

**PROFIL DES PRODUITS FORESTIERS
PREMIÈRE TRANSFORMATION**

Bardeaux de cèdre blanc de l'Est

Rapport présenté au
Ministère des Ressources naturelles
par le Centre de recherche industrielle du Québec

Décembre 2001

NOTE AU LECTEUR

L'information contenue dans ce document est fournie à titre indicatif seulement et n'engage aucunement la responsabilité du ministère des Ressources naturelles (gouvernement du Québec).

REMERCIEMENTS

Nous tenons à remercier M. Serge Simard de la Division de l'évaluation de la demande et M. Clément Turcotte du Service du développement technologie et industriel, pour leur fidèle collaboration.

DIFFUSION

Ministère des Ressources naturelles
Direction du développement de l'industrie des produits forestiers
880, chemin Sainte-Foy, bureau 6.50
Québec (Québec) G1S 4X4
CANADA
Téléphone : (418) 627-8644, poste 4106
Télécopieur : (418) 643-9534

Nous vous invitons à visiter le site Internet
du Ministère à l'adresse suivante :

<http://www.mrn.gouv.qc.ca>

© Gouvernement du Québec
Ministère des Ressources naturelles, 2002
Dépôt légal — Bibliothèque nationale du Québec, 2002
ISBN 2-550-38831-3

Code de diffusion : 2002-3046

TABLE DES MATIÈRES

	PAGE
TABLE DES MATIÈRES	III
LISTE DES TABLEAUX	V
RAPPORT SOMMAIRE	1
1. DESCRIPTION DU PRODUIT	3
1.1 Définition	3
1.2 Approvisionnement	3
1.3 Nom anglais du produit	5
1.4 Utilisation	5
1.5 Transformation	5
1.6 Produits de substitution complémentaires	6
1.7 Code d'identification	6
1.8 Marché	7
1.9 Classification	7
2. ÉLÉMENTS QUANTITATIFS	9
3. ÉLÉMENTS QUALITATIFS	11
3.1 Demande	11
3.2 Prix	11
3.3 Tendance	12
4. ORIENTATIONS	13
5. PRODUCTEURS QUÉBÉCOIS, SITES INTERNET D'INTÉRÊT ET DOCUMENTS DE LA BIBLIOGRAPHIE	14
5.1 Producteurs du Québec	14
5.2 Sites Internet d'intérêt	14
BIBLIOGRAPHIE	17
ANNEXE : LISTE DES PLUS IMPORTANTS FABRICANTS QUÉBÉCOIS DE BARDEAUX DE CÈDRE BLANC DE L'EST	19

LISTE DES TABLEAUX

	PAGE
Tableau 1 : Consommation de bois rond de thuya en provenance des États-Unis en m ³ (1990 – 2000)	4
Tableau 2 : Importance des approvisionnements de thuya (bois rond) en provenance des États-Unis par rapport au total des approvisionnements du Québec en m ³ (1990 - 1999)	4
Tableau 3 : Consommation et production de thuya au Québec (2000)	6
Tableau 4 : Répartition de la production selon la qualité des billes	8
Tableau 5 : Production, importation, exportation et consommation apparente de bardeaux au Québec (1990 - 2000)	9
Tableau 6 : Part de la production québécoise de bardeaux destinée à l'exportation (1990 - 2000)	9
Tableau 7: Exportations québécoises et canadiennes de bardeaux (1996 - 2000)	10
Tableau 8 : Variation des prix des bardeaux de cèdre blanc de l'Est - \$ CA/toise	11

PROFIL DES PRODUITS FORESTIERS

PREMIÈRE TRANSFORMATION

BARDEAU DE CÈDRE BLANC DE L'EST

RAPPORT SOMMAIRE

DÉFINITION

- ➔ Morceau de bois en cèdre blanc de l'Est (*thuya occidentalis*) qui est scié, dont les côtés sont délignés à partir de la base sur au moins le tiers de la longueur, et dont l'épaisseur diminue progressivement, de sorte qu'une extrémité appelée « base » est plus épaisse que l'autre qui porte le nom de « tranchant ».
- ➔ Le nom anglais est « *White Cedar Shingle* ».
- ➔ Il s'agit d'un produit de première transformation.
- ➔ SH:44185020, CRIQ:441850, CTI:2511, SCIAN:321112.

ÉLÉMENTS QUANTITATIFS

Année	Production		Importation		Exportation		Consommation apparente	
	m ²	\$	m ² (estimé)	\$	m ²	\$	m ²	\$
1990	2 853 516	12 917 829	260	1 179	2 621 033	11 865 380	232 744	1 053 628
1991	2 790 409	13 943 534	1 407	7 030	2 641 972	13 201 800	149 844	748 764
1992	3 189 647	15 590 207	0	0	3 564 391	17 421 862	-374 744	-1 831 655
1993	2 957 602	15 017 181	0	0	3 582 296	18 189 058	-624 694	-3 171 877
1994	2 745 734	17 028 720	0	0	3 182 410	19 736 935	-436 676	-2 708 215
1995	3 161 341	22 081 820	0	0	3 082 860	21 533 637	78 481	548 183
1996	3 131 882	22 431 372	0	0	3 487 752	24 980 208	-355 870	-2 548 836
1997	3 538 960	31 508 798	178 915	1 592 954	3 858 304	34 352 047	-140 429	-1 250 295
1998	4 108 865	49 949 923	3	41	3 155 698	38 362 631	953 170	11 587 333
1999	3 881 548	44 949 502	47	550	3 410 670	39 496 592	470 925	5 453 460
2000	3 986 172	47 943 943	1 332	16 020	3 208 348	38 588 614	779 156	9 371 349

1 toise = 9,29 m²

Source : Statistique Canada, juillet 2001.

ÉLÉMENTS QUALITATIFS

- ➔ Stagnation de la demande causée par une diminution de confiance envers le produit à cause, en bonne partie, du manque de connaissances et du non-respect des techniques de pose, et ce, pour les classes de qualité supérieure.
- ➔ Les prix sont relativement instables avec tendance à la baisse alors que les coûts de production et de pose sont à la hausse.
- ➔ De nombreux substituts et des nouveaux produits, moins coûteux à l'achat et plus faciles d'installation, accaparent une part sans cesse grandissante du marché traditionnel du bardeau.
- ➔ Le classement du bardeau a un impact direct sur le prix obtenu par le transformateur.
- ➔ Deux compétiteurs américains offrent un panneau de bardeaux de cèdre rouge fait à partir des résidus du sciage. Ce produit accélère la pose et pourrait résoudre une partie de la problématique de la technique d'installation. Il faut noter que l'entreprise Quick Shingles inc. de Lévis commercialise également un panneau.
- ➔ Le marché du produit est actuellement favorable aux acheteurs. Il continuera à se limiter au segment de la construction domiciliaire de haut de gamme.

ORIENTATIONS

- ➔ Le développement de techniques ou de produits permettant une diminution des coûts de pose pourrait contribuer à augmenter le volume des livraisons. À cet égard, il faut mentionner l'apparition de bardeaux en panneau offerts par l'entreprise Quick Shingles inc.
- ➔ La croissance de l'industrie québécoise du bardeau et le maintien de sa position concurrentielle passent par sa capacité à améliorer sa productivité et la qualité du produit.
- ➔ Il faudra poursuivre les efforts pour utiliser plus efficacement la matière ligneuse et accentuer la mécanisation des opérations afin de contrer les pressions des coûts de production et, principalement des frais de main-d'œuvre.
- ➔ L'industrie doit maintenir sa lancée des dernières années pour ajouter de la valeur à ses produits, et ce, à partir des deux classes supérieures (Double-R séché, teinture, panneaux, etc.).
- ➔ La diminution appréhendée de l'approvisionnement devrait inciter l'industrie québécoise du bardeau à prévoir l'utilisation du cèdre blanc des régions où la disponibilité le permet dont l'Outaouais et l'Abitibi-Témiscamingue.

PROFIL DES PRODUITS FORESTIERS
PREMIÈRE TRANSFORMATION
PRODUIT : BARDEAU DE CÈDRE BLANC DE L'EST

1. DESCRIPTION DU PRODUIT

1.1 DÉFINITION

Le bardeau de cèdre blanc de l'Est (*thuya occidentalis*) est un morceau de bois scié dont les côtés sont délignés à partir de la base sur au moins le tiers de la longueur, et dont l'épaisseur diminue progressivement, de sorte qu'une extrémité appelée « base » est plus épaisse que l'autre qui porte le nom de « tranchant ».

1.2 APPROVISIONNEMENT

Le bardeau de cèdre est un produit essentiellement nord-américain. Au Canada, près de 90 % des bardeaux sont produits en Colombie-Britannique à partir du cèdre rouge de l'Ouest. Le reste est fabriqué à partir du cèdre blanc de l'Est, dont environ 75 % au Québec, 20 % au Nouveau-Brunswick et 5 % en Ontario. Toutefois, une diminution importante des approvisionnements en cèdre rouge est prévisible au cours des prochaines années.

Au Québec, les usines qui produisent du bardeau de cèdre blanc sont surtout établies dans les parties sud et est du Québec, principalement à cause de la proximité des sources d'approvisionnement. Sept des dix-sept usines d'importance sont installées dans la région du Bas-Saint-Laurent, cinq en Chaudière-Appalaches, trois en Gaspésie et deux en Estrie. Le renouvellement des plans généraux d'aménagement forestier dans les régions du Bas St-Laurent et de la Gaspésie, au cours de l'année 2001, laisse apparaître une diminution de l'offre de thuya pour les entreprises de sciage et de bardeaux.

Les forêts privées de ces deux régions laissent aussi apparaître une diminution de volume.

Toutefois, au cours des dernières années, de nouvelles sources d'approvisionnement en provenance de la Mauricie, de l'Outaouais et du Témiscamingue ont permis aux scieries et aux usines de bardeaux de maintenir et d'augmenter leur production.

Par ailleurs, de nouvelles modalités d'aménagement des forêts dans l'est des États-Unis ont une influence sur les coûts d'approvisionnement. Depuis 1996, la proportion du volume importé de bois rond des États-Unis par rapport au volume consommé de bois rond au Québec a diminué de l'ordre de 30 %.

TABLEAU 1 : CONSOMMATION DE BOIS ROND DE THUYA EN PROVENANCE DES ÉTATS-UNIS EN m³ (1990 – 2000)

Année	Maine	Vermont	New York	New Hampshire	Autres États	Total
1990	83 600	18	4	2 025	0	85 647
1991	84 046	4 365	300	0	0	88 711
1992	94 937	3 593	300	0	0	98 830
1993	98 544	1 674	0	0	0	100 218
1994	97 685	0	0	1 600	188	99 473
1995	124 910	228	0	0	2 913	128 051
1996	119 298	548	58	424	0	120 328
1997	107 418	1 744	0	1 011	1 008	111 181
1998	131 376	1 379	0	271	2 981	136 007
1999	98 433	1 859	15	1 098	3 500	104 905
2000	100 236	780	0	500	2 700	104 216

Source : Ministère des Ressources naturelles, Direction du développement de l'industrie des produits forestiers, juillet 2001

TABLEAU 2 : IMPORTANCE DES APPROVISIONNEMENTS DE THUYA (BOIS ROND) EN PROVENANCE DES ÉTATS-UNIS PAR RAPPORT AU TOTAL DES APPROVISIONNEMENTS DU QUÉBEC EN m³ (1990 - 1999)

Année	États-Unis	Total	% États-Unis
1990	85 647	288 152	29,7 %
1991	88 711	294 435	30,1 %
1992	98 830	308 598	32,0 %
1993	100 218	311 701	32,2 %
1994	99 473	316 468	31,4 %
1995	128 051	406 944	31,5 %
1996	120 328	428 330	28,1 %
1997	111 181	405 881	27,4 %
1998	136 007	537 786	25,3 %
1999	104 905	520 839	20,1 %
2000	104 216	527 985	19,7 %

Source : Ministère des Ressources naturelles, Direction du développement de l'industrie des produits forestiers, juillet 2001

1.3 NOM ANGLAIS DU PRODUIT

En anglais, le bardeau de cèdre blanc de l'Est est commercialisé sous le nom de « *White cedar shingle* ».

1.4 UTILISATION

Le cèdre possède des qualités qui en font le matériau idéal pour recouvrir une toiture ou pour revêtir des murs extérieurs ou intérieurs. C'est un bois aux propriétés isolantes élevées qui permet à la fois d'éviter les pertes de chaleur et d'atténuer la portée du bruit. Sa résistance peut s'échelonner sur des décennies avant qu'il doive être remplacé ou réparé, et ce, sans nécessiter de traitement particulier de préservation. Les agents naturels de préservation sécrétés par cette essence la protègent contre la moisissure, l'humidité ainsi que les insectes et lui assurent une durée de vie plus grande que toutes les autres essences, souvent même lorsqu'elles sont traitées.

Le cèdre blanc de l'Est est la plus légère essence de bois du Canada (densité de 0,310 – 0,335 kg/m³). Le bois vieillit et sèche sans se contracter. Il se cloue facilement sans fendre, s'usine bien, mais se plie difficilement sans casser. Il retient bien la peinture et la teinture. Le cèdre blanc de l'Est a fait ses preuves et constitue aujourd'hui l'une des meilleures essences canadiennes pour les applications extérieures où le bois est soumis aux intempéries et où le risque de carie est très élevé.

Même non traité, le bardeau de cèdre blanc vieillit en beauté car, sous l'action du temps, il revêt peu à peu la teinte gris argent qui le rend si apprécié et tellement recherché. Il est aussi employé dans la finition intérieure et comme élément d'ajustement « *cointage* » de planchers, de portes, de fenêtres et de murs.

1.5 TRANSFORMATION

Le bardeau de cèdre blanc est considéré comme un produit de première transformation. Il constitue le principal produit fait à partir du cèdre blanc de l'Est. Les autres billes de cette essence sont utilisées pour le sciage, les poteaux, les pieux et les perches, les meubles rustiques, les chevilles, etc. Une partie des résidus générés lors des opérations d'écorçage et de sciage ainsi que le cœur des billes sont utilisés, après une opération de broyage, par les fabricants de paillis horticoles. Une autre partie pourrait bientôt être utilisée pour la fabrication de panneaux OSB de cèdre aromatisé à Béarn en Abitibi. Le reste est employé comme composantes dans la fabrication d'isolants ou, encore, comme combustible pour générer de l'énergie.

TABLEAU 3 : CONSOMMATION ET PRODUCTION DE THUYA AU QUÉBEC (2000)

Région		Consommation (en m ³)	m ³ allant au sciage	Bois de sciage (en mpmp)	Rendement sciage m ³ /mpmp	Bardeaux	
						(m ³)	(en toise)*
01	Bas Saint-Laurent	145 214	102 336	17 644	5,8	42 878	85 756
02	Saguenay-Lac- Saint-Jean et Côte-Nord	185	185	32	5,8	0	0
09							
03	Québec	248 682	92 867	11 608	8,0	155 815	311 630
06	Montréal	19 914	19 914	3 983	5,0	0	0
Autres régions		127 318	110 979	16 064	6,9	16 339	32 678
TOTAL		541 313	326 281	49 331	6,6	215 032	430 064

* 1 toise = 100 pi² appliqués

Source : Ministère des Ressources naturelles, Direction du développement de l'industrie des produits forestiers, juillet 2001

1.6 PRODUITS DE SUBSTITUTION COMPLÉMENTAIRES

Avec les années, de nombreux produits de substitution dont la brique, les parements de murs en bois, en clin de HDF (*high density fiberboard*), ou en fibre de bois et ciment, en vinyle et en métal, de même que le bardeau d'asphalte, moins coûteux à l'achat et plus facile d'installation, ont accaparé une part sans cesse grandissante du marché traditionnel du bardeau de cèdre.

Récemment, sont apparus les simili-bardeaux de ciment et de plastique ainsi que les panneaux de bardeaux de cèdre rouge faits à partir de résidus de sciage.

1.7 CODE D'IDENTIFICATION

- Système Harmonisé à l'importation et à l'exportation (SH) : 44185020
- Code de produit dans le Répertoire du **CRIQ** : 441850
- Classification Type des Industries (CTI) : 2511
- Système de Classification des Industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) : 321112

1.8 MARCHÉ

Les marchés pour le bardeau de cèdre se segmentent géographiquement en deux. Sur la côte Ouest américaine, on retrouve essentiellement du bardeau de cèdre rouge provenant de la Colombie-Britannique et des états de Washington, de l'Oregon et de l'Idaho. En plus de desservir un marché qui est à proximité de leurs sources d'approvisionnement, les producteurs de bardeaux de cèdre rouge bénéficient d'un produit mieux adapté aux conditions de chaleur et de pluviosité de cette région. De plus, dans plusieurs états et municipalités de cette région, le code du bâtiment n'accepte l'utilisation du bardeau de bois que s'il est préalablement traité contre le feu. À l'heure actuelle, seules des entreprises importantes de l'Ouest seraient en mesure d'effectuer un tel traitement, en raison des investissements impliqués et des marchés particuliers que celles-ci visent.

L'essor de la production québécoise du bardeau de cèdre blanc de l'Est est surtout lié à la vigueur des exportations sur le marché nord-est américain. Son utilisation s'inscrit dans une tradition architecturale bien établie tout en répondant aux conditions climatiques de cette région. Par contre, son utilisation n'est pas exclusive, car, en se basant sur les exportations canadiennes à destination de cette région, près de 50 % du bardeau utilisé en Nouvelle-Angleterre et 80 % de celui employé dans les états du Midwest sont constitués de bardeau de cèdre rouge de l'Ouest. Les propriétés du bardeau de cèdre rouge quant à ses dimensions, sa disponibilité et son fini permettent à celui-ci de se tailler également une place importante sur les marchés de l'Est.

1.9 CLASSIFICATION

Pour assurer une production rentable et de qualité, une sélection judicieuse des billes de qualité « bardeaux » est nécessaire. Généralement, entre 30 % et 40 % du volume d'une tige de 20 centimètres et plus au fin bout contribue à la fabrication du bardeau. Un mètre cube de bois rond produit de 1,7 à 2,2 toises de bardeaux selon la qualité des billes.

Le système de classification est basé sur la qualité du produit fini. Pour toutes les classes de qualité, la largeur du bardeau doit se situer au moins à 7,6 centimètres et au plus à 35,5 centimètres alors que la longueur doit être de 40,6 centimètres.

Il existe quatre grades de bardeaux. Chacun possède des particularités qui le rendent recommandable pour des usages précis. Les deux premières catégories (A et B) proviennent en grande partie du duramen de l'arbre. Ce sont ces classes de bardeaux qui sont utilisées dans le revêtement des toitures et des murs extérieurs. La classe A ou Extra (étiquette bleue) ne comporte aucun nœud sur toute la surface. La catégorie B ou Clair (étiquette rouge) ne tolère aucun nœud sur la partie exposée (6 po = 15,24 cm). Le troisième grade (catégorie C ou 2^e Clair et qui porte l'étiquette noire) tolère des nœuds sur la surface exposée, en autant qu'ils soient sains et peu nombreux. Les bardeaux de cette catégorie sont utilisés pour les bâtiments secondaires et la décoration intérieure. Finalement, les bardeaux de la catégorie D ou Utilité (étiquette brune), qui sont en quelque sorte déclassés en raison de défauts dans le bois ou de l'usinage, sont employés dans la décoration intérieure ou comme élément d'ajustement (cale ou « cointage »).

La proportion approximative des différentes catégories produites avec des billes de qualité « bardeaux », dont le diamètre au fin bout est de 20 centimètres et plus, est la suivante :

TABLEAU 4 : RÉPARTITION DE LA PRODUCTION SELON LA QUALITÉ DES BILLES

Qualité des bardeaux	Pourcentage (%)
Classe A	25
Classe B	22
Classe C	17
Classe D	36

Le classement du bardeau a un impact direct sur le prix obtenu par le transformateur; celui-ci obtenant un meilleur prix pour les bardeaux dont la qualité est supérieure. Ainsi, les deux premières catégories (A et B) se distinguent nettement des deux classes inférieures. En moyenne, le prix des bardeaux des catégories supérieures est le double de celui de la classe C (voir tableau 8 à la page 9).

De janvier 1998 à octobre 2001, le prix des bardeaux de classe A a diminué de 27 % alors que les bardeaux de classe B subissaient une baisse de près de 44 %. Cette situation ferait suite à la relative stabilisation des prix depuis les sommets atteints en 1997. Ainsi, de plus en plus d'acheteurs n'hésitent pas à payer plus cher pour s'assurer de bardeaux sans nœud. En octobre 2001, le prix du Clair (52 \$ CA/toise) est seulement légèrement plus élevé que celui du 2^e Clair (45 \$ CA/toise).

2. ÉLÉMENTS QUANTITATIFS

TABEAU 5 : PRODUCTION, IMPORTATION, EXPORTATION ET CONSOMMATION APPARENTE DE BARDEAUX AU QUÉBEC (1990 - 2000)

Année	Production		Importation		Exportation		Consommation apparente	
	m ²	\$	m ² (estimé)	\$	m ²	\$	m ²	\$
1990	2 853 516	12 917 829	260	1 179	2 621 033	11 865 380	232 744	1 053 628
1991	2 790 409	13 943 534	1 407	7 030	2 641 972	13 201 800	149 844	748 764
1992	3 189 647	15 590 207	0	0	3 564 391	17 421 862	-374 744	-1 831 655
1993	2 957 602	15 017 181	0	0	3 582 296	18 189 058	-624 694	-3 171 877
1994	2 745 734	17 028 720	0	0	3 182 410	19 736 935	-436 676	-2 708 215
1995	3 161 341	22 081 820	0	0	3 082 860	21 533 637	78 481	548 183
1996	3 131 882	22 431 372	0	0	3 487 752	24 980 208	-355 870	-2 548 836
1997	3 538 960	31 508 798	178 915	1 592 954	3 858 304	34 352 047	-140 429	-1 250 295
1998	4 108 865	49 949 923	3	41	3 155 698	38 362 631	953 170	11 587 333
1999	3 881 548	44 949 502	47	550	3 410 670	39 496 592	470 925	5 453 460
2000	3 986 172	47 943 943	1 332	16 020	3 208 348	38 588 614	779 156	9 371 349

1 toise = 9,29 m²

Source : Statistique Canada, juillet 2001

TABEAU 6 : PART DE LA PRODUCTION QUÉBÉCOISE DE BARDEAUX DESTINÉE À L'EXPORTATION (1990 - 2000)

Année	Production m ²	Exportation m ²	% Exportés
1990	2 853 516	2 621 033	91,9 %
1991	2 790 409	2 641 972	94,7 %
1992	3 189 647	3 564 391	111,7 %
1993	2 957 602	3 582 296	121,1 %
1994	2 745 734	3 182 410	115,9 %
1995	3 161 341	3 082 860	97,5 %
1996	3 131 882	3 487 752	111,4 %
1997	3 538 960	3 858 304	109,0 %
1998	4 108 865	3 155 698	76,8 %
1999	3 881 548	3 410 670	87,9 %
2000	3 986 172	3 208 348	80,5 %

Sources : ➔ Institut de la Statistique du Québec. Exportations chargées au Québec
 ➔ Ministère des Ressources naturelles, Direction du développement de l'industrie des produits forestiers, juin 2001

TABLEAU 7: EXPORTATIONS QUÉBÉCOISES ET CANADIENNES DE BARDEAUX (1996 - 2000)

Année	Exportation (\$ CA)			% Québec / Canada
	Québec	Autres provinces	Canada	
1996	24 980 208	236 398 648	261 378 856	9,6
1997	34 352 047	253 987 463	288 339 510	11,9
1998	38 362 631	265 403 234	303 765 865	12,6
1999	39 496 592	309 766 303	349 262 895	11,3
2000	38 588 614	313 777 908	352 366 522	11,0

Source : Statistique Canada. Code CTI 2511 – Industrie du bardeaux et du bardeau fendu. Ces chiffres incluent les bardeaux de tous types de cèdre.

En 1992, 1993, 1994, 1996 et 1997, les exportations québécoises ont dépassé la production. La fluctuation des inventaires peut expliquer une partie de certains excédents des exportations sur la production. Cependant, la principale cause découle d'importants volumes de bardeaux du Nouveau-Brunswick exportés vers les États-Unis via le Québec. Ces volumes sont attribués au Québec par Statistique Canada.

3. ÉLÉMENTS QUALITATIFS

3.1 DEMANDE

Après les sommets atteints par la demande de bardeaux en 1997, celle-ci a chuté de l'ordre de 20 % en 1998 pour se redresser légèrement en 1999 à un niveau un peu plus bas que celui de 1996.

L'industrie est actuellement confrontée à une problématique importante de confiance envers le produit principalement en raison d'un manque de connaissances et du non-respect des techniques de pose, et ce, pour les classes de qualité supérieure.

3.2 PRIX

La vigueur du marché de 1997 a incité plusieurs petits producteurs à négocier eux-mêmes leurs prix de vente avec les grossistes américains. Ce choix a ouvert la porte à un plus grand pouvoir de négociation des acheteurs contribuant à l'instabilité et même à la baisse des prix.

TABLEAU 8 : VARIATION DES PRIX DES BARDEAUX DE CÈDRE BLANC DE L'EST - \$ CA/TOISE (1998 - 2001)

Année	Boston (Régulier)				Cape Cod (Équarri)	
	Extra	Clair	2 ^e clair	Utilité 10/10	Extra	Clair
01-1998	103	93	43	25	120	114
07-1998	87	84	36	23	120	101
01-1999	83	76	27	23	116	91
07-1999	85	73	32	23	118	100
01-2000	93	68	30	23	110	95
07-2000	83	56	32	21	90	80
10-2000	80	55	36	18	95	78
01-2001	80	55	38	16	95	85
07-2001	80	52	44	15	119	95
10-2001	75	52	45	16	100	85

Source : Pribec

3.3 TENDANCE

Deux firmes américaines ont récemment mis sur le marché des bardeaux préposés sur des panneaux fabriqués à partir de résidus de sciage de cèdre rouge. Ce produit à valeur ajoutée devrait se développer de plus en plus, compte tenu qu'il accélère la pose et peut même résoudre une partie de la problématique de la technique de pose.

Récemment, une entreprise québécoise de seconde transformation du bois située à Lévis, du nom de Quick Shingles inc., a développé un mini panneau constitué de deux rangées de bardeaux de cèdre et qui a les dimensions approximatives d'une feuille de bardeaux d'asphalte, soit 40 pouces \times 21 pouces. Le prix est d'environ 2,66 \$/pi² pour la première qualité (A) et 2,43 \$/pi² pour la qualité B. Ce panneau permet une pose de 3 à 6 fois plus rapide (dépendamment de la complexité du mur ou du toit à recouvrir). Le coût d'installation du bardeau conventionnel varie entre 2,75 \$ et 3,00 \$/pi², alors que le bardeau en panneau coûte environ 0,80 \$/pi² à installer, donc une économie appréciable. Avec un équipement approprié, il serait possible de réduire le prix par un facteur 3, car le taux de production atteindrait 45 panneaux/heure-personne, contre 15 panneaux/heure-personne, actuellement sans cet équipement.

Même au prix actuel avec l'économie réalisée sur la pose, ces bardeaux en panneau reviennent moins chers installés que les bardeaux conventionnels (345 \$ CA/toise versus 375 \$ CA/toise).

4. ORIENTATIONS

Compte tenu de la progression des frais de pose du produit, l'utilisation du bardeau de cèdre poursuivra la tendance à se limiter au segment de la construction domiciliaire de haut de gamme. Ce créneau est aussi desservi par le bardeau de cèdre rouge et la tuile d'asphalte. Le développement de techniques, comme celle préconisée par l'entreprise Quick Shingles inc. de Saint-Romuald ou de produits favorisant une diminution des coûts de pose pourrait sans doute permettre d'accroître le volume des livraisons. La croissance de l'industrie québécoise du bardeau et le maintien de sa position concurrentielle passent évidemment par sa capacité à améliorer sa productivité et la qualité du produit. Ainsi, elle devra poursuivre ses efforts pour utiliser plus efficacement la matière ligneuse et accentuer la mécanisation de ses opérations afin de contrer les pressions des coûts de production et, principalement des frais de main-d'œuvre.

Il est aussi essentiel que l'industrie maintienne sa lancée des dernières années pour ajouter de la valeur à ses produits. Cette valeur ajoutée peut être produite à partir des deux classes supérieures. Dans un premier temps, les bardeaux de qualité A et B peuvent être commercialisés à l'état vert en « Double R », c'est-à-dire un bardeau dont la base est parfaitement rectiligne et les deux côtés sont parallèles entre eux et perpendiculaires à la base. Puis, si des séchoirs sont disponibles, le bardeau pourrait être séché entre 10 et 12 % de teneur en humidité puis équarri pour obtenir une qualité « Double R-séché ». Une dernière étape en valeur ajoutée consisterait à donner une teinte gris argent au bardeau « Double R-séché ».

Compte tenu de la diversité des produits de bardeau de cèdre maintenant disponibles sur le marché, il est relativement difficile d'obtenir des prix publiés par des associations sectorielles ou des agences de commercialisation.

Un état des prix du marché recueillis auprès de quelques industriels du secteur en septembre 1998 permet de constater que, selon la qualité et le degré de valeur ajoutée apporté au produit, la gamme de prix varie de façon importante. Elle correspondrait encore sensiblement à la gamme de prix actuelle. Le cours hebdomadaire du marché est très fluctuant en cette période favorable aux acheteurs.

Finalement, la diminution appréhendée de l'approvisionnement en bois rond devrait inciter l'industrie québécoise du bardeau à prévoir l'utilisation du cèdre blanc des régions où la disponibilité le permet.

5. PRODUCTEURS QUÉBÉCOIS, SITES INTERNET D'INTÉRÊT ET DOCUMENTS DE LA BIBLIOGRAPHIE

5.1 PRODUCTEURS DU QUÉBEC

L'annexe renferme la liste des 28 producteurs de bardeaux de cèdre du Québec. Cette liste est tirée des registres forestiers du *MRN*. Il est à noter que deux entreprises produisent à elles seules presque la moitié du total québécois.

5.2 SITES INTERNET D'INTÉRÊT

On retrouve de la documentation intéressante tirée des sites Internet suivants :

<http://www.sovebec.com>

Sovebec inc. se spécialise dans la mise en marché de toute la gamme de produits fabriqués à partir du cèdre blanc de l'Est. Le site comprend la terminologie, les propriétés, la classification, l'installation et les possibilités de valeur ajoutée inhérentes au bardeau de cèdre blanc de l'Est.

<http://pages.infinit.net/jnoel/bardobec/index.htm>

L'entreprise Bardobec inc. se spécialise dans la transformation du cèdre blanc, trois produits que sont les bardeaux de cèdre, les bardeaux de « cointage » et le paillis. Fondée en 1985 à St-Adalbert, elle a déménagé à St-Just-de-Bretenières (Daaquam), après avoir acquis une autre entreprise (Caman) en 1993.

Bardobec inc. est également en processus de recherches pour réaliser une nouvelle machine pour la production du bardeau de cèdre. Cette nouvelle machine utilise, entre autres, les méthodes optiques et informatiques pour assurer une qualité supérieure à ses produits. Une augmentation sensible de la productivité en résultera et aura pour effet de réduire les coûts de production.

<http://strategis.ic.gc.ca/SSGF/io25111f.html>

Analyse les tendances de l'industrie canadienne en matière de production, d'investissement, d'emploi et de commerce par secteur industriel (voir CTI-E 2511-Industrie du bardeau et du bardeau fendu).

<http://www.cedar-valley.com>

Cedar valley produit un système complet de panneaux de bardeaux de cèdre rouge pour le revêtement de murs extérieurs.

<http://www.bcshake.com/>

Association de Colombie-Britannique regroupant des propriétaires d'usines qui approvisionnent l'industrie de la construction en bardeaux de cèdre rouge.

<http://www.cedarbureau.org/index.htm>

Le Cedar Shake and Shingle Bureau est une organisation américaine sans but lucratif qui représente les fabricants, distributeurs, grossistes, détaillants, etc.

<http://www.frasercedar.com/>

L'entreprise Fraser Cedar, qui a son siège social à Beaconsfield, au Québec, se spécialise dans le traitement en usine du bardeau de cèdre blanc de l'Est. Son usine de traitement, située à Edmundston au Nouveau-Brunswick, a été mise sur pied en collaboration avec le fournisseur de revêtements professionnels Cabot Stains.

.

BIBLIOGRAPHIE

PION, Sylvie. *Les Cèdres de l'an 2000 ont déjà exporté aux États-Unis*. La Tribune, Mardi 23 janvier 2001, B2.

Le toit de bois peut durer longtemps. Progrès-dimanche, 2 avril 2000, G5.

JOLICOEUR, Martin. *Le Groupe de scieries GDS injecte 10 M\$ en Gaspésie*. Les Affaires, Entreprendre, Samedi 4 décembre 1999, 16.

Sainte-Anne-des-Monts : L'annonce de la scierie est fonction de l'agenda. Le Soleil, La Capitale et ses régions, Jeudi 4 mai 2000, A6.

HACHEY, Steve. *Kedgwick Lumber vise de nouveaux marchés*. L'Acadie Nouvelle, Économie, Mardi 9 novembre 1999, 11.

MICHAUD, Henri. *Scierie Chic-Chocs : Les travaux ont débuté*. Le Soleil, La Capitale et ses régions, Vendredi 18 août 2000, A6.

PATTERSON, Kelly D. *Dallas-Area Politician Seeks Review of Wooden Roof Shingles After Fires Burn Houses*. www.lbmdaily.com, 01-10-05, 2 pages.

HEARTWOOD, Zara. *Madison's Market Update : Roofing on the Skids*. www.lbmdaily.com, 01-09-11, 2 pages.

AYEL, Didier P. *Les revêtements extérieurs : de tout, pour tous*. Québec habitation, juillet-août 2001, pages 30-35.

DAMERY, David T. et Paul Fisette. *Decision making in the purchase of siding : A survey of architects, contractors, and homeowners in the U.S. Northeast*. Forest Products Journal, Vol. 51, N° 7/8, July/August 2001, pages 29-36.

SHINGLE Corner System. *Do-It-Yourself Retailing*, v179, n5, Nov. 2000, p 39.

BOUCHARD, Michel. *Investissement majeur de la Corporation CED-OR*. www.vigipro-ssl.criq.qc.ca, 2001-11-06, 1 page.

LAMMERS, Dave. *Cedar from scratch : Northern Ontario cedar has started out a new cedar shingle operation that is meeting with success*, Logging and sawmilling journal, mars 2000, 4 pages.

ANNEXE

LISTE DES PLUS IMPORTANTS FABRICANTS QUÉBÉCOIS de bardeaux de cèdre blanc de l'Est

Type : Bardeaux

011-2-007 — Les Bardeaux Lajoie inc.

101, 10^e Rang Est
Saint-Eusèbe (Québec) G0L 2Y0

Téléphone : (418) 899-2541
Télécopieur : (418) 899-2001

Classe : 10 001 - 15 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses
CAAF : oui

011-2-016 — Pabaced G.D.S. inc.

297, route Principale
Saint-Eusèbe (Québec) G0L 2Y0

Téléphone : (418) 899-7161
Télécopieur : (418) 899-6257

Classe : 50 001 - 100 000 m³
Produit : bois de sciage
Essences : résineuses, feuillues
CAAF : oui

011-2-025 — Les Clôtures Témis inc.

314, route Transcanadienne
Notre-Dame-du-Lac (Québec) G0L 1X0

Téléphone : (418) 899-6727
Télécopieur : (418) 899-2257

Classe : 5 001 - 10 000 m³
Produit : bois de sciage
Essences : résineuses
CAAF : oui

011-3-020 — Les Bardeaux J.M.D.T. inc.

60A, route des Ilets
Sainte-Rita (Québec) G0L 4G0

Téléphone : (418) 963-6244

Classe : 2 001 - 5 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses

011-3-098 — Berthier Briand (Bardeaux Briand)

725, chemin Massé
Saint-Louis-du-Ha!Ha! (Québec) G0L 3S0

Téléphone : (418) 854-5761
Télécopieur : (418) 854-5761

Classe : 2 001 - 5 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses

012-2-008 — Multi-Cèdres d'Esprit-Saint inc.

216, rue Principale Nord
Esprit-Saint (Québec) G0K 1A0

Téléphone : (418) 779-2444
Télécopieur : (418) 779-2702

Classe : 25 001 - 50 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses
CAAF : oui

012-3-053 — Clérobéc inc. (Bardeaux)

Route Sainte-Paule
Sayabec (Québec) G0J 3K0

Téléphone : (418) 536-3344

Classe : 1 - 2 000 m³
Produit : bois de sciage
Essences : résineuses

Type : Bardeaux (suite)

034-2-006 — Industries Maibec inc. (Saint-Théophile)

340, route 173
Saint-Théophile (Québec) G0M 2A0

Téléphone : (418) 597-3388
Télécopieur : (418) 597-3808

Classe : 25 001 - 50 000 m³
Produit : bois de sciage
Essences : résineuses
CAAF : oui

034-2-007 — Le Spécialiste du bardeau de cèdre inc.

754, 8^e Rue
Saint-Prosper (Québec) G0M 1Y0

Téléphone : (418) 594-6201
Télécopieur : (418) 594-8334

Classe : 25 001 - 50 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses
CAAF : oui

034-2-008 — Les Cèdres Wilson inc.

318, route 173
Saint-Théophile (Québec) G0M 2A0

Téléphone : (418) 597-3636
Télécopieur : (418) 597-3646

Classe : 10 001 - 15 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses
CAAF : oui

034-3-043 — Fernand Poulin

Rang Grand Shenley
Saint-Honoré-de-Schenley (Québec) G0M 1V0

Téléphone : (418) 485-6458

Classe : 1 - 2 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses

034-3-062 — Les Bardeaux Beaucerons (1985) inc.

1544, route Kennedy
Saint-Côme-de-Linière (Québec) G0M 1J0

Téléphone : (418) 685-2212

Classe : 2 001 - 5 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses

035-1-020 — J.L. Lemieux & Fils inc.

317, chemin des Pionniers Ouest, C. P. 51
Cap-Saint-Ignace (Québec) G0R 1H0

Téléphone : (418) 246-5508
Télécopieur : (418) 246-3367

Classe : 15 001 - 25 000 m³
Produit : bois de sciage
Essences : résineuses, feuillues
CAAF : oui

035-3-013 — Cèdroquam inc.

4, rang Sainte-Marie (Daaquam)
Saint-Just-de-Bretenières (Québec) G0R 3H0

Téléphone : (418) 244-3120
Télécopieur : (418) 356-5617

Classe : 2 001 - 5 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses

Type : Bardeaux (suite)

035-3-019 — Bardobec inc.

51, rang Sainte-Marie
Saint-Just-de-Bretenières (Québec) G0R 3H0

Classe : 15 001 - 25 000 m³

Produit : bardeaux

Essences : résineuses

Téléphone : (418) 244-3612

Télécopieur : (418) 244-3613

035-3-021 — Industries Maibec inc.

24, rue de l'Église Est
Saint-Pamphile (Québec) G0R 3X0

Classe : 25 001 - 50 000 m³

Produit : bardeaux

Essences : résineuses

Téléphone : (418) 356-3331

Télécopieur : (418) 356-2414

035-3-062 — Les Entreprises Daniel Fortin inc. (Division Bardeaux)

198, rang des Pelletier
Saint-Omer (Québec) G0R 4R0

Classe : 1 - 2 000 m³

Produit : bardeaux

Essences : résineuses

Téléphone : (418) 356-2155

041-3-006 — Ronaldo Tanguay

140, chemin Laurier
Norbertville (Québec) G0P 1B0

Classe : 1 - 2 000 m³

Produit : bardeaux

Essences : résineuses

Téléphone : (819) 369-9296

041-3-121 — Jean Goulet

733, rue Petit, 10^e Rang
Plessisville (Québec) G6L 2B9

Classe : 1 - 2 000 m³

Produit : bardeaux

Essences : résineuses

Téléphone : (819) 362-8590

Télécopieur : (819) 362-9326

051-3-029 — Les Chevilles de l'Est inc. (Bardeaux)

327, rang Clinton
Saint-Augustin-de-Woburn (Québec) G0Y 1R0

Classe : 10 001 - 15 000 m³

Produit : bardeaux

Essences : résineuses

Téléphone : (819) 544-2481

Télécopieur : (819) 544-9302

051-3-220 — Serge M. Plante (Scierie Plus)

15795, chemin Fairfax
Ayer's Cliff (Québec) J0B 1C0

Classe : 1 - 2 000 m³

Produit : bardeaux

Essences : résineuses

Téléphone : (819) 838-4961

Télécopieur : (819) 838-4961

Type : Bardeaux (suite)

063-3-130 — Guy Frenette

106, rue Thibault Sud
Abercorn (Québec) J0E 1B0

Téléphone : (450) 538-8188
Télécopieur : (450) 538-8189

Classe : 1 - 2 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses

064-3-051 — Denis Tisserand (Les Entreprises Denis Tisserand)

485, chemin des Voyageurs
Chute-Saint-Philippe (Québec) J0W 1A0

Téléphone : (819) 585-2263

Classe : 1 - 2 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses

071-2-011 — Industries Maibec inc. (Pontiac)

C.245, chemin du Rang 13
Clarendon (Québec) J0X 2Y0

Téléphone : (819) 647-5959
Télécopieur : (819) 647-5955

Classe : 15 001 - 25 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses
CAAF : oui

111-2-003 — Pabaced G.D.S. inc. (Division New Richmond)

175, 3^e Rang Est, C. P. 879
New Richmond (Québec) G0C 2B0

Téléphone : (418) 899-7161
Télécopieur : (418) 899-6257

Classe : 10 001 - 15 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses
CAAF : oui

111-3-049 — Les Entreprises Jean-Guy Bernard inc.

350, rue Principale Est
Saint-Alphonse (Québec) G0C 2V0

Téléphone : (418) 388-2303
Télécopieur : (418) 388-5804

Classe : 2 001 - 5 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses

112-2-017 — Écoced G.D.S. inc.

8A, rue Industrielle
Grande-Vallée (Québec) G0E 1K0

Téléphone : (418) 853-2566

Classe : 15 001 - 25 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses
CAAF : oui

112-2-044 — Les Cèdres Chics-Chocs inc.

6, chemin du Parc industriel
Sainte-Anne-des-Monts (Québec) G0E 2G0

Téléphone : (418) 763-3355
Télécopieur : (418) 763-3356

Classe : 5 001 - 10 000 m³
Produit : bardeaux
Essences : résineuses