

À VOS AFFAIRES

CONSOMMATION

LES PC : MOBILES,
STYLISÉS,
PAS CHERS
PAGE 5



L'ENVERS DE LA PUB

Dieu et la pub, attention censure !

Léonard de Vinci est très tendance ces temps-ci. Une popularité qui n'est pas appréciée de tous et sur laquelle surfe en France une publicité. *La Cène* est ainsi détournée par la griffe Marithé et François Girbaud. Une pub par qui le scandale arrive...

PAGE 4



PLANIFICATION

Investir dans un REER ou dans l'immobilier ?

Pascal et Brigitte veulent prendre leur retraite dans 17 ans avec l'équivalent d'un revenu après impôts de 50 000 \$... en dollars de 2005. Pour cela, compte tenu des spectaculaires hausses des dernières années, vaudrait-il mieux investir dans l'immobilier plutôt que de poursuivre des placements annuels dans les REER ? Réponse du planificateur François Gagnon.

PAGE 6

FINANCES PERSONNELLES

Le meilleur placement pour initier les enfants

Pour initier un enfant au « merveilleux » monde du placement, Michel Girard conseille aux parents d'investir dans l'achat de parts d'un fonds commun équilibré, c'est à dire un fonds dont le portefeuille est largement diversifié dans les principales catégories d'actif, soit les actions, les obligations, les parts de fiducie et les liquidités.

PAGE 8

LE CHIFFRE DU JOUR

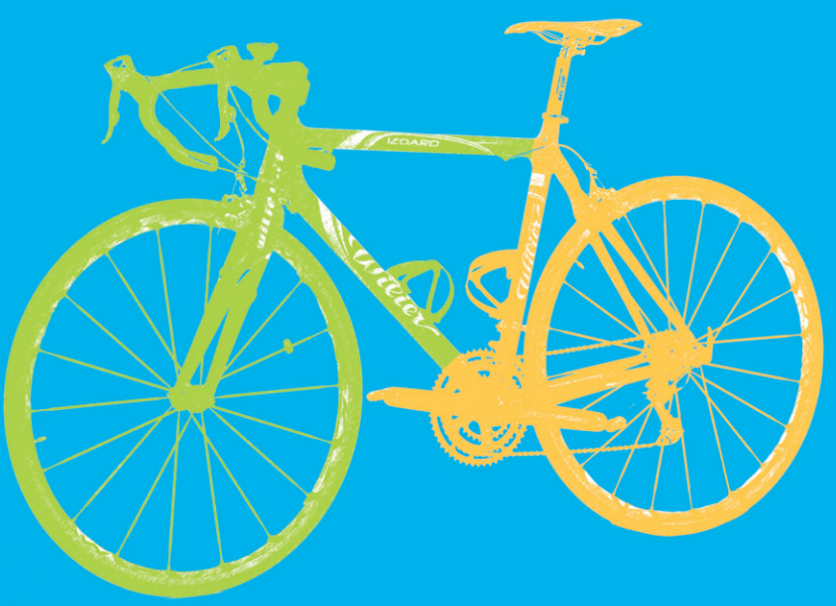
19,96 \$

Les résidents de Montréal dépendent légèrement plus des paiements de transfert gouvernementaux que ceux de l'ensemble du Québec. Ils recevaient en moyenne 19,96 \$ en paiements de transfert par tranche de 100 \$ de revenu en 2002 comparativement à 19,44 \$ en moyenne pour ceux de l'ensemble du Québec. À Montréal, le sommet a été atteint avec un taux de 23,14 \$ en 1997.

Source : Institut de la statistique du Québec

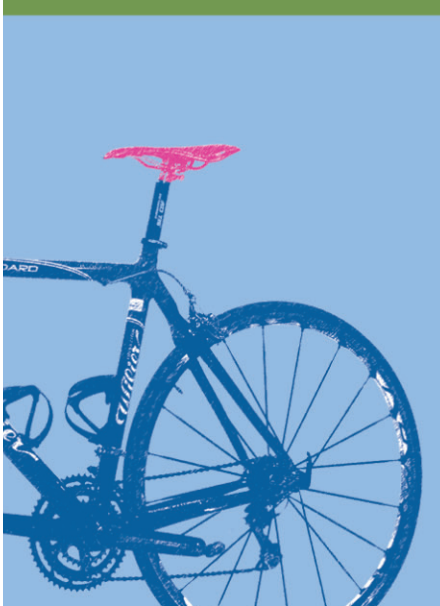
Acqu^zition.biz
Pour acheter ou vendre une entreprise:
www.acquization.biz

3291453A 3291464







DES VÉLOS POUR **TOUS** **LES BUDGETS**

Dans les années 70, on a acheté des Peugeot 10 vitesses... qu'on a vite remis au garage. Jusqu'aux années 80, où on s'est mis au vélo de montagne en ville. Après, on a essayé les hybrides sur les pistes cyclables que la Route Verte semait dans le paysage. Quelques-uns d'entre nous se sont mis au vélo de route. On a acheté des Marinoni en acier. Puis en alu. Puis des Guru, des Argon 18, des Trek, des Time... Des pédales automatiques. Des fourches en carbone. Des pneus à 200 grammes la paire et 75 \$ l'unité.

Pendant que le reste du monde avait le dos tourné, le Québec est devenu un des endroits où l'on dénombre le plus grand nombre de vélos : 750 bicyclettes pour 1000 habitants aux dernières nouvelles (qui datent de 2000).

Pendant toutes ces années, également, le vélo de route, entraîné par le dynamisme du vélo de montagne, a évolué à une vitesse fulgurante. Les transmissions se sont indexées. Le nombre de pignons (les roues dentées à l'arrière) est passé de cinq, sur nos Peugeot 10 vitesses, à six, sept, huit, neuf et 10. L'acier, par le jeu des alliages, s'est affiné, allégé, assoupli, rigidifié. Puis l'aluminium s'est pointé, nous transportant dans une nouvelle « zone de poids ».

Le nouveau mot magique ? Carbone.

La saison de rouleur tire à sa fin. La saison de vélo, elle, commence bientôt. Quelles sont les tendances en 2005 ? Côté matériel, s'entend. Parce que côté physique, c'est toujours la même recette : cœur, jambes, poumons. De l'entraînement, quoi. Pour le matériel, nous avons posé la question à quelques spécialistes.

UN DOSSIER DE PAUL ROY en pages 2 et 3

À lire dimanche prochain
LE CHOIX D'UN CASQUE DE VÉLO

Le dimanche 3 avril
L'ACHAT D'UNE BICYCLETTE POUR ENFANT

ET SI ON PAYAIT VOS 6 PREMIERS MOIS D'HYPOTHÈQUE ?

Voir à la page 3 de ce cahier.



**BANQUE
LAURENTIENNE**

OSEZ

VÉLOS HAUT DE GAMME:

PAUL ROY

Si vous planifiez l'achat d'un vélo de route haut de gamme, préparez-vous à entendre parler « carbone » dans les boutiques que vous visiterez. Parce que si, ces dernières années, le monde cycliste a assisté à une progression impressionnante de ce matériau réputé pour sa légèreté et sa rigidité, 2005 peut résolument être considérée comme l'année carbone.

« Carbone ! Carbone ! Carbone ! » nous a d'ailleurs répondu spontanément Mario Spadafora, de la boutique O-de-Gam, de Laval, quand on lui a demandé quelle était la plus grande tendance dans le vélo, cette année. Tout le monde se met au carbone. Jusqu'à Devinci, un fabricant dont l'usine est située au coeur de la planète aluminium, au Saguenay, qui propose un cadre monocoque carbone pour la

première fois dans son catalogue 2005.

Il a pour nom « CX » et peut recevoir des périphériques Campagnolo ou Shimano. Équipé du groupe Campagnolo Record, il coûte 6000 \$. Mais en l'habillant plus modestement, de Shimano 105, par exemple, on peut s'en tirer pour 2699 \$, nous dit Éric Auger, directeur du marketing chez Devinci.

C'est d'ailleurs ce qui frappe cette année : des manufacturiers reconnus comme Trek, Specialized, Giant et autres qui proposent des vélos tout carbone pour des centaines de dollars de moins que 3000 \$. « Le vélo tout carbone le moins cher, cette année, c'est un Giant qui coûte 2399 \$ », signale Jacques Sennéchaël, rédacteur en chef de *Vélo Mag*, dont le Guide d'achat 2005 de vélos de route doit paraître ces prochaines semaines (le Guide d'achat de vélos

de montagne est déjà en kiosques).

« Giant a abaissé la barre, admet Éric Auger, de Devinci. Pour y arriver, par contre, ils ont utilisé du Tiagra (un des groupes plus économiques de la famille Shimano). »

Pour Gervais Rioux, proprio de la boutique Cycles Gervais Rioux et fabricant des vélos Argon 18, cette démocratisation du carbone, on y assistait tranquillement depuis quatre ou cinq ans.

« C'est le matériau de l'heure », affirme pour sa part Gilles Cantin, représentant pour Argon 18 et co-concepteur, avec Philippe Juteau, des appareils Juteau/Cantin utilisés dans la conception de vélos sur mesure. Avec le carbone, on peut jouer sur les formes (avec le procédé de moulage), c'est le matériau qui nous libère le plus des contraintes, qui nous donne les meilleures possibilités. »

Il y a deux grands types de cadres de carbone : le monobloc, où le cadre sort littéralement d'un moule ; le tubulaire, avec des tubes collés, semblables à des tubes d'aluminium ou d'acier. Tous ces cadres viennent d'ailleurs exclusivement d'Asie, de la Chine et de Taïwan plus spécifiquement, pour des raisons de coûts de main d'oeuvre. La production de carbone nécessite en effet plusieurs étapes de polissage à la main.

Comme les humains, incidemment, les carbonés ne naissent pas tous égaux. Il y en a de plus performants et de moins performants. Comment faire la différence ? « À l'oeil, on ne peut pas voir, déplore Jacques Sennéchaël, de *Vélo Mag*. Le seul moyen, c'est de se fier à la réputation de la compagnie. Trek, par exemple, ça fait 12, 13 ans qu'ils font des vélos en carbone. » Éric Auger, de Devinci, s'attend à

ce que d'ici quelques années, il y ait des dénominations de carbone comme il y a des dénominations d'acier ou d'aluminium. « Comme pour tout matériau, il va devoir y avoir une échelle. »

En attendant, est-ce à dire que les autres matériaux, dont l'aluminium, incontournable jusqu'à tout récemment, sont mûrs pour la retraite ?

Gilles Cantin, représentant pour Argon 18, ne le croit pas : « Dans le haut de gamme, il y a toujours de très bons vélos en aluminium, légers, rigides et résistants. Et même le type qui s'achète un vélo en alu pour 1000 \$, il ne se fait pas fourrer. »

« Nous, on fait beaucoup de recherche avec l'aluminium, précise Éric Auger, de Devinci. On travaille sur de nouveaux alliages qui ont des propriétés mécaniques exceptionnelles, qui pourraient même supplanter le carbone à certains niveaux. »

UN WILLIER TOUT CARBONE EN PIÈCES DÉTACHÉES

PHOTOS MARTIN CHAMBERLAND



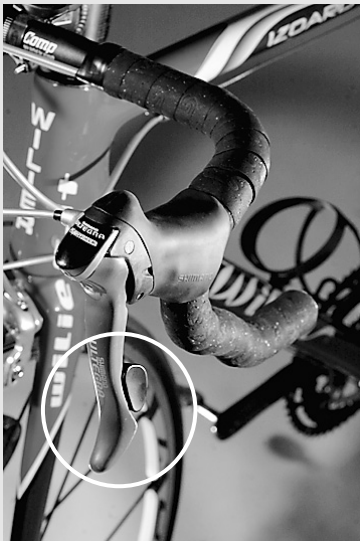
TRANSMISSION

Le groupe Ultegra, de Shimano. Neuf pignons (12X25) à l'arrière et trois plateaux (30, 42, 52) à l'avant pour 27 vitesses. En 2005, le groupe Ultegra est disponible en version 10 pignons.



FOURCHE

En carbone, cela va de soi.



POIGNÉE DE FREIN

La manette de changements de vitesses est intégrée.



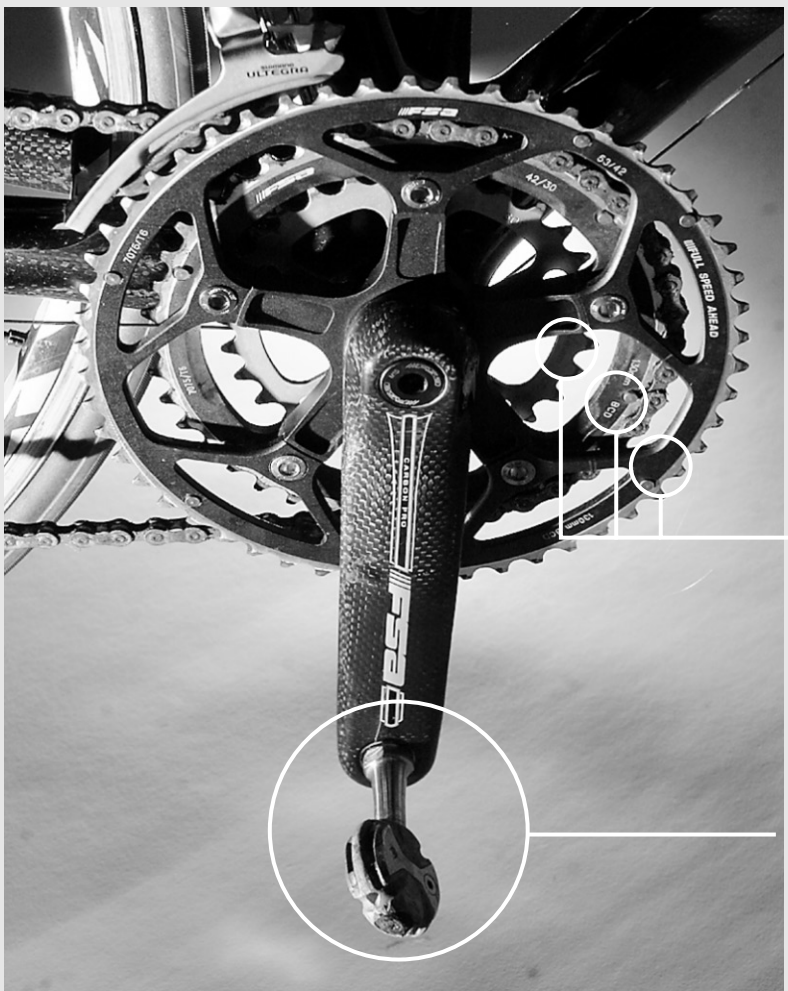
SELLE

Pas très rembourrée, mais après quelques centaines de kilomètres, elle devrait vous aller comme un gant...

TIGE DE SELLE

En carbone

DÉRAILLEUR ARRIÈRE



PLATEAUX

PÉDALIER

En carbone. Avec trois plateaux. La pédale automatique est un modèle Speedplay.

Beau vélo! combien de vitesses?

PAUL ROY

Votre nouveau vélo a 30 vitesses ? C'est 10 de plus que le Trek de Lance Armstrong, le sextuple vainqueur du Tour de France !

Bien des néophytes croient à tort que la qualité d'un bicycle se mesure à son nombre de vitesses. Or, tous les pros roulent sur des 20 vitesses. Deux plateaux à l'avant, 10 pignons à l'arrière (2X10=20). (Le plateau est la roue dentée qui entraîne la chaîne, le pignon est la roue dentée à l'arrière.)

Si vous avez 30 vitesses, c'est que vous avez trois plateaux et 10 pignons (3X10=30). Si vous en avez 27, ou 24, ou 21... c'est que vous n'avez que neuf, huit ou sept pignons. Mais toujours trois plateaux.

Pourquoi Lance et ses copains se satisfont-ils de deux plateaux ? Parce que s'ils avaient besoin du troisième — le plus petit, le plus « facile », celui que vous utilisez pour monter les côtes —, ils auraient avantage à changer de métier.

Parlons braquets, voulez-vous ?

Le braquet, c'est le rapport de démultiplication entre les plateaux et les pignons.

Votre plus petit braquet, le plus facile, c'est celui qui fait passer la chaîne par votre plus petit plateau (à l'avant) et votre plus grand pignon (à l'arrière) ; inversement, votre plus gros braquet, celui que vous utilisez pour gagner le maximum de vitesse en descendant une côte, c'est la combinaison de votre plus grand plateau et de votre plus petit pignon.

Entre les deux, il y a une foule de combinaisons, mais toutes ne sont pas utilisables.

De sorte que vous n'avez pas vraiment 30 vitesses. Ou 27, ou 24... De même que Lance Armstrong n'a pas vraiment 20 vitesses.

D'abord, il est fortement déconseillé de « croiser » sa chaîne. À proscrire, donc, les positions grand plateau/grand pignon et petit plateau/petit pignon, qui imposent un stress trop grand à votre chaîne et réduisent votre efficacité de pédalage. Voilà donc deux vitesses d'éliminées.

Ensuite, certains développements se recoupent, le développement étant la distance parcourue par tour de pédalier. Prenons pour exemple un vélo de route à trois plateaux et 10 pignons, donc

30 vitesses. Disons que les plateaux ont respectivement 52, 42 et 30 dents, ce qui est assez standard, et les pignons 12, 13, 14, 15, 16, 17, 19, 21, 24 et 28 dents. Votre plus petit braquet, le plus facile, est le 30X28 (petit plateau, grand pignon) ; votre plus gros, le plus difficile, est le 52X12 (grand plateau, petit pignon). Votre petit braquet vous fait avancer de 2,25 mètres par tour de pédalier, d'où l'impression de mouliner dans le vide, si vous êtes sur le plat. Votre gros braquet, lui, vous fait progresser de 9,10 mètres par tour de pédalier. Autrement dit, votre gros braquet vous fait avancer quatre fois plus loin par tour de pédalier. Quatre fois plus vite, donc. Le hic, c'est qu'il est également... quatre fois plus forçant. À moins de disposer

de beaucoup de puissance, on ne démarre habituellement pas sur 52X12. On commence par enrouler de plus petits braquets, comme 42X21 ou 42X19, et on augmente à mesure qu'on prend de la vitesse.

Certains développements se recoupent, disions-nous. Ainsi, en gardant l'exemple cité plus haut (52, 42, 30 pour les plateaux et 12, 13, 14... 28 pour les pignons), les combinaisons 30X15 et 42X21 vous font toutes deux progresser de 4,20 mètres par tour de pédalier. Deux fois le même développement. Donc pas vraiment deux vitesses. Éliminons le 30X15 ! D'autres développements sont également très semblables. Autrement dit, sur 30 vitesses, vous en avez peut-être une vingtaine d'utililes, ce qui est heureusement bien suffisant.

Ouf !

DE LA SEMAINE

À VOS AFFAIRES

LA VAGUE CARBONE

Le titane, léger, confortable et inusable, a lui aussi toujours sa place, mais il demeure encore marginal, en raison de son coût de fabrication. Quant à l'acier, malgré des charmes indéniables, dont son confort, il a atteint ses limites, du moins pour ce qui concerne la haute performance, selon Gilles Cantin.

« L'acier, c'est certain que ça revient pas », confirme Gervais Rioux, de Cycles Gervais Rioux. Trop cher, selon lui, quand on veut le faire rivaliser de poids avec les autres matériaux. Il a toutefois encore ses adeptes, qui apprécient sa solidité et sa capacité d'absorbtion des chocs, sans rechercher la performance absolue.

Incidemment, peu importe le matériau, à un certain niveau de prix, les fourches sont systématiquement en carbone et ce, depuis plusieurs années. Ce qui est plus nouveau, c'est la prolifération de cadres en

alu, en acier ou en titane couplés à des haubans, des bases — ou les deux — en carbone (les haubans et les bases forment le triangle arrière).

10 pignons

L'autre tendance qui se confirme lourdement cette année : le 10 vitesses. Il y a quelques années, Campagnolo a sorti la cassette à 10 pignons qu'elle réservait à ses groupes haut de gamme Record et Chorus. Puis le 10 vitesses est descendu en gamme : Centaur, Veloce...

L'an dernier, Shimano, qui avait résisté jusque là, a offert son groupe Dura Ace en 10 vitesses ; cette année, c'est au tour de l'Ultegra.

« Le 10 vitesses le moins cher cette année, c'est l'Opus Alto, à 2225 \$, en Shimano Ultegra, un vélo conçu au Québec », précise Jacques Sennéchael, de *Vélo Mag*.

Et les pédaliers compacts ? Mode

passagère ou durable ? L'avenir le dira. Le pédalier compact, pour ceux qui s'apprentent à décrocher, c'est un pédalier à deux plateaux, mais de plus petits diamètres que les pédaliers à deux plateaux traditionnels.

Jusqu'à il y a quelques années, les pédaliers à deux plateaux en avaient généralement un de 39 ou 42 dents et un autre de 52 ou 53 dents.

Excellent pour les plus costauds d'entre nous, mais un peu juste pour plusieurs, quand venait le temps de grimper la côte Clarke, à Montréal, ou la Salaberry, à Québec. La solution ? S'équiper d'un pédalier à trois plateaux, dont un petit de 30 dents. Certains y recouraient allègrement, mais d'autres hésitaient : trois plateaux, ça faisait un peu moumoune. D'où l'apparition, assez récente, de pédaliers dits compacts. Deux plateaux, donc, mais plus petits : 34X48, 34X50, 36X50.

« Les compacts, c'est pour ceux qui ne veulent pas être vus avec un triple, commente avec une pointe d'humour Gervais Rioux. Et quand il y a des côtes, c'est une police d'assurance. Mais le triple, c'est une plus grosse police d'assurance. »

Campagnolo ou Shimano ? Dans le vélo de route, les deux grands fabricants se partagent à peu près exclusivement le marché des « groupes », qui comprennent les dérailleurs, les manettes de vitesses et de freins, etc. Chacun a ses adeptes. Pour certains, c'est quasi une religion. Mais, selon plusieurs experts, bien difficile de proclamer un champion. D'ailleurs, la moitié du peloton pro roule Campagnolo, l'autre moitié Shimano.

Pour le cycliste québécois dont le budget n'est pas illimité, toutefois, Campagnolo, un produit italien, est désavantagé cette année en raison de

la force de l'euro — Shimano est une compagnie japonaise.

« C'est plus l'euro que la technologie qui dérange Campagnolo », confirme Gilles Cantin.

« Quand le Dura Ace (le groupe numéro un de Shimano) est moins cher que le Chorus (le groupe numéro 2 de Campagnolo), il y a du monde qui change de camp. »

Ce ne sera pas le cas de Yves Du Sablon, proprio de la boutique Vel'Aube, avenue de Lorimier, un inconditionnel de Campagnolo. « Plus durable », dit-il.

Autres tendances ?

L'hybride performance, semblable au vélo de route, mais avec guidon droit plutôt que recourbé, continue de gagner en popularité ; l'hybride confort continue de séduire les baladeurs du dimanche ; il pourrait subir la concurrence du vélo d'un nouveau type — Devinci a baptisé le sien « Lifestyle » —, dont la selle surbaissée permet de poser les pieds à plat au sol, à l'arrêt.

Et le vélo de montagne, enfin, s'exprime de plus en plus... à la montagne, où il est à son meilleur, et de moins en moins sur les pistes cyclables, où il a souvent l'air un peu épais.

Une bonne
bécane
pour 300 \$?
Pourquoi pas!

PAUL ROY

Vous voulez juste faire un peu de vélo ? Dix kilomètres, le dimanche, sur la piste cyclable ? Le tour du lac avec les enfants ?

Et vous aviez prévu combien ? Trois cents dollars ?

Un peu moins ? Eh bien, pourquoi pas !

Qui plus est, à ce prix-là, vous avez relativement peu de chances de vous tromper. Le cadre va être en acier de base ou en aluminium bon marché, mais il va « faire la job », comme on dit. Vous allez avoir trois plateaux et probablement sept pignons, pour 21 vitesses, ce qui est amplement suffisant. Ça va être lourd, probablement dans les 14, 15 kg, mais sur le plat, vous ne devriez pas voir grande différence.

Que rechercher dans cette gamme de prix ? Le moins de choses possibles, conseille Jacques Sennéchael, rédacteur en chef de *Vélo Mag*. « Il faut faire dans le plus simple, éviter en particulier les suspensions, autant les suspensions de fourche que de tige de selle. À ce prix-là, ça va être du matériel médiocre, ça va ajouter du poids et ça va constituer des points de fragilité. »

Pour le reste, accordez la préférence à des dérailleurs et autres périphériques Shimano plutôt qu'à des pièces de marques moins connues. « Même dans le bas de gamme, Shimano fait des produits acceptables », précise Jacques Sennéchael, dont le Guide d'achat 2005 de vélos de route sera bientôt en kiosques.

À prix égal, les vélos vont se ressembler passablement, d'une marque à l'autre. Voici ce à quoi vous devriez vous attendre pour entre 250 et 300 \$: un vélo hybride en acier, avec des roues de 700 mm de diamètre, un guidon droit, une transmission Shimano d'entrée de gamme (Tourney) de 21 vitesses. Votre vélo sera également probablement équipé — dans cette gamme, la plupart le sont — d'une tige de selle à suspension et d'une potence réglable en hauteur.

Pour une cinquantaine de dollars de plus, vous aurez droit à un cadre en aluminium, donc un peu plus léger, et possiblement à une transmission une coche plus performante. Pour autour de 400 \$, attendez-vous à avoir un dérailleur arrière Shimano Altus et des jantes en aluminium à double paroi. En approchant de 500 \$, vous devriez passer au groupe Shimano Alivio.

Dans plusieurs des cas ci-haut mentionnés, vous allez également avoir droit à la fourche à suspension, un « gadget » dont vous n'avez sans doute pas besoin. S'il existe une version « sans », prenez-la, vous devriez économiser une trentaine de dollars.

Un peu de sport

Pour faire un peu plus de sport, pousser la machine, il faut investir... un peu plus. Un hybride performant peut coûter dans les 900, 1000 \$. Jacques Sennéchael mentionne un Felt en aluminium équipé de pièces Shimano Tiagra pour 870 \$.

À ce prix-là, dit-il toutefois, il faut ajouter autour de 200 \$ pour des pédales automatiques (équipées d'un mécanisme qui emprisonne une cale métallique fixée sous la semelle du soulier - on enclenche, ça fait « clic »... et ça ne bouge plus de là) et une paire de souliers. « C'est la meilleure amélioration qu'on peut apporter. Quand on a essayé ça, on ne peut plus s'en passer. Meilleur positionnement, moins de perte d'énergie. »

Passé 1000 \$ on entre tranquillement dans le territoire du vélo de route, celui avec le guidon recourbé. On retrouve aussi des hybrides performants plus haut de gamme, parfois avec des fourches en carbone et des pièces Shimano 105.

« Le vélo à guidon recourbé le moins cher que nous avons recensé est un Opus Solo. Cadre alu, fourche acier, groupe Shimano Sora, pour 840 \$. Mais dans ce créneau-là, le Devinci Chicane, à 999 \$, me paraît plus intéressant : cadre alu, fourche carbone, dérailleurs Tiagra et Sora. Il y a deux ou trois ans, un vélo comme ça aurait coûté dans les 1400 \$. »

Manque-t-il quelque chose à votre bonheur ? Que diriez-vous d'un support à bagages pour transporter le pique-nique ? D'un cyclomètre pour calculer les kilomètres ? D'une trousse de réparation de crevaisons ? Et d'une pompe ?

Des pompes, Jacques Sennéchael suggère d'en avoir deux : une petite pour la route et une pompe à pied pour la maison, pour vous assurer de toujours partir avec des pneus convenablement gonflés. Ce ne sont pas de grosses dépenses : quelques dizaines de dollars.

« 80 % des gens roulent avec des pneus sous-gonflés, dit-il. C'est comme ça qu'on crève. »

Un dernier conseil, professeur ? « Entretenir sa chaîne. La chaîne, c'est le nerf de la guerre, une chaîne bien entretenue, ça rallonge la vie du vélo. »



HYPOTHÈQUE
6 MOIS
GRATUITS

VOUS POUVEZ EN FAIRE
DES CHOSES AVEC 6 MOIS
DE VERSEMENTS HYPOTHÉCAIRES !

L'achat d'une première maison entraîne souvent de nombreuses dépenses. Avec l'hypothèque 6 mois gratuits, on s'occupe de payer vos versements hypothécaires des 6 premiers mois pour que vous puissiez prendre le temps de bien vous installer.

Pour obtenir tous les détails, n'hésitez pas à nous appeler :
1 866 252-2088.



BANQUE
LAURENTIENNE

OSEZ

Certaines conditions s'appliquent. Libre à vous de choisir la durée d'amortissement et la fréquence de versement qui vous convient ; cependant, aux fins de la promotion, les 6 mois de versements gratuits seront calculés sur la base de versements mensuels et d'un amortissement de 25 ans. Le prêt doit être contracté pour un terme fermé de cinq (5) ans à taux fixe. Cette offre d'une durée limitée est valable seulement pour les nouvelles demandes de prêt hypothécaire et peut faire l'objet de changements sans préavis. Cette offre ne peut être jumelée à aucune autre et est soumise à une approbation de crédit par la Banque.



La pub par qui le scandale arrive...

PHOTO AGENCE DE PUBLICITÉ AIR

Le cas *Da Vinci* de la publicité

Dieu et la pub, attention censure!



EMMANUELLE GARNAUD

L'ENVERS

DE LA PUB

COLLABORATION SPÉCIALE

Léonard de Vinci doit souvent se retourner dans sa tombe depuis quelque temps. C'est que l'inventeur et peintre italien est furieusement tendance.

Depuis la sortie du livre de Dan Brown, *Le Da Vinci Code*, des millions de personnes partout dans le monde redécouvrent ses oeuvres. Les médias de tous les pays touchés par la vague ne cessent de mettre son nom en couverture pendant que de drôles de pèlerins prennent d'assaut le musée du Louvre pour y vérifier les détails de certaines de ses peintures décrites dans le roman.

Le Vatican apprécie beaucoup moins cette popularité et est parti en guerre la semaine dernière contre le rôle peu reluisant que Dan Brown lui fait jouer dans ses pages. Il y a rarement eu autant d'action dans la cité papale...

Et voilà qu'en France (déjà un million de livres vendus), une publicité semble elle aussi surfer sur cette popularité un peu artificielle du grand Léonard, bien que ses concepteurs s'en défendent. Il s'agit du détournement du tableau *La Cène*, signé par Vinci vers 1497, représentant le dernier repas du Christ. La pub est signée par la

griffe Marithé et François Girbaud, marque de vêtements et accessoires bien connue des *fashionistas*. La pub par qui le scandale arrive...

On y voit le fameux repas réinterprété sous des auspices très féminins, puisque tous les apôtres, ainsi que le Christ, au centre, sont des femmes. Le seul homme présent dans la photo offre son dos nu jusqu'à la ceinture de ses jeans, enlaçant l'une des apôtres. Toutes les femmes portent des vêtements de la marque, qui signe de son seul logo.

Des catholiques indignés

Lancée dans plusieurs pays européens depuis quelques semaines à peine, cette campagne publicitaire a rapidement suscité l'indignation des milieux catholiques. En Italie, alors que le pape connaissait déjà de graves problèmes de santé, il y a eu interdiction formelle d'afficher le visuel en grand. Dans certains quotidiens français, la publicité a carrément été rejetée.

L'offensive s'est faite plus radicale quand la Conférence des évêques de France, par le biais de l'association Croyances et liberté, a porté plainte devant la justice française pour faire interdire la publicité. Interdiction d'ailleurs ordonnée par le tribunal de grande instance de Paris le 10 mars ! Dès le début de la poursuite, plusieurs médias avaient rapporté la chose, amplifiant artificiellement l'« incident ». La marque a fait appel de la décision...

On peut s'étonner de ces réactions dans un pays laïque depuis plus de deux siècles. Et en réalité, le Français moyen ne s'est pas beaucoup ému de ce détournement, sans doute en premier lieu parce qu'il n'a

pas vu la publicité, plutôt diffusée dans des magazines de mode. Dans les forums de discussions sur Internet, beaucoup d'internautes soutenaient la beauté de l'image, ne comprenant pas bien la réaction outrée des autorités ecclésiastiques.

De fait, on peut s'interroger sur cette stratégie judiciaire : on attire l'attention sur une publicité presque anodine que tout le monde aurait oublié d'ici quelques mois... Gageons que c'est justement ce qu'espérait l'agence de publicité AIR, qui a conçu la campagne. Le poids média initial, plutôt modeste, a été décuplé par le bruit autour du procès.

Beaucoup de bruit pour rien ? Examinons cette nouvelle *Cène* plus attentivement. Certes, la photo est parfaite et le fond gris perle renforce la luminosité radieuse des personnages. Bien sûr, le fait que les apôtres soient des femmes attirent notre oeil et s'impriment dans nos esprits, tout comme le dos bronzé et musclé du seul homme présent.

Mais force est de constater que cette publicité ne communique pas grand-chose, en dehors de son esthétique parfaite. Et c'est bien le drame quand on touche à une représentation, si symbolique et riche, de la religion qui a dominé notre culture pendant des siècles.

Que veut-on nous dire ? Que les femmes contrôlent désormais le monde et que les hiérarchies sont inversées ? Cela ressemble à un vœu pieux et bien d'autres représentations plus efficaces pouvaient suggérer la même idée.

La précédente campagne de la marque, proche de l'univers des mangas, montrait d'ailleurs des femmes en posture de combat, façon *Tigre et Dragon* : cette évocation

était plus proche de nous et avait le mérite d'être claire.

Interrogés par plusieurs journalistes, l'agence et l'annonceur se sont contenté d'explications laconiques : « S'il y a 2500 ans, les femmes avaient pris le pouvoir, le monde ne serait peut-être pas ce qu'il est ». Vision démagogique et surtout très cliché de femmes angéliques et douces qui pacifieraient le monde...

Manque d'innovation

On nage dans le n'importe quoi, et le discours ressemble à un alibi mal ficelé. Pour moi, le plus grand crime de cette publicité tient surtout à son manque d'innovation, dans un milieu, la mode, qui se prétend à l'avant-garde. S'attaquer à *La Cène* est si vieux ! Bien d'autres publicités se sont essayées au détournement d'icônes religieuses, voire directement au dernier repas du Christ (Volkswagen, en France également). Chaque fois, ce fut un battage médiatique peu relayé par le public, hormis en Italie et en Espagne.

Et puis surtout, d'autres l'ont fait avec plus de brio et d'intelligence : pensez à Toscani, pour Benetton, avec cette superbe photo — et pour le coup, vraiment dérangeante — d'un prêtre embrassant une bonne

soeur. Au moins, l'image collait au message d'amour universel de la marque Benetton dans ces années-là. Et la subversion était réelle, donc la provocation réussie.

La pub de Marithé et François Girbaud enfonce des portes déjà maintes fois ouvertes. Faut-il y voir la marque de la tendance ésotérique qui souffle depuis l'été dernier à cause de Dan Brown ? Hélas ! suivre la vague en publicité n'est pas une bonne recette. Ou faut-il conclure sur l'idée suivante, déjà largement débattue chez nous : s'attaquer au catholicisme est aujourd'hui la seule audace permise aux publicitaires, la religion juive ou musulmane étant des intouchables ?

Le président du tribunal déclare dans sa décision que « l'injure ainsi faite aux catholiques apparaît disproportionnée au but mercantile recherché ». On peut regretter que la justice s'immisce dans la création publicitaire, mais sur le fond, il n'est pas inintéressant que la publicité apprenne ainsi que le commerce ne peut pas tout travestir ni accaparer.

La semaine prochaine :
Deuxième vague

enverspub@lapresseaffaires.com

NOTRE ÉVALUATION		Originalité / créativité	Efficacité	Qualité d'exécution
M et F Girbaud		★1/2	★★	★★★★1/2
APPRÉCIATION				
Excellent	★★★★★	CRITÈRE 1 : Originalité, créativité		
Très bon	★★★★			
Bon	★★★			
Passable	★★			
Mauvais	★			
		CRITÈRE 2 : Efficacité du message		
		CRITÈRE 3 : Qualité d'exécution		

Soutien aux enfants

La déclaration de revenu du Québec est essentielle

MARC TISON

Vous voulez recevoir le Soutien aux enfants pour les six derniers mois de 2005 et les six premiers mois de 2006 ? Les deux parents doivent produire une déclaration de revenu du Québec 2004 avant le 30 avril, même si l'un des deux n'a aucun revenu à déclarer.

Le montant du Soutien aux enfants est calculé sur la base du revenu familial, du nombre d'enfants à charge de moins de 18 ans qui résident au domicile familial et, enfin, de la situation familiale — mono ou biparentale. Revenu Québec transmet les informations sur le re-

venu familial à la Régie des rentes du Québec, qui a charge de calculer et effectuer le versement des prestations de Soutien aux enfants.

Même le conjoint qui n'a pas de revenu doit produire une déclaration pour permettre les calculs nécessaires. Qu'arrive-t-il si on omet la déclaration de revenu ou qu'on la retarde ? Si la déclaration n'est pas produite dans les délais, le calcul des prestations ne peut être effectué et le paiement du soutien aux enfants est interrompu. « Dès que Revenu Québec communique l'information sur le revenu familial à la Régie, le montant du paiement de soutien aux enfants est calculé et

le paiement peut être rétabli, indiquant la RRQ. S'il y a lieu, le montant est ajusté rétroactivement. »

La famille est reconstituée ? Le revenu du nouveau conjoint est considéré dans le calcul du Soutien aux enfants et ce dernier doit lui aussi s'assurer de produire sa déclaration. « On part toujours de la situation actuelle de l'unité familiale », commente le porte-parole de la RRQ Herman Huot.

Le versement calculé à partir du revenu 2004 s'applique à la période de juillet 2005 à juin 2006. En mai et juin prochain, plus de 855 000 familles recevront un avis annuel de la RRQ les informant de

la somme qui leur sera versé durant cette période.

Votre situation familiale change en cours d'année — séparation, décès ? Avisez la RRQ, qui vérifiera si la prestation de Soutien aux enfants doit être modifiée. « Par contre, quand c'est le revenu qui change, on ne recalcule pas la prestation durant l'année », explique Herman Huot.

Alors que 70 % des anciennes allocations familiales étaient versées directement au compte du contribuable, seulement 55 % des prestations de Soutien aux enfants sont acheminées par voie électronique. C'est l'augmentation du nombre de

bénéficiaires qui explique en grande partie cette différence. Près de 500 000 familles touchaient auparavant des allocations ; 855 000 reçoivent maintenant un paiement de Soutien aux enfants. Plusieurs des 355 000 nouveaux bénéficiaires du régime, peu familiers avec ces modalités, n'ont pas fait la demande d'un dépôt direct.

On peut s'inscrire au dépôt direct par la poste à l'aide du formulaire disponible dans les institutions financières, sur Internet (www.rrq.gouv.qc.ca) ou par téléphone (région de Montréal, 514 864-3873, sans frais 1 800 667-9625).

CONSOMMATION **TECHNO**

Les PC qu'on ne voit presque plus

ALAIN McKENNA, COLLABORATION SPÉCIALE
alain.mckenna@lapresse.ca

Après une période creuse depuis 2000, l'industrie de l'ordinateur personnel (PC) rebondit au Canada. La fin 2004 a donné lieu au cinquième trimestre consécutif de croissance des ventes de PC au pays. On a même franchi pour la première fois le cap du million d'unités vendues en trois mois. Les gros noms déjà établis, comme Dell et HP, sont les favoris des consommateurs. Mais selon la firme IDC (International Data Corp.), des consommateurs de plus en plus sensibles à l'apparence de leur ordinateur personnel se tournent vers d'autres fabricants. C'est ce qui explique la montée en flèche d'Apple (une imposante croissance des ventes de 23 % en 2004), grâce à des produits qui incarnent la tendance actuelle du marché : rendre la quincaillerie totalement invisible.

Un PC pour 500 dollars ?

La marque de PC la plus populaire au Canada est Dell, et sa particularité est d'être solidement implantée dans la vente au détail par Internet. Grâce à cela, Dell Canada peut maintenir une offensive toujours orientée sur un prix de détail attrayant.

Si l'industrie avait comme but de vendre des PC pour moins de 1000 dollars il y a deux ans à peine, Dell Canada semble viser un autre objectif : vendre un ordinateur pour 500 \$ (remarquez qu'en dollars américains, on a déjà franchi cette étape).

C'est aussi le pari, tout nouveau, d'Apple. En janvier dernier, son président, Steve Jobs, levait le voile sur le Mac mini, un PC pas plus gros qu'un livre de poche dont le prix de détail est, justement, de 500 \$US (environ 630 \$ au Canada).

Pour être en mesure de réduire les prix de cette façon, Apple vend son nouveau PC avec son «ancien processeur» G4 et il ne fournit ni écran ni clavier. Après tout, la plupart des foyers possèdent déjà ces périphériques, estime l'entreprise, et le Mac mini est supposément compatible avec tous les modèles sur le marché.

Discret, abordable et fonctionnel, le Mac mini profite de tous les logiciels d'Apple, dont Mac OS X, un système d'exploitation qui a l'avantage de ne pas être assez populaire pour être constamment inondé de logiciels-espions, entre autres... Et il est évidemment totalement compatible avec la famille des petits iPod, les très populaires lecteurs de fichiers MP3 qui font la gloire d'Apple.



Le prix de détail de 500 \$US du Mac mini prouve que la guerre des prix n'est pas terminée pour les fabricants de PC.



Source : Sony Canada

Avec le Vaio Série V, Sony confirme que la tendance, dans le monde des ordinateurs personnels, est de faire disparaître le PC.

Un PC qui a du style

Saluée pour le design audacieux de ses ordinateurs, la société californienne Apple a monté la barre un peu plus haut l'automne dernier, avec le lancement de son iMac G5.

Il s'agit d'un ordinateur complet, comprenant le plus puissant processeur de la marque et un écran à affichage à cristaux liquides (ACL) de 17 ou 20 pouces de diagonale, pas plus gros, vraiment, qu'un simple écran plat ! Cela dit, le prix de détail n'est peut-être pas parmi les plus abordables, à 1600 \$. Mais Apple avait d'autres desseins en tête avec le iMac G5, et le design simple et compact de ce PC l'a rapidement promu favori de la critique.

Ce succès en intéresse d'autres. Le mois dernier, Sony a lancé au Canada sa toute nouvelle série V, un dérivé de la famille d'ordinateurs personnels Vaio de la multinationale japonaise.

La série V est au processeur Pentium, fabriqué par Intel, ce que le iMac est au G5 (le processeur installé sur tous les produits Apple). Autrement dit, il s'agit d'un clone iMac apte à fonctionner avec le système d'exploitation Windows XP Home Edition, de Microsoft...

Grâce à un écran à ACL de 17 pouces très lumineux, le Vaio V peut être utilisé à la fois comme un PC ou un téléviseur. Plus orienté vers le divertissement de salon, il est muni de toutes les commandes pour enregistrer des extraits de télé sur sa mémoire interne (de 200 gigaoctets, soit 140 heures de télé) ou sur DVD, puisqu'il peut aussi graver. Il est par ailleurs muni d'une télécommande. À 3000 dollars, le Vaio série V n'est pas non plus une aubaine, mais cela n'a pas empêché le réputé magazine américain *Wired* d'en faire son coup de coeur, en début d'année.



La mobilité pour mieux étudier ?

Si la popularité des ordinateurs personnels est de nouveau à la hausse, c'est aussi en raison de l'intérêt soudain des consommateurs envers les blocs-notes, ou ordinateurs portatifs. Le marché des ordinateurs de bureau a crû de 8 % pendant les trois derniers mois de 2004 par rapport à la même période en 2003, tandis que les ventes de blocs-notes ont explosé de 36 %, un record.

Ce sont d'abord les étudiants qui en tirent profit, dit l'analyste Eddie Chan, spécialiste de l'informatique pour IDC Canada, qui compile des statistiques sur le sujet depuis des années. «Avec les infrastructures avec ou sans fil qui sont déployées dans les campus et les écoles secondaires, les bénéfices d'être «mobile» et connecté ont fait du bloc-notes un outil indispensable du sac d'école», dit-il, soulignant que le divertissement numérique n'est pas non plus étranger à cet engouement.

LE QUIZ DE LA SEMAINE

LIVRAISONS DE PÉTROLE AUX ÉTATS-UNIS

EN 2004, LES ÉTATS-UNIS CONSOMMAIENT ENVIRON 20,4 MILLIONS DE BARILS DE PÉTROLE PAR JOUR, SOIT ENVIRON LE QUART DE LA CONSOMMATION MONDIALE. MAIS SEULEMENT 42% DU PÉTROLE CONSOMMÉ AUX ÉTATS-UNIS SONT PRODUITS DANS LE PAYS MÊME. LE RESTE, SOIT ENVIRON 11,8 MILLIONS DE BARILS PAR JOUR, EST IMPORTÉ. QUESTION : DE QUELLE RÉGION LES ÉTATS-UNIS IMPORTENT-ILS LE GROS DE LEUR PÉTROLE ?

- A) Le golfe Persique B) L'Afrique C) L'Europe D) L'hémisphère occidental



PHOTO SCOTT OLSON, GETTY IMAGES©

A. GOLFE PERSIQUE — N'EST PAS LA BONNE RÉPONSE

En fait, seulement 20 % des importations pétrolières des États-Unis viennent du golfe Persique. Et parmi les 10 plus importants exportateurs de pétrole aux États-Unis, seulement deux se trouvent dans le golfe Persique, soit l'Arabie Saoudite et l'Irak. Ils se classent respectivement aux 2^e et 6^e rang parmi les producteurs mondiaux.

À l'heure actuelle, l'Iran, sixième exportateur de pétrole au monde, n'exporte aucun pétrole aux États-Unis en raison de sanctions imposées en 1995.

B. L'AFRIQUE — N'EST PAS LA BONNE RÉPONSE

L'Afrique fournit aux États-Unis seulement 15 % de son pétrole importé. Tout comme la région du golfe Persique, l'Afrique compte deux pays parmi les 10 principales sources de pétrole des États-Unis : le Nigeria (au 5^e rang) et l'Algérie (au 8^e rang).

Jusqu'à récemment, des sanctions empêchaient la Libye, grand exportateur de pétrole en Europe, de fournir le grand marché américain. Cependant, étant donné que les relations économiques normales ont repris avec les États-Unis en juin 2004, la Libye est déjà au nombre des 30 principaux fournisseurs de pétrole aux États-Unis, et elle monte au classement.

C. L'EUROPE — N'EST PAS LA BONNE RÉPONSE

L'Europe ne fournit que 11 % de toutes les importations américaines de pétrole. Cependant, le Royaume-Uni est le seul pays européen parmi les 10 plus importants fournisseurs de pétrole des États-Unis, et il exporte près du quart de sa production pétrolière aux États-Unis. La Russie et la Norvège, deuxième et troisième exportateurs de pétrole au monde, ne figurent qu'aux 12^e et 11^e rangs parmi les sources de pétrole des États-Unis.

D. L'HÉMISPHERE OCCIDENTAL EST LA BONNE RÉPONSE

Le Canada, le Mexique et le Venezuela font partie des cinq principaux pays fournisseurs de pétrole aux États-Unis, avec une contribution de 17 %, 13 % et 11 % respectivement.

En raison des courtes voies de transport, l'hémisphère occidental fournit environ 50 % du pétrole importé par les États-Unis. Les autres pays de la région, tels que les îles Vierges et la Colombie, forment le reste.

À VOS AFFAIRES

PLANIFICATION

LPA 50 LA REVUE HEBDOMADAIRE

La Presse Affaires présente une sélection de 50 titres qui suscitent un grand intérêt chez les lecteurs / Semaine terminée le 18 mars 2005

		FERMETURE	VAR. SEM. DERNIÈRE	VARIATION	VAL. BOUR.	52 SEMAINES	
	IQ 30	(\$)	NET	CETTE ANNÉE (%)	(M \$)	HAUT	BAS
▼ Abitibi-Consolidated (A)	✓	6,28	-0,32	-4,85	-23,97	2 764	10,36
▼ ACE Aviation (ACE/RV)		34,60	-2,40	-6,49	-2,67	3 073	38,50
Addenda Capital (ADV)		26,51	0,11	0,42	7,55	312	29,40
▼ Aeterna (AEZ)		6,40	-0,20	-3,03	-14,67	295	11,50
Alcan (AL)	✓	48,20	0,15	0,31	-8,21	17 784	56,08
▼ Alimentation Couche-Tard (ATD/SV/B)	✓	18,40	-0,30	-1,60	3,66	3 867	20,23
▼ Astral Media (ACM/NV/A)		32,16	-0,34	-1,05	-1,29	1 806	35,09
▲ Axcan Pharma (AXP)		21,82	0,54	2,54	-6,27	995	28,95
▼ Banque de Montréal (BMO)	✓	54,09	-0,96	-1,74	-6,35	27 120	59,63
Banque Laurentienne du Canada (LB)	✓	25,66	0,19	0,75	6,61	603	28,90
▲ Banque Nationale du Canada (NA)	✓	54,35	0,78	1,46	9,67	9 159	55,69
Banque Royale du Canada (RY)	✓	72,28	-0,33	-0,45	12,50	46 608	74,88
▲ BCE (BCE)	✓	29,99	0,57	1,94	3,70	27 773	30,11
Bombardier (BBD/SV/B)	✓	2,69	0,01	0,37	13,03	4 791	6,65
▼ Cambior (CBI)	✓	2,97	-0,11	-3,57	-7,48	814	4,30
▼ Cascades (CAS)	✓	13,35	-0,15	-1,11	-0,37	1 086	14,80
CN (CNR)	✓	75,50	0,40	0,53	3,33	21 374	78,50
▼ Cogeco (CGO/SV)		24,00	-0,56	-2,28	7,10	393	25,50
▲ Conjunction (CJC)		4,30	0,40	10,26	2,38	204	15,10
▼ Corporation Financière Power (PWF)	✓	32,51	-1,59	-4,66	1,63	22 913	35,02
▼ Domtar (DTC)	✓	11,28	-0,39	-3,34	-22,21	2 597	17,95
▲ Emergis (EME)		3,50	0,12	3,55	-3,85	362	6,43
▼ Garda (GW)		8,50	-0,09	-1,05	1,68	206	9,00
▲ Groupe CGI (GIB/SV/A)	✓	7,73	-0,07	-0,90	-3,38	3 437	9,08
Groupe SNC-Lavalin (SNC)	✓	69,49	1,68	2,48	19,81	3 506	70,99
							45,02

▲▼ > Indique un titre qui a gagné ou perdu 1 % et plus de sa valeur par rapport à la fermeture de la semaine précédente. / Caractère gras > Indique une société dont l'action a atteint un haut ou un bas de 52 semaines en cours de séance, la semaine dernière. / IQ 30 > Le crochet (✓) dans cette colonne désigne les titres qui font partie de l'indice Québec 30. La valeur de l'indice est présentée chaque jour à la une de La Presse Affaires. / M\$ > Millions de dollars US / La liste des titres est sujette à une révision périodique.

		FERMETURE	VAR. SEM. DERNIÈRE	VARIATION	VAL. BOUR.	52 SEMAINES	
	IQ 30	(\$)	NET	CETTE ANNÉE (%)	(M \$)	HAUT	BAS
▼ Groupe TVA (TVA/NV/B)	✓	21,50	0,01	0,05	5,70	662	24,40
▼ Labopharm (DDS)		3,45	-0,08	-2,27	-14,82	147	6,72
Le Groupe Jean Coutu (PJC) (PJC/SV/A)	✓	18,95	-0,71	-3,61	10,82	4 962	21,39
▼ Les Industries Dorel (DII/SV)	✓	40,80	-0,65	-1,57	-1,28	1 340	46,79
Les Vêtements de Sports Gildan (GIL)	✓	52,12	0,26	0,50	27,75	1 549	54,50
▼ L'Industrielle-Alliance (IAG)	✓	56,00	-0,98	-1,72	1,84	2 231	59,50
Mega Bloks (MB)		18,15	0,02	0,11	-4,72	495	22,10
Metro (MRU/SV/A)	✓	26,95	-0,05	-0,19	11,73	2 584	28,33
▲ Molson Coors (TPX/NV)	✓	90,94	-1,99	2,01	1,92	3 087	94,40
Neurochem (NRM)	✓	17,36	-0,15	-0,86	-18,23	528	36,55
Nortel (NT)		3,59	0,01	0,28	-13,70	15 323	8,35
Novelis Inc. (NVL)		26,87	-0,03	-0,11	-7,34	1 988	34,00
▼ Power Corp. du Canada (POW/SV)	✓	31,00	-0,95	-2,97	0,00	12 289	32,75
▼ Quebecor (QBR/SV/B)	✓	31,05	-0,43	-1,37	19,93	2 015	32,26
▼ Quebecor World (IQW/SV)	✓	28,39	-0,46	-1,59	10,04	3 764	31,05
Reitmans (RET/NV/A)		27,14	0,24	0,89	-5,11	957	29,99
▲ Rona (RON)		25,37	0,37	1,48	24,36	2 891	26,03
▲ Saputo (SAP)	✓	37,80	1,30	3,56	4,22	3 948	38,34
▼ Shermag (SMG)		7,20	-0,45	-5,88	-12,73	96	13,85
Téléystème Mobiles Int. (TIW)	✓	18,48	0,16	0,87	37,40	3 977	21,50
▼ Tembec Inc. (TBC)		6,85	-0,25	-3,52	-4,99	586	11,25
▼ Transat AT (TRZ/B)		25,25	-2,15	-7,85	4,77	883	28,70
▼ Transcontinental (TCL/SV/A)	✓	25,13	-0,57	-2,22	7,81	2 234	27,49
Uni-Select (UNS)		29,51	-0,29	-0,97	3,91	574	29,95
Van Houtte (VH/SV)		22,00	-0,20	-0,90	7,06	475	23,48
							14,00

Investir dans son REER ou dans l'immobilier?



MARC TISON
SOUS LA LOUPE

Pascal, Brigitte et leurs deux ados habitent au Canada depuis six ans. Ils ont laissé en Europe familles, amis... et placements de retraite. Respectivement âgés de 46 et 43 ans, ils ont refait leur vie ici — régimes de retraite compris.

Depuis deux ans, ils contribuent chacun au fonds de retraite de leur employeur. Ils ont en outre épargné à eux deux 65 000 \$ en REER. « Nous avons l'équivalent d'une demi-retraite en France, déclare Pascal. C'est pourquoi nous avons peu de REER aujourd'hui, mais nous avons encore 15 ou 20 ans devant nous. »

Pascal gagne 65 000 \$ par année, Brigitte, 35 000 \$. Ils sont propriétaires d'une maison qui, grâce à la poussée immobilière des dernières années, vaut maintenant environ 330 000 \$. L'hypothèque s'élève à 54 000 \$.

Pascal et Brigitte espèrent se retirer avant 65 ans, avec des revenus suffisants pour visiter leurs proches en Europe au moins une fois par année. « On veut rester à cheval sur le Canada et la France », confie Pascal — situation inconfortable si le cousin financier n'est pas suffisamment moelleux. Pour demeurer bien en selle, notre couple s'enquiert donc de la possibilité d'investir en immobilier plutôt que dans les REER, afin de maximiser le rendement de leur épargne annuelle.

Ils examinent trois possibilités.

> 1. Pour éviter les tracas de l'entretien — Pascal s'avoue piètre bricoleur —, ils pourraient acheter un condo ou une maison neuve.

> 2. Par contre, il serait sans doute plus rentable de se procurer un immeuble locatif, tel un duplex ou un triplex.

> 3. En dernier recours, ils envisagent la possibilité de vendre leur propriété actuelle pour s'en procurer une de plus grande valeur.

« Si aucune de ces solutions n'est possible, s'interroge Pascal, est-ce qu'il ne reste que les cotisations à notre REER ? »

Quels seront les besoins à la retraite ?

Avant de trouver la solution, il faut poser le problème.

Brigitte et Pascal espèrent une retraite à 60 ans. Notre planificateur financier François Gagnon a utilisé comme point de référence le moment où Brigitte, plus jeune que son conjoint, atteindrait 60 ans, c'est-à-dire dans 17 ans.

L'autre variable est le revenu espéré à la retraite. Après discussion avec Pascal et Brigitte, notre planificateur l'a fixé à 50 000 \$ après impôt, soit le coût de vie actuel, paiements hypothécaires exceptés. Avec une inflation de 3 %, ces besoins s'établiront dans 17 ans à environ 82 000 \$.

Sur quels revenus pourront-ils alors compter ?

Au moment où ils prendront leur retraite, soit à 63 ans pour Pascal et 60 ans pour Brigitte, ils tireront de leur régime de retraite complémentaire un revenu annuel après impôts de 51 000 \$. Le manque à gagner de 31 000 \$ devra provenir de leurs économies.

Cinq ans plus tard, quand le couple touchera toutes ses prestations de la Sécurité de la vieillesse et du Régime de rentes du Québec, le déficit à couvrir avec leurs épargnes sera alors ramené à 15 000 \$ par année.

Immobilier ou REER ?

Nous sommes maintenant prêts à attaquer la question de fond : comment générer ce

manque à gagner. Pascal et Brigitte devraient-ils, comme ils le suggèrent, délaisser leur placements annuels dans les REER pour investir plutôt en immobilier ?

La stratégie consistant à vendre la maison actuelle pour en acheter une plus chère ne générerait pas de profits mirobolants. Le rendement annuel espéré sur une période de 17 ans graverait autour de 3 %, soit près du taux d'inflation, estime notre planificateur. En outre, pour tirer les marrons du feu à la retraite, il faudrait vendre la maison et se loger à moindre coût.

« L'avantage d'une telle démarche est que tout le profit se ferait à l'abri de l'impôt, observe François Gagnon. Pour que cette approche soit vraiment rentable, il faudrait être en mesure d'acheter la maison moins cher que sa vraie valeur et de la revendre à sa pleine valeur. Le défi est de trouver une aubaine dans le marché actuel. »

Qu'en est-il de la stratégie du petit immeuble locatif ? S'il est entièrement payé après 17 ans, les loyers pourraient fournir un intéressant revenu de retraite d'appoint. Mais compte tenu des risques et des responsabilités du propriétaire — réparations imprévues, perception des loyers, mauvaises créances, entretien, gestion... —, ce type d'investissement ne devient intéressant que si les revenus de location sont suffisamment élevés pour justifier le prix d'achat. Pascal aurait toutefois à déployer des qualités de bricoleur qui se sont faites jusqu'ici fort discrètes.

En fait, observe François Gagnon, le questionnement de Pascal et Brigitte est surtout motivé par le formidable rendement de l'immobilier depuis quatre ans. « Ils avaient l'impression de manquer le bateau de l'immobilier, indique-t-il. Mais le bateau des trois dernières années et celui des 15 dernières années, ce n'est pas le même bateau. »

Bien sûr, depuis 2001, le prix des logements a augmenté de plus de 57 % dans la région montréalaise, signale-t-il. Pour la seule année 2004, cette hausse a été de 15 %.

Supposons que vous achetiez un condo au prix de 200 000 \$ le 1^{er} janvier 2004 avec une mise de fonds de 10 000 \$ et que vous le revendiez 230 000 \$ le 31 décembre suivant. « Vous avez multiplié votre 10 000 \$ par quatre. L'effet de levier de l'immobilier (faire de l'argent avec l'argent des autres) a transformé un rendement de 15 % en un rendement de 300 % ! Difficile à battre... Rares sont les investisseurs qui perdent de l'argent dans le marché actuel. Quand il vente très fort, même une dinde peut voler ! »

Par contre, quand l'ouragan souffle dans la mauvaise direction, la dinde en question va s'éloigner de sa destination. Que se passe-t-il si le prix moyen des maisons chute de 5 %, comme ce fut le cas entre 1993 et 1996 ? Le condo acheté 200 000 \$ n'en vaut plus que 190 000 \$. Si vous êtes forcé de vendre, vous avez perdu votre investissement de 10 000 \$. « L'effet de levier est donc une arme à deux tranchants », commente François Gagnon.

« Pascal et Brigitte ont déjà un investissement majeur dans l'immobilier avec leur maison de 330 000 \$, poursuit-il. Il est temps de diversifier ! »

Vers quoi se tourner ? Le bon vieux REER demeure la voie royale. Si Pascal et Brigitte poursuivent leur discipline actuelle, l'investissement de 10 000 \$ par année dans un placement REER très conservateur procurant 5 % par année suffira à combler le manque à gagner des revenus de retraite. Quand Pascal aura atteint l'âge de 90 ans — un repère en planification financière —, il restera encore six années à tirer sur les placements du couple.

« Un tel portefeuille présente certains avantages par rapport à l'immobilier, conclut notre planificateur : il est encaissable facilement, permet une déduction d'impôts, est diversifié et ne vous appelle jamais parce que sa toilette est brisée. »

Pourquoi se compliquer la vie ?

« Dans la mesure où notre hypothèque sera bientôt payée, que nous n'avons aucune dette et que nous avons des moyens... où devrions-nous investir aujourd'hui notre argent ? Dans les REER ? L'immobilier ? » — Pascal

L'OBJECTIF

Pascal, 46 ans, et Brigitte, 43 ans, veulent prendre leur retraite dans 17 ans avec l'équivalent d'un revenu après impôts de 50 000 \$ en dollars de 2005.

LEUR SITUATION

Pascal 65 000\$ en revenu actuel
26 000\$ en REER
21 600\$ en pension d'employeur
Brigitte 35 000\$ en revenu actuel
39 000\$ en REER
16 200\$ en pension d'employeur
110 000\$ en portefeuille conjoint hors REER
330 000\$ pour une maison
59 000\$ en hypothèque

L'INQUIÉTUDE

Compte tenu des spectaculaires hausses des dernières années, vaudrait-il mieux investir dans l'immobilier plutôt que de poursuivre les placements annuels dans les REER ?

Écrivez-nous !

Vous aimeriez qu'un planificateur financier examine votre situation ? Investissement, immobilier, retraite, héritage, impôt, crédit, budget... Quelle que soit la nature de vos questions, écrivez-nous ! Les dossiers retenus seront analysés par un spécialiste, dans le

LA RÉPONSE

L'épargne présentement déposée chaque année en REER suffira à compléter les revenus de retraite de Pascal et Brigitte et à répondre à leurs objectifs, même avec des placements conservateurs. Pourquoi lâcher la proie pour l'ombre dans l'espoir de gains supérieurs ?

FRANÇOIS GAGNON
CA, planificateur financier, BMO Nesbitt Burns

« L'objectif étant de s'assurer une retraite confortable à 63 ans, tout miser sur l'immobilier serait une erreur aussi grave que de négliger cette classe d'actifs. » — François Gagnon

ASSOCIATION DES

MBA DÉJÀ 30 ANS

DU QUÉBEC

ENTRE GENS

DE DÉCISION

Les déjeuners-rencontres

FASKEN MARTINEAU

de l'Association des MBA du Québec

M. Guy Crevier
Président et éditeur
La Presse

Le pari de la qualité

Le mercredi 23 mars 2005, à 11h45
Hôtel Omni Mont-Royal, Salon Les Saisons

Membre régulier: 45 \$
Membre étudiant: 35 \$
Membre retraité: 35 \$
Non-membre: 75 \$
Table de 8 personnes: 475 \$ (taxes non comprises)

Pour réservation: (514) 282-3810 - Internet: ambaq.com

Nos commanditaires

3295400A

À VOS AFFAIRES

PRIX DU LIVRE D’AFFAIRES 2005

Une deuxième livrée de la cuvée 2005



LYNE TURGEON
DANS LES LIVRES
COLLABORATION SPÉCIALE

En juin prochain, le Prix du livre d'affaires récompensera le talent des auteurs de livres de gestion écrits en français et publiés au Québec. Voici la deuxième d'une série de quatre chroniques qui permettront de découvrir les livres évalués par le jury. Cette semaine, le marketing, la vente et les communications sont à l'honneur.

Pas cher, le marketing intelligent

Aux entrepreneurs et gestionnaires de PME qui veulent se démarquer et durer, Joseph Aoun propose un marketing distinctif et innovateur. Comme il fait davantage appel à la créativité et à une meilleure utilisation des outils de promotion, le marketing s'avérerait moins coûteux, mais aussi rentable et efficace que les méthodes habituelles.

LE MARKETING INTELLIGENT : les secrets pour réaliser des profits et augmenter les ventes

Joseph Aoun, Les Éditions Québécois, 2004, 280 pages, prix suggéré 29,95 \$.

Pour fidéliser les internautes

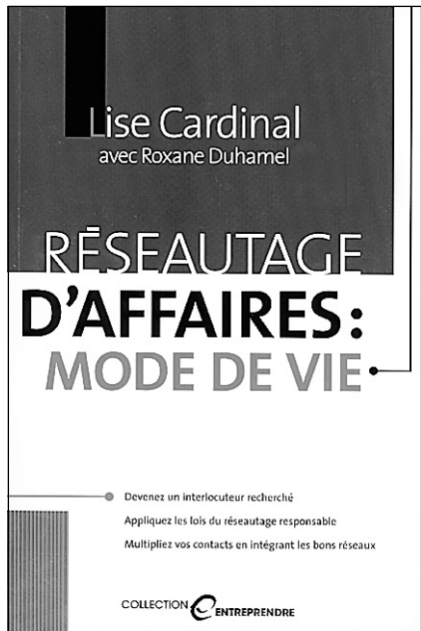
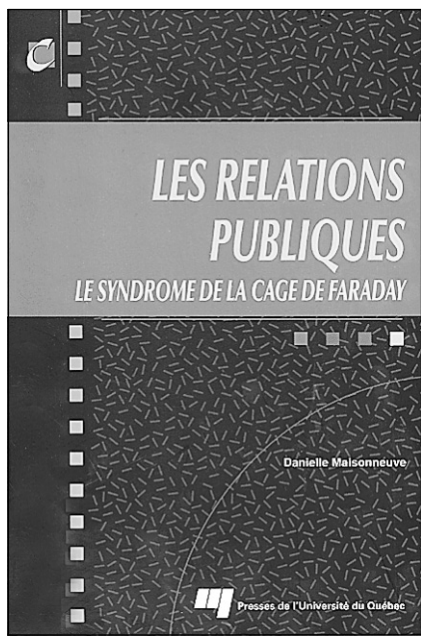
À partir des succès et des échecs de l'ère primaire du commerce électronique, deux experts de Secor Conseil ont élaboré dix lois qui assureraient l'exploitation efficace et rentable d'un site de cybercommerce. Ils montrent comment les affaires électroniques peuvent être intégrées harmonieusement à la stratégie globale d'une entreprise, et comment centrer les actions sur la satisfaction de l'internaute afin d'assurer sa fidélité.

LES 10 E-COMMANDEMENTS DES AFFAIRES ÉLECTRONIQUES

Louis J. Duhamel avec Kathy Megyery, Les Éditions Transcontinental et Les Éditions de la Fondation de l'entrepreneuriat, 2004, 130 pages, prix suggéré 29,95 \$.

Approche client

Pour pouvoir satisfaire et fidéliser la clientèle, que ce soit en personne, par téléphone ou via Internet, certaines règles doivent être rigoureusement respectées. Alain Samson s'y attarde dans un guide conçu spécialement pour les vendeurs. Outre les éléments à respecter pour offrir un service de qualité, ils y trouveront des informations sur la gestion de leurs émotions, la psy-



chologie du consommateur et la résolution des cas litigieux.

PROMETTEZ BEAUCOUP, LIVREZ D'AVANTAGE

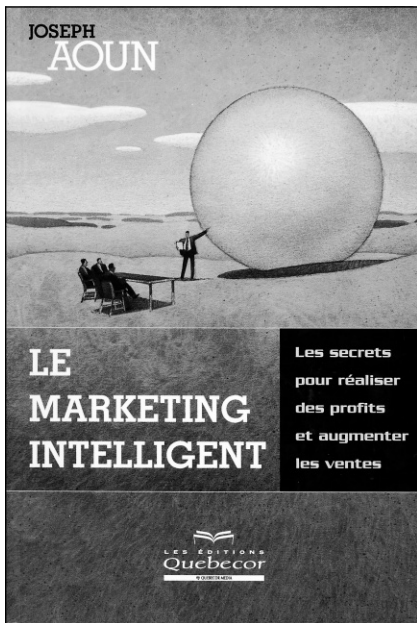
Alain Samson, Les Éditions Transcontinental et Les Éditions de la Fondation de l'entrepreneuriat, 2004, 155 pages, prix suggéré 24,95 \$.

La facture

Pour certains professionnels et travailleurs autonomes, la facturation représente un des éléments délicats à gérer avec leur clientèle. Pour dissiper ce malaise, Marc Chiasson leur propose de fixer le prix de leurs services en fonction « de ce qu'ils font, de ce qu'ils savent, et de ce qu'ils sont ». Il leur fournit à cette fin une procédure à suivre pour monter une grille tarifaire représentative des services offerts.

Croissance et liquidité

« Il est de plus en plus difficile de trouver de la valeur au sein du marché canadien des actions à faible capitalisation. Une croissance future à ce rythme restreindrait sévèrement notre sélection de titres de même que la liquidité du fonds », déclarait pour sa part Way-



COMMENT FACTURER MES SERVICES

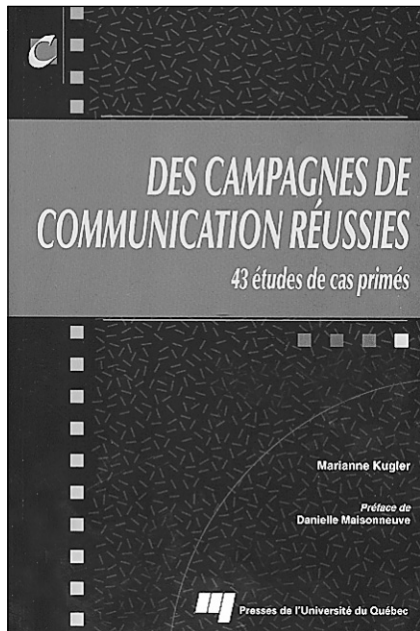
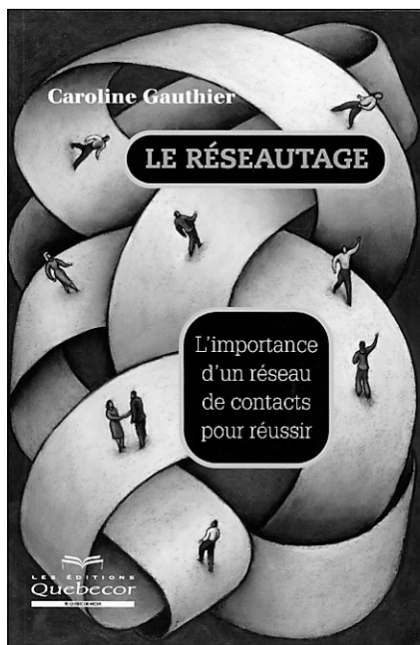
Marc Chiasson avec Marie Brouillet, Les Éditions Transcontinental et Les Éditions de la Fondation de l'entrepreneuriat, 2004, 142 pages, prix suggéré 24,95 \$.

Réseautage 101...

Quoi de mieux que le réseautage pour développer ses relations d'affaires et pour favoriser sa réussite professionnelle ! À travers sa vision très personnelle du réseautage, Caroline Gauthier se fait un plaisir de guider les personnes désireuses de s'initier à cette pratique.

LE RÉSEAUTAGE : l'importance d'un réseau de contacts pour réussir

Caroline Gauthier, Les Éditions Québécois, 2004, 109 pages, prix suggéré 19,95 \$.



niveau avancé

Considérée comme une sommité en matière de réseautage au Québec et ailleurs, Lise Cardinal montre aux gens d'affaires comment intégrer le réseautage à leurs pratiques de gestion pour en tirer tous les avantages. Au moyen des réseaux formels et informels, elle leur suggère des façons d'être vu et connu auprès des personnes influentes afin d'accroître leur notoriété personnelle. Et comme le réseautage vise le recrutement, l'entretien et la fidélisation des contacts, l'auteure rappelle les règles de l'étiquette pour réseauter de façon responsable et durable.

RÉSEAUTAGE D'AFFAIRES : MODE DE VIE

Lise Cardinal avec Roxanne Duhamel, Les Éditions Transcontinental et Les Éditions de la Fondation de l'entrepreneuriat, 2004, 264 pages, prix suggéré 26,95 \$.

Marché attrayant

Sur l'évaluation des titres, M. Beauregard est très optimiste, à l'exception du secteur de l'énergie, qui compte pour 20 % du segment des petites capitalisations au Canada. Il note que la hausse de l'indice Nesbitt Burns des petites capitalisations en 2004 est presque entièrement attribuable à la hausse dans le secteur de l'énergie. Les autres secteurs n'y ont pas participé.

M. Beauregard dit qu'il a rarement vu le marché aussi attrayant dans le segment des petites capitalisations, dans tous les secteurs d'activités à l'exclusion de celui de l'énergie. Celui de la technologie en est un ; un autre est celui de la

Le piège des relations publiques

La cage de Faraday est connue en physique comme une enceinte blindée qui isole un espace donné mais qui permet certains échanges avec l'extérieur. Danielle Maisonneuve établit un parallèle intéressant entre ce milieu contrôlé et le travail des relationnistes. Ayant la double mission de présenter et de bloquer l'information en provenance de l'entreprise, leur rôle de filtre exige discernement et doigté, et l'auteure démontre l'importance de leur contribution dans la gestion des communications d'une organisation.

LES RELATIONS PUBLIQUES : le syndrome de la cage de Faraday

Danielle Maisonneuve, Presses de l'Université du Québec, 2004, 311 pages, prix suggéré 39 \$.

La communication structurée

Un plan de communication peut favoriser la bonne transmission des informations en entreprise. Mais sa conception exige au préalable certaines connaissances spécifiques. À partir de théories reconnues, mais également d'après sa propre expérience en communication sociale, Raymond Corriveau a établi une démarche en treize étapes pour l'élaboration d'un plan de communication efficace. Un guide utile autant pour les néophytes que pour les praticiens chevronnés.

LE PLAN DE COMMUNICATION : une approche pour agir en société

Raymond Corriveau, Presses de l'Université du Québec, 2004, 201 pages, prix suggéré 35 \$.

Les communications gagnantes

Marianne Kugler a étudié 43 campagnes de communication ayant été récompensées par un prix ou une reconnaissance officielle pour en dégager les pratiques gagnantes en relations publiques. Les cas recensés portent sur la communication de crise, le lobbying, la communication environnementale, les commandites et les campagnes de souscription. L'auteure livre ses observations sur les motivations réelles des organisations impliquées, ainsi que sur le type de relations entretenues avec les publics visés.

DES CAMPAGNES DE COMMUNICATION RÉUSSIES : 43 études de cas primés

Marianne Kugler, Presses de l'Université du Québec, 2004, 283 pages, prix suggéré 39 \$.

L'auteure est conseillère en littérature de gestion à la librairie Coop HEC Montréal.

La fermeture de fonds de petites sociétés : le signal d'un sommet?



YVES BOURGET
FONDS COMMUNS
COLLABORATION SPÉCIALE

Cette interrogation est légitime quand on sait que la dernière vague de fermetures en 1996 et 1997 a été suivie d'années plus difficiles pour les sociétés à petite capitalisation.

Rappelons qu'en 1996 et 1997, le rendement du fonds médian de petites capitalisations a été de 31,5 % et 22,7 %, respectivement. Mais pour les cinq années suivantes, le rendement annuel composé n'a été que de 0,65 %. Certes, en 2001 et 2002, les fonds de petites capitalisations ont mieux fait que les fonds de grandes sociétés, mais la véritable reprise n'est venue qu'en 2003 et 2004, avec un rendement de 21,5 % et 16,7 %, respectivement.

Dans ce contexte, plusieurs gestionnaires ont décidé de fermer l'accès à leur fonds, comme en fait foi Chris Fernyc, gestionnaire du

Fonds de sociétés à petite capitalisation Bissett, fermé aux nouveaux investisseurs depuis le 28 février dernier.

« Pour appliquer notre stratégie de trouver des occasions de placement de qualité dans le marché tout en gérant le risque, nous croyons qu'il est dans le meilleur intérêt des détenteurs de parts actuels de fermer le fonds aux nouveaux investisseurs. Fermer le fonds nous permettra de continuer à participer activement au marché, tout en demeurant fidèles à notre style de placement de croissance à prix raisonnable. L'actif du fonds s'élevait à 620 millions au 31 janvier 2005. »

« Il est de plus en plus difficile de trouver de la valeur au sein du marché canadien des actions à faible capitalisation. Une croissance future à ce rythme restreindrait sévèrement notre sélection de titres de même que la liquidité du fonds », déclarait pour sa part Way-

ne Deans, gestionnaire principal du Fonds Spécialisé NordOuest lors de l'annonce de la fermeture du fonds, effective le 15 janvier dernier. L'actif de ce fonds avait augmenté de 180 % en cinq ans pour le porter à 207 millions à la fin de 2004.

Enfin, le fonds Nouveau Canada Mawer, qui s'est vu décerner le prix du meilleur fonds de petite capitalisation au Canada pour la troisième année consécutive lors du Gala canadien du placement 2004, est lui aussi fermé aux investisseurs. Son actif atteignait 201,5 millions au 31 janvier 2005.

« C'est plus l'étroitesse du marché des petites capitalisations qui est en cause que leur évaluation. Fermer un fonds est une bonne discipline pour demeurer fidèle à son style et pouvoir prendre des positions qui auront un impact sur la performance. Pour prendre une position dans une société qui vaut 100 millions, on ne peut pas gérer un fonds de 2 milliards, parce que même prendre une participation de 10 % dans cette compagnie n'équi-

vaut qu'à un demi d'un pour cent du fonds. Même si ces 10 millions doublent, ça ne paraît pas sur la performance globale du fonds. Vos bonnes idées sont diluées parce que votre fonds est trop gros », juge Robert Beauregard, gestionnaire du Fonds de petite capitalisation Banque Nationale.

santé, où les effets de toutes les mauvaises nouvelles qui ont affligé les grandes pharmaceutiques se sont répercutés de façon très négative sur les autres entreprises du secteur. Il y voit là au contraire une occasion, car les grandes sociétés pharmaceutiques doivent amener de nouveaux produits dans le pipeline et elles le font souvent en achetant de plus petites sociétés.

« Trois choses peuvent se produire : premièrement, si l'argent sort du secteur de l'énergie, il se réfugiera ailleurs. Quand l'argent est sorti de la technologie en 2000, tous les autres secteurs ont bien fait. Deuxièmement, il est possible que les sociétés, qui font des profits et qui sont sous-évaluées, se transforment en fiducies de revenu parce qu'il y a une forte demande pour ces produits. Troisièmement, c'est que les sociétés qui sont bon marché se fassent carrément acheter. Bref, les probabilités que le marché des petites capitalisations s'écroule sont faibles », explique M. Beauregard.

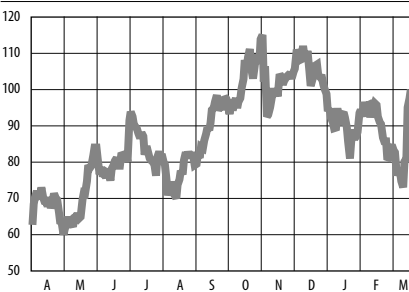
À VOS AFFAIRES

FINANCES PERSONNELLES

LA SEMAINE EN BOURSE

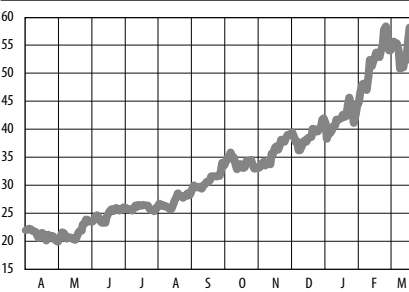
TITRES GAGNANTS

RESEARCH IN MOTION
(RIM)
99,99\$ **+37,10 %**



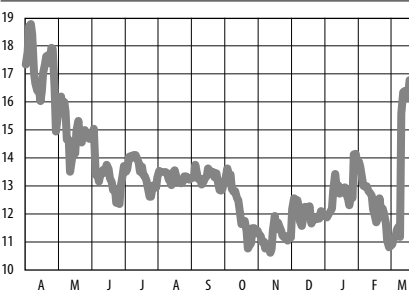
Le fabricant du BlackBerry, dispositif de transmission de courriels, a consenti à verser 450 millions de dollars américains à NTP Inc. pour mettre fin à un différend sur les brevets qui aurait pu stopper la vente du BlackBerry aux États-Unis.

CAMECO
(CCO)
58,20\$ **+10,75 %**



Le plus important producteur d'uranium au monde a fait savoir que British Nuclear Fuel avait accepté de convertir au moins 5 millions de kilos de trioxyde d'uranium de Cameco par année.

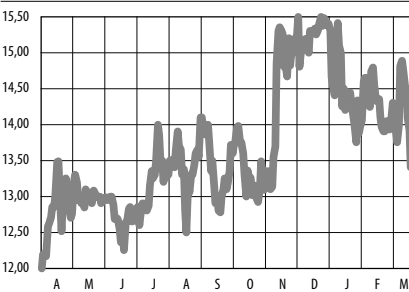
WESTJET AIRLINES
(WJA)
16,80\$ **+7,69 %**



Michael Linenberg, analyste de Merrill Lynch & Co., a fait passer de 14\$ à 20\$ ses prévisions touchant le titre de WestJet après que le concurrent Jetsgo eut cessé ses activités la semaine dernière.

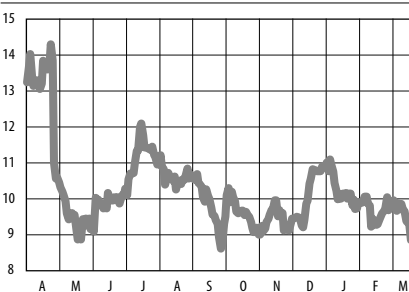
TITRES PERDANTS

LINAMAR
(LNR)
13,40\$ **-9,15 %**



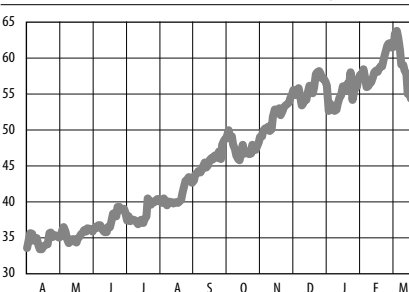
Scotia Capital a revu à la hausse sa recommandation concernant l'action de ce fabricant de pièces d'auto après que ce dernier eut rapporté un bénéfice net de 34¢ par action au quatrième trimestre contre une perte de 2¢ par action un an plus tôt.

GROUPE INTERTAPE POLYMER
(ITP)
8,84\$ **-8,68 %**



Les coûts des matières premières que doit absorber ce fabricant de produits d'emballage en plastique l'empêchent d'augmenter sa rentabilité, estime Steve Laciak, un analyste de Financière Banque Nationale.

NOVA CHEMICALS
(NCX)
54,28\$ **-8,02 %**



Les titres des entreprises de produits chimiques écopont, le marché craignant que la demande asiatique ne baisse, indique Canaccord Capital Corp. dans une note à des clients.

Le meilleur placement pour initier les enfants



MICHEL GIRARD

LE COURRIER

Q Pour initier les enfants au marché boursier, l'achat de fonds communs indiciels est régulièrement suggéré. La BMO (Banque de Montréal) en offre un à un taux administratif bas. Je suis donc allez durant la semaine de relâche à ma succursale de la BMO. On m'informe que les fonds communs de placement ne sont disponibles que pour les adultes (mes filles ont 12 et 10 ans). La solution serait d'acheter en fidécommis. Ce n'est pas ce que je recherche car j'ai déjà des investissements « In Trust ». On me suggère alors d'investir dans des CPG...bof. Arrive samedi, page 7 du cahier Affaires et votre idée d'investir dans les sociétés qui offrent un plan d'achat d'actions et le réinvestissement des dividendes. Voilà quelque chose qui pourrait plaire aux enfants. Sont-elles, là aussi, trop jeunes pour acheter ces actions ? Si oui, pouvez-vous me transmettre un plan de démarche à suivre pour que mes enfants puissent investir les sous qu'elles épargnent ? Si non, pourriez-vous m'énumérer cette cinquantaine d'entreprises qui permettent de réinvestir les dividendes ? Richard G.

R Pour le compte d'un enfant mineur, quand on veut investir dans l'achat de parts de fonds communs de placement, ouvrir un compte dans une maison de courtage, de plein exercice ou à escompte, ou adhérer à un régime d'achat d'actions et de réinvestissement de dividendes, les institutions financières exigent la présence conjointe (à titre de fiduciaire) d'un parent.

Deuxième exigence : l'enfant devra détenir un numéro d'assurance sociale, émis par Développement des ressources humaines, le ministère responsable de l'assurance emploi.

Cette présence du parent dans un compte en fiducie (In Trust) d'un enfant ne représente aucun problème en soi pour le parent : du point de vue fiscal, les revenus tirés de ce compte sont attribués à l'enfant et non au parent.

Pour initier un enfant au « merveilleux » monde du placement, je conseille d'investir dans l'achat de parts d'un fonds commun équilibré, c'est-à-dire un fonds dont le portefeuille est largement diversifié dans les principales catégories d'actif, soit les actions, les obligations, les parts de fiducie, les liquidités.

La priorité, lorsqu'on a des jeunes enfants, c'est d'investir par l'entremise d'un Régime d'épargne-études (REEE), lequel régime permet d'accumuler des revenus à l'abri de l'impôt, tout en bénéficiant du programme de la Subven-

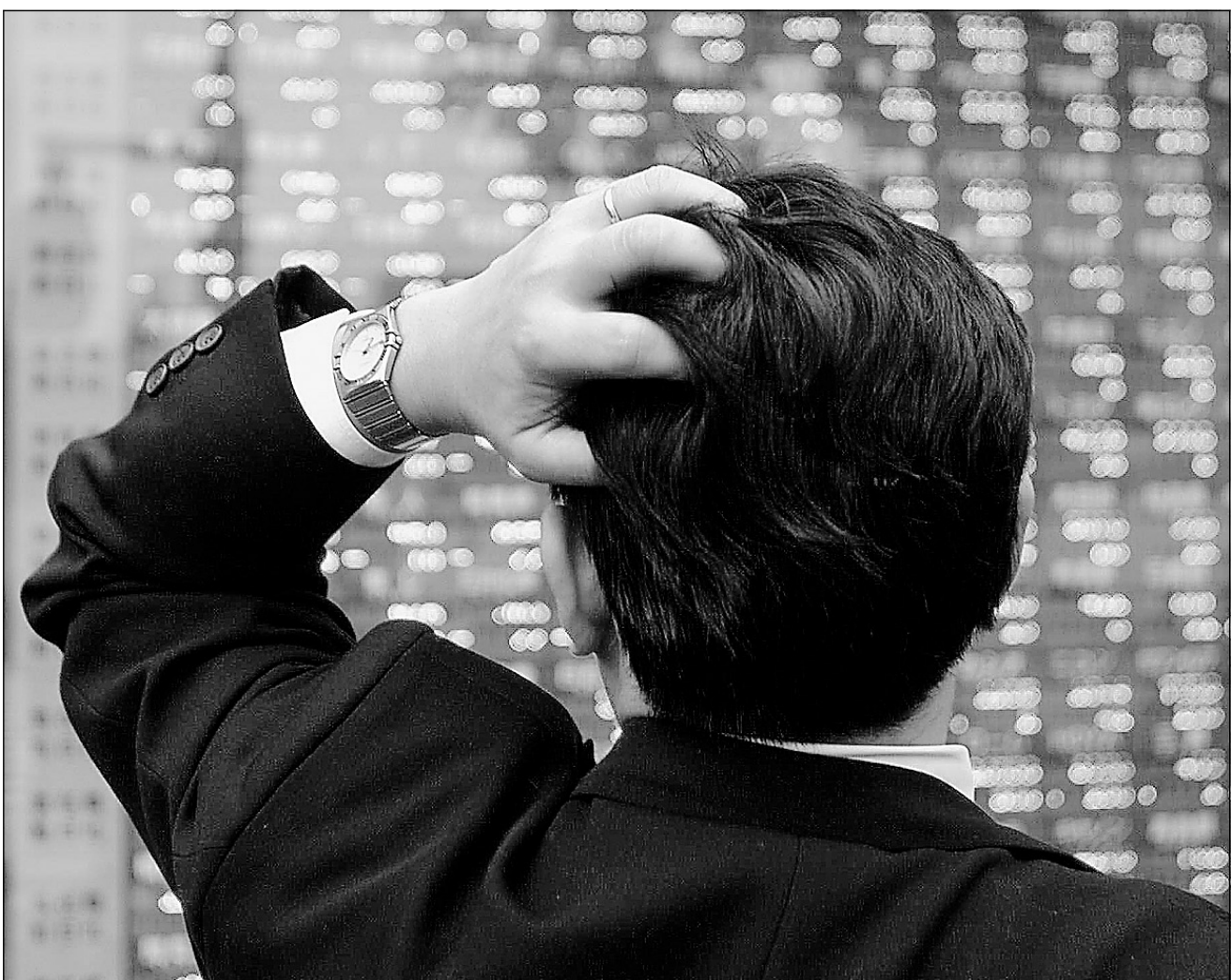


PHOTO ASSOCIATED PRESS

Faire des placements pour ses enfants, un casse-tête ?

tion canadienne pour l'épargne-études (SCEE) destinée aux études postsecondaires.

Cette subvention correspond à 20 % de la première tranche de 2000 \$ de cotisations versées annuellement dans le REEE d'un enfant. La subvention peut donc atteindre 400 \$ par année, par bénéficiaire. Sur une base cumulative, cette subvention fédérale peut atteindre une somme totale de 7200 \$.

Le REEE est un régime d'épargne qui m'apparaît fiscalement avantageux puisqu'il permet de cotiser jusqu'à 4000 \$ par année, par enfant. Le plafond de cotisations à vie s'élève à 42 000 \$ par enfant bénéficiaire.

Revenons à ma suggestion de fonds communs équilibrés. Toutes les familles de fonds communs en offrent, mais en voici quelques uns parmi les meilleurs des dernières années :

> Saxon fonds équilibré : en date du 31 décembre dernier, ce fonds Saxon a rapporté un rendement annuel composé de 10,2 % sur trois ans, de 12,6 % sur cinq ans et 12 % sur 10 ans. Placement minimum : 5000 \$; risque moyen. Téléphone : 1 888 287-2966. J'admets que le montant minimum est élevé, mais...

> Dynamique focus+équilibré : pour les périodes respectives de trois et cinq ans, le Dynamique focus+équilibré a procuré un rendement annuel composé de 11,0 % et 11,9 %. Dans le portefeuille de ce fonds diversifié, on retrouve des fiducies de revenu, des obligations

et des actions de grandes entreprises canadiennes. Placement minimum de 1000 \$. Risque moyen-faible. Téléphone : 1 800 268-8186.

> Acuity revenu élevé : ce fonds Acuity revenu élevé a présenté en 2004 un rendement de 19 %. Pour les périodes respectives de trois et cinq ans, il rapporte un rendement annuel composé de 17,9 % et 16,8 %. Placement minimum de 500 \$. Risque élevé. Téléphone : 1 800 461-4570.

> RBC dividendes : même s'il ne s'agit pas d'un fonds équilibré dans le sens pur du terme, le RBC dividendes, du groupe RBC Banque Royale, est diversifié dans les grandes compagnies canadiennes. Son rendement annuel composé sur 10 ans s'est élevé à 14,8 %. Pour les périodes de trois et cinq ans, il a procuré un rendement annuel composé de 11,5 % et 13,2 %. Placement minimum de 500 \$. Risque moyen. Téléphone : 1 800 463-3863.

Diversification contrôlée

Q J'ai quelque questions en tête. Il est souvent mentionné qu'il est bon de diversifier ses placements afin, entre autres, de minimiser le risque de pertes liées à un secteur en particulier. Ma question : si je contribue dans un REER constitué d'un fond diversifié, la diversification de mon unique

fonds est-elle suffisante ou serais-je mieux d'opter pour plusieurs fonds ?

Deuxième question : j'aimerais faire un placement pour mon enfant (qui a 1 an) hors REEE, pour y investir les sommes qu'elle reçoit en cadeaux divers. Auriez-vous des suggestions de placements pour un enfant ? Qu'est-ce qui est possible mis à part un compte pour enfant dans une banque, avec intérêt dérisoire ? Sébastien L.

R Le portefeuille d'un fonds commun équilibré est par définition très diversifié dans les diverses catégories de placements, telles les actions, les fiducies de revenu, les obligations gouvernementales et corporatives, les liquidités du marché monétaire, etc. Vous pourriez détenir un actif de 50 000 \$ ou 100 000 \$ dans un seul fonds diversifié que cela ne poserait pas de problème en soi de diversification.

Maintenant, simple question de ne pas mettre toutes ses économies dans le même panier, répartir son actif dans deux ou trois fonds équilibrés (de familles différentes pour bénéficier des stratégies de gestionnaires différents) est parfaitement justifiable dès que l'actif à gérer dans un fonds équilibré dépasse les 15 000 \$ ou 20 000 \$.

En ce qui concerne les placements pour un enfant, je vous invite à investir dans un des fonds communs équilibrés. Toutes les familles de fonds communs (et les institutions bancaires) en offrent.

DES TITRES DANS LA MIRE

Un placement sûr à 8 % de rendement?

Une firme de planification financière annonce, sur les ondes des radios commerciales, un placement totalement sûr qui rapporte un rendement garanti de 8 % lors de la première année. En cette période où les certificats de placement garantis ne rapportent guère plus de trois pour cent pour les termes de cinq ans, une telle annonce a de quoi susciter la curiosité des épargnants.

Plusieurs m'ont demandé de quel placement miraculeux il s'agit ? À première vue, le placement en question leur apparaît pas mal trop payant pour être sans risque. De quoi s'agit-il ? D'un billet boursier à capital protégé nommé : « Billets Bloque-et-verser ». Il s'agit d'un autre de ces billets boursiers conçus par le service de financement de la Financière Banque Nationale.

Les principales caractéristiques des « Billets Bloque-et-verser » sont les suivantes :

- > durée de vie : huit ans ;
- > le capital est protégé à 100 % si les billets sont conservés jusqu'à l'échéance ;

> la garantie de capital est assumée par BNP Paribas (Canada) ;

> le rendement de la première année des billets sera bel et bien de 8 % ;

> mais 18 mois après la date d'émission, un coupon variable sera payé tous les six mois ;

> le rendement du coupon semestriel pourra atteindre 4 % maximum (donc 8 % maximum par année) ;

> le rendement dudit coupon sera égal à la moyenne de la variation (en %) du prix des actions d'un panier de 15 multinationales. Le calcul de la variation semestrielle se fait à des moments précis ;

> toutefois, cette variation tiendra cependant compte de l'ajustement suivant : dès que le prix d'une action égale ou dépasse son prix à l'émission, le rendement du prix de l'action sera établi à 4 % et, dès lors, ce rendement de 4 % sera bloqué à 4 % pour tous les calculs des coupons semestriels suivants et ce, même si l'action de la compagnie devait chuter par la suite ;

> les billets pourront être revendus sur un marché secondaire organisé par la Financière Banque Nationale : dans un tel cas, la garantie de capital ne tient toutefois plus.

Les « Billets Bloque-et-verser » ne présentent aucun risque de taux de change. La variation de prix des 15 actions de référence est calculée dans la monnaie locale des entreprises.

Parlant des actions des entreprises de référence, elles sont issues des États-Unis, de l'Europe et de l'Asie.

Les entreprises américaines sont Citigroup inc., General Electric Co., Nextel Communications inc., Lilly (Eli) & Co et Fannie Mae.

Du côté des compagnies asiatiques, on retrouve Samsung Electronics Co., Toyota Motor Corp., Takeda Chemical Industries, Nippon Telegraph & Telephone et Sony Corp.

Chez les multinationales européennes, on a Sanofi-Synthelabo S.A., Total Fina Elf S.A., Royal Dutch Petroleum Co., Allianz AG et Telefonica S.A.

Par ailleurs, est-ce que les chan-

ces d'obtenir un rendement annuel intéressant avec ce type de billet boursier sont élevées ou pas ?

La Financière Banque Nationale a effectué une simulation boursière historique avec les 15 actions des multinationales qui servent de référence.

Les résultats sont les suivants : le rendement annuel interne n'a jamais été inférieur à 3,93 % et dans 83 % des cas, le rendement annuel interne a été de 6 % ou plus.

Pour les gens qui se demandent qui est BNP Paribas (Canada), la banque qui assume la garantie de capital des « Billets bloque-et-verser » ? BNP Paribas (Canada), c'est une filiale à part entière de BNP Paribas S.A., de France.

Le groupe BNP Paribas est présent dans plus de 85 pays. En date du 31 décembre 2003, ses actifs consolidés s'élevaient à 783,1 milliards d'euros.

— Michel Girard

AVERTISSEMENT : Cette chronique hebdomadaire présente une sélection de titres à surveiller. Il ne s'agit toutefois pas de recommandations de La Presse.

FONDS COMMUNS DE PLACEMENT (revue hebdomadaire)

Fonds	VANPA	Chg.	Chg.	1 m.	1 an	Fonds	VANPA	Chg.	Chg.	1 m.	1 an	Fonds	VANPA	Chg.	Chg.	1 m.	1 an	Fonds	VANPA	Chg.	Chg.	1 m.	1 an	Fonds	VANPA	Chg.	Chg.	1 m.	1 an	Fonds	VANPA	Chg.	Chg.	1 m.	1 an						
RER américain	3,38	-88	-030	-8	-6,9	IT	7,47	+826	+569	-6,2	-15,4	CI PORTFOLIO US	5,05	+140	-072	ND	ND	Sci et Tech	25,38	+108	+270	+5,5	+12,2	Equil Mondial	5,86	-1,18	-070	ND	ND	Portl Int'l	1,80	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03	Equi US	1,80	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03
RER croiss int'l	6,91	-110	-110	-110	-110	MedCap	69,11	-110	-110	-110	-110	CI Euro USm	9,95	-44	-040	ND	ND	Frontière NordT	25,38	+108	+270	+5,5	+12,2	Equil Mondial	5,86	-1,18	-070	ND	ND	Portl Int'l	1,80	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03	Equi US	1,80	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03
RER croiss Eur	5,50	-189	-106	+43	+8,5	igoblations	28,67	-68	-195	-1	+5,8	CI prt cr USm	8,95	-44	-040	ND	ND	Des/CI Pt can	12,28	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03	Equil Mondial	5,86	-1,18	-070	ND	ND	Portl Int'l	1,80	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03	Equi US	1,80	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03
RER Indo-Pacif	3,53	-132	-047	+43	+1,5	IREIT	11,70	-305	-368	+1,2	+8,8	CI Sect VF	9,72	-0,03	-0,03	ND	ND	Des/CI Sect VF	9,72	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03	Equil Mondial	5,86	-1,18	-070	ND	ND	Portl Int'l	1,80	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03	Equi US	1,80	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03

[illegible][illegible]

Suite de la page D 10

|||||

e-attaquer

du Japon au lancement du futur 787 de Boeing et le problème de la FSC (*Foreign sales corporation*), un mécanisme de soutien aux exportateurs américains dont Boeing est un des principaux bénéficiaires.

« Nous n'en avons pas fait de nouvelles conditions, ni avancé de demandes spécifiques, a expliqué le responsable européen. Nous avons seulement souligné qu'il s'agissait de questions pertinentes » dans la discussion.

Sur le fond, l'UE estime qu'un accord complet n'est pas possible d'ici au 11 avril étant donné la complexité des problèmes et a proposé de couper la négociation en deux, en visant d'abord pour le 11 avril une entente « plus modeste qui créera la confiance » et en repoussant plus tard un accord global.

Mais si la Commission se dit prête à mettre sur la table une partie des aides au lancement dont bénéficie Airbus, elle demande « une contribution équilibrée » de la part de Wa-

L'AFP poursuit Google

L'Agence France-Presse a engagé une action judiciaire contre la société américaine Google, accusant le moteur de recherche sur Internet d'avoir enfreint les lois de protection du copyright en utilisant sans son accord des photos et des textes d'information. Selon une plainte déposée auprès d'un tribunal de Washington DC, l'AFP réclame des dommages et intérêts d'au moins 17 millions de dollars et que soit prononcée l'interdiction pour Google actualités de diffuser sans accord préalable les titres, débuts de dépêches et photos produits par l'AFP. AFP

Pétrole : les prix seront encore élevés

« Les prix du pétrole devraient rester élevés pendant au moins encore deux ans, bien que probablement pas aux niveaux actuels, en raison de l'augmentation de la demande et de problèmes de fourniture », a estimé hier le directeur du Fonds monétaire international (FMI), Rodrigo de Rato. Il n'en a néanmoins jugé que cela n'empêcherait pas la croissance économique mondiale de dépasser les 4 % cette an-

100



Marché aux puces

240



BUREAU À LOUER

300



Offres d'emploi

400



Services personnels

131



Immobilier

A LOUER
ÎLE DE MONTRÉAL

STÉ-CATHERINE / 514-251-7827, 4105 tout inclus, 514-252-7827, Immo Centre Inc.

TRANQUILLITÉ de banlieu à Montréal, 7000 sq. pieds, 5/2 réno, chauf., 11105, 514-573-4400.

V.M.R., 5/2 chauf., 5 électros, prés bus/métro, 1er juin, 11005, 514-731-2887 après lunch.

V.M.R., Graham, r-de-ch, 6% de 4-plex, chauf., garage, mai ou juin, 21005, 514-514-4005

V.M.R., grand 6%, haut duplex, cour arrière, garage, 4 élect., spacieux, lumineux, 7700, 514-731-3880.

V.M.R., Laird, 4/2, chauf., foyer, bois franc, eau chaude, à voir! 11505, 514-738-2476

V.M.R./Mtl., 3/4, 4/2, spacieux, Libre ou privé. Tranquille, chauf., béton, ascenseur, intercom, poêle/frigo incl. 514-341-5135

V.M.R. Grand 4%, Cornwall/Graham, stat., chauf., 2 élect., cuisine thermo, incl. lav., vaiss., 8255, avril et juillet, 514-369-1811.

VILLERAY, 5/2, rénové, iso-nécessaire, cuisine thermo, incl. lav., vaiss., 8255, avril et juillet, 514-369-1811.

VILLERAY, grand 5/2, s/sol fini avec 3e ch., métro Crémazie, 1130, 514-626-4312.

VILLERAY, Normandville, face parc, prés écoles / épicerie, grandes 3/4, 4/2.Cuisine et s/bains réno + céramique neuve. Chauff., eau chaude, poêle, frigo incl. 514-727-8226.

VILLERAY/Chambord, 4/2 li-bre, chauf., eau chaude, frigo, poêle 6155, 514-735-3146

WESTMONT, 4/2, 5/2, chauf., eau, eau chaude, poêle/frigo, 514-626-4312

WESTMONT, Ste-Charlotte prés de Melville, très grandes 3/4 et 4/2, ensolleillées, vue superbe, cuisine, s/bains et fenêtres réno. A visiter absolument! 8005 à 10005 514-849-2228.

A LOUER
CENTRE-VILLE

Le Parc

1 1/2, 2 1/2, 3 1/2, 4 1/2

Au cœur du centre-ville avec tous les services

Luxe et ambiance

Ouvert 7 jours

Incluant sœurs

3450, rue Drummond

845-9709

www.appartementparc.com

AU CHATEAU LINCOLN

1 1/2-2 1/2-3 1/2-4 1/2-5

métro Guy

Tout incl., 514-931-7271

AV. DES PINS 1400, 3 ch., 4 rénovés, 2 s/bains, prés Mc Gill/hôpitaux, vue. 514-842-8041

BERRI-UQAM, 1% de 425\$ à 550 \$, 2%, 600 \$, 3% 700\$, tout incl., 514-947-5222

CENTRE-VILLE, 3%, (rénos hauts qualité), 5%, vue panoramique, 425\$ à 550\$, tout incl., int. incl. 1100\$, 514-849-0917

www.visitenet.com/alfid

CENTRE BELL, tout près Terr. Windsor 3%, 6 électros, a/c, terr., ascenseur, stat. int. métro, libre, 1100\$, 450-445-4584.

DE LA MONTAGNE, luxueux condo, 4%, 1000 pi², 2 ch., 3 s/bains, sécurité, air pl. bois, garage, 1365\$, 514-232-5040.

HADDON HALL

2255 Lambton Close/Sherbrooke O

Spacieux 3/4 à 8/4

3 chauffés

toit privé, eau, pl. bois, bi-bus

514-932-6127 - www.realstar.ca

PARC LAFONTAINE, 226 étage, grand 4/2, 2 s/bains, 2 électros, chauf., piscine, sauna, gym, 1495 \$, 514-525-0476.

PENTHOUSE, 3000 sq. neuf, Terrasse Windsor, belle vue, 4 élect., clim., 2 s/bains, garage, libre, 1450 \$, 514-585-3126

A LOUER
VIEUX-MONTRÉAL

ADJ. PRÈS RADIO-CANADA, tout, +/- 850pi² sur 2 étages, foyer, terr. privée sur le toit, pl. bois franc, 514-497-5967

LE PHÉNIX /NOTRE-DAME, 2/2 semi meublé, cour intérieure, belle de prestige, plafonds 10 pi, terrasses ensoi., piscine, gym à côté métro. Possibilité meublé. 450-672-5296.

A LOUER
LAVAL
RIVE-NORD

A DUVERNAY, bord eau, style condo, 2/2, 3%, 4%, élect., pro-pres, visite sur rendez-vous 450-662-1994, 514-661-2912.

AU DOMAINE BELLERIVE

Au bord de la rivière des Prairies, à Laval, à partir de 650 \$, 3/4, 4%, 5%, piscine, sécurité 24h, dépanneur, autres services. Club social. Navette auto-bus privée entre métro et centre d'achats. (405) 686-2280

AUTEUIL, Laval, grand 5/2, tri-plex moderne, asc. central. 450-622-4535, 514-524-1576

BOISBRIAND, 7/4 2e étage, bien éclairé, patio, début mai 850\$. Aussi 614-501-5/2 sous-sol, début avril, 650\$ 514-621-1129

CHOMEDEY, 5%, 750\$, Nord, 4 élect., clim., 1000 pi², 514-681-2454, 514-973-1299.

CITÉ-DE-LA-SANTÉ, grand 4/4, 575\$ non-chauffé, stat., li-bre mai ou avant 514-606-5604

DUVERNAY, 5%, style condo 2020, 1600 pi², car., 2 étages, 2 s/bains, pl. bois et céramique, 1250\$, 514-235-5296.

DUVERNAY, super 4/4 style condo, impeccable, tranquille, stat., idéal semi-retraite/retraite, 625\$, 514-681-2492

L.D.R., 5%, haut duplex, chauf., élect., près métro, centre achats. 650 \$, 450-669-6136

LAVAL, Vimont, style condo 4/2 neuf, foyer, alarme, stat., 845/855\$, 514-212-1291

VIMONT, beau grand condo 4/4, foyer, garage, air, 1100 \$/mois, libre, 450-964-5176

VIMONT, Cité santé, bas 3plex, 7%, gar. double, non chauf., 900 \$, 1er juillet, 514-622-8194.

136



RIVE-SUD

BOUCHERVILLE, maison de pierre, 2 ch., 2 s/bains, s/sol fini, avr., grand terrain paysagé, face parc, prés écoles. 1300 \$/mois. 1er Mai. 514-353-1345

BROSSARD, 3%, 4%, neufs, tout béton, avec vue sur le fleuve, ascenseur, gym, 4 élect., 514-672-1904, 450-466-8436.

BROSSARD, 4/2, neuf, très luxueux, bain podium, pl. bois, ascenseur, libre. 450-678-4872

www.monloyer.ca

BROSSARD, condo neuf, 4%, hauts plafonds, 1200 pi² car. Balcon, vue. Stat. privé. 950 \$/cc. immédiate. 514-236-5780

CHATEAUGUAY, beau bung., clôture, libre immédiatement. 1050 \$, 450-465-4505

LEMOYNE, grand 4/4, triplex, 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

LONGUEUIL, 4/2, pte patio, pl. bois, réno, conciergerie, libre; juin, juil., août. 560 \$ 450-647-5030

LONGUEUIL, 5/2, demi s/sol, chauf., pte-patio, face parc, camion, pas chien 450-448-4365

LONGUEUIL, 5%, r.-de-ch., juil., const. 83, parquetterie, 1 stat., cabanon, élect. 885 \$/mois. 450-677-5932.

LONGUEUIL, 5/2 juin ou juil., 620 \$ et 740 \$, 450-885-0916

LONGUEUIL, grand 5/2, r.-de-ch de triplex, eau, golf et base plein air, foyer, verrière, cour, gar., 950 \$ 450-647-1106

LONGUEUIL VIEUX, 4/2, style condo, métro, ensol.; foyer, bois franc; entrée lav./séc., stat., 700\$ et 711, 514-293-1142

ST-BRUNO, 4/2, prés services, ascens. cuisine; tout encastré, 450 \$, 450-677-5932

ST-LAMBERT, 2/4, 4/4, (5%+), 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

ST-LAMBERT, style condo 4/2, foyer, tapis mur à mur, entrées lav./séc., a/c, 2 stat., chauf., élect., 775 \$ à 800 \$. Appeler 450-672-8762 après 17h

VIEUX-LONGUEUIL, grand 6/2, r.-de-ch + grande pièce au s/sol, patio, garage, jardin, 1250 \$, 450-679-8200.

VIEUX Longueuil, 486, St-Thomas, 2 1/2 s-sol, 460\$ mois. Elect. chauf., a/c, Alain, 514-232-4978

A LOUER
BANLIEUE OUEST

LACHINE OUEST, grand 3 ch., 2 s/bains, foyer, bung, s/sol, cour, 1200\$. Juil. 514-637-0446

MT GABRIEL, 3 ch., 3 s/bains, 3 étages, 2 foyers, vue vallée, 514-346-3984, 514-897-0095

A LOUER
ESTRIE
CANTONS DE L'EST

KNOWLTON, maison-ferme, 3 ch., 2/2 s/bains, cachet, 2 foyers. Avril, été, 450-539-4590

MONT ORFORD, 4/2, foyer, 2 s/bain, 2 étages, tout inclus, piscine 1100\$/mois, 514-627-3801

ÉTATS-UNIS
HORS FRONTIÈRES

CONDOS LUXUEUX, couche 6, 3100 Resorts RCI, AUBAINES! À la semaine. 450-446-1097.

HALLANDALE, Dale Village, app. à partager, 1er déc 05 à 1er avril 06 1-450-686-2653

POMPAHO, bord lac, 3%, McNab/U.S.1. Spécial Pâques 1950\$ US/mois. 514-336-1693.

145 CONDOMINIUMS, COPROPRIÉTÉS À LOUER

AHUNTSIC, grand 4/2 (jamais habité) 2e, bois franc, gar. ascenseur 1er Avril. 1100 \$ 514-386-2600

ATWATER, 4/2 neuf, métro, parc, bois franc, 505\$, foyer, bain +, 1200 \$ 514-937-5774

BOISÉ NOTRE-DAME, 14/4 condo neuf, béton, 2 ascen-sueurs, garage, a/c central, bois franc, foyer, poss. 5 électros neufs. A proximité du pont de l'autoroute 15 enjambant la Rivière-Des-Prairies. Disponible dès avril 2005. 1450\$ 514-978-1147

BROSSARD et CND/CAIAC superbes condos neufs, avec gar. int., 4/2, libres immédiatement ou plus tard. Inf. Sylvie 450-446-8221 poste 26

CENTRE-VILLE LAVAL

Construction neuve en béton, ascenseur, unité de clim., TV, DVD, stat. int., tout incl. 1400 \$/mois, 514-865-2569.

GATINEAU de M. de Tr. très beau 3/4, spacieux, 2e, 712 \$.

LIBRE, 514-389-2800

METRO Angingron, condo 3/4, foyer élect, 3e, aire ouverte, en-trées, armoires, chaudière, pl. lattes bois, 1er juil. 450-550-3092

MÉTROS: Jean-Talton, 3% ch.; Guy 2%; Laurier 1%; Juliette 3%. Stat. 450-443-9313

OUTREMONT, charments 4/2 et 5%, ensolleillés, pl. bois franc, tout inclus; 1500 \$, 1800 \$, 514-727-9884

www.la-bpts.com

PLATEAU, 3% 685 \$, tout comp., bois franc, 1er juil. 514-849-5097, 514-845-3779

PLATEAU, 1/2, 2 ch., meublé, tout équipé, 1000\$, libre. 514-337-0606, 514-528-9544

PLATEAU, condo grand 3/4, 5 électros, vaisselle, literie, stat., terrasse, 514-521-5959.

PLATEAU, Sherbrooke/Papineau, luxueux loft, maison victorienne, 1400 pi² car. 1000\$, 514-523-7813

ST-LAURENT/MTL, 4/2, exécutif, meublé, élect., tout incl. 514-569-9124, 332-5163.

A LOUER
CENTRE-VILLE LAVAL

Construction neuve en béton, ascenseur, unité de clim., TV, DVD, stat. int., tout incl. 1400 \$/mois, 514-865-2569.

GATINEAU de M. de Tr. très beau 3/4, spacieux, 2e, 712 \$.

LIBRE, 514-389-2800

METRO Angingron, condo 3/4, foyer élect, 3e, aire ouverte, en-trées, armoires, chaudière, pl. lattes bois, 1er juil. 450-550-3092

MÉTROS: Jean-Talton, 3% ch.; Guy 2%; Laurier 1%; Juliette 3%. Stat. 450-443-9313

OUTREMONT, charments 4/2 et 5%, ensolleillés, pl. bois franc, tout inclus; 1500 \$, 1800 \$, 514-727-9884

www.la-bpts.com

PLATEAU, 3% 685 \$, tout comp., bois franc, 1er juil. 514-849-5097, 514-845-3779

PLATEAU, 1/2, 2 ch., meublé, tout équipé, 1000\$, libre. 514-337-0606, 514-528-9544

PLATEAU, condo grand 3/4, 5 électros, vaisselle, literie, stat., terrasse, 514-521-5959.

PLATEAU, Sherbrooke/Papineau, luxueux loft, maison victorienne, 1400 pi² car. 1000\$, 514-523-7813

ST-LAURENT/MTL, 4/2, exécutif, meublé, élect., tout incl. 514-569-9124, 332-5163.

A LOUER
LAVAL
RIVE-SUD

A DUVERNAY, bord eau, style condo, 2/2, 3%, 4%, élect., pro-pres, visite sur rendez-vous 450-662-1994, 514-661-2912.

AU DOMAINE BELLERIVE

Au bord de la rivière des Prairies, à Laval, à partir de 650 \$, 3/4, 4%, 5%, piscine, sécurité 24h, dépanneur, autres services. Club social. Navette auto-bus privée entre métro et centre d'achats. (405) 686-2280

AUTEUIL, Laval, grand 5/2, tri-plex moderne, asc. central. 450-622-4535, 514-524-1576

BOISBRIAND, 7/4 2e étage, bien éclairé, patio, début mai 850\$. Aussi 614-501-5/2 sous-sol, début avril, 650\$ 514-621-1129

CHOMEDEY, 5%, 750\$, Nord, 4 élect., clim., 1000 pi², 514-681-2454, 514-973-1299.

CITÉ-DE-LA-SANTÉ, grand 4/4, 575\$ non-chauffé, stat., li-bre mai ou avant 514-606-5604

DUVERNAY, 5%, style condo 2020, 1600 pi², car., 2 étages, 2 s/bains, pl. bois et céramique, 1250\$, 514-235-5296.

DUVERNAY, super 4/4 style condo, impeccable, tranquille, stat., idéal semi-retraite/retraite, 625\$, 514-681-2492

L.D.R., 5%, haut duplex, chauf., élect., près métro, centre achats. 650 \$, 450-669-6136

LAVAL, Vimont, style condo 4/2 neuf, foyer, alarme, stat., 845/855\$, 514-212-1291

VIMONT, beau grand condo 4/4, foyer, garage, air, 1100 \$/mois, libre, 450-964-5176

VIMONT, Cité santé, bas 3plex, 7%, gar. double, non chauf., 900 \$, 1er juillet, 514-622-8194.

A LOUER
RIVE-SUD

BOUCHERVILLE, 2/2 s/sol luxueux, poêle, frigo, prés, tout, 1er avril, 350\$, 514-721-7766

AVRIL, (libre), 5 min. métro, en-tre pont J.-Cartier et Victoria, 5/2 r-de-ch, duplex + garage, 775\$/mois, 514-949-8619

BOUCHERVILLE, 2/2 s/sol luxueux, poêle, frigo, prés, tout, 1er avril, 350\$, 514-721-7766

A VOIR!

Le Nouveau

PORT DE MER

1 1/2-3 1/2-4 1/2-5/2, Maisonnette à partir de 595 \$

Poêle/frigo neufs, chaufé

450-678-6010

AVRIL, (libre), 5 min. métro, en-tre pont J.-Cartier et Victoria, 5/2 r-de-ch, duplex + garage, 775\$/mois, 514-949-8619

BOUCHERVILLE, 2/2 s/sol luxueux, poêle, frigo, prés, tout, 1er avril, 350\$, 514-721-7766

A LOUER
RIVE-SUD

BOUCHERVILLE, maison de pierre, 2 ch., 2 s/bains, s/sol fini, avr., grand terrain paysagé, face parc, prés écoles. 1300 \$/mois. 1er Mai. 514-353-1345

BROSSARD, 3%, 4%, neufs, tout béton, avec vue sur le fleuve, ascenseur, gym, 4 élect., 514-672-1904, 450-466-8436.

BROSSARD, 4/2, neuf, très luxueux, bain podium, pl. bois, ascenseur, libre. 450-678-4872

www.monloyer.ca

BROSSARD, condo neuf, 4%, hauts plafonds, 1200 pi² car. Balcon, vue. Stat. privé. 950 \$/cc. immédiate. 514-236-5780

CHATEAUGUAY, beau bung., clôture, libre immédiatement. 1050 \$, 450-465-4505

LEMOYNE, grand 4/4, triplex, 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

LONGUEUIL, 4/2, pte patio, pl. bois, réno, conciergerie, libre; juin, juil., août. 560 \$ 450-647-5030

LONGUEUIL, 5/2, demi s/sol, chauf., pte-patio, face parc, camion, pas chien 450-448-4365

LONGUEUIL, 5%, r.-de-ch., juil., const. 83, parquetterie, 1 stat., cabanon, élect. 885 \$/mois. 450-677-5932.

LONGUEUIL, 5/2 juin ou juil., 620 \$ et 740 \$, 450-885-0916

LONGUEUIL, grand 5/2, r.-de-ch de triplex, eau, golf et base plein air, foyer, verrière, cour, gar., 950 \$ 450-647-1106

LONGUEUIL VIEUX, 4/2, style condo, métro, ensol.; foyer, bois franc; entrée lav./séc., stat., 700\$ et 711, 514-293-1142

ST-BRUNO, 4/2, prés services, ascens. cuisine; tout encastré, 450 \$, 450-677-5932

ST-LAMBERT, 2/4, 4/4, (5%+), 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

ST-LAMBERT, style condo 4/2, foyer, tapis mur à mur, entrées lav./séc., a/c, 2 stat., chauf., élect., 775 \$ à 800 \$. Appeler 450-672-8762 après 17h

VIEUX-LONGUEUIL, grand 6/2, r.-de-ch + grande pièce au s/sol, patio, garage, jardin, 1250 \$, 450-679-8200.

VIEUX Longueuil, 486, St-Thomas, 2 1/2 s-sol, 460\$ mois. Elect. chauf., a/c, Alain, 514-232-4978

A LOUER
RIVE-SUD

BOUCHERVILLE, maison de pierre, 2 ch., 2 s/bains, s/sol fini, avr., grand terrain paysagé, face parc, prés écoles. 1300 \$/mois. 1er Mai. 514-353-1345

BROSSARD, 3%, 4%, neufs, tout béton, avec vue sur le fleuve, ascenseur, gym, 4 élect., 514-672-1904, 450-466-8436.

BROSSARD, 4/2, neuf, très luxueux, bain podium, pl. bois, ascenseur, libre. 450-678-4872

www.monloyer.ca

BROSSARD, condo neuf, 4%, hauts plafonds, 1200 pi² car. Balcon, vue. Stat. privé. 950 \$/cc. immédiate. 514-236-5780

CHATEAUGUAY, beau bung., clôture, libre immédiatement. 1050 \$, 450-465-4505

LEMOYNE, grand 4/4, triplex, 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

LONGUEUIL, 4/2, pte patio, pl. bois, réno, conciergerie, libre; juin, juil., août. 560 \$ 450-647-5030

LONGUEUIL, 5/2, demi s/sol, chauf., pte-patio, face parc, camion, pas chien 450-448-4365

LONGUEUIL, 5%, r.-de-ch., juil., const. 83, parquetterie, 1 stat., cabanon, élect. 885 \$/mois. 450-677-5932.

LONGUEUIL, 5/2 juin ou juil., 620 \$ et 740 \$, 450-885-0916

LONGUEUIL, grand 5/2, r.-de-ch de triplex, eau, golf et base plein air, foyer, verrière, cour, gar., 950 \$ 450-647-1106

LONGUEUIL VIEUX, 4/2, style condo, métro, ensol.; foyer, bois franc; entrée lav./séc., stat., 700\$ et 711, 514-293-1142

ST-BRUNO, 4/2, prés services, ascens. cuisine; tout encastré, 450 \$, 450-677-5932

ST-LAMBERT, 2/4, 4/4, (5%+), 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

ST-LAMBERT, style condo 4/2, foyer, tapis mur à mur, entrées lav./séc., a/c, 2 stat., chauf., élect., 775 \$ à 800 \$. Appeler 450-672-8762 après 17h

VIEUX-LONGUEUIL, grand 6/2, r.-de-ch + grande pièce au s/sol, patio, garage, jardin, 1250 \$, 450-679-8200.

VIEUX Longueuil, 486, St-Thomas, 2 1/2 s-sol, 460\$ mois. Elect. chauf., a/c, Alain, 514-232-4978

A LOUER
RIVE-SUD

BOUCHERVILLE, maison de pierre, 2 ch., 2 s/bains, s/sol fini, avr., grand terrain paysagé, face parc, prés écoles. 1300 \$/mois. 1er Mai. 514-353-1345

BROSSARD, 3%, 4%, neufs, tout béton, avec vue sur le fleuve, ascenseur, gym, 4 élect., 514-672-1904, 450-466-8436.

BROSSARD, 4/2, neuf, très luxueux, bain podium, pl. bois, ascenseur, libre. 450-678-4872

www.monloyer.ca

BROSSARD, condo neuf, 4%, hauts plafonds, 1200 pi² car. Balcon, vue. Stat. privé. 950 \$/cc. immédiate. 514-236-5780

CHATEAUGUAY, beau bung., clôture, libre immédiatement. 1050 \$, 450-465-4505

LEMOYNE, grand 4/4, triplex, 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

LONGUEUIL, 4/2, pte patio, pl. bois, réno, conciergerie, libre; juin, juil., août. 560 \$ 450-647-5030

LONGUEUIL, 5/2, demi s/sol, chauf., pte-patio, face parc, camion, pas chien 450-448-4365

LONGUEUIL, 5%, r.-de-ch., juil., const. 83, parquetterie, 1 stat., cabanon, élect. 885 \$/mois. 450-677-5932.

LONGUEUIL, 5/2 juin ou juil., 620 \$ et 740 \$, 450-885-0916

LONGUEUIL, grand 5/2, r.-de-ch de triplex, eau, golf et base plein air, foyer, verrière, cour, gar., 950 \$ 450-647-1106

LONGUEUIL VIEUX, 4/2, style condo, métro, ensol.; foyer, bois franc; entrée lav./séc., stat., 700\$ et 711, 514-293-1142

ST-BRUNO, 4/2, prés services, ascens. cuisine; tout encastré, 450 \$, 450-677-5932

ST-LAMBERT, 2/4, 4/4, (5%+), 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

ST-LAMBERT, style condo 4/2, foyer, tapis mur à mur, entrées lav./séc., a/c, 2 stat., chauf., élect., 775 \$ à 800 \$. Appeler 450-672-8762 après 17h

VIEUX-LONGUEUIL, grand 6/2, r.-de-ch + grande pièce au s/sol, patio, garage, jardin, 1250 \$, 450-679-8200.

VIEUX Longueuil, 486, St-Thomas, 2 1/2 s-sol, 460\$ mois. Elect. chauf., a/c, Alain, 514-232-4978

A LOUER
RIVE-SUD

BOUCHERVILLE, maison de pierre, 2 ch., 2 s/bains, s/sol fini, avr., grand terrain paysagé, face parc, prés écoles. 1300 \$/mois. 1er Mai. 514-353-1345

BROSSARD, 3%, 4%, neufs, tout béton, avec vue sur le fleuve, ascenseur, gym, 4 élect., 514-672-1904, 450-466-8436.

BROSSARD, 4/2, neuf, très luxueux, bain podium, pl. bois, ascenseur, libre. 450-678-4872

www.monloyer.ca

BROSSARD, condo neuf, 4%, hauts plafonds, 1200 pi² car. Balcon, vue. Stat. privé. 950 \$/cc. immédiate. 514-236-5780

CHATEAUGUAY, beau bung., clôture, libre immédiatement. 1050 \$, 450-465-4505

LEMOYNE, grand 4/4, triplex, 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

LONGUEUIL, 4/2, pte patio, pl. bois, réno, conciergerie, libre; juin, juil., août. 560 \$ 450-647-5030

LONGUEUIL, 5/2, demi s/sol, chauf., pte-patio, face parc, camion, pas chien 450-448-4365

LONGUEUIL, 5%, r.-de-ch., juil., const. 83, parquetterie, 1 stat., cabanon, élect. 885 \$/mois. 450-677-5932.

LONGUEUIL, 5/2 juin ou juil., 620 \$ et 740 \$, 450-885-0916

LONGUEUIL, grand 5/2, r.-de-ch de triplex, eau, golf et base plein air, foyer, verrière, cour, gar., 950 \$ 450-647-1106

LONGUEUIL VIEUX, 4/2, style condo, métro, ensol.; foyer, bois franc; entrée lav./séc., stat., 700\$ et 711, 514-293-1142

ST-BRUNO, 4/2, prés services, ascens. cuisine; tout encastré, 450 \$, 450-677-5932

ST-LAMBERT, 2/4, 4/4, (5%+), 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

ST-LAMBERT, style condo 4/2, foyer, tapis mur à mur, entrées lav./séc., a/c, 2 stat., chauf., élect., 775 \$ à 800 \$. Appeler 450-672-8762 après 17h

VIEUX-LONGUEUIL, grand 6/2, r.-de-ch + grande pièce au s/sol, patio, garage, jardin, 1250 \$, 450-679-8200.

VIEUX Longueuil, 486, St-Thomas, 2 1/2 s-sol, 460\$ mois. Elect. chauf., a/c, Alain, 514-232-4978

A LOUER
RIVE-SUD

BOUCHERVILLE, maison de pierre, 2 ch., 2 s/bains, s/sol fini, avr., grand terrain paysagé, face parc, prés écoles. 1300 \$/mois. 1er Mai. 514-353-1345

BROSSARD, 3%, 4%, neufs, tout béton, avec vue sur le fleuve, ascenseur, gym, 4 élect., 514-672-1904, 450-466-8436.

BROSSARD, 4/2, neuf, très luxueux, bain podium, pl. bois, ascenseur, libre. 450-678-4872

www.monloyer.ca

BROSSARD, condo neuf, 4%, hauts plafonds, 1200 pi² car. Balcon, vue. Stat. privé. 950 \$/cc. immédiate. 514-236-5780

CHATEAUGUAY, beau bung., clôture, libre immédiatement. 1050 \$, 450-465-4505

LEMOYNE, grand 4/4, triplex, 4 élect., 1700 sq. pieds, 1er Avr. 565 \$, 514-296-8555

LONGUEUIL, 4/2, pte patio, pl. bois, réno, conciergerie, libre; juin, juil., août. 560 \$ 450-647-5030

LONGUEUIL, 5/2, demi s/sol, chauf., pte-patio, face parc, camion, pas chien 450-448-4365

LONGUEUIL, 5%, r.-de-ch., juil., const. 83, parquetterie, 1 stat., cabanon, élect. 885 \$/mois. 450-677-5932.

LONGUEUIL, 5/2 juin ou juil., 620 \$ et 740 \$, 450-885-0916

LONGUEUIL, grand 5/2, r.-de-ch de triplex, eau, golf et base plein air, foyer, verrière, cour, gar



Décès, prières, remerciements

900 Petites annonces
cyberpresse.ca/necrologie

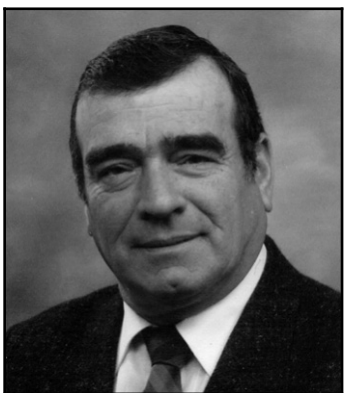
INDEX DES DÉCÈS

BEAUREGARD, Jean
Calixa-Lavallée
BÉLISLE, Dominique
Montréal
BÉRARD (née Paquette), Yvette
Laval
BÉRUBÉ, Ange-Marie
Sorel
BOUCHER (HERVIEUX), Florida
Langraie
CARRIÈRE (Véronneau), Cécile
St-Hubert
CÉCYRE (POISSANT), Fernande
Beauharnois
DEMERS BIGRAS, Rachel
Laval
DEMERS BIGRAS, Rachel
Laval
THIBAULT, Raymond
Montréal

N'oubliez pas de commander votre
signet. Laissez vos coordonnées au
514-285-6816
(Un signet par annonce)

cyberpresse.ca/necrologie

DÉCÈS



BEAUREGARD, Jean
1936 - 2005

Subitement à Calixa-Lavallée, le 17 mars 2005, est décédé à l'âge de 68 ans M. Jean Beauregard, époux de Mme Denise Archambault. M. Jean Beauregard laisse dans le deuil, outre son épouse, ses enfants Louise (Martin Gemme), Michel (Stéphanie Brénier), France (Joel Jacques), ses petits-enfants Claudia, Vickie, Antoine, Rosanne, le futur bébé, Audrey-Ann et Stéphanie, ses frères et soeurs, beaux-frères et belles-soeurs de la famille Beauregard, ses beaux-frères et belles-soeurs de la famille Archambault, plusieurs autres parents et amis. La famille recevra les condoléances à la

Résidence funéraire Riopel inc.
4, rue St-André
(Marie-Victorin, St-Alexandre)
Verchères

Jour d'accueil le dimanche 20 mars. Heures d'accueil de 14 h à 17 h et de 19 h à 22 h et le jour des funérailles à compter de 11 h 30. Les funérailles auront lieu le lundi 21 mars 2005 à 14 h en l'église de Ste-Théodosie de Calixa-Lavallée suivi de l'inhumation au cimetière de Calixa-Lavallée.

Direction funéraire:
S. Jacques & fils inc.
4, rue St-André
Verchères, Qc J0L 2R0

Tél.: 450-583-3511 Fax: 1-450-743-2578
Des dons à une fondation ou un organisme de votre choix seraient appréciés.

BÉLISLE, Dominique
1957 - 2005

À Montréal, le 18 mars 2005, à l'âge de 47 ans, est décédée Dodo. Elle laisse dans le deuil son frère Jean-François, sa belle-soeur Sharon Pipon et son neveu Jean-Christophe ainsi que de nombreux parents et amis. La famille recevra les condoléances au salon



(514) 595-1500
7200, boul. Newman
LaSalle

le lundi 21 mars de 16 h à 22 h et le mardi 22 mars de 16 h à 19 h. Les témoignages de sympathies peuvent se manifester par des fleurs ou des dons à la Fondation de l'hôpital St-Mary ou à la Société québécoise du cancer.

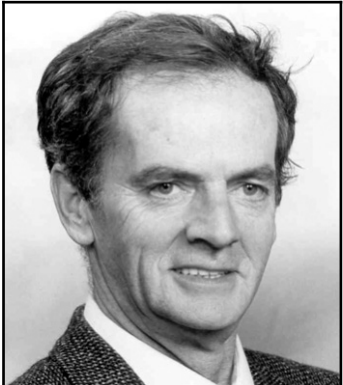
BÉRARD (née Paquette), Yvette
1919 - 2005

À Laval, le 19 mars 2005, à l'âge de 85 ans, est décédée madame Yvette Paquette épouse de feu Raymond Bérard. Elle laisse dans le deuil ses enfants Gilles (Ginette), Yves, Normand, Ginette (Marcel), ses petits enfants, sa soeur Colette, parents et amis. La famille recevra les condoléances au

Complexe funéraire
URGEL BOURGIE

167, boul. Ste-Rose
Ste-Rose, Laval
www.urgelbourg.com

Les funérailles auront lieu le mardi 22 mars 2005 à 11 h en l'église Ste-Béatrice et de là au cimetière de Ste-Rose. Heures des visites lundi de 14 h à 17 h et 19 h à 21 h, mardi à compter de 9 h. Un remerciement au personnel du Manoir St-Patrice pour leurs bons soins.



BÉRUBÉ, Ange-Marie
1932 - 2005

À l'Hôpital Hôtel-Dieu de Sorel, le 18 mars 2005, suite à un cancer, est décédé à l'âge de 72 ans, M. Ange-Marie Bérubé, époux de Georgette Salvas demeurant à Sorel-Tracy. Il laisse dans le deuil outre son épouse Georgette, son fils et son épouse: Alex (Nadia Paquette), sa fille: Sophie (il était également le père de feu Stéphane), ses deux petites-filles Sarah et Jade, son frère Guy (Louise Leblanc), sa soeur: Céline (Gilles Marinier), ses beaux-frères et belles-soeurs de la famille Salvas, ses neveux et nièces ainsi que plusieurs autres parents et amis. M. Bérubé sera exposé au

Salon Gilbert Mandeville & Fils Ltée
912, chemin St-Roch, Sorel-Tracy
Info: 450-743-3607

Heures d'accueil: le mardi 22 mars de 15h00 à 17 h et de 19 h à 22 h et mercredi dès 9 h 30. Les funérailles auront lieu en l'église St-Jean Bosco (2325, boul. Cournoyer) le mercredi 23 mars à 11 h. L'inhumation au cimetière St-Joseph de Sorel. Les personnes désireuses de témoigner leur sympathie par un don peuvent le faire à Leucan (514-731-3696) en mémoire de son fils Stéphane.



BOUCHER (HERVIEUX), Florida
1911 - 2005

À Lanoraie, le 18 mars 2005, à l'âge de 93 ans, est décédée dame Florida Boucher née Hervieux. Elle est allée rejoindre son cher époux Ovil Boucher après 19 ans, mère de Jean-Denis (Jocelyne) et grand-mère de Alexandre et Ariane. Elle laisse également dans le deuil de nombreux parents et amis. Exposée au

Complexe funéraire Guilbault inc.
25, Louis-Joseph Doucet, Lanoraie

dimanche de 14 h à 17 h et de 19 h à 22 h. Les funérailles auront lieu le lundi 21 mars à 11 h en l'église de Lanoraie suivi de l'inhumation au cimetière du même endroit. Ouverture du salon lundi dès 9 h 30. Remerciements chaleureux à tout le personnel de l'hôpital Le Gardeur. Des dons à la Société canadienne de la sclérose en plaques seraient appréciés.



CARRIÈRE (née Véronneau), Cécile
1912 - 2005

À St-Hubert, le 18 mars 2005, à l'âge de 92 ans, est décédée Madame Cécile Véronneau épouse de feu Albéni Carrière. Elle laisse dans le deuil ses enfants, Dolorès (feu Laurent Lavallée), Claudette (Rénald Marois), Nicole (Gaétan Marois), Denis (Nicole Charbonneau) et feu Denise (Georges Pelletier), ses petits-enfants, ses arrière-petits-enfants, beaux-frères et belles-soeurs, ainsi que de nombreux parents et amis. La famille recevra les condoléances au

Complexe funéraire

URGEL BOURGIE

6700, Beaubien Est, Montréal

Les funérailles auront lieu ce lundi 21 mars à 13 h en l'église St-Fabien, 6455, rue de Renty, Montréal. Heures de visites: dimanche de 14 h à 17 h et de 19 h à 22 h. Lundi dès 11 h.



CÉCYRE (POISSANT), Fernande
1918 - 2005

À Beauharnois, le 19 mars 2005, à l'âge de 86 ans et 7 mois, est décédée Mme Fernande Poissant, épouse de M. Lucien Cécyre. Outre son époux, elle laisse dans le deuil ses enfants Jeanne (Gilles Brisebois), François (Hélène Dorais), Paul (Claudette Gagné), Gaétan (Patricia Guille), Lucie (Robert Gagné), Jean, Léo (Hélène Lamont), Monique (Régent Bourgeois), Dominic et Jacinthe (Jolain Laberge), ses petits-enfants et arrière-petits-enfants ainsi que ses frères, ses soeurs, ses belles-soeurs, plusieurs parents et amis. La famille accueillera parents et amis le dimanche 20 mars à 14 h au

Salon funéraire Bourgie & Frères inc.
585, rue Ellice, Beauharnois

Les funérailles auront lieu le lundi 21 mars à 14 h en l'église St-Clément de Beauharnois suivies de l'inhumation au cimetière du même endroit. Heures des visites: dimanche de 14 h à 17 h et de 19 h à 22 h, lundi dès 12 h 30.

DEMERS BIGRAS, Rachel

1945 - 2005

À Laval, le 18 mars 2005, à l'âge de 55 ans, est décédée Rachel Bigras épouse de André Demers. Outre son époux, elle laisse dans le deuil ses fils Jonathan et Guillaume, son père Jean Bigras, sa mère Lucienne Ouimet, son frère Daniel, ses soeurs Germaine, Réjeanne, Pierrette, Diane, Nicole et leurs conjoints, ses beaux-frères, ses belles soeurs et amis. Des dons à L'Institut des cèdres contre le cancer seraient appréciés. La famille recevra les condoléances au

Complexe funéraire

URGEL BOURGIE

2500, ave des Perron, Auteuil, Laval

Les funérailles auront lieu le lundi 21 mars 2005 à 14 h en l'église Ste-Rose de Lima et de là au cimetière St-Elzéar, Laval. Heures des visites samedi de 18 h à 21 h, dimanche de 14 h à 17 h et 19 h à 21 h et lundi à compter de midi.

DEMERS BIGRAS, Rachel

1949 - 2005

À Laval, le 18 mars 2005, à l'âge de 55 ans, est décédée Rachel Bigras, épouse de André Demers. Outre son époux, elle laisse dans le deuil ses fils Jonathan et Guillaume, son père Jean Bigras, sa mère Lucienne Ouimet, son frère Daniel, ses soeurs Germaine, Réjeanne, Pierrette, Diane, Nicole et leurs conjoints, ses beaux-frères, ses belles-soeurs et amis. Des dons à l'Institut des cèdres contre le cancer seraient appréciés. La famille recevra les condoléances au

Complexe funéraire

URGEL BOURGIE

2500, avenue des Perron

Auteuil, Laval

www.urgelbourg.com

Les funérailles auront lieu le lundi 21 mars 2005 à 14 h en l'église Ste-Rosde de Lima et de là au cimetière St-Elzéar, Laval. Heures des visites: samedi de 18 h à 21 h. Dimanche de 14 h à 17 h et de 19 h à 21 h et lundi à compter de midi.

MAISONNEUVE, Francine

À Montréal, le 18 mars 2005, est décédée Francine Maisonneuve, fille de feu Ernest Maisonneuve et de feu Rosanna Vaudry. Elle laisse dans le deuil ses soeurs Annette (feu Paul Aubin), Claire (Antoine Galipeau), Liane (Denis Aubin) et Liette, ses frères Marc (feu Françoise Cloutier), Jacques (feu Huguette Binette), son ami et confident Paul-Emile Bergeron ainsi que ses neveux et nièces, autres parents et amis. Selon ses volontés, elle ne sera pas exposée.

La famille recevra les condoléances en l'église Ste-Madeleine Sophie Barrat, angle Gouin et St-Charles, Montréal le mardi 22 mars 2005 dès 13h. Un service religieux aura lieu à 13h30. Direction

Alfred Dallaire

MEMORIA

www.memoria.ca 514 277.7778

THIBAULT, Raymond

1928 - 2005

À Montréal, le 18 mars, à l'âge de 76 ans, est décédé monsieur Raymond Thibault, époux de feu Pauline Bernier. Il laisse dans le deuil ses enfants Hélène (Claude), Lucie (Luc), François (Geneviève) et Céline (Dominic), ses 5 petits-enfants Maxime, Francis, Camille, Justin et Etienne, sa grande amie Marcienne, son frère Robert, ses soeurs Thérèse et Alberta, sa belle-soeur Yolande, ainsi que de nombreux parents et amis. Il sera exposé au

Complexe funéraire des Tremblés

15005, Sherbrooke Est, Montréal

(Entrée du Parc-Nature-de-la-

Pointe-aux-Prairies)

(514) 498-7682

le lundi 21 mars de 14 h à 17 h et de 19 h à 22 h. Les funérailles auront lieu le mardi 22 mars à 11 h en la chapelle du complexe. Mardi, le salon ouvrira à compter de 10 h.

IN MEMORIAM

L'Honorable Pierre Sevigny
1917 - 2004

Sa philosophie

Prendre le temps de penser,

c'est la clef du pouvoir.

Prendre le temps de se divertir,

c'est le secret d'une jeunesse éternelle.

Prendre le temps de lire,

c'est la source de la sagesse.

Prendre le temps d'aimer et d'être aimé,

c'est un don de dieu.

Prendre le temps d'être amical,

c'est la voie du bonheur.

Prendre le temps de rire,

c'est la musique de l'âme.

Prendre le temps d'aider,

c'est vivre sans égoïsme.

Prendre le temps de travailler,

c'est le prix du succès.

Corinne K. Sevigny et la famille.

LA PRESSE AFFAIRES

« Non à l'Europe Bolkestein »

À Bruxelles, 50 000 manifestants refusent tout « dumping social »

REBECCA FRASQUET

AGENCE FRANCE-PRESSE

BRUXELLES — « Non à l'Europe Bolkestein ! » Environ 50 000 Belges, Allemands, Français, Néerlandais, Polonais, et autres ont défilé hier à Bruxelles à l'appel de la Confédération européenne des syndicats (CES) pour une Europe synonyme d'emplois et refusant tout « dumping social ».

« Plus d'emplois et de meilleure qualité, défense de l'Europe sociale, stop Bolkestein ! », clamait la banderole brandie par John Monks, secrétaire général de la CES, entouré de leaders syndicaux tels que Mickaël Summer (DGB, Allemagne), José Fidalgo (CCOO, Espagne) et François Chérèque (CFDT, France).

La directive Bolkestein vée

« Nous voulons envoyer un message fort aux chefs d'État qui se réunissent ici la semaine prochaine », a affirmé M. Monks à l'AFP, chiffrant les manifestants à « au moins » 50 000. « Nous voulons qu'ils s'attaquent véritablement au chômage et qu'ils mettent un coup d'arrêt à la directive Bolkestein ».

La directive sur les services, élaborée par l'ancien commissaire européen au Marché intérieur, le Néerlandais Frits Bolkestein, était clairement la principale cible des slogans scandés hier, comme « Nuit gravement à l'Europe sociale ».

Le projet, dénoncé par la gauche et les syndicats européens ainsi que plusieurs États membres de l'Union européenne (France, Allemagne, Belgique et Suède notamment), vise à libéraliser les échanges de services en Europe, au prix, selon les syndicats, d'un nivellement vers le bas des standards sociaux.

Après avoir promis une remise à plat de celle-ci, le président de la Commission José Manuel Durao Barroso a crispé les syndicats en affirmant qu'il n'était pas question d'abandonner sa disposition la plus controversée, le « principe du pays d'origine ».

Ce principe permet à un prestataire de services d'opérer à travers l'UE en appliquant la loi de son propre pays.

Outre le retrait de cette directive, la CES a pour objectif de voir l'emploi et la « protection des droits sociaux fondamentaux » érigés en priorités, à la veille du sommet européen du printemps.

La rencontre des chefs d'État et

de gouvernement de l'UE, mardi et mercredi prochains à Bruxelles, doit sonner la relance de la stratégie de Lisbonne, visant à redynamiser l'économie européenne.

« Non à l'Europe antisociale »

Dans le cortège bariolé, mêlant les bannières de plusieurs dizaines de syndicats d'Europe — la FGTB belge, le DGB et l'IG Metall allemands, la CGT, CFDT et FO françaises, la CGIL italienne, le polonais Solidarnosc, etc — fleurissaient aussi les slogans prônant la défense des services publics.

« Dans un marché où les services sont libéralisés, nous sommes une anomalie, nous, les services publics », affirmait Bernard Soula, brancardier CGT venu, comme nombre de salariés des transports ou de la santé, clamer son attachement à la législation sociale et aux services publics en Europe.

« Dans un marché où les services sont libéralisés, nous sommes une anomalie, nous, les services publics. »

« En Italie on combat déjà la politique libérale de Berlusconi, on ne veut pas d'une directive qui étende cette politique à l'échelle de l'Europe », dénonçait de son côté Sergio Sinchetto (CGIL).

« L'Union européenne, ce n'est pas seulement le capitalisme, ce sont aussi les travailleurs, c'est aussi 19 millions de chômeurs », soulignait une banderole brandie par des Slovènes, vêtus pour certains en costume traditionnel, peau de mouton et cloches à la ceinture.

La Constitution européenne, dont la ratification fait l'objet d'un référendum dans une dizaine de pays, n'a pas été évoquée, selon le souhait de la CES, qui soutient le traité.

Seuls quelques trublions de la CGT avaient confectionné des banderoles dissidentes : « Non à l'Europe antisociale, je vote NON ! ».

Le ton était aussi nettement anti-Constitution quelques dizaines de mètres plus loin, dans deux autres cortèges d'organisations non-gouvernementales et du Forum social européen, qui manifestaient le long du même itinéraire que la CES.

Le complexe Desjardins, un parquet boursier



PHOTO ANDRÉ PICHETTE, LA PRESSE ©

Le complexe Desjardins avait des allures de Wall-Street hier. Transformé en parquet boursier, il accueillait la première simulation boursière inter-universitaire d'envergure nationale.



CARRIÈRES

OÙ EST L'EMPLOI ?

Le samedi dans **LA PRESSE**

AYEZ LA COTE

LA PRESSE AFFAIRES.com



**Association
pulmonaire
du Québec**

4837, rue Boyer, Bureau 100
Montréal (Québec) H2J 3E6
Montréal: 596-0805
Ext.: 1-800-295-8111
Fax 1-(514) 596-1183



SOCIÉTÉ
QUÉBÉCOISE DE LA
SCHIZOPHRÉNIE

1 personne sur 100
souffre de
schizophrénie



(514) 251-4000 poste 3400
1 866 888-2323

www.schizophrenie.qc.ca

