 3,96 | +0,02 | 1 | | 5,1 | 0,13 | 30,5 |
| 39,50 | 25,25 | IslandT | IT | 38,75 | 38,45 | 38,50 | | 26 | | 3,4 | 2,51 | 15,3 |
| 6,25 | 2,25 | ♦IvacoA | IVA | 5,25 | 5,05 | 5,25 | +0,20 | 60 | | 1,1 | 0,12 | 43,8 |
| 6,25 | 4,50 | ♦IvacoB | | 6,95 | 5,65 | 6,25 | | nt | | 0,8 | 0,12 | 52,1 |
| 24,00 | 16,80 | Ivaco1pf | | 21,75 | 21,75 | 21,75 | +1,50 | 3 | | 9,2 | | |
| 23,25 | 19,00 | Ivaco2pf | | 21,50 | 21,25 | 21,50 | +1,50 | 5 | | 9,3 | | |
| 25,00 | 19,00 | Ivaco3pf | | 22,00 | 22,00 | 22,00 | | z30 | | 9,5 | | |
| 32,50 | 25,50 | Ivaco4pf | | 28,05 | 28,05 | 28,05 | −0,70 | 43 | | 8,1 | | |
| 26,00 | 21,75 | Ivaco5pf | | 25,00 | 24,30 | 25,00 | +0,65 | 123 | | 10,5 | | |
| 1,55 | 0,20 | JAG | JML | 0,28 | 0,24 | 0,25 | −0,02 | 1314 | | | | |
| 23,25 | 16,00 | Jannock | JN | 20,20 | 19,75 | 20,10 | +0,80 | 56 | | 2,5 | 1,48 | 13,6 |
| 18,00 | 16,95 | Jannock pf | | 17,20 | 17,20 | 17,20 | +0,10 | 1 | | 7,0 | | |
| ↑ 18,75 | 12,00 | ♦JCoutuA | PJC | 18,75 | 16,65 | 18,75 | +2,05 | 4719 | | 0,9 | 1,14 | 16,4 |
| 0,65 | 0,10 | Jourdan | JRN | 0,16 | 0,10 | 0,16 | | nt | | | | |

## K/L

| | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 5,00 | 2,51 | ♦KaufelA | KGL | 4,20 | 4,20 | 4,20 | −0,10 | 8 | | | 0,45 | 9,2 |
| 4,80 | 2,50 | ♦KaufelB | | 4,25 | 4,10 | 4,25 | | 285 | | | 0,45 | 9,1 |
| 0,29 | 0,09 | Kimpex | KPX | 0,10 | 0,09 | 0,09 | −0,03 | 265 | | | -0,03 | |
| 1,10 | 0,22 | KnowldgH | KHP | 0,60 | 0,50 | 0,60 | | 1058 | | | 0,01 | |
| n 0,80 | 0,15 | Korinor | KOR | 0,30 | 0,28 | 0,28 | −0,04 | 90 | | | | |
| 6,50 | 5,00 | LASMO | LSO | 6,00 | 6,00 | 6,00 | | 1 | 0,8 | | | |
| 1,45 | 0,50 | LBL | LBL | 0,65 | 0,65 | 0,65 | | 6 | | 0,0 | 7 | 9,8 |
| 4,90 | 1,10 | LG Tech | LGM | 2,15 | 1,90 | 2,10 | −0,05 | 57 | | | -0,45 | |
| 19,30 | 3,85 | ♦LGS A | LGS | 19,00 | 17,80 | 18,25 | −0,50 | 1429 | | 0,2 | **0,15** | |
| 6,60 | 2,50 | LabopharmD | DS | 2,90 | 2,70 | 2,75 | −0,15 | 488 | | | -0,27 | |
| ↑ 49,00 | 31,00 | LafrgCda pf | LCI | 49,00 | 48,00 | 49,00 | +1,65 | 8 | | 1,4 | | |
| 47,00 | 31,00 | Lafarge | LAF | 48,00 | 47,00 | 47,00 | | z87 | | 1,4 | u2,56 | 12,9 |
| n 22,85 | 17,70 | Laidlaw | LDM | 21,85 | 20,85 | 21,15 | | 2160 | | 1,3 | u0,21 | 70,9 |
| n 13,70 | 8,90 | LaidlawIR | | 12,50 | 11,70 | 11,85 | −0,15 | 9183 | | 1,4 | | |
| 6,50 | 4,00 | LaprrVerrA | LV | 5,05 | 4,65 | 5,05 | +0,35 | 644 | | 2,0 | 0,64 | 7,9 |
| 6,45 | 4,10 | ♦LaprrVerrB | | 5,25 | 5,00 | 5,25 | +0,25 | 58 | | 1,9 | 0,64 | 8,2 |
| 160,00 | 118,00 | LaprrV db | | 133,00 | 126,00 | 133,00 | +6,00 | 820 | | | | |
| 19,50 | 17,20 | ♦LassondeA | LAS | 17,95 | 17,35 | 17,50 | −0,10 | 83 | | 1,6 | 1,19 | 14,7 |
| 2,75 | 0,50 | Leader | LED | 2,55 | 2,16 | 2,35 | −0,13 | 559 | | | -0,07 | |
| ↓n 6,25 | 5,20 | LegcyHtlrv | LGY | 5,45 | 5,20 | 5,35 | −0,05 | 238 | | 0,9 | | |
| n 10,10 | 9,30 | LegcyHtlun | | 9,40 | 9,30 | 9,35 | | 209 | | 0,5 | | |
| 2,05 | 0,28 | LexamExp | LEX | 1,84 | 1,41 | 1,75 | +0,15 | 1507 | | | **-0,14** | |
| 1,05 | 0,25 | LineIsl | LIN | 0,50 | 0,25 | 0,25 | | nt | | | -0,09 | |
| 2,33 | 0,25 | Lithos | LTS | 0,43 | 0,38 | 0,43 | +0,02 | 2192 | | | | |
| ↑ 29,90 | 15,55 | Loblaw | L | 29,90 | 26,45 | 27,25 | +0,25 | 2362 | | 0,6 | 0,82 | 33,2 |
| 49,50 | 30,25 | Loewen | LWN | 34,50 | 32,65 | 33,10 | −0,75 | 255 | | 0,9 | u0,16 | |
| 34,00 | 26,00 | LoewenCpf | | 35,00 | 26,00 | 26,00 | | nt | | 5,8 | | |
| 1,50 | 0,90 | Logibec | LGI | 0,90 | 0,90 | 0,90 | | 37 | | | 0,05 | 18,0 |
| ↑ 33,00 | 28,50 | ♦LogistcA | LGT | 33,00 | 33,00 | 33,00 | +0,50 | 2 | | 1,8 | 2,48 | 13,3 |
| 34,00 | 28,55 | ♦LogistcB | | 32,50 | 32,50 | 32,50 | | 3 | | 2,0 | 2,48 | 13,1 |
| 0,50 | 0,09 | LoubelEx | LBX | 0,11 | 0,10 | 0,10 | | 1085 | | | -0,01 | |
| 0,51 | 0,20 | Louvem | LOV | 0,31 | 0,30 | 0,31 | +0,03 | 110 | | | **-0,04** | |
| 0,88 | 0,16 | LyonLake | LLL | 0,35 | 0,32 | 0,34 | +0,02 | 885 | | | -0,02 | |

## M/N

| | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | 3,25 | 1,75 | M Corp | MKI | 1,95 | 1,95 | 1,95 | | 2 | | | -0,68 |
| ↓ | 39,00 | 16,00 | MDSI | MMD | 23,50 | 16,00 | 17,75 | −7,00 | 54 | | | -0,55 |
| ↑ | 5,75 | 2,20 | MPACT | IFM | 5,75 | 5,00 | 5,25 | +0,34 | 2724 | | | -0,77 |
| | 84,90 | 75,00 | MRRM | MRR | 90,00 | 78,50 | 81,00 | | nt | | 2,5 | 8,39 | 9,7 |
| n | 0,27 | 0,12 | MSV Rs un | MSV | 0,25 | 0,23 | 0,25 | +0,05 | 205 | | | | |
| ↑s | 15,25 | 10,00 | Maax | MXA | 15,25 | 14,00 | 15,20 | +1,35 | 1119 | | | 0,71 | 21,4 |
| | 0,35 | 0,15 | MaBaie | MAB | 0,30 | 0,20 | 0,20 | | nt | | | -0,57 | |
| s | 21,50 | 9,25 | MacknzieFn | MKF | 18,50 | 17,10 | 17,50 | −0,70 | 1952 | | 0,5 | 0,66 | 26,7 |
| x | 21,70 | 13,75 | MacBloedel | MB | 18,25 | 17,95 | 18,15 | +0,10 | 872 | | 1,1 | -1,00 | |
| | 0,60 | 0,20 | Macyro | MYO | 0,35 | 0,35 | 0,35 | +0,05 | 8 | | | -0,18 | |
| | 2,30 | 0,85 | MalettQue | MQI | 1,10 | 1,10 | 1,10 | +0,05 | 30 | | | -0,80 | |
| | 19,10 | 13,15 | ManTelcomMBT | | 19,05 | 18,65 | 18,90 | +0,15 | 1475 | | 3,6 | 0,81 | 23,3 |
| | 17,50 | 11,40 | MapLeafFds | MFI | 15,90 | 15,50 | 15,85 | | 36 | | 1,0 | 0,54 | 29,4 |
| | 36,75 | 22,85 | ♦MarT&T | MTT | 34,60 | 32,75 | 34,60 | +3,00 | 67 | | 3,7 | -4,67 | |
| | 7,95 | 3,20 | MarLemire | MRM | 4,25 | 4,15 | 4,25 | +0,15 | 28 | | | -0,18 | |
| | 3,20 | 2,50 | ♦MarshallAMBW | | 3,05 | 2,60 | 3,05 | | nt | | | 0,06 | 50,8 |
| | 3,15 | 2,40 | ♦MarshallB | | 3,15 | 2,50 | 3,15 | | nt | | | 0,06 | 52,5 |
| | 1,70 | 0,52 | ♦MatcoRavBM | CO | 1,50 | 1,45 | 1,45 | | 65 | | | 0,22 | 6,6 |
| | 0,68 | 0,11 | Maude Lk | MAU | 0,23 | 0,20 | 0,20 | | 15 | | | | |
| | 1,70 | 0,75 | MazarinExMAZ | | 0,93 | 0,90 | 0,90 | | 503 | | | 0,08 | 11,3 |
| s | 3,57 | 1,00 | McWattersMCW | | 1,64 | 1,50 | 1,50 | −0,15 | 1434 | | | | |
| n | 1,97 | 1,10 | McWattrun | | 1,55 | 1,40 | 1,15 | | nt | | | | |
| | 1,94 | 0,25 | Melkior | MKR | 0,80 | 0,70 | 0,70 | −0,14 | 924 | | | -0,11 | |
| | 7,80 | 0,80 | Memotec | MCM | 1,38 | 1,05 | 1,15 | +0,05 | 577 | | | **-1,07** | |
| | 0,80 | 0,12 | MenoraRs | MEN | 0,19 | 0,13 | 0,19 | +0,07 | 1020 | | | | |
| | 13,90 | 10,75 | Methanex | MX | 11,60 | 11,05 | 11,25 | −0,20 | 1340 | | | u1,10 | 7,2 |
| | 17,05 | 13,25 | ♦MétroRich | MRU | 16,10 | 15,25 | 15,50 | −0,15 | 3491 | | 1,4 | 1,32 | 11,8 |
| n | 32,00 | 20,50 | ♦MetroNetBM | NC | 30,25 | 30,00 | 30,25 | +0,25 | 12 | | | | |
| | 15,30 | 5,60 | Metrwrk | MWK | 13,75 | 12,40 | 12,70 | −0,50 | 702 | | | u-0,49 | |
| | 1,00 | 0,30 | MicroTemp | MTP | 0,63 | 0,40 | 0,53 | −0,10 | 11620 | | | **0,01** | 53,0 |
| n | 18,75 | 8,00 | ♦MicrocellBM | TI | 8,60 | 8,00 | 8,20 | −0,50 | 2563 | | | -6,50 | |
| | 23,60 | 11,90 | MidlandWM | WI | 18,25 | 17,25 | 18,25 | +0,25 | 270 | | 1,1 | 1,63 | 11,2 |
| | 0,23 | 0,04 | Mimiska | MMS | 0,07 | 0,05 | 0,07 | +0,03 | 11898 | | | | |
| | 2,00 | 0,45 | MinNord | MDN | 1,22 | 1,10 | 1,20 | +0,03 | 1178 | | | | |
| s | 14,60 | 0,70 | Minorca | MAR | 0,83 | 0,80 | 0,80 | | 915 | | | -0,65 | |
| | 1,25 | 0,22 | Mirandor | MIQ | 0,50 | 0,35 | 0,38 | +0,04 | 3606 | | | | |
| ↓ | 3,45 | 0,25 | MispecRs | MPE | 0,31 | 0,25 | 0,28 | −0,02 | 1240 | | | -0,10 | |
| ↓ | 17,50 | 10,50 | ♦Mitchell | AMIT | 10,50 | 10,50 | 10,50 | −0,75 | 7 | | 1,6 | 0,17 | 61,8 |
| | 15,50 | 10,50 | Mitchell B | | 13,00 | 11,00 | 11,00 | | nt | | | 1,03 | 10,7 |
| ↓ | 12,00 | 6,05 | MitecTel | MTM | 8,50 | 6,05 | 7,00 | +0,75 | 354 | | | 0,31 | 22,6 |
| ↑ | 17,45 | 6,35 | Mitel | MLT | 17,45 | 16,00 | 17,00 | −0,20 | 17708 | | | 0,58 | 29,3 |
| | 26,50 | 25,30 | Mitel pf | | 26,25 | 26,25 | 26,25 | | 5 | | 7,6 | | |
| | 27,50 | 21,60 | ♦MolsonA | MOL | 25,50 | 24,85 | 25,25 | +0,05 | 3186 | | 2,9 | 0,44 | 57,4 |
| | 27,00 | 22,00 | MolsonB | | 25,75 | 25,00 | 25,15 | −1,25 | 740 | | 2,9 | 0,44 | 57,2 |
| | 0,95 | 0,60 | ♦MtStSauvA | MSX | 0,80 | 0,80 | 0,80 | | z100 | | | 0,03 | 26,7 |
| n | 28,90 | 20,20 | MontruscoMTA | | 27,25 | 26,50 | 27,25 | +0,65 | 834 | | 2,9 | 1,12 | 24,3 |
| | 31,35 | 19,55 | Moore Cp | MCL | 22,85 | 21,75 | 22,00 | +0,10 | 798 | | 6,1 | u0,59 | 26,3 |
| n | 11,00 | 8,00 | MultiFdrv | MFU | 9,75 | 9,00 | 9,90 | | nt | | 1,2 | | |
| | 0,80 | 0,25 | MurgorRs | MUG | 0,45 | 0,38 | 0,42 | +0,07 | 909 | | | -0,02 | |
| | 3,80 | 0,55 | NAR Res | NRL | 3,65 | 3,35 | 3,65 | +0,05 | 1034 | | | -0,13 | |
| n | 5,80 | 4,00 | NCE Div un | NCD | 4,30 | 4,11 | 4,18 | −0,07 | 569 | | 8,5 | | |
| n | 9,55 | 7,00 | NCE Egy un | NCA | 7,50 | 7,25 | 7,25 | −0,20 | 99 | | 7,2 | | |
| | 16,45 | 10,45 | NOVA Corp | NVA | 16,20 | 15,70 | 15,90 | −0,25 | 10675 | | 2,5 | 0,78 | 20,4 |
| n | 26,00 | 24,15 | NOVA pf 1 | | 27,00 | 25,00 | 25,25 | | nt | | 5,1 | | |
| s | 3,36 | 0,50 | NamexExpl | NME | 1,10 | 1,10 | 1,10 | | 17 | | | -0,07 | |
| | 9,80 | 5,05 | NatSea | NSP | 8,25 | 7,90 | 8,25 | | 256 | | | 0,76 | 10,9 |
| ↑ | 32,60 | 19,00 | ♦Nelvana | NTV | 32,60 | 30,70 | 32,00 | +1,50 | 155 | | | 0,96 | 33,3 |
| | 14,95 | 11,00 | NewAltamra | NVL | 11,90 | 11,00 | 11,25 | | nt | | 13,5 | 2,45 | 4,6 |
| n | 21,00 | 17,05 | NewcstlunN | MN | 18,10 | 17,95 | 17,95 | −0,05 | 376 | | 8,9 | | |
| s | 62,00 | 25,20 | Newcourt | NCT | 62,00 | 58,90 | 62,00 | +3,20 | 498 | | 0,3 | 0,52 | |
| ↑n | 44,00 | 27,15 | NewcrtCrrv | | 44,00 | 41,25 | 44,00 | +3,95 | 96 | | 0,1 | | |
| | 10,50 | 10,00 | NfldL&P pf | DNFL | 10,15 | 10,15 | 10,15 | −0,10 | 11 | | 7,1 | | |
| | 10,00 | 9,00 | NfldL&P pf | A | 9,55 | 9,55 | 9,55 | −0,45 | 20 | | 5,8 | | |
| | 10,50 | 8,75 | NfldL&P pf | B | 11,00 | 10,00 | 9,70 | | nt | | 5,4 | | |
| | 0,95 | 0,41 | Niocan | NIO | 0,55 | 0,47 | 0,48 | −0,12 | 396 | | | | |
| | 2,33 | 0,60 | NoraEx | NXI | 0,98 | 0,86 | 0,93 | +0,03 | 896 | | | -0,02 | |
| | 10,45 | 7,25 | NrndaFrst | NF | 8,60 | 8,20 | 8,20 | −0,20 | 156 | | 4,9 | 0,06 | |
| | 33,40 | 21,90 | Noranda | NOR | 27,85 | 26,15 | 27,00 | −0,55 | 3949 | | 3,7 | 1,00 | 27,0 |
| | 27,00 | 25,50 | NorandaCpf | | 25,50 | 25,50 | 25,50 | −0,75 | 2 | | 7,6 | | |
| | 23,10 | 22,90 | Noranda div | | 24,65 | 23,65 | 23,00 | | nt | | 4,1 | | |
| | 10,30 | 1,25 | Noranda wt2 | | 4,00 | 3,25 | 2,50 | | nt | | | | |
| s | 19,95 | 13,50 | Norcen | NCN | 19,75 | 19,70 | 19,75 | +0,10 | 3129 | | 1,5 | 0,75 | 26,3 |
| | 1,32 | 0,40 | NormabecN | MB | 0,54 | 0,50 | 0,52 | −0,02 | 361 | | | -0,02 | |
| n | 17,25 | 12,45 | Normandy | NDY | 15,50 | 15,00 | 15,00 | −1,25 | 18 | | | | |
| s | 77,75 | 43,73 | Nortel | NTL | 71,50 | 67,15 | 68,80 | +1,10 | 1585 | | 0,6 | u1,56 | 31,1 |
| | 26,05 | 24,50 | Nortel pf | | 25,40 | 25,25 | 25,25 | −0,25 | 13 | | 5,0 | | |
| ↑n | 25,05 | 24,50 | NthnTelGpf | | 25,05 | 25,05 | 25,05 | +0,10 | 435 | | 4,9 | | |
| | 49,00 | 48,00 | Power'86pf | | ... | 48,90 | 48,60 | | nt | | 3,7 | | |
| | 51,00 | 24,25 | PowerFin | PWF | 50,75 | 50,00 | 50,00 | −0,50 | 446 | | 1,8 | 2,56 | 19,6 |
| ↑ | 24,90 | 23,60 | PowerFnApf | | 24,90 | 24,90 | 24,90 | +0,25 | 1500 | | 3,8 | | |
| | 15,75 | 11,50 | Premdor | PDI | 14,25 | 14,00 | 14,25 | +0,25 | 196 | | | u0,79 | 12,7 |
| | 2,05 | 1,35 | PremCdnA | PRB | 1,75 | 1,75 | 1,75 | +0,10 | 13 | | | 0,09 | 19,4 |
| | 17,00 | 10,35 | ♦PremIncmAP | IC | 15,60 | 15,20 | 15,20 | −0,35 | 33 | | 5,3 | 5,16 | 2,9 |
| | 16,35 | 14,95 | PremIncmpf | |

# Bourse de Toronto

Source : Star Data Systems Inc./ The Financial Post

**Revue de la semaine** terminée le 20 février 1998

## A/B

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $/bén. | Cours $ |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1,80 | 0,85 | ƒABL Cda | ABL | 1,70 | 1,51 | 1,70 | +0,18 | 252 | | -0,52 | |
| n 8,50 | 5,75 | AEC IR | ALB | 6,55 | 6,05 | 6,15 | −0,05 | 3601 | 9,8 | | |
| 3,90 | 2,50 | ƒAFM HospAFM | | 2,95 | 2,50 | 2,60 | | nt | | -2,18 | |
| s 26,00 | 10,67 | ♦AGFMgmtBAGF | | 22,80 | 19,70 | 20,50 | −2,00 | 3026 | 1,2 | 1,06 | 19,9 |
| n 15,00 | 15,00 | AGF MasterAFP | | 15,70 | 14,00 | 15,00 | | nt | | | |
| 14,80 | 8,50 | AGRA Inc | AGR | 10,50 | 9,55 | 10,00 | +0,50 | 660 | 1,6 | -0,14 | |
| ↓ 29,30 | 11,40 | AIM Sfty | AIM | 12,90 | 11,40 | 11,90 | +0,20 | 285 | | -0,47 | |
| ↓ 3,50 | 0,86 | AIT Advd | AIV | 1,20 | 0,86 | 0,98 | +0,03 | 643 | | -0,26 | |
| n 17,60 | 13,25 | ALITech | ALT | 16,75 | 15,95 | 16,40 | +0,40 | 304 | | 0,28 | 58,6 |
| 1,49 | 0,49 | ƒAMT Int | AAI | 0,65 | 0,57 | 0,60 | −0,05 | 778 | | u-0,04 | |
| 5,95 | 2,55 | APEX A | AXD | 4,30 | 4,18 | 4,29 | −0,01 | 321 | | 0,23 | 18,7 |
| n 10,30 | 8,75 | APF Egyun | AY | 9,20 | 8,85 | 8,95 | −0,25 | 698 | 19,8 | | |
| 0,41 | 0,23 | ƒAQM AutoAQV | | 0,33 | 0,27 | 0,30 | | nt | | 0,01 | 30,0 |
| 13,25 | 9,20 | ARC Egy unAET | | 10,80 | 10,30 | 10,55 | −0,25 | 1640 | 11,4 | 0,56 | 18,8 |
| 15,00 | 10,50 | AT Plastics | ATP | 11,50 | 10,75 | 11,50 | +0,50 | 959 | 1,6 | 0,68 | 16,9 |
| ↑ 38,25 | 24,00 | ♦ATCO I | ACO | 38,25 | 37,00 | 38,00 | +1,00 | 421 | 1,5 | 2,60 | 14,6 |
| 37,75 | 25,00 | ATCO II | | 38,75 | 37,40 | 36,90 | | nt | 1,5 | 2,60 | 14,2 |
| ↑ 45,35 | 16,00 | ATI Tech | ATY | 45,35 | 36,85 | 45,35 | +7,35 | 17412 | | 1,52 | 29,8 |
| s 30,13 | 10,20 | ATS Auto | ATA | 24,60 | 23,00 | 23,15 | −1,45 | 7829 | | 0,49 | 47,7 |
| 4,65 | 2,00 | AZCAR | AZZ | 2,30 | 2,10 | 2,15 | −0,05 | 187 | | 0,01 | |
| 13,70 | 1,38 | ƒAbacan | ABC | 3,03 | 2,61 | 2,84 | −0,11 | 6068 | | | |
| 0,75 | 0,15 | ƒAbbeyWdAWD | | 0,48 | 0,35 | 0,35 | | nt | | 0,02 | 17,5 |
| 28,50 | 12,00 | AberRes | ABZ | 16,00 | 15,55 | 15,80 | −0,05 | 2799 | | -0,06 | |
| n 28,80 | 16,40 | AbitibiCons | A | 20,40 | 19,40 | 19,80 | −0,60 | 27054 | 2,0 | -0,68 | |
| ↑n 8,00 | 2,70 | Acanthus | ACR | 8,00 | 7,70 | 8,00 | +0,10 | 654 | | | |
| 4,50 | 3,00 | AccordFn | ACD | 4,25 | 4,25 | 4,25 | | 32 | 2,4 | 0,44 | 9,7 |
| 1,73 | 0,70 | AccugrphA | ACU | 0,92 | 0,75 | 0,85 | +0,10 | 1166 | | u-0,17 | |
| ↓ 13,90 | 10,50 | AcetexCp | ATX | 11,50 | 10,50 | 11,00 | −0,50 | 5621 | | u-0,81 | |
| 19,00 | 15,00 | Acktion | ACK | 17,00 | 16,10 | 17,00 | +0,60 | 1582 | | **8,34** | 2,0 |
| 23,45 | 11,95 | AcmeMtl | AMK | 15,00 | 13,00 | 12,75 | | nt | | u-4,63 | |
| 0,68 | 0,05 | ƒAdex MngAMG | | 0,10 | 0,07 | 0,09 | −0,02 | 2293 | | | |
| 3,25 | 0,90 | ƒAdrian | ADL | 1,50 | 1,25 | 1,25 | −0,25 | 189 | | -0,03 | |
| 4,00 | 1,40 | AdvdMatl | AMR | 2,15 | 1,90 | 2,05 | +0,15 | 412 | | u0,10 | 15,0 |
| 0,52 | 0,23 | ƒAdvantexADX | | 0,32 | 0,28 | 0,28 | −0,02 | 68 | | **-0,04** | |
| 1,94 | 0,35 | AdvntrEltr | AVN | 0,44 | 0,38 | 0,38 | | 198 | | -0,26 | |
| 13,20 | 7,00 | ♦AEterna | AEL | 7,50 | ... | 7,50 | | nt | | 0,00 | |
| 20,25 | 6,20 | AgnicoEag | AGE | 8,45 | 8,10 | 8,15 | | 1270 | 0,3 | -0,09 | |
| 19,90 | 12,95 | AgriumInc | AGU | 19,40 | 18,60 | 19,05 | +0,35 | 37466 | 0,8 | u1,43 | 9,4 |
| 6,90 | 2,10 | AinswrthL | ANS | 3,00 | 2,70 | 2,70 | −0,05 | 72 | | **-1,94** | |
| 15,40 | 6,55 | AirCda | AC | 14,45 | 13,00 | 13,50 | −0,40 | 173473 | | **2,74** | 4,9 |
| 14,40 | 6,10 | ♦AirCdaA | | 13,25 | 11,90 | 12,40 | −0,25 | 49830 | | **2,74** | 4,5 |
| 184,00 | 109,00 | AirCda8%db | | 160,00 | 150,00 | 157,00 | −2,00 | 246 | | | |
| 0,68 | 0,35 | ƒAirboss | BOS | 0,65 | 0,50 | 0,60 | +0,10 | 1445 | | 0,03 | 18,2 |
| 16,35 | 8,60 | ♦AkitaDrA | AKT | 10,50 | 10,00 | 10,40 | −0,30 | 53 | 2,3 | 1,04 | 10,0 |
| 16,30 | 9,50 | AkitaDrB | | 10,20 | 10,20 | 10,20 | | z53 | 2,5 | 1,04 | 9,1 |
| n 1,75 | 0,90 | ƒAlarmForc | AF | 1,25 | 1,10 | 1,14 | −0,01 | 125 | | 0,09 | 12,7 |
| 35,50 | 25,75 | Alta Enrg | AEC | 32,15 | 30,65 | 32,15 | +0,90 | 28217 | 1,2 | **1,78** | 18,1 |
| x 55,70 | 35,10 | Alcan | AL | 46,00 | 42,30 | 43,10 | −2,15 | 37084 | 2,0 | u2,09 | 14,5 |
| 26,00 | 25,05 | AlcanCpf | | 25,85 | 25,70 | 25,70 | | 71 | 5,3 | | |
| 25,60 | 23,00 | AlcanEpf | | 24,40 | 24,25 | 24,40 | +0,15 | 149 | 4,2 | | |
| 27,90 | 25,50 | *AlcanDpf | | 26,25 | 26,15 | 26,25 | +0,15 | 21 | 7,1 | | |
| 0,75 | 0,25 | ƒAlexaV | AXA | 0,55 | 0,50 | 0,55 | +0,05 | 40 | | 0,01 | 55,0 |
| 3,50 | 0,83 | ♦Algene B | AGN | 1,10 | 0,90 | 1,10 | +0,10 | 25 | | -0,09 | |
| 0,95 | 0,45 | ♦Algo A | AO | 0,80 | 0,65 | 0,65 | | nt | | 0,11 | 5,9 |
| 75,00 | 47,00 | AlgomCent | ALC | 71,00 | 69,00 | 71,00 | | 10 | 1,4 | 5,52 | 12,9 |
| 10,00 | 4,50 | AlgomaStl | ALG | 6,60 | 6,20 | 6,30 | −0,25 | 3283 | | 1,01 | 6,2 |
| 7,35 | 4,60 | AlgonMerc | AM | 5,00 | 4,70 | 4,70 | −0,15 | 50 | 8,5 | 0,20 | 23,5 |
| n 11,70 | 9,90 | AlgPwr un | APF | 11,60 | 11,30 | 11,35 | −0,15 | 1171 | | | |
| ↓ 16,00 | 8,05 | AllixBio | AXB | 9,75 | 8,05 | 9,35 | −0,40 | 659 | | -0,57 | |
| ↑ 19,00 | 11,20 | Alliance A | AAC | 19,00 | 18,00 | 19,00 | +1,00 | 90 | | 1,84 | 10,3 |
| ↑ 19,00 | 11,50 | ♦Alliance B | | 19,00 | 17,75 | 19,00 | +1,25 | 2560 | | 1,84 | 10,3 |
| 37,10 | 21,50 | AllnceFrst | ALP | 26,50 | 24,00 | 25,20 | −0,80 | 2576 | | 0,79 | 31,9 |
| 22,35 | 8,50 | AlphaNet | FAX | 18,45 | 17,20 | 17,50 | −0,25 | 1182 | | u-0,96 | |
| 1,75 | 0,61 | AlpineOil | ASL | 1,15 | 1,03 | 1,03 | −0,12 | 475 | | 0,08 | 12,9 |
| 5,10 | 2,80 | AltaGene | AGI | 4,24 | 3,80 | 4,24 | +0,38 | 4 | | -0,04 | |
| 1,69 | 0,25 | ƒAltaRs | ATI | 0,36 | 0,30 | 0,36 | +0,04 | 118 | | | |
| 2,00 | 2,10 | ƒAltaRex | AXO | 2,90 | 2,70 | 2,90 | +0,15 | 153 | | -0,24 | |
| s 27,25 | 11,50 | AmberEgy | AMB | 17,00 | 14,25 | 15,20 | +0,20 | 16736 | | **0,24** | 63,3 |
| 9,70 | 1,15 | ƒAmerMnrlAMZ | | 2,80 | 2,25 | 2,25 | −0,40 | 399 | | -0,11 | |
| 1,40 | 0,50 | ƒAmerBullnABP | | 0,95 | 0,84 | 0,84 | −0,06 | 470 | | | |
| 20,05 | 8,25 | AmerECO | ECX | 17,75 | 16,00 | 16,50 | −0,60 | 571 | | u1,03 | 11,3 |
| 0,83 | 0,05 | ƒAmer GemGEM | | 0,08 | 0,07 | 0,07 | −0,02 | 608 | | u-0,21 | |
| 0,90 | 0,21 | AmerLeducARL | | 0,45 | 0,41 | 0,41 | +0,01 | 144 | | 0,01 | 58,6 |
| 5,20 | 3,75 | AmtelecomATM | | 4,75 | 4,40 | 4,75 | +0,10 | 129 | 3,4 | 0,03 | |
| ↓n 1,05 | 0,60 | ƒAnadimeAEM | | 0,75 | 0,60 | 0,70 | +0,01 | 3785 | | 0,04 | 16,1 |
| 19,30 | 12,50 | AndersnEx | AXL | 15,65 | 14,70 | 14,95 | −0,65 | 26813 | | 0,50 | 29,9 |
| 28,00 | 16,60 | ♦AndresA ADW | | 24,50 | 23,50 | 24,00 | | 849 | 2,7 | 1,43 | 16,8 |
| 25,00 | 17,00 | AndresB | | 23,75 | 23,75 | 23,75 | | z14 | 2,2 | 1,43 | 17,5 |
| n 10,25 | 9,25 | ƒAngiotch ANP | | 9,80 | 9,40 | 9,80 | +0,55 | 170 | | | |
| ↑ 44,00 | 37,50 | AnCdnApf | ACT | 44,00 | 43,00 | 44,00 | +1,00 | 3 | 5,1 | | |
| 49,00 | 41,00 | AnCdnBpf | | 48,00 | 48,00 | 48,00 | −0,50 | 1 | 5,5 | | |
| 52,00 | 47,00 | AnCdnCpf | | 50,00 | 50,00 | 50,00 | | z10 | 5,7 | | |
| 53,50 | 50,00 | AnCdnDpf | | 52,75 | 52,50 | 52,50 | −1,00 | 3 | 6,0 | | |
| 4,30 | 0,27 | ƒAntares | ANZ | 0,43 | 0,38 | 0,39 | +0,02 | 2520 | | -0,05 | |
| 0,09 | 0,03 | ƒApidCarb | APN | 0,08 | 0,06 | 0,08 | +0,01 | 1810 | | -0,03 | |
| 33,75 | 24,50 | ArborMemAABO | | 26,00 | 26,00 | 26,00 | +1,00 | 7 | 0,3 | 1,09 | 23,9 |
| 35,00 | 23,00 | ♦ArborMemB | | 25,00 | 23,00 | 23,50 | −1,50 | 90 | 0,3 | 1,09 | 21,6 |
| ↑ 8,00 | 4,90 | ArcherRs | ARC | 8,00 | 6,80 | 7,60 | +0,60 | 3771 | | 0,31 | 24,5 |
| 14,25 | 6,35 | Architel | ASY | 13,50 | 13,00 | 13,30 | −0,40 | 132 | | 0,37 | 35,9 |
| n 0,65 | 0,36 | ƒArcis | RKS | 0,58 | 0,50 | 0,50 | −0,10 | 3435 | | | |
| 49,00 | 48,25 | Argus$2.50pfAR | | 49,00 | 49,00 | 49,00 | | z10 | 5,1 | | |
| 49,00 | 43,00 | Argus$2.70pf | | 46,00 | 46,00 | 46,00 | −0,50 | 3 | 5,9 | | |
| 49,90 | 44,50 | Argus$2.60pf | | 44,60 | 44,60 | 44,60 | | 5 | 5,8 | | |
| 1,50 | 0,36 | *ƒArian ResARA | | 0,85 | 0,50 | 0,70 | −0,03 | 2850 | | u-0,07 | |
| 0,82 | 0,10 | ƒArielRs | AU | 0,17 | 0,16 | 0,16 | −0,01 | 153 | | **u-0,18** | |
| n 1,45 | 0,20 | ƒArmada | AAU | 0,25 | 0,23 | 0,24 | −0,01 | 2839 | | -0,08 | |
| 4,25 | 2,40 | Armbro | ARE | 3,00 | 2,90 | 3,00 | | 655 | | 0,60 | 5,0 |
| 10,25 | 6,60 | ArthrxJns | AJ | 8,85 | 8,50 | 8,75 | +0,25 | 3032 | | 0,50 | 17,5 |
| 21,00 | 7,50 | Artisan | ADR | 9,70 | 9,20 | 9,50 | | 2615 | 1,1 | 1,10 | 8,6 |
| 34,00 | 5,45 | Asbestos | AB | 32,00 | 32,00 | 32,00 | −2,00 | 2 | | 1,10 | 29,1 |
| 15,15 | 6,25 | *Ashanti | AHD | 9,50 | 8,00 | 6,50 | | nt | 5,8 | u0,50 | 13,0 |
| 8,05 | 1,35 | Ashton | ACA | 4,15 | 3,65 | 4,00 | −0,15 | 7054 | | -0,20 | |
| 1,20 | 0,10 | ƒAshurst unA | SH | 0,26 | 0,14 | 0,23 | +0,10 | 4781 | | u-0,12 | |
| 8,35 | 1,90 | ƒAsiaPacRsAPQ | | 2,78 | 2,36 | 2,41 | −0,20 | 8276 | | -0,07 | |
| n 9,00 | 5,90 | AssdFrzrIRAFT | | 8,20 | 7,75 | 8,15 | −0,25 | 2408 | 7,6 | | |
| 20,50 | 13,00 | ♦AstralA | ACM | 20,00 | 19,00 | 19,50 | +0,25 | 966 | 1,5 | 0,81 | 24,1 |
| 19,55 | 13,00 | ♦AstralB | | 19,50 | 19,50 | 19,50 | | 2 | 1,5 | 0,81 | 24,1 |
| 27,60 | 18,30 | Athbsca unAOS | | 21,75 | 21,00 | 21,30 | −0,50 | 840 | 7,7 | 2,10 | 10,1 |
| 0,63 | 0,12 | ƒAthabskGldAHB | | 0,19 | 0,17 | 0,18 | +0,01 | 610 | | | |
| 4,30 | 3,10 | AtlntcCoastATC | | 4,55 | 4,15 | 4,20 | | nt | | 0,53 | 7,9 |
| 10,75 | 7,25 | ♦AtlntsComATV | | 10,25 | 10,00 | 10,00 | −0,25 | 1466 | | 0,48 | 20,8 |
| 6,30 | 1,10 | ƒAtnaRs | ATN | 1,60 | 1,45 | 1,56 | +0,11 | 1881 | | 0,00 | |
| 8,60 | 2,86 | AurRs | AUR | 3,55 | 3,20 | 3,30 | −0,10 | 3204 | | 0,04 | 82,5 |
| ↑n 0,54 | 0,10 | Aurado | AEO | 0,54 | 0,39 | 0,44 | −0,06 | 66485 | | | |

| Compagnie | Vol. 00 | Haut $ | Bas $ | Ferm. $ | Var. en $ | Var. en % |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **LES GAGNANTS** | | | | | | |
| Yamana Res | 23908 | 2,25 | 0,74 | 1,48 | +0,69 | +87,3 |
| Rex Diamond Mng | 36553 | 1,45 | 0,88 | 1,38 | +0,50 | +56,8 |
| MFC A | 21 | ↑1,50 | 1,10 | 1,50 | +0,45 | +42,9 |
| Marshall Mnrls | 62 | 1,00 | 0,95 | 1,00 | +0,25 | +33,3 |
| Nord Pacific | 50 | 4,25 | 4,25 | 4,25 | +1,05 | +32,8 |
| IDS Intelligent | 3472 | ↑8,90 | 5,50 | 7,25 | +1,70 | +30,6 |
| Genetronics | 2373 | 3,90 | 3,00 | 3,90 | +0,90 | +30,0 |
| Schneider | 372 | ↑29,00 | 25,50 | 29,00 | +6,00 | +26,1 |
| Peerless Carpet | 2998 | 2,75 | 2,10 | 2,75 | +0,50 | +22,2 |
| QLT PhotoThera | 5673 | 22,00 | 17,55 | 21,00 | +3,55 | +20,3 |
| **LES PERDANTS** | | | | | | |
| Roycefield Res | 2163 | 2,41 | ↓0,88 | 1,19 | −1,31 | −52,4 |
| Guyanor Res B | 221 | 2,82 | 2,10 | 2,16 | −0,83 | −27,8 |
| Kappa Energy | 3128 | 2,35 | ↓1,65 | 1,65 | −0,63 | −27,6 |
| MDSI Mobile | 186 | 24,00 | ↓16,00 | 17,75 | −6,00 | −25,3 |
| Corona Gold | 17 | 4,00 | ↓3,00 | 3,00 | −1,00 | −25,0 |
| Communicorp | 323 | 2,00 | ↓1,20 | 1,20 | −0,40 | −25,0 |
| DiamondWorks | 6800 | 1,55 | 1,15 | 1,25 | −0,32 | −20,4 |
| Dimethaid Resh | 4851 | 4,25 | 3,36 | 3,36 | −0,79 | −19,0 |
| Sthn Africa | 3167 | 1,17 | 0,90 | 0,95 | −0,22 | −18,8 |
| Crystallex Int | 22593 | 11,45 | 8,30 | 9,35 | −2,05 | −18,0 |
| **LES PLUS ACTIFS** | | | | | | |
| Air Canada | 173473 | 14,45 | 13,00 | 13,50 | −0,40 | −2,9 |
| CIBC | 115589 | 47,30 | 42,85 | 43,85 | −2,15 | −4,7 |
| Bank of NS | 90088 | ↑36,15 | 33,40 | 33,80 | −1,55 | −4,4 |
| Laidlaw | 84248 | 21,85 | 20,85 | 21,20 | +0,10 | +0,5 |
| BCE | 73613 | ↑50,00 | 48,00 | 49,40 | +1,30 | +2,7 |
| TIPS 100 | 68115 | 43,20 | 42,00 | 42,40 | −0,45 | −1,1 |
| Gulf Cda Res | 67631 | 7,65 | 6,95 | 7,65 | +0,45 | +6,3 |
| T-D Bank | 64886 | 61,35 | 58,35 | 60,20 | −1,25 | −2,0 |
| Barrick | 63324 | 29,05 | 26,20 | 26,30 | −2,55 | −8,8 |
| NOVA Corp | 56434 | 16,20 | 15,70 | 15,95 | −0,20 | −1,2 |

Source: Star Data Systems Inc. / The Financial Post **Tableau : LES AFFAIRES**

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $/bén. | Cours $ |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| ↑n 0,32 | 0,02 | Aurado wt | | 0,32 | 0,24 | 0,25 | −0,01 | 5219 | | | |
| 2,35 | 0,55 | ƒAurizon | ARZ | 0,67 | 0,61 | 0,61 | −0,04 | 743 | | -0,05 | |
| 0,50 | 0,20 | ♦AutrexA | AUT | 0,47 | 0,25 | 0,25 | | nt | | -0,12 | |
| 0,75 | 0,10 | AutrexB | | 0,35 | 0,20 | 0,10 | | nt | | -0,12 | |
| 5,15 | 3,25 | Avcorp | AVP | 4,00 | 3,70 | 3,80 | −0,20 | 247 | | **0,13** | 29,2 |
| 29,70 | 18,55 | Avenor | AVR | 24,15 | 22,25 | 22,35 | −1,90 | 8147 | 2,1 | -1,99 | |
| 141,00 | 105,00 | Avenor deb | | 120,00 | 115,50 | 115,50 | −6,50 | 17 | | | |
| n 7,25 | 5,50 | AvistaIR | AVS | 5,95 | 5,75 | 5,80 | | 1193 | 5,5 | | |
| 14,50 | 10,90 | AxcanPharm | AXP | 15,25 | 12,00 | 13,00 | | nt | | **-0,11** | |
| 2,95 | 1,26 | ƒAzco | AZC | 1,99 | 1,85 | 1,85 | −0,13 | 753 | | u-0,31 | |
| n 26,10 | 25,20 | B SplitApf | BST | 25,65 | 25,30 | 25,40 | +0,20 | 968 | 5,0 | | |
| ↑n 23,80 | 17,60 | B Split | | 23,80 | 22,00 | 23,35 | +1,35 | 2374 | | | |
| 30,50 | 20,10 | BC Gas | BCG | 30,25 | 29,50 | 30,00 | +0,10 | 1081 | 3,3 | 1,27 | 23,6 |
| 27,90 | 26,00 | BCGasUtpfBBGU | | 26,50 | 26,30 | 26,30 | | 286 | 6,7 | | |
| 28,00 | 25,50 | BCGasUtpfC | | 26,50 | 26,10 | 26,15 | | 63 | 6,0 | | |
| 47,00 | 27,85 | BC TELECOMBCT | | 47,00 | 45,00 | 47,00 | +1,85 | 3906 | 2,9 | 2,26 | 20,8 |
| 86,00 | 71,00 | BC TelApf | BT | 81,00 | 81,00 | 81,00 | | z10 | 5,4 | | |
| 86,00 | 75,00 | BC TelBpf | | 92,00 | 88,00 | 86,00 | | nt | 5,2 | | |
| 90,00 | 77,00 | BC TelCpf | | 90,00 | 90,00 | 90,00 | | z25 | 5,3 | | |
| 93,00 | 77,00 | BC TelDpf | | 93,00 | 93,00 | 93,00 | | 3 | 5,1 | | |
| 25,75 | 22,25 | BC TelEpf | | 24,45 | 24,00 | 24,05 | −0,20 | 15 | 5,0 | | |
| 97,00 | 86,00 | BC TelFpf | | 95,00 | 95,00 | 95,00 | | z5 | 5,4 | | |
| 104,00 | 93,00 | BC TelGpf | | 104,00 | 101,50 | 101,50 | | nt | 5,7 | | |
| 105,00 | 98,00 | BC TelHpf | | 107,00 | 103,00 | 103,00 | | nt | 5,8 | | |
| ↑s 50,00 | 30,78 | BCE | BCE | 50,00 | 48,00 | 49,40 | +1,30 | 73613 | 2,8 | -2,53 | |
| 28,30 | 26,00 | BCEpfP | | 27,75 | 27,10 | 27,50 | +0,35 | 206 | 5,8 | | |
| 28,25 | 25,85 | BCEpfQ | | 26,85 | 26,65 | 26,65 | | 124 | 6,5 | | |
| 26,50 | 24,75 | BCEpfS | | 25,70 | 25,35 | 25,50 | −0,25 | 254 | 5,2 | | |

*Déjà une 2e année pour cette Cadillac créée en Allemagne pour une clientèle nord-américaine*

**1998 Catera**

À partir de

**14 385$*** · Utilisation 24 mois/40 000 km, taxes en sus.

WILHELMY

CHEVROLET • GEO • OLDSMOBILE • CADILLAC • LTEE

**Contacter: Laurier Morin (514) 585-6860**

**Montréal (514) 877-5505**

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $/bén. | Cours $ |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| n 25,00 | 24,00 | BCE pf Y | | 24,95 | 24,50 | 24,80 | −0,15 | 1806 | 4,6 | | |
| 52,00 | 31,50 | BCE Mob | BCX | 37,00 | 32,25 | 35,50 | +2,50 | 4961 | | 1,02 | 34,8 |
| 17,40 | 10,50 | BFC ConstrBFC | | 13,00 | 12,35 | 12,35 | −0,15 | 1090 | | **0,12** | |
| 0,95 | 0,21 | ƒBFS EntmtBFS | | 0,25 | 0,25 | 0,25 | +0,04 | 45 | | -0,01 | |
| 19,45 | 9,50 | BGR A | BPT | 12,45 | 11,80 | 11,80 | −0,50 | 153 | | 0,83 | 14,2 |
| 4,75 | 1,80 | BGR wt | | 2,40 | 2,35 | 2,40 | | 52 | | | |
| 0,32 | 0,06 | ƒBMR Gld | BGL | 0,12 | 0,09 | 0,11 | −0,01 | 2067 | | | |
| 0,90 | 0,55 | BOVAR | BVR | 0,80 | 0,70 | 0,70 | −0,07 | 1145 | | 0,05 | 14,0 |
| n 9,20 | 6,70 | BPI Cdn un | BOI | 7,75 | 7,60 | 7,50 | | 453 | | | |
| 5,65 | 3,00 | BPI Fn | BPF | 3,95 | 3,65 | 3,80 | −0,13 | 1984 | 1,1 | 0,07 | 54,3 |
| 5,25 | 4,25 | BRL Ent | BRL | 5,10 | 5,10 | 5,10 | | 72 | | 0,53 | 9,6 |
| ↑ 19,75 | 12,50 | BULLS S&P | BUL | 19,75 | 19,50 | 19,75 | +0,60 | 16 | | | |
| 1,22 | 0,21 | ƒBYG NaturalBYG | | 0,36 | 0,25 | 0,28 | +0,03 | 4022 | | 0,06 | 4,8 |
| 1,10 | 0,60 | ƒBackerP BCM | | 0,75 | 0,70 | 0,70 | | nt | | | |
| n 7,00 | 3,55 | BadgerDayBAD | | 6,50 | 5,95 | 6,50 | +0,65 | 640 | | **0,17** | 38,2 |
| 117,25 | 32,50 | BallrdPwr | BLD | 115,00 | 106,00 | 114,95 | +8,35 | 4225 | | 0,40 | |
| 7,25 | 0,60 | ƒBand-OreBAN | | 1,40 | 1,10 | 1,20 | −0,18 | 2042 | | | |
| ↑ 76,25 | 45,40 | BkofMtl | BMO | 76,25 | 72,75 | 74,20 | −0,65 | 33804 | 2,4 | 4,69 | 15,8 |
| 29,20 | 27,00 | BkofMtl4pf | | 27,50 | 27,25 | 27,25 | −0,15 | 319 | 8,3 | | |
| 31,45 | 28,45 | BkofMtl1pf | | 29,65 | 29,50 | 29,50 | | 117 | 7,6 | | |
| n 27,65 | 25,00 | BkofMtl3pf | | 27,20 | 27,00 | 27,00 | | 7122 | 5,1 | | |
| 27,45 | 25,65 | *BkofMtl2pf | | 27,00 | 26,50 | 26,80 | +0,30 | 123 | 6,3 | | |
| n 25,15 | 25,00 | BkofMtl4Bpf | | 25,15 | 25,00 | 25,10 | | 6276 | 4,8 | | |
| n 25,10 | 24,90 | BkofMtl5Bpf | | 25,10 | 24,90 | 25,00 | | 3401 | 5,3 | | |
| ↑s 36,15 | 24,00 | BkofNS | BNS | 36,15 | 33,40 | 33,80 | −1,55 | 90088 | 2,4 | 2,96 | 11,4 |
| 29,80 | 27,50 | BkofNS6pf | | 28,75 | 28,55 | 28,60 | −0,10 | 113 | 6,3 | | |
| 30,55 | 27,60 | BkofNS7pf | | 29,20 | 28,90 | 29,10 | +0,10 | 446 | 6,1 | | |
| 30,50 | 27,75 | BkofNS8pf | | 29,25 | 29,05 | 29,15 | +0,05 | 478 | 6,0 | | |
| 30,10 | 27,00 | BkofNS9pf | | 28,75 | 28,60 | 28,65 | −0,10 | 459 | 5,9 | | |
| n 28,30 | 27,00 | BkofNS11pf | | 28,20 | 27,65 | 28,10 | +0,35 | 3302 | 5,3 | | |
| 12,75 | 10,50 | BkofNS un | | 12,35 | 12,35 | 12,35 | | 123 | 0,6 | | |
| 38,80 | 21,50 | Barrick | ABX | 29,05 | 26,20 | 26,30 | −2,55 | 63324 | 0,9 | u-0,33 | |
| n 18,85 | 16,15 | Barrick IR | | 18,85 | 16,15 | 16,20 | −2,45 | 34929 | | | |
| 6,65 | 3,85 | Barrington | BPL | 4,30 | 4,06 | 4,25 | | 5126 | | 0,17 | 25,0 |
| 3,00 | 0,70 | Barringwt | | 0,80 | 0,80 | 0,80 | | 20 | | | |
| 26,00 | 7,20 | Baton | BNB | 24,25 | 22,75 | 23,50 | +0,50 | 7627 | | 0,36 | 65,3 |
| ↑n 14,00 | 12,75 | Baton IR | | 14,00 | 12,90 | 13,80 | +0,80 | 9674 | | | |
| 0,88 | 0,18 | Battery | BTI | 0,23 | 0,20 | 0,20 | | 423 | | -0,18 | |
| 10,40 | 6,10 | BattleMtn | BMC | 8,45 | 7,70 | 7,85 | −0,45 | 2066 | 0,9 | | |
| n 19,25 | 11,25 | Baytex A | BTE | 14,15 | 13,25 | 13,30 | −0,35 | 2071 | | | |
| 7,25 | 0,37 | ƒBeaconEyeBEY | | 0,90 | 0,62 | 0,78 | −0,12 | 6952 | | -2,59 | |
| ↑ 14,05 | 6,60 | BeamscopeBSP | | 14,05 | 13,50 | 14,00 | +0,25 | 8436 | | 0,90 | 15,6 |
| ↑ 4,90 | 0,70 | BearingPwrBPO | | 0,90 | 0,80 | 0,85 | +0,02 | 341 | | **8,8 0,07** | 12,6 |
| ↓ 4,25 | 2,31 | BeauCda | BAU | 2,58 | 2,31 | 2,35 | −0,20 | 9334 | | 0,15 | 15,7 |
| a 26,25 | 10,00 | ♦BeckerB | BEK | 12,00 | 10,75 | 11,50 | | nt | 0,9 | -2,21 | |
| 3,55 | 1,86 | ♦ƒBedford | BBED | 3,20 | 3,20 | 3,20 | −0,20 | 160 | | u0,21 | 11,0 |
| 2,00 | 1,05 | ♦BehaviourABHV | | 2,25 | 2,25 | 2,25 | +0,65 | 1 | | | |
| 5,80 | 0,90 | ♦BehaviourB | | 1,35 | 1,10 | 1,10 | +0,15 | 147 | | | |
| 30,60 | 27,35 | Bell10pf | BC | 29,75 | 27,50 | 27,50 | | nt | 6,8 | | |
| n 31,70 | 16,40 | BellCdaInt | BI | 26,60 | 24,30 | 25,55 | +1,30 | 7318 | | -0,92 | |
| n 3,60 | 1,05 | ƒBellator | BEX | 1,44 | 1,25 | 1,26 | −0,17 | 1648 | | 0,05 | 26,3 |
| 12,20 | 2,35 | ƒBemaGldBGO | | 3,55 | 3,15 | 3,16 | −0,29 | 10814 | | u-0,09 | |
| 2,05 | 1,00 | Benson | BEN | 1,45 | 1,30 | 1,30 | −0,18 | 334 | | 0,09 | 14,4 |
| n 24,50 | 14,85 | Bentall | BTC | 19,50 | 19,00 | 19,50 | | 112 | 0,4 | -1,70 | |
| s 18,35 | 10,33 | BerklyPt | BKP | 14,45 | 13,25 | 13,40 | −1,00 | 17276 | | 0,21 | 64,8 |
| n 10,00 | 3,85 | BigRock | BR | 7,10 | 7,00 | 7,10 | | 85 | | -0,01 | |
| n 6,95 | 3,25 | BioCapIR | BCK | 5,50 | 5,50 | 5,50 | | 8 | | | |
| s 44,40 | 22,40 | BioChem | BCH | 34,50 | 31,40 | 31,80 | −2,75 | 4360 | | 0,74 | 43,0 |
| 8,60 | 2,75 | Biomira | BRA | 3,58 | 3,00 | 3,10 | +0,04 | 4219 | | -0,41 | |
| 1,40 | 0,50 | ƒBioniche | BNC | 0,83 | 0,78 | 0,82 | +0,02 | 1965 | | -0,12 | |
| 56,45 | 28,45 | Biovail | BVF | 55,45 | 52,00 | 54,75 | +2,70 | 1225 | | u1,13 | 34,1 |
| 2,00 | 0,35 | ƒBirim | BGI | 0,84 | 0,70 | 0,79 | | 4113 | | -0,04 | |
| n 4,90 | 2,45 | ƒBitech | BPU | 3,65 | 3,35 | 3,50 | −0,05 | 820 | | u-0,10 | |
| 0,75 | 0,32 | ƒBlHawk | BHK | 0,47 | 0,38 | 0,40 | −0,07 | 1057 | | 0,04 | 10,0 |
| n 4,65 | 1,05 | ƒBlackSea | BSX | 1,45 | 1,08 | 1,30 | −0,24 | 1436 | | | |
| s 3,15 | 0,29 | BlkSwan | BSW | 0,34 | 0,29 | 0,30 | −0,02 | 3562 | | | |
| 2,30 | 0,56 | ƒBlackRockBVI | | 1,20 | 0,82 | 1,10 | −0,10 | 1561 | | 0,04 | 27,5 |
| 10,20 | 5,70 | BlRangeA | BBR | 6,70 | 6,40 | 6,55 | +0,10 | 1303 | | 0,17 | 38,5 |
| ↑s 21,25 | 8,75 | Boardwalk | BEI | 21,25 | 20,00 | 20,75 | +0,25 | 11364 | | 0,11 | |
| n 11,85 | 10,25 | Boliden | BOL | 11,40 | 11,05 | 11,05 | −0,45 | 12137 | | u0,82 | 9,5 |
| n 8,60 | 1,90 | BoldenIR | | 3,90 | 3,40 | 3,50 | −0,35 | 20234 | | | |
| s 4,65 | 0,17 | ƒBolivarGldBVG | | 0,28 | 0,27 | 0,28 | +0,03 | 346 | | u-0,42 | |
| 33,95 | 25,00 | ♦BombrdrABBD | | 31,85 | 30,75 | 31,40 | −0,55 | 8 | 1,0 | 1,18 | 26,6 |
| 34,00 | 24,80 | ♦BombrdrB | | 32,10 | 30,50 | 31,50 | −0,35 | 26123 | 1,0 | 1,18 | 26,7 |
| n 27,00 | 24,95 | Bombrdr2pf | | 25,90 | 25,65 | 25,65 | | 482 | 5,4 | | |
| s 5,50 | 1,25 | ƒBonavstaBNP | | 5,20 | 5,00 | 5,00 | | 5322 | | -0,04 | |
| 7,75 | 3,80 | ƒBonusResBOU | | 5,45 | 5,05 | 5,10 | −0,15 | 4267 | | 0,23 | 22,2 |
| ↑ 6,00 | 1,03 | ƒBowFlex | BFX | 6,00 | 5,20 | 5,70 | +0,50 | 656 | | 0,20 | 28,0 |
| ↓n 3,40 | 1,25 |

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours $ /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 8,40 | 1,85 | ƒELI Eco | ELI | 2,94 | 2,66 | 2,66 | −0,17 | 188 | | -1,42 | |
| 6,30 | 3,80 | EMJData | EMJ | 4,00 | 3,80 | 3,80 | | 45 | 3,2 | -0,28 | |
| 18,50 | 10,25 | EaglePrec | EGL | 14,60 | 14,50 | 14,60 | +0,15 | 50 | 1,4 | 1,17 | 12,5 |
| ↓ 1,14 | 0,23 | ƒEastmain | ER | 0,40 | 0,23 | 0,36 | +0,06 | 1952 | | -0,01 | |
| 10,80 | 2,20 | EchoBay | ECO | 3,05 | 2,75 | 2,84 | −0,08 | 5226 | | 3,7 | **u-3,06** |
| 3,00 | 1,70 | EclipseCap | ECP | 3,25 | 2,60 | 3,00 | | nt | | 0,07 | 41,1 |
| ↑ 115,25 | 75,50 | EconomInvEVT | | 115,25 | 110,25 | 110,50 | −4,50 | 34 | 21,6 | 2,49 | 44,4 |
| 49,00 | 45,75 | EconInv pf | | 48,75 | 46,50 | 45,75 | | nt | 5,5 | | |
| 1,10 | 0,20 | ƒEcuadorrnEMC | | 0,84 | 0,68 | 0,84 | +0,14 | 4514 | | u-0,04 | |
| 2,35 | 0,17 | ƒEdenRoc | EDN | 0,33 | 0,21 | 0,25 | −0,02 | 1735 | | -0,04 | |
| ↑ 27,10 | 21,00 | ♦EdprBrasAEBC | | 27,10 | 26,75 | 27,00 | +0,30 | 19229 | 3,6 | 3,34 | 8,1 |
| 24,50 | 24,50 | Edper1pf | | 26,00 | 23,00 | 24,50 | | nt | 3,4 | | |
| 23,10 | 17,55 | Edper2pf | | 22,95 | 22,75 | 22,95 | +0,20 | 2567 | 3,9 | | |
| 24,00 | 21,00 | Edper4pf | | 23,00 | 22,50 | 22,85 | | nt | 3,9 | | |
| 27,00 | 25,05 | Edper8pf | | 26,15 | 25,90 | 25,90 | −0,25 | 87 | 6,0 | | |
| n182,50 | 155,00 | Edper7%db | | 180,00 | 180,00 | 180,00 | +1,00 | e80 | | | |
| ↑ 5,35 | 2,00 | EiconTech | EIC | 5,35 | 4,75 | 5,15 | +0,35 | 2237 | | -0,69 | |
| 9,70 | 0,55 | Eldorado | ELD | 1,08 | 0,97 | 1,00 | −0,05 | 4267 | | u-0,25 | |
| 0,55 | 0,01 | Eldrdo wt | | 0,04 | 0,04 | 0,04 | +0,02 | 200 | | | |
| 19,00 | 8,35 | Elec'homeX | EL | 18,10 | 17,60 | 17,60 | +0,10 | 16 | | 4,91 | 3,6 |
| 19,10 | 7,50 | ♦Elec'homeY | | 17,90 | 17,10 | 17,65 | −0,10 | 289 | | 4,91 | 3,6 |
| 10,60 | 4,90 | ElkPoint | ELK | 6,25 | 5,80 | 5,90 | −0,15 | 4723 | | 0,18 | 33,3 |
| 17,90 | 11,15 | Emco | EML | 17,50 | 16,60 | 16,65 | −0,60 | 2835 | | **1,28** | 13,0 |
| n114,50 | 102,50 | Emco6.5db | | 113,00 | 112,00 | 112,00 | −2,00 | 151 | | | |
| 22,25 | 14,75 | ♦EmpireA | EMP | 21,40 | 20,80 | 21,25 | +0,45 | 477 | 1,2 | 2,31 | 9,2 |
| 25,00 | 23,75 | Empire2pf | | 24,50 | 24,00 | 24,00 | −0,50 | 37 | 4,2 | | |
| 25,35 | 24,55 | Empire3pf | | ... | 25,25 | 24,55 | | nt | 8,1 | | |
| 5,75 | 3,90 | EncalEn | ENL | 5,15 | 5,00 | 5,05 | +0,05 | 3190 | | 0,14 | 36,1 |
| 3,65 | 1,10 | ƒEnerchemECH | | 1,95 | 1,78 | 1,90 | +0,10 | 443 | | 0,22 | 8,6 |
| s 44,00 | 19,50 | Enerflex | EFX | 39,40 | 37,00 | 38,10 | +1,60 | 1619 | 1,0 | 1,67 | 22,8 |
| 7,60 | 5,40 | EnerMark | EIF | 6,20 | 5,90 | 6,00 | −0,25 | 3918 | 15,8 | | |
| 5,15 | 3,40 | EnerplusFd | ERF | 4,20 | 3,95 | 4,00 | −0,15 | 337 | **15,3** | | |
| ↓ 21,50 | 7,55 | EnertecRs | ERS | 9,60 | 7,55 | 9,60 | +0,85 | 182 | | 0,84 | 11,4 |
| n 9,90 | 6,45 | EnerVstun | EIT | 8,80 | 8,30 | 8,65 | +0,20 | 209 | **5,2** | | |
| ↑ 1,85 | 1,10 | Enscor | ENZ | 1,85 | 1,55 | 1,85 | +0,25 | 203 | | u-0,01 | |
| 52,00 | 23,00 | EnsignRs | ESI | 31,05 | 27,50 | 28,05 | −1,20 | 1289 | 0,9 | 2,66 | 10,5 |
| 0,05 | 0,02 | ƒEnvTechIntETK | | 0,03 | 0,03 | 0,03 | −0,01 | 1415 | | -0,02 | |
| n 4,50 | 3,20 | ƒEnvoyCommECG | | 4,20 | 4,02 | 4,10 | +0,05 | 2481 | | | |
| ↑ 11,25 | 2,50 | EpicData | EKD | 11,25 | 10,45 | 11,05 | +0,80 | 2966 | | -0,02 | |
| 9,95 | 6,85 | Equisure | EFN | 8,00 | 7,50 | 7,80 | | 367 | | 0,15 | 52,0 |
| 39,00 | 28,00 | EquisrApf | | 31,00 | 29,00 | 28,00 | | nt | 2,1 | | |
| n 0,90 | 0,45 | ƒEssexResESX | | 0,66 | 0,52 | 0,61 | +0,09 | 6502 | | **-0,01** | |
| n 7,35 | 3,30 | ƒEtruscan | EET | 4,40 | 3,90 | 3,95 | −0,30 | 349 | | | |
| s 27,25 | 13,60 | EuroNev | EN | 24,00 | 21,00 | 21,50 | −2,00 | 14674 | 0,2 | 0,23 | 93,5 |
| 3,50 | 1,45 | ƒEurogas | EUG | 2,20 | 1,90 | 2,00 | +0,03 | 5047 | | 0,00 | |
| 1,10 | 0,22 | ƒExalliRs | EXL | 0,39 | 0,35 | 0,35 | −0,01 | 1098 | | -0,37 | |
| s 12,00 | 7,73 | ExcoTech | XTC | 11,00 | 10,10 | 11,00 | | 447 | | 0,89 | 22,3 |
| 23,75 | 15,00 | ♦Extdcare | EXE | 16,50 | 16,00 | 16,50 | +0,50 | 82 | | 1,09 | 15,1 |
| 23,40 | 14,80 | ♦ExtdcareA | | 16,25 | 15,60 | 16,00 | +0,40 | 5167 | | 1,09 | 14,7 |
| 23,00 | 22,00 | Extdcare2pf | | 22,50 | 22,50 | 22,50 | −0,50 | 4 | 4,3 | | |
| 23,25 | 21,00 | Extdcare3pf | | 23,15 | 22,00 | 22,00 | | nt | 5,6 | | |
| 22,50 | 21,00 | Extdcare4pf | | 21,00 | 21,00 | 21,00 | −1,50 | 1 | 4,7 | | |
| 23,00 | 18,00 | ExtdcareII | | 21,25 | 21,25 | 21,25 | | 3 | 5,6 | | |
| n 6,70 | 5,30 | FACS IR | FXS | 6,30 | 6,15 | 6,20 | | 307 | 10,6 | | |
| ↑ 5,05 | 1,55 | FCA | FC | 5,05 | 4,30 | 4,65 | +0,30 | 579 | | -0,07 | |
| 7,70 | 5,35 | FPI | FPL | 6,00 | 6,00 | 6,00 | −0,05 | 85 | | 0,50 | 12,0 |
| 29,55 | 20,75 | ♦FahnstckAFHV | | 25,60 | 25,00 | 25,00 | −0,40 | 474 | 1,6 | u2,14 | 8,2 |
| 403,00 | 253,00 | ♦FairfaxFin | FFH | 340,05 | 320,00 | 326,00 | +11,00 | 845 | | 21,59 | 15,1 |
| 1,85 | 0,74 | FairfieldM | FFD | 0,96 | 0,90 | 0,90 | +0,08 | 113 | | -0,52 | |
| n 2,20 | 0,30 | ƒFairstar | FFR | 0,34 | 0,34 | 0,34 | +0,01 | 26 | | | |
| 33,00 | 15,00 | Falcnbridg | FL | 20,00 | 18,95 | 19,15 | −0,35 | 6674 | 2,1 | 0,75 | 25,5 |
| n 11,35 | 9,80 | Flcnbrg un | | 10,10 | 10,00 | 10,10 | +0,10 | 582 | 6,2 | | |
| 0,90 | 0,50 | Falvo | FAL | 0,70 | 0,70 | 0,70 | | 737 | | **0,09** | 78 |
| 15,25 | 10,50 | Fantom | FTM | 13,15 | 12,65 | 12,85 | −0,15 | 2975 | | 1,07 | 12,0 |
| 1,58 | 0,45 | FarWstIndFWT | | 1,25 | 1,20 | 1,25 | +0,08 | 153 | | 0,17 | 7,4 |
| n 5,85 | 2,80 | ƒFarallon | FAN | 5,85 | 4,85 | 5,20 | +0,20 | 693 | | u-0,04 | |
| 14,00 | 9,50 | FidPtnr93 | FIP | 10,60 | 10,50 | 10,60 | +0,40 | 40 | 34,3 | 3,28 | 3,2 |
| 14,75 | 10,50 | FidPtnr94 | FLP | 11,60 | 11,30 | 11,60 | +0,30 | 150 | 32,4 | | |
| n ... | ... | FidPtnr95 | FYP | 15,00 | 10,00 | | | nt | | | |
| s 21,00 | 14,25 | Finning | FTT | 18,25 | 17,15 | 18,00 | +1,10 | 12841 | 1,1 | 1,32 | 13,6 |
| 4,95 | 3,00 | Firan | FNG | 3,45 | 3,25 | 3,25 | −0,05 | 122 | | 0,26 | 12,5 |
| n 2,85 | 2,25 | ♦FirewrksB | FEI | 2,80 | 2,50 | 2,50 | +0,10 | 145 | | **0,30** | 8,3 |
| n 2,20 | 2,60 | 1stAsiaIR | FAI | 3,10 | 2,90 | 2,90 | −0,11 | 754 | 6,6 | | |
| n 1,10 | 0,11 | 1stAsia wt | | 0,25 | 0,20 | 0,20 | −0,10 | 394 | | | |
| 14,90 | 10,85 | 1stAustPr | FAP | 12,75 | 12,00 | 12,60 | | 2079 | 7,6 | 0,99 | 12,7 |
| 2,97 | 0,70 | ƒ1stCalg | FCP | 1,10 | 0,88 | 0,90 | −0,15 | 2439 | | 0,01 | |
| 5,35 | 0,29 | ƒ1stDynstyFDM | | 0,48 | 0,37 | 0,42 | −0,01 | 1393 | | u-0,76 | |
| n ... | ... | 1stDyn rt | | 0,03 | 0,01 | | | nt | | | |
| 26,25 | 16,75 | ♦1st MaraAFMS | | 20,00 | 19,20 | 19,50 | +0,30 | 324 | 2,5 | 2,19 | 8,9 |
| 23,00 | 17,50 | 1st MaraC | | 20,50 | 19,50 | 20,00 | | nt | 2,4 | 2,19 | 9,1 |
| 5,00 | 4,00 | 1st MtimeFMM | | 4,75 | 4,50 | 4,60 | −0,40 | 12 | | 0,70 | 6,6 |
| 15,00 | 10,80 | 1stMercFd | FMF | 13,50 | 13,35 | 13,45 | −0,05 | 31 | 0,8 | -1,22 | |
| 43,00 | 21,25 | FstPlaceun | FIR | 38,00 | 37,50 | 37,75 | +0,25 | 14 | | 0,01 | |
| 30,75 | 26,50 | 1stPrmIncmFPI | | 29,40 | 28,75 | 28,75 | −0,25 | 291 | 7,0 | 2,26 | 12,7 |
| n 13,00 | 8,00 | FstPremOGFPG | | 9,50 | 8,75 | 9,00 | −0,45 | 365 | 8,3 | -0,63 | |
| 26,00 | 20,00 | FstPremUSFPU | | 24,95 | 24,50 | 24,60 | −0,15 | 599 | 8,1 | 2,71 | 9,1 |
| ↑ 14,20 | 7,00 | ♦1stServ | FSV | 14,20 | 13,50 | 14,00 | | 854 | | 0,53 | 26,4 |
| 24,60 | 18,05 | FlChlCdaA | FCC | 20,55 | 18,95 | 18,95 | −1,25 | 2617 | 3,2 | -0,52 | |
| 23,00 | 12,25 | FletFood | FFF | 23,00 | 22,00 | 22,50 | −0,50 | 450 | | 0,90 | 25,0 |
| 43,25 | 18,40 | Fonorola | FON | 32,00 | 30,00 | 30,45 | −0,60 | 1147 | | 0,65 | 46,8 |
| 42,50 | 20,20 | ♦Fonorola A | | 31,00 | 29,50 | 28,50 | | nt | | 0,65 | 43,8 |
| 15,70 | 10,00 | Foremost | FMO | 11,75 | 11,25 | 11,25 | −0,75 | 28 | | 1,01 | 11,1 |
| 3,60 | 0,80 | ƒFormtnCapFCO | | 1,11 | 1,00 | 1,00 | −0,07 | 638 | | -0,14 | |
| n 8,25 | 6,20 | FtChicago | FCE | 7,80 | 7,55 | 7,65 | +0,10 | 18199 | | | |
| 3,50 | 0,61 | ƒFt Knox | FNX | 0,81 | 0,72 | 0,72 | −0,07 | 205 | | | |
| 47,00 | 31,30 | Fortis | FTS | 46,85 | 45,10 | 45,75 | −1,10 | 271 | 3,9 | 2,32 | 19,7 |
| 28,35 | 25,55 | FortisBpf | | 26,95 | 26,00 | 26,75 | | nt | 5,6 | | |
| 0,90 | 0,50 | ƒFortuneEnFEY | | 0,75 | 0,50 | 0,80 | | nt | | -0,02 | |
| n 8,25 | 4,90 | ƒFortunMnl | FT | 6,25 | 5,80 | 5,80 | −0,20 | 68 | | | |
| 4,50 | 1,20 | ForzaniA | FGL | 4,10 | 3,95 | 4,10 | +0,15 | 304 | | -2,30 | |
| 3,25 | 2,50 | FosterBrewFOS | | 3,10 | 2,80 | 2,90 | | nt | 3,6 | **0,12** | 24,3 |
| ↓n 2,15 | 0,97 | Founders | FDE | 1,08 | 0,97 | 1,02 | −0,03 | 1892 | | 0,08 | 12,8 |
| 59,25 | 30,20 | ♦FourSeas | FSH | 51,25 | 47,00 | 50,05 | +2,05 | 1630 | 0,2 | **1,24** | 40,4 |
| 2,25 | 0,40 | ƒFrancOr | FOR | 0,56 | 0,50 | 0,55 | +0,05 | 3741 | | -0,02 | |
| s 39,13 | 23,50 | FrancoNev | FN | 31,00 | 28,75 | 30,00 | −0,50 | 10532 | 1,3 | 0,76 | 39,5 |
| 11,85 | 7,75 | Freehold | FRU | 9,45 | 9,25 | 9,25 | −0,15 | 640 | 11,9 | **0,12** | 77,1 |
| 1,05 | 0,32 | ƒFreewestFWR | | 0,45 | 0,32 | 0,45 | | nt | | -0,07 | |
| 8,20 | 1,05 | FulcrmTec | FUL | 1,70 | 1,55 | 1,65 | +0,10 | 3396 | | -1,28 | |
| 10,50 | 4,70 | ♦FundyComFDY | | 10,50 | 10,40 | 10,45 | +0,05 | 55 | | -2,88 | |
| 17,95 | 10,00 | FutureSh | FSS | 13,75 | 13,25 | 13,25 | −0,50 | 431 | | 0,61 | 21,7 |

## G/H

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours $ /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 4,65 | 2,50 | GLENTEL | GLN | 3,50 | 3,00 | 3,15 | −0,35 | 134 | 12,7 | 0,91 | 0,8 |
| n 12,90 | 9,75 | *GST Tele | GTE | 13,40 | 12,75 | 12,85 | −0,30 | 891 | | u-4,59 | |
| 16,50 | 13,15 | ♦GSW A | GSW | 16,00 | 12,50 | 13,30 | | nt | 1,5 | **1,69** | 7,9 |
| 16,50 | 10,00 | ♦GSW B | | 16,00 | 12,00 | 13,50 | | nt | 1,5 | 0,47 | 28,7 |
| ↑ 15,35 | 9,50 | ♦GTC A | GRT | 15,35 | 14,35 | 15,25 | +0,90 | 1872 | 1,0 | 0,91 | 16,8 |
| 15,00 | 9,75 | ♦GTC B | | 15,00 | 14,75 | 15,00 | +0,10 | 13 | 1,1 | 0,91 | 16,5 |
| 27,05 | 25,50 | GTC pfC | | 26,10 | 25,80 | 26,10 | +0,10 | 431 | 7,2 | | |
| 9,10 | 4,00 | GamingLot | GLH | 5,90 | 5,00 | 5,40 | −0,60 | 548 | | -0,56 | |
| 5,85 | 5,60 | Garbell pf | GBH | ... | 5,80 | 5,85 | | nt | 9,0 | | |
| n 5,35 | 3,75 | Garneau | GAR | 5,15 | 5,00 | 5,05 | | 312 | | 0,38 | 13,3 |
| n 12,55 | 10,10 | GasMgmtunGIF | | 12,50 | 12,10 | 12,15 | −0,10 | 397 | 10,7 | | |
| 19,50 | 16,55 | GazMetLP | GZM | 19,10 | 18,85 | 18,85 | −0,35 | 72 | 6,9 | **1,29** | 14,6 |
| s 55,00 | 15,75 | Geac | GAC | 53,00 | 50,25 | 52,50 | −0,45 | 8907 | | -0,30 | |
| 3,20 | 1,01 | ƒGecamexGKX | | 1,35 | 1,35 | 1,35 | +0,05 | 50 | | -0,96 | |
| n 0,80 | 0,60 | ƒGemcomSftGCM | | 0,70 | 0,65 | 0,70 | +0,05 | 2445 | | 0,02 | 35,0 |
| 27,60 | 10,50 | GendisA | GDS | 21,75 | 20,20 | 21,25 | +1,00 | 859 | 0,6 | -3,23 | |
| 9,45 | 1,24 | ƒGenMnrlsGNM | | 1,47 | 1,31 | 1,38 | −0,12 | 652 | | -0,24 | |
| 100,00 | 74,15 | GenMotors | GM | 94,00 | 91,00 | 93,50 | +1,75 | 46 | 3,0 | u7,28 | 9,0 |
| 9,60 | 4,50 | GenesisEx | GEX | 6,45 | 6,05 | 6,40 | +0,20 | 2376 | | 0,20 | 32,0 |
| n 4,45 | 2,40 | ƒGenetronGEB | | 3,90 | 3,00 | 3,90 | +0,90 | 2373 | | | |
| 35,45 | 24,00 | Gennum | GND | 30,00 | 27,50 | 29,00 | −0,65 | 1208 | 0,7 | 1,00 | 29,0 |
| 5,60 | 2,75 | Gentra | GTA | 5,30 | 4,65 | 5,00 | +0,35 | 9348 | | 0,33 | 15,2 |
| 26,35 | 19,00 | GentraGpf | | 20,20 | 20,10 | 20,10 | +0,10 | 6 | 4,3 | | |
| 26,55 | 19,00 | GentraJpf | | 20,00 | 20,00 | 20,00 | | 14 | 4,8 | | |
| 27,00 | 19,00 | GentraMpf | | 20,50 | 20,00 | 20,00 | | nt | 4,8 | | |
| 1,97 | 0,90 | ♦ƒGentryBGNY | | 1,16 | 1,05 | 1,07 | −0,03 | 25108 | | -0,01 | |
| 5,70 | 0,50 | Geograph | GGI | 0,75 | 0,75 | 0,75 | +0,10 | 30 | | u-1,41 | |
| 3,85 | 1,71 | ƒGeomaq | GEO | 2,40 | 2,05 | 2,20 | −0,10 | 4966 | | u0,06 | 25,8 |
| n 2,60 | 0,88 | ƒGeophysMicGMA | | 1,45 | 1,25 | 1,50 | | nt | | 0,02 | 75,0 |
| 3,00 | 1,95 | Gesco | GSD | 3,00 | 3,00 | 3,00 | | 10 | | 0,22 | 13,6 |
| ↑ 3,00 | 1,95 | ♦GescoA | | 3,00 | 2,90 | 3,00 | +0,01 | 40 | | 0,22 | 13,6 |
| 70,00 | 27,90 | Getchell | GGO | 35,30 | 35,30 | 35,30 | −0,75 | 2 | | u0,37 | 67,2 |
| 1,24 | 0,26 | ƒGettyCpprGTY | | 0,45 | 0,36 | 0,40 | | 639 | | | |
| n 2,50 | 1,25 | ƒGhanaGoldGGM | | 2,50 | 1,00 | 1,25 | | nt | | | |
| n 4,20 | 2,20 | ƒGitennsExGIT | | 3,80 | 3,25 | 3,40 | −0,40 | 4612 | | -0,11 | |
| 11,75 | 4,60 | GlamisGld | GLG | 5,65 | 4,80 | 5,35 | −0,25 | 568 | 1,3 | u0,07 | 53,8 |
| 2,15 | 0,45 | GlobalElct | GSM | 1,55 | 1,35 | 1,55 | +0,05 | 1471 | | 0,12 | 12,9 |
| 3,85 | 2,35 | GlobEqty | GEQ | 3,20 | 3,10 | 3,10 | −0,10 | 636 | | 0,00 | |
| n 1,38 | 0,37 | ƒGlPacMn | GPJ | 0,45 | 0,42 | 0,42 | −0,01 | 1084 | | -0,33 | |
| 5,75 | 3,50 | GlobalSt | GLS | 5,65 | 5,50 | 5,50 | −0,05 | 1312 | | 0,14 | 39,3 |
| 10,70 | 6,50 | GlobalSt3 | GSP | 7,80 | 7,50 | 7,80 | −0,05 | 41 | 30,9 | | |
| 12,95 | 7,30 | GlobalSt6 | LPS | 8,85 | 8,20 | 8,20 | +0,10 | 285 | 33,3 | | |
| 12,65 | 7,25 | GlobalSt5 | LPV | 8,25 | 7,90 | 8,05 | +0,05 | 275 | 32,9 | | |
| 3,05 | 0,75 | Globelle | GLP | 1,20 | 1,15 | 1,15 | −0,05 | 153 | | 0,17 | 6,8 |
| 6,00 | 1,50 | ƒGlobexEntGMX | | 1,83 | 1,55 | 2,00 | | nt | | | |
| 2,90 | 0,48 | ƒGlykoBio | GBL | 2,60 | 2,20 | 2,40 | −0,10 | 552 | | u-0,09 | |
| 15,60 | 2,35 | ƒGoldRsv | GLR | 3,65 | 3,40 | 3,50 | | 1199 | | u-0,05 | |
| 12,30 | 3,75 | ♦GoldcorpA | G | 6,55 | 6,25 | 6,25 | −0,20 | 1311 | | **u-1,38** | |
| 11,50 | 4,25 | ♦GoldcorpB | | 7,75 | 6,15 | 7,25 | | nt | | **u-1,38** | |
| 1,49 | 0,25 | ƒGldnGooseGGR | | 0,30 | 0,28 | 0,30 | | 200 | | -0,04 | |
| 5,40 | 2,25 | GldnKnightGKR | | 2,50 | 2,25 | 2,25 | −0,25 | 789 | | -3,25 | |
| 3,95 | 0,50 | ƒGldnQueenGQM | | 0,70 | 0,60 | 0,65 | −0,03 | 2581 | | -0,04 | |
| 12,40 | 0,56 | ƒGldnRule | GNU | 1,05 | 0,90 | 0,97 | −0,08 | 787 | | -0,97 | |
| 22,45 | 3,20 | ƒGldnStar | GSC | 5,50 | 5,00 | 5,25 | −0,25 | 452 | | u-0,66 | |
| 15,25 | 6,00 | ♦GoldfarbAGDF | | 8,45 | 8,00 | 8,30 | +0,05 | 1157 | | -1,93 | |
| n 12,25 | 8,20 | Goldlist | GPP | 11,50 | 10,75 | 11,50 | +0,50 | 29 | | **0,70** | 16,4 |
| 0,40 | 0,08 | ƒGoldpark | GKT | 0,14 | 0,13 | 0,14 | +0,01 | 60 | | -0,01 | |
| 1,95 | 0,18 | ƒGoldstakeGXP | | 0,24 | 0,18 | 0,19 | −0,03 | 1910 | | | |
| 55,00 | 27,00 | GoranCap | GNC | 43,20 | 41,00 | 41,40 | −0,60 | 492 | | u6,15 | 4,7 |

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours $ /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 2,00 | 0,13 | ƒGranColmGRM | | 0,22 | 0,20 | 0,21 | | 700 | | u-0,16 | |
| 0,30 | 0,10 | ƒGrandfieldGFD | | 0,18 | 0,18 | 0,18 | +0,01 | 20 | | 0,01 | 23,3 |
| 40,00 | 26,55 | GrLakePwr | GLZ | 38,00 | 38,00 | 38,00 | +1,50 | 16 | 3,4 | **2,04** | 18,6 |
| n 25,00 | 25,00 | GtWstLifLpfGWL | | 25,00 | 25,00 | 25,00 | | 80 | 5,2 | | |
| 45,00 | 21,60 | GrWLifecoGWO | | 43,50 | 41,50 | 42,25 | +0,10 | 2025 | 2,0 | 1,36 | 31,1 |
| 27,75 | 26,00 | GrWLifecoApf | | 26,75 | 26,45 | 26,60 | +0,15 | 2547 | 7,0 | | |
| 29,90 | 27,50 | GrWLifecoBpf | | 29,35 | 29,00 | 29,10 | +0,10 | 83 | 6,4 | | |
| 30,50 | 28,50 | GrWLifecoCpf | | 29,50 | 29,25 | 29,50 | +0,25 | 142 | 6,6 | | |
| n 26,00 | 25,60 | GrWLifecoDpf | | ... | 24,00 | 26,00 | | nt | 4,8 | | |
| 1,20 | 0,31 | ƒGrLenoraGEN | | 0,41 | 0,40 | 0,40 | −0,10 | 19 | | -0,09 | |
| 16,85 | 4,85 | ƒGreenstneGRE | | 8,10 | 7,50 | 7,65 | −0,35 | 4793 | | u-0,10 | |
| n 7,30 | 1,25 | ƒGreenstnwt | | 3,50 | 2,50 | 3,00 | −0,55 | 34 | | | |
| 2,54 | 1,65 | Greyvest | GFI | 1,90 | 1,65 | 1,85 | −0,05 | 198 | 4,3 | 0,08 | 23,1 |
| 51,85 | 14,05 | GuardnCapGCG | | 47,00 | 47,00 | 47,00 | | 235 | 0,3 | 0,99 | 50,5 |
| 48,25 | 14,10 | ♦GuardnCapA | | 39,25 | 38,50 | 39,00 | | 34 | 0,4 | 0,99 | 39,4 |
| 13,75 | 6,70 | GulfCda GOU | | 7,65 | 6,95 | 7,65 | +0,45 | 67631 | | **0,62** | 12,3 |
| 4,85 | 3,95 | GulfCda pf | | 4,20 | 4,16 | 4,18 | −0,01 | 1981 | 5,7 | | |
| 15,50 | 4,25 | Gulfstrm GUR | | 7,10 | 6,60 | 6,65 | −0,25 | 2132 | 0,3 | **0,14** | 47,5 |
| 9,10 | 1,14 | ƒGuyanorBGRL | | 2,82 | 2,10 | 2,16 | −0,83 | 221 | | u-0,27 | |
| 3,30 | 2,25 | Gwil GWS | | 3,15 | 2,80 | 3,25 | | nt | | **0,04** | 81,3 |
| n 11,95 | 10,50 | H&R RE un | HR | 11,60 | 11,40 | 11,50 | −0,10 | 2904 | 5,9 | | |
| 0,12 | 0,04 | HMH ChinaHMH | | 0,07 | 0,05 | 0,05 | | nt | | -0,56 | |
| 4,50 | 1,75 | ƒHaemacureHAE | | 2,80 | 2,30 | 2,80 | +0,25 | 312 | | -0,79 | |
| 5,20 | 3,20 | Haley HLY | | 4,80 | 4,35 | 4,50 | +0,10 | 776 | | **0,29** | 15,5 |
| 18,00 | 9,00 | Hallmark HTI | | 13,00 | 11,00 | 12,50 | | 138 | | 0,81 | 15,4 |
| n 7,75 | 6,00 | HaltermIR | HAL | 7,00 | 6,80 | 6,95 | +0,15 | 482 | 8,9 | | |
| 6,95 | 6,95 | ♦HammersnHPD | | ... | 10,00 | 6,95 | | nt | 3,8 | 0,45 | 15,4 |
| 2,60 | 1,40 | ♦HammndAHMM | | 2,10 | 2,05 | 2,05 | −0,01 | 352 | | 0,30 | 6,8 |
| 1,08 | 0,51 | HarbourP | HRP | 0,70 | 0,65 | 0,68 | +0,03 | 2530 | | -0,49 | |
| ↓ 15,50 | 7,30 | HarmacPacHRC | | 8,85 | 7,30 | 7,50 | −1,00 | 997 | | **-0,73** | |
| 113,00 | 98,00 | Harmacdeb | | 98,75 | 98,00 | 98,50 | | 22 | | | |
| 12,00 | 9,00 | ♦HarrisStAHSG | | 11,50 | 11,50 | 11,50 | | 11 | 2,1 | 1,55 | 7,4 |
| 11,60 | 9,45 | HarrisStB | | 12,00 | 11,55 | 11,50 | | nt | 2,1 | 1,55 | 7,4 |
| 6,50 | 4,35 | HarowstnAHRW | | 5,90 | 5,65 | 5,90 | | 5771 | | 0,49 | 12,0 |
| ↑ 15,50 | 6,50 | Hartco | HTC | 15,50 | 13,75 | 15,40 | +1,90 | 31 | 1,2 | 0,91 | 16,9 |
| 5,25 | 2,10 | HawkrSid | HSC | 2,40 | 2,40 | 2,40 | +0,05 | 31 | | -0,88 | |
| 9,25 | 6,10 | Hlth&Bio unHCB | | 6,70 | 6,30 | 6,70 | +0,20 | 276 | 3,4 | 0,61 | 11,0 |
| 1,40 | 0,30 | ƒHelixBio | HBP | 0,38 | 0,38 | 0,38 | −0,02 | 43 | | -0,16 | |
| 4,25 | 1,80 | Hemosol | HML | 2,25 | 2,10 | 2,25 | +0,14 | 340 | | -0,71 | |
| 0,38 | 0,09 | HeritgCpt | HCI | 0,13 | 0,10 | 0,11 | −0,01 | 7341 | | **-0,05** | |
| 4,00 | 0,75 | ƒHighRiverHRG | | 1,25 | 1,10 | 1,17 | −0,03 | 3585 | | -0,76 | |
| 5,20 | 3,25 | HighridgExHRE | | 4,15 | 4,05 | 4,10 | −0,05 | 231 | | 0,38 | 10,8 |
| 1,40 | 0,51 | ƒHighwdRsHWD | | 0,85 | 0,73 | 0,83 | −0,04 | 227 | | -0,01 | |
| 2,50 | 0,75 | Hillsbrgh | HLB | 0,80 | 0,80 | 0,80 | −0,07 | 90 | | -0,34 | |
| n 8,70 | 7,25 | *HllngrCdnSHCP | | 8,70 | 8,60 | 8,60 | +0,10 | 20 | | | |
| n 4,00 | 3,70 | HollngrIpf | HLG | 3,90 | 3,85 | 3,85 | | 716 | 7,3 | | |
| n 9,80 | 8,80 | HollngrIIpf | | 9,75 | 9,50 | 9,75 | +0,15 | 7676 | 7,2 | | |
| 0,71 | 0,10 | Hollinger wt | | 0,20 | 0,15 | 0,16 | −0,05 | 135 | | | |
| 13,85 | 10,50 | Hollngr un | | 13,85 | 13,25 | 13,50 | +0,50 | 1995 | 4,4 | 3,06 | 4,4 |
| 138,50 | 108,00 | Hollngr db | | 136,00 | 135,00 | 135,00 | | nt | | | |
| n 1,20 | 0,35 | ƒHolmer HGM | | 0,57 | 0,47 | 0,55 | −0,02 | 461 | | | |
| ↑ 3,55 | 1,05 | ♦HomCapBHCG | | 3,55 | 3,00 | 3,50 | +0,30 | 4069 | | 0,27 | 13,0 |
| n 19,90 | 7,75 | HudsnBayIR | | 9,65 | 8,75 | 9,00 | −0,50 | 2066 | 4,0 | | |
| 69,90 | 31,00 | Hmngbrd | HUM | 44,40 | 42,50 | 44,40 | +1,00 | 6392 | | u2,26 | 13,8 |
| 14,40 | 4,25 | ƒHurricnA | HHL | 10,75 | 9,70 | 9,70 | −1,00 | 3984 | | u0,50 | 13,6 |
| 5,20 | 4,30 | Hy&Zel | HZI | 4,85 | 4,80 | 4,85 | | nt | 5,2 | 0,63 | 7,7 |
| 5,60 | 0,27 | ƒHyalPhar | HPC | 0,42 | 0,30 | 0,40 | +0,10 | 5439 | | -0,66 | |

*Nous construisons notre réseau de fibres optiques intercontinental le long du réseau ferroviaire canadien. Le passé et l'avenir cheminent ensemble !*

fONOROLA
Interurbain
1 800 289-4357 www.fonorola.com

## I/J

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours $ /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 7,05 | 2,75 | ƒIAMGOLDIMG | | 5,00 | 4,80 | 4,80 | −0,20 | 439 | | u0,03 | |
| n 7,00 | 5,60 | IAT AirIR | ACF | 6,45 | 6,30 | 6,45 | | 325 | 8,7 | | |
| 8,45 | 2,50 | IBEX Tech | IBT | 3,30 | 2,90 | 3,05 | +0,05 | 918 | | -0,50 | |
| 6,00 | 3,00 | ƒID Bio | IDB | 6,00 | 5,40 | 5,80 | +0,10 | 2578 | | -0,51 | |
| ↑n 8,90 | 4,40 | IDS Intlg | ISO | 8,90 | 5,50 | 7,25 | +1,70 | 3472 | | | |
| a 4,00 | 0,96 | IITC HldA | IIT | 1,15 | 1,15 | 1,15 | −0,05 | 27 | 29,3 | 0,14 | 8,2 |
| 67,50 | 39,05 | IPL Enrg | IPL | 66,25 | 64,75 | 64,85 | −1,15 | 4560 | 3,4 | 3,15 | 20,6 |
| 68,00 | 36,00 | IPSCO | IPS | 63,50 | 62,25 | 62,35 | −0,15 | 1916 | 1,2 | 4,88 | 12,8 |
| 4,60 | 3,15 | ISG Tech | ISO | 4,15 | 4,00 | 4,15 | +0,10 | 719 | | -0,01 | |
| 2,45 | 0,45 | ƒITECGMnrIIMA | | 0,45 | 0,45 | 0,45 | −0,10 | 33 | | -0,22 | |
| n ... | ... | ƒITEC wtR | | 0,50 | 0,20 | | | nt | | | |
| n 83,00 | 65,00 | ƒITEC deb | | 75,00 | 73,00 | 73,00 | +8,00 | 2 | | | |
| 0,64 | 0,12 | ƒIcanMn | IMI | 0,20 | 0,15 | 0,16 | +0,01 | 1035 | | -0,01 | |
| n 2,65 | 1,25 | ƒImage ProcIPV | | 1,85 | 1,70 | 1,80 | −0,05 | 925 | | -0,11 | |
| 56,00 | 32,75 | Imasco | IMS | 56,00 | 52,30 | 53,25 | −2,15 | 14058 | 2,6 | 3,40 | 15,7 |
| ↑s 39,95 | 23,25 | Imax | IMX | 39,95 | 38,10 | 39,30 | −0,20 | 1673 | | u0,71 | 39,0 |
| 2,50 | 0,75 | ImpMet | IPM | 1,19 | 0,90 | 1,02 | −0,13 | 1460 | | 0,01 | |

# Bourse de Toronto

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 3,75 | 1,25 | Norwall | NGI | 2,05 | 1,80 | 2,05 | +0,05 | 69 | | -1,21 | |
| 19,70 | 13,75 | NS Power | NSI | 1980 | 18,60 | 18,70 | −0,75 | 7989 | 44 | 1,07 | 17,5 |
| 2250 | 25,50 | NS Pwr pf | | 26,70 | 26,70 | 26,70 | | 61 | 5,6 | | |
| s 4,70 | 0,55 | ƒNovagold | NRI | 1,10 | 0,90 | 0,95 | +0,05 | 2746 | | | |
| 6,05 | 3,50 | Novicourt | NOV | 4,00 | 3,84 | 3,85 | +0,15 | 43 | | 0,19 | 20,3 |
| 2,24 | 0,70 | ƒNovophBiNVO | | 0,76 | 0,72 | 0,72 | −0,03 | 918 | | | |
| 3,05 | 2,15 | ƒNuGro | NU | 2,85 | 2,70 | 2,70 | −0,25 | 90 | | 0,24 | 11,3 |
| 1,30 | 0,15 | ƒNufortRs | NR | 0,30 | 0,22 | 0,30 | +0,07 | 185 | | | |
| 2,64 | 0,36 | ƒNuinsco | NWI | 0,58 | 0,50 | 0,56 | −0,02 | 1125 | | | |
| 7,20 | 4,70 | NumacEn | NMC | 5,95 | 4,80 | 5,85 | +0,95 | 2242 | | 0,18 | 32,5 |

## O/P

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 13,00 | 5,40 | O&Y Prop | OYP | 10,35 | 8,75 | 10,10 | +1,25 | 1672 | | 0,65 | 15,5 |
| 1,90 | 0,60 | ƒOGY PeteOGY | | 1,43 | 1,30 | 1,34 | +0,02 | 1274 | | 0,10 | 13,4 |
| ↑n 20,25 | 14,50 | OPTUS un | OPT | 20,25 | 19,80 | 20,00 | +0,10 | 731 | 10,0 | | |
| 16,50 | 7,75 | ƒOSF | OSF | 10,40 | 10,05 | 10,15 | −0,10 | 2157 | | 0,12 | 84,6 |
| ↑n 6,80 | 6,00 | OceanexIROAX | | 6,80 | 6,50 | 6,80 | +0,35 | 1235 | 1,2 | | |
| 14,00 | 6,75 | ♦OcelotA | OCE | 10,00 | 5,00 | 14,00 | | nt | | 0,19 | 73,7 |
| ↓ 8,25 | 5,30 | ♦OcelotB | | 6,15 | 5,30 | 5,65 | −0,45 | 2601 | | 0,19 | 29,7 |
| n 17,25 | 7,05 | ƒO'DonlInvODM | | 10,25 | 9,50 | 10,00 | −0,20 | 1090 | | 0,02 | |
| ↑n 23,00 | 13,85 | ♦OfficSpcl | OSX | 23,00 | 20,50 | 23,00 | +2,00 | 2904 | | | |
| 2,00 | 0,45 | ƒOffshorSyOSI | | 0,62 | 0,52 | 0,52 | | 2120 | | 0,03 | 16,8 |
| 3,30 | 1,45 | ƒOiltecRs | OIT | 2,80 | 2,50 | 2,70 | | 575 | | 0,10 | 27,0 |
| 4,05 | 2,40 | ♦OkanagnAOKS | | 3,50 | 3,35 | 3,50 | +0,15 | 76 | 1,1 | 0,15 | 23,3 |
| 4,25 | 2,75 | ♦OkanagnB | | 4,20 | 4,05 | 4,20 | +0,15 | 204 | 1,0 | 0,15 | 28,0 |
| 6,00 | 4,40 | OldCdaInv | OCI | 4,50 | 4,40 | 4,40 | | nt | 1,1 | 0,10 | 44,0 |
| 0,68 | 0,30 | ƒOlympEnAOLY | | 0,38 | 0,36 | 0,36 | | 600 | | 0,00 | |
| 101,50 | 68,05 | ♦Magna A | MG | 85,75 | 82,70 | 84,00 | −0,35 | 12078 | 1,6 | 8,12 | 10,3 |
| 105,00 | 68,00 | ♦Magna B | | 84,00 | 84,00 | 84,00 | −2,00 | 2 | 1,6 | 8,12 | 10,3 |
| 168,15 | 125,00 | Magna deb | | 143,00 | 140,00 | 141,00 | −2,00 | 4 | | | |
| 38,00 | 22,25 | ♦Onex | OCX | 33,50 | 31,50 | 33,50 | +2,10 | 20929 | 1,3 | 2,75 | 12,2 |
| n 59,70 | 48,00 | Onex 1R | | 52,50 | 51,50 | 51,50 | −1,00 | 80 | | | |
| 1,35 | 0,53 | ƒOpalEn | OPE | 0,82 | 0,75 | 0,81 | +0,01 | 2320 | | 0,01 | 81,0 |
| 3,25 | 0,40 | ƒOpawicaOPW | | 0,72 | 0,65 | 0,72 | +0,06 | 160 | | | |
| 4,01 | 1,41 | OptimaP | OPP | 1,80 | 1,80 | 1,80 | −0,10 | 130 | | -0,06 | |
| 11,75 | 6,00 | ♦ƒOptiGenAOGI | | 6,00 | 6,00 | 6,00 | | 20 | 2,7 | 0,40 | 15,0 |
| 2,00 | 0,65 | ƒOralife | ORA | 0,80 | 0,70 | 0,73 | +0,02 | 321 | | -1,07 | |
| 1,80 | 0,93 | OrbitO&G | ORB | 1,75 | 1,75 | 1,75 | −0,01 | 100 | | 0,05 | 35,0 |
| 10,25 | 9,50 | Orbit 2pf | | ... | 9,10 | 9,95 | | nt | 7,5 | | |
| 10,75 | 10,00 | Orbit3pf | | ... | 10,00 | 10,25 | | nt | 8,3 | | |
| n 6,70 | 3,50 | OrionEnwi | OET | 4,00 | 3,50 | 4,00 | +0,10 | 2259 | 17,8 | | |
| 9,50 | 1,25 | ƒOrvanaMnORV | | 2,22 | 1,90 | 2,05 | +0,10 | 519 | | | |
| 26,25 | 19,65 | ♦OshawaAOSH | | 25,45 | 24,90 | 25,05 | | 1058 | 2,2 | 1,16 | 21,6 |
| 2,95 | 0,17 | ƒOurominasOMI | | 0,20 | 0,18 | 0,18 | −0,02 | 1865 | | -0,08 | |
| n 4,80 | 2,60 | OxbowEq | XBO | 3,30 | 3,25 | 3,25 | −0,20 | 45 | | -0,14 | |
| 47,50 | 20,30 | OxfordGrp | OXG | 36,05 | 35,00 | 35,00 | −1,05 | 7794 | | 1,68 | 20,8 |
| n 105,00 | 102,00 | Oxfrd5.5db | | 105,00 | 102,00 | 103,50 | | 473 | | | |
| 11,25 | 6,15 | PC DOCS | DXX | 7,60 | 7,00 | 7,20 | −0,10 | 2888 | | 0,14 | 51,4 |
| 7,25 | 3,80 | PFB Corp | PFB | 6,80 | 6,50 | 6,80 | +0,40 | 768 | 1,5 | **0,56** | 12,1 |
| 13,05 | 6,25 | ƒPLD Tel | PLD | 9,90 | 8,00 | 9,00 | | nt | | u-0,58 | |
| n 2,55 | 1,85 | PLM Grp | PGL | 2,30 | 2,20 | 2,25 | +0,05 | 311 | | 0,18 | 12,4 |
| n 7,20 | 5,90 | PRTForstIRPRT | | 6,50 | 6,40 | 6,40 | −0,15 | 489 | 7,8 | | |
| 2,80 | 9,00 | PacaltaRs | PAZ | 11,00 | 10,00 | 10,60 | +0,10 | 2829 | | u0,08 | 90,0 |
| n 1,51 | 1,15 | ƒP&W CredPWC | | 1,42 | 1,38 | 1,42 | +0,02 | 795 | | 0,01 | |
| n 4,20 | 3,40 | ƒPacWst2pf | | 4,20 | 4,15 | 4,20 | +0,05 | 8 | 4,0 | | |
| n 4,60 | 3,80 | ƒPacWst3pf | | 4,35 | 4,35 | 4,35 | | 94 | 5,9 | | |
| a 5,50 | 3,30 | PacCassrA | PFL | 5,50 | 5,50 | 5,50 | +0,40 | 29 | | 0,52 | 10,7 |
| a 5,00 | 3,00 | ♦PacCassrB | | 4,75 | 4,75 | 4,75 | | 60 | | 0,52 | 9,2 |
| 31,00 | 20,20 | ♦PacNGas | APNG | 30,25 | 29,10 | 29,50 | −0,50 | 61 | 3,5 | 2,16 | 13,7 |
| 27,00 | 24,50 | PacNGas pf | | 26,50 | 26,50 | 26,50 | −0,50 | 1 | 6,4 | | |
| n 2,33 | 1,30 | ƒPacRim | PFG | 1,70 | 1,45 | 1,60 | +0,04 | 7558 | | -0,11 | |
| 0,50 | 0,15 | Pacrim | PCN | 0,25 | 0,20 | 0,25 | +0,02 | 230 | | 0,03 | 9,6 |
| 0,26 | 0,06 | ƒPaige | PAG | 0,10 | 0,08 | 0,10 | +0,01 | 65 | | u-0,10 | |
| 0,40 | 0,08 | PalletPal | PLT | 0,12 | 0,10 | 0,11 | | 3282 | | u-0,10 | |
| n 1,35 | 0,65 | Palliser | PLX | 0,75 | 0,65 | 0,65 | −0,10 | 229 | | | |
| 17,10 | 7,35 | ƒPanAmSlvrPAA | | 15,00 | 13,50 | 13,60 | −1,10 | 1173 | | u-0,05 | |
| 5,45 | 1,20 | Pan East | PEC | 1,67 | 1,45 | 1,56 | −0,09 | 16547 | | -0,08 | |
| 1,40 | 0,58 | ƒPanAtlasEnPA | | 0,75 | 0,65 | 0,65 | −0,10 | 1878 | | 0,08 | 8,1 |
| s 30,70 | 19,25 | PanCdnPt | PCP | 21,50 | 20,65 | 20,75 | −0,05 | 3161 | 1,9 | 1,31 | 15,8 |
| 7,70 | 1,25 | ƒPangea | PGD | 1,85 | 1,68 | 1,68 | −0,02 | 491 | | -0,01 | |
| 1,75 | 0,86 | Pantorama | PTA | 1,70 | 1,50 | 1,50 | +0,10 | 33 | | 0,10 | 15,0 |
| 6,50 | 3,55 | Paperbrd | PI | 5,35 | 5,25 | 5,25 | −0,15 | 14 | | 0,28 | 18,8 |
| 3,00 | 0,90 | ParagonEnt | P | 1,02 | 0,98 | 0,98 | −0,02 | 269 | | 0,12 | 8,2 |
| 5,35 | 2,77 | ParagonPetPGN | | 4,00 | 3,75 | 3,76 | −0,24 | 234 | | 0,15 | 25,1 |
| s 17,75 | 7,83 | ParamountPOU | | 13,75 | 13,25 | 13,75 | +0,05 | 901 | 0,4 | 0,63 | 21,9 |
| 8,25 | 6,40 | Parkland | PKI | 7,10 | 6,50 | 6,75 | −0,35 | 63 | 1,5 | 0,45 | 15,0 |
| n 7,80 | 6,00 | PasonSys | PSI | 7,00 | 6,75 | 6,75 | −0,25 | 216 | | | |
| 2,80 | 1,55 | Patheon | PTI | 2,70 | 2,55 | 2,60 | +0,05 | 1629 | | -0,02 | |
| 18,00 | 8,25 | Paulin A | PAP | 18,00 | 16,25 | 18,00 | +0,75 | 51 | 1,4 | 1,72 | 10,5 |
| 6,10 | 4,21 | PeBenOil | PBN | 4,45 | 4,35 | 4,40 | +0,05 | 122 | | 0,35 | 12,6 |
| n 7,15 | 3,00 | PeakEngy | PES | 3,70 | 3,30 | 3,50 | −0,10 | 10146 | | 0,32 | 10,9 |
| 2,90 | 1,40 | Peerless | PRG | 2,75 | 2,10 | 2,75 | +0,50 | 2998 | | -0,75 | |
| n 6,15 | 5,60 | PembinaIR | PIF | 5,90 | 5,70 | 5,80 | | 2039 | 2,4 | | |
| 20,35 | 11,10 | Pembrdg | PEM | 20,10 | 19,95 | 20,00 | | 9444 | | 0,90 | 22,3 |
| 24,00 | 8,00 | ƒPendariesPDQ | | 9,75 | 8,60 | 9,75 | +0,75 | 69 | | u-0,11 | |
| n 12,45 | 6,25 | PngrwthIRPGF | | 8,90 | 8,35 | 8,80 | | 2151 | **8,2** | | |
| 22,45 | 14,30 | Pengrwth un | | 17,65 | 17,00 | 17,50 | | 2045 | **11,3** | 0,91 | 19,2 |
| 20,20 | 13,00 | PennWestPWT | | 14,70 | 14,00 | 14,50 | | 7749 | | 0,94 | 15,4 |
| 1,60 | 0,50 | ƒPentland | PFO | 0,72 | 0,70 | 0,72 | −0,03 | 30 | | -0,03 | |
| n 7,60 | 6,00 | PerkinPap | PKN | 6,80 | 6,80 | 6,80 | | 124 | 1,5 | 0,65 | 10,5 |
| 3,80 | 1,10 | PerleSys | PL | 2,10 | 2,05 | 2,05 | −0,20 | 67 | | 0,18 | 11,4 |
| 7,00 | 5,00 | PetValu | PVC | 6,00 | 5,50 | 6,00 | | 325 | | u-0,90 | |
| 1,80 | 1,20 | PetValuwt | | 1,80 | 1,40 | 1,35 | | nt | | | |
| 29,85 | 18,90 | PetroCan | PCA | 26,55 | 25,40 | 26,50 | +0,40 | 33405 | 1,2 | 1,13 | 23,5 |
| n 2,10 | 0,90 | PetroWell | PWS | 1,20 | 1,01 | 1,05 | −0,15 | 319 | | | |
| n 4,00 | 1,00 | ƒPetrobankPBG | | 2,70 | 2,45 | 2,60 | −0,10 | 420 | | 0,07 | 37,1 |
| n 3,05 | 0,24 | ƒPetrolex | PXV | 0,52 | 0,40 | 0,40 | −0,25 | 2545 | | u-0,04 | |
| 4,65 | 2,80 | Petromet | PNT | 3,49 | 3,25 | 3,45 | +0,15 | 1832 | | 0,15 | 23,0 |
| 94,00 | 88,00 | Petromet db | | 92,00 | 92,00 | 92,00 | | 3 | | | |
| 1,60 | 0,91 | Petrorep | PRR | 1,11 | 1,11 | 1,11 | −0,04 | 15 | | 0,09 | 12,3 |
| 9,50 | 0,75 | PhilexGld | PGI | 1,24 | 1,15 | 1,15 | −0,10 | 388 | | **u-0,29** | |
| 27,90 | 10,75 | PhilipSvc | PHV | 14,75 | 12,80 | 13,50 | −0,05 | 15557 | | 1,05 | 12,9 |
| 2,39 | 1,43 | PhoenixCdaPCO | | 1,50 | 1,48 | 1,50 | | 90 | | 0,09 | 16,5 |
| n 20,00 | 14,20 | PhoenxHdgPHF | | 14,75 | 14,50 | 14,50 | +0,25 | 39 | | | |
| 12,50 | 7,75 | PhoenixIntPHX | | 10,00 | 9,50 | 9,75 | −0,10 | 492 | | 0,27 | 36,1 |
| ↓ 3,50 | 1,25 | Phonettix | PXT | 1,44 | 1,25 | 1,28 | −0,17 | 1678 | | 0,12 | 10,8 |
| ↓ 24,55 | 13,35 | PinnacleRsPNN | | 14,00 | 13,35 | 13,40 | −0,45 | 18482 | | 0,53 | 25,3 |
| 0,35 | 0,14 | ƒPionMtlsPSM | | 0,18 | 0,15 | 0,16 | +0,01 | 2056 | | -0,01 | |
| n 39,00 | 29,50 | PionerCda | PCX | 32,00 | 29,50 | 30,00 | −2,00 | 1336 | | | |
| n 41,35 | 30,00 | PioneerNt | PXD | 31,50 | 30,00 | 30,70 | −0,30 | 188 | 0,5 | | |
| 2,42 | 1,75 | ♦Place Res | PLG | 2,20 | 2,05 | 2,05 | −0,05 | 86 | | 0,07 | 28,1 |
| 30,40 | 14,95 | PlacrDom | PDG | 18,55 | 16,70 | 16,75 | −1,35 | 25882 | **0,8u-1,06** | | |
| n 16,50 | 5,30 | PlainsEgy | PLA | 9,25 | 8,55 | 8,55 | −0,70 | 99 | | 0,45 | 19,0 |
| 9,20 | 1,75 | Plaintree | LAN | 3,40 | 2,75 | 2,95 | +0,15 | 423 | | -1,33 | |
| 2,70 | 0,95 | ƒPlatnovaSPAS | | 1,69 | 1,45 | 1,45 | +0,05 | 1611 | | -0,04 | |
| 2,69 | 0,95 | ƒPlatinova | PVA | 1,60 | 1,50 | 1,50 | +0,05 | 437 | | | |
| 15,50 | 10,00 | PocoPete | POC | 13,25 | 12,10 | 13,25 | +0,15 | 16089 | | **0,46** | 28,8 |
| n 9,85 | 4,05 | PolarHdgIRPHT | | 7,65 | 7,50 | 7,65 | +0,05 | 72 | 5,7 | | |
| 6,00 | 3,80 | Polyair | PPK | 4,00 | 3,76 | 4,00 | | nt | | 0,28 | 14,3 |
| n 16,50 | 7,25 | ƒPositron | PFS | 11,65 | 10,30 | 11,35 | +0,95 | 247 | | u-0,31 | |
| 4,60 | 2,75 | PostEn | PSN | 3,45 | 3,40 | 3,45 | +0,15 | 500 | | 0,20 | 17,3 |
| ↑ 133,05 | 98,50 | Potash | POT | 133,05 | 129,80 | 131,20 | +0,60 | 3680 | 1,1 | u5,68 | 16,3 |
| 22,40 | 9,00 | ♦PowerCpPOW | | 51,95 | 50,90 | 51,00 | −0,35 | 5428 | 1,6 | 2,51 | 20,3 |
| * 50,00 | 48,00 | Power'86pf | | 49,00 | 48,90 | 48,90 | −0,10 | 67 | 3,6 | | |
| ↑ 51,00 | 24,10 | PowerFin | PWF | 51,00 | 50,00 | 50,10 | +0,10 | 7478 | 1,8 | 2,56 | 19,6 |
| 25,00 | 23,25 | PowerFnApf | | 25,00 | 24,60 | 24,85 | | 2396 | 3,8 | | |
| 29,90 | 27,30 | PowerFnBpf | | 28,45 | 28,05 | 28,15 | | 37 | 6,2 | | |
| n 26,50 | 25,10 | PowerFnCpf | | 26,30 | 25,75 | 25,75 | −0,55 | 114 | 5,0 | | |
| n 25,95 | 24,75 | PowerFnDpf | | 25,75 | 25,50 | 25,50 | −0,05 | 2291 | 5,4 | | |
| s 49,50 | 23,00 | PrecisnDr | PD | 26,65 | 24,50 | 24,95 | −0,40 | 14285 | | 2,15 | 11,6 |
| 15,90 | 11,30 | Premdor | PDI | 14,45 | 14,00 | 14,00 | −0,20 | 7882 | | u0,79 | 12,5 |
| 17,25 | 10,00 | ♦PremIncmAPIC | | 15,65 | 15,10 | 15,25 | −0,15 | 451 | 5,2 | 5,16 | 3,0 |
| 16,35 | 14,85 | PremIncmpf | | 16,00 | 15,55 | 15,75 | +0,20 | 709 | 5,5 | | |
| n 0,80 | 0,50 | ƒPrimLink | PNK | 0,58 | 0,51 | 0,55 | −0,04 | 2095 | | 0,02 | 27,5 |
| 12,50 | 6,85 | PrimeRs | PRU | 11,15 | 10,55 | 10,80 | +0,05 | 1687 | 0,7 | **0,40** | 27,0 |
| n 9,75 | 7,40 | PrimWst unPWI | | 8,60 | 8,20 | 8,40 | −0,10 | 1314 | 16,0 | | |
| 8,50 | 6,00 | PrimexFor | PXF | 7,25 | 6,75 | 6,75 | −0,35 | 76 | 2,4 | 0,18 | 37,5 |
| 0,48 | 0,10 | Princeton | PMC | 0,14 | 0,11 | 0,12 | −0,01 | 10818 | | -0,22 | |
| ↓ 3,00 | 1,50 | Printera | PAC | 1,70 | 1,50 | 1,60 | | 177 | | 0,09 | 17,8 |
| n 6,10 | 3,10 | ProbeEx | PRX | 4,98 | 4,25 | 4,90 | +0,05 | 4298 | | 0,04 | |
| 2,95 | 0,80 | ƒProfco | PSO | 1,04 | 0,90 | 0,93 | −0,05 | 423 | | -0,16 | |
| 6,70 | 3,80 | PromesSysPSW | | 5,50 | 5,20 | 5,45 | +0,05 | 211 | | u0,14 | 27,5 |
| ↑ 9,65 | 5,50 | Provigo | PGV | 9,65 | 9,05 | 9,50 | +0,15 | 13439 | | 0,84 | 11,3 |
| s 26,63 | 7,83 | PrudntlStl | PTS | 15,00 | 13,60 | 13,75 | −1,05 | 2889 | 1,5 | 1,31 | 10,5 |
| 4,50 | 3,90 | PubStorIV | PSL | 4,00 | 4,00 | 4,00 | | 2 | 4,3 | | |
| 16,50 | 13,50 | PubStorPr | PST | 15,40 | 15,10 | 15,10 | | 33 | 7,9 | 1,18 | 12,8 |
| s 1,83 | 0,90 | ƒPurcell | PEL | 1,10 | 1,00 | 1,05 | +0,05 | 1809 | | 0,03 | 32,8 |
| ↓n 1,45 | 0,94 | PureGold | PUG | 1,04 | 0,94 | 0,97 | −0,04 | 12392 | | | |
| n 2,90 | 2,10 | ƒPursuitRsPUT | | 2,20 | 2,15 | 2,15 | −0,05 | 112 | | 0,10 | 21,5 |
| n 0,30 | 0,03 | ƒPursuit wt | | 0,04 | 0,04 | 0,04 | −0,06 | 1205 | | | |

## Q/R

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| s 4,35 | 1,90 | ƒQ/MediaQMS | | 2,70 | 2,55 | 2,60 | −0,10 | 283 | | -0,85 | |
| 39,00 | 15,25 | ƒQLT PhotoQLT | | 22,00 | 17,55 | 21,00 | +3,55 | 5673 | | -0,64 | |
| 2,09 | 0,75 | ƒQSR | QSR | 1,20 | 1,20 | 1,20 | −0,05 | 28 | | 0,04 | 30,0 |
| 32,25 | 23,70 | ♦QuebcrA | QBR | 27,25 | 26,80 | 27,20 | −0,05 | 19 | 1,5 | 2,18 | 12,5 |
| 32,35 | 23,60 | ♦QuebcrB | | 27,50 | 26,40 | 27,00 | +0,50 | 2452 | 1,5 | 2,18 | 12,4 |
| 27,50 | 20,00 | ♦QuebcrPr | IQI | 25,40 | 23,50 | 23,75 | −1,55 | 8242 | 1,3 | u1,12 | 14,9 |
| n 25,30 | 24,70 | QuebcrPrpf | | 25,00 | 24,85 | 24,95 | −0,05 | 272 | 5,0 | | |
| 32,50 | 22,70 | QueTelGrp | QTG | 32,35 | 31,50 | 32,00 | +0,55 | 120 | 4,1 | 1,83 | 17,5 |
| ↓ 4,50 | 0,48 | QueenstakeQTR | | 0,59 | 0,48 | 0,50 | −0,09 | 11984 | | -0,30 | |
| 2,39 | 0,51 | QueenstonQMI | | 1,10 | 0,91 | 0,95 | −0,19 | 1834 | | -0,06 | |
| ↑ 29,75 | 19,50 | QueenFinl | QFH | 29,75 | 27,00 | 29,75 | +2,25 | 2325 | | 1,27 | 23,4 |
| * 1,32 | 0,22 | ƒQuestIntlQIX | | 0,59 | 0,50 | 0,50 | −0,04 | 505 | | -0,29 | |
| ↓ 0,95 | 0,61 | ƒRG PptysRGR | | 0,61 | 0,61 | 0,61 | −0,05 | 100 | | | |
| 5,35 | 1,86 | RTO Ent | RTO | 2,20 | 2,10 | 2,15 | | 1320 | | | |
| ↓n 1,34 | 0,60 | ƒRaiderRs | RAI | 0,70 | 0,60 | 0,70 | | 600 | | 0,59 | 1,2 |
| ↑n 14,70 | 7,00 | RaiLink | RLK | 14,70 | 13,75 | 14,70 | +0,70 | 2424 | | 0,99 | 14,9 |
| n 6,15 | 4,00 | Rainmaker | RNK | 4,55 | 4,35 | 4,40 | | 1016 | | 0,29 | 15,2 |
| ↑ 1,93 | 0,65 | RamPeteA | RPL | 1,93 | 1,45 | 1,58 | −0,01 | 3341 | | 0,03 | 52,7 |
| 25,00 | 12,30 | RandTech | RND | 25,00 | 21,90 | 24,50 | +2,60 | 2103 | | **0,81** | 30,2 |
| 14,95 | 7,90 | RangerOil | RGO | 9,40 | 8,90 | 9,30 | +0,10 | 35227 | 1,2 | u-0,57 | |
| 7,50 | 3,85 | ♦Rayrock | RAY | 5,50 | 4,51 | 4,80 | −0,70 | 5742 | | u-0,15 | |
| 3,60 | 0,10 | ReConBldg | REC | 0,25 | 0,20 | 0,25 | −0,01 | 972 | | -0,34 | |
| 18,25 | 14,25 | RealFund trRFN | | 15,85 | 15,25 | 15,60 | | 1239 | 8,4 | 1,16 | 13,4 |
| 0,59 | 0,05 | ƒRecptagenRCG | | 0,06 | 0,05 | 0,06 | −0,01 | 17073 | | -0,23 | |
| 0,36 | 0,09 | ƒRedaurmRRK | | 0,11 | 0,09 | 0,11 | +0,01 | 7018 | | -0,08 | |
| 3,75 | 3,03 | Redekop | RPI | 3,35 | 3,20 | 3,15 | | nt | | 0,29 | 10,9 |
| ↑n 100,00 | 97,00 | Redekop db | | 100,00 | 100,00 | 100,00 | +3,00 | e30 | | | |
| 2,20 | 1,00 | ƒRedfernRsRFR | | 1,60 | 1,47 | 1,47 | +0,10 | 198 | | -0,01 | |
| n 9,50 | 9,05 | ƒRegniCabiREG | | 9,50 | 9,05 | 9,35 | | 1114 | | | |
| 18,50 | 14,00 | Reitman | RET | 17,50 | 16,50 | 17,50 | +1,50 | 4 | 3,0 | 1,14 | 15,4 |
| 19,00 | 14,50 | ♦ReitmanA | | 16,70 | 16,65 | 16,65 | +0,05 | 1006 | 3,1 | 1,14 | 14,6 |
| 8,60 | 5,25 | RekoInt | REK | 7,00 | 6,55 | 6,90 | | 205 | | 0,62 | 11,1 |
| ↓ 35,50 | 15,35 | Remngtn | REL | 17,25 | 15,35 | 16,25 | −1,00 | 3925 | | 0,36 | 45,1 |
| 45,50 | 24,25 | Renaissnc | RES | 28,45 | 26,65 | 27,65 | −0,20 | 25259 | | 1,18 | 23,4 |
| n 2,60 | 1,05 | RenataRes | RTA | 1,40 | 1,20 | 1,24 | −0,10 | 16748 | | **-0,04** | |
| 9,25 | 3,75 | RepadreC | RPD | 5,85 | 5,25 | 5,30 | −0,25 | 1867 | | 0,27 | 19,6 |
| 2,78 | 0,10 | Repap | RPP | 0,23 | 0,19 | 0,21 | | 59014 | | -0,36 | |
| n 10,20 | 5,50 | RschMotionRIM | | 6,50 | 5,85 | 5,95 | −0,05 | 6309 | | | |
| 5,35 | 1,85 | RsrvRylt | ROI | 4,50 | 4,05 | 4,05 | −0,30 | 15098 | | 0,11 | 36,8 |
| n 6,45 | 5,95 | ResidEqIR | REE | 6,45 | 5,95 | 6,40 | | 26412 | | | |
| 3,95 | 2,35 | RevPpty | RPC | 3,55 | 3,40 | 3,50 | | 655 | 2,3 | -0,34 | |
| 120,00 | 94,00 | RevPpty7db | | 113,00 | 112,00 | 112,00 | −2,00 | 66 | | | |
| 110,00 | 94,00 | RevPpty db | | 107,35 | 105,00 | 107,00 | | nt | | | |
| 95,00 | 84,50 | *RevPpty6db | | 96,00 | 95,00 | 95,00 | | nt | | | |
| 5,35 | 0,70 | ƒRexDiamndRXD | | 1,45 | 0,88 | 1,38 | +0,50 | 36553 | | u0,01 | |
| 13,00 | 8,20 | RichHard | RCH | 14,05 | 13,00 | 13,00 | | nt | | 1,07 | 12,1 |
| 5,75 | 2,85 | RichIndPtA | RLP | 3,95 | 3,15 | 3,30 | −0,70 | 505 | | -0,11 | |
| 7,00 | 2,75 | Richmont | RIC | 3,60 | 3,45 | 3,50 | −0,10 | 570 | | **0,16** | 21,9 |
| 6,50 | 3,50 | ♦ƒRichtreeMOO | | 4,00 | 3,65 | 3,75 | −0,25 | 463 | | -0,35 | |
| n 6,00 | 3,50 | Rider Res | RRI | 4,00 | 3,61 | 3,61 | −0,49 | 36 | | 0,46 | 7,8 |
| n 15,50 | 11,65 | Ridley | RCL | 14,45 | 13,85 | 14,10 | +0,35 | 980 | | | |
| 17,70 | 10,50 | RigelEn | RJL | 12,95 | 12,45 | 12,55 | −0,10 | 6900 | | **-0,43** | |
| 32,55 | 20,00 | RioAlgom | ROM | 28,35 | 26,25 | 27,00 | −1,00 | 6496 | 2,6 | 1,22 | 22,1 |
| ↑n 98,50 | 95,00 | RioAlgom deb | | 98,50 | 97,00 | 97,00 | −0,50 | 42 | | | |
| 15,50 | 8,20 | RioAlto | RAX | 13,40 | 12,75 | 13,15 | +0,40 | 29332 | | 0,68 | 19,3 |
| 6,10 | 2,10 | ƒRioNarceaRNG | | 3,50 | 3,15 | 3,20 | +0,05 | 499 | | u-0,03 | |
| s 11,25 | 8,50 | RioCan un | REI | 11,20 | 10,80 | 10,85 | −0,30 | 5312 | 7,4 | 0,66 | 16,4 |
| 4,60 | 2,70 | RiverGld | RIV | 3,60 | 3,50 | 3,50 | −0,10 | 81 | 0,9 | 0,14 | 25,0 |
| 17,55 | 9,95 | RiversidForRFP | | 10,70 | 10,10 | 10,10 | −0,65 | 217 | 1,2 | -0,61 | |
| 30,00 | 9,25 | ♦RogerCntlBRCM | | 10,70 | 9,75 | 10,00 | +0,05 | 412 | | -4,05 | |
| 12,00 | 5,35 | RogerComARCI | | 6,00 | 5,50 | 5,90 | +0,10 | 39 | | -3,17 | |
| 11,15 | 4,80 | ♦RogerComB | | 5,40 | 5,05 | 5,20 | | 18961 | | -3,17 | |
| n 5,75 | 4,50 | RogrsSugIRRSI | | 5,25 | 5,10 | 5,15 | −0,10 | 376 | 4,2 | | |
| s 7,13 | 3,15 | ♦Rolland | RL | 5,55 | 5,25 | 5,55 | | 68 | 0,6 | 0,49 | 11,3 |
| 2,65 | 1,05 | Roman | RMN | 2,10 | 2,00 | 2,00 | | 14 | 5,0 | 0,25 | 8,0 |
| 6,10 | 2,15 | ƒRomarco | R | 3,00 | 2,61 | 2,65 | −0,15 | 1657 | | -0,19 | |
| 193,00 | 134,00 | Rothmans | ROC | 185,00 | 173,00 | 173,00 | −12,00 | 17 | 3,5 | 11,36 | 15,2 |
| 0,21 | 0,06 | ƒRoxmarkRMK | | 0,09 | 0,07 | 0,07 | −0,01 | 396 | | | |
| 6,70 | 2,45 | RylAviatn | ROY | 6,50 | 6,15 | 6,20 | −0,25 | 74 | 10,5 | 1,04 | 6,0 |
| ↑ 84,75 | 50,40 | RoyalBk | RY | 84,75 | 80,65 | 81,70 | −1,65 | 40907 | 2,1 | 5,01 | 16,3 |
| 102,05 | 99,50 | RoyalBkEpf | | 100,60 | 100,60 | 100,60 | | 3 | **5,1** | | |
| 29,60 | 26,95 | RoyalBkFpf | | 27,65 | 27,00 | 27,10 | −0,65 | 117 | 8,3 | | |
| 29,50 | 27,00 | RoyalBkGpf | | 27,65 | 27,50 | 27,50 | | 179 | 7,7 | | |
| 32,00 | 29,80 | RoyalBkHpf | | 30,00 | 29,90 | 29,90 | | 112 | 7,5 | | |
| 29,90 | 27,50 | RoyalBkJpf | | 28,95 | 28,70 | 28,70 | −0,10 | 335 | 6,2 | | |
| 28,90 | 26,75 | *RoyalBkLpf | | 28,25 | 27,55 | 28,25 | +0,40 | 107 | 6,7 | | |
| 27,60 | 25,05 | *RoyalBkKpf | | 26,90 | 26,25 | 26,80 | +0,45 | 181 | 5,9 | | |
| 43,50 | 27,00 | ♦RyiGroup | RYG | 41,00 | 40,50 | 40,75 | −0,10 | 4671 | | 1,26 | 32,3 |
| n 7,50 | 6,10 | RylHostIR | RYL | 6,95 | 6,70 | 6,75 | −0,20 | 1659 | 2,7 | | |
| n 5,10 | 3,30 | RoylLaser | RLT | 5,10 | 5,00 | 5,05 | | 517 | | 0,32 | 15,8 |
| 4,00 | 2,50 | RylLepage | RLG | 3,05 | 2,90 | 2,90 | −0,10 | 219 | | 0,24 | 12,1 |
| 5,00 | 1,37 | RoyalOak | RYO | 1,90 | 1,65 | 1,70 | −0,20 | 15451 | | -0,60 | |
| 14,10 | 6,00 | RylTrRE LP | RTP | 7,35 | 6,35 | 6,00 | | nt | 154,3 | 0,97 | 6,2 |
| ↓ 4,20 | 0,88 | ƒRoycefieldRYC | | 2,41 | 0,88 | 1,19 | −1,31 | 2163 | | -0,09 | |
| 5,70 | 2,75 | RusselA | RUS | 5,00 | 4,50 | 4,80 | −0,10 | 1804 | | 0,44 | 10,9 |
| 25,40 | 20,40 | RusselCpf | | 24,85 | 24,60 | 24,65 | +0,05 | 90 | 7,6 | | |
| 16,00 | 5,20 | ƒRyanEngyRYN | | 9,60 | 8,55 | 9,00 | −0,30 | 553 | | 0,32 | 28,6 |

## S/T

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 6,75 | 3,00 | ƒSAMAX Gld | SMX | 5,00 | 4,75 | 5,00 | +0,25 | 73 | | | |
| n 6,00 | 5,25 | SCI IcmIRSMN | | 5,80 | 5,75 | 5,80 | +0,05 | 413 | 4,3 | | |
| n 15,00 | 8,30 | SLM Sftwr | ESP | 10,25 | 9,85 | 10,00 | | 331 | | 0,30 | 33,3 |
| ↑ 26,50 | 14,50 | SMED Intl | SM | 26,50 | 23,50 | 26,50 | +3,65 | 3412 | | **0,66** | 40,2 |
| 19,00 | 10,75 | ♦SNC LAV | SNC | 11,50 | 11,15 | 11,40 | +0,05 | 3293 | 1,8 | 0,84 | 13,6 |
| 9,50 | 5,05 | SR Tel | SRX | 7,50 | 7,00 | 7,30 | +0,30 | 606 | 0,8 | **0,30** | 24,3 |
| ↑ 11,10 | 7,10 | ƒSYNSORBSYB | | 11,10 | 9,45 | 10,85 | +1,20 | 1390 | | -0,32 | |
| n 8,00 | 6,85 | SAGE IR | BBB | 7,15 | 7,00 | 7,15 | +0,05 | 26 

# Bourse de New York

Source : Star Data Systems Inc./ The Financial Post — **Revue de la semaine** terminée le 20 février 1998

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **A/D** | | | | | | | | | | | |
| 61,88 | 37,50 | AFLAC | AFL | 61,69 | 59,94 | 61,06 | +1,13 | 7329 | 0,8 | 4,30 | 14,2 |
| 23,75 | 12,50 | ALPHARMA | ALO | 23,63 | 22,38 | 23,00 | −0,63 | 1012 | 0,8 | -0,05 | |
| 38,19 | 25,00 | ALZA | AZA | 37,88 | 36,38 | 37,38 | +0,75 | 9623 | 0,0 | -3,07 | |
| 56,69 | 33,13 | AMP | AMP | 43,50 | 42,75 | 43,44 | +0,69 | 14695 | 2,5 | 2,08 | 20,9 |
| 136,50 | 78,50 | AMR | AMR | 136,00 | 122,00 | 123,88 | −7,06 | 39897 | 0,0 | 11,05 | 11,2 |
| 37,63 | 19,00 | ASA | ASA | 22,94 | 21,00 | 21,19 | −1,81 | 2126 | 3,8 | | |
| 66,31 | 30,75 | AT&T | T | 64,69 | 61,75 | 61,81 | −1,44 | 130497 | 2,1 | 2,75 | 22,5 |
| ↑ 75,75 | 52,88 | AbbottLab | ABT | 75,75 | 73,31 | 74,25 | +0,19 | 43791 | 1,6 | 2,72 | 27,3 |
| ↑ 39,00 | 12,75 | Abrcrmbie | ANF | 39,00 | 34,13 | 35,25 | −2,13 | 24861 | 0,0 | 0,71 | 49,7 |
| 28,63 | 17,75 | AcceptIns | AIF | 25,75 | 24,25 | 24,25 | −1,13 | 1248 | 0,0 | 2,13 | 11,4 |
| 32,00 | 15,75 | AccuStaff | ASI | 29,25 | 27,38 | 28,94 | +1,56 | 21217 | 0,0 | 0,93 | 31,1 |
| 17,75 | 8,50 | AcmeMtl | AMI | 10,00 | 9,75 | 9,81 | −0,19 | 240 | 0,0 | -6,64 | |
| 24,63 | 14,00 | ACNielsen | ART | 23,94 | 23,25 | 23,94 | +0,56 | 3192 | 0,0 | 0,54 | 44,3 |
| 48,50 | 17,13 | AdvMicroD | AMD | 19,94 | 18,81 | 19,75 | +0,75 | 38539 | 0,0 | -0,15 | |
| ↑ 59,13 | 32,63 | AeroqpVck | ANV | 59,13 | 56,75 | 57,69 | −0,31 | 5944 | 1,5 | 3,60 | 16,0 |
| 118,13 | 66,31 | Aetna | AET | 86,38 | 83,69 | 86,06 | +1,81 | 27177 | 0,9 | 5,67 | 15,2 |
| 68,00 | 34,75 | AhmansonA | AHM | 60,69 | 58,63 | 60,56 | +0,63 | 25110 | 1,5 | 3,91 | 15,5 |
| 21,50 | 13,44 | Airgas | ARG | 16,63 | 15,94 | 16,38 | +0,38 | 4601 | 0,0 | 0,50 | 32,8 |
| 46,25 | 22,00 | AirTouch | ATI | 44,13 | 42,50 | 43,44 | +0,19 | 44684 | 0,0 | 0,78 | 55,7 |
| 61,00 | 23,00 | AlaskaAir | ALK | 59,00 | 51,50 | 52,25 | −4,69 | 19679 | 0,0 | 4,90 | 10,7 |
| s 32,56 | 25,00 | Alberto B | ACV | 30,81 | 30,06 | 30,63 | +0,19 | 2924 | 0,8 | 1,36 | 22,5 |
| ↑ 50,00 | 30,63 | Albertson | ABS | 50,00 | 46,75 | 49,38 | +2,38 | 20543 | 1,3 | 1,99 | 24,8 |
| 28,50 | 20,38 | Alcatel | ALA | 25,31 | 24,69 | 24,94 | +0,25 | 12510 | 1,2 | 0,67 | 37,2 |
| 32,88 | 22,63 | AlTeldyne | ALT | 26,81 | 25,69 | 26,38 | +0,25 | 10096 | 2,4 | 1,70 | 15,5 |
| 37,38 | 25,88 | Allergan | AGN | 35,88 | 34,69 | 35,56 | +0,88 | 3449 | 1,5 | 1,97 | 18,1 |
| s 47,09 | 31,88 | AlliedSig | ALD | 42,69 | 41,63 | 42,13 | −0,31 | 61803 | 1,4 | 2,07 | 20,4 |
| 94,88 | 58,63 | Allstate | ALL | 94,38 | 91,25 | 93,00 | +0,69 | 41462 | 1,2 | 7,11 | 13,1 |
| 45,25 | 30,50 | Alumax | AMX | 37,19 | 36,00 | 36,31 | −0,50 | 9559 | 0,0 | 0,62 | 58,6 |
| 89,63 | 65,06 | AlumCoAm | AA | 76,81 | 72,25 | 72,25 | −4,63 | 25453 | 1,4 | 4,66 | 15,5 |
| 7,88 | 1,94 | AmaxGld | AU | 2,88 | 2,56 | 2,69 | −0,19 | 12044 | 0,0 | -0,41 | |
| 64,50 | 47,38 | AmeradaH | AHC | 57,50 | 55,63 | 56,94 | +0,44 | 12608 | 1,1 | 0,08 | |
| ↑ 119,81 | 33,88 | AmOnline | AOL | 119,81 | 111,13 | 119,00 | +4,56 | 66290 | 0,0 | 0,32 | |
| n 56,38 | 32,19 | AmBankers | ABI | 55,88 | 54,88 | 55,69 | +0,13 | 26268 | 0,8 | 2,60 | 21,4 |
| 6,75 | 3,25 | Am BanknT | ABN | 4,00 | 3,75 | 3,81 | +0,06 | 1056 | 0,0 | 0,28 | 13,6 |
| 91,50 | 57,50 | AmExpressA | XP | 89,81 | 85,88 | 88,00 | −0,31 | 46822 | 1,0 | 4,29 | 20,5 |
| 49,25 | 32,38 | AmFinl | AFG | 39,75 | 38,50 | 38,75 | −0,50 | 1820 | 2,6 | 2,66 | 14,6 |
| ↑n 45,31 | 42,38 | AmGreet | AM | 45,31 | 43,00 | 44,44 | +1,44 | 9932 | 1,6 | 2,53 | 17,6 |
| 29,00 | 23,00 | AmHealth | AHE | 28,00 | 27,63 | 27,75 | −0,13 | 1032 | 7,9 | 1,81 | 15,3 |
| 96,50 | 57,00 | AmHome | AHP | 92,94 | 88,00 | 91,88 | +3,94 | 61238 | 1,9 | 3,16 | 29,1 |
| s 119,13 | 75,00 | AmIntGrp | AIG | 118,38 | 116,38 | 118,19 | +0,69 | 29938 | 0,3 | 4,75 | 24,9 |
| 9,06 | 5,25 | AmMedia | ENQ | 7,69 | 7,25 | 7,44 | −0,25 | 388 | 0,0 | 0,28 | 26,6 |
| 99,00 | 77,25 | Amoco | AN | 85,44 | 83,06 | 84,56 | +1,13 | 28774 | 3,5 | 5,55 | 15,2 |
| 48,00 | 15,75 | AmwaysiaAAP | | 22,94 | 21,94 | 22,31 | +0,31 | 1098 | 3,9 | 1,41 | 15,8 |
| 20,25 | 8,50 | AmwaysJpn | AJL | 11,06 | 10,25 | 10,25 | −0,50 | 378 | 0,0 | 0,59 | 17,4 |
| 36,69 | 21,00 | AnalogDev | ADI | 33,69 | 27,13 | 31,94 | +4,00 | 90474 | 0,0 | 1,07 | 29,9 |
| 48,25 | 38,50 | AnheuserB | BUD | 47,56 | 46,31 | 46,88 | +0,44 | 29223 | 2,2 | 2,39 | 19,6 |
| 19,69 | 12,00 | Anixter | AXE | 18,00 | 17,00 | 17,25 | −0,75 | 4713 | 0,0 | 0,95 | 18,2 |
| 25,25 | 11,25 | AnnTaylor | ANN | 14,44 | 12,38 | 14,00 | +1,56 | 10195 | 0,0 | 0,50 | 28,0 |
| s 58,88 | 40,17 | Aon | AOC | 57,94 | 54,75 | 57,94 | +1,94 | 15185 | 1,8 | 1,68 | 34,5 |
| 58,13 | 9,88 | ApldMag | APM | 13,31 | 12,31 | 12,44 | +0,19 | 18350 | 0,0 | 1,01 | 12,3 |
| 12,44 | 5,81 | ArcadiaFn | AAC | 7,19 | 6,75 | 7,13 | +0,38 | 4142 | 0,0 | -1,08 | |
| 30,50 | 23,75 | ArchCoal | ACI | 27,75 | 26,63 | 27,00 | +0,31 | 533 | 1,7 | 1,00 | 27,0 |
| 24,63 | 17,00 | ArcherDan | ADM | 22,81 | 22,25 | 22,50 | +0,06 | 31405 | 0,9 | 0,82 | 27,4 |
| 16,75 | 10,63 | Argentina | AF | 13,00 | 12,69 | 12,81 | −0,06 | 916 | 2,0 | | |
| 34,25 | 20,56 | Asarco | AR | 22,56 | 22,13 | 22,50 | −0,19 | 6121 | 3,6 | 3,42 | 6,6 |
| 15,50 | 6,50 | Ashanti | ASL | 9,31 | 8,44 | 8,56 | −0,81 | 1942 | 3,9 | 0,44 | 19,5 |
| 55,00 | 39,25 | Ashland | ASH | 54,75 | 53,69 | 54,44 | +0,63 | 14364 | 2,0 | 2,96 | 18,4 |
| 12,75 | 6,75 | AsiaPacFd | APB | 9,00 | 8,38 | 9,00 | +0,19 | 2030 | 3,1 | | |
| s 22,50 | 15,63 | Asset Inv | AIC | 18,88 | 17,50 | 17,75 | −1,25 | 665 | 7,9 | 1,44 | 12,3 |
| s 87,19 | 62,19 | ARCO | ARC | 75,63 | 72,00 | 75,44 | +1,94 | 38287 | 3,8 | 5,88 | 12,8 |
| 11,13 | 8,69 | AustriaFd | OST | 10,94 | 10,63 | 10,69 | −0,25 | 889 | 3,6 | -0,04 | |
| 62,69 | 40,63 | AutoData | AUD | 61,56 | 59,75 | 60,69 | +0,31 | 19133 | 0,9 | 1,86 | 32,6 |
| 32,81 | 21,75 | Autozone | AZO | 30,50 | 29,69 | 29,88 | | 22831 | 0,0 | 1,34 | 22,3 |
| 31,38 | 26,25 | Avalon | AVN | 29,25 | 28,25 | 28,63 | −0,56 | 4484 | 5,5 | 1,27 | 22,5 |
| ↑ 54,63 | 34,13 | AveryDen | AVY | 54,63 | 48,88 | 54,19 | +4,81 | 11035 | 1,6 | 1,93 | 28,1 |
| 78,00 | 50,63 | Avon | AVP | 72,44 | 69,56 | 72,38 | +3,19 | 21880 | 1,9 | 2,56 | 28,3 |
| 9,94 | 5,88 | Aztar | AZR | 8,63 | 8,06 | 8,31 | −0,13 | 4116 | 0,0 | 0,08 | |
| s 27,31 | 14,45 | BG plc | BRG | 26,56 | 25,50 | 26,50 | +0,75 | 630 | 8,0 | -2,22 | |
| 90,75 | 38,25 | BJ Svc | BJS | 65,75 | 61,69 | 64,13 | −0,44 | 26546 | 0,0 | 3,24 | 19,8 |
| 63,50 | 39,25 | BancOne | ONE | 57,63 | 55,19 | 57,00 | +2,00 | 52023 | 2,7 | 2,05 | 27,8 |
| ↑s 45,75 | 21,92 | BancoSant | STD | 45,75 | 40,06 | 45,38 | +6,44 | 4361 | 1,3 | 1,41 | 32,2 |
| 59,25 | 33,38 | BankNY | BK | 57,88 | 56,56 | 56,75 | −0,25 | 30952 | 1,8 | 2,88 | 19,7 |
| s 81,94 | 49,56 | BankAmer | BAC | 75,38 | 72,75 | 73,44 | −1,00 | 52696 | 1,9 | 4,45 | 16,5 |
| ↑ 98,50 | 61,88 | BkBoston | BKB | 98,50 | 96,38 | 97,63 | +1,50 | 12297 | 2,4 | 5,73 | 17,0 |
| 131,50 | 74,00 | BankersTr | BT | 112,06 | 109,38 | 111,13 | +2,38 | 13257 | 3,6 | 8,15 | 13,6 |
| s 34,19 | 15,19 | Barnes&NoBK | S | 32,50 | 30,31 | 32,13 | +1,38 | 7493 | 0,0 | 0,82 | 39,2 |
| 7,63 | 4,38 | BattleMtnBMG | | 5,81 | 5,50 | 5,50 | −0,38 | 9817 | 0,0 | -0,05 | |
| 47,88 | 36,38 | Bausch&LoBOL | | 46,06 | 44,63 | 45,75 | +1,25 | 4775 | 2,3 | 0,89 | 51,4 |
| 60,25 | 41,63 | Baxter | BAX | 57,56 | 54,50 | 55,63 | −0,38 | 24265 | 2,1 | 1,08 | 51,5 |
| 41,88 | 15,38 | Bay Ntwks | BAY | 32,13 | 30,63 | 30,94 | −0,25 | 75641 | 0,0 | -0,10 | |
| 48,56 | 26,00 | BearSt | BSC | 44,38 | 42,56 | 43,38 | +0,88 | 13655 | 1,4 | 4,50 | 9,6 |
| 52,31 | 37,38 | Beckman | BEC | 48,38 | 46,44 | 47,69 | +1,13 | 6468 | 1,3 | -9,58 | |
| 67,44 | 41,88 | BectonDck | BDX | 65,50 | 63,50 | 65,25 | +0,88 | 12676 | 0,9 | 2,36 | 27,7 |
| 93,81 | 56,75 | BellAtlan | BEL | 90,38 | 88,69 | 89,00 | −0,06 | 39302 | 3,5 | 3,16 | 28,2 |
| 62,56 | 39,38 | Bellsouth | BLS | 59,38 | 57,19 | 59,13 | +1,94 | 35216 | 2,4 | 3,30 | 17,9 |
| 56,94 | 34,13 | Belo AH | BLC | 55,94 | 54,75 | 54,88 | −0,94 | 3232 | 0,9 | 1,43 | 38,4 |
| 47,94 | 33,63 | Bemis | BMS | 45,00 | 43,25 | 44,88 | +1,38 | 3054 | 2,0 | 2,03 | 22,1 |
| ↑ 117,50 | 59,50 | Beneficl | BNL | 117,50 | 104,44 | 115,19 | +32,94 | 67809 | 2,0 | 4,54 | 25,4 |
| ↑ 55000 | 35350 | BerkHathA | BRK | 55000 | 54600 | 54900 | +1000,00 | 5 | 0,0 | 52,00 | |
| ↑ 1838 | 1178 | BerkHathB | | 1838 | 1820 | 1833 | +29,00 | 151 | 0,0 | | |
| 58,00 | 8,63 | BestBuy | BBY | 56,88 | 53,44 | 53,75 | −2,38 | 16327 | 0,0 | 0,89 | 60,4 |
| 108,75 | 76,63 | Bestfoods | BFO | 106,31 | 103,19 | 105,25 | +2,25 | 13241 | 1,7 | 2,91 | 36,2 |
| 12,88 | 7,63 | BethSteel | BS | 10,56 | 10,00 | 10,50 | +0,44 | 24920 | 0,0 | 2,13 | 4,9 |
| 17,50 | 12,19 | BeverlyEn | BEV | 14,31 | 13,88 | 14,19 | +0,19 | 16853 | 0,0 | 0,57 | 24,9 |
| 51,25 | 29,63 | Black&Dec | BDK | 50,75 | 49,06 | 50,50 | −0,19 | 14935 | 1,0 | 2,40 | 21,0 |
| ↑ 46,00 | 28,88 | Block H&R | HRB | 46,00 | 44,75 | 45,19 | −0,31 | 9737 | 1,8 | 0,36 | |
| s 26,88 | 19,00 | BlountA | BLT | 25,75 | 24,94 | 25,50 | −0,06 | 813 | 1,1 | 1,57 | 16,2 |
| s 60,25 | 42,88 | Boeing | BA | 52,50 | 49,94 | 50,19 | −0,19 | 164177 | 1,1 | -0,18 | |
| 45,56 | 27,75 | BoiseCas | BCC | 34,88 | 33,00 | 33,63 | −0,69 | 8553 | 1,8 | -1,19 | |
| 12,25 | 7,56 | BordenChm | BCU | 8,13 | 7,81 | 7,88 | −0,13 | 1616 | 5,1 | 0,15 | 52,5 |
| s 33,31 | 18,50 | BordersGr | BGP | 33,00 | 32,06 | 32,88 | +0,44 | 5142 | 0,0 | 0,82 | 40,1 |
| 61,50 | 38,75 | BorgWAuto | BWA | 57,25 | 55,00 | 57,13 | +2,13 | 2135 | 1,1 | 4,35 | 13,1 |
| 28,88 | 19,50 | BostonCel | BOS | 20,19 | 19,88 | 19,88 | −0,13 | 74 | 5,0 | 0,28 | 71,0 |
| 78,44 | 41,00 | BostonSci | BSX | 60,38 | 57,25 | 58,00 | +0,50 | 28706 | 0,0 | 1,18 | 49,2 |
| 56,75 | 37,50 | Bowater | BOW | 52,13 | 49,63 | 50,00 | −1,94 | 15682 | 1,6 | 1,26 | 39,7 |
| 9,25 | 5,00 | Boyd Gam | BYD | 7,88 | 7,13 | 7,31 | −0,44 | 1874 | 0,0 | -1,04 | |
| 32,25 | 17,81 | Brazil Fd | BZF | 21,13 | 20,19 | 20,50 | −0,44 | 1530 | 2,5 | | |
| 25,19 | 17,00 | BreedTech | BDT | 20,00 | 19,25 | 19,63 | −0,38 | 5463 | 1,4 | -10,08 | |
| s 104,63 | 53,25 | BristolMy | BMY | 100,19 | 96,63 | 98,50 | | 81457 | 1,6 | 3,22 | 30,6 |
| 125,13 | 83,88 | BritAir | BAB | 94,50 | 92,50 | 94,00 | +1,00 | 4054 | 3,0 | 7,91 | 11,9 |
| s 93,00 | 64,88 | BritPete | BP | 81,25 | 78,25 | 81,06 | +3,00 | 18608 | 3,0 | 4,26 | 19,0 |
| 99,13 | 60,75 | BritTel | BTY | 99,00 | 95,69 | 98,06 | +2,94 | 3704 | 3,4 | 4,27 | 23,0 |
| 38,88 | 26,38 | BrownFerr | BFI | 33,00 | 31,13 | 32,31 | −0,13 | 34568 | 2,4 | 1,47 | 22,0 |
| 37,00 | 26,00 | Brunswick | BC | 33,00 | 32,13 | 32,63 | +0,06 | 11414 | 1,5 | 1,52 | 21,5 |
| 100,94 | 70,38 | BurStfe | BNI | 99,69 | 95,88 | 99,31 | +3,44 | 27349 | 1,2 | 5,72 | 17,4 |
| 28,38 | 18,88 | Bush A | BSH | 26,38 | 25,25 | 25,56 | −0,44 | 814 | 0,5 | 1,64 | 15,6 |
| 53,88 | 25,88 | C&D Tech | CHP | 53,00 | 51,25 | 51,56 | −1,38 | 507 | 0,2 | 2,97 | 17,8 |
| 32,06 | 16,00 | CBS | CBS | 30,75 | 29,31 | 29,56 | −1,25 | 73937 | 0,7 | -0,24 | |
| ↓ 5,13 | 1,19 | CML | CML | 1,56 | 1,19 | 1,25 | −0,25 | 10266 | 0,0 | -0,81 | |
| ↑ 139,50 | 96,38 | CNA Finl | CNA | 139,50 | 133,13 | 138,94 | +5,81 | 1321 | 0,0 | 15,52 | 9,0 |
| 50,88 | 23,25 | CNF Trns | CNF | 47,31 | 44,31 | 45,50 | −1,81 | 12642 | 0,9 | 2,44 | 18,7 |
| 62,38 | 44,13 | CSX | CSX | 59,81 | 57,31 | 58,13 | −0,88 | 16173 | 2,1 | 3,67 | 15,8 |
| ↑ 33,06 | 22,56 | CableWire | CWP | 33,06 | 31,44 | 33,06 | +2,19 | 2880 | 1,8 | 1,49 | 22,2 |
| ↑s 32,00 | 10,92 | CablDsgn | CDT | 32,00 | 30,63 | 31,25 | +0,44 | 2035 | 0,0 | 1,27 | 24,6 |
| 46,50 | 12,63 | Cabletron | CS | 16,44 | 15,75 | 16,06 | −0,25 | 47716 | 0,0 | 1,08 | 14,9 |
| 49,63 | 32,25 | Cadbury | CSG | 48,88 | 47,50 | 48,00 | +0,63 | 603 | 2,5 | 2,33 | 20,6 |
| ↑s 33,81 | 13,06 | CadenceD | CDN | 33,81 | 31,56 | 33,38 | +0,38 | 38901 | 0,0 | 0,93 | 35,9 |
| 42,00 | 22,50 | CalEnergy | CE | 25,19 | 24,00 | 25,13 | +0,63 | 20225 | 0,0 | 0,77 | 32,6 |
| 15,00 | 9,81 | CalgonCar | CCC | 13,88 | 10,94 | 13,31 | +2,25 | 15026 | 2,4 | 0,54 | 24,7 |
| 38,50 | 25,63 | CallawayG | ELY | 33,00 | 30,25 | 32,81 | +2,81 | 31777 | 0,9 | 1,94 | 16,9 |
| s 59,44 | 44,13 | Camp Soup | CPB | 56,88 | 53,25 | 56,69 | +1,50 | 40536 | 1,5 | 2,01 | 28,2 |
| ↑ 70,38 | 30,50 | CapOneFin | COF | 70,38 | 65,31 | 69,44 | +4,56 | 13072 | 0,5 | 2,87 | 24,2 |
| 81,94 | 51,50 | CardHlth | CAH | 81,88 | 79,75 | 80,69 | −0,75 | 6784 | 0,1 | 2,00 | 40,3 |
| 58,63 | 34,13 | Carnival | CCL | 57,94 | 56,38 | 57,50 | +0,31 | 9434 | 1,0 | 2,23 | 25,8 |
| 52,44 | 35,88 | Carpenter | CRS | 46,19 | 44,63 | 44,94 | −0,56 | 1701 | 2,9 | 3,83 | 11,7 |
| 19,69 | 12,75 | CarterWal | CAR | 17,69 | 17,25 | 17,44 | −0,06 | 2402 | 0,9 | 0,48 | 36,3 |
| 72,94 | 50,25 | Case | CSE | 65,56 | 62,75 | 64,50 | −0,06 | 9473 | 0,3 | 5,36 | 12,0 |
| 6,56 | 2,50 | CataLight | LTG | 3,88 | 3,75 | 3,81 | −0,06 | 748 | 0,0 | -0,49 | |
| s 61,50 | 38,19 | Caterpllr | CAT | 55,19 | 50,50 | 52,63 | −0,88 | 45430 | 1,9 | 4,44 | 11,9 |
| 12,50 | 9,13 | Cavalier | CAV | 11,94 | 10,13 | 10,25 | −0,75 | 5306 | 1,2 | 0,51 | 20,1 |
| ↑ 37,88 | 19,25 | Cendant | CD | 37,88 | 35,50 | 37,75 | +1,31 | 109715 | 0,0 | 0,84 | 44,9 |
| 47,75 | 29,50 | Ceridian | CEN | 47,50 | 45,50 | 47,00 | +0,94 | 14092 | 0,0 | 0,45 | |
| 66,50 | 41,38 | Champion | CHA | 52,94 | 51,50 | 51,88 | −0,44 | 6823 | 0,4 | -5,72 | |
| 126,56 | 84,63 | ChaseMan | CMB | 122,44 | 118,25 | 119,94 | +1,75 | 60498 | 2,1 | 8,30 | 14,5 |
| 23,38 | 9,63 | Checkpt | CKP | 20,06 | 18,38 | 18,56 | −0,81 | 8542 | 0,0 | 0,24 | 77,3 |
| 89,19 | 61,75 | Chevron | CHV | 79,31 | 76,50 | 79,19 | +1,19 | 51103 | 3,1 | 4,97 | 15,9 |
| 27,50 | 14,94 | Chile Fd | CH | 17,13 | 16,00 | 16,00 | +0,13 | 2495 | 3,3 | | |
| 19,63 | 8,94 | ChinaFd | CHN | 11,75 | 11,50 | 11,63 | −0,06 | 833 | 0,0 | | |
| 18,13 | 12,50 | Chiquita | CQB | 13,75 | 13,44 | 13,63 | +0,25 | 11712 | 1,5 | -0,29 | |
| ↑ 55,81 | 38,75 | ChrisCraf | CCN | 55,81 | 54,50 | 54,69 | +0,38 | 1342 | 0,0 | 2,87 | 19,1 |
| ↑ 39,44 | 28,13 | Chrysler | C | 39,44 | 37,75 | 39,06 | +1,31 | 79553 | 4,1 | 4,15 | 9,4 |
| 80,81 | 51,13 | Chubb | CB | 79,44 | 76,50 | 77,44 | −0,50 | 15800 | 1,5 | 4,39 | 17,6 |
| 32,75 | 24,00 | Church&Dwt | CHD | 28,00 | 27,31 | 27,88 | +0,44 | 393 | 1,7 | 1,26 | 22,1 |
| 200,75 | 139,00 | Cigna | CI | 180,13 | 176,25 | 177,19 | −2,06 | 7030 | 1,9 | -14,79 | |
| 29,88 | 17,88 | CincMila | CMZ | 29,50 | 28,00 | 29,50 | +1,44 | 4328 | 1,6 | 2,03 | 14,5 |
| 45,50 | 30,13 | CircuitCt | CC | 38,75 | 37,00 | 38,19 | +1,00 | 11308 | 0,4 | 1,24 | 30,8 |
| 32,50 | 20,00 | CircusC | CIR | 23,25 | 21,81 | 22,13 | −1,75 | 41322 | 0,0 | 1,10 | 20,1 |
| 145,31 | 101,75 | Citicorp | CCI | 130,00 | 126,63 | 127,88 | +2,06 | 50455 | 1,8 | 7,53 | 17,0 |
| 24,00 | 13,38 | ClairesSt | CLE | 17,94 | 16,69 | 17,06 | −0,06 | 16325 | 0,7 | 1,21 | 14,1 |
| 19,50 | 12,63 | ClaytonH | CMH | 19,38 | 18,13 | 19,25 | +0,94 | 11767 | 0,4 | 1,07 | 18,0 |
| ↑s 84,75 | 55,00 | Clorox | CLX | 84,75 | 80,94 | 84,56 | +1,81 | 10486 | 1,5 | 2,55 | 33,2 |
| 2,88 | 0,50 | CstlPhys | DR | 0,94 | 0,81 | 0,88 | +0,06 | 552 | 0,0 | -5,04 | |
| 72,63 | 52,00 | CocaCola | KO | 69,69 | 68,13 | 69,56 | +1,00 | 77235 | 0,8 | 1,67 | 41,7 |
| s 37,50 | 18,04 | CoCola-Ent | CCE | 34,19 | 32,56 | 34,19 | +1,19 | 17720 | 0,3 | 0,44 | 77,7 |
| 18,38 | 7,06 | CoeurD'Al | CDE | 11,19 | 10,31 | 10,56 | −0,69 | 2690 | 0,0 | -0,83 | |
| 50,00 | 28,00 | Cognizant | CZT | 50,00 | 48,25 | 49,75 | +0,75 | 17842 | 0,2 | 1,89 | 26,3 |
| s 81,69 | 49,25 | Colgate | CL | 80,50 | 77,63 | 80,06 | −0,06 | 29905 | 1,4 | 2,44 | 32,8 |
| 79,00 | 56,00 | ClumbEgy | CG | 76,56 | 74,44 | 74,81 | −1,13 | 7588 | 1,3 | 4,93 | 15,2 |
| 44,38 | 24,25 | ColumHCA | COL | 26,69 | 25,81 | 26,06 | −0,63 | 70264 | 0,3 | 0,28 | 93,1 |
| s 42,25 | 18,25 | Comdisco | CDO | 42,06 | 40,50 | 40,69 | −0,44 | 7266 | 0,5 | 1,63 | 25,0 |
| 99,88 | 53,88 | Comerica | CMA | 95,94 | 93,75 | 95,00 | +0,38 | 9224 | 2,0 | 4,86 | 19,6 |
| 51,94 | 26,13 | CommBncp | CBH | 48,31 | 46,06 | 46,25 | −1,00 | 818 | 2,1 | 2,52 | 18,4 |
| 38,13 | 21,50 | CompChile | CTC | 26,88 | 25,69 | 26,06 | +0,75 | 11008 | 2,1 | 5,31 | 4,9 |
| s 39,75 | 14,20 | COMPAQ | CPQ | 35,88 | 33,69 | 34,19 | −0,94 | 434703 | 0,2 | 1,23 | 27,8 |
| 17,00 | 5,56 | ComprhensC | MP | 11,63 | 10,00 | 11,00 | −0,50 | 1001 | 0,0 | -0,71 | |
| 38,00 | 15,50 | CompUSA | CPU | 34,19 | 31,56 | 33,19 | +1,81 | 29276 | 0,0 | 1,20 | 27,7 |
| s 58,63 | 24,83 | CompAssoc | CA | 48,19 | 45,25 | 47,19 | −1,19 | 185634 | 0,2 | 2,33 | 20,3 |
| s 38,69 | 25,75 | ConAgra | CAG | 29,31 | 27,00 | 28,50 | −3,50 | 162223 | 2,2 | 1,42 | 20,1 |
| 50,06 | 34,13 | Conseco | CNC | 48,88 | 47,31 | 47,94 | −0,31 | 17984 | 1,0 | 2,39 | 20,1 |
| 51,69 | 16,63 | CooperCos | COO | 49,75 | 46,38 | 46,94 | −2,56 | 2862 | 0,0 | 3,70 | 12,7 |
| 58,63 | 41,38 | CooperInd | CBE | 57,00 | 55,31 | 56,81 | +0,94 | 9297 | 2,3 | 3,36 | 16,9 |
| 5,88 | 1,25 | Coram | CRH | 2,63 | 2,44 | 2,50 | −0,13 | 2757 | 0,0 | 1,97 | 1,3 |
| ↑ 82,38 | 46,50 | CoreStFn | CFL | 82,38 | 79,63 | 80,94 | +1,38 | 18906 | 2,5 | 4,00 | 20,2 |
| 65,13 | 32,00 | Corning | GLW | 38,44 | 37,13 | 38,38 | +0,75 | 24811 | 1,9 | 1,92 | 20,0 |
| 45,56 | 20,88 | CrrctpfdB | CCA | 41,50 | 38,25 | 39,50 | −1,25 | 18239 | 0,0 | 0,56 | 70,5 |
| 48,50 | 24,38 | CountrywdC | CR | 45,13 | 43,75 | 43,88 | −0,13 | 14424 | 0,7 | 2,98 | 14,7 |
| 47,25 | 30,63 | Crane | CR | 46,13 | 44,44 | 45,69 | +0,63 | 2126 | 1,1 | 2,47 | 18,5 |
| ↑ 31,06 | 18,25 | Crompton | CNK | 31,06 | 29,00 | 30,44 | +1,50 | 9297 | 0,2 | 1,25 | 24,4 |
| 58,50 | 43,56 | CrownCork | CCK | 54,50 | 53,13 | 53,38 | +0,19 | 13912 | 1,9 | 2,17 | 24,6 |
| 83,00 | 47,75 | CumminsE | CUM | 58,31 | 56,19 | 58,25 | +2,19 | 5577 | 1,9 | 5,55 | 10,5 |
| 18,88 | 7,38 | CyprsSem | CY | 10,06 | 9,56 | 9,69 | −0,25 | 27219 | 0,0 | 0,21 | 46,1 |
| 15,75 | 10,88 | Czech Rep | CRF | 12,13 | 11,75 | 11,94 | −0,13 | 414 | 1,1 | | |
| ↑ 37,75 | 26,13 | DTE Enrgy | DTE | 37,75 | 36,88 | 37,63 | +0,81 | 17591 | 5,5 | 2,88 | 13,1 |
| 87,13 | 63,06 | DaimlrBenz | DAI | 75,00 | 73,13 | 74,13 | +2,25 | 1133 | 0,6 | 3,47 | 21,4 |
| ↑ 56,94 | 30,63 | Dana | DCN | 56,94 | 55,00 | 56,25 | +0,81 | 9306 | 1,9 | 3,54 | 15,9 |
| ↑ 13,44 | 6,88 | Darden | DRI | 13,44 | 13,13 | 13,44 | +0,19 | 13370 | 0,6 | -0,44 | |
| 37,94 | 13,38 | DataGen | DGN | 19,00 | 17,81 | 18,25 | −0,56 | 13420 | 0,0 | 1,07 | 17,1 |
| 77,00 | 39,25 | DaytonHud | DH | 76,25 | 73,50 | 76,00 | +3,00 | 54695 | 0,9 | 2,92 | 26,0 |
| 60,50 | 41,75 | Deere | DE | 57,50 | 54,94 | 56,75 | −0,75 | 24258 | 1,6 | 3,90 | 14,6 |
| 124,50 | 79,13 | DeltaAir | DAL | 122,63 | 112,50 | 115,19 | −3,81 | 23392 | 0,2 | 12,44 | 9,3 |
| 25,00 | 16,19 | DeutschTl | DT | 19,81 | 19,50 | 19,69 | +0,69 | 2642 | 1,3 | 0,54 | 36,5 |
| 34,00 | 19,00 | DeVRY | DV | 32,50 | 31,25 | 31,56 | −0,63 | 1679 | 0,0 | 0,78 | 40,5 |
| ↑ 22,00 | 14,63 | Dial | DL | 22,00 | 21,31 | 21,56 | −0,38 | 4458 | 1,5 | 0,91 | 23,7 |
| s 67,44 | 27,69 | DiamndOff | DO | 45,94 | 42,75 | 45,19 | +0,69 | 37670 | 1,1 | 2,01 | 22,5 |
| 55,25 | 28,00 | Diebold | DBD | 54,56 | 53,13 | 53,75 | | 3247 | 1,0 | 1,78 | 30,2 |
| 62,63 | 25,00 | DigitalEq | DEC | 61,63 | 59,50 | 59,94 | −0,81 | 29959 | 0,0 | 1,58 | 37,9 |
| ↑ 31,25 | 14,88 | DimeBncp | DME | 31,25 | 29,25 | 30,63 | +0,50 | 16571 | 0,5 | 1,15 | 26,6 |
| 26,75 | 17,25 | Dimon | DMN | 18,50 | 17,38 | 17,63 | −0,06 | 10305 | 3,9 | 1,74 | 10,1 |
| ↑ 115,50 | 70,38 | DisneyWlt | DIS | 115,50 | 111,81 | 111,44 | +3,00 | 44396 | 0,6 | 2,87 | 39,9 |
| ↑s 46,50 | 21,00 | $ Gen | DG | 46,50 | 41,88 | 44,50 | +2,81 | 19327 | 0,4 | 0,95 | 46,8 |
| 17,75 | 8,88 | DonnaKaran | DK | 12,75 | 11,31 | 11,44 | −0,31 | 1725 | 0,0 | -1,24 | |
| 41,75 | 29,50 | Donnelley | DNY | 40,25 | 38,31 | 40,06 | +1,75 | 15608 | 2,0 | 1,42 | 28,2 |
| ↑s 38,00 | 24,50 | Dover | DOV | 38,00 | 36,13 | 37,31 | +1,00 | 9987 | 1,0 | 1,82 | 20,5 |
| 102,63 | 78,13 | DowChemD | OW | 90,19 | 88,94 | 89,75 | +0,19 | 21544 | 3,9 | 7,81 | 11,5 |
| 55,88 | 37,63 | DowJones | DJ | 51,00 | 49,19 | 51,00 | +1,81 | 7042 | 1,9 | -8,36 | |
| 29,94 | 18,50 | DowneyFin | DSL | 29,63 | 28,88 | 29,63 | +0,25 | 1048 | 1,1 | 1,69 | 17,5 |
| 56,44 | 41,88 | DukeEnrg | DUK | 55,50 | 54,06 | 55,31 | +0,69 | 24453 | 4,0 | 2,51 | 22,0 |
| 33,00 | 23,75 | Dun&Brad | DNB | 32,94 | 31,50 | 32,94 | +0,75 | 9109 | 2,7 | 1,82 | 18,1 |
| s 69,69 | 49,75 | Dupont | DD | 62,38 | 59,13 | 59,75 | −2,00 | 82008 | 2,1 | 2,12 | 28,2 |
| ↑ 48,06 | 27,13 | Dynatech | DYT | 48,06 | 47,69 | 47,81 | | 4564 | 0,0 | 2,05 | 23,3 |
| **E/L** | | | | | | | | | | | |
| 53,00 | 53,31 | EastmnKdk | EK | 67,19 | 64,75 | 65,94 | −1,00 | 39096 | 2,7 | 0,01 | |
| 27,81 | 19,38 | EdisonInt | EIX | 26,94 | 26,25 | 26,44 | −0,06 | 27742 | 3,8 | 1,75 | 15,1 |
| ↑s 42,25 | 20,50 | EdwardsAG | AGE | 42,25 | 40,63 | 41,38 | +0,63 | 6484 | 1,3 | 2,59 | 16,0 |
| ↑ 59,00 | 30,00 | Elan | ELN | 59,00 | 57,06 | 58,75 | +1,13 | 20229 | 0,

INVESTIR

# Bourse de New York

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 | Div. % | Bén. $ | Cours /bén. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| s 59 44 | 42,00 | Ryl Dutch | RD | 52,69 | 51,50 | 52,69 | +1,00 | 80915 | 2 4 | 2,30 | 22,9 |
| 30,50 | 23,00 | RubbrmaidRBD | | 28,50 | 27 31 | 28,50 | +1,19 | 16875 | 2,2 | 0,95 | 30,0 |
| **S/Z** | | | | | | | | | | | |
| 79,00 | 49,38 | SBC Comm | SBC | 77 88 | 76,06 | 77 00 | +0,50 | 34708 | 2 4 | 1,61 | 47 8 |
| n 53,38 | 24,19 | SCI Syst | SCI | 47 44 | 45,00 | 45,81 | −2,06 | 16174 | 0,0 | 2,17 | 21,1 |
| 99,00 | 51,25 | SGS Thom | STM | 70,25 | 66,25 | 70,13 | +3,19 | 5650 | 0,0 | 2,92 | 24,0 |
| †s 47 88 | 27 04 | SLM Hldgs | SLM | 47 88 | 45,50 | 46,63 | +1,06 | 36680 | 1,2 | 2,82 | 16,5 |
| 29,00 | 14,13 | SafetyKln | SK | 26,94 | 26,19 | 26,88 | +0,25 | 25999 | 1,3 | 1,08 | 24,9 |
| † 71,50 | 42,38 | Safeway | SWY | 71,50 | 68,13 | 71 44 | +2,38 | 22189 | 0,0 | 2,50 | 28,6 |
| 42,94 | 27 00 | StJude | STJ | 36,94 | 35,50 | 35,69 | −0,94 | 9920 | 0,0 | 0,60 | 59,5 |
| † 88,75 | 63,00 | StPaulCos | SPC | 88,75 | 87 00 | 88,56 | +1,56 | 11319 | 2,3 | 9,10 | 9,7 |
| 36,25 | 18,63 | SaksHldgs | SKS | 25,25 | 23,94 | 24,75 | +0,56 | 10536 | 0,0 | 1,26 | 19,6 |
| 59,94 | 38,50 | SaraLee | SLE | 57 13 | 53,94 | 56,94 | +2,38 | 51611 | 1,6 | 1,27 | |
| 29,94 | 23,38 | SCANA | SCG | 28,88 | 28,13 | 28,38 | −0,19 | 6510 | 5 4 | 2,06 | 13,8 |
| 65,50 | 44,50 | SchererRP | SHR | 60 44 | 58,00 | 58,50 | −0,81 | 2883 | 0,0 | 2,79 | 21,0 |
| †s 78,38 | 34,63 | Schering | SGP | 78,38 | 73,06 | 77,50 | +4,06 | 64284 | 1,0 | 1,97 | 39,3 |
| s 94 44 | 49,00 | Schlumbrg | SLB | 76,69 | 73,13 | 74,50 | −1,88 | 126591 | 1,0 | 2,62 | 28 4 |
| 13,00 | 6,50 | Schroder | SHF | 8,38 | 8,06 | 8,31 | +0,19 | 1334 | 0,0 | | |
| s 44,25 | 20,25 | SchwabCha | SCH | 39,75 | 38 44 | 39,19 | −0,13 | 13544 | 0 4 | 1,03 | 38,1 |
| 24,88 | 14,00 | Scientifc | SFA | 18,19 | 17 00 | 17 19 | −0,31 | 14050 | 0,3 | 0,86 | 20,0 |
| 26,50 | 17 00 | SoGames | SG | 22,00 | 20,63 | 20,63 | −1,38 | 772 | 0,0 | 1,70 | 12,1 |
| † 13 44 | 13,06 | ScuddrNEu | NEF | 13 44 | 17 06 | 13 44 | +0,19 | 727 | 0,5 | | |
| 55,13 | 17,75 | Seagate | SEG | 25,63 | 23,50 | 23,75 | −0,56 | 51661 | 0,0 | -0,56 | |
| 64,50 | 40,25 | SealedAir | SEE | 61,25 | 60,00 | 60,19 | −0,06 | 12733 | 0,0 | 1,88 | 32,0 |
| 65,25 | 38,81 | Sears | S | 56,19 | 52,56 | 55,06 | +0,88 | 98435 | 1,7 | 3,03 | 18,2 |
| s 25,88 | 13,19 | Seitel | SEI | 15,75 | 14,94 | 15,19 | −0,31 | 3250 | 0,0 | 1,64 | 9,3 |
| s 33,38 | 24,13 | SherwinWS | HW | 31,81 | 30,63 | 31,69 | +1 44 | 14881 | 1 4 | 1,51 | 21,0 |
| 8,25 | 3,00 | Shoneys | SHN | 4,31 | 3,63 | 4,31 | +0,63 | 4250 | 0,0 | -0,74 | |
| 12,50 | 6,63 | SingaprFd | SGF | 8,25 | 7 88 | 7 88 | −0,19 | 432 | 0,0 | | |
| 24,38 | 7 44 | Singer | SEW | 10,00 | 9,56 | 9,69 | +0,31 | 3222 | 2,1 | 0,54 | 17,9 |
| s 71,00 | 34,56 | Smithkline | SBH | 68,81 | 65,50 | 66,38 | −1,63 | 36893 | 1,1 | 1,62 | 41,0 |
| 46,31 | 35,25 | Snap-On | SNA | 41 44 | 39,69 | 41,13 | +1 44 | 6296 | 2,0 | 2 47 | 16,7 |
| † 36,63 | 21,50 | Sola Int | SOL | 36,63 | 34 44 | 36,38 | +2,00 | 1789 | 0,0 | 1,91 | 19,0 |
| n 28 44 | 19,00 | Solutia | SOI | 27 44 | 26,06 | 27 00 | +0,38 | 11770 | 0,1 | 1,55 | 17 8 |
| 38,94 | 26,00 | SonocoPrd | SON | 38,88 | 37 94 | 38,19 | −0,69 | 3737 | 1,9 | 1,83 | 20,9 |
| 103,63 | 68,38 | Sony | SNE | 90,56 | 86,94 | 87 13 | −2,13 | 3325 | 0,5 | 3,10 | 28,1 |
| † 16,25 | 10,88 | Spain Fd | SNF | 16,25 | 15,81 | 16,19 | +0,38 | 451 | 2,6 | | |
| 62,38 | 41,88 | Sprint | FON | 61,38 | 57 88 | 61,00 | +2,06 | 30946 | 1,6 | 2,21 | 27 6 |
| † 47 50 | 35,50 | StanleyWo | SWK | 47 50 | 45,63 | 46,06 | −0,88 | 6015 | 1,7 | -0 47 | |
| † 42 44 | 24,13 | StartComm | SE | 42 44 | 40,06 | 41,38 | +0,06 | 36222 | 0,0 | 0,70 | 59,1 |
| † 49,38 | 27,38 | StartSftw | SSW | 49,38 | 46,75 | 48,94 | +0,31 | 10561 | 0,0 | -3,27 | |
| n 45,31 | 34,75 | Stryker | SYK | 40,88 | 39,69 | 40,25 | −0,19 | 4245 | 0,3 | 1,30 | 31,0 |
| s 53,88 | 28,58 | SummitBcp | SUB | 52,00 | 49,38 | 49,75 | −1,06 | 20473 | 2,2 | 2 43 | 20,5 |
| 46,38 | 24,00 | Sun Co | SUN | 41,25 | 40,19 | 41,00 | +0,38 | 13948 | 2 4 | 3,03 | 13,5 |
| s 45,63 | 24,67 | Sunamer | SAI | 44,50 | 41,50 | 44,13 | +2,00 | 18115 | 0,9 | 1,96 | 22,5 |
| 50 44 | 25,50 | Sunbeam | SOC | 39,94 | 36,88 | 39 44 | +1,81 | 43222 | 0,1 | 1 45 | 27 2 |
| s 61,13 | 8,50 | Sunburst | SNB | 9,13 | 8,75 | 8,81 | −0,31 | 375 | 0,0 | 2,03 | 4,3 |
| 63,06 | 42,13 | Sundstran | SNS | 61,25 | 58,88 | 59,94 | +0,94 | 6674 | 1,1 | 3,15 | 19,0 |
| 1,63 | 0,63 | SunshineM | SSC | 1,38 | 1,25 | 1,31 | −0,06 | 16989 | 0,0 | -0,09 | |
| 75,25 | 44,13 | Suntrust | STI | 73,19 | 71,38 | 72,50 | +0,94 | 6270 | 1 4 | 3,17 | 22,9 |
| † 31,31 | 22,38 | Superior | SUP | 31,31 | 28,88 | 31,13 | +2,50 | 4568 | 0,9 | 1,97 | 15,8 |
| ↓ 31,00 | 16,94 | Swift Egy | SFY | 18,19 | 16,94 | 18,00 | +0,50 | 10077 | 0,0 | 1,35 | 13,3 |
| † 30,88 | 20,13 | SwissH Fd | SWZ | 30,88 | 29,63 | 30,63 | +1,00 | 899 | 0,1 | | |
| 53,00 | 26,75 | Sybron | SYB | 52,94 | 51,38 | 52,00 | −0,69 | 3203 | 0,0 | 1,72 | 30,2 |
| †s 34,81 | 19,67 | SynovusFn | SNV | 34,81 | 33,63 | 34,81 | +1,13 | 5822 | 1,0 | 0,95 | 36,6 |
| 16,75 | 7 38 | TAG HeuerT | HW | 9,75 | 9,19 | 9,38 | −0,38 | 258 | 0,0 | 6,24 | 1,5 |
| 16,50 | 9,00 | TaiwanEqt | TYW | 13,81 | 13,19 | 13,75 | +0,50 | 666 | 0,0 | | |
| 28,94 | 14,31 | TaiwanFd | TWN | 19,38 | 18,63 | 19,13 | +0,38 | 3181 | 0,0 | | |
| s 46,00 | 24,13 | Tandy | TAN | 43,88 | 41,63 | 43,88 | +1,63 | 8625 | 0,9 | -0,37 | |
| s 44,50 | 34,50 | TelecomNZ | NZT | 38,38 | 37,31 | 37 44 | −0,69 | 11585 | 5,7 | 1,97 | 19,0 |
| 169,25 | 83,06 | TeleBrasil | TBR | 122,25 | 117 50 | 118,00 | −2,25 | 95203 | 0,0 | 8,24 | 14,3 |
| 40,81 | 24,25 | TelefArg | TAR | 38,88 | 35,75 | 36 44 | −1,75 | 17498 | 3,1 | 1,63 | 22 4 |
| 102,00 | 67,63 | TeleEspan | TEF | 96,50 | 93,94 | 96,25 | +1,25 | 3692 | 1,5 | 3,89 | 24,7 |
| 27 56 | 16,75 | TelePeru | TDP | 19,56 | 17 94 | 18,50 | −0,94 | 16354 | 3,5 | 1,38 | 13 4 |
| 56,81 | 36,00 | TelMexico | TMX | 51,56 | 48,56 | 49,88 | −1,06 | 102166 | 3,5 | 5 47 | 9,1 |
| 26,25 | 15,69 | TemplEmMk | EMF | 17 81 | 16,56 | 17 13 | −0,75 | 902 | 1,5 | 0,24 | 71 4 |
| 7 81 | 7 00 | TemplGlIn | GIM | 7 63 | 7 50 | 7 50 | −0,06 | 2822 | 8,0 | | |
| 13,00 | 6,50 | TemplViet | TVF | 9,19 | 8,63 | 8,75 | −0 44 | 539 | 1,6 | | |
| † 36,69 | 23,25 | TenetHlth | THC | 36,69 | 35,00 | 36,63 | +2,06 | 23323 | 0,0 | -0,12 | |
| 52,13 | 36,00 | Tenneco | TEN | 42,38 | 40,75 | 42,13 | +1,25 | 11997 | 2,8 | 2,12 | 19,9 |
| 59,19 | 25,38 | Teradyne | TER | 46,31 | 43,19 | 44,19 | −0,13 | 29095 | 0,0 | 1,53 | 28,9 |
| 14,38 | 10,63 | Terra | TRA | 12,31 | 11,88 | 12,06 | | 2531 | 1,7 | 2,84 | 4,3 |
| s 63 44 | 49,06 | Texaco | TX | 56,25 | 54,38 | 56,25 | +1 44 | 42793 | 3,2 | 3,52 | 16,0 |
| s 71,25 | 35,88 | TexasInst | TXN | 59,75 | 54,88 | 58,94 | +3,00 | 118743 | 0,6 | 0,78 | 75,6 |
| 42,56 | 31,50 | TexasUtil | TXU | 41,31 | 40,38 | 40,50 | −0,56 | 19233 | 5 4 | 2,79 | 14,5 |
| 13,50 | 3 44 | ThaiCapFd | TC | 5,81 | 5,50 | 5,50 | −0,06 | 438 | 0,0 | | |
| 20,00 | 5,00 | Thai Fund | TTF | 8,94 | 8,13 | 8,13 | −0 44 | 1391 | 1 4 | | |
| 44,50 | 28,38 | ThermoEl | TMO | 39,69 | 38 44 | 39,19 | −0 44 | 13770 | 0,0 | 1 49 | 26,3 |
| 59,25 | 40,38 | Thom&Bett | TNB | 56,13 | 54,56 | 56,00 | +0,94 | 5009 | 2,0 | 2,83 | 19,8 |
| 26,88 | 11,63 | ThreeFive | TFS | 23,06 | 21,00 | 22,56 | +1,38 | 1073 | 0,0 | 0,67 | 33,7 |
| 67,75 | 38,50 | TimeWarnr | TWX | 64 44 | 66 44 | 66,88 | +0,25 | 28015 | 0,5 | -0,03 | |
| † 62,00 | 49,06 | TimesMir | TMC | 62,00 | 60,94 | 61,56 | +0,31 | 4167 | 1,2 | 2,35 | 26,2 |
| 59,13 | 33,13 | TommyHil | TOM | 55,50 | 54,50 | 55,00 | +0,56 | 6667 | 0,0 | 2,85 | 19,3 |
| † 74,19 | 41,38 | TootsRoll | TR | 74,19 | 70,19 | 73,50 | +2,94 | 591 | 0 4 | 2,58 | 28,5 |
| s 44,25 | 26,25 | TorchmarkT | MK | 43,19 | 40,50 | 43,06 | +1 44 | 22378 | 1 4 | 2,60 | 16,6 |
| 37,13 | 24,88 | ToysR Us | TOY | 30,00 | 29,38 | 29 44 | +0,06 | 35506 | 0,0 | 1,91 | 15 4 |
| s 57,38 | 30,83 | Travelers | TRV | 56,25 | 54,63 | 56,06 | +1,50 | 82250 | 0,9 | 2,92 | 19,2 |
| † 64,06 | 38,75 | Tribune | TRB | 64,06 | 61,69 | 64,06 | +2,13 | 8631 | 1,1 | 3,05 | 21,0 |
| n 36,25 | 25,06 | TriconGlb | YUM | 27,50 | 26,00 | 26,75 | −0,50 | 34118 | 0,0 | 2,24 | 11,9 |
| 48 44 | 25,56 | TritonEn | OIL | 32 44 | 29,75 | 31,63 | +1,81 | 21907 | 0,0 | 0,14 | |
| n 36,00 | 16,19 | Tuboscope | TBI | 22,00 | 19,81 | 21,00 | −0,56 | 3129 | 0,0 | 1,22 | 17,2 |
| 46,38 | 22,50 | Tupprware | TUP | 27,06 | 26,50 | 26,94 | +0,06 | 5037 | 3,3 | 1,85 | 14,6 |
| †s 48,81 | 27,00 | Tyco Int | TYC | 48,81 | 47,00 | 47,81 | +0,88 | 37045 | 0,2 | 1,30 | 36,8 |
| n 22,31 | 17,69 | TysonA | TSN | 19,50 | 18,13 | 18,88 | +0,19 | 12520 | 0,5 | 0,86 | 22,0 |
| 36,94 | 25,50 | UST | UST | 35,25 | 34,56 | 35,06 | −0,19 | 8343 | 4,6 | 2,39 | 14,7 |
| 101,75 | 56,25 | UAL | UAL | 92,88 | 84,50 | 85,25 | −7 06 | 23451 | 0,0 | 14,98 | 5,7 |
| † 117 94 | 70,13 | US Bncrp | USB | 117 94 | 113 44 | 115,06 | +1,13 | 13816 | 1,8 | 5,03 | 22,9 |
| s 30,75 | 21 42 | US Inds | USI | 27,69 | 26,63 | 27 38 | −0,31 | 23203 | 0,7 | 1,54 | 17,8 |
| 38,88 | 25,63 | USX Mara | MRO | 33,56 | 32,00 | 32 44 | −0,38 | 32889 | 2,6 | 1,59 | 20 4 |
| 36,25 | 27,63 | UltraDiam | UDS | 35,75 | 34,50 | 35,56 | +0 44 | 9870 | 3,1 | 1,99 | 17,9 |
| † 32,38 | 18,50 | Unicom | UCM | 32,38 | 31,25 | 31,94 | −0,06 | 15582 | 5,0 | -1,10 | |
| s 63,13 | 44,56 | Unilvr NV | UN | 61,56 | 59,56 | 61,25 | +3,25 | 31431 | 1 4 | 4,96 | 12 4 |
| 56,81 | 40,38 | UnionCar | UK | 48,25 | 46,13 | 46,94 | −0,25 | 14210 | 1,9 | 5,02 | 9 4 |
| 72,94 | 56,25 | UnionPac | UNP | 60,94 | 59,25 | 60,81 | +2,00 | 27211 | 2,8 | 1,76 | 34,6 |
| 18,69 | 13,88 | UniSource | UNS | 17 50 | 16,94 | 17 06 | −0,25 | 3715 | 0,0 | 2,60 | 6,6 |
| 18,69 | 5,75 | Unisys | UIS | 18,38 | 17 25 | 18,00 | −0,38 | 72494 | 0,0 | -5,30 | |
| 30,25 | 21,00 | Utd Asset | UAM | 25,19 | 24,19 | 25,00 | +1,06 | 12204 | 3,2 | -0,06 | |
| 15,25 | 12,25 | UK Fund | UKM | 14,75 | 14,38 | 14,75 | +0 44 | 232 | 5 4 | 0,38 | 38,8 |
| 44 44 | 25,75 | US Filter | USF | 33,94 | 32 44 | 32,88 | −0,56 | 22363 | 0,0 | -3,09 | |
| † 41,81 | 23,00 | US Home | UH | 41,81 | 40,50 | 41,69 | +0,56 | 1382 | 0,0 | 4,08 | 10,2 |
| † 51,50 | 31,13 | US West | USW | 51,50 | 48,00 | 51,50 | +3,81 | 32565 | 4,2 | 2 44 | 21,1 |
| 88,94 | 66,88 | UtdTech | UTX | 82 50 | 84,75 | 86,19 | +0,38 | 20553 | 1 4 | 4 44 | 19 4 |
| 45,25 | 33,06 | Unocal | UCL | 36,94 | 35,75 | 36,94 | +0,38 | 19503 | 2,2 | 2,69 | 13,7 |
| 39,06 | 25,13 | Utilicorp | UCU | 36,00 | 35,00 | 35,56 | +0,19 | 3576 | 5,1 | 2 49 | 14,3 |
| s 48,25 | 32,31 | VF | VFC | 46,94 | 46,31 | 46,94 | +0,88 | 12814 | 1,7 | 2,76 | 17 0 |
| 67 00 | 45,88 | Varian | VAR | 56,00 | 54,19 | 55,63 | +1,50 | 2939 | 0,6 | 3,90 | 14,3 |
| 64,75 | 32,75 | Vesta | VTA | 60,38 | 58,56 | 60,31 | +1,00 | 1523 | 0,2 | 3,26 | 18,5 |
| † 24,94 | 14,63 | Viad | VVI | 24,94 | 23,50 | 24,00 | −0,13 | 12455 | 1,3 | 1,06 | 22,6 |
| 88,88 | 42,00 | Vodafone | VOD | 87 69 | 82,88 | 85,75 | −1,94 | 7976 | 1,0 | 2,32 | 37 0 |
| 103,88 | 61,25 | VulcanMat | VMC | 100,31 | 97,75 | 99,88 | +1,88 | 2143 | 2,1 | 6,18 | 16,2 |
| 15,00 | 5,25 | WHX | WHX | 13,75 | 13 44 | 13,50 | −0,31 | 3670 | 0,0 | -8,83 | |
| 35,63 | 15,63 | Wabash | WNC | 30,81 | 30,19 | 30,56 | +0,31 | 4125 | 0,5 | 0,74 | 41,3 |
| 23,00 | 13,63 | WacknhtB | WAK | 21,06 | 20,56 | 20,63 | −0,38 | 979 | 1,5 | 0,75 | 27 5 |
| † 45,63 | 23,75 | WalMart | WMT | 45,63 | 44,31 | 45,38 | +1,19 | 76188 | 0,6 | 1 46 | 31,1 |
| s 37 13 | 19,88 | Walgreen | WAG | 36,75 | 35,13 | 36,75 | +0,94 | 32182 | 0,7 | 0,91 | 40 4 |
| 40,38 | 25,63 | Wallace | WCS | 37 63 | 36,13 | 36,50 | −0,13 | 8846 | 1,7 | 1,89 | 19,3 |
| † 37 25 | 26,75 | Warnaco | WAC | 37 25 | 33,69 | 36,88 | +2,94 | 21294 | 1,0 | 1,73 | 21,3 |
| 157 75 | 81,00 | WarnrLam | WLA | 149,38 | 144,25 | 144,81 | −4,38 | 33327 | 1,3 | 3,20 | 45,3 |
| † 499,00 | 334,88 | WashPostW | PO | 499,00 | 481,00 | 484,94 | −9,38 | 525 | 1,0 | 26,23 | 18,5 |
| 35,38 | 21,94 | WstMngmnt | WMX | 24,69 | 23,63 | 23,81 | −0,75 | 48252 | 0,0 | | |
| 37 38 | 22,00 | Watkins | WU | 27 88 | 26,06 | 27 00 | +0,88 | 1820 | 1,8 | -0 48 | |
| 56,31 | 26,25 | Weathrfrd | WII | 34 44 | 30,00 | 32,56 | −1,38 | 12530 | 0,0 | 2,15 | 15,2 |
| 61,13 | 37 50 | Wellpoint | WLP | 60,50 | 56,06 | 59,31 | +2 44 | 12184 | 0,0 | 3,24 | 18,3 |
| 350,00 | 245,00 | WellsFarg | WFC | 329,00 | 308,00 | 314,69 | −11,94 | 10786 | 1,7 | 12,77 | 24,6 |
| 27 94 | 19,63 | Wendys | WEN | 21,50 | 20,75 | 21,31 | +0,06 | 17834 | 1,1 | 1,29 | 16,5 |
| 63,94 | 42,63 | Weyerhser | WY | 51,81 | 49,69 | 50,69 | +0,06 | 11579 | 3,2 | 1,76 | 28,8 |
| s 43 44 | 29,25 | Willamtte | WLL | 36,94 | 35,81 | 36,81 | +1,13 | 6380 | 1,7 | 0,66 | 55,8 |
| †s 34,88 | 19,38 | WilmsCos | WMB | 34,88 | 32,13 | 34,25 | +2 44 | 44437 | 1,8 | 1,06 | 32,3 |
| † 53,63 | 31,38 | WinnDixie | WIN | 53,63 | 49,50 | 53,63 | +3,88 | 5102 | 1,9 | 1 43 | 37 5 |
| † 10,63 | 6,25 | WinnbagoW | GO | 10,63 | 10,06 | 10,38 | +0,13 | 2374 | 1,9 | 0,36 | 28,8 |
| 37,75 | 24,25 | WolvTube | WLV | 36,75 | 35,00 | 36,63 | +0,75 | 928 | 0,0 | 2 48 | 14,8 |
| 28,75 | 18,25 | Woolworth | Z | 24,00 | 23,06 | 24,00 | +0,94 | 10539 | 0,0 | 1,33 | 18,1 |
| 82,06 | 55,75 | Wrigley | WWY | 75,50 | 73,50 | 75,50 | +0,81 | 8331 | 1,0 | 2,34 | 32,3 |
| † 89,50 | 54,75 | Xerox | XRX | 89,50 | 83,50 | 86,75 | +3,31 | 37996 | 1,7 | 4,31 | 20,1 |
| 25,88 | 16,88 | Zilog | ZLG | 19,88 | 19,56 | 19,75 | +0,06 | 2991 | 0,0 | 0,59 | 33,5 |

INVESTIR

# Nasdaq

Source : Star Data Systems Inc./ The Financial Post — **Revue de la semaine** terminée le 20 février 1998

| Haut 52s | Bas 52s | Titre | Sym. | Haut $ | Bas $ | Clôt. $ | Var. $ | Vol. 00 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **A/B** | | | | | | | | |
| ↓ 5,23 | 1,81 | ABAXIS | ABAX | 2,25 | 1,81 | 2,03 | +0,03 | 5461 |
| 27 38 | 15,38 | ADAC Lab | ADAC | 23,00 | 21,50 | 22,88 | +1,13 | 9001 |
| 3,63 | 1,75 | ADAM SftwrA | DAM | 3,13 | 2,88 | 3,03 | −0,03 | 2953 |
| 45,00 | 16,75 | ADC Tel | ADCT | 25,31 | 20,94 | 24,00 | +1,25 | 173820 |
| 48,38 | 20,00 | ADVNTA | AADVNA | 32,00 | 29,88 | 31 44 | +1,31 | 13144 |
| 2,75 | 0,84 | ALPNET | AILP | 2,63 | 2,31 | 2,56 | +0,19 | 3925 |
| 16,63 | 7 38 | ANTEC | ANTC | 12,19 | 11,00 | 11,00 | −0,88 | 9368 |
| 40,88 | 20,13 | ASA Hldgs | ASAI | 40,63 | 38,88 | 39,25 | −0,50 | 22667 |
| 48,13 | 27,00 | ATL Ultra | ATLI | 43,00 | 41,75 | 43,00 | +0,50 | 3342 |
| 6,13 | 2,94 | Acclaim | AKLM | 4,88 | 4,56 | 4,75 | +0,03 | 19159 |
| 21,75 | 12,50 | Aceto | ACET | 20,25 | 19,63 | 20,00 | +0,25 | 318 |
| † 39,25 | 18,00 | ActnPerfm | ACTN | 39,25 | 35,75 | 37 88 | +2,06 | 22413 |
| 15,75 | 2,06 | ActvApprl | AAGP | 3,38 | 3,00 | 3,00 | −0,25 | 176 |
| 15,63 | 9,63 | ActvVoice | ACVC | 13,75 | 13,00 | 13,25 | | 219 |
| 18,63 | 9,88 | Activision | ATVI | 14,06 | 13,25 | 13,56 | −0,50 | 3429 |
| 21,25 | 11,13 | Acxiom | ACXM | 21,00 | 18,75 | 20,88 | +0,63 | 18629 |
| 54,25 | 19,50 | Adaptec | ADPT | 26,00 | 23,00 | 23,31 | −0,75 | 182213 |
| 16,13 | 6,13 | AdeptTech | ADTK | 15,13 | 13,50 | 14,34 | +0,53 | 5876 |
| 53,13 | 32,50 | Adobe | ADBE | 44,63 | 42,50 | 43,75 | +0,31 | 36397 |
| 18,50 | 10,00 | AdvdTiss | ATIS | 12,88 | 11,75 | 12,06 | −0 44 | 19277 |
| s 56,50 | 26,75 | Agouron | AGPH | 40,00 | 37,75 | 39,13 | +1,38 | 20455 |
| s 37,13 | 20,08 | AirExprss | AEIC | 29,13 | 27,00 | 28,50 | +1,06 | 8112 |
| 4,56 | 2,00 | AirMeth | AIRM | 3,56 | 3,00 | 3 44 | +0,19 | 967 |
| 8,75 | 3,00 | AirTran | AAIR | 5,63 | 4,75 | 5,50 | +0,09 | 49681 |
| † 96,69 | 63,63 | AkzoNobl | AKZOY | 96,69 | 92,13 | 95,88 | +4,25 | 1799 |
| 17,75 | 8,88 | AlddinKn | ALDNF | 14,50 | 13,31 | 14,31 | +0,31 | 2500 |
| 29,38 | 24,38 | Alex&Bald | ALEX | 28,88 | 27,50 | 27,63 | −0,75 | 3231 |
| 2,50 | 0,84 | AllAmer | SEMI | 2,00 | 1,63 | 1,94 | +0,22 | 4611 |
| 13,50 | 5,88 | AlliancePh | ALLP | 8 44 | 7 06 | 7 88 | +0,63 | 6465 |
| 24,38 | 7,25 | AlldWaste | AWIN | 23,38 | 20,63 | 21,13 | −1,63 | 23595 |
| † 4,75 | 2,50 | Aloette | ALET | 4,75 | 4,00 | 4,25 | −0,13 | 279 |
| 2,88 | 1,00 | AlphaMicro | ALMI | 1,84 | 1,56 | 1,69 | +0,13 | 6812 |
| 20,50 | 9,63 | AlphaNet | ALPH | 13,75 | 12,88 | 13,00 | −0,50 | 570 |
| 20,06 | 7,13 | Amati | AMTX | 20,00 | 19,81 | 19,88 | +0,06 | 854 |
| 31,88 | 8,88 | AmBus | BABIIB | 13,63 | 12,38 | 13,00 | −0,50 | 6063 |
| 27,00 | 16,25 | AHPatient | AHOM | 23,88 | 22,88 | 23,13 | | 2322 |
| 13,75 | 6,19 | AmMobileSK | YC | 9,25 | 8,00 | 8,25 | −1,00 | 861 |
| 8,25 | 5,75 | AmerPac | APFC | 7,25 | 6,88 | 7,00 | +0,13 | 364 |
| 8,88 | 4,75 | AmPhyscn | AMPH | 7,31 | 7,13 | 7,19 | −0,13 | 266 |
| 34,38 | 15,25 | AmerPwr | APCC | 29,50 | 28,13 | 29,13 | +0,56 | 24441 |
| † 22,75 | 12,88 | AmSafetyR | AZR | 22,75 | 22,00 | 22,69 | +0,56 | 1722 |
| 15,63 | 5,38 | AmSftwr | AMSWA | 8,50 | 7,50 | 7,50 | −0,63 | 8913 |
| 19,63 | 6,38 | AmesDept | AMES | 14,94 | 14,25 | 14,25 | −0,25 | 6104 |
| 69,38 | 44,88 | Amgen | AMGN | 55,50 | 53,00 | 54,25 | +0,56 | 71638 |
| 6,63 | 3,13 | Amistar | AMTA | 4,88 | 4,38 | 4,50 | | 959 |
| ↓ 7,23 | 3,25 | Amtech | AMTC | 4,25 | 3,25 | 3,38 | −0,75 | 6430 |
| 16,31 | 4,25 | Amylin | AMLN | 5,94 | 5,31 | 5,63 | −0,25 | 5433 |
| 99,50 | 23,50 | AnchorGmg | SLOT | 66,75 | 64,50 | 65,75 | +1,13 | 3851 |
| 6,69 | 2,13 | Angeion | ANGN | 2,97 | 2,50 | 2,56 | −0,38 | 6862 |
| 49,13 | 23,00 | Apollo A | APOL | 44,13 | 38,88 | 42,56 | −0,81 | 48614 |
| 29,75 | 12,75 | Apple | AAPL | 20,94 | 19,50 | 20,00 | +0,50 | 125215 |
| 20,00 | 10,50 | AppleSth | APSO | 14,25 | 13,50 | 13,75 | +0,25 | 14104 |
| 30,38 | 16,13 | ApplebeesA | PPB | 21,63 | 20,31 | 21,00 | +0,75 | 21945 |
| 8,13 | 3,25 | ApldInnovA | INN | 8,00 | 6,69 | 7 81 | −0,06 | 5796 |
| s 54,19 | 21,63 | ApldMat | AMAT | 38,13 | 35,81 | 36,38 | −1,13 | 407707 |
| s 24,00 | 10,92 | ArborDrug | ARBR | 23,75 | 23,13 | 23,63 | +0,38 | 36606 |
| 53,25 | 17,00 | ArborSftw | ARSW | 47,00 | 42,75 | 43,75 | −2,50 | 8928 |
| 12,75 | 8,06 | ArcticCat | ACAT | 9,63 | 9,38 | 9,50 | −0,06 | 3848 |
| 12,63 | 4,63 | Ark Best | ABFS | 11,75 | 11,13 | 11,63 | +0,50 | 14228 |
| 4,31 | 1,63 | Artisoft | ASFT | 2,13 | 2,00 | 2,00 | −0,03 | 1511 |
| 64,25 | 22,00 | Ascend | ASND | 36,25 | 33,50 | 35,50 | +0,63 | 259115 |
| 40,63 | 15,00 | Atmel | ATML | 17,50 | 16,38 | 16,75 | −0,13 | 31813 |
| 51,13 | 28,88 | AutodeskA | DSK | 45,38 | 41,75 | 42,25 | −2,13 | 26921 |
| 38,00 | 9,00 | Avid Tech | AVID | 33,88 | 32,00 | 32,94 | +0,19 | 17343 |
| † 78,88 | 39,63 | BMC Soft | BMCS | 78,88 | 72,13 | 76,81 | +4,19 | 60639 |
| 4,88 | 1,19 | BanynSysB | NYN | 4,19 | 3,50 | 3,94 | −0,19 | 5869 |
| † 42,94 | 22,88 | BedBath | BBBY | 42,94 | 40,88 | 42,56 | +2,06 | 14784 |
| 11,25 | 4,88 | BellSport | BSPT | 10,13 | 9,00 | 10,00 | +1,00 | 19307 |
| † 18,25 | 11,00 | BenJerryAB | JICA | 18,25 | 17 38 | 17 94 | +0,31 | 859 |
| 7 38 | 2,75 | BigRock | BEERF | 5,13 | 4,75 | 5,13 | +0,25 | 67 |
| 52,75 | 29,00 | Biogen | BGEN | 44,25 | 42,25 | 43,31 | −0,38 | 34493 |
| 41,88 | 10,50 | Biomatrix | BIOX | 34,88 | 32,25 | 34,69 | +2 44 | 4498 |
| 1,97 | 0,69 | BiomechBC | AM | 1 44 | 1,38 | 1,38 | −0,03 | 1722 |
| 3,63 | 2,13 | BiomericaB | MRA | 2 44 | 2,19 | 2,31 | −0,13 | 368 |
| † 30,69 | 14,38 | Biomet | BMET | 30,69 | 29,56 | 30,13 | +0 44 | 22920 |
| 46,00 | 20,75 | Black Box | BBOX | 38,00 | 35,75 | 37,75 | +0,38 | 3941 |
| 12,19 | 5,88 | Borland | BORL | 10,00 | 9,25 | 9,81 | +0,50 | 24021 |
| 34,13 | 6,00 | BstnChcknB | OST | 7,25 | 6,38 | 7,13 | +0,06 | 46503 |
| s 9,00 | 1,94 | BostnLife | BLSI | 2,13 | 2,00 | 2,09 | +0,03 | 1014 |
| 13,00 | 3,50 | BroadbndB | BTK | 7,13 | 6,63 | 6,69 | −0,19 | 5219 |
| 37,75 | 17,75 | BrodrbndB | ROD | 26,00 | 24,25 | 25,00 | −0,19 | 10652 |
| 11,88 | 6,38 | Buffets | BOCB | 11,13 | 9,38 | 10,25 | +0,84 | 18135 |
| † 14,75 | 6,63 | BusObjctB | OBJY | 14,75 | 12,88 | 13,94 | +1,06 | 24277 |
| **C/D** | | | | | | | | |
| 35,00 | 15,81 | CCube | CUBE | 22,38 | 20,06 | 20,13 | −1,88 | 19763 |
| 14,88 | 5,69 | CNS | CNXS | 6,56 | 6,13 | 6,13 | −0,38 | 3560 |
| 26,13 | 7,38 | COR Thera | CORR | 13,31 | 11,63 | 13,19 | +1,19 | 20838 |
| 21,75 | 11,75 | CalMicrow | CMIC | 19,50 | 18,75 | 19,50 | +0,50 | 4014 |
| 48,50 | 21,25 | CbrdgeTch | CATP | 45,13 | 42,75 | 44,25 | −0,69 | 15236 |
| s 21,24 | 1,66 | Camelot | CAML | 2,84 | 2,50 | 2,56 | −0,13 | 823 |
| 58,00 | 27,00 | CanandguB | CBRNB | 55,19 | 55,19 | 55,19 | −1,31 | 2 |
| ↓ 47,25 | 34,00 | CarlCommC | CTVY | 35 44 | 34,00 | 34,38 | +0,13 | 5269 |
| 8,75 | 3,50 | CarringtnC | ARN | 4,75 | 4,25 | 4,25 | −0,25 | 673 |
| 3,66 | 1,75 | CasinoAm | CSNO | 2,84 | 2,56 | 2,84 | +0,16 | 3650 |
| 14,13 | 3,98 | CatoA | CACOA | 12,25 | 11,38 | 11,75 | +0,38 | 3679 |
| † 39,38 | 19,50 | CelestSeas | CTEA | 39,38 | 38,00 | 39,25 | +1,00 | 1601 |
| 53,75 | 23,38 | Centocor | CNTO | 38,63 | 36,25 | 37,56 | −0,06 | 57777 |
| 5,13 | 0,88 | CenturaSf | CNTR | 1,53 | 1,06 | 1,38 | +0,19 | 10005 |
| 18,00 | 7 88 | CntryBis | CBIZ | 17 00 | 16 94 | 16 44 | −0 44 | 2118 |
| † 10,06 | 3,63 | CentyCom | ACTY | 10,06 | 9,63 | 10,00 | +0,25 | 5356 |
| 7,19 | 3,75 | Charming | CHRS | 4,38 | 4,28 | 4,31 | | 8479 |
| 2,28 | 0,78 | Checkers | CHKR | 0,94 | 0,81 | 0,91 | +0,06 | 11274 |
| 31 44 | 9,50 | CheckfreeC | KFR | 28,25 | 22,75 | 24,88 | −2,56 | 48337 |
| 24,75 | 16,50 | Chiron | CHIR | 20,63 | 19,13 | 19,56 | −0,88 | 48930 |
| †s 46,00 | 25,50 

# Phoenix : la dernière acquisition inquiète les investisseurs

Dominique Beauchamp

La rechute récente du titre de **Phoenix International Sciences de la vie** (Mtl, *PHX*, 10 $) s'explique par les inquiétudes soulevées par sa dernière acquisition.

Lors de la semaine terminée le 20 février, le titre de Phoenix a glissé sous 10 $ avant de se ressaisir, malgré les gains enregistrés par les autres sociétés ouvertes de l'industrie de la recherche biopharmaceutique contractuelle.

« En raison des ratés dans la rentabilité de Phoenix dans le passé, la société doit encore faire ses preuves. Certains investisseurs s'inquiètent de la dernière acquisition, celle de **IBRD-Rostrum Global**, car la société américaine n'était pas rentable depuis deux ans », explique **Christian Godin**, de **Midland Walwyn Capital**.

Le titre de Phoenix est fragile parce que la société de Saint-Laurent a connu plusieurs trimestres déficitaires après son inscription en Bourse, en raison d'ennuis techniques et de contrôle des coûts pendant une période de croissance effrénée. De plus l'entreprise a tardé à faire les acquisitions promises lors de sa première émission en 1995.

M. Godin recommande l'achat de Phoenix en vue d'un cours cible de 14 $. Selon lui, la chute du titre est momentanée. Phoenix devrait réaliser des ventes de 175 M$ en 1998 (août) comparativement à 83 M$ en 1997. Elles devraient passer à 240 M$ en 1999. Son bénéfice devrait donc plus que doubler à 0,37 $ l'action, contre un bénéfice de 0,12 $ l'an dernier.

En 1999, M. Godin prévoit une croissance de 34 % du bénéfice à 0,53 $ l'action. ■

## Fonds de placement Valeur nette de l'actif

| | | | |
|---|---|---|---|
| **BGR Precious Metals** | 15,37 $ | par action A | 19-02-98 |
| **BioCapital, Société en commandite** | 6,91 $ | par reçu | 19-02-98 |
| **Central Fund** | 6,55 $ | par action A | 19-02-98 |
| **Fonds Vision Europe** | 17,99 $ | par part | 13-02-97 |
| **Q-Vest Mutual Fund III Corp.** | 4,53 $ | par part | 17-02-98 |
| **Q-Vest Mutual Fund IV Corp.** | 0,69 $ | par part | 18-02-98 |
| **United Corp.** | 79,95 $ | par part | 19-02-98 |

Tableau : LES AFFAIRES

## Caisses communes
**Valeur de l'actif net par action et taux de rendement un an**

| | Rendement % | Cotes hebdomadaires | | |
|---|---|---|---|---|
| | 31 janv. 98 | 13 fév. 98 | 06 fév. 98 | 14 fév. 97 |
| **Ass. des pompiers de Mtl** | | | | |
| •Fonds A.P.M. équilibré | 10,95 | 12,555 | 12,069 | 11,931 |
| **Barreau du Québec** | | | | |
| •Équilibré | 13,04 | 12,692 | 12,603 | 12,157 |
| •Obligations | 10,59 | 11,057 | 11,060 | 10,960 |
| **Féd. des policiers du Québec** | | | | |
| •Fonds C.S.F.P.Q. équilibré | 9,14 | 12,821 | 12,717 | 12,240 |
| **Ingénieurs du Québec - Férique** | | | | |
| •Revenu à court terme | 3,30 | 34,421 | 34,397 | 34,406 |
| •Obligations | 8,30 | 38,430 | 38,368 | 38,719 |
| •Actions | 12,60 | 43,066 | 43,486 | 42,669 |
| •Équilibré | 17,10 | 45,328 | 45,489 | 45,233 |
| •International | 17,50 | 10,045 | 10,075 | 9,550 |
| •Américain | 35,09 | 13,537 | 13,538 | 11,423 |
| •Croissance | 0,80 | 9,992 | 10,060 | 10,785 |
| **Maîtres-électriciens** | | | | |
| •Fonds CORMEL Équilibré | 13,81 | 14,313 | 14,176 | 13,350 |
| **Maîtres-mécaniciens en tuyauterie (Fonds REMEC)** | | | | |
| •Équilibré | 8,87 | 13,035 | 12,872 | 13,394 |
| **Médecins Omnipraticiens du Québec** | | | | |
| •Fonds Omnibus (REER) | 15,53 | 74,093 | 72,847 | 63,460 |
| •Fonds de placement | 19,74 | 19,389 | 18,959 | 18,924 |
| •Marché monétaire | 3,03 | 10,014 | 10,014 | 10,014 |
| •Obligations | 11,32 | 10,673 | 10,647 | 10,338 |
| •Actions canadiennes | 17,10 | 14,936 | 14,606 | 13,394 |
| •Actions internationales | 29,33 | 10,366 | 10,307 | 9,093 |
| **Professionnels du Québec)** | | | | |
| Fonds de retraite: | | | | |
| •Équilibré | 10,50 | 12,403 | 12,269 | 12,147 |
| •Actions canadiennes | 13,00 | 18,644 | 18,013 | 17,523 |
| •Obligations | 11,30 | 11,443 | 11,441 | 11,244 |
| •Court terme | 3,10 | 9,523 | 9,502 | 9,569 |
| •International-actions | 10,80 | 15,796 | 14,555 | 15,474 |
| •Croissance et revenus | 9,60 | 11,374 | 11,174 | 10,864 |
| **Union des Artistes (CSS)** | | | | |
| Caisse de sécurité du spectacle | | | | |
| •Équilibré | 9,41 | 48,077 | 47,124 | 43,816 |
| •Obligations | 9,72 | 12,249 | 12,238 | 11,439 |
| •Actions | n.d. | 10,324 | 10,207 | n.d. |

Ce tableau comprend uniquement la valeur d'actif net par action de chaque fonds, sans distinction pour les fonds à cote intégrée ou ceux à cote séparée. Le rendement un an est calculé à la fin de chaque mois.

Tableau : LES AFFAIRES

## Canam Manac : un achat malgré tout

L'analyste **Martin Dufresne**, de **Valeurs mobilières Desjardins**, réitère sa recommandation d'achat de **Canam Manac** (Mtl, *CAM.A*, 4,15 $), malgré les résultats décevants de 1997.

L'analyste prévoit un redressement de la rentabilité de la société en 1998. Les commandes en carnet de semi-remorques ont crû de 67 % à 2 422 unités à la fin de 1997. Le carnet des composantes d'acier est aussi 40 % supérieur à 1996 à 90 349 tonnes.

« À un multiple de 7,8 fois les profits prévus en 1998 et à un ratio de 0,8 fois sa valeur comptable de 5,30 $, l'action de Canam Manac présente une valeur solide », a écrit l'analyste. Son cours cible de 5,25 $ d'ici 12 mois offre une appréciation potentielle de 26 %.

Un rétrécissement des marges a entraîné un recul de 18 % du bénéfice par action (0,37 $) malgré une hausse des ventes de 31 % à 820,4 M$ en 1997. (DB) ■

## Les devises Le 20 février 1998, pour un dollar, vous aviez ...

| Pays | Unité monétaire | 1,00 $ CA | Pays | Unité monétaire | 1,00 $ CA |
|---|---|---|---|---|---|
| Afrique du Sud (rép.) | Rand | 3,482 6 | Italie | Lire | 1 257,630 0 |
| Afrique française | Franc CFA | 427,960 0 | Jamaïque | Dollar | 24,509 9 |
| Allemagne | Mark | 1,277 2 | Japon | Yen | 90,470 0 |
| Antilles anglaises | Dollar | 1,899 0 | Liban | Livre | 1 075,750 0 |
| Argentine | Peso | 0,702 8 | Maroc | Dirham | 6,896 2 |
| Australie | Dollar | 1,058 2 | Mexique | Nuevo peso | 6,030 0 |
| Autriche | Schilling | 8,990 0 | Nicaragua | Gold Cordoba | 7,130 0 |
| Bahamas | Dollar | 0,703 3 | Norvège | Couronne | 5,337 4 |
| Barbade | Dollar | 1,414 6 | Nouvelle-Zélande | Dollar | 1,224 5 |
| Belgique | Franc | 26,350 0 | Pakistan | Roupie | 30,950 0 |
| Bermudes | Dollar | 0,703 3 | Pays-Bas | Florin | 1,439 4 |
| Brésil | Real | 0,784 1 | Pérou | Newsol | 1,960 2 |
| Chili | Peso | 312,070 0 | Philippines | Peso | 28,130 0 |
| Chine | Renminbi | 5,823 0 | Porto-Rico | Dollar | 0,703 3 |
| Colombie | Peso | 948,900 0 | Portugal | Escudo | 130,700 0 |
| Cuba | Peso | 16,176 7 | Rép. dominicaine | Peso | 10,320 0 |
| Danemark | Couronne | 4,866 2 | Rép. tchèque | Koruna | 24,446 5 |
| Egypte | Livre | 2,387 8 | Roumanie | Leu | 5 763,820 5 |
| Espagne | Peseta | 106,190 0 | Royaume-Uni | Sterling | 0,430 0 |
| États-Unis | Dollar | 0,703 3 | Russie | Rouble | 4,259 1 |
| Finlande | Mark | 3,875 0 | Singapour | Dollar | 1,166 3 |
| France | Franc | 4,279 6 | Slovaquie | Koruna | 24,950 0 |
| Grèce | Drachme | 202,060 0 | Sri Lanka | Roupie | 43,330 0 |
| Haïti | Gourde | 12,554 5 | Suède | Couronne | 5,669 6 |
| Hong Kong | Dollar | 5,444 5 | Suisse | Franc | 1,032 3 |
| Inde | Roupie | 27,524 7 | Tunisie | Dinar | 0,818 1 |
| Iran | Rial | 1 230,830 0 | Turquie | Lire | 158 798,710 0 |
| Israël | New shequel | 2,528 3 | Venezuela | Bolivar | 360,500 0 0 |

Ces données ont été fournies par la Banque Nationale.

AU-DELÀ DES ATTENTES

LA RECHERCHE DE L'EXCELLENCE NOUS GUIDE DEPUIS NOS ORIGINES EN 1936. NOUS SOMMES TOUJOURS AUSSI EXIGEANTS, TANT POUR LE CHOIX DE NOS PROFESSIONNELS QUE POUR LA QUALITÉ DE NOS SERVICES.

PARTOUT OÙ LEURS AFFAIRES L'EXIGENT, NOS CLIENTS PEUVENT COMPTER SUR NOTRE SAVOIR-FAIRE EN ASSOCIATION AVEC LEURS PROJETS LES PLUS !MPORTANTS AFIN DE DEVANCER LEURS CONCURRENTS.

KD
KRONSTRÖM DESJARDINS
SOCIÉTÉ EN NOM COLLECTIF
AVOCATS

LÉVIS • QUÉBEC

*Cette annonce est publiée à titre d'information seulement*

*Nouvelle émission et placement privé* *Décembre 1997*

**cabanoxkingsway**

**14 505 000 $**

**8 850 000 actions ordinaires souscrites par le public**
**et**
**2 307 692 actions ordinaires souscrites par l'actionnaire principal**

**Prix : 1,30 $ l'action ordinaire**

**Lévesque Beaubien Geoffrion Inc.**

**Valeurs mobilières Desjardins Inc.**

**CIBC Wood Gundy valeurs mobilières Inc.**

# Résultats financiers

## Résultats financiers

**Nombre de compagnies cette semaine : 100** **Améliorations : 58** **Détériorations : 37**

| Compagnie | Bénéfices des activités poursuivies 000 $ plus récent | 000 $ l'an dernier | par action plus récent | par action l'an dernier | Revenus bruts (000 $) plus récent | Revenus bruts (000 $) l'an dernier | Période mois | Période terminée le |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Acktion | 138 618 [2] | 17 805 [2] | 7,90 | 0,98 | 240 696 | 771 514 | 12 m. | 30-Nov-97 |
| Advantex Marketing | (856) | (1 993) | (0,03) | (0,06) | 12 073 | 7 263 | 6 m. | 31-Déc-97 |
| AEC Pipeline | 64 300 | 44 200 | 0,60 | 0,41 | n.d. | n.d. | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Ainsworth Lumber | (4 125) | (2 576) | (0,28) | (0,18) | 81 948 | 73 449 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (28 273) | (6 351) | (1,94) | (0,44) | 308 243 | 299 626 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Air Canada | 94 000 [2] | (18 000) [3] | 0,51 | (0,14) | 1 396 000 | 1 205 000 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 427 000 [2] | 149 000 [2] | 2,37 | 0,82 | 5 572 000 | 4 880 000 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Airgen | 795 | (404) | 0,02 | (0,03) | 9 300 | 1 770 | 9 m. | 31-Déc-97 |
| Alberta Energy | 199 700 [2] | 68 000 [2] | 1,73 | 0,65 | 1 700 000 | 1 100 000 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Alphanet Telecom[1] | (6 600) | (2 800) | (0,65) | (0,27) | 2 600 | 2 400 | 4 m. | 31-Déc-97 |
| [1] | (9 500) | n.d. | (0,93) | n.d. | 4 600 | n.d. | 7 m. | 31-Déc-97 |
| Amber Energy | 1 757 | 2 530 | 0,03 | 0,05 | 32 721 | 20 410 | 3 m. | 30-Nov-97 |
| | 12 600 | 11 900 | 0,24 | 0,26 | 108 600 | 73 900 | 12 m. | 30-Nov-97 |
| Apartment REIT (Cdn) | 1 493 | n.d. | 0,17 | n.d. | n.d. | n.d. | 3 m. | 30-Sep-97 |
| Ariel Resources[1] | (3 093) [3] | (185) | (0,18) | (0,01) | 5 062 | 4 871 | 12 m. | 30-Sep-97 |
| Avcorp (Industries) | 629 | 933 [2] | 0,04 | 0,07 | 15 318 | 10 812 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| Axcan Pharma | 826 | (361) | 0,05 | (0,03) | 10 258 | 4 169 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| Azco | 187 | (649) | 0,01 | (0,03) | 265 | 360 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (831) | (1 828) | (0,03) | (0,07) | 545 | 747 | 6 m. | 31-Déc-97 |
| Badger Daylighting | 2 200 | 600 | 0,17 | 0,10 | 26 100 | 5 200 | 12 m. | 30-Nov-97 |
| Bearing Power | 447 | 474 | 0,02 | 0,02 | 17 000 | 15 800 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| Bestar | 2 150 | 142 [3] | 0,20 | 0,01 | 47 565 | 40 631 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| BFC Construction | 1 664 | 5 013 | 0,19 | 0,60 | 171 981 | 167 363 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 1 010 | 9 088 | 0,12 | 1,07 | 606 823 | 719 780 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| BMTC (Groupe) | 5 740 | 4 478 | 0,71 | 0,52 | 129 086 | 112 645 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 13 651 | 10 114 | 1,67 | 1,17 | 467 234 | 423 330 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Boralex | 131 | 339 | 0,00 | 0,02 | 6 661 | 4 782 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| Brascade Resources | 18 600 | 11 200 | n.d. | n.d. | 20 300 | 13 000 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 77 800 | 95 300 | n.d. | n.d. | 84 500 | 102 300 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Cabletel Communications | 169 | 254 | 0,03 | 0,04 | 12 227 | 18 832 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (589) | 989 | (0,09) | 0,18 | 53 706 | 58 725 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Call-Net (Entreprises) | (2 700) | 500 | (0,05) | 0,01 | 252 100 | 195 600 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 16 300 | (7 100) | 0,31 | (0,14) | 920 900 | 712 600 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| CamVec Corp. | 658 | 588 | 0,11 | 0,10 | 37 826 | 25 482 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 2 832 | 2 412 | 0,47 | 0,42 | 112 297 | 64 925 | 9 m. | 31-Déc-97 |
| Canadian Utilities | 51 700 | 49 700 | 0,82 | 0,78 | 518 400 | 518 800 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 181 500 | 171 300 | 2,85 | 2,68 | 1 927 600 | 1 813 100 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Canam Manac | 7 185 | 7 877 | 0,19 | 0,19 | 252 120 | 184 130 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 14 331 | 18 078 | 0,37 | 0,45 | 820 441 | 626 721 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Canrise Resources | 1 077 | 762 | 0,07 | 0,07 | 8 012 | 3 930 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 2 896 | 1 983 | 0,20 | 0,17 | 25 210 | 12 181 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Cascadia Brands | 870 | 1 046 | 0,27 | 0,32 | 10 419 | 9 646 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 2 187 | 2 086 [2] | 0,66 | 0,63 | 29 329 | 27 404 | 9 m. | 31-Déc-97 |
| CCL Industries | 9 200 [2] | 9 000 | 0,26 | 0,26 | 340 400 | 277 500 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 40 700 [2] | 38 600 | 1,16 | 1,13 | 1 283 200 | 1 151 500 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| CE Franklin | 11 218 | 6 742 | 0,65 | 0,40 | 417 271 | 258 877 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| CEC Resources | 189 | 195 | 0,12 | 0,13 | 835 | 870 | 3 m. | 30-Nov-97 |
| | 605 | 526 | 0,38 | 0,35 | 3 309 | 3 212 | 12 m. | 30-Nov-97 |
| Cell-Loc | (252) | (245) | n.d. | n.d. | 0 | 0 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| Chieftain International | 7 457 | 6 632 | 0,55 | 0,51 | 123 827 | 103 165 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Cinar Films | 5 368 | 4 021 | 0,35 | 0,32 | 38 488 | 21 081 | 3 m. | 30-Nov-97 |
| | 12 871 | 8 461 | 0,96 | 0,78 | 93 678 | 57 935 | 12 m. | 30-Nov-97 |
| Clearnet Communications | (147 227) | (39 396) | (3,42) | (0,99) | 39 984 | 12 452 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (289 804) | (74 812) | (7,03) | (2,07) | 97 950 | 38 762 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Consoltex (Groupe) | 1 305 | (2 193) [3] | 0,08 | (0,16) | 122 554 | 124 326 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 10 035 [3] | (752) [3] | 0,59 | (0,06) | 509 447 | 494 352 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| CSA Management | (20 900) | 7 400 | (3,22) | 1,13 | 100 | 200 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (21 584) | 9 800 | (3,36) | 1,50 | 608 | 1 427 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| DC Diagnosticare | (44) | (234) | 0,00 | (0,02) | 5 728 | 3 654 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| Draxis Health | (13 412) [3] | (493) | (0,45) | (0,02) | 8 228 | 3 741 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (20 923) [3] | (166) [2] | (0,70) | (0,01) | 23 290 | 14 100 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Dynatec | 2 248 | 2 293 | 0,02 | 0,02 | 42 081 | 39 410 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 5 202 | 8 048 | 0,04 | 0,06 | 163 772 | 172 030 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Echo Bay Mines[1] | (420 508) | (176 702) [3] | (3,06) | (1,31) | 305 429 | 337 316 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Emco | 6 058 [3] | 3 569 [2] | 0,23 | 0,15 | 319 320 | 279 915 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 30 612 [3] | 17 811 | 1,21 | 0,76 | 1 261 844 | 1 136 584 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Falvo (Corpo) | 246 | 494 | 0,02 | 0,04 | 2 582 | 3 296 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 1 015 | 1 517 | 0,09 | 0,13 | 11 434 | 13 538 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Fireworks Enterprise | 2 503 | 1 692 | 0,23 | 0,22 | 39 376 | 33 435 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Four Seasons Hotels | 20 284 | 11 217 | 0,61 | 0,39 | 71 715 | 35 152 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 40 770 [3] | 29 866 | 1,24 | 1,04 | 240 030 | 120 711 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Gaz Métropolitain | 56 921 | 58 156 | 0,53 | 0,54 | 353 313 | 350 049 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| Goldcorp[1] | (92 200) | 600 | (1,35) | 0,01 | 15 300 | 17 000 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| [1] | (94 100) | 8 600 | (1,38) | 0,13 | 62 100 | 79 400 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Goldlist Properties | 1 506 | 706 | 0,15 | 0,18 | 13 939 | 10 750 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 3 211 | 1 423 [2] | 0,32 | 0,36 | 25 217 | 22 132 | 6 m. | 31-Déc-97 |
| Grand Toys[1] | 1 575 | 591 | 1,00 | 0,38 | 37 300 | 27 646 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Great Lakes Power | 17 900 | 27 600 [2] | 0,16 | 0,23 | 72 100 | 70 000 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 122 100 [2] | 112 300 | 1,02 | 0,96 | 291 700 | 268 000 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| GSW | 6 214 | 3 095 | 1,69 | 0,84 | 243 709 | 232 694 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Gulf Canada Resources | 204 000 | 37 000 [3] | 0,62 | 0,03 | 1 254 000 | 856 000 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Gulfstream Resources | 7 830 | 5 423 | 0,14 | 0,11 | 36 399 | 19 538 | 12 m. | 30-Sep-97 |
| Gwil Industries | 266 | 1 077 | 0,04 | 0,15 | 56 731 | 53 465 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Haley Industries | 1 041 | 553 | 0,10 | 0,05 | 18 149 | 10 746 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 3 018 | 1 736 | 0,29 | 0,17 | 56 927 | 48 750 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Harmac Pacific | (6 400) [3] | (4 300) | (0,41) | (0,28) | 55 200 | 41 400 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (11 500) [3] | (20 400) | (0,73) | (1,33) | 226 400 | 212 200 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Heritage Concepts | 237 | 53 | 0,01 | 0,00 | 885 | 614 | 6 m. | 31-Déc-97 |
| Inmet Mining | (194 511) [3] | (1 624) | (1,90) | (1,01) | n.d. | n.d. | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (185 502) [3] | (364 010) [3] | (2,00) | (4,59) | n.d. | n.d. | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Leon's Furniture | 8 051 | 6 742 | 0,39 | 0,33 | 92 238 | 87 629 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 21 635 | 17 654 | 1,05 | 0,86 | 315 817 | 289 241 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Lexam Exploration | (2 278) | (381) | (0,10) | (0,02) | 1 | 7 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (2 677) | (590) | (0,14) | (0,04) | 8 | 326 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| LGS (Groupe) | 961 | 759 | 0,10 | 0,08 | 34 606 | 24 511 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 2 214 | 1 142 | 0,23 | 0,12 | 90 828 | 65 878 | 9 m. | 31-Déc-97 |
| Linamar Corp. | 23 000 | 17 300 | 1,00 | 0,78 | 195 200 | 152 700 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 108 400 [2] | 61 600 [2] | 4,75 | 2,76 | 771 400 | 607 700 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Loblaw Cos | 75 000 | 61 000 | 0,31 | 0,25 | 2 838 000 | 2 384 000 | 3 m. | 3-Jan-98 |
| | 213 000 | 174 000 | 0,88 | 0,72 | 11 008 000 | 9 848 000 | 12 m. | 3-Jan-98 |
| Louvem | (318) | 70 | (0,01) | 0,00 | 1 686 | 2 053 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (1 016) | 560 | (0,04) | 0,02 | 6 698 | 6 504 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Manuvie (Financière) | 290 000 [2] | 139 000 | n.d. | n.d. | 2 675 000 | 2 542 000 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 743 000 [2] | 503 000 | n.d. | n.d. | 10 206 000 | 9 875 000 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Memotec Communications | (1 375) [3] | (3 592) | (0,12) | (0,36) | 10 504 | 13 650 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (12 163) [3] | (12 508) [3] | (1,07) | (1,34) | 49 254 | 47 218 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Metrowerks[1] | (763) | (75) | (0,06) | (0,01) | 5 010 | 4 684 | 3 m. | 31-Jan-98 |
| Micro-Tempus | (549) [3] | (186) | (0,02) | (0,01) | 856 | 1 634 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 189 [3] | (280) | 0,01 | (0,01) | 5 264 | 4 306 | 9 m. | 31-Déc-97 |
| Middlefield Bancorp | n.d. | n.d. | 0,18 | 0,14 | 12 900 | n.d. | 12 m. | 31-Oct-97 |
| Monarch Development | 5 725 | 6 241 | 0,14 | 0,16 | 93 339 | 75 914 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 23 782 | 19 291 | 0,58 | 0,51 | 325 874 | 255 278 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Mosaic Group | 1 800 | 200 | 0,04 | 0,01 | 37 900 | 9 700 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 4 800 | 1 200 | 0,13 | 0,08 | 122 700 | 36 200 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Newhaven Media | (43) | 2 | 0,00 | 0,00 | 1 443 | 337 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| Offshore Systems | 422 | 243 | 0,02 | 0,01 | 3 228 | 2 312 | 3 m. | 30-Nov-97 |
| | 718 | 672 | 0,03 | 0,03 | 9 170 | 8 216 | 12 m. | 30-Nov-97 |
| Ontario Hydro | (6 326 000) | (1 988 000) | n.d. | n.d. | n.d. | n.d. | 12 m. | 31-Déc-97 |
| PFB | 618 | 523 | 0,12 | 0,10 | 10 301 | 8 444 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 3 042 | 2 163 | 0,56 | 0,40 | 39 464 | 33 524 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Philex Gold[1] | (16 345) [3] | 3 440 | (0,40) | 0,08 | 7 554 | 10 700 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| [1] | (11 820) [3] | 10 318 | (0,29) | 0,27 | 39 697 | 35 230 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Placer Dome[1] | (284 000) [3] | (57 000) [3] | (1,16) | (0,24) | 305 000 | 338 000 | 3 m. | 31-Déc-97 |

## Résultats financiers

**Nombre de compagnies cette semaine : 100** **Améliorations : 58** **Détériorations : 37**

| Compagnie | Bénéfices des activités poursuivies 000 $ plus récent | 000 $ l'an dernier | par action plus récent | par action l'an dernier | Revenus bruts (000 $) plus récent | Revenus bruts (000 $) l'an dernier | Période mois | Période terminée le |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| [1] | (249 000) [3] | (65 000) [3] | (1,06) | (0,27) | 1 264 000 | 1 223 000 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Poco Petroleums | 18 372 | 17 770 | 0,14 | 0,15 | 151 784 | 122 598 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 58 293 | 34 346 | 0,45 | 0,30 | 518 726 | 378 107 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Prime Resources Group | 30 689 [3] | 42 052 [3] | 0,40 | 0,55 | 212 146 | 204 587 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Rand A Technology | 3 400 | 2 459 | 0,22 | 0,16 | 63 110 | 46 570 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 12 230 | 8 249 | 0,81 | 0,58 | 233 433 | 175 374 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Renata Resource | (721) | s.o. | n.d. | s.o. | 13 177 | s.o. | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (2 741) | s.o. | (0,04) | s.o. | 34 927 | s.o. | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Richmont (Mines) | 904 | 533 | 0,06 | 0,04 | 12 478 | 5 530 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 2 370 | 2 908 | 0,16 | 0,20 | 38 736 | 20 101 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Rigel Energy | (26 117) | 2 525 | (0,46) | 0,04 | 65 926 | 56 127 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (23 934) | 2 397 | (0,43) | 0,04 | 215 284 | 211 882 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Saxon | 62 [3] | 359 | 0,00 | 0,00 | 23 800 | 15 300 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Shermag | 2 153 | 2 148 | 0,17 | 0,19 | 28 830 | 26 515 | 3 m. | 2-Jan-98 |
| | 5 992 | 5 537 | 0,50 | 0,50 | 76 935 | 66 228 | 9 m. | 2-Jan-98 |
| Shivasoft | 246 | 85 | 0,02 | 0,00 | 1 556 | 651 | 3 m. | 31-Jan-98 |
| Slocan Forest Products | (3 700) | 7 600 | (0,10) | 0,24 | 239 400 | 189 500 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 2 100 | 17 600 | 0,06 | 0,57 | 944 400 | 802 800 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Smed International | 1 834 | 455 | 0,26 | 0,09 | 45 342 | 36 526 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 2 938 | 3 219 | 0,41 | 0,61 | 86 622 | 71 970 | 6 m. | 31-Déc-97 |
| Spectral Diagnostics | (3 157) | (3 056) | (0,32) | (0,36) | 1 628 | 515 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (9 550) | (8 666) | (0,99) | (1,07) | 3 145 | 1 041 | 9 m. | 31-Déc-97 |
| SR Telecom | 3 421 | 923 | 0,10 | 0,03 | 50 479 | 33 882 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 10 838 | 4 563 | 0,30 | 0,13 | 169 150 | 144 406 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Stressgen Biotechnologies | (2 076) | (1 237) | (0,09) | (0,06) | 1 054 | 836 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | (5 339) | (3 006) | (0,24) | (0,16) | 3 483 | 2 711 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Summit Resources | (31 000) [3] | n.d. | n.d. | n.d. | 101 000 | 91 000 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Synex International | 568 | 404 | 0,05 | 0,04 | 3 010 | 1 751 | 6 m. | 31-Déc-97 |
| Theratechnologies | (5 704) | (4 591) | (0,34) | (0,31) | 1 017 | 856 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Triant Technology | (2 545) | (2 685) | (0,22) | (0,28) | 1 451 | 655 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Tritech Precision | 3 927 | 2 785 | 0,47 | 0,37 | 53 440 | 45 180 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 14 126 | 10 830 | 1,77 | 1,52 | 201 312 | 171 973 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| UAP | 5 400 | 5 300 | 0,38 | 0,37 | 195 100 | 188 700 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 17 300 [3] | 20 500 | 1,18 | 1,40 | 789 600 | 749 300 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| Ventra Group | 3 852 [2] | 3 156 | 0,10 | 0,08 | 106 835 | 81 143 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| West Fraser Timber | 5 100 | 20 100 | 0,15 | 0,67 | 442 600 | 387 000 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 69 500 | 92 300 | 2,30 | 3,11 | 1 869 800 | 1 641 800 | 12 m. | 31-Déc-97 |
| ZCL Composites | 29 | 467 | 0,00 | 0,05 | 13 305 | 16 085 | 3 m. | 31-Déc-97 |
| | 1 220 | 1 019 | 0,13 | 0,12 | 43 596 | 44 873 | 9 m. | 31-Déc-97 |

Les bénéfices et pertes présentés dans ce tableau sont basés sur les activités poursuivies. **1** : en dollars US **2** : inclut un gain non récurrent **3** : inclut une charge non récurrente **n.d.**: non disponible **s.o.**: sans objet

**Tableau : LES AFFAIRES**

## Assemblées des actionnaires

| Compagnie | Date | Heure | Endroit |
|---|---|---|---|
| **Axcan Pharma** | 26 février | 10 h 00 | Bourse de Montréal, Montréal |
| **Azimut (Exploration)** | 26 février | 11 h 00 | 116, rue St-Pierre, Québec |
| **Searchgold (Ressource)** | 27 février | 13 h 30 | 1000, Sherbrooke O., 27e étage, Montréal |
| **Greenhope (Ressource)** | 27 février | 10 h 30 | 1250, René-Lévesque O., bur. 2500, Montréal |
| **Banque Laurentienne** | 3 mars | 11 h 00 | Westin Mont-Royal, Montréal |
| **Banque Nationale du Canada** | 11 mars | 8 h 30 | Reine Elizabeth, Montréal |
| **Transcontinental G.T.C (Groupe)** | 18 mars | 16 h 00 | Westin Mont-Royal, Montréal |
| **Bestar** | 21 avril | 11 h 30 | Bourse de Montréal, Montréal |

Pour communiquer vos assemblées annuelles, faire parvenir par télécopieur les renseignements un mois à l'avance à France Weinstein, au (514) 392-1586

## Déclarations de dividendes

- **Akita Drilling** : div. trim. de 0,06 $ payable le 1er avril aux actionnaires inscrits le 20 mars.
- **AT Plastics** : div. trim. de 0,045 $ payable le 4 mars aux actionnaires inscrits le 25 février.
- **Avenor** : div. trim. de 0,12 $ payable le 30 mars aux actionnaires inscrits le 6 mars.
- **Bearing Power** : div. de 0,075 $ payable le 20 mars aux actionnaires inscrits le 27 février.
- **Canadian Apartment Properties** : hausse du div. mensuel de 0,063 $ à 0,065 $ payable le 15 mars aux actionnaires inscrits le 27 février.
- **Canadian Real Estate Investment** : div. mensuel de 0,09 $ payable le 6 mars aux actionnaires inscrits le 27 février.
- **Canadian Resources Income Trust** : div. mensuel de 0,1015 $ payable le 15 mars aux actionnaires inscrits le 28 février.
- **Canadian Resources Income Trust II** : div. mensuel de 0,0675 $ payable le 15 mars aux actionnaires inscrits le 28 février.
- **CCL** : div. trim. de 0,0575 $ l'action A et 0,07 $ l'action B payables le 31 mars aux actionnaires inscrits le 17 mars.
- **Citadel Diversified** : div. trim. de 0,029 $ payable le 16 mars aux actionnaires inscrits le 28 février.
- **CPL Long Term Care** : div. mensuel de 0,10 $ payable le 2 mars aux actionnaires inscrits le 27 février.
- **Datamark** : div. spécial de 1,532 $ payable le 4 mars aux actionnaires inscrits le 27 février.
- **Drayton Trust** : div. trim. de 0,038 $ payable le 23 mars aux actionnaires inscrits le 23 février.
- **Dupont Canada** : div. trim. de 0,16 $ payable le 30 avril aux actionnaires inscrits le 1er avril.
- **EdperBrascan** : div. trim. de 0,245 $ payable le 31 mai aux actionnaires inscrits le 1er mai.
- **Enerplus Resources** : div. mensuel de 0,0350 $ payable le 15 mars aux actionnaires inscrits le 1er mars.
- **EnerVest** : div. mensuel de 0,09 $ payable le 16 mars aux actionnaires inscrits le 27 février.
- **First Australia Prime Income Investment** : div. mensuel de 0,08 $ payable le 13 mars aux actionnaires inscrits le 27 février.
- **High Income Trust** : div. mensuel de 0,16 $ payable le 27 février aux actionnaires inscrits le 27 février.
- **Impériale (Compagnie Pétrolière)** : div. trim. de 0,55 $ payable le 1er avril aux actionnaires inscrits le 2 mars.
- **Leed NT** : div. trim. de 0,0652534 $ (capital) et 0,4054133 $ (equity) payables le 13 mars aux actionnaires inscrits le 2 mars.
- **Leon (Meubles)** :hausse du div. trim. de 0,06 $ à 0,07 $ payable le 10 avril aux actionnaires inscrits le 5 mars.
- **Middlefield Growth Fund** : div. trim. de 0,27 $ payable le 19 février aux actionnaires inscrits le 19 février.
- **Molson** : div. trim. de 0,18 $ payable le 1er avril aux actionnaires inscrits le 2 mars.
- **NAL O&G Trust** : div. mensuel de 0,10 $ payable le 16 mars aux actionnaires inscrits le 28 février.
- **Nova Scotia Power** : div. trim. de 0,2050 $ payable le 15 mai aux actionnaires inscrits le 1er mai.
- **PFB** : div. trim. de 0,10 $ payable le 16 mars aux actionnaires inscrits le 2 mars.
- **QuebecTel (Groupe)** : div. trim. de 0,33 $ payable le 1er avril aux actionnaires inscrits le 2 mars.
- **Riocan Real Estate** : div. de 0,07 $ payable le 6 mars aux actionnaires inscrits le 27 février.
- **Rothmans** : div. trim. de 1,50 $ payable le 17 mars aux actionnaires inscrits le 3 mars.
- **Téléglobe** : div. trim. de 0,15 $ payable le 31 mars aux actionnaires inscrits le 16 mars.
- **Toromont** : hausse du div. trim. de 0,10 $ à 0,13 $ payable le 1er avril aux actionnaires inscrits le 18 mars.
- **TransAlta** : div. trim. de 0,245 $ payable le 1er avril aux actionnaires inscrits le 2 mars.
- **UAP** : div. trim. de 0,105 $ payable le 16 mars aux actionnaires inscrits le 27 février.
- **Ultramar Diamond Shamrock** : div. trim. de 0,275 $ payable le 5 mars aux actionnaires inscrits le 20 février.
- **Viceroy Homes** : div. trim. de 0,0375 $ payable le 1er mars aux actionnaires inscrits le 20 février.
- **Vidéotron (Groupe)** : div. trim. de 0,015 $ payable le 21 mars aux actionnaires inscrits le 1er mars.
- **West Fraser Timber** : hausse du div. trim. de 0,125 $ à 0,135 $ payable le 10 avril aux actionnaires inscrits le 27 mars.
- **Yield Management** : div. mensuel de 0,16 $ payable le 27 février aux actionnaires inscrits le 27 février.

**Pour vos déclarations de dividendes, faites parvenir les renseignements par télécopieur à Renée Claude Simard, au (514) 392-1586**

# Le sort de Memotec Communications toujours à l'affiche

Réjean Bourdeau

Lors du dévoilement des résultats de l'exercice terminé le 31 décembre 1997, le président du conseil de **Memotec Communications** (Mtl, *MCM*, 1,18 $), **Richard Drouin**, a soutenu les efforts de redressement de sa nouvelle équipe de direction, mais, a-t-il ajouté, « le conseil d'administration étudie (parallèlement) d'autres avenues susceptibles d'optimiser le rendement des actionnaires ».

Selon l'analyste **Robert MacLellan**, de la firme **SBC Warburg Dillon Read**, ces avenues incluent la fusion ou la vente du fournisseur montréalais de solutions relais de trame. Memotec offre les dispositifs d'accès et les commutateurs essentiels aux réseaux des télécommunicateurs et des fournisseurs de services Internet.

« Même si elle possède une bonne technologie, la société ne survivra pas d'elle-même, a-t-il dit. Elle a besoin d'un partenaire. »

M. MacLellan croit que des entreprises telles que **Bay Networks** (New York, *BAY*, 31,63 $ US) ou **ECI Telecom** pourraient apporter un important support à Memotec.

**La société a absolument besoin d'un partenaire pour survivre.**

Cependant, à mesure que les mois défilent, l'analyste estime que l'entreprise perd de la marge de manoeuvre pour négocier. « Elle aurait obtenu beaucoup plus il y a deux ans », a-t-il déploré.

À moins d'une transaction, l'analyste demeure pessimiste et garde une position neutre sur le titre.

Pour l'exercice 1998, M. MacLellan a quand même amélioré sa prévision de perte par action de 0,25 $ à 0,02 $.

Même si les risques demeurent, il est satisfait de l'amélioration de la marge brute de 34 % à 46 % entre le troisième et le quatrième trimestre, de même que du programme de réduction des dépenses, qui a conduit à une baisse annuelle des coûts d'environ 20 %.

Pour l'année 1997, les revenus de Mémotec se sont élevés à 49,2 M$, pour une perte nette de 12,2 M$ (1,07 $ par action), comparativement à des ventes de 47,2 M$ et à une perte de 12,5 M$ (1,34 $ par action) en 1996.

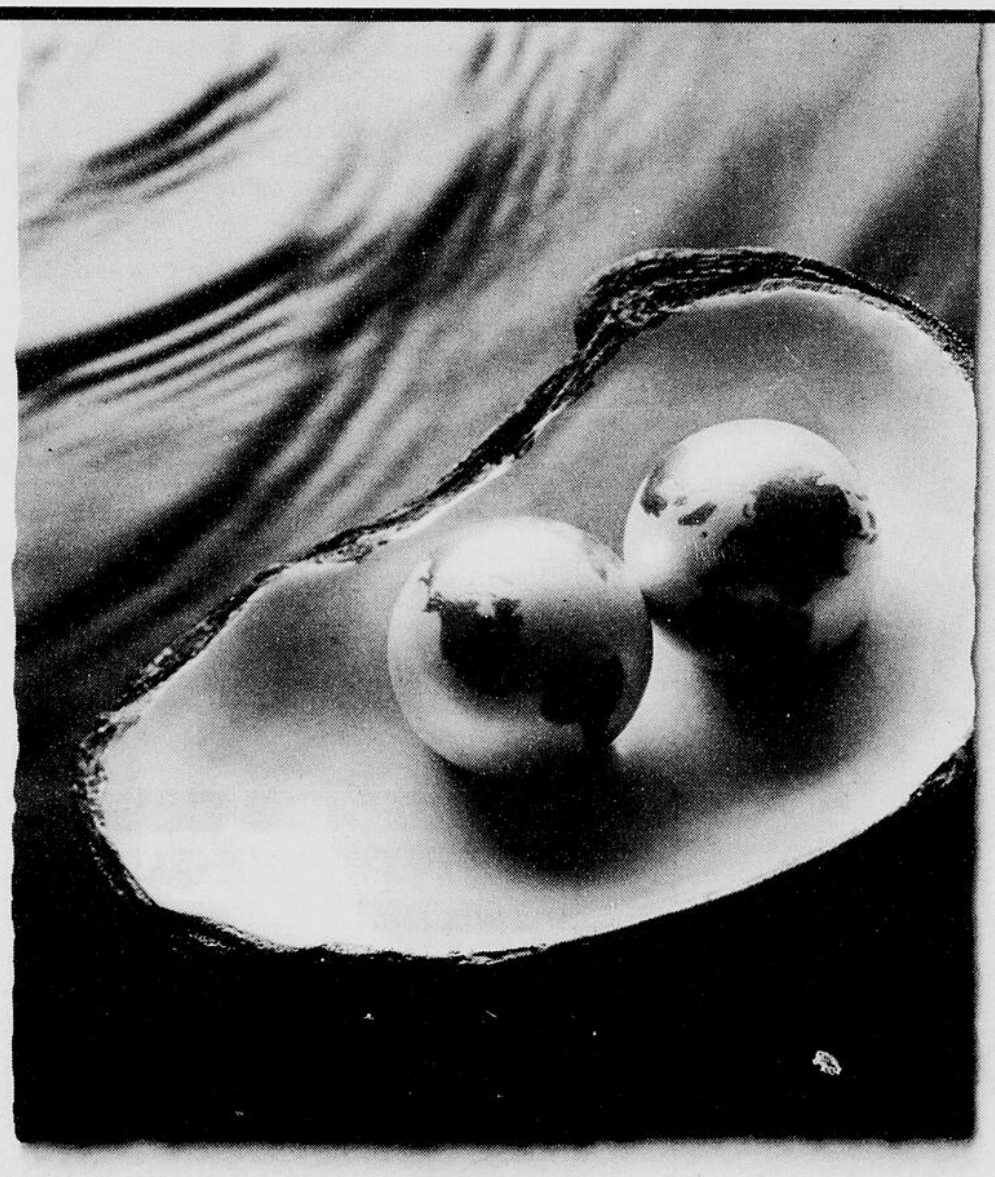
En entrevue aux AFFAIRES en novembre, son nouveau président, **Henry D. Epstein**, prévoyait engranger des profits à partir du deuxième semestre de cette année. Selon le vice-président, finances, **Alain Miquelon**, cet objectif demeure. ■

PUBLICITÉ

## Un don au collège Édouard-Montpetit

Grâce à la contribution de M. Louis Poliquin, président de la compagnie Les instruments d'Optique Proscan Inc., la Clinique d'orthèses visuelles du collège Édouard-Montpetit dispose maintenant d'une meuleuse automatique numérique très sophistiquée. Cette importante acquisition permettra à tous les étudiants d'apprivoiser une approche technologique d'avant-garde. La contribution globale de Proscan à la campagne *Le savoir partagé* du Fonds de développement du collège est évaluée à près de 62 000 $.

Dans l'ordre habituel, les représentants du collège Édouard-Montpetit : MM. Jacques Goyette, président du Conseil d'administration, Claude Ostiguy, directeur général et Pierre Trahan, coordonnateur du Département de techniques d'orthèses visuelles. Au centre, MM. Louis Poliquin, président de Proscan et Marcel Paquette, président de l'Ordre des opticiens d'ordonnances du Québec. Du Fonds de développement : MM. Jacques Spencer, président du Conseil d'administration et Serge Brasset, directeur général.



Tout un monde de voyages gratuits et une offre doublement généreuse!

Doublez vos points jusqu'au 31 mars.

Séjournez à un hôtel Hilton et découvrez tout un monde de confort…et de voyages gratuits avec Hilton HHonors,℠ la perle des programmes hôteliers! En effet, les membres HHonors effectuant un séjour au tarif affaires entre le 5 janvier et le 31 mars 1998 et faisant « coup double » afin d'obtenir à la fois des milles aériens et des points hôteliers, ce que nous appelons Double Dip,℠ obtiendront le double des points de base HHonors pour un même séjour admissible. Des points échangeables contre des nuitées gratuites dans plus de 400 hôtels Hilton, Conrad International et Vista à travers le monde.

Si vous n'êtes déjà membre HHonors, adhérez au programme dès aujourd'hui. Pour les réservations, communiquez avec votre agent de voyages. Vous pouvez également effectuer des réservations et adhérer au programme sur Internet au www.hilton.com ou en composant le 1 800 HILTONS.

HILTON HHONORS WORLDWIDE

L'adhésion ainsi que l'obtention et l'échange des points sont assujettis aux modalités et conditions de HHonors. Les règles habituelles d'obtention des points HHonors et des milles aériens s'appliquent. Consultez votre documentation Hilton HHonors pour connaître les tarifs en vigueur et autres restrictions.

INVESTIR

En bref

# Global Stone est en jeu

Dominique Beauchamp

Le sixième producteur de chaux en Amérique du Nord, **Global Stone** (Tor., *GLS*, 6,70 $), est à vendre. La société de Oakville (Ontario) est l'objet d'une offre publique d'acquisition hostile du producteur belge **Carmeuse SA** de 206 M$.

Global Stone considère cette offre de 6,45 $ l'action « insuffisante et opportuniste » malgré la prime de 40 % par rapport à sa valeur en Bourse. Elle réplique en instaurant un processus pour maximiser la valeur de ses actions. Ce processus inclut la sollicitation d'offres d'autres producteurs de chaux ou même la conversion de Global Stone en société de fiducie de redevances.

Carmeuse a déjà accumulé un intérêt de 15,6 % dans Global Stone en acquérant un bloc détenu par **Cominco** (Tor., *CLT*, 23,90 $) au prix de 6,30 $ l'action. Sa mainmise de Global Stone hisserait la société belge au premier rang en Amérique du Nord selon **First Marathon**.

L'actionnaire institutionnel **Enterprise Capital Management** n'entend pas déposer son bloc de 16,1 % à l'offre de Carmeuse. Un de ses associés, **Jim MacDonald**, est au conseil de Global Stone depuis janvier et participe au processus de la maximisation de la valeur des actionnaires.

Enterprise Capital a été créée l'été dernier par trois financiers de **Scotia Capital Markets**. Le fonds *spéculatif* (hedge fund) qui investit les fonds de trois caisses de retraite se veut « un catalyseur de changement dans les entreprises achetées pour maximiser leur valeur en Bourse ».

Transformé en verre, gravier, sable et en chaux agricole, la chaux sert les aciéries, et les industries des matériaux de construction, des pâtes et papier et de jardinage sont en pleinement consolidation. Les six principaux producteurs contrôlent 60 % du marché nord-américain.

Carmeuse exploite une carrière de chaux près de celle de Global Stone à Ingersoll en Ontario. ■

## Watmoughs : Imprimerie Quebecor attend la suite

La saga britannique des **Imprimeries Quebecor** (Mtl, *IQI*, 24,00 $) s'est poursuivie de plus belle avec deux nouvelles. La bonne : le gouvernement anglais a décidé de ne pas renvoyer son offre non sollicitée de 450 M$ pour l'imprimeur **Watmoughs**, de Londres, à la *Monopolies and Mergers Commission*. Cette décision permet à la société québécoise de poursuivre sa tentative d'achat.

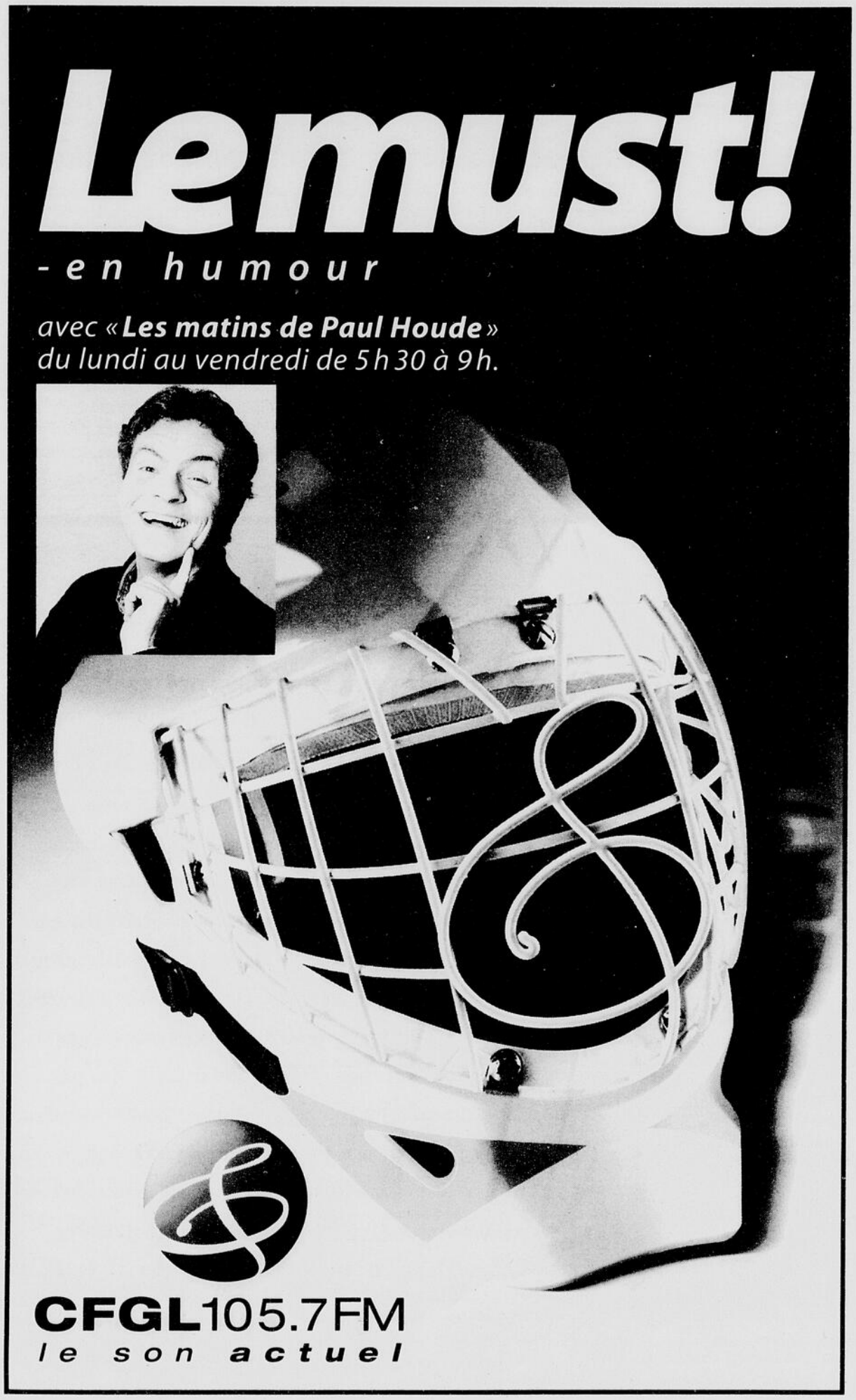
La mauvaise nouvelle : la banque d'investissement **Investcorp SA**, située à Manama, au Bahreïn (Moyen-Orient), a fait monter les enchères de 30 % en déposant une offre d'achat de 583 M$ pour Watmoughs, par l'entremise de sa filiale **Webinvest**.

Cette banque investit du *capital patient* dans des entreprises occidentales en difficultés financières. Pour l'exercice financier terminé en décembre 1996, Investcorp a réalisé des revenus de 263,6 M$ US, en hausse de 11,9 % sur l'année précédente. L'offre de la banque d'affaires a été bien accueillie par Watmoughs, contrairement à celle d'Imprimeries Quebecor, jugée trop basse.

Du même souffle, Investcorp a annoncé son intention d'acquérir l'imprimeur privé **British Printing Co**, spécialisé comme Watmoughs dans la rotogravure.

Pour le moment, les Imprimeries Quebecor attendent les prochains développements. « Cette nouvelle offre sera certainement étudiée de près par les autorités réglementaires, a déclaré son porte-parole **John Paul Macdonald**. On attend de voir la suite avant d'aller plus loin. »

L'entreprise québécoise garde toujours l'option de construire une imprimerie en Grande-Bretagne si elle ne parvient pas à conclure une transaction à un prix raisonnable. (RB) ■


Rejoignez vos clients potentiels avec le

dossier spécial

LES AFFAIRES

GUIDE DES HYPOTHÈQUES

date de parution : 21 mars 1998

Pour informations : (514) 392-9000

LES AFFAIRES

# Immobilier

**● Times Equities : une américaine qui prend de l'importance à Montréal**

Times Equities vient de faire une seconde acquisition à Montréal en moins d'un an, avec l'achat d'un immeuble de 70 000 pi² sur Côte-des-Neiges. À moyen terme, elle souhaite faire passer son portefeuille à 3 M de pi² dans la région. **p. 98**

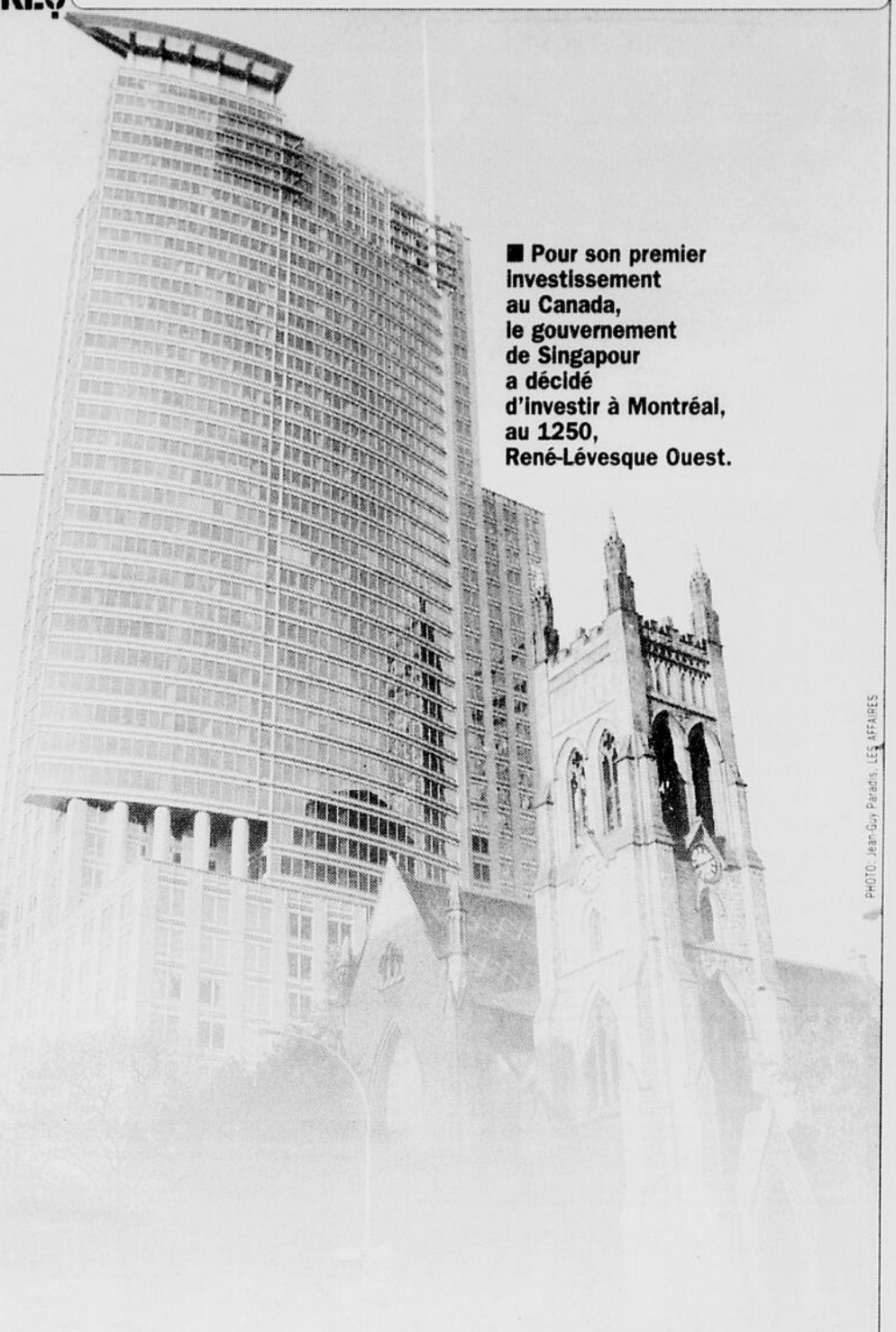


PHOTO: Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

**■ Pour son premier investissement au Canada, le gouvernement de Singapour a décidé d'investir à Montréal, au 1250, René-Lévesque Ouest.**

# Locaux de bureaux : 1997 aura été la meilleure année de la décennie

## Les immeubles de prestige sont occupés à plus de 92 %

Stéphane Labrèche

Les propriétaires d'immeubles de bureaux sont heureux ces temps-ci. Ils voient enfin la lumière au bout du tunnel et commencent à mieux respirer, surtout les propriétaires d'immeubles de prestige.

Selon la dernière analyse de marché de la firme d'évaluateurs **Desjarlais Prévost**, le taux d'inoccupation moyen a atteint 7,7 % dans ce segment de marché. Cela représente une baisse de près de 2 % en un an !

Résultat : la demande de loyers a augmenté. « Dans certains cas, la hausse a été très rapide parce qu'il y avait du rattrapage à faire », indique **Richard Corso**, vice-président chez **Canderel**. Selon lui toutefois, on assiste déjà à un ralentissement dans les immeubles de première catégorie puisque les loyers nets effectifs s'approchent de 12 $ le pi².

**Luc Desjarlais**, de Desjarlais Prévost, souligne quant à lui que le marché a aidé sa propre cause. « Dès que les gens estiment que les prix se raffermissent, ils acceptent les hausses », dit-il.

### Marché des locaux de bureaux dans la région de Montréal

| Secteur | Aire louable brut (pi²) | Taux d'inoccupation janvier 98 | Taux d'inoccupation janvier 97 |
|---|---|---|---|
| **Arrondissement centre :** | | | |
| Centre-Ville | 29 019 509 | 16,3 % | 18,3 % |
| Prestige | 6 134 088 | 7,7 % | 9,5 % |
| Classe A | 11 062 314 | 11,9 % | 15,6 % |
| Classe B | 11 823 107 | 24,9 % | 25,4 % |
| Pôle Atwater-Westmount | 1 546 841 | 16,4 % | 14,2 % |
| Pôle Berri-UQAM | 1 583 909 | 16,1 % | 18,1 % |
| Vieux-Montréal | 4 242 037 | 23,9 % | 31,9 % |
| **Total** | **36 392 296** | **17,2 %** | **19,7 %** |
| **Couronne centrale et banlieue :** | | | |
| Couronne centrale | 7 262 592 | 22,0 % | 27,0 % |
| Banlieue ouest | 3 795 815 | 23,7 % | 25,5 % |
| Banlieue est | 2 440 338 | 21,9 % | 20,1 % |
| Rive-Sud | 2 761 164 | 16,2 % | 15,4 % |
| Laval | 2 922 350 | 18,0 % | 19,9 % |
| **Total** | **19 182 259** | **20,9 %** | **23,1 %** |

**Source : Desjarlais Prévost**
**Tableau : LES AFFAIRES**

### Les locataires prennent de l'expansion

Selon M. Desjarlais, le redressement du marché des locaux de bureaux est en grande partie attribuable à la vigueur de l'économie. « La création d'emplois a été meilleure que prévu et les entreprises ont loué plus d'espace. Plusieurs entreprises avaient remis leur expansion à plus tard et elles ont finalement décidé d'aller de l'avant », explique-t-il.

M. Corso abonde dans le même sens : « On sent que les entreprises sont préoccupées par leur croissance. »

Ce point de vue est aussi confirmé par **Colliers international**, qui souligne dans sa dernière étude que près des trois quarts des baux signés en 1997 ont été attribuables à l'expansion de locataires existants.

Colliers et Desjarlais Prévost estiment tous deux que 1998 sera aussi bonne que 1997. « L'amélioration du climat économique favorisera l'expansion des entreprises et se traduira par une activité plus intense », note Colliers.

De son côté, Desjarlais Prévost écrit : « À l'étape actuelle du cycle économique, les entreprises sont en croissance et l'emploi de bureau continuera d'augmenter plus rapidement que la moyenne générale. La demande de bureaux restera donc relativement forte au cours des prochaines années. »

Ce n'est donc pas pour rien que **Oxford Properties** a décidé d'augmenter sa participation dans le *1250, René-Lévesque*, un immeuble de 47 étages situé au centre-ville de Montréal.

Oxford a acquis en partenariat avec **GSIC Realty** la tranche de 50 % qui était détenue par le **Canadien Pacifique**. La transaction a été réalisée pour un montant de 97,6 M$. Occupé à 97 %, le 1250 appartient maintenant à Oxford (50 %), **GE Capital** (25 %) et GSIC Realty (25 %).

Il est intéressant de noter que cette dernière est nulle autre que la société d'investissement immobilier du gouvernement de Singapour. « Pour son premier investissement au Canada, GSIC a choisi Montréal. C'est révélateur », dit **Daniel Dorey**, président de **Oxford Québec**. ■

## Pas de nouveaux projets avant longtemps

Malgré la reprise du marché locatif, il est toutefois encore beaucoup trop tôt pour envisager de nouvelles constructions à Montréal.

En fait, le rattrapage dont parlait M. Corso ne concerne actuellement que les immeubles de prestige. Pour les immeubles de classe A, le rattrapage ne fait que commencer alors que les immeubles de classe B seront touchés vers la fin de 1999.

Ce n'est qu'à ce moment que certains promoteurs pourraient considérer la construction de nouveaux projets à Montréal. M. Dorey est encore plus sceptique. « Il n'y aura pas de nouvelles constructions avant cinq ans », dit-il.

Quant à Luc Desjarlais, il estime que rien ne laisse présager une amélioration des conditions à long terme. « La capacité fondamentale d'absorption dans la région métropolitaine n'est plus ce qu'elle était. Il faut analyser les données avec une nouvelle paire de lunettes. »

Mais, justement, M. Desjarlais ne pense pas que les conditions permettront de nouveaux projets. En fait, il souligne qu'elles étaient idéales en 1997 et qu'il serait surprenant qu'elles le soient de nouveau avant longtemps. « C'est triste à dire, mais il faut déjà commencer à parler de la fin du cycle économique ». (SL) ■

HOPEM
Logiciels de gestion immobilière
Invitation
à venir nous voir au Salon National de l'Habitation, kiosque 131
Lancement officiel du livre "Louez tous vos logements"
(Taux d'occupation 100%, bons locataires 100%)
Démonstration de la nouvelle version Windows de Primmo
Montréal Tél. : 514-493-9288 Téléc. : 514-852-6251
Internet www.hopem.com info@hopem.com
Sainte-Foy Tél. : 418-658-0759 Téléc. : 418-658-9285

# Carrefour LES AFFAIRES

## ✔ Index des rubriques


**✔ Franchises**
page 94

**✔ Occasions d'affaires**
pages 94 à 96

Agents manufacturiers demandés
Associés demandés
À vendre divers
Avis divers
Bateaux et voiliers
Commerces
Distributeurs demandés
Divers
Échanges
Entreprises à vendre
Entreprises demandées
Équipement de bureau
Hors frontières
Informatique
Investisseurs demandés
Offres d'emploi
Offres de services
On demande
Partenaires
Placements
Services financiers
Services spécialisés
Véhicules motorisés
Voyages d'affaires

**✔ Immobilier commercial**
pages 96 et 97

Abris fiscaux
Bureaux à louer
Condos commerciaux
Construction
Entrepôts à louer
Espaces à bureaux demandés
Espaces commerciaux à louer
Espaces industriels à louer
Financement
Gestion immobilière
Hors frontières
Immeubles à revenus
Immeubles commerciaux à vendre ou à louer
Immeubles industriels à louer
Immeubles industriels à vendre
Investissements
On demande à louer
Terrains
Transactions immobilières diverses

**✔ Immobilier résidentiel**
page 97

Appartements de luxe à louer
À louer divers
Cantons de l'Est
Condos à louer
Condos à vendre
Condos vacances
Chalets
Co-propriétés
Développements résidentiels
Domaines
Fermes
Hors-frontières
Laurentides
Maisons de campagne
Propriétés à louer
Propriétés à revenus
Région de Québec
Résidences
Résidences de prestige
Terrains résidentiels


**✔ Pour publication**

**(514) 392-7782**
Jours de tombée:
Lundi avant 17h00
Interurbain sans frais:
Tél: 1-800-361-7210
Fax: (514) 392-4723

## ✔ Franchises

**SUBWAY**

LA PLUS GRANDE CHAÎNE DE RESTAURANTS DE SANDWICHS ET SALADES AU MONDE

- ✓ 12 900 restaurants dans 59 pays dont 190 au Québec
- ✓ Un investissement initial de 40 000 $
- ✓ Un programme complet de formation
- ✓ Un soutien permanent
- ✓ Un concept simple

***Pain frais du jour***

**Nouvelles franchises et franchises déjà en exploitation disponibles**

Pour obtenir de l'INFORMATION, composez:
**(800) 888-4848 - USA ou**
**(514) 939-1171 - Montréal**

IFA MEMBER

**OPPORTUNITÉ D'AFFAIRES**
**CONCESSIONS DISPONIBLES**

**POURQUOI**
développer sa propre chaîne de télévision en circuit fermé?
- ➤ Pas d'inventaire
- ➤ Pas de local
- ➤ Pas de personnel
- ➤ Potentiel de revenu très appréciable

**NOUS VOUS OFFRONS:**
- ✓ Formation et support
- ✓ Mise en marché
- ✓ Un concept simple et unique
- ✓ Soutien technique du réseau informatique

**Investissement à partir de 55 000 $**
**Financement possible**

TETRA vision® **Leader en Communications**
Pour plus d'informations sur l'exploitation d'une concession, communiquez avec:
**Catherine Souleau-Lestage** **1-800-847-7207**

**SERVICE DE PAIE**
- Dépôts directs
- T-4, Relevé 1
- Rapports de paie
- Remises mensuelles

**NOUVELLE TECHNOLOGIE SUR WINDOWS**
- Formation continue
- Support au démarrage
- Mise de fonds totale 30 000 $

**20 ANS D'EXPERTISE DANS LE SERVICE DE PAIE**

INFO:
Richard Déziel
(514) 687-8855
1-800-361-8771

infobec service de paie
455, boul. Cartier Ouest
Laval (Québec) H7N 2L7

**FRANCHISES DISPONIBLES**
- QUÉBEC ET ONTARIO -
**DOMAINE INDUSTRIEL ET INSTITUTIONNEL**

PROLAB LE LEADER DE L'ANTIFRICTION

Démarrez votre entreprise en distribuant des lubrifiants haut de gamme certifiés ISO 9001. Investissement requis.
Vous êtes sérieux, dynamique, autonome et motivé, appelez-nous!
Tél.: **(418) 423-2777** Fax: **(418) 423-7619**
À l'attention du Directeur des ventes.

PADGETT SERVICES AUX ENTREPRISES
Gestion financière et consultation fiscale
*L'avenir ça compte!*

**ÉTABLISSEZ VOTRE PROPRE CABINET COMPTABLE**
**30 ans d'expérience et 400 cabinets en Amérique du Nord, 36 cabinets au Québec**
- Programme marketing efficace
- Service de soutien continu
- 4 semaines de formation initiale
- Méthodes de travail éprouvées
- Progiciels performants taillés sur mesure

Investissez dans une franchise Padgett
**(514) 733-5400**
**1-888- PADGETT**

**UNIGLOBE**

**Opportunités d'affaires**
**Agences de voyages à vendre**

**Plus de 1200 agences franchisées à travers le monde.**
**Clé en main, aucune expérience requise.**
**Excellent rendement sur investissement.**

**(514) 393-8950**
**sans frais: 1-800-590-4111**

**Franchises à vendre?**

Annoncez-les auprès d'individus qui possèdent de l'expérience de gestion et les revenus nécessaires pour en faire l'acquisition ...
... nos lecteurs consultent la section Occasions d'affaires du Carrefour LES AFFAIRES pour trouver les meilleures opportunités.

(514) 392-9000

## ✔ Occasions d'affaires

### ✔ Offres de services

**ProPau...**
**FAIT VOTRE SUIVI CORPORATIF**
Procès verbaux- Formulaires gouvernementaux- etc.
Solange Pau, Présidente
Tél.: 767-6339
Fax.: 767-3336

**Technicienne comptable**
Pour travailleur autonome et PME de la Rive Sud. J'offre mes services pour votre tenue de livre informatisée. 5 années d'expérience.
**Nathalie Mathieu**
**796-5923,**
**cell.: (514) 778-4015**

**GÉRER VOTRE STRESS**
Augmentez votre énergie, améliorez vos performances, **SANS EFFORT**. Système sommeil de haute technologie japonaise. Très simple et abordable.
**Appelez SANTÉ SANS STRESS au (514) 344-0062**

**REPRÉSENTANT DYNAMIQUE**
Établi au Mexique depuis 5 ans, serait très interessé à faire des affaires avec vous.
**Communiquer avec Jean-Guy Picard, fax.011-52-48-160-523 / 011-52-48-185-356**

**ENTRÉE DE DONNÉE**
Personne disponible à partir de 15h et en soirée, rapide et précise, dans la région de Montréal et de Laval.
**(514) 963-1527**
**aprés 16h.**

**Services de traduction**
Traduction de documents techniques et scientifiques (anglais-français/français-anglais)
Programmes de formation-présentations de produits-brochures publicitaires-manuels d'entretien et de réparation-manuels d'exploitation. Satisfaction garantie-discrétion assurée-présentation professionnelle-impression laser. Vos documents réflètent l'image de votre entreprise, ils doivent être impeccables.
**(514) 256-8960, fax: (514) 256-5565**

TÉMOIGNAGE D'UN ANNONCEUR DU JOURNAL LES AFFAIRES
**OCCASIONS D'AFFAIRES**
«Nous avons de très bons résultats suite à nos annonces. Nous rejoignons des gens d'affaires sérieux et nous effectuons avec eux de très bonnes affaires.»
*Yvon R. Ricard*

### ✔ Entreprises à vendre

**COMPAGNIE À VENDRE**
Distribution de nourriture pour animaux avec clientèle (secteur Vaudreuil-Valleyfield-Châteauguay ), financement disponible.
**Contacter Louise au (514) 445-9555**

**À VENDRE**
Région de Drummondville, entreprise de pavage établie depuis 33 ans. Équipement complet: camions (3), paveuse, tracteur niveleur, rouleaux (5), remorque et outils. **Prix: 75 000 $.**
**(819) 397-5754**

***PME à vendre***
- **Entretien réservoirs chimiques**, Net projeté 100 000 $+.
- **Pré-impression, composition** vol. 900 K$+, net 50 000 $+.
- **Sport, grossiste articles et accessoires**, vol. 1,2 M$ achat ou partenariat pour développer les ventes.
- **Transport longue distance** vol.4,6 M$, net 150 000 $+ comptant requis : 400 000 $+.

Dossiers confidentiels.

*Daniel Chartrand et Associés*
Conseillers en transactions et développement d'entreprises
**(514) 923-3535 Mtl (514) 990-0192**

TÉMOIGNAGE D'UN ANNONCEUR
**COMMERCE À VENDRE**
«Excellentes réponses suite aux annonces du journal LES AFFAIRES.»
*Mme Josée Anne Desroches*

### ✔ Distributeurs demandés

**Voulez-vous démarrer votre entreprise?**
**Voulez-vous amorcer une nouvelle carrière?**
**Pourquoi pas en formation, un secteur d'avenir?**
Le Groupe Canadien de Formation et de Perfectionnement Inc. est le leader dans le domaine de la formation et du développement organisationnel au Canada; le fournisseur le plus important et le plus expérimenté en formation, communication, motivation et gestion.
Nous sommes à la recherche de personnes désirant oeuvrer dans ce secteur en progression constante. Plus de 30 ans d'expérience dans le domaine des ressources humaines vous appuieront dans la réalisation de vos projets.
**Appelez maintenant: Céline L. Deschamps**
**Tél: (514) 952-7799 Fax: (514) 658-2129**
**ou écrivez:**
**Le Groupe Canadien de Formation et Développement Inc.**
**7170, West Credit Ave.**
**Mississauga, (Ontario) L5N 5Z3**

**UNE OFFRE UNIQUE !**
Un fabricant international de produits chimiques recherche des candidats sérieux pour être distributeurs. Si vous êtes à la recherche d'une entreprise ayant un potentiel considérable, ne cherchez plus ! Notre entreprise fabrique plusieurs des produits les plus efficaces du marché tant dans le domaine spécialisé, de la conciergerie, du résidentiel, du commercial que de l'industriel. Le marché n'a aucune limite et les profits sont énormes. Soutien total de l'entreprise avec financement disponible pour les candidats retenus. Investissement minimum à partir de 18 500 $. **Pour prendre rendez-vous, appelez le (514) 963-8161, poste 10.**

**Distributeur**
Cherche produits pour vendre dans les dépanneurs au Nouveau-Brunswick
**(506) 743-8882**

### ✔ Services spécialisés

**CENTRE DENTAIRE**
**Dr. Annie d'Orangeville**
- **Qualité**
- **Professionnalisme**
- **Esthétique**

Une dentisterie **sans mercure** qui tient compte de votre santé, de vos choix ainsi que de votre confort.
Une **dentisterie esthétique** pour améliorer votre sourire.

**EXCEPTIONNEL:**
**BLANCHIMENT 200 $**

7105, rue St-Hubert, Montréal
Téléphone: (514) 271- 3567

**ENSEMBLE**
La plus grande agence de rencontres.
**SPÉCIAL ST-VALENTIN 2 POUR 1**
ENSEMBLE
*Laissez-nous vous présenter*
**731-6650**

**Démarrage d'entreprise**
Plan d'affaires. Recherches financières. Investisseurs et partenaires. Demande de **prêts** garantis pour les entreprises **sinistrées** par le **verglas.**
**George Savard.**
**(514) 448-1446**

**"QUI GAGNE PERD"**
Voici la règle interne qui régit la tragédie du **BURN OUT** et ses états afférants. **Gagnez pour gagner**. Libérez-vous du sabotage insolite qui empiète sur votre bien-être. Pour plus d'information, appelez le centre d'étude sur **La défaite de soi inconsciente.**
**(514) 931-1857**

**Salles de conférence / formation à louer**
Deux salles de conférence entre 10 et 25 personnes au 425 boul. de Maisonneuve O. demi-journée ou journée (prise pour ordinateur)
**L. Brunet**
**(514) 843-3237**

### ✔ À vendre divers

**CLUB DE GOLF LE BLAINVILLIER**
À vendre : 1 action
2 500$
**(514) 435-1485**

**CLUB DE GOLF BLAINVILLIER**
Une part à vendre.
Prix intéressant.
S.V.P. contacter Daniel:
**(514) 729-6431**

### ✔ Associés

demandés

**CONCEPT FACILE À VENDRE**
Nouveau au Québec. 7 personnes sur 10 disent oui. Revenus résiduels. Aucun investissement, ni stock, ni livraison.
**Appelez au**
**(514) 332-6726**

## ✔ Pour placer une annonce : (514) 392-7782

**Nous acceptons Visa, Master Card et American Express**

# ✔ Occasions d'affaires

## ✔ Commerces

**À vendre: Magnifique Auberge-Restaurant**
- Historique et restauré - La mieux située du centre de la Mauricie - Terrasse champêtre - À 6 min. de la Cité de l'énergie - Au centre de tous les attraits de la Mauricie - Salle à manger 80 places - Terrasse 65 places - Salle de réception 125 places - 5 chambres ou 5 salons 80 places - Potentiel énorme - Négociable. Cause nouvelle carrière

**Fax: (819) 537-1773, voice (819) 537-1773**
**http://www.netsimp.com/laboulangère**

**ÉRABLIÈRE**
1000 entailles, 25 arpents, salle de réception de 250 places, cuisine tout équipée.
**(800) 567-3927**

**HÔTEL MOTEL**
Rive sud Québec, 5 min des ponts, 30 c.c., rénové à neuf. Logement pour proprio. Restaurant et bar salon. Potentiel énorme.
**Jacques: (418) 872-1488**
**Invest. sérieux**

**Sherbrooke**
Salle de billard établie depuis 15 ans. 25 tables, 2 bars, 10 vidéo pokers. Rénovée. Beaucoup de potentiel pour investisseurs avisés. Stationnement. 385 000 $
**(819) 822-8963**

**À VENDRE "FAST FOOD"**
Chaîne majeure. Rive sud de Montréal. Très bien située. Très bon achalandage.
**(514) 892-4146**

**Drummondville**
Dépanneur établi depuis 1946, rénovation de 250 000 $ en 1996, 3 logements luxueux, restaurant et terrasse. Chiffre d'affaires 800 000 $ annuel, cause transfert.
**Gérard Savoie**
**(819) 478-8922**

**POUR INVESTISSEUR SÉRIEUX**
Grande propriété de 150 000 pi ca. Près de Trois-Rivières. Situation unique sur la rive du St-Laurent. Possibilités: auberge, centre de santé ou d'hébergement, etc. 16 c. à c. et habitation privée. Prix: 890 000 $ négociable.
**(819) 373-9547**

**REPENTIGNY**
**Développement commercial régional**
**Village Valmont**

Site stratégique, **aut. 40 et boul. Valmont**, terrain un million de pi ca. en développement, 250 à 300 000 pi ca. d'espace commercial. Un supermarché IGA est en planification, site exceptionnel pour un hôtel , restaurants, commerces divers.
**Invitation:** franchiseurs, franchisés, développeurs, investisseurs, commerçants.
**Imm. Archipel Ltée Crtr. agréé.**
**(514) 582-8585**

**ST-HUBERT - DÉPANNEUR**
avec bâtisse 67x70 pi ca.,
terrain 90x167 pi ca., trés bien situé,
375 000 $.
**Jean-Pierre Landry,** agent immobilier
**(514)678-3150**

**ATELIER DE FABRICATION D'ENSEIGNES À VENDRE**
Région St-Hyacinthe. Établi depuis plus de 10 ans. Bon potentiel. Cause: retraite.
**(514) 795-3482**

**QUINCAILLERIE DE 5000 PI CA. À VENDRE**
Située au centre d'une ville indust. + grand logement, centre de décoration, location et vélo. Chiffre d'affaires en progression. Sect. Bois-Francs. 280 000 $ + stock.
**Envoyez: Journal les Affaires 1100, boul. René-Lévesque Ouest, 24e étage, Montréal, Qc., H3B 4X9 Réf.:1643**

**PÉPINIÈRE CENTRE JARDIN**
À 40 min de Montréal avec résidence moderne. Terre 12 hectares, érablière, jardin de démonstration. Formation par vendeur si désiré. Pas d'agent.
**(514) 836-7735**

**NETTOYEUR À VENDRE**
Actif depuis 9 ans. Basses Laurentides. Bon loyer, bon chiffre d'affaires. Équipement récent
**(514) 623-6203**

**MINI GOLF**
Le Rigolfeur de Sherbrooke. Incluant les équipements et un terrain de 40 000 pi ca. dont 15 000 pi ca. vacants. Une AUBAINE : 140 000 $
**Tél. (514) 466-4494**

**Restaurant «Haut de gamme»**
Sur l'île de Montréal, dans une magnifique maison ancestrale.
**Un des «100 meilleurs restaurants au Canada»**
Le propritaire,
p.d.g. d'une grande corporation,
doit dorénavant voyager plus fréquemment à l'étranger.

**Gérald Lemaire,** agent affilié
**ROYAL LEPAGE**, courtier immobilier agréé.
**4 Westmount Square, suite 110, Westmount, Q.C. (514) 934-1818**

**Commerces**
10 motels avec résidence privée 8 pièces et 4 condos à vendre. Situé face au terrain de golf et en bordure des sentiers de motoneige et U.T.T à St-Michel-des-Saints. Bon chiffre d'affaires.
**Tél.: (514) 833-5467, Fax: (514) 833-5948**

**LAVAL**
Magasin de pièces d'auto avec atelier mécanique, genre "Canadian Tire". Terrain: 60 000 pi ca. Bâtiment: 10 000 pi ca. 42 ans en affaires! Cause: retraite.
**(514) 438-1649 Soirs et fin de semaine.**

**Érablière de 150 arpents en montagne à St-Joseph-du-Lac.**
Trois bâtiments dont 2 sucreries, incluant salle de réception pour 400 personnes, musée, équipement de restauration, etc. Le site est également un relais pour motoneigistes et offre une vue imprenable sur Montréal en plus d'un excellent potentiel de développement. Possibilité de vendre en partie. Prix demandé 875 000 $
**Les Immeubles Gestibel Ltée**
courtier immobilier agréé
**Michel Lefebvre,** agent immobilier affilié
**(514) 491-1441**

**BOUTIQUE DE LAINE À VENDRE**
Rive sud, avec clientèle fidèle depuis 20 ans. Cause maladie.
**Demander Suzanne au (514) 349-0696 après 4h.**

**CENTRE COMMERCIAL NELSON**
Salon de coiffure
**(418) 653-4115**

**MINI-GOLF BLAINVILLE**
Excellente opportunité d'affaire, équipements inclus, tout récent, sortie 23 Aut. 15, plus qu'une aubaine!!! **55 000 $**
**(514) 867-8658**

**NORTH HATLEY**
Auberge de luxe, 7 ch., s/manger, décor somptueux, face au golf.
**Louise & Richard Bourgon**
**1-800-405-2774**
**Remax d'Abord ctr imm.**

**OCCASION D'AFFAIRES UNIQUE**
Si vous faîtes ou connaissez le marketing de réseau, écoutez le message !
**Demandez Laurent (514) 350-3532.**
**RÉSULTATS GARANTIS.**

**SALON DE COIFFURE À VENDRE**
Bien établi.
**Après 6 heures**
**(514) 585-1209**

**HOTEL**
27 chambres. Dans le centre-ville de Montréal. Revenu: 280 000 $/AN.
***AUBAINE***
**Appelez au (514) 974-1778**

**COMPAGNIE DE LIMOUSINE ÉTABLIE DEPUIS 12 ANS.**
Voitures avec permis T.S.
**Appelez au (514) 322-7315 ou (514) 329-limo.**

**SUPERBE EMPLACEMENT**
Directement sur le lac Taureau, marina, resto-bar avec grande terrasse fermée. Bateau croisière, terrasse flottante avec permis d'alcool. Le tout: 150 000 $
**André Helie**
**(514) 759-4833**
**Ginette Grégoire**
**(514) 773-8898**

## ✔ On demande

**ACHETONS**
**FIN DE LIGNE, STOCK MORT, SURPLUS, FERMETURE.** Pour commencer 1998 en beauté, videz votre entrepôt. Nous achetons vos marchandises diverses pour ventes sur les marchés nationaux et internationaux.
**Contactez-nous:**
**(514) 346-7044 ou fax: (514) 346-0643.**

**Nous sommes à la recherche de grossistes dans le domaine de l'infographie et de la sérigraphie au Canada, Etats-Unis et au Mexique.**
Avons également besoin d'articles pour vente au détail tels que: des tasses, des crayons, des vêtements et de la papeterie.
**Contacter au (418) 669-0831**

## ✔ Partenaires

**Défi commerce de détail**

**Dirigez votre propre commerce de detail en bénéficiant de l'appui de sociétés reconnues**

### Occasion unique

Nous recherchons des gestionnaires de commerces de détail oeuvrant dans tous les secteurs d'activités commerciales, plus précisément dans les suivants :

- Librairies
- Jouets
- Chaussures
- Mode
- Services paramédicaux
- Produits d'artisanat et de hobbies
- Décoration
- Accessoires et articles de maison
- Restauration
- Divertissements

### De nombreux avantages

- Une association avec un ou des partenaires reconnus, orientés vers des services de qualité et les nouvelles tendances du commerce de détail
- Des services de consultation au démarrage et au financement
- Un soutien continu dans la pratique de vos affaires
- Un réseau de centres commerciaux à la grandeur du Québec

### Relevez le défi

Vous êtes entrepreneur, désirant accroître votre capital, à la recherche d'une carrière dynamique, avec des partenaires fiables et reconnus?

**Contactez nous : Destination Affaires**
**(514) 847-9461**

SITQ IMMOBILIER
On croit aux relations durables.

## ✔ Investisseurs

demandés

**U.S.A. INVESTISSEURS**
Partenaires actifs
Opportunités sérieuses
**(561) 776-0705**
**Fax. (561) 776-0507**

## ✔ Services financiers

**PRÊT RAPIDE**
Si vous avez des REER OU CRI. Prêt 5 000$ et plus. Acceptation par téléphone. Aucun frais de dossier. Intérêt 7%.
**(514) 594-7523**

**VOUS AVEZ DES REER OU DES CRI.**
Prêts à partir de 5000$, aucuns frais de dossier et de mandat. Intérêt très bas.
**Acceptation par téléphone au (514) 929-3088 ou Ext:1-800-657-4652**

## ✔ Entreprises demandées

*Robert Landry & Associés*
*Courtier en entreprises*
Achat, vente, partenariat
**ENTREPRISES RECHERCHÉES**
Secteurs: manufacturier,distribution et services
Dossier confidentiel
Visitez notre site Internet
**(514) 446-0222 Mtl. (514) 990-5805**
**Ailleurs au Québec: 1-888-467-1785**
**Internet www.ici-rlandry.com**

*Recherchons PME Rentables*
* Région de Montréal, ventes 1 M $ +
* Fabrication - Distribution - Services
* Avons clients très sérieux $$$ pour
* Achat - Fusion - Partenariat
CONFIDENTIALITÉ ASSURÉE
*Daniel Chartrand et Associés*
Conseillers en transactions et développement d'entreprises
**(514) 923-3535 Mtl (514) 990-0192**

**Bureau d'investigation Recherché**
Désirons acquérir une entreprise d'investigation (enquête) faisant affaire au Québec et/ou à travers le Canada.
**Pour information:**
**Jean-Pierre Boucher C.G.A.**
**(514) 653-0779**

**GROUPE CONSEIL CERCA Ltée**
Vous voulez vendre votre PME-PMI ou votre commerce rapidement et aux meilleures conditions? Le Groupe Conseil CERCA dispose de nombreuses demandes en provenance de l'Europe; profitez-en...
**Tél: (514) 876-1355; Fax: (514) 871-8772**
**E-mail: oligny@supralink.net**

Outremont
1280 rue Bernard
À louer 2700 pi ca.
Commercial
+
Bureaux de 1000 à 4000 pi ca.
à partir de 12,50 $ pi ca.
Promotion possible.
Clé en main possible.
**Maxxum 100 Centre**
Courtier immobilier agréé
**(514) 274-6944**

TÉMOIGNAGE D'UN ANNONCEUR DU JOURNAL LES AFFAIRES

**IMMOBILIER RÉSIDENTIEL**

«VENDU !.» «Très belle clientèle lors des visites libres, gens sérieux. Beaucoup de professionnels et de gens d'affaires.»

*Mme Louise Labrossse , Max-Immo CM Courtiers*

**✔ Pour placer une annonce : (514) 392-7782**

**Nous acceptons Visa, Master Card et American Express**

# ✔ Occasions d'affaires

## ✔ Offre
d'emploi

**IMPRIMERIE COMMERCIALE**
En pleine expansion cherche représentant dynamique et ambitieux. Possibilité d'avancement.
**Envoyer c.v. par fax au (514) 332-8168 ou laisser message au (514) 981-9191**

## ✔ Divers

**AMATEURS D'OEUVRES D'ART**
Tableaux de Jean-Marc Blier (1921-1994), peintre impressionniste, disponibles sur rendez-vous.
**514-441-4898**

## ✔ Billets hockey - spectales

**CENTRE MOLSON**
Occasion unique
Billets de saisons
et **Contrat** disponible
Section Prestige
**(418) 877-5331**

**Contrat à vendre**
Centre Molson.
Billets de hockey
dans section rouge.
**(819) 564-0030**

**Vous pouvez maintenant consulter...**
Carrefour LES AFFAIRES
**sur internet**
CLIQUEZ À LA BONNE ADRESSE
www.lesaffaires.com
occasions d'affaires

**Les 500**
plus importantes entreprises au Québec et
**Les 300**
plus importantes PME au Québec
à la même adresse
**www.lesaffaires.com**
LES AFFAIRES.COM

# ✔ Immeuble commercial

## ✔ Immeuble industriel à louer

**À LOUER**
**1660, EIFFEL - BOUCHERVILLE**

- Bâtiment industriel de 322 000 pi ca.
- 14 000 pi ca. de bureaux climatisés
- Hauteur libre de 22 et 24 pieds
- Location à partir de 80 000 pi ca.
- En bordure de l'autoroute 20, près de l'intersection avec l'autoroute 30
- Nouveau propriétaire

COLLIERS INTERNATIONAL (Québec) INC.
Courtier immobilier agree
http://www.colliers.com
Michel Turcotte (514) 641-4977
Grant Butt (514) 849-1661

## ✔ Immeubles commerciaux à vendre ou à louer

**BÂTISSE COMMERCIALE EN BONNE CONDITION SITUÉE PRÈS DE LA RIVIÈRE MISSISQUOI À SOUTH BOLTON (Canton-de-l'Est)**
Possédant un appartement privé. 13 chambres permettant de loger 25 personnes. Aire de repos, cuisine, salle à manger. Environnement agréable. **Excellent pour des projets tels que:** • Résidence pour personnes • Centre de santé • Centre d'accueil.
**Appeler au (819) 843-4342**

**À VENDRE**

Superbe bâtiment commercial. Papineau coin St-Zotique. 19 700 pi ca. avec air climatisé central.
Excellent pour clinique médicale,magasin de meubles, club vidéo, commerce de détail, de services personnels ou professionnels.
ROYAL LEPAGE **Contactez Yves Verronneau ou Paul Vincent (514) 747-2100**

SOCIÉTÉ IMMOBILIÈRE ELAN INTERNATIONAL COURTIER IMMOBILIER AGRÉÉ
**Laurier Tremblay C.A.**
Agent immobilier agréé
**866-1313**
**CONDO / BUREAUX / À VENDRE**
**LES COURS DE COUBERTIN**
**REPRISE HYPOTHÉCAIRE FAITES UNE OFFRE**
4 167 pieds carrés aménagés. Air climatisé, structure de béton 12 pi de haut, inclus: 5 stationnements. Impeccabale. Emplacement stratégique. Face au stade Olympique et au métro

Groupe Multiservice Immobilier inc.
Courtier immobilier agréé
Vente - Achat - Échange - Location
Résidentiel - Commercial
Industriel - Agricole
**À VENDRE ÉDIFICE COMMERCIAL**
**St-Jean:** Bâtisse construite 1988, tout brique, très belle architecture, située boul. du Séminaire N., secteur très achalandé. Revenu possible 98 000 $
**À VENDRE ÉDIFICES À REVENUS**
**St-Jean:** 12 logis, 11 X 4-1/2 1 X 2-1/2 tous loués. Revenu annuel 53 124 $, const. 1976, terrain 10 998 pi ca., emplacement de choix, location facile. Prix demandé 350 000 $. Un investissement de choix
**Demandez Réal Beaulac (514) 990-8139**

## ✔ Immeubles industriels à vendre

**BÂTISSE INDUSTRIELLE OU COMMERCIALE À VENDRE PAR LE PROPRIÉTAIRE**
Terrain 250 000 pi; Bâtisse: 23 000 pi. Zonage commercial et industriel.
**R. Viens Equipement Inc.- Jean-Pierre Bérard**
**999, rue Marcoux, Granby (Québec)**
**Tél: (514) 378-9891; E-Mail : webmaster@viensequip.com**

OPPORTUNITÉ D'AFFAIRES
INDUSTRIEL À QUÉBEC
**IMMEUBLES**
2181-2211, LÉON-HARMEL
• Bâtiment: 44 611 pi² • Terrain: 102 661 pi²
**900 000 $**
2249-2311, LÉON-HARMEL
• Bâtiment: 52 577 pi² • Terrain: 139 914 pi²
**750 000 $**
**TERRAIN**
RUE LÉON-HARMEL
• Superficie: 57 379 pi²
**60 000 $**
Groupe Immobilier Metsa Inc.
Courtier immobilier agréé
**(514) 849-1110**
**1-888-849-9898**

**Magog-Parc Industriel**
Bâtisse industrielle 16 635 pi ca. érigée terrain de 160 000 pi ca. Bureau entièrement climatisé 6 245 pi ca. Usine à atmosphère contrôlée 9 400 pi ca. hauteur libre 16 à 22 pieds. Quai de chargement. Accès direct aux autoroutes.
**Information: (819) 843-5684 (819) 843-9077**

**LAVAL 2 CONDOS INDUSTRIELS**
50 pi X 45 pi X 20 pi haut
2 portes expéditions
Situés boul. Lite, intersection 440 et 25
**(819) 379-3598 poste 23**

Industriel
**ST-HUBERT**
3640-48, RICHELIEU
•Bâtiment: 14 220 pi²
•Terrain: 44 517 pi²
**249 000 $**
(514) 849-1110 ou 1-888-849-9898
Gr. Immo. METSA Inc. Crt.Immo. agréé

Industriel
**ROCK FOREST**
6136, BERTAND-FABI
•Bâtiment: 12 540 pi²
•Terrain: 64 483 pi²
**139 000 $**
(514) 849-1110 ou 1-888-849-9898
Gr. Immo. METSA Inc. Crt.Immo. agréé

**À VENDRE/ JONQUIÈRE**
Rez-de-chaussée: 2033 pi ca. environ. Sous-sol: 2033 pi ca. environ. Bâtiment béton armé, situé au centre-ville, climatisé, en bon état et présentement loué.
**(418) 723-3510**

**HÔTEL**
- 22 unités à La Pocatière
- construction de qualité (1995)
- sortie autoroute 20
- possibilité d'agrandissement

**Pour information appelez au (418) 856-3566 après 19 h**

**AHUNTSIC, MONTRÉAL**
Excellent pour professionnels. 3 600 pi ca., tout rénové, climatisé, 16 stationnements. 2e étage peut être sous-loué. Évaluation municipale: 310 000 $. Prix demandé: 190 000 $.
**(514) 668-2000 ou (514) 979-1188**

**Bâtisse Commerciale**
8000 pi ca. + 1800 pi ca. de bureaux (hauteur libre de 20 pi ca.) Terrain 18 000 pi ca; à vendre ou à louer. 2345 rue Watt; Ste-Foy
**(418) 656-6184**

**Ahuntsic**
Édifice de bureaux. 2 900 pi ca. par étage.
Structure béton.
Garage + entrepôt.
20 espaces de stationnement.

**Robert Parento/Guy L. Caty,** agent immo. affilié **Re/Max Pro Commercial,** Ctr. Immobilier Agréé
**(514) 382-6789, fax: (514) 382-1417**

TÉMOIGNAGE D'UN ANNONCEUR DU JOURNAL LES AFFAIRES
**IMMOBILIER RÉSIDENTIEL**
«Service excellent»
«Qualité du client supérieure»
*Mme Marie-Andrée Dupras, courtier, Immeubles Léger Inc.*

**VICTORIAVILLE**
Située dans un parc industriel, bâtisse avec plus de 19 bureaux meublés, salle de conférence, salle de réception, très propre, prix pour vendre, aussi possibilité de louer avec promesse d'achat. À VOIR ABSOLUMENT.
**Liette Bouchard**
**(819) 474-2626 (819) 475-9149**

Industriel
**STE-FOY**
2717, Watt
•Bâtiment: 47 117 pi²
•Terrain: 131 081 pi²
**1 250 000 $**
(514) 849-1110 ou 1-888-849-9898
Gr. Immo. METSA Inc. Crt.Immo. agréé

## ✔ Terrains

**Repentigny**
Terrain commercial sur la rue Notre-Dame. 93 000 pi ca. Idéal pour grande surface. Construction d'un foyer pour personnes âgées.
**Pour plus d'information Michel Bouchard,** agent immobilier affilié, Re/Max Alliance
**(514) 374-9250**

**DOMAINE SUR 3 SOMMETS À PIEDMONT**
Fôret mature de 2 448 000 pi ca. Vue spectaculaire. Peut construire. TRÈS MOTIVÉ.
**Appelez au (514) 974-1778**

## ✔ Gestion
immobilière

**Gestion immobilière Nord-Américaine**
- Résidentiel
- Copropriété
- Régie du logement
- Analyse pré-acquisition
- Étude de marché
- Développement de projet
- Rénovations

**(514) 944-5125**

ATTENTION PROMOTEURS
TERRAIN À VENDRE
**Opportunité de développement**
Situé dans le secteur du boulevard Maurice-Duplessis, des rues Pierre-Louis-Panet et Olivier-Lejeune et de l'avenue Primat-Paré, à RIVIÈRE-DES-PRAIRIES
- Superficie totale: +/- 900 000 pi²
- Services: sur certains lots
- Topographie: terrains plats
- Zonage: résidentiel-unifamilial

PRIX DEMANDÉ
**2.75 $ / pied carré**
Groupe Immobilier Metsa Inc.
Courtier immobilier agréé
**(514) 849-1110**
**1-888-849-9898**

Les gens d'affaires qui gagnent des revenus supérieurs recherchent les occasions d'investissements dans l'immobilier commercial ou résidentiel.
Pour trouver **les meilleures opportunités,** ils consultent la section immobilière du
**✔ Carrefour Les Affaires**
Annoncez-vous dès maintenant pour info : **(514) 392-9000**

## ✔ Bureaux à louer

**ÉDIFICE LAFONTAINE**

**À LOUER**
**ESPACES À BUREAUX**
Sherbrooke - Delorimier
De 400 à 11 000 pi ca.
- Sécurité 7 jours sur 7
- Stationnement: extérieur- intérieur
- Prix concurrentiels: à partir de 12 $ brut le pi ca.
- Salle de conférence disponible

**Tél.: 522-4558**
**Fax: 522-7190**
Venez visiter notre site:
**www.numero-un.com/lafontaine.htm**

**BUREAUX À LOUER**

Situé près de la 440 au 1711, boul. des Laurentides, 500 pi ca à 2 000 pi ca., libre immédiatement, 2e étage, édifice neuf, climatisé, avec stationnement.
**(514) 669-2357, 669-7467, soir: 625-3413**

**Bureaux pré-aménagés**
Avec service de secrétariat bilingue, réponse aux appels téléphoniques, télécopies, photocopies, traitement de textes, imprimante au laser, baux flexibles.
Services téléphoniques, télécopies, courrier .....150 $
Plan identité .....250 $
Bureaux privés .....600 à 1000 $
ExecEspace inc. Aussi Toronto et Edmonton.
Montréal (514) 866-5578
Pointe-Claire (514) 697-9600

**Chambly - À louer**
Edifice à bureaux et commercial
de 1000 à 8000 pi ca.
Chauffé, climatisé, prix concurrentiel.
**André Charbonneau, ADM.A. F.R.I. Ctr.**
**1-888-922-1477**

**Vieux-Montréal 19, Cours Le Royer**
À deux pas du Palais de justice, rénovés, bien éclairés, foyers, chauffés, superficie de 850, 1500, 2200 et de 2900 pi ca..
**(514) 733-1444**

**À LOUER BUREAU 1RE CLASSE TOUT NEUF**
2 500 pi. ca., chauffé, air clim, entretien, électricité, ~~25 $, 20 $, 15 $, 10 $~~ :
9.00 $ pi. ca.
**1480, Bélanger, près Papineau**
**INFO : (514) 255-6746**

**LONGUEUIL**
**255, Roland-Therrien. Bureau à louer**
600 pi ca. (3 bureaux fermés) 725 pi ca. amén. selon besoin. Libre immédiatement
**PROSPECT**
**Courtier immobilier agréé**
**(514) 448-1929**

## ✔ Immeuble
à revenus

**CHOMEDEY**
6 logements neufs directement du constructeur. 4 1/2, revenu annuel 44 760 $. Prix : 360 000$.
**Financement disponible :**
**(514) 669-5670**

## ✔ Entrepôts
à louer

**ENTREPÔT PORTE DE GARAGE 13' DE HAUT**
Voudrait devenir votre distributeur pour la région du nord de Montréal.
**Appelez au (514) 227-5900.**

## ✔ Investissements

**INVESTISSEURS**
Dynamiques recherchent maisons multi-familiales, immeubles à appartements 100 logements et plus, édifices à bureaux, entrepôts multi/location et distribution, bâtiments industriels 75 000 pi ca et plus avec liquidités et possibilités de croissance. Vérification diligente et conclusion rapides. De 3 M$ à 50 M$
**Hampshire Properties**
**Tél. : (718) 692-4181 • Téléc. : (718) 338-1558**
**Nous parlons français.**

TÉMOIGNAGE D'UN ANNONCEUR
**IMMOBILIER RÉSIDENTIEL**
« Le Journal Les Affaires: Une excellente façon de vendre le rêve d'une vie de château au Québec »
*Andrée Plouffe, Royal LePage, courtier immobilier agréé*

**✔ Pour placer une annonce : (514) 392-7782**
**Nous acceptons Visa, Master Card et American Express**

# ✔ Immeuble commercial

## ✔ Espaces commerciaux à louer

**LAVAL**
**Le Corbusier**
Espaces commerciaux
1700 et 5000 pi ca.
Espaces à bureaux
500 à 4500 pi ca.
Espaces modernes aménagés
selon vos besoins.
(514) 744-9742 Société Immobilière ARBOIS inc.

**GESTION MÉRIBEC**
**STE-FOY**
De 3000 à 6000 pi ca. à louer, bureaux, commerces, entrepôt climatisé, stationnement. 2327, Versant-Nord (bâtisse du Palladium)
**QUÉBEC**
De 4 000 à 10 000 pi ca. à louer ou participation possible. Climatisé, réfrigéré, gaz naturel. Production alimentaire (approuvé Canada) Haute technologie
(418) 688-1660 • (418) 563-3463

**Local à vendre ou à louer**

7 000 pi ca. Disponible dès maintenant. Bâtisse située au 100 boul. Laurier à McMasterville (à côté de Beloeil). Âge de la bâtisse = refait à neuf en 1992. Système d'alarmeintégré. Très bonne condition de location. Situé sur un boul. très achalandé à proximité de Beloeil et Mont St-Hilaire.
**Pour info: Réal Riendeau**
**(514) 467-3158, (514) 943-9014**

**RIMOUSKI**
3 000 pi ca. environ. Rez de-chaussée, climatisé, belle façade neuve et grand stationnement situé au centre-ville de Rimouski. Près du centre d'achat la Grande Place.
**(418) 723-3510**

**500, Place d'Armes**
2-3 bureaux de choix-meublés et équipés- environ 2 500 pi ca. Possibilité de services (secrétariat) à partager. Prix négociable.
**Jean L'Heureux**
**(514) 285-4000, #226**

Vous voulez **vendre** votre résidence de luxe à des individus qui possèdent les ressources financières nécessaires pour l'**acheter**? Annoncez sous la rubrique immobilière du **Carrefour LES AFFAIRES.**

## ✔ Espaces industriels à louer

**À MONTRÉAL-EST**
Usine à vendre ou à louer 30 000 pi ca. 20 pi et 29 pi de haut, 5 ponts roulants, 1 monorail, entrée élect., 800 amps., gaz naturel, système d'air comprimé, bureaux climatisés.
**Appelez au (514) 645-5363**

*Espace manufacturier*
Entreposage et distribution. Espaces 30 000 à 90 000 pi ca. Situé à Colebrook, New Hampshire. Bail annuel à partir de 2,00 $ US du pi ca. Net Net Net.
**(805) 239-3090**
102177.1411@compuserve.com

**OCCASIONS D'AFFAIRES**
pour quiconque recherche des **partenaires ou investisseurs sérieux !** Pour les rejoindre, annoncez dans le **Carrefour Les Affaires**

# ✔ Immeuble résidentiel

## ✔ Terrains résidentiels

Terrains à Vendre

**STE-SOPHIE**
•82[illegible]55 pi² ...entiel
VENDU
**36 208 $**

**RIGAUG, RUE LAUZON**
•37 663 pi² multirésidentiel
**11 280 $**

**ST-HUBERT, BOUL. COUSINEAU**
•35 150 pi² multirésidentiel
**45 000 $**

**BROSSARD, 5185, GRAND-ALLÉE**
•17 195 pi² résidentiel
**64 300 $**

**ANJOU, PR. DES RIVERAINS**
•4 lots de 10 000 à 12 400 pi²
•Superficie totale de 45 164 pi²
**6 $/pi²**

**V.-LEMOYNE CHARRON / R.-PHILIPPE**
•2 terrains, total de 10 500 pi²
•Unifamilial et multirésidentiel
**80 000 $**

**BOUCHERVILLE PASTEUR / L.-EIFFEL**
•106 000 pi² commercial
•532 565 pi² industriel
**965 000 $**

**ST-LAMBERT 1149-50, ST-GEORGES** NOUVEAU
•51 934 pi² multirésidentiel
**295 000 $**

(514) 849-1110 sans frais 1-888-849-9898
Groupe Immobilier Metsa Inc.
Courtier immmobilier agréé

**TERRAINS À ST-JEAN-SUR-RICHELIEU**
**BOUL. SÉMINAIRE SUD,** 220 000 pi ca. Possibilité de 23 maisons unifamiliales. Près services municipaux. Excellent pour promoteur. Prix: 210 000 $.
**BOUL. SÉMINAIRE SUD,** 125 600 pi ca. commercial. 305 000 pi ca. industriel. Possibilité demande subdivision. Prix: 325 000 $.
**Info (514) 358-4721**

## ✔ Appartements

à louer

**LE ST-NORBERT "STYLE CONDO" AU CENTRE-VILLE**
**3 1/2**

Appartements à louer
150, rue St-Norbert.
Près de Sherbrooke, entre St-Laurent et St-Denis.
**(514) 987-1788**

## ✔ Résidences

**IDÉAL POUR BUREAU À DOMICILE**

Rive-Sud. Canadienne. 3 c.c. et bureau. Idéal pour clientèle. Entrée et salle d'eau indépendante. Foyer, bain tourbillon; bachelor.
**J. Gagné** RE/MAX St-Hubert **(514) 678-3150**

**Bord de l'eau ILE DE MAI, Boisbriand.**
12 min. du boul. Métropolitain, luxueuse résidence 12 pièces , magnifique terrain 35 000 pi ca. Prix: 390 000 $.
**(514) 437-9754**

**Idéal pour l'équestre**
48 arpents avec résidence 3 c.à c.
**Lac Grothé**
Vue sur le lac. Résidence de 3 c.à c.
**Commercial St-Lin**
2 garages plus résidence au-dessus.
**Appeler Jeannette Bélisle au (514) 471-4001**
Le Permanent des Moulins

**Laurentides**
St-Donat, maison style normand. Bord du lac Archambault. 1 km du village. Proximité du ski et golf. Construction 1993, 4 chambres, 2 1/2 salles de bain, 3 garages, bain thérapeutique, plancher bois franc et céramique, chauffage central, foyer 3 faces, 4 portes patio avec balcon à l'étage. 365 000 $
**(514) 965-7073**

**BORD DE L'EAU, NAVIGABLE**
Repentigny, près pont Le Gardeur. Maison en pierre, 10 pièces. Garage double + atelier. Libre. Succession.Sans intermédiaire. Prix : 295 000 $.
**Tél : (514) 992-3390**

## ✔ Propriétés

à revenus

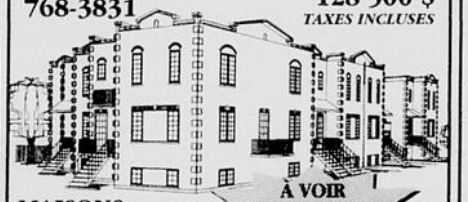
Longueuil
**2 immeubles contigus de 17 logements**
3081, Racicot et 60, Roussin
près Ch. Chambly
699 000 $
(514) 849-1110
Gr. Immo. METSA Inc.
Crt.Immo. agréé

Investisseurs, distributeurs et agents manufacturiers recherchés ? Ils lisent la section
**Occasions d'affaires du Carrefour Les Affaires**
pour trouver les meilleures propositions.
**Pour info: (514) 392-9000**

## ✔ Condos à vendre

**MONT SAINTE-ANNE VAL DES NEIGES**
Près des pentes et de 2 terrains de golf, à 50 min du Casino de Charlevoix, 2 chambres, foyer, meublé, décoré, literie au complet, commodités: piscine intérieure, sauna, bain tourbillon, Nautilus, badmington, frais condo: 120 $/mois, valeur 1990: 130 000 $, demandé: 85 000 $.
**1-819-372-7561**

le village MONT ORFORD
**AU PIED DES PISTES**
**6 chalets-condos meublés avec foyer DOIVENT ÊTRE LIQUIDÉS**
(4x) 3 1/2 pièces incluant 1 ch. à coucher 1 salle de bain. — Maintenant **SEULEMENT 39 000 $** (Plus taxes si applicable)
(2x) 6 pièces incluant 3 ch. à coucher 1 salle de bain 1 w.c. — **SEULEMENT 59 900 $** (Plus taxes si applicable)
Sur place : • ski alpin • ski de randonnée • glissades sur tube • piscine • tennis • golfs à proximité.
**ACHETEZ MAINTENANT POUR UN MEILLEUR CHOIX**
**1-800-361-6548**

**HABITATIONS KONA inc.**
Michel Vanier
768-3831
MAISON DE VILLE DE QUALITÉ SUPÉRIEURE
À partir de **128 500 $** *TAXES INCLUSES*

MAISONS MODELES
Visites sur appels
À VOIR
1327, rue Leclair, Verdun

**VENDEURS / ACHETEURS. VOUS RECHERCHEZ LA PERLE RARE EN IMMOBILIER AVEC UNE FORMATION UNIVERSITAIRE? UNE SPÉCIALISTE QUOI!**
Je suis courtier immobilier depuis 1989. Contactez-moi.
COURTIER IMMOBILIER AGRÉÉ
**JACINTHE LAFLAMME.**
**800, René-Lévesque Ouest, bur. 1100, Montréal**
**Tél.: (514) 871-8198**

**PLATEAU;LOFT: 1 600 pi ca.**
Plancher de bois franc. Plafond: 10 pi. Grande terrasse de 11x35 sud-ouest. Seulement: 99 000$. Clé en main. Occ; flexible bureau et résidence.
**COURTIER IMM. AGRÉÉ LAFLAMME.**
**Appelez au (514) 871-8198**

**PENTHOUSE LUXUEUX V. ST-LAURENT**
**Châteaux de Casson**
Coins sud-ouest-est. 3 000 pi ca., design et déco. haut de gamme. Panorama. Gym, 2 gara. inté., valeur 595 000 $ pour 395 000 $. Particulier.
**(514) 592-1464**

**Jardin du Havre**
Bord de l'eau. Condo très luxueux. Décoration professionnelle. Valeur 300 000 $. Prix demandé 239 000 $.
**Appelez au (514) 946-8706**

**TROPIQUES NORD SUCCESSION**
Spectaculaire, bord de l'eau, vue imprenable, 3500 pi ca., prix: 795 000$.
**David Wilkes, MAX IMO courtier**
**(514) 393-9058**

Annoncez vos occasions d'achat ou de location d'espaces commerciaux et de bureaux dans la section **Immeuble commercial du Carrefour LesAffaires** et adressez vous directement aux décideurs !
**(514) 392-9000**

## ✔ Cantons de l'est

**LAC MEMPHRÉMAGOG**
Prestigieuse demeure, 1989, 5 c.c., garage. Le plus extraordinaire point de vue de tout le lac! 490 000 $.
**D. Cayer** agent imm. affilié Trans-Action Immoservices
**(819) 843-0091**

**LAC MEMPHRÉMAGOG**
Superbe terrain situé sur les rives du lac à Sargent's Bay: prêt à construire 246 pi façade, 2,5 acres.
**Louise & Richard Bourgon**
**1-800-405-2774**
Remax d'Abord ctr imm.

**Près de Bromont**
Belle maison en brique, 3 c. à c., sur 1 acre paisible avec ruisseau: peut échanger pour maison plus grande. Demande 139 000 $. Vendeur motivé.
**Gillian Lortie, (514) 534-2012**
Royale Lepage Action, ctr. immo. agréé.

**Vue jusqu'aux É-U!!!**
Belle grande contemporaine éclairée et spacieuse. Séduisante pour travailleur autonome. 209 000 $.
**Gillian Lortie, (514) 534-2012**
Royal Lepage Action, crt. immo. agréé

**Vous pouvez maintenant consulter...**
Carrefour LES AFFAIRES
**sur internet**
CLIQUEZ À LA BONNE ADRESSE
www.lesaffaires.com
occasions d'affaires

## ✔ Fermes

**Fermes à vendre**

**St-Marc-des-Carrières**, Cté Portneuf, 102 hectares dont 72 en cultures avec maisons, remise et étable. Prix demandé: 160 000 $.

**Grand-St-Esprit**, Cté Nicolet, 306 arpents dont 213 en culture. Bâtiments en excellente condition (production laitière)

Plusieurs autres fermes à vendre.
**(418) 259-7086, Johanne**

**Visez de grands marchés** avec LE MAGAZINE PME

**FERMETTE**
ST-EUSTACHE. Duplex sur 4 arpents + 3 serres - 5 min de l'hôpital.
**Appelez au (514) 974-1778**

## ✔ Résidences de prestige

**BOUCHERVILLE**

Professionnel(le), élégante résidence de qualité supérieure, 4 c. à c., boiseries, piscine creusée, superbe bureau, avec entrée indépendante. Pour ceux et celles qui recherchent l'excellence.
ROYAL LEPAGE
**CLAUDE DROUIN** Agent immobilier affilié **Royal Lepage**
**(514) 449-4499**

**QUÉBEC QUARTIER MONTCALM**
AVENUE DES ÉRABLES, près des Plaines d'Abraham et de l'avenue CARTIER, jolie maison en bon état, coin ensoleillé, fenestration sur trois côtés, 12 pièces, élégant intérieur, le charme de l'ancien allié aux commodités de la vie moderne, jardin aménagé avec fontaine et terrasse. Stationnement pour deux voitures.
**(418) 523-9968**

**À BOUCHERVILLE**
Près du fleuve, condo-maison de ville de luxe. Secteur prestigieux, piste cyclable, marina. 2 chambres, 2 foyers, 2 garages intérieurs. Verrière ensoleillée, planchers de lattes. Piscine creusée. app 1 800 pi ca.
**ANNIE THIBERT RE/MAX SIGNATURE**
**(514) 449-4411 ou (514) 655-6187**
**ou sans frais 1-800-732-8103**

**Prestigieux domaine à Carignan**
À moins de 30 minutes du centre-ville de Montréal. 4300 pi ca. de superficie habitable sur terrain de 57 900 pi ca. offrant piscine intérieure et tennis, près du bassin Chambly.
**Royal Lepage Ltée,** Courtier Immobilier Agréé
**Mme. M. P. Boucher**
**M. Camille Dupuis**
**514-672-6450**

**Maison de prestige**
D.D.O: 8 pièces, sous-sol fini, garage. 900 pi ca. Piscine intérieure.
**Info: (514) 421-2082**
**Visites sur rendez-vous**

**MERVEILLE BORD DE L'EAU, DRUMMONDVILLE**
Cottage 1992, en bois rond, de style scandinave unique, chaleureux, 3 garages, piscine creusée, vue magnifique.
**Pour information, contacter Doris Cusson de REMAX LASALLE D.C.Inc. (819) 477-5444**

## ✔ Domaines

**Charlevoix**
Ch. Falaises, Pointe-au-Pic. Domaine, terrain paysager 100 000 pi ca. Résidence 13 pièces, meublée. Vue panoramique fleuve.
**Louisette Forgues (418) 665-2375 ou 3341 Immeubles Charlevoix CRTR.**

**TERRE À VENDRE À MIRABEL**
70 arpents
50% cultivable 50% boisée
Maison et grange neuve (1992). Cabane à sucre
Prix: 215 000 $.
**Tél: (514) 562-7067**

TÉMOIGNAGE D'UN ANNONCEUR DU JOURNAL LES AFFAIRES
**ENTREPRISES À VENDRE**
«M'a permis de rejoindre des investisseurs européens.»
*M. Normand Choinière, Royal LePage*

# ✔ Pour placer une annonce : (514) 392-7782

**Nous acceptons Visa, Master Card et American Express**

IMMOBILIER

# Proment nommé constructeur de l'année à Montréal

Stéphane Labrèche

La **Corporation Proment** vient d'être nommée constructeur de l'année par l'**Association provinciale des constructeurs d'habitations du Québec** (APCHQ)-région de Montréal.

Proment construit des maisons haut de gamme depuis plusieurs années à l'Île-des-Soeurs. L'an dernier, ses ventes ont atteint le cap des 25 M$.

Plusieurs autres entreprises ont été récompensées pour l'excellence de leur construction. Voici la liste des gagnants des trophées *Domus* de l'APCHQ - Montréal.

Maison neuve de 100 000 $ et moins : **Construction Cleary**

Maison neuve de plus de 100 000 $ et de moins de 175 000 $ : **Gestion Polymont**

Maison neuve de 175 000 $ et plus : **Groupe immobilier Alliance**

Rénovation résidentielle de 30 000 $ et moins : **Constructions Max Larocque**

Rénovation résidentielle de 30 000 $ et plus : **Condo-Ville M.P. et FTP**

Rénovation - conversion et\ou transformation : **Développement Rachel-Julien**

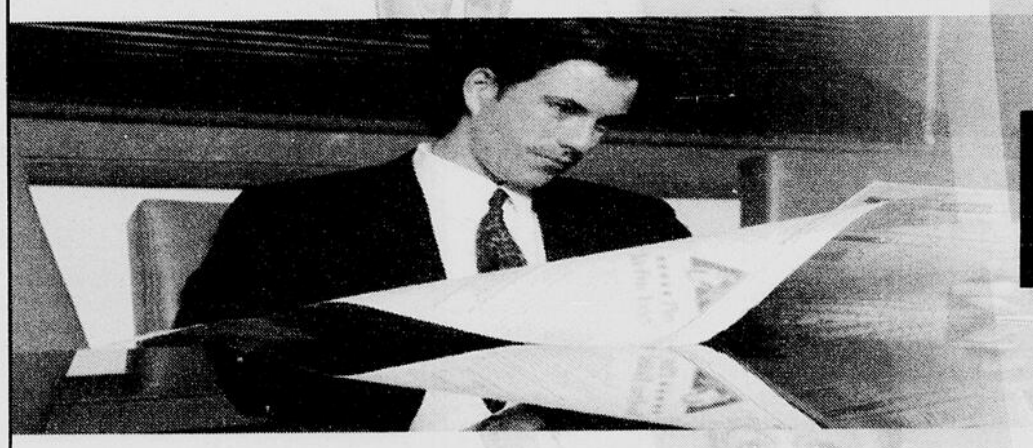
Projet et\ou développement résidentiel de l'année : **Groupe immobilier Alliance** pour le projet *Quai de la Commune*

Municipalité de l'année : Ville de Lachenaie

Constructeur de l'année : **Corporation Proment**

Par ailleurs, notons que l'entreprise les **Constructions Cholette et Morin** a été honorée par la division des *Garanties de l'APCHQ* pour avoir construit le plus grand nombre de résidences enregistrées à la *Garantie des maisons neuves* entre le 1er octobre 1996 et le 30 septembre 1997. ■


Les nominations importantes passent par le journal Les Affaires



LES AFFAIRES

Un membre de votre personnel est promu ? De nouvelles recrues se joignent à votre équipe ? Publiez un avis de nomination dans le Journal LES AFFAIRES. La bonne nouvelle rejoindra vos partenaires, fournisseurs, actionnaires et plus de 303 000 lecteurs de toutes les régions du Québec.

Publier vos nominations dans le journal LES AFFAIRES témoigne de l'essor et du dynamisme de votre entreprise.

*Obtenez plus de renseignements en composant le (514) 392-9000 1-800-361-5479*


# Nouvelle acquisition de Times Equities à Montréal

La société américaine **Times Equities** vient de faire une deuxième acquisition dans la région métropolitaine en moins d'un an. Il s'agit du *6767, Côte-des-Neiges*, un immeuble de bureaux de six étages couvrant quelque 70 000 pi$^2$.

La transaction a été conclue pour un montant de 1 M$.

L'an dernier, le promoteur américain avait fait l'acquisition du *4200, Saint-Laurent*, le plus important immeuble de bureaux du boulevard Saint-Laurent avec une superficie de 330 000 pi$^2$.

L'immeuble a été acquis pour un montant de 2,3 M$ et les nouveaux propriétaires ont depuis investi près de 1 M$ en rénovations.

### Autres transactions

L'entreprise américaine ne cache pas ses ambitions pour Montréal puisqu'elle entend porter son portefeuille à 3 M de pi$^2$ à moyen terme. D'autres transactions pourraient même être prochainement annoncées.

L'intérêt que porte Times Equities à Montréal est digne de mention car la valeur totale de ses éléments d'actif immobilier s'élève à plus de deux milliards de dollars. Il s'agit donc d'un joueur important.

La venue de Times Equities est aussi bénéfique pour **Antrev**, qui assure la gestion des immeubles du promoteur américain à Montréal. Celui-ci doit être satisfait des résultats du gestionnaire puisque en moins d'un an, le taux d'occupation du 4200, Saint-Laurent est passé de 30 % à 62 %. (SL) ■

# Reventes : nouveau record à Québec

Stéphane Labrèche

Le secteur résidentiel a été très actifs dans la région de Québec en 1997. C'est ce qui ressort du dernier rapport trimestriel publié par la **Société canadienne d'hypothèques et de logement** (SCHL) et la **Chambre immobilière de Québec** (CIQ).

En fait, les deux organismes ont enregistré un nouveau record de transactions, soit 5 276. Cela représente une hausse de 11 % sur le volume total de 1996.

Selon la SCHL et la CIQ, les premiers acheteurs ont grandement contribué à ce regain d'activité. Les ventes de maisons jumelées et en rangée ont augmenté de 32 %, alors que celles de copropriétés ont progressé de 24 %. « La maison détachée, davantage destinée à des acheteurs plus expérimentés, montrait quant à elle un bilan de 3 716 reventes, soit une hausse de 7 % », écrit la SCHL.

Profitant des faibles taux hypothécaire et du prix avantageux des propriétés, plusieurs locataires ont ainsi pu accéder à la propriété.

« Cette forte activité a toutefois provoqué une épuration du bassin de locataires ayant les capacités financières pour acheter une propriété. »

D'ailleurs, les ventes ont légèrement diminué au cours du dernier trimestre de 1997. Par contre, le marché des maisons plus dispendieuses jouit actuellement d'un regain d'activité. (SL) ■

# La fiducie Avista achète trois immeubles : 19,5 M$

La fiducie de placement immobilier **Avista** vient de faire l'acquisition de trois propriétés au coût de 19,5 M$. Les nouveaux immeubles de la fiducie couvrent près de 300 000 pi².

Le plus important est situé à Dartmouth, en Nouvelle-Écosse. Il s'agit du *Cambridge Centre*, une propriété de 212 000 pi² faisant partie du *Burnside Business Park*.

Ce complexe est le plus important centre d'affaires des Maritimes. Le Cambridge Centre est occupé à 85 %, permettant ainsi à la fiducie d'augmenter les revenus de location grâce à la reprise du marché immobilier.

Avista a aussi fait l'acquisition d'un immeuble industriel de 54 000 pi² situé à Mississauga, en banlieue de Toronto, pour 2,9 M$. La propriété est louée à 100 %, mais la direction de la fiducie espère pouvoir augmenter les loyers à court terme.

Le dernier achat a été réalisé à Edmonton, en Alberta. Il s'agit d'un petit centre commercial de 22 500 pi², acquis pour 3,5 M$.

Avista est par ailleurs sur le point de conclure trois autres transactions à Vancouver, Calgary et Toronto. La valeur totale de ces investissements est de 32,5 M$.

### Investissements de 70 M$

La fiducie de placement immobilier Avista a été créée en juillet 1997. Le promoteur est la **Compagnie d'assurance Canada-vie**, qui a vendu 22 propriétés couvrant 3,8 M de pi² à Avista. Canada-vie demeure l'un des plus importants détenteurs d'unités de la fiducie.

Depuis sa création, Avista a effectué des investissements totalisant 70 M$.

Par ailleurs, une autre fiducie de placement immobilier, **CREIT**, vient de faire l'acquisition d'un centre commercial de 80 000 pi² à Edmonton, en Alberta. Le prix de la transaction est de 13 M$. (SL) ■

CONFÉRENCE INTERNATIONALE 31 MARS, 1 ET 2 AVRIL 1998
Palais des Congrès de Montréal

• La technologie nous l'impose
• L'économie le capitalise
• Les employés l'exigent
• Le marché le requiert
• La concurrence nous y contraint
• Les clients le réclament
• Le multiculturalisme nous y conduit

Votre organisation y survivra-t-elle

Innover, créer ou disparaître : un enjeu vital !

31 mars — 1er avril — 2 avril

Stratégie → Innover et créer pour durer : une stratégie de survie
FRED WIERSEMA
Stratège américain opérant à l'international

Processus → L'art du «jam» ou apprendre les processus d'innovation et de créativité
JOHN KAO
Professeur de créativité à Harvard et Directeur de *The Idea Factory*

Action → Innovation et créativité en action : des cas d'entreprises québécoises inédits
SYLVIE GENDREAU
Québécoise initiatrice de projets révolutionnaires

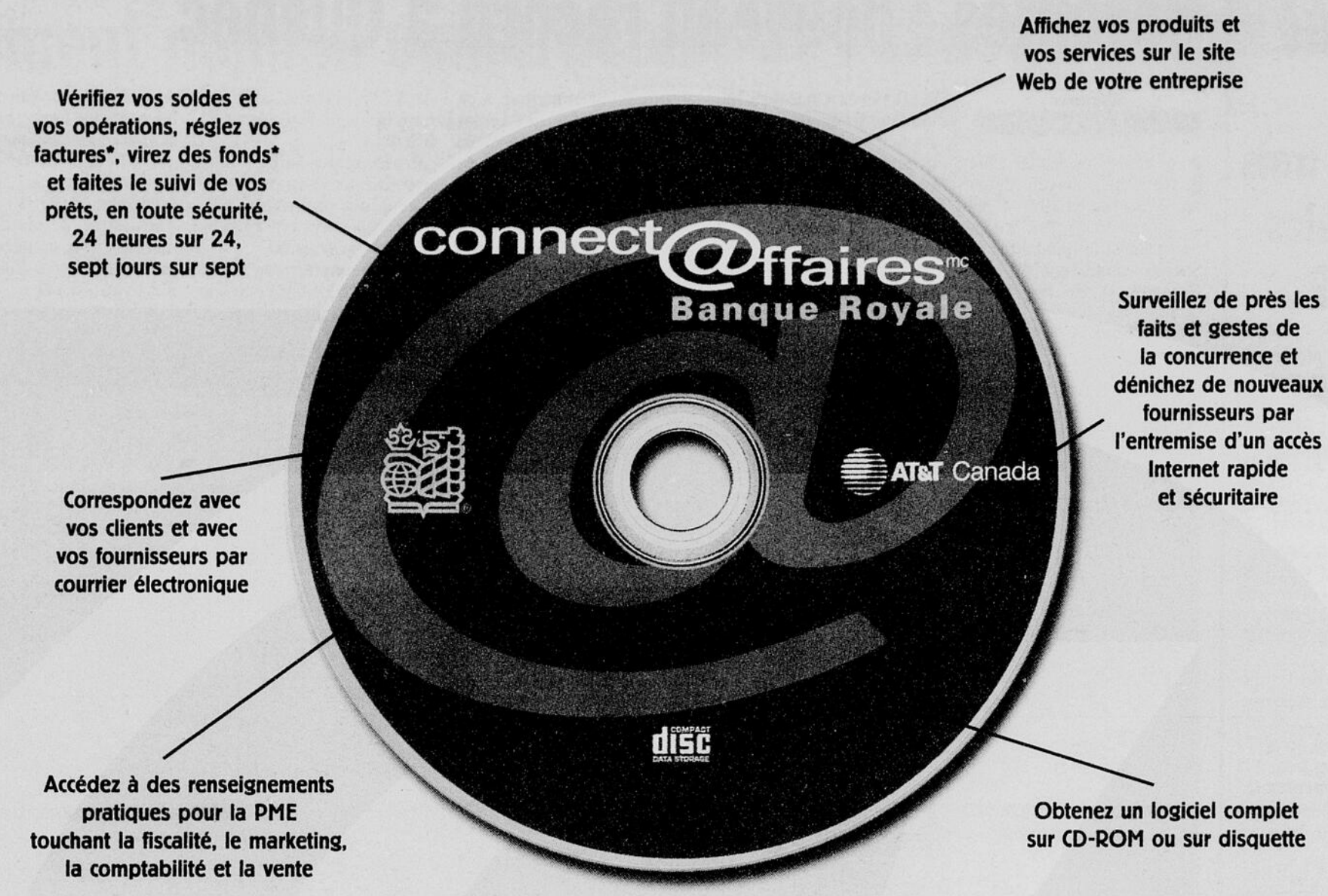
Gestion → Derrière la magie, une tradition : la gestion créative dans l'organisation d'aujourd'hui
BRAN FERREN
Vice-président exécutif de la technologie créative chez *Walt Disney*

Vigie → Innovation, créativité et culture : les leçons de *Silicon Valley*
CHRISTOPHER MEYER
Analyste américain et spécialiste de *Silicon Valley*

Expérimentation — Objectif 2027 : un exercice de création collectif
JOËL DE ROSNAY
Futurologue et directeur de la Stratégie de la *Cité des sciences et de l'industrie* à Paris

Inscription et information
GROUPE INNOVATION INTERNATIONAL
Conférence internationale
Téléphone : (418) 694-2400
1-888-336-9087
Site Internet : www.groupe-innovation.com

GROUPE INNOVATION GI INTERNATIONAL
Bell
Hydro Québec




# Voici le forfait Internet complet pour la PME.

Les Services *connect@ffaires*, offerts par la Banque Royale et AT&T Canada, constituent un forfait complet par lequel vous pouvez accéder au **réseau Internet** pour y faire des **affaires**. Un outil abordable, pratique et qui vous offre un avantage précieux sur la concurrence.

Demandez votre logiciel *connect@ffaires*[mc] **gratuit** dès maintenant.

## Téléphonez au 1-800 ROYAL[mc] 0-2

(1 800 769-2502)

BANQUE ROYALE

AT&T Canada[mc1]

*Des frais de service habituels peuvent s'appliquer. ® Marque déposée de la Banque Royale du Canada. [mc] Marques de commerce de la Banque Royale du Canada. [mc1] AT&T Corp. Utilisé sous licence. AT&T Canada est le fournisseur d'accès à Internet.