

Forêts

DE CHEZ NOUS

ÉQUIPEMENT

LES MOTONEIGES UTILITAIRES,
PARTENAIRES DE TRAVAIL FIABLES

LES PORTEURS FORESTIERS
GAGNENT DU TERRAIN



DATACER

automation d'érable



Le doute **plane** sur la performance de vos installations ?

DATACER : UN SURVOL PRÉCIS DE VOTRE ÉRABLIÈRE

- Veille précise du vacuum, de la température et des niveaux de bassins
- Portrait de la situation avec vue complète par ligne ou par transmetteur
- Cartes interactives de votre érablière pour localiser rapidement les points critiques
- Surveillance et contrôle des stations de pompage

Et plus encore...

**UNE OFFRE DE FINANCEMENT
EXCEPTIONNELLE !**

20-30-50

20% payable au moment de la commande, 30% payable à la livraison du système et 50% payable en juillet 2023

pour plus de détails : www.elapierre.com/datacer

LES ÉQUIPEMENTS LAPIERRE

99, rue de l'Escale, Saint-Ludger, Beauce, QC G0M 1W0

elapierre.com | 819 548-5454



LAPIERRE

innovateur de nature

ÉDITEUR

La Terre de chez nous
L'Union des producteurs agricoles
555, boul. Roland-Therrien, bur. 100
Longueuil (Québec) J4H 3Y9
450 679-8483
magazines@laterre.ca
www.laterre.ca

DIRECTEUR

Charles Couture

COMITÉ DIRECTEUR

Joël Vaudeville (PPAQ)
Luc Goulet (PPAQ)
Vincent Miville (FPFQ)
Gaétan Boudreault (FPFQ)

RÉDACTRICE EN CHEF

Ariane Desrochers

CHEF DE PUPITRE

Julie Desbiens

JOURNALISTES

Nathalie Laberge
André Laroche

CORRECTION-RÉVISION

Anne Felteau

COLLABORATEURS

Camille Bonhomme
Caroline Cyr

CONCEPTION GRAPHIQUE

La Terre de chez nous
Judith Boivin-Robert

DIRECTRICE DE PRODUCTION

Brigit Bujnowski

INFOGRAPHIE

Geneviève Gay, Dana Labonté,
Nadine Laurier, Nancy Litjens

PUBLICITÉ

pub@laterre.ca

REPRÉSENTANTS

Sylvain Joubert, poste 7272
Marc Mancini, poste 7262
Sans frais : 1 877 237-9826

TIRAGE ET ABONNEMENTS

1 877 679-7809

IMPRESSION

Imprimerie FL Web

DÉPÔT LÉGAL

Bibliothèque nationale du Québec
Bibliothèque nationale du Canada
ISSN 1180-4270

PHOTO PAGE COUVERTURE

Shutterstock

PROCHAINE PARUTION

1^{er} février 2023

DATE DE RÉSERVATION

PUBLICITAIRE
4 janvier 2023

MATÉRIEL PUBLICITAIRE

11 janvier 2023

Ce magazine est publié quatre fois
par année. Dans la présente publication,
le générique masculin est employé
sans discrimination et uniquement
dans le but d'alléger le texte.



Producteurs
et productrices
agricoles du Québec



Fédération des
producteurs
forestiers
du Québec

Forêts

DE CHEZ NOUS

SOMMAIRE

ÉDITORIAUX

- 4 LE MINISTÈRE DOIT ÉCOUTER TOUS
LES USAGERS DE LA FORÊT PUBLIQUE
- 6 LA SAISON DES PROMESSES

ACTUALITÉS

- 8 ASSEMBLÉE GÉNÉRALE SEMI-ANNUELLE
DES PPAQ / DEUX RECORDS POUR 2022 /
MESDAMES, CULTIVEZ VOTRE POTENTIEL
AGRICOLE AVEC DIMENSION E
- 9 CAMPAGNE ÉLECTORALE PROVINCIALE /
RÉCIPIENDAIRES DE LA BOURSE COMMÉ-
MORATIVE PETER-DEMARSH

ÉQUIPEMENT

- 10 LES MOTONEIGES UTILITAIRES :
PARTENAIRES DE TRAVAIL FIABLES,
ET PLUS!
- 16 LES PORTEURS FORESTIERS GAGNENT
DU TERRAIN

REVENUS

- 22 VAGUE DE CONSOLIDATIONS DANS
LE SECTEUR FORESTIER

PRODUCTION

- 26 DÉMYSTIFIONS LA VENTE DIRECTE
AUX CONSOMMATEURS



ÉQUIPEMENT

LE CHARME DES CADEAUX EN BOIS
SOUS LE SAPIN

LA FÊTE DE NOËL EST UNE BONNE
OCCASION POUR FAIRE PLAISIR À
NOS PROCHES ET NOS AMIS. ELLE
PERMET AUSSI DE DÉCOUVRIR DES
ARTISANS ET DES DESIGNERS QUÉ-
BÉCOIS QUI FONT DES MERVEILLES
AVEC DES ESSENCES DE BOIS QUI
POUSSENT DANS NOS FORÊTS. ILS
SONT OFFERTS AU MOYEN D'UN
SIMPLE CLIC DE SOURIS.

À lire en page 28

LE MINISTÈRE DOIT ÉCOUTER TOUS LES USAGERS DE LA FORÊT PUBLIQUE

Lors de la dernière campagne électorale québécoise, les Producteurs et productrices acéricoles du Québec (PPAQ) ont été très actifs afin de faire valoir les enjeux acéricoles dans nos forêts publiques. Les PPAQ fondent beaucoup d'espoir envers madame Maïté Blanchette Vézina, ministre des Ressources Naturelles et des Forêts du Québec.

Les PPAQ s'emploient à faire reconnaître la place de l'acériculture dans les forêts publiques du Québec, et ce, depuis deux ans. Or, une erreur monumentale a été commise lors de l'élaboration de la stratégie nationale de production de bois : ne pas consulter les acériculteurs et les acéricultrices du Québec. Le ministère n'a pas pris en compte nos besoins et notre point de vue sur l'aménagement de nos forêts.

Depuis, nous avons obtenu la création d'une table stratégique sur l'acériculture et l'élaboration d'un plan directeur ministériel sur le développement de l'acériculture en forêt publique. Cela constitue des pas dans la bonne direction, mais ce n'est pas suffisant. L'an

dernier, des centaines de producteurs et productrices acéricoles ont obtenu des contingents d'agrandissement ou des démarrages en terres publiques. Aujourd'hui, ces personnes attendent la délivrance de permis d'exploitation acéricole par le ministère.

En près de six ans, 12 millions de nouvelles entailles ont été octroyées pour augmenter la production acéricole afin de répondre aux besoins croissants des marchés nationaux et internationaux. L'industrie acéricole vit une croissance importante de ses ventes et ses exportations. Chaque année, de nouveaux consommateurs découvrent nos produits. Nous savons que pour répondre à cette demande, nous devons accroître la production dans les prochaines décennies. Les terres privées joueront un rôle déterminant, mais la contribution des érablières en terres publiques sera amenée à peser davantage dans la balance.

En ce moment, le ministère a réservé 24 000 hectares de forêt publique à potentiel acéricole pour le développement de notre industrie. Près de la moitié de ces hectares sont dédiés pour les régions du Bas-Saint-Laurent et de la Gaspésie. C'est nettement insuffisant! Sans plus tarder, la ministre doit donner un signal clair à l'ensemble des régions pour identifier et réserver des zones avec potentiel acéricole. Dans ces territoires, le ministère doit planifier des aménagements forestiers à court, moyen et long terme afin d'assurer la préservation des érables et du potentiel acéricole.

Dans le dossier des normes d'entailage en terres publiques, il est évident pour nous que les entreprises acéricoles sur terres publiques ne doivent pas perdre d'entailles. Les conséquences pour elles se révéleraient dramatiques, jusqu'à affecter la rentabilité des érablières. On doit trouver une solution pour maintenir nos ressources.

Enfin, les acériculteurs et les acéricultrices du Québec s'attendent à des changements dans la gestion des tables locales de gestion intégrée des ressources et du territoire (TLGIRT). Le gouvernement a la responsabilité d'écouter tous les usagers des forêts publiques et de considérer nos enjeux. Le ministère des Ressources Naturelles et des Forêts du Québec est un partenaire majeur et un allié de l'industrie acéricole. Nous espérons que la personne responsable de ce ministère est prête à collaborer avec nous. **F**



LUC GOULET

PRÉSIDENT DES PRODUCTEURS
ET PRODUCTRICES ACÉRIQUES DU QUÉBEC



DOMINION & GRIMM

Tradition depuis 1881

JOIGNEZ-NOUS
SUR FACEBOOK



EN STOCK : TUBULURES ET TUYAUX

TUBULURE 5/16 85X SEMI-RIGIDE DE QUALITÉ SUPÉRIEURE

62,30\$ /rouleau

- Rabais d'une durée limitée
- Quantité minimum de 60 rlx
- Détails en magasin



EN INVENTAIRE DANS TOUS NOS MAGASINS

TUYAUX MAÎTRE-LIGNE GRADE ALIMENTAIRE • INTÉRIEUR LISSE

TUYAUX
FUSION



HDPE

TUYAUX
BROCHÉS



1/2"

3/4"

1"

1 1/4"

1 1/2"

2"

FABRIQUÉ AU
CANADA



CONSULTEZ NOTRE SITE WEB POUR EN SAVOIR PLUS SUR NOS ÉQUIPEMENTS ET SOLUTIONS D'EMBALLAGE

www.dominiongrimm.ca 1 866 351-2811

216769

LA SAISON DES PROMESSES

À peine reposés de nos vacances estivales qu'une campagne électorale était déclenchée. Comme vous tous, nous avons bénéficié de peu de temps pour convaincre les différents partis et leur chef respectif de soutenir les 134 000 propriétaires et producteurs forestiers.

En effet, la campagne électorale s'achevait alors que les feuilles des arbres venaient à peine de se colorer. Je tiens évidemment à féliciter tous les candidats élus.

À l'aube des premières neiges, une nouvelle ministre des Ressources naturelles et des Forêts a pris place. Mme Maité Blanchette-Vézina devra rapidement jongler avec des enjeux multiples et départager les plus pressants : caribou forestier, approvisionnement des usines, intendance des forêts publiques, tordeuse, séquestration du carbone forestier, intérêts autochtones et j'en passe. Qu'en sera-t-il des producteurs et de leurs boisés?

La tentation sera forte d'abandonner certaines promesses devant la complexité de certains dossiers ou le manque de ressources pour y arriver. Rassurez-

vous Madame la Ministre, nos attentes sont simples, légitimes et, espérons-le, mutuellement bénéfiques.

Lors de la campagne, les producteurs vous ont rappelé la nécessité d'accroître les mesures de soutien à la sylviculture afin de produire davantage de bois de qualité. Ces sommes permettront à plus de propriétaires forestiers de mettre en valeur leur patrimoine forestier et de juguler la diminution des services offerts aux producteurs dans un contexte inflationniste. En prime, l'industrie forestière pourra compter sur des approvisionnements sûrs pour moderniser ses installations et consolider les emplois du secteur.

En parallèle, ils vous ont demandé de sécuriser l'accès au marché pour le bois que nous récoltons afin de nous garantir un avenir prévisible et suffisamment lucratif pour nous permettre d'investir dans notre secteur de production. Un meilleur arrimage entre les allocations de bois des forêts publiques et les allocations des forêts privées permettrait d'atteindre cet objectif. Votre vigilance sera de mise alors qu'une récession pointe son nez et que l'insatisfaction quant à la concurrence de la forêt publique gagne du terrain.

Finalement, il faudra nous accompagner dans l'adoption de meilleures pratiques environnementales en forêt privée, car les producteurs ne peuvent assumer seuls les efforts nécessaires afin de rassurer le milieu municipal, la société civile et les groupes environnementaux quant à la gestion de nos boisés.

Nous ne sommes pas dupes; ces demandes de longue date ne pourront être résolues avant la fin de l'hiver. Peut-être pourrions-nous espérer une hausse des budgets d'aménagement au printemps suivant, avant que les activités sylvicoles démarrent en trombe?

J'espère sincèrement que nous pourrons vous rencontrer très prochainement pour vous féliciter en personne et discuter de nos enjeux respectifs. Souhaitons également qu'à ce moment, vous et vos conseillers politiques serez soucieux de bien vouloir comprendre la réalité des producteurs forestiers. Dans tous les cas, Madame la Ministre, vous bénéficierez de plusieurs saisons au cours de ce mandat pour nous surprendre agréablement ou pour m'entendre vous le rappeler sans cesse. **F**



GAÉTAN BOUDREAU

PRODUCTEUR FORESTIER ET PRÉSIDENT DE LA FÉDÉRATION
DES PRODUCTEURS FORESTIERS DU QUÉBEC

NOUVEAUTÉ

www.forsmw.com



FARMA® T6

– Un petit dans la cour des grands



La photo présente le modèle FARMA T6 équipé de notre grue C 5.0 X-CEL dans le nouveau coloris FARMA.

FARMA T6 est une remorque forestière moderne et compacte. Nos clients souhaitent une grue plus longue sur la remorque T6, notre plus petit modèle de remorque forestière. La nouvelle conception renforcée de l'estrade renforcée permet à la remorque de prendre en charge une grue de 5 mètres et une force de levage de 560 kg en extension maximale.

Avec cette nouvelle configuration, la remorque T6 est désormais une alliée solide et flexible sur le terrain.

FARMA T6 peut être équipée de grues C 3.8 à C 5.0. Les remorques FARMA T7 et T8 ont également été repensées et sont désormais compatibles avec des grues jusqu'à C 6.3.

AGENT: Équipements Picken inc · Waterloo, Québec www.picken.ca

ASSEMBLÉE GÉNÉRALE SEMI-ANNUELLE DES PPAQ

Les dirigeants et élus des PPAQ attendent les productrices et producteurs acéricoles le 10 novembre 2022 au Centre des congrès de Lévis pour débattre de diverses résolutions et préoccupations qui les concernent directement. Toutes les acéricultrices et tous les acériculteurs sont les bienvenus à cette rencontre. Toutefois, seulement les 126 délégués ont le droit de vote.

Date : Jeudi 10 novembre 2022

Lieu : Centre des congrès de Lévis

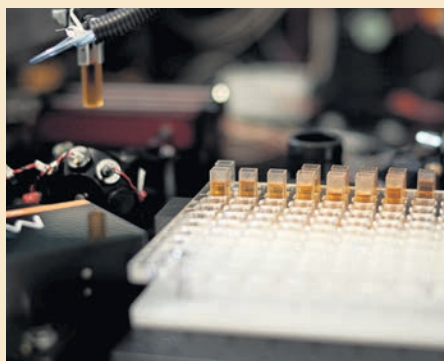
Heure : Dès 8 h 30

Pour plus de détails, visitez ppaq.ca. 



DEUX RECORDS POUR 2022

Les 13 700 producteurs et productrices acéricoles du Québec auront connu la meilleure saison de leur histoire avec une production de 211 millions de livres de sirop d'érable, battant de 36 millions de livres leur record établi en 2020. Du jamais vu! Ce temps des sucres prolifique, tant attendu par les acériculteurs et acéricultrices, a été extrêmement profitable à toute l'industrie, puisque tout ce sirop d'érable a permis aux PPAQ de regarnir leur réserve stratégique mondiale. Celle-ci avait atteint un seuil critique à la fin de la saison de commercialisation en février 2022. D'un autre côté, cette quantité de sirop d'érable représentait un défi de taille pour son classement en vue de payer les producteurs et productrices acéricoles en respectant les délais de la convention de mise en marché. En date du 30 septembre 2022, l'équipe d'ACER Division inspection a classé pas moins de 170,5 millions de livres de sirop d'érable, soit 22 millions de plus qu'à pareille date en 2020. Jamais autant de sirop d'érable n'a été classé! 



MESDAMES, CULTIVEZ VOTRE POTENTIEL AGRICOLE AVEC DIMENSION E

Saviez-vous que vous pouvez avoir accès à des services personnalisés pour les femmes entrepreneures en agriculture? Le programme Dimension E des Agricultrices du Québec vise à outiller les agricultrices dans leurs démarches entrepreneuriales afin de faciliter l'accès au financement pour l'acquisition d'entreprises agricoles et le transfert d'entreprises agricoles vers des femmes.

Que vous souhaitiez démarrer une nouvelle entreprise, développer votre entreprise existante, diversifier vos activités ou commercialiser votre production ou encore transférer votre entreprise, le programme Dimension E peut vous aider. Dimension E offre des conseils d'experts, de la formation, du codéveloppement, du mentorat et des ressources pour le financement. De plus, ce programme est ouvert à toutes les femmes : propriétaire ou copropriétaire, conjointe de producteur ou femme impliquée dans l'industrie agricole, future entrepreneure agricole ou étudiante en agriculture.

Pour plus de détails, visitez dimension-e.ca ou écrivez à Marie Dumoulin (mdumoulin@upa.qc.ca)

ou à Maria Alkayed (malkayed@upa.qc.ca). 



CAMPAGNE ÉLECTORALE PROVINCIALE

Dans le cadre des élections provinciales qui se sont tenues le 3 octobre dernier, la Fédération des producteurs forestiers du Québec (FPFQ) est intervenue, de concert avec Groupements forestiers Québec, pour interpeller les candidats aux élections sur quatre enjeux essentiels dans le but de soutenir les citoyens qui souhaitent mettre en valeur leurs boisés.

1. Accroître les mesures de soutien à la sylviculture;
2. Sécuriser l'accès aux marchés pour le bois des forêts privées;
3. Améliorer la productivité et l'accès à la main-d'œuvre;
4. Favoriser l'adoption de meilleures pratiques environnementales.

Le président par intérim de la FPFQ, Gaétan Boudreault, avait d'ailleurs questionné les chefs des principaux partis lors de leur passage à l'UPA les 7 et 8 septembre 2022 en ce qui a trait à l'accroissement des budgets dédiés à la mise en valeur des forêts privées (à consulter au foretprivee.ca/nouvelles/campagne-electorale-provinciale-2022/).

La FPFQ poursuivra ses représentations auprès de la nouvelle ministre des Ressources naturelles et des Forêts et ministre responsable des régions du Bas-Saint-Laurent et de la Gaspésie et des Îles-de-la-Madeleine, Maïté Blanchette-Vézina, pour s'assurer que la forêt privée constitue un élément intégral des réflexions du gouvernement nouvellement élu. Les décisions gouvernementales détermineront le sort de centaines de communautés rurales qui dépendent du secteur forestier. 



Gaétan Boudreault, président par intérim de la FPFQ, s'adressant à un des chefs de partis.

RÉCIPIENDAIRES DE LA BOURSE COMMÉMORATIVE PETER-DEMARSH

Afin d'honorer la mémoire de Peter deMarsh, Propriétaires forestiers du Canada (PFC) et l'Alliance internationale pour la foresterie familiale (IFFA), en collaboration avec UPA Développement international, ont créé une bourse commémorative décernée chaque année. Après le volet international de cette bourse qui a été remise au Népalais Jog Raj Giri pour participer au 5^e Congrès mondial d'agroforesterie à Québec, c'est au tour de deux étudiants prometteurs de bénéficier du volet recherche.

Lara Felsing, étudiante à la maîtrise en beaux-arts à Emily Carr University of Art + Design, et Maxime Saulnier, qui termine une maîtrise en foresterie à l'Université Laval à Québec, sont les premiers récipiendaires de la bourse commémorative Peter-deMarsh pour la recherche. Chacun a reçu 10 000 \$ pour soutenir la dernière étape de ses études. 



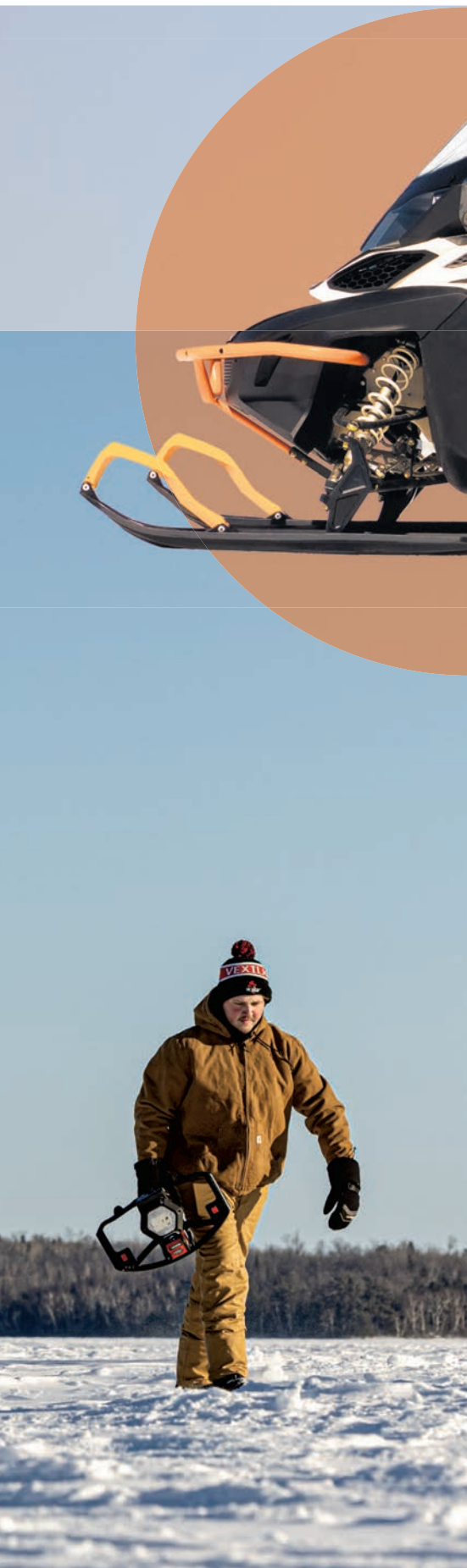
Vincent Miville, directeur de PFC et directeur général de la FPFQ, en compagnie du lauréat de la bourse Peter-deMarsh, Jog Raj Giri, président de l'Association des propriétaires de forêts familiales du Népal.

LES MOTONEIGES UTILITAIRES : PARTENAIRES DE TRAVAIL FIABLES, ET PLUS!

Le monde de la motoneige a beaucoup évolué depuis 1959, année où Joseph A. Bombardier a mis au monde la motoneige moderne. La « motoneige à tout faire » des années 1960 et 1970 est bel et bien chose du passé, puisque des modèles de plus en plus spécialisés ont fait leur apparition. En fait, un des segments qui s'est particulièrement transformé est celui des motoneiges utilitaires.

MICHEL GARNEAU,
COLLABORATION SPÉCIALE





Photos : NORSEMAN

CARACTÉRISTIQUES

À la base, la motoneige utilitaire est un outil de travail. Son mandat pratique et pragmatique implique souvent de naviguer dans la neige folle, de tirer une charge ou encore de circuler dans des aires restreintes. Voici un survol des caractéristiques généralement communes à ce type de motoneiges :

- Les chenilles relativement longues, et parfois surdimensionnées sur la largeur, permettent de flotter sur la neige non damée;
- Les skis sont généralement larges, toujours dans le but d'assurer une meilleure portée;



La Skandic SE de Ski-Doo est offerte avec des semelles sous les skis (de série) et le choix d'une chenille de 24 po (61 cm) de large, deux caractéristiques uniques sur le marché. Avec sa suspension avant à poteaux télescopiques (conçue pour réduire la traînée) et sa transmission à deux vitesses avant, la Skandic SE est toute une bête!

- L'écart entre les skis est généralement étroit pour améliorer la manœuvrabilité ainsi que pour faciliter les déplacements dans des aires restreintes;
- La calibration des embrayages permet des démarrages en douceur, qui aident à prévenir les enlacements;
- Le système de refroidissement est adapté à la conduite à basse vitesse pour des périodes prolongées. Certains modèles, destinés à un usage plus intensif, sont même munis d'un radiateur et d'un ventilateur;



Les modèles Tundra de Ski-Doo sont offerts avec deux choix de moteurs. Parmi ceux-ci, on retrouve le Rotax 600 ACE, un bicylindre à quatre temps refroidi au liquide et alimenté par injection électronique, reconnu pour sa douceur et sa fiabilité. Ski-Doo annonce une consommation de seulement 8 L/100 km, un taux inférieur à celui de nombreux autos et camions.

- Certains modèles sont munis d'une boîte de vitesses, qui offre notamment le choix de deux vitesses avant, la vitesse surmultipliée (*low*) s'avérant particulièrement utile le temps venu de tirer une charge;
- La marche arrière est soit électronique, soit mécanique, selon le type de moteur, le créneau et le prix de la motoneige;
- Certaines motoneiges sont dotées d'une charnière dans la portion arrière de la suspension arrière, le basculement de celle-ci facilitant et optimisant l'utilisation de la marche arrière dans la neige profonde;
- De l'espace de rangement est prévu (porte-bagages, coffres ou systèmes d'attache sur le tunnel arrière pour faciliter l'utilisation d'accessoires).

TYPES DE MOTEURS

Deux types de moteurs sont utilisés dans les motoneiges utilitaires modernes : à deux temps et à quatre temps. Les moteurs deux-temps ont beaucoup évolué. Aujourd'hui, à quelques exceptions près, ceux-ci sont à injection de carburant, la majorité étant à technologie avancée, soit à admission par injection semi-directe ou directe. Plus propres et fiables, ils consomment une fraction de l'essence et de l'huile des anciennes versions.

Le moteur quatre-temps se distingue par sa fiabilité, sa longévité et sa propreté (dont l'absence complète de fumée et d'odeurs). De façon générale, cette motorisation est également plus douce et silencieuse, bien qu'elle soit aussi plus lourde, complexe et de façon générale dispendieuse.



La Blast LT d'Arctic Cat (ainsi que sa consœur Transporter Lite, chez Yamaha) est propulsée par un monocylindre deux-temps de 397 cc refroidi au liquide et alimenté par injection semi-directe. À la fois simple et sophistiqué, celui-ci est léger et d'une douceur surprenante.



**LE MOTEUR
QUATRE-TEMPS
SE DISTINGUE PAR
SA FIABILITÉ,
SA LONGÉVITÉ
ET SA PROPRETÉ .**

Les modèles Tundra de Ski-Doo sont offerts avec deux choix de moteurs. Parmi ceux-ci, on retrouve le Rotax 600 ACE, un bicylindre à quatre temps refroidi au liquide et alimenté par injection électronique, reconnu pour sa douceur et sa fiabilité. Ski-Doo annonce une consommation de seulement 8 L/100 km, un taux inférieur à celui de nombreux autos et camions.

LA MOTONEIGE ÉLECTRIQUE?

Nul ne peut ignorer la migration de plus en plus rapide des véhicules routiers vers les moteurs électriques, mais qu'en est-il des motoneiges? Taiga Motors (www.taigamotors.com/fr-CA), une société québécoise, détient fièrement le titre de premier fabricant à commercialiser une motoneige électrique. Parmi sa gamme de modèles, on retrouve la Nomad, une motoneige utilitaire 100 % électrique.

Sa puissance de 90 ch, son autonomie de 100 km et sa capacité de remorquage de 510 kg font de la Nomad une motoneige parfaite pour bon nombre d'utilisateurs. Il est à noter que le plus grand fabricant de motoneiges au monde, BRP, a récemment annoncé sa volonté d'introduire une motoneige électrique au plus tard en 2026. Un dossier à suivre!



La Nomad, comme toutes les motoneiges Taiga, utilise un système d'entraînement direct doté d'une courroie synchrone, pour une performance maximale et un entretien minimal. Fait intéressant, on nous dit qu'elle peut être conduite à une vitesse réduite pouvant même aller jusqu'à 1 km/h.



MEMPROTEC

Fabricant d'osmose pour érablières

L'AUTOMATISATION LA PLUS INTELLIGENTE DE L'INDUSTRIE

MemPro 20 000 DDI-SS

- Possibilité d'expansion jusqu'à 20 membranes et 5 pompes haute pression
- Châssis ultra-compact échelle double & Tuyauterie en acier inox.



Osmose inverse | Châssis et plomberie en acier inoxydable



MemPro 4 000 HI-SS

- Complètement automatisé
- Conception unimodulaire
- Possibilité d'expansion jusqu'à 8 membranes et 4 pompes haute pression
- Recirculation positive sur les membrane



MemPro 600-SS

- Compacte
- Boîte électrique et cuve de lavage en acier inoxydable
- Possibilité d'expansion à 2 membranes
- Conductimètre inclus



MiniPro 100-SS

- Économique et compacte
- Protection contre le gel par drainage
- Peut être placé à l'horizontale sur bassin ou à la verticale
- Faible consommation électrique (120 V)



LES SOUS-SEGMENTS

Le segment des motoneiges utilitaires n'est pas homogène et divers sous-segments sont apparus au fil des années. Le premier créneau, que nous pourrions appeler « purs utilitaires », est constitué de modèles conçus pratiquement sans concessions pour les autres utilisations ou applications. Ceux-ci sont généralement plus compacts et légers, avec des moteurs à puissance modique et des caractéristiques choisies pour assurer un rendement optimal dans leur vocation utilitaire.

Les modèles touring-utilitaires, également adaptés pour les balades en sentier, sont plus polyvalents et permettent souvent de transporter un passager. On parle donc d'équipements de série tels un banc double, un pare-brise haut, des moteurs plus puissants et des suspensions plus sophistiquées et polyvalentes. Enfin, les motoneiges du créneau sport-utilitaire visent l'utilisateur qui veut aussi profiter de montées d'adrénaline dans la neige profonde. Celles-ci sont équipées de moteurs puissants, de chenilles agressives et de suspensions performantes et réglables.

**LES MOTONEIGES
DU CRÉNEAU SPORT-
UTILITAIRE VISENT
L'UTILISATEUR QUI
VEUT AUSSI PROFITER
DE MONTÉES
D'ADRÉNALINE DANS
LA NEIGE PROFONDE.**



Lynx, la filiale finlandaise de BRP, est active sur le marché nord-américain depuis l'an dernier. Nouveauté pour 2023, la Xterrain Brutal possède un puissant moteur bicylindre deux-temps à injection directe, une chenille imposante et des suspensions sophistiquées et ajustables.

LES FABRICANTS

Les quatre grands fabricants (Arctic Cat, Polaris, Ski-Doo et Yamaha) sont tous actifs dans le marché des motoneiges utilitaires, bien que leur taux de participation varie énormément. L'accord d'approvisionnement mutuel qui existe entre Arctic Cat (fr.arcticcat.txtsv.com) et Yamaha (www.yamaha-motor.ca/fr) depuis l'introduction des modèles 2014 a pour résultat que les deux fabricants offrent chacun leur propre version de trois mêmes modèles utilitaires, un dans chacun des trois sous-segments.



La Transporter 800, de Yamaha (Norseman X chez Arctic Cat), fait concurrence dans le segment sport-utilitaire, où son puissant bicylindre deux temps à injection semi-directe de 794 cc et sa chenille imposante de 15 x 153 x 2,25 po (38 x 389 x 5,7 cm) livrent le niveau de performance recherché par les adeptes de ce créneau.

Polaris (snowmobiles.polaris.com/fr-ca), de son côté, offre une gamme diversifiée qui débute avec des modèles d'entrée de gamme (Indy Adventure et Voyageur) propulsés par un moteur bicylindre deux-temps de 550 cc refroidi par ventilateur de 550 cc et alimenté par carburateurs. À l'autre extrémité, on retrouve l'imposante Titan (segment touring-utilitaire), offerte cette année pour la première fois avec une motorisation à quatre temps.



La nouvelle ProStar S4 Voyageur 146, de Polaris, est munie d'un moteur bicylindre quatre-temps de 999 cc. Ce dernier, bien connu des amateurs d'autoquad et de motoquad du fabricant, devrait faire des heureux avec sa faible consommation et sa convivialité.



Sans doute le leader du segment, Ski-Doo (www.ski-doo.com/ca/fr) offre la gamme la plus diversifiée, avec de nombreux modèles dans tous les sous-segments, ainsi qu'une panoplie de choix de moteurs. Ski-Doo couvre toutes les bases, des Tundra, de purs utilitaires légers, hyperfonctionnels et à prix modique, jusqu'aux Expedition, possiblement la famille de moto-neiges la plus polyvalente sur le marché. 

Nouveauté

UNE 2^E ÉDITION REVUE ET AUGMENTÉE

CAHIER DE TRANSFERT TECHNOLOGIQUE EN

ACÉRICULTURE

www.craaq.qc.ca

La référence
en acériculture

216978

ACER
Centre de recherche, de développement et de transfert technologique acéricole inc.

CRAAQ

LES PORTEURS FORESTIERS GAGNENT DU TERRAIN

L'Elephant King de Ponsse, le porteur de 20 tonnes le plus populaire de son segment au Québec et dans l'est du Canada.

Gracieuseté de Ponsse

NATHALIE LABERGE
COLLABORATION SPÉCIALE

Polyvalents,
robustes et articulés,
les porteurs trouvent de plus en plus
d'utilisateurs parmi les entrepreneurs
forestiers, toutes catégories confondues.

Déjà propriétaire de deux têtes d'abattage, Louis Quintal possède aussi deux transporteurs. Pour l'entrepreneur forestier de la région de la Mauricie, cet ajout à une flotte bien pourvue résulte avant tout des exigences du terrain. « On utilise le porteur de 16 tonnes Ponsse Buffalo pour faire de la coupe totale, de la coupe sélective et des éclaircies. On a choisi ce format parce que pour nous, c'était le meilleur compromis entre la productivité et la grosseur de la machine. On est allés au maximum de dimension que le terrain privé peut accepter », explique l'entrepreneur, qui travaille exclusivement sur des lots privés.



L'entrepreneur forestier Louis Quintal avec son Buffalo, un porteur de 16 tonnes qu'il apprécie pour sa polyvalence et sa robustesse.

Gracieuseté de Louis Quintal

M. QUINTAL INSISTE SUR L'IMPORTANCE DU SERVICE APRÈS-VENTE ET DE L'INVENTAIRE DES PIÈCES DISPONIBLES, QUELLES QUE SOIENT LES CIRCONSTANCES DE TRAVAIL.

« À partir d'une certaine grosseur, il y a d'autres contraintes qui découlent du fait qu'en lots privés, on déménage souvent. Certaines exigences de transport nous poussent vers un équipement plus gros, mais quand on fait de la coupe sélective et de l'éclaircie, un appareil trop gros n'est pas plus avantageux », commente M. Quintal, qui constate que les besoins évoluent en fonction des circonstances du terrain. « On a eu un porteur Ponsse Wisent de 12 tonnes pendant plusieurs années qui faisait le travail et on l'a bien apprécié. Mais sur les contrats où

le débardage se faisait plus loin, il avait une capacité de chargement plus petite et en terrain plus montagneux, la capacité d'un 6 cylindres nous manquait », avoue M. Quintal, qui insiste aussi sur l'importance du service après-vente et de l'inventaire des pièces disponibles, quelles que soient les circonstances de travail. « Il y a beaucoup de pièces articulées et il faut avoir suivi une formation pour les manœuvrer. Il faut être aussi un peu formé pour les réparer. Dans le bois, il n'y a pas grand-chose qui ne se brise pas », ajoute-t-il en riant.

DES CONTEXTES VARIÉS, DES MACHINES SOPHISTIQUÉES

Lorsqu'on demande aux entrepreneurs forestiers ce qui motive leur décision d'investir dans un porteur, le rendement et les coûts d'exploitation sont les considérations les plus souvent citées. Les impératifs de productivité exigent des machines mieux adaptées à nos forêts et aux réalités logistiques d'une multitude de secteurs et de professionnels, autant en forêt publique qu'en forêt privée. Mais, si les enjeux se ressemblent, les besoins ne sont pas nécessairement les mêmes partout. « Chez les gens qui gagnent leur vie avec cette machine-là au Québec, les capacités de chargement varient entre 10 et 25 tonnes », explique à ce sujet Marc Lemieux, directeur des ventes et du développement d'affaires chez Hydromec, distributeur des équipements finlandais Ponsse.



Le 1010G de 12 tonnes est construit avec un empattement plus court qui facilite les manœuvres en terrain irrégulier sans compromettre le volume de chargement.

Gracieuseté de John Deere



Le Felix à 6 roues s'utilise comme châssis court pour le bois long, comme châssis combiné avec l'arrière télescopique pour le bois court et long, et comme châssis long pour le transport.

Gracieuseté de Pflanzelt

* Sur la photo, il s'agit d'une forêt européenne et non canadienne.

« Dans le sud de la province, ils font du boisé privé : ils peuvent travailler pour des groupements forestiers ou acheter eux-mêmes des terres, faire des coupes sélectives et mettre en valeur leur terre. Tandis que les travailleurs forestiers du nord et du Saguenay-Lac-Saint-Jean peuvent travailler pour de grosses entreprises d'exploitation forestière où ils coupent et transportent du bois à grande échelle », remarque M. Lemieux, qui souligne l'importance de bien saisir les besoins spécifiques de chaque secteur. « Chez les entrepreneurs en forêt publique, les transporteurs de 18 tonnes et plus ont la cote, mais dans le centre du Québec, jusqu'à 80 % de nos

entrepreneurs travaillent en forêt privée. Même si la tendance est aux machines plus robustes, on ne recommanderait pas un équipement de 20 tonnes pour travailler à Sherbrooke, en Beauce, à Kamouraska ou dans le centre du Québec », relate-t-il. D'ailleurs, au rayon des gros porteurs, le Elephant King de Ponsse, spécialiste des charges maximales dans les conditions extrêmes, s'avère un choix populaire partout au Québec et dans l'est du Canada. Tandis que chez John Deere, c'est plutôt le système de contrôle intelligent de la flèche (IBC), en option notamment sur le 1910 G de 19 tonnes, qui compte parmi les caractéristiques prisées.

Le modèle de série Buffalo est composé de machines de base à 6 et 8 roues qui peuvent être modifiées de plusieurs façons.



Ponsse

À l'autre extrémité du spectre, Sylvain Naud, un entrepreneur forestier spécialisé en coupe de précision, a quant à lui opté pour un porteur compact. Il exécute ses travaux en forêt privée, sur des mandats ciblés qui peuvent varier de 2 à 15 hectares. « Quatre-vingt-dix pour cent du travail se fait en éclaircie, en plantation, en coupe de martelage dans les érablières, en protection de régénération, ou en coupe par bandes qui seront replantées ou qui vont s'ensemencer naturellement. Ce sont presque toujours des travaux prescrits par un ingénieur forestier », explique l'entrepreneur de Saint-Étienne-des-Grès, qui attendait la livraison d'un tout nouveau porteur lorsque Forêts de chez nous l'a contacté. Dotée d'une capacité de chargement de trois tonnes, cette machine « légère » de 3 800 kilos répond à une préoccupation importante de ce secteur : minimiser l'impact au sol. « Il peut être nécessaire de protéger une essence », explique M. Naud. « Protéger une essence exige parfois d'en enlever une autre. Il faut procéder

sans briser ce qu'on doit protéger. Ça nécessite un maniement de grue plus précis, une machine moins lourde qui aura peu d'impact au sol, même en terrain mou. On ne creusera pas le sol pour créer des ornières inutilement », précise l'entrepreneur, qui a su moduler son offre de service à une clientèle spécifique. « Tout le monde n'a pas nécessairement de grandes terres à bois. Certains ont de petites terres où ils veulent exécuter des travaux. Il faut les bons équipements pour les faire. » Entièrement fabriqué au Québec, son mini porteur TS50 lui offre, entre autres avantages, un système de différentiels qui répartit en tout temps 50 % de la puissance de chaque côté, permettant une conduite plus précise. Sa faible consommation de diesel par volume débardé, soit entre 0,5 et 1 litre par corde (4 pieds x 4 pieds x 8 pieds), s'ajoute aux facteurs de rendement d'une machine conçue pour le travail dans les sentiers étroits.





TREUILS PORTABLES

Plusieurs modèles disponibles

PCW3000



PCW5000



PCW4000



219733

Découvrez notre gamme complète sur
WWW.PORTABLEWINCH.INFO

KITS DISPONIBLES



PROPULSÉS par
HONDA

Le Felix 4 WD est équipé de système de vérins compensateurs sur l'essieu arrière, ce qui procure une meilleure stabilité de la plateforme de chargement lorsque le tracteur est en dévers.

Gracieuseté de Pfanzelt



* Sur la photo, il s'agit d'une forêt européenne et non canadienne.

Chez FARMA, le LF 8 de FORS MW, un prototype développé pour le segment des petits porteurs intermédiaires, suscite aussi beaucoup d'enthousiasme. « C'est une machine à faible impact d'une capacité de 8 tonnes, dotée d'une grue ayant une portée qui peut atteindre 10,2 m. Sa transmission innovante permet une vitesse de 25 à 30 km/h, sous réserve bien sûr des restrictions de chaque pays », explique Ulrica Fors, cheffe de l'exploitation du manufacturier basé en Estonie. « Bien qu'un certain nombre de petits porteurs soient apparus depuis 2011, l'offre dans le segment du 8 tonnes reste assez peu développée et FARMA y voit un marché. On s'adresse au propriétaire forestier indépendant qui protège à la fois sa forêt et son portefeuille », ajoute Mme Fors, qui souhaite donner à davantage de petits exploitants la possibilité de posséder leur propre porteur. Ce concept avant-gardiste sera présenté au public en mars 2023.

Gracieuseté de FORS MW



Le prototype LF8 de FARMA est un porteur à faible impact d'une capacité de 8 tonnes qui vise le marché des petits exploitants forestiers.

Autre spécialiste des lots privés, le Felix 4WD du constructeur allemand Pfanzelt intrigue d'abord par son apparence unique. Le « nez court » que lui confère sa cabine positionnée très en avant a d'abord pour fonction de dégager une visibilité maximale de la zone de travail. Cet angle d'attaque optimal, qui s'explique par la distance entre l'essieu avant et

le tablier avant, permet aussi de réduire l'impact au sol. Son double système de direction combine essieu arrière directeur et articulation centrale, ce qui procure un angle de braquage pouvant aller jusqu'à 70°. Également offert en version 6 roues, ce champion des accès complexes est importé au Canada par Gespro Équipement.

Pour François Bourdoncle, technologue forestier à l'Association des propriétaires de boisés de la Beauce, il faut d'abord déterminer ses besoins avant d'investir.



Gracieuseté de François Bourdoncle

LE MESSAGE À RETENIR

Technologue forestier à l'Association des propriétaires de boisés de la Beauce, François Bourdoncle résume bien ce qui doit primer dans le choix d'un équipement forestier. Pour lui, la démarche d'acquisition d'un porteur commence par une analyse réaliste des besoins sur le terrain. « Ça prend vraiment un équipement adapté au type de coupe qu'on fait. Pour faire de l'éclaircie, un porteur de 10-12 tonnes qui ne fait pas beaucoup de marques au sol est idéal. On peut avoir des grues dotées d'une assez longue portée, qui ne sont pas trop larges et qui se promènent partout. Une machine plus légère sera tout indiquée pour les coupes sélectives, tandis qu'une machine trop lourde ne fera pas le travail pour ça », raisonne-t-il. « Les gens qui font de la coupe intensive vont choisir des équipements dotés d'une plus grande capacité de chargement pour réduire les coûts. Ils vont charger plus, rapidement, et ça va coûter moins cher au bout du compte. » Même si les prouesses techniques de ces équipements sont impressionnantes, M. Bourdoncle estime qu'il n'existe pas de solution universelle. « Il n'y a pas de machine idéale capable de tout faire à 100 %. Il n'y a pas de couteau suisse. Il faut vraiment cibler le type de travaux qu'on va faire avant de choisir la machine [idéale pour ses besoins.] ». 

Comparatif par segment – quelques modèles populaires

MODÈLE	CAPACITÉ DE CHARGE	PORTÉE DE GRUE	PUISSANCE DU MOTEUR	EFFORT DE TRACTION
Wisent (Ponsse)	12 tonnes	10 m (K70M)	150 kW	165 kN
1010G (John Deere)	12 tonnes	7,2 m	131 kW	160 kN
Buffalo (Ponsse)	14-15 tonnes	7,8 / 9,5 m (K100S/K100M)	210 kW	185 kN
1910G (John Deere)	19 tonnes	7,2 m	200 kW	230 kN
Elephant King (Ponsse)	20 tonnes	8-10 m (K121S/K121M)	210 kW	240 kN

VAGUE DE CONSOLIDATIONS DANS LE SECTEUR FORESTIER



SPBSL

L'industrie forestière du Québec a attiré l'attention de bien des gens ces dernières années alors que se sont multipliés les nouvelles d'acquisitions, les fusions et les investissements. Les multiples transactions se chiffrent en milliards de dollars.

VINCENT MIVILLE,
ING. F., M. SC., FÉDÉRATION DES PRODUCTEURS
FORESTIERS DU QUÉBEC

Dernière en lice, Paper Excellence qui a acquis coup sur coup Domtar puis Produits forestiers Résolu. Du jour au lendemain, une compagnie aux origines indonésiennes consolidait deux institutions de l'industrie forestière québécoise. Plusieurs autres exemples de transactions illustrent parfaitement le phénomène de consolidation qui a actuellement cours.

La consolidation du secteur forestier ne date pas d'hier. En tout temps, les entreprises de ce secteur ont cherché à accroître leur compétitivité et parfois, la consolidation a constitué une option rationnelle pour se démarquer sur les marchés. La consolidation d'un secteur peut s'effectuer à la fois par une intégration horizontale et verticale des activités.

CONSOLIDER POUR SURVIVRE OU SE DÉVELOPPER

L'intégration horizontale consiste à acquérir d'autres organisations du même niveau de la chaîne de valeur afin d'atteindre une taille critique optimale. Cette consolidation s'accélère et décélère sporadiquement au gré du contexte économique.



Principe de l'intégration horizontale

Il y a une quinzaine d'années, la crise forestière a eu pour conséquence de forcer l'industrie forestière à rationaliser ses activités en raison d'une baisse de la demande. De façon préventive, et afin d'assurer leur survie, certains grands groupes ont uni stratégiquement leurs efforts afin d'équilibrer l'offre et la demande dans un contexte de marché baissier et ainsi réduire la volatilité. On observe généralement un phénomène de consolidation dans les secteurs bénéficiant de barrières à l'entrée ou ayant des marges bénéficiaires faibles, comme ce fut nécessairement le cas pendant la crise.

Principales transactions survenues dans le secteur forestier québécois

DATE	ACQUÉREUR	ACTIF ACQUIS	VALEUR	USINE DE TRANSFORMATION ACQUISE	USINE DU QUÉBEC
3 ^e trimestre 2022	Paper Excellence	Produits forestiers Résolu	2,7 G\$ ¹	11 usines de pâtes et papiers, 3 usines de papier tissu et 22 scieries de bois d'œuvre résineux	Toutes
1 ^{er} trimestre 2022	Interfor	EACOM	490 M\$	7 scieries de bois d'œuvre résineux et 2 usines de produits de bois à valeur ajoutée	Val-d'Or et Matagami
3 ^e trimestre 2021	Paper Excellence	Domtar	3,0 G\$	13 usines de pâtes et papiers et 10 installations de fabrication et de conversion de papier	Windsor
3 ^e trimestre 2021	GreenFirst Forest Products	Rayonier Adv. Materials	235 M\$	6 scieries de bois d'œuvre résineux et 1 usine de papier journal	Béarn et LaSarre
2 ^e trimestre 2021	Groupe Lebel	Temrex	Non divulguée	Scierie de bois d'œuvre résineux	Nouvelle
1 ^{er} trimestre 2021	West Fraser	Norbord	4,0 G\$	17 usines de panneaux OSB	LaSarre et Chambord
4 ^e trimestre 2019	Sappi	Rayonier Adv. Materials	230 M\$	Usine de pâte à haut renement	Matane
3 ^e trimestre 2018	Groupe Lebel	Maibec (div. bois d'œuvre)	Non divulguée	2 scieries de bois d'œuvre résineux	Saint-Pamphile

¹ Au prix d'achat s'ajoute un montant maximal de 500 M\$ de droits de douane si un remboursement a lieu lors du prochain accord sur le bois d'œuvre résineux négocié entre le Canada et les États-Unis.

Compilation : Fédération des producteurs forestiers du Québec

La consolidation qui s'opère depuis quelques années est fondamentalement différente. Les entreprises forestières cherchent à développer leurs capacités afin de bénéficier d'un contexte favorable sur les marchés. On peut supposer qu'il s'agit du raisonnement ayant guidé Groupe Lebel dans l'acquisition de nombreuses scieries au Québec et dans le Maine ces dernières années. La consolidation des activités de différentes compagnies permet la mise en commun des ressources financières, l'accroissement du pouvoir d'achat ou de mise en marché, le partage technologique et des frais de recherche et développement, ou la rationalisation des activités administratives redondantes.

En parallèle, d'autres principes peuvent guider la nécessité de se consolider. La sécurisation et le contrôle des coûts des approvisionnements en bois incitent aussi l'industrie forestière à se consolider. Ce principe a fort probablement guidé les acquisitions effectuées dans l'est du Canada par les West Fraser, Interfor et Paper Excellence depuis 2021. Ces entreprises, fortement ancrées dans l'ouest du pays, se devaient de mettre la main sur un approvisionnement fiable et durable en fibre de bois puisque la possibilité forestière de la Colombie-Britannique est en chute libre depuis que ses forêts ont été dévastées par l'épidémie de dendroctone du pin (*Dendroctonus ponderosae*).

Une consolidation des compagnies forestières peut occasionner des incidences sur le marché du bois. Intuitivement, on peut penser que cela s'effectue au détriment des producteurs forestiers qui voient le nombre de clients se tarir et leur pouvoir de négociation diminuer.

Poteaux, fils et accessoires à basse et haute tension



J.M. POMERLEAU INC.

Vente et installation de matériel électrique neuf et recyclé
110, 1^{re} Avenue, Saint-Martin, Qc, G0M 1B0

418 382-5392

www.jmpomerleau.com

S'INTÉGRER VERTICALEMENT POUR CONTRÔLER LA CHAÎNE DE VALEUR

En parallèle, certaines organisations du secteur forestier ont adopté une stratégie d'intégration verticale. Ce mode de propriété regroupe sous une seule autorité les différentes étapes de l'ensemble de la chaîne de valeur d'un produit, de la matière première jusqu'à sa mise en marché.



En forêt privée québécoise, une usine de transformation du bois a acquis des parts dans des entreprises de récolte et de transport de bois ainsi que dans une firme de service-conseil auprès des propriétaires forestiers. Ce type d'intégration verticale permet de sécuriser la chaîne d'approvisionnement en matière première en contrôlant l'ensemble des étapes.

Cette intégration exercée sur l'ensemble de la chaîne de valeur permet à ses promoteurs d'en retirer la majorité des bénéfices. Seul bémol, un maillon pourtant essentiel de la chaîne peut être laissé à l'abandon : le propriétaire et producteur forestier. À terme, cette situation peut nuire à un approvisionnement stable et durable en provenance de la forêt privée.



UNE CONSOLIDATION ASYMÉTRIQUE

Visiblement, le secteur forestier s'intègre et se consolide de façon asymétrique. Certains acteurs de la chaîne de valeur accroissent leur position dominante au point où cela peut altérer le marché du bois. Le renforcement de certains acteurs s'effectue la plupart du temps au détriment des autres.

Le marché du bois rond est toujours caractérisé par un déséquilibre entre le nombre de producteurs et le nombre d'acheteurs. Bien souvent, les dizaines de milliers de producteurs forestiers du Québec ne peuvent acheminer une bille spécifique qu'à une poignée d'acheteurs (bien souvent un seul en raison des frais de transport). La vague de consolidation à laquelle nous assistons renforce cet état de déséquilibre.

RÉÉQUILIBRER LES FORCES DU MARCHÉ

D'une certaine façon, les producteurs peuvent également jouer le jeu de la consolidation afin de contrer les effets potentiellement pervers de la réorganisation structurelle du secteur forestier sur leur mise en marché. Dans les faits, ils peuvent :

1. Accroître la superficie forestière détenue. Ce modèle basé sur l'achat de terres est inefficace dans la mesure où il requiert beaucoup trop de capital comparativement aux moyens d'intégration prisés par les autres acteurs du secteur forestier. Seules certaines firmes peuvent se permettre ce genre d'investissement;

2. Rejoindre des coopératives et autres groupements forestiers. Certains de ces organismes ont fait le pari de l'intégration en achetant des équipements de récolte et de transport, puis en acquérant des parts dans des usines de transformation. Ce modèle comportant des risques financiers bénéficie exclusivement aux membres;

3. Fusionner des organisations de propriétaires forestiers.

Comme les conglomérats qui se construisent dans le secteur forestier, les organismes de producteurs peuvent aussi délibérément et démocratiquement fusionner leurs activités. Déjà, certains groupements forestiers poursuivent ce modèle en fusionnant leurs activités, comme certains syndicats et offices de producteurs de bois l'ont fait par le passé. Encore ici, ces organisations tentent de se doter d'une taille critique;

4. Utiliser les mécanismes de mise en marché collective.

Le plan conjoint vise tous les producteurs de bois d'un territoire et il permet l'adoption de réglementations portant sur différents aspects de la production et de la commercialisation du bois. Ce modèle permet aux producteurs de maintenir leur pouvoir de négociation en adéquation avec le reste de la filière, de partager équitablement la rente avec les transformateurs et d'assurer un développement harmonieux et durable de la filière. C'est notamment le pari tenté par les producteurs de la région de Québec, du Sud du Québec et de la Côte-du-Sud au cours des dernières années pour négocier collectivement les conditions de mise en marché de certaines catégories de bois de sciage de leurs territoires.

La réorganisation structurelle du secteur forestier, principalement par la consolidation des transformateurs, accentuera certaines imperfections du marché du bois. Les producteurs forestiers ont en main des solutions pour atténuer ce déséquilibre. À défaut d'utiliser les outils à leur disposition pour organiser leur mise en marché, les producteurs doivent s'attendre à voir d'autres acteurs clés l'organiser. **F**



ELK CROSS



CANGURO PROFESSIONNEL



CANGURO NORMAL



PANTHER PROFESSIONNEL



BULL CROSS



BULL REVERSE



ROTOVAC



TB 100



KOALA



TEG SPECIAL



FROG

MAINTENANT DISPONIBLE



ROBOFOX,
TONDEUSE TÉLÉCOMMANDÉE



MOTOFROG



PANTHER
COUPE SIMULTANÉE
HERBE, DU VERTIGE
ET LA COLLECTE
DE TOUTS LES RÉSIDUS

Pfanzelt
MASCHINENBAU

REMORQUES FORESTIÈRE haute capacité

Selon le modèle de tracteur utilisé, le type de charge et les conditions d'utilisation, les remorques forestières Pfanzelt sont disponibles en trois modèles.



PORTE OUTILS sur chenille Moritz

Découvrez le treuil à chenilles Moritz en action pour les travaux forestiers, de l'aide à l'abattage au système de débardage.



Broyage de plantes et d'arbustes



Force de traction du câble
Jusqu'à 7,2 t



Taille de souche



Planteur d'arbres



Broyeur forestier



Module semoir avec trémie

POSCH
www.posch.com

La gamme SpaltFix

Processeur à bois



PLUSIEURS MODÈLES DISPONIBLES



SPALTFIX K-415



SPALTFIX S-375
Avec scie circulaire



AUTOSPLIT 350
Bois d'allumage ou bois de
chauffage en sacs



SPLITMASTER
Fendeuse à bois



SMARTCUT
Scieur automatique



AUTOLOGGER 420
Fendeuse automatique



LOGFIX
Nettoyeur de bûches



PACKFIX
Ensachage de bois de chauffage



SCHALPROFI
Pour écorcher,
affûter et scier

DÉMYSTIFIONS LA VENTE DIRECTE AUX CONSOMMATEURS



Au Québec, la production de sirop d'érable reste une activité qui passionne et unit des milliers de familles. En avril 2021, les traditions du temps des sucres ont été reconnues comme patrimoine immatériel du Québec par le gouvernement québécois, puisqu'elles se perpétuent de génération en génération et sont liées à l'identité québécoise. Cela a même fait en sorte que le Québec se positionne, depuis des décennies, comme leader en production acéricole avec 72 % de la production mondiale. De quoi être fier!

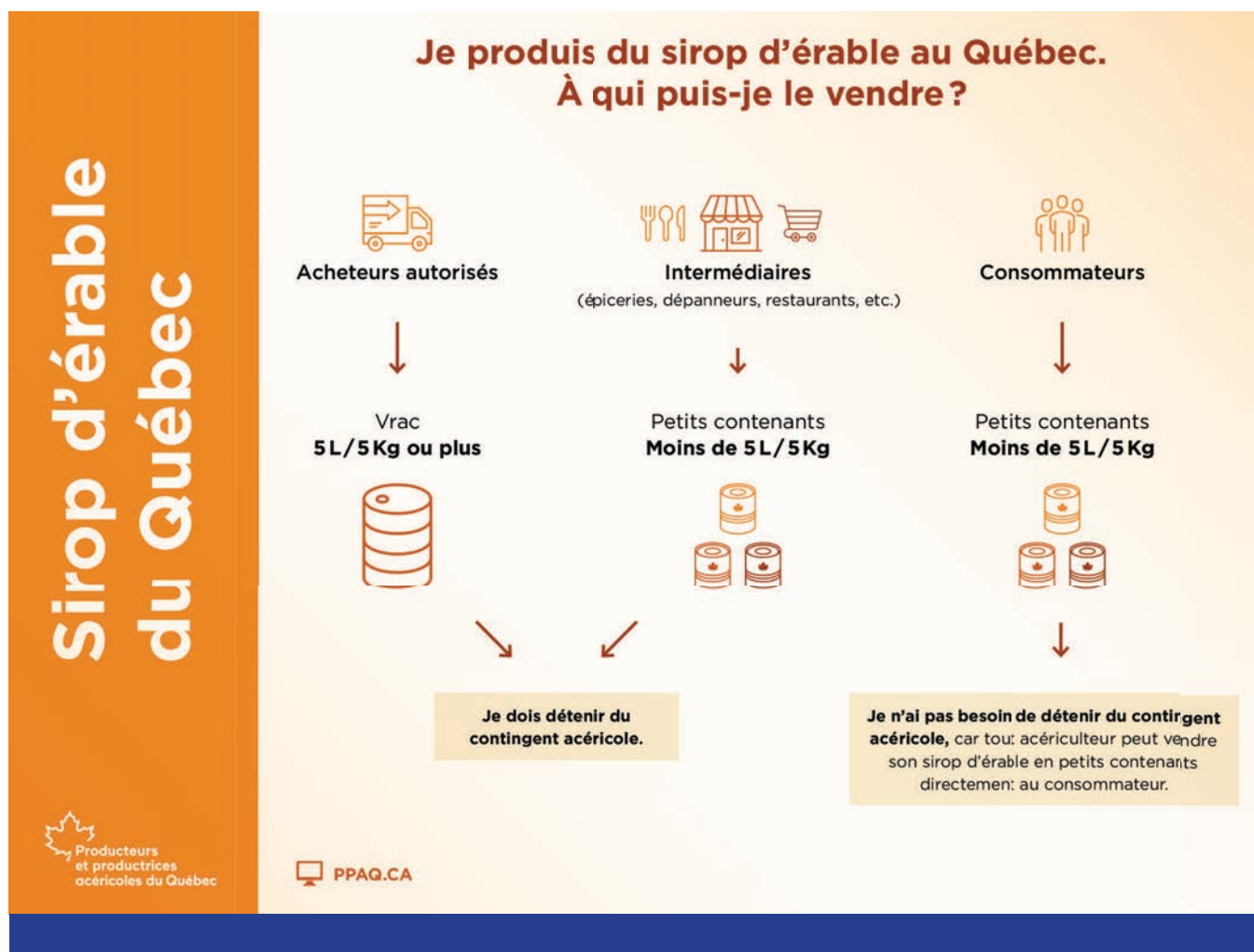
CAROLINE CYR

PRODUCTEURS ET PRODUCTRICES ACÉRIQUES
DU QUÉBEC

Pour devenir un grand joueur dans cette industrie, des lois et réglementations ont été mises en place afin d'encadrer la production. Toutefois, le Québec étant fier de son patrimoine et de ses traditions, on permet à quiconque veut produire et vendre son sirop d'érable en petits contenants de le faire, et ce, sans détenir de contingent. Une condition primordiale doit être respectée cependant : que la vente soit faite directement aux consommateurs.

La vente directe doit être faite du producteur acéricole directement à un consommateur.





COMMENT DÉFINIT-ON LA VENTE DIRECTE AUX CONSOMMATEURS?

1. Elle vise l'eau d'érable, le sirop d'érable et tous les produits dérivés de l'érable faits par un producteur acéricole à partir de son érablière et qui ont été emballés par ce producteur dans ses installations;
 2. Par producteur acéricole, on entend le producteur lui-même, sa famille immédiate, un actionnaire ou sociétaire, s'il y a lieu, et les salariés du producteur;
 3. Elle doit être faite dans un contenant de cinq litres ou kilogrammes et moins;
 4. Elle doit être faite du producteur acéricole directement à un consommateur;
 5. Par consommateur, on entend la personne elle-même, sa famille immédiate et ses proches dans la mesure où il n'y a pas de vente ou revente du produit avec marge bénéficiaire ou exploitation d'une entreprise à cet effet;
 6. Le paiement au producteur doit provenir exclusivement et directement du consommateur;
 7. Les ventes faites dans un endroit public ou un local loué par un producteur acéricole sont considérées comme étant faites directement au consommateur si elles respectent les conditions suivantes :
 - a. Le kiosque ou local où se trouvent les produits acéricoles du producteur est administré et tenu exclusivement par le producteur,
 - b. Les préposés à la vente, dans le kiosque ou le local loué, sont de la famille immédiate du producteur, ou sont ses proches ou sont les employés de celui-ci,
 - c. Le produit de la vente appartient exclusivement au producteur acéricole.
- Pour un producteur exploitant une cabane à sucre commerciale (de type restaurant), l'eau d'érable, le sirop d'érable et les produits transformés provenant de son érablière servis et vendus sur place sont considérés comme des ventes directes au consommateur dans la mesure où ils respectent l'ensemble des critères décrits ci-dessus.
- En sol québécois, que l'on soit une grande entreprise acéricole ou que l'on produise du sirop d'érable pour son propre plaisir, chacun peut vendre sa production à un consommateur. D'ailleurs, en 2018, pour aider les consommateurs à trouver un acériculteur ou une acéricultrice dans leur région, les PPAQ ont lancé *erabledici.ca*. Cette plateforme Web met de l'avant les érablières et leurs produits. L'inscription est entièrement gratuite et ouverte à tous les types d'érablières qui désirent profiter d'une plus grande visibilité. 

LE CHARME DES CADEAUX EN BOIS SOUS LE SAPIN



La fête de Noël est une bonne occasion pour faire plaisir à nos proches et nos amis. Elle permet aussi de découvrir des artisans et des designers québécois qui font des merveilles avec des essences de bois qui poussent dans nos forêts. Ils sont offerts au moyen d'un simple clic de souris.

André Laroche,
COLLABORATION SPÉCIALE

PORTE OUVERTE SUR L'IMAGINAIRE

Le charme rétro des jouets de bois ne se démode jamais. Le design épuré de cette maison et ces personnages laisse toute la place à l'imagination pour devenir une maison de pain d'épice, un château médiéval ou une maison de banlieue. Son démontage facile simplifie aussi son transport ou son rangement... jusqu'à la prochaine aventure. En vente sur la boutique en ligne au desenfantillages.com. 



À LA HAUTEUR DE SON HUMEUR

Quel bonheur de travailler enfin à sa hauteur! Et même de pouvoir choisir de rester debout si on le désire. L'entreprise québécoise Burotic offre des bureaux parfaitement ajustables du bout des doigts, grâce à des moteurs silencieux et à un mode de sélections mémorisées. Les surfaces en bois dur (érable, noyer, cerisier, érable ambrosia) proviennent des forêts de l'Amérique du Nord. En vente sur la boutique en ligne au fr.burotic.ca. 



PERLE BORÉALE

Le simple geste de tenir ces joyaux de la nature, tirés d'érables et de bouleaux, inspire le calme et la réflexion. Leur forme universelle rappelle le pouvoir apaisant de la forêt. Les artisans de l'atelier Les Éblouis créent également de fabuleux bijoux, sculptures et pièces d'art, tout comme des objets utilitaires tels que des pots, vases, bols ou plateaux. En vente sur la boutique en ligne au leseblouis.ca. 



UN ACCENT SCANDINAVE DANS LA CUISINE

De style intemporel, ce bol à sel (ou à poivre ou à épices, comme vous voulez) apporte un accent scandinave à votre cuisine. À partir de bois recyclé, l'atelier La Louve parvient à créer de petites collections d'objets utilitaires en production limitée. Cuillères, couteaux à pain, bâtons à miel et autres porte-savons instaurent une ambiance naturelle dans la maison ou au chalet. En vente sur la boutique en ligne au atelierlalouve.ca. 



AU SON DE LA FORÊT QUÉBÉCOISE

Marc Saumier est sans doute l'un des seuls luthiers de la province à créer des instruments à cordes presque entièrement faits de bois québécois. Dans une optique de fabrication éthique, il récolte sa matière première dans un rayon de 10 kilomètres autour de son atelier de Kingsbury, en Estrie. Son atelier regorge de guitares et de basses, mais également de mandolines et de ukulélés. Sa dernière création? Une viole de gambe. Pour plus d'information, visitez marcsaumierluthier.com. 

LE PLAISIR DE LA NEIGE

Inspiré du savoir-faire autochtone, ce traîneau fera le bonheur des parents et des enfants. Fabriqué de différentes essences de bois québécois, il offre une expérience unique pour les promenades en forêt. L'enfant peut s'y asseoir ou encore prendre la position d'un musher (meneur de chiens), debout à l'arrière. La grandeur réduite du traîneau permet de le glisser dans la plupart des coffres de voitures. Pour plus d'information, visitez buywoodsled.wixsite.com/legaultdesigner. 




HYBRIX

BARILS PL01 ET PL02

Plastique alimentaire
(35 et 45 gallons impériaux)



BARILS SP

Stainless et plastique
(34 gallons impériaux)

RÉSERVOIR 700L

Tôte en plastique alimentaire
(154 gallons impériaux) avec
structure d'aluminium



237, Commerciale, St-Louis-du-Ha! Ha!, (Québec) Canada G0L 3S0

+1 844 643-6439

hybrix.ca

info@barils.ca



CHIC! DU BOIS!

Les sacs de Bom Design, fabriqués avec des placages de bois québécois (érable, noyer, chêne), offrent une signature mode très distinctive. Certains modèles sont destinés à transporter l'ordinateur en toute confiance. D'autres possèdent toute l'élégance de la tenue de soirée tout en permettant de garder sur soi téléphone, billets, monnaie et cartes diverses. En vente sur la boutique en ligne au bomdesign.ca.

STYLE D'ÉCRITURE

Le bois coti, causé par un Fungi, permet d'avoir une coloration du grain de bois particulière et unique à tous les coups. Le tourneur Maurice Tessier l'utilise pour créer des stylos uniques en bouleau jaune, accompagnés d'une plaque signée par l'artiste. Les recharges standards se trouvent facilement dans des boutiques de stylos. En vente sur la boutique en ligne au boutiquesmetiersdart.ca/collections/maurice-tessier.



TABLEAUX TIRÉS D'UN RÊVE

Ces tableaux en trois dimensions, créés par l'artiste Sylvie Laframboise, semblent sortir tout droit d'un rêve. Véritable invitation au voyage ou à la réflexion, ils sont de parfaits petits objets de décoration pour les chambres d'enfant ou d'amis. Construite avec des matériaux recyclés, chaque boîte onirique (c'est leur nom) est unique. Pour plus d'information, visitez boodbooa.com.



LONGUE VIE À LA REINE!

La compagnie NicoNico offre une grande variété de jeux fabriqués en bois québécois. Dans le jeu d'Agon, les joueurs doivent rivaliser de stratégie afin d'amener leur reine et leurs six soldats au centre du plateau. Aussi connu sous le nom de Queen's Guards, l'Agon aurait vu le jour vers la fin du 18^e siècle en France ou en Angleterre. En vente sur la boutique en ligne au niconino.ca.


info@canag.co

1 866.677.8902

www.canag.co

PROLINER3

ENROBEUSE EN CONTINU À BALLES RONDES

NOUVEAU DESIGN 2022



CANAG

FARM TECHNOLOGY

- Nouvelle configuration à 3 rouleaux tensionneur
- Nouveau système de blocage sans outils des capots
- Nouveaux moteurs de traction plus performant



WÔ vap!

PROTÈGE les pompes vacuum

Capte les vapeurs et l'eau qui pourraient s'accumuler
et causer des bris et/ou contaminer l'huile

Nouvelle acquisition



Dans le désir d'offrir une gamme de produits de qualité à notre clientèle du secteur acéricole, le Groupe DSD est fier d'annoncer l'acquisition de l'entreprise TÔLE INOX!

Soucieux de conserver l'expertise en place, nous sommes heureux de maintenir en poste avec nous M. Gilles Lamontagne et à titre d'actionnaire, M. David Bédard.



NOUVEAU

Cadrans vacuum
indiquant
que les
filtres
secondaires
sont à nettoyer

**4 niveaux
de protection**

**indispensable
sur toutes
les pompes
vacuum**

**Filtre
primaire
sur entrée**

**2 réservoirs
à eau
vidangeables
sans perte
de vacuum**

En instance
de brevet

DSD STARS

La **WÔ vap!** est vendue en exclusivité
par les marchands DSD STARS

dsdstars.com

VOICI LE NOUVEL ÉVAPORATEUR
**100% ÉLECTRIQUE
ET AUTOMATISÉ :**

LE MASTER-E!



- ✓ Idéal pour les entreprises de 10 000 entailles et plus
- ✓ Peut évaporer la sève à diverses concentrations.
Très efficace à Haut Brix ≥ 30 Brix
- ✓ Capacité de production : 2.5 barils/h (85 gal. imp./h) à 30 Brix.
- ✓ Coût de production : 2,75\$/baril
(calculé à 0,1\$/kW), soit le plus faible sur le marché!
- ✓ Conception compacte occupant peu d'espace
- ✓ Subvention disponible dans le cadre du programme
ÉcoPerformance du Gouvernement du Québec



CDL
ÉQUIPEMENTS
D'ÉRABLIÈRE

1 800 361-5158 cdlinc.ca